

Revista de Prensa
Del 24/10/2022 al 25/10/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	24/10/2022	Onda Cero	Región de Murcia en la Onda 24/10/22	Digital
2	24/10/2022	rioja2.com	Transportes Royo, Premio Empresa Familiar 2022 Rioja2.com	Digital

EMPRESA FAMILIAR

3	24/10/2022	Mi Nota de Prensa	Valorización del impacto a largo plazo del proyecto VESTA. Apoyo a las empresas familiares como baluarte de la	Digital
---	------------	-------------------	--	---------

FISCALIDAD

4	25/10/2022	El País, 40	Hacienda limita al 25% el efecto de la inflación en el alza de la recaudación	Escrita
5	25/10/2022	El País, 19	El ejecutivo de Ximo Puig aprueba su plan de rebajas fiscales	Escrita
6	25/10/2022	El Mundo 1ª Edición, 27	Hacienda piensa cómo traspasar los impuestos	Escrita
7	25/10/2022	ABC, 30	«Hacienda tiene que reforzar su presencia en otros países»	Escrita
8	25/10/2022	Segre Castellano Lleida, 19	Hacienda aumenta la recaudación en Lleida hasta agosto un 11,1%	Escrita
9	25/10/2022	El Periódico Mediterráneo, 3	La Generalitat recaudará 40 millones al subir Patrimonio y Transmisiones	Escrita
10	25/10/2022	La Provincia, 18-19	Nuevo presupuesto con ajuste fiscal y deducciones para absorber la inflación	Escrita
11	25/10/2022	Diario de Cádiz, 41	Feijóo desmarca al PP de las bajadas masivas de impuestos de Truss	Escrita
12	25/10/2022	El Periódico de Cataluña, 6-7	España es el único país de la UE con un tributo para gravar el patrimonio	Escrita
13	25/10/2022	El Periódico de Catalunya	El impuesto sobre el patrimonio en el mundo	Digital
14	25/10/2022	El Periódico de Catalunya	PSOE y Podemos ceden y rebajan el IRPF a las rentas bajas	Digital
15	25/10/2022	El Español	Hacienda colará el impuesto a los ricos como enmienda al de la banca para que se pague con cargo al ejercicio 2022	Digital
16	25/10/2022	eldebate.com	El caos de los Presupuestos de 2023	Digital
17	24/10/2022	Expansión	Bajada de impuestos con truco: Valencia subirá el IRPF, patrimonio e ITP a los 'ricos'	Digital
18	24/10/2022	El Economista	Andalucía recurrirá ante el TC el impuesto de solidaridad a las grandes fortunas	Digital
19	24/10/2022	Público.es	EL PP DE FEIJÓO RECTIFICA: DE COMPETIR PARA BAJAR IMPUESTOS A PEDIR CAUTELA Y CABEZA	Digital
20	24/10/2022	20 Minutos	Puig asume como política social el agujero fiscal que dejará la reforma tributaria en las arcas valencianas	Digital
21	24/10/2022	Elplural.com	Moreno copia a Ayuso y anuncia que Andalucía recurrirá también el impuesto de solidaridad	Digital
22	24/10/2022	El Español	Ximo Puig sube Patrimonio y Transmisiones para que Compromís y Podemos le permitan deflactar el IRPF	Digital
23	24/10/2022	OK diario	Puig sube impuestos en diferido para que sus socios le permitan aprobar su reforma fiscal	Digital
24	24/10/2022	OK diario	CEOE denuncia la subida brutal de la fiscalidad sobre las empresas, que llegará hasta el 11% del PIB	Digital
25	24/10/2022	Gente Digital	España anuncia que los fondos europeos sumarán una cuantía total de 4.219,7 millones de euros en el presupuesto de ...	Digital

AYUDAS EUROPEAS

26	25/10/2022	La Vanguardia, 1,38-39	Crece la inquietud sobre el plan de Seat pese a las ayudas del Gobierno	Escrita
27	25/10/2022	La Razón, 2	Fiasco con los fondos europeos	Escrita

28	25/10/2022	El Independiente	Expertos dan por seguro que Sánchez no podrá ejecutar antes de las elecciones todos los fondos europeos	Digital
29	24/10/2022	Libertad Digital	Nepotismo a gran escala en los fondos europeos	Digital
30	24/10/2022	El Español	La Xunta acusa al Gobierno de confiscar el 100% de los fondos Next Generation	Digital
31	24/10/2022	OK diario	Marga Prohens vuelve a denunciar que los fondos europeos no están llegando a las pymes de Baleares	Digital

GOBIERNO CORPORATIVO

32	24/10/2022	Estrella Digital	El 60% de las empresas españolas ha incrementado significativamente sus esfuerzos para ser más sostenible	Digital
33	24/10/2022	Intereconomía	Neinver obtiene la máxima calificación de 5 estrellas en el índice de sostenibilidad GRESB	Digital

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

34	25/10/2022	Expansión, 28	La eurozona agrava su deterioro en octubre y se precipita hacia la recesión	Escrita
35	25/10/2022	El Economista, 32	Expectativas débiles para el próximo año en la actividad comercial	Escrita
36	25/10/2022	El Economista, 6	La EBA avisa del debilitamiento' en activos de la banca	Escrita
37	25/10/2022	Cinco Días	La inflación es el invitado no deseado en el año récord de los matrimonios	Digital
38	25/10/2022	Cinco Días	¿Qué implica que el banco alargue el plazo de la hipoteca para aliviar los pagos?	Digital
39	24/10/2022	Cinco Días	El Ibex estrena la semana del BCE con alzas de más del 1%	Digital
40	24/10/2022	Negocios.com	BBVA Research rebaja el crecimiento del consumo al 1% en 2022 y al 0,9% en 2023 por el mayor coste de la vida	Digital
41	24/10/2022	mercadofinanciero.com	El Ibex 35 se impulsa un 1,79% y se queda a las puertas de los 7.700 enteros	Digital
42	24/10/2022	DAILY FOREX	Señal Forex del EUR/USD: El Euro se Enfrenta a un Reto Clave para Alcanzar la Paridad - 24 octubre 2022	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

43	25/10/2022	Les Echos, 1,7	China se enfrenta al riesgo de un crecimiento lento	Escrita
44	25/10/2022	Negocios Portugal, 1,4-5	El Gobierno quiere que no haya límite de REN para la fibra óptica	Escrita
45	25/10/2022	Financial Times Reino Unido, 1,17	Taiwan's TSMC atrapado en la guerra del chip coid	Escrita
46	25/10/2022	Financial Times Reino Unido, 1,19	El "Occidente global" se levanta para afrontar el reto de China	Escrita
47	25/10/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Las acciones tecnológicas chinas se tambalean mientras Xi refuerza el control y la economía cae en la agenda	Escrita
48	24/10/2022	Wall Street Journal USA, 1,10	Pedidos de cocaína y muertes por fentanilo	Escrita
49	24/10/2022	Wall Street Journal USA, 1,20	NOTICIAS MUNDIALES Un ejecutivo retenido durante años en una prisión venezolana describe su calvario.	Escrita
50	24/10/2022	Wall Street Journal USA, 1,4	El plan de Biden para refinar las reservas de petróleo suscita dudas sobre la producción	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

51	25/10/2022	Expansión, 3	Los fondos que compran inmuebles, a la espera de rebajas	Escrita
52	25/10/2022	El Economista, 19	Renfe, Ouigo eiryo negocian ampliar al 60% la compra conjunta de energía	Escrita
53	25/10/2022	Cinco Días, 3	Telefónica y Liberty tiran del crecimiento de los operadores virtuales en el Reino Unido	Escrita

OPINIÓN

54	25/10/2022	ABC, 38-39	«No sé si hay guerras justas, pero el mundo libre tiene que defenderse»	Escrita
55	25/10/2022	ABC, 5	Desarmar al Estado	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Región de Murcia en la Onda 24/10/22

Con tu permiso, podemos utilizar datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características del dispositivo. Algunas compañías requieren de tu consentimiento y otras se basan en el interés legítimo, pero podrás oponerte a dicho tratamiento. Además de los propósitos anteriores, pedimos tu consentimiento para compartir los perfiles obtenidos a partir de tu navegación entre las empresas del Grupo Atresmedia para mostrarte publicidad personalizada.

[original](#)

En Atresmedia nos preocupamos por su privacidad

Nosotros y nuestros socios utilizamos cookies e identificadores para almacenar y acceder a información en tu dispositivo y recabar datos personales sobre la audiencia, desarrollar y mejorar productos así como servir y medir anuncios y/o contenido personalizados basándonos en tu navegación (por ejemplo páginas visitadas).

Con tu permiso, podemos utilizar datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características del dispositivo. Algunas compañías requieren de tu consentimiento y otras se basan en el interés legítimo, pero podrás oponerte a dicho tratamiento.

Además de los propósitos anteriores, pedimos tu consentimiento para compartir los perfiles obtenidos a partir de tu navegación entre las empresas del Grupo Atresmedia para mostrarte publicidad personalizada.

Puedes aceptar y cerrar o configurar el uso de cookies para esta web o aplicación en el botón correspondiente. Podrás modificar tu elección en Configuración de privacidad / Cookies. Más info [Política de Cookies](#).



**REGIÓN DE MURCIA
EN LA ONDA**
con Mari Paz Martínez

Lun.-Vie. de 14.30 a 15:00

Transportes Royo, Premio Empresa Familiar 2022

Después de exponerse las diversas candidaturas, se procedió a la correspondiente elección, resultando ganadora la firma Transportes Royo. Se valoró "la apuesta familiar por el crecimiento y el fortalecimiento de la mercantil, y muy especialmente su reciente inversión en el Centro Logístico Intermodal de La Rioja".

original



Concha Andreu visita Transportes Royo

Después de exponerse las diversas candidaturas, se procedió a la correspondiente elección, resultando ganadora la firma Transportes Royo. Se valoró "la apuesta familiar por el crecimiento y el fortalecimiento de la mercantil, y muy especialmente su reciente inversión en el Centro Logístico Intermodal de La Rioja".

En su primera edición, el premio fue concedido a la empresa Embutidos Palacios. Desde entonces ha recaído en Conservas Cidacos, López de Heredia Viña Tondonia SA, Barpimo, Grupo hergar, Arluy, Electra Autol, Restaurante Echaurren, Tuc-Tuc, IMEL, Bodegas Vivanco, Lácteos Martínez, Grupo Pancorbo, Hijo de José Martínez Somalo, Bodegas Muga, Grafometal y Cartonajes Santorromán.

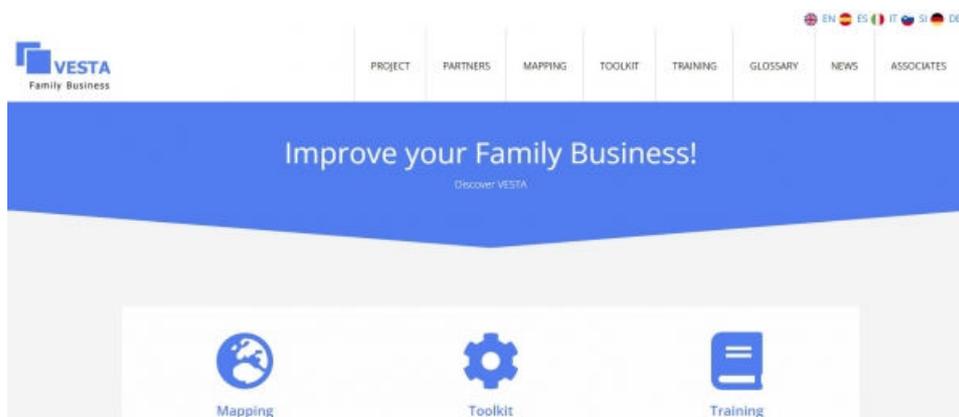
El premio será entregado el próximo 15 de noviembre a las 19,00 horas en un acto que se celebrará en Bodegas Franco Españolas y que terminará con una pequeña celebración. Inscripciones al evento en: <https://forms.gle/BtqBht1Q1RiGNmXt7>

EMPRESA FAMILIAR

Valorización del impacto a largo plazo del proyecto VESTA. Apoyo a las empresas familiares como baluarte de la economía

Las empresas familiares desempeñan un papel fundamental para la economía de la UE, ya que representan una parte importante del empleo privado europeo (una media del 40 al 50% de todos los puestos de trabajo). Con un total de 14 millones de empresas y alrededor de 60 millones de puestos de trabajo en el sector privado de la UE, las empresas familiares generan alrededor del 50% del PIB de la UE.

original



Las empresas familiares desempeñan un papel fundamental para la economía de la UE, ya que representan una parte importante del empleo privado europeo (una media del 40 al 50% de todos los puestos de trabajo). Con un total de 14 millones de empresas y alrededor de 60 millones de puestos de trabajo en el sector privado de la UE, las empresas familiares generan alrededor del 50% del PIB de la UE. Esto produce también un impacto económico indirecto, ya que las Empresas Familiares reinvierten los beneficios, crean una estrategia a largo plazo en favor de los intereses de las partes interesadas (incluidos los empleados, los clientes, los accionistas y las comunidades locales) y transmiten los valores familiares y económicos a las nuevas generaciones. Los antecedentes y la razón de ser del proyecto VESTA -una iniciativa transnacional cofinanciada por el programa E+ de la Comisión Europea- se adaptaron para fomentar soluciones de formación sostenibles y orientadas a largo plazo que pudieran mejorar en gran medida la ventaja competitiva de las FB.

Tras dos años de ejecución ininterrumpida, el 20 de septiembre el proyecto llegó por fin a su conclusión, que se celebró con una reunión final organizada por el socio de Málaga. El evento representó una oportunidad para llevar a cabo una evaluación sumativa del proyecto, reflexionar sobre las lecciones aprendidas y, lo que es más importante, extrapolar las conclusiones cruciales del despliegue en la versión piloto de la caja de herramientas y los recursos de formación diseñados por los socios, y reflexionar sobre el esquema y el contenido de los dos últimos productos previstos en el plan del proyecto. Estos dos documentos se han diseñado estratégicamente para apoyar la transferibilidad de los resultados y productos del proyecto en otros ecosistemas de formación y educación -con el fin de proporcionar todos los recursos y la riqueza de conocimientos que los STKH y los grupos de interés necesitan para replicar iniciativas similares a VESTA- y un conjunto de recomendaciones políticas concisas y exhaustivas desencadenadas por el análisis a nivel transnacional realizado por los socios para identificar las áreas de formación de interés que posteriormente se abordarán en los planes de formación.

Las *Directrices operativas* representan una especie de legado digital del proyecto VESTA, totalmente disponible en formato de acceso libre y gratuito para otras organizaciones e instituciones que quieran aprovechar la experiencia de los socios en la aplicación para desarrollar su propio programa de formación y educación inspirado en VESTA. La naturaleza, la escala y el alcance de este producto cumple plenamente con las expectativas y los requisitos formales del programa E+ en lo que respecta a la futura sostenibilidad y el efecto a

largo plazo de cualquier iniciativa transnacional apoyada por él. Sobre la base de las lecciones aprendidas, los socios recopilaron para las partes interesadas un conjunto de directrices en las que pueden basarse para reproducir el proyecto, utilizar y hacer operativos sus recursos, o idear iniciativas originales adaptadas a su ecosistema de prácticas.

Las *recomendaciones políticas* se dirigen a una cohorte diferente, es decir, a las autoridades públicas y a los responsables políticos que tienen un impacto de acción, marcos, programas de financiación, etc., en el ámbito del apoyo empresarial, el desarrollo del sector privado y la educación y la formación en general. La investigación llevada a cabo por los socios en la fase de propuesta y durante la ejecución del proyecto demostró la existencia de sólidas oportunidades para el crecimiento, la competitividad y el desarrollo de la FB que serían mucho más fáciles de activar a partir de una intervención basada en políticas.

Sobre la base de los principales retos a los que deben enfrentarse las empresas familiares, identificamos un conjunto de prioridades específicas cubiertas por los resultados de VESTA:

- el concepto clave de la importancia de preparar las transmisiones de empresas con antelación
- el conocimiento y la capacidad de acceder a la financiación
- la fiscalidad de los impuestos
- la gobernanza familiar y la retención del talento
- (digital) educación empresarial y formación de gestión específica para empresas familiares

Todos los recursos de formación y educación mencionados anteriormente están disponibles de forma gratuita, en acceso abierto y en formato multilingüe a través de la plataforma oficial de recursos educativos abiertos del proyecto: <https://www.projectvesta.eu/>

FISCALIDAD

Hacienda limita al 25% el efecto de la inflación en el alza de la recaudación

La Agencia Tributaria calcula que hasta agosto ingresó 7.000 millones más por los precios

ANTONIO MAQUEDA
LAURA DELLE FEMMINE, Madrid
La inflación golpea el bolsillo de los consumidores y engorda las facturas de las empresas desde hace meses. Y lo hace de forma mucho más acuciante desde que comenzase a finales de febrero la invasión rusa de Ucrania y agravara la crisis energética. La otra cara de la moneda es el impulso que este fenómeno está dando a la recaudación de impuestos: hasta agosto, de cada cuatro euros ingresados de más, uno se debía a la fuerte subida de precios, que entonces se situó en el 9%.

En concreto, 7.000 de los casi 27.000 millones de euros adicionales obtenidos por Hacienda en los primeros ocho meses del año, algo más de un 25%, se explica por el empuje inflacionista, según cálculos internos de la Agencia Tributaria. Esta estimación es más conservadora que la elaborada por otros organismos como la Autoridad Fiscal (Airef), que calcula que este año la mitad de la mejora de la recaudación será por el encarecimiento del coste de la vida.

Sin embargo, la Agencia Tributaria trata de hacer un análisis muy fino mirando impuesto por impuesto y analizando el impacto de los precios en sus ingresos.

En primer lugar, en las rentas es muy difícil coger un número con el que deflactarlas. Para empezar, ¿qué parte del crecimiento de los salarios se debe a mejoras de la productividad y no solo a la inflación? o bien, ¿en qué medida crecen los dividendos porque suben los precios o porque las empresas simplemente logran una ganancia real?

Por este motivo, en el caso del IRPF, los técnicos de la Agencia Tributaria toman la diferencia entre el aumento medio de los sueldos antes de la pan-



El mercado de Ventas, en Madrid, el día 14. / ALVARO GARCIA

demia y el que se está dando ahora. Y además miden el incremento de la recaudación obtenido por la llamada progresividad en frío: el salto de tipo que se produce al subirse el sueldo y que se aprecia en las estadísticas en el tipo efectivo medio. Con esos dos factores estiman que la recaudación hasta agosto por las retenciones sube en casi 2.300 millones.

Ese sería el efecto de los precios en el impuesto sobre la renta. Hacienda incluso desglosa por su origen entre grandes empresas, con cerca de 1.200 millones; pymes, con 300 millones, y Administraciones públicas, con más de 700 millones.

No obstante, la Agencia Tributaria recuerda que, en realidad, en el IRPF se suele notar la inflación en el año posterior, ya que es cuando se actualizan los salarios y las prestaciones como

las pensiones. Ahora mismo, las estadísticas de convenios muestran un alza negociada del 2,6%, y los datos del organismo tributario dan una subida media del entorno del 3%. Además, la declaración anual del IRPF se corresponde con el ejercicio anterior y, por lo tanto, tampoco está afectada por la aceleración de precios. Y otro tanto ocurre con la liquidación del impuesto de sociedades.

En cuanto al IVA, según el informe interno de Hacienda, la recaudación extraordinaria se proyecta teniendo en cuenta el exceso de inflación respecto al 2% considerado como una evolución normal y que es el objetivo del Banco Central Europeo.

Y la Agencia no se queda solo ahí en su estudio: como el IPC no es representativo de todo lo que entra en el IVA y además no refleja que cada producto o ser-

La estimación del Gobierno es más baja que la de la Airef, por ejemplo

El Gobierno está destinando esos fondos extra a paliar la subida del IPC

vicio pueda tener un tipo distinto —ya sea el general, el reducido o el superreducido—, usa un deflactor específico para cada componente del gasto.

Es decir, toma la mayor desagregación que le dan los datos del IPC para cada tipo de artículo y le aplica la diferencia que registra con el 2%. De esta forma, busca captar cada peso de los artículos dentro de la recaudación. Para las compras de vivienda y las de las Administraciones emplea también indicadores a medida.

Con estos parámetros, y matizando que la medición del impacto de la inflación está sujeta a un elevado grado de discrecionalidad, la Agencia Tributaria hace los números: los ingresos por impuestos alcanzaron los 168.796 millones entre enero y agosto, un 19% más con respecto a los 141.866 millones de 2021. Al restarle esos 7.000 millones, la subida hubiera sido del 14%, según Hacienda. O lo que es lo mismo: la inflación supone cinco puntos porcentuales del conjunto de la recaudación. Uno de cada cuatro euros.

Repunte del coste

El IVA es el tributo que mejor refleja el repunte de los precios. Los ingresos procedentes por esta figura, estrictamente vinculada al consumo, crecieron un 20% en el acumulado hasta agosto, de los 48.629 millones a los 58.414 millones. La Agencia Tributaria estima que más de un 40% de este incremento se debe a la inflación. Los ingresos por IRPF, por su parte, aumentaron en 10.766 millones, hasta los 75.301 millones, y la subida de precios influyó en un 22%, según el organismo.

Con estas cifras y de seguir así el comportamiento en lo que resta del año, el aumento de la recaudación por inflación se elevaría a más de 10.000 millones. Esto significa que el Gobierno está destinando todos esos ingresos extraordinarios para combatir los efectos de la inflación, ya que en el conjunto del año el Ejecutivo se habrá gastado una cifra superior a los 16.000 millones, entre la rebaja de los impuestos de la luz, las medidas para los consumidores de gas y la bonificación de 20 céntimos a los combustibles.

El ejecutivo de Ximo Puig aprueba su plan de rebajas fiscales

La reforma valenciana reduce el tramo del IRPF a rentas inferiores a 60.000 euros

MARÍA FABRA, **Valencia**
Los tres partidos del pacto del Botànic —PSPV, Compromís y Podem— cerraron en la tarde-noche del domingo el acuerdo para la reforma fiscal de la Comunidad Valenciana en un decreto que aprobó ayer el pleno extraordinario del Consell.

“El decreto está enmarcado en un acuerdo más amplio que se incluirá en la ley de presupuestos”, señaló la vicepresidenta primera del gobierno valenciano, Aitana Mas, de Compromís. Así, a la polémica bajada de impuestos anunciada a finales de septiembre por el presidente de la Generalitat, Ximo Puig, se suma el incremento de la carga tributaria a las rentas más altas con el IRPF y subidas del 0,25% en el Impuesto del Patrimonio por encima de un millón de euros y de un punto en el de Transmisiones, del 10% al 11%, por la adquisición de viviendas de más de un millón de euros. De esta manera se cumple la condición planteada por Compromís y Podem de equilibrar la merma de 150 millones de euros de ingresos que suponen las rebajas anunciadas por Puig y que, unidas a otras deducciones, elevan a 180 millones el total que queda excluido del apartado de ingresos en el próximo presupuesto.

Sin embargo, el reequilibrio y la progresividad que reclamaban para que no solo pagaran menos los que menos cobran sino también más los que más ganan, no se aplicará hasta el próximo ejercicio, ya que una medida desfavorable para el contribuyente no puede tener carácter retroactivo.

El decreto aprobado ayer y que se aplicará en la declaración del próximo año es una reducción del tramo autonómico del IRPF (Impuesto sobre la

Renta de las Personas Físicas) para beneficiar a medias y trabajadoras que ganan hasta 60.000 euros al año. La Generalitat ha actualizado los tramos, que pasan a ser 11, la cuantía de estos y los tipos aplicables a cada uno de ellos. La reforma también incluye un aumento del 10% del mínimo personal y familiar del IRPF (las cantidades deducibles en el impuesto como cuantía mínima de supervivencia) hasta los 6.105 euros con carácter general.

Sobre la reforma completa, que se prevé para el ejercicio de 2024, se mantendrá el número de tramos del IRPF pero se modificarán también las cuantías y los tipos. El incremento de esta carga impositiva no está calculado aún pero, según el consejero de Hacienda de la Generalitat, Arcadi España, los cambios en el Impuesto de Patrimonio y de Transmisiones supondrán unos ingresos adicionales respecto a este ejercicio de 40 millones de euros. “Los tres grupos que forman parte del Consell estamos satisfechos con este acuerdo”, aseguró Mas.

El consejero de Hacienda afirmó que, aunque esos 40 millones (más la aportación de las rentas altas) no se ingresarán hasta 2024, “el conjunto de ingresos de la Generalitat” no se verá gravemente afectado puesto que supone solo una pequeña parte de los más de 4.000 millones de ingresos que tiene previstos el Gobierno valenciano.

La reforma fiscal, anunciada el 27 de septiembre por Ximo Puig y que rebaja los impuestos a las clases medias supuso un roce con las medidas que prevé el Gobierno central. En su día, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, llamó a Arcadi España para frenar la reforma.



La ministra de Hacienda y Función Pública, María Jesús Montero. EFE

Hacienda piensa cómo traspasar los impuestos

El PNV exige controlar las nuevas figuras sobre las energéticas y la banca pero hay un problema: quedan fuera del Concierto vasco

DANIEL VIAÑA MADRID
 El PNV, y en menor medida Bildu, exigen al Gobierno el traspaso al País Vasco de los nuevos impuestos a la banca y a las eléctricas. Es una de las peticiones que plantean para apoyar los Presupuestos del Ejecutivo, pero aunque el presidente Sánchez ceda a los deseos de sus socios la realidad es que el Concierto vasco no contempla que estas figuras puedan ser traspasadas. Esto es, que el Gobierno tendrá que buscar una fórmula, que por ahora no ha definido, si quiere asegurarse esos apoyos.

El motivo está en la vía que Hacienda empleó para dar forma a estas figuras: la prestación patrimonial no tributaria. El Ministerio que dirige María Jesús Montero lo hizo así para no denominar a las figuras como impuestos y minimizar las posibles denuncias, pero ahora tendrá que hacer frente a otro problema.

«Las figuras sobre la banca y las energéticas, al no llamarse impuestos, en teoría no deberían concertarse con las Haciendas forales. Este tipo de prestación no entra dentro del paraguas del Concierto», Diego Martínez López, profesor en la Universidad Pablo Olavide e investigador asociado de Fedea. Y en Hacienda confirman que se debe buscar la forma de hacerlo, que si se decide el traspaso, algo que se antoja probable dadas las necesidades del Ejecutivo, será necesario estudiar cómo llevar a cabo el traspaso.

Pero no es éste el único problema que el Gobierno tendrá con sus

nuevas figuras. La posible inconstitucionalidad de los impuestos a la banca y las energéticas, y también el de los ricos, es un riesgo real. Y con ello, esa litigiosidad que Hacienda ha tratado de evitar.

«De aprobarse la Proposición de Ley, tal como está redactada, se dará lugar a una serie de recursos contra su aplicación que, probablemente, terminará con la declaración de inconstitucionalidad de ambos gravámenes por atentar contra los principios constitucionales de seguridad jurídica del artículo 9.3

3,5%
Tipo máximo. Es el que se contempla en el llamado impuesto a los ricos, cifra que los expertos estiman confiscatoria.

de la Constitución por su retroactividad y los principios tributarios de generalidad, igualdad y capacidad económica», remarcaban ayer desde el Instituto de Estudios Económicos (IEE) en referencia a las dos primeras figuras.

«El hecho de que sean temporales deteriora la seguridad jurídica, y además se aplicará sólo sobre unos sectores apelando a unos beneficios extraordinarios que en realidad son inferiores a los que se registran en otros ámbitos», añade Martínez López.

El impuesto a las grandes fortunas, por su parte, «supone un vaciamiento del Estado autonómico privando, de hecho, a las auto-

mías de su capacidad para organizar su propia fiscalidad, y según los expertos podría ser inconstitucional», apuntan en el *think tank* de CEOE, a lo que añaden que el tipo máximo del 3,5% que impone esta figura «es muy alto, potencialmente confiscatorio y no atiende a la capacidad económica real».

Martínez López, en cambio, considera que el problema no es que se pise la autonomía tributaria de las comunidades porque la Ley Orgánica de Financiación de las Comunidades Autónomas (Lofca) y la Constitución contemplan la armonización. La cuestión, explica, es que ha sido «una armonización por la puerta de atrás», añade que tampoco en este caso «se garantiza suficiente seguridad jurídica» y coincide con el IEE en lo confiscatorio del tipo.

¿Y qué puede provocar todo esto? En el Instituto de Estudios Económicos lo tienen claro: un gran número de recursos, y si finalmente «se considera inconstitucional el Estado estará obligado a la devolución de lo recaudado más intereses». El investigador asociado de Fedea también contempla esta opción, aunque recuerda lo ocurrido con el impuesto de la plusvalía, «que se cobró durante muchos años pero con el que nunca se miró posteriormente atrás». Y en todo caso, la posible devolución llegaría ya con un hipotético próximo Gobierno, con lo que el actual ya habría amortizado los posibles réditos recaudatorios y políticos.

Julio Ransés Pérez Boga

Presidente de la Asociación de Inspectores de Hacienda

«Hacienda tiene que reforzar su presencia en otros países»

► «Señalar a las grandes empresas y a los ricos como defraudadores es irreal», asegura el presidente de IHE

BRUNO PÉREZ
MADRID

Ransés Pérez Boga (1968), coruñés y del Dépor, es la cara ante la opinión pública de los inspectores de Hacienda del Estado desde 2020. Es su segunda etapa, ya lo fue entre 2012 y 2015. En esta etapa, al tradicional empeño del colectivo por aportar ideas para mejorar la lucha contra el fraude se suman nuevos retos, como impedir que el Gobierno facilite en exceso el acceso a este cuerpo de élite de la Administración.

—**Hacienda atribuye la mejora de los ingresos tras el Covid a la reducción de la economía sumergida. ¿Es así?**

—Sí, tenemos la sensación de que el fraude fiscal no está avanzando. La mejora se puede explicar por la inflación, pero también porque ha habido un ensanchamiento de las bases. Hay más declarantes y declaran bases más altas. O la economía está creciendo más de lo que dicen las estadísticas oficiales o la economía legal se está ensanchando y personas que antes no declaraban, ahora sí lo hacen.

—**¿A qué lo atribuyen?**

—Son varios factores. En estos años se

han distribuido muchas ayudas públicas que no queda otra que declarar. Se aprecia también una recuperación de la conciencia fiscal, quizá relacionada con el valor que se ha dado a los servicios públicos tras la pandemia. Debates sociales como el que se suscitó por las salidas de 'youtubers' hacia Andorra mostraron un alto nivel de rechazo a una actitud que se consideraba insolidaria, incluso aunque pudiera ser legal. Hay un repudio hacia el fraude fiscal que antes no existía y eso incide también en la recaudación.

—**También se ha tratado de instaurar un relato político que señala a los ricos y a las grandes empresas como insolidarios o defraudadores...**

—Señalar a las grandes empresas o a los ricos como defraudadores es un error y es irreal. En general el grado de cumplimiento es muy elevado porque son un segmento que está muy controlado. Otra cosa es que la fiscalidad internacional ofrezca posibilidades a las grandes multinacionales para eludir el pago de los impuestos sin vulnerar la ley, lo que es cierto. Eso



«Hay un repudio hacia el fraude fiscal que antes no se veía y eso influye también en los ingresos por impuestos»



no lo han inventado las empresas sino que ya estaba ahí. Se está intentado resolver a través de la OCDE pero aún persisten canales para eludir la carga tributaria sin vulnerar la ley. Junto a la persistencia del «¿con IVA o sin IVA» y la falta de control sobre las transacciones con criptomonedas, la fiscalidad del comercio internacional es nuestra principal preocupación en materia de lucha contra el fraude fiscal.

—**¿Qué soluciones plantean?**

—Solemos poner el acento en las medidas pero en este caso vamos a incidir en la organización de la Administración tributaria. Hay que repensar la estructura de la administración fiscal en el exterior. Vemos que se le está quitando importancia a la figura de los consejeros de finanzas, los inspectores que están en las embajadas y asesoran al embajador y a las empresas desplazadas en materia fiscal. Se ha prescindido de este perfil en destinos tan emblemáticos como Berlín, Buenos Aires o México, y parece que también quedará vacante en Brasil. En un momento en que la fiscalidad internacional es parte central del debate fiscal, Hacienda tiene que reforzar su presencia en otros países y estamos yendo en dirección contraria. Será uno de los temas que abordemos en nuestro próximo congreso en Granada (se celebrará entre el jueves y el viernes).

—**Han mostrado su preocupación por la reforma de las oposiciones. ¿Qué les preocupa?**

—El acceso al cuerpo siempre ha estado presidido por los principios de mérito y capacidad. Rechazamos que se aligeren los exámenes hasta el punto de que se pueda acceder por promoción interna mediante un simple test o a través de una evaluación que recaiga en méritos subjetivos.

—**Desde el Gobierno se alega que las oposiciones no se cubrirían...**

—Estamos pagando los pecados de la falta de oposiciones durante los años de la crisis financiera, que acabó con una cantera de opositores de entre mil y dos mil personas. Hemos visto cómo en los últimos años, con el ensanchamiento de las convocatorias, esa cantera se ha ido recuperando. La solución no es aligerar los exámenes para que haya más inspectores, más jueces o más técnicos comerciales sino facilitar las cosas a los que quieran opositar con becas u otro tipo de ayudas.

—**Ha habido polémica con los pluses de los inspectores. Se dice que incentivan recaudar a toda costa...**

—La recaudación obtenida es uno de los baremos que se tienen en cuenta a la hora de percibir el bonus, pero ni es el único ni el más importante. El bonus potencia, sobre todo, la calidad en el trabajo, que se hagan más inspecciones y de manera más eficiente, y eso creo que es positivo porque premia la especial dedicación o el especial rendimiento. Se dice que se ganan el 50% de los recursos que se plantean contra la Agencia Tributaria y ese dato es falso. Solo se recurre el 1,79% de los actos de la Agencia y en total solo se pierde el 0,29% de los casos. Eso demuestra la calidad de las actuaciones.

ECONOMÍA IMPUESTOS

Hacienda aumenta la recaudación en Lleida hasta agosto un 11,1%

Una cifra similar con respecto al mismo periodo de 2021 || Fundamentalmente por el crecimiento en el IRPF, que compensa el descenso en la captación por IVA

REDACCIÓN

| LLEIDA | Los ingresos de la Agencia Tributaria (AEAT) crecieron en la provincia de Lleida un 11,1 por ciento hasta los 800,253 millones de euros en los ocho primeros meses del año, en una evolución casi similar a la ocurrida entre enero y agosto de 2021 con respecto al año 2020, que estuvo marcado por el confinamiento por la pandemia de coronavirus.

Los datos que facilita la AEAT revelan que este crecimiento hasta agosto de los ingresos se debe básicamente al Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF), que aumentaron un 25,1 por ciento, hasta llegar a los 428,51 millones de euros.

Solo otros dos gravámenes estuvieron hasta el mes de agosto en positivo: el Impuesto sobre Sociedades, que supuso unos ingresos para el Estado de 122,28 millones de euros, con un aumento del 5,2 por ciento, frente al crecimiento del 14,9% en el periodo de 2021, y el Impuesto sobre Tráfico Exterior, con un crecimiento del 29,2%, hasta una cifra anecdótica los 115.000 euros.

Crisis diferentes

Si en el año 2020, la reducción de ingresos tributarios en Lleida estuvo directamente vinculada a la parálisis en el gasto de los hogares por la pandemia, en este periodo de 2022 tiene que ver más con la influencia de la inflación y la carestía de



Imagen de archivo de la sede de la Agencia Tributaria en la ciudad de Lleida.

RECAUDACIÓN POSITIVA

Solo la recaudación por IRPF, el de Sociedades y el de Tráfico Exterior han crecido hasta agosto

la vida en general provocada, en parte, por la lenta recuperación económica a escala mundial de la pandemia del coronavirus y de las consecuencias de la invasión rusa en Ucrania.

Esto ha tenido su efecto en la recaudación por el Impuesto sobre el Valor Añadido (IVA). En concreto, este impuesto indirecto al consumo permitió recaudar 238,54 millones en los ocho primeros meses del año, representando una caída del 2,7 por ciento, lo que denota un menor consumo.

El resto de impuestos del Estado siguieron la senda negativa. Los impuestos especiales, que gravan los carburantes, el tabaco o el alcohol, se situaron

en negativo, debido fundamentalmente por la crisis energética derivada de la invasión rusa a Ucrania a finales de febrero.

Por último, el Capítulo III (tasa radioeléctrica, recargo de apremio, intereses de demora y sanciones tributarias), sufrió un descenso porcentual muy intenso, que llegó hasta el 1,4 por ciento.

Estas tasas permitieron unos ingresos en la provincia, durante los meses de análisis, de 7,1 millones de euros.

SIEMPRE QUE EL FUTURO EJECUTIVO MANTENGA LOS CAMBIOS TRAS LAS ELECCIONES

La Generalitat recaudará 40 millones al subir Patrimonio y Transmisiones

▶ Gravarán más la riqueza superior a 1,3 millones de euros y las viviendas de un millón

▶ La cuota de la renta aumentará para los últimos tramos a partir del mes de enero

I. CHECA
 ichecagonzalez@mediterraneo.elperiodico.com
 CASTELLÓN

La Generalitat aspira a recaudar 40 millones más con el aumento de los impuestos de patrimonio y transmisiones patrimoniales a partir del próximo año con la idea de sumar presión fiscal a las rentas más altas, a lo que habría que añadir el incremento de la tarifa del impuesto de rentas sobre las personas físicas (IRPF) para los que perciban más ingresos.

Así lo detallaron ayer en rueda de prensa la vicepresidenta y portavoz del Consell, Aitana Mas, y el conseller de Hacienda y Modelo Económico, Arcadi España. Ambos explicaron que, a diferencia de las rebajas a las personas más vulnerables que se aplican con efecto inmediato y retroactivo, estos otros cambios entrarán en vigor de la mano de los presupuestos autonómicos del 2023.

Eso sí, la reforma queda condicionada a que el futuro ejecutivo autonómico resultante de las elecciones del 2023 no trastoque el planteamiento del Botànic. «De la misma manera que la reforma de 2022 se ha aprobado de manera retroactiva, un nuevo Gobierno podría volver a tocar la que esté aprobada», apuntó Mas.

En concreto, finalmente incrementarán en un 0,25% los tramos del impuesto de patrimonio de quienes tengan una riqueza ma-



El conseller de Hacienda, Arcadi España, y la vicepresidenta, Aitana Mas, ayer durante la rueda de prensa.



AITANA MAS
 VICEPRESIDENTA DEL CONSELL

«Con las medidas aprobadas la Generalitat será refugio y trampolín de la clase trabajadora y media»

ARCADI ESPAÑA
 CONSELLER DE HACIENDA

«La reforma aprobada tiene un carácter social más que fiscal, para proteger a la población vulnerable»

yor a 1,3 millones de euros, si bien este aumento resulta menor a las peticiones que habían defendido inicialmente los socios de gobierno del PSPV-PSOE. No obstante, la vicepresidenta regional sostuvo que el Consell al completo se encuentra «satisfecho» con las medidas implantadas ahora.

Por otro lado, el gravamen a las transmisiones patrimoniales en la adquisición de viviendas que tengan un importe superior al millón de euros también pasará en 2023 de una tasa del 10 al 11%.

NUEVOS TRAMOS // En lo que respecta al IRPF, reestructurarán los tramos que quedan ahora sin tocar, es decir, los que están por encima de 60.000 euros, pasando a fijarse las bases liquidables en 62.000, 72.000, 100.000, 150.000 y 200.000 euros, con cuotas íntegras de entre 9.780 y 47.700 euros y tipos aplicables del 25 al 29,50%.

En este caso, estaría en vigor en el 2023 y se recaudaría en el 2024.

Con todo, Mas destacó que con las medidas aprobadas «la Generalitat será refugio y trampolín de la clase trabajadora y media en unos tiempos de incertidumbres internacionales y de una inflación disparada por la crisis energética». La vicepresidenta incidió que el cambio hará «que aporten más quienes tengan más capacidad y paguen menos quienes perciban menos. El conseller Arcadi España valoró que «la reforma aprobada tiene un carácter social más que fiscal, con el objetivo de proteger a la población más vulnerable».

Preguntada por el presupuesto autonómico para el 2023, la vicepresidenta respondió que han intensificado las reuniones para elaborarlo y espera que esté completado para llevarlo a su aprobación al pleno del próximo viernes. Más información en **página 36.** ≡

Presupuesto autonómico de 2023 | Medidas frente a la crisis

R. Acosta

LAS PALMAS DE GRAN CANARIA

El Gobierno regional intenta atajar el impacto de la subida de los precios en las familias con nuevas deducciones fiscales en el tramo autonómico del IRPF e incrementando las ya existentes en un 20% de media. El ajuste fiscal no supone tocar los tipos del gravamen sino introducir bonificaciones para las rentas medias y bajas, que incluyen ingresos por debajo de los 20.000 euros y hasta 40.000 euros, así como la ampliación de los cuatro primeros tramos autonómicos, que deja fuera a las rentas superiores a los 35.000 euros. Según las cifras de Hacienda, la nueva bonificación extraordinaria por el alza de precios beneficia al 85% de los contribuyentes, lo que supone más de 811.000, ya que el último dato oficial eleva a 954.521 los contribuyentes canarios que declaran el Impuesto de la Renta sobre las Personas Físicas.

Se trata de un ajuste fiscal «temporal y selectivo» que supondrá 105 euros de ahorro medio por contribuyente y 100 millones de euros de coste fiscal para las arcas de la Comunidad Autónoma. La nueva deducción extraordinaria por el alza de los precios será de 225 euros para salarios brutos de hasta 23.300 euros; de 175 para los de 28.700 y de 125 para los de 34.000 euros, según explicó el vicepresidente y consejero de Hacienda, Román Rodríguez, el cual recalco que duplica al que han aprobado otras comunidades autónomas, como Madrid o Andalucía, con la diferencia de que Canarias «no ha bajado ni bajará impuestos a los ricos», cosa que sí han hecho esas regiones, aseveró, comparando la decisión de la comunidad andaluza -gobernada por el PP- de suprimir el Impuesto del Patrimonio, algo que no hará Canarias.

Rodríguez fue tajante al asegurar que el Ejecutivo no va a «tocar» el Impuesto General Indirecto Canario (IGIC), como tampoco otros tributos como el de sucesiones y donaciones. Añadió que quienes piden rebajar dos puntos el IGIC «además de unos irresponsables son profundamente incoherentes» ya que si estuvieran gobernando «tampoco lo harían» y se ha preguntado «cuántos alcaldes de CC y PP» apoyarían esta medida. También recordó que a la mayoría de productos básicos de la cesta de la compra se les aplica un tipo de IGIC cero y que Canarias goza de la imposición indirecta «más baja del mundo, un tercio de la española y de la europea».

El Consejo de Gobierno aprobó ayer el proyecto de ley de presupuestos de 2023, que se presentará en el Parlamento en una semana. Las cuentas del próximo año prevén un gasto de 10.180 millones de euros, un 11,9% más que las de este año, de los cuales 7.478 millones van destinados a la financiación de las políticas sociales y de los servicios públicos esenciales, un 9,4% de incremento. En un presupuesto claramente expansivo también



Ángel Víctor Torres y Román Rodríguez explican los datos generales del proyecto de presupuestos para 2023. | ANDRÉS CRUZ

Nuevo presupuesto con ajuste fiscal y deducciones para absorber la inflación

Hacienda incluye una bonificación en el IRPF por el alza de precios para familias con rentas medias y bajas ❖ El ahorro medio es de 105 euros por contribuyente

Ejemplos del ajuste fiscal del Gobierno de Canarias

Para un matrimonio con 2 hijos de 10 y 12 años, con gastos de estudios de 400 euros, gastos de enfermedad por 600 euros, pago de hipoteca por la vivienda habitual de 7.200 euros al año (la mitad para cada uno) y en el que ambos cónyuges trabajan y obtienen el mismo salario, son menores de 65 años y no tienen discapacidad. Tributan individualmente.

■ Caso 1: Rentas salariales de 18.300 euros/ Base imponible de 15.500 euros

Conceptos	2021	2022
Base imponible	15.500	15.500
Base liquidable	15.500	15.500
Cuota íntegra estatal	779,25	779,25
Cuota íntegra canaria	742,25	728,35
Ahorro 2022 ajuste tarifa canaria	-	13,90
Deducción canaria vivienda habitual	90	180
Deducción canaria gastos estudios	75	90
Deducción canaria gastos enfermedad	30	36
Deducción canaria por alza de precios	-	225
Total deducciones canarias	195	531
Ahorro 2022 por deducciones canarias	-	336,00
Cuota líquida canaria	547,25	197,35

■ Caso 2: Renta salariales de 24.500 euros/ Base imponible de 21.500 euros

Conceptos	2021	2022
Base imponible	21.500	21.500
Base liquidable	21.500	21.500
Cuota íntegra estatal	1.538,25	1.538,25
Cuota íntegra canaria	1.527,07	1.494,48
Ahorro 2022 ajuste tarifa canaria	-	32,59
Deducción canaria vivienda habitual	90	126
Deducción canaria gastos estudios	75	90
Deducción canaria gastos enfermedad	30	36
Deducción canaria por alza de precios	-	175
Total deducciones canarias	195	427
Ahorro 2022 por deducciones canarias	-	232,00
Cuota líquida canaria	1.332,07	1.067,48

hay un aumento significativo de la inversión pública de los capítulos VI y VII, con 1.764 millones y un 27,1% de subida.

Riesgos en el horizonte

Sin embargo la incertidumbre y la espiral inflacionista condicionan cualquier previsión de ingresos y gastos para el próximo año, lo que ha llevado a las consejerías de Economía y Hacienda a realizar unas estimaciones prudentes y a la baja. El escenario que se dibuja es de un 3,3% de crecimiento del PIB que puede caer hasta el 1,3% en un escenario más pesimista, porcentaje en el que también se sitúa la subida de la recaudación. La tasa de paro se mueve entre el 17 y el 19% y la inflación en el 3,7% de media. Pese a que se estimaba en un primer momento que se podría recuperar la actividad económica a los niveles de 2019, el hecho es que en el saldo del cuatrienio 2020-2023 Canarias se va a dejar un 3,4% de PIB por el camino debido al Covid, primero, y ahora a las consecuencias de la guerra de Ucrania y la inflación. En este sentido, la desviación del gasto público debido a la escalada de precios puede alcanzar los 500 millones de euros, que aumentarán en cerca de 50 millones más por el incremento salarial a los empleados públicos pactado para este mismo año. Rodríguez aludió al «esfuerzo extraordinario» que se ha hecho desde el sector público al haber aumentado el Gobierno de Canarias un 29,6% los presupuestos en los últimos cuatro años, de

▶ El presupuesto de 2023 se eleva a 10.180 millones, con 7.478 millones para el gasto social

Las patronales piden más «avances» fiscales y los sindicatos aplauden el crecimiento

los 7.800 millones del presupuesto inicial de 2020 a los 10.800 millones del próximo ejercicio.

El presidente del Gobierno, Ángel Víctor Torres, subrayó que estos presupuestos son «los mejores de los presentados hasta ahora en las Islas» porque, entre otras cuestiones relevantes, van a aportar «certidumbres frente a las incertidumbres internacionales» y además vuelven a dar prioridad a los derechos sociales, la sanidad y la educación públicas, «que son las partidas que más crecen». Torres destacó la estabilidad que ha aportado el cuatripartito en estos años de crisis y escenarios sobrevenidos: «hay la convicción de los cuatro partidos que conforman el Gobierno en afrontar la realidad y los problemas desde respuestas progresistas y con la voluntad de se-

Para a la página siguiente >>

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Presupuesto autonómico de 2023 | Gasto público

10.180

12% más de gasto público
 El presupuesto inicial para 2023 alcanza los 10.180 millones, un 11,9% más que las cuentas vigentes, y llegan a los 11.059 millones con la inclusión de las operaciones financieras.

29,6%

Más fondos en cuatro años
 Entre el presupuesto inicial de 2020 y el de 2023 hay un incremento del gasto público de 2.325 millones, lo que supone cerca de un 30% más para afrontar las crisis de este cuatrienio.

7.478

Gasto social expansivo
 Para gasto social las cuentas de 2023 destina 7.478 millones, un 9,46% más, lo que supone un 31,2% de subida que hace cuatro años, cuando se elevaba a 5.699 millones.

1,3%

Crecimiento casi plano
 El escenario más pesimista de crecimiento para el próximo año se sitúa en el 1,3%, que puede llegar al 3,3%. La inflación media se sitúa en el 3,7% cuando ahora está al 7,5%.

100

Más ahorro fiscal
 La introducción de la deducción fiscal por el alza de precios en el tramo autonómico del IRPF supone un ahorro fiscal de 100 millones, que dejarán de ingresar las arcas públicas.

160

Ayudas para La Palma
 Según el Gobierno el montante de ayudas destinadas a La Palma para hacer frente a la crisis provocada por el volcán sumará el próximo año 160 millones, 60 más que en 2022.

<< Viene de la página anterior

guir caminando».

En los gastos por capítulos el que más crece porcentualmente es el de las inversiones reales, con una previsión de incremento del 32,2% y 975,2 millones de euros. También hay una subida destacada de las transferencias de capital hasta los 788,8 millones, lo que supone el 21,4% más. También es significativo el aumento del gasto de personal -capítulo I- que supera los 4.000 millones de euros, entre otros motivos por el incremento de las retribuciones pactada a nivel estatal -unos 150 millones más junto a las cotizaciones a la Seguridad Social-, además de la consolidación de los empleados sujetos a procesos selectivos y las contrataciones.

En relación con las políticas sociales y la lucha contra la pobreza, Román Rodríguez remitió al aumento de un 9,46% del gasto social en las cuentas de 2023 y del 46% en el último cuatrienio. «Pido que comparen con otros gobiernos en épocas de vacas gordas», añadió el titular de Hacienda, quien también señaló que en la búsqueda del equilibrio y la cohesión social intervienen otros departamentos como el de Educación, que dedica casi 100 millones a ayudas de transporte, comedores, becas o material escolar.

Previamente a la aprobación del proyecto de ley de presupuestos, los miembros del Ejecutivo regional se reunieron con las patronales y los sindicatos en el Consejo Asesor. Inocencio González (CCOO) y Manuel Navarro (UGT) valoraron positivamente que en el actual contexto de incertidumbre los presupuestos sean «expansivos» y vayan dirigidos a proteger los servicios públicos y a aminorar el impacto de la inflación sobre las rentas medias y bajas, aunque se muestran prudentes hasta conocer los detalles de las cuentas. Por parte de los empresarios, el presidente de la patronal de Las Palmas, Pedro Ortega, valoró el ajuste fiscal realizado por el Ejecutivo «porque así se demuestra que se pueden tocar los impuestos como habíamos dicho», por lo que ahora espera que «se avance más» con el fin de favorecer también a las empresas en el apartado impositivo. También las patronales reclamaron al Ejecutivo que haya mayor agilidad en la concesión de ayudas y subvenciones a las empresas en el primer semestre del año ante el horizonte electoral que se avecina, tanto en mayo como en diciembre, para no llegar a los últimos meses del año como en anteriores ocasiones.

La tuitera Santana

La consejera de Derechos Sociales, Igualdad, Diversidad y Juventud del Gobierno de Canarias, Noemí Santana, echó ayer mano de Twitter para anunciar que ha pedido tanto al Ejecutivo de Pedro Sánchez como «a las fuerzas políticas que apoyan el pacto» -es decir, al Partido Socialista y a Unidas Podemos, su partido- que «incrementen los fondos contra la pobreza en Canarias para luchar contra este gran mal». Lo hizo el mismo día en que el presidente y el vicepresidente del Gabinete regional, Ángel Víctor Torres y Román Rodríguez, presentaban los presupuestos de la Comunidad Autónoma para 2023. Y lo hizo, como también dejó claro en la red social de los 280 caracteres, porque «la pobreza no se derrota con palabras bonitas, se hace con fondos» -y con la palabra fondos en mayúsculas para darle mayor intensidad-. Estos dos tuits fueron publicados por la ma-



Los tuits, ayer, de Noemí Santana. | LP/DLP

ñana, así que aparecían como una crítica implícita al Gobierno estatal de PSOE-Podemos, que también gobiernan en la Comunidad Autónoma. Cinco horas después, Noemí Santana, en un nuevo mensaje de Twitter, contrapuso la estrategia presupuestaria del Gobierno de Canarias a la del Ejecutivo central, con lo que la crítica a los socialistas y a su propio partido era ya evidente. «Hoy en el Gobierno de Canarias hemos aprobado el presupuesto para el próximo año; desde el 2019 hemos aumentado [en mayúsculas] un 46% la inversión en derechos sociales. Las palabras en política son bonitas, pero se convierten en realidad con presupuestos [también en mayúsculas]», sentenció la consejera autonómica de Derechos Sociales. | LP/DLP

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Feijóo desmarca al PP de las bajadas masivas de impuestos de Truss

● Pide ampliar la tarifa plana de autónomos a los menores de 35 años

R. E. MADRID

El líder del PP, Alberto Núñez Feijóo, negó ayer que su partido proponga bajadas masivas de impuestos, como las que han precipitado la dimisión de la primera ministra británica, Liz Truss, y recordó que los populares reclaman reducciones fiscales "selectivas" para rentas medias y bajas. "Si hay alguna relación entre las políticas tributarias se parece más la de este Gobierno a la de la ex primera ministra británica que la propuesta del PP de España, que no tiene nada que ver", subrayó el presidente popular tras un acto de su formación sobre juventud.

El líder de la oposición se defendió de las críticas del Gobierno, que compara su propuesta fiscal con la de Liz Truss, e insistió en que en ninguno de los documentos enviados por el PP a La Moncloa se habla de bajadas masivas. Feijóo acusó al Gobierno de estar haciendo una "subida masiva de impuestos" también a las rentas medias y bajas, y de incrementar, además de los impuestos, el gasto y la deuda.

También se pronunció al respecto la presidenta de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, que defendió que las bajadas de impuestos que hace su Gobierno se han hecho "con cabeza y criterio". Ejemplificó con las deducciones en el Impuesto de Donaciones y Sucesiones o el IRPF, que se han hecho "poco a poco", y, aunque negó que se haya manifestado sobre el caso concreto de Truss, abundó en que es bueno bajar impuestos "cuando



Alberto Núñez Feijóo e Isabel Díaz Ayuso clausuraron ayer una convención sobre los jóvenes en el Centro Cultural Casa del Reloj de Madrid. JUAN CARLOS HIDALGO / EFE

se puede y con cabeza", como hizo el Gobierno de Portugal.

Por otro lado, Feijóo anunció un paquete de propuestas orientadas a la juventud, para la que pidió ampliar hasta los 35 años la tarifa plana de autónomos y bonificar al cien por cien la cuota de la Seguridad Social hasta esa edad. El popular desglosó las propuestas de su formación durante su intervención en la convención sectorial *Juventud, un proyecto de vida. A la altura de un*

gran país, organizada por el PP, que clausuró junto a la presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso.

El líder del PP propone que la tarifa plana de autónomos se extienda hasta los 35 años para dar "facilidades" al empleo de los jóvenes, para los que también pide bonificaciones fiscales o medidas para que fundar empresas sea más rápido, sin pasar por tantos trámites burocráticos.

En esta misma línea de facili-

tar que las empresas contraten a jóvenes, el líder el PP mencionó la bonificación del 100% durante la vigencia del contrato de la cuota empresarial de la seguridad social de estos. Asimismo, se apoyaría con deducciones fiscales las empresas con jóvenes en prácticas.

Feijóo habló también de vivienda y del reto demográfico, para reclamar un plan nacional de conciliación que apueste por la flexibilidad horaria, el teletra-

bajo, incrementar los servicios, financiar la educación y tratar que la economía de las parejas jóvenes no sea un impedimento para que estas formen una familia, indicó Feijóo.

En cuanto a la salud mental, el presidente de PP hizo hincapié en la necesidad de que las comunidades autónomas tengan unidades que traten los trastornos alimentarios como la anorexia o la bulimia e instó a los gobiernos a tomar este asunto "en serio".

Reforma fiscal

España es el único país de la UE con un tributo para gravar el patrimonio

► Se recaudan unos 1.200 millones, el 0,5% del total ► Dentro del continente, solo Suiza y Noruega disponen de un sistema parecido

AGUSTÍ SALA
 Barcelona

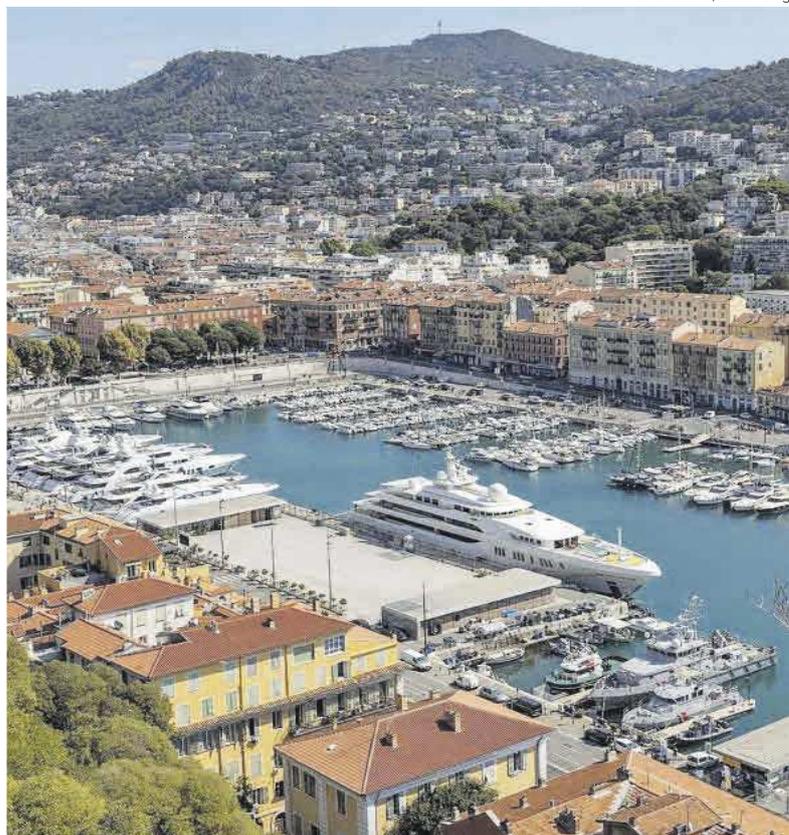
Solo uno de los 27 países de la Unión Europea cuenta con un impuesto que grava el patrimonio neto (una vez deducidas las deudas) individual de las personas: España. El resto de socios comunitarios o no lo tenían o lo eliminaron en los últimos años. Es, de hecho, un gravamen muy singular, solo comparable a los existentes en Noruega y en Suiza. Los expertos que elaboraron el *Libro Blanco de la Reforma Tributaria* por encargo de la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, destacaron que hay países con tarifas más bajas que España, pero que recaudan más por este tributo. Es el caso de Luxemburgo, que grava solo a las sociedades y recauda más del 7% del los impuestos totales, y Suiza, con un porcentaje de recaudación por encima del 4% de la recaudación total. Esta es la situación en algunos países de nuestro entorno:

ESPAÑA. Los contribuyentes cuyo patrimonio supere los 700.000 euros tienen que pagar una tasa que va del 0,2% al 3,75%, ya que este impuesto es redistributivo (paga más quien más tiene). La vivienda habitual hasta 300.000 euros no tributa. Su gestión es competencia de las comunidades autónomas, que pueden aplicar deducciones o bonificaciones y modificar desde el mínimo exento hasta los tipos. De hecho, el mínimo exento se ha regulado en Aragón, donde se bajó a 400.000 euros, mientras que en Catalunya, Extremadura y la Comunidad Valenciana es 500.000. Bajar ese umbral incluye a más declarantes. Recientemente, Andalucía abrió una nueva guerra fiscal entre comunidades al anunciar que bonificará el 100% de la cuota, como hace una década que lleva a cabo Madrid; y Galicia, que aplica una rebaja del 25%, la elevará al 50%. El gravamen, nacido en 1977 como impuesto «extraordinario», se reinstauró en 2011 tras la crisis eco-

nómica. Posteriormente se fue prorrogando su vigencia a través de los Presupuestos del Estado hasta consolidarse de forma permanente en los de 2020. De los alrededor de 1.200 millones que se recaudan en España con el impuesto del patrimonio (que supone el 0,5% de la recaudación total), más de la mitad corresponden a Catalunya. Como repuesta a la estrategia de autonomías gobernadas por el PP, el Gobierno prevé un nuevo impuesto denominado de la solidaridad y de carácter temporal en 2023 y 2024 para patrimonios a partir de tres millones. Se aplicará en las autonomías en las que no se exige el impuesto del patrimonio.

SUIZA. La recaudación del impuesto del patrimonio en Suiza, denominado *Vermögenssteuer*, varía en función de los cantones (la división territorial del país) y se aplica a parte de los activos que el titular pueda tener en cualquier país del mundo. El tributo se creó en 1840 y se fue introduciendo gradualmente hasta 1970. Los sujetos pasivos son las personas físicas. Está descentralizado a nivel cantonal y municipal, aunque existe una regulación armonizada estatal. Los municipios son competentes para recaudar el impuesto y pueden aplicar un recargo sobre el tributo del cantón en el que se ubican. El mínimo exento varía en función del cantón, del municipio y de las circunstancias personales y familiares entre el equivalente a 65.000 y 185.000 euros. Los tipos de gravamen son progresivos y también varían de manera significativa entre cantones, aunque, como regla general, se trata de tipos progresivos relativamente bajos, situados entre el 0,03% y el 1,09%. Al contar con muchas exenciones y ventajas tributarias, supone anualmente una recaudación del 4% del total de los impuestos en el país.

NORUEGA. En Noruega se aplica una tasa del 0,95% sobre los patrimonios que superen los 190.000



Hollie Adams / Bloomberg

Yates y otras embarcaciones atracadas en el puerto de la ciudad francesa de Niza.

IMPUESTO SOBRE ACTIVOS INMOBILIARIOS EN DIFERENTES PAÍSES

Fuente: Libro Blanco de la Reforma Tributaria

País y nombre del impuesto	Mínimo exento en €
Noruega Formuesskaft	195.000
Suiza Vermögenssteuer	67.550
España Impuesto sobre el Patrimonio	700.000 <small>Cada autonomía puede subir o bajar el mínimo</small>
Francia Impost sur la fortune immobilière (IFI)	1.300.000 <small>Afecta a activos inmobiliarios</small>
Italia Impuesto sobre inmuebles en el extranjero / Impuesto sobre activos en el extranjero	Sin umbrales
Bélgica Tax on securities accounts (Impuesto sobre las cuentas de valores)	1.000.000 <small>Afecta a personas físicas y jurídicas</small>

dólares (unos 195.000 euros). Si exceden los 2,3 millones de dólares (2,4 millones de euros), el tipo impositivo es del 1,1%. El impuesto se exige desde 1892. Los sujetos pasivos son las personas físicas. Cuenta con dos tipos de gravamen: uno nacional y otro municipal. El tipo municipal es el 0,7%, y el nacional, del 0,15%. No existe límite de tributación por este impuesto en función de la renta. Este impuesto supone anualmente alrededor del 1,5% de la recaudación tributaria del país.

FRANCIA. El bautizado como impuesto de solidaridad a las fortunas, creado en 1989, fue suprimido en 2018 por el Gobierno de Emmanuel Macron. Este impuesto fue sustituido por el que recae sobre la fortuna inmobiliaria (IFI). La tasa es aplicable si el valor neto de los activos inmobiliarios supera 1,3 millones de euros. Esta tasa puede llegar al 1,5% en función del valor de esos activos. Se trata de un impuesto centralizado, por lo que no existen diferencias a nivel regional. La base imponible

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

incluye todos los bienes inmuebles, así como los derechos que recaigan sobre ellos, como las acciones de sociedades que posean bienes inmuebles. La tarifa varía del 0,5% al 1,5%. Este último se aplica a partir de una base imponible de 10 millones de euros. Existe una reducción por límite conjunto, no pudiendo superar la suma de la cuota íntegra del impuesto sobre la renta y la del IP inmobiliario el 75% de la renta del contribuyente del año anterior. Con este gravamen, las arcas públicas francesas ingresan apenas el 0,2% del total de la recaudación tributaria.

ITALIA. El impuesto existente grava con el 0,76% las propiedades fuera del país y con el 0,2% las inversiones financieras. Nunca ha existido un tributo de forma estable. Sin embargo, en 1992, para reducir la deuda pública italiana y cumplir los requisitos del Tratado de Maastricht, exigió un impuesto *one-off*, de una sola vez, del 0,6% del valor de las cuentas corrientes en bancos, depósitos, cuentas de ahorro y certificados de depósito. Desde 2012 hay dos impuestos sobre determinados activos situados en el extranjero propiedad de personas físicas residentes en Italia: el impuesto sobre inmuebles localizados en el extranjero (0,76%) –con análoga regulación al IBI italiano– y el impuesto sobre activos financieros depositados en el extranjero (0,2%). La finalidad de su introducción era doble: obtener ingresos adicionales necesarios en plena crisis económica y combatir la evasión fiscal. Lo cierto es que el volumen de ingresos es prácticamente testimonial.

BÉLGICA. Bélgica introdujo en 2021 un impuesto del 0,15% sobre las cuentas de valores que alcancen o superen el millón de euros tanto dentro como fuera del país. Sustituyó a su predecesor, que fue declarado inconstitucional en 2019 por vulneración del principio de igualdad, al no gravar todo tipo de activos financieros. El impuesto recae sobre las cuentas de valores abiertas en instituciones financieras belgas o extranjeras cuyo valor medio sea superior a un millón de euros. Son sujetos pasivos tanto las personas físicas como jurídicas. El tipo de gravamen es del 0,15% sobre el valor medio de la cuenta de valores, incluyendo todos los activos financieros (renta fija, renta variable, derivados, efectivo). Este gravamen aporta a las arcas italianas el 0,5% de la recaudación total. ■

El impuesto sobre el patrimonio en el mundo

Imagen de una oficina de la Agencia Tributaria. / Gustavo Valiente / Europa Press. El Impuesto sobre el Patrimonio de las Personas Físicas nunca ha gozado de una presencia específica en los sistemas fiscales modernos, en particular en el ámbito de los países desarrollados. Incluso en aquellos que se contempla la imposición sobre la riqueza como un instrumento presente en el sistema.

Juan Corona · original

Imagen de una oficina de la Agencia Tributaria. / Gustavo Valiente / Europa Press

El **Impuesto sobre el Patrimonio** de las Personas Físicas nunca ha gozado de una **presencia específica en los sistemas fiscales modernos**, en particular en el ámbito de los países desarrollados. Incluso en aquellos que se contempla la imposición sobre la riqueza como un instrumento presente en el sistema. Si bien es cierto que gozó de una cierta popularidad en las últimas décadas del pasado siglo, en la actualidad, un impuesto global, específico y recurrente sobre la riqueza neta de los individuos, **existe solamente en 3 países europeos**: Noruega, Suiza, y España (el único país de la UE-27).

De hecho, en los últimos años, **varios países han suprimido su impuesto sobre el patrimonio**. Es el caso de Austria y Dinamarca (1995), Alemania (1997), Finlandia (2006), Luxemburgo (2006), Suecia (2007) y Francia (2018). La constatación de estos datos aconseja investigar los motivos que se encuentran tras su continua desaparición de los sistemas fiscales. Si bien resulta complejo ser exhaustivo al respecto, es posible ofrecer una breve síntesis de los **hechos más relevantes** que explican el fenómeno, atendiendo al debate sobre su desaparición en la práctica totalidad de los países europeos.

Bastaría considerar los principios tributarios para justificar su desaparición. Ante todo, **se vulnera el principio de equidad**, al producirse un evidente fenómeno de **doble imposición**, ya que todo activo profesional recibido por una persona física lo es, bien como consecuencia de su trabajo o actividad profesional (gravada por el impuesto sobre la renta), bien como rendimiento o ganancia derivada de inversiones financieras o inmobiliarias (también sujetas a dicho impuesto), al margen de la tributación sobre la propiedad, los vehículos, o rendimientos presuntos en la renta, impuestos todos ellos, que gravan bienes patrimoniales.

Desde el punto de vista de la eficiencia, se pretende obtener fondos para financiar el gasto público, fomentando al mismo tiempo el ahorro y la inversión como factores clave en la competitividad de la economía. **Una sobreimposición sobre el ahorro genera una disminución del mismo**, hecho especialmente grave en épocas como la actual, caracterizada con volúmenes importantes de endeudamiento público y privado. Adicionalmente, los tipos impositivos se encontraban, para la mayoría de contribuyentes, anulando la rentabilidad de los activos y, en consecuencia, entrando claramente en el caso de confiscatoriedad.

Como corolario de todo lo expuesto, **el principio de suficiencia brillaba por su ausencia**, teniendo en cuenta que la conflictividad tributaria que caracteriza a esta figura impositiva generaba costes fiscales indirectos que anulaban prácticamente los efectos recaudatorios. Por otro lado, la existencia del impuesto provoca **deslocalizaciones de contribuyentes**, por lo que su impacto fiscal en la recaudación resulta negativo, tal y como se demostró con estudios comparados sobre la misma en presencia o ausencia del impuesto.

Entre todos

Escribe un post para publicar en la edición impresa y en la web

En resumen, desde el punto de vista de los principios impositivos (que deben informar el sistema fiscal en un régimen democrático), toda figura tributaria debe respetar **los principios de equidad, eficiencia, y suficiencia**. En el caso de este impuesto se vulnera la equidad, al generarse un supuesto claro de doble imposición junto con un incumplimiento flagrante de la equidad horizontal. La eficiencia se ve reducida, no solo por el desincentivo que se genera al

ahorro y la inversión, sino también por lo que supone en términos negativos para la competitividad de un país, a medida que sus competidores dejan de aplicarlo. Por último, en lo referente a la suficiencia, los datos de recaudación demostraron la falta de operatividad del impuesto, generando además serias dudas en el ámbito de la seguridad jurídica e incrementando notablemente la conflictividad tributaria.

En consecuencia, **no hay que sorprenderse de la desaparición paulatina** del impuesto en todo el mundo, y en particular en la Unión Europea, el territorio del mundo que respeta con más intensidad los principios de la imposición. Si nos planteamos la valoración del impuesto en el marco de la armonización fiscal europea, el resultado no permite la menor duda.



PSOE y Podemos ceden y rebajan el IRPF a las rentas bajas

El Gobierno extenderá a salarios de hasta 21.000 euros la reducción por rentas del trabajo
Las pymes que facturen hasta un millón de euros tributarán en el impuesto sobre sociedades al 23%, en lugar de al 25%

Rosa María Sánchez · original

El Gobierno presenta un impuesto de solidaridad a las grandes fortunas. / GUSTAVO VALIENTE / EUROPA PRESS / VÍDEO: ATLAS

Redactora jefe

Especialista en **Macroeconomía, presupuestos, impuestos y pensiones.**

Escribe desde **Madrid**

Subidas de impuestos para contribuyentes con rentas o patrimonios más elevados y rebajas para rentas del trabajo y autónomos. El [plan de medidas fiscales](#) pactado entre los dos socios de Gobierno -**PSOE y Unidas Podemos**- incluye decisiones de cal y de arena que, en conjunto, supondrán una mayor recaudación de 3.144 millones de euros en dos años (2023 y 2024), según ha anunciado la ministra de Hacienda, **María Jesús Montero**. El plan incluye rebajas fiscales para **rentas salariales de hasta 21.000 euros**, para **autónomos** y para **pymes con facturación hasta un millón de euros**. En el lado contrario, el plan sube los impuestos para las **rentas de capital** a partir de 200.000 euros y para los **patrimonios netos a partir de 3 millones de euros**, que tendrán que pagar el nuevo gravamen estatal sobre grandes fortunas. Además, se rebaja del 10% al 4% el **IVA de los productos de higiene femenina**.

"El conjunto de nuestras medidas no es caprichoso, sino que responde a la necesidad de un reparto justo de las cargas", ha dicho la ministra Montero durante la rueda de prensa de presentación de las medidas. La titular de Hacienda ha defendido su modelo fiscal, frente al de quienes buscan "bajar los tributos a las élites" y "un vaciamiento fiscal que necesita del populismo para alimentarse", ha dicho Montero, en alusión a las rebajas tributarias promovidas desde el PP y desde las comunidades autónomas donde gobiernan los populares.

El nuevo plan de medidas fiscales se produce en medio de la competencia tributaria a la baja reavivada tras el anuncio de Andalucía (PP) de [suprimir el impuesto de Patrimonio y la posterior decisión de Valencia](#) (PSOE) de bajar el IRPF para las rentas más bajas. En la práctica, [el nuevo gravamen sobre grandes fortunas convertirá en papel mojado la bonificación del 100% del Patrimonio de Madrid y Andalucía](#), donde las fortunas a partir de 3 millones de euros pasarán a pagar el nuevo tributo estatal.

Con la mayor recaudación propiciada por las medidas fiscales anunciadas, el Gobierno pretende una mejor financiación de los servicios sociales y de medidas para los colectivos más desfavorecidos, ha dicho Monteo, que ha atacado a "los **chamanes fiscales** y a los fans de [el economista] Laffer", que abogan por bajar impuestos como vía para obtener una mayor recaudación. El secretario de Estado de Derechos, **Nacho Álvarez** (Unidas Podemos), ha subrayado que tras una negociación entre los dos socios de Gobierno "costosa, intensa y que ha llevado mucho tiempo", se ha llegado a "una propuesta claramente satisfactoria y solvente para ambos socios de la coalición".

Desde la patronal, el presidente CEOE, [Antonio Garamendi, ha cargado contra el giro del Gobierno](#), al que acusa de castigar y atacar a los empresarios. Foment del Treball, la principal patronal catalana, ha tachado este jueves de "inmoral, populista y demagógico" el impuesto a las grandes fortunas anunciado por el Gobierno español. En un comunicado, la patronal que lidera **Josep Sánchez Llibre** considera que el Gobierno crea esta figura "desde un debate ideológico y no desde una perspectiva de política fiscal" y denuncia el **afán de "recentralización" del Gobierno español**, que cree que "va contra la capacidad normativa de las comunidades sobre los impuestos cedidos".

El grueso de las medidas se incorporarán en el proyecto de Presupuestos del Estado para

2023, sin bien la creación del nuevo tributo sobre grandes fortunas precisará de un proyecto de ley propio.

El nuevo gravamen sobre grandes fortunas afectará a 23.000 contribuyentes y permitirá una recaudación adicional de 1.500 millones, según las estimaciones de Hacienda. El impuesto, que deberá tramitarse a través de un proyecto de ley, será temporal, para 2023 y 2024, si bien al final del periodo se evaluará la conveniencia de mantenerlo o no. Para un patrimonio neto entre 3 y 5 millones, se aplicará un tipo fiscal del 1,7%. Entre 5 y 10 millones de patrimonio neto se aplicará un tipo del 2,1%; a partir de 10 millones, será aplicable el 3,5%. Más allá de la tarifa, el nuevo impuesto sobre grandes fortunas se regirá por las reglas del actual impuesto sobre patrimonio para su determinación. Así, por ejemplo, el nuevo tributo conserva la exención de la vivienda habitual hasta 300.000 euros que existe en el de patrimonio o las reglas que se aplican para las empresas familiares.

Del nuevo impuesto sobre grandes fortunas serán deducibles las cantidades abonadas por el actual impuesto sobre el patrimonio que se paga en las comunidades autónomas. Por ello, en la práctica, el nuevo supone una armonización para una tributación mínima en el impuesto sobre patrimonio: en comunidades como Catalunya, el futuro tributo no tendrá ningún efecto adicional sobre sus contribuyentes, pues el impuesto autonómico sobre el patrimonio ya es más gravoso que el nuevo; en comunidades como **como Madrid y Andalucía**, donde el impuesto sobre patrimonio está bonificado al 100%, pasarán a tributar, al menos en 2023 y 2024, los patrimonios a partir de tres millones de euros. Además, si Madrid y Andalucía conservan la bonificación al 100% todo lo que se recaude por el nuevo tributo irá a las arcas del Estado y no se quedará en la comunidad autónoma.

Los contribuyentes con rentas de capital más altas **tributarán en el IRPF a un tipo mayor** (a partir de 200.000 euros el tipo pasará del 26% al 27%; y a partir de 300.000 euros, pasará del 26% al 28%). Se estima que esta medida afectará a unos 17.814 contribuyentes y permitirá una mayor recaudación de 204 millones.

Entre las medidas se incluye ampliar a salarios de hasta 21.000 euros la actual reducción general por rentas del trabajo del IRPF que en la actualidad se aplica a sueldos de hasta 18.000 euros. No solo habrá más beneficiarios, sino que la ayuda fiscal será mayor. Hacienda estima que esta medida permitirá extender la deducción a la mitad de los asalariados a partir de 2023 y que tendrá un impacto recaudatorio de 1.881 millones. Una consecuencia de la ampliación de la reducción por rendimientos del trabajo es que el mínimo de tributación para un contribuyente soltero y sin hijos pasará de 14.000 a 15.000 euros. En el caso de un asalariado con dos hijos y declaración conjunta, el mínimo de tributación pasará, en la práctica, de 18.000 a 19.000 euros.

Para **los autónomos**, se amplía en 5 puntos porcentuales la rebaja en el rendimiento de los módulos y se eleva del 5% al 7% la reducción por **gastos de difícil justificación** en la estimación directa. Hacienda estima un coste recaudatorio de unos 184 millones de euros para ambas medidas, que beneficiarán a más de un millón de trabajadores autónomos. Mientras que la Unión de Asociaciones de Trabajadores Autónomos y Emprendedores (Uatae) considera que las medidas fiscales anunciadas este jueves por el Gobierno van "en la dirección adecuada", la organización ATA las ha calificado de "ridículas" y "tacañas".

En el **impuesto sobre sociedades**, el plan de medidas incluye, por una parte, una rebaja **del 25% al 23%** del tipo impositivo para las empresas con una cifra de negocios inferior a un millón de euros. Se estima que esta medida beneficiará a 407.384 empresas, con un impacto recaudatorio de 292 millones de euros, de ahorro para los contribuyentes.

Además, para los grupos de sociedades se limita al 50% la posibilidad de compensar en 2023 las pérdidas de filiales. Se estima que esta medida, de carácter temporal, afectará a 3.609 empresas, el 0,2% de los declarantes de sociedades, con un impacto recaudatorio de 2.439 millones entre 2023 y 2024. Según ha aclarado la ministra Montero, esta medida no supone una subida fiscal sino un aplazamiento del beneficio fiscal que supone la compensación de pérdidas.

Además, el Gobierno también aprobará una rebaja del 10% al 4% el IVA de los productos de higiene femenina (compresas, tampones, protegeslips), preservativos y anticonceptivos no medicinales. Para esta medida se estima un impacto recaudatorio de 24 millones de euros



Nuevas medidas fiscales



Fiscalidad



Medidas fiscales



Hacienda colará el 'impuesto a los ricos' como enmienda al de la banca para que se pague con cargo al ejercicio 2022

2023 será un año de elecciones, pero también de la reforma fiscal temporal que quiere poner en marcha el Gobierno. Una de las medidas protagonistas será el impuesto de solidaridad, el también conocido como la tasa a los 'ricos'. Poco a poco se va sabiendo más sobre esta figura tributaria. Lo último es que se aprobará de manera que afecte a las grandes fortunas ya en 2022.

Eduardo Ortega Socorro • [original](#)

2023 será un año de elecciones, pero también de [la reforma fiscal temporal que quiere poner en marcha el Gobierno](#). Una de las medidas protagonistas será el impuesto de solidaridad, **el también conocido como la tasa a los 'ricos'**. Poco a poco se va sabiendo más sobre esta figura tributaria.

Lo último es que **se aprobará de manera que afecte a las grandes fortunas ya en 2022**. Es decir, con cargo a este mismo año, **de manera que los contribuyentes afectados lo tengan que abonar en 2023**. Sin embargo, los plazos acechan. Para que esto sea posible, el tributo tiene que estar aprobado antes del 31 de diciembre.

Por ello, el plan del Ministerio de Hacienda es incorporarlo dentro de un proyecto de ley ya en marcha. Concretamente, **en el que incluye las tasas a las grandes energéticas y a la banca**.

[\[El impuesto a los ricos esconde una cláusula de revisión para convertirlo en permanente más allá de 2024\]](#)

Este proyecto legislativo ya está en el Congreso. Concretamente, en la fase de enmiendas a la totalidad. Se espera que la supere sin incidencias y que **en noviembre** se abra la fase de enmiendas parciales.

El Gobierno indica que el nuevo tributo, que funciona como un recargo del Impuesto del Patrimonio, **afectará potencialmente a unos 23.000 contribuyentes con patrimonios por encima de los tres millones de euros**. Pero realmente solo impactará a unos 11.000 que residen en autonomías que tienen Patrimonio bonificado, que corresponden con regiones del Partido Popular.

Los **tramos** por el nuevo impuesto son los siguientes: del 1,7% para los patrimonios entre tres y cinco millones de euros, del 2,1% para los patrimonios entre cinco y diez millones y del 3,5% para aquellos superiores a los diez millones.

Son muy similares a los que ya tiene el impuesto que las autonomías pueden bonificar, el de Patrimonio. **Se trata de los mismos porcentajes**, aunque para cuantías ligeramente diferentes: de 2,6 a 5,3 millones de euros; de 5,3 a 10,6 millones, y de 10,6 millones en adelante.

Jesús Gascón, secretario de Estado de Hacienda, en el Congreso. Congreso / Europa Press.

El objetivo del nuevo tributo es **obligar a los contribuyentes de las regiones del PP a pagar en su totalidad el impuesto de Patrimonio**, que es como a día de hoy se fiscalizan las grandes fortunas en España.

¿Cómo? Los contribuyentes que residan en regiones con bonificaciones del impuesto tendrán que pagar las cantidades que las haciendas autonómicas les estén perdonando. Una cantidad que en los casos de Madrid y Andalucía es del 100%. En el de Galicia es del 50%.

En cambio, aquellas regiones en las que las grandes fortunas pagan el 100% de Patrimonio no tendrán que abonar ninguna cantidad por el tributo estatal. Es decir, que **el impuesto de solidaridad actúa como un recargo**.

De esta manera, según Hacienda, se evita una **posible doble imposición**. En cualquier caso, todo dependerá de la letra pequeña de la futura enmienda

El Gobierno aspira con esta medida a ingresar 1.503 millones de euros 'extra' en 2023 (con cargo a 2022) y en 2024 (con cargo a 2023), **con una cláusula para considerar una posible ampliación de su aplicación.**

A diferencia de los impuestos a la banca y a las grandes energéticas (mediante los que se esperan unos 7.000 millones de euros en ingresos en sus dos años de vigencia), la recaudación por el nuevo Impuesto de Solidaridad **no se ha incluido en la previsión de ingresos públicos** para 2023 incluida **en el proyecto de Presupuestos Generales del Estado del próximo año.**

¿La causa? Según indican desde Hacienda, que el tributo se va a emplear de manera **"instrumental"**, de manera que sus ingresos solo se usarán para financiar las medidas que se prorroguen o se aprueben para paliar el impacto de la inflación y la guerra de Ucrania sobre la economía y las familias españolas.

Esta sería la razón que impide que estos ingresos se incluyan dentro de la recaudación prevista en el proyecto presupuestario.

[La AIREF ve "inconsistencias" en los Presupuestos y avisa de que el PIB entrará en negativo este trimestre]

Pese a ello, el Gobierno asegura que este tributo es una de las causas de que los ingresos tributarios **vayan a aumentar en más de 10.000 millones de euros en 2023** en el **Plan Presupuestario enviado a Bruselas.**

Podría no ser la única medida tributaria que el Ministerio de Hacienda coloque a través de las enmiendas al proyecto de ley de los impuestos a la banca y a las energéticas.

Según indican desde el departamento que dirige María Jesús Montero, **la limitación del 50% en la posibilidad de la compensación de pérdidas de las filiales en los grupos consolidados** en el Impuesto de Sociedades también podría entrar por esta vía.

Cabe recordar que, con esta medida, es Gobierno espera obtener unos ingresos de 244 millones de euros en 2023 y 2.195 millones en 2024. ¿Habrà letra pequeña? Habrà que estar atentos a las próximas semanas.



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, interviene durante un desayuno informativo, la semana pasada.

El caos de los Presupuestos de 2023

acabo de terminar un análisis profundo del Presupuesto de Ingresos del Estado, en los Presupuestos Generales, comparado con los del año pasado y tal como me temía, antes de meterme a fondo en los números, me entran escalofríos. Es cierto que esta mañana de octubre en que me pongo a escribir este artículo en la calle hay 13 grados, no ha amanecido todavía, pero mi reloj me dice que el día va a estar completamente nublado en Madrid y que no pasaremos de los 16 grados.

José Ramón Riera • original



La ministra ha defendido la «prudencia» del Ejecutivo en cuanto a las previsiones contempladas en los Presupuestos Generales del EstadoEuropa Press

acabo de terminar un análisis profundo del Presupuesto de Ingresos del Estado, en los Presupuestos Generales, comparado con los del año pasado y tal como me temía, antes de meterme a fondo en los números, me entran escalofríos.

Es cierto que esta mañana de octubre en que me pongo a escribir este artículo en la calle hay 13 grados, no ha amanecido todavía, pero mi reloj me dice que el día va a estar completamente nublado en Madrid y que no pasaremos de los 16 grados.

Y aunque estoy bien abrigado, todavía que recorren y de forma permanente estos escalofríos.

Me es muy difícil de entender que se presente un presupuesto de gastos con un incremento del 10,7 %, en donde se ha previsto que hay que salir a los mercados a por 97.557 millones de euros, un 43,2 % más que en el 2022, sabiendo que el **Banco Central Europeo** no nos va a poder comprar mucha deuda, en donde se han previsto en los gastos financieros solo un incremento de gastos del 3,6 %, cuando saben perfectamente que este monto va a crecer de forma sustancial. El **Euribor** la semana pasada ya llegó al 3 %. Con incremento de los salarios de un 3,5 % y del 8,5 % de los pensionistas.

Y a la vez hagan un presupuesto de ingresos que crece un 3,4 %.

Que nadie me malinterprete, esta subida del 3,4 % ya me parece disparatada y casi imposible de conseguir y es lo que veremos a continuación, pero cuando la diferencia entre ingresos y gastos declarado por el **Ministerio de Hacienda** en el libro amarillo y en el apartado presupuestos consolidados es de 193.000 millones, los escalofríos se convierten en un temblor casi convulsivo.

Y añadido aquí el [link](#) por si alguien tiene el interés de ver que en la hoja 7 del documento del ministerio pone que la necesidad de financiación de este presupuesto es de 193.615 millones de euros, o lo que es lo mismo, la diferencia entre ingresos y gastos es de esa cifra.

En un artículo anterior analicé el Presupuesto de Gastos, el artículo fue publicado en este diario el pasado día 18 de octubre.

Hagamos el mismo esfuerzo en analizar las partidas de ingresos.

Empecemos con la primera partida de los ingresos que he querido diferenciar entre Impuestos Directos y Cotizaciones Sociales, para que así veamos por donde van las intenciones de este Gobierno.

Los Impuestos directos tienen intención de crecer un 8,6 %, que equivalen a crecer en 9.226 millones de euros. Debemos recordar que estamos en recaudaciones completamente atípicas, porque el Gobierno no ha querido retocar los tramos del IRPF para ajustarlos a la inflación, pero que esta va a bajar seguro. Además la economía va a entrar en recesión, al menos en los dos primeros trimestres del año, y que luego los optimistas apuntan a que terminamos el año con un 1 % de crecimiento en el mejor de los casos.

La economía española va a destruir empleos. La destrucción de empleos produce una caída enorme en la recaudación y este Gobierno hace un presupuesto de incrementar la recaudación en 9.200 millones, es apuntar al cielo en lugar de a la diana.

Pero si preocupante es la partida de los impuestos directos, más preocupante es el de las Cotizaciones Sociales.

Impuestos Directos	107.698.665	116.925.290	8,6%	9.226.625
Cotizaciones Sociales	136.344.725	152.075.014	11,5%	15.730.289
Impuestos Indirectos	57.879.548	57.809.239	0,1%	-70.309
Tasas	13.578.146	14.470.948	6,6%	892.802
Transferencias corrientes	19.127.656	19.014.426	0,6%	-113.230
Ingresos Patrimoniales	6.629.061	6.338.448	4,4%	-290.613
Enajenación de Inversiones Reales	287.267	350.053	21,9%	62.786
Transferencias de Capital	19.464.755	16.187.762	16,8%	-3.276.993
Activos Financieros	15.986.852	6.756.314	57,7%	-9.230.538
Total	376.996.675	389.927.494	3,4%	12.930.819

Yolanda Díaz y el **Sr. Sánchez** acaban de intentar de meter un gol a los empresarios con una previsión de ingresos que crece en 15.730 millones de euros, lo que supone un incremento del 11,5 % sobre los ingresos presupuestados en el año anterior.

Intentar recaudar casi 16.000 millones de euros más a los empresarios, en plena crisis económica, es intentar que la mitad de las pymes que están «entre Pinto y Valdemoro», es decir, que les queda «cuarto y mitad» para cerrar, es simplemente darles el empujoncito para la quiebra.

Cuando al principio decía escalofríos, creo que ahora, si alguno ha llegado hasta aquí leyendo, el que siente los escalofríos es el lector.

Del resto del presupuesto de ingresos habla por si solo, casi todo en negativo.

Cuando un gobierno coloca las partidas de ingresos en negativo es porque espera malos resultados, espera que los Organismos Autónomos que el año pasado pensaban enviar al Estado 19.000 millones que casi los repitan. Que esos mismos Organismos que iban a devolver 19.500 millones en el 2022 en Transferencias de capital, este año devuelvan 3.276 millones menos y los mismos que devuelvan 9.230 millones menos en Activos Financieros.

Con estas cifras, el **Gobierno** sabe que viene muy duro el próximo invierno y la próxima primavera. Lo sabe porque no ha querido meterse a hacer conjeturas con su propia área y ha previsto casi 13.000 millones de ingresos menos.

La pregunta es porque se empecina en exigir a los trabajadores y a las empresas 25.000 millones más que los presupuestados en el 2022, cuando sabe la que se nos viene encima.

Que es lo que quiere realmente este Gobierno.

A donde pretende llegar con estos presupuestos que, desde el principio, sabe que están mal y que van en contra de toda la naturaleza de la buena gestión.

¿Pretende «acongojar» a la **CEOE**, para que no de batalla en el **Salario Mínimo Interprofesional** que nos van a colocar en negociación en el mes de marzo, dos meses antes de las municipales y autonómicas?

¿Pretenden poner contra la pared al presidente de la CEOE, en la negociación de las pensiones, si es que al final Escrivá negocia algo?

¿Quiere ir preparando a los sindicatos para que movilicen la calle, cuando empiece el baile de cierre de empresas por la mala gestión del gobierno de la nación, acusando a la CEOE, de querer derribar a un gobierno elegido por las urnas?

¿Quiere este gobierno generalizar una ruptura entre las dos Españas, inventadas por el Gobierno, en la que los ricos son los que votan a la derecha y los pobres los que lo hacen a la izquierda?

Yo creo que sí, que quieren todo eso y más, pero casi prefiero que me lo confirmen, o no, los lectores.

E FISCALIDAD AUTONÓMICA

Bajada de impuestos con truco: Puig subirá el IRPF, patrimonio e ITP a los 'ricos'

J.BRINES @juliabrines Valencia 24 OCT. 2022 - 14:17



Ximo Puig, presidente de la Generalitat Valenciana.

El gobierno regional aprueba una parte de las medidas fiscales y deja otras para la Ley de Presupuestos. El impuesto en la compra de viviendas sube al 11% para las más caras.

La anunciada rebaja fiscal anunciada por el presidente valenciano, Ximo Puig, ha terminado no ya descafeinada, sino contrarrestada por las presiones dentro del gobierno regional, en el que también participan la coalición nacionalista Compromís y Uni

Para seguir leyendo hágase Premium
Pruébelo por 1€ el primer mes

y disfrute de acceso ilimitado a todo el contenido web de Expansión

Lo quiero

— O suscríbese con su cuenta de Google en dos clics —

¿Ya es Premium? [Inicie sesión](#)

[«-- Volver al índice](#)



Medio	Expansión	Fecha	24/10/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	367 542	V. Comunicación	13 078 EUR (12,857 USD)
Pág. vistas	52 930 782	V. Publicitario	4071 EUR (4002 USD)

<https://www.expansion.com/valencia/2022/10/24/6356819e468aebf62c8b45bf.html>

Cancele cuando quiera

Consulte los términos y condiciones del servicio

Valencia

economía

Fiscal

Andalucía recurrirá ante el TC el impuesto de solidaridad a las grandes fortunas

El presidente Juanma Moreno lo anuncia en un foro en Barcelona Lo considera "una decisión unilateral y desproporcionada" contra supresión de Patrimonio

original

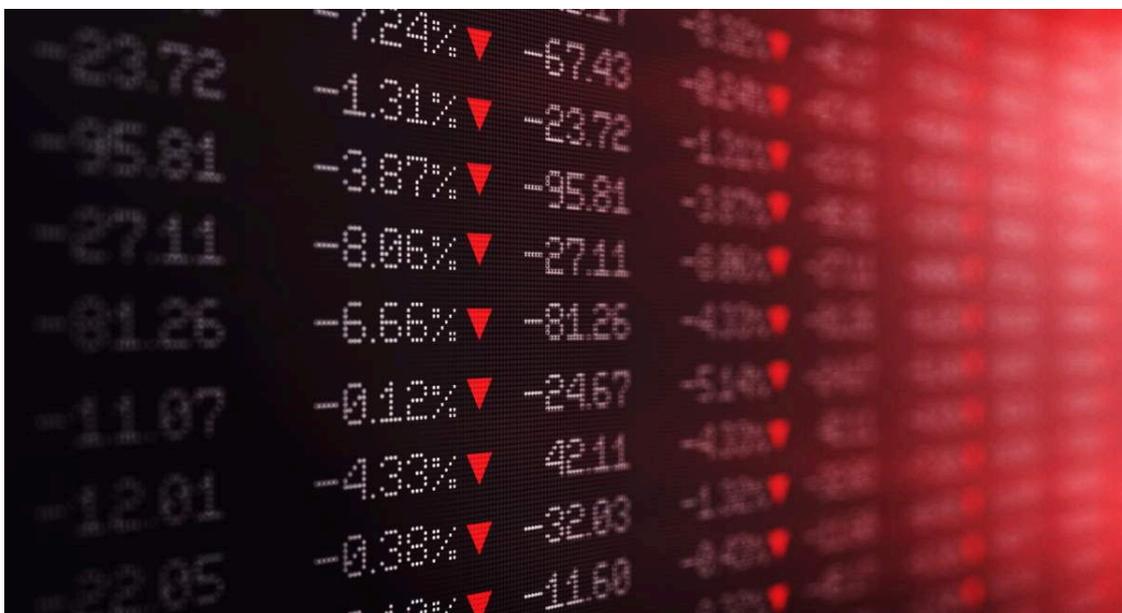


Juanma Moreno durante el acto de La Vanguardia en Barcelona.

El presidente de la Junta de Andalucía, Juanma Moreno Bonilla, ha avanzado este lunes que recurrirán ante el Tribunal Constitucional (TC) el impuesto de solidaridad a las grandes fortunas que el Gobierno planea introducir sobre los patrimonios de más de tres millones de euros.

"Ya adelanto que vamos a recurrir", ha dicho en el acto 'Andalucía, un nuevo liderazgo' organizado por La Vanguardia en Barcelona, donde ha reivindicado la política fiscal de la Junta y la bajada de impuestos en la comunidad.

A su juicio, este nuevo gravamen del Gobierno es una "**decisión unilateral desproporcionada ante la autonomía de Andalucía**", después de la decisión de la Junta de eliminar el impuesto de Patrimonio y el de Sucesiones en la comunidad.





Invasión de competencias

De facto, el nuevo impuesto estatal anula el efecto de la **bonificación del 100% de Patrimonio** en Andalucía, con la que el ejecutivo regional pretendía, a costa de perder unos 90 millones de euros anuales de recaudación, recuperar grandes contribuyentes que en los últimos años habían buscado refugio en lugares con una fiscalidad más amable o que tienen vinculación con Andalucía pero no se deciden a fijar en la comunidad su domicilio por temas fiscales. Desde el gobierno autonómico consideran que con **7.000** de esos grandes contribuyentes captados compensarían de sobra la merma y aumentaría la recaudación vía IRPF.

La Junta de Andalucía llevaba varias **semanas sopesando** el recurso ante el Constitucional, hasta la confirmación de hoy de Moreno.

A finales de septiembre la consejera de Hacienda Carolina España ya indicó que entendía que se había producido invasión de competencias y que consideraba "viable" acudir a la Justicia. En la misma línea se han venido pronunciado otros consejeros y el mismo presidente en días pasados. Había cautela, sin embargo, **hasta conocer los informes de los servicios jurídicos**.

La presidenta de la comunidad de Madrid, **Isabel Díaz Ayuso**, ya avanzó hace dos semanas que la comunidad que gobierna iría a los tribunales contra un impuesto que consideran invade competencias autonómicas.

En el foro de La Vanguardia Moreno ha avanzado también que la ex presidenta del Parlamento de Andalucía, **Marta Bosquet**, figura destacada de Ciudadanos en la comunidad, tendrá un cargo en su Gobierno, al frente del IFAPA. Recientemente trascendió el fichaje de Juan Marín para el Consejo Económico y Social, con lo que en términos políticos se da por completada la **absorción de Ciudadanos** en Andalucía por el PP-A.

Colaboración con Cataluña

En su intervención, Moreno ha apostado por una **"cooperación leal" entre Cataluña y Andalucía**, ya que defiende que se pueden complementar y ayudar mutuamente a nivel económico. "Voy a hacer todos los esfuerzos que tenga que hacer para que esa cordialidad, esa hermandad, esa sintonía entre Cataluña y Andalucía sea la más fuerte posible", y ha argumentado que juntos pueden contribuir al desarrollo y la prosperidad de ambos territorios, a la vez que enriquecer al resto de España.

Preguntado por si está dispuesto a colaborar con la Generalitat, ha asegurado que su voluntad es colaborar con todas las instituciones pero ha advertido de que "la política que está

haciendo la Generalitat es de encerrarse, de no tener relaciones institucionales con el resto de comunidades autónomas".

"Si no quieres mantener relaciones, si quieres mirar hacia dentro y si no eres capaz de mirar hacia fuera, es muy complicado", pero cree que sería **positivo que Cataluña y Andalucía fortalecieran** sus relaciones porque tienen vínculos históricos.

En el mismo foro ha acusado este lunes al presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, de querer reformar el delito de sedición en el Código Penal "por interés político" para lograr los apoyos de ERC para tirar adelante los Presupuestos Generales del Estado (PGE).

Relacionados

El PP de Feijóo rectifica: de competir para bajar impuestos a pedir "cautela" y "cabeza"

El ejemplo de Reino Unido ha girado por completo el debate fiscal en España y ha obligado al PP a reescribir su discurso. Así, de defender las bajadas generalizadas de impuestos como "parte del ADN" popular, o pedir rebajas fiscales "drásticas", Feijóo y Ayuso han pasado (en pocas semanas) a renegar del plan fiscal que llevó a Liz Truss a la dimisión tras 44 días en el gobierno.

original



El presidente del PP, Alberto Núñez Feijóo, junto a la presidenta del PP de Madrid y de la Comunidad, Isabel Díaz Ayuso, este lunes en un acto del PP en Madrid.

El ejemplo de Reino Unido ha girado por completo el debate fiscal en España y ha obligado al PP a [reescribir su discurso](#). Así, de defender las bajadas generalizadas de impuestos como "parte del ADN" popular, o pedir rebajas fiscales "drásticas", Feijóo y Ayuso han pasado (en pocas semanas) a renegar del plan fiscal que llevó a **Liz Truss** a la dimisión tras 44 días en el gobierno.

"Nada tiene que ver" con la propuesta del PP, dijo este lunes Feijóo. "Es bueno bajar impuestos cuando se puede y hacerlo con cabeza", apostilló minutos más tarde la presidenta de la Comunidad de Madrid, que mantiene en sus redes sociales un tuit celebrando la rebaja masiva de impuestos en Reino Unido que acabó con Truss.

Lo cierto es que, hace un mes, el presidente andaluz, Moreno Bonilla, daba el primer paso de una estrategia que había sido diseñada con Génova para presionar al Gobierno anunciando la [eliminación del impuesto de patrimonio](#) y del canon del agua y la rebaja de los tramos más bajos del IRPF. Lo hacía en un acto en la capital rodeado de la plana mayor del partido, que arrancó a aplaudir con el anuncio. "Viene [un goteo de bajadas de impuestos](#) de comunidades del PP", anunciaban a mediados de septiembre fuentes de la dirección nacional. Y así fue.

Empezó entonces una **competición entre regiones por las rebajas fiscales** que era alentada primero por el presidente del PP y después por Isabel Díaz Ayuso, cuyo modelo constituía el ejemplo de los populares. "Las otras autonomías deben bajar los impuestos y así estaremos todos igualados", declaraba la presidenta de la Comunidad de Madrid en una entrevista en el diario *El Periódico*. "Hay que bajar impuestos y el PP lo lleva en su ADN", dijo el dos de

octubre el 'número tres' de Feijóo, **Elías Bendodo**, aunque ahora el presidente del PP asegure que "nuestra política se parece mucho menos a la de la ex primera ministra británica (por Truss) que la política del Gobierno actual".

En realidad sí hay importantes parecidos. La medida que menos gustaba del programa de Truss era la reducción del tramo más alto del impuesto sobre la renta, del 45% al 40%. Era su piedra angular y estaba en el programa electoral de 2019 elaborado por la anterior dirección. Pablo Casado se presentó a la generales de ese año planteando exactamente lo mismo: una rebaja fiscal del IRPF que dejaría el tipo máximo por debajo del 40.

El truco está para Génova en que ellos nunca pronunciaron las dos palabras en cuestión: "bajada masiva". Y es el argumento de Feijóo para marcar distancias con el desastre británico. Feijóo dice ahora que la propuesta del PP siempre ha consistido en una "bajada selectiva de impuestos a las rentas medias y bajas", remitiéndose únicamente al plan económico que elaboraron nada más aterrizar en Génova y que enviaron a Moncloa en abril e ignorando la competición fiscal a la baja que impulsaron desde el PP hace un mes.

Además, el vicesecretario de Relaciones Institucionales del PP, Esteban González Pons, defendió hace dos semanas que "en estos tiempos de guerra cultural, **la bajada de impuestos es la apuesta cultural del centro derecha**". "Cuántos menos impuestos más libertad y más iniciativa privada", dijo en una generalización absoluta.

En el caso de Díaz Ayuso, la moderación de su discurso ha sido aún más evidente. Este lunes la presidenta de la Comunidad de Madrid aseguró que "en ningún momento" se había manifestado a cerca del plan de Truss, sino "de la propia bajada de impuestos como tal". Ayuso presumió de la bajada masiva de impuestos anunciada por la ex primera ministra británica para atacar al Gobierno y defenderse de las **acusaciones de promover el dumping fiscal**.

La líder del PP, que **se erige como garante del 'paraíso fiscal' madrileño**, subraya ahora que las bajadas de impuestos deben hacerse "con cautela", "con cabeza" y "de manera sucesiva y paulatina, no de golpe". Hasta el fracaso evidente de la política fiscal de Truss, Ayuso alentaba a sus colegas autonómicos a bajar impuestos para parecerse a Madrid.

Con los organismos internacionales en contra

El batacazo británico ha sido, sin duda, el golpe definitivo a una senda fiscal que va en sentido opuesto al rumbo que han tomado los organismos internacionales, mucho más cercanos al ya famoso eslogan **'tax the rich'** ('impuestos a los ricos' en inglés), que a las bajadas de impuestos que promueve el PP en España. La tendencia europea es elevar la carga fiscal a los que más tienen, y así lo han manifestado el **Banco Central Europeo** o la **OCDE**. Es más, el **FMI** (Fondo Monetario Internacional) señaló a las claras que "la naturaleza de las medidas británicas probablemente aumentará la desigualdad".

Puig asume como "política social" el agujero fiscal que dejará la reforma tributaria en las arcas valencianas

A estos 40 millones de euros habrá que sumar la recaudación extra por la subida del IRPF en sus tramos más elevados, cuyo cálculo todavía no está cerrado. Sin embargo, desde la Conselleria de Hacienda explican que no tienen intención de cubrir al 100% la merma de ingresos porque la rebaja fiscal es "política social" dirigida a ayudar a las familias.

J. L. Obrador • original



Puig (PSPV), Mas (Compromís) e Illueca (UP), este lunes, antes del pleno del Consell.

El Gobierno valenciano **asumirá como "política social" la merma de ingresos que dejará la reforma fiscal** aprobada este lunes en las arcas de la Generalitat, que se moverá en una **horquilla de 150 a 180 millones** de euros tras una última estimación al alza que incluye el impacto de las nuevas deducciones. De momento, de la subida con la que pretende compensar en 2024 (al afectar a la renta de 2023) las rebajas que sí serán efectivas el próximo año electoral solo se han cuantificado dos de los tributos que aumentarán para las rentas altas: el de **Patrimonio**, con un impacto de 25 millones de euros adicionales, y el de **Transmisiones Patrimoniales (TP)**, con 15 millones más. A estos 40 millones de euros habrá que sumar la recaudación extra por la subida del IRPF en sus tramos más elevados, cuyo cálculo todavía no está cerrado.

Sin embargo, desde la Conselleria de Hacienda explican que no tienen intención de cubrir al 100% la merma de ingresos porque la rebaja fiscal es "política social" **dirigida a ayudar a las familias**. Es decir, del mismo modo que cuando se aprueba una ayuda directa esta no se compensa, el impacto de 180 millones sobre 4.400 millones que la Generalitat ingresa por IRPF o sobre los 2.800 de tributos propios tampoco se prevé recuperar al 100%, sostienen. "Lo que dejamos de ingresar es una cantidad muy reducida en comparación con el presupuesto de la Generalitat", ha añadido el titular de este departamento, **Arcadi España**, que ha apuntado también a la evolución positiva de la recaudación y al aumento de transferencias del Estado como posibles fuentes de compensación de la rebaja fiscal.

El pleno del Ejecutivo ha aprobado a primera hora de este lunes el decreto ley de la reforma fiscal y la Ley de Acompañamiento de los Presupuestos. La primera supondrá una **rebaja de impuestos para 1,3 millones de valencianos** y beneficiará hasta 2,3 millones (el 97% de los contribuyentes) si se añaden los 962.000 con rentas muy bajas que no tendrán obligación de declarar.

Además, tanto el conseller España como la vicepresidenta y portavoz, **Aitana Mas**, han dado

algunas pistas sobre la [subida de impuestos a las rentas altas pactada a última hora de este domingo](#) entre las tres fuerzas del Botànic: PSPV, Compromís y Unides Podem, y que supone una exigencia de estas dos últimas a los socialistas. Estos aumentos fiscales irán en la Ley de Presupuestos que el Consell prevé presentar este viernes y enviar a Les Corts antes de que finalice el mes de octubre, tal y como marca la ley.

Por ejemplo, el incremento de un cuarto de punto en el impuesto de **Patrimonio** para todos los tramos por encima del millón de euros (que se traducirá en un aumento del 10%), **afectará a 10.783 valencianos**. Esto supone el 40% de los declarantes del impuesto y el 0,25% del total de contribuyentes de la Comunitat Valenciana.

En cuanto a la rebaja fiscal, beneficiará a los valencianos con **ingresos inferiores a 60.000 euros anuales** para reducir el impacto de la inflación, por lo que tendrá efectos retroactivos a 1 de enero de 2022. La Generalitat elevará un 10% los importes del mínimo exento de tributación personal y familiar y otro 10% el importe de todas las deducciones del tramo autonómico del IRPF. Las rentas de menos de 30.000 euros se llevan la mayor parte de la inversión, con 101 millones.

La Comunitat Valenciana aprueba una nueva escala de tributación del IRPF

SE HARÁ EFECTIVA EN LA DECLARACIÓN DE LA RENTA DE 2022

BASE LIQUIDABLE hasta ... €	Cuota íntegra €	Resto base liquidable hasta ... €	Tipo aplicable %
0	0	12.000	9%
12.000	1.080	10.000	12%
22.000	2.280	10.000	15%
32.000	3.780	10.000	17,5%
42.000	5.530	10.000	20%
52.000	7.530	13.000	24,17%
65.000	10.672,1	15.000	24,5%
80.000	14.347,1	40.000	25%
120.000	24.347,1	20.000	25,5%
140.000	29.447,1	35.000	27,5%
175.000	39.072,1	En adelante	29,5%

FUENTE: Generalitat Valenciana | GRÁFICO: Henar de Pedro

20minutos

Nuevos tramos del IRPF autonómico para 2022.

Además, el Consell ha aprobado para este ejercicio fiscal una **nueva escala de tributación del IRPF** que modifica tanto los tramos de tributación como los tipos impositivos. Así, reduce el tipo inferior del 10% al 9% y mantiene el tipo más elevado en el 29,5% actual. Además, introduce un tramo impositivo adicional "para aumentar la progresividad de la escala y su efecto redistribuidor de la riqueza", por lo que la nueva escala contará con 11 tramos distintos de tributación frente a los 10 actuales.

El Ejecutivo valenciano también ha dado luz verde en el pleno extraordinario a la llamada **Ley de Acompañamiento** de los Presupuestos de 2023, que incluye medidas de mejora en materia de política social, fomenta la movilización de las viviendas vacías e impulsa el transporte a demanda.

Mazón ve "insuficiente" la propuesta fiscal de Puig

El presidente del PP valenciano, **Carlos Mazón**, ha afirmado que ka propuesta fiscal de Puig "es **insuficiente para las actuales necesidades de los ciudadanos** de la Comunitat Valenciana: solo devuelve unos 150 millones en lugar de los 1.800 que ha recaudado de más". Mazón también ha rechazado la Ley de Acompañamiento, ya que ha advertido que "va a incrementar un 10% las 4.500 tasas y va a implantar tres nuevos impuestos que perjudican gravemente a sectores fundamentales" para la economía valenciana, como el turismo y la industria.

Por su parte, la síndica de Ciudadanos en Les Corts, **Ruth Merino**, ha afirmado que el jefe del

Consell y sus socios del Botànic "siguen empeñados en **consolidar el infierno fiscal** en la Comunitat Valenciana". Además, ha calificado de "demagógica y contradictoria" la reforma del tripartito de izquierdas. "Es demagógica porque no llega ni a diez euros de media de ahorro para los valencianos. ¿Cómo van a aliviar así el efecto de la inflación las familias valencianas?", se ha preguntado. Asimismo, considera "contradictoria" la nueva tabla impositiva porque "ataca la riqueza y ahuyenta la inversión y el establecimiento de grandes patrimonios".

Moreno copia a Ayuso y anuncia que Andalucía recurrirá también el impuesto de solidaridad

Isabel Díaz Ayuso sigue marcando el rumbo no solo de la dirección nacional del Partido Popular, sino también la de aquellas comunidades autónomas en las que gobiernan los populares. Ya adelanto que vamos a recurrir, ha señalado Moreno Bonilla en el acto 'Andalucía, un nuevo liderazgo' organizado por el periódico La Vanguardia en Barcelona, donde ha reivindicado la política fiscal de la Junta y la bajada de impuestos en la comunidad.

Suren Gasparyan • original



La presidenta de la Comunidad de Madrid y del Partido Popular madrileño, Isabel Díaz Ayuso, y el presidente de la Junta de Andalucía, Juan Moreno Bonilla, en una imagen de archivo. EP.

Isabel Díaz Ayuso sigue marcando el rumbo no solo de la dirección nacional del Partido Popular, sino también la de aquellas comunidades autónomas en las que gobiernan los populares. Prueba de ello es que este lunes, el presidente de Andalucía, **Juanma Moreno Bonilla**, ha anunciado que recurrirán ante el Tribunal Constitucional (TC) el **impuesto de solidaridad** a las grandes fortunas que el Gobierno central planea introducir para todas las rentas superiores a los tres millones de euros.

Ya adelanto que vamos a recurrir, ha señalado Moreno Bonilla en el acto 'Andalucía, un nuevo liderazgo' organizado por el periódico *La Vanguardia* en Barcelona, donde ha reivindicado la política fiscal de la Junta y la bajada de impuestos en la comunidad. Asimismo, el presidente andaluz ha tildado la decisión del Gobierno central de **unilateral, desproporcionada y desleal** con la Junta de Andalucía, después de la decisión del Ejecutivo andaluz de eliminar el impuesto de Patrimonio y el de Sucesiones en la comunidad.

Moreno ha sostenido que el de Patrimonio es un impuesto "ideológico que **no existe en ningún país de la Unión Europea**", y ha lamentado que planteara intervenir la autonomía fiscal de Andalucía, a su juicio, solo cuando desde la Junta aprobó bajar impuestos.

Con la "revolución fiscal" de la Junta, ha sostenido que han **recaudado 1.100 millones más** y que han ganado contribuyentes, ya que residentes que antes tributaban en otras comunidades -entre ellas, Madrid- han vuelto a Andalucía, la tercera con menor presión fiscal de España.

Además, y preguntado por el hecho de que Andalucía baje impuestos pero continúe siendo una comunidad receptora, ha defendido que **"nunca en la historia de la autonomía se ha invertido tanto en sanidad o en educación como en los últimos cuatro años"**, con más de 13.000 millones de euros en sanidad y 8.000 previstos para educación.

Andalucía se suma a Madrid

De esta manera, la decisión de la Junta de Andalucía llega pocos días después de que la Comunidad de Madrid volviera a erguirse como una suerte de oposición al Gobierno de coalición y **anunciara que recurrirán ante el TC el impuesto de solidaridad.**

En concreto, el pasado 11 de octubre, el portavoz y vicepresidente de la Comunidad de Madrid, el siempre polémico **Enrique Ossorio**, señalaba que una vez que dicha ley esté aprobada, los servicios jurídicos del Gobierno de Ayuso confirmarán las causas de inconstitucional y **en ese momento el Consejo de Gobierno aprobará la presentación del recurso.**

"Conocemos en qué va a consistir el impuesto, hay un PowerPoint que facilitó el Ministerio de Hacienda y, basándonos en ese, y a los datos que ellos reflejan, calculamos estas pérdidas de contribuyentes y de recaudación", añadía Ossorio, quien cifraba en **13.000 personas la que supuestamente podrían marcharse** de Madrid debido a esta ley, y en **5.000 millones de euros lo que dejarían de entrar en las arcas madrileñas.**

¿Qué es el impuesto de solidaridad y a quién afecta?

El **impuesto de solidaridad a las grandes fortunas** es la medida estrella del **nuevo paquete fiscal** anunciado por **María Jesús Montero**, ministra de Hacienda y Función Pública. Este paquete fiscal prevé recaudar **3.140 millones** y cuenta con medidas de presión fiscal para las grandes fortunas y de desahogo social para las clases medias y trabajadoras. Entrará en vigor durante los años 2023 y 2024 y, en consecuencia, tendrá recaudación efectiva durante dos cursos económicos.

Durante estos dos años, Hacienda estima que **23.000 contribuyentes** con riquezas netas superiores a los **tres millones** de euros, que son tan solo el **0,1% del total**, se verán obligados a abonar el nuevo gravamen. Con esto, el Gobierno espera recaudar 1.500 millones.

Todas las riquezas netas por encima de los tres millones se verán afectadas por el nuevo tributo, pero no lo harán de la misma manera, ya que se han contemplado **tres tramos progresivos:**

- Fortunas entre los tres y los cinco millones: el tipo será del **1,7%**.
- Fortunas entre los cinco y los diez millones: el tipo será del **2,1%**.
- Fortunas superiores a los diez millones: el tipo será del **3,5%**.



Ximo Puig sube Patrimonio y Transmisiones para que Compromís y Podemos le permitan deflactar el IRPF

El presidente valenciano, Ximo Puig, llegó este domingo por la noche a un acuerdo *in extremis* con sus socios de Gobierno (Compromís y Podemos) para sacar adelante su rebaja de impuestos -que incluye deflactar el IRPF desde el presente 2022-. Y su conseller de Hacienda, Arcadi España, reveló este lunes la contrapartida a la que han tenido que ceder los socialistas.

Dani Valero • [original](#)

El presidente valenciano, **Ximo Puig**, llegó este domingo por la noche a un acuerdo *in extremis* con sus socios de Gobierno (Compromís y Podemos) para sacar adelante su rebaja de impuestos -que incluye [deflactar el IRPF desde el presente 2022](#)-. Y su *conseller* de Hacienda, **Arcadi España**, reveló este lunes la contrapartida a la que han tenido que ceder los socialistas. Se trata de **una subida de los impuestos de Patrimonio y Transmisiones**, y también del IRPF a las rentas altas, que se aplicarán desde el ejercicio 2023.

Por lo que respecta al incremento del Impuesto de Patrimonio, tanto España como la vicepresidenta primera y consellera de Igualdad, **Aitana Mas**, (Compromís) esbozaron que afectará a los patrimonios de más de 1,3 millones de euros sometidos a tributación, sin ofrecer mayor detalle. Tampoco concretaron cómo aplicarán la subida del IRPF a las rentas altas el año que viene.

Sobre el Impuesto de Transmisiones Patromoniales se pronunciaron con mayor precisión. Indicaron que el tipo del impuesto subirá en un punto a partir del 1 de enero de 2023. En concreto, pasará del 10% al 11%. El Gobierno Valenciano tiene hasta final de año para aprobar estas subidas de impuestos, que pretende aplicar desde el ejercicio 2023.

En cambio, la rebaja fiscal previamente anunciada sí se aplicará de forma retroactiva en el presente ejercicio 2022. En concreto, los contribuyentes se beneficiarán de la misma, aprobada este lunes, en la declaración de la renta del mencionado ejercicio, que se realizará a partir de junio de 2023.

En su comparecencia, Arcadi España anunció la aprobación del decreto ley que modifica la Ley 13/1997 que regula el tramo autonómico del IRPF y por el que se regula "una nueva reforma fiscal progresiva para el ejercicio 2022". Su objetivo es "hacer frente al impacto de la inflación en las rentas de hasta 60.000 euros".

"De esta forma, 2,3 millones de valencianos y valencianas, el 97,4% de las personas contribuyentes de la Comunidad Valenciana, verán reducida su factura fiscal, siendo el ahorro más importante el de las rentas inferiores a los 30.000 euros. En cambio, el efecto será neutro para las rentas que superen los 60.000 euros de base imponible, que mantendrán su presión fiscal", precisó en su comunicado la Generalitat Valenciana.

En concreto, esta reforma temporal para el ejercicio 2022 del tramo autonómico del IRPF incluye una nueva tarifa; el incremento del 10% de los mínimos exentos personal y familiar; así como un aumento del 10% en el importe de todas las deducciones autonómicas y de los límites de renta para acceder a ellas.

La nueva reforma fiscal beneficiará directamente a 1,3 millones de valencianos y valencianas, con un ahorro medio estimado de 111 euros por declaración de la renta, al tiempo que permitirá que 39.200 declarantes más, hasta un total de 962.000, pasen a tener una cuota 0 en su declaración o, lo que es lo mismo, que estén exentos de tributación.

En conjunto, las distintas medidas aprobadas en la reforma repercutirán positivamente en el 97,4% de los contribuyentes. En concreto, en 2,34 millones de valencianos y valencianas de los 2,41 millones de contribuyentes.

"El decreto incluye además que las medidas fiscales en el tramo autonómico del IRPF



aprobadas por el Consell tendrán efecto retroactivo para el ejercicio 2022, permitiendo que las rentas medidas y trabajadoras vean aliviada su carga fiscal en un año marcado por el incremento generalizado de los precios con el objetivo de evitar su pérdida de poder adquisitivo y mitigar el impacto de la inflación", subrayó el Ejecutivo de Ximo Puig.

Ximo Puig, en el Palau de la Generalitat. Biel Aliño

Con este objetivo, el *Consell* ha aprobado para este ejercicio fiscal "una nueva escala de tributación del IRPF que modifica tanto los tramos de tributación como los tipos impositivos". "Así, reduce el tipo inferior del 10% al 9% y mantiene el tipo más elevado en el 29,5% actual. Además, introduce un tramo impositivo adicional para aumentar la progresividad de la escala y su efecto redistribuidor de la riqueza, por lo que la nueva escala contará con un total de 11 tramos distintos de tributación frente a los 10 actuales", según precisó.

De esta forma, el tramo autonómico del IRPF que gestiona la Generalitat "va a permitir que la cuota líquida que tendrán que abonar en el año 2022 las rentas de hasta 60.000 euros se vea reducido sólo por la nueva tarifa en más de 48 millones de euros".

"El ahorro que supondrá para la ciudadanía la reforma fiscal ascenderá a 149 millones de euros, cifra a la que se sumarán los ajustes necesarios para ampliar las deducciones existentes e incluir nuevas deducciones, hasta un máximo de 180 millones de euros", precisó.

Además de la nueva tarifa autonómica, el Consell ha aprobado elevar un 10% los importes de los mínimos exentos de tributación personal y familiar, que son los recursos que cualquier persona necesita para subsistir y que quedan fuera del gravamen.

Esta cuantía exenta "se eleva al máximo permitido por ley". Tal circunstancia "convierte a la Comunidad Valenciana una de las autonomías con un mínimo exento de tributación más elevado". "Esto supondrá que, frente a los 5.500 euros actuales, la Generalitat eleva la cuantía hasta los 6.105 euros a los que hay que sumar los mínimos exentos adicionales que cada contribuyente suma por cada hijo, ascendiente o dependiente a su cargo y cuyos importes también se han elevado un 10%", destacó la administración.

Esta medida permitirá que la ciudadanía valenciana tenga "mayores recursos disponibles para hacer frente al encarecimiento de los precios y supondrá un ahorro para las familias solo con esta medida de 102 millones de euros".

Asimismo, el *Consell* ha aumentado en líneas generales un 10% el importe de todas las deducciones existentes, así como un 17,3% los límites de renta para acceder a ellas. "De esta forma, ahora un mayor número de contribuyentes podrán pasar a beneficiarse de las más de treintena deducciones de la Generalitat, ya que en la tributación individual los límites de renta se elevan de los 25.000 euros a los 30.000 euros; mientras que en las declaraciones conjuntas los límites de renta pasan de los 40.000 actuales a los 47.000 euros para poder ser beneficiario de las deducciones", destacó el Gobierno valenciano.

Además, refuerza especialmente las deducciones vinculadas a facilitar el acceso a la vivienda y para atender la emergencia habitacional, afectada por el fuerte incremento del precio de la vivienda. En concreto, "las deducciones por alquiler de vivienda habitual se elevan de 700 a 800 euros con carácter general y de 850 a 950 euros en el caso de menores de 35 años, discapacidad o víctimas de violencia de género". "Cuantía que se elevará hasta un límite de 1.100 euros en el caso de que se reúnan dos de estas condiciones", destacó el Ejecutivo.

Igualmente, se aumentan los límites en el caso de mejora u obras de sostenibilidad y accesibilidad en las viviendas hasta los 5.500 euros; así como por las inversiones en instalaciones de autoconsumo y energías renovables, que se aumentan hasta un máximo de 8.800 euros frente a los 8.000 euros actuales.

La nueva reforma fiscal incluye también como nuevas deducciones fiscales el acceso a la reproducción asistida para mujeres de entre 40 y 45 años que no estén recibiendo tratamiento de la sanidad pública -hasta un máximo de 100 euros-, así como la ayuda para hacer frente al incremento de los tipos de interés en el último año en hipotecas suscritas a partir del 1 de



enero de 2014 -hasta un máximo anual de 100-.



Ximo Puig (PSPV-PSOE), Héctor Illueca (Unides Podem) y Aitana Mas (Compromís). EP

Puig sube impuestos en diferido para que sus socios le permitan aprobar su reforma fiscal

El presidente de la Generalitat Valenciana el socialista Ximo Puig subirá impuestos a las rentas más altas como parte del acuerdo con sus socios de Gobierno para que éstos permitieran llevar a cabo la reforma fiscal que anunció en el último debate de política general hace poco más de 3 semanas. Será una subida de impuestos en diferido, que no tendrá efecto en los bolsillos hasta 2024, una vez pasadas las elecciones, frente a la rebaja fiscal que también se ha aprobado hoy y que, por el contrario, es de aplicación retroactiva a 1 de enero de este año.

Ignacio Martínez • original



Ximo Puig y Arcadi Espana

El presidente de la Generalitat Valenciana el socialista [Ximo Puig](#) subirá impuestos a las rentas más altas como parte del acuerdo con sus socios de Gobierno para que éstos permitieran llevar a cabo la [reforma fiscal](#) que anunció en el último debate de política general hace poco más de 3 semanas. Será una subida de impuestos en diferido, que no tendrá efecto en los bolsillos hasta 2024, una vez pasadas las elecciones, frente a la rebaja fiscal que también se ha aprobado hoy y que, por el contrario, es de aplicación retroactiva a 1 de enero de este año.

Después de una larga semana, en la que el Gobierno valenciano ha decidido continuar adelante con un [anteproyecto de ley que incluye 3 nuevos impuestos](#) y abre las puertas a otra batería de gravámenes sobre el turismo y mientras tramita la ley de la [tasa turística](#), el Gobierno valenciano ha dado luz verde a su reforma fiscal.

La reforma fiscal de [Puig](#) se sustanciará en 2 partes. Una, a través de un decreto de aplicación inmediata, las deducciones, y otra, en la ley de acompañamiento de los presupuestos para el próximo ejercicio, los incrementos.

Deducciones

Por lo que hace referencia al decreto, que tendrá **carácter retroactivo a 1 de enero de este año**, y que es dónde se encuentran las reducciones, éstas afectarán, sobre todo, a las rentas inferiores a 30.000 euros. En ese tramo, una renta de 19.000 euros tendrá un ahorro de 97,95 euros. Y las de hasta 48.000, de 57 euros. Las que cobren más de 65.000 euros pagarán un 0,1% más.

La reforma fiscal supone una rebaja impositiva para rentas de hasta 60.000 euros. En torno al

97,4% de los contribuyentes. Así, lo han manifestado hoy la vicepresidenta primera de la Generalitat **Aitana Mas** (Compromís) y **Arcadi España**, consejero socialista de Hacienda. Según sus datos, las rentas hasta 30.000 euros concentran un total de 101 millones de los 149 en que está valorada. Y de los que, de momento, el Gobierno de Puig sabe cómo recuperara 40.

Al anuncio del Gobierno de **Ximo Puig** se incorporan deducciones para compensar el **incremento de los intereses hipotecarios** a consecuencia de la subida de tipos de interés hasta un máximo de 100 euros. También, hay deducción para tratamientos de fertilidad, y se aumentan en un 10% algunas otras deducciones, como el alquiler de vivienda o las de nacimiento o adopción de hijos, siempre dentro de esas rentas. Sumadas estas últimas, **el precio de la reforma asciende a 180 millones de euros**, lo que supone el 10% de lo recaudado por el Gobierno valenciano de más hasta la fecha (1.800 millones) como consecuencia del incremento de los precios y la crisis.

Subida de impuestos

Todas estas medidas son retroactivas a 1 de enero de este año. Otras, las que atañen a la subida impositiva, no tendrán efecto real sobre el contribuyente hasta 2024, pero ya se pondrán en marcha en 2023, porque se incluirán en la **ley de acompañamiento** de los presupuestos.

Esas medidas son el aumento de un **0,25% en el impuestos de patrimonio superior a 1,3 millones de euros** y del 10% al 11% en la compra de viviendas por las que se pague más de un millón de euros. También, se modificará para esas rentas altas el tramo del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF) al alza, pero esa tarifa, según han dicho hoy, está por determinar.

En términos comparativos, la reforma de Puig se queda muy lejos de la impulsada por el presidente del **PP valenciano Carlos Mazón**, cuantificada en 1.500 millones frente a los 149 - 180 tomando en cuenta las deducciones- de la Puig y su Gobierno.

CEOE denuncia la subida brutal de la fiscalidad sobre las empresas, que llegará hasta el 11% del PIB

El Instituto de Estudios Económicos, que forma parte de la patronal CEOE, ha denunciado hoy la subida agresiva de la presión fiscal sobre las empresas, que alcanzará en 2023 el 11% del PIB, superior a las cotas ya elevadas del año anterior a la pandemia, en el que se situó en el 10,3%. En un contexto de ralentización económica y de incrementos de todos los costes.

Miguel Ángel Belloso • [original](#)



El presidente de CEOE, Antonio Garamendi.

El **Instituto de Estudios Económicos**, que forma parte de la patronal **CEOE**, ha denunciado hoy la subida agresiva de la **presión fiscal** sobre las empresas, que **alcanzará en 2023 el 11% del PIB**, superior a las cotas ya elevadas del año anterior a la pandemia, en el que se situó en el 10,3%. En un contexto de ralentización económica y de incrementos de todos los costes empresariales -materias primas, energía y laborales- constituye un error aumentar también los costes fiscales que soportan nuestro tejido productivo, ya que ello va en detrimento de la competitividad, la actividad económica y la creación de empleo., aseguró **Íñigo Fernández de Mesa**, vicepresidente de CEOE y máximo responsable del Instituto.

Los **ingresos tributarios** presupuestados para 2023, por importe de 262.781 millones, son los máximos de la historia de España y superan las cifras de 2019, anteriores a la pandemia, en casi 50.000 millones. O lo que es lo mismo, ante un incremento del PIB nominal del 11,5% (si se cumplen las previsiones para 2023), la recaudación se incrementa en un 23,4%, es decir, más del doble. Ello supone un aumento muy notable de la presión fiscal, que alcanza un 42,1% para 2022, con una subida estimada de más de una décima en 2023, hasta el 42,3% en un momento de gran incertidumbre económica, según los cálculos de la patronal española apoyados en los datos facilitados por el Gobierno.

Según Fernández de Mesa, acompañado por el **director general del IEE, Gregorio Izquierdo**, la recaudación sube en todos los impuestos principales. Por ejemplo, en el **IRPF** se prevé un incremento de recaudación del 7,7% y en el **IVA** del 5,9%. Pero llama especialmente la atención el aumento de recaudación y la carga fiscal adicional que se aplica al tejido empresarial. Por el **Impuesto sobre Sociedades**, la recaudación estimada se incrementaría en un 7,7%, con una subida acumulada de un 20% desde la situación anterior a la pandemia, tras una situación de crisis económica que ha llevado a muchas empresas a acumular pérdidas. A lo que se suma también el aumento de la recaudación por **cotizaciones a la Seguridad Social** en un 11,54%, debido fundamentalmente a la subida de las bases máximas de cotización en un 8,6%.

Estas subidas del Impuesto sobre Sociedades (IS) y de las cotizaciones sociales hace que la presión fiscal empresarial (en su expresión de Impuesto de Sociedades más cotizaciones) haya pasado de un 10,3% en 2019 a un 10,7% en 2022, y llegará a una cifra superior al 11% para 2023, alejándonos cada vez más de la media de la UE, que se sitúa por debajo del 10%. De las medidas fiscales anunciadas para 2023, son las empresas las que soportan en su mayor parte el incremento de impuestos. En concreto, recae sobre las compañías tres cuartas partes del total, 4.235 millones.

Tanto Fernández de Mesa como Izquierdo lanzaron una dura crítica a los **presupuestos del Estado**, que presentan un marcado carácter cortoplacista, y en los que está completamente ausente el compromiso con una estrategia de ajuste del déficit pública y de la deuda a medio plazo, a pesar de que están entre los más elevados de Europa. Por estas razones, «el IEE considera

que estos Presupuestos Generales no son adecuados para la economía española. En un momento especialmente incierto de ralentización económica y endurecimiento de las condiciones financieras, es importante poner el foco en la eficiencia del gasto público y en atenuar la desaceleración». «Para garantizar la sostenibilidad del crecimiento económico y nuestra credibilidad hacia el exterior es importante que los Presupuestos sean prudentes en la estimación de los ingresos y en los compromisos de gastos», algo a lo que ha hecho caso omiso el Gobierno, según los empresarios.

El IEE estima que la economía española crecerá en 2023 un 1,2%, muy por debajo del 2,1% estimado por la **vicepresidenta Nadia Calviño**. También considera que España finalizará 2022 con una ratio de deuda pública sobre PIB del 115,2%, una de las más altas de la UE, y que las perspectivas de reducción en años venideros, son a todas luces insuficientes.

A su vez, y según las previsiones incluidas en los Presupuestos, la ratio de déficit público sobre PIB cerraría en el 5% del PIB este año, y en el 3,9% del PIB el próximo ejercicio. Estos niveles están todavía muy alejados de los estándares requeridos por Europa sobre estabilidad presupuestaria (3% del PIB) y son mucho más abultados que los registrados en 2019, a pesar de que se superan los niveles de PIB nominal prepandemia. Por último, «la situación en términos de déficit estructural es aún peor, no solo por la magnitud del saldo -por encima del 4% del PIB, uno de

los más elevados de toda la UE-, sino porque se ha empeorado claramente respecto a los niveles precrisis.

A juicio del IEE, la evolución del gasto público planteada en los presupuestos refuerza la dinámica de la inflación de la economía española, puesto que algunas de las partidas de gasto corriente -pensiones y sueldos de los funcionarios- que mayor contribución tienen están indexadas a la evolución del IPC del periodo anterior. Ello traslada, no solo una necesidad de mayores ingresos futuros, sino que ejerce una mayor presión sobre la inflación a través de los efectos de segunda ronda y restan eficacia a las medidas adoptadas para la contención de los precios incluidas en los presupuestos.

España anuncia que los fondos europeos sumarán una cuantía total de 4.219,7 millones de euros en el presupuesto de 2023

En total, 5.489,4 millones de euros. También sobre las cuentas andaluzas, que se presentarán el 28 de octubre, ha dicho que tienen un carácter "eminente social, atendiendo también a las necesidades de empresas e industria". Además, ha valorado, se incrementarán con respecto al último aprobado, un aumento del 12,9% respecto a los prorrogados de 2021.

[original](#)

MÁLAGA, 24 (EUROPA PRESS)

La consejera de Economía, Hacienda y Fondos Europeos, Carolina España, ha anunciado que los fondos estructurales europeos sumarán 4.219,7 millones de euros en el Presupuesto de la Junta para 2023, a los que hay que sumar otros 1.269,7 millones correspondientes al MRR (Mecanismo para la Recuperación y Resiliencia). En total, 5.489,4 millones de euros.

También sobre las cuentas andaluzas, que se presentarán el 28 de octubre, ha dicho que tienen un carácter "eminente social, atendiendo también a las necesidades de empresas e industria". Además, ha valorado, se incrementarán con respecto al último aprobado, un aumento del 12,9% respecto a los prorrogados de 2021. Por tanto, "unos presupuestos expansivos pero adaptados a la realidad".

"Andalucía no puede detener su crecimiento y es nuestro objetivo que lo siga haciendo a mayor velocidad y mejorando los extraordinarios balances de hasta ahora", ha señalado.

España, que ha participado en un encuentro-coloquio organizado por el Diario 'Sur', se ha referido a que la aplicación y uso de los fondos que Europa ha destinado al impulso en este momento clave, "será una de las medidas de mayor impacto". Para ello, ha destacado, "hemos desarrollado un cambio estructural en la gestión de los fondos europeos".

"El resultado de estos cambios está siendo inmediato, alcanzamos un ritmo de certificaciones que supera todos los indicadores previos", precisando que en el primer semestre de este año han certificado más de 1.300 millones de euros, cifra que se asemeja al total que se certificó entre los años 2014-2018" con gobierno del PSOE.

Sobre los Next Generation, ha lamentado las "grandes dificultades" que se han encontrado las comunidades para hacerlos llegar a las empresas y hogares". "Unos fondos sin cogobernanza lo que obvia las necesidades específicas de cada región". No obstante, ha dicho que trabajarán para "hacer un buen uso de ellos".

"ANDALUCÍA TIERRA LÍDER"

Por otro lado, ha destacado el momento que vive Andalucía, asegurando que se mira "como tierra líder, de proyectos, de nuevas tecnología, de oportunidades... de presente y de futuro" y, al mismo tiempo "lucha por mantener tradiciones, cultura, y forma de entender la vida".

"Esta es la Andalucía de hoy", ha defendido y ha incidido en que para "seguir creciendo" la Junta presentará unos presupuestos para 2023 que superarán los 45.000 millones de euros para el desarrollo colectivo de Andalucía, que, sin duda, contribuirá al liderazgo de esta tierra".

Ha destacado, asimismo, que Andalucía es una región "segura, firme y próspera para el desarrollo empresarial". Así, ha dicho que frente "a la inseguridad jurídica, las dificultades fiscales o inoperancia, nuestra tierra ofrece un espacio de garantía para ampliar horizontes y crecer".

España ha aludido a las "fórmulas fiscales" aplicadas en la región, recordando la sexta bajada de impuestos, entre otros. También ha dicho que la población andaluza, como la del resto del país vive un episodio donde "la geopolítica afecta y tiene sus reflejos en aspectos diarios de nuestra vida", por lo que, ha insistido, la Consejería trabaja "única y exclusivamente en el desarrollo de presupuestos y medidas que protejan e intenten paliar una situación, a veces,

insostenible".

"Las medidas fiscales adoptadas forman parte del gran salvavidas de la economía andaluza en todos sus estratos y así se verán reflejados en los presupuestos de la comunidad", ha asegurado.

"NO HEMOS VENIDO A COMPETIR, HEMOS VENIDO A LIDERAR"

Es más, ha afirmado que "Andalucía no estará jamás en debates superfluos que equiparen nuestra región con otras comunidades. No hemos venido a competir, hemos venido a liderar, a mirar a los ojos a los andaluces y decirles que cumplimos con el mandato recibido por ellos en las urnas".

"Andalucía era un infierno fiscal, ahora somos la segunda comunidad con menos impuestos de España", ha dicho, al tiempo que ha insistido en que la política de rebaja de impuestos tiene un doble objetivo, como es generar confianza y mejorar la situación de los andaluces.

La consejera ha agregado que "no nos podemos permitir ni un solo error en cuanto al tratamiento y la gestión económica andaluza, no hay cabida para nada que no sean políticas que mejoren la región, no hay cabida para estrategias frágiles y maniobras estériles; no nos votaron para vender humo, nos votaron para dar a conocer Andalucía desde otro punto de vista, para afirmar con rotundidad que es posible un distinto modelo social y económico en una de las regiones con más potencial de toda la UE".

"Ante el populismo, Andalucía traslada solidez, eficacia, y seriedad económica y fiscal para afrontar etapas difíciles con solvencia y seguridad", ha abundado y ha reiterado que "el liderazgo de Andalucía es indiscutible", con "un presente y futuro lleno de oportunidades".

Por otro lado, la consejera ha asegurado que todo se construye también desde el diálogo social y promoción de políticas de cohesión, con consenso y mano tendida al tejido social y empresarial.

PGE

En este punto, ha aludido a los Presupuestos Generales del Estado (PGE), que "no están siendo los justos que debieran". "Resulta del todo injusto el trato desigual con el que se atienden a las diferentes regiones". Así, ha criticado que Andalucía "sale malparada" y ha puesto como ejemplo la caída "de más del 10% en inversiones hidráulicas en un año en el que la situación por la sequía puede frenar la economía andaluza".

"Es ahí donde no encontramos el respaldo necesario por la administración central, ya que propicia respaldos desiguales a cambio de apoyos parlamentarios", ha advertido, al tiempo que ha apelado a la responsabilidad de todas las administraciones. "Un país como España no puede vivir anclado a los dictados de las minorías que se convierten en llave para sostener gobiernos de difícil encuadre, no todo vale", ha dicho.

También ha vuelto a criticar que Andalucía está "infrafinanciada". Al respecto, cuestionada sobre por qué cree que hay esa "infrafinanciación", ha señalado que "cuando suprimimos el impuesto del Patrimonio al poco tiempo la ministra de Hacienda se sacó de la manga el impuesto a las grandes fortunas, que nunca lo tenía previsto poner... creo que fue como un ataque de soberbia y, al final, lo que quieren es, parece, cortar las alas a Andalucía, sino no estarían continuamente poniendo chinos en Andalucía", ha señalado.

Asimismo, ha agregado que "el impuesto de solidaridad, es para fastidiar a Andalucía porque hemos eliminado el impuesto de patrimonio para atraer inversión y que se genere riqueza".

Por otro lado, ha destacado la gestión del Gobierno andaluz y ha citado, asimismo, la simplificación administrativa para "hacer las cosas más fáciles y sencillas". También ha vuelto a defender que "es el momento de Andalucía; ahora nos toca a nosotros, que se preparen porque el liderazgo de Andalucía es ya una realidad", ha concluido.

AYUDAS EUROPEAS

Crece la inquietud sobre el plan de Seat pese a las ayudas del Gobierno

ECONOMÍA / P. 38 Y EDITORIAL

El futuro de una industria estratégica

Crece la incertidumbre sobre el plan de Seat pese a las promesas del Gobierno

El Perte prevé asignar al proyecto del grupo VW alrededor de 400 millones

**DOLORS ÀLVAREZ
 NEUS NAVARRO**
 Barcelona / València

La inquietud y la incertidumbre sobre el proyecto de baterías y fabricación de coches eléctricos del grupo Seat-VW se acrecienta pese a las renovadas promesas del Gobierno de que en breve habrá más ayudas para el sector después del decepcionante resultado del Perte del vehículo eléctrico y conectado. Los últimos datos apuntan que al amparo de este Perte se prevé conceder ayudas de unos 400 millones de euros al proyecto de Seat-VW. “Si se confirman estas cifras será muy difícil llevar a cabo la inversión”, admitieron fuentes cercanas al grupo automovilístico.

Son unos 10.000 millones de inversión los que están en juego, lo que incluye la electrificación de la producción de Martorell y de Navarra y la gigafactoría de Sagunt. De ellos, 7.000 millones los invertirá VW-Seat y los otros 3.000 millones, las 60 empresas que lo acompañan.

Hoy se espera que el Ministerio

El Gobierno acelera los planes para lanzar una segunda convocatoria de ayudas

de Industria haga públicas las cifras sobre el reparto de las ayudas y a partir de ahí las empresas dispondrán de 10 días para confirmar si mantienen o no sus proyectos. Una retirada de Seat implicaría un estrepitoso fracaso del Gobierno porque el Perte del automóvil (proyecto tractor para la recuperación y la transformación de la economía) se había planteado como uno de los buques insignia para la utilización de los fondos europeos. Sin embargo, los resultados dejan mucho que desear: sólo se van a adjudicar 877 millones, un 30% de lo que se esperaba. Han fallado proyectos y el sector se ha quejado de una excesiva complejidad técnica en la presentación. Por ejemplo, Ford, al que en la asignación provisional se le habían adjudicado 106 millones, renunció a las ayudas argumentando que los plazos son demasiado justos para decidir sobre los vehículos eléctricos que deben fabricarse en Almussafes.



La ministra Maroto conversa con Ximo Puig en la planta de Ford en Almussafes

ria con Acciona para construir una planta de baterías en Extremadura, ha visto denegada su petición, después de haber solicitado 500 millones.

“Hay un problema de credibilidad”, destacaron fuentes del sector.

Por su parte, el Gobierno intenta evitar a toda costa un fracaso del Perte. Ayer, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y la ministra de Industria, Reyes Maroto, anunciaron el próximo lanzamiento de una nueva convoca-

toria del Perte para adjudicar los 2.100 millones que quedan pendientes. “Son fondos que no se van a perder, no se van a devolver a Bruselas”, destacaron fuentes de Industria. En un encuentro en la planta de Ford Almussafes y

después de reunirse con el presidente valenciano, Ximo Puig, Maroto explicó que el Gobierno está trabajando con Bruselas para flexibilizar los plazos de las ayudas europeas y así acomodar las inversiones de los fabricantes, como Ford o Stellantis. Según dijo, se trata de “acomodar” los tiempos para adecuarlos a las necesidades de la industria automovilística y por eso se pedirá a la Comisión Europea “flexibilizar los plazos, porque se necesitan periodos de maduración de proyectos más largos que los que establecen ahora los fondos europeos”.

Por ello, explicó que se está trabajando para que Ford entre en la segunda convocatoria del Perte, prevista para el primer trimestre de 2023. La segunda convocatoria podría beneficiar también a Volkswagen, que podría concurrir con más proyectos. En cualquier caso, subrayó que la cifra definitiva que se conocerá hoy “supera con creces la resolución

Fluidra dice que siguen sin llegar los Next Generation

■ Los empresarios reunidos ayer en la jornada anual de Femcat mostraron su decepción con el proceso de reparto de las ayudas europeas Next Generation. El más gráfico fue el presidente de Fluidra, Eloi Planes, quien sostuvo que los recursos públicos de Europa que nacieron como respuesta a la crisis de la pandemia de la covid no acaban de llegar a las empresas: “De Next Generation he visto cero y mira que lo hemos

intentado”. Se mostraron en una línea parecida Francesc Julià Ametller (Kave Home) y Pau Vila i García (LC Paper 1881). En los pasillos, los empresarios recordaban que mientras la covid es ya sólo un recuerdo, las ayudas siguen sin llegar de manera masiva a las empresas. La opción predilecta de los empresarios consultados es tirar adelante los proyectos de inversión aunque no hayan llegado las ayudas públicas.

La jornada fue inaugurada por el presidente de Femcat, David Marín. En la intervención que realizó el secretario de Industria del Gobierno español, Raül Blanco, aseguró que Catalunya es la comunidad más beneficiada de los diferentes proyectos de ayudas del Gobierno. Concretamente, en el proceso de asignación de recursos del Perte de automoción “Catalunya estará en la primera línea”. / Eduardo Magallón

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

mos a reforzar las aportaciones para que la gigafactoría y el conjunto de inversiones que Volkswagen ha comprometido en el Perte estén a la altura de sus necesidades”, dijo.

La ministra aseguró que en esta primera convocatoria del Perte se van a comprometer “recursos muy importantes”, aunque reconoció que son “insuficientes”. Por ello, señaló que en la segunda convocatoria se acomodará “una parte muy importante de la inversión”, además de añadir los incentivos regionales a disposición de los proyectos para cumplir con las expectativas. “La prioridad política es clara y estaremos a la altura de financiarlo”, añadió Maroto. Jesús Alonso, presidente y consejero delegado de Ford Iberia, respondió que “está en la voluntad de Ford concurrir a esta segunda convocatoria”.

Maroto habló desde Ford-Almussafes, mientras que Pedro Sánchez lo hizo desde las instalaciones de Renault en Valladolid. El presidente del Gobierno afirmó que su Ejecutivo hará todo lo posible para que los fabricantes inviertan en España.

“El Gobierno hará todo lo que esté en su mano para que los fabricantes que quieran invertir en España encuentren el respaldo

Maroto explica que se negocia con Bruselas para recuperar proyectos como los de Ford o Stellantis

Medios del sector atribuyen a “una falta de credibilidad” la escasa ejecución del Perte

para que sus proyectos sean exitosos, no hay otro país donde la apuesta por la electrificación del sector sea más rentable”, insistió el presidente. Añadió que “acelerar” la transición hacia el vehículo electrificado es una “prioridad” con el objetivo de salvar empleos y plantas industriales, informa Europa Press.

El Ministerio de Industria ha contactado durante las últimas horas con las empresas del sector que presentaron proyectos candidatos a recibir las ayudas para comunicarles si su propuesta ha sido agraciada, informa Fernando H. Valls. Según explican fuentes gubernamentales, el procedimiento administrativo contempla este trámite antes de dar a conocer a la opinión pública la tabla final.

En estas conversaciones, el Gobierno está transmitiendo a las firmas automovilísticas que las ayudas que hoy se conocerán son solo el principio y que en apenas cuatro o cinco meses se concederá el grueso de las ayudas.●

Aunque moleste

Fiasco con los fondos europeos



José Antonio Vera

Venía el runrún de lejos y por diferentes vías. Los fondos europeos, 70 mil millones en subvención directa y 70 mil en créditos blandos, no estaban llegando a tiempo, había quejas de opacidad, demasiada burocracia, un laberinto de papeles para acceder a ellos y sin respuestas a los interrogantes planteados. Dice un taxista que compró un Tesla eléctrico y pidió de inmediato la subvención, pero que para 5 mil euros lleva casi dos años de papeleo absurdo. Está aburrido. Otros solicitaron ayuda para placas solares y, después de 12 meses, aún no tienen solución. Aseguran en cierta autonomía que les llegó un monto importante para equipar colegios con pizarras digitales, sólo que ellos ya las habían comprado y distribuido previamente. Preguntaron si podían cambiar el destino del dinero para otra necesidad tecnológica escolar, pero les respondieron «no, es sólo para pizarras digitales». De modo que, o se quedan sin el dinero, o tiran las pizarras recién compradas y las sustituyen por otras nuevas. Un absurdo. Igual que las ayudas a la rehabilitación o aislamiento de viviendas. Papeles, burocracia y trabas. El Gobierno gastó 730 mil euros en un programa de gestión de estos fondos. Las autonomías dicen que no funciona. Montero culpa a Calviño y Calviño a Montero. Ninguna se quiere comer el marrón.



El problema en el reparto de los «next generation» está en Bruselas y se apellida Von der Leyen

El cacareado maná europeo iba a solventar nuestros males para llevarnos a un nuevo sistema productivo más allá del turismo. Buena idea pero de ejecución borrosa. En su día aplaudimos a Sánchez por conseguir ese dinero para España. Hoy constatamos que la gestión es mejorable. Bruselas nos envió en

septiembre varios hombres de negro que visualizaron el desorden imperante y avisaron de que si no se acreditan debidamente los beneficiarios y en qué se gastan las ayudas, frenarán el envío de remesas. El problema es que el anterior dinero aún está por distribuir. Quizás por eso han dimitido los responsables del programa. Nadie quiere firmar lo que no pueden acreditar. Llega después el Tribunal de Cuentas y le complica la vida a la gente. De modo que parece constatado que la gestión es deficiente. Lo anticipó hace semanas Bloomberg y se confirma la ausencia de control, transparencia y agilidad. Falta saber cifras tan elementales como el volumen de inversión realizada, los empleos creados, la tecnología aportada.

Claro que la raíz del problema está en Bruselas. La UE pone en marcha un programa para regar con euros a los estados pero diciendo en qué hay que gastarlos. Dirigismo burocrático al margen de la realidad de cada territorio. Fondos en exclusiva contra el cambio climático y la digitalización. Dijo hace unos días Isabel Díaz Ayuso que se está incubando un discurso apocalíptico con relación al clima como si la Humanidad estuviera al borde de la extinción. No es verdad. La UE enfoca todas sus políticas en ese sentido, con decisiones polémicas que empobrecen a agricultores, ganaderos, pescadores, transportistas, empresarios, al sector de la aviación y de la automoción. Es lógico combatir la contaminación, reciclar más y polucionar menos, pero meter sin calzador la transición verde dispara la inflación y empobrece a la gente. El fiasco de los fondos lo vemos en España. Pero el problema viene de Europa. Y se apellida Von der Leyen.

España | PLAN DE RECUPERACIÓN, TRANSFORMACIÓN Y RESILIENCIA

Expertos dan por seguro que Sánchez no podrá ejecutar antes de las elecciones todos los fondos europeos

El calendario negociado por el Gobierno con Bruselas establecía la ejecución de los 69.528 millones de euros en ayudas directas entre 2021 y 2023 | Especialistas creen que en la adenda que prepara el Ejecutivo se reprogramará el calendario hasta 2026

ANTONIO SALVADOR  

25/10/22 - 00: 05



COMISIÓN EUROPEA FONDOS EUROPEOS GOBIERNO DE ESPAÑA NADIA CALVIÑO PEDRO SÁNCHEZ



La vicepresidenta y ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, durante el acto 'España Digital 2026'. EP

Expertos dan por seguro que el Gobierno no podrá terminar la ejecución del **Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia** en el plazo negociado inicialmente con la Comisión Europea -el trienio 2021-2023- y que planteará alargarlo hasta **2026**, el horizonte temporal que desde el principio habían acordado otros países. De cumplirse esta previsión, Pedro Sánchez se presentaría a las próximas elecciones sin haber completado la gestión de esta riada de millones, el instrumento diseñado por Europa para impulsar la salida a la crisis provocada por la covid-19.

«-- Volver al índice

Las fuentes no tienen dudas de que el ritmo de ejecución va a exigir una reprogramación por el volumen ingente de recursos que queda por tramitar. El nuevo calendario se incluiría en la adenda al Plan de Recuperación en el que ya trabaja el Ejecutivo y en el que se detallarán las inversiones que se llevarán a cabo con los 7.706 millones de euros que le han asignado adicionalmente a España tras el **recálculo del Producto Interior Bruto (PIB)** -al haber crecido en 2020 y 2021 menos de lo que se preveía cuando se hizo el cálculo para el reparto del dinero- y los 84.000 millones de euros en préstamos que le corresponden.

«La adenda reprogramará el calendario para agotar el plazo de 2026, siempre dentro de lo marcado por el reglamento», pronostican expertos conocedores de la gestión del plan. Ese nuevo horizonte temporal es el que desde el pasado año vienen reclamando al Gobierno algunas voces a fin de evitar el descrédito internacional que supondría no ejecutar los fondos en el plazo convenido con Bruselas tras las reticencias que abiertamente mostraron países del Norte a que se endeudara la UE para financiar este nuevo ‘Plan Marshall’.



Sánchez pide colaboración a empresas y administraciones para ejecutar los Next Generation: «Es un reto de país»

En julio de 2020, el Consejo Europeo llegó a un **acuerdo para la distribución de los fondos de reconstrucción**, correspondiéndole a España 69.528 millones de euros en ayudas directas. El Gobierno de coalición se marcó como plazo de ejecución el trienio 2021-2023, lo que coincidiría teóricamente con el desarrollo de la actual legislatura.

A dicha cantidad se sumarán otros 10.292 millones en transferencias no reembolsables -los 7.706 millones antes citados por el comportamiento negativo del PIB y los 2.586 millones del nuevo programa con el que se pretende frenar el precio de la energía y avanzar en la transición verde en Europa (Redpower EU)- y 84.000 millones de euros en préstamos, por lo que el montante del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (Next Generation EU) ascenderá a 163.820 millones de euros una vez que

se apruebe la adenda.



Cuando se apruebe la adenda en la que trabaja el Gobierno, el montante del plan superará los 163.280 millones de euros

Con el fin de identificar las prioridades sectoriales y los proyectos estratégicos a reforzar con estos nuevos fondos de los que se dispondrán, el Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital envió una carta a finales del pasado mes de julio a los presidentes de las comunidades y ciudades autónomas en la que les emplazaba a presentar

propuestas antes del 15 de septiembre para elaborar dicha adenda. De momento, no ha trascendido la fecha en que el Ejecutivo tiene previsto enviar a Bruselas el documento ampliatorio.

El trabajo por delante es colosal si se tiene en cuenta el ritmo de ejecución. Hasta mediados del mes pasado, el Ejecutivo había autorizado inversiones por **18.826 millones de euros** y se habían comprometido más de 15.350 millones, según los datos aportados el 22 de septiembre por la vicepresidenta Nadia Calviño durante la comparecencia ante la comisión mixta del Congreso.

La titular de Asuntos Económicos y Transformación Digital sostuvo que la ejecución del plan ya ha alcanzado «velocidad de cruceros» tras cifrar en «más de 70.000» los proyectos beneficiados por las convocatorias y licitaciones de servicios y obras puestas en marcha por la Administración General del Estado y las comunidades autónomas, mayoritariamente impulsadas por empresas, entidades locales y centros tecnológicos y de investigación.

INVERSIONES



••••• AUTORIZACIONES 2021
— AUTORIZACIONES 2022

••••• COMPROMISOS 2021
— COMPROMISOS 2022

••••• OBLIGACIONES RECONOCIDAS 2021
— OBLIGACIONES RECONOCIDAS 2022

Fuente: Ministerio de Hacienda y Función Pública. Incluye ayuda financiera.

Evolución de la ejecución del Plan de Recuperación hasta mediados de septiembre.

De acuerdo con los datos contenidos en el proyecto de ley de Presupuestos para 2023, los créditos asignados pendientes de ejecutar a 30 de septiembre sumaban 13.886 millones de euros, de los que 10.664 millones corresponden a la dotación prevista para 2022 (un total de 26.900 millones) y 3.222 millones al remanente del pasado ejercicio.

Más de 31.000 millones ya recibidos

En parte, la tramitación de los fondos Next Generation EU discurrirá en paralelo a la de los **fondos estructurales**. En el marco financiero plurianual 2021-2027, a España le corresponderán 36.682 millones (el 94,5 % procedentes del Feder y el FSE), a los que el Estado tendrá que sumar otros 23.039 millones en concepto de cofinanciación. Ello da una idea del volumen de recursos que, por un programa y otro, tendrán que gestionarse en esta década.

La Comisión Europea ha transferido a España hasta el momento **más de 31.000 millones con cargo al mecanismo de recuperación**. A la prefinanciación de 9.036 millones de euros (el 13 % de la cantidad total asignada) se sumó una primera transferencia de 10.000 millones, recibida a finales de diciembre de 2021 y vinculada al cumplimiento de los hitos y objetivos fijados para el periodo comprendido entre febrero de 2020 y junio de 2021. En julio pasado se hizo efectivo el segundo pago, de 12.000 millones y correspondiente al segundo semestre.

De cumplirse el calendario de desembolso previsto por la Comisión Europea, el próximo envío a España será de 6.000 millones de euros y su recepción estará vinculada al cumplimiento de los 23 hitos y seis objetivos identificados para el primer semestre de este año.

EMPRESAS

El atasco administrativo frena la llegada de los fondos europeos para la rehabilitación de vivienda

La llegada de los fondos europeos de recuperación no está yendo todo lo rápido que debería. Las trabas burocráticas y el salto entre los diferentes niveles de la administración pública [...]





TE PUEDE INTERESAR

- Policía y justicia marroquíes estrechan el cerco sobre el ex ministro Ziane tras su entrevista en El Independiente
- Díaz intenta sacudirse la presión de Podemos para que el PSOE no acepte el veto a Rosell en el CGPJ

LO MÁS VISTO

- 1 España se verá afectada por un "arazón térmico" extraordinariamente cálido que alcanzará los 33 grados
- 2 Una distopía posible: Sofía, heredera a la Corona
- 3 Decenas de jubilados denuncian el embargo ilegal de sus pensiones
- 4 Las Cortes elegirán 12 vocales del CGPJ entre este medio centenar de jueces
- 5 El TSJ de Madrid paraliza de forma urgente la citación de Rajoy en Andorra por la 'Operación Cataluña'
- 6 De la leonera de Benavente al tercer río de Granada, todos los castillos y murallas desconocidas de España

 COMENTAR ()



La Xunta acusa al Gobierno de "confiscar" el 100% de los fondos Next Generation

El titular de Industria, Francisco Conde, ha asegurado que el ejecutivo debería realizar un "cambio de rumbo" para dar una respuesta efectiva a los sectores clave de la economía a través de los Perte, algo que, a su juicio, no se está consiguiendo. Según Conde, la situación en el sector de la automoción es "similar".

Pablo Grandío • original

El titular de Industria, Francisco Conde, ha asegurado que el ejecutivo debería realizar un "cambio de rumbo" para dar una respuesta efectiva a los sectores clave de la economía a través de los Perte, algo que, a su juicio, no se está consiguiendo



Francisco Conde interviene en unas jornadas organizadas por la CEL en Pantón (Lugo).

SANTIAGO DE COMPOSTELA, 24 Oct. (EUROPA PRESS) -

El vicepresidente segundo de la Xunta y responsable del área económica, Francisco Conde, ha insistido en que el Gobierno autonómico **"no puede ejercer" sus competencias en materia de industria al estar "100% confiscados" los fondos Next Generation** por parte del Ejecutivo central, al que ha pedido un "cambio de rumbo" para apoyar a las empresas del naval y de la automoción a través de los Perte.

"Seguimos como estábamos", ha manifestado Conde en referencia a la visita a Vigo del pasado viernes de la ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto, donde avanzó la ampliación de las cuantías del Perte del vehículo eléctrico y anunció la creación de la Alianza del Perte del sector naval.

"La ministra debería pedir disculpas por no concretar los aspectos que reclama el sector naval", ha incidido el número dos del Ejecutivo gallego, que, en declaraciones a los medios este lunes tras participar en unas jornadas en Pantón (Lugo), ha lamentado que después "de siete meses esperando la convocatoria", Maroto no haya "comprometido más fondos" para este plan de apoyo al desarrollo del naval.

Según Conde, la situación en el sector de la automoción es "similar". **"Parece que el Gobierno no tiene tiempo de ponerse a trabajar para buscar una solución para Stellantis",** ha expresado el vicepresidente, en alusión a la fijación del 21 de noviembre como fecha para celebrar una reunión solicitada "hace dos meses".

En este sentido, ha subrayado que, a su juicio, **la ministra "sabe" que la resolución de la**



primera convocatoria del Perte de automoción "no va a dar solución" a los problemas de Stellantis, que precisa de "un nuevo perte" que recoja las necesidades de la planta, algo que en el primero, según Conde, no sucedía.

Para el vicepresidente, la ministra debería tener **"un cambio de actitud" para pasar de "buscar excusas" a alcanzar "concreciones"** toda vez que la Xunta "no puede ejercer sus competencias" en materia de política industrial porque el Gobierno tiene "confiscados" los fondos Next Generation.

Jornadas en Pantón

Francisco Conde **ha realizado estas declaraciones después de intervenir en el cierre de las jornadas organizadas por la Confederación de Empresarios de Lugo (CEL)** en el marco del programa 'Conecta Lugo', que en esta ocasión se centraron en la situación de la comarca de la Ribeira Sacra.

Allí, el vicepresidente ha resaltado que **"la digitalización, la eficiencia energética y la internacionalización son tres de los objetivos estratégicos"** plasmados en la "agenda" de Galicia a través de los presupuestos de 2023, que han iniciado ya su tramitación parlamentaria.

Artículos relacionados

Prohens vuelve a denunciar que los fondos europeos no están llegando a las pymes de Baleares

La presidenta del PP de Balears, Marga Prohens, se ha reunido esta mañana en Ibiza con el presidente de Pyme Baleares, Alfonso Rojo, y una decena de representantes sectoriales de la patronal ibicenca para analizar la situación económica y atender sus demandas. Marga Prohens ha vuelto a denunciar que los fondos europeos Next Generation no están llegando a las pymes de Balears.

original



Marga Prohens con Marí Bosó y Alfonso Rojo.

La presidenta del PP de Balears, **Marga Prohens**, se ha reunido esta mañana en Ibiza con el presidente de Pyme Baleares, **Alfonso Rojo**, y una decena de representantes sectoriales de la patronal ibicenca para analizar la situación económica y atender sus demandas. **Marga Prohens ha vuelto a denunciar que los fondos europeos Next Generation no están llegando a las pymes de Balears.**

Lo ha hecho acompañada del secretario nacional de Industria, Turismo, Comercio y Empresas del PP, **José Vicente Marí Bosó**; el presidente del Consell de Eivissa, **Vicent Marí**, y la consellera, **Maria Fajarnés**.

Ante la falta de agilidad y de transparencia del Govern balear con los fondos europeos, Prohens ha destacado el papel fundamental de la pequeña y mediana empresa en la hora de aplicarlos de manera adecuada para que sean útiles y transformadores para una necesaria modernización.

En la reunión también se ha puesto de manifiesto la burocratización y la lentitud de los trámites administrativos del Govern y se ha destacado el trabajo del Consell de Eivissa con su reglamento de simplificación, hecho que la presidenta ha anunciado que trasladará a todo el territorio balear a partir de mayo.

La vivienda ha sido otro de los puntos debatidos, con la consecuente falta de personal y también el déficit de funcionarios públicos que afectan la calidad de los servicios. Este problema ya no afecta solo a las personas más vulnerables sino que también a las rentas medias y a nuestros jóvenes, ha expuesto Prohens, que ha recordado que este martes celebrará una mesa redonda con el sector inmobiliario donde se hablará de las soluciones que propone el PP en materia de vivienda.

Seguidamente, también ha reiterado la necesidad de una insularidad digna para los funcionarios estatales. Por su parte, **Rojo ha pedido certezas y confianza a las administraciones**

y ha asegurado que cuando las dos partes trabajan juntas todo es mucho más fácil. El mejor escudo social es poder ofrecer lugares de trabajo.

GOBIERNO CORPORATIVO

El 60% de las empresas españolas ha incrementado significativamente sus esfuerzos para ser más sostenible

Según el Informe Europeo de Pagos de Intrum, el 64% de las entidades es consciente de que, si no se toma en serio sus responsabilidades ambientales, perderá clientes rápidamente. Las compañías son, actualmente, uno de los principales agentes de cambio. Esto ha llevado a que la sostenibilidad empresarial, entendida como la capacidad de una entidad para realizar sus actividades teniendo en cuenta los denominados factores ESGs (ambientales, sociales y de gobierno corporativo), tome más relevancia que nunca.

Por admin • original

/COMUNICAE/

Según el Informe Europeo de Pagos de Intrum, el 64% de las entidades es consciente de que, si no se toma en serio sus responsabilidades ambientales, perderá clientes rápidamente

Las compañías son, actualmente, uno de los principales agentes de cambio. Esto ha llevado a que la sostenibilidad empresarial, entendida como la capacidad de una entidad para realizar sus actividades teniendo en cuenta los denominados factores ESGs (ambientales, sociales y de gobierno corporativo), tome más relevancia que nunca. Tanto para hacer crecer al negocio y mejorar su reputación e imagen, como para garantizar su impacto positivo a todos los niveles.

Así lo avala el Informe Europeo de Pagos de Intrum, que refleja que, durante el último año, el 60% de las empresas españolas ha incrementado significativamente sus esfuerzos para ser más sostenible.

Una de las razones de esta mayor implicación es que lo ven como un pilar fundamental para mantener a sus clientes, especialmente en lo que respecta a los criterios ambientales. Según el estudio elaborado por la firma de servicios de gestión de créditos y activos, el 64% de las organizaciones es consciente de que, en caso de no tomarse en serio sus responsabilidades en ámbito medioambiental, perderá clientes rápidamente.

Esta cifra sitúa a España como el país europeo más concienciado sobre la importancia que ahora mismo dan los consumidores y la sociedad a esta cuestión. En concreto, de las 29 regiones analizadas, las organizaciones españolas estarían en el primer puesto, únicamente igualadas con las de Suecia (64%), y ocho puntos por encima de la media europea (56%). En el otro extremo del ranking estarían las búlgaras (44%), las italianas (44%) y las irlandesas (50%).

De hecho, las compañías ya están comprobando cómo la sociedad les reclama un mayor compromiso, ya que el 55% afirma que sus clientes le piden cada vez más que rinda cuentas por su impacto ambiental, siendo consciente de que no comprarán sus productos o servicios si no es responsable con el planeta. Un porcentaje que también estaría muy por encima de la media europea, con un 46% de organizaciones que hacen esta afirmación. Incluso, el 42% del entramado empresarial español cree que, de no mejorar la gestión del impacto del calentamiento global, su negocio podría cerrar en los 10 años siguientes.

Aunque este enfoque sostenible podría parecer simplemente una cuestión de negocio, también está relacionada con la propia concienciación de las empresas. Tal y como muestra el Informe Europeo de Pagos, el 59% de las organizaciones defiende haber adquirido en el último año una mayor sensibilidad ante el riesgo climático y la necesidad de lograr que su negocio sea más resiliente.

Asimismo, el estudio elaborado por Intrum revela que, a pesar del esfuerzo, muchas empresas reconocen que no son tan sostenibles como les gustaría, entre otras cuestiones, por el incremento de impagos por parte de sus clientes: 7 de cada 10 entidades indican que, si recibiesen antes los pagos de sus deudores, invertirían más dinero en mejorar sus resultados en materia de sostenibilidad.

Estos datos reflejan la necesidad de que, en un contexto de incertidumbre económica, sea más importante que nunca que las compañías contribuyan al desarrollo responsable, adoptando una visión más holística de la sostenibilidad y yendo más allá de la compensación de emisiones CO2, la contribución a la sociedad o el impulso de acciones de buen gobierno. Ahora, es necesario que este concepto incluya también las relaciones comerciales, cadenas de suministro, cadenas de valor a clientes y esferas de influencia más amplias.

Notas de prensa en RSS

Neinver obtiene la máxima calificación de 5 estrellas en el índice de sostenibilidad GRESB

Neinver ha conseguido, por tercer año consecutivo, la máxima calificación de 5 estrellas en el índice mundial de sostenibilidad GRESB 2022, marco de referencia en la valoración del desempeño ambiental, social y de gobernanza en el sector inmobiliario. Este resultado le vuelve a situar entre el 20% de las empresas mejor valoradas del sector a nivel global en desempeño ESG.

[original](#)



Neinver ha conseguido, por tercer año consecutivo, la máxima calificación de 5 estrellas en el **índice mundial de sostenibilidad GRESB 2022**, marco de referencia en la valoración del desempeño ambiental, social y de gobernanza en el sector inmobiliario. Este resultado le vuelve a situar entre el 20% de las empresas mejor valoradas del sector a nivel global en desempeño ESG.

El índice GRESB, que evalúa aspectos de máxima relevancia en materia de sostenibilidad para inversores y la industria inmobiliaria, ha analizado el comportamiento ESG de Neinver y los activos de su joint venture con Nuveen Real Estate, que incluye 15 activos (13 outlets y 2 parques comerciales y de ocio) con un valor bruto cercano a 1.500 millones de euros. Neinver ha destacado en aspectos como la gestión de los **indicadores de sostenibilidad** de sus inquilinos, la certificación de todos sus centros en materia de sostenibilidad, y los objetivos ESG para los empleados, mostrando el compromiso de la compañía en todos los niveles.

El operador lleva más de una década integrando los **criterios de sostenibilidad** dentro de su estrategia. Todos sus activos cuentan con la certificación BREEAM, el 87% bajo la calificación de Excelente, y se gestionan bajo la certificación ISO 14001, 50001, 45001 y 9001 desde hace casi una década.

Además, ha logrado su objetivo de certificar todos sus centros con el **estándar internacional de accesibilidad AIS** y continúa trabajando en diferentes iniciativas para cumplir con su objetivo de descarbonización de los activos.

Según Daniel Losantos, consejero delegado de Neinver, *Alcanzar las cinco estrellas en GRESB es, sin duda, una enorme satisfacción para Neinver y significa que la apuesta por el desarrollo y la gestión sostenible de los activos que empezamos hace años era la opción correcta. En el contexto actual, la identificación y mitigación de riesgos ESG es fundamental y herramientas como GRESB ofrecen pautas comunes para las empresas del sector que nos*

ayudan a avanzar en nuestra estrategia y afrontar los retos que tenemos por delante.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

La eurozona agrava su deterioro en octubre y se precipita hacia la recesión

“La recesión parece cada vez más inevitable”, alertan los expertos de S&P Global

ÍNDICE PMI / La inflación y la crisis energética golpean la demanda y castigan a la industria y los servicios. El PIB de la zona euro cae ya a tasas del 0,2%, aunque todo apunta a “un aceleramiento del declive”.

J. Díaz, Madrid

Cada nuevo dato es un paso hacia el abismo de la recesión, hacia el oscuro túnel de otra crisis en el que ya se adentra la economía europea, cuyo deterioro avanza a pasos agigantados a lomos de una inflación desbocada, que en septiembre se aupó hasta el 9,9% en la eurozona, la tasa más alta en la historia de la moneda única, y de una crisis energética que amenaza con un invierno gélido en el Viejo Continente. El PMI compuesto de la zona euro, uno de los indicadores más fiables sobre la futura evolución de la economía, se ha hundido en octubre hasta los 47,1 puntos, un punto por debajo del dato de septiembre (48,1) y su peor registro en 23 meses; esto es, en casi dos años, según el indicador avanzado publicado ayer por S&P Global.

El PMI compuesto encadena así cuatro meses consecutivos por debajo de los 50 puntos, que es la delgada línea roja que separa el crecimiento de la contracción, acelerándose notablemente el deterioro de la actividad en lo que llevamos de octubre. “La economía de la zona euro se deslizó hacia una desaceleración aún más pronunciada al inicio del cuarto trimestre del año y el ritmo de declive fue el más rápido desde abril de 2013 si no se considera el periodo de confinamientos por la pandemia”, alertan los expertos de

S&P Global. De hecho, con los datos disponibles de octubre, la economía del bloque estaría ya en números rojos, arrojando una caída del PIB de la zona euro del 0,2%.

Pero todo escenario es siempre susceptible de empeorar, y los indicadores muestran que esa contracción solo sería el inicio de una pronunciada cuesta abajo. “La demanda se está contrayendo intensamente y las empresas cada vez se inquietan más por los elevados niveles de existencias y ventas más débiles de lo esperado, especialmente a medida que se acerca el invierno”, alerta Chris Williamson, economista jefe de S&P Global Market Intelligence, quien añade que “los riesgos se sesgan hacia un aceleramiento del declive hacia finales de año”. En otras palabras, la economía del euro se hunde cada vez más rápido en el pantano de la contracción, lo que no solo hace muy probable que “la economía de la zona euro se contraiga en el cuarto trimestre dado el panorama de creciente disminución de la actividad total y deterioro de la demanda observado en octubre”, sino que además todo apunta a que “la recesión cada vez parece más inevitable”. Una fase recesiva de “profundidad y duración inciertas” y en la que la UE se encontraría “más al principio que al final”, según admitió ayer el presidente de la Auto-



La industria alemana afronta un invierno muy incierto por la crisis energética.

ridad Bancaria Europea (EBA, por sus siglas en inglés), el español José Manuel Campa.

La industria ha frenado en seco, sumando cinco meses en fuerte desaceleración y el enfriamiento ya se ha contagiado al sector servicios, que concatena tres meses de declive, hasta mínimos de veinte meses. Así, aunque el empleo todavía resiste, su crecimiento pierde fuelle. “lo que refleja un recorte de empleo en algunas firmas” por el exceso de capacidad en relación a las ventas “y una mayor reticencia a la contratación” ante la incertidumbre que encapota

el horizonte. De hecho, las expectativas de los empresarios para los próximos doce meses son las segundas más bajas desde los primeros confinamientos por Covid.

En este contexto, el eslabón más débil de la cadena es, paradójicamente, la que hasta ahora ha sido su gran locomotora económica, Alemania. Su potente industria manufacturera se enfrenta a un invierno incierto en el que el suministro energético no está garantizado y tampoco la llegada de suficientes materias primas o bienes intermedios. En algunos sectores intensivos en

consumo de energía, como el siderúrgico, lo que está en juego es la propia supervivencia de muchas empresas. Con estos mimbres, la economía alemana es la que más rápido se adentra en el túnel que conduce a la recesión. Su PMI compuesto se ha desplomado en octubre hasta los 44,1 puntos, su nivel más bajo desde mayo de 2020 y, si no se tiene en cuenta el bache de la pandemia, habría que remontarse a junio de 2009, en plena tormenta financiera, para encontrar un registro peor. Para mitigar el impacto de la inflación y de una recesión que pa-

rece ineludible (el propio Gobierno germano anticipa una caída del PIB del 0,4% en 2023), el Ejecutivo que lidera Olaf Scholz ha anunciado un macropaquete de ayudas de 200.000 millones de euros que ha levantado ampollas en el resto de Europa, que teme que esa inundación de subsidios provoque una fragmentación del mercado interior europeo.

Y mientras Alemania se asoma al precipicio, Francia, la segunda mayor economía del euro, se estanca, con su PMI compuesto en los 50 puntos ante el freno de la industria, solo parcialmente compensado por “una modesta expansión de la actividad del sector servicios”.

El *flash* del indicador, al ser un avance, no ofrece datos del resto de países europeos, pero S&P Global ya anticipa que “en el resto de la región la actividad total cayó por segundo mes consecutivo, disminuyendo al ritmo más rápido desde enero de 2021, y con excepción del periodo de la pandemia, desde junio de 2013”. En España, el INE, en un gesto insólito en el instituto estadístico, anticipó la semana pasada que la economía española se estancó en el tercer trimestre, con un crecimiento próximo a cero si es que no decrece ligeramente.

Y todo ello en un contexto en el que la abultada inflación prelude más subidas de los tipos de interés por el BCE en los próximos meses, ahondando en el riesgo de una recesión que cada día que pasa parece más insoslayable.

La actividad económica de la zona euro se contrae a mínimos de 2020

Los expertos aseguran que la recesión de la moneda común “es inevitable”

Carlos Asensio MADRID.

Los indicadores económicos no dejan de dar señales de que la economía no está pasando por su mejor momento a nivel mundial. Tal es así que la actividad económica de la zona euro se ha vuelto a contraer por cuarto mes consecutivo en octubre. Esta nueva desaceleración tan pronunciada no se producía desde abril de 2013. Solamente hubo una caída pronunciada durante los meses de confinamiento provocados por la pandemia de la Covid-19.

Tal es así que el índice PMI Flash compuesto de la actividad de la zona euro emitido por S&P global se situó en octubre en 47,1 puntos, frente a los 48,1 de septiembre y se erige como el índice más bajo en 23 meses y está por debajo de los 50 puntos que separan el crecimiento de la contracción.

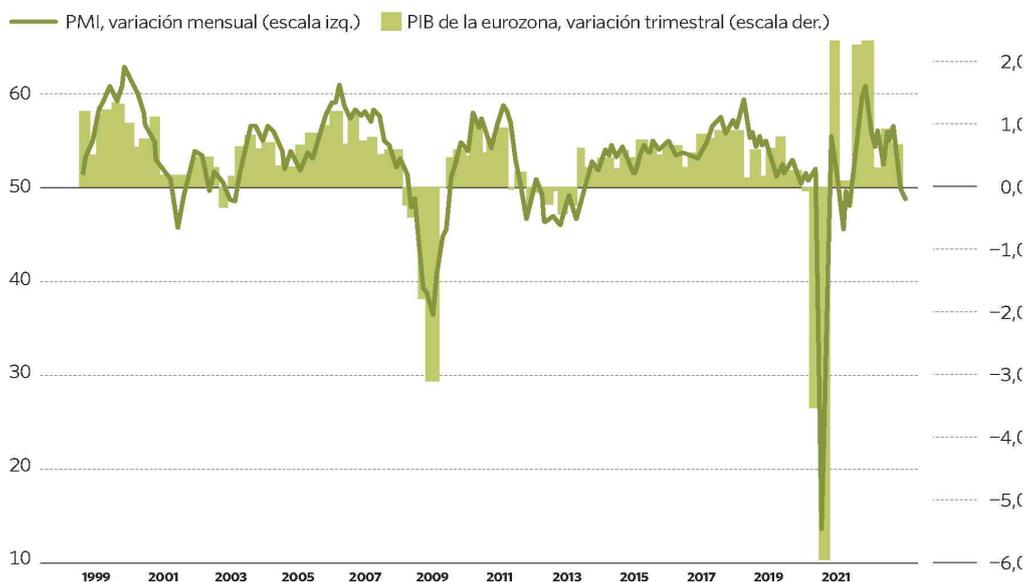
Con estas cifras, el *chief business economist* de S&P, Chris Williamson, asegura que “la recesión de la zona euro parece cada vez más inevitable”. Williamson argumenta sus predicciones debido a que “la creciente disminución de la actividad total y el deterioro de la demanda observado en octubre” parece hacer más que probable, a su juicio, “que la economía se contraiga en el cuarto trimestre”.

En el desglose por sectores, el que menos ha crecido ha sido el manufacturero, que ya encadena cinco meses en picado al mismo ritmo que no se veía desde julio de 2012, con la anterior crisis financiera, arrojando un índice PMI de 44,2 puntos, frente a los 46,3 de septiembre, es decir, el más bajo en 29 meses.

Por su parte, el sector servicios de la zona euro se contrae del 48,8 de septiembre al 48,2, una caída que se repite por tercer mes consecutivo y se contrajo en una magnitud que no se veía desde mayo de 2013

Índice PMI S&P Global de la zona euro

Comparativa entre el PMI compuesto de la eurozona y el PIB de la región.



Fuente: S&P Global y Eurostat.

elEconomista

(salvo en los confinamientos por la pandemia).

Las caídas más pronunciadas se observaron en el subsector químico, también en el plástico y de re-

ursos básicos, por lo que se refleja la alta dependencia energética que tienen, mientras que el crecimiento estuvo limitado a las firmas tecnológicas, de servicios, indus-

triales, farmacéuticas y de biotecnología.

Por países, Alemania vuelve a estar en el foco, ya que es la que ha registrado la contracción más fuerte. Esto se debe a que el sector manufacturero y de servicios “tuvieron una importante y acelerada caída de la actividad”. Al mismo tiempo que Francia vio parada su actividad total, con una modesta expansión de la actividad de los servicios que contrarrestó el marcado declive en el sector de la manufactura.

En el caso del empleo en la eurozona, este repuntó ligeramente en octubre, aunque ha sido el tercero más bajo observado en el último año y medio, lo que refleja una mayor reticencia en la contratación.

Expectativas débiles para el próximo año en la actividad comercial

El nivel de expectativas para los próximos 12 meses en la actividad comercial sigue siendo débil y se sitúa en su nivel más bajo desde que hubo los primeros confinamientos a causa del Covid-19, una confianza que, según reza el informe de S&P Global, “es especialmente baja en el sector manufacturero y en particular en Alemania”. Chris Williamson achaca este problema al “creciente coste de la energía” y al “creciente costo de la vida”, ambos principales causantes de la desaceleración económica de la zona euro.

La EBA avisa del “debilitamiento” en activos de la banca

La morosidad repunta en España y rompe con seis meses de caídas

elEconomista.es MADRID.

La banca comienza a mostrar indicios de deterioros por culpa de la situación creada con la combinación de la inflación, subida de tipos y el frenazo económico. Así lo ad-

virtió ayer el presidente de la Autoridad Bancaria Europea (EBA, por sus siglas en inglés), José Manuel Campa, durante una comparecencia en el Parlamento donde alertó sobre las “primeras señales” que apuntan a un “debilitamiento” de sus activos y avisó de que la Unión Europea (UE) se encuentra “más al principio que al final” de una recesión de “profundidad y duración inciertas”.

Campa comparecía ante los eu-

rodiputados de la Comisión de Asuntos Económicos y valoró como “buenas noticias” la “resiliencia” de la banca europea gracias a su posición de capital y de liquidez, superior a lo exigido por ley.

Frente a esta fortaleza avisó de las “malas noticias” que se derivan de un entorno macroeconómico “cada vez más deteriorado”, de una inflación más elevada y persistente y de las subidas de tipos adoptadas por el Banco Central Europeo (BCE).

“Vemos las primeras señales de un debilitamiento de la calidad de los activos, las condiciones de financiación están empeorando y la volatilidad continúa”, apuntó, según *Efe*. Campa, que se mostró escéptico sobre la idea de que las entidades vayan a mejorar su rentabilidad por la subida de tipos dado el escenario macrofinanciero que se avecina, expuso que la EBA vigilará de cerca a sector y en 2023 efectuará un nuevo test de estrés.

Sus palabras coinciden con la publicación en España de los datos de morosidad bancaria correspondientes al mes de agosto, cuando la tasa subió desde el 3,85% al 3,86%. Se trata de un pequeño repunte pero rompe la racha de seis meses a la baja. El alza tiene componente técnico porque la cartera crediticia bajó desde los 1,233 a 1,225 billones, mientras que el saldo de dudosos apenas se redujo en 200 millones y quedó en 47.237 millones.

La inflación es el invitado no deseado en el año récord de los matrimonios

El coste medio de las celebraciones sube un 4%, hasta los 21.400 euros El sector prevé que este año se superen los 165.578 enlaces de 2019

Eduardo Lobillo • original

Con toda la ilusión del mundo por casarse, pero mirando muy de cerca el presupuesto de una ceremonia que no para de subir por culpa de un invitado con el que no se contaba, la inflación. Esta es la situación a la que se enfrentan los proveedores de bodas y las parejas en este 2022, un año que promete ser récord en cuanto al número de enlaces.

No hay todavía cifras oficiales, pero todos confían en superar los 147.823 matrimonios que según el Instituto Nacional de Estadística se produjeron en 2021, y que ya superaron en un 60% las bodas de 2020, [un periodo fuertemente afectado por las restricciones de la pandemia](#).

José Melo, vicepresidente de ventas para Europa de Bodas.net, estima que este año el número de enlaces aumentará un 20% frente a los 165.578 de 2019. Y si antes fue el Covid el que arruinó muchos planes, la inflación promete ser ahora un convidado incómodo que va a tirar hacia abajo de los servicios que se contraten. El impacto ya se nota al comparar los datos de dos informes que analizan el coste medio de organizar una boda. Así, si en 2021 este ascendía a 20.500 euros (estudio de Bodas.net en colaboración con Esade Business School y Google), en 2022 se ha incrementado en 900 euros, un 4,3% más, hasta los 21.400 euros (análisis de la plataforma ProntoPro.es).

A esta cantidad hay que añadir la diferencia entre la inflación con la que se cerró 2021, un 6,5%, con la que prevé el Banco de España para el final de este año, un 8,7%. Esos 2,2 puntos extras son unos 470 euros más que mermarán el poder adquisitivo de los contrayentes y, por extensión, sus planes en cuanto al número de invitados, elección del menú, luna de miel, etc.

Con todo, la industria y las parejas se las prometen felices. Los primeros porque van a superar probablemente los 3.400 millones de ingresos alcanzados en 2019. Y los segundos, porque van a poder organizar su boda sin ningún tipo de [restricción sanitaria](#).

Ambos se encontrarán a partir de este viernes y hasta el próximo domingo en la 22ª edición de 1001 Bodas, salón de productos y servicios para celebraciones, que organiza Ifema Madrid con un lema tan optimista y efusivo como Ilusión por celebrar.

Una buena oportunidad para conocer las últimas novedades y tendencias que más de 150 marcas mostrarán a los visitantes en moda nupcial, viajes, flores o *catering*.

Propuestas

El salón refleja la complejidad de unas celebraciones antaño más sencillas. Clases con coreógrafos profesionales para organizar bailes y flashmobs, papel sostenible para las invitaciones que en vez de tirar se puede plantar, reportajes con foto, vídeo y uso de drones, destinos exóticos y otros más cercanos para las despedidas de solteros, y hasta la posibilidad de hacer un seguimiento a la pareja durante su vida de casados.



Desfile de vestidos de novia celebrado en la anterior edición de 1001 Bodas.

¿Qué implica que el banco alargue el plazo de la hipoteca para aliviar los pagos?

Rebajar la cuota alivia la carga financiera inmediatamente, pero pagar el préstamo durante más tiempo supone acabar abonando más intereses

original

Los bancos están abiertos a **alargar el plazo de las hipotecas** para ayudar a los hogares vulnerables con problemas para afrontar el pago de sus cuotas ante la acelerada subida de los tipos de interés y de la inflación. En concreto, la medida, que aún no está cerrada y será un anexo al Código de Buenas Prácticas, se aplicaría en aquellos casos en que las hipotecas variables ligadas al euríbor y firmadas a partir de 2012 **se encarezcan al menos un 30% tras la revisión, y siempre que los ingresos del domicilio no superen los 24.318 euros al año**. Otro requisito es que el crédito consuma al menos el 40% de los ingresos de la familia, lo que se considera un nivel de alto endeudamiento (superior al 30-33% recomendable).

El borrador del protocolo, temporal y al que se podrán adherir las entidades de manera voluntaria, **contempla extender el plazo de amortización de los préstamos en hasta cinco años**, siempre que no se superen los 40 años desde la fecha de concesión inicial.

Pero, ¿qué implica ampliar el periodo de amortización de una hipoteca? Prolongar el plazo, por ejemplo de 25 a 30 años, **supone rebajar el importe de la cuota mensual**. Así, la carga financiera se vería inmediatamente reducida. Sin embargo, al aumentar el número de años y pagar durante más tiempo el préstamo, a la larga, **se acaban abonando más intereses**. Es decir, supone incrementar la deuda de los consumidores.

El fulgurante alza del euríbor ha provocado un encarecimiento histórico en los préstamos en revisión. La media provisional del índice de referencia ya supera el 2,5% en octubre tras alcanzar en tasa diaria niveles que no se veían desde comienzos de enero de 2009 (el 2,7%). Así, quienes tengan que revisar en los próximos meses pasarán de un euríbor cercano al -0,5% a uno que, según los expertos, puede alcanzar el 3%. Una hipoteca de 180.000 euros a 25 años con un diferencial del 1% sobre el euríbor y revisión anual pasará de pagar una letra de 640 euros al mes a 911 euros, lo que equivale a 3.250 euros al año. Con un tipo de interés efectivo del 3,5%, los **intereses globales** ascienden a 90.336 euros. Si el periodo se alarga a 30 años, el total de intereses superaría los 110.000 euros.

Es decir, una vez acordada la ampliación del plazo de la hipoteca, y hasta su vencimiento final, el principal pendiente del préstamo continuará amortizándose mediante las nuevas cuotas periódicas, ajustadas al nuevo plazo, y seguirá devengando el interés que corresponda. En cualquier caso, la cuota resultante de la novación no será inferior a la última existente antes de la revisión del tipo de interés variable.

Cambiar el plazo de la hipoteca supone negociar una modificación de las condiciones con el banco, lo que se conoce como **novación**. Las escrituras de formalización de las novaciones de hipotecas al amparo del real decreto pendiente de aprobación quedarán exentas del pago del impuesto de actos jurídicos documentados. Los derechos arancelarios notariales y registrales derivados de la firma e inscripción de estas medidas de alivio correrán a cargo del banco, pero se bonificarán en un 50%.

"Pan para hoy y hambre para mañana", según Asufin

Asufin ha planteado a la Autoridad Bancaria Europea (EBA, por sus siglas en inglés) una serie de propuestas, entre las que se incluye facilitar el cambio de hipoteca variable a fija o plantear la posibilidad de moratorias a coste cero.

La asociación considera que alargar el plazo de las hipotecas, con carencia o moratoria temporal de intereses, es "pan para hoy y hambre para mañana", ya que los intereses que no se cobren durante el periodo de tiempo estipulado -ya sean 6, 12 o 24 meses- "se diferirán en el resto del mismo y terminarán engordando las cuotas restantes".

En cambio, sí valora de forma positiva la congelación de las hipotecas, como propuso CaixaBank. La mayor entidad del país por volumen de activos planteó congelar las cuotas durante 12 meses. Lo consideran un ofrecimiento "razonable" de los bancos que beneficiará a las familias al no sufrir una revisión de cuotas durante el próximo año.

Por su parte, Adicae propone que sea la banca la que asuma el coste en intereses que supone ampliar los plazos hipotecarios.

Cambio de hipoteca variable a fija

Al margen de las medidas que ultima el Gobierno para ayudar a las familias más vulnerables, surge en muchos la duda de si será conveniente cambiar una hipoteca variable a un tipo fijo. En los últimos años, las entidades españolas mejoraron su oferta de hipotecas a tipo fijo y si en febrero de 2012 no llegaban ni al 6%, una década después suponían casi el 77% de las nuevas hipotecas. Sin embargo, con la subida de los tipos de interés, **las entidades están encareciendo súbitamente los tipos fijo y apenas quedan ofertas que bajen del 3% TAE.**

El Banco de España, en el portal del cliente bancario, recomienda echar cuentas antes de tomar la decisión de pasar una hipoteca de tipo variable a fijo, compatible con modificar el plazo del préstamo.

El principal escollo en este caso es que la oferta nueva se ha endurecido y cuesta encontrar ya una hipoteca a tipo fijo por debajo del 3,5% TAE; no obstante, la mayoría de entidades bonifica el préstamo si el cliente amplía su vinculación, ya sea con la contratación de seguros de vida, hogar, fondos o planes de pensiones.

Algunos bancos, para hacer más llevadero el cambio de una hipoteca variable a una fija, están desempolvado para sus clientes ofertas a tipo mixto, con un interés cerrado en los primeros años, como forma de blindar al cliente del repunte del euríbor, y luego un periodo más largo a tipo variable, explican a EFE fuentes financieras.



El Ibex avanza un 1,8% en el arranque de la semana de Lagarde El selectivo no logra recuperar los 7.700 puntos al cierre

original

Las Bolsas europeas, que estrenaron la sesión con alzas, han soltado el acelerador al cierre de la jornada. El **Ibex 35** ha sumado al cierre un 1,79%, lo que le ha impedido conquistar los 7.700 puntos. El viernes cerró por debajo de los 7.600. Y todo pese a que hoy los datos macroeconómicos que se han conocido no han sido muy buenos. A primera hora se publicó que **la actividad del sector privado en la eurozona se ha contraído** durante cuatro meses consecutivos, reforzando las expectativas de recesión.

Dentro del Ibex, los mayores avances son para PharmaMar, Rovi y BBVA, que se han anotado un 4,10%, 4,08% y 3,79%, respectivamente. En el lado negativo, IAG ha restado un 0,46%, seguido por Indra y ArcelorMittal, que se han dejado un 0,4% y 0,32%.

El signo positivo también está presente en el **resto de plazas europeas** con avances similares a los del selectivo español. El Dax repunta un 1,75% mientras que el Cac avanza un 1,9% y el Ftse 100 sube un 0,61%, el que menos.

Hoy, **los precios del gas en Europa han tocado su nivel más bajo en 133 días**, hasta perforar los 100 euros el megavatio hora (MWh). La bajada prolongada del índice TTF desde su récord histórico de 346 euros/MWh a finales de marzo da un respiro a las administraciones, compañías y consumidores.

IBEX 35 7.680,50 1,79%

Petroleo Brent 93,490 0,247%

Aunque la semana viene cargada de importantes referencias macroeconómicas y de un aluvión de resultados empresariales, la cita más relevante de los próximos días es, sin duda, **la reunión que el BCE celebra el próximo jueves**. Las previsiones del mercado apuntan a una subida de tipos de 75 puntos básicos, hasta un 2,00% (niveles de 2009), también se especula con la posibilidad de cambios en los préstamos a largo plazo a las entidades financieras (TLTRO), con el objetivo de drenar una mayor cantidad de liquidez.

"La reunión del BCE se enmarca en un contexto en el que el dato final de la inflación de septiembre en la Eurozona confirmó la pasada semana un nuevo repunte de 0,7%, hasta un 9,9% interanual, ligeramente por debajo de su primera lectura (-0,1%)", explican desde Singular Bank.

Los inversores han estado muy pendientes de Reino Unido. La **libra** sube un 0,15% frente al dólar después de que se conociera que Rishi Sunak, ex titular de Economía, será el nuevo primer ministro en sustitución de Liz Truss. La moneda británica cotiza hoy a 1,136 dólares, después de registrar descensos en los últimos días por la incertidumbre política en Reino Unido.

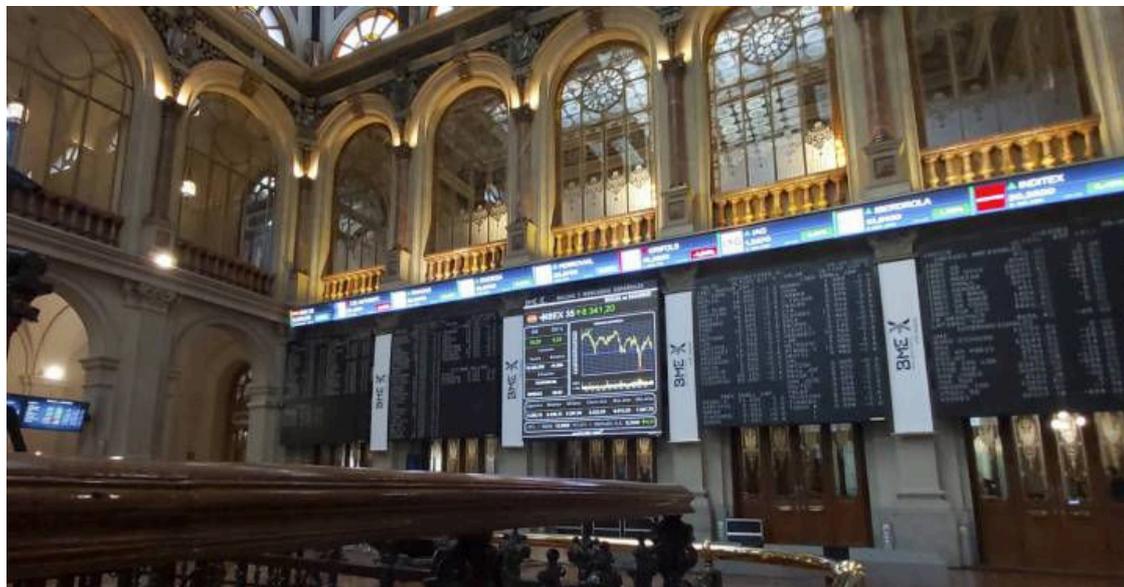
Además, y a finales de semana, se darán a conocer las primeras estimaciones del **PIB del tercer trimestre de EE UU** y de algunas de las principales economías de la Eurozona, variables que apuntan a una fuerte aceleración del crecimiento en EE UU, tras dos trimestres consecutivos de contracción intertrimestral, y a una fuerte desaceleración del ritmo de crecimiento en las principales economías de la Eurozona, especialmente en Alemania, donde es posible que se haya contraído la economía en el trimestre analizado.

Igualmente, y a finales de semana, se publicarán en algunas de las grandes economías de la Eurozona las lecturas preliminares del IPC de octubre, lecturas que esperamos que muestren cómo esta variable, por el momento, no da síntoma alguno de estar comenzando a moderarse.

A nivel empresarial, llega una **semana grande en cuanto a resultados** se refiere tanto en España y Europa como en EE UU. En el mercado español, Santander, BBVA, CaixaBank, Iberdrola, Acerinox, Airbus, Atresmedia, Sabadell, Enagás, IAG, Mapfre, PharmaMar, Repsol y

Fluidra serán algunas de las que publiquen en las próximas cinco jornadas.

En el mercado de **materias primas**, el petróleo cede las ganancias iniciales tras los datos débiles sobre la demanda china. El Brent retrocede un 1%, hasta los 90,34 dólares el barril mientras que el crudo estadounidense cae un 1,2%, a 83,8 dólares.



BBVA Research rebaja el crecimiento del consumo al 1% en 2022 y al 0,9% en 2023 por el mayor coste de la vida

El alza de los tipos de interés por parte del BCE podría restar cerca de 2,2 puntos al avance del consumo de las familias el próximo año. BBVA Research ha revisado a la baja el crecimiento del consumo privado en España hasta el 1% en 2022, nueve décimas menos de lo previsto, y hasta el 0,9% en 2023, lo que supone 1,5 puntos menos de lo estimado anteriormente, según recoge en su informe Situación Consumo del segundo semestre.

By Agencias • [original](#)

El alza de los tipos de interés por parte del BCE podría restar cerca de 2,2 puntos al avance del consumo de las familias el próximo año

MADRID, 24 (EUROPA PRESS)

BBVA Research ha revisado a la baja el crecimiento del consumo privado en España hasta el 1% en 2022, nueve décimas menos de lo previsto, y hasta el 0,9% en 2023, lo que supone 1,5 puntos menos de lo estimado anteriormente, según recoge en su informe Situación Consumo del segundo semestre.

Las principales causas de esta rebaja en el crecimiento del consumo de las familias españolas se encuentran en el repunte de la inflación, el descenso de la renta y de la riqueza financiera real, el encarecimiento de la financiación, así como el aumento de la incertidumbre, según explica el servicio de estudios de BBVA.

La entidad señala que la pérdida de confianza de los hogares españoles seguirá reduciendo el consumo privado durante buena parte de 2023, aunque la magnitud del efecto sea cada vez menor. Aún así, estima que el gasto real de los hogares a finales del próximo año se encontraría todavía un 5% por debajo de los niveles prepandemia.

BBVA Research apunta que el aumento de la inflación ha llevado al Banco Central Europeo (BCE) a adelantar las subidas de los tipos de interés, lo que podría comenzar a impactar de manera negativa en el consumo privado ya en este cuarto trimestre. De hecho, el incremento de los tipos de interés por parte del BCE podría restar, según sus cálculos, alrededor de 2,2 puntos al avance del consumo privado en 2023.

Asimismo, el servicio de estudios de BBVA señala que la incertidumbre por la guerra en Ucrania está contribuyendo a reducir la intención de los hogares de realizar compras importantes y demorando, por tanto, la toma de decisiones de consumo de bienes duraderos, como los automóviles.

El deterioro en el consumo que emana de dichos factores podría ser acotado si los hogares españoles comienzan a utilizar el ahorro que han acumulado desde comienzos de 2020, señala el informe.

Según estimaciones de BBVA Research, el exceso de ahorro acumulado por las familias durante los dos últimos años asciende a 130.000 millones de euros. Si los hogares gastasen esos ahorros durante los próximos dos años al mismo ritmo al que lo acumularon, el consumo privado podría crecer casi tres puntos adicionales de aquí a 2024.

CAEN LAS VENTAS DE COCHES

Uno de los factores que está contribuyendo a la reducción del consumo es la disminución de las compras de automóviles, que han bajado, en el caso de los turismos, un 7,4% hasta septiembre con respecto al mismo periodo de 2021, y un 37,8% en comparación con los primeros nueve meses de 2019, antes de la pandemia.

La reducción interanual de este año es menor que la que ha sufrido de media la Unión Europea (-9,9%), pero la distancia a los registros obtenidos antes de la pandemia sitúan a España a la cola de Europa, junto con Austria, Lituania y Dinamarca, señala el informe.

Este descenso se explica, principalmente, por la escasez de vehículos debido a los problemas de abastecimiento de insumos y los cuellos de botella en el sector, el deterioro de la capacidad de compra de hogares y empresas y el encarecimiento de los carburantes, apunta BBVA Research.

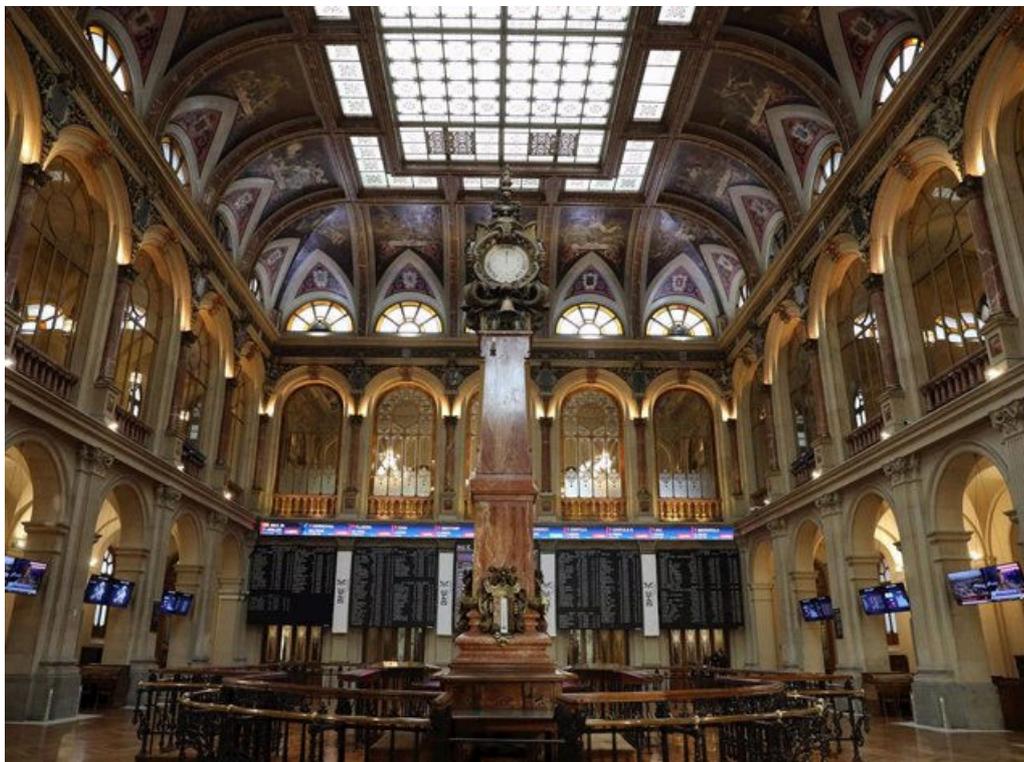
En este contexto, el servicio de estudios de la entidad prevé que las matriculaciones de turismos oscilen entre las 820.000 y las 870.000 unidades en 2022.

De cara a 2023, estima que, a pesar del deterioro económico, las ventas de automóviles se verán impulsadas por la absorción de una parte no satisfecha de la demanda acumulada desde 2020, la reducción del precio relativo del combustible y el avance en la penetración del vehículo eléctrico, de forma que las matriculaciones de turismos se situarán entre las 920.000 y 1.050.000 unidades.



El Ibex 35 se impulsa un 1,79% y se queda a las puertas de los 7.700 enteros

original



MADRID, 24 Oct. (EUROPA PRESS) -

El Ibex 35 se ha impulsado un 1,79% en la sesión de este lunes, lo que le ha llevado a situarse en los 7.680,5 enteros, al inicio de una semana marcada por la reunión del Consejo de Gobierno del Banco Central Europeo (BCE), en la que se espera una nueva subida de tipos de interés.

Esta semana también se publicarán nuevos datos económicos como el PIB del tercer trimestre y la inflación del mes de octubre en Alemania, la confianza del consumidor y el PIB del tercer trimestre en Estados Unidos.

En el plano empresarial, está previsto que Enagás, Iberdrola, Santander, Aena, PharmaMar, Repsol, Ferrovial, Sabadell, Acerinox, BBVA, CaixaBank, IAG y Mapfre den a conocer sus resultados.

Este lunes se ha publicado que el producto interior bruto (PIB) de China registró un crecimiento del 3,9% en el tercer trimestre respecto del mismo periodo del año anterior, así como también en relación con el segundo trimestre del año.

También en China, sus principales índices han registrado caídas tras la finalización del Congreso del Partido Comunista, que se ha saldado con el afianzamiento del actual líder, Xi Jinping.

En Reino Unido, el Partido Conservador ha confirmado que el exministro de Finanzas Rishi Sunak, principal favorito a suceder a Liz Truss, será el nuevo líder de la formación después de que la exministra de Defensa Penny Mordaunt anunciara su salida de la carrera para hacerse con el liderazgo, tras no hacerse con los apoyos necesarios.

El director de calificaciones de sector pública y deuda soberana de Scope Rating, Eiko Sievert, ha afirmado que la victoria de Sunak "debería subrayar el compromiso del nuevo

gobierno del Reino Unido de estabilizar las finanzas públicas, contribuyendo así a tranquilizar a los mercados sacudidos por el 'mini presupuesto' de hace un mes".

Sin embargo, el nuevo líder tendrá que tomar decisiones "inusualmente difíciles" como primer ministro. "Su Gobierno tiene pocas opciones fáciles, dado el difícil contexto macroeconómico agravado por el lastre del Brexit", añade Sievert.

En este escenario, las mayores subidas en el Ibex 35 las han registrado PharmaMar (+4,10%), Rovi (+4,08%), BBVA (+3,79%), Solaria (+3,63%), Fluidra (+2,93%), Endesa (+2,92%), Inditex (+2,74%) y Acciona (+2,71).

Por el contrario, solo han cerrado en 'rojo' IAG (-0,46%), Indra (-0,40%), ArcelorMittal (-0,32%), Grifols (-0,20%) y Enagás (-0,16%).

El resto de bolsas europeas también han cerrado con avances. En concreto, Londres ha avanzado un 0,63%, París, un 1,59%, Fráncfort, un 1,79%, y Milán, un 1,93%.

Asimismo, el barril de petróleo de calidad Brent, referencia para el Viejo Continente, se situaba en un precio de 92,93 dólares, con un descenso del 0,62%, mientras que el Texas se situaba en los 84,38 dólares, con una caída del 0,85%.

Por último, la cotización del euro frente al dólar se colocaba en 0,9873 'billetes verdes', mientras que la prima de riesgo española se situaba en 111 puntos básicos, con el interés exigido al bono a diez años en el 3,408%.

Señal Forex del EUR/USD: El Euro se Enfrenta a un Reto Clave para Alcanzar la Paridad

El precio del EUR/USD se recuperó el viernes tras caer a un mínimo semanal de 0.9706. Compre el par EUR/USD y establezca una toma de ganancias en 1.000. Establezca un tope de venta en 0.9800 y una toma de ganancias en 0.9700. El Precio del EUR/USD Siguió recuperándose mientras los inversores se centraban en la próxima decisión sobre las tasas de interés del Banco Central Europeo (BCE).

original

El precio del EUR/USD se recuperó el viernes tras caer a un mínimo semanal de 0.9706.

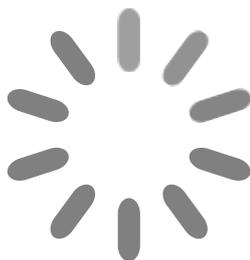
Visión Alcista (Bullish)

- Compre el par EUR/USD y establezca una toma de ganancias en 1.000.
- Agregue un tope de pérdida (stop-loss) en 0.9750.
- Plazo: 1-2 días.

Visión Bajista (Bearish)

- Establezca un tope de venta en 0.9800 y una toma de ganancias en 0.9700.
- Añadir un tope de pérdida (stop-loss) en 0.9900.

Anuncio



El Precio del EUR/USD Siguió recuperándose mientras los inversores se centraban en la próxima decisión sobre las tasas de interés del Banco Central Europeo (BCE). Subió hasta un máximo de 0.9860, que fue el nivel más alto desde el martes de la semana pasada

El Dólar Estadounidense Retrocede

El [par de divisas EUR/USD](#) logró su primera ganancia semanal en tres semanas, mientras el Dólar estadounidense retrocedía. El índice del Dólar estadounidense, que mide el comportamiento de la divisa frente a una cesta de monedas, **cayó hasta unos \$112, cifra significativamente inferior a los máximos de este mes, que superaban los \$115.**

El USD retrocedió tras la publicación en EE.UU. de datos relativamente débiles sobre permisos de construcción, inicios de viviendas y ventas de viviendas nuevas. También bajó cuando las acciones estadounidenses se recuperaron y el índice de volatilidad CBOE (VIX) retrocedió.

La atención se centra ahora en la próxima decisión sobre las tasas de interés del Banco Central Europeo (BCE), prevista para el jueves de esta semana. Los analistas esperan que el banco suba las [tasas de interés](#) en otros 75 puntos básicos en un intento de luchar contra la creciente inflación.

Los datos publicados la semana pasada mostraron que el índice de precios al consumo (IPC) general subió al 10.9% en septiembre, el nivel más alto desde que Eurostat empezó a publicar datos. La inflación subyacente también siguió aumentando, ya que el costo de la mayoría de los artículos se mantuvo en un nivel elevado.

Mientras tanto, **los líderes europeos anunciaron un importante paquete de medidas para ayudar a las pequeñas y medianas empresas a hacer frente a la inflación**. Destinarán unos **40 billones de euros a apoyar a las empresas de la región**. El domingo, Giorgia Meloni se convirtió en la nueva primera ministra italiana, tomando oficialmente el relevo de Mario Draghi.

Los datos económicos clave del lunes serán **las cifras del PMI manufacturero y de servicios de S&P Global**. En EE.UU., los analistas esperan que los datos muestren que el PMI de servicios cayó de 49.3 en septiembre a 49.2 en octubre.

Esperan que el PMI manufacturero caiga ligeramente hasta 51. Por otro lado, en Europa, los analistas esperan que el PMI de servicios caiga a 48.2. Una cifra de PMI igual o inferior a 50 es una señal de que un sector se está contrayendo.

Anuncio

Pronóstico del EUR/USD

El precio del EUR/USD se recuperó el viernes tras caer a un mínimo semanal de 0.9706. Se ha movido por encima de la línea de tendencia ascendente mostrada en verde, mientras que el precio actual es importante ya que fue su nivel más bajo el 6 de septiembre. **El precio también está ligeramente por debajo de la parte superior de las Bandas de Bollinger**, mientras que el **Índice de Fuerza Relativa (RSI)** se ha movido por encima del punto neutral.

Por lo tanto, es probable que el par siga subiendo, **ya que los toros se dirigen al punto de resistencia clave de la paridad, antes de la decisión del BCE y de los datos de la confianza del consumidor en EE.UU.** Esto se confirmará si supera la resistencia de 0.9870.



Señal Forex del EUR/USD

¿Preparado para operar con nuestras **señales diarias de Forex**? A continuación, le presentamos una lista de **algunas de las mejores plataformas de trading de Forex** con las que puede operar

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

La Chine face au risque d'une croissance molle

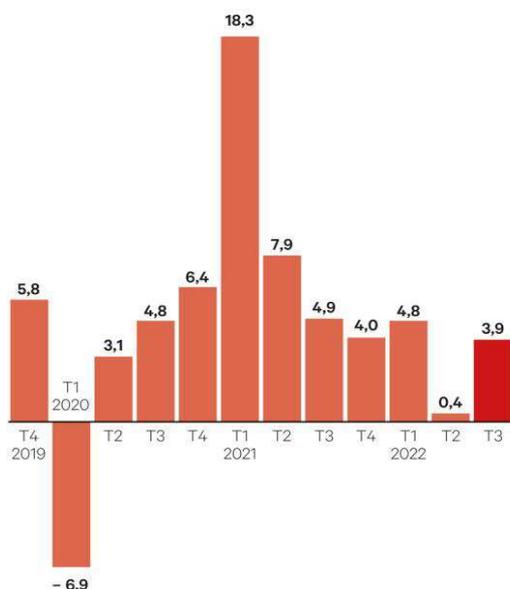


Noël Celis/AFP

ÉCONOMIE La Chine a annoncé un rebond de 3,9 % de sa croissance au troisième trimestre, dépassant les attentes des économistes. Le PIB reste néanmoins bien inférieur à l'objectif annuel de 5,5 % fixé par le gouvernement en mars dernier. Il a d'ailleurs été sanctionné sur les marchés : au lendemain du troisième sacre de Xi Jinping à la tête du pays, la Bourse de Hong Kong s'est effondrée de plus de 6 % lundi, et celle de Shanghai de 2 %. // **PAGE 7**

L'économie chinoise rebondit

Variation annuelle du PIB, en %



* LES ÉCHOS • / SOURCES : BLOOMBERG, NATIONAL BUREAU OF STATISTICS OF CHINA / PHOTO : AFP

La Chine face au spectre d'une croissance molle

ASIE

Le rebond du PIB au troisième trimestre ne suffit pas à rassurer les investisseurs sur les perspectives de croissance de la Chine.

Frédéric Schaeffer

@fr_schaeffer

— Correspondant à Shanghai

Les investisseurs n'ont pas applaudi à l'unisson comme les quelque 2.300 délégués chinois du Parti communiste chinois (PCC) réunis à Pékin pour le XX^e Congrès. Au lendemain du troisième sacre de Xi Jinping à la tête de la Chine, la Bourse de Hong Kong s'est effondrée de plus de 6% lundi, tandis que la Bourse de Shanghai s'est repliée de 2%.

Le matin même, le Bureau de la statistique chinoise avait pourtant annoncé un rebond de 3,9% du PIB au troisième trimestre par rapport aux trois mois précédents, dépassant les attentes des économistes. Ce chiffre, attendu initialement mardi dernier, a été annoncé après la clôture du XX^e congrès du PCC,

sans aucune annonce préalable ni conférence de presse, contrairement à l'usage. « L'économie présente des signes de reprise », s'est félicité un haut responsable de l'instance officielle dans un communiqué. Des propos qui n'ont pas convaincu les analystes...

Le rebond du PIB de cet été est à comparer à un printemps particulièrement mauvais pour l'économie chinoise, marqué par de nombreux confinements dans le pays, dont le très strict verrouillage de Shanghai, la capitale économique du pays, durant deux mois. Même supérieure aux attentes, la croissance reste bien inférieure à l'objectif annuel de 5,5% fixé par le gouvernement en mars dernier. Si celui-ci est depuis longtemps hors d'atteinte, imaginer la croissance chinoise atteindre seulement les 4% en moyenne en 2022 paraît également impossible : cela nécessiterait un bond de plus de 6% de l'activité au dernier trimestre ! Barclays table désormais sur une croissance moyenne de 3,3% cette année, UBS de 3,2%, Société Générale de 3,5%, ANZ de 3% pour 2022. Du jamais-vu depuis plus de trois décennies.

Le troisième trimestre n'a pas suffi à rassurer les investisseurs sur

les perspectives du géant asiatique. La Chine est aux prises avec une crise immobilière et des contrôles et confinements stricts liés à la politique « zéro Covid », qui ont largement freiné la propagation du virus mais également paralysé l'activité des entreprises et les dépenses de consommateurs. « Malgré la grande surprise du PIB au troisième trimestre, les données de septembre suggèrent des fondamentaux inquiétants : un net ralentissement des ventes au détail, une contraction à deux chiffres des indicateurs d'activité immobilière et un ralentissement des exportations », pointent les économistes de Barclays.

Pas d'assouplissement à terme du « zéro Covid »

Mais l'inquiétude va au-delà. « Les perspectives économiques restent sombres », souligne l'analyste Julian Evans-Pritchard, du cabinet Capital Economics. Douchant tout espoir de retour à la normale, le président Xi Jinping a réaffirmé lors du Congrès du Parti communiste le bien-fondé de sa politique « zéro Covid » malgré son impact sur l'activité et l'emploi. La perspective que la Chine accepte de vivre avec le virus est sans cesse repoussée. « Le meilleur scénario est

que le gouvernement accélère la préparation d'une sortie de la politique « zéro Covid » au deuxième semestre 2023 », estime désormais Wei Yao, économiste à la Société générale. « Nous ne nous attendons à aucun assouplissement significatif avant 2024 », anticipe même Julian Evans-Pritchard, pour qui les restrictions sanitaires continueront donc de peser sur l'activité et « de nouveaux verrouillages à grande échelle ne peuvent être exclus ».

Xi Jinping se montre surtout préoccupé par les enjeux de « sécurité ».

La croissance économique n'est plus le seul objectif clé en soi.

Au-delà de la politique « zéro Covid », la crise que traverse le secteur immobilier chinois freine de nombreux pans d'activité et mine la confiance des ménages. « Malgré les mesures locales d'assouplissement ces derniers mois, le marché immo-

bilier des villes moyennes est toujours confronté à de forts vents contraires », observent les analystes de Goldman Sachs. Les défis conjoncturels viennent s'ajouter aux défis structurels de l'économie chinoise (vieillesse, inégalité, endettement, etc.), poussant certains économistes à s'interroger sur un scénario de stagnation « à la japonaise » qui menace la Chine.

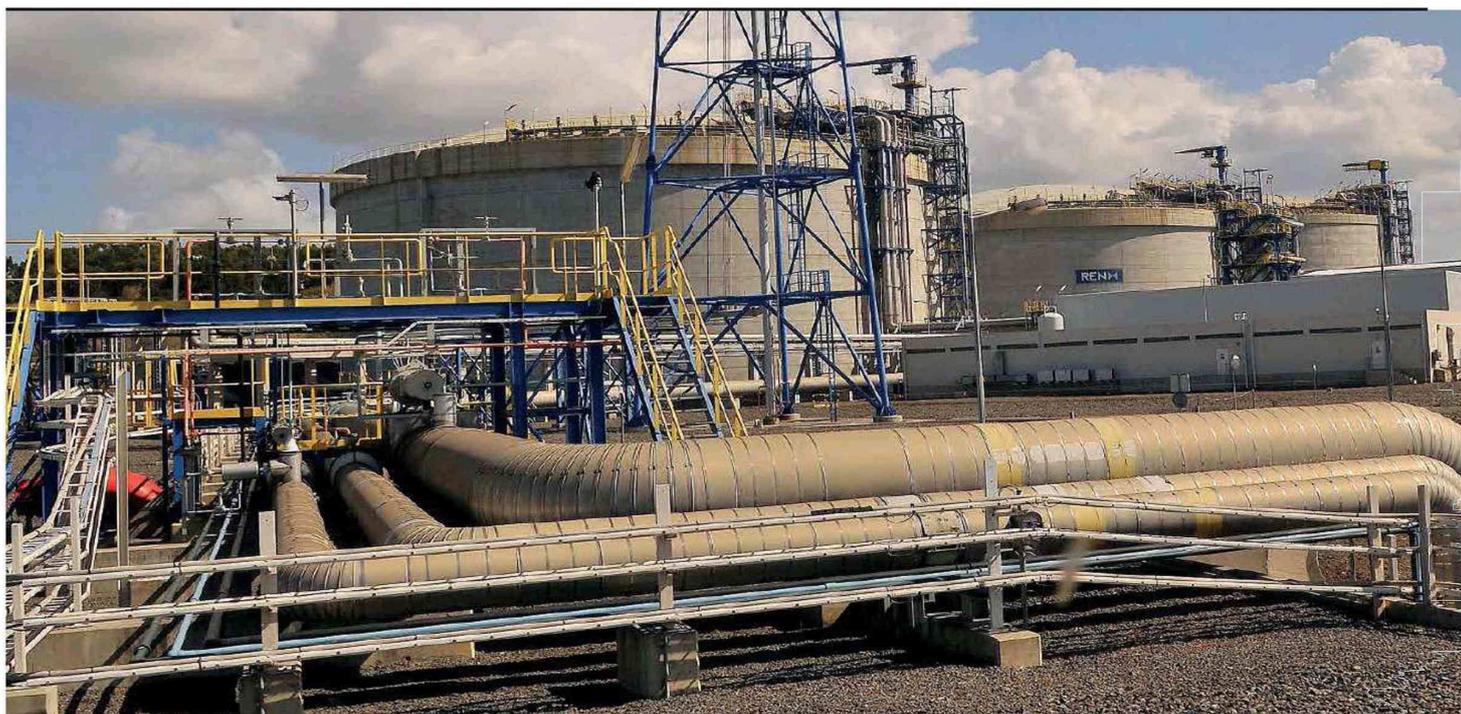
Tout en indiquant que la croissance reste « la priorité » du Parti, Xi Jinping a assez peu parlé d'économie lorsqu'il s'est exprimé publiquement en ouverture et à la clôture du XX^e Congrès du Parti communiste, se montrant surtout préoccupé par les enjeux de « sécurité ». Ce terme a été cité 91 fois dans son discours d'ouverture, plus que tout autre thème, dont l'économie (prononcé seulement 22 fois). La croissance économique n'est plus le seul objectif clé en soi. Xi Jinping paraît aujourd'hui prêt à en sacrifier une partie pour défendre d'autres priorités. Surtout dans un contexte international fait de « vents forts, mers agitées et tempêtes dangereuses ». ■

Lire nos informations Page 30

Governo quer REN sem limite para a fibra ótica

Executivo prepara decreto para aumentar a exploração de fibra, o que ajudará a pôr o país no mapa internacional das telecomunicações.

PRIMEIRA LINHA 4 a 7



A REN tem um contrato assinado com o Governo para a concessão da atividade de transporte de gás natural.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Governo quer REN sem limite para a fibra ótica

As infraestruturas da REN são das mais bem conectadas a nível de tráfego de dados. Aumentar a exploração de fibra pode ajudar a pôr o país no mapa internacional das telecomunicações. O Governo está a preparar um decreto para permitir que tal aconteça.

MARTA VELHO
martavelho@negocios.pt

O Governo está a preparar uma autorização à REN para permitir a exploração ilimitada de fibra ótica em Portugal. A Secretaria de Estado de Energia tem em estudo, para publicação em Diá-

rio da República, uma portaria que vai potenciar a utilização para telecomunicações dos gasodutos da REN. Uma vez que as infraestruturas da empresa são das mais bem interligadas em relação a tráfego de dados, o novo decreto em preparação tem como objetivo permitir que o país consiga uma posição mais competitiva no setor internacional das telecom.

Fontes conhecedoras do tema indicam ao Negócios que, em causa, está uma autorização necessária no âmbito de uma Resolução

800

CAPACIDADE
Atualmente passam nos gasodutos da REN oito cabos de fibra ótica, mas há capacidade para que passem mais de 300.

do Conselho de Ministros de 2006, que regula a concessão da exploração de gás à REN.

“Atualmente passam nos gasodutos da REN oito cabos de fibra ótica, sendo dois utilizados pela própria REN na sua operação e os restantes são explorados pela Altice. A lei atual não permite que a REN aumente o número de cabos nas suas infraestruturas e essa é uma das razões pelas quais a capacidade de circulação de dados no nosso país seja muito limitada. Com esta portaria isso muda dras-

ticamente, já que em cada gasoduto da REN cabem mais de 300 cabos”, explica uma fonte próxima do processo.

A legislação atual indica que “a concessionária pode exercer outras atividades” além da que se integra no objeto do contrato, “desde que essas atividades sejam acessórias ou complementares e não prejudiquem a regularidade e a continuidade da prestação do serviço público”. Em concreto, “a concessionária é desde já autorizada, nos termos do número an-



terior, a explorar, direta ou indiretamente, ou ceder a exploração da capacidade excedentária da rede de telecomunicações instalada para a operação”.

O decreto, sabe o Negócios, vai autorizar a REN – caso esta confirme o seu interesse – a construir e ampliar infraestruturas aptas ao alojamento de redes de comunicações eletrónicas, nos termos da legislação aplicável, junto aos gasodutos que integram os ativos da referida concessão nas rotas entre Sines e Lisboa e entre Lisboa e a fronteira com Espanha, para que as empresas de comunicações eletrónicas ali possam instalar as respetivas redes, em regime de mercado. A ampliação em questão não pode pôr em causa a segurança do transporte e fornecimento de gás.

Interesse estratégico

A transição digital tem sido uma das prioridades dos vários governos do país, latente já desde o executivo de José Sócrates que, em 2008, através de uma Resolução do Conselho de Ministros de 30 de julho, que definiu já, como prioridade estraté-

gica para o país, “a promoção do investimento em redes de nova geração”. A intenção era depois reforçada no ano seguinte com a publicação do Decreto-Lei.º 123, de 21 de maio, que continha “orientações estratégicas do Governo para as redes de nova geração, como sejam a abertura eficaz e não discriminatória de todas as condutas e outras infraestruturas de todas as entidades que as detenham.”

Ainda assim, no mapa mundial da conectividade, Portugal – apesar da sua boa situação geográfica – tem pouca relevância. A autorização que está para ser publicada – e que tem sido pedida por diversos “players” do setor das telecomunicações – poderá ajudar a reverter a situação, e até ser usada como precedente para que outras empresas gestoras de infraestruturas de telecomunicações sigam a mesma estratégia.

Contactada pelo Negócios, a REN não quis fazer comentários sobre o assunto. Questionado também o Ministério do Ambiente e Ação Climática, não houve resposta até ao fecho desta edição. ■

Taiwan's TSMC caught in the chip cold war

BIG READ, PAGE 17

FT BIG READ. SEMICONDUCTORS

As the competition between the US and China heats up, Washington is pressuring the Taiwanese chipmaker to move more production outside the island. But Taipei is resisting.
 By Kathrin Hille and Demetri Sevastopulo



Taiwan greeted Nancy Pelosi as a true friend when the US House Speaker visited the country in August in what was seen as a show of support against Chinese military threats.

But when President Tsai Ing-wen hosted Pelosi for lunch at a neo-baroque palace in Taipei, two men at the table were a reminder that the friendship is coming under strain: Morris Chang, founder of Taiwan Semiconductor Manufacturing Company, and Mark Liu, chair of the world's largest contract chipmaker.

The global semiconductor industry is now dominated by Taiwan, thanks to TSMC's meteoric rise. Chang told Pelosi in stark terms that Washington's efforts to rebuild chip manufacturing at home were doomed to fail. "He was pretty blunt, and the esteemed guests were a bit surprised," says one person who heard the conversation.

TSMC now finds itself at the centre of both a tug of war between Washington and Taipei and the fiercest front in the new cold war between China and the US.

Nicknamed the "godfather of the chip industry" in Taiwan, 61-year-old Chang is defending his life's work: founded 35 years ago with start-up capital from the Taiwanese government and technology licensed from Dutch semiconductor company Philips, TSMC has grown into a giant with an effective stranglehold on the global chip supply chain.

Taiwan sees this dominance as a crucial security guarantee—sometimes referred to as its "silicon shield". It believes that the concentration of global semiconductor production in the country ensures the US would not be able to rescue if China were to attack.

"Everyone needs more advanced... semiconductors," economy minister Wang Mei-hua said during a visit to Washington this month. Being a key

"If you have something that both sides want, you have leverage. But if you don't play that card, you become a pawn"

The efficiency and cost savings of the TSMC model have convinced many chipmakers to outsource fabrication to the Taiwanese company

In early September, President Joe Biden bragged that "America is back" as he attended the groundbreaking ceremony for a \$20-billion chip fabrication plant, or "fab," that Intel will build. "Folks, the future of the chip industry is going to be made in America," he said, a month after the US Congress passed legislation to provide \$52 billion to rebuild US semiconductor manufacturing.

The geopolitical and business implications of the new US strategy are starting to surface. "Everyone realises that there is a big watershed moment here for the whole industry," says Peter Hanbury, a partner and expert in semiconductor and technology supply chains at Bain, the consultancy. "But it kind of snuck up on people."

Global domination

The relentless rise of TSMC is one of the most important and least told chapters in the era of globalisation. Different from peers such as Intel and Samsung, which continue to both design and manufacture chips, TSMC is a contract manufacturer that produces semiconductors designed by other companies.

The efficiency and cost savings of this foundry model have convinced so many other chipmakers to outsource fabrication to TSMC that Taiwan now accounts for 20 per cent of global wafer fabrication capacity, the single largest concentration in one country, and 52 per cent of capacity for the most advanced chips. The US share in global chip manufacturing has dwindled from 37 per cent in 1990 to 12 per cent in 2020.

The risks are clear: Credit Suisse analysts estimate that if the world were to lose access to Taiwan's chip plants, the production of everything from computers to cars would be severely disrupted. A major disruption in that capacity would be "massive" compared with recent incidents such as a 2021 outage in a Samsung fab due to power cuts in Texas. Covid-related disruption in south-east Asian factories and earthquakes in Japan, according to Credit Suisse, TSMC's capacity footprint by the end of 2023 could reach \$175bn, "over 5x the scale of the US Chips Act allocations through the next decade", it adds.

Breaking up this hub challenges not only TSMC but the global ecosystem that has formed around the company. Chang started TSMC in 1987 after the Taiwanese government recruited him from the US to help create an electronics industry. Industry executives credit the company's success to its single-minded focus on technological detail, customer needs and execution.

Chang started honing those skills when semiconductors were still in their

infancy, born in China and educated as an engineer at MIT, he began working alongside the pioneers of the industry in the 1950s and showed his knack for improving manufacturing processes from the very beginning.

All US chipmakers by then and Texas Instruments, Chang became an expert in increasing the yield—the proportion of non-defective transistors on a production line—according to Chris Miller, an economic historian at Tufts University and author of *Chip War*, a book about the industry. That became a core strength that boosts both TSMC's profits and reliability for its customers.

TSMC's foundry services spawned an entire new breed of "fabless" chip companies, such as Nvidia, the graphics chip design house founded in 1993. The increasing technical difficulty of chip manufacturing and the rising cost of building fabs also convinced ever larger numbers of chipmakers to go fabless.

One of them was AMD, Intel's rival in the market for central processing units, the chips that power PCs. After falling behind Intel, AMD sold its fabs in 2008.

cloud services providers such as Google. Then Intel struggled to master mass production in two consecutive process technology generations. This allowed TSMC to pull ahead not only in scale but also in technology.

"That, combined with the geopolitical tension, led to a crisis of confidence in the US: if something were to go wrong in the Taiwan Strait you could not credibly tell yourself that you could rely on US technology solely to build up the capacity you need if, in fact, by some key metrics TSMC had leapt ahead of Intel in terms of technology," Miller says.

By 2016, concerns over the US's heavy dependence on Taiwan made chips had spread from the Pentagon to the commerce department. Although it took a trade war with China, a pandemic and an escalation in Beijing's threats against Taiwan, Washington is now moving quickly.

In 2019, the Trump administration leaned on TSMC to place some advanced capacity in the US, its largest market. The company complied—it is building a fab in Arizona that is scheduled to start mass production in 2024. But the plant lacks the scale and the technology of TSMC's newest fabs—in Taiwan, the company is building a fab for N2 chips, the newest generation of chips that is expected to follow the N3 one about to go into mass production.

"Progress on reducing the dependence on TSMC... for the most advanced processes will not be reduced significantly until TSMC, Samsung and Intel all site advanced facilities at scale in the US," says Paul Triolo, a China and technology expert at Albright Stonebridge Group.

Even then, only part of the supply chain will benefit. The fabs that Intel, TSMC and Samsung are building in the US are all for advanced chips, mostly supporting the PC, smartphone and server industry. However, automakers, which saw production disrupted due to chip supply bottlenecks, use less advanced chips that struggle to be viable in the US, where costs are higher.

"A lot of the investment will not help with the defence supply chain either," says Hanbury. "The only government applications that run on advanced nodes are AI, cryptography and supercomputers, and those account for less than 5 per cent of bleeding-edge chips."

An uphill struggle

Despite Biden's upbeat rhetoric, the Chips and Science Act may fall far short of what is needed. "The way the fab funding section has evolved and is now playing out is a train wreck waiting to happen," says Dick Thurston, former

general counsel for TSMC and now a consultant in the US. "There will be a lot of disillusionment—actually, US semiconductor manufacturing will suffer because of it."

Underlining the size of the challenge, the Semiconductor Industry Association and Boston Consulting Group estimate that upfront investment of up to \$12m would be needed for each region to have fully localised supply chains at 2019 levels, followed by continuous spending of up to \$125m a year.

Edlyn Levine, chief science officer at America's Frontier Fund, which aims to invest in companies that will help the US stay ahead in critical technologies, says it is "a fantasy" to think that the US could completely decouple from TSMC. "The idea... is technically not feasible," says Levine.

Despite its Arizona investment, TSMC is trying to sit things out as the concentration of its fabs and suppliers in a tight cluster in Taiwan has enhanced its efficiency. "There are a lot of benefits to the way they are running things—especially the close connection between R&D and high-volume manufacturing where you can send an engineer to a fab just an hour away," Hanbury says. "The cost savings and benefits of expertise are part of the TSMC model."

The company refuses to discuss how the push for change affects it. "We recognise that there has been increased attention on geopolitical issues between China and Taiwan, which are not new and go back decades," says TSMC. "However, we do not see these tensions affecting TSMC operations at the current time... The success and functioning of the highest tech semiconductors require global collaboration, as all nations and corners of the technology industry know."

Still, the heightened sensitivity over global dependence on Taiwan is certain to force change.

"If something were to go wrong in the Taiwan Strait, you could not rely on US technology to build what you need"

"There have been some concerns among TSMC customers since two years ago," says Sebastian Hou, managing director at Newberg, German law firm investment manufacturing processes. "It was the time when in Taiwan we started to have more fighter jets from China hovering around the Taiwan Strait, and that has become a daily routine."

Unless chip company Qualcomm said in 2019 it was more than doubling manufacturing orders to GlobalFoundries under a strategic co-operation with the TSMC model, it is not clear if a plant the foundry is expanding in New York.

Nvidia is splitting its product portfolio with data centre chips being produced at TSMC and some of its personal gaming chips by Samsung.

Hanbury says it will take years to see whether more TSMC customers follow that example because changing manufacturing partners is costly and risky. "The big question is if Apple is also going to do split," he adds.

A decisive factor will be how smoothly TSMC's rivals can scale up capacity in the US. Both Intel and Samsung are planning much bigger US fabs than TSMC's. Intel has acquired enough land to build several more fabs.

Industry experts believe that diversifying its footprint might become necessary for TSMC for reasons beyond geopolitics. It is already getting harder for the company to find the thousands of engineers for its larger and larger fabs. Another question is whether Taiwan will be able to provide enough water and power to keep expanding chip manufacturing.

Some analysts argue that Taipei's reliance on TSMC for its security is flawed in the first place.

Brad Martin, director of the National Security Supply Chain Institute at the RAND Corporation, warns that instead of functioning as a "silicon shield", Taiwan's dominance in the semiconductor market could make it more vulnerable.

"If China were to impose a quarantine—a limited, non-violent blockade—on Taiwan, other countries could shy away from supporting the country out of concern that an escalation would lead to permanently cutting off or even destroying their chip supplies, Martin says.

"The monopoly in semiconductor production creates a vulnerability," he adds. "If the US is faced with a need to make a decision between protecting its economy and defending Taiwan, that starts to become a very stark decision."



TSMC founder Morris Chang says US efforts to rebuild chip manufacturing at home are doomed to fail

It now relies almost completely on TSMC, a strategy that helped it recover. The next boost came when Apple started designing chips for the iPhone in-house and picked TSMC to manufacture them. Its iPhone chips are now exclusively made by TSMC in Taiwan.

"I have been surprised by Apple and AMD deciding to allow themselves to get so reliant on one supplier," says Dan Nystedt, vice-president at TRIOrient, an Asia-based private investment company. "Even without geopolitics, there are earthquakes, power shortages. Why does Apple accept that their whole company would have to shut down if TSMC were shut down?"

Some fabless companies' decision to put all their eggs in one basket reflects the efficiency of the symbiotic system TSMC has built. "There has been an unwillingness to even think about shifting away from TSMC for a lot of the industry because it was inconceivable for the business model that was functioning so well," Miller says.

TSMC was further strengthened when Intel stumbled. The company, long focused on CPUs, missed both the rise of the smartphone and of artificial intelligence applications, letting TSMC grab much of the market for chips used by

the efficiency and cost savings of this foundry model have convinced so many other chipmakers to outsource fabrication to TSMC that Taiwan now accounts for 20 per cent of global wafer fabrication capacity, the single largest concentration in one country, and 52 per cent of capacity for the most advanced chips. The US share in global chip manufacturing has dwindled from 37 per cent in 1990 to 12 per cent in 2020.

The risks are clear: Credit Suisse analysts estimate that if the world were to lose access to Taiwan's chip plants, the production of everything from computers to cars would be severely disrupted. A major disruption in that capacity would be "massive" compared with recent incidents such as a 2021 outage in a Samsung fab due to power cuts in Texas. Covid-related disruption in south-east Asian factories and earthquakes in Japan, according to Credit Suisse, TSMC's capacity footprint by the end of 2023 could reach \$175bn, "over 5x the scale of the US Chips Act allocations through the next decade", it adds.

Breaking up this hub challenges not only TSMC but the global ecosystem that has formed around the company. Chang started TSMC in 1987 after the Taiwanese government recruited him from the US to help create an electronics industry. Industry executives credit the company's success to its single-minded focus on technological detail, customer needs and execution.

Chang started honing those skills when semiconductors were still in their

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



'Global west' rises to meet China's challenge

GIDEON RACHMAN, PAGE 19

Xi's China and the rise of the 'global west'

WORLD AFFAIRS

Gideon Rachman



It is an image that may define a generation. The sight of Hu Jintao, the former president of China, being ushered forcibly from the front row of the Communist party congress in Beijing was a piece of political theatre — sending a message of utter ruthlessness and total control by Xi Jinping. Xi loyalists now dominate all the top positions in the party. Who can doubt that the Chinese leader intends to rule for life and that he will bulldoze whoever stands in his way — whether at home or abroad?

Such scenes from Beijing will reinforce the idea stated in the Biden administration's new National Security Strategy that: "The PRC [People's Republic of China] presents America's most consequential geopolitical challenge."

At a time when Russia is waging war in Europe, it is striking that the US nonetheless identifies China as the bigger threat. The Americans view China as a rival superpower with global ambitions — while Russia is seen as a declining, but dangerous, power increasingly dependent on Beijing.

In its efforts to win what President Joe Biden calls a "contest for the future of our world" with China, the US is increas-

ingly looking to an international network of allies, which can loosely be called the "global west".

Like the global south, the global west is defined more by ideas than actual geography. The members are rich liberal democracies with strong security ties to the US. Alongside the traditional western allies in Europe and North America sit Indo-Pacific nations such as Japan and Australia. It is the countries of the global west that are participating fully in sanctions on Russia. They are also the nations that Washington hopes will align with the US in an emerging cold war with China.

The sharpest edge of the Beijing-Moscow challenge is military and territorial — with Ukraine and Taiwan on the front lines. But the global west is also increasingly alive to the risk of economic coercion — whether it is Russia cutting off energy supplies to Europe; or China's trade sanctions against countries that anger it, such as South Korea or Lithuania.

The global west is also increasingly concerned about the risk that China will control the technologies of the future — building what one senior US official calls "a terrifying surveillance autocracy" with a worldwide reach.

Signs that the global west is coming together are proliferating. At the most recent Nato summit, Australia, Japan, New Zealand and South Korea were invited to participate for the first time. The statement issued after the June meeting was the first Nato strategic document to cite China as a threat. Euro-



pean navies are increasingly showing up in the Indo-Pacific. The signature of Aukus — a security pact between Australia, the UK and the US — was another signal.

When it comes to economic statecraft, the key organising unit is now the G7 group of leading industrial nations. After the global financial crisis, many suggested that the G7 would become defunct — displaced by the G20, which includes China, Russia and several countries from the global south. But now geopolitical rivalries are heightening again, the G7 is back. Jake Sullivan, Biden's national security adviser, recently referred to the group as "the steering committee of the free world."

The original G7, formed in the 1970s, included just one Asian nation — Japan.

Friendly, democratic nations are attempting to build supply chains and trading ties with each other

Formally or informally, the Indo-Pacific members of the global west will also be key partners in a revamped G7.

Within the global west there is increasing talk of the need to reduce vulnerability to economic coercion by China, by building supply chains and trading relationships primarily with friendly, democratic nations. Janet Yellen, the US Treasury secretary, calls this "friendshoring" — a term that was endorsed by Chrystia Freeland, Canada's deputy prime minister, in a recent speech.

There is also an attempt to push back against China's expanding global presence in the fields of infrastructure and technology. At its summit in June, the G7 launched a \$600bn fund to mobilise investment in global infrastructure. But it risks being a decade late and billions of dollars short. China's Belt and Road Initiative was launched in 2013 and may already have lavished \$4tn on global infrastructure projects.

There are also presentational problems. The countries of the global west argue that they are banding together to

defend universal values, underpinning a liberal world order. But China and Russia instead present the global west as an attempt to rebuild a hierarchy with its roots in imperialism and white supremacy. Opinion polls in the global south suggest that these Russo-Chinese arguments often find a receptive audience.

Even within the global west, there is a danger that unilateral American actions are alienating some partners. The recent ferocious US restrictions on technology exports to China will hugely complicate business for some of the biggest tech firms in South Korea, Japan and Europe. Olaf Scholz, Germany's chancellor, has just firmly restated his belief in globalisation — in what felt like a rebuke to the US.

If it is to keep this new alliance together, the US will have to persuade its partners that the darkest fears about Russia and China are justified. This weekend's scenes from Beijing certainly help to make that case.

gideon.rachman@ft.com

China tech stocks tumble as Xi tightens grip and economy drops down agenda

HUDSON LOCKETT — HONG KONG
RYAN MCMORROW — BEIJING

Chinese technology stocks sold off sharply yesterday in response to Xi Jinping's securing a third term as the country's leader and data showing the economy missing growth targets.

Hong Kong's Hang Seng Tech index dropped 9.7 per cent after Chinese gross domestic product fell short of the target set by Beijing for the third quarter. Growth in the three months was 3.9 per cent year on year, below the annual goal of 5.5 per cent. The index has only once before fallen as much in a day.

Nasdaq's Golden Dragon index, which tracks US-listed shares in Chinese companies, dropped 15 per cent as Alibaba, JD.com and Pinduoduo all came under selling pressure. The gauge is down about 50 per cent since the end of 2021.

Alibaba fell 14 per cent in the Wall Street morning, pushing it below its \$68-a-share initial public offering price in New York eight years ago, in what was at the time the world's biggest listing.

Frank Benzimra, head of Asia equity strategy at Société Générale, said investors had been unsettled by the shift in profile of the Communist party's leadership on Sunday, which was now stacked with cadres more focused on security than the economy.

He added tech stocks were already "extremely undervalued but now it's not so much about the earnings profiles, it's more about how much of a risk premium you want to put on these names — not just Alibaba but more generally for the Chinese tech and internet sector".

Alibaba has raised revenues more than 14-fold and doubled adjusted profits in the years since its debut. But its

shares have been sliding since 2020 when Beijing cancelled the IPO of digital payments affiliate Ant Group.

The subsequent 80 per cent decline in Alibaba's share price equates to a loss of about \$670bn in equity market value.

Challenges have risen since Beijing launched a regulatory crackdown. One Alibaba employee said Beijing's antipathy and the sinking shares had sapped "drive and energy" from the company.

"People have stopped working hard," the person said, adding they worked about 20 fewer hours a week.

Alibaba said it was "illogical to use the view of one employee to represent the more than 240,000 strong at Alibaba".

Additional reporting by Nian Liu in Beijing and Patrick Mathurin in London

Missed growth target page 4

US chip curbs page 8

Yuan Yang page 19

Orders for Cocaine, Deaths by Fentanyl

New Yorkers texted same delivery service

By MARGOT PATRICK

NEW YORK—Ross Mtangi, a trading executive at Credit Suisse Group AG, left his Manhattan penthouse in March 2021 with his laptop and told his pregnant partner he was going to work.

He checked into a nearby hotel and tuned in to work calls. Later, he texted for cocaine from a drug delivery service. A man wearing a baseball cap, cross-body bag and face mask appeared on hotel surveillance.

Mr. Mtangi, 40 years old, missed a follow up meeting. His sister and her partner found him dead at the hotel

the next day. Police found on a table translucent black baggies that contained lethal fentanyl mixed in with the cocaine.

In the East Village, first-year lawyer Julia Ghahramani, 26, texted the same delivery service the same day. She also died. She had just started her career remotely at Akin Gump Strauss Hauer & Feld LLP.

Social worker Amanda Scher, 38, did the same. She died in the Greenwich Village apartment she shared with her Chihuahua-Corgi rescue dog. It was a stone's throw from where she had received

Please turn to page A10

Publicación	Wall Street Journal	USA, 10
Soporte	Prensa Escrita	
Circulación	1 287 600	
Difusión	899 780	
Audiencia	2 217 800	

Fecha	24/10/2022
País	USA
V. Comunicación	62 424 EUR (61,370 USD)
Tamaño	339,84 cm² (54,5%)
V.Publicitario	22 037 EUR (21 665 USD)

Three Lives Lost to Fentanyl

Continued from Page One
her master's degree at New York University.

The three high-achieving New Yorkers had texted the DoorDash-style cocaine delivery service on a late winter Wednesday. They all died from the illicit fentanyl that had been mixed into it.

Fentanyl is a powerful legal opioid, prescribed for cancer patients and others with severe pain. Traffickers have found it is easy and inexpensive to make. The illicit form has spread throughout the illegal drug market, turning up in heroin as well as pills stamped out to look like oxycodone or Adderall and other drugs.

Dealers also cut it into cocaine, a stimulant, to be more potent and addictive, introducing the drug to unsuspecting buyers. A tiny amount of fentanyl can kill unseasoned users.

"They try not to do too much because it's really strong," read a text sent to Ms. Scher later that night from the delivery number. Ms. Ghahramani missed seven calls from the number.

Sassan Ghahramani, Ms. Ghahramani's father, said the fentanyl in his daughter's cocaine was like having cyanide appear in an alcoholic drink during Prohibition.

"Julia was a driven professional with everything to live for. Never in a billion years would she have touched anything with fentanyl," he said. "This is like putting bullets in people's brains."

'Can u come thru?'

March 17 in New York City is usually festive for St. Patrick's Day. In 2021, the parade was canceled for a second year and most big company offices were shut. Only around 30% of adults in the city had received at least a first dose of a Covid-19 vaccine.

In the East Village, Ms. Ghahramani, the litigation associate, was one of millions of young Americans starting their career outside of a workplace. She had graduated virtually from Columbia Law School in May 2020 while her parents snapped photos of her and the screen in their Greenwich, Conn., living room.

The daughter of Iranian-born Mr. Ghahramani, an investment research firm founder, and Lily Ann Marden, a real estate finance executive, Ms. Ghahramani made a vow in high school to somehow change the world. She helped give pro bono legal advice to immigrants and advocated for gun control. She spoke on the steps of City Hall as a main organizer of a "March for Our Lives" attended by 150,000 following the Marjorie Stoneman Douglas school shooting in February 2018.

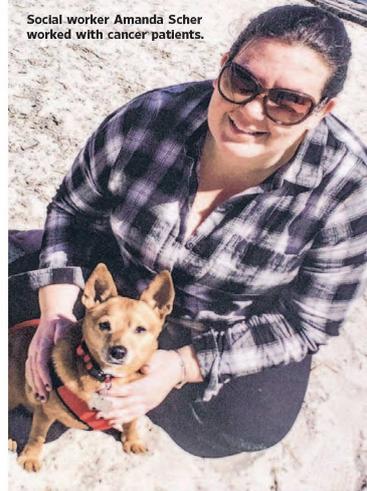
For much of the pandemic, Ms. Ghahramani retreated to her family's home to work remotely and spend time with her parents and younger twin siblings.

Her final week, Ms. Ghahramani headed back to her Avenue B apartment, saying she had work to do before a family trip the next weekend to celebrate the Persian new year. Ms. Ghahramani told friends and family the workload was intense but that she was loving her first job.

On Wednesday, Ms. Ghahramani sent a text to a phone that prosecutors said belonged to the alleged dispatcher for



Julia Ghahramani had just started her legal career at Akin Gump Strauss Hauer & Feld.



Social worker Amanda Scher worked with cancer patients.

the drug delivery service, Billy Ortega.

According to his lawyer, Mr. Ortega was a stay-at-home dad in a house in rural New Jersey. According to prosecutors, Mr. Ortega arranged drug deals from the house. He pleaded not guilty to causing the three deaths and distributing drugs and is awaiting trial.

"Can u come thru?," Ms. Ghahramani wrote.

"I'll send them right now if you want."

"That would be great thank you very much appreciate it."

"No worries we family."

After getting the text, prosecutors said, Mr. Ortega asked a courier, Kaylen Rainey, to handle the day's deliveries. Mr. Ortega sent him Ms. Ghahramani's address and instructions to collect \$200, prosecutors said, citing texts on their phones.

Prosecutors said Mr. Rainey lived in an apartment registered to Mr. Ortega's family in public housing in Manhattan's Chelsea neighborhood.

He and another courier rented Zipcars to deliver drugs to neighborhoods across Manhattan, prosecutors alleged, collecting up to thousands of dollars a stop. Mr. Rainey pleaded not guilty to causing the deaths and distributing drugs and is awaiting trial.

Nine minutes after the texts, according to police and surveillance footage, Mr. Rainey buzzed Ms. Ghahramani's apartment bell.

Around six hours after the delivery, her phone pinged. "Hey"

"Hey you there"

Seven calls came in that night and the next morning from the delivery-service number.

Ms. Marden woke that morning in Connecticut knowing something was wrong because she hadn't heard from her daughter. A friend of Ms. Ghahramani went to the apartment and found her dead, holding her phone. Persian pastries she had ordered for the weekend were in the refrigerator.

"She made a mistake," Mr. Ghahramani said. "She had a hit of coke and unbeknownst to her it was loaded with fentanyl and it killed her."

Derailed lives

Cocaine has long had allure in New York City, where in the 1980s it became associated with jet setting clubbers and elite professionals. Usage estimates in the city remain higher than the roughly 2% national rate of Americans taking the drug annually for



Ross Mtangli, shown with his partner, worked at Credit Suisse Group.

the past two decades.

The addition of fentanyl into supplies in the past decade has tripled the yearly number of New Yorkers dying. Of 980 cocaine deaths in 2020, 81% involved fentanyl, according to the most recent New York City health department data. The number of people dying from cocaine alone has held steady in the low hundreds.

Drug use overall rose during the pandemic, which derailed work routines and social lives. Fentanyl helped drive total drug fatalities higher. Deaths hit an annual high of 107,521 people in 2021, according to the U.S. Centers for Disease Control and Prevention, up 51% since 2019. Three-quarters of the 2021 deaths involved fentanyl, the CDC said.

New York City authorities have been warning of the risks



The alleged drug courier Kaylen Rainey.

New batch

Amanda Scher texted her order just before 5 p.m. that Wednesday. Through the pandemic, she commuted by subway to work with cancer patients at a Bronx hospital network, Montefiore Health System. Early on, she sent a photo to her parents of refrigerated trucks storing Covid victims.

"She didn't complain about it. That's what commitment to her profession required," said her father, Bruce Scher, who with his wife, Fran, raised Ms. Scher and a younger brother on Long Island. Ms. Scher made easy connections and doted on her elderly rescue dog, Ziva, her parents said. One of her friends later said that when Ms. Scher was out walking Ziva, six people would stop to say hello.

Greenwich Village's streets emptied in the pandemic. Ms. Scher's roommate left the city. To fight isolation, Ms. Scher started counseling private patients online in the evenings. "Being home alone, I think that got to her," her father said.

On that March day, Ms. Scher texted a number stored in her phone as "Jason Melissa." Prosecutors said Mr. Ortega sometimes used the name Jason.

"Question first," Ms. Scher wrote.

"Is it the same as it was Sunday? Because that was not good lol, had to get rid of it."

"No new...Batch," came the reply.

Mr. Rainey appeared on a video camera near her apartment. "Def better," Ms. Scher texted about two hours after the delivery.

She counseled a patient online from 8 p.m. to around 9 p.m. that night, according to a calendar on her desk. She sat down on the sofa and turned on the television.

Texts came in from the delivery-service number: "They try not to do too much

because it's really strong" "Hey boss lady you heard" "Lol"

Three FaceTime audio calls to her phone went unanswered. A text the next morning:

"Hey can you give me a call back I need to ask you something real fast?"

Ms. Scher's dog walker found her dead on the sofa that day.

Prosecutors said the texts and calls to Ms. Ghahramani and Ms. Scher after the deliveries showed a consciousness of guilt that something was wrong with the drugs.

The day after the deliveries, Mr. Rainey sent Mr. Ortega screenshots of home drug testing kits, and Mr. Ortega switched to a different phone to take drug orders, prosecutors alleged. They said the men continued selling drugs until their arrests.

A lawyer for Mr. Rainey declined to comment; one for Mr. Ortega didn't respond to requests for comment.

Wall Street success

At his 29th floor penthouse in the East 30s with views across Manhattan, Mr. Mtangli was stressed about work. He had been cooped up at home instead of on the trading floor for most of the pandemic.

Mr. Mtangli's Irish-Italian American mother, Lauren Lackey, raised him and a younger sister in subsidized housing in East Providence, R.I. His mother had met his father, Stanlake Mtangli, a chemist who was born in Zimbabwe, at a Newport disco in the late 1970s, and Mr. Mtangli became closer to him as an adult.

Mr. Mtangli went to Harvard University and was drawn to the high stakes of Wall Street. He traded derivatives for JP-Morgan Chase & Co. and Bank of America, and at Credit Suisse ran a group handling complex trades in company stocks and share indexes.

He was athletic, running 5 miles through Manhattan or biking to visit his sister in Brooklyn. Humor and a cool demeanor powered Mr. Mtangli over social and racial divides, people close to him said. He played pickup basketball on city courts and was nodded in by doormen at exclusive clubs in the Meatpacking District.

The trader's prowess showed in a roughly \$100 million gain Mr. Mtangli and his team made for Bank of America from a brief volatility spike shortly before he left for Credit Suisse, according to former colleagues and a media report at the time.

Impending fatherhood presented a new path. On his 40th birthday, his partner took a photo of him holding a cake, shirtless and tattooed, a view of Manhattan behind him.

On his final week, Mr. Mtangli stuffed his computer in a bag at his apartment and told his partner he was going to the office.

It was Tuesday, and he checked into a hotel down the street and stayed there overnight, texting his partner and other family the next morning to say that he was OK but needed some time alone.

On Wednesday, Mr. Rainey, the alleged drug courier, appeared on hotel surveillance, stopping to check his phone.

Mr. Mtangli was on a call that evening with his boss, Michael Ebert. He didn't make a follow-up call later that night. Mr. Mtangli's partner called his family the next morning, and separately, Mr. Ebert got in touch with his sister to say he was trying to reach him. The credit card charge at the hotel eventually tracked him down.

Mr. Mtangli's sister and her partner rushed to the hotel, where he was dead. His son was born three weeks later.

Three New Yorkers ordered cocaine from a delivery service on the same day, all died.



Sources: Victims' families, public records, prosecutors' filings
Camille Bressanpe/The Wall Street Journal

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



JONATHAN BACHMAN/REUTERS

WORLD NEWS

Executive held for years in Venezuelan prison describes his ordeal. **A18**

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Freed Executive Describes Prison Ordeal

Held for 5 years in Venezuela, he lost 100 pounds, survived Covid and a heart attack

By RYAN DUBE
AND KEJAL VYAS

For nearly five years, Houston oil executive Jose Pereira was jailed in Venezuela, spending long stretches in isolation in an underground cell, deprived of medication and surviving on chicken scraps and rice.

In an interview, Mr. Pereira said he had lost 100 pounds and survived two bouts of Covid-19 and a heart attack by the time he was freed earlier this month, after high-level talks between the Biden administration and Venezuelan President Nicolás Maduro's authoritarian regime.

Mr. Pereira's experience provided a rare window into the treatment of foreign prisoners accused of white-collar or political crimes in Venezuela, who the U.S. has said are tried in kangaroo courts and used as bargaining chips in negotiations with Washington.

Mr. Pereira, a U.S. permanent resident, was freed along with six U.S. citizens in a prisoner swap as part of talks that could lead to the easing of U.S. sanctions to permit Chevron Corp. to restart pumping oil in Venezuela, if Mr. Maduro agrees to negotiate with the political opposition. In exchange for the detained Americans, the U.S. returned two nephews of Mr. Maduro's wife who were convicted in the U.S. of drug trafficking.

"I don't know how I'm alive," Mr. Pereira, 60 years old, said from his home in Houston, where he was reunited with his wife and children. "I never thought it could happen to me. It was like living in your own movie."

U.S. officials said several other Americans remain detained in Venezuela, including two former Green Berets accused of participating in a raid to topple the Maduro regime



'I don't know how I'm alive,' says Jose Pereira. Mr. Pereira, wearing a mask, is shown in 2020 with five other oil executives during their detention in Venezuela. Below, Mr. Pereira and his wife, Mervis, celebrated at a Hard Rock Cafe after his return to Texas.

in 2020. Foro Penal, a non-profit group that represents people jailed in Venezuela, says there are 240 political prisoners in the country, many of them Venezuelan political figures and former military officers accused of conspiring against the government.

A United Nations committee last month said in a report that it found ample evidence that the Venezuelan government committed grave crimes against humanity to crush political dissent, detailing how, the U.N. panel said, Mr. Maduro and his top aides have been personally involved in ordering the arrests and torture of their adversaries.

Mr. Pereira said he wasn't beaten. But he said he did face psychological hardship, including having the lights of his cell kept on 24 hours a day. At the beginning of his detention, he recalled being allowed to go outside only once every three months.

Venezuela's government didn't respond to requests to comment.



The release of the Americans has stoked debate among U.S. officials and lawmakers over how the country should engage with countries arbitrarily holding U.S. citizens. Among the most prominent Americans held in foreign detention is women's basketball star Brittney Griner, who has been jailed in Russia since just before its invasion of Ukraine.

Mr. Pereira said his jailing was so hard on his family that

it didn't matter to him how the U.S. secured his freedom. Mr. Pereira said his daughter had to receive treatment for depression and the family faced financial hardship.

"The suffering of our family was so bad, I didn't care what was the tool to release us," he said.

Mr. Pereira's nightmare began when he got a call summoning him to Caracas on Thanksgiving Day in 2017. He

said he thought it would be a quick, routine business trip when he and five fellow executives from Houston-based oil refiner Citgo Petroleum Corp., a subsidiary of Venezuela's state-run oil company, Petróleos de Venezuela SA, traveled to Venezuela for a budget meeting.

But soon after, military intelligence officers arrested the group and sent them to jail on corruption charges. President Maduro on state television called the men "thieving traitors."

The men were convicted by a Venezuelan judge in 2021 of embezzlement and money laundering tied to a proposed \$4 billion financing deal that was never executed. Mr. Pereira, who was the president of Citgo, was sentenced to more than 13 years in prison. He lost his job during the ordeal.

They were detained before the U.S. imposed widespread sanctions on Venezuela. After the sanctions, the U.S. transferred the management of Citgo, which refines oil for domestic use in the U.S., to Ven-

ezuelan opposition figures.

Mr. Pereira, and the U.S., said the charges were a sham. He also said it quickly became clear that Venezuela's government planned to use the jailed men as bargaining chips with Washington.

"We were not political, we were in the wrong place at the wrong time," he said.

During the first 10 months, Mr. Pereira slept on the floor in an underground cell that prisoners called the "submarine," because it had no windows or fresh air. The Citgo executives had virtually no communication with their families or a lawyer, he said. When there was food, guards often gave them a chicken neck or canned ham.

"We were in the darkest moment. We didn't know what time it was. It could be day or night," he said.

Mr. Pereira found relief in a small, pocket-size Bible that a fellow inmate had smuggled in. One day, Mr. Pereira said, a guard saw them reading the Bible. The guard brought them a normal-size Bible and asked them to pray for him, Mr. Pereira said.

"It was kind of magical," Mr. Pereira said. "I was not a very Catholic guy, but now I am. You learn that God is there, it gives you a lot of hope."

In late 2019, the Citgo employees were granted house arrest in Caracas. But two months later, they were returned to prison. Later, the employees were transferred to the Helicoide, a 1950s-era Caracas shopping mall now used as a detention center.

After returning home to Texas, Mr. Pereira said, he attended church with his wife. He devoured a big burger and a heap of onion rings at the Hard Rock Cafe.

Now, he is getting to know his 3-year-old grandson. He is also looking to organize a vacation that he and his wife had hoped to take for his 60th birthday, which was in August when he was jailed.

"Now I'm trying to recover the time lost," Mr. Pereira said.

JORGE ARREAZA/VEZELAS FOREIGN MINISTRY/ASSOCIATED PRESS

PEREIRA FAMILY

Biden Plan to Refill Oil Reserves Raises Doubts About Production

By BENOÎT MORENNE

After releasing the most oil yet from the U.S. emergency petroleum reserve, the Biden administration is signaling it will refill soon, a multibillion-dollar undertaking that it hopes will rouse sluggish domestic drilling activity.

The pitch is likely to be a hard sell for many domestic producers, industry executives and analysts said. "It's a little bit more [complex] than this," said Olivier Le Peuch, chief executive of oil-field services company Schlumberger Ltd.

On Wednesday, President

Biden said for the first time that the Energy Department would begin purchasing oil to refill the U.S. Strategic Petroleum Reserve when oil prices are \$67 to \$72 per barrel, or less. Officials also said the department has made a final rule that would allow it to purchase crude at a fixed future price, which they hope would encourage producers to drill more.

Energy executives and analysts expressed doubts the plan would spur a large increase in production in the short term. Many oil companies are wary of locking in sales when com-

modity markets have swung wildly. They hope to capture high oil prices while they are in place. Rising drilling costs and pressure from investors to limit production and return excess cash to shareholders are also dimming the outlook for production growth, they said.

As he said his administration would refill the reserve, Mr. Biden said an additional draw of 15 million barrels is to be delivered in December, completing a sale of 180 million barrels he ordered earlier this year to temper soaring oil prices. The Energy Department

Please turn to page A4

Biden's Oil Plan Raises Skepticism

Continued from Page One
will further draw from the reserves after that if needed, Mr. Biden said.

Mr. Biden's oil releases, roughly equivalent to Libya's daily oil production, have brought the inventories to a 38-year low. The Strategic Petroleum Reserve can hold about 714 million barrels of oil and was down to about 405 million barrels as of Oct. 14. Mr. Biden, a Democrat, said the releases are meant to lower consumers' energy bills and stabilize markets following Russia's invasion of Ukraine.

So far, the massive drawdowns have been matched by a timid increase in domestic production. Even with the benchmark for U.S. crude oil reaching \$120 a barrel earlier this year, producers have kept a low profile, churning out about 12 million barrels a day, a 6% increase from January production, according to federal data for the week ended Oct. 14.

One reason for the restraint is pressure from investors, who have been stung by years of the industry's free spending and are demanding that oil companies keep production largely flat while increasing buybacks and dividends. That capital discipline has also al-



Biden hopes to increase oil production to bring down gas prices.

lowed producers to clean up their balance sheets and put them on solid footing to weather market volatility, analysts said.

Mr. Biden said Wednesday that oil companies shouldn't be using their profits for investor payouts during the war in Ukraine and urged them to increase production.

Administration officials said their plan to refill the Strategic Petroleum Reserve gives producers assurance of future demand, allowing them to increase drilling now.

Oil-industry groups have said Mr. Biden's releases have been responsible for tepid production growth in recent months because drawing down reserves artificially lowers prices in the short term, dissuading investment in new oil production.

Linhua Guan, chief executive

of driller Surge Energy Inc., said that Mr. Biden's offer could see some takers but that his administration's other policies pertaining to the oil-and-gas industry made new investments unattractive. A Wall Street Journal review of federal data found that new oil leases on federal lands have slowed greatly under Mr. Biden, a point of contention for the industry.

"The longer these bad policies last, probably the production increase will be much smaller," Mr. Guan said.

Mr. Biden pledged to stop drilling on federal lands as a candidate, saying the nation needs to transition to clean energy.

Marshall Adkins, a managing director at investment bank Raymond James Financial Inc., said a view among producers that crude prices will

remain elevated for the foreseeable future makes them less likely to presell oil. Shale companies have been letting their hedges—contracts to sell future production at a fixed price—roll off to maximize exposure to high commodity prices, he said.

Mr. Adkins said production cuts from the Organization of the Petroleum Exporting Countries, combined with sanctions targeting Russia and potentially rebounding demand from China, could lead to a supply gap that would push crude prices back to \$120 and even higher. "[If] I think oil is going to be a lot higher a year from now, I'm not going to hedge at \$70," he said.

The possibility that the cost of materials, equipment and labor could keep rising also makes locking in prices unappealing to producers, said Robert McNally, president of consulting firm Rapidan Energy Group who served as an energy adviser to then-President George W. Bush. "The shale oil companies don't know what their costs are going to be in a year or two," he said.

Shifting from releasing the reserves to refilling them could remove large amounts of oil from the global market, further tightening supplies and contributing to inflation, some analysts said.

"The time to replenish is during times of economic slack, when there's surplus oil to buy," said Kevin Book, managing director at consulting firm ClearView Energy Partners LLC.

DAVID PAUL MORRIS/BLOOMBERG NEWS

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

Los fondos frenan las compras de inmuebles a la espera de descuentos

RÉCORD

Pese al enfriamiento de la inversión en la recta final del año, se prevé que se superen los **15.000 millones de euros en 2022** y se alcance récord.

PARA MAXIMIZAR RENTABILIDADES/ Operaciones como la venta de Torre Azca, del centro comercial Islazul o de la Socimi Témpore se detienen o suspenden ante el ajuste de precios esperado por el inversor.

Rebeca Arroyo, Madrid. Los fondos de inversión han decidido dar un paso atrás en su carrera por reforzar sus carteras inmobiliarias en España y exigen más rentabilidades antes de cerrar transacciones, lo que ha provocado que algunas de las operaciones en marcha antes de verano se detengan a la espera de una mayor visibilidad.

Pese a que el interés por el mercado inmobiliario se mantiene, y hay mucho capital ya levantado, los inversores exigen descuentos y cada vez es más complicado que se crucen las expectativas del comprador y el vendedor. La venta de la Socimi Témpore y del hotel Miguel Ángel, el traspaso del centro comercial Islazul o de Torre Azca son algunas de las transacciones que se han detenido o suspendido a la espera de que el mercado se normalice.

En concreto, el desajuste en la expectativa de precios fue la razón que llevó a la *joint venture* de Stoneweg y Bain a abandonar las negociaciones que mantenían con el empresario iraquí Nadhmi Auchi para la compra del hotel Miguel Ángel, en Madrid.

Desajuste Lo mismo ha ocurrido con una de las operaciones más esperadas en el segmento de oficinas, la venta de Torre Azca [también conocida como Torre Titania]. El Corte Inglés contrató en el primer trimestre del año a la consultora CBRE para lanzar el proceso de venta de este rascacielos con un precio de salida de 230 millones, aunque sus expectativas pasaban por lograr más de 250 millones por el activo. Sin embargo, el grupo de distribución ha decidido dejar en *standby*, de momento, el traspaso de este inmueble, ubicado en pleno corazón financiero de la ciudad, para no tener que aplicar descuentos en precios en un activo *prime*.

La misma razón es la que ha llevado a la gestora norteamericana Nuveen a cancelar la venta de Islazul, con la que aspiraba a lograr más de 300 millones de euros. En *retail*, CBRE IM e IBA Capital, que habían puesto a la venta Gran Vía 18 después de alquilarlo a

Incertidumbre

- La subida de tipos es un freno a la inversión ya que encarece la financiación.
- Los bancos siguen abiertos a financiar operaciones pero son más exigentes y más sensibles a los riesgos.
- La inflación disparada genera incertidumbre respecto a la capacidad de los inquilinos de hacer frente a unas rentas indexadas al IPC.
- La buena evolución comercial y de contratación de alquiler es uno de los argumentos que esgrimen los vendedores para no aplicar grandes descuentos.



Torre Titania, propiedad de El Corte Inglés, es la sede de EY.

Torre Azca, en 'stand by'

Una de cal y otra de arena para El Corte Inglés. Tras lograr desprenderse de algunos activos icónicos de su cartera, como su gran almacén en Portal de l'Àngel (Barcelona), adquirido por la 'joint venture' formada por Redevo y Ares, el gigante de la distribución ha decidido esperar a un momento más propicio para la venta de Torre Azca, sede de EY.



Témpore, de TPG, tenía unas 3.000 viviendas a cierre de 2021.

TPG retrasa la venta de Témpore

TPG decidió poner en revisión la venta de su Socimi Témpore Properties antes de verano. El fondo de inversión estadounidense, que contrató al banco Eastdil Secured para la búsqueda de potenciales interesados en Témpore, se ha dado un tiempo para ver cómo evoluciona el mercado antes de buscar una salida a su inversión.



Islazul es uno de los principales centros comerciales de Madrid.

La venta de Islazul, suspendida

La gestora estadounidense Nuveen ha decidido suspender la venta del centro comercial Islazul, uno de los más grandes de la Comunidad de Madrid, ante el riesgo de no colmar sus expectativas de precios en un momento turbulento por el encarecimiento de la financiación y el temor a una recesión. Aspiraba a lograr más de 300 millones por el activo.

Wow, tampoco han cerrado la transacción pese a la excelente ubicación del activo.

Pese al *boom* de la vivienda de alquiler, el residencial también es objetivo de recelos. TPG puso en revisión la venta de su Socimi Témpore antes de verano ante el temor de que una posible recesión

presionara a la baja la oferta. Otras transacciones sí han llegado a buen puerto, pero no sin algunos sobresaltos. Es el caso de Aena, que ha elegido como socio para su primer desarrollo logístico en Barajas al candidato que presentó la tercera mejor oferta tras el rechazo de los dos primeros.



El primer desarrollo logístico de Barajas tendrá 28 hectáreas.

Los 'plantones' a Aena

Segro y Logicor, primer y segundo candidato a convertirse en el socio de Aena para el primer desarrollo logístico de la ciudad aeroportuaria, dejaron en la estacada a la compañía liderada por Maurici Lucena poco antes de la adjudicación. Finalmente ha sido P3, filial del fondo soberano de Singapur CIG, quien acompañará a Aena con una inversión de 170 millones.

Segro y Logicor renunciaron a seguir con el proceso poco antes de que su propuesta pasase por el consejo de la empresa presidida por Maurici Lucena. Para el cambio de decisión ambos justificaron que la subida de los tipos de interés y el endurecimiento de las condiciones de finan-

ciación habían dejado desfasadas las ofertas realizadas meses antes.

También en logística inversores como Patricia y Ares han paralizado procesos de venta en marcha a la espera de que se despejen algunas incógnitas sobre la evolución del mercado de inversión.

Piden más ajustes en precios para mejorar rentabilidades en un entorno de subida de tipos

Pese al enfriamiento de la inversión en el último compás del año, la primera mitad de 2022 ha sido frenética y la inversión prevista para el conjunto del ejercicio superará los 15.000 millones, lo que supone un récord. En este sentido, algunas transacciones ya avanzadas antes del verano, como la venta por parte de El Corte Inglés de su centro en Portal de l'Àngel (Barcelona), sí han prosperado. El gigante de la distribución ha alcanzado un acuerdo para la venta del activo a la *joint venture* de Redevo y Ares, que invertirán 200 millones en la compra del activo y en su transformación en oficinas y en comercial *prime*. Otra de las operaciones pendientes de cierre es la venta del centro comercial Splau de Unibail-Rodamco-Westfield. Aunque ECE negocia desde hace meses en exclusividad esta adquisición, no hay certeza de que la operación se cierre finalmente.

La Llave / Página 2

Renfe, Ouigo e iryo negocian ampliar al 60% la compra conjunta de energía

Firmaron un acuerdo para cubrir el 40%, pero buscan aplanar los picos de precio

Lucía Gómez MADRID.

Los operadores ferroviarios temen la llegada del invierno y, con él, el incremento de los precios de la energía que puedan poner en jaque sus balances financieros. Por ello, y apenas un mes después de que firmasen la primera compra conjunta de energía con Adif, negocian aumentar el porcentaje de cobertura desde el 40% actual hasta llegar, en el rango máximo de peticiones, al 60%. Así lo confirman a *elEconomista.es* diferentes fuentes del sector que apuntan a la necesidad de aplanar los picos de precio que se puedan dar en los próximos meses, tal y como por ejemplo hacen las compañías del sector aéreo.

Cabe recordar que a principios de este mismo mes de octubre, las tres empresas que operan trenes de viajeros de alta velocidad en nuestro país se pusieron de acuerdo para, bajo el marco firmado entre el gestor de la infraestructura ferroviaria y las comercializadoras de energía, modificar la forma en que se adquiere este insumo clave para su actividad. Entonces se



Un tren de Ouigo y otro de Renfe en la estación. N. MARTÍN

Los operadores deben ponerse de acuerdo y trasladar una decisión unánime a Adif

decidió llevar a cabo la adquisición conjunta de alrededor de un 40% de la energía necesaria a un precio fijo, posición que se le transmitió a Adif y se tramitó para lo que queda de año y el primer trimestre de 2023.

Pero el hecho de que sean los propios operadores los que deban

ponerse de acuerdo para transmitir a Adif una posición conjunta dificulta la independencia para los planes de negocio. En este sentido, las compañías que tienen marcas de bajo coste reclaman un incremento del porcentaje a cubrir pero el sistema actual les obliga a llegar a un consenso entre operadores.

Nuevos pliegos en 2023

Pero esta situación que se está viviendo ahora no será así a partir del próximo ejercicio. En este sentido, Adif prepara los nuevos pliegos para el concurso de energía al que se presentan las comercializadoras del ramo bajo un nuevo marco que permita la compra en paquetes a precio fijo sin necesidad de que los operadores se pongan de acuerdo entre ellos previamente.

Según confirman a *elEconomista.es* fuentes al tanto de estas negociaciones, estos nuevos pliegos verán la luz durante el primer trimestre del ejercicio 2023, con el objetivo de que el nuevo marco pueda entrar en vigor durante el segundo trimestre del año que viene.

Negocio móvil

Telefónica y Liberty tiran del crecimiento de sus operadores virtuales en el Reino Unido

GiffGaff y Tesco Mobile crecen en ingresos, por encima del 5%, y clientes

La filial con Tesco llega a 5,2 millones de suscriptores

SANTIAGO MILLÁN
MADRID

Los operadores móviles virtuales (OMV) GiffGaff y Tesco Mobile se han convertido en uno de los pilares del crecimiento de Virgin Media O2 (VMED O2 UK), la *joint venture* participada el 50% por Telefónica y Liberty Global en el Reino Unido, uno de los mercados estratégicos del grupo español. Al menos sus cuentas de resultados así parecen mostrarlo.

Así, GiffGaff registró unos ingresos en 2021 de 524 millones de libras (cerca de 600 millones de euros) en 2021, un 5% más que en el ejercicio anterior, según explica la empresa en su informe financiero anual, publicado hace pocos días, y en el que indica que ha adaptado su estructura tras la crisis del Covid-19. Los ingresos por servicios, que aportan el 89,4% del total, aumentaron un 6,6%, hasta 468 millones. Por el contrario, los ingresos por venta de terminales bajaron un 5%, hasta 55,7 millones, por los menores precios de los equipos.

En términos netos, los beneficios de GiffGaff aumentaron de 25,5 a 42,5 millones de libras (un 68%). La compañía, que no pagó dividendos, considera que tiene una posición financiera fuerte, asegurando que no hay factores que puedan poner en duda su capacidad para mantener la posición financiera.

En este sentido, la dirección de Virgin Media O2 GiffGaff valoraba sus activos netos al cierre de 2021 en 154 millones de libras, frente a los 111 millones de final del año anterior, gracias al citado crecimiento del beneficio neto.

En términos comerciales, la teleco ganó casi 217.000 nuevos clientes



durante 2021, para cerrar el ejercicio con un total de 3,83 millones.

La operadora destaca que la rotación de clientes descendió desde el 3,8% en 2020 al 3,2% en 2021, "con menos gente buscando moverse a otros proveedores". El gasto por cliente (arpu) bajó un leve 0,84%, hasta 10,58 libras al trimestre. GiffGaff es un OMV que utiliza la red de O2 y se mueve en el segmento de consumo, dentro del ámbito *low cost*.

A su vez, Tesco Mobile, participada el 50% por VMED O2 y Tesco, registró el pasado año unos ingresos de 886 millones de libras (unos 1.014 millones de euros), gracias al crecimiento del segmento de la venta de dispositivos, que resurgió tras el parón provocado por las restricciones aprobadas para hacer frente a la pandemia del Covid-19. Los activos netos del grupo aumentaron de 17,32 a 21,09 millones de

libras, mientras que el beneficio subió de 2,02 a 3,76 millones de libras. Tampoco Tesco Mobile aprobó el pago de dividendos.

La cartera de clientes aumentó un 1%, hasta 5,19 millones. En su informe financiero anual, Tesco Mobile señala que la cartera de clientes de contrato móvil creció un 5,7%, hasta 3,55 millones. Los ingresos en este segmento se incrementaron un 2%, hasta 410 millones. Por el contrario, el prepaño se situó en 1,64 millones de suscriptores, un 7,9% menos.

Puntos de venta

Durante 2021, la compañía amplió sus puntos de venta, pasando de 511 a 530 dentro de las tiendas del grupo Tesco. Tras la pandemia, la empresa decidió reforzar durante 2021 los canales de distribución, y reforzar su capacidad para la captación de nuevos clientes.

La empresa estableció en 2020 un acuerdo de fi-

tienda de Virgin Media O2 en una calle de Londres.

GETTY IMAGES

nanciación de terminales con Royal Bank of Canada por un importe de 300 millones de libras, que fue ampliado a finales del pasado año a 340 millones de libras.

Tesco Mobile, que también ha utilizado históricamente la red de Telefónica en Reino Unido, destaca que, en el ranking de experiencia del cliente Net Promoter Score (NPS) que elabora KPMG se situó en el puesto 15 del ranking de marcas en el Reino Unido, siendo la única teleco que estaba en el top 25.

En términos generales, Virgin Media O2 redujo sus ingresos un 1,2% durante el pasado año, hasta 12.046 millones de euros, con un descenso del negocio fijo del 2,4% y del 0,3% en el fijo. Por el contrario, los ingresos por terminales crecieron un 0,6%.

Virgin Media O2 aporta en torno a un 13% de los ingresos de Telefónica, y un 15% del oída.

GiffGaff disparó sus beneficios un 68% gracias a la facturación por servicios

La matriz de Virgin Media O2 redujo sus ingresos un 1,2% en el mismo año

Medidas sociales ante el aumento de la inflación

► **Iniciativas.** Telefónica y Liberty Global han lanzado una serie de iniciativas en el Reino Unido para favorecer a los clientes más desfavorecidos por la situación económica y el aumento del coste de la vida. Así, su *joint venture* Virgin Media O2 acaba de recortar el precio de sus tarifas sociales y planea lanzar una tarifa de banda ancha para estos clientes en la que se triplica la velocidad, con una oferta con descuentos para acceder a los servicios de entretenimiento. Así, el coste de la tarifa de banda ancha esencial se reducirá un 16%, hasta 12,50 libras al mes para los nuevos y actuales clientes, convirtiéndose en una de las más baratas del mercado. Además, con los mismos objetivos, la teleco ha anunciado que reducirá al 5% el IVA de las tarifas sociales.

► **Plantilla.** Con respecto a su propia plantilla, la dirección de Virgin Media O2 aprobó hace pocos días el pago de una compensación de 1.400 libras para cada uno de los empleados que ganen 35.000 libras o menos, para hacer frente al aumento de los precios. La empresa hará un primer pago de 400 libras en noviembre, un segundo, también de 400 libras, a principios de enero de 2023, y otros seis pagos, de 100 euros mensuales, hasta julio del año que viene.

OPINIÓN

Rüdiger Safranski

Filósofo

«No sé si hay guerras justas, pero el mundo libre tiene que defenderse»

► El ensayista alemán, uno de los más prestigiosos de su país, charla con ABC antes de impartir una conferencia sobre arte y moral en el Museo del Prado

DIEGO S. GARROCHO



Rüdiger Safranski es pensador valiente, de esos que cuando hablan fijan posición. Ensayista de prestigio internacional, su autoridad se justifica, además de por sus propias ideas, por el modo en el que ha sabido introducirnos a algunos autores principales de las letras germánicas. Su sensibilidad tiene un especial compromiso con el Romanticismo, del que es, y ha sido durante décadas, un lector riguroso y audaz. A su buena mano le debemos textos sobre Goethe, Hölderlin o Schiller. Y tan íntimamente conecta con la tradición alemana que él, al igual que Heidegger, a quien dedicó otro libro, escribe desde una casa refugio en mitad de la Selva Negra. Dicen que es allí donde se han cosechado muchas de sus mejores páginas.

Safranski no rehúye la dimensión trágica de la existencia sino que la abraza, la explica y da razón de ella. Sin paños calientes opina sobre ética, arte y política. Nos encontramos con él en el Museo del Prado, donde el filósofo nos recibe afable. Aquí dará una conferencia esta tarde a las siete para hablarnos de la relación entre el arte y la moral. El tema no puede ser más pertinente. Pero no por actual, sino por ser una de las preocupaciones esenciales de los primeros filósofos. Los mejores debates son siempre los impestivos.

La moral en nuestro tiempo parece banalizarse en querellas ridículamente exageradas. Y este es el este motivo por el que apetece tanto escuchar a un sabio como Safranski. Azorín dijo que envejecer no es otra cosa que perder la curiosidad y, a sus 77 años, la mirada del filósofo mantiene casi la jovialidad de la de un niño. No existe en sus ojos atisbo de cansancio, ni de fatiga, ni tan siquiera la marca de la experiencia. Parece que sonríe incluso cuando habla de los temas

más severos. Creo que Nietzsche estaría contento.

—Se ha debatido mucho, quizá demasiado, sobre la relación entre artistas que son perversos o inmorales y sus obras geniales. Pero creo que cabría dar un paso más y centrarnos directamente en la inmoralidad de ciertas obras de arte. ¿Puede haber un arte excelso que sea, a su vez, inmoral?

—En la literatura, el ejemplo más claro sería Céline. Fue un romántico, un novelista fantástico y al mismo tiempo fue un colaboracionista nazi. Pero, en principio, esto no altera en nada la calidad de una obra de arte, en su caso, de sus libros. Ahora bien, lo que no se debe hacer tampoco es, por admiración de la calidad artística, dejar de lado o encubrir esta cara del artista. Hay que convivir con esta contradicción. Hay, incluso, artistas de la Antigüedad de cuyas biografías no cono-



Tauromaquia

«La tauromaquia española, en comparación con los mataderos, es un espectáculo digno»

Mal en el mundo

«El mal, como tema, es una fuerza vitalizadora del arte. El arte es algo así como la presencia del mal libre de riesgos»

Belleza

«A través de la belleza se crea una distancia con respecto al horror. Las crucifixiones son el mejor ejemplo»

ceamos nada. Rilke, en una de las 'Elegías de Duino', señala que lo bello es el comienzo de lo terrible. Eso es posible porque lo bello puede ser un medio a partir del cual surgen o se representan crueldades. A través de la belleza se crea una distancia con respecto al horror. Se trata, de hecho, de algo muy simple: las crucifixiones son el mejor ejemplo. La representación de la crucifixión a veces parece presentar un placer sádico en la contemplación de esa escena. O cuando el soldado romano está debajo de la cruz y se ve cómo la lanza penetra en la carne. Todo esto, inscrito en un hermoso cuadro en el que la belleza crea esta distancia de seguridad. Si no existiera esa belleza protectora este tipo de obras se podrían convertir en una pornografía de la violencia...

—Una vez le leí que el contacto con el mal fomenta la creatividad. Me pregunto si sigue estando de acuerdo con aquella afirmación.

—El mal, como tema, es una fuerza vitalizadora del arte. El arte es algo así como la presencia del mal libre de riesgos. Es una representación del mal que nos protege de ese riesgo. Incluso se podría decir que el arte necesita del mal.

—Este mismo museo contiene no pocas pinturas sobre una expresión artística que tiene mucho de desafío moral: la tauromaquia. No sé qué opinión tiene al respecto.

—La tauromaquia española, en comparación con las matanzas en los mataderos, es un espectáculo digno. Es realmente hipócrita oponerse a las corridas de toros y, al mismo tiempo, tolerar la cría animal intensiva, los mataderos... Yo creo que los toros, hasta el último momento de su muerte en la plaza, han tenido una vida bastante buena.

—Una de las expresiones más rotundas del mal sobre la Tierra es la guerra. Sus padres tuvieron salir de Kaliningrado huyendo del Ejército ruso, por lo que supongo que estará viviendo la guerra de Ucrania desde una honda proximidad afectiva. ¿Somos el mismo hombre de siempre cometiendo los mismos errores de siempre?

—El ser humano no cambia mucho con respecto a la guerra. La guerra es mala, pero siempre es un lado el que inicia la guerra. En la Segunda Guerra Mundial este mal lo inició Alema-



nia. Fue trágico que mis padres tuvieran que perder su patria, pero puedo entender lo que pasó. Ahora, en esta guerra, Rusia es el agresor. Y dado que Rusia es un nuevo poder fascista que amenaza el orden liberal de Occidente, a mí me parece que es adecuado y es mi convicción el que apoyemos a Ucrania para que cuando llegue a una mesa de negociación pueda tener una posición de fuerza.

—¿Existen las guerras justas?

—No lo sé, pero lo que sí hay es una defensa justa.

—Hay una tendencia pesimista en los últimos años que parece volver a diagnosticar el ocaso de Occidente del que hablara Spengler. ¿Estamos siendo testigos del final de un mundo?

—Somos testigos de una amenaza para nuestro mundo libre. Las sociedades liberales son una minoría en el mundo actual, pero pueden defenderse. Todo depende de si somos capaces de desarrollar una sensibilidad suficiente y si llegamos a apreciar en su justa medida el gran valor que tiene una sociedad libre. Justamente, la generación más joven, que no ha conocido otra cosa sino la paz, da por hecho que

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



MATÍAS NIETO KÖNIG

la democracia y esa paz salen de un enchufe. No estamos en una fase de ocaso, pero el mundo libre tiene que defenderse y tiene que poder defenderse.

—Camus decía que la pregunta filosófica por excelencia es la pregunta por el suicidio. En España, y en no pocas partes del mundo, el índice de suicidios y otros indicadores de malestar no paran de crecer. ¿Qué nos pasa?

—Sólo cabe especular al respecto. Pero sí creo que vivimos en una fase de secularización. Los viejos vínculos tradicionales o religiosos se están disolviendo. Y esto trae consigo el peligro, lógicamente, de que se pierda el sostén interno de la estabilidad. Si a esto se añade lo que llega a través de la moderna técnica de comunicación, cuando continuamente estamos flotando en una red enorme, es posible que lleguemos a



El filósofo y columnista de ABC Diego S. Garrocho conversa con Rüdiger Safranski // MATÍAS NIETO

perder nuestro propio centro. Lo perdemos por arriba porque ya no tenemos el cielo, el Paraíso... y perdemos ese centro por abajo, también, a través del nihilismo cotidiano. Esto puede llevarnos a mucha más depresión y desesperanza.

—Heidegger afirmó que sólo un Dios podría salvarnos. Me pregunto si existe posibilidad de que el ser humano se salve por sus propios medios.

—Sí, por supuesto que el ser humano se puede salvar. Pero cuando Heidegger dice que sólo un Dios puede salvarnos hay que añadir que se trata de un dios inventado a propósito. Pero un dios que uno mismo ha inventado puede, difícilmente, ser un dios creíble. Dios debe existir, debe revelarse...

—Un buen amigo me insiste en que le haga la misma pregunta que se hizo Nietzsche: ¿cuánta verdad puede soportar un espíritu?

—Podemos soportar bastante. El espíritu, normalmente, no sufre por una sobreoferta de verdad sino por una falta de verdad. En lugar de la verdad ahora hay un exceso de diversidad de opiniones.

—Usted se ha destacado por ser un

gran lector de la gran tradición alemana. ¿También lee la filosofía que escriben los más jóvenes?

—Hay un excelente filósofo joven, Markus Gabriel, que está traducido al español. Es un buen pensador. Desgraciadamente, hoy hay muchos jóvenes filósofos en Alemania que son demasiado buenos, demasiado políticamente correctos. No son filosóficamente aventureros, les falta metafísica. Y con la metafísica ocurre como con el vino tinto. El tinto es bueno cuando tiene taninos por envejecer en barrica. La filosofía sin metafísica es como un vino tinto sin taninos.

—En no tanto tiempo cumplirá 80 años. Me gustaría saber si se arrepiente de algo que haya escrito, o incluso pensado, en su larga trayectoria.

—No, no me arrepiento de nada que haya escrito. Pero en mi juventud, a principios de los años 60, era maquista. Y, desde luego, tuve bastantes pensamientos muy estúpidos. Pero lo superé, a mediados de los años 70, para lo que me ayudó mucho el estudio del Romanticismo. Esta es también la razón por la que mi primer libro fue sobre E. T. A. Hoffmann.

Publicación	ABC Nacional, 5
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	380 000

Fecha	25/10/2022
País	España
V. Comunicación	27 935 EUR (27,463 USD)
Tamaño	185,35 cm ² (29,7%)
V.Publicitario	12 080 EUR (11 876 USD)



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

Desarmar al Estado

La rebaja del delito de sedición es una disculpa retroactiva que garantiza la impunidad del próximo desafío separatista

SERÍA muy divertido, pura justicia poética, que Puigdemont aprovechara la próxima rebaja del tipo penal de la sedición para volver a España y presentarse ante el juez Llarena. A ver cómo gestionaba Sánchez el efecto político de esa jugada en plena carrera por la reválida de su presidencia. Porque el regreso voluntario del prófugo es una de las probables secuelas de la componenda legislativa que el Gobierno confiesa estar preparando a requerimiento –exigencia más bien– de Esquerra. No la única: en la práctica, el indulto y la reforma legal dejarían la sentencia del ‘procés’ desacreditada ante la Corte Europea, que podría tumbarla sin problemas como lleva más de un año advirtiendo el magistrado del Supremo que la redactó, Manuel Marchena. Esa humillación de la justicia española en Estrasburgo es el objetivo perseguido, también desde hace tiempo, por Oriol Junqueras, que se sabe ante la última oportunidad de obtenerlo y está aprovechando la negociación de los Presupuestos para apretarle al presidente las tuercas.

Más a largo plazo, el conjunto de medidas de ‘desjudicialización’ que el Ejecutivo trapichea con sus aliados supone ni más ni menos que el desarme jurídico del Estado ante cualquier intento futuro de subvertir el orden democrático. La sedición no es sólo un delito contra el orden público, como sostienen las ministras que Moncloa envía a repetir consignas, sino contra el marco constitucional, o sea, contra la base misma de la legitimidad normativa. Y por consiguiente –ah, la vieja muletilla felipista– la minimización del castigo equivale a dejar la Constitución inerte, desamparada, desprotegida, y a certificar la impunidad de la próxima insurrección separatista. En la práctica supone casi una invitación a delinquir acompañada de una petición de disculpa retroactiva. Ustedes perdonen, señores sediciosos, nos pasamos de susceptibles; pueden «tornar-ho a fer» con todas las garantías.

El asunto no es de los que ganan votos en la calle, así que Sánchez tendrá que definir sus prioridades; sacar el Presupuesto adelante con concesiones de esta clase –y las que vendrán, que Bildu aún no ha sacado el pliego de peticiones– tendrá indudable repercusión en sus expectativas electorales. Allá él pero si lo hace el Partido Popular tendrá que responder con algo más que los habituales aspavientos. Por ejemplo, con el compromiso de volver a penalizar la convocatoria ilegal de referendos, aquella previsión de Aznar que suprimió Zapatero y que Rajoy no quiso reinstaurar con el resultado que todos conocemos. A Feijóo no parece gustarle demasiado la agenda derogatoria, porque sabe que si llega al poder le van a faltar manos para deshacer entuertos, pero ésta es una cuestión que vale la pena –nunca mejor dicho– tomar en serio. Están en juego la integridad nacional, el decoro institucional y la protección de los fundamentos del Estado de derecho.