

Revista de Prensa
Del 05/06/2022 al 06/06/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

NOTICIAS DE IEF

1	06/06/2022	iefamiliar.com	Andrés Sendagorta: Las empresas familiares llevan años incorporando a su actividad un profundo sentido del propósito...	Digital
2	06/06/2022	iefamiliar.com	Ethosfera defiende un nuevo código de conversación pública para el futuro de la democracia	Digital
3	06/06/2022	Dirigentes Digital	Las elites se miran al espejo, y les gusta lo que ven	Digital

ASOCIACIONES TERRITORIALES

4	06/06/2022	La Tribuna de Toledo, 2	Tener empleo	Escrita
5	06/06/2022	p.eprensa.com	SAGAS De los Botín a los Huerta	Digital
6	06/06/2022	El Confidencial Blogs	¿Está pagando el resto de España el 'victimismo' de Ayuso? Los PGE de Sánchez dicen que sí	Digital
7	05/06/2022	El Español	Un colegio de la provincia de Salamanca gana la cuarta edición del concurso 'Imagina tu empresa'	Digital

EMPRESA FAMILIAR

8	06/06/2022	Expansión, 24	Empresa familiar: el esfuerzo fiscal de los españoles supera al de los alemanes	Escrita
9	06/06/2022	La Vanguardia, 45	La Empresa Familiar pide más vuelos con Madrid y con Francia, GB y Portugal	Escrita
10	06/06/2022	Ediciones Sibila	Las tiendas y comercios de Comertia aumentan un 8,6% las ventas este mes de mayo respecto a los datos pre-pandemia	Digital

FISCALIDAD

11	06/06/2022	Expansión, 1,19	Menos política monetaria y más expansión fiscal	Escrita
12	06/06/2022	El País Madrid, 20	El PSOE plantea una reforma fiscal para mantener el IRPF más bajo de España	Escrita
13	06/06/2022	El País, 11	Herencias y guarderías	Escrita
14	06/06/2022	El Nuevo Lunes, 1,14-15	Reformas estructurales y ajustes fiscales para seguir creciendo	Escrita
15	06/06/2022	Diario de Noticias de Gipuzkoa, 49	Podemos mantiene el pulso con los impuestos	Escrita
16	06/06/2022	Diario de Navarra, 22	Ni antes éramos un paraíso ni ahora somos un infierno fiscal	Escrita
17	06/06/2022	Huelva Información, 12	Bajar impuestos es la fórmula del PP para crear empleo	Escrita
18	05/06/2022	La Voz de Galicia Ourense, 6	Los beneficios fiscales ahorraron a los ourensanos 5,6 millones el año pasado	Escrita
19	05/06/2022	TRECE TV	Código Samboal	TV
20	06/06/2022	Onda Madrid	Buenos Días Madrid	Radio
21	06/06/2022	Onda Madrid	Buenos Días Madrid	Radio

AYUDAS EUROPEAS

22	06/06/2022	La Razón, 45	Defensa de criterios justos de los fondos Next Generation	Escrita
23	06/06/2022	El Español	Regalan al Gobierno un algoritmo para que los fondos EU lleguen a las pymes	Digital
24	06/06/2022	OK diario	Calviño ha repartido sólo el 24% de los fondos europeos prometidos para 2021 y 2022	Digital
25	05/06/2022	elDiario.es	Por qué el desmontaje del dique de la ampliación del Puerto de València no implica la devolución de fondos europeos	Digital

GOBIERNO CORPORATIVO

26	06/06/2022	Expansión, 12	La nueva normativa refuerza la gestión de la sostenibilidad	Escrita
----	------------	---------------	---	---------

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

27	06/06/2022	Expansión, 2	El ritmo monetario del BCE, en cuestión Intenso contagio de la inflación a los salarios	Escrita
28	06/06/2022	El Economista, 35	La jubilación, el empleo y los salarios centran la preocupación de los españoles	Escrita
29	06/06/2022	El Nuevo Lunes, 24	A vueltas con la inflación: la subida del 8,1% en mayo presiona al BCE	Escrita
30	06/06/2022	El Nuevo Lunes, 12	España baja de los tres millones de parados por primera vez desde 2008	Escrita
31	06/06/2022	El Nuevo Lunes, 12	El BdE pide un pacto de rentas que incluya a jubilados y funcionarios	Escrita
32	05/06/2022	El País, 2-3	Y ahora, el huracán de la inflación	Escrita
33	05/06/2022	La Vanguardia Dinero, 11	Los datos del paro, distorsionados por la inflación	Escrita
34	05/06/2022	financiamagazine.es	El Gobierno, atrapado por las pensiones: el IPC subyacente le deja sin plan b para subir las con un coste asumible	Digital
35	05/06/2022	financiamagazine.es	La inflación vuelve a subir en mayo: los precios escalan un 8,7%	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

36	06/06/2022	Expansión, 22-23	Más de 100.000 empresas suben los salarios un 5,5%	Escrita
37	06/06/2022	Expansión, 23	Cepyme alerta de que las pymes se han descolgado de la recuperación	Escrita
38	06/06/2022	El Economista, 26	Los salarios aumentan un 3% en el sector privado por el tirón del IPC	Escrita
39	06/06/2022	El Economista, 29	La cuota para casi medio millón de autónomos puede elevarse el 17,5%	Escrita
40	06/06/2022	El Economista, 8	El diésel supera los dos euros y anula la rebaja del Gobierno	Escrita
41	06/06/2022	Cinco Días, 10	Las firmas del Ibex bajan su deuda en 2.850 millones ante el alza de tipos	Escrita
42	06/06/2022	El País, 39	Las tasas a los beneficios extra de las energéticas se extienden en Europa	Escrita
43	05/06/2022	ABC, 48-49	Asalariados y pensionistas ya sufren el alza silenciosa del IRPF por la inflación	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

44	05/06/2022	El Sole 24 Ore, 1,3	Brunetta: no al salario mínimo por ley De aperturas sindicales a corte de cuña	Escrita
45	06/06/2022	Negocios Portugal, 1,10-11	Portugal registra retrasos en los objetivos para recibir el PT2030	Escrita
46	06/06/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Los valores de las OPI se desploman un 90% en Europa y EE. UU. a medida que la inflación y la guerra pasan factura	Escrita
47	06/06/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Las dudas sobre la relevancia de CFA estimulan la caída de la demanda del "examen más difícil en finanzas"	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

48	06/06/2022	Expansión, 3	El gigante chino Three Gorges hace su mayor compra en España	Escrita
49	06/06/2022	Expansión, 5	Iberia, líder en crecimiento en los vuelos con EEUU	Escrita
50	06/06/2022	Expansión, 11	McDonalds invertirá 250 millones y abrirá 125 restaurantes en España	Escrita

OPINIÓN

51	06/06/2022	ABC, 5	Las líneas borradas	Escrita
52	06/06/2022	ABC, 31	Instintos no económicos	Escrita

53	06/06/2022	La Vanguardia, 16	Hermanos de sangre	Escrita
----	------------	-------------------	--------------------	---------

NOTICIAS DE IEF

Andrés Sendagorta: Las empresas familiares llevan años incorporando a su actividad un profundo sentido del propósito

El presidente del IEF Instituto de la Empresa Familiar, Andrés Sendagorta, ha participado en el Círculo de Bellas Artes en la presentación del informe [Cinco debates desde la ética para el futuro de España](#), elaborado por Ethosfera. El papel de las empresas en la mejora de nuestra vida en común como sociedad libre y democrática es un tema central que interesa muchísimo al IEF y será eje central de mi presidencia.

original

□

El presidente del [IEF Instituto de la Empresa Familiar](#), Andrés Sendagorta, ha participado en el Círculo de Bellas Artes en la presentación del informe [Cinco debates desde la ética para el futuro de España](#), elaborado por [Ethosfera](#).

En su intervención, Sendagorta ha asegurado que:

El papel de las empresas en la mejora de nuestra vida en común como sociedad libre y democrática es un tema central que interesa muchísimo al IEF y será eje central de mi presidencia.

Debemos empezar a valorar en su verdadera dimensión el papel de las empresas como entes vertebradores de nuestra sociedad. Las empresas representan el principal instrumento de socialización de los ciudadanos, solo detrás de la familia. En las empresas es donde la mayor parte de nuestros conciudadanos establecen sus relaciones sociales, desarrollan su potencial y talento individual y donde se materializan buena parte de sus aspiraciones e intereses personales.

Yo me he educado con una reflexión muy básica sobre cuáles deben ser los pilares de una empresa: (i) hacer las cosas mejor que nadie, porque, de lo contrario, ya hay otros que lo hacen y no hay necesidad; y (ii) hacerlo con rentabilidad, porque, de lo contrario, no hay empresa.

Las empresas familiares llevan años incorporando a su actividad empresarial un profundo sentido del propósito. Un sentido de pertenencia a las comunidades en las que operan.

Para las empresas familiares existe un compromiso ético ineludible. Los empresarios familiares nos sentimos parte integrante de nuestras empresas y no meros inversores.

Nuestra ambición es tener a las personas en el centro de nuestro modelo.

Deberíamos aspirar a un diálogo más intenso con los poderes públicos y las instituciones.

Nuestra ambición no es influir, sino ser escuchados. No pretendemos tener la razón en ningún tema, pero sí podemos decir que, en muchos asuntos, desde el turismo a las infraestructuras, desde lo agroalimentario a lo financiero, desde la movilidad al gran consumo, podemos aportar conocimiento real muy valioso.

No queremos privilegios. Queremos que se nos escuche, que se valore lo que podemos aportar para la construcción de un país más libre y próspero. Sin la aportación de nuestras empresas, nuestra democracia no puede mejorar.

□

Ethosfera defiende un nuevo código de conversación pública para el futuro de la democracia

Ethosfera ha presentado el primer informe *Cinco debates desde la ética para el futuro de España*, en torno a una serie de temas críticos para el devenir de la democracia liberal, en el transcurso del acto *Mejores empresas, mejor democracia*. El think tank Ethosfera ha presentado el informe *Cinco debates desde la ética para el futuro de España*, en el transcurso del acto *Mejores empresas, mejor democracia*, celebrado en el Círculo de Bellas Artes.

original

Ethosfera ha presentado el primer informe *Cinco debates desde la ética para el futuro de España*, en torno a una serie de temas críticos para el devenir de la democracia liberal, en el transcurso del acto *Mejores empresas, mejor democracia*

El think tank [Ethosfera](#) ha presentado el informe *Cinco debates desde la ética para el futuro de España*, en el transcurso del acto *Mejores empresas, mejor democracia*, celebrado en el Círculo de Bellas Artes. El documento recoge la opinión de un grupo de 38 hombres y mujeres provenientes de la alta Administración del Estado, la empresa y la sociedad civil en torno a una serie de temas críticos para el devenir de la democracia liberal como sistema de gobierno y los valores del humanismo clásico que la sustentan. El acto ha sido respaldado por el [Instituto de la Empresa Familiar](#), [Informa](#), [Caixabank](#) e [Inbonis](#), agencia de *rating* especializada en pymes.

El informe refleja que el aumento de la polarización, la erosión de las instituciones, la desigualdad económica y la ausencia de un diálogo racional han puesto en jaque a la democracia liberal. El grupo de expertos de Ethosfera considera que esta crisis supone un riesgo para las organizaciones y reconoce que la inestabilidad internacional ha provocado que el factor político comience de nuevo a ocupar un papel clave en el proceso de internacionalización de las empresas. Además, en lo que considera un clima emotivista y falto de consensos políticos, el grupo acusa la ausencia de debates técnicos en torno a elementos críticos para las empresas, como son el salario mínimo interprofesional, las pensiones o la inflación.

La directora de Ethosfera, **Elena Herrero-Beaumont**, afirmó durante su intervención que, a pesar de la desconfianza en las instituciones, cualquier ciudadano español se hubiera sentido orgulloso y esperanzado si hubiera tenido la ocasión de presenciar el magnífico debate del que hemos sido testigo estos meses y cuyo resultado hemos plasmado en este informe.

Por su parte, **Diego S. Garrocho**, presidente del Consejo Académico de Ethosfera, señaló que es imprescindible contar con personas ejemplares y virtuosas que dinamicen las instituciones y sirvan para disponer de un marco de imitación en el ámbito empresarial, las doten de personalidad y establezcan un horizonte ético específico en la toma de decisiones. .

Entre los temas más relevantes que se abordaron durante el acto, destacó la gestión ética de los fondos *Next Generation*. Entre las conclusiones del informe, el grupo cree que ha habido mucho debate entre los Estados y la Comisión, pero admite que la sociedad y el tejido empresarial apenas se han sentido escuchados: No ha existido un verdadero trabajo conjunto con los entornos locales, que son los que finalmente van a tener que ejecutar el 50% de los fondos. En este sentido, subraya que se ha escuchado demasiado a las grandes consultoras sin tener en cuenta otros actores. Además, critica que los foros en los que se ha debatido el Plan no funcionaban del todo bien, son bastante complejos y no siempre son permeables.

La transformación ecológica y tecnológica ha generado, según el informe, una tensión y distanciamiento entre las élites y las clases dirigentes y los modos de vida local y rural. El grupo asume que los habitantes de entornos rurales sienten una desconexión legítima con respecto al modo en que se adoptan las decisiones públicas, al mismo tiempo que hay una

sospecha creciente en la existencia de intereses no declarados por parte de las élites dirigentes. Asimismo, considera que estas élites institucionales están centradas en Madrid, una situación que puede propiciar choques por no escuchar al resto del ecosistema.

No podemos dejar de lado los problemas de fondo que ponen en riesgo a la democracia liberal. Es muy necesario contar con espacios de reflexión que ayuden a fortalecer la relación entre la Administración pública y la empresa y que impulsen a la sociedad civil como garante del espacio público, aseguró la ministra de Ciencia e Innovación, **Diana Morant**, en el discurso de clausura del evento.

Por su parte, el recién nombrado presidente del Instituto de la Empresa Familiar, **Andrés Sendagorta**, aseguró que el tejido empresarial español es muy consciente de los retos que tiene por delante el país, al tiempo que señaló que el papel de las empresas en la mejora de nuestra vida en común como sociedad libre y democrática es un tema central que interesa de forma especial al IEF. En su opinión, además, debemos empezar a valorar en su verdadera dimensión el papel de las empresas como entes vertebradores de nuestra sociedad.

El evento, al que asistieron más de 100 empresarios, directivos y miembros de la alta Administración y sociedad civil, fue inaugurado por **Juan Miguel Hernández León**, presidente del Círculo de Bellas Artes, y contó con la participación del citado **Andrés Sendagorta**, quien dio una [conferencia sobre el compromiso ético de las empresas en democracia](#). Los cofundadores de Ethosfera, **Elena Herrero-Beaumont** y **Diego S. Garrocho**, presentaron el [informe](#).

Además, tuvo lugar una mesa redonda moderada por la periodista y escritora **Marta Peirano** sobre el liderazgo ético de los dirigentes españoles, en la que intervinieron **Silvina Bacigalupo**, catedrática de Derecho Penal de la Universidad Autónoma de Madrid y presidenta de Transparency International; **Alberto S. Navalpotro**, CEO de Inbonis y Acumen Fellow; **José Luis Blanco**, director general del Instituto de la Empresa Familiar, y **Juan María Sáinz**, consejero delegado de Informa.

El acto fue clausurado por **Diana Morant** y **Paz Guzmán**, consejera económica de la Comisión Europea en España, quien moderó un diálogo con la ministra de Ciencia e Innovación sobre los riesgos de la democracia liberal frente a la amenaza de los populismos y la polarización, la meritocracia y las exigencias éticas de las empresas.

□

Las élites se miran al espejo, y les gusta lo que ven

La cuestión, acertó muy bien a dilucidar la periodista y ensayista Marta Peirano, era concluir si eso de ética empresarial es algo más que un oxímoron o un animal mitológico. Recordó Sendagorta que vivimos tiempos de incertidumbre desde la crisis financiera de 2008, cuando se dieron conductas escasamente conciliables con la ética que han sido el caldo de cultivo de los populismos que dividen y enfrentan a las sociedades.

original



La cuestión, acertó muy bien a dilucidar la periodista y ensayista Marta Peirano, era concluir si eso de ética empresarial es algo más que un oxímoron o un animal mitológico. Los asistentes-estaba por allí el filósofo Carlos Blanco, el comunicador Pedro Herrero, el exdiputado de Ciudadanos Ignacio Prendes, el politólogo Berna León, además de otros muchos empresarios y académicos-podrían haberse dividido en dos grupos: los convencidos de que la ética empresarial no es un oxímoron y a aquellos a los que les gustaría creer que no lo es. En la sala María Zambrano del Círculo de Bellas Artes, con los ponentes sentados frente a una cristalera en la que se dibujaban al fondo los templos del poder corporativo madrileño, **el think tank Ethosfera organizó el acto *Mejores empresas, mejor democracia* para presentar el informe *Cinco debates desde la ética para el futuro de España*.**

Para resucitar esa maltrecha tradición del liberalismo occidental fundamentada en el diálogo y la deliberación, los promotores de Ethosfera -el filósofo Diego Garrocho y la periodista Elena Herrero-Beaumont- sentaron a conversar a cerca de 40 empresarios, líderes de la sociedad civil y funcionarios de la alta administración del Estado acerca de algunos de los temas más candentes de nuestro tiempo: **el aumento de la desigualdad, la ruptura del ascensor social, la polarización, el deterioro de la democracia liberal y la tentación autoritaria.**

Tan importante como las conclusiones de este informe es su metodología, empezó su intervención Andrés Sendagorta, presidente del Instituto de Empresa Familiar (IEF), y esperemos que esas conclusiones estén presentes en el proceso de toma de decisiones de estos empresarios, académicos y funcionarios. Recordó Sendagorta que vivimos tiempos de incertidumbre desde la crisis financiera de 2008, cuando se dieron conductas escasamente conciliables con la ética que han sido el caldo de cultivo de los populismos que dividen y enfrentan a las sociedades.

A ello se le suma la urgencia de combatir el cambio climático manteniendo unos costes energéticos razonables, los efectos de la pandemia, la invasión de Ucrania. Vivimos en un mundo en proceso de reajuste geopolítico con retos que no entienden de fronteras y que debemos afrontar en clave planetaria.

Ante este panorama, **la tesis de que la tarea de la empresa es solamente generar valor está en decadencia. La empresa debe atender a los grupos de interés que la rodean y a los intereses generales.** Por ello, animó a valorar el papel de las empresas como entes vertebradores de la sociedad. Se ha confinado a las empresas a una función marginal en el orden de la sociedad,

pero la verdad es que son el principal escenario de socialización de los ciudadanos.

Puso especial énfasis en reivindicar a las empresas familiares por su compromiso ético y por poner a las personas en el centro. Por último, concluyó, es necesario incorporar al debate democrático las aportaciones de las empresas para mejorar el marco de convivencia. Porque sin las empresas la democracia no puede mejorar.

Vencer al cinismo y a la apatía

Diego Garrocho, presidente del consejo académico del *think tank*, no basó su discurso en ese procedimiento tan previsible y aburrido que consiste en aclamar qué ideas se están defendiendo. Hizo exactamente lo contrario, que es a lo que se dedican los filósofos que han comprendido su ocupación: reconocer contra qué ideas se está revolviendo. Todo lo que hemos hecho hasta ahora en Ethosfera intenta contravenir una idea defendida por Bernard de Mandeville en 1705, y que sostiene que los vicios privados pueden acabar redundando en beneficio público. Pero el beneficio público debe construirse siempre desde la virtud privada.

La corrupción de las democracias es un proceso paulatino, nunca una ruptura radical, y es por ello que se hace necesario un régimen muy concreto del estado de opinión. Un estado que, por distintas causas, comienza a verse erosionado. Necesitamos un espacio en el que puedan reunirse voces diferentes.

Ese ha sido precisamente el cometido de Ethosfera con los sucesivos debates que dieron lugar al informe, donde se recogen las opiniones de profesionales de reputación solvente y con compromisos en sus biografías. Esto generó dos elementos interesantes: el disenso informado y el consenso que no es fruto de la negociación, sino de la convicción. Y es que a través de largas conversaciones somos capaces de entender por qué quien piensa como piensa el que piensa diferente.

El informe, en fin, tiene algunas conclusiones, pero no demasiadas. Hay muchas dudas e incertidumbre. Una de ellas es que **las democracias no son solo una estructura formal, sino que hay que contar con el capital humano, con mujeres y hombres capaces de ir mucho más allá de donde pautan las obligaciones.**

Elena Herrero-Beaumont, la directora de Ethosfera, fue la encargada de resumir brevemente las conclusiones del informe, que parten de la constatación de que vivimos un momento de descrédito y desesperanza. Una de las conclusiones establece que todas las empresas, especialmente las tecnológicas, deberían compartir con más conciencia cívica. El factor político juega un papel clave en las empresas, y la polarización también les afecta a ellas, que se ven obligadas a tomar partido en ciertos temas.

La creciente desigualdad es fruto del fin de la meritocracia como clásico tractor social de las clases medias, y es por ello que **las empresas deberían proporcionar un justo ascensor social, con una retribución justa para ejecutivos y empleados y una formación y capacitación continua.** También instó a la administración pública a ser más ágil y colaborar más con el sector privado para abordar reformas estructurales con los fondos europeos. De lo contrario, advirtió, será difícil vencer el espíritu de apatía, desconfianza y cinismo.

¿Pocos escrúpulos o demasiados principios?

Acto seguido tuvo lugar una mesa redonda, moderada por Marta Peirano, en la que participaron Alberto S. Navalpotro, CEO de Inbonis y Acumen Fellow; José Luis Blanco, director general del Instituto de la Empresa Familiar, Juan María Sáinz, consejero delegado de Informa, y Silvana Bacigalupo, presidenta de Transparencia internacional España y catedrática de Derecho penal de la Universidad Autónoma de Madrid. La moderadora, que reconoció que este no es el público al que estoy acostumbrada, quiso aguijonear, con humor pero sin concesiones, la buena conciencia que se respiraba en el ambiente: Las élites no han estado a la altura de los retos.

Sobre la ética empresarial, y su presunta naturaleza de animal mitológico, Bacigalupo argumentó que la ética de las organizaciones requiere que se plasme

en códigos de conducta con normas claras. Y además, ha de ser un proceso deliberativo y participativo, no algo que la dirección decide e impone.

Pregunta retorcida de Peirano para Navalpotro: ¿Es posible ganar dinero con una empresa ética? **Yo creo que es imposible ganar dinero a largo plazo sin tener una empresa ética. Una empresa necesita aportar valor a la sociedad, y si no lo aporta acaba desapareciendo.**

José Luis Blanco, con una larga disertación, defendió que los intereses privados son compatibles con el interés común general. Las empresas buscan relacionar las cosas que hacen con valores de excelencia para ajustarse a lo que demanda la sociedad.

Y otra pregunta maliciosa de la moderadora, esta para Juan María Sáinz: ¿Es mejor un líder sin escrúpulos o con demasiados principios? El aludido se zafó del dilema con jocosidad y elegancia: Un líder sin escrúpulos es peligroso para una empresa. Yo prefiero un líder con principios, pero no demasiados

Ciencia y populismo

El acto concluyó con una conversación entre Paz Guzmán, consejera económica de la Comisión Europea en España, y la ministra de Ciencia e Innovación Diana Morant. ¿Cómo ve, señora ministra, el auge del populismo de la polarización?

Pues con preocupación. **La ciencia y el populismo son antagónicos. Mientras que la ciencia busca soluciones complejas y necesita sus tiempos, el populismo apuesta por las soluciones simples y es cortoplacista.** Los populismos, de hecho, están relacionados con la negación de la ciencia, y lo hemos visto en la pandemia. Lo que podemos hacer es acercar la ciencia y el conocimiento a la ciudadanía, porque el populismo y el simplismo son amenazas para la democracia.

Para Morant, **el sentido de la política reside ante todo en combatir la desigualdad, que genera pobreza.** La política es la única herramienta de la que disponen los más humildes para mejorar sus condiciones de vida, y es el instrumento que ayuda a regular lo que el mercado no puede. Un ejemplo de lo que sería un liderazgo político ético sería el presidente Pedro Sánchez. Los asistentes no pudieron reprimir las carcajadas. Ya habían pasado unos minutos de las 9 de la noche: Ya va siendo hora de terminar porque, se oyó a alguien decir entre el público.

Artículos Relacionados

Noticia actualizada: 06-06-2022 07:49

ASOCIACIONES TERRITORIALES

BARRIO DE SANTO TOMÉ | **JUAN IGNACIO DE MESA**

Tener empleo

«Se calcula que el 47% de los empleos actuales desaparecerán. Y surgirán otros nuevos, pero ¿qué nuevos empleos surgirán?»



Desde la Asociación de la Empresa Familiar de Castilla-La Mancha, pusimos en marcha la iniciativa 'La Empresa en la Escuela' para poder llevar a los colegios distintos ejemplos de iniciativas empresariales que están en el territorio donde dichos centros escolares se encuentran.

Todos tenemos la obligación de crear interrogantes entre los alumnos y profesores, para procurar que se puedan adecuar a la situación cambiante en la que el mundo se encuentra. Estamos ante la cuarta revolución industrial. Si miramos hacia atrás y vemos en que empleos estaban ocupados nuestros abuelos, vemos que nada tiene que ver con la situación actual. Se calcula que el 47% de los empleos actuales desaparecerán. Y surgirán otros nuevos, pero ¿qué nuevos empleos surgirán? Hace 70 años, la mayor empresa del mundo era General Motors. Hoy son Google, Microsoft, Apple, etc. La globalización ha desubicado los principales centros de producción. Más del 50% de los puestos de trabajo se encuentran en países que no han firmado los distintos acuerdos de respeto a los derechos humanos.

Stephen Hawking decía que la tendencia actual marca la desaparición de

las clases medias. La automatización demuestra, día a día, cómo se pueden sustituir muchos puestos de trabajo por un robot. Vamos camino de un mundo nuevo que nos obliga a preguntarnos si nos estamos preparando para encajar en estas nuevas situaciones. Y la pregunta es, ¿estamos preparando a los estudiantes para el mundo que viene, o para el mundo que se está yendo?

Los estudios son fundamentales, tenemos que prepararnos, todos, para un mundo en el que la tecnología nos puede mejorar la vida o complicárnosla. Los ordenadores forman ya parte de nuestra vida, aunque sea en el simple uso de un teléfono móvil. Pero hay algo que las máquinas no nos pueden dar todavía, que es la inteligencia emocional. Tenemos que mandar el mensaje a las nuevas generaciones, que de ellos depende cambiar el mundo. En mi generación, en bachiller, se optaba entre la rama de ciencias o la de letras, hoy ambas deben ir unidas para tener la mejor preparación posible. Los jóvenes deben saber que cada uno de ellos es su propio 'empresario' dependerá de él y del nivel de preparación que haya conseguido, el poder ser un generador de su propio puesto de trabajo.

Publicación

Las empresas familiares en esta comunidad son esenciales: representan el 92,1% del tejido empresarial, generan el 82,5% del empleo y suponen el 61,8% del PIB cántabro. Grupo Santander ya tiene una dimensión de líder mundial, pero es un apellido familiar ligado a Cantabria y no olvida sus orígenes.

original

Publicación

Soporte

Circulación

Difusión

Audiencia

Expansión Fin de Semana, 1

Prensa Escrita

36 629

20 661

131 000

Fecha

País

V. Comunicación

Tamaño

V.Publicitario

España

53 957 EUR (58,027 USD)

29,36 cm² (4,7%)

2151 EUR (2313 USD)

SAGAS

De los Botín

a los Huerta

Las grandes familias empresarias de Cantabria P6-7

D is

tr ib

ui do

p ar

a IE

F *

E st

e ar

tíc ul

o no

p ue

de d

is tr

ib ui

rs e

si n

el c

on se

nt im

ie nt

o ex

pr es

o de

l d ue

ño d

e lo

s de

re ch

os d

e au

to r.

Publicación

Soporte

Circulación

Difusión

Audiencia

Expansión Fin de Semana, 6

Prensa Escrita

36 629

20 661

131 000

Fecha

País

V. Comunicación

Tamaño

V.Publicitario

04/06/2022

España

53 957 EUR (58,027 USD)

481,11 cm² (77,2%)

11 684 EUR (12 565 USD)

Carmen Méndez. Madrid

Las empresas familiares en esta comunidad son esenciales: representan el 92,1% del tejido empresarial, generan el 82,5% del empleo y suponen el 61,8% del PIB cántabro. Grupo Santander ya tiene una dimensión de líder mundial, pero es un apellido familiar ligado a Cantabria y no olvida sus orígenes.

Este orgullo de pertenencia es un sentimiento compartido por las familias empresarias, muchas agrupadas en la Asociación Cántabra de la Empresa Familiar (Acefam), que preside Vicente Alciturri.

Hay compañías muy relevantes como Grupo Armando Álvarez, un holding internacional que ya está en tercera generación, o Textil Santanderina, un referente desde 1923, que ha apostado por innovar en los textiles técnicos de forma sostenible.

También destacan Heróm, fabricante de chimeas, o las madereras Sifer y Maderas García Varona, que exportan por todo el mundo. En un sector muy diferente, el de la higiene bucal, Fushima despunta desde 1945.

Nadie puede resistirse a las delicias gastronómicas. Conservas Hoya, en Santoña desde 1940, o Conservas Lolín, fundada en 1955 en Castro Urdiales por Manuel Gutiérrez Elorza, Lolín, trabajan a mayor gloria de la anchoa. Serafina o Joselín, hornean a diario los deliciosos sobaos pasiegos.

Tampoco se puede olvidar a empresarios como José María Lafuente, presidente de Querías Lafuente, y uno de los grandes nombres del coleccionismo de arte en España.

Seis de esos sueños emprendedores se han plasmado en el libro Historias de nuestras familias, de Ana María Serrano Bedia y Gema Piqueras, un proyecto coordinado por Concepción López, directora de la Cátedra de Empresa Familiar de la Universidad de Cantabria. Algunas de estas historias inspiradoras aparecen aquí.

En Cantabria, hay apellidos como Botín, que lo dicen todo. Y también numerosas familias empresarias, como los Huerta, los Fernández Jove o los Herrero, orgullosas de su origen y sus valores.

SAGAS

De los Botín a los Huerta: grandes

familias empresarias de Cantabria

El apellido Botín es sinónimo de banca y se asocia de forma natural a la capital cántabra, donde nació el Banco de Santander el 15 de mayo de 1857. En sus orígenes, estuvo ligado al comercio entre el puerto de Santander e Iberoamérica. Ya era un banco abierto al mundo entonces y esa vocación no ha hecho sino crecer hasta convertir a Grupo Santander en un referente internacional: tiene una presencia relevante en diez mercados principales como España, Reino Unido, EEUU, México y las principales economías de América del Sur.

En 1909 llegó a la presidencia Emilio Botín López, que se casó con María Sanz de Sautuola, otro apellido ilustre. María y su padre, el naturalista Marcelino Sanz de Sautuola, descubrieron las cuevas de Altamira. Entre 1900 y 1919, se fundan los tres grandes bancos españoles que con el tiempo se han integrado en Grupo Santander: el Banco Hispanoamericano (1900), el Español de Crédito (1902) y el Central (1919). Emilio Botín Sanz de Sautuola tomó el relevo de su padre, y fue presidente entre 1950 y 1986. En esa época comenzó el proceso de expansión por toda España, y en 1947 se abrió la

primera oficina de representación en América, en La Habana.

El relevo generacional pasó a Emilio

Botín Sanz de Sautuola y García

de los Ríos, que acometió la gran

transformación del banco. Entre

los numerosos hitos, en 1994

la adquisición del Banco Español

de Crédito (Banesto) situó a Banco

Santander en la primera posición del

mercado español, al tiempo que seguía

el crecimiento en Iberoamérica.

En enero de 1999, Banco Santander

y BCH protagonizaron la primera gran

fusión bancaria en la Europa del euro.

De los seis hijos de Emilio Botín y su

mujer, Paloma OShea, fundadora de

la Escuela Superior de Música Reina

Sofía, Ana Botín OShea es quien ha

tomado el testigo de la saga familiar

y es presidenta ejecutiva de Grupo

Santander. La entidad emplea a

198.204 personas, y es una de las 25

mejores empresas del mundo para

trabajar, según Great Place to Work.

El grupo, cuyo beneficio superó el año

pasado los 8.100 millones de euros,

tiene cuatro millones de accionistas

y 155 millones de clientes, a los que

ha concedido un billón de euros de

crédito. Ana Botín está muy

comprometida con la misión del

banco: contribuir al progreso de las

personas y de las empresas. Y también con integrar los criterios ambientales, sociales y de buen gobierno (ESG) en el modelo de negocio, en la estrategia y en la cultura empresarial.

El apellido Botín está muy imbricado con la sociedad y la cultura.

La Fundación Botín, creada por Marcelino Botín Sanz de Sautuola y su mujer, Carmen Yllera, está comprometida con el desarrollo social de Cantabria. El presidente es Javier Botín. Y en Santander, el Centro Botín se ha convertido en un referente del arte como motor de desarrollo.

Santander: 165 años de historia de la banca en España
Ana Botín, presidenta ejecutiva de Grupo Santander.B

lo o
m b
er g
N ew
s
D is
tr ib
ui do
p ar
a IE
F *
E st
e ar
tíc ul
o no
p ue

Medio	p.eprensa.com
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	249
Pág. vistas	890

Fecha	06/06/2022
País	España
V. Comunicación	591 EUR (633 USD)
V. Publicitario	181 EUR (194 USD)

de d
is tr
ib ui
rs e
si n
el c
on se
nt im
ie nt
o ex
pr es
o de
l d ue
ño d
e lo
s de
re ch
os d
e au
to r.

¿Está pagando el resto de España el 'victimismo' de Ayuso? Los PGE de Sánchez dicen que sí

La anécdota la cuenta a quien quiera escucharla el gerente de la Cámara de Contratistas de la Comunitat Valenciana, el veterano Manuel Miñes. Hace bastantes años tuvo la ocasión de pedirle cuentas el entonces todopoderoso ministro de Fomento del Partido Popular, Francisco Álvarez Cascos, por el magro nivel de inversiones ejecutadas en su tierra.

Víctor Romero • original

Por

Víctor Romero. Valencia

06/06/2022 - 05:00

EC EXCLUSIVO Artículo solo para suscriptores

La anécdota la cuenta a quien quiera escucharla el gerente de la **Cámara de Contratistas de la Comunitat Valenciana**, el veterano **Manuel Miñes**. Hace bastantes años tuvo la ocasión de pedirle cuentas el entonces todopoderoso ministro de Fomento del Partido Popular, **Francisco Álvarez Cascos**, por el magro nivel de [inversiones](#) ejecutadas en su tierra. La respuesta del antaño hombre fuerte de **José María Aznar** fue devolverle la pelota, casi en forma de troleo: "Es que a ver si os aclaráis los valencianos porque aquí un día viene una organización empresarial a pedirme una cosa, luego otra que reivindica algo distinto y después aparece el político de turno que quiere lo contrario que los otros dos".

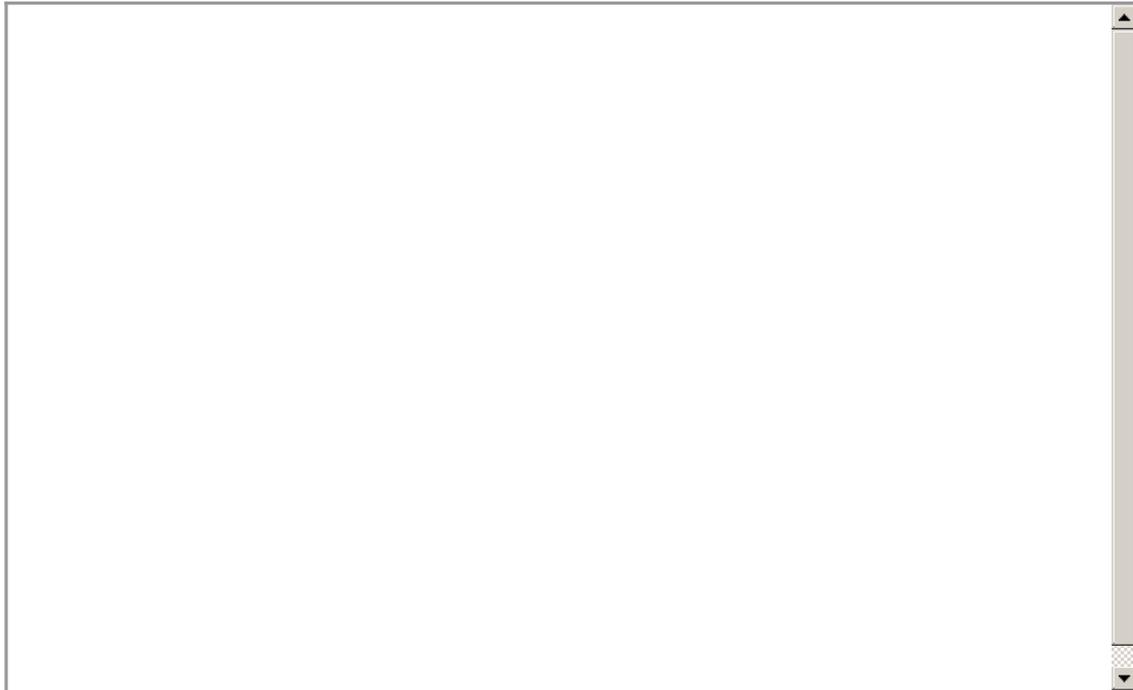
Miñes tiene tres argumentos para explicar el revelador **informe de la Intervención General** sobre la [distribución territorial de la inversión del sector público estatal](#) de 2021, que se conoció hace pocos días y sitúa a la autonomía valenciana a la cola del cumplimiento entre lo presupuestado y lo realmente invertido por las empresas estatales, con un irrisorio 26,3% (apenas 239,5 millones de 909 millones).

La primera de las razones de Miñes es la incapacidad de la clase político-empresarial local para consensuar y cerrar filas en torno a proyectos estratégicos que pelear. La segunda es la carrera de obstáculos en forma de alegaciones de ayuntamientos, particulares o colectivos sociales, que terminan por eternizar muchas obras. La tercera, y puede que la más importante, está relacionada con la ubicación de los centros decisorios. No va desencaminado. El balance inversor general del año pasado fue de **suspense (48,6%) para la media territorial en España, con una única excepción, la Comunidad de Madrid**, cuyo gasto recibido casi duplicó la previsión inicial. Como suele decir la popular Isabel Díaz Ayuso en una expresión para nada naif, Madrid es España. Allí tienen sus cuarteles generales todos los organismos inversores estatales.

[La periferia se rebela contra el 'Madrid DF' y exige compartir las instituciones del Estado](#)

Víctor Romero. Valencia Gráficos: Jesús Escudero

El informe de la Intervención ha dejado desnudos a muchos gobernantes territoriales periféricos. Los que se vendieron a su parroquia como grandes negociadores de los Presupuestos Generales del Estado, papel mojado, visto lo visto, no han demostrado ser eficaces en arremangarse para pisar moqueta y despachos exigiendo periódicamente el cumplimiento de la cartera de pedidos, el 'qué hay de lo mío' de verdad cuando toca aterrizarlos y ejecutarlos.



No sabemos el grado e influencia que tiene, por ejemplo, el voluntarioso comisionado para el Corredor Mediterráneo, **Josep Vicent Boira**, cuya empresa estatal de referencia, Adif, apenas ejecutó el 18,6% de los 427 millones presupuestados para el año pasado para obras en la Comunidad Valenciana. Tampoco qué nivel de empeño puso en el primer semestre **José Luis Ábalos**, ministro valenciano de Transportes, hasta su cese en julio. O si el 'president' socialista Ximo Puig hace algo más que abrir debates 'académicos' (Isabel Rodríguez dixit) sobre la España polifónica y la necesaria desconcentración de organismos del Estado, mientras el Ejecutivo de Pedro Sánchez obvió el [cumplimiento del casi 10% de inversión estatal que se pintó sobre los PGE de 2021](#) para obras valencianas, como exige de forma transitoria el Estatuto de Autonomía para hacer la equivalencia con el peso poblacional.

[Ayuso responde al Gobierno y abre una batalla de cifras sobre la inversión en Madrid](#)

Ignacio S. Calleja

Ni las decenas de miles de euros que la **Asociación Valenciana de Empresarios** de **Vicente Boluda y Juan Roig** se está gastando en las [creatividades que le propone la agencia Aftershare](#), de **Risto Mejide y su socio Marc Ros**, parecen haber servido para darle velocidad de crucero a la ejecución del corredor mediterráneo, por más que se hayan apuntado ciertos éxitos en algunos tramos y en materia de planificación y estudios.

La Generalitat que preside el republicano **Pere Aragonès** en Cataluña, también castigada en ejecución, ha reaccionado airada [pidiendo tratar el asunto en la comisión bilateral](#) con el Gobierno. De la Generalitat de Puig, poco se ha sabido.

[Valencia pone cifras a la "desconcentración": 45.000 funcionarios podrían salir de Madrid](#)

Víctor Romero. Valencia

El problema es que la infra inversión valenciana o catalana no son, como se diría en el periodismo de sucesos, 'casos aislados'. Las empresas estatales invirtieron muy por debajo de lo presupuestado en todas las autonomías excepto en Madrid, premiada con ese espectacular 184% de inversión real. Es decir, los proyectos plurianuales de obras del Estado se aceleraron hasta el punto de **chupar crédito programado para otros territorios** en un fenómeno que ha coincidido con el aguerrido pulso que libran Ayuso desde la Puerta del Sol y Sánchez desde Moncloa. La presidenta madrileña, erigida en una suerte de **Juana de Arco de la derecha sin complejos**, igual se pone en [modo censura previa de libros de texto](#) que denuncia un [supuesto agravio del Gobierno central](#) hacia los madrileños. El discurso tiene fuera de juego al PSOE,

que se esfuerza en devolver los golpes.

Es muy probable que esa competición esté contribuyendo a engordar en forma de sobreesfuerzo gubernamental una tendencia que no es nueva. El economista del [Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas \(IVIE\)](#), **Juan Pérez**, exhibía esta semana **una gráfica reveladora**. Desde 2015 hasta hoy, Madrid ha estado muy por encima del resto de autonomías en inversión territorializada de empresas estatales. Ocurría con **Mariano Rajoy** y ha seguido pasando con Sánchez. Es un privilegio transversal. 2021 ha sido el año en el que se ha roto el techo, esa es la noticia.

El 'think tank' valenciano **ha estudiado** cómo la concentración administrativa influye tanto en la elección de adjudicatarias [el 90% del importe adjudicado se concentra en empresas con sede en Madrid] como en la priorización de proyectos. Como dice Miñes, un burócrata del Estado o un ingeniero de una contratista tienen mucho más presente a la hora de fijar prioridades lo que ven delante cada vez que abren la ventana de su oficina que la renovación de una carretera o una vía de ferrocarril a 300 kilómetros de distancia. No dejemos que la burbuja política de la Villa y Corte contribuya a alimentar la querencia natural.

La anécdota la cuenta a quien quiera escucharla el gerente de la **Cámara de Contratistas de la Comunitat Valenciana**, el veterano **Manuel Miñes**. Hace bastantes años tuvo la ocasión de pedirle cuentas al entonces todopoderoso ministro de Fomento del Partido Popular, **Francisco Álvarez Cascos**, por el magro nivel de **inversiones** ejecutadas en su tierra. La respuesta del antaño hombre fuerte de **José María Aznar** fue devolverle la pelota, casi en forma de troleo: "Es que a ver si os aclaráis los valencianos porque aquí un día viene una organización empresarial a pedirme una cosa, luego otra que reivindica algo distinto y después aparece el político de turno que quiere lo contrario que los otros dos".



Isabel Díaz Ayuso y Pedro Sánchez. (EFE)



Un colegio de la provincia de Salamanca gana la cuarta edición del concurso 'Imagina tu empresa'

NCYL • original

Un grupo de alumnos de 6º de Educación Primaria del Colegio de Educación Infantil y Primaria (CEIP) Manuel Moreno Blanco de la localidad salmantina de Vitigudino ha resultado ganador de la cuarta edición del Concurso Imagina tu empresa, convocado por Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) en colaboración con la Consejería de Educación. El jurado ha destacado el enfoque empresarial dado por los estudiantes Candelas Casas, Alba Delgado, Esther Calles y Rodrigo Hernández, supervisados por la profesora Pilar Calles, a su idea de negocio, Mundi Dulci, una imaginaria sociedad cooperativa dedicada a la elaboración, distribución y venta de repostería y golosina.

Así, además de precisar el sector, forma jurídica, actividad y tamaño de la empresa, los alumnos incluyen el currículum y funciones de los cuatro socios de la cooperativa y un minucioso plan de negocio de la empresa que cuenta en Salamanca con el establecimiento Chuchi Dulci para comercializar sus productos. El proyecto también contiene una relación de los recursos materiales y financieros de la empresa, detallando los costes de producción de algunas de sus principales elaboraciones.

Junto a los ganadores, en esta cuarta edición del concurso también han resultado finalistas los equipos de estudiantes del CEIP Valentín García Yebra de Ponferrada, en León, con su proyecto de venta de ropa personalizada Clothes City; y del CEIP Vicente Aleixandre de Valladolid con Thecomb, una peluquería del futuro basada en unas innovadoras máquinas que realizan automáticamente el corte o peinado que elige el cliente.

Esta edición del concurso Imagina tu empresa ha recibido 160 proyectos presentados por más de 650 estudiantes de 5º y 6º de Primaria de diferentes centros escolares de la Comunidad, lo que supone más del doble de los que concurrieron en la edición anterior, que sumaron 74 proyectos. Además, 22 relevantes empresas familiares de Castilla y León han compartido su experiencia emprendedora con cerca de 1.100 estudiantes de Primaria, ESO y Bachillerato de 24 centros educativos a través de un ciclo de charlas.

Fundada en junio de 1997 con el objetivo de trabajar para favorecer la continuidad de las empresas familiares de la región, EFCL está constituida por más de 160 de empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global equivale al 19,5 % del PIB y dan empleo al 10,5 % de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.





Medio	El Español
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	1 637 280
Pág. vistas	5 566 752

Fecha	05/06/2022
País	España
V. Comunicación	20 301 EUR (21,761 USD)
V. Publicitario	7218 EUR (7737 USD)

Logotipo de 'Chuchi Dulce' ganador del concurso 'Imagina tu empresa'

EMPRESA FAMILIAR

Empresa familiar: el esfuerzo fiscal de los españoles supera al de los alemanes

INFORME/ La AMEF no encuentra justificación a la "relevancia" que los expertos de Hacienda otorgan a la armonización de Patrimonio y Sucesiones, tributos que apenas recaudan 1.500 millones anuales.

J.D. Madrid

Aunque las secuelas del Covid y las graves consecuencias económicas de la guerra en Ucrania, en su mayor parte todavía por escribir, parecen haber relegado a un segundo plano la reforma tributaria que proyecta el Gobierno, la clase empresarial no oculta su preocupación por el horizonte de subidas impositivas que, con independencia de posibles retrasos, se cierne sobre la economía española. Todo ello en un contexto en el que el rediseño del sistema tributario es, junto a las reformas del mercado laboral y de las pensiones, uno de los tres grandes pilares de los cambios estructurales pactados por el Gobierno de Pedro Sánchez con Bruselas. En este escenario, en el que está por ver si Europa transige con la demora de una de las reformas consideradas cruciales, la Asociación Madrileña de la Empresa Familiar (AMEF) ha lanzado un mensaje al Ejecutivo: la reforma fiscal que proponen los expertos designados por Hacienda, cuyas conclusiones se conocieron a principios de marzo, no va en la buena dirección, ya que, "salvo contadas excepciones, sus propuestas y recomendaciones se encaminan a la subida de impuestos", pero sin abordar "un necesario replanteamiento del gasto público en España". Así lo recoge el análisis realizado para AMEF por el catedrático de Derecho Financiero y Tributario de la Universidad de Barcelona Luis Manuel Alonso González.

El documento, al que ha tenido acceso este diario, cuestiona la intención del Ejecutivo de elevar la presión fiscal hasta el 43% del PIB en los próximos años con el argumento de equipararla a la media de la UE, y pone el acento en el esfuerzo fiscal que ya realizan los españoles; esto es, la presión tributaria que sufren en relación a su renta per cápita. Así, aunque la presión fiscal en España ronda el 35,2% del PIB frente al 41,5% de Alemania, la renta per cápita de los españoles es muy inferior a la de los germanos (23.690 euros vs. 40.120). Esto significa que el esfuerzo fiscal del contribuyente español asciende al 148,5% frente al



Cierre de filas contra la armonización fiscal

Hace tiempo que los empresarios madrileños cerraron filas con la Comunidad de Madrid en defensa del modelo económico de la región y en contra de la armonización fiscal de Sánchez. En el caso de la Asociación Madrileña de la Empresa Familiar, ésta ha mostrado en más de una ocasión su disposición a contribuir

incluso a la defensa jurídica de ese modelo. El gobierno autonómico ya ha recibido el informe elaborado por AMEF, que "analiza los graves perjuicios que tendría para todos los españoles, y especialmente para los madrileños, recuperar un impuesto injusto y obsoleto como es el de Patrimonio", señala Javier Fernández-

Lasquetty, consejero madrileño de Economía, Hacienda y Empleo, quien añade que "España se queda sola en Europa en su anhelo de imponer este impuesto que no tiene sentido y que ahuyenta la inversión. Imponer su recuperación a Madrid supondría atentar contra nuestra autonomía fiscal, y no lo vamos a consentir".

103,4% de los alemanes. "Es decir, el sacrificio fiscal real de los españoles es un 43,65% superior al de los alemanes", resalta el informe. El análisis hace especial hincapié en los planes del Gobierno en relación a la imposición patrimonial; esto es, los impuestos de Patrimonio y Sucesiones y Donaciones, que atañen especialmente a la empresa familiar, que en España representa más del 88% del tejido empresarial, generando el 66,7% del empleo privado.

Armonización fiscal

A este respecto, el documento de AMEF no encuentra "justificación" a la relevancia que

el Libro Blanco del comité de expertos de Hacienda otorga a ambos tributos, cuando su recaudación conjunta apenas sumó 1.500 millones de euros en 2019. De hecho, Patrimonio apenas representó el 0,5% de los ingresos por impuestos en España ese año, mientras que Sucesiones supuso el 0,6%. A pesar de ello, esta cuestión abarca más de un centenar de páginas en el informe de los expertos. En el trasfondo de este empeño, la

España es prácticamente el único país de la UE en el que subsiste Patrimonio

pretensión del Gobierno de acometer una armonización fiscal entre regiones que podría obligar a varias de ellas a elevar la presión precisamente en tributos como Patrimonio y Sucesiones. Y que afectaría especialmente a Madrid, la única autonomía que tiene bonificado al 100% Patrimonio, además de aplicar descuentos de hasta el 99% en Sucesiones y Donaciones.

El Gobierno se comprometió con Bruselas a poner en marcha esta armonización en el primer trimestre de 2023, aunque está por ver si las fuertes turbulencias provocadas por la invasión de Ucrania permiten cumplir los plazos. Se trata de una medida muy

Las propuestas de los expertos del Fisco "se encaminan hacia las subidas de impuestos"

controvertida ante la que la Comunidad de Madrid promete defenderse con uñas y dientes, incluido el recurso al Tribunal Constitucional si es necesario. Y es que imponer unos tipos mínimos tanto en Patrimonio como en Sucesiones, como plantean los expertos de Hacienda, sería, en primer lugar, remear en la dirección contraria a la que lo han hecho la mayoría de países. España es prácticamente el único país de la Unión Europea en el que subsiste el Impuesto de Patrimonio (Francia lo sustituyó en 2018 por un tributo a las fortunas inmobiliarias), mientras que en la OCDE, además de España, solo lo aplican Noruega y Suiza, señala el informe. En otras palabras, un tributo que la mayoría de los expertos considera anacrónico, como demuestra su práctica extinción fuera de nuestras fronteras, y con tintes confiscatorios.

Complejidad jurídica

Además, el documento advierte de que acometer esa armonización de forma unilateral por parte del Gobierno sería adentrarse en terrenos jurídicos pantanosos, ya que afectaría a la autonomía financiera de las CCAA a la hora de ejercer sus propias competencias en el marco de la Constitución y el Estatuto. Sería un proceso complejo que no podría abordarse a espaldas de la Ley Orgánica de Financiación de las Comunidades Autónomas (LOFCA), que regula las competencias financieras de las CCAA, ni de sus Estatutos de Autonomía. "Aunque, probablemente, la modificación de los Estatutos no sería precisa para alterar la capacidad normativa de las comunidades autónomas, sí sería necesario canalizarla a través de la Comisión Mixta Estado/Comunidad Autónoma", señala el análisis, que añade que "el proceso requeriría, asimismo, de la aprobación de una nueva ley de cesión de tributos para cada comunidad".

La Empresa Familiar pide más vuelos con Madrid y con Francia, GB y Portugal

LA CÚPULA DE LA MULTINACIONAL GRIFOLS DESTACA EL VALOR CIENTÍFICO INTERNACIONAL QUE TENDRÁ SU FUTURO CENTRO DE INVESTIGACIÓN CON SEDE EN ANDORRA

■ REDACCIÓN
Andorra

La Empresa Familiar Andorrana (EFA), que celebró el pasado jueves la vigésima edición del Fórum de la entidad, solicitó más frecuencia de vuelos entre el aeropuerto de La Seu-Andorra y Madrid. El presidente de la EFA, **Francesc Mora**, insistió en la importancia de ampliar las conexiones con la capital de España, así como con otros destinos como Palma y "con Francia, el Reino Unido y Portugal". El Fórum de la EFA se celebró en el Sport Hotel Village de Soldeu.

El encuentro, que tenía como objetivo evaluar los primeros meses de funcionamiento de la infraestructura aeroportuaria que conecta Andorra con España, registró un consenso importante con la idea de ampliar frecuencias aéreas. La línea de Air Nostrum que une Andorra con Madrid está funcionando a la perfección. **Juan Corral**, director comercial de Air Nostrum, señaló que el resultado "es francamente bueno, con cifras exitosas tanto en la calidad como en la regularidad y la puntualidad". Por su parte, el ministro de Turismo y Telecomunicaciones, **Jordi Torres**, enfatizó la importancia de "crecer en la oferta de vuelos y explorar nuevas rutas que sean estratégicas para el país, como la de Palma, ya que cada invierno te-



El salón del Sport Hotel Village de Soldeu albergó el Fórum de la Empresa Familiar Andorrana (EFA)

nemos muchos esquiadores que vienen de las islas Baleares".

En esta línea, el presidente de la empresa The Route Hunters, **Javier Suárez**, confirmó que la conexión con Palma "sería rentable y muy interesante para el principado", al igual que está ocurriendo con la conexión con Madrid. Air Nostrum, la compañía encargada de los vuelos desde Andorra, cuenta en su oferta con más de 80 destinos, lo que la coloca en una situación de gran experiencia para

vislumbrar el objetivo de crecer con nuevas rutas.

El Fórum de la Empresa Familiar Andorrana acogió también una charla con los directivos de la multinacional catalana Grifols, **Víctor Grifols Deu** y **Albert Grifols Coma-Cros**. Estos miembros de la cúpula de la farmacéutica catalana ilustraron a la audiencia con la experiencia de la compañía y su dedicación a asuntos clave como investigación, innovación, tecnología, medicina y

ciencia. Grifols ha registrado un crecimiento exponencial en todo el mundo, en especial en Estados Unidos, y también en Andorra, donde se ha presupuestado una inversión de 25 millones de euros.

El nuevo centro de investigación que se inaugurará en Andorra tendrá un gran valor científico a nivel internacional, según señaló Víctor Grifols. En la exposición de Víctor Grifols se abordaron las dificultades que a menudo sufren las empresas familiares para tomar de-

terminadas decisiones "como nos ocurrió a nosotros cuando decidimos salir a bolsa". Los Grifols titularon su charla *Historia de una saga de emprendedores* y pusieron de relieve que las empresas familiares deben ser emprendedoras y estar comprometidas para desarrollar su actividad con éxito.

En el acto de la EFA intervino también el secretario de Estado de Asuntos Europeos, **Landry Riba**, que explicó el momento en el que se hallan las negociaciones del acuerdo de asociación con la Unión Europea. En su opinión, "el texto marco está acordado en un 85% de su contenido, aunque no

En el acto de la EFA, el secretario de Estado de Asuntos Europeos, Landry Riba, explicó que el acuerdo marco con la UE está acordado "en un 85%"

firmado". Respecto a los protocolos y anexos, que afectan a 25 materias sensibles para Andorra, como la libre circulación de capitales, la seguridad social o la propiedad intelectual, Riba señaló que se necesitarán arbitrajes políticos o una negociación de mayor duración.

El objetivo de Andorra, según Landry Riba, ha sido históricamente participar en el mercado interior de la Unión Europea. Por ello, destacó que "el acuerdo debe permitir tener un instrumento para diversificar la economía de nuestro país". El futuro acuerdo también "nos permitirá incidir en el proceso de creación de las normas en Bruselas y nos dará fuerza para defender nuestra posición en la mesa de negociación".

Las tiendas y comercios de Comertia aumentan un 8,6% las ventas este mes de mayo respecto a los datos pre-pandemia - Edicions Sibil.la

[original](#)

Las empresas de Comertia han contratado este mes de mayo a más de 300 personas, y un 32% de empresas tiene previsto contratará en junio.

FISCALIDAD

ANÁLISIS

Por Salvador Arancibia

Menos política monetaria y más expansión fiscal **P17**

Menos política monetaria y más expansión fiscal

POR DESCOTADO

Salvador Arancibia

La situación de la economía española (menos crecimiento e inflación elevada), agravada por la invasión de Rusia a Ucrania y por otros factores que aún perduran de la situación anterior, no hace, en opinión del gobernador del Banco de España, sino más necesario un pacto de rentas que garantice que el empobrecimiento del país es asumido por todos: empresas, trabajadores –públicos y privados– y pensionistas.

Y todo ello en medio de un proceso de normalización de la política monetaria del Banco Central Europeo (BCE) que implica el cese del aumento de las compras de deuda, así como la muy cercana subida de los tipos de interés, algo que el mercado ya recoge incluso por encima de lo que anuncia la autoridad monetaria.

La persistencia de una elevada tasa de inflación y las continuas revisiones a la baja en la evolución del crecimiento económico esperado han provocado que se vuelva a hablar de una posible estancación (elevados precios junto con un crecimiento escaso o incluso negativo) como horizonte cercano para la economía española, algo que el gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, descartó en el Congreso de los Diputados que pueda ocurrir.

Ello no quiere decir que no pintara un cuadro con bastantes sombras, ya que al tiempo que reconocía que el PIB seguirá evolucionando a un ritmo elevado, aunque bastante menor al anunciado apenas hace dos meses, señaló las elevadas incertidumbres que pueden hacer que empeore la evolución de la economía: la elevada inflación, no solo la general sino también la subyacente, que estaría reflejando que parte del encarecimiento de las materias primas está trasladándose ya a los precios; el crecimiento salarial de los convenios firmados y la proliferación de cláusulas de salvaguarda de los salarios; los cuellos de botella en sectores productivos que aún persisten, y, sobre todo, el hecho de que la guerra en Ucrania se mantiene



Pablo Hernández de Cos, gobernador del Banco de España.

y no se sabe qué nuevos efectos negativos puede provocar.

Revisión a la baja

Con todo ello, Hernández de Cos reiteró que la próxima semana, tanto el BCE como el propio Banco de España revisarán a la baja las cifras de crecimiento económico (“en unas décimas, en el caso español”, lo que significa que se acercará mucho al 4%), al tiempo que mejorarán algo las expectativas de inflación. Pero todo ello sujeto a nuevas revisiones a la baja si algunas de las incertidumbres se materializan un poco más.

A pesar de este panorama relativamente sombrío, el gobernador se mostró absolutamente partidario de que el BCE inicie, de manera gradual y flexible pero decidida, el proceso de normalización de la política monetaria, frenando en seco el aumento de su balance mediante nuevas compras de deuda pública y privada y empezando a subir, en julio, el precio oficial del dinero desde el -0,5% actual hasta que en septiembre “haya abandonado el terreno negativo”.

Y lo hizo recordando que el mandato esencial del BCE es la estabilidad de precios y que,

El gobernador del Banco de España pide un pacto de rentas frente al empobrecimiento

El Banco de España insiste en concentrar las ayudas públicas en los más vulnerables

en estos momentos, la inflación actual y la esperada a medio plazo se sitúan en unos niveles que obligan, según la estrategia monetaria aprobada hace casi un año, a actuar inmediatamente.

Por colectivos

Al tiempo que se mostró partidario de ir endureciendo la política monetaria, señaló que la política fiscal española debe seguir siendo expansiva para que ésta permita que las empresas y familias más vulnerables reciban los apoyos que les ayuden a sortear su situación.

En este terreno se mostró partidario de que se abandonen las decisiones que afecten a todos para ir centrando las actuaciones sobre colectivos concretos, algo que no parece vaya a ser asumido por el Gobierno, que ya ha anunciado la prórroga de la rebaja de los impuestos de la electricidad o la subvención al consumo de carburantes.

Hernández de Cos reiteró la necesidad de conseguir un pacto de renta explícito (el implícito que ha existido hasta ahora “parece estar agotándose” a la luz de la evolución de los precios y de los convenios colectivos), que implicara también a trabajadores públicos y pensionistas mediante un compromiso de subida de sueldos, “teniendo en cuenta la inflación subyacente futura”, y, en paralelo, que las empresas asuman una parte del encarecimiento de sus costes a través de un estrechamiento de márgenes.

Junto a ello, y para evitar un posible encarecimiento del pago de la deuda pública, Hernández de Cos insistió otra vez en que el Gobierno debería diseñar y explicar un plan de consolidación fiscal, con el compromiso de ponerlo en marcha una vez se dejen atrás los actuales momentos de incertidumbre económica.

El PSOE plantea una reforma fiscal para mantener el IRPF más bajo de España

Juan Lobato propone un impuesto de patrimonio a propietarios con más de 1,5 millones

JOSÉ MARCOS, Madrid
El PSOE quiere ordenar el sistema tributario vigente en la Comunidad de Madrid, la única autonomía que bonifica al 100% el impuesto de patrimonio, el que grava la riqueza, un factor que genera mucha controversia en el resto de territorios, al igual que la bonificación del 99% que Madrid aplica a sucesiones y donaciones. Para ello, ha diseñado una reforma fiscal que Juan Lobato, líder territorial y portavoz socialista en la Asamblea de Madrid, presenta hoy y a la que ha tenido acceso EL PAÍS. En ella plantea que los residentes en la región con un patrimonio inferior a 1,5 millones de euros estén exentos del pago del impuesto de patrimonio. "Mejoraría la justicia fiscal", defiende el secretario general sobre su propuesta.

La reforma tributaria de los socialistas está muy alejada del "infierno fiscal" con el que el PP les asocia con una subida generalizada de impuestos. Al contrario: sería muy selectiva y afectaría a las rentas en lo más alto de la pirámide. La modificación tributaria beneficiaría, según los cálculos del PSOE, a la práctica totalidad de los 6,7 millones de ciudadanos de la Comunidad de Madrid, "asegurando un modelo justo, suficiente y progresivo", sostiene Lobato.

"Madrid tiene muchos recursos. Se puede bajar los impuestos al 98% de los madrileños. Y se los bajaremos, de forma justa y progresiva. No al revés", abunda el secretario general del PSOE madrileño, que asume este compromiso a un año de las elecciones autonómicas. De este modo, confía en rebatir el argumentario de la derecha, que asocia a los socialistas con un incremento de la presión fiscal o con otras cuestiones como el rechazo a la educación concertada en la comunidad, junto con el País Vasco, donde tiene mayor implantación.

El PSOE retoca en su plan fiscal los impuestos sobre la renta, patrimonio y sucesiones y dona-



Juan Lobato, el pasado jueves en el pleno de la Asamblea de Madrid. / MIGUEL OSÉS (EFE)

ciones. Lobato propone modificar el primer tramo autonómico del impuesto de la renta (IRPF), que iría de 0 a 13.000 euros, cuando en estos momentos es hasta los 12.450. Madrid continuaría siendo la comunidad con el IRPF más bajo en los tramos de rentas medias, tanto medias altas como bajas, pero contribuiría a la progresividad del tributo. Asimismo, los socialistas defienden la creación de dos tramos nuevos. Uno sería para los contribuyentes que presenten una base liquidable de más de 78.907 euros y hasta 150.000 euros. En este tramo el tipo aplicable se quedaría en el 21% actual. El otro tramo de nuevo cuño sería a partir de más de 150.000 euros de base liquidable, que pasaría al 22,50% en el tramo autonómico.

El PSOE insiste en que Madrid seguiría siendo la segunda comu-

El cambio permitiría recaudar parte de los 990 millones que se dejaron de ingresar

Las familias con uno y dos hijos tendrían opción a desgravarse 200 euros

nidad, tras Castilla y León, con el tramo superior más bajo de toda España entre las comunidades de régimen común (todas excepto País Vasco y Navarra). De esta forma, "se mejoraría la justicia fiscal", dice Lobato, compensando los tramos de los contribuyentes con más renta que se han beneficiado de las bajadas de los tramos menores, con un incremento en el tramo superior.

La reforma fiscal insta además a incrementar el mínimo personal y familiar de 5.500 euros de forma progresiva hasta 6.150 euros, que es el máximo que permite la actual legislación del IRPF en el tramo autonómico. El argumento es que vivir en Madrid es más caro que en otras regiones. "Por eso, proponemos hacer uso de esa capacidad normativa que beneficiará a todos los contribuyentes de Madrid", observa el se-

cretario general. En esa línea, el PSOE quiere ampliar el mínimo por el primer y el segundo hijo en 200 euros, lo que se acercaría al mínimo que ahora tienen los contribuyentes con tres hijos o más. Su impacto sería generalizado, aunque la medida va dirigida específicamente a las familias monoparentales. También se ampliaría el mínimo por ascendientes al máximo permitido, y por discapacidad, en 200 euros.

El PSOE insiste desde hace años en acabar con la singularidad de Madrid respecto al impuesto de patrimonio. Los socialistas no renuncian a una de sus grandes reivindicaciones, pero el impuesto que grava la riqueza sería muy selectivo. La intención de Lobato es incrementar el mínimo exento de este impuesto, pasando a ser de 1,5 millones de euros (1,2 millones más 300.000 euros de la vivienda habitual). Es decir, los patrimonios de menos de 1,5 millones de euros pagarían cero euros en la Comunidad de Madrid como sucede ahora y solo afectaría a las rentas más ricas.

Las bonificaciones para este tributo serían del 75% si el patrimonio es de hasta 4 millones de euros; del 50% hasta 10 millones, y del 25% a partir de esta cantidad. Según datos cerrados del ejercicio 2019, en Madrid hubo 19.090 contribuyentes cuyos patrimonios quedaron afectos al pago del impuesto correspondiente, con rentas medias de 10,159 millones de euros. El PSOE cree que con su propuesta se recuperará parte de la recaudación que se dejó de ingresar de 990 millones y se aplicarán exenciones sobre patrimonios que generen actividades económicas y productivas.

Las personas con discapacidad de un 65% o más estarían exentas del pago de este impuesto, lo mismo que el patrimonio dedicado a bienes calificados de interés cultural (BIC). Otras excepciones serían los bienes incorporados a actividades del sector primario, agrícolas, ganaderas y vinícolas; las participaciones en empresas de nueva creación durante cinco años, o por relevo generacional en una empresa familiar en el mismo periodo de tiempo; las viviendas o inmuebles dedicados a la actividad económica y arrendamiento de vivienda habitual, y el 95% en la cuota del impuesto a bienes incorporados a propiedades forestales.

Herencias y guarderías

DANIEL FUENTES

El impuesto de sucesiones, lejos de desaparecer, debería resignificarse, especialmente por el daño que su eliminación supondría para la legitimación del sistema fiscal en su conjunto

El fin del Antiguo Régimen estuvo repleto de debates apasionantes en torno a los conceptos de justicia y progresividad fiscal. Aunque solo algunos fructificaron, el cambio experimentado fue enorme. Se pasó de una sociedad en la que no tributaban los más poderosos a otra en la que todos debían hacerlo, de acuerdo con la capacidad de pago de cada individuo y no en función del estamento social al que uno perteneciese. Sin ese cambio no habrían nacido ni las democracias liberales, ni el Estado social, ni el capitalismo que conocemos.

En los archivos de la Asamblea Nacional francesa queda constancia de una propuesta original e inspiradora sobre la fiscalidad de las herencias que defendió el *sieur* Lacoste en 1792 y que menciona el economista Thomas Piketty en su obra *Capital e ideología*, publicada en 2019.

Concretamente, en el caso de fortunas superiores a tres millones de libras torneas (unas 1.500 veces la riqueza media por adulto en la Francia de la época), Lacoste proponía añadir dos partijas adicionales al número real de herederos, en una suerte de herederos ficticios. Es decir, si hubiera, por ejemplo, tres herederos, el capital debía dividirse en cinco partes: tres partes irían directamente a los interesados y las otras dos a la Hacienda pública. A menor capital, menor debía ser el número de partijas a añadir, de acuerdo con una tabla que, por construcción, era fiscalmente progresiva. Así, para un capital de 50.000 libras (unas 25 veces la riqueza media por adulto) se debía añadir media partija adicional.

La propuesta nunca fue adoptada, pero la idea que subyace no es en absoluto absurda, ni está muy lejos de lo que hoy entendemos por herencia universal.

El impuesto de sucesiones es singularmente impopular. Está ligado al fallecimiento de un familiar próximo y, a menudo, a bienes con los que tenemos una relación afectiva. No es raro, además, que los herederos se encuentren frente a un problema de liquidez: se necesita disponer, en el momento del deceso, de una cierta cantidad de efectivo para acceder a un incremento patrimonial que "nos es debido".

A esto se suma, en el caso de España, que el impuesto es muy heterogéneo entre comunidades autónomas. Unas lo bonifican hasta prácticamente hacerlo desaparecer, mientras que otras lo mantienen con distintas tarifas y deducciones, lo que en ocasiones puede alimentar un sentimiento de injusticia entre territorios.

Se trata de un impuesto obsoleto y desactualizado que, a pesar de no afectar al común de las herencias entre padres e hijos de las clases medias y populares, genera un rechazo atávico. El miedo a "perder en el futuro una parte de lo que es de uno" interroga particularmente a una generación de jóvenes que, ante la dureza con la que son tratados por el mercado laboral e inmobiliario, confía en que el legado de las generaciones precedentes pueda contribuir a paliar sus aspiraciones materiales no satisfechas.

Consciente de todo lo anterior, la derecha más conservadora ha hecho bandera

de la supresión de este impuesto con una narrativa basada en el esfuerzo que ojalá fuera cierta, pero olvidando que en España más del 50% de las grandes fortunas no son fruto de ningún mérito particular, sino de haber nacido azarosamente en un tiempo, lugar y entorno social determinado, y que buena parte de las restantes fortunas están relacionadas con un capital social y relacional caído del cielo. Léanse a este respecto los informes del Peterson Institute for International Economics (2016) o el más reciente del Future Policy Lab (2022).

Lejos de desaparecer, el impuesto de sucesiones debería resignificarse. Y no tanto porque ponga en riesgo la sostenibilidad de las cuentas públicas, que no lo hace (aunque 2.300 millones de euros —dato de 2019— no es una recaudación desdeñable), sino sobre todo por el daño que su desaparición supondría a la legitimación del sistema fiscal en su conjunto. ¿Cómo van a aceptar las clases medias y populares, especialmente los más jóvenes, la carga fiscal que les corresponde en el resto de las figuras tributarias si eximimos a los grandes patrimonios de una contribución que debería serles específica? ¿Qué concepto tenemos de la justicia fiscal?

La supresión de este impuesto conllevaría, asimismo, la desaparición de una fuente de información muy valiosa: para muchas otras políticas públicas, es necesario saber quién es rico o pobre por naturaleza, y en qué medida. La finalidad



SR. GARCÍA

La recaudación actual del tributo no es suficiente para poner en marcha un sistema de herencia universal

última de algunos de los que preconizan la supresión del impuesto de sucesiones es esa (incluso más que el ahorro tributario en sí mismo): que cuanto menos información exista sobre el patrimonio y las herencias, mejor. Porque lo que no se conoce, no existe. Y de ahí a los paraísos fiscales.

La sociedad española es solidaria con las personas mayores: pensiones, dependencia, sanidad, transporte. Habla bien del país en que vivimos. Todos queremos sentirnos protegidos en una etapa de la vida en la que somos particularmente vulnerables. La pregunta es por qué no fortalecer esa cohesión social y cerrar el círculo de la solidaridad entre generaciones institucionalizando un mecanismo de distribución del capital que complemente, en sentido inverso, esos flujos de renta.

La recaudación actual del impuesto de sucesiones no es suficiente para poner en marcha un sistema de herencia universal. Y no se dan, ahora mismo, las condiciones para una iniciativa de este tipo: elevado déficit estructural, reforma fiscal postergada, ausencia de consenso político, etcétera. Pero es algo que acabará formando parte de la agenda política, tanto por razones de equidad como por motivos de eficiencia: la acumulación de capital poco productivo o improductivo en las sociedades más envejecidas es un freno al crecimiento de la economía. La circulación del capital terminará siendo un problema al que habrá que dar respuesta y los jóvenes tendrán mucho que decir en esto.

Sin embargo, no debería ser imposible darle ya un nuevo sentido al impuesto de sucesiones, por ejemplo, reemplazándolo por una contribución solidaria intergeneracional que respete los principios fiscales de generalidad, igualdad y progresividad, con un trato favorable al patrimonio tipo de las clases medias y populares, a la vivienda principal y a la transmisión de las empresas familiares (a través de un mínimo exento representativo u otras soluciones equitativas). El término "contribución" no es un eufemismo: a diferencia de lo que ocurre con los impuestos, que alimentan la Hacienda pública sin destino particular, su recaudación podría estar directamente afectada al cuidado y la educación de los cero a los tres años, de acuerdo con criterios de renta. Porque a esa edad nace la desigualdad más injusta, la que no tiene que ver con el esfuerzo. Porque en ese momento se dispara la brecha de género en el mercado laboral. Y porque no hay hilo más fuerte con el que coser una sociedad que el nexo entre los abuelos que se van y los nietos que vienen.

España tiene una de las mayores esperanzas de vida del mundo y una de las menores tasas de natalidad. Entre un sistema de guardería universal, llamémosle así, o seguir ahondando en las bonificaciones autonómicas a las grandes fortunas, la elección debería hacerse sola. No es la única opción imaginable. Los recursos están, sólo hay que ir un paso más allá de lo que ya planteó *sieur* Lacoste hace más de dos siglos.

Daniel Fuentes Castro es profesor de Economía en la Universidad de Alcalá de Henares (Madrid) y director de KREAB Research.

Desayunos económicos

Los expertos consideran que el tono restrictivo de la política monetaria es necesario para evitar efectos de segunda vuelta y anclar las expectativas de inflación

Reformas estructurales y ajustes fiscales para seguir creciendo

P14



La inflación y la subida de tipos de interés centran el debate de Los Desayunos de 'El Nuevo Lunes'.

EUROPA PRESS

En un contexto de mercado complicado, los expertos que han participado en los Desayunos de El Nuevo Lunes prevén un repunte de la actividad apoyada en el aumento de la demanda de servicios y un buen comportamiento del sector turístico, pero ven riesgos de

recesión a partir del cuarto trimestre. “De ahí que sea esencial el papel de los gobiernos para adoptar medidas que frenen la escalada de los precios basadas en el consenso y la colaboración público-privada”.

Los expertos consideran que el tono restrictivo de la política monetaria es necesario para evitar efectos de segunda vuelta y anclar las expectativas de inflación

Reformas estructurales y ajustes fiscales para seguir creciendo

■ N. D.

Los precios se han disparado en la Eurozona un 8,1% en mayo impulsados sobre todo por la energía, que se ha encarecido casi un 40%. Un nuevo récord de inflación que llega a las puertas de la decisión del BCE sobre la subida de los tipos de interés.

Santiago Carbó, director de Estudios Financieros de Funcas considera que la reacción de los bancos centrales servirá para frenar la inflación pero no de manera inmediata. En su opinión, las medidas que están tomando, aunque con cierta demora, de retirada de estímulos, subida de tipos, “tienen que ayudar para enfriar un poco la economía y controlar la inflación, porque la inflación, es verdad que si se corta con los tipos puede afectar a la economía, no se puede quedar de un modo permanente porque eso supondría que se activen unas expectativas inflacionarias y eso nadie lo queremos”. Indica que las subidas de tipos, aunque puedan preocupar a los hipotecados, no van a ser tan graves ni tan elevadas. “Las subidas tendrán efectos que ayudarán a enfriar la economía pero también generaran expectativas de que se va a luchar contra la inflación y eso es bueno para el mercado”.

Alicia Coronil Jonsson, economista jefe de Singular Bank, indica que “el mayor tono restrictivo de la política monetaria es necesario para evitar efectos de segunda vuelta y anclar las expectativas de inflación, el problema es que hubiera sido esencial haber comenzado el proceso antes, cuando se observaban desde la segunda parte del 2021 un entorno de crecientes tensiones inflacionistas, en la que una parte de las subidas

de precios eran de carácter no temporal. La cuestión es que el margen de efectividad del mayor tono restrictivo de la política monetaria es menor al encontrarnos con una coyuntura en la que en las actuales presiones inflacionistas están pesando principalmente los factores de oferta asociados a la crisis energética, el fuerte incremento de los precios de las principales commodities industriales, alimenticias y energéticas y los cuellos de botella, entre otros. Una combinación de factores que se ha visto agudizada con la guerra de Ucrania, y que van a persistir al no vislumbrarse el fin del conflicto bélico y ante la destrucción del tejido industrial y de las infraestructuras que está sufriendo Ucrania.

Ante este escenario, las subidas de tipos y el endurecimiento de las condiciones de financiación, junto al deterioro de la capacidad de comprar y la erosión de los márgenes empresariales, proyectan una ralentización del consumo y de la inversión del sector privado, y un creciente riesgo de recesión económica,

especialmente a partir del cuarto trimestre de este año, y condicionado su grado a como evoluciones el escenario energético y alimenticio y la posible respuesta de Rusia a las nuevas rondas de sanciones. De ahí, que sea esencial el papel de los gobiernos para adoptar medidas que frenen la escalada de los precios basadas en el consenso y la colaboración público-privada”.

En su opinión, las actuales medidas del Gobierno, “no están facilitando el control de los precios, a la espera de que el tope del precio del gas pueda apoyar su moderación. Es importante tener en cuenta que nos enfrentamos a un incremento generalizado de las commodities a nivel global, y hay que tomar nuevas medidas y reformas estructurales encaminadas a evitar un mayor deterioro de la competitividad de la economía española. Sería deseable una rebaja de los impuestos directos y también un paquete de medidas consensuadas con las empresas para ver qué requiere nuestro tejido empresarial para afrontar el

actual entorno de incertidumbre e inflación histórica. Todo ello unido a la urgencia de reeditar los Pactos de la Moncloa en el que se deben llegar a acuerdos tanto en torno a los salarios y pensiones como en las partidas de gasto público”.

Para Luciana Taft, consultora en el Área de Economía y Mercados de Afi, la reacción de los bancos centrales, “algo más intensa y rápida de lo que se esperaba hace algunos meses, va a contribuir a la moderación de la inflación, tal y como contemplamos en nuestro escenario central. Sin embargo, a pesar del enfriamiento de la demanda, debido a la persistencia de los precios energéticos. De hecho, la revisión al alza en nuestras previsiones de inflación en el área euro obedece a este factor, mientras que hemos mantenido nuestras expectativas para el componente subyacente. El embargo del crudo ruso, que pretende disminuir la dependencia energética de Rusia, añade tensión al alza sobre la inflación en el corto plazo”.

Con respecto a la medida de topar el precio del gas, “en la propuesta ibérica inicial contemplamos que la medida podría llegar a reducir hasta en 1pp la inflación media anual. Sin embargo, en la última versión aprobada por Bruselas no está tan claro que el impacto se traduzca en una moderación de la tasa interanual de los precios, como consecuencia de que el coste de la medida se va a trasladar al consumidor final”.

Miguel Ángel Bernal, economista y profesor de la Escuela de la Fundación de Estudios Financieros (FEF), opina que en el caso de la Fed, “la situación es una inflación producida por un aumento del consumo y azuzado por la enorme oferta monetaria y de tipos bajos. Aquí la solución parece que puede basarse en dos actuaciones, subida de tipos de interés y reducción del balance de la Fed, es decir volver rápidamente a la ortodoxia de la política monetaria. Esta acción puede permitir en EE UU reducir la inflación, sin embargo el peligro radica en que pueda haber una recesión en aquel país.



ALEX POYOL

Santiago Carbó: “Más que a un control presupuestario hay que volver a una senda de ajuste fiscal que sea creíble”

“No parece que vaya a ocurrir una recesión en el corto plazo, pero va a depender mucho de hasta dónde lleguen los tipos de interés”

Alicia Coronil: “Sería deseable una rebaja de los impuestos directos y también un paquete de medidas consensuadas con las empresas”

“La independencia energética es una transición que llevará tiempo y en la que España puede jugar un papel relevante”



Publicación	El Nuevo Lunes
Soporte	General, 15
Circulación	50 000
Difusión	35 000
Audiencia	112 000
Publicación	El Nuevo Lunes
Soporte	General, 15
Circulación	50 000
Difusión	35 000
Audiencia	112 000

Fecha	06/06/2022
País	España
V. Comunicación	22 525 EUR (24,145 USD)
Tamaño	964,30 cm ² (81,1%)
V. Publicitario	3347 EUR (3588 USD)



Luciana Taft: "Nuestras estimaciones apuntan a que la deuda pública española continúe subiendo tanto en 2023 como en 2024"

"Europa se encuentra en una peor posición cíclica en comparación con EE UU en donde el choque a la confianza no está siendo tan significativo"

En el caso del BCE la situación es diferente. En Europa la inflación es por un encarecimiento de los insumos, shock de oferta, ante esta situación poco o nada puede hacer la política monetaria. Eso sí no se puede mantener una política monetaria tan laxa, tipos de interés negativo y compra de activos, es necesario ir de forma más lenta que la Fed. Europa es dependiente de multitud de insumos para las manufacturas, además de la energía, algo que se agrava por la devaluación del euro frente al dólar dado que las materias primas se pagan en dólares. Una prueba de la complicación que esto supone lo vemos en la balanza comercial de la Unión Europea, en marzo la zona euro registró un déficit comercial de 16.400 millones de euros, en comparación con el superávit de 22.500 millones de un año antes.

Además Europa tiene un grave problema con el déficit público de algunos países, como España con un déficit estructural del 4%, y la elevada ratio de los países periféricos de deuda pública sobre PIB. El final del ciclo de compras de activos, especialmente deuda pública, nos lleva a ver los problemas acaecidos hace diez años y las primas de riesgo de la tercera y cuarta economía del área, Italia y España respectivamente.

Por último la normalización del balance de la Fed puede complicar la situación de las monedas de países emergentes, así como activos de alto riesgo como los bonos high yield o las controvertidas cryptoactivos".

Juan E. Iranzo, director de ArmadatA, indica que "es la primera vez en la historia que la curva de tipos de los bancos centrales, está absolutamente desfasada de la inflación, por lo que las medidas muy moderadas no evitarán mayores tensiones en los precios; como mucho mitigarán. La inflación actual tiene un componente estructural creciente vinculados a los crecientes costes medioambientales. La subida de tipos, en cualquier caso penalizará la inversión, el consumo y encarecerá las hipotecas. Pero sobre todo aumentará el pago de intereses de la deuda pública; será más gasto y déficit".

Considera que la "subvención de los hidrocarburos ha sido superada por la subida de los precios energéticos, con lo que el IPC en mayo, ha subido al 8,7%. Habría que haber reducido sus impuestos".

En cuanto a si es necesario hacer cambios estructurales, Santiago Carbó considera que las reformas estructurales son "absolutamente necesarias porque hacen crecer la economía y liberan de cargas enormes. Indi-

ca que, más que a un control presupuestario hay que volver a una senda de ajuste fiscal que sea creíble para que el mercado lo entienda bien ya que las compras del BCE de nuestra deuda en España, Italia, etc, están cesando y no queremos que la prima de riesgo se nos vaya de una manera muy elevada".

En relación a si España está conteniendo mejor que otros países los efectos económicos de la guerra, considera que no es que los esté controlando mejor sino que nos impactan menos, "porque estamos más lejos y porque en temas de gas o en temas más críticos no eran nuestros proveedores. Los efectos de la guerra si se notan, en los suministros de energía en general en todo el mundo, también la política cero Covid de China que con cierta frecuencia genera confinamientos y se para la producción industrial, son situaciones complicadas".

Alicia Coronil considera que en estos momentos de "elevada incertidumbre y en el que la reducción del déficit y los niveles de deuda se explican por el efecto de la recuperación económica y de la inflación en máximos históricos, el repunte de la recaudación no es de carácter estructural, y deberíamos comenzar a diseñar una senda de consolidación fiscal ante la debilidad que representa para nuestra economía los elevados niveles de endeudamiento público y de déficit estructural, especialmente si se produce un escenario de fragmentación financiera en Europa. Debemos abordar no sólo una reforma fiscal diseñada para ampliar las bases imponibles y la competitividad de la economía española, sino también adoptar medidas de eficiencia del gasto público, con un mayor grado de unidad de mercado entre los diferentes niveles de la Administración y reformas de calado en el sistema de pensiones.

Indica que España "afronta un repunte de la inflación que continúa superando a la media de la Eurozona, mostrando también una aceleración de las tasas de inflación subyacente respecto a otras importantes economías como Italia y Francia. Todo ello unido al significativo aumento de los precios industriales, que ponen de manifiesto los riesgos crecientes sobre la competitividad de España y el dinamismo de nuestro sector exterior, que fue clave para afianzar la recuperación tras la crisis financiera global y de deuda soberana".

Luciana Taft señala que "Europa recientemente ha pospuesto el ajuste fiscal pendiente, por lo menos hasta 2024, en el marco del anuncio de RePowerEU, que pretende acelerar el desenganche de la energía rusa hacia 2027, lo que supone la utilización de recursos públicos adicionales. Así, nuestras estimaciones apun-

tan a que la deuda pública española continúe subiendo tanto en 2023 como en 2024.

Dado que una parte significativa del déficit público recae en las pensiones, la situación actual no garantiza la sostenibilidad de la deuda pública, que requerirá de reformas estructurales de mayor calado".

Considera que en materia de inflación, "España no parece estar en mejor posición que sus socios del área euro. Y recientemente empieza a preocupar una inflación subyacente con más tensiones de las que anticipábamos (riesgo de efectos de segunda ronda y desanclaje de expectativas)".

Para Miguel Ángel Bernal, "se necesitan fuertes reformas y estabilizar las cuentas públicas de algunos países, así como un plan de saneamiento de las finanzas públicas de Italia y España. El nivel de déficit y el peso de la deuda pública de ambos países son difíciles de solucionar en un breve plazo, ahora bien hay que hacerlo con la vista puesta en el medio plazo. No se trata, principalmente de recortar, si de buscar mecanismos para que el gasto público se realice con eficiencia.

Aquí en España la fragmentación del mercado por comunidades autónomas, alzas de impuestos de forma directa o indirecta, una reforma del mercado laboral que no se más que



Juan Iranzo: "España también está sufriendo con intensidad la crisis con lo que el crecimiento del PIB este año difícilmente superará el 3,5% y la inflación media superará el 7%"

"Es la primera vez en la historia que la curva de tipos de los bancos centrales está absolutamente desfasada de la inflación"

una actuación para enmascarar la situación del mismo, sostenibilidad de las finanzas públicas y financiación de CC AA, pensiones y esquema definitivo de su viabilidad fuera de posturas partidistas, diseño energético, replantearse la desfocalización de insumos básicos, educación ligada a la empleabilidad son algunas de las reformas.

Considera que España se está enfrentando a los efectos económicos de la guerra peor que otros países, "la prueba está en pérdida de productividad, el desempleo, el déficit público, un crecimiento económico que se revisa constantemente a la baja, una inflación desbocada y muy preocupante, una demolición de la clase media, un futuro muy incierto para nuestro jóvenes".

Para Juan Iranzo, "resulta fundamental reducir el gasto público, establecer limitaciones al déficit y elaborar Los Presupuestos en base 0".

En cuanto a una posible recesión, Santiago Carbó cree que no se puede descartar, aunque "al día de hoy no parece que vaya a ocurrir en el corto plazo, pero evidentemente va a depender mucho de hasta donde lleguen los tipos de interés, si eso afecta a muchas empresas muy endeudadas, que serían las que lo pasarían peor, y a partir de ahí se podría ir viendo. En EEUU todo el mundo habla de recesión pero está por ver que pueda producirse, que vaya a ocurrir, hay algunos países que es posible que puedan entrar en recesión porque están siendo más afectados por todo lo que está ocurriendo con la guerra en Ucrania pero no está confirmado, aún se prevé un crecimiento este año".

Para Alicia Coronil, "el riesgo de una recesión tanto en Europa como en EEUU es creciente, especialmente a partir de comienzos de 2023. La coyuntura económica está sujeta a grandes incertidumbres globales no sólo asociada a las implicaciones de la guerra de Ucrania sobre el precio de las commodities, la crisis energética y la crisis alimenticia, sino también por la desaceleración de China que representa un 30% de la aportación al crecimiento mundial. Todo ello en un contexto en el que se está produciendo un fuerte deterioro de la confianza de los hogares y empresas ante la pérdida de capacidad de compra, erosión de los márgenes empresariales y el endurecimiento de las condiciones financieras. Sin olvidar que hemos entrado en este entorno que presenta debilidades tras la recesión provocada por la pandemia, como es el incremento del endeudamiento público y privado y, adicionalmente, en el caso de España sin haber logrado una recuperación económica completa".

En cuanto a que escenario nos depara el segundo semestre, indica



Miguel Ángel Bernal: "Europa tiene un grave problema con el déficit público de algunos países, como España con un déficit estructural del 4%"

"La normalización del balance de la Fed puede complicar la situación de las monedas de países emergentes"

que "veremos dos comportamientos opuestos. En este sentido, en el tercer trimestre veremos un repunte de la actividad apoyada en el aumento de la demanda de servicios y un buen comportamiento del sector turístico, pero a partir del cuarto trimestre en una coyuntura marcada por elevados niveles de inflación, de desacoplamiento energético, etc se observará una significativa moderación de la actividad y podríamos estar en la antecámara de una recesión económica".

Luciana Taft, señala que no contemplan un escenario de recesión en su escenario central, "aunque el crecimiento será más moderado que el proyectado inicialmente (persistencia de cuellos de botella, desaceleración China, drenaje de inflación sobre consumo, restricciones de las condiciones financieras). Europa se encuentra en una peor posición cíclica en comparación con EE.UU. en donde el choque a la confianza no está siendo tan significativo (menor efecto directo de la guerra, ausencia de dependencia energética)".

Indica que "en los países más dependientes de servicios, como es el caso de España, se espera que la actividad se mantenga sólida en 2T y 3T en el periodo estival (sector turismo con crecimiento muy robusto). Aunque los fundamentales apuntan a que, una vez pasado el verano, los factores de soporte irán mermando, ocasionando una desaceleración en el crecimiento".

Miguel Ángel Bernal, cree que de producirse una recesión en EEUU "sería menos intensa y corta que en Europa. Aquí será más duradera y previsiblemente más larga dada la situación de debilidad de Europa frente a la primera economía mundial.

En cuanto a previsiones, indica que una inflación alta "y como mínimo un estancamiento de la actividad siempre es una situación muy compleja y de difícil solución. Esta vez ya no vale la actuación de los bancos centrales, vemos a la encrucijada que nos han llevado, hay que adoptar medidas de ajustes fiscales, reformas y transformaciones que no se llevan a cabo de una día para otro".

Juan Iranzo considera que "EEUU puede entrar en recesión este trimestre, debido al sector exterior. España también está sufriendo con intensidad la crisis con lo que el crecimiento del PIB este año difícilmente superará el 3,5% y la inflación media superará el 7%".

Cree que "es posible que el turismo exterior impulse el crecimiento durante el tercer trimestre, si bien la incertidumbre mantendrá al consumo privado muy debilitado".

Independencia energética, no a corto plazo

■ La independencia energética no es posible en el corto plazo, coinciden los expertos, para **Santiago Carbó** "necesitaríamos más nuclear, y sobre todo a medio plazo las renovables pueden facilitar que seamos más independientes energéticamente, pero a corto plazo es complicado.

Alicia Coronil opina que "la independencia energética es una transición que llevará tiempo y en la que España puede jugar un papel relevante dada su posición geográfica, su potencia en energía renovables, su papel en la regasificación y distribución de gas e hidrógeno a futuro y el liderazgo de las empresas del sector. De ahí que sea clave el avanzar en la construcción y despliegue de las interconexiones, y en el éxito de los planes Next Generation UE".

Luciana Taft explica que "en términos geográficos, la dependencia española está más ligada al norte de África. Aunque la UE apuesta por las renovables, el peso aún es muy reducido y la dependencia de las

energías fósiles llevará tiempo".

Para Miguel Ángel Bernal "no se puede cambiar el modelo energético de un día para otro, se necesita un tiempo para realizar la transformación energética. La Comisión Europea ha corrido demasiado sin tener presente que se necesita tiempo, además de una fuerte inversión, su empeño y decisión es loable pero está alejado de la posibilidad de realizarlo a corto plazo.

No solo es España, Alemania ha querido hacer una transición

totalmente allocada en el tiempo y en la forma, ahora estamos viendo las consecuencias de aquellas apresuradas decisiones. Tampoco se puede tener un proveedor básico en el suministro de gas o petróleo, es necesario diversificación".

Juan Iranzo indica que "es necesario mejorar el grado de autoabastecimiento energético, por lo que hay que permitir explotar nuestros recursos propios, uranio, gas y petróleo; asimismo es necesario alargar la vida útil de nuestras centrales nucleares".

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Publicación	Diario de Noticias de Gipuzkoa
Soporte	General, 49
Circulación	Prensa Escrita
Difusión	6350
Audiencia	4532
	21 283

Fecha	06/06/2022
País	España
V. Comunicación	3 278 EUR (3,513 USD)
Tamaño	124,91 cm ² (11,9%)
V.Publicitario	1145 EUR (1227 USD)

Podemos mantiene el pulso con los impuestos

El PSOE lleva una moción al Senado para respaldar la Cumbre de la OTAN en Madrid

DONOSTIA – Unidas Podemos defenderá mañana en el Plenc del Congreso su proposición de ley para crear un impuesto sobre grandes fortunas, complementario al de Patrimonio y dirigido a la suma de bienes por encima de los 10 millones de euros. Registrada en el mes de abril, Podemos defendió esta iniciativa como parte del pacto de rentas que propuso el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, para afrontar la crisis desencadenada tras la invasión rusa de Ucrania.

Al plantearlo como un impuesto de recaudación estatal, la formación *morada* busca que no pueda ser modificada unilateralmente por las comunidades autónomas € impedir “la aparición de paraísos fiscales interiores en los que las grandes fortunas se puedan refugiar para evitar el pago de impuestos”. Ello chocaría de bruces con la autonomía de las comunidades autónomas como la de la CAV o Navarra reconocida por la propia Constitución mediante el Concerto Económico, vigente desde hace más de cuatro décadas.

Por otro lado, el Senado deba tirá este miércoles una moción presentada por el PSOE para respaldar la preparación y desarrollo de la Cumbre de la OTAN, que se celebrará en Madrid el 29 y el 30 de junio después de la polémica por la no asistencia de los ministros de Unidas Podemos al acto de 40 aniversario de la adhesión de España a la Alianza Atlántica y las críticas al contrato para la celebración de la cita UP no cuenta con representación en el Senado. – *Efe*

“Ni antes éramos un paraíso ni ahora somos un infierno fiscal”

Luis Ordoki Autor de 'Navarra Milenaria. Una mirada a su historia y a su futuro'

Después de 36 años como secretario general de la Cámara de Comptos y ya jubilado, Luis Ordoki se ha propuesto explicar la historia de Navarra y divulgar sus aspectos básicos en un libro

MARIALUZ VICONDOA Pamplona

Lleva el Fuero Navarro casi, casi como quien lleva la cartera. Sus páginas tienen ese aspecto de releído, subrayado a colores, trabajado, memorizado, consultado, ese aspecto que adquieren los objetos que han acompañado vidas. En este caso ha sido la de Luis Ordoki Urdazi, quien, después de 36 años trabajando en la Cámara de Comptos (33 como secretario general), cuando se jubiló a finales de 2018 se dedicó a escribir sobre Navarra. “Tenía el gusanillo”, dice. Fue durante el confinamiento cuando se puso manos a la obra. El resultado fue 'Navarra Milenaria. Una mirada a su historia y a su futuro' (Editorial Mintzoa). En sus páginas ha querido divulgar los aspectos básicos de la historia de Navarra y su futuro. Y añade reflexiones propias y propuestas personales a la luz de su historia.

Dice en el libro que busca paliar esta publicación el desconocimiento que existe sobre Navarra. He constatado que se conoce la historia de Navarra muy por encima y con muchos tópicos. Falta un conocimiento profundo sobre cuál ha sido la evolución de Navarra durante los 1.200 años de historia (1.000 como reino independiente y luego unido por conquista a Castilla en 1515, hasta convertirse en provincia en 1841 con la Ley Paccionada y en Comunidad foral a partir de 1982). Hay personas que me han dicho que con este libro se han enterado de qué significa el Monumento a los Fueros o que no saben cómo se gestionó el Amejoramiento.

¿Cuál es la causa?

La raíz está en el colegio. ¡Cómo no se puede saber qué es el régimen foral, la Lorafna, qué pasó en el siglo XIX con las guerras carlistas, por qué nuestro sistema es eficiente a pesar de las críticas...!

Se critica que sea un sistema inso-



Luis Ordoki, autor de 'Navarra Milenaria', momentos antes de la entrevista.

JOSÉ ANTONIO GOÑI

lidario. ¿Por qué dice que no lo es?

Es el régimen histórico con el que Navarra ha organizado su Hacienda pública desde que era reino. El régimen foral de Navarra es residuo de la soberanía que Navarra tuvo como reino y que a lo largo de la historia ha ido perdiendo. El régimen de convenio económico de Navarra lleva funcionando cientos de años frente al sistema de financiación de régimen común de las autonomías que está todo el día en entredicho. No es insolidario porque contribuimos a las cargas generales del Estado en función de nuestra renta, por lo que el resultado es mayor que si se hiciera en función de la población. Además, con esos recursos, Navarra tiene que buscarse la vida porque es la comunidad que menos financiación per cápita recibe del Estado

con diferencia. Y es un sistema eficaz. Navarra es la primera interesada en que funcione bien.

¿En qué se ve la eficacia?

El fraude fiscal de Navarra es diez puntos menos que en otras autonomías, por lo que se recauda mejor. Puede haber diferencias entre diferentes impuestos, pero lo que dice el Convenio económico es que la presión fiscal en conjunto en Navarra tiene que ser equivalente a la del resto del Estado.

Precisamente ahora Navarra no está mejor fiscalmente.

Se nos ha achacado desde fuera que somos un paraíso fiscal, no lo somos porque pagamos de media lo mismo. Ahora, desde dentro de Navarra, se dice que es un infierno fiscal porque dicen se paga mucho más que en el resto. Ni una cosa ni otra.

¿No cree que se paga más?

Teniendo en cuenta todos los impuestos no es tan cierto. Quizá se paga más que antes, pero es que hay más servicios públicos que antes. Se paga más en Cataluña, Valencia, Andalucía... Lo que pasa es que antes estábamos entre las que menos pagábamos y ahora estamos en el medio. Ni antes éramos un paraíso fiscal ni somos ahora un infierno fiscal.

Habla de superar el enfrentamiento que hay en Navarra.

¡Cómo puede ser que una comunidad rica, culta, industrial, de servicios, con tres universidades... tenga que estar todo el día enfrentada! Con un patrimonio histórico, cultural, empresarial tan rico... No solo veo desconocimiento sino que además nos pasamos el día discutiendo. Veo más nivel de crisis



'NAVARRA MILENARIA. UNA MIRADA A SU HISTORIA Y A SU FUTURO'

Autor: Luis Ordoki Urdazi.

Editorial: Mintzoa

Páginas: 188

Precio: 18 euros

pación que lo normal.

¿Más que en otras épocas o más que en otros sitios?

Más que otras épocas y que en otros sitios. Controversia hay siempre. Antes el régimen foral unía a todos los navarros, ahora se discute. La asunción de competencias generaba unanimidad en el parlamento. Ahora cualquier cosa (tráfico, guardia civil...) genera divisiones. Cuando se aprobó la Constitución, Navarra era la comunidad con mayor competencia gracias a su régimen foral. Hoy hay otras comunidades que han recibido muchas más competencias. Navarra está en ese aspecto anquilosada a como estaba hace 30 años. Nos ganan otras.

Han nombrado este año presidente de la Cámara a Ignacio Cabeza del Salvador, que estaba prejubilado de la institución.

Han acertado de lleno porque es la persona más competente en auditoría pública. Es importante ser independiente y él no estará pendiente de una reelección.

Ha trabajado con cinco presidentes. Una opinión del primero, Mariano Zufía.

Puso en marcha la Cámara de Comptos cuando la gente no estaba acostumbrada.

¿De Patxi Tuñón?

Le dio un importante empujón a la institución. Hizo auditorías novedosas y se dio cuenta de la importancia de las apariciones públicas. Le tocó la corrupción de los 90. Mucho de lo que salió después ya lo habían anunciado los informes.

¿Luis Muñoz?

Se encontró una institución asentada. Se dedicó a fiscalizar ayuntamientos. En esa época el Parlamento pidió muchos informes de la UPNA, de empresas públicas...

¿Helio Robleda?

Quiso salir él mismo a explicar la Cámara en asociaciones de jubilados, universidades... Fue muy participativo en foros, era profesor y explicaba muy bien.

¿Asun Olaechea?

El primer presidente que no había sido auditora. La primera mujer en la institución.

Bajar impuestos es la fórmula del PP para crear empleo

● Da a conocer sus propuestas al Colegio de Economistas, que reclama inversiones en infraestructuras y comunicaciones



Un momento de la reunión con el Colegio de Economistas.

S.C. HUELVA

Bajar impuestos y reducir trámites burocráticos es la fórmula por la que apuesta el Partido Popular para generar empleo. Los populares expone sus propuestas al Colegio de Economistas, que reclama que se invierta en la provincia

en infraestructuras y comunicaciones.

La número tres de la lista de los populares en la candidatura a las elecciones andaluzas, Bella Verano, junto a Pilar Miranda y Jaime Pérez mantuvieron una reunión con el decano del Colegio de Economistas, Manuel Ángel Bracho

Arcos, y miembros de su junta de gobierno.

En la reunión, los populares hicieron balance de los años del gobierno del cambio destacando el impulso a la modernización de Andalucía desde la bajada de impuesto, la reducción de las trabas burocráticas y las inversiones, especialmente, en materia de agua, sanidad y educación.

La candidata popular resaltó la apuesta decidida del gobierno de Juanma Moreno por la bajada de impuestos, como el fin del Impuesto de Sucesiones y Donaciones o el tramo autonómico del IRPF. Bella Verano confirmó que con esta bajada ha aumentado la recaudación y el número de contribuyentes en Andalucía, por eso, el presidente de la Junta de Andalucía anunció que la bajada de impuestos ha venido para quedarse.

La popular destacó el impulso a la inversión de proyectos paralizados por la anterior administración socialista de la Junta de Andalucía como el Centro de Salud de la Isla Chica, el Colegio de Pescadería, la rehabilitación del Instituto La Rábida, la ampliación del Alto Conquero, o las obras hidráulicas.

Los beneficios fiscales ahorraron a los ourensanos 5,6 millones el año pasado

Ciudadanos y entidades de todo tipo acceden a bonificaciones y exenciones

MIGUEL ASCÓN
 OURENSE / LA VOZ

La máxima de que todos estamos obligados a pagar los impuestos es real, aunque solo en parte. La ley establece la obligatoriedad de establecer exenciones o bonificaciones en determinadas circunstancias, que los ayuntamientos pueden incluso ampliar. En el caso del Concello de Ourense, los beneficios fiscales concedidos en el año 2021 ahorraron 5,6 millones de euros a ciudadanos, empresas y otras entidades públicas y privadas.

El tributo más importante para los ayuntamientos, por la cuantía de ingresos que genera es el IBI (Impuesto de Bienes Inmuebles). El año pasado, el Concello de Ourense consiguió por esa vía 28,7 millones. Las bonificaciones y exenciones suman, en este caso, 2.060.472,92 euros. El Estado y la Xunta, por ejemplo, no pagan el IBI de las propiedades relacionadas con la seguridad ciudadana, la defensa nacional o los servicios educativos y penitenciarios. Así, quedan exentas la comisaría de la Policía Nacional en la calle Mestre Vide y todos los colegios públicos de la ciudad. En total, las Administraciones públicas se libraron de pagar 498.389,07 euros.

A ello habría que añadir las exenciones que se le conceden a la Universidade de Vigo por los bienes inmuebles del campus ourensano (149.671,78 euros) y a las entidades que gestionan los colegios concertados (247.229,47 euros). Destacan, además, las que benefician a las confesiones religiosas (384.967,33 euros). Las propiedades de Cruz Roja, los montes comunales o los terrenos dedicados a la explotación de líneas de ferrocarril también se ahorraron el IBI.

Por otra parte, el Concello de Ourense tiene establecidas boni-



Algunas propiedades, como las de las confesiones religiosas, están exentas del IBI. SANTI M. AMIL

ficaciones que reducen la cuantía del recibo en determinados casos. Pueden beneficiarse de ello las familias numerosas, las que viven en pisos de protección oficial o, en general, todas las que domicilien el pago. Solo por esa última vía, los ourensanos se ahorraron 400.718,70 euros el año pasado. Los que no lo hagan de ese modo deben tener en cuenta que el plazo para abonar el IBI comenzó el pasado mes de mayo y termina el próximo día 15 de julio.

Para el IVTM (Impuesto de Vehículos de Tracción Mecánica) existe igualmente bonificación por domiciliación bancaria, con un ahorro total para los ourensanos de 68.930,51 euros. También pagan menos los vehículos históricos, es decir, con más de 25 años (1.055.668,66 euros) y los ecológicos (10.721,31). Además, están exentos del tributo los coches oficiales de la Administración, los de emergencias sanitarias y los que utilizan las personas con movilidad reducida. En

BENEFICIOS DEL IBI

EXENCIONES

Titular de bien	Ahorro en el 2021
Estado y Xunta	498.389,07
Universidade de Vigo	149.671,78
Colegios concertados	247.229,47
Confesiones religiosas	384.967,33
Cruz Roja	8.881,87
Montes y bienes comunales	996
Líneas ferroviarias	29.578,33

BONIFICACIONES AL CIUDADANO

Motivo	Ahorro en el 2021
Por viviendas protegidas	2.387,63
Por familia numerosa	49.903,65
Por domiciliación	400.718,70

este último caso, los beneficiados se libraron de abonar un total de 376.492,73 euros.

En el caso del IAE (Impuesto de Actividades Económicas), el ahorro que posibilitaron las exenciones y bonificaciones fiscales asciende a 1.097.481,20 euros. Se trata de ayudas creadas por inicio de la actividad, para

cooperativas fiscalmente protegidas, para personas físicas, para sociedades con un importe neto de la cifra de negocios inferior a un millón de euros, para organismos de investigación y enseñanza, para asociaciones y fundaciones de personas con discapacidad y para entidades sin ánimo de lucro.

Ejecución presupuestaria

La liquidación de los presupuestos recientemente aprobada por el gobierno municipal permite analizar el nivel de ejecución de las previsiones de ingresos por cada impuesto. Así, en el año 2021 el Concello de Ourense recaudó 28,7 millones por el IBI, pero 1,7 millones quedaron pendientes de cobro. En el caso del IVTM es medio millón el que se escapó frente a una recaudación neta de 6,2 millones. Finalmente, del impuesto de actividades económicas están pendientes de cobrar 75.534 euros y el Ayuntamiento ingresó 1,3 millones.

Los cambios en la plusvalía harán perder al Concello de Ourense 3,6 millones este año

La liquidación presupuestaria que el gobierno del Concello de Ourense acaba de aprobar va acompañada de decenas de informes técnicos. Uno de ellos evalúa el impacto que los cambios aplicados en la normativa tuvieron en la recaudación de tributos durante el año 2021. El único destacable, pero con un gran peso en las arcas municipales, es el que afecta al IIVTNU (Impuesto sobre el Incremento de Valor de Terrenos de Naturaleza Urbana), conocido popularmente como plusvalía. Es el que obliga a pagar en el caso de vender un inmueble por más dinero del que costó. Sin embargo, el sistema aplicado hasta ahora hacía que en muchos casos fuese obligatorio pagar incluso si la operación fuese a pérdidas.

Por ese motivo, tal y como recuerda el informe que acompaña a la liquidación, en octubre del año 2021 una sentencia del Tribunal Constitucional anuló el impuesto. Todos los ayuntamientos, incluido el de Ourense, tuvieron que dejar de cobrar la plusvalía, una medida que tuvo un impacto inmediato en las cuentas municipales. El Concello también debe devolver los recibos ingresados en base a la normativa anulada y el órgano municipal de gestión tributaria calcula que en el año 2022 esa circunstancia minorará la recaudación habitual del IIVTNU en 2.550.000 euros.

A ello hay que añadir los ingresos que dejará anualmente de percibir el Ayuntamiento con la aplicación de las nuevas normas para calcular el impuesto, aprobadas muy recientemente. Serán 1.050.000 euros menos al año. La ordenanza mantiene, por otra parte, la bonificación prevista para las transmisiones de propiedad en caso de herencia, en cuyo caso solo debe abonarse un 60 % del coste. Gracias a ello, el año pasado los ourensanos se ahorraron 967.544,09 euros.

Código Samboal

esos 50 digo lo que opino yo, que no hay impuesto de sucesiones. Si te puede



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=695105834

Buenos Días Madrid

mantener el IRPF más bajo de España. Juan Lobato propone un impuesto de patrimonio a propietarios con



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=695229891

Buenos Días Madrid

una alternativa fiscal Ayuso basada en eliminar lo que llama cheque regalo a las grandes fortunas y



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=695229385

AYUDAS EUROPEAS

Defensa de criterios justos de los fondos Next Generation

► La Junta se reúne con representantes de la Comisión Europea



El director de Acción Exterior de la Junta, Fernando Rubio, se reúne con dirigentes de la Comisión Europea

Raúl Mata. VALLADOLID

Castilla y León defiende la implementación de los Fondos Next Generation y echa en falta unos criterios de reparto objetivos, justos, transparentes, homogéneos, desligados de objetivos políticos, y verdaderamente enfocados en impulsar la transformación de España y de esta Comunidad.

Así lo planteó el director general de Acción Exterior de la Junta, Fer-

nando Rubio Ballester, ante la directora de la Representación de la Comisión Europea en España, María Ángeles Benítez, en una reciente reunión a nivel nacional en Madrid, de cuyo contenido informa hoy el Ejecutivo autonómico.

En el mismo encuentro, Rubio Ballester lamentó que en la elaboración del Plan Nacional de Recuperación y Resiliencia, de competencia estatal, no se haya contado con las comunidades autónomas y las entidades locales

para determinar hitos y objetivos y para distinguir los proyectos presentados, relativos a sostenibilidad, empresas o desafíos de despoblación.

También la reunión sirvió para analizar la crisis de Ucrania, la nueva PAC y el Plan Repower UE

«El Next Generation Europe es una gran oportunidad para reactivar y mejorar la actividad económica de Castilla y León», aseguró Rubio Ballester, que trasladó el apoyo de la Junta a algunas de las principales conclusiones de la reciente encuesta del Comité de las Regiones, de abril de este año, sobre la implementación de los Fondos Next Generation Europe en las regiones europeas.

También, incidió en la necesidad de que el Ministerio de Hacienda ofrezca una respuesta y aclare si el IVA será considerado un gasto subvencionable en todas las actuaciones emprendidas, y se unifique el criterio en todas las conferencias sectoriales de los distintos ministerios del Gobierno de España.

En cuanto a la Política Agraria Común (PAC), trasladó la petición de la Consejería de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural para que la Comisión Europea tengan en cuenta los requisitos de flexibilización, como eliminar el requerimiento de rotación de cultivos con tiempo suficiente.

Asimismo, Fernando Rubio añadió que «debido no solo a la pandemia, sino también a la guerra en Ucrania, convendría que se extendieran dichas flexibilizaciones llevadas a cabo en la presente campaña también a la próxima (2022-2023)».

También, aportó datos del respaldo de Castilla y León a Ucrania, como la habilitación de la guarda provisional para 250 menores, desde los Servicios Sociales de la Junta de Castilla y León a la escolarización de 975 alumnos.



Regalan al Gobierno un algoritmo para que los fondos EU lleguen a las pymes

He tenido la oportunidad de conocer una herramienta de big data que podría hacer funcionar de verdad el reparto de los fondos europeos. Su algoritmo fue encargado por un fondo de inversión para invertir en pymes. Y tiene éxitos probados. Ahora, los propietarios de esa tecnología se la quieren regalar al Estado -sí, han leído bien, ceder todos sus derechos- para dejar una España mejor para sus hijos.

María Vega • original

He tenido la oportunidad de conocer una herramienta de big data que podría hacer funcionar de verdad el reparto de los fondos europeos. Su algoritmo fue encargado por un fondo de inversión para invertir en pymes. Y tiene éxitos probados. Ahora, los propietarios de esa tecnología se la quieren regalar al Estado -sí, han leído bien, ceder todos sus derechos- para dejar una España mejor para sus hijos. Hay veces que las cosas son más sencillas de lo que la política nos quiere hacer ver.

¿Cuál es el problema? Que para que tenga éxito haría falta un gran acuerdo parlamentario y ser generoso con futuras legislaturas. Piensen que cuando un fondo de inversión invierte, lo hace con un horizonte de ocho años vista para tener éxito. En este caso, se trataría de manejar horizontes de entre 10 y 15 años. Les cuento los detalles.

El directivo en cuestión es **Borja Oyarzabal**, consejero delegado de Tresmares. Este fondo de inversión tiene algo menos de 3.000 millones de euros bajo gestión y está participado por varios accionistas, pero el principal es el Banco Santander. En concreto, invierte como fondo de capital para empresas y en deuda alternativa con la que también financia pymes.

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, durante la presentación de España 2050. EL ESPAÑOL INVERTIA

Tresmares lleva unos ocho años operando y poco después de comenzar, sus gestores se dieron cuenta de que el big data podía ayudar a invertir para generar más dinero. Así, crearon un algoritmo para detectar tendencias en la economía española y también para buscar "anomalías de crecimiento", es decir, empresas que fueran tan bien que merecía la pena apostar más por ellas para hacerlas crecer. Así, descubrieron, por ejemplo, el sector de los bioestimulantes que cuenta con varias pymes en el Levante español que despuntan a nivel internacional.

El algoritmo muestra que hay algo más de 15.600 empresas en España con un ebitda superior al millón de euros. ¿Se imaginan organizar esa información para lanzar 'micro Pertes' realmente enfocados en hacer crecer pymes españolas (y no solo para grandes multinacionales)? ¿O para generar clusters?

El algoritmo hace 'microsegmentación' con información que obtiene del registro mercantil, de la macroeconomía, de la semántica de todo lo publicado en internet...

La idea de Oyarzabal es cederlo al Estado de manera gratuita para que un Observatorio público complete esa información y blinde el acceso de esos datos solo al sector público. Sí, es una idea filantrópica, pero una muestra de que la sociedad civil no quiere que España desaproveche la oportunidad histórica que la Comisión Europea ha dado con 140.000 millones de euros de fondos europeos.

No se puede perder de vista que entre los deberes que Bruselas puso al Gobierno figura el de que el dinero llegue a las pymes que conforman el tejido productivo. La meta de NGEU es que el crecimiento del PIB sea más sólido para que no se repita lo que ocurrió con la crisis de la Covid-19: que España cayó más que la media europea y se quedó en el vagón de la recuperación.

Hay herramienta de big data que podría hacer funcionar de verdad el reparto de los fondos europeos. Sus propietarios se la quieren regalar al Estado



Con el algoritmo ya en sus manos, el Observatorio público se tendría que encargar después de gestionar el pertinente 'consentimiento al uso de datos' de las empresas para completar su información con los datos de Hacienda, del *ecommerce* o de transferencias bancarias. Para que el big data funcione, hace falta que las muestras sean ambiciosas (entre 2.000 y 3.000 mediciones empresariales).

Así sería posible hacer dos cosas. La primera es monitorizar en tiempo real el estado del tejido productivo español para ver dónde inyectar los fondos. Y la segunda, no menos importante, evaluar la gestión del dinero de Next Generation EU.

Dentro de un tiempo, sería posible ver el crecimiento real -en ebitda, empleo, impacto en el territorio, etc.- experimentado por esos sectores a los que han ido los fondos europeos.

En la secretaría de Asuntos Económicos de la Moncloa que lidera **Manuel de la Rocha**, ya se ha tomado conciencia de que en España es imprescindible impulsar una Agencia de evaluación de políticas públicas que complete la tarea que viene desempeñando AIReF.

Borja Oyarzabal, Pablo Hernández de Cos, Jordi Sevilla, Íñigo Fernández de Mesa, Manuel de la Rocha y Pedro Sánchez. EL ESPAÑOL INVERTIA

La imperiosa necesidad de evaluar cómo se está gestionando el dinero del contribuyente fue puesta sobre la mesa la semana pasada por **Jordi Sevilla** e **Íñigo Fernández de Mesa** en un coloquio en el que hablaron sobre la eficiencia del gasto público.

El primero es una voz autorizada ligada al PSOE y el segundo -ahora en la CEOE- ligado al PP. Otro de los que vienen defendiendo la necesidad de establecer estas evaluaciones es el gobernador del Banco de España, **Pablo Hernández de Cos**, que el miércoles pasado también pasó por el Congreso y tras escuchar las réplicas, vino a decir que en el fondo, no hay tanta distancia como se quiere hacer ver a la opinión pública entre lo que defienden los distintos partidos para la economía.

Según los últimos datos oficiales, los fondos europeos siguen atascados y la ejecución efectiva del dinero hasta abril solo alcanzó los 2.468 millones de euros. Si el big data estuviera implementado sería posible ver ya dónde está ese dinero, si está dando sus frutos y dónde funcionarían mejor los millones que quedan por ejecutar.

Oyarzabal lleva meses tocando puertas para ver si su mensaje cala en el Gobierno. Ojalá alguna se abra.

El tirón de orejas que ha dado el Banco de España al Gobierno por las ineficiencias en el reparto de ayudas directas a empresas durante la crisis de la Covid-19.

Nadia Calviño y Ángel Gavilán EL ESPAÑOL INVERTIA

Pese a que el director de Estadística del organismo, **Ángel Gavilán**, considera que los ICO y los ERTE fueron efectivas para paliar los efectos de la crisis, se ha mostrado crítico en las últimas semanas con la falta de apoyo con la que han contado empresas que son o eran viables y necesitaban capital.

Fuentes de mercado afirman a este periódico que faltan entre 50.000 y 60.000 millones de euros de capital para pymes en España. Un dato que evidencia lo vulnerables que son en caso de que llegue otra crisis y lo cortas que se quedaron las ayudas directas de **Nadia Calviño**.



Calviño ha repartido sólo el 24% de los fondos europeos prometidos para 2021 y 2022

La llegada del maná de los fondos europeos a la economía real, a las empresas y a los ciudadanos, sigue siendo muy deficiente pasados los primeros cuatro meses de este año. Hasta abril, y según los datos que ha publicado Hacienda, el Gobierno ha pagado el 5% de los fondos presupuestados para este año 2022, que ascienden a 28.025 millones de euros.

Carlos Ribagorda • original



Nadia Calviño, ministra de Asuntos Económicos

La llegada del maná de los **fondos europeos** a la economía real, a las empresas y a los ciudadanos, sigue siendo muy deficiente pasados los primeros cuatro meses de este año. Hasta abril, y según los datos que ha publicado Hacienda, el **Gobierno ha pagado el 5%** de los fondos presupuestados para este año 2022, que ascienden a 28.025 millones de euros. Sumando los 24.198 millones que anunció que iba a gastar en 2021, y que no ha inyectado en la economía **en su totalidad**, el porcentaje pagado por el Gobierno **es del 24%**.

En concreto, entre 2021 y 2022 el Gobierno tenía previsto utilizar los **primeros 52.223 millones de euros** de los fondos europeos que le corresponden a España, que alcanzan la cifra global de 140.000 millones entre transferencias directas y préstamos. Sin embargo, los propios datos del Ejecutivo muestran que en 2021 llegaron a la economía real 11.003 millones, el 45%, y en los **primeros cuatro meses de este año** se han utilizado 1.587 millones de los 28.025 presupuestados, un 5%. En total, **12.590 millones se han pagado** ya a las empresas para proyectos relacionados con el Plan de Resiliencia, **el 24% del total** para los dos años.

Además, los empresarios se quejan de que los fondos en buena medida a los ayuntamientos y comunidades para proyectos que en realidad no son de transformación económica y digital, como mantenimiento de carreteras. La CEOE criticó en un informe hecho público hace unas semanas que Adif -gestor de la red ferroviaria nacional- se había llevado la mitad de las inversiones de los fondos.

Por eso, advierten de que los fondos europeos podrían convertirse en otra especie de *Plan E*, como el que puso en marcha **José Luis Rodríguez Zapatero** y que acabó gastando 5.000 millones de euros en rondas innecesarias en los pueblos del país. «Se dedica el dinero de los fondos en hacer carriles bici en las ciudades, en carreteras nuevas o en mantenimiento Nada que ver con la digitalización de la economía», se quejan fuentes empresariales.

Fondos para bajar impuestos

Este retraso en el reparto de los fondos europeos es una de las críticas que le hace el PP al Gobierno. **Alberto Núñez Feijóo** ha enviado al Gobierno un plan económico para que sea negociado y pactado entre los dos partidos que incluye el uso de fondos europeos para bajar impuestos, como ya se hace en [siete países](#) de la Unión Europea.

Feijóo ha pedido que se utilicen los 4.000 millones extra que Bruselas ha concedido a España para rebajar los impuestos a los ciudadanos. Deflactor el IRPF para adecuarlo a la inflación y que los contribuyentes no pierdan poder adquisitivo, y rebajas generalizadas en el IRPF son dos de las propuestas que se financiarían con los fondos europeos.

Por qué el desmontaje del dique de la ampliación del Puerto de València no implica la devolución de fondos europeos

La Comisión Europea considera como norma general que las condiciones de los proyectos que financia se deben mantener al menos cinco años desde que se conceden las ayudas, por lo que la Autoridad Portuaria (APV) tampoco será sancionada por desmontar el contradique y otros elementos ejecutados entre 2008 y 2012, tal y como prevé el proyecto

original

La posibilidad de incurrir en multas de la Unión Europea si se desmontan los diques de la polémica ampliación norte del Puerto de València construídos entre los años 2008 y 2012 es uno de los argumentos más recurrentes, a la par que incierto, de los defensores de la nueva terminal contenedores.

Mientras que Unides Podem y Compromís, junto con entidades como la la Federació d'Associacions Veïnals y la Comissió Ciutat-Port, se han mostrado en contra de la ampliación y han defendido la eliminación de los diques de abrigo por la erosión que han causado en las playas del sur, desde el PSPV, PP, Ciudadanos, Vox y la Confederación Empresarial de la Comunitat Valenciana (CEV) han apoyado la ejecución de la infraestructura, asegurando entre otras cosas que los diques no se pueden quitar y que, al haber sido financiados con fondos europeos, se podría incurrir en una sanción.

Los diques de abrigo, cuyas obras finalizaron en 2012, tuvieron un coste de 203 millones de euros, de los que 74 fueron aportados por la Unión Europea.

Sin embargo, la Comisión Europea considera como norma general que las condiciones de los proyectos que financia se deben mantener al menos cinco años desde que se conceden las ayudas, [tal y como argumentó Europa en el caso del puente giratorio del Puerto](#) que investigó la eurodiputada socialista Inmaculada Rodríguez Piñero.

De esta forma, es perfectamente ejecutable el desmontaje de los diques. De hecho, el proyecto constructivo del muelle de contenedores presentado por la APV contempla [un gran número de demoliciones de obras ya ejecutadas](#) y financiadas con los mencionados 74 millones procedentes de Europa.

En concreto, según el propio proyecto, se llevará a cabo la retirada del contradique norte y las motas emergida y sumergida que se ubican actualmente en la dársena. También se requiere la demolición de estructuras y retirada de instalaciones y materiales del muelle de cruceros actual, así como el reflote de al menos 11 cajones de los 16 que lo forman.

Demolición del faro histórico

Otra demolición que incluye el proyecto, aunque esta no está vinculada a fondos europeos, es la del faro histórico, del que se construirá una réplica en un lugar por determinar. Según el proyecto, para aumentar la seguridad de la maniobra de los buques, se ha diseñado la retirada de la plataforma del faro de manera que se prolongan las alineaciones de los diques norte y este. Esto implica la retirada de los bloques de cimentación y protección, así como de los muros y los edificios existentes actualmente en la zona.

El antiguo faro de València se desea mantener como imagen del puerto a pesar de no estar en uso, y se ha valorado la posibilidad de trasladarlo. Para ello, la empresa Intemac ha realizado un estudio en el que analiza la viabilidad de dicho traslado, concluyendo que no se considera viable salvo condicionantes no técnicos que exijan mantenerlo, en cuyo caso serían necesarias complejas y costosas operaciones para su traslado, reconstrucción y/o reparación. Por ello, se ha optado por construir una réplica en una nueva localización.

Como objetivo de diseño, la geometría y el acabado del nuevo faro debe reproducir lo más fielmente posible la apariencia del faro antiguo. Dicha geometría se ha obtenido de recientes inspecciones, de la consulta del proyecto de construcción del faro original de Valencia (1890), así como del proyecto constructivo relativo al traslado a su actual emplazamiento (1928).



GOBIERNO CORPORATIVO

GOBIERNO CORPORATIVO

La nueva normativa refuerza la gestión de la sostenibilidad

GESTIÓN/ Un estudio del Club de Excelencia en Sostenibilidad muestra la evolución en distintas áreas de la responsabilidad corporativa, aportando recomendaciones.

Ana Medina, Madrid

El impulso de la normativa sobre sostenibilidad que se ha aprobado en los últimos años, tanto a nivel europeo como estatal, ha reforzado algunos aspectos de la gestión en esta materia de las compañías, sobre todo en las grandes empresas, según el *Estudio Multisectorial sobre el Estado de la Responsabilidad Corporativa de la Gran Empresa en España*. Elaborado por el Club de Excelencia en Sostenibilidad junto con el Ministerio de Trabajo y Economía Social y la colaboración de Ecoavantis, la octava edición de este estudio destaca que la publicación de nueva regulación (en temas sociales y ambientales, de buen gobierno y transparencia) ha sido notable. Entre ellas, el real decreto de igualdad retributiva o la ley de cambio climático en España, o el plan de acción para la economía circular y el reglamento para las inversiones sostenibles en la UE.

La sostenibilidad, apunta el estudio, se configura como una oportunidad para la recuperación económica y social, en línea con los planes Next Generation de la UE, que la destacan como uno de los criterios de valoración clave.

El Pacto Verde Europeo y la ley española de cambio climático y transición energética, señala, están influyendo en gran medida en las actuaciones de las empresas en materia medioambiental, a través de la adopción de sistemas de gestión de la eficiencia energética y estrategias de reducción y compensación de emisiones contaminantes. Estos esfuerzos derivan en acciones para promover la movilidad sostenible y la economía circular en la operativa diaria.

Más interés

Crece, asimismo, el interés por fomentar la diversidad, equidad e inclusión, incorporándolas desde los más altos órganos de gestión en sus diferentes dimensiones y grupos de interés. Y, en relación a la transparencia, en cumplimiento de la legislación, las compañías publican informes sobre el estado de información no financiera (ambiental,



Todas las compañías analizadas tienen sistemas de gestión y medición de la sostenibilidad.

social y de gobierno). En materia de información sobre las retribuciones de los altos cargos, añade, los resultados están muy equilibrados entre los que informan con carácter desglosado, los que lo hacen con carácter agregado y los que no informan sobre este aspecto.

El estudio, con las respuestas de 80 compañías, mide la evolución en las diferentes áreas de la responsabilidad corporativa (RC), aportando recomendaciones. Los datos muestran que nueve de cada diez empresas tienen una estrategia de RC o sostenibilidad alineada con su estrategia de negocio, un porcentaje que se eleva al 100% en los grupos líderes. Todas las compañías tienen sistemas de gestión y medición de la sostenibilidad, con cuadros de mando integrales (100% en las líderes y 77% en el total de participan-

Nueve de cada diez empresas alinea su estrategia de sostenibilidad con el negocio

tes). Apunta, además, la existencia de una organización específica interna para implantar la RC. El 72% de las empresas participantes afirman contar con una estructura de seguimiento para cumplir sus compromisos en este campo, con una dirección de sostenibilidad (54%) y una comisión de RC/sostenibilidad dependiente del consejo de administración (32%).

Organización

El 63% de los grupos líderes tiene un director de sostenibilidad con dependencia del primer ejecutivo y una comisión de sostenibilidad (21

puntos más que en la edición anterior del estudio).

Entre las conclusiones destaca, asimismo, que la gobernanza y la aplicación de criterios éticos y valores, son uno de los principales ámbitos de la RC/sostenibilidad en que las empresas vuelcan sus esfuerzos. Como evidencia de ello, el propósito corporativo se incorpora cada vez más a la cultura empresarial (77% en el total de participantes y 100% en las líderes).

También existe una alta implantación de sistemas integrales de gestión de la ética, tanto a través de códigos éticos y de políticas anticorrupción y de lucha contra el fraude. Sin embargo, dice, se observa una significativa diferencia en materia de políticas de gestión de los derechos humanos entre las empresas líderes (88%) y el total de participantes (48%).

Control de la cadena de suministro

El estudio destaca como la sostenibilidad se consolida como un criterio clave para los proveedores. El 75% de las empresas participantes (y el 100% de los grupos líderes) tienen en cuenta criterios de compra responsable en su cualificación y selección. El 48% vincula el no cumplir esas condiciones a la

rescisión del contrato, un porcentaje que sube al 88% en los grupos líderes. Según todos los participantes, los criterios que se aplican en mayor medida son los sociales, como igualdad, diversidad, compromiso con los derechos humanos o laborales o salud y seguridad (87%), seguido de los ambientales, como

certificaciones, reducción de huella ecológica o movilidad sostenible (82%) y criterios económicos y éticos, como ciclo de vida, lucha contra el soborno y la corrupción o la gestión de riesgos (76%). Los líderes aplican en mayor medida los criterios económicos y éticos (88%), y por igual los sociales y ambientales (75%).

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Editorial

El ritmo monetario del BCE, en cuestión

Los mercados conocen desde hace semanas los planes del Banco Central Europeo para normalizar su política monetaria. Sin embargo, la acumulación de sorpresas negativas en las últimas semanas respecto al impacto de la crisis bélica en la economía comunitaria están alimentando las especulaciones. La inflación de la zona euro escaló en mayo al máximo histórico desde que se creó la unión monetaria, hasta el 8,1%, y en seis países el aumento de los precios ya supera los dos dígitos. Un repunte avivado por el mayor encarecimiento de los carburantes y los alimentos, pero también por el progresivo traslado de las tensiones inflacionistas a otros productos. Además, el embargo parcial de la UE al petróleo ruso y el incremento de la producción acordado por los países de la OPEP a partir de julio, insuficiente para compensar el descenso de las exportaciones de Moscú debido a las sanciones impuestas por Occidente, pueden mantener alto el coste de las importaciones energéticas europeas durante los próximos meses y prolongar las distorsiones en los precios. La fuerte subida de las rentabilidades de la deuda pública europea la semana pasada, que llevó el interés del bono español y de la mayoría de los países comunitarios a su mayor nivel desde 2014, sugiere un endurecimiento más acelerado de las condiciones monetarias en la zona euro aprovechando que los diferenciales entre la deuda de los países europeos no se han disparado. Aunque la presidenta del BCE, Christine Lagarde, descartó en el Foro de Davos la posibilidad de una subida de los tipos de interés de 50 puntos básicos en julio porque podría ser interpretado por los inversores como un movimiento de “pánico”, la revisión de las previsiones de inflación y crecimiento que la institución publicará esta semana tras la reunión de su Consejo de Gobierno en Holanda, en la que se certificará la conclusión a finales de este mes de las compras de deuda reiniciadas en 2019 y aceleradas por la pandemia, dará más pistas sobre cuáles pueden ser los próximos movimientos de Fráncfort para evitar una estanflación a la que ya se aproximan Francia o Italia. El debate interno sobre la gradualidad en el cambio de sesgo de la política monetaria ya está abierto, una vez que los gobernadores de los bancos centrales de Austria, Países Bajos y Letonia han pedido públicamente acelerar el ritmo de las subidas de tipos en línea con los pasos de la Reserva Federal estadounidense para evitar el desanclaje de las expectativas de inflación.

Los bancos centrales de Austria, Países Bajos y Letonia piden una subida de los tipos más acelerada

Intenso contagio de la inflación a los salarios

El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, alertó la semana pasada en el Congreso de los Diputados de que el pacto implícito entre trabajadores y empresas para asumir la pérdida de rentas provocada por la escalada de la inflación desde el pasado verano se está diluyendo. Lo cual exacerba el riesgo de que se generen los temidos efectos de segunda ronda de la inflación (subida encadenada de precios y salarios), así como los efectos indirectos (alza en bucle de costes y tarifas empresariales). En efecto, aunque las subidas de sueldos pactadas en convenio se mantienen de media por debajo del aumento de la inflación, que volvió a repuntar en mayo hasta el 8,7% tras una breve moderación en abril, se multiplican las empresas que están acordando con sus trabajadores mejoras salariales por encima de la inflación subyacente. En abril, 116.000 empresas registraron alzas salariales por encima del 5,5% mientras que el indicador de precios que descuenta los elementos más volátiles como la energía y los alimentos avanzaba un 4,4%. Y lo que más preocupa a las autoridades económicas: están volviendo a incorporarse a los convenios las cláusulas de salvaguarda, que obligan a las empresas a compensar a sus trabajadores por la diferencia entre la subida pactada y el alza real de la inflación a final de año. Una práctica en desuso en la pasada década deflacionaria que, si se generaliza, puede prolongar en el tiempo las tensiones inflacionistas. De ahí la insistencia del supervisor en urgir a un pacto de rentas que incluya a empleados públicos y pensionistas para no retroalimentar la escalada de precios en nuestro país.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

La jubilación, el empleo y los salarios centran la preocupación de los españoles

La precariedad derivada de la contratación temporal se aleja de las principales inquietudes

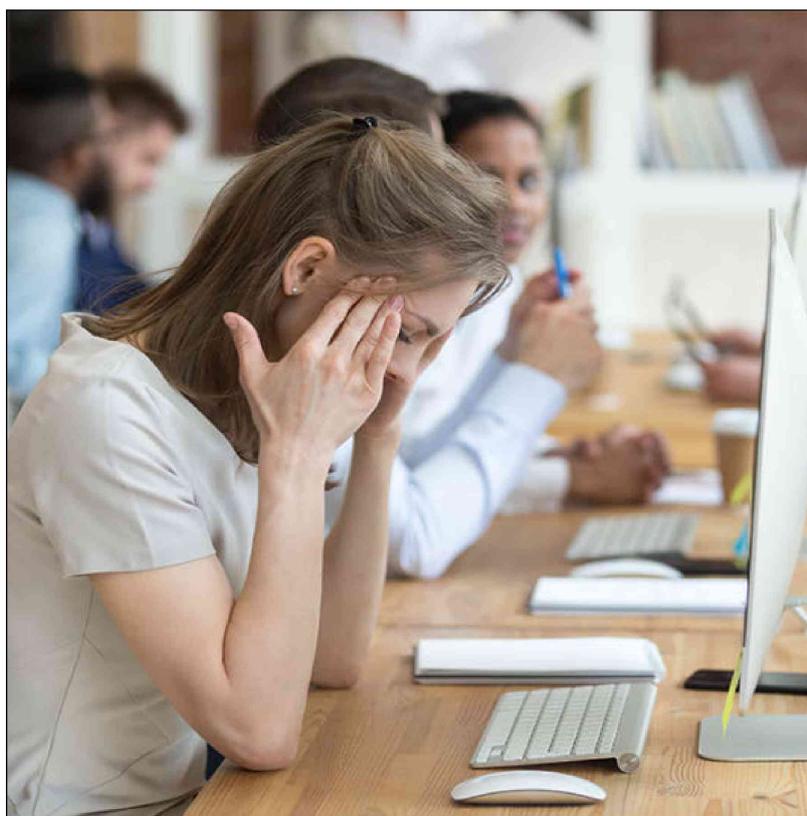
Al 40% de los encuestados le inquieta la posibilidad de trabajar hasta los 67 años

elEconomista.es MADRID.

La preocupación por el futuro de las pensiones y la sostenibilidad del sistema es un tema que sigue preocupando de manera muy relevante a los españoles. Y es que España enfrenta el reto del envejecimiento demográfico, agravado por el inminente acceso a la jubilación de los ciudadanos pertenecientes a la generación del baby boom (los nacidos entre finales de 1950 y finales de 1970) ya que algunos de ellos empezarán a jubilarse a partir del año 2023. Además, según la AIReF, el gasto en pensiones subirá un 4,9% en 2022 y hasta un 8,8% el año que viene, superando los 13,5 millones de euros, cifra récord en la historia española y que, a su vez, implicará un gasto de casi 170.000 millones para el país en pensiones. No es de extrañar, pues que, según el IV Barómetro InfoJobs sobre Preocupaciones de los Españoles en Relación al Empleo, y por segundo año consecutivo, la principal preocupación de los españoles sea el retraso en la edad de jubilación, aunque desciende en 20 puntos respecto a 2021. Así, casi el 40% de la población activa encuestada muestra inquietud por la posibilidad de tener que trabajar hasta los 67 años.

En segundo lugar del ranking aparece la posibilidad de pérdida del empleo, que preocupa al 30% de los encuestados. Pese al buen comportamiento del empleo respecto a años anteriores y la perspectiva de una buena campaña turística en nuestro país, no podemos obviar que, según los datos publicados recientemente por el INE, en el primer trimestre del año se han destruido 100.200 empleos, respecto al último trimestre de 2021. Además, el paro también ha subido en 70.900 personas en el primer trimestre, hasta sumar 3.174.700 desempleados, que sumado a una pérdida de la tasa de actividad de 29.400 personas, eleva la tasa de paro en tres décimas hasta el 13,65%, aunque el nivel de ocupación se mantiene por encima de los 20 millones.

Aunque el contexto tras la crisis sanitaria sigue marcado por nuevas dificultades que afectan de manera directa a la empleabilidad y los salarios de los españoles, como la creciente inflación (de hasta el 8,7% en este mes de mayo) o la guerra de Ucrania y sus consecuencias económicas, a nivel nacional destacan los buenos datos en cuanto a crea-



La situación actual provoca que muchos trabajadores se vean agobiados por su futuro. ISTOCK

Inquietud entre los catalanes por la bajada o congelación salarial

En cuanto a las regiones españolas, existen diferencias particulares según la comunidad autónoma. En este sentido, Andalucía se erige como la más preocupada por la pérdida de empleo y la que más lastra el temor al cierre de empresas. Se trata de la comunidad (de las analizadas por InfoJobs) con un menor número de empresas creadas en el último año (hasta marzo de 2022), hecho que puede generar mayor inestabilidad. En el bando opuesto está Cataluña, con un crecimiento anual positivo y que ade-

más presenta una mayor tasa de estabilidad en la contratación de los mayores de 45 años, vinculada directamente al hecho de tener un contrato indefinido y que por lo tanto genera más seguridad por mantener el empleo. En cambio, los catalanes se muestran más preocupados por la bajada o congelación de salarios y por el salario mínimo interprofesional insuficiente. Por otro lado, en la Comunidad de Madrid también domina la preocupación por la posibilidad de pérdida de empleo, además del estrés

de empresas: según el INE, en marzo de 2022 se constituyeron un total de 11.071, un incremento del 0,6% respecto al mismo mes de 2021 y la cifra más alta de los últimos 14 años.

En palabras de Mónica Pérez, directora de Comunicación y Estudios de InfoJobs: “Vivimos un clima de preocupación por la sostenibilidad de las pensiones. Cada vez son más instituciones y expertos quienes señalan las dificultades del actual sistema y eso se refleja en una incipiente preocupación en la población activa.

Además, con una tasa de paro elevada debemos buscar soluciones para favorecer la ocupación, sobre todo entre los jóvenes. Ejemplo de ello es la hostelería: desde el sector demandan personal formado y dis-

ponible para cubrir la alta demanda de trabajadores prevista para la campaña de verano mientras los profesionales denuncian los bajos salarios y la necesidad de mejorar las condiciones laborales para hacer más atractiva la profesión y poder cubrir esas vacantes”.

Respecto al género, tanto hombres como mujeres coinciden en que su mayor motivo de preocupación es el retraso de la edad de jubilación. Sin embargo, ellos destacan aspectos relacionados con los beneficios y gestión laboral y ellas se muestran preocupadas por la posibilidad de la pérdida de empleo, el hecho de que los salarios y los puestos de trabajo no estén acordes a la experiencia de los profesionales, o que el salario mínimo interprofesional sea insuficiente. Este último dato preocupa al 29% de las mujeres —que suelen tener los salarios más bajos—, pero solo al 19% de los hombres.

En este sentido, a diferencia del año anterior donde el tema de la brecha salarial era el más candente entre el género femenino, este año las preocupaciones adquieren otro cariz, como ocurre con la posibilidad de pérdida de empleo, que preocupa a un 29% de los hombres

Cada vez hay más voces que señalan las dificultades del sistema y preocupa al trabajador

mientras que este porcentaje se eleva en 3 puntos porcentuales (32%) cuando nos referimos a las mujeres.

Alarma entre los jóvenes

El rango de edad también influye en el orden de preocupaciones de los españoles en relación al empleo, variando de forma relevante según el segmento. Lo que preocupa a los más jóvenes (16-24 años) es el paro juvenil (46%), que el salario mínimo interprofesional siga siendo insuficiente (35%) y que los salarios o puestos no sean acordes a la experiencia y formación de los profesionales (34%). Destaca el hecho de que la falta de contrataciones a causa de la covid ha perdido la relevancia que tuvo en este sector el año pasado.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

LOS HILOS QUE MUEVEN LAS BOLSAS

El mercado espera el anuncio de la subida de tipos en julio

A vueltas con la inflación: la subida del 8,1% en mayo presiona al BCE

■ La inflación de la eurozona se dispara de nuevo en mayo y con ella la presión sobre el **Banco Central Europeo (BCE)** para que inicie la normalización de la política monetaria. Con una subida del 8,1%, la inflación alcanzó la tasa más alta desde la introducción del euro en 1999.

Las cifras sugieren que no cabe esperar un rápido descenso, ya que la presión al alza de los precios se ha ampliado considerablemente en los últimos meses, señalan desde **DWS**. “La inflación subyacente se sitúa ya en el 3,8%, aunque los aumentos salariales siguen siendo bastante limitados. “Las elevadas tasas de inflación, hasta ahora calificadas en su mayoría como temporales, se están convirtiendo en un fenómeno estructural”, comenta **Klaus Kaldemorgen**, portfolio Manager **DWS**

Ulrike Kastens, economista especializado en Europa para **DWS**. En esta línea, espera que la reunión del **BCE** del 9 de junio ponga fin al programa de compra de activos y anuncie que subirán los tipos de interés oficiales en julio de 2022 por primera vez desde 2011. “Es probable que a esto le sigan nuevas subidas de los tipos de interés, por lo que deberíamos alcanzar pronto el fin de la era de los tipos negativos, como muy tarde, a principios de otoño”, según sus previsiones.

La confianza, en mínimos
Mientras tanto, la confianza europea continúa en mínimos ante los elevados niveles de incertidumbre, señalan desde **SelfBank** by **Singular Bank**. “La guerra de **Ucrania** y la prolongación de la política ‘zero covid’ en **China** siguen condicionando las perspectivas económicas de la **Eurozona**”, comentan.

El indicador flash de **Confianza del Consumidor de la Comisión Europea** de mayo ha mostrado un deterioro del sentimiento de los consumidores de la **UE** de 0,4 puntos hasta -22,2 puntos. “Esto supone que sigue manteniéndose significativamente por debajo de su media a largo plazo (-10,5 puntos)”, comentan. En contraste, en la zona monetaria europea ha repuntado 0,9 puntos a -21,1 puntos, si bien también se mantiene en mínimos desde mediados de 2020.

Los elevados niveles de precios, las crecientes tensiones geopolíticas en torno al conflicto bélico y las nuevas disrupciones en las cadenas de valor, también continúan condicionando las perspectivas del sector



Christine Lagarde, presidenta del BCE. EP

“Las elevadas tasas de inflación, hasta ahora calificadas en su mayoría como temporales, se están convirtiendo en un fenómeno estructural”, según DWS

privado de las principales economías de la Eurozona. En particular, el suministro de alimentos, metales y fertilizantes, añaden.

El petróleo sube de nuevo

En el mercado de energía, las amenazas de la UE dispararon una vez más el precio del petróleo **Brent**, y llegó a cotizar el vencimiento de agosto al filo de los 120 dólares por barril, con posibilidad de ir a máximos anuales.

Los líderes de la **Unión Europea** acordaron prohibir la mayor parte de las importaciones de petróleo ruso al bloque de 27 países el lunes de la semana pasada. El gigante gasístico ruso **Gazprom** reaccionó cortando el suministro de gas a la empresa holandesa **GasTerra** después de que esta se negara a pagar a la empresa estatal rusa a través de **Gazprombank** los suministros de gas en rublos, según el mecanismo propuesto por **Rusia** para contrarrestar las sanciones occidentales por la campaña militar rusa en **Ucrania**.

Anteriormente países como **Polonia**, **Bulgaria** y **Finlandia** se negaron a pagar por el gas en rublos, y Moscú cumplió su amenaza cortando el suministro a estos países. La decisión europea entrará en vigor en su totalidad a finales de 2022,

pero **Hungría** y otros dos Estados centroeuropeos sin litoral consiguieron exenciones para las importaciones por oleoducto de las que dependen.

Impacto sobre el PIB europeo

Por su parte, el **Banco de España** ha advertido que una hipotética interrupción de importaciones energéticas procedentes de Rusia acarrearía un impacto sobre el **PIB** de la economía española. La dificultad para sustituir dichos productos a corto plazo supondría una reducción en la oferta de energía y un agravamiento del actual episodio inflacionista, lo que implicaría, por ambas vías, un lastre para la actividad económica, señala en un informe de la **Dirección General Adjunta de Economía e Investigación**, **Javier Quintana**.

Según los datos obtenidos, una hipotética interrupción de importaciones energéticas procedentes de **Rusia** acarrearía un impacto sobre el **PIB** de la economía española de entre un sería entre un 0,8% y un 1,4% a lo largo del primer año, en función del supuesto que se considere sobre la capacidad de las economías europeas de sustituir las fuentes energéticas rusas. En el caso de otras economías europeas, el impacto se situaría entre un 1,9% y un 3,4% para Alemania, un 1,2% y un 2% para Francia, y un 2,3% y un 3,9% para Italia.

En cualquier caso, dado que la dependencia con respecto de la energía rusa es menor en España que en el resto de las economías europeas, los efectos sobre nuestra economía serían notablemente más reducidos, según el informe.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Mayo registra 99.000 desempleados menos que abril y se anota 213.000 nuevos puestos de trabajo

España baja de los tres millones de parados por primera vez desde 2008

■ El número de parados en España ha bajado de los 3 millones de personas este mes de mayo por primera vez desde 2008, al principio de la crisis financiera. En concreto, hasta los 2.922.911 desempleados tras caer el pasado mes un 3,29%, en 99.512 personas, según los datos que ha publicado el Ministerio de Trabajo y Economía Social.

Los datos confirman así, un mes más, la buena marcha del empleo pese a los altísimos precios -en marzo, un 9,8% superiores a los del año anterior, el abril, un 8,3%, y en mayo, un 8,7%- . La fuerte inflación por ahora no estaría impactando en la creación de puestos de trabajo, aunque el Banco de España apuntó ayer que ya se está expandiendo al resto de productos de la cesta de la compra, yendo más allá de la energía y los alimentos.

En comparación con mayo de 2021, el paro ha descendido en 858.259 personas, un 22,7%, y descontando los efectos estacionales del calendario ha descendido en 41.069. En abril, el paro descendió en 86.260 personas, un 2,77%, y se registraron 184.577 personas más afiliadas a la Seguridad Social, datos asimismo muy positivos e impulsados por la Semana Santa, pese a la guerra de Ucrania y a los altos precios.

En esta ocasión, el 44% de los nuevos contratos firmados fueron indefinidos, 730.427 sobre 1.640.595. Nunca se habían firmado tantos contratos indefinidos en un solo mes desde que existen registros, algo que Trabajo destaca especialmente al ser habitual en mayo la contratación temporal, para afrontar la temporada de verano. El 10% de los indefinidos fueron a tiempo parcial, 174.595.

De su lado, el Ministerio de Seguridad Social registró este mayo más de 213.000 nuevos trabajadores, de media, un 1% más que en abril y terminando el mes con 20.232.723 inscritos. En abril este Ministerio registró por primera vez en la historia más de 20 millones de afiliados. Mayo supone el decimotercero mes consecutivo



En comparación con mayo de 2021, el paro ha descendido en 858.259 personas. EP

en que el país crea nuevos puestos de trabajo.

Aumento generalizado

Seguridad Social destaca que hay más de medio millón de empleos más que antes de la pandemia. Este mayo el nivel de empleo supera en 539.226 al de febrero de 2020, antes de que estallase la pandemia del coronavirus. Además, es un aumento generalizado por sectores, pero impulsado sobre todo por el sector privado, y hay un millón más de afiliados con contrato indefinido frente a un mes de mayo prepandemia.

Este mayo, el paro descendió en todos los sectores con respecto a abril: en el sector servicios, con 64.230 parados menos, un 3,02%; en construcción, con 10.008, un 4,13% menos; en agricultura, con 8.693, un 5,92% menos, y en indus-

El 44% de los nuevos contratos firmados fueron indefinidos, 730.427 sobre 1.640.595. Nunca se habían firmado tantos contratos indefinidos en un solo mes desde que existen registros

tria, con 7.968, un 3,18% menos. También descendió en ambos sexos, aunque lo hizo el doble entre los hombres (-4,22%) que entre las mujeres (-2,65%). El número de mujeres en paro se situó en 1.740.982 y el de hombres, en 1.182.009.

Entre los jóvenes menores de 25 años, el paro cae un 9,9% (en 21.973 personas) y alcanza su récord de toda la serie histórica, bajando hasta los 199.920. Frente al mismo mes del año anterior, este mayo el desempleo juvenil ha bajado un 38,1%.

Con respecto a los trabajadores en ERTE, 22.454 trabajadores están en un ERTE-ETOP, de los cuales la mitad (10.741) están en suspensión parcial de sus contratos. Por otro lado, hay 3.711 trabajadores bajo un ERTE sectorial aprobado para las agencias de viajes. En abril, último dato disponible, el Gobierno gastó 47 millones de euros, frente a los 72 millones de marzo, los 82 de febrero y los 80 de enero. En cambio, en prestaciones por desempleo gastó 1.638,5 millones de euros en abril.

Además, el paro ha caído en todas las comunidades lideradas por Andalucía, con 20.341 desempleados menos. Le sigue Cataluña, con 16.671 menos, y Madrid, con 13.249 menos.

El BdE pide un pacto de rentas que incluya a jubilados y funcionarios

■ El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, ha llamado en el Congreso a empresarios y sindicatos a alcanzar un pacto de rentas ante los efectos de la inflación al asegurar que la pérdida de riqueza ante este fenómeno "es ineludible": "Lo único que podemos hacer es repartirla".

Durante su comparecencia ante la Comisión de Asuntos Económicos y Transformación Digital de la Cámara Baja, a la que ha acudido para dar cuenta de su Informe Anual 2021, De Cos ha pedido "un acuerdo a nivel nacional" para moderar los márgenes empresariales y evitar subidas de los salarios acorde de la inflación.

También ha pedido incluir, dentro de este pacto, las pensiones públicas y sueldos de empleados públicos, evitando así su revalorización acorde del IPC. Todo ello, ha explicado, para evitar efectos indirectos y de segunda ronda.

"Hoy somos más pobres que antes del incremento de los costes energéticos. Hay una pérdida, y es



El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos. EP

ineludible. Lo único que podemos hacer es repartirla", ha esgrimido Hernández de Cos, quien ha señalado que si los agentes económicos tratan de eludir esta pérdida "va a provocar una espiral inflacionista que va a generar efectos aún más negativos".

El Banco de España revisará el viernes 10 de junio «unas décimas a la baja» sus previsiones de crecimiento para la economía española en 2022 respecto a lo estimado en abril (4,5%), y también rebajará «ligeramente» sus estimaciones para la inflación, aunque elevará la subyacente.



Varias personas protestaban el 17 de mayo en Nairobi frente al Parlamento por la subida de precios. / DANIEL IRUNGU (EFE)

La pandemia y la guerra en Ucrania fomentan un ciclo alcista que amenaza con erosionar el poder adquisitivo, frenazos económicos y quiebra de países frágiles

El huracán de la inflación se abate sobre un mundo inestable

ANDREA RIZZI, Madrid
Una nueva amenazante plaga, hija de las que ya se venían abatiendo sobre el mundo, cobra fuerza como un huracán en el horizonte global. Es la inflación, fruto directo de la pandemia y de la guerra de Rusia en Ucrania, que con precios que galopan a un ritmo inquietante en buena parte del planeta abre paso a temibles fantasmas. Erosión del poder adquisitivo, frenazo abrupto de las economías avanzadas, ciclos de reestructuraciones o quiebras en países frágiles, malestar social que ofrece terreno fértil para los populismos en todas las latitudes: este es el escenario que afronta el mundo, mientras las turbulencias geopolíticas y el cambio climático sacuden los cimientos.

Las causas del alumbramiento del monstruo inflacionista son evidentes. La pandemia ha provocado fuertes disrupciones en las cadenas de suministro y promovido políticas fiscales y monetarias de estímulo con efectos colaterales alcistas en los precios. La guerra en Ucrania ha exacerbado dinámicas negativas que ya se venían produciendo en los mercados de la energía y de los alimentos. El resultado son tasas de inflación inauditas en décadas en dos de las tres mayores economías del mundo —EE UU y UE—, umbrales muy altos en Rusia o Brasil, o directamente exorbitantes en países co-

mo Argentina o Turquía, que esta semana alcanzó el 73% de tasa interanual. China se salva de esa deriva, pero por razones pésimas: su economía sufre un abrupto enfriamiento por su férrea estrategia de aislamientos pandémicos.

Las consecuencias son graves. En su último *World Economic Outlook*, publicado en abril, el FMI ya hablaba de la llamada como de un nuevo “gran shock transformativo”, señalando en especial la posición de debilidad de los países

emergentes. La subida de tipos en las economías avanzadas, especialmente en EE UU, propiciará con toda probabilidad una huida de capitales de los países más frágiles, una caída del valor de sus divisas y una enorme dificultad para pagar deudas dolarizadas en un momento en el que muchos están especialmente endeudados tras los embates de la pandemia.

Pero el escenario se ha oscurecido abruptamente desde ese informe. Las previsiones generaliza-

El fantasma de fricciones y prima de riesgo en la zona euro

La zona euro afronta las actuales turbulencias con rasgos específicos de debilidad. “Hay un elemento que me genera un punto de preocupación, y es que el BCE se ve presionado para subir tipos, pero en la zona euro una gran parte de la inflación es importada, depende de factores externos como la energía”, comenta Ontiveros. “El riesgo es que entremos en un círculo vicioso de subidas de tipo que logran resultados insatisfactorios sobre la inflación y mientras tanto van deprimiendo la economía”, dice. Según el último boletín

de Eurostat, un 39% de la inflación de la zona euro es debido a la energía y otros 7,5% a alimentos y tabaco.

Las actuales circunstancias, además, pueden reavivar demonios de hace una década y aplacados durante tiempo: las divergencias entre miembros de la unión monetaria. Ya se detectan los primeros síntomas de distancia entre algunos países que quieren una reacción intensa del BCE y otros que prefieren una actitud más gradual. La brecha corre en las líneas tradicionales Norte-Sur.

La globalización ha sido durante décadas una fuerza de contención

Turquía lidia con una subida de precios del 73% ante los comicios de 2023

“La tensión entre acreedores y deudores siempre está ahí, y seguro que se notará en la zona euro. Unos quieren inflación baja, otros extraen beneficios de una más alta. El problema de la zona euro es que todavía no tiene todos los mecanismos transnacionales para resolver esas tensiones, que son propias de cada espacio monetario”, dice Otero.

Los países más endeudados pueden beneficiarse de una dinámica que abate la correlación entre deuda y PIB. Sin embargo, en paralelo, ya se están desatando los fantasmas de las primas de riesgo. Tras haber estado amansados durante muchos años gracias a la política expansiva del BCE, el cambio de ciclo está fomentando un sensible repunte.

das según las que la inflación era un fenómeno puntual se han visto desmentidas, y queda ya claro que el sufrimiento no será exclusivo de las economías emergentes. Jamie Dimon, presidente de JPMorgan Chase y auténtico tótem del universo inversor, dijo la semana pasada que se adensaban en el horizonte nubes de tormenta. Esta semana, las calificó directamente de huracán. En un *email* dirigido a los directivos de Tesla y conocido el viernes, Elon Musk planteó cortar un 10% la plantilla global de la empresa por un “pálpito superno” acerca de la economía. El gobernador de la Fed, Jay Powell, reconoció que el ajuste implicará “algo de dolor”.

Solo el tiempo dirá cuánto, cómo de duro será el impacto en ciudadanos y empresas de las diferentes economías, y cómo esto se trasladará a la política. Puede que muchos logren un aterrizaje suave, pero las premisas no son alentadoras. La OPEP ha anunciado su disposición a aumentar el ritmo de incremento de su producción, pero los 220.000 barriles añadidos son un alivio mínimo en la gran tormenta energética. En el plano alimentario, hay muchas iniciativas en marcha, pero la perspectiva de una normalización es cuando menos dudosa. Ninguna señal permite además confiar en que el conflicto en Ucrania acabe pronto. En China, el régimen afirma haber puesto bajo control la situación en Shanghai, pero el espectro de nuevos brotes de covid está en cada esquina y prácticamente nadie espera una reactivación en forma de V.

La historia, por otra parte, evidencia el potencial de agitación política que tienen los ciclos inflacionistas. No hace falta mirar casos extremos, como el célebre de la república de Weimar. En parámetros de normalidad democrática, puede observarse la demolición de proyectos políticos como

ocurrió con los demócratas en EE UU a finales de los setenta. La presidencia de Jimmy Carter fue golpeada por un ciclo inflacionista y dificultades de crecimiento. Ello fue un factor clave, aunque no el único, de unas derrotas de las que sustancialmente los demócratas no se recuperaron hasta 1992 con Bill Clinton.

Un estudio publicado en 1999 por los profesores Harvey D. Palmer y Guy D. Whitten en el *British Journal of Political Science* y que investigó la evolución política de 19 naciones industrializadas entre 1970 y 1994 —período de interés en materia de inflación— destaca el impacto electoral de las turbulencias económicas provocadas por espirales alcistas. En conversación telefónica, Whitten, profesor de Ciencias Políticas de la Universidad A&M de Texas, apunta sus conclusiones.

“Los fenómenos inflacionistas tienen impacto político especialmente cuando son imprevistos. Cuando hay dinámicas alcistas, pero previstas, es más fácil que haya mecanismos de ajuste estructural que atenúan las consecuencias. En cambio, cuando son imprevistas suelen tener más impacto sobre salarios o ahorros, y es cuando el malestar social crece y se traslada a las urnas. El escenario actual es claramente de dinámica imprevista”, dice.

El aspecto central sociopolítico es la correa de transmisión entre inflación y pérdida de poder adquisitivo y su potencial como exacerbante de la desigualdad. Se trata de una dinámica muy compleja, que depende de múltiples factores que impiden enunciados rotundos y generalistas. Pero sí es posible señalar algunas consideraciones de fondo y de contexto.

Impacto en rentas bajas

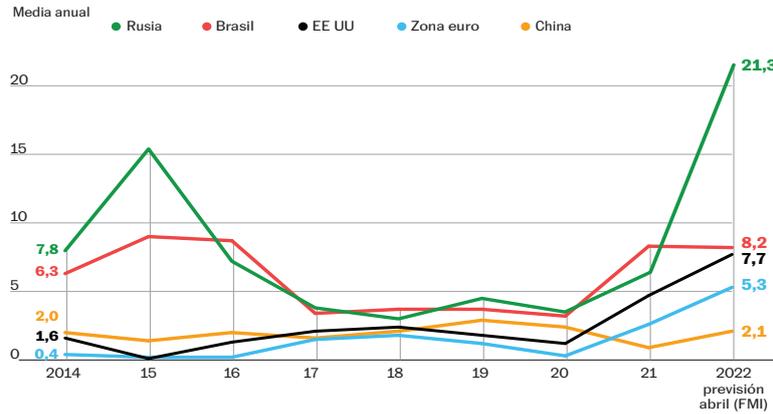
De fondo, según considera Gregory Claeys, investigador del centro de pensamiento Bruegel que ha estudiado la materia, “la inflación es un fenómeno que tiende a corroer el poder adquisitivo y lo hace de forma proporcionalmente más intensa con quienes tienen rentas bajas, porque para ellos el gasto en bienes como la energía tiene un peso relativo superior, porque tienden a tener ahorros desprotegidos de la corrosión de la inflación y menos capacidad de negociación contractual que los más formados”.

Por otro lado, en términos de contexto, cabe notar que el actual ciclo inflacionista se produce en un momento de sufrimiento —y deuda— acumulada en el período pandémico. En algunos casos, la inflación puede tener un efecto positivo para los endeudados, cuando sean privados que tengan regímenes de tipo de interés fijo o países con divisa estable. La escalada de precios reduce el peso real de lo debido. Pero no es así para deudas con tipo variable o países frágiles con divisas volátiles. En el mercado laboral también hay dos factores contradictorios. Por un lado, apunta Claeys, el vigor del empleo en muchos países —como EE UU o España— pone en buena posición a los trabajadores. Por el otro, hay una tendencia de fondo de debilitamiento de las organizaciones sindicales que coloca quizá en peor posición que en otras décadas.

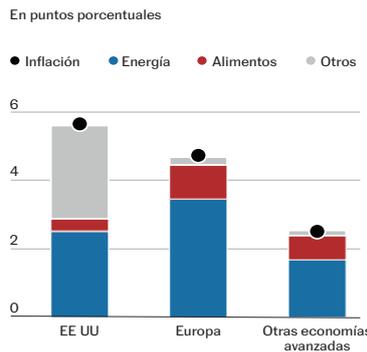
En términos monetarios, los

El impacto de la inflación

Evolución del IPC



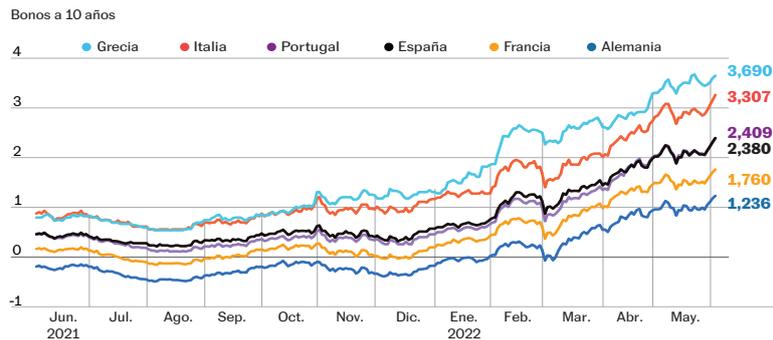
Factores de la inflación



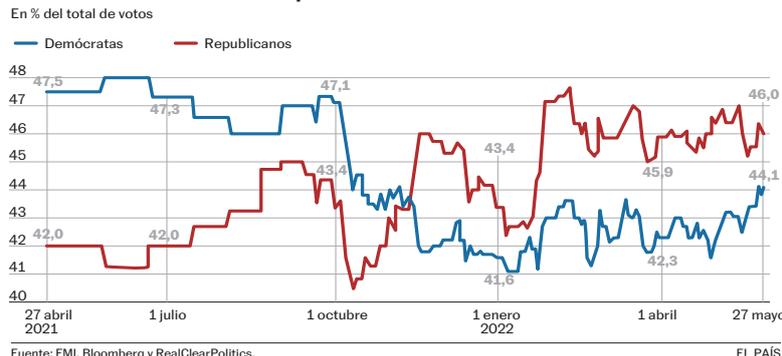
Inflación de bienes y servicios



Evolución de los intereses de la deuda



Evolución de la intención de voto para las elecciones de EE UU de noviembre



Fuente: FMI, Bloomberg y RealClearPolitics.

bancos centrales no solo afrontan la tarea, de por sí difícil, de encontrar el punto exacto entre enfriar la peligrosa inflación sin hibernar la economía; sino que lo hacen en un contexto totalmente novedoso, después de una prolongada etapa de aplicación de tácticas sin antecedentes de *quantitative easing*. El aterrizaje desde ese cielo no tiene muchos manuales comprobados. “Ahora mismo la posición de los gobernadores no es nada fácil, es una situación con múltiples variables y bastante dinámica. Me preocupa que por la obsesión del objetivo del 2% suban tipos demasiado pronto, demasiado rápido, y eso haga que al final no solo haya contracción severa de países desarrollados sino que pueda haber problemas de pago de deuda en los emergentes”, comenta Miguel Otero, investigador principal del Real Instituto Elcano.

La reconfiguración de las cadenas de suministro por razones geopolíticas complica todo el escenario. La globalización ha sido durante décadas una fuerza de contención de la inflación, abaratando los costes de producción. El proceso de desacople en marcha es sinónimo de aumento de costes. El escenario es turbulento. Emilio Ontiveros, fundador y presidente de la firma Asociación Financieras Internacionales, muestra su inquietud al respecto. “Creo que no asistimos a la misma infección inflacionista de los setenta. Pero me preocupa mucho la superposición de crisis geopolíticas. Eso lo complica todo muchísimo”, dice.

La mayoría de instituciones y expertos sigue considerando que, pese a desarrollarse de forma más intensa y prolongada de lo previsto, el ciclo inflacionista debería ir remitiendo. Se descartan por lo general espirales catastróficas parecidas a las de los setenta. Pero el escenario geopolítico en profundo cambio, como señala Ontiveros, proyecta una larga sombra de imprevisibilidad. Y el vigor de propuestas populistas en muchos lares tampoco ofrece buenos presagios. Los buenos datos de crecimiento de los últimos trimestres podrán deteriorarse pronto, y en muchos países los buenos datos de empleo no descartan la frustración popular.

Esta situación tendrá impacto en distintos escenarios políticos. En EE UU, donde en noviembre están previstas legislativas, la Fed ya se ha activado en una senda de subida intensa en los tipos. En Brasil, donde la inflación despierta amargos recuerdos, Bolsonaro encara la campaña para la reelección —prevista en octubre— con la losa de una inflación en máximos en dos décadas (un 12%) y una fuerte subida de tipos. En Turquía, Erdogan lidia, de cara a las presidenciales de 2023 con subida de precios interanual del 73% y un polémico historial de intervencionismo en la política monetaria.

La cuestión sin duda tuvo influencia en el fuerte resultado de Le Pen y Mélenchon en las presidenciales francesas y queda por ver qué pasará en las próximas legislativas. En Rusia, Putin intenta como puede evitar el descontento popular con una economía rumbo a una recesión del 8% y una inflación rondando el 20%. Un nuevo huracán avanza hacia costas ya golpeadas por años muy duros.

Inflación o paro

La subida de precios impulsa artificialmente la creación de empleo y la disminución del déficit



La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, presume de los datos del paro

JAVIER LIZÓN / EFE

Mariano Guindal
Madrid



“El empleo va como un tiro”. Esta afirmación la repiten reiteradamente las vicepresidentas Nadia Calviño y Yolanda Díaz y el resto de miembros del Ejecutivo. El Gobierno se encarga de difundir el mensaje a los cuatro vientos, haciendo pensar a los ciudadanos que la situación económica no es catastrófica como dice la oposición, sino que por el contrario es “robusta y sólida” como dice la ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

Ni una cosa ni la otra. La situación actual es grave y extraordinariamente complicada. A medio plazo toda Europa podría enfrentarse a una estancación, como indican todos los datos oficiales disponibles. El crecimiento se está desacelerando a marchas forzadas en Europa y en EE.UU., mientras la inflación sigue desbocada.

La fuerte creación de empleo que se viene produciendo desde que decayó la pandemia, y especialmente en mayo, es consecuencia de una economía re calentada. La combinación de un crecimiento claramente por encima de nuestro potencial (estimado en el 2%) con un IPC del 8,4% es una auténtica bomba de relojería. A corto plazo proporciona brillantes resultados, pero en el medio y largo plazo destruye el crecimiento y la producción.

A los malos gobernantes les gusta la inflación porque les permite crear artificialmente empleo y bajar las tasas de paro y al mismo tiempo se rebajan porcentualmente el déficit y la deuda pública.

La relación entre desempleo e inflación queda perfectamente reflejada en la curva de Phillips, donde se pone de manifiesto que un aumento del paro reduce el IPC y viceversa.

¿Cómo es posible? En la medida en que una economía dispone de crédito fácil y barato (no hay que olvidar que los tipos de interés están a poco más del 0%), “¡hay dinero!”, los ciudadanos compran más bienes. Cuando la oferta no puede igualar a la demanda, los precios suben. En este marco aumenta el empleo y se estima que por cada punto que crece el PIB, el empleo crece tres veces más.

Lo mismo sucede si se revierte la

tesis. Cuando los tipos de interés suben y los bancos restringen el crédito, los ciudadanos compran menos y entonces las empresas tienen que bajar sus precios. Con un menor crecimiento del consumo la economía crece menos y el resultado es que se crea menos empleo.

La principal consecuencia de la situación que atraviesa actualmente España es que al crecer mucho el empleo al tiempo que se desacelera el PIB, se desploma la productividad. En la medida en que hay más gente trabajando para crear los mismos bienes, la producción de bienes y servicios por trabajador es menor. A medio plazo es como introducir termitas en las vigas de una casa.

La excesiva euforia del Gobierno con los datos de desempleo de mayo está ocultando al ciudadano la realidad, que cada vez tiene menor poder adquisitivo como consecuencia de la inflación. Y lo más grave es que un análisis erróneo de la realidad puede conducirnos a tomar soluciones equivocadas ante lo que se nos viene encima a medio plazo.

Tal como viene repitiendo hasta la saciedad el Banco de España, la economía va a seguir desacelerándose y en junio tienen previsto hacer otra revisión a la baja de sus estimaciones. El Banco Central Europeo ha anunciado una subida de tipos y está reduciendo el crédito porque dejará de comprarnos deuda. El objetivo de tales decisiones es bajar los precios, aunque no es fácil que lo consigan.

Aunque la política monetaria sea restrictiva, los precios de las materias primas continuarán altos en la medida en que se mantenga la guerra de Ucrania y Europa deje de comprar el gas y los cereales de Rusia. Esto nos sitúa a un minuto y medio de la estancación.

Como muestra, un botón. El crecimiento medio en la UE en el primer trimestre del año ha sido del 0,4% y la inflación del 8,1%; en Francia el PIB ha caído un -0,2% y el IPC está en 5,8%; en Italia el crecimiento fue del 0,1% y los precios del 6,3%; mientras que en Alemania el PIB fue el 0,2% y el IPC el 7,8%.

El Banco de España ha dado la voz de alarma. La economía solo ha crecido un 0,3% y los precios siguen creciendo por encima de la media europea (8,4%). Es cierto que está facilitando la disminución del paro, pero a qué precio!



A pesar de los buenos datos de empleo, España tiene el paro más alto de Europa, un 13,6%. Sin embargo, el 69% de empresarios tiene problemas para cubrir sus vacantes, que se estiman en 109.065 en el campo, la construcción y la hostelería. La solución de la vicepresidenta Díaz es sencilla: que les paguen mejor. Olvida que si suben los salarios, suben los precios. Mientras tanto, las oficinas de empleo siguen sin funcionar y las agencias privadas de empleo continúan con las manos atadas.

Hay más gente trabajando para crear los mismos bienes: somos pocos productivos

El Gobierno, atrapado por las pensiones: el IPC subyacente le deja sin plan b para subirlas con un coste asumible

Fedea o BBVA Research habían propuesto esta alternativa para contener el impacto en las cuentas de la ley que volvió a ligar las pensiones a la inflación. Ni las medidas del plan de choque frente a la guerra de Ucrania, ni la contención salarial que han asumido los trabajadores parecen suficientes para evitar una espiral inflacionista.

original



Fedea o BBVA Research habían propuesto esta alternativa para contener el impacto en las cuentas de la ley que volvió a ligar las pensiones a la inflación

Ni las medidas del plan de choque frente a la guerra de Ucrania, ni la contención salarial que han asumido los trabajadores parecen suficientes para evitar una espiral inflacionista. La subida de los precios sigue golpeando el poder adquisitivo de los españoles y la inflación subyacente (que no incluye ni la energía, ni los alimentos más volátiles) subió en mayo hasta el 4,9%, según el avance del INE. Es un incremento que complica la decisión más difícil que debe tomar el Gobierno en lo que queda de legislatura: **qué hacer con la subida de las pensiones.**

La inflación vuelve a subir en mayo: los precios escalan un 8,7%

Los precios han vuelto a escalar en mayo. Después de 13 meses seguidos superándose, el índice de precios al consumo (IPC) dio en abril un respiro que no ha conseguido mantener. Según el indicador adelantado que ha publicado este lunes el Instituto Nacional de Estadística (INE), los precios han subido un 8,7% en mayo en comparación con el mismo mes del año anterior.

original



Los precios han vuelto a escalar en mayo. Después de 13 meses seguidos superándose, el índice de precios al consumo (IPC) dio en abril un respiro que no ha conseguido mantener. Según el indicador adelantado que ha publicado este lunes el Instituto Nacional de Estadística (INE), **los precios han subido un 8,7% en mayo** en comparación con el mismo mes del año anterior. Cuatro décimas más que el dato que marcó en abril (8,3%).

El incremento de los precios se debe sobre todo a **los carburantes y los alimentos** y bebidas no alcohólicas, recoge el mismo organismo, que han aumentado este mes más que en mayo de 2021; mientras que los precios de la electricidad han bajado frente a mayo del año pasado. Con respecto a los del mes anterior, los precios han aumentado un 0,8%.

La **inflación subyacente**, el indicador que excluye los precios de la energía y los alimentos por considerarlos más volátiles, muestra que el conjunto de la cesta de la compra no deja de encarecerse. Ni siquiera en abril. Este indicador **subió un 4,9%** en mayo frente al mismo mes del año anterior, **su nivel más alto desde 1995**, y un 0,7% con respecto al mes anterior. En abril se situó en el 4,4%.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

116.000 empresas ya baten la inflación subyacente con alzas salariales del 5,5%

CRECIMIENTO/ Entre enero y abril, el número de compañías que pactaron mejoras de sueldo próximas al 6% se quintuplicó. Esas subidas afectan a 1,12 millones de trabajadores, más del 20% del total de empleados registrados en esos convenios.

J. Díaz, Madrid

Pese a la falta de un acuerdo global en materia de salarios para este año entre patronal y sindicatos, lo que preludia un aumento de la conflictividad en las mesas de negociación de los convenios colectivos en los próximos meses, lo cierto es que el pulso entre sueldos e inflación se libra ya desde hace tiempo, como queda reflejado en los convenios registrados hasta abril, en los que el impacto del germen de los precios sobre los salarios es cada vez más evidente, afectando a un número creciente de empresas y trabajadores. Así, aunque el aumento salarial medio pactado en convenio hasta finales de abril fue del 2,4%, según las últimas estadísticas del Ministerio de Trabajo, cuatro centésimas más que en marzo y una tasa muy distante todavía del 8,3% que marcó el IPC ese mes antes de escalar al 8,7% en mayo, un total de 116.284 empresas pactaron mejoras de sueldos medias del 5,51%. Esto es, un porcentaje que más que duplica el promedio de la subida global y que constata el sprint que están registrando los salarios en una porción cada vez más significativa del tejido empresarial. De hecho, el número de compañías que en enero acordaron incrementos salariales medios próximos al 6% ascendía a 20.890, una cifra que en apenas cuatro meses se ha multiplicado por más de cinco, hasta superar esas 116.000 en abril, 37.122 más que en marzo.

Estas cifras dejan patente que, con independencia del naufragio de las negociaciones entre organizaciones sindicales y patronal, que han dejado en coma el pacto de rentas que pedía el Gobierno, las tensiones inflacionistas estaban ya muy presentes en las mesas de los convenios renovados hasta la fecha, y aún lo estarán más en los todavía pendientes de revisar. Mientras tanto, 1,12 millones de trabajadores españoles (casi el 21% de los 5,37 millones afectados por los convenios sellados hasta abril), agrupados en esas 116.284 empresas, verán mejorados sus sueldos un 5,51% de media este año, un porcentaje que cada vez se acerca

Construcción e industria encabezan la subida de sueldos, con alzas medias del 3,15% y 3,11%

más al IPC medio del 6% que prevé el Gobierno para este año e incluso al 6,3% pronosticado por la Comisión Europea. De momento, esas subidas sí baten a la inflación subyacente, que cerró abril en el 4,4% y mayo en el 4,9%, una cota inédita desde 1995, constatando que la plaga inflacionista originada por los precios energéticos y agravada por la agresión de Rusia a Ucrania se ha trasladado con fuerza al conjunto de la cesta de la compra, donde más de una veintena de productos básicos se encarecieron a tasas de doble dígito en abril, asestando un duro golpe al bolsillo de las familias.

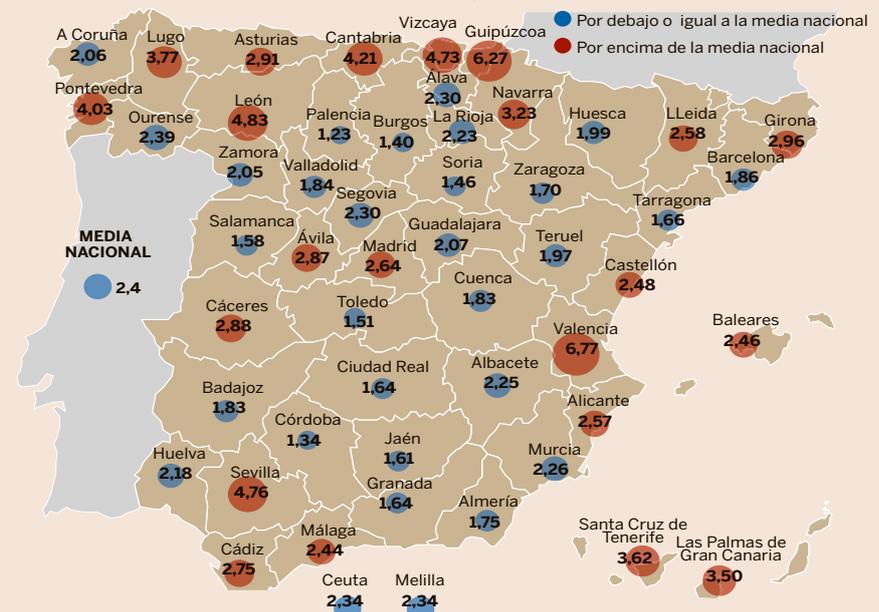
Cláusulas de revisión

En este contexto, en el que los vientos de las subidas salariales soplan ya con relativa fuerza sobre una parte cada vez mayor del mapa empresarial, el dique de contención que hasta ahora ha supuesto la ausencia mayoritaria de cláusulas de revisión salarial ha empezado a resquebrajarse. Si en enero solo el 17% de los convenios registrados contenía estas cláusulas, en abril el porcentaje era del 27%. Si bien es ligeramente inferior al 29% de marzo, el cambio de tendencia podría agudizarse en los próximos meses ante la amenaza de las organizaciones sindicales de agitar el avisero de la negociación colectiva, sector a sector y convenio a convenio, para forzar subidas de sueldos que mitíguen el impacto de los precios en el poder adquisitivo de los trabajadores e incluir cláusulas de revisión salarial. De hecho, el Banco de España resaltaba recientemente que "los convenios ya acordados para 2023 presentan un aumento adicional de la incidencia de las cláusulas de garantía salarial, hasta casi el 50% de los trabajadores con convenio vigente para dicho año".

En este contexto, UGT volvió a exigir la semana pasada subidas generalizadas de los

ASÍ SUBEN LOS SUELDOS EN LAS PROVINCIAS ESPAÑOLAS

Incrementos salariales medios pactados en los convenios registrados hasta abril. En %

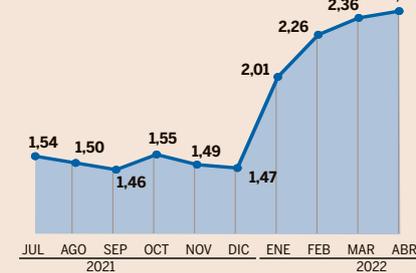


Expansión

Fuente: Ministerio de Trabajo

EVOLUCIÓN AL ALZA

Subida salarial media pactada en convenio en España. En porcentaje.



Expansión

Fuente: Ministerio de Trabajo

LA GALOPADA DE LA INFLACIÓN

Evolución del IPC en tasa anual. En porcentaje.



Expansión

Fuente: INE

sueldos ante el repunte de la inflación. La organización que lidera Pepe Álvarez y CCOO se movilizarán el próximo jueves, 9 de junio, para presionar a la CEOE a que acepte la inclusión de cláusulas de revisión en los convenios.

Precisamente, fueron las cláusulas de garantía salarial lo que provocó el descarrilamiento de las negociaciones entre patronal y sindicatos. La primera ofrecía una mejora salarial del 8% repartida en tres años, pero sin revisión

posterior ligada al IPC como reclamaban las organizaciones sindicales.

Pacto de rentas

El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, insistió el miércoles pasa-

do en la necesidad urgente de un pacto de rentas para evitar un caos inflacionista. Y aunque admitió que ese acuerdo se ha venido aplicando de forma tácita en los últimos meses entre empresas y trabajadores (las primeras renunciando a

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Valencia y Guipúzcoa, donde más crecen los salarios; Palencia, donde menos

parte de sus márgenes y los segundos moderando las alzas salariales), alertó de que ya se detecta “un cierto agotamiento en este pacto de rentas implícito”.

Construcción e industria

Entre los grandes sectores de actividad, las mayores subidas salariales se registran en la construcción, con una mejora media del 3,15%, y en la industria, donde los sueldos suben de media un 3,11%. A mediados de mayo, patronal y sindicatos del sector constructor pactaron un incremento salarial del 10% en tres años desvinculado del IPC que afectará a un millón de trabajadores. En el sector servicios, la mejora es del 2,07%, inferior al promedio general, y en la agricultura se reduce al 1,78%.

Por provincias, las asimetrías son muy grandes, con diferencias de hasta 5,5 puntos porcentuales entre la mayor y la menor subida. A la cabeza del ranking se encuentra Valencia, con un alza media del 6,77%, la mayor de toda España. En esa provincia, por ejemplo, el convenio de transportes por carretera recoge aumentos salariales del 6,5% para este año, mientras que el de los trabajadores del Puerto de Valencia contempla alzas del 5,5%. Sin olvidar que a comienzos de año la cadena de supermercados Mercadona elevó un 6,5% el sueldo a toda su plantilla, compuesta por más de 93.000 empleados repartidos por toda España.

La segunda mayor subida se registra en la provincia de Guipúzcoa, del 6,27%, espoleada en gran parte por la mejora del 6,5% pactada en el sector del metal. Le siguen León, con un incremento medio del 4,83% (el convenio siderometalúrgico prevé allí cláusulas de revisión con la inflación), y Sevilla, con un alza del 4,76%, fruto de diferentes convenios, que recogen subidas del 6% en el transporte interurbano de viajeros y de hasta el 7,4% en el sector de la limpieza.

En Vizcaya, la mejora media es del 4,73%, y en Cantabria, del 4,21%. En las antípodas de estas provincias se encuentran Palencia (1,23%), Córdoba (1,34%) y Burgos (1,4%). Es donde menos crecen los salarios, muy por debajo del promedio nacional y, en el caso de Palencia, prácticamente la mitad.

Cepyme alerta de que las pymes se han descolgado de la recuperación

INDICADORES/ La patronal advierte de que el tejido empresarial vive su “situación más crítica” desde 2014 por la escalada de los costes, incluidos los laborales; la pérdida de rentabilidad y la abultada deuda.

J. Díaz, Madrid

La pequeña y mediana empresa española, que representa más del 99% del tejido productivo español, ha salido muy tocada de la crisis del Covid y en precarias condiciones para afrontar el nuevo bache económico provocado por la guerra en Ucrania. “Tras la pandemia, la empresa española da muestras de haberse quedado descolgada de la recuperación”. Es la principal conclusión a la que ha llegado Cepyme tras analizar los datos de su primer *Indicador sobre la Situación de la Pyme*, cuya principal misión es pulsar el estado de salud del tejido empresarial español, sus “fortalezas y vulnerabilidades”. El diagnóstico que arroja la quincena de magnitudes económicas que recoge el indicador no es precisamente tranquilizador. Con una puntuación de 5,4 puntos sobre 10, “la pequeña y mediana empresa española atraviesa la situación más difícil que ha vivido el tejido empresarial desde 2014”. La culpa es de los elevados y crecientes costes que las empresas arrastran desde hace meses y que la invasión de Ucrania ha exacerbado. El resultado es una fuerte reducción de los márgenes, ya que si bien las ventas crecen, lo hacen a menor ritmo que los costes.

En el primer trimestre de este año, las pymes españolas han visto dispararse un 23%



El presidente de Cepyme, Gerardo Cuerva.

sus costes totales, con la energía y los suministros a la cabeza, mientras que las ventas crecieron un 19,8%. En otras palabras, “aunque hay más actividad, es mucho menos rentable”, señala el informe. En ese aumento se incluyen los costes laborales, que en el primer trimestre crecieron un 5,7%, tras haberlo hecho un 5,1% en 2021. Es “el mayor incremento de los costes laborales en años”, resalta Cepyme, que da a conocer estos datos en pleno pulso de las patronales con los sindicatos,

que exigen subidas salariales con cláusulas de revisión ligadas al IPC. Mientras las organizaciones sindicales anuncian movilizaciones y conflictividad laboral si los sueldos no se acompañan a la escalada de la inflación, Cepyme recuerda que el salario medio en las pymes ya ha crecido en los últimos años por el alza del SMI, que ha pasado de 655 euros en 2016 a 1.000 en 2022 (un salto del 52,6%); por las revalorizaciones anuales pactadas en convenio y por “la presión al alza que supone en

los sueldos la falta de trabajadores para ocupar determinados puestos”. La patronal añade que las empresas pequeñas tienen una productividad menor, lo que provoca que “una subida generalizada de salarios, como ocurre ahora, es más difícil de sobrellevar para las pymes”, muchas de las cuales soportan esas subidas “a costa de reducir los márgenes”.

En este contexto y como resultado tanto de las mejoras salariales como del desfase entre ventas y costes, la renta-

“Aunque hay más actividad, es mucho menos rentable”; asegura Cepyme

bilidad de las pymes se ha encojido hasta niveles de hace seis años después de haber encadenado ocho trimestres consecutivos a la baja. En los tres primeros meses de este año, la rentabilidad neta sobre el activo ha descendido al 3%, frente al 3,7% que registraba en 2019.

No son los únicos lastres con los que las pequeñas y medianas empresas se enfrentan al incierto panorama abierto por la guerra en Ucrania. Lo hacen también con una pesada mochila de deuda sobre sus espaldas. Solo en 2021, el pasivo de las pymes sobre su patrimonio neto aumentó en diez puntos, hasta alcanzar el 96%, encarando en una situación de clara vulnerabilidad “la próxima subida de tipos de interés y el endurecimiento de crédito” que se avecina tras el giro anunciado en la política monetaria del BCE.

Para evitar que las pymes españolas sigan entre las más vulnerables de la UE, Cepyme urge al Gobierno a desarrollar políticas que ayuden a impulsar su tamaño y, con ello, su productividad y competitividad.

Los últimos datos de recaudación por el IRPF

Datos en miles de €

DESIGNACIÓN DE LOS INGRESOS	RECAUDACIÓN 2021				RECAUDACIÓN 2022				ESTADO	%	TOTAL
	ESTADO	CCAA	CCLL	TOTAL	ESTADO	CCAA	CCLL	TOTAL			
IRPF	6.475.167	4.099.396	89.268	10.663.831	4.808.346	3.819.939	83.392	8.711.677	34,7		22,4
Retenciones trabajo	11.037.260	-	-	11.037.260	9.511.418	-	83.392	9.511.418	16,0		16,0
Retenciones de arrendamientos	384.748	-	-	384.748	323.111	-	-	323.111	19,1		19,1
Retenciones Fondos Inversión	125.761	-	-	125.761	111.976	-	-	111.976	12,3		12,3
Retenciones capital	320.715	-	-	320.715	257.710	-	-	257.710	24,4		24,4
Gravamen s/Loterías	24.765	-	-	24.765	14.413	-	-	14.413	71,8		71,8
Pagos fraccionados	871.629	-	-	871.629	682.001	-	-	682.001	27,8		27,8
Resultado declaración anual	-2.133.994	-	-	-2.133.994	-2.227.845	-	-	-2.227.845	4,2		4,2
Liquis practicadas por la Ad. y otros	50.517	-	-	50.517	55.524	-	-	55.524	-9,0		-9,0
Otras devoluciones y minoraciones	-4.206.234	4.099.396	89.268	-17.570	-3.919.962	3.819.939	-	-16.631	-7,3		-5,6

Fuente: Agencia Tributaria.

elEconomista

Los salarios crecen un 3% de media en el sector privado por el elevado IPC

La subida se refleja ya en la recaudación del IRPF, cuyo tipo promedio sube un 3,5% desde enero

Las retenciones por rentas del trabajo avanzan un 16% en abril por el alza en sueldos y empleo

Ignacio Faes MADRID.

Los efectos de la inflación –el Índice de Precios al Consumo (IPC) se sitúa en estos momentos en el 8,7%– se reflejan ya en los salarios. En los cuatro primeros meses del año, los sueldos de las grandes empresas acumulan una subida del 3%. Un alza que ya se nota en los datos de recaudación de Hacienda. El aumento de los sueldos eleva el tipo medio del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF) un 3,5%, tras sumar las subidas que también experimentan los salarios de las pymes.

Así se desprende de los últimos datos de recaudación, en cifras récord, que ha publicado esta semana la Agencia Tributaria. Las retenciones del trabajo y actividades económicas aumentaron un 16% en abril y acumulan un aumento del 13,1% en lo que va de año.

En el sector privado, el crecimiento en abril fue del 16,3% –14,7% en las grandes empresas y 17,7% en las pymes–. En las grandes compañías el crecimiento es superior en 6 puntos al del primer trimestre. Los motivos de esta intensa aceleración son la mayor creación de empleo –que es superior al 6%–, a las subidas salariales en el entorno del 3%, y al aumento del tipo medio efectivo que estas subidas conllevan. A esto se une el aumento del número de grandes empresas.

Por su parte, en las pymes, el crecimiento de las retenciones fue ligeramente inferior al del primer trimestre. En este caso el elemento fundamental es el aumento del

empleo, un 12,4% superior, aunque se compara con un mal trimestre de 2021, como se puede comprobar en el informe de *Ventas, Empleo y Salarios en las Grandes Empresas y pymes societarias*. En el caso de las pymes, las subidas salariales y del tipo efectivo, que también existen, quedan algo difuminadas por la presión a la baja que supone la recuperación del empleo hasta niveles históricamente más normales en sectores de actividad con niveles retributivos bajos.

Por otro lado, en la Administración Pública, los ingresos por re-

En el sector público, la subida de las retribuciones se queda, por el momento, en el 2%

tenciones del trabajo crecieron un 9,1% en abril y acumulan una subida del 11% en lo que va de año. Hay que diferenciar entre los ingresos que proceden de los salarios y los de las pensiones. En los primeros, el crecimiento de las retenciones es cercano al que se observaba en la segunda mitad de 2021, confirmando que la trayectoria de moderación que caracterizó gran parte de 2021 ha finalizado. Lo que se aprecia ahora es otra dinámica que se distingue por un incremento pequeño y estable del empleo –frente al significativo crecimiento de 2021 que venía heredado de la úl-



El director general de la Agencia Tributaria, Jesús Gascón. EFE

tima parte de 2020–, por la subida del salario medio algo por debajo del 2% y, ligado a ella, el aumento del tipo efectivo, también en el entorno del 2%.

Por su parte, en los ingresos derivados de las pensiones, al margen

del dato de enero –afectado por la paga compensatoria de la desviación de precios en 2021–, el crecimiento es muy intenso debido al incremento de la pensión media y del tipo –5,4% en la primera y más del 9% en el segundo– y al mayor di-

namismo que se observa en el número de pensionistas, que aumenta un 1,8% frente al 1% que se registró, de media, desde el ejercicio de 2015.

Los datos de recaudación de Hacienda muestran un fuerte crecimiento de los pagos fraccionados de las empresas personales –del 25,5%–, un aumento muy parecido al del trimestre anterior –del 26,2%–. Igual que se observa en otras figuras, la recuperación en el final de 2021 y el comienzo de 2022 de la actividad en sectores como la hostelería y la restauración, en particular en comparación con la situación de estos sectores un año antes, contribuye a explicar este buen comportamiento.

Rentas de capital

En las retenciones sobre las rentas de capital, lo más novedoso es el aumento de las retenciones de capital mobiliario –que suben un 24,4%–, lo que ayuda a paliar la caída del 11,2% que acumulan en el año.

Por otra parte, en lo que se refiere a las retenciones sobre arrendamientos, los datos de recaudación del mes de abril también mejoraron los resultados de los meses pasados –19,1%, frente al 14% acumulado–, mientras que las retenciones por ganancias en fondos de inversión crecieron en abril un 12,3% tras el descenso pasajero del mes anterior se mantienen en niveles muy altos, salvo los datos de diciembre y enero pasados, no se puede encontrar una mayor recaudación mensual por este concepto desde su creación.

Escrivá propone un alza del 17,5% en la cuota de 400.000 autónomos

La Seguridad Social hace otra oferta a las asociaciones para buscar un acuerdo

J. Ferrari / A. Bello MADRID.

Uno de los puntos más conflictivos sobre la mesa de la reforma del Reta (Régimen Especial de Trabajadores Autonomos) es el primer tramo que incluye a 1,3 millones de trabajadores por cuenta ajena que, según los datos cruzados entre la Seguridad Social y Hacienda, declaran tener ingresos netos inferiores a los 670 euros al mes. La discusión se centra en qué cuota deben aportar y qué prestaciones futuras han de recibir. Una nueva propuesta del Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migración es sacar del primer tramo a tres colectivos que suman unos 400.000 personas: los societarios con pérdidas, rendimientos cero o hasta 670 euros; los familiares colaboradores y los religiosos que, en vez de cotizar por 250 euros (como consta en la tabla propuesta por el Ministerio el 26 de mayo), lo harán a la actual de 294 euros mensuales.

La intención de la medida es evitar que estos colectivos tengan una merma futura en sus prestaciones debido a que una de las cuestiones que se está debatiendo en la mesa es quiénes tendrán derecho a complementos a mínimos en caso de no llegar a los 700 euros habiendo cotizado al menos 15 años. En principio, la idea es que tengan ese derecho los afiliados al Reta que "realmente" tengan actividad.

A este fin, estos tres colectivos saldrán del primer tramo, cuya base de cotización se establece en 816,9 euros al mes, lejos de los 960 euros actuales. Con esta base es muy probable que la pensión se quede por debajo de los 700 euros. Para evitar tener que incluirlos en los complementos a mínimos, se les incluirá no en el primer tramo, sino en el cuarto tramo (ingresos netos entre



El ministro de Inclusión y Seguridad Social, José Luis Escrivá. EFE

Nueva propuesta para las cotizaciones de autónomos

RENDIMIENTOS (€)	Nº AUTÓNOMOS	CUOTA (€)	BASE (€)
(*) menos 670	907.464	250	816,99
670 - 900	220.362	260	849,67
900 - 1.125	351.950	270	882,35
1.126 - 1.300	312.461	290	947,71
(*) menos 670	400.000	294	960,78
1.300 - 1.500	130.434	294	960,78
1.500 - 1.700	105.954	294	960,78
1.700 - 1.900	87.128	400	1.307,19
1.900 - 2.330	146.575	440	1.437,91
2.330 - 2.760	104.272	460	1.503,27
2.760 - 3.190	77.117	480	1.568,63
3.190 - 3.620	57.279	500	1.633,99
3.620 - 4.050	44.511	520	1.699,35
Más 4.050	236.871	550	1.797,39
Resultados	3.182.378	316	1.051,81

Fuente: elaboración propia. (*) Datos aproximados.

eEconomista

1.126 y 1.300 euros) aunque sus ingresos declarados estén por debajo de los 670 euros. Lo que elevará sus bases de cotización a la mínima actual de 960 euros. Así, mantendrían las prestaciones mínimas.

A cambio, no se beneficiarán de una cuota de 250 euros, como los 900.000 autónomos que se quedarán en el primer tramo, sino que tendrán que abonar 294 euros. Sin embargo, sigue siendo una reducción considerable para el grupo de autónomos societarios que en la actualidad deben cotizar por un mínimo de 377 euros. Aunque si la cuota será inferior en 81 euros, también se reducirá su prestación, pues la base bajará de los 1.232 euros actuales a los 960.

No así los otros dos colectivos, religiosos y familiares colaboradores, que mantienen la actual cuota de

294 euros, pero también la base en 960 euros.

La propuesta de excluir estos 400.000 autónomos del primer tramo se produjo de forma verbal en la última reunión del 26 de mayo, según confirman a eE fuentes de las asociaciones de trabajadores por cuenta ajena, a pesar de que la tabla de tramos que entregaron en la mesa no lo recogía.

Pero la salida de estos tres colectivos del primer tramo no zanja el debate. De los 900.000 autónomos que se quedarían existe un cuarto colectivo, entre 150.000 y 200.000 afiliados actuales al Reta, que tienen una actividad cero y que están cotizando con el único objetivo de asegurarse una mejor pensión. Es frecuente que se busque completar los 15 años que permite acceder a los complementos de mínimos.

Siguiendo la tesis de que este complemento se dedique a aquellos trabajadores en activos, tampoco gusta que puedan disfrutar del beneficio de recibir la pensión mínima.

Se excluirá del primer tramo a los religiosos, familiares colaboradores y societarios

Sin embargo, la Seguridad Social reconoce, según las fuentes consultadas, la dificultad de determinar quiénes están en este caso, por lo que podría dejarse para la revisión del modelo que se haga en 3 años.

850 millones anuales

La propuesta del equipo de José Luis Escrivá, incluyendo el traslado de 400.000 autónomos del primer tramo al cuarto, supondrá una merma anual de 850 millones de euros a la recaudación de la Seguridad Social respecto a la actual, según uno cálculos de este periódico. Sin la reducción de las 400.000 personas, según la tabla del 26 de mayo con 1,3 millones en el primer tramo, el impacto sobre los ingresos se elevaba a 925 millones. Por tanto, la nueva propuesta reduciría en 75 millones la caída de los ingresos.

El colectivo se reúne con el ministro para lograr el pacto

J. Ferrari/ A. Bello MADRID.

Hoy vuelven a verse las caras las asociaciones de autónomos con Escrivá. Después de la última reunión, las asociaciones mostraron tres caras muy distintas entre sí a la hora de valorar la nueva propuesta del Ministerio para el sistema de cotizaciones de los próximos 3 años. Este cuadro solo fue aceptado por Upta, mientras que Uatae y ATA no les resultó satisfactoria.

Escrivá propone una reducción de cuotas para el 63% de autónomos y una subida al 25%, pero para ATA y Uatae esto no es suficiente por razones muy distintas. Desde la primera, rechazan la propuesta debido a que "supone subir cotizaciones de forma desproporcionada con la que esta cayendo, entre un 33% y un 90%, para 800.000 autónomos y bajar solo un 15% para 1,2 millones de autónomos", dicen desde la asociación.

Por parte de Uatae, la nueva propuesta sigue siendo "insuficiente", aunque, a diferencia de ATA, no están tan alejados de un posible acuerdo. Fuentes de la asociación consultadas por eEconomista, consideran que "hay que bajar más los tramos inferiores y subir los tramos altos. Además seguimos echando en falta que se ahonde y se profundice en la protección social del colectivo" y reprochan que, desde la última propuesta del 28 de febre-

ro, se han elevado las cuotas a los autónomos que se encuentran en el primer tramo, de 204 a 250 euros al mes, y se han reducido la de aquellos que más ingresos netos perciben, de 1.123 a 550 euros mensuales, y piden recuperar estos términos; Del mismo modo, reclaman mejoras en la prestación por cese de negocio, subsidios por desempleo, acercarse a la protección de los asalariados y bonificaciones para los tramos inferiores y medios.

Ante este contexto, el presidente de Upta, Eduardo Abad recuerda a este periódico que el cambio en la normativa "es un compromiso del Ejecutivo" y, por tanto, no es necesario un acuerdo para aprobar los nuevos tramos de cotización.

Desde las asociaciones no esperan salir hoy con un acuerdo de la reunión. Desde Uatae dicen a eE que "apostamos por el diálogo y por llegar a acuerdos" y esperan que "haya acercamientos" a su postura.

El gasóleo bate los 2 euros y se come la rebaja de 20 céntimos del Gobierno

Llenar el depósito cuesta 110 euros sin el descuento frente a 66 euros del 2021

Rubén Esteller MADRID.

El gasóleo A convencional supera por primera vez la barrera de los dos euros por litro en las grandes urbes y se espera que su evolución siga al alza en las próximas semanas en el resto del país.

Hasta el momento, el litro de diésel convencional se había quedado en el psicológico 1,99 euros a los que se pagaba hace apenas una semana pero la caída de los inventarios de EEUU y la reapertura de China han vuelto a generar una fuerte incertidumbre en el mercado y provocar aumentos en los carburantes.

Con este escenario, el precio en el monolito para el diésel se ha comido ya el descuento de los 20 céntimos que aprobó el Gobierno en el Real decreto para hacer frente a las consecuencias de la guerra, al igual que ha pasado con mayor rapidez con la gasolina.

En Madrid, la estación de servicio más cara corresponde a Cepsa con un precio de monolito de 2,06 euros por litro de diésel, mientras que la más económica es de Shell con un coste de 1,80 euros.

En Barcelona, la más cara corresponde a Repsol con 2,049 euros por litro frente a los 1,86 que ofrece Shell como la opción más económica.

En Valencia, la estación que registra un precio más elevado tiene un precio de 2,009 euros por litro y la portuguesa Galp ofrece el precio más asequible por 1,86 euros.

Por último, en Sevilla la gasolinera más cara es de Repsol con 1,989 euros por litro de diésel y la más barata San Jerónimo con 1,89 euros.

Con estos precios, llenar un depósito medio de 55 litros de diésel se situaría ya en los 110 euros. No obstante, con el descuento de 20 céntimos del gobierno se queda en el entorno de los 100 euros, frente



Una estación de servicio en Madrid con todos los carburantes a más de 2 euros. REM

En lo que va de año el consumo de carburantes de automoción ha crecido un 11,6%

a los 66 euros que costaba en junio de 2021 o 74 euros de la gasolina.

El pasado mes de abril, cuando comenzó a aplicarse el descuento de 20 céntimos, el precio se situa-

ba en 1,81 euros para la gasolina de 95 octanos y 1,83 euros para el diésel, tal y como reflejan los datos del Boletín Petrolero de la Unión Europea. Dos meses después, este misma fuente indica que la gasolina se paga ya de media a 1,968 euros mientras que el diésel se sitúa en 1,85 euros por litro.

El Ministerio de Transición Ecológica, en su informe mensual, sitúa el precio medio en abril en los 1,80 euros para la gasolina y en 1,83 euros para el diésel.

Por lo tanto, a lo largo de estos últi-

mos dos meses, repostar gasolina se ha convertido en una opción más cara que el gasóleo principalmente por la llegada de la llamada 'driving season' en Estados Unidos que intensifica la demanda de gasolina en la zona.

Según los datos de la Corporación de reservas estratégicas, las gasolinas (+25% vs. abr-21) vuelven a superar el consumo de 2019 (+7,5% vs. abr-19); los gasóleos de automoción también aumentan respecto a abril 2021 (+11,8%), pero descienden respecto a abril 2019 (-3,9%).

En el acumulado del año el consumo de los combustibles de automoción asciende un +11,6% vs. 2021, aumentando tanto las gasolinas (+24,7%) como los gasóleos auto (+8,8%).

La Comisión Europea ha aprobado esta pasada semana el sexto paquete de sanciones a Rusia y entre las medidas que se incluyen figura la prohibición a la importación de petróleo desde el país por vía marítima.

Los inventarios en Estados Unidos han vuelto a caer y una parte de China ha salido del confinamiento lo que puede provocar un nuevo tirón del consumo.

Esta situación supondrá que las refinerías del sur de Europa tendrán que comenzar a sustituir el llamado gasóleo de vacío -que provenía mayoritariamente de Rusia- por otros productos sustitutos. Fuentes del sector petrolero indican que las compañías llevan meses preparándose para esta situación y que el llamado VGO se puede lograr por vías alternativas.

Los problemas no sólo afectan a Europa, en Estados Unidos el precio de la gasolina marca récord tras record prácticamente a diario y alcanza ya los 4,715 dólares por galón, lo que está provocando advertencias como las lanzadas por JP Morgan de que esta situación provocará una huracán para la economía o voces reclamando que se paralice la exportación de carburantes desde el país. La Administración Biden estaría incluso comenzando a plantearse la aplicación de un 'windfall tax' a los beneficios de las compañías para tratar de paliar esta situación y contaría con el apoyo de la senadora Elizabeth Warren, dispuesta a apadrinar la medida.

Reino Unido ha impuesto un tasa del 25% para los productores de petróleo del Mar del Norte con los que ingresar del orden de 18.900 millones de dólares para subsidiar el consumo de carburante de los británicos. Pero todo no son situaciones difíciles, los elevados precios del petróleo actuales están logrando recuperar las economías de los países del Golfo que sufrieron con la caída del crudo en 2020. El Banco Mundial espera un crecimiento del 5,2% para los países del Golfo.

Balance del primer trimestre

Las firmas del Ibex bajan su deuda en 2.850 millones como escudo ante la subida de tipos

A cierre de marzo el pasivo ascendía a 162.026 millones de euros

Telefónica y ArcelorMittal lideran el recorte

GEMA ESCRIBANO
MADRID

Las empresas son conscientes de lo importante que es contar con unos balances saneados para poder enfrentar con mayor holgura las turbulencias. La reducción de la deuda continúa siendo uno de los objetivos de las cotizadas y más ahora que la zona euro está a las puertas de decir adiós a seis años de tipos cero. El aumento de los costes de financiación es visto como una de las grandes amenazas para las economías y empresas. Después de haber engordado su balance aprovechando las buenas condiciones de financiación, ahora la disciplina financiera vuelve a abrirse camino.

Las cotizadas no financieras del Ibex 35 han aprovechado la mejora del beneficio y los ingresos para rebajar su pasivo siguiendo la tendencia imperante en 2021. A cierre de marzo las firmas que habían presentado sus cuentas (Inditex lo hará el 8 de junio y Grifols y Acciona solo publican las cifras semestrales) sumaban una deuda de 162.026,4 millones, 2.849,1 millones menos que en el mismo periodo de 2021. No obstante, a pesar del esfuerzo por rebajar el apalancamiento, en términos intertrimestrales el pasivo ha aumentado en 7.068 millones, un incremento que obedece en gran medida a la fuerte a la actividad inversora de Cellnex (sube la deuda en 1.681 millones), la reducción de la caja de ACS (pasa de 2.009 millones a 664 millones) y los ajustes en los tipos de cambio en la deuda nominada en otras divisas de Telefónica (sube su pasivo en 1.421 millones).

Aunque en los últimos 12 meses la reducción de la deuda fue generalizada, no todas las firmas se sumaron a esta tendencia. Según la información remitida a la CNMV, 11 cotizadas elevaron la deuda, frente a 14 que lo bajaron. Entre las firmas que más redujeron su pasivo sobresale Telefónica. La compañía que preside José María Álvarez-Pallete cerró el primer trimestre

Costes en mínimos

► **Bajan.** Los estímulos del BCE para garantizar el acceso al mercado de los estados también han ayudado a las empresas a rebajar el coste de financiación. Además de los tipos de interés cero, las compras de deuda neta por parte de la institución han tenido su reflejo en los tipos que pagan las empresas por pedir prestado para acometer inversiones y garantizar su buen funcionamiento. Aena, Enagás, Endesa, Colonial y Red Eléctrica han logrado reducir el coste hasta zona de mínimos. A cierre de marzo, el tipo medio que pagaba el gestor aeroportuario se situaba en el 0,88%, frente al 0,99% de cierre de 2021. Esto contribuye a reducir su carga financiera, que, como consecuencia de las restricciones a la movilidad, se situaba en los 6.838 millones. El coste medio de Enagás baja del 1,7% de cierre de 2021 al 1,6% mientras Endesa lo sitúa en el 1%, mínimo histórico. La lista la cierran Colonial, con un tipo medio de 1,35%, cinco puntos básicos menos que a cierre del pasado ejercicio, y Red Eléctrica que pasa del 2,5% al 1,46%.

► **Suben.** La excepción a esta corriente la encarnan Iberdrola y Telefónica, dos de los habituales en el mercado de capitales. Fruto de su exposición a Brasil el coste de la deuda de la eléctrica sube 79 puntos básicos en los últimos 12 meses, hasta el 4,12%. Si se excluye Brasil, mejora en cuatro puntos básicos. Por su parte Telefónica cuenta con un tipo medio de 3,89% frente al 2,94% y Merlin lo eleva al 4,12%.

La deuda de las empresas no financieras del Ibex

	A 31 de marzo	2022	2021	Diferencia	RATIO DEUDA/EBITDA
	En millones de euros				
Acerinox		628,0	756,0	-128,0	1,5
ACS		-665,0	3.691,0	-4.356,0	-
Aena		6.838,0	7.088,0	-250,0	94,2
Almirall		253,0	344,1	-91,1	4,2
Amadeus		2.933,9	3.045,4	-111,5	9,9
ArcelorMittal ¹		2.984,8	5.502,2	-2.517,4	0,6
Cellnex ²		13.600,0	8.806,0	4.794,0	21,5
CIE Automotive		1.389,1	1.594,2	-205,1	8,7
Enagás		4.143,0	4.277,0	-134,0	22,3
Endesa		10.334,0	7.496,0	2.838,0	11,3
Ferrovial		4.491,0	2.740,0	1.751,0	33,8
Fluidra		1.057,4	842,3	215,1	6,2
IAG		11.593,0	11.564,0	29,0	-
Iberdrola		40.374,0	36.305,0	4.069,0	13,7
Indra		215,0	504,9	-289,9	2,5
Colonial		4.751,0	4.315,0	436,0	69,9
Meliá ²		1.333,2	1.406,8	-73,6	58,7
Merlin		5.199,0	5.229,0	-30,0	62,0
Naturgy		13.062,0	13.597,0	-535,0	12,2
PharmaMar		43,6	50,4	-6,8	2,1
Red Eléctrica		5.588,3	5.942,8	-354,5	14,1
Repsol ²		2.135,0	2.737,0	-602,0	0,6
Rovi		-31,3	-74,1	42,8	-
Siemens Gamesa		1.731,0	771,0	960,0	-
Solaria		592,4	548,6	43,8	18,0
Telefónica ²		27.453,0	35.796,0	-8.343,0	8,6
TOTAL		162.026,4	164.875,5	-2.849,1	8,3

(1) ArcelorMittal expresa sus cuentas en dólares; el cambio se ha hecho a 1\$ = 0,93 €. (2) Incluyendo los arrendamientos la deuda de Cellnex sube a los 16.160 millones; en Meliá, a los 2.918,9 millones; en Repsol, a 5.900 millones, y en Telefónica, a los 36.110 millones.

Fuentes: CNMV y empresas

C. CORTINAS / CINCO DÍAS

con una deuda de 27.453 millones (36.110 millones se incluyen los arrendamientos), 8.343 millones menos que en el mismo periodo de 2021. Como se viene repitiendo desde hace años, la teleco tiene entre sus prioridades reducir el apalancamiento y para lograrlo no ha dudado en desprenderse de los activos no estratégicos. Disponer de una posición financiera sólida y mantener una buena calificación crediticia para no verse penalizada por los costes de financiación y tener garantizado su acceso al mercado de capitales son los objetivos prioritarios de la dirección. Con una vida media de su deuda de 12,9 años y el 80% a tipo fijo, la teleco asegura estar bien preparada para las subidas de tipos que prepara el BCE.

La subida de los precios energéticos también ha ayudado a muchas firmas del selectivo a rebajar la deuda. ArcelorMittal es un buen ejemplo de esta corriente. A cierre de marzo la multinacional contaba con un pasivo de 3.200 millones de dólares (2.984,8 millones de euros), frente a los 5.900 millones de dólares (5.502 millones de euros) de un año antes. Los esfuerzos que lleva acometiendo desde hace años le han permitido disponer una situación sólida (la ratio de deuda sobre ebitda se sitúa por debajo de las unas veces) y recuperar la remuneración al accionista vía dividendos (en junio abonará 0,38 dólares por título) y con programas de recompra de acciones. Con reducciones algo más modestas se sitúan Repsol (602

millones menos), Naturgy (535 millones) y Red Eléctrica (354,5 millones).

En el lado de las empresas que más suben su deuda sobresalen Cellnex e Iberdrola. La fuerte actividad inversora en la que está inmerso el operador de torres de telecomunicaciones como parte de su estrategia de crecimiento inorgánico tiene como contra el aumento de la deuda. Excluyendo los arrendamientos, a cierre de marzo Cellnex disponía

de 13.600 millones de deuda, frente a los 8.806 millones registrados un año antes. La parte positiva es que el 86% estaba referenciada a tipo fijo, lo que le sirve de escudo ante el aumento de los costes de financiación en un entorno de subida de tipos. Por su parte, Iberdrola dispone de un pasivo de 40.374 millones (4.069 millones más), lo que la reafirma como la empresa más endeudada, superando el puesto de Telefónica, una tendencia que ya se había constatado a cierre de 2021 cuando tuvo que consolidar su posición en EE UU con fusión de PNM Resources y Avangrid.

Colo dos firmas tenían posición neta de caja. ACS contaba con 665 millones, frente a la deuda de 3.691 millones de marzo de 2021, y Rovi (31,3 millones).

Solo ACS y Rovi disponen de una posición neta de tesorería



Una planta petrolífera en Hartlepool, en el noreste de Inglaterra. / ANDREW AITCHISON (GETTY)

Las tasas a los beneficios extra de las energéticas se extienden en Europa

Italia y el Reino Unido endurecen la fiscalidad sobre las eléctricas y las petroleras

I. FARIZA / R. DE MIGUEL / L. PACHO
Madrid / Londres / Roma

El poder recaudatorio probablemente acabe siendo menor de lo deseado, pero el mensaje político y económico es contundente. Con los mercados energéticos en llamas y los consumidores afrontando facturas disparatadas, dos de los mayores países de Europa —el Reino Unido e Italia— han lanzado y aumentado en las últimas semanas gravámenes específicos sobre los beneficios caídos del cielo (*windfall profit*, en inglés) de las empresas energéticas, los derivados de la brutal escalada de precios del gas, el petróleo y la electricidad. No están solos: Grecia y Hungría también han seguido esa senda. En el segundo caso, metiendo también en el saco a compañías de otros sectores, como bancos y aseguradoras.

La simbología es especialmente significativa por el color político de los Ejecutivos que han dado el paso. Dos de los cuatro países que han adoptado la medida (el Reino Unido y Grecia) están gobernados por los conservadores; otro (Hungría), por una formación ultraconservadora; mientras que el Gobierno italiano está comandado por el liberal Mario Draghi. Nada sospechosos de una intervención excesiva del sector público o de ir contra los postulados del libre mercado.

“Es una medida necesaria: hay un problema distributivo entre consumidores y empresas, y si queremos corregirlo, no queda

otra”, opina Natalia Fabra, catedrática de Economía de la Universidad Carlos III de Madrid. “Preferiría otras iniciativas encaminadas a evitar que se produzcan esos beneficios extraordinarios de las eléctricas, pero, como hemos visto en España, esos intentos se enfrentan a barreras para su implementación”, sentencia por teléfono.

De entre los grandes nombres del Viejo Continente, Italia ha sido uno de los más ágiles en aplicar un gravamen específico sobre los beneficios extraordinarios de las energéticas. El Ejecutivo de Draghi lanzó en marzo un impuesto del 10%, que elevó un mes después hasta el 25%. El objetivo: ayudar a financiar el pa-

quete de ayudas a consumidores y empresas por valor de 14.000 millones aprobado para contener la escalada de la luz y los carburantes.

La medida italiana es retroactiva: afecta al período que va desde octubre de 2021 —cuando el estallido de precios ya era un hecho— a abril de este año. Los analistas, sin embargo, calculan que tendrá un impacto limitado en las cuentas de las compañías energéticas.

Las empresas afectadas cuentan con un desembolso de entre 10 y 30 millones de euros cada una por este concepto. En ambos casos, son cuantías muy bajas respecto a las ganancias millonarias del sector: la mayor eléctrica del

Ayuda para los vulnerables y deducción fiscal a empresas

Desde la época de la ex primera ministra conservadora, Theresa May, el consumo doméstico de energía en el Reino Unido tiene un límite prometido por hogar. Se denomina *energy price cap* (precio máximo de la energía) y se revisa dos veces al año, en abril y en octubre. El regulador energético británico, Ofgem, ya ha anticipado una subida de casi 900 euros en octubre, que situará el gasto medio por

hogar en más de 3.200 euros anuales. Por eso, junto al impuesto de los beneficios extraordinarios, Sunak anunció ayudas de entre 500 y 700 euros para los hogares más vulnerables. Los ingresos del impuesto para las arcas públicas se estiman en más de 5.800 millones.

Para suavizar las críticas del sector (y de la patronal, que ha arremetido contra el Gobierno), el ministro ha pro-

Grecia y Hungría también tienen nuevos impuestos sobre el sector

Draghi grava con un 25% las ganancias caídas del cielo de las compañías

metido a su vez deducciones fiscales de hasta el 80% para todas las inversiones que se realicen en nuevas extracciones de gas y petróleo en el Reino Unido. Las grandes empresas como BP o Shell, que en su día apostaron fuerte por los yacimientos del mar del Norte, apenas tienen un 10% de su actividad en unas explotaciones que dan por amortizadas.

La consultora Wood Mackenzie constata como las petroleras y gasistas que operan en el mar del Norte están logrando “más beneficios que nunca antes, en una era en la que la industria está en fase de declive progresivo”.

país transalpino, Enel, ganó 1.430 millones de euros solo en el primer trimestre de 2022, un 22% más que en el mismo periodo del año anterior. El gigante petrolero Eni se anotó un beneficio de casi 3.600 millones, más de cuatro veces más que un año antes.

El sector se ha levantado en armas contra el Gobierno, que defiende la tasa como “una contribución de solidaridad”. Para las empresas de la energía —que podrán abonar las tasas en dos cómodos plazos: en junio el 40% y en noviembre el 60% restante— se trata de “una medida injusta y punitiva que, además, crea una señal fuertemente negativa con respecto a la transición energética y las tecnologías renovables”, como han protestado en un comunicado conjunto las principales asociaciones energéticas del país, que engloba a empresas, públicas y privadas y operadores de todo ámbito, desde el petróleo hasta las energías renovables.

Volantazo ‘tory’ en Londres

La semana pasada, el ministro británico de Economía tuvo que echar mano de un eufemismo para intentar disimular lo que claramente era un volantazo del Gobierno de Boris Johnson. Rishi Sunak anunció una “tasa finalista y temporal sobre los beneficios energéticos” del 25%. Se resistía a llamar por su nombre lo que la oposición laborista llevaba seis meses pidiendo: una *windfall tax*, o impuesto sobre los “beneficios caídos del cielo”, según la jerga de los economistas, para gravar las ganancias extraordinarias obtenidas por las empresas petroleras y gasísticas.

Downing Street expresó hasta el último minuto su oposición a una medida que, según argumentaba el equipo económico de Johnson, penalizaría la necesaria inversión para ganar en independencia energética. “No queremos hacerlo, no nos gusta”, había proclamado Johnson una semana antes en la Cámara de los Comunes en respuesta a los reproches de la oposición. “Las petroleras tienen intención de invertir más de 80.000 millones de euros en nuestro país en los próximos años, y ya pagan un tipo impositivo del 40%”, dijo.

La crisis del coste de la vida, con la que el líder laborista Keir Starmer martillea inmisericordemente a Johnson cada semana; la inflación galopante; y la arriesgada cuerda floja en la que camina el primer ministro a costa del escándalo de las fiestas en Downing Street durante la pandemia, han llevado al político conservador a protagonizar su enésimo giro político. “Los sectores del petróleo y del gas están obteniendo beneficios extraordinarios, no como resultado de asumir más riesgos, o incrementar su innovación o eficacia, sino a causa del incremento global del precio de las materias primas, debido en parte a la guerra lanzada por Rusia”, explicaba Sunak. El ministro prometió, asimismo, analizar “con urgencia” el exceso de beneficios obtenidos también por las empresas generadoras de electricidad, a las que también señaló como beneficiarias de la actual coyuntura. Sin embargo, no quiso aclarar qué tipo impositivo previó

Asalariados y pensionistas ya sufren el alza silenciosa del IRPF por la inflación

- ▶ Hacienda admite que está reteniendo un 9% más de media a los pensionistas y un 3,5% más a los trabajadores
- ▶ Los ingresos por las retenciones que se aplican a la nómina mensual aportaron 4.000 millones extra respecto a 2021

BRUNO PÉREZ
MADRID

El Gobierno no ha subido este año el IRPF pero trabajadores y pensionistas sí están pagando más impuestos que en 2021 por las rentas que obtienen. ¿Cómo es posible? Por la llamada 'progresividad en frío', el fenómeno que aparece cuando concurren la no actualización de los umbrales de renta que marcan el tipo de retención por IRPF que se debe aplicar a cada nómina en función de su cuantía y un incremento nominal especialmente significativo de los salarios.

En contextos de elevada inflación, como el actual, en el que las presiones salariales son también más elevadas suele ocurrir que los contribuyentes salten a un tramo del impuesto sobre la Renta más alto, y por lo tanto más gravoso, por la subida de sus retribuciones, aún cuando estas no alcancen para mantener su poder adquisitivo real. Resultado: la renta pierde poder adquisitivo y, además, se pagan más impuestos que antes, por lo que el poder de compra se hunde todavía más.

El Gobierno ha venido negando que esta distorsión se estuviera produciendo en España y de forma todavía más airada que estuviera impulsando los ingresos fiscales. Sin embargo, el último informe de recaudación difundido por la Agencia Tributaria, correspondiente al mes de abril, admite de forma expresa la subida del tipo medio efectivo de retención que se está aplicando tanto sobre los salarios de los trabajadores como sobre las nóminas de los pensionistas, lo que traducido en román paladino significa básicamente que Hacienda se está quedando con una porción mayor de las nóminas o, dicho de otro modo, que asalariados y pensionistas están pagando más impuestos que en 2021.

Lo que dicen los datos oficiales de la Agencia Tributaria es que en lo que va de año los ingresos por retenciones se han incrementado nada menos que un 13% respecto al mismo periodo del año pasado -en el que ya mostraron un comportamiento muy positivo- y

que han aportado 4.000 millones de euros extra a las arcas públicas. Una inyección considerable de nuevos recursos fiscales.

El relato gubernamental sostiene que esta mejora de los ingresos se explica de forma casi exclusiva por el dinamismo del mercado laboral y la existencia de un mayor número de trabajadores a los que aplicar la retención.

Subida encubierta

La información que maneja la Agencia Tributaria matiza de forma significativa esta lectura. Señala, por ejemplo, que del incremento del 15% en los ingresos por retenciones en el ámbito de las grandes empresas, un 6% se explica efectivamente por el mayor número de asalariados, como dice el Gobierno; pero también atribuye un 3% a la subida de los salarios en este ámbito, un porcentaje similar al incremento del número de empresas consideradas grandes, y un 3,5% al «aumento del tipo medio efectivo que estas subidas conllevan». Es decir, que se está aplicando un tipo de retención más alto a los trabajadores de las grandes empresas, con el beneficio correspondiente para las arcas públicas.

El fenómeno es todavía más llamativo en el caso de los pensionistas. Los datos de la Agencia Tributaria revelan que una vez aplicada la actualización de las pensiones y la 'paguilla' de enero el incremento de la pensión media hasta el mes de abril ha sido del 5,4% mientras que el tipo medio de retención que se aplica a los pensionistas ha crecido nada menos que un 9%.

El dato confirma lo que ya avanzó ABC en relación a que el incremento de la retención aplicable a las pensiones más altas del sistema dejaría en las arcas de Hacienda más de la mitad de la subida efectiva aplicada a 370.000 pensionistas.

Los informes oficiales admiten igualmente que, aunque con menor intensidad, esta elevación silenciosa de la presión fiscal sobre los salarios se está produciendo también en el ámbito de las pequeñas y medianas empresas y sobre los empleados públicos.

La subida del tipo medio efectivo de retención que se aplica a las nóminas no revela otra cosa que la existencia de un número mayor de trabajadores que pagan un tipo de retención fiscal más alto del que pagaban anteriormente. Algo que está sucediendo, además, en un contexto de pérdida generalizada del poder adquisitivo por parte de los trabajadores como consecuencia de la escalada histórica de los precios que, según el avance de mayo publicado por el IPC, presentan un incremento anual del 8,7%.

Deflactar la tarifa

El reconocimiento expreso por parte de la Agencia Tributaria del incremento de la presión fiscal que soportan los trabajadores y los pensionistas no solo deja en evidencia el discurso negacionista del Gobierno en torno a la existencia de un fenómeno de 'progresividad en frío' en España sino que reaviva el debate en torno a la deflactación de las tarifas del IRPF para atenuar sino eliminar esta distorsión.

«Tanto el Estado como las comunidades autónomas deberían deflactar

PRESIÓN A LOS SALARIOS

Hacienda retiene más

La información de la Agencia Tributaria revela que la retención fiscal sobre las nóminas y las pensiones que se queda Hacienda se ha incrementado en lo que va de año, restando así poder de compra a trabajadores y pensionistas.

Un extra de 4.000 millones

Una subida de la presión fiscal ha contribuido a que Hacienda aumente un 13% los ingresos por retenciones en los primeros cuatro meses del año y a que obtenga nada menos que 4.000 millones de euros más que en el mismo periodo del año pasado.

Golpe a los pensionistas

El tipo medio de retención que se está aplicando a los pensionistas ha aumentado un 9%, el de los trabajadores de grandes empresas lo ha hecho un 3,5%, y también ha subido para funcionarios y empleados de pymes.

Solución: deflactar

La única manera de impedir que las subidas salariales para compensar la inflación no se traduzcan en una elevación de la presión fiscal a los salarios y las pensiones es deflactar la tarifa. El PP lo apoya, pero el Gobierno se niega.



sus respectivas tarifas para evitar que las subidas salariales que se acuerdan para compensar el efecto de la inflación se traduzcan en un pago mayor en el impuesto sobre la Renta», asegura Rubén Gimeno, director del Servicio de Estudios del Registro de Asesores Fiscales (Reaf). «La deflactación de la tarifa estatal tendrá efectos inmediatos sobre los ciudadanos, ya que es la que se toma como referencia para calcular las retenciones», apunta.

En esa línea se ha pronunciado el Partido Popular, que ha ofrecido al presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, su apoyo político para aprobar una actualización de todos los tramos de renta por debajo de los 40.000 euros para evitar que el actual episodio inflacionista se traduzca en un incremento de la presión fiscal para las rentas medias y bajas, como ya está ocurriendo según revelan los datos oficiales.

La propuesta popular, que plantea actualizar los umbrales de renta de los cuatro tramos más bajos del IRPF en un 5%, en línea con la previsión de evolución del IPC subyacente, ha encontrado un respaldo generalizado entre analistas e instituciones como el Banco de España, pero no ha convencido al Gobierno, que la ha rechazado.

Las razones esgrimidas por la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, son que esa rebaja fiscal –que beneficiaría al 80% de los asalariados– podría alentar aún más la espiral inflacionista y que una medida de ese tipo no solo beneficiaría a las rentas medias y bajas, sino también «a los contribuyentes que ganan más de 300.000 euros».



ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Brunetta: no al salario mínimo per legge Dai sindacati aperture al taglio del cuneo

Festival di Trento

«Un intervento legislativo non è la soluzione: mortifica la contrattazione»

Da Bombardieri (Uil) e Sbarra (Cisl) si a decontribuzioni strutturali

«Il salario mínimo per legge non è la soluzione, è un errore. Mortifica la contrattazione, che è il cuore pulsante dei rapporti sindacali nel nostro Paese». Dal Festival dell'Economia di Trento, il ministro della Pubblica amministrazione, Brunetta, non usa mezze misure per bocciare l'idea di uno strumento legislativo per fissare la remunerazione minima del lavoro.

Dopo le aperture del ministro Giorgetti, intanto, a Trento è emersa la convergenza tra Cisl, Uil e Confindustria sulla necessità di ridurre il cuneo fiscale per dare una spinta alle

buste paga e slancio al potere di acquisto dei lavoratori, compreso a causa della crescita dell'inflazione. Da Sbarra (Cisl) e Bombardieri (Uil) si a detassazioni e decontribuzioni strutturali. Mentre il vicepresidente di Confindustria, Maurizio Stirpe, ha rilanciato la proposta di del presidente Bonomi per una robusta riduzione del cuneo fiscale, nell'ordine di 16 miliardi di valore, per due terzi a beneficio dei lavoratori e per un terzo delle imprese. Produzione: -1,4% a maggio. Pesano guerra e rincari.

Pogliotti, Tucci, Orioli —alle pag. 2 e 3

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

L'intervista. Renato Brunetta. «Un intervento legislativo non è la soluzione, mortifica la contrattazione che è il cuore del sistema italiano. Anche le indicazioni dell'Europa tutelano i contratti. Una nuova scala mobile? Sarebbe solo una tragica follia»

«Un errore il salario minimo per legge
L'extra Iva per calmierare i prezzi»

Alberto Orioli

Il salario minimo per legge non è la soluzione, è un errore. Mortifica la contrattazione, che è il cuore pulsante dei rapporti sindacali nel nostro Paese». Renato Brunetta, ministro per la Pubblica amministrazione ed economista del lavoro, è netto. Dal Teatro sociale di Trento, uno dei luoghi simbolo del Festival dell'Economia, non usa mezzi misure per bocciare l'idea di uno strumento legislativo per determinare la remunerazione minima del lavoro.

OPERAZIONE IVA
L'inflazione fa aumentare il gettito Iva, il surplus va gestito per abbassare i prezzi dei beni primari

CUNEO FISCALE
È tempo di ridurre la distanza tra salario netto e costo del lavoro: è una priorità della politica dei redditi

dei risultati contrattuali. Vogliamo essere più tecnici? La proposta di direttiva europea, che sarà discussa al prossimo Consiglio Occupazione del 16 giugno, non obbliga ad andare nella direzione di un salario minimo stabilito per legge e neppure impone, in alternativa, di dotare i contratti collettivi di efficacia erga omnes con una legge sulla rappresentanza. Che è la tesi sostenuta da alcuni per dare attuazione all'articolo 39 della Costituzione. E, tuttavia, questo non esclude iniziative in tal senso, dove un rituale richiamo al ruolo del dialogo sociale precisa che servono oggi «adeguati meccanismi per la determinazione dei salari minimi», come a dire che la contrattazione collettiva non svolge a pieno questo ruolo in Italia. Ed è qui - come ho evidenziato a inizio maggio in un working paper Adapt con Michele Tiraboschi - che è possibile individuare il principale nodo politico sollevato dalla proposta del salario minimo per legge, e cioè se il metodo delle relazioni industriali, che affida all'Istituto della contrattazione il compito di determinare il valore economico di mercato dei mestieri nei diversi settori produttivi, sia superato e da abbandonare. O se, invece, il vero problema sia altro, in parte interno alla mancata riforma delle dinamiche intersindacali (i livelli di contrattazione e il nodo della produttività) e in parte condizionato dal troppo elevato cuneo fiscale, da una estesa area di economia sommersa, dal dilagare di forme di lavoro senza contratto (tirocini extracurricolari in primis) e dal proliferare di accordi sottoscritti da attori non rappresentativi, almeno se

comparati a quelli firmati da Confindustria e dai Cgil, Cisl e Uil per il settore industriale. Però esiste una questione salariale, soprattutto per le fasce deboli fuori dai contratti nazionali. Come si risolve? Non con il salario minimo generalizzato per legge. Non è così che si risolverebbe il problema del lavoro sommerso, del lavoro di cura o quello dei giovani senza contratto, che sono solo alcune delle tipologie dell'area di criticità e di disagio sociale vero. Sul punto specifico, potrebbe servire una legislazione di sostegno concordata con le parti sociali. Ciò che è importante sottolineare è che il salario minimo per legge finirebbe per distruggere lo strumento che imprese e lavoratori hanno costruito nel tempo per governare attivamente i processi economici e il mercato del lavoro. Ad essere indebolito sarebbe non solo il sindacato, e cioè l'attore che si fa carico di tutelare il potere di acquisto dei lavoratori, ma la stessa parte sana e genuina delle imprese, che affronta la sfida della competizione non sul versante dei costi e dei prezzi, ma su quello degli investimenti, dell'innovazione e regolazione della concorrenza, evitando come di fenomeni di giochi al ribasso che già esistono fuori e dentro il confine nazionale.

Lei ha evidenziato anche la questione salariale esista a prescindere dalla fiammata inflazionistica recente. Come ha sottolineato il Governatore della Banca d'Italia, va ora evitata «la vana rincorsa prezzi-salari». Come andrebbe articolata una nuova stagione di politica dei redditi? Ho nostalgia dell'accordo del 1993 del Governo Ciampi - alla cui stesura, tra l'altro, ho contribuito da giovane economista - ma non dell'obiettivo di «moderazione salariale» che quell'intesa presupponesse. Oggi non è questo il tema, evidentemente, perché lo scopo è più alto e più complesso: il nostro stare in Europa non può come l'ultima ruota del carro. Di quell'intesa sulla cosiddetta concertazione dobbiamo recuperare il metodo, il dialogo fatto tra Governo e parti sociali.

Quella stagione, però, ha generato forme di consociativismo che hanno snaturato il valore del dialogo, facendo prevalere forme di diritto di veto che hanno bloccato alla fine il raggiungimento di risultati utili. La diffidenza verso forme di concertazione sociale vecchio stampo - e verso le distorsioni nate dopo il '93 - è comprensibile e anche condivisibile. E però la storia del nostro Paese a dimostrare come le volte epocali in economia - dalla fine della scala mobile alla partecipazione all'unione monetaria - siano avvenute attraverso parti sociali.

A proposito di scala mobile, lo sa che alcuni stanno pensando alla reintroduzione di una nuova forma di automatismo, una scala mobile 2.0?

È un altro errore. Basta rivedere agli studi preparatori dell'intesa del '93: ormai era chiaro che la scala mobile avesse portato al risultato opposto a quello cercato. La spirale prezzi-salari era diventata un congegno infernale che, unito alle distorsioni del cosiddetto fiscal drag, portava soltanto alla riduzione dei salari reali, con un impatto devastante soprattutto sulle fasce più deboli del mercato del lavoro. Pensare di riportare l'Italia in quell'inferno è solo una



Sul palco a Trento, il ministro dell'Economia ed economista del lavoro Renato Brunetta intervistato ieri al Festival di Trento

follia. Tragica follia che allora, nel 1985, portò le Brigate Rosse ad ammazzare barbaramente Ezio Tarantelli.

Torniamo ai patti sociali. Lei, da ministro per Pubblica amministrazione, ha firmato un accordo con i sindacati del settore il 10 marzo del 2021. Cosa ha sortito quell'accordo? Il Patto per l'innovazione del lavoro pubblico e la coesione sociale è stato il primo grande successo del Governo Draghi, che ha trainato positivamente i rinnovi contrattuali e accompagnato la riforma del pubblico impiego prevista dal Pnrr. È stata la dimostrazione che il metodo Ciampi del '93 è ancora valido, anche se, dopo quasi trent'anni, i contenuti vanno adattati. Quell'intesa pose fine alla stagione della conflittualità permanente, responsabilizzando per la prima volta la contrattazione collettiva, soprattutto al livello decentrato, rispetto alle istanze di efficienza e produttività e non solo a quelle, più tradizionali, di tipo distributivo. Di patti come questo sentiamo ancora un grande bisogno. Oggi, in una discussione generale su un nuovo

FASCE DEBOLI
Per i giovani senza contratto o per il sommerso serve una legislazione di sostegno concordata con le parti

L'ACCORDO DEL '93
Ho nostalgia dell'accordo Ciampi, ma non della «moderazione salariale», presupposta da quell'intesa

CONSOCIATIVISMO
Giusta la diffidenza verso le denegazioni della concertazione, ma le svolte sono sempre frutto di patti sociali

patto sociale di politica dei redditi, dovrebbero entrare i temi del controllo delle tariffe, dell'armonizzazione tra lavoro pubblico e lavoro privato, della rivisitazione della spesa pubblica destinata finora ai bonus, della riforma fiscale da cui potrebbero provenire nuove importanti risorse per aumentare le buste paga. Tutto in chiave di competizione europea. Pensa al cuneo fiscale e alla necessità di ridurre la distanza tra salario netto e costo del lavoro pagato dall'impresa? Certo, ma non solo. Penso anche all'extragettito Iva che lo Stato incassa con l'aumento dei prezzi generalizzati dei beni. Perché non destinare quel sovrappiù fiscale per ridurre (o tenere controllate) le aliquote su un paniere di beni di prima necessità e di largo consumo? Sarebbe uno strumento indiretto, ma molto efficace, per tutelare le fasce più deboli. E, soprattutto, contribuirebbe a evitare la vituperata spirale prezzi-salari. Ma la stagione che viviamo impone di affiancare a misure emergenziali, pur necessarie, interventi di medio e lungo periodo, con una visione che aiuti a non sprecare le scarse risorse disponibili e a non indirizzare nella direzione sbagliata.

Occorrono metodo e buona politica. Una politica economica capace di tenere assieme crescita e giustizia sociale non è un lusso che non possiamo permetterci e tanto meno sarebbe una generosa concessione al sindacato. Il clima di fiducia che il Governo ha saputo creare, e che è decisivo per la crescita, non deve essere messo a rischio da forme di conflittualità sociale. Occorre assolutamente evitare che l'emergenza salariale e anche quella occupazionale, già segnalata dai numerosi tavoli di crisi e da singole vertenze aziendali giunte con clamore alla attenzione dell'opinione pubblica, alimentino tensioni.

Niente moderazione salariale, ma niente spirale prezzi-salari. Come si fa a muoversi in questa strada stretta? Va detto con chiarezza: è sicuramente giunto il tempo di archiviare definitivamente la stagione della moderazione salariale, tanto nel pubblico che nel privato, ma a condizione di agganciare davvero la contrattazione collettiva alle

dinamiche della produttività, in una prospettiva di reale partecipazione e di condivisione dei risultati. Sono le stesse sfide e i rischi della transizione digitale ed ecologica a imporre oggi un nuovo patto sociale incentrato sulle competenze, la formazione e la qualificazione professionale mediante una maggiore e più convinta integrazione tra il sistema educativo, la formazione professionale e il mercato del lavoro, in modo da rispondere tempestivamente e in maniera proattiva alle continue transizioni occupazionali e ai nuovi bisogni di protezione sociale. Di questo si parla da anni, ma è sin qui stato sovraccaricato unicamente il segmento pubblico (il sistema di welfare, la scuola e i centri per l'impiego), dimenticando il ruolo centrale di sistemi di relazioni industriali, al livello di settore e

IL POSTO NELLA PA
Se qualcuno rinuncia a qualche impiego pubblico è perché i concorsi sono molti di più e più veloci

soprattutto a livello di prossimità, nel riscrivere i sistemi di classificazione e di inquadramento del personale che governano i criteri di misurazione del valore economico e di scambio del lavoro condizionando l'organizzazione del lavoro, i percorsi di carriera e le dinamiche della produttività. È anche il tempo di rivedere il reddito di cittadinanza? Esiste sempre un tema di risorse pubbliche quando si parla di patto sociale. Per questo occorre attuare a pieno e senza indugi la riforma del reddito di cittadinanza approvata nella legge di bilancio per il 2022 e in gran parte ancora da attuare. Bisogna evitare sprechi, inefficienze e disincentivi a percorsi di partecipazione attiva al mercato del lavoro. Di questi tempi non possiamo permetterci.

Sono tempi di incertezza, di tempeste perfette tra inflazione, shock dell'offerta con l'interruzione delle catene del valore e prezzi delle materie prime impazzite. Oscilliamo tra l'idea di una recessione possibile, ma forse non prevedibile. Per lei quali sono le caratteristiche di questa crisi? Lo dico chiaro: al momento, la crisi

economica non c'è. Il Pil del primo trimestre è stato corretto al rialzo: +0,1%. Se anche il prossimo trimestre sarà ancora positivo - e a me risulta che sia in atto un grande fermento di ripartenza - andremo verso un +3% sull'anno, perché la crescita acquisita è già al 2,6 per cento. La manifattura ha avuto una performance eccezionale nel 2021, che in gran parte continua e si vede dai dati dell'export. E ora anche i servizi sono ripartiti con vigore. Se ben ricordo l'etimologia greca, crisi vuol dire scelta, punto di svolta: viviamo nel mezzo di grandi cambiamenti, questo è indubbio. Dobbiamo fare delle scelte. Non mi sfugge quale sia la tragica realtà della guerra in Ucraina, che ci ha riportato a un inimmaginabile Medioevo. Ma non mi sfugge nemmeno che, più la situazione bellica diventa complessa, più aumentano i trade off e i pay off, gli scambi e i dividendi. Ce lo insegna la teoria dei giochi. Per esempio, la vicenda del grano è estremamente complicata della crisi ma, potenzialmente, fornisce anche una possibile via d'uscita. E lo vedremo presto. Per Putin stanno aumentando i costi della guerra e venendo meno i potenziali benefici. L'orizzonte temporale è la chiave.

Lei, come economista del lavoro, studia da sempre il mismatch italiano tra domanda e offerta. Le imprese cercano qualifliche legate all'innovazione e non le trovano; quelle che cercano i profili a minor valore aggiunto

WELFARE
È ora di rivedere il reddito di cittadinanza, come previsto dalla legge di bilancio: più attenzione alle risorse

spesso incontrano candidati troppo qualificati e denunciando di essere spiazzate dal reddito di cittadinanza. E anche nella Pa ci sono segnali di minore attrattività del posto pubblico. Che sta succedendo? E come se ne esce? Nessuna crisi sui concorsi per il lavoro pubblico, semplicemente un aumento esponenziale e improvviso delle opportunità di accesso. Dopo vent'anni di blocco del turnover, da giugno 2021 sono ripartiti i concorsi, che abbiamo non solo riavviato, ma anche digitalizzato e velocizzato. Oggi non durano più fino a quattro anni, ma 100 giorni dal bando alla pubblicazione delle graduatorie. I giovani possono fare concorsi multipli e, se vincitori, scegliere. Questo non mi sembra un male. Quello su cui stiamo lavorando è l'attrattività della Pubblica amministrazione, non più settore rifugio, a bassa produttività e a basso reddito, ma motore dell'intera economia italiana. Da qui tutti i necessari investimenti in formazione, digitalizzazione, merito, carriera. Per quanto riguarda il settore privato, non basta il mercato, come abbiamo visto, ma abbiamo bisogno di una strategia di più lungo periodo, che riparta dalla scuola, dai Iicei agli Istituti tecnici, all'università, con un'attenzione privilegiata alle discipline STEM (scienze, tecnologie, ingegneria, matematica), indispensabili per sostenere le transizioni. E ancora: mobilità, Erasmus, scambi di specialisti, utilizzando tutti i modelli più avanzati di reclutamento a scala globale. Come LinkedIn e il nostro inPA, il portale della Pubblica amministrazione. Gli obiettivi di un nuovo patto sociale ce li abbiamo già: sono l'«agenda Draghi», il Pnrr dentro Next Generation EU. Il contratto con l'Europa economica italiana. La conclusione di questa legislatura, ma ha un orizzonte almeno fino al 2026. La credibilità e la reputazione conquistata dal nostro Paese, grazie al riformismo con i piedi per terra di questo Esecutivo, è un valore da non disperdere, da non buttare via. Sono sicuro che gli italiani ne sono perfettamente consapevoli, nonostante cattive narrazioni e balordi talk show, e che, a tempo debito, sapranno fare le scelte giuste.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuito para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Portugal regista atrasos nas metas para receber PT2030

Para ter acesso aos 23 mil milhões, Estado tem de cumprir lista de “condições habilitadoras”, mas nem todas estão implementadas. Há casos em que a demora atinge os seis meses. ECONOMIA 10 e 11

Manuel de Almeida/Lusa



Governo assegura que está a fazer os possíveis para que todas as condições “possam estar cumpridas aquando da aprovação dos programas”.

FUNDOS COMUNITÁRIOS

Portugal regista atrasos nas metas para receber PT2030

Para ter acesso aos 23 mil milhões do Portugal 2030, o país tem de cumprir 20 “condições habilitadoras”, mas nove não foram cumpridas no prazo previsto. Há atrasos que chegam a seis meses. Governo garante que operacionalização dos fundos não será prejudicada.

JOANA ALMEIDA
joanaalmeida@negocios.pt

O Governo conta que Bruxelas aprove, até ao final deste mês, o acordo de parceria do Portugal 2030, que operacionaliza os cerca de 23 mil milhões de euros de que o país irá beneficiar com o novo quadro comunitário de apoio. Mas Portugal ainda não

cumpriu todas as “condições habilitadoras” para aceder aos novos fundos europeus. Embora isso não seja condição obrigatória para aprovar o acordo de parceria, o incumprimento atempado dessas condições pode prejudicar a execução do PT2030 logo na linha de partida, porque a “boa gestão” do dinheiro a receber está dependente desses pré-requisitos.

Na versão final do acordo de operacionalização do PT2030, entregue a Bruxelas e apresentado à Assembleia da República em maio, o Governo indica que até 4

de março havia nove em 20 “condições habilitadoras” acordadas com a Comissão Europeia que estavam “em incumprimento”, ou seja, ainda por concluir. Acontece que, para seis dessas condições, o prazo avançado inicialmente para o seu cumprimento já tinha sido largamente ultrapassado, com a dissolução do Parlamento e a entrada do país em regime de duodécimos a atrasarem os trabalhos.

Em atraso estavam então seis “condições habilitadoras temáticas” (de caráter específico), que incidiam sobre áreas como a ener-

gia, gestão de resíduos, transportes, abastecimento de águas, saúde e a “boa governação” dos novos fundos. O pacote de medidas definidas para cada uma dessas áreas deveria ter sido concluído até dezembro, mas tal não aconteceu.

Além disso, faltavam também cumprir duas “condições habilitadoras horizontais” (de caráter mais geral), que obrigavam à inclusão no modelo de governação e regulamentação geral da política de coesão em Portugal 2021-2027 dos princípios da Carta dos Direitos Fundamentais da UE e

na convenção da ONU sobre os Direitos das Pessoas com Deficiência, e uma “condição” temática relativa à conectividade móvel no país, com a elaboração do plano de ação nacional para a conectividade por implementar.

Acertos no calendário

A expectativa inicial era que todas as “condições habilitadoras” estivessem concluídas até março deste ano. Mas, dada a dificuldade em cumprir o calendário inicial, o Governo procedeu a uma redefinição do prazo para cumprimento das

23

MIL MILHÕES
Montante total de fondos europeos de que Portugal deberá beneficiar até 2027.

20

CONDIÇÕES
Número de critérios a que Portugal tem de obedecer para receber apoios do PT2030.

6

METAS ATRASADAS
Até março, o Governo reportou atrasos em seis condições impostas por Bruxelas.

condicionalidades impostas por Bruxelas.

Assim, medidas que deviam ter sido concluídas em dezembro tiveram o prazo de execução reorientado para o terceiro trimestre deste ano, ou seja, até setembro. Foi o caso das alterações necessárias ao planeamento dos investimentos nos setores da água, bem como para gestão de resíduos, conforme consta na nova versão do acordo de parceria, que retifica a versão preliminar de novembro.

Isso significa que pelo menos essas duas "condições habilitadoras" que Portugal tem de cumprir para beneficiar do PT2030 não deverão ficar cumpridas até ao final de junho, altura em que o Governo conta já ter fechado o acordo de parceria com Bruxelas.

Ao abrigo das regras europeias, o acordo de parceria pode até ser aprovado mesmo que algumas das condicionalidades impostas só estejam cumpridas parcialmente, mas é esperado que, até à data da aprovação dos programas operacionais (que irão direcionar os milhões de Bruxelas para as regiões e áreas temáticas definidas),

todas as condições estejam totalmente implementadas para "assegurar a utilização eficaz e eficiente do apoio dos fundos", tendo em conta que a maioria desses pré-requisitos são questões relacionadas com regras de contratação pública ou outro tipo de instrumentos de planeamento.

Quer isto dizer que é expectável que, quando forem submetidos formalmente os programas operacionais à Comissão Europeia com os investimentos a realizar – o que deve acontecer assim que for aprovado o acordo de parceria –, estejam já concluídos todos os pré-requisitos em falta para acesso aos 23 mil milhões de euros alocados a Portugal.

Ameaças à "boa gestão"

Ao Negócios, o Ministério do Planeamento, que tutela os fundos europeus, assegura que é de esperar que "as 20 condições habilitadoras aplicáveis a Portugal possam estar cumpridas aquando da aprovação dos programas" e sublinha que "o seu não cumprimento não impede a operacionalização dos mesmos", apesar de ser uma condicionalidade inerente à boa gestão do dinheiro, para evitar fraudes ou desvios nos fundos.

Excluindo as condições que foram adiadas para setembro, o Governo acredita que as restantes cinco em falta "possam estar cumpridas até ao final do primeiro semestre de 2022". "Neste momento, há várias condições habilitadoras já na fase de conclusão, como é o caso das relativas à governação da estratégia nacional de especialização inteligente, ao plano de banda larga e ao planeamento dos transportes", adianta o gabinete da ministra Mariana Vieira da Silva, não revelando, no entanto, o ponto de situação dos atrasos reportados a Bruxelas.

Em março, faltavam ainda elaborar o Plano Nacional Investimentos para 2030, o plano estratégico para abastecimento de água para 2030, o plano de gestão de resíduos e o plano nacional de Saúde 2021-2030.

Porém, no acordo, o Governo reconhece que, "em três casos, os prazos previstos para cumprimento das condições habilitadoras pelas regiões autónomas ultrapassam o prazo referido", destacando-se os planos de gestão da região hidrográfica na Madeira e Açores que serão os últimos a concluir, visto que só devem estar fechados "no final de 2022". ■

IPO values plummet 90% in Europe and US as inflation and war take toll

◆ Companies shelve public listings ◆ Global issues down 71% ◆ Pick-up forecast next year

OWEN WALKER
EUROPEAN BANKING CORRESPONDENT

The value of initial public offerings in the US and Europe has fallen 90 per cent this year as the Ukraine war and rising inflation and interest rates force businesses to shelve plans to go public.

Just 157 companies have raised a total of \$17.9bn in the first five months of 2022, compared with 628 that raised \$192bn in the same period last year, according to data from Dealogic. Globally, the value of IPOs dropped 71 per cent – from \$283bn to \$81bn – in the period and the number of listings fell from 1,257 to 596.

The first three quarters of 2021 were the busiest period ever for listings, as companies rushed to go public after putting plans on hold during the corona-

virus pandemic. But the latest figures suggest that the issuance slump in the first quarter of this year, which was triggered by Russia's initial invasion of Ukraine, has not eased, with volumes set to still be sharply down year-on-year by the end of the second quarter, later this month.

"A lot of people were raring to go and then a confluence of factors hit them all at once," said Martin Glass, a partner at law firm Jenner & Block who advises companies on IPOs. "Once things stabilise, we will see a return of activity, even if it does not reach last year's levels. People are not abandoning ship – they are pausing."

Lawyers predict many planned IPOs will be pushed back into next year as conditions will take time to improve.

"Maybe if we come back from the summer holidays in September and for some bizarre reason things have suddenly turned for the better, maybe there will be more activity," said White & Case partner Inigo Esteve, who advises companies on IPOs. "But I'm not sure a whole lot of people are holding their breath for such a change in the underlying conditions by then."

He expected many would postpone until next year at the earliest. "Why would you launch now when you could wait for better conditions?"

Glass said the US market had been particularly affected by a near-collapse in listings of special purpose acquisition companies, shell companies that list to raise money and then find an acquisition target.

'Why would you launch now when you could wait for better conditions?'

Inigo Esteve,
IPO adviser

In the past two years, Spac deals hit record levels, but this has slowed to a trickle over the past six months, following some disappointing performances, more scrutiny from regulators and waning appetite among banks to underwrite them.

Several major IPOs could be completed by the end of the year. Glaxo-SmithKline has sought regulatory approval to bring its consumer health joint venture Haleon to market this year in what is expected to be the largest listing in London for a decade.

In March, US insurer AIG filed for a long-expected IPO of its life and asset management business that could value the unit at more than \$20bn. Volkswagen is planning a €20bn partial float of Porsche.

Doubts over CFA’s relevance spur drop in demand for ‘hardest exam in finance’

ATTRACTA MOONEY AND CHRIS FLOOD
LONDON

A professional qualification known as the “hardest exam in finance” is falling out of fashion, with new applicants for the chartered financial analyst programme running well below pre-pandemic levels for a third consecutive year.

Qualifying as a CFA, which requires about 1,000 hours of study, has long been considered essential for many careers in finance. But only 93,000 students have taken the level 1 exams since last summer – down from about 161,000 in the year to August 2019.

Level 1 is the first of three stages towards a full CFA qualification. Fewer than 74,000 people took the exams in 2020 when the pandemic forced the CFA Institute, which provides the quali-

fication, to scrap them. In the year to August 2021, 126,000 students took the exams. The institute switched from written to online tests in February 2021.

Margaret Franklin, head of the CFA Institute, said the coronavirus pandemic was continuing to drag down demand. “Candidate numbers are lower than they have been, as a result of the pandemic. It has been more challenging as students want to be assured that they will be able to sit the exams,” she said.

Franklin said lockdowns in China had led to a high number of candidates cancelling or deferring tests and she expected numbers to continue to be lower in the months ahead.

“Beijing’s zero-Covid policy means that we expect more disruption over the next six to nine months in China but India is already back to pre-pandemic levels,” said Franklin.

One senior CFA Institute staff member said the high workload, low pass rate and pandemic-related disruption had caused more prospective students to question whether the qualification was relevant to their careers.

“Demand is falling off a cliff. People today are turned off by studying for long hours for an exam with a low pass rate that is only valued by employers when they apply for a job and is irrelevant thereafter,” the staff member said.

The institute was criticised by employees and students last year after it cut a fifth of its workforce and cancelled exams in response to the pandemic. Since the shift to online testing the pass rate has dropped to roughly 28 per cent, compared with an average of 41 per cent over the past decade. Just 22 per cent of students passed in July, the lowest since the CFA tests started in 1963.

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

El gigante chino CTG lanza su mayor ofensiva en renovables en España

COMPRA MILLONARIA A NEXWELL/ El gigante chino Three Gorges da su mayor salto hasta ahora en España al comprar 619 megavatios solares a Nexwell, lo que se suma a la ofensiva extranjera de SSE y Verbund.

Pepe Bravo/Miguel Á. Patiño.
Madrid

El gigante asiático China Three Gorges (CTG) ha logrado un acuerdo para la adquisición de una cartera de 619 megavatios (MW) en activos fotovoltaicos a Nexwell Power en lo que supone su mayor operación hasta la fecha en España en términos de capacidad, según fuentes del mercado consultadas por EXPANSIÓN.

No han trascendido aún detalles sobre el precio, pero las fuentes apuntan a que el valor de la operación se ha situado por encima de los 200 millones de euros.

CTG se ha impuesto en el proceso competitivo a grandes corporaciones, entre las que han figurado Naturgy y Ferrovial. También estuvo Engie. El proceso ha estado asesorado, para la parte vendedora, por Lazard como asesor financiero, y Uria como asesor legal. Sociéte ha ejercido de asesor financiero del gigante chino en el proceso, que ha contado con los servicios jurídicos de Clifford Chance.

Ferrovial en la puja

Una de las sorpresas en el sector es la aparición de Ferrovial en una puja de renovables, donde hasta ahora su presencia había sido testimonial.

CTG, que está encabezado por Ignacio Herrero en España, sigue consolidando así su operativa en el país, donde ha protagonizado cuatro grandes operaciones contando la de Nexwell. Previamente compró activos de EDP Renováveis, la filial verde del grupo portugués, X-Elio y Corporación Masaveu. Nunca hasta ahora había comprado tantos MW de una sola vez.

En concreto, los activos que adquirirá CTG, una vez obtenga las autorizaciones pertinentes en este tipo de transacciones, incluyen 153 MW ya operativos, mientras que el

CTG, la mayor energética china, quiere ser líder en energías verdes en el mercado español



Three Gorges, accionista de EDP, ha adquirido renovables de este grupo para irrumpir en España.

resto, hasta los 619 MW, son proyectos en distintas fases de desarrollo, según han explicado las fuentes consultadas. De esta cartera, 52 MW se están

construyendo ya y el resto están a punto de ser construidos (*ready to build*, en el argot técnico). Estarían operativos entre 2023 y 2024. Todos los ac-

tivos son fotovoltaicos y se concentran en las comunidades autónomas de Castilla-La Mancha, Extremadura, Valencia, Murcia y Andalucía.

La operación se articula a través de China Three Gorges Europe, que forma parte de Grupo CTG y constituye el mayor hóldeo de renovables en China y la mayor empresa de energía hidráulica en el mundo, con una capacidad instalada de 75.000 MW, más de 26.000 empleados en todo el mundo y unos activos totales de más de 120.000 millones de dólares.

CTG Europe es el mayor accionista de EDP, con un 20% del capital. Ya ha invertido fuertemente en otras plataformas generadoras de energía limpia en Europa y está activamente en búsqueda de oportunidades de crecimiento. Con esta operación, China Three Gorges suma 2.000 megavatios de renovables en España, y se convierte en uno de los grandes jugadores en energías verdes en este país.

Es otro paso más de la ofensiva de grande fondos y energéticas extranjeras para colocarse en primera línea de

RÉCORD

En dos meses, se han traspasado a grupos extranjeros SSE, Verbund y China Three Gorges un récord de más de 6.000 megavatios de renovables.

Three Gorges intensifica la ofensiva extranjera en renovables, tras llegar Verbund y SSE

la carrera de las renovables en España.

Hace un mes, Verbund, el mayor grupo energético de Austria, selló la compra de una gigantesca cartera de renovables en España a Q-Energy en una operación de unos mil millones de euros. En concreto, ha adquirido 82 MW de fotovoltaicas ya operativas. Además, hay otros proyectos en desarrollo tanto eólicos como fotovoltaicos que suman 2.100 MW en una etapa avanzada y otros 2.400 MW en proyectos menos desarrollados.

Un mes antes, SSE, el gran rival de Iberdrola en Reino Unido, se hizo, por 580 millones, con una cartera de 3.900 megavatios en desarrollo en Europa, la mitad de ellos en España.

Iberia, United y Turkish lideran la recuperación aérea con Norteamérica

CORREDOR DEL ATLÁNTICO NORTE/ Las aerolíneas ofrecerán en el tercer trimestre un 10% menos de plazas que antes de la pandemia, pero varias compañías ya ofrecen más capacidad que antes del Covid.

Artur Zanón, Washington
 El corredor del Atlántico Norte es una de las máximas apuestas de las aerolíneas para este verano. La relajación de las exigencias sanitarias para volar y para entrar en casi todos los países ha llevado al sector a recuperar en torno al 90% de la capacidad pre-Covid, lo que supone 14,82 millones de asientos para el periodo entre julio y septiembre, según datos de la consultora especializada OAG. Históricamente el tercer trimestre ha sido el mejor para las aerolíneas porque captan más tráfico por las vacaciones. Las conexiones entre EEUU y Canadá, y Europa son uno de los principales negocios por el volumen de pasajeros y por su perfil, de un nivel medio-alto y alto.

Turkish Airlines, Iberia y United son las tres aerolíneas, entre los principales grupos, que porcentualmente más elevarán su capacidad este verano si se compara con el mismo periodo de 2019, aunque es la última la que crece más en términos absolutos.

La aerolínea turca eleva su oferta en un 75% gracias a la apertura del nuevo aeropuerto de Estambul, lo que ha reforzado el papel de la ciudad como hub entre Asia, y Europa y América. La infraestructura se inauguró en 2018 y comienza a desarrollar su actividad para alcanzar su óptimo de 200 millones de pasajeros anuales. No obstante, Turkish dista de ser una competencia para los gigantes en este corredor, casi todos ellos norteamericanos. United ofrecerá un 18% más de asientos que en 2019 en este trimestre y, con 1,89 millones de plazas, encabeza la oferta. Le seguirá Delta, que hasta la pandemia lideraba las conexiones entre ambas regiones, si bien este verano estará un 10% por debajo de 2019. Esta diferente evolución se explica sobre todo en las diferencias en la recepción de nuevos aviones.

Delta explicó recientemente que está registrando "un récord de reservas en sus servicios transatlánticos este verano", que atribuye a la reducción de las restricciones de viaje y a la apertura de las fronteras. La aerolínea estadounidense, que vuela a 21 ciudades de 16 países, operará 508 v-

HASTA ABRIL

Estados Unidos fue el principal destino fuera de Europa en España entre enero y abril, con 797.976 pasajeros. La cifra se ha multiplicado por 20 respecto de 2021. En el ejercicio 2019 completo, se registraron cinco millones de desplazamientos.

Aerolíneas como Delta han recibido más reservas para este verano que antes de la pandemia

los diarios, frente a los 309 pre-Covid.

El pasado miércoles, el presidente de la Asociación de Viajes de EEUU, Roger Dow, reclamó al gobierno federal que dé un paso más allá y retire la exigencia de un test (de antígenos o PCR) para los pasajeros internacionales que estén vacunados.

Los gigantes de EEUU

Las conexiones del corredor del Atlántico Norte para este verano están dominadas por las grandes compañías del otro lado del Atlántico y solo en quinta posición aparece British Airways, la primera europea, aunque sigue un 15% por debajo de los números que tenía antes de la pandemia. La principal marca de IAG ofrece este verano 26 rutas entre Londres y EEUU y, además, desplegará su potencial con la puesta en servicio de sus A380, que, con una configuración para 469 personas, es el avión con la mayor capacidad en el mundo.

Aunque su contribución al global es más modesta que Lufthansa, Air France o KLM, Iberia será la segunda aerolínea que más incrementará su capacidad este verano en comparación con 2019. Los datos de OAG incluyen también los vuelos de Level desde Barcelona, operados por la firma presidida por Javier Sánchez-Prieto. En concreto, Iberia pondrá a la venta más de 300.000 asientos entre julio y septiembre, un 18% más, un

LAS AEROLÍNEAS VUELVEN A CRUZAR EL ATLÁNTICO

Las quince principales compañías que conectan Europa con EEUU y Canadá, por número de asientos, durante el tercer trimestre.

	2019	2022	Variación 19/22
UNITED AIRLINES	1.605.410	1.891.531	↑ 17,8%
DELTA	1.871.721	1.688.253	↓ -9,8%
American Airlines	1.604.118	1.399.185	↓ -12,8%
AIR CANADA	1.280.927	1.179.062	↓ -8,0%
BRITISH AIRWAYS	1.384.065	1.169.268	↓ -15,5%
Lufthansa	1.238.972	1.010.396	↓ -18,4%
AIRFRANCE	868.672	903.927	↑ 4,1%
TURKISH AIRLINES	360.285	633.711	↑ 75,9%
virgin atlantic	710.799	579.894	↓ -18,4%
KLM	499.792	513.066	↑ 2,7%
Air transat	637.182	463.630	↓ -27,2%
Aer Lingus	419.261	425.135	↑ 1,4%
IBERIA	256.978	303.405	↑ 18,1%
ICELANDAIR	348.875	303.084	↓ -13,1%
SWISS	276.313	240.329	↓ -13,0%
Total	16.589.935	14.821.676	↓ -10,7%

Expansión

Fuente: OAG

Las compañías europeas tienen un papel secundario en las rutas con Norteamérica

fas para promocionar no tanto la recuperación de conexiones como la ocupación de las naves.

Barajas, según Aena, contará este verano con un total de 19 rutas a 11 aeropuertos diferentes. Nueva York es la conexión por excelencia, con cinco operadores desde sus dos aeropuertos: Iberia, Air Europa, American Airlines, Delta Air Lines y United. Otras tres ciudades cuentan con competencia: Miami (Iberia, Air Europa, American) Dallas (American e Iberia) y Washington

(Iberia y United). A ellos se añaden Chicago, Boston, San Francisco y Los Ángeles (operadas por Iberia en los tres casos), Filadelfia y Charlotte (American) y Charlotte y Atlanta (Delta). Finalmente, en Canadá Air Transat comunica la capital de España con Montreal y Toronto.

En el otro gran aeropuerto español (El Prat), Nueva York repite como destino estrella (Level, Delta, American y United) y existen conexiones con Atlanta (Delta), Boston, Los Ángeles y San Francisco (Level), Chicago, Filadelfia y Miami (American) y Washington (United), además de Montreal (Air Canada y Air Transat) y Toronto (las dos citadas y Westjet).

La Live / Página 2

Un 80% de los turistas de EEUU recibidos en 2019

José Manuel de Juan, consejero de Turespaña en Nueva York, explica que este ejercicio se prevé recuperar el 80% de los turistas norteamericanos que recibió España antes de la pandemia. En abril ya se alcanzó un 77% de los visitantes pre-Covid, pero con la diferencia de que el gasto supuso el 99% respecto del mismo periodo de 2019. El récord anual hasta ahora está situado en 3,3 millones de visitantes. De Juan cita estudios de Oxford Economics para vaticinar cuándo se puede recuperar plenamente este mercado en España: "Se apunta que hacia 2024, pero creo que es un cálculo conservador", razona. Al atractivo de las ciudades -Barcelona sale beneficiada respecto de Madrid por la actividad de cruceros- se ha añadido el interés por la naturaleza y las actividades individuales. "Habrá que ver si esta tendencia se consolida o es transitoria", apunta el consejero, que recuerda que durante la pandemia se ha fomentado este tipo de productos para ampliar la oferta. El perfil del visitante estadounidense interesa a la industria turística española porque es "de clase media-alta y alta, viaja en pareja, tiene unos 45 años y estudios superiores y le gusta visitar grandes ciudades". En Europa, España es su quinto destino, tras Reino Unido, Francia, Italia y Alemania. España estuvo a punto de adelantar a Alemania en 2019. ¿Cuál es la estrategia para avanzar posiciones? La apuesta por el patrimonio, la gastronomía y la cultura. Una de las novedades de este año son las rutas de United entre Nueva York con Palma y Tenerife. "Algunos vienen por las playas -algo raro porque ellos las tienen más cerca en México-, pero también por la oferta integral de gastronomía y montaña", expone De Juan. España ha comenzado a promocionarse en EEUU como un destino de sostenibilidad; ahora no nos lo demandan, pero nos queremos posicionar para ir por delante", dice.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

“McDonald’s invertirá 250 millones y abrirá 125 restaurantes hasta 2025”

ENTREVISTA LUIS QUINTILIANO *Presidente de McDonald’s en España* / La cadena acelera sus planes en España, a la que considera un “claro mercado de crecimiento”. Cerrará este año con casi 1.400 millones en ventas.

Victor M. Osorio, Madrid
 El póker, como todos los juegos de cartas, tiene una parte de suerte, de que salgan las cartas adecuadas. Pero todos los buenos jugadores, como es el caso de Luis Quintiliano, presidente de McDonald’s en España, saben que a largo plazo se trata de realidad de un juego de probabilidades y que acaba ganando el que mejor juega sus bazas. Lo mismo ocurre en los negocios.

“Hay mucha incertidumbre en el corto plazo, pero si hacemos las cosas bien el cliente nos premiará. Todas las medidas que tomamos durante la pandemia han funcionado y salimos de la crisis más fuertes”, explica el directivo.

Las ventas de McDonald’s bajaron de 1.165 millones de euros en 2019 a 804 millones en 2020. No obstante, “en 2021 terminamos ya cerca de la cifra de 2019 y para 2022 nuestra previsión es estar más de un 10% por encima”, explica el director general de la compañía. Esta estimación supondría rozar los 1.300 millones de facturación.

“Estamos ganando cuota tanto en ventas —es líder en el segmento de la restauración informal con una cuota del 9,1%, más de un punto que antes de la pandemia— como en visitas”, dice Luis Quintiliano.

Los restaurantes de McDonald’s tienen la facturación media más alta de España, con casi dos millones al año por local, algo que el directivo explica por “la fortaleza de la marca y la confianza del consumidor, pero también gracias a un sistema que funciona, la profunda relación con los proveedores y los mejores franquiciados de la industria”.

El grupo tiene además una carta ganadora, en forma de plan de expansión, que promete impulsar mucho más su actividad en el país durante los próximos años.

250 millones de inversión

McDonald’s anunció hace un año un plan de crecimiento en España que pasaba por invertir 150 millones y abrir entre 20 y 25 nuevos restaurantes al año. Esas cifras se van a quedar pequeñas, ya que la compañía tiene previsto acelerar sus planes.

“En 2021 abrimos 26 establecimientos, superando los

“Estamos ganando cuota tanto en ventas como en visitas. Hemos salido de la pandemia más fuertes”

“Nuestro objetivo será crecer a través de aperturas, pero también incrementando las ventas comparables por local”

“El incremento de los planes de apertura e inversión en España no tienen relación con la salida del grupo de Rusia”

“Subimos precios, pero muy por debajo de la inflación. Para nosotros es clave garantizar que somos asequibles”

Luis Quintiliano es el presidente de McDonald’s en España.

550 restaurantes, y en 2022 la cifra se elevará hasta los 30. Queremos abrir 125 restaurantes hasta 2025, lo que nos llevará a alrededor de 700 locales en España en esa fecha”, explica Luis Quintiliano.

El crecimiento implicará



J.M. Calderas

incrementar la plantilla de McDonald’s en el país en unas 6.500 personas, pero también incrementar las inversiones.

“Vamos a invertir 250 millones en España hasta 2025. Es un mercado de crecimiento claro con espacio para in-

crementar nuestra presencia en las ciudades donde ya estamos y llegar a nuevas ubicaciones. El crecimiento llegará a través de aperturas, pero también de las ventas comparables”, dice el presidente de McDonald’s España, que des-

liga la aceleración de sus planes en el país de la salida del grupo de Rusia.

Una de las vías de crecimiento claras es el consumo fuera del local, a través del *delivery*, el *take away* y *McAuto*, que ya suponen cerca del 60% de las ventas. “Son canales que iban a crecer; lo que hizo la pandemia fue acelerar esa tendencia. De hecho, siguen aumentando las ventas pese a que el consumo en sala se ha normalizado porque ofrecen mucha conveniencia”, señala el directivo.

McDonald’s asegura que ha conseguido reducir el tiempo desde que el cliente pide hasta que recibe su comida a menos de tres minutos. Además, añade que la mayoría de sus aperturas durante los próximos años contarán con *McAuto*. “Su rentabilidad y la de la sala son muy parecidas. El *delivery* tiene algo menos, porque hacemos los envíos a través de terceros”.

La compañía abrió hace unos meses la búsqueda de nuevos franquiciados en el país, lo que le ha llevado a recibir más de 500 candidaturas. “La respuesta ha sido buena. Hemos puesto mucho esfuerzo en tener más franquiciadas y estamos muy contentos con los resultados, aunque seguimos buscando más”, dice su presidente.

La cadena tiene en la actualidad 122 franquiciados en España, por lo que cada uno tiene de media 4,5 restaurantes. La idea es que sigan creciendo, a la vez que se da entrada a nuevos socios.

Inflación

“La inflación nos afecta igual que al resto y lo más difícil es la incertidumbre. Nuestras previsiones de hace meses se han superado por mucho, pero por otra parte si alguien está preparado y tiene una relación estrecha con los proveedores somos nosotros”, indica Luis Quintiliano.

El directivo cree que la escalada de precios puede haber llegado ya a su cima y se muestra muy optimista de cara al verano. “Hemos subido precios, pero muy por debajo de la inflación de costes. Para nosotros es clave garantizar que nuestros productos son asequibles para el cliente y mirar al largo plazo”, sostiene.

Incorpora a Bimbo como su nuevo proveedor de pan

Victor M. Osorio, Madrid
 La compañía acaba de incorporar a Bimbo como proveedor de sus panes, un protagonismo que compartirá con la empresa Arytza, la empresa que hasta ahora se encargaba al 100% de este producto.

“Vamos a dividir el volumen entre ambos por una cuestión de capacidad, por lo que se va a convertir en un proveedor importante”, señala Luis Quintiliano.

Los panes de Bimbo destinados a McDonald’s se elaborarán en su planta de Puente Genil (Córdoba). El grupo mexicano, que ya era proveedor de McDonald’s en 22 países, suma así España y Portugal a la lista. Será uno de sus mayores contratos en el país.

Por su parte, McDonald’s refuerza con el acuerdo su compromiso de apostar por los productos locales. La empresa asegu-

ra que el 70% de su volumen de compras se realiza en España, donde sus principales proveedores son OSI (vacuno y pollo), con sede en Toledo; Hochland (queso), situada en Viladecans; y Florette (verduras), que tiene su base en Navarra, además de Arytza y ahora Bimbo. Otros proveedores de la compañía son Industrias Lácteas Asturianas, Cargill, ElPozo, Nestlé o Helios.

OPINIÓN



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

Las líneas borradas

Las falsas promesas de Sánchez sobre sus alianzas han abolido el valor de la palabra como compromiso de campaña

El bipartidismo tendría muchos defectos, desde luego no más que la llamada 'nueva política', pero al menos hacía las decisiones electorales mucho más sencillas. El votante sabía que la única alternativa a la mayoría absoluta del vencedor consistía en un acuerdo con el nacionalismo, que entonces aún no era –o no se decía– abiertamente secesionista. Ahora nadie tiene siquiera la certeza de que las elecciones no serán repetidas, y en ese clima de suspense mucha gente –un diez por ciento según el CIS– vacila hasta el último día. Para luego descubrir que la primera promesa rota llega a las veinticuatro horas, como ocurrió en 2019 con el insomnio de Sánchez en el colchón de La Moncloa. Los incumplimientos del presidente, sobre todo en materia de alianzas, han triturado el único elemento de referencia de las campañas, que es el contrato de palabra. Sin ese mínimo compromiso de confianza todo lo que se diga en los mítines y debates es logomaquia, palique, cháchara. Pura táctica.

Sin embargo el asunto de las futuras coaliciones sigue siendo el eje argumental unívoco de los candidatos. Algunos, como Moreno o Espadas, se retan a firmar declaraciones ante notario en la seguridad de que ninguno se atreverá a atarse de ese modo las manos. No pueden hacerlo porque la necesidad y el sentido de los pactos sólo los determina el resultado: qué más quisieran todos ellos que poder gobernar en solitario. Y en cualquier caso, los engaños sanchistas han despenalizado la inobservancia de las declaraciones previas al punto de que ya todo el mundo tenga plena conciencia de que cada cual se asociará con quien le convenga. Después de haber mutualizado el poder con Bildu, Podemos y Esquerra, el PSOE carece de autoridad para establecer tabúes políticos o fronteras éticas. Su reiteración en el veto a Vox es una demostración de impotencia ante el presentido desplome de la izquierda en el territorio que ha sido su emblema durante casi cuatro décadas.

Para evitar esa coalición que tanto dice temer, aunque en realidad es ya su única baza, Espadas y su jefe sólo tendrían que autorizar, llegada la ocasión, una abstención parcial de los suyos en favor de la lista más votada. Como no lo van a hacer porque les interesa agrandar el fantasma de la involución democrática, a partir del 19 nos espera un tira y afloja sobreactuado, una porfía tan falsa como quizá larga. Tal vez asistamos incluso a alguna votación fallida antes de que la amenaza de la repetición justifique la solución definitiva, que será más o menos deseable pero como poco igual de legítima que el entendimiento socialseparatista. Mientras tanto, la discusión es absurda; a estas alturas ya debería estar claro que ningún dirigente sensato se pronuncia sobre esa cuestión sin que hayan hablado las urnas. Y si lo hace será mera impostura porque las líneas rojas las borró Sánchez al saltarse sin rubor las suyas.



AJUSTE DE CUENTAS

JOHN MÜLLER

Instintos no económicos

El nacionalismo alimentario es una respuesta tan mala como el proteccionismo sanitario

Ya ocurrió con la pandemia. La primera y humana reacción en marzo de 2020 fue el sálvese quien pueda. Países fundadores de la Unión Europea (UE) prohibieron la exportación de elementos críticos para luchar contra el coronavirus. De pronto se acabó el mercado común para mascarillas y respiradores. Hasta Christine Lagarde, presidenta del Banco Central Europeo (BCE), fue presa del pánico: llegó a decir que su función no era reducir la prima de riesgo de los paí-

ses con problemas, precisamente aquello que era el fundamento de la magia de Mario Draghi.

Afortunadamente, a los pocos días el buen sentido volvió precisamente de la mano del BCE. Antes de que concluyera ese marzo para la historia, Lagarde ya decía que haría «todo lo necesario» para afrontar la crisis. En esos días cuajaron ideas basadas en la cooperación europea, como los fondos de deuda mutualizada. Lo que es significativo es que el toque a rebato se produjera desde el BCE, no de Bruselas ni del Parlamento Europeo, ni de Berlín ni de París.

Hoy está ocurriendo algo parecido. La invasión rusa de Ucrania ha inutilizado una de las fuentes principales de cereales, oleaginosas y fosfatos. Al cabo de tres meses y visto que la guerra no es una cuestión de días, el nacionalismo alimentario empieza a ser la respuesta, como el nacionalismo sanitario lo fue en 2020. Indonesia fue el primer país en suspender las ventas de aceite de palma, después la India paralizó las exportaciones de trigo y redujo las de azúcar. Malasia ha prohibido la exportación de pollos vivos por la falta de grano para alimentarlos, lo que ha revuelto las cocinas del sureste asiático.

La UE no pasará hambre por la misma razón que

es una de las zonas más vacunadas del planeta: es una región rica que atrae flujos que África, Asia e Iberoamérica no pueden conseguir. Tendría guasa que una potencia agroalimentaria edificada sobre la Política Agrícola Común fracasara a la hora de garantizar el suministro. Pero sería interesante que algún adulto en la sala hablara en medio del creciente proteccionismo o nacionalismo alimentario.

Es muy difícil convencer a las personas de que cuando se produce una crisis que les afecta directamente, la cooperación y el acuerdo es el único camino posible frente a la huida a la desesperada. Lo mismo ocurre con los gobiernos que, además, deben gestionar y decir que su población les importa. En realidad, la cooperación es un atajo. Organizarse para apagar el incendio en el granero es más eficaz que huir con un puñado de trigo. Quedó claro a nivel europeo en la pandemia. Esta forma de pensar también es la que está detrás del llamamiento del gobernador del Banco de España a alcanzar un pacto de rentas que permita repartir las pérdidas que han ocasionado los distintos 'shocks' de oferta que hemos vivido en pocos años y que se manifiestan a través de fenómenos como la inflación. Pero nuestros instintos son más fuertes. jmuller@abc.es

THE SITUATION ROOM
 SALA DE SITUACIÓN



Iván Redondo

Hermanos de sangre

La moción de censura del 2018 no fue un accidente como sostiene la derecha. Inició un ciclo, y, tras los resultados de las elecciones en Andalucía, depende del presidente Pedro Sánchez si se inicia otro o no.

Es el día de San Crispín. El que sobrevivía a este día y vuelva sano y salvo a su casa se izará sobre las puntas de los pies cuando se mencione esta fecha y se crecerá por encima de sí mismo al oír el nombre de San Crispín. El que sobrevivía a este día y llegue a la vejez, cada año en la víspera de esta fiesta invitará a sus amigos y les dirá: ‘Recibí estas heridas el día de San Crispín’, pero incluso quien lo haya olvidado todo, recordará aún las proezas que llevará a cabo hoy... Desde este día hasta el fin del mundo, la fiesta de San Crispín nunca llegará sin que a ella vaya asociado nuestro recuerdo, el recuerdo de nuestro pequeño ejército, de nuestro pequeño y feliz ejército, de nuestra banda de hermanos. Porque quien vierta hoy su sangre conmigo será mi hermano; por muy vil que sea, esta jornada ennoblecerá su condición. Y los caballeros que permanecen ahora en el lecho de Inglaterra se considerarán malditos por no estar aquí, y será humillada su nobleza cuando escuchen hablar a solo uno de los que con nosotros haya combatido... en el día de San Crispín’.

El discurso fue pronunciado por Enrique V en el momento previo a la batalla de Agincourt en 1415. Las tropas francesas les doblaban en número. Pero vencieron en una muerte segura. Y con su obra William Shakespeare inmortalizó sus palabras haciendo buena como lección política esa máxima suya que dice que el destino baraja las cartas, pero eres tú el que juegas. La pregunta es, por lo tanto, cómo se juega en este tipo de circunstancias y si se reparten cartas a otra vez.

La izquierda está en una situación similar a la de Enrique V: en minoría frente a una derecha hipermovilizada que casi les duplica demoscópicamente. Y hay quien no lo entiende, porque



Kenneth Branagh interpretó al rey Enrique V en 1989

el balance es incontestable para vencer en las urnas: de mayo del 2018 a mayo del 2022 se ha pasado de 18 millones de afiliados a la Seguridad Social a 20.200.000. El desempleo se ha reducido del 16,74% al 13,65%. La afiliación de las mujeres ha crecido al 47,01%. El 50% de los contratos son indefinidos, y la pensión media ha subido de 1.082

euros a 1.254 euros. Y, ojo, el SMI de 735 euros, hoy es de 1.000 euros al mes. Imbatible. Y, sin embargo, no es desde la razón donde hay que encontrar la respuesta al por qué no. Falta política y, como falta política, falta comunicación. Falta entender que cuando te dan un sondeo no importa de dónde tiene que venir la gente (abstencionistas, a tu iz-

quierda o del espacio central), lo que importa es adónde vas. El por qué sí.

Sigan el hilo: ‘Aquí nadie dimite para ser fiel a su palabra’, ‘es imposible ganar unas primarias al aparato del partido’, ‘nunca una moción de censura ha triunfado en España’. Muchos de los lugares comunes de nuestra vida política han sido derribados en estos cuatro años. ‘Romper los lugares comunes’ es la idea troncal que explica la presidencia de Pedro Sánchez en su aniversario. Y un denominador que lo enmarca: ‘No seré presidente a cualquier pre-

La izquierda está en minoría ante una derecha movilizada que casi le duplica en los sondeos

cio’. Y es en el ‘precio’ que estás dispuesto a pagar para ese ‘¿a dónde vamos?’ donde reside precisamente la llave para las victorias.

‘Dimita señor Rajoy hoy, aquí y ahora, y todo terminará’. La frase icónica se incluyó en el último borrador del discurso. La moción de censura no fue un accidente como sostiene la derecha. Inició un ciclo, y tras los resultados en Andalucía depende del presidente si se inicia otro o no. Con la moción comenzó el día de San Crispín y, desde entonces, ‘quien virtió su sangre conmigo’ (compañeros, aliados y miles y miles de votantes en el 2019) siempre será mi hermano. La política es eso también: respeto y honor. No olvidar. Y repartir nuevas cartas y jugar, porque siempre hay más elecciones y, por qué no, quizás algún día un nuevo... San Crispín.

rya@redondoyasociados.com

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.