

Revista de Prensa
Del 01/06/2022 al 02/06/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
ASOCIACIONES TERRITORIALES				
1	02/06/2022	La Razón, 44	Las caras de la noticia	Escrita
2	02/06/2022	El Mundo Valladolid, 9	Empresa Familiar propone a Pedro Palomo como presidente	Escrita
3	02/06/2022	El Adelantado de Segovia, 5	Pedro Palomo, propuesto para presidir Empresa Familiar	Escrita
4	02/06/2022	Diario Palentino, 23	El segoviano Pedro Palomo sustituirá a Hervella al frente de Empresa Familiar	Escrita
5	02/06/2022	El Día de Segovia	Palomo sustituirá a Hervella al frente de Empresa Familiar Noticias El Día de Segovia	Digital
6	02/06/2022	Diario de Burgos	Palomo sustituirá a Hervella al frente de Empresa Familiar	Digital
7	01/06/2022	El Mundo	Empresa Familiar propone el nombramiento de Pedro Palomo como nuevo presidente	Digital
8	01/06/2022	ABC	Empresa Familiar de Castilla y León propone al segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente	Digital
9	01/06/2022	La Razón	Empresa Familiar de Castilla y León propone el nombramiento de Pedro Palomo como nuevo presidente	Digital
10	01/06/2022	Europa Press	La Junta directiva de EFCL propone a Pedro Palomo como su nuevo presidente	Digital
11	01/06/2022	El Español	El segoviano Pedro Palomo será el nuevo presidente de Empresa Familiar de Castilla y León	Digital
12	01/06/2022	Fotos Europa Press	La Junta directiva de EFCL propone a Pedro Palomo como su nuevo presidente	Digital
13	01/06/2022	Cadena SER	La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León propone a Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asoc...	Digital
14	01/06/2022	efcl.es	LA JUNTA DIRECTIVA DE EFCL PROPONE EL NOMBRAMIENTO DE PEDRO PALOMO COMO NUEVO PRESIDENTE DE LA ASOCIACIÓN	Digital
15	01/06/2022	El Adelantado de Segovia	Pedro Palomo, propuesto para presidir la Asociación Empresa Familiar de Castilla y León	Digital
16	01/06/2022	El Adelantado de Segovia	Uno de los proyectos empresariales para Prado del Hoyo se implantará en Bernuy de Porreros	Digital
EMPRESA FAMILIAR				
17	02/06/2022	Heraldo de Aragón	Los retos de las empresas familiares para garantizar su supervivencia	Digital
18	01/06/2022	La Razón	La Cátedra Caja Rural del Sur de la UHU analiza el "éxito y la implicación social" de las empresas familiares	Digital
19	01/06/2022	Europa Press	La empresa familiar debe combinar tradición y digitalización para su viabilidad, según un estudio	Digital
FISCALIDAD				
20	02/06/2022	El Economista, 34	IMPUESTO SOBRE SUCESIONES Y DONACIONES	Escrita
21	02/06/2022	El Mundo, 28	«La mayor bajada de impuestos de la democracia»	Escrita
22	02/06/2022	Diario de Mallorca, 28	Trabajo en remoto desde Baleares y obligaciones fiscales en España	Escrita
23	02/06/2022	Diario Menorca, 6	Vox propone eliminar el impuesto de sucesiones y donaciones	Escrita
24	02/06/2022	La Opinión de Málaga, 21	Los impuestos que (no) pagan los superricos	Escrita
25	02/06/2022	Cinco Días	Los planes de pensiones de Escrivá pasan hoy otro examen en el Congreso con los apoyos en el aire	Digital
26	02/06/2022	eldebate.com	Hacienda sigue con su fiesta: 3.923 millones más de recaudación en abril	Digital
27	01/06/2022	El Economista	Estos son los documentos que tienes que llevar a las oficinas de Hacienda para hacer la Renta 2021-2022	Digital
28	01/06/2022	El Economista	La Inspección de Hacienda empieza a sancionar las deducciones en el IVA del 50% por el automóvil en 'leasing'	Digital

29	01/06/2022	Bolsamania	¿Puede Hacienda embargar la devolución de la renta?	Digital
30	01/06/2022	InfoLibre	Podemos llevará al Congreso su impuesto a las fortunas, pese a que PSOE se remite a Hacienda	Digital
31	01/06/2022	TRECE TV	El Cascabel	TV
32	01/06/2022	esRadio	MADRID ESNOTICIA	Radio

AYUDAS EUROPEAS

33	02/06/2022	El Periódico de España, 21	«Los fondos son una oportunidad única para reformas estructurales»	Escrita
34	01/06/2022	El Economista	AENOR obtiene dos acreditaciones de ENAC que refuerzan sus soluciones para potenciar el acceso de las empresas a lo...	Digital
35	01/06/2022	Elplural.com	El Gobierno responde al intento de boicot de Feijóo en Bruselas por los fondos europeos	Digital
36	01/06/2022	Crónica Global El Español	Los fondos Next Generation, oportunidad para una transición sostenible en el sector logístico	Digital
37	02/06/2022	RNE 1	Las Mañanas	Radio

GOBIERNO CORPORATIVO

38	02/06/2022	Expansión, 26	¿Está en peligro de muerte la inversión sostenible?	Escrita
----	------------	---------------	---	---------

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

39	02/06/2022	Expansión, 1,32	precio vivienda:	Escrita
40	02/06/2022	Expansión, 33	La prórroga del plan de choque alargará el tope a los alquileres	Escrita
41	02/06/2022	El Economista, 1,29	Los grandes países del euro, abocados a la estancación en este trimestre	Escrita
42	02/06/2022	El Economista, 31	España lidera el desempleo de la eurozona con un 13,3%	Escrita
43	02/06/2022	Cinco Días, 1,28	Cos reclama una revisión de las políticas de gasto	Escrita
44	01/06/2022	El Economista	Banco de España rebajará su previsión de PIB y la inflación en unas décimas	Digital
45	01/06/2022	El Economista	El poder adquisitivo de los hogares bajará más de un 12% por el alto IPC	Digital
46	01/06/2022	Cinco Días	El euríbor de las hipotecas empieza junio por encima del 0,4%	Digital
47	01/06/2022	es.marketscreener.com	El Ibex-35 inaugura junio en rojo ante la creciente inquietud por las subidas de tipos	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

48	02/06/2022	Expansión, 28-29	Cos pide también ajustes salariales a funcionarios y pensionistas	Escrita
49	02/06/2022	El Economista, 7	Maroto rechaza que falten trabajadores por los sueldos	Escrita
50	02/06/2022	Cinco Días, 26	Sánchez estira en 6.000 millones el gasto en la prórroga del plan anticrisis	Escrita
51	02/06/2022	Cinco Días, 14	Persiste la caída en la venta de coches, pero sube entre particulares	Escrita
52	02/06/2022	El País, 39	El gasto turístico se elevó en Semana Santa al nivel de antes de la covid	Escrita
53	02/06/2022	El Mundo, 26-27	El caos aéreo amenaza el mejor verano	Escrita
54	02/06/2022	El Mundo, 26-27	El cerrojazo frena el aluvión mundial de viajeros chinos	Escrita
55	02/06/2022	El Mundo, 27	Una ayuda para hogares pobres ante la inflación	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

56	02/06/2022	Les Echos, 1,16-17	Coche eléctrico : dolores de crecimiento	Escrita
----	------------	--------------------	--	---------

57	01/06/2022	Il Sole 24 Ore, 1-3	Visco: «No a la fiebre de los precios-salarios y al nuevo endeudamiento. Recuperación permanente»	Escrita
58	02/06/2022	Negocios Portugal, 1,16-17	Portugal puede exportar amoníaco verde en 2026	Escrita
59	02/06/2022	Financial Times Reino Unido, 1,3-4,10-11	Los mercados se preparan para la agitación tras el embargo de la UE sobre el crudo ruso transportado por mar	Escrita
60	02/06/2022	Financial Times Reino Unido, 1,3	Cohetes de mayor alcance apuntan a cambiar el curso del conflicto	Escrita
61	02/06/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Musk advierte al personal tímido de la oficina de Tesla: "Pretenda trabajar" en otro lugar	Escrita
62	01/06/2022	Wall Street Journal USA, 1,18	Shanghái despeja barricadas y el confinamiento llega a su fin	Escrita
63	01/06/2022	Wall Street Journal USA, 1,6	Unilever agrega al activista Peltz a la junta, informa participación en el fondo	Escrita
64	01/06/2022	Wall Street Journal USA, 1-2	Los bonos hipotecarios se ven fuertemente afectados y atraen a los inversores	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

65	02/06/2022	El Economista, 17	HM compra una residencia a Nogales para hacer un hospital	Escrita
66	02/06/2022	Cinco Días, 10	Una treintena de empresas quieren aliarse con Renfe en transporte de mercancías	Escrita

OPINIÓN

67	02/06/2022	ABC, 27	Expectativa de inflación	Escrita
68	02/06/2022	ABC, 5	Extraterritorialidad escolar	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Las caras de la noticia



J. C. Suárez-Quñones
Consejero de Vivienda

Apoyo para la emancipación.

La localidad palentina de Villamuriel de Cerrato contará con ocho viviendas unifamiliares de protección pública en régimen general con un descuento del 20 por ciento para jóvenes, que asumirá la Junta para que no paguen la entrada.



Pedro Palomo
Empresario segoviano
Futuro presidente de Empresa Familiar.

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación. La elección será en la Asamblea General del 13 de junio.

Empresa Familiar propone a Pedro Palomo como presidente



Pedro Palomo. E. M.

VALLADOLID
La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (Efcl) acordó ayer proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de la asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global total equivale al 19,5% del PIB y da empleo al 10,5% de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

Según informó Empresa Familiar de Castilla y León en un comunicado remitido a Ical, el nombramiento del nuevo presidente

deberá ser refrendado por los socios de Efcl durante la asamblea general que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad vallisoletana de San Bernardo, y donde se confirmará el relevo en la Presidencia tras cumplir la CEO de Prosol, Rocío Hervella, los dos años de mandato establecidos en los estatutos de la asociación.

La asamblea general de socios de Efcl tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena, coincidiendo con el octavo Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará los días 13 y 14

de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por Icade, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada, desde 1956, a la comercialización de cereales. Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de

Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos diez años, hasta el pasado mes de mayo. También fue responsable de la Federación Empresarial Segoviana, de *Grain and Feed Trade Association*, y perteneció 12 años a la Junta Directiva de CEOE.

Publicación	El Adelantado de Segovia
Soporte	General, 5
Circulación	Prensa Escrita
Difusión	3159
Audiencia	2652
	12 629

Fecha	02/06/2022
País	España
V. Comunicación	2 095 EUR (2,246 USD)
Tamaño	82,38 cm ² (13,5%)
V.Publicitario	745 EUR (799 USD)



Pedro Palomo

E. A.

Pedro Palomo, propuesto para presidir Empresa Familiar

EL ADELANTADO
SEGOVIA

■ ■ ■ La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario Pedro Palomo como nuevo presidente de la asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global total equivale al 19,5 por ciento del PIB y da empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

Según informó Empresa Familiar de Castilla y León en un comunicado, el nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL en la asamblea del próximo 13 de junio en San Bernardo (Valladolid), y donde se confirmará el relevo en la Presidencia tras cumplir la CEO de Prosol, Rocío Hervella, los dos años de mandato establecidos en los estatutos.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Palomo es CEO del grupo Octaviano Palomo, y aún presidente de la Cámara de Comercio de Segovia. ■

ECONOMÍA | DIRIGENTES EMPRESARIALES

El segoviano Pedro Palomo sustituirá a Hervella al frente de Empresa Familiar

El CEO del Grupo Octaviano Palomo será ratificado durante la asamblea general del próximo 13 de junio tras los dos años de mandato de la palentina

SPC / VALLADOLID

El empresario segoviano Pedro Palomo, CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, será el nuevo presidente de la Empresa Familiar de Castilla y León en sustitución de la palentina Rocío Hervella, que ya ha cumplido los dos años al frente de la asociación que marcan sus estatutos. El nombramiento de Palomo tiene que ser todavía ratificado después de que la Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León acordase ayer proponer al empresario segoviano como nuevo máximo responsable de la asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global total equivale al 19,5 por ciento del PIB y da empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales. Vocal de la Junta Directiva de Empresa Familiar, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos diez años, hasta el pasado mes de mayo.

También fue responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE. Junto a sus hermanos, Pedro Palomo consi-



El futuro presidente de Empresa Familiar, Pedro Palomo.

guió impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas.

OCTAVO CONGRESO. Así, el nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de Empresa Familiar Castilla y León durante la asamblea general que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad valliso-

tana de San Bernardo, y donde se confirmará el relevo en la presidencia tras los dos años al frente de la CEO de Prosol, Rocío Hervella. De esta forma, la asamblea general de socios de Empresa Familiar tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena, coincidiendo con el octavo congreso regional de EFCL que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político de la Comunidad.

Palomo sustituirá a Hervella al frente de Empresa Familiar

El empresario segoviano Pedro Palomo, CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, será el nuevo presidente de la Empresa Familiar de Castilla y León en sustitución de la palentina Rocío Hervella, que ya ha cumplido los dos años al frente de la asociación que marcan sus estatutos. Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

original



El futuro presidente de Empresa Familiar, Pedro Palomo. - Foto: Europa Press

El empresario segoviano Pedro Palomo, CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, será el nuevo presidente de la Empresa Familiar de Castilla y León en sustitución de la palentina Rocío Hervella, que ya ha cumplido los dos años al frente de la asociación que marcan sus estatutos. El nombramiento de Palomo tiene que ser todavía ratificado después de que la Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León acordase ayer proponer al empresario segoviano como nuevo máximo responsable de la asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global total equivale al 19,5 por ciento del PIB y da empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales. Vocal de la Junta Directiva de Empresa Familiar, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos diez años, hasta el pasado mes de mayo.

También fue responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de GEOE. Junto a sus hermanos, Pedro Palomo consiguió impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas.

Pendiente de ser ratificado

Así, el nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la asamblea general que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad vallisoletana de San Bernardo, y donde se confirmará el relevo en la presidencia tras los dos años al frente de la CEO de Prosol, Rocío Hervella. De esta forma, la asamblea general de socios de Empresa Familiar tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena, coincidiendo con el octavo Congreso Regional de EFCL que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

Palomo sustituirá a Hervella al frente de Empresa Familiar

El empresario segoviano Pedro Palomo, CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, será el nuevo presidente de la Empresa Familiar de Castilla y León en sustitución de la palentina Rocío Hervella, que ya ha cumplido los dos años al frente de la asociación que marcan sus estatutos. Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

[original](#)



El futuro presidente de Empresa Familiar, Pedro Palomo. - Foto: Europa Press

El empresario segoviano Pedro Palomo, CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, será el nuevo presidente de la Empresa Familiar de Castilla y León en sustitución de la palentina Rocío Hervella, que ya ha cumplido los dos años al frente de la asociación que marcan sus estatutos. El nombramiento de Palomo tiene que ser todavía ratificado después de que la Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León acordase ayer proponer al empresario segoviano como nuevo máximo responsable de la asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global total equivale al 19,5 por ciento del PIB y da empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales. Vocal de la Junta Directiva de Empresa Familiar, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos diez años, hasta el pasado mes de mayo.

También fue responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de GEOE. Junto a sus hermanos, Pedro Palomo consiguió impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas.

Pendiente de ser ratificado

Así, el nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la asamblea general que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad vallisoletana de San Bernardo, y donde se confirmará el relevo en la presidencia tras los dos años al frente de la CEO de Prosol, Rocío Hervella. De esta forma, la asamblea general de socios de Empresa Familiar tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena, coincidiendo con el octavo Congreso Regional de EFCL que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

Empresa Familiar propone el nombramiento de Pedro Palomo como nuevo presidente

El nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la Asamblea General que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid). Pedro Palomo sustituirá de ese modo al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL.

[original](#)



E. M.

La junta directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) **ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación**, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global equivale al 19,50% del PIB y dan empleo al 10,5% de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

El nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la **Asamblea General que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid)**.

Pedro Palomo **sustituirá de ese modo al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella**, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001, **Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos**, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos 10 años hasta el pasado mes de mayo.

También ha sido responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE.

Medio	El Mundo	Fecha	01/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 678 069	V. Comunicación	27 406 EUR (29,388 USD)
Pág. vistas	290 230 232	V. Publicitario	7284 EUR (7810 USD)

Junto a sus hermanos, Pedro Palomo ha conseguido **impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas**, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas.

La Asamblea General de Socios de EFCL tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena coincidiendo con el **VIII Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio**, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.



Pedro Palomo en una imagen de archivo reciente - ICAL

Empresa Familiar de Castilla y León propone al segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente

- Celebrarán el 13 de junio su asamblea general en la que concluirá los dos años de mandato de Rocío Hervella

ABC

VALLADOLID - Actualizado: 01/06/2022 18:53h

 GUARDAR

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de la asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global total equivale al 19,5 por ciento del PIB y da empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

Según ha informado Empresa Familiar de Castilla y León en un comunicado remitido a Ical, el nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la asamblea general que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad vallisoletana de San Bernardo, y donde se confirmará el relevo en la Presidencia tras cumplir la CEO de Prosol, Rocío Hervella, los dos años de mandato establecidos en los estatutos de la asociación.

La asamblea general de socios de EFCL tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena, coincidiendo con el octavo Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

NOTICIAS RELACIONADAS

Siro 'sacrifica' su planta de galletas de Venta de Baños como «única salida»

Nicolás Correa: una empresa joven con 75 años

[«-- Volver al índice](#)

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada, desde 1956, a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales. Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos diez años, hasta el pasado mes de mayo.

También fue responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y **perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE**. Junto a sus hermanos, Pedro Palomo consiguió impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas.

[VER LOS COMENTARIOS](#)

TEMAS

Europa

Junta de Castilla y León

+ Comentarios

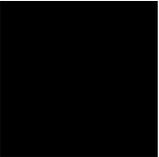
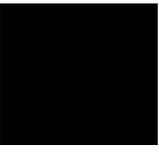
LO MÁS LEÍDO EN ABC

Castilla y León

ABC

- 1 Guillermo Garabito: Insultando, que es gerundio 
- 2 Tres meses de cárcel para tres vecinas por llamar «gitanos de mierda» a una familia que se mudó a su edificio 
- 3 Fallece el empresario burgalés José Antolín, fundador y presidente de honor de Grupo Antolín 
- 4 **ABC PREMIUM** Ignacio Miranda: Sin corazón y sin conciencia 
- 5 Ayuso tacha de «barbaridad» que Gallardo, «único vicepresidente sin cartera», critique el Estado autonómico 

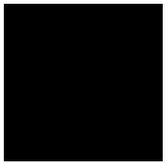
LO ÚLTIMO EN ABC

- 1 Empresa Familiar de Castilla y León propone al segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente 
- 2 Sara Baras, Ara Malikian y Miguel Poveda pasarán por las 'Noches Mágicas 2022' 

3 Revocan una condena de 10 años por agresión sexual al dudar de la version de la menor de 14 años



4 Felipe VI ensalza «los valores y la identidad» de la comarca del Bierzo en su firma en el Libro de Honor de la ULE



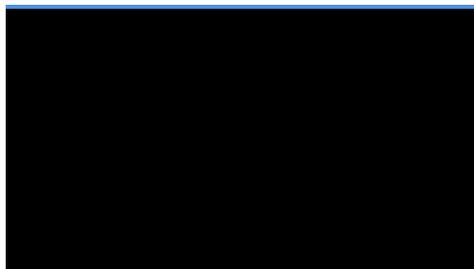
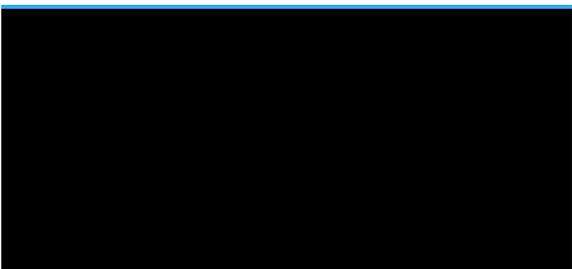
5 La nueva estación de bombeo de Villamuriel (Palencia) dará servicio a más de más de 7.000 habitantes



XLSemanal



Tina Brown: «Harry es frágil y ha acabado bajo las órdenes de Meghan»



-36% | ~~45€~~ | **29€**

Entradas Juanito Makandé y el Cigala Madrid
Parque Enrique Tierno Galván

[VER OFERTA](#)

Cupón ebay

20% en salón y comedor con el cupón descuento eBay

[VER DESCUENTOS ABC](#)

Empresa Familiar de Castilla y León propone el nombramiento de Pedro Palomo como nuevo presidente

Los empresarios familiares celebran el día 13 de junio su Asamblea General Ahora en portada Más leídas

Raúl Mata • original



Pedro Palomo FOTO: EFCL

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global equivale al 19,50 por ciento del PIB y dan empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

El nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la Asamblea General que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid).

Pedro Palomo sustituirá de ese modo al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos 10 años hasta el pasado mes de mayo.

También ha sido responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE.

Junto a sus hermanos, Pedro Palomo ha conseguido impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas

La Asamblea General de Socios de EFCL tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio

Santa María de Valbuena coincidiendo con el 8 Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

La Junta directiva de EFCL propone a Pedro Palomo como su nuevo presidente



Archivo - Pedro Palomo. - EFCL - Archivo

VALLADOLID, 1 Jun. (EUROPA PRESS) -

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación, nombramiento que deberá ser refrendado por los socios durante la Asamblea General el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid).

Pedro Palomo sustituirá al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos 10 años hasta el pasado mes de mayo.



PSOE plantea medidas por valor de 356 millones para ayudar a empresas y familias

También ha sido responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE.

La Asamblea General de Socios de EFCL tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena coincidiendo con el VIII Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

Taboola Feed



Bitcoin para principiantes: aprenda lo que necesita antes de comprar Bitcoin con eToro

eToro | Patrocinado



¿Cuáles son las compañías eléctricas más baratas?

Energía más barata | Patrocinado



El hijo de Richard Gere es probablemente el hombre más guap...

Finance Nancy | Patrocinado



Jugadores de todo el mundo han esperado este juego

Forge of Empires - Juega gratis online | Patrocinado



Tu Seguro de Salud Aegon con todo incluido

Aegon Salud Completo desde 29,85€/mes + 2 meses gratis

Aegon | Patrocinado



Pocholo Martínez es oficialmente uno de las personas mas ricas del planeta

Editors Nation | Patrocinado



Los SUV 2021 no vendidos ahora casi se regalan: vea los precios

Ofertas de SUV | Anuncios de búsqueda | Patrocinado



Nuevo ID.4. 100% eléctrico.

¿Un SUV 100% eléctrico con hasta 521 km de autonomía? No esperes a configurarlo.

Volkswagen | Patrocinado



No podemos creer con quién está casado Jordi González

Editors Nation | Patrocinado





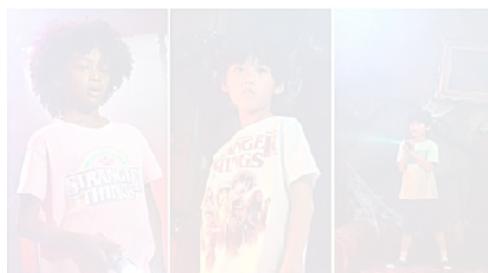
Los españoles sin seguro de decesos empiezan a darse cuenta de algo

Experts in Money | Patrocinado



La importancia de las políticas verdes empresariales y cómo podemos fomentarlas

Europa Press



Stranger Things x Lefties, una exclusiva colaboración para arrasar este verano y rendirse a la estética...

Europa Press



Un gran coche pensado para hacer el mundo más pequeño. Descubre el BMW X5

BMW | Patrocinado



¿Te acuerdas de Abby de NCIS? Trata de no reírte cuando veas cómo se v...

Novelodge | Patrocinado



El precio del alquiler de un jet privado en España en 2021 puede...

Jet Privado | Enlaces Publicitarios | Patrocinado





Los portátiles no vendidos se están vendiendo por casi nada

Portátiles | Anuncios de búsqueda | Patrocinado

La actualidad más visitada en europa press

GENTE



Gloria Camila, enfadadísima tras la exclusiva de Ana María Aldón: "El titular soy yo para poder cobrar bien"

CINE



Jensen Ackles y el Herogasm en The Boys 3, la escena más polémica: "No podía dejar de mirar cuando estaban rodando"

ENERGÍA



Los líderes de la UE acuerdan aprovechar el potencial de la Península Ibérica para asegurar el suministro energético



El segoviano Pedro Palomo será el nuevo presidente de Empresa Familiar de Castilla y León

NCYL • [original](#)

La Junta Directiva de **Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL)** ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global equivale al 19,50 por ciento del PIB y dan empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

El nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la **Asamblea General** que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid). Pedro Palomo sustituirá de ese modo al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, **Pedro Palomo** es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

Vocal de la **Junta Directiva de EFCL**, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos 10 años hasta el pasado mes de mayo. También ha sido responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE.

Junto a sus hermanos, Pedro Palomo ha conseguido impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un **volumen de negocio de 475.000 toneladas**.

La Asamblea General de Socios de EFCL tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena coincidiendo con el 8 Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará **los días 13 y 14 de junio**, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.



El segoviano Pedro Palomo, nuevo presidente de Empresa Familiar de Castilla y León

La Junta directiva de EFCL propone a Pedro Palomo como su nuevo presidente

El exministro de Asuntos Exteriores, Josep Piqué, ha participado este miércoles en Sevilla en un encuentro con un centenar de empresarios y representantes públicos andaluces organizado por la Asociación para el Progreso de la Dirección (APD)

EFCL • original



<https://fotos.europapress.es/fotonoticia/f4492398>





<https://fotos.europapress.es/fotonoticia/f4492398>



Illa pide paso para la política "de acuerdos, ajena al insulto y que respire municipalismo como representa Espadas



El presidente de la Generalitat, Pere Aragonès, en la inauguración de un centro de día en Palafolls



La Policía investiga un atropello en la capital a un adulto y dos menores en la calle Polvero



'Jaén en Julio' inicia su campaña para atraer visitantes a la provincia por medio de la música



La consellera de Acció Exterior de la Generalitat, Victòria Alsina, en la toma de posesió del govern esloveno



El líder de Vox, Santiago Abascal, en un mitin del partido en Cornellà de Llobregat (Barcelona).



Alicante.- Sucesos.- Muere un hombre tras colisionar un todoterreno y una bicicleta en Banyeres de Mariola



□
La Policía investiga un atropello en la capital a un adulto y dos menores en la calle Polvero

□
□
'Jaén en Julio' inicia su campaña para atraer visitantes a la provincia por medio de la música

□
La consellera de Acció Exterior de la Generalitat, Victòria Alsina, en la toma de posesión del gobierno esloveno

□
El líder de Vox, Santiago Abascal, en un mitin del partido en Cornellà de Llobregat (Barcelona).

□
□
Alicante.- Sucesos.- Muere un hombre tras colisionar un todoterreno y una bicicleta en Banyeres de Mariola

□
□
ERC, PSC y comuns reivindican el diálogo mientras Junts da la mesa por "enterrada"

□
□

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León propone a Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación

El nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la Asamblea General que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid). Pedro Palomo sustituirá de ese modo al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL.

[original](#)



Pedro Palomo en Segovia

Segovia

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global equivale al 19,50 por ciento del PIB y dan empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

El nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la Asamblea General que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid).

Pedro Palomo sustituirá de ese modo al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL. Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001,

Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos 10 años hasta el pasado mes de mayo.

También ha sido responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE. Junto a sus hermanos, Pedro Palomo ha conseguido impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas

La Asamblea General de Socios de EFCL tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena coincidiendo con el 8 Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

Llame al 983 373 680 o contacte con nosotros a través de efcl@efcl.es


[QUIENES SOMOS](#)
[FORUM DE JOVENES](#)
[FUNDACION EFCL](#)
[SALA DE PRENSA](#)
[CONTACTO](#)
[25 ANIVERSARIO](#)
[CONGRESO](#)


Compartir la noticia en :



junio 1, 2022

LA JUNTA DIRECTIVA DE EFCL PROPONE EL NOMBRAMIENTO DE PEDRO PALOMO COMO NUEVO PRESIDENTE DE LA ASOCIACION

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario segoviano Pedro Palomo como nuevo presidente de esta asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global equivale al 19,50 por ciento del PIB y dan empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

El nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL durante la Asamblea General que tendrá lugar el próximo 13 de junio en la localidad de San Bernardo (Valladolid).

Pedro Palomo sustituirá de ese modo al frente de la asociación a la CEO de Prosol, Rocío Hervella, tras concluir los dos años de mandato establecidos en los estatutos de EFCL.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada desde 1956 a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales.

Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia. **Volverse índice**

presidente durante los últimos 10 años hasta el pasado mes de mayo.

También ha sido responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE.

Junto a sus hermanos, Pedro Palomo ha conseguido impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas

La Asamblea General de Socios de EFCL tendrá lugar en el Hotel Castilla Termal Monasterio Santa María de Valbuena coincidiendo con el 8 Congreso Regional de la Empresa Familiar que la asociación celebrará los días 13 y 14 de junio, y que reunirá en la pequeña localidad vallisoletana de San Bernardo a destacados ponentes y a una amplia representación del ámbito empresarial y político.

[<< Volver a las noticias](#)



[Contacto](#)

[Aviso Legal](#)

[Política de privacidad](#)

[Política de cookies](#)

Empresa Familiar de Castilla y León

C/ Gamazo, 8, Bajo

47004 Valladolid

Teléfono: (+34) 983 373 680

efcl@efcl.es

EMPRESA FAMILIAR
CASTILLA Y LEÓN

Usamos cookies para asegurar que te damos la mejor experiencia en nuestra web. Si continúas usando este sitio, asumiremos que estás de acuerdo con ello.

[Aceptar todo](#)

[Solo funcionales](#)

[Política de cookies](#)



Pedro Palomo, propuesto para presidir la Asociación Empresa Familiar de Castilla y León

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada, desde 1956, a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales. También fue responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE.

FLORENTINO DESCALZO • [original](#)



Pedro Palomo

La Junta Directiva de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) ha acordado proponer al empresario Pedro Palomo como nuevo presidente de la asociación, que engloba a más de 160 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global total equivale al 19,5 por ciento del PIB y da empleo al 10,5 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado.

Según informó Empresa Familiar de Castilla y León en un comunicado, el nombramiento del nuevo presidente deberá ser refrendado por los socios de EFCL en la asamblea del próximo 13 de junio en San Bernardo (Valladolid), y donde se confirmará el relevo en la Presidencia tras cumplir la CEO de Prosol, Rocío Hervella, los dos años de mandato establecidos en los estatutos.

Licenciado en Derecho y Administración de Empresas por ICADE, Pedro Palomo es CEO del Grupo de Empresas Octaviano Palomo, empresa familiar segoviana dedicada, desde 1956, a la comercialización de cereales para la alimentación de personas y animales. Vocal de la Junta Directiva de EFCL, asociación de la que forma parte desde el año 2001, Pedro Palomo lleva más de 25 años vinculado a diversos movimientos asociativos, entre los que figura la Cámara de Comercio e Industria de Segovia, de la que fue presidente durante los últimos diez años, hasta el pasado mes de mayo.

También fue responsable de la Federación Empresarial Segoviana (FES) y de Grain and Feed Trade Association (GAFTA), y perteneció durante 12 años a la Junta Directiva de CEOE. Junto a sus hermanos, Pedro Palomo consiguió impulsar el crecimiento de Octaviano Palomo hasta convertirla en empresa líder en el sector de la importación y exportación de cereales y

Medio	El Adelantado de Segovia	Fecha	01/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	7219	V. Comunicación	1 503 EUR (1,611 USD)
Pág. vistas	23 159	V. Publicitario	516 EUR (553 USD)

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=692536189

materias primas, operando con numerosos países de Europa y América, así como con Sudáfrica y con un volumen de negocio de 475.000 toneladas.

Uno de los proyectos empresariales para Prado del Hoyo se implantará en Bernuy de Porreros

El retraso en la puesta en marcha del polo empresarial anunciado para la zona de Prado del Hoyo, junto al polígono industrial de Hontoria, ha sido el motivo por el que uno de los proyectos que iba a implantarse en él, ha decidido hacerlo en otro lugar. Lo hará en Bernuy de Porreros. Ya se ha materializado la compra de los terrenos.

FLORENTINO DESCALZO • original



Polígono Los Hitaes de Bernuy de Porreros.

El retraso en la puesta en marcha del polo empresarial anunciado para la zona de Prado del Hoyo, junto al polígono industrial de Hontoria, ha sido el motivo por el que uno de los proyectos que iba a implantarse en él, ha decidido hacerlo en otro lugar. Lo hará en Bernuy de Porreros.

Ya se ha materializado la compra de los terrenos. En total, 80.000 metros cuadrados del polígono industrial Los Hitaes, perteneciente al Ayuntamiento de Bernuy de Porreros. La sociedad industrial, de nueva creación, denominada Asistencia Tecnológica a la Empresa 2022 S.L., ha firmado las escrituras notariales de compra con el Ayuntamiento de Bernuy. Se trata de una zona industrial urbanizable. Con un precio de 6,50 euros el metro cuadrado, el Ayuntamiento recibirá más de 520.000 euros por la operación de venta.

El proyecto urbanístico de Prado del Hoyo se presentó en el Ayuntamiento de Segovia hace algo más de un año, con la presencia de la ministra de Industria, Reyes Maroto. Se planteó como un polo estratégico que además de presentarse como un puerto seco, incluiría una planta de fabricación de envases biosostenibles; la ampliación de la mayor empresa que hay en la zona, Drylock; y la formación de un centro logístico. Eran seis los socios promotores y colaboradores iniciales.

La sociedad que se levantará en Bernuy está integrada por varias de esas sociedades iniciales. En el proyecto original para Prado del Hoyo planteaban unos 30.000 metros cuadrados para ubicar el enclave logístico. La compra hecha en Bernuy supera en mucho esa cifra, pues suma 80.000 metros. Algunos de esos socios empresariales han argumentado que les urgía encontrar una ubicación donde ejercer su actividad, máxime ahora que se recupera la economía. Había que resolverlo, señalan. Nos hemos movido por varios sitios de la provincia y

al final nos hemos encontrado con más facilidades en Bernuy, señalan.

EFECTOS COLATERALES

Fuentes próximas a la operación empresarial sostienen que esta nueva ubicación podría afectar a lo que es uno de los proyectos estrella del Ayuntamiento de Segovia. Y aunque la concejala de Urbanismo, Clara Martín, se ha entrevistado esta semana con responsables de la Consejería de Movilidad de la Junta, no ha trascendido el resultado del encuentro, a pesar de haber sido requerido por este periódico su contenido.

Por el contrario, varias son las voces que proclaman que no necesariamente tiene que verse condicionado el proyecto inicial. Tanto desde la patronal FES, como desde otro de los socios capitales del proyecto, como Drylock, se confía en su buena marcha. El presidente de FES, Andrés Ortega, explicó que desarrollar un polígono industrial conlleva unos plazos que hay que cumplir. Y recordó algunos de los pasos dados hasta ahora. El Ayuntamiento de Segovia tenía como objetivo aprobar el plan parcial de Prado del Hoyo en el primer semestre de este año.

SATISFACCIÓN EN BERNUY

Para el Ayuntamiento de Bernuy de Porreros, esta operación representa un importante ingreso económico. De hecho, supone más de la mitad del presupuesto anual municipal. En el Consistorio entienden que una empresa de estas características puede atraer a otras actividades económicas y que mucha gente se instale en nuestro municipio, explica la alcaldesa, Yolanda Benito. Esperamos que suponga un aliciente, añade.

La venta del suelo industrial a Asistencia Tecnológica se aprobó en un pleno municipal extraordinario a finales de marzo. Se hizo por subasta pública y se adjudicó en 523.500 euros a la única oferta presentada. Todos los grupos municipales votaron a favor.

Los nuevos dueños del suelo industrial calculan que en mayo de 2023 puedan estar trabajando ya en esta nueva ubicación.

El polígono industrial Los Hitales, de 250.000 metros de extensión, comenzó a crearse en el año 1997. La mayor parte se encuentra vacía. Sólo la mitad se había urbanizado gracias a una subvención de la Junta de Castilla y León. Con la nueva implantación logística se ocupará prácticamente la mitad del total.

DRYLOCK AMPLÍA INSTALACIONES

El presidente de la Diputación de Segovia, Miguel Ángel de Vicente, ha visitado las instalaciones de la empresa Drylock Technologies, en el polígono de Hontoria, de la mano de su director general, Miguel Ángel González, quien le mostró la ampliación de su actividad llevada a cabo en estos últimos meses. Con cerca de 240 trabajadores en plantilla, Drylock tendrá a finales de agosto diez líneas de producción activas y ha experimentado un crecimiento superior al 41% en el último año, con una evolución vertiginosa desde su creación como oficina comercial en el año 2016 y su implantación en las instalaciones actuales en el 2018. Para González estas cifras nunca se hubiesen podido alcanzar sin el espectacular equipo que forma Drylock.

Acompañado por la diputada de Empleo, Promoción Provincial y Sostenibilidad, Noemí Otero, para Miguel Ángel de Vicente, que Drylock sea la empresa con mayor inversión regional, superando ya los 65 millones de euros, no es casualidad, sino que esto responde a que es un ejemplo de producción, de compromiso social y de innovación con una apuesta decidida para y por Segovia, demostrando que cuando se quiere, se puede. En este sentido, De Vicente ha alabado la labor de Miguel Ángel González al frente de la dirección general de Dylock España y le ha agradecido su compromiso indudable con esta provincia. Por su parte González ha apuntado la velocidad vertiginosa que alcanzó el proyecto desde sus inicios y, por ello cree que es el momento de estabilizarlo, aunque seguiremos ampliándolo desde el punto de vista tecnológico y operativo.



Uno de los proyectos empresariales para Prado del Hoyo se implantará en Bernuy de Porreros 1

EMPRESA FAMILIAR

Los retos de las empresas familiares para garantizar su supervivencia

Abante celebró esta semana en su sede de Zaragoza una conferencia en la que se explicaron las claves de un plan global para la empresa familiar. Un plan integral y personalizado para que cada empresa familiar siga gozando de buena salud pese al paso de los años y del relevo generacional. En líneas muy resumidas, ese fue el tema sobre el que versó la conferencia Un plan global para tomar buenas decisiones en la empresa familiar que Abante organizó esta semana en sus instalaciones de Zaragoza, situadas en la calle de San Clemente.

original

Abante celebró esta semana en su sede de Zaragoza una conferencia en la que se explicaron las claves de un plan global para la empresa familiar



Un momento de la conferencia celebrado el pasado martes en Zaragoza

Un plan integral y personalizado para que cada empresa familiar siga gozando de buena salud pese al paso de los años y del relevo generacional. En líneas muy resumidas, ese fue el tema sobre el que versó la conferencia Un plan global para tomar buenas decisiones en la empresa familiar que Abante organizó esta semana en sus instalaciones de Zaragoza, situadas en la calle de San Clemente. Belén Alarcón, socia de Asesoramiento patrimonial de la compañía, y Pablo Márquez de Prado, socio de Asesoramiento corporativo, expusieron la **importancia de trazar un proyecto global teniendo en cuenta tanto las necesidades empresariales como las personales** dentro de la empresa familiar.

La conferencia estuvo dividida en dos partes. En la primera, **Belén Alarcón habló del trabajo que lleva a cabo con la familia.** Después, Pablo Márquez de Prado trató de cómo una vez que la familia tiene claro el proyecto que quiere desarrollar, **Abante le ayuda a forjar la estructura empresarial más acorde.**

Empresa familiar es, tal como explicó Alarcón, aquella en la que la mayoría del capital está en manos de una familia, que se involucra en la toma de decisiones y además tiene una

vocación de continuidad. La experta expuso cómo funciona el proceso de integración de la familia en la empresa y de **lo importante que resulta que ambos sistemas se entiendan entre sí**. Detrás de este tipo de compañía conviven dos sistemas antagónicos: la familia, que es corazón y todos sus miembros son igual de valiosos, y la empresa, que es dinero y cada uno vale en función de lo que aporta, resumió. Para ella, las empresas familiares conseguirán tener éxito cuando encuentren un equilibrio entre esos dos sistemas.

Como cada miembro tiene su propia perspectiva, es necesario sentarse a hablar para comprender las necesidades individuales y también las de la familia en general; distinguir en **qué parte del patrimonio decide uno mismo y cuál se decide colectivamente**. Y en función de lo anterior empezamos a contextualizar mejor las incertidumbres económicas y a dar formación a los miembros de la familia para lograr una profesionalización de las relaciones y decisiones en la empresa.

También es fundamental, para Alarcón, **aprender a comunicarse y hablar de los planes, antes de poner reglas**. Encontrar el escenario de continuidad que mejor sirva a todo el mundo. Y eso significa renunciar a algo por parte de todos.

En aquellas empresas que han tenido éxito, además, **seguir su propio protocolo** ha sido muy importante, entendido como una serie de normas de base que deben de ser lo suficientemente flexibles para adaptarse a cualquier situación futura. No creemos en la imposición, sino en el trabajo conjunto apuntó Alarcón-. Si no se ha participado en la toma de decisiones es difícil obtener un compromiso.

Antes de ese protocolo se realiza el 70 % del trabajo, en el llamado plan estratégico de la familia. Y cuando ya están alineados todos los intereses, llega el momento del liderazgo, de la gestión y de saber cuáles son los objetivos económicos. **Es el momento de profesionalizar las relaciones de la familia en la empresa**, con el consejo de familia, el consejo de administración y el pacto de accionistas. Cuando la parte anterior está bien hecha esto último resulta mucho más sencillo. El protocolo es un conjunto de herramientas que le va a servir a la familia para gestionar situaciones complejas, aseguró Alarcón.

A continuación tomó la palabra Pablo Márquez de Prado, para hablar de la faceta empresarial y de la forma en la que todas las partes se pueden llegar a entender, estableciendo un plan tanto estratégico como táctico. **El fin es que la empresa sea rentable y se puedan atender los distintos intereses de la familia**.

Tal como explicó, una vez que conocen los objetivos de la propia familia, intentan establecer un punto de partida para empezar a construir. **Su trabajo dura, por lo menos, un año, trabajando de la mano de la familia** hasta que queda todo bien ordenado con cada órgano de gobierno funcionando y sabiendo que se va a poder en marcha ese plan que han ido definiendo. Cuando hablamos de punto de partida estamos intentando construir una foto ordenada del patrimonio, dijo Márquez para poder tomar las mejores decisiones.

¿Y cómo pueden tomar las mejores decisiones las familias? Con un plan estratégico de consultoría, que ayude a que esa empresa sea sostenible a lo largo del tiempo y siga siendo fuente de riqueza para sus miembros. Además, se lleva a cabo una planificación de cuáles son los recursos con los que la compañía futura va a poder contar y se trabaja con la familia en la definición de los criterios de inversión. Cada familia tiene que decidir sus criterios y nosotros no solo les acompañamos en ese proceso sino que les intentamos dar continuidad y les ayudamos a implantar esas inversiones, dijo Pablo Márquez.

En esencia, **este experto en asesoramiento corporativo puso el foco en la metodología**:

Intentamos comprender cuáles son los elementos que conforman este patrimonio familiar, qué papel juegan y qué limitaciones pueden incorporar después a las decisiones que se tengan que ir tomando en una estrategia de crecimiento o diversificación.

Para terminar la conferencia, **ambos ponentes hablaron de dos casos reales novelados** para salvaguardar la privacidad de sus clientes: una empresa familiar que quería continuar siéndolo, y otra que terminó transformándose en familia empresarial. Detrás de estos ejemplos hay

muchos especialistas. Nuestra aportación diferencial es que teniendo experiencias y talentos distintos somos capaces de trabajar en equipo y sin conflictos de intereses, siempre orientándonos hacia el cliente concluyeron ambos expertos-. Barajamos todo tipo de soluciones, pendientes de lo que necesite cada familia. Ahí es donde pondremos el foco y el especialista.

La Cátedra Caja Rural del Sur de la UHU analiza el éxito y la implicación social de las empresas familiares

La Universidad de Huelva ha llevado a cabo un ciclo de conferencias que ha contado con un total de 31 horas de formación Ahora en portada Más leídas

La Razón • original



Las conferencias han contado con profesionales y académicos con una dilatada trayectoria en el asesoramiento a empresas familiares

La cátedra Caja Rural del Sur de la Universidad de Huelva ha dado a conocer la **importancia de la empresa familiar en la sociedad actual**, así como su compromiso social y las claves de su éxito. Lo ha hecho en el ciclo de conferencias Empresa y familia: comprometidas con la sociedad, que, con siete sesiones, se han desarrollado entre el 28 de marzo y el 17 de mayo en la Facultad de Ciencias Empresariales y Turismo.

Según ha indicado la UHU en una nota de prensa, el ciclo ha contado con un total de **31 horas de formación**, recibida mayoritariamente por alumnos de este centro y por empresarios familiares y asesores profesionales. Además, han intervenido ponentes profesionales y académicos con una dilatada trayectoria en el asesoramiento a empresas familiares, así como con familias empresarias, que han narrado en primera persona sus historias, el día a día de sus negocios y sus proyectos de futuro.

En este sentido, la directora de la cátedra, María Jesús Moreno, ha explicado que el desarrollo del ciclo ha permitido a los asistentes **conocer las particularidades de una empresa familiar**, en la que el factor emocional, tal y como destacó el primero de los ponentes, Bartolomé Alarcón, de San Telmo Business School, resulta clave para poder gestionar con éxito el negocio y la familia.

Asimismo, los **aspectos legales y fiscales**, pese a ser un clásico en la gestión de las empresas familiares, también se abordaron en otras dos jornadas, centrándose principalmente en las novedades relativas a sucesiones, donaciones y patrimonio familiar, en unas sesiones impartidas por Antonio López-Triviño y José Ángel Martín, asesores profesionales del área legal y tributaria.

Por otra parte, el protagonismo del ciclo de este año se le ha otorgado al compromiso social de las empresas familiares. En este aspecto, Raúl Moreno impartió un taller teórico-práctico en el que abordó la Agenda 2030 y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y profundizó en la metodología desarrollada por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo

(PNUD) y OpenODS para la localización y alineamiento de las empresas con los ODS.

Así, con las bases teóricas asentadas, **se abordaron casos prácticos de empresas familiares referentes por sus buenas prácticas en sostenibilidad.**

Al respecto, María Jesús Moreno ha detallado que una novedad muy interesante de este ciclo ha sido el poder dar a conocer qué son las Empresas con Propósito, de la mano del director ejecutivo de AlmaNatura, Juanjo Manzano, primera B Corp española, con sede en Arroyomolinos de León (Huelva), localidad a donde se desplazaron un grupo de estudiantes de la UHU para conocer in situ la sede de esta empresa, radicada en un antiguo molino de aceite restaurado por la propia empresa.

Allí disfrutaron de una jornada de convivencia y capacitación sobre innovación social y rural, conociendo proyectos ejecutados por este laboratorio de innovación y comprobando que el emprendimiento social es una realidad en la provincia de Huelva.

También en diferentes jornadas miembros familiares de empresas onubenses como Antonio España e Hijos, S. L., Agromartín, S. L. y Agrícola El Bosque, compartieron con los asistentes cómo es el día a día de una empresa familiar, así como los proyectos de innovación, diversificación y conciliación, entre otros, que vienen desarrollando.

Finalmente, y con la intención de ofrecer lecciones de vida que inspiren a los estudiantes de cara a su futuro profesional tras su paso por la universidad, Juan Vila Notario, cofundador, entre otras, de empresas como Meta4 y Bodegas Aalto, compartió con los asistentes sus experiencias de éxitos y aprendizajes, demostrando cómo el emprendimiento ha sido, desde sus inicios, su proyecto de vida.

La Cátedra de Empresa Familiar de la Universidad de Huelva, que impulsa la Fundación Caja Rural del Sur, nació en el año 2008 y fue pionera en actividades de capacitación ofertadas a los estudiantes y ha contribuido notablemente al contacto entre los estudiantes y el tejido productivo.

La empresa familiar debe combinar tradición y digitalización para su viabilidad, según un estudio

BARCELONA, 1 Jun. (EUROPA PRESS) -

La empresa familiar en España debe combinar tradición y transformación digital y sostenible para asegurar su viabilidad, según un estudio de Esade y Lansberg Gersick Advisors (LGA).

El informe recoge estas conclusiones bajo el título 'Perspectivas generacionales en la empresa familiar española' y ha sido elaborado por la Global Business Family Initiative del Esade Entrepreneurship Institute (EEI) y LGA, según un comunicado.

El estudio indica que estas empresas tienen que asumir riesgos y capacitarse constantemente "sin olvidar el legado que los ha llevado a ser únicos".

Los principales desafíos de futuro identificados por las empresas familiares son los cambios en las necesidades y en los comportamientos del cliente (27%), la digitalización y adopción de las nuevas tecnologías (25%) y la incertidumbre económica (14%).

También constata que para las generaciones de los millennials y los centennials, la digitalización ocupa el primer lugar de importancia entre los cambios que deben acometerse dentro de la empresa familiar, siendo esta percepción "significativamente menor" entre la generación X, los clásicos y los baby boomers.

Preguntados por si se están preparando para asumir el rol a que aspiran en los próximos cinco años, una gran mayoría de los integrantes (82%) asegura que ya lo está haciendo.

Las autoras del estudio, la profesora de Esade y codirectora académica de la Global Business Family Initiative del EEI María José Parada y la socia de Lansberg Gersick Advisors Neus Feliu, han señalado que para abordar con éxito los desafíos de futuro, la innovación y el emprendimiento deben ser algunas de las principales estrategias a seguir.

Sostienen que el espíritu emprendedor es uno de los rasgos distintivos de las empresas familiares en sus primeras generaciones, pero que es importante poder transmitir este espíritu y la capacidad de emprender entre generaciones".

Todo ello teniendo en cuenta que el informe destaca que solo el 10% de miembros de familias empresarias aspira a desempeñar un rol de emprendedor.



Barcelona es montaña

GADIS TE DA MÁS

Más información

Nueva Economía

ESADE

Taboola Feed



Ahorra con Smart Saver [« Volver al índice](#)



Artrosis: Un truco sencillo para aliviar el dolor fácilmente

Articulaciones Ayuda | Patrocinado

Hasta un **70%** de ahorro en tu factura de la luz.

UNIVERSO MUJER IBERDROLA

Cursos Gratuitos
Formación Profesional para el empleo de la Comunidad de Madrid

Mejoro mi formación, mejoro mi empleo

Más de 14.900 cursos **GRATUITOS**
Formación: presencial o teleformación

INFÓRMATE

Comunidad de Madrid



Jugadores de todo el mundo han esperado este juego

Forge of Empires - Juega gratis online | Patrocinado



¿Adiós a los agentes inmobiliarios? Por qué todo el mundo vende online...

Experts in Money | Patrocinado



Tu Seguro de Salud Aegon con todo incluido

Aegon Salud Completo desde 29,85€/mes + 2 meses gratis

Aegon | Patrocinado



Los portátiles no vendidos se están vendiendo por casi nada



Así evitan los mayores de 50 años los gastos funerarios desorbitados

Ahorra con **Smart Solar**

Volver al índice

Portátiles | Anuncios de búsqueda | Patrocinado

Experts in Money | Patrocinado



¿Puede Bitcoin seguir siendo el rey de las criptomonedas? Aprenda cómo puede invertir con eToro

Comente las estrategias de inversión, consulte estudios de mercados y reciba novedades en tiempo real

eToro | Patrocinado

Hasta un **70%** de ahorro en tu factura de la luz.



Los SUV 2021 no vendidos ahora casi se regalan: vea los precios

Ofertas de SUV | Anuncios de búsqueda | Patrocinado



Se buscan 500 probadores para un audífono innovador invisible

OyeClaro | Patrocinado



Los relojes que no se venden se venden por casi nada

Relojes de lujo | Enlaces Publicitarios | Patrocinado





¿Ganas de verano? Endless Summer By Lefties te adelanta como serán tus vacaciones y todos los outfits que...

Europa Press



Innovar con perspectiva sostenible en la España rural: la "exitosa fórmula" de Calcetines Mingo

Europa Press



Los jubilados se vuelven locos con esta nueva tecnología revolucionaria

Top Audifonos | Patrocinado



El precio del alquiler de un jet privado en España en 2021 puede...

Jet Privado | Enlaces Publicitarios | Patrocinado



Luz.es: mejores ofertas de luz y gas.

luz.es | Patrocinado



Descubre cuánto vale tu coche en 1 minuto

Cotuco.es | Patrocinado

«-- Volver al índice

La actualidad más visitada en europa press



FISCALIDAD

IMPUESTO SOBRE SUCESIONES Y DONACIONES

El residente en un tercer país tiene derecho a rectificar

El fallo interpreta al TJUE y reconoce a los herederos legitimidad si no pudieron aplicar beneficios autonómicos

Xavier Gil Pecharrromán MADRID.

Hacienda está obligada a admitir las solicitudes de rectificación de autoliquidaciones del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD) de contribuyentes que residen en terceros países (extracomunitarios) si no se les han aplicado las bonificaciones autonómicas correspondiente, lo que amplía la interpretación de la jurisprudencia del Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) no solo a los ciudadanos de la UE o del Espacio Económico Europeo (EEE).

Así lo determina el Tribunal Supremo, en sentencia de 6 de abril de 2022, que establece que a partir de la sentencia del TJUE de 3 de septiembre de 2014, la diferencia de trato fiscal entre los causahabientes residentes y no residentes en España; o entre los causantes residentes y no residentes en España, comporta la vulneración del artículo 14 de la Constitución.

El ponente, el magistrado Berberoff Ayuda, concluye que esta doctrina del TJUE se aplica, no solo a los contribuyentes no residentes en España que sean residentes en un Estado miembro de la UE o del EEE, sino también a ciudadanos que no son residentes en España ni en ninguno de esos Estados, es decir, que residen en terceros países.

Una resolución firme

Razona el magistrado que teniendo en consideración que, en este caso el acto frente al que se dirigió la solicitud de la nulidad de pleno derecho del artículo 217 de la Ley General Tributaria (LGT) era firme; que la inadmisión apreció una carencia manifiesta de fundamento; y que ese rechazo se argumentó con “los sólidos fundamentos de la solicitud de la nulidad de pleno derecho”, puesto que se invocó la causa de la letra a) del apartado 1 de ese precepto, la sentencia concluye que “los jueces de apelación debieron entrar a analizar la verdadera controversia del asunto”.

Esta situación supone si era procedente o no de la rectificación de la autoliquidación, rectificación que, en este caso, presentaba, además, una clara dimensión de garantía del derecho de la UE y que, adicionalmente, les obligaba a alcanzar la interpretación más favorable para salvaguardar la eficaz y correcta aplicación de sus determinaciones”.

El abogado del Estado, en sus alegaciones, afirmaba que esta cues-



GETTY

El Supremo estima que se atenta contra el derecho constitucional a la igualdad de trato

tión, relativa a determinar si la doctrina del TJUE resulta de aplicación a residentes en Estados terceros, ya había sido resuelta en las sentencias del propio Tribunal Supremo de 19 y 30 de noviembre de 2020, por lo que consideraba que había perdido interés casacional.

A esta aseveración, el ponente responde al abogado del Estado que “efectivamente, la cuestión ha sido ya aclarada, pero lo ha sido en línea con la posición de la recurrente y, en definitiva, en contra de la tesis mantenida por la Administración.

Por eso, no se alcanza a comprender el sentido en que se invocan tales pronunciamientos en el escrito de oposición”.

También, destaca que la sentencia de 16 de julio, de 2020 “constituye nuestro pronunciamiento matriz o inicial, pero, sin embargo, ha sido reiterada y asumida por las otras dos sentencias citadas en las que, precisamente, hemos declarado aplicable la doctrina del Tribunal de Justicia con relación a residentes en Estados terceros”.

Por todo ello, Berberoff Ayuda declara el derecho del contribuyente a que se admita a trámite su solicitud de nulidad de pleno derecho y ordena retrotraer las actuaciones al momento anterior a dictarse la resolución administrativa.

@ Más información en www.economista.es/ecoley

«La mayor bajada de impuestos de la democracia»

Montero cifra el impacto de la rebaja fiscal sobre la luz en 12.000 millones hasta diciembre

DANIEL VIAÑA MADRID

La mayor bajada de impuestos de la democracia. Mayor a la que haya hecho nunca antes cualquier Gobierno. Así es como define la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, la rebaja fiscal que su ministerio y, por lo tanto, el Ejecutivo de Pedro Sánchez ha aplicado sobre la factura de la luz.

«Estamos hablando de que son 7.000 millones, ya a fecha de 30 de junio, los que se han dejado de ingresar en las arcas públicas. Y si la medida se prorroga hasta final de año, estamos hablando de 12.000 millones. Yo diría que es la rebaja fiscal más importante que nunca ha acometido un Gobierno. No estamos hablando de una me-

didada de ajuste. Estamos hablando de una medida con un impacto muy importante», ha afirmado Montero, antes de participar en la presentación de la medalla solidaria con Ucrania producida en la Fábrica Nacional de Moneda y Timbre.

La ministra respondía así al ser preguntada por la posibilidad de que se deflacte la tarifa del IRPF en sus tramos más bajos, que fue lo que propuso el PP y que, ayer, el ex ministro socialista Jordi Sevilla afirmó que sería conveniente aplicar. Montero ha vuelto a descartar totalmente esta opción.

«Es como mejor hemos creído que podemos combatir la inflación [con la rebaja sobre la factu-



Montero, ayer, en Madrid. EFE

ra de la luz], así como con la bonificación de la gasolina. Creo que es más conveniente dar ayudas directas a los productos que están incrementando los precios y bajar de forma selectiva la fiscalidad que no hacerlo de forma general», ha incidido Montero. Sobre esto último, la ministra se ha referido a las palabras del presidente Sánchez y ha insistido en que están trabajando en ampliar tres meses más las rebajas sobre los carburantes para todos los usuarios.

Con sus palabras, además, la ministra de Hacienda rechaza totalmente las acusaciones de que ha endurecido la política fiscal. Y sin duda es cierto que ha llevado a cabo una rebaja fiscal importante,

aunque también lo es que ha sido de manera obligada por las circunstancias excepcionales y que sigue ambicionando una profunda reforma fiscal que eleve de manera muy considerable los ingresos tributarios.

La también responsable de Función Pública ha adelantado que el Ministerio se sentará «pronto» a negociar la subida salarial de los funcionarios, y que la intención es abordar un plan plurianual como piden los sindicatos. «Queremos acordar con las organizaciones sindicales una subida salarial para los próximos tres años», ha apuntado María Jesús Montero.

Esto es algo que ya pactó el anterior ministro de Hacienda y Función Pública, Cristóbal Montero, y que los trabajadores públicos exigen para tener una mayor estabilidad. Además, los sindicatos denuncian que desde la llegada de Pedro Sánchez a Moncloa no se ha producido ni una negociación salarial.

Trabajo en remoto desde Baleares y obligaciones fiscales en España

TRIBUNA

Andreu Bové Boyd

Socio de Bové Montero y Asociados



El trabajo en remoto y la movilidad global generan quebraderos de cabeza en los departamentos financieros y laborales de las organizaciones. Por razones personales o profesionales, las empresas están desplazando al extranjero (léase, a España) a determinados empleados o bien contratando directamente a estos perfiles en el citado territorio. Estos pueden realizar todo tipo de tareas, desde funciones comerciales y de marketing, a desarrollo de software o a dirigir departamentos o empresa, por citar algunos ejemplos.

Con el propósito de ahorrar en costes estructurales o administrativos, en las situaciones descritas, las organizaciones a menudo optan por constituir una filial o una sucursal en España.

El trabajador o directivo que vive y trabaja en España (país diferente del de su empleador) puede generar, desde el punto de vista fiscal y laboral, una serie de obligaciones en España para el empleador, hasta el punto de verse obligado a tener que registrarse en España e ingresar los seguros sociales y retenciones del IRPF correspondientes. Y, dependiendo de las funciones de aquél, pueden darse los requisitos para que en España se localice la sede de la dirección efectiva o un establecimiento permanente (EP) de la entidad extranjera.

En el plano internacional, la residencia fiscal de las entidades se determina en función de dónde se encuentra su sede de dirección efectiva. Por ejemplo, si el CEO o administrador de una entidad alemana se traslada a vivir a España y asume funciones de gerencia y dirección desde el citado territorio, podría entenderse que la entidad alemana, pese a haber sido constituida en Alemania y tener su domicilio social en el país, tiene la sede de su dirección efectiva en España: de confirmarse esta circunstancia, la entidad en cuestión deberá tributar en España bajo el Impuesto sobre Sociedades español por toda su renta mundial.

Pero ocurre que atraer a España la residencia fiscal de una entidad extranjera –en base al criterio de la sede de su dirección efectiva– puede resultar un ejercicio complejo para la Administración Tributaria española.

Por otro lado, aunque no exista una sede de dirección efectiva en España, la presencia de forma continuada en el territorio español de determinados empleados o directivos de la entidad extranjera (por-

que viven y trabajan total o parcialmente desde España) podría determinar la existencia de un EP en territorio español.

El EP es una figura fiscal y, en términos generales, se entiende que existe un EP en España cuando la organización extranjera tiene una ‘presencia significativa’ aquí o, como técnicamente se conoce, cuando posee en España (i) un lugar fijo de negocios desde donde realiza toda o parte de su actividad o (ii) un agente dependiente.

De confirmarse la existencia del EP en territorio español, parte del beneficio glo-

Las organizaciones a menudo optan por constituir una filial o una sucursal en España para ahorrar en costes estructurales

bal de la organización deberá atribuirse al mismo y tributar en España bajo las reglas del Impuesto sobre la Renta de No Residentes. Pero, ¿qué parte del beneficio del grupo debe atribuirse al EP español? Habría que estudiarlo desde la óptica de los precios de transferencia, ya que resulta necesario hacer un análisis en detalle de cuánto valor aporta el EP en España al beneficio global del grupo.

Volviendo a los ejemplos del personal contratado por una empresa alemana que, desde España, (i) promociona ventas y realiza actividades de marketing, (ii) desarrolla software para un grupo de IT o (iii) dirige un equipo de estrategia, podríamos argumentar en cada caso que la entidad alemana tiene un establecimiento permanente en España, con independencia de que los trabajos se realicen desde la casa del empleado o una oficina en territorio español.

Se podría argüir que, en base a las cláusulas de escape, no existe un EP en España por entender que el lugar fijo de negocios solo realiza funciones auxiliares para el grupo o que el trabajador no tiene poderes para firmar contratos en nombre de la organización. Pues bien, el lector debe saber que la Administración Tributaria y la jurisprudencia española, a diferencia de otros países, vienen realizando una interpretación expansiva del concepto de EP.

HERENCIAS

Vox propone **eliminar el impuesto de sucesiones y donaciones**

👉 La formación política Vox propone eliminar el impuesto de sucesiones y donaciones en todos los supuestos y para todos los parentescos, incluido entre hermanos o tíos y sobrinos. Así lo ha defendido en el Parlament el diputado autonómico Jorge Campos, ya que se trata de un impuesto que está cedido a las comunidades autónomas.

Publicación	La Opinión de Málaga
SopORTE	General, 21
Circulación	Prensa Escrita
Difusión	3721
Audiencia	2246
	9588

Fecha	02/06/2022
País	España
V. Comunicación	3 636 EUR (3,898 USD)
Tamaño	232,90 cm ² (37,4%)
V.Publicitario	1539 EUR (1650 USD)

Los impuestos que (no) pagan los superricos

360 GRADOS

Joaquín Rábago



Los que ahora llaman 'milmillonarios' están de enhorabuena: con cada crisis, ya sea la pandemia del coronavirus, ya la de la guerra de Ucrania, no hace sino aumentar espectacularmente su patrimonio.

La prensa habla estos días de fortunas y adquisiciones fabulosas: un empresario chino del sector inmobiliario que vive en Hong Kong y responde al nombre de **Cheung Chung-Kiu** pagó recientemente más de 200 millones de libras esterlinas por una casa de 45 habitaciones en Londres.

En los puertos deportivos, los yates más lujosos permanecen atracados a la espera de que sus riquísimos propietarios decidan darse un día una vuelta con sus amantes o amigos. Y algo parecido ocurre con los jets o helicópteros privados en los aeródromos.

Sólo en los dos años de la pandemia creció en 573 el número de personas con fortunas superiores a los mil millones de dólares, según la revista estadounidense 'Forbes'.

La lista de esos afortunados la encabeza

actualmente el fundador de Tesla y de la empresa aeroespacial SpaceX, **Elon Musk**, a quien se atribuye un patrimonio de más de 218.000 millones de dólares.

Mientras tanto, las organizaciones no gubernamentales denuncian que incluso en el que llamamos mundo rico, hay cada vez más familias obligadas a elegir entre la cesta de la compra o la calefacción. Y la decisión no hay que adivinarla.

En algunas ciudades del país más poderoso de la tierra, los Estados Unidos de América, entre ellas Los Ángeles, no se habían visto antes tanta gente sin techo como últimamente: es sin duda un signo de los tiempos.

Y todo ello tiene mucho que ver con un sistema fiscal totalmente injusto que grava en todas partes mucho más las rentas del trabajo que las del capital.

Un sistema que además permite a los superricos recurrir a mil tretas legales para contribuir lo menos posible a la financiación de los servicios públicos que deberían

caracterizar al estado de bienestar.

El portal de periodistas de investigación ProPublica, que dirige **Jesse Eisinger**, consiguió unas filtraciones anónimas del fisco estadounidense en las que aquellos trabajaron durante meses para descifrar y verificar los datos.

Y descubrieron que los hombres más ricos del mundo como **Elon Musk**, **Mark Zuckerberg** (Facebook), **Bill Gates** (Microsoft), el inversor **Warren Buffett** (Berkshire Hathaway), **Michael Bloomberg** (fundador de la compañía de información financiera homónima) o el magnate de los medios **Rupert Murdoch** apenas pagan impuestos y lo hacen además legalmente.

Así, mientras que el ciudadano estadounidense medio tuvo que pagar un impuesto sobre la renta de entre un 22 y un 37 por ciento, gracias a todo tipo de trucos y supuestas pérdidas, los veinticinco esta-

dounidenses más adinerados sólo pagaron un 3,4 por ciento de media pese a que, según Forbes, habían ganado 401.000 millones de dólares más entre los años 2014 y 2018.

Según los cálculos de ProPublica, Musk, el más rico del mundo, pagó en esos años al fisco estadounidense un 3,3 por ciento por sus ingresos aunque menor fue aún la contribución de **Bloomberg** (un 1,3 por ciento) o la de **Jeff Bezos**, el segundo más rico, con 171.000 millones, quien sólo pagó un 1 por ciento de impuesto sobre la renta.

Warren Buffett, un tipo al que le gusta presentarse a la opinión pública como un rico 'bueno', y que incrementó su fortuna en esos mismos años en 24.300 millones de dólares, sólo pagó en impuestos 23,7 millones, es decir, un 0,1 por ciento.

Sucede que el aumento del patrimonio personal gracias a la revalorización de las acciones no está gravado en principio en Estados Unidos, sino que el titular sólo tiene que pagar impuestos al vender esos títulos.

Como señala el semanario alemán Der Spiegel, que entrevistó al fundador de ProPublica, cuando tipos como Musk necesitan dinero, no venden acciones sino que las utilizan como garantía para un préstamo. Y éste lo pueden además desgravar como pérdidas.

A todo lo cual hay que añadir el 'dumping' fiscal que practican muchos países, entre ellos algunos de la propia UE como Austria y Luxemburgo, y que permiten a los superricos llevar allí su dinero cuando no deciden ocultarlo en algún paraíso fiscal. Y si no, que se lo pregunten a nuestro Rey emérito.

El aumento del patrimonio personal gracias a la revalorización de las acciones no está gravado en principio en EEUU

Medio	Cinco Días	Fecha	02/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 781 987	V. Comunicación	20 203 EUR (21,663 USD)
Pág. vistas	203 138 866	V. Publicitario	7448 EUR (7986 USD)

Los planes de pensiones de Escrivá pasan hoy otro examen en el Congreso con los apoyos en el aire

R.PASCUAL



[Ir a comentarios](#)

Madrid | 2 JUN 2022 - 07:00 [CEST](#)

La Comisión de Trabajo, Seguridad Social y Migraciones del Congreso de los Diputados debe emitir y votar hoy el informe sobre el proyecto de ley que impulsará los planes

[«-- Volver al índice](#)

de pensiones de empleo en el seno de las empresas y creará un fondo de promoción pública para estos instrumentos de ahorro. Este texto, diseñado inicialmente por el Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones que dirige José Luis Escrivá, llega al trámite parlamentario de hoy con los apoyos necesarios para su aprobación en esta fase aún en el aire, según distintas fuentes consultadas.

Las fuertes críticas de los socios de Unidas Podemos a la creación de este fondo, por considerarlo “la entradilla” a la privatización de las pensiones, está dificultando la negociación de las enmiendas al texto y, según fuentes del Ejecutivo podrían estar obligando también al Gobierno, a través del PSOE, a urdir otras alianzas distintas a sus socios de investidura para la votación de hoy.

De hecho, tras la reunión de la Ponencia parlamentaria la semana pasada, los representantes de Ciudadanos en esta comisión han asegurado que Escrivá se había comprometido con la formación naranja para sacar adelante varias enmiendas, que reportarían el apoyo de los 8 diputados de Ciudadanos al texto. Una de estas enmiendas recoge una nueva deducción en la cuota íntegra del impuesto de sociedades del 10% de las contribuciones que hagan a los planes de empleo por los trabajadores con ingresos brutos inferiores a los 27.000 euros anuales. Mientras que la segunda enmienda pactada rediseñaría la gobernanza del fondo de manera que no existieran los actuales “vetos” en las inversiones de estos planes de empleo.

La incógnita es si Escrivá incluirá finalmente un periodo transitorio con mayores aportaciones deducibles a los planes individuales (que han sido recortados) hasta que esté en funcionamiento el nuevo fondo. Hasta ahora, el ministro siempre ha dicho que los incentivos actuales “son suficientes” a lo que hay que añadir la negativa del Ministerio de Hacienda a aumentar estas deducciones.

IBEX 35

NASDAQ

EUR / USD



Medio	Cinco Días	Fecha	02/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 781 987	V. Comunicación	20 203 EUR (21,663 USD)
Pág. vistas	203 138 866	V. Publicitario	7448 EUR (7986 USD)

La aprobación de un nuevo texto del Proyecto de Ley de regulación para el impulso de los planes de pensiones de empleo, dependerá por tanto no solo de los apoyos parlamentarios de algunos de sus socios de investidura como el PNV, así como de de la oposición (Cs), u otros posibles votos favorables de partidos regionalistas, sino también de las abstenciones que puedan producirse. El texto que se apruebe hoy deberá discutirse nuevamente en el pleno del Congreso del próximo 9 de junio, con la intención de que esté definitivamente aprobado antes del 30 de junio.

[PENSIONES](#)[CONGRESO DIPUTADOS](#)[PRESTACIONES](#)[PARLAMENTO](#)

Medio	Cinco Días	Fecha	02/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 781 987	V. Comunicación	20 203 EUR (21,663 USD)
Pág. vistas	203 138 866	V. Publicitario	7448 EUR (7986 USD)

https://cincodias.elpais.com/cincodias/2022/06/01/economia/1654109580_456179.html

Medio	Cinco Días	Fecha	02/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 781 987	V. Comunicación	20 203 EUR (21,663 USD)
Pág. vistas	203 138 866	V. Publicitario	7448 EUR (7986 USD)

https://cincodias.elpais.com/cincodias/2022/06/01/economia/1654109580_456179.html

Normas

Hacienda sigue con su fiesta: 3.923 millones más de recaudación en abril

Recuerdo perfectamente, cuando en enero de 2016, le respondía a Mariano Rajoy, con la frase de no es no, a formar un gobierno de coalición con el PP. Sin duda es una frase que le gusta a nuestro presidente y se repite más que el ajo y la cebolla combinada en cualquiera de los platos que debe consumir en La Moncloa nuestro jefe del Gobierno.

José Ramón Riera • original



La ministra de Hacienda, María Jesús MonteroEuropa Press

Recuerdo perfectamente, cuando en enero de 2016, le respondía a **Mariano Rajoy**, con la frase de no es no, a formar un gobierno de coalición con el PP.

Sin duda es **una frase que le gusta a nuestro presidente** y se repite más que el ajo y la cebolla combinada en cualquiera de los platos que debe consumir en La Moncloa nuestro jefe del Gobierno.

Sigue empecinado, como Juan Martín, en sostenerla y no enmendarla.

Y si hace falta, morirá en el empeño, pero lo importante para él, es seguir durmiendo en su colchón viscoelástico estrenado ya hace cuatro años y que tiene su forma y se ha adaptado a su cuerpo.

No es no y **no va a bajar los impuestos**, ni siquiera adaptar las bases de cálculo del IRPF, no vaya a ser que Ayuso tenga razón en lo que pretende y él se convierta simplemente en un «copión».

No es no, pero no porque él sea un cabezón, que lo es, sino porque gracias a su empecinamiento, **el Gobierno ha recaudado en los cuatro primeros meses del año 86.000 millones de euros**, sin contar la Seguridad Social.

Si él no hubiese aplicado el no es no, ahora el Estado no tendría 13.144 millones de más **para gastarlo en chucherías**, en piruletas y en mamandurrias varias de las que le gustan a quienes tiene a su alrededor.

No es no porque así además hunde en la miseria a millones de españoles, que no llegan a fin de mes. Españoles que tendrán que pedir ayudas y que él, desde su despacho en Moncloa, aplicará el **Ingreso Mínimo Vital**, cambiado de nombre, que servirá para lo mismo, para nada, porque es para lo que sirve hoy esa medida implantada para evitar la quiebra de la gente humilde en 2020, que mucha gente sigue sin recibirla, salvo que los sindicatos, pasen prebenda por su tramitación. Estaba previsto que la recibiesen 1 millón de familias y la reciben 300.000 escasas.

10 664 8 712 22,4% 1 952 37 280 32 860 13,5% 4 420
 9 816 8 396 16,9% 1 420 33 402 27 848 19,9% 5 554
 1 355 1 279 5,9% 76 4 210 3 674 14,6% 536
 9 337 8 862 5,4% 475 11 030 8 396 31,4% 2 634
 31 172 27 249 14,4% 3 923 85 922 72 778 18,1% 13 144

No es no, porque **en abril se han metido en las arcas del Estado 3.923 millones de euros más** que en el mes de abril del año pasado, y que sirve para pagar las fiestas de la Agenda 2030 que llevan sus socios de Gobierno, quienes cada día le sacan más dinero, para hacer menos cosas, pero más estúpidas e inútiles. Simplemente, recordar la última parida de estas ministras que no hacen más que perder el tiempo, sacando carteles machistas contra los jueces.

No es no, porque le ha levantado al pueblo español 4.420 millones de euros más en IRPF, que si lo tuviese en sus manos el «pueblo tonto» al que gobierna, se lo habrían gastado en cosas que ayudarían al crecimiento de nuestra economía. Y esto es porque no le ha dado la gana deflactar los baremos de recaudación.

No es no, porque **se ha quedado gracias a la inflación 5.554 millones de euros más** de recaudación de IVA y evidentemente esto se ha producido, porque los españoles, «no sabemos comprar los productos necesarios para la cesta de la compra».

No es no porque, aunque aquí no lo he puesto desglosado, **ha recaudado un 69 % más en el Impuesto de Sociedades**, porque como las estimaciones que hace Hacienda son que este año las empresas van a ganar más que el año pasado, le ha ajustado el ingreso a cuenta y, por lo tanto, **el Gobierno se lleva 1.900 millones más de euros a sus arcas**.

En definitiva, la culpa la tiene el cha-cha-cha de la inflación, que es muy perniciosa, pero al Gobierno le da la oportunidad de recaudar **un 18,1 % más** que el año pasado, sin hacer ni un solo esfuerzo, ni físico ni mental, para conseguirlo.

Seamos serios: **¿a quién le amargan 13.000 millones de euros más**, que ya están en las cuentas del Tesoro, y que, como aquello de Santa Rita, Rita, Rita, lo que se da no se quita?

A Sánchez y a su gobierno socialista-comunista, no le importa el pueblo, no le importa la gente humilde que lo pasa mal y no llega a fin de mes, no le importan los autónomos ni las pymes. **Lo único que le importa** es mantenerse en el poder y, para eso, 13.000 millones de euros para comprar amigos, votos, voluntades y medios de comunicación afines, vienen muy bien.

Así que mis queridos lectores, hasta que no le echemos, tendremos que aguantar de forma permanente su No es No pero, aunque él **no quiere aceptarlo**, cada día tiene los días más contados.

Declaración de la renta

Estos son los documentos que tienes que llevar a las oficinas de Hacienda para hacer

Con su acuerdo, nosotros y [nuestros socios](#) usamos cookies o tecnologías similares para almacenar, acceder y procesar datos personales como su visita en este sitio web. Puede retirar su consentimiento u oponerse al procesamiento de datos basado en intereses legítimos en cualquier momento haciendo clic en "Más información" o en nuestra Política de privacidad en este sitio web. [Ver nuestros socios](#)

Nosotros y nuestros socios hacemos el siguiente tratamiento de datos:

Almacenar o acceder a información en un dispositivo, Anuncios y contenido personalizados, medición de anuncios y del contenido, información sobre el público y desarrollo de productos, Datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características de dispositivos

Más información →

Aceptar y cerrar

La Inspección de Hacienda empieza a sancionar las deducciones en el IVA del 50% por el automóvil en 'leasing'

La Agencia Tributaria exige al titular que demuestre con pruebas la afectación del vehículo a la actividad profesional

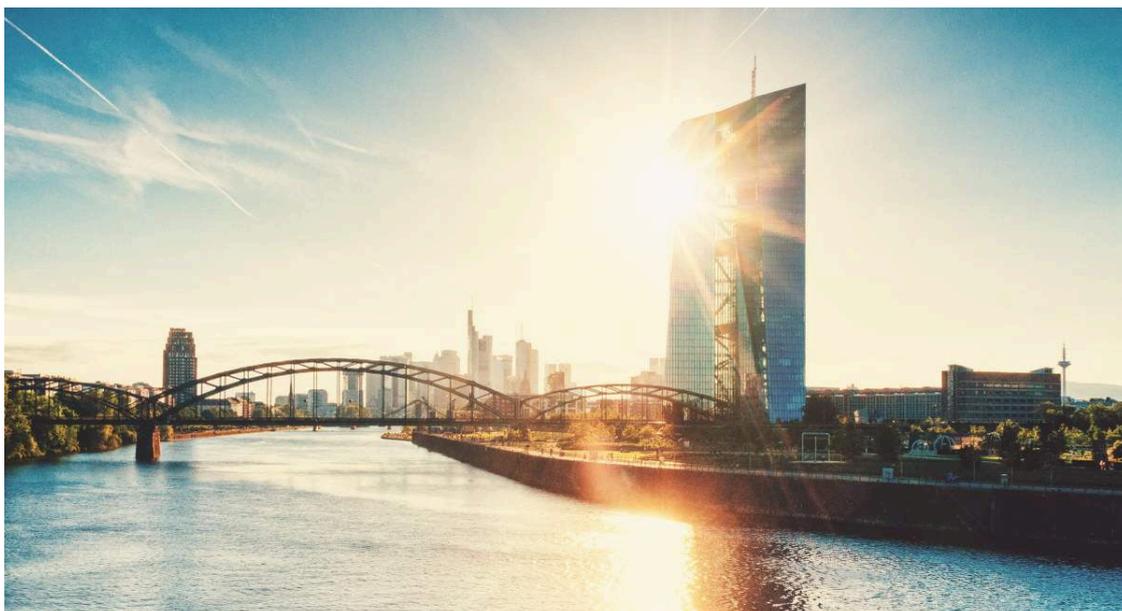
original



La Inspección de Hacienda ha comenzado a sancionar a los titulares de vehículos de gama alta en *renting*, afectos a la actividad en un 50%, que se han deducido las cuotas soportadas de IVA en ese porcentaje y que no pueden aportar pruebas, aceptadas en Derecho, que demuestren esta circunstancia.

La Agencia Tributaria considera que "la presunción de afectación del vehículo, que puede destruirse mediante prueba en contrario, se aplica siempre que haya afectación efectiva del vehículo a la actividad, es decir, que se empleen en todo o en parte en el desarrollo de la actividad..., circunstancia esta última que debe probar el sujeto pasivo. En otro caso no se deduce la cuota soportada en ninguna proporción. Solo una vez probada la afectación del vehículo a la actividad, opera la presunción del 50%".

El artículo 95.3 de la Ley del IVA señala que: ^a Cuando se trate de vehículos automóviles de turismo y sus remolques, ciclomotores y motocicletas, se presumirán afectados al desarrollo de la actividad empresarial o profesional en la proporción del 50%".



Diferente interpretación

Hasta ahora, los asesores fiscales venían considerando que la Ley del IVA, en su artículo 95.3, establecía que los vehículos automóviles se presumen afectados en un 50% a la actividad empresarial o profesional, por lo que las cuotas de IVA soportadas por el arrendamiento de vehículos mediante leasing o renting, serán deducibles en una proporción del 50%, lo que en general ha venido siendo pacífico con la Agencia Tributaria.

La Aeat aplica el artículo 99.2 de la Ley del IVA para determinar que corresponde al sujeto pasivo la carga de justificar, mediante prueba suficiente o argumentos basados en criterios lógicos, objetivos y prudentes, que el destino previsible de los bienes o servicios adquiridos le otorga el derecho a la deducción de las cuotas del impuesto soportadas o satisfechas en la adquisición.

Finalmente, entre los motivos para aplicar la sanción, se cita el artículo 105.1, de la Ley de Enjuiciamiento Civil que establece que 'en los procedimientos de aplicación de los tributos quien haga valer su derecho deberá probar los hechos constitutivos del mismo'. Por ello, se determina que los contribuyentes no presentan ningún medio de prueba, "no siendo suficiente la mera manifestación del mismo". Por ello, concluye que no se ha acreditado que los vehículos se empleen en el desarrollo de su actividad, y que no existe afectación efectiva.

Declaración de la Renta

Blogs sobre Impuestos y la Declaración de la Renta

FINANCIALRED

Bolsamanía Web Financial Group

Inicio	Renta 2020 ▾	IRPF	IVA	Fiscalidad	Contacto
--------	--------------	------	-----	------------	----------

Publicidad

NOTICIAS: Como tributan las donaciones en la declaración de la renta 25/05/2022

COTIZACIONES EN STREAMING GRÁFICOS COTIZACIONES FINANZAS PERSONALES

Buscar en: Declaracion de la Rei 🔍

DEVOLUCIÓN RENTA FISCALIDAD | 1 JUNIO, 2022 - Escrito por: José Trecet

¿Puede Hacienda embargar la devolución de la renta?



La devolución de la renta supone un alivio para el bolsillo de muchos contribuyentes que esperan ansiosos el ingreso por parte de Hacienda. Cuando este se demora surgen las dudas y una de ellas es si Hacienda puede embargar la devolución de la renta.

Esta es una de las preguntas más recurrentes, especialmente cuando termina el plazo para presenta el IRPF o cuando se cambia de año y todavía no se ha cobrado la devolución de la renta y desde Hacienda no hay explicación alguna. Según pasan las semanas es o cuando pasan las semanas y no llega el ingreso del IRPF es fácil ponerse nervioso y plantearse si algo ha ido mal. Y dentro de ese mal una posibilidad es el embargo de la devolución de IRPF. ¿Es legal hacerlo?

¿Es embargable la devolución de IPRF?

En primer lugar, conviene aclarar que tener deudas con Hacienda y la administración pública en general es uno de los grandes motivos para retrasar el pago de la devolución o la confirmación de la propia declaración de IRPF.

En otras palabras, es más fácil que Hacienda se demore al revisar tu declaración si hay deudas. Sin embargo, esto no tiene por qué suponer que la Agencia Tributaria vaya a quedarse con tu dinero o a embargar la devolución de la renta.



En este sentido, la respuesta rápida a la pregunta de si Hacienda puede o no embargar la devolución de la renta es un tajante y rotundo **Sí**.

En caso de deudas con la AEAT o con alguna Administración Pública la Agencia Tributaria puede retener y desviar el dinero de la devolución de IRPF al pago de esa deuda y, de hecho, así suele hacerlo. No es un movimiento automático y que efectúe en el 100% de los casos, pero sí repetido y, por lo tanto, una posibilidad a tener en cuenta.

En esta línea, multas de tráfico, impuestos como el IBI, el Impuesto de Matriculación

Publicidad

MAS VISTOS DE LA CATEGORÍA



Cómo funciona la devolución de la Renta



Como reclamar la devolucion de la renta



Trampas en la declaración que suelen acabar mal



Cuándo debe incluir intereses de demora la devolución...



«Mensajes de devolución de impuestos» Fraude en Renta...

Buscar en todo FINANCIALRED con Google

Publicidad

TOP 5 ARTÍCULOS



1

Las tablas de IRPF 2015-2016: todo lo que...



2

¿Quiénes están obligados a declarar el IRPF?

y cualquier reclamación de dinero por parte del Estado queda sujeta a la posible acción de la AET, que podrá embargar la devolución de la renta. Ahora te contamos más al respecto.

Por qué tipo deudas te embargarán la devolución de IRPF

La **mayoría de embargos en la renta** tienen que ver con **deudas hacia la administración pública**. En el caso de los particulares, **las multas de aparcamiento, multas de tráfico y el impago de impuestos suelen ser los principales focos de impago**. ¿Quién no ha dejado de pagar una multa por considerarla injusta? ¿O se ha retrasado con el IBI o el Impuesto de Matriculación porque no tenía domiciliado el pago y no vio la carta?

Hacienda está pendiente de esas deudas y si no las propias administraciones públicas se encargarán de hacérselo saber. **El dinero de la renta no es el primero que te embargarán -aquí puedes ver el orden concreto en el que se producen los embargos-**, pero si coincide en tiempo el impago con la devolución de IRPF, es fácil que la AEAT se quede con parte de ese capital.

Si con los embargos que se han llevado a cabo hasta ese momento no se ha pagado la deuda, el dinero de la renta ayudará a acelerar el proceso de restitución a buen seguro.

¿Y las deudas privadas?

¿Qué pasa con el resto de deudas? ¿Y si debo dinero al banco o la teleoperadora de turno? **Hacienda también puede embargar ese dinero**, sólo que en este caso **no podrá hacerlo 'de oficio'**, sino que **debe pesar una sentencia judicial obligando al pago del mismo**. Es decir, al igual que los tribunales de justicia pueden decidir embargar parte del salario para hacer frente a una deuda, éstos pueden y suelen extender el embargo a cualquier tipo de renta, incluido la derivada de la devolución de IRPF. Sin sentencia no puede haber embargo porque estaríamos ante una deuda no reconocida judicialmente.

En este sentido, **cuando existen multitud de deudas de diferente tipo se establece un claro orden de bienes a embargar** marcado por ley y que es el siguiente:

- Dinero efectivo o en cuentas abiertas en entidades de crédito (el dinero que tienes en el banco, hablando en plata).
- Créditos, efectos, valores y derechos realizables en el acto o a corto plazo (derecho contra la AEAT por devolución de la renta)
- Sueldos, salarios y pensiones.
- Bienes inmuebles.
- Intereses, rentas y frutos de toda especie.
- Establecimientos mercantiles o industriales.
- Metales preciosos, piedras finas, joyería, orfebrería y antigüedades.
- Bienes muebles y semovientes.
- Créditos, efectos, valores y derechos realizables a largo plazo

Como es lógico, **la ley busca las vías más rápidas para el pago de la deuda** y, sobre todo, no tener que afectar el patrimonio menos líquido del contribuyente. Dicho de otra forma, lo que al embargarse se traduzca inmediatamente en dinero contante y sonante sin tener que llevar a cabo procesos de subasta o de ventas. Precisamente por eso el dinero en efectivo y el salario figuran entre los primeros puestos y las acciones entre los últimos.

¿Se puede evitar el embargo?



En el caso del embargo de la devolución de la renta no vas a poder hacer nada para evitar que Hacienda se quede con ese dinero. Es más, lo que recibirás por parte del fisco es una notificación de lo que ha sucedido y el motivo, poco más.

Por el contrario, sí que existen **trucos para evitar el embargo de la nómina** o por lo menos sus efectos. Esta es una forma de adelantarte al embargo en la renta y también en tu nómina. El más fácil de aplicar pasa por **reducir las retenciones de IRPF de forma que Hacienda no tenga qué devolver** y por lo tanto evitar

3



¿Quién debe hacer la declaración de la renta?

4



¿En qué comunidades debes guardar los recibos del...

5



Guía práctica para desgravar por vivienda en la...

Publicidad



COTIZACIONES EN STREAMING



GRÁFICOS COTIZACIONES

que pueda desviarse ese dinero..

El problema es que, como ya hemos explicado anteriormente, **las retenciones de IRPF se calculan de forma automática y existen unos mínimos que no se pueden superar**. Además, hay que tener en cuenta que el dinero que no nos devuelven va a parar al pago de la deuda, por lo que estaremos reduciéndola y llegando a la salida al problema creado y si algo debes tener claro es que terminarás pagando esa deuda tarde o temprano.

Las retenciones de IRPF también pueden utilizarse para reducir los embargos en la nómina. Y es que, hay veces que los embargos llegan también al salario. Existen, sin embargo, **una cantidad máxima a embargar por parte de Hacienda**, y esta se calcula en función del sueldo neto, por lo que a menor sueldo neto -vía retenciones de IRPF- menor cantidad a devolver. **Eso sí, en este caso hay que echar mano de la calculadora para ajustar la retención al resultado**, ya que de otra forma la AEAT siempre podrá después embargar el sobrante de retenciones que se convertiría en devolución de IRPF.

¿Hay alguna cantidad de la devolución que Hacienda no pueda embargar?

No, **con la devolución de la renta no existen mínimos inembargables**. Se trata de un ingreso adicional, un dinero extra que te llega a la cuenta y que no entra dentro de otros límites a los embargos.

Por ejemplo, la ley sí que reconoce una serie de límites en los embargos en nómina.

El artículo 607 de la Ley de Enjuiciamiento Civil establece que el Salario Mínimo Interprofesional o SMI no podrá embargarse bajo ninguna circunstancia. **En la actualidad el SMI está cifrado en 655,2 euros al mes**, un 1% más que el año anterior y marca **la cantidad que cualquier trabajador percibirá por su labor independientemente de las deudas con Hacienda, la Seguridad Social o las entidades financieras**. Sólo cuando se supere el SMI se podrá pensar en retirar automáticamente parte del salario para el pago de deudas y siempre con ciertos límites.

La ley también establece una escala de porcentajes a aplicar en función del sueldo que se perciba y que es la siguiente:

- SMI (1.000 € en 14 pagas y 1.166,7 € en 12 pagas)-> Inembargable
- Entre 1 y 2 veces el SMI (2.000 € en 14 pagas) -> 30% embargable de las cantidades que superen el SMI
- Entre 2 y 3 veces el SMI (3.000 € en 14 pagas) -> 60% embargable
- Entre 3 y 4 veces el SMI (4.000 € en 14 pagas) -> 75% embargable
- Más de 5 veces el SMI (más de 5.000 € en 14 pagas) - 90% embargable

Pero **estos porcentajes no se aplican de forma directa**, sino que se pueden modificar en función de las cargas familiares y reducirse entre un 10% y un 15% cuando el contribuyente no vive solo y tiene personas a su cargo.

Esta regla general no se aplica en el caso de las pensiones de alimentos en favor de los hijos. Para asegurar el pago de estas cantidades la ley permite que se pueda incluso embargar parte del salario mínimo interprofesional, aunque no los libros e instrumentos necesarios para que el deudor siga ejerciendo su profesión.

Del mismo modo, los derechos consolidados del plan de pensiones, es decir, las cantidades que tenga en su plan de pensiones el deudor tampoco se tocarán. De hecho, el dinero del plan de pensiones es uno de los pocos elementos prácticamente inembargables. Y es que el Estado entiende que ese ahorro a largo plazo no debería verse afectado por algo tan puntual como en teoría es una deuda.

Esta **inembargabilidad del plan de pensiones** sólo se aplica durante la vida del producto. En el momento en el que se opta por rescatar el dinero, ya sea para cobrarlo como renta o como capital, los deudores podrán reclamar que parte de esos ingresos se destinen al pago de la deuda. Por eso mismo muchas personas apuran el plan de pensiones privado y lo alargan, retrasando su rescate en el tiempo hasta que prescribe la deuda o han conseguido saldarla por otros medios.

¿Qué pasa con el embargo en declaraciones conjuntas?

¿También puede Hacienda embargar la devolución de IRPF cuando es una

declaración conjunta? La pregunta no es Baladí y lo cierto es que no existe una respuesta 100% fiable.

Lo más habitual es que Hacienda proceda a embargar el totalidad de la renta y también que tú puedas reclamar. De hecho, dispones de dos vías para hacerlo.

La primera es ante la propia Agencia Tributaria. Para ello debes plantear un recurso o consulta a la AEAT para que revise el caso y resuelva qué hacer. Esto logrará que, por lo menos, se paralice la entrega del importe retenido.

La segunda es acudir a la justicia para que un juez dictamine si el embargo procede y en qué cuantía.

En este punto se puede optar por permitir el 50% del embargo o sólo la parte proporcional a lo que haya contribuido el deudor. Por ejemplo, si las deudas corresponde a la parte del matrimonio que no ha obtenido ingresos, no retener nada. Esto es menos habitual.

También te puede interesar:

[Cómo consultar el estado de tu devolución de la renta](#)

[Cuando debe incluir intereses de demora la devolución de la renta](#)

[Cálculo del IRPF: las retenciones y la declaración de la renta](#)



Imagen – [3dkombinat](#) en Sutterstock e [Images Money](#) en Flickr

Autor



José Trecet

Blog especializado en impuestos y fiscalidad. Queremos acercarte al a veces complicado mundo de los impuestos para que puedas entenderlo y gestionar mejor tus finanzas.

Publicidad

Artículos relacionados



Cómo funciona la devolución de...

4 junio, 2021 | José Trecet



Como reclamar la devolucion de...

14 diciembre, 2015 | José Trecet

Año	Porcentaje anual
1995	9.00
1996	9.00
1997	7.50
1998	5.50
1999	4.25
2000	4.25
2001	5.50
2002	4.25
2003	4.25

El interés legal del dinero...

6 julio, 2017 | José Trecet

¿Algo que añadir? ¡No te cortes!

 Google Plus  Facebook  WordPress

Loading Google+ Comments ...

Publicidad

Productos Financieros

-  IPC
-  Productos Financieros
-  Depósitos
-  Fondos Cotizados
-  Fondos de Inversión
-  Créditos
-  Préstamos
-  Seguros
-  Tarjetas de Crédito
-  Cuentas Corrientes
-  Mejores Depósitos

Canal Economía

-  Noticias Economía
-  Buscar Trabajo
-  Vivienda
-  Declaración de la Renta
-  Warrants
-  Cómo Ahorrar Dinero
-  Cambio Euro Dolar

Canal Internacional

-  Materias Primas
-  Forex

Canal Innovación Financiera

-  Finanzas 2.0
- Media
-  Radio de Finanzas

[Condiciones de uso](#) | [Responsabilidad](#)
 ©2022 FinancialRed. Todos los derechos reservados.

FINANCIALRED
 RED DE BLOGS ESPECIALIZADOS EN ECONOMÍA, BOLSA Y FINANZAS

 **Bolsamanía**
 Web Financial Group

Podemos llevará al Congreso su impuesto a las fortunas, pese a que PSOE se remite a Hacienda

Será un impuesto complementario al de Patrimonio y dirigido a la suma de bienes por encima de los diez millones de euros. Lo plantean como un impuesto de recaudación estatal, de esta forma buscan que no pueda ser modificado unilateralmente por las comunidades autónomas e impedir la aparición de paraísos fiscales interiores.

infoLibre • original

Unidas Podemos defenderá la próxima semana ante el Pleno del Congreso su proposición de ley para **crear un impuesto sobre grandes fortunas, complementario al de Patrimonio y dirigido a la suma de bienes por encima de los diez millones de euros**, y con ello busca abrir ya ese debate y forzar una votación, pese a que sus socios del PSOE prefieren que sea Hacienda quien diseñe la reforma fiscal, según informa Europa Press.

Registrada en el mes de abril, Podemos defendió esta [iniciativa](#) como parte del "pacto de rentas" que propuso el presidente del Gobierno, **Pedro Sánchez, para afrontar la crisis desencadenada tras la [invasión rusa de Ucrania](#)**.

En este periodo de sesiones, **el PSOE ya ha rechazado en el Congreso varias iniciativas de su socio de Gobierno**, como una proposición no de ley de reforma fiscal o la ley para crear una empresa pública de energía eléctrica.

En concreto, esta nueva ley de la formación morada introduce una nueva escala de gravamen con ocho tramos y tipos, **desde el 3,6% hasta el 5%**, teniendo en cuenta si el contribuyente tributa a través del Impuesto sobre el Patrimonio. En ese caso, el aumento de tipos es inferior.

Blindado para que no lo toquen las comunidades

Al plantearlo como un impuesto de recaudación estatal, la formación morada busca que **no pueda ser modificado unilateralmente por las comunidades autónomas** e impedir "la aparición de [paraísos fiscales interiores](#) en los que las grandes fortunas se puedan refugiar para evitar el pago de impuestos".

Desde esta formación justifican la iniciativa en la necesidad de **"avanzar en la construcción de un sistema fiscal justo, aumentar su equidad vertical y contribuir positivamente a la sostenibilidad del Estado del Bienestar"**.

Así, esgrimen que, en el actual debate sobre el pacto de rentas, **"si algún tipo de renta tiene que sufrir una contención no son las rentas del trabajo, sino las rentas del capital"** y que estas grandes fortunas superiores a **10 millones**, "en su inmensa mayoría provenientes de rendimientos del capital, deben contribuir en mayor medida a la recuperación económica, al sostenimiento del Estado del Bienestar y a atajar las consecuencias económicas de la invasión de Ucrania".

Ven defectuosa la capacidad recaudatoria de patrimonio

Además, señalan que su propuesta está **"en sintonía con la recomendación del comité de personas expertas" convocado por Hacienda**, al elevar el importe de la reducción de la base imponible hasta el millón de euros, e introducir una nueva escala de gravamen con un total de ocho tramos y con unos tipos marginales que van **desde el 3,6% hasta el 5%**.

Desde esta formación esgrimen que **el nuevo tipo impositivo que se propone viene a complementar los defectos del Impuesto sobre el Patrimonio a la hora de recaudar grandes patrimonios**, por lo que se aumentan los tramos superiores a partir de 10 millones y se tiene en cuenta si el declarante está contribuyendo a través del Impuesto sobre el Patrimonio. En este caso, **el aumento de tipos es inferior**.

De esta forma, **Podemos busca aumentar los tipos marginales entre 0,1 y 1,5 puntos**

porcentuales, lo que implica que la carga de la escala del nuevo impuesto oscila entre **0 y 0,7** puntos porcentuales adicionales para quienes contribuyen ya por Patrimonio, mientras que para quienes no contribuyan la carga oscilará **entre el 1,7% y el 4%**.

Movilizar fortunas improductivas e impedir exenciones

Asimismo, se modifica al alza el límite conjunto de la cuota íntegra de este impuesto y del IRPF sobre base imponible de este, **con una reducción máxima de la cuota del 70%**, una **medida dirigida a movilizar grandes patrimonios poco o nada productivos**, e integrarlos en el circuito económico.

En este sentido, desde Podemos esgrimen que con los nuevos porcentajes los grandes patrimonios con rentabilidades del **4%** o más tienen un impacto muy atenuado de este impuesto, **siendo un gran incentivo para movilizar grandes fortunas con rentabilidades por debajo del 0,77%**.

Por último, se trata de un impuesto de recaudación estatal que, por lo tanto, no puede ser bonificado unilateralmente por las comunidades autónomas, **evitando así la aparición de paraísos fiscales interiores en los que las grandes fortunas se puedan refugiar para evitar el pago de impuestos**.

[El Gobierno descarta la propuesta de Unidas Podemos de un impuesto específico para las grandes fortunas](#)

[Ver más](#)



El Cascabel

haciendo Galicia y está haciendo Castilla, León o Murcia. Vamos a eliminar el impuesto de sucesiones



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=692571566

MADRID ESNOTICIA

hecho bajada del impuesto de sucesiones y donaciones. Y se va a hacer que se hablaba de todo un conjunto de nueve deducciones relacionadas con natalidad y familia que ya hemos presentado. Y se habló también del compromiso de no subir los impuestos. Eso es lo que



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=692576927

AYUDAS EUROPEAS

Durante su intervención en el foro Next Generation EU: Fondos Europeos para la Sostenibilidad, organizado por EPE y Prensa Ibérica, Hugo Morán, secretario de Estado y Medio Ambiente, afirmó que "los fondos europeos son una oportunidad única para avanzar en las reformas estructurales y en los proyectos de inversión necesarios para transformar y modernizar de manera integral la economía española y su tejido productivo, con el fin de reforzar la resiliencia de nuestro sistema económico y social". Morán señaló también que "el plan europeo constituye una oportunidad extraordinaria para impulsar un programa sin precedentes de inversiones y reformas para un crecimiento económico más sostenible y más justo.

Como resultado de la respuesta europea al tremendo impacto genera-

APUESTA

Una economía respetuosa con los ecosistemas, es más sólida

«Los fondos son una oportunidad única para reformas estructurales»

El secretario de Estado de Medio Ambiente, Hugo Morán, repasó los proyectos impulsados por el Gobierno y perfiló los retos de España en clave de sostenibilidad.



do por la pandemia marcada por la unidad, la determinación y la solidaridad". En su discurso, el secretario de Estado hizo hincapié también en la importancia de la transición ecológica dentro de este plan, a la que se ha destinado aproximadamente el 40% de la inversión adjudicada para el período 2021-2023 "28.000 de los 70.000 millones previstos en transferencias deberán contribuir a los objetivos de mitigación y adaptación al cambio climático, así como a la meta de plena descarbonización de la economía a 2050", agregó.

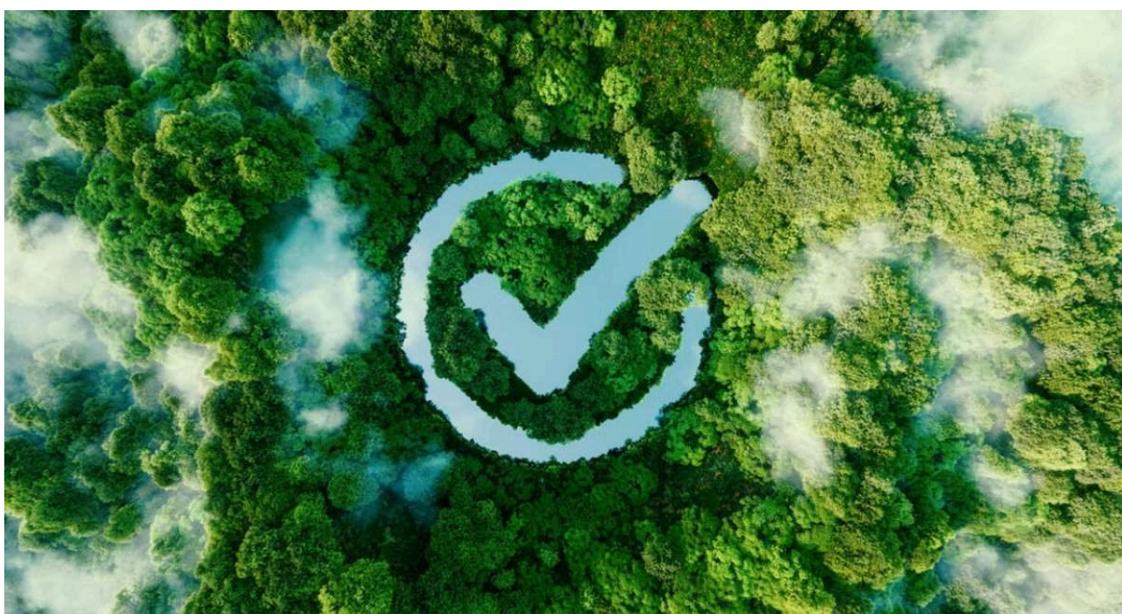
El secretario de Estado de Medio Ambiente concluyó su ponencia recordando que "la transformación de nuestros sistemas productivos y sociales requiere integrar de forma congruente los límites ambientales. Una economía baja en carbono, circular, respetuosa con los ecosistemas, es una economía mucho más sólida, mucho más segura y mucho más estable en el tiempo. Necesitamos, por tanto, una economía mucho más cuidada y más verde. Que no vuelva al pasado, sino que nos permita asegurar un futuro para todos". ♦

Hugo Morán, secretario de Estado de Medio Ambiente.

AENOR obtiene dos acreditaciones de ENAC que refuerzan sus soluciones para potenciar el acceso de las empresas a los fondos Next Generation UE

Se trata de la acreditación para la evaluación de proyectos de I+D para determinar su naturaleza tecnológica, y la acreditación para la validación con respecto al principio de "no causar un perjuicio significativo al medioambiente" (DNSH, por sus siglas en inglés) Ambas, son requisito indispensable en las convocatorias del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia para demostrar que un proyecto es innovador y/o que no perjudica al medio ambiente Además, recientemente AENOR ha sido reconocido como Agente Digitalizador en la categoría de soluciones de Kit Digital gracias su herramienta Certool

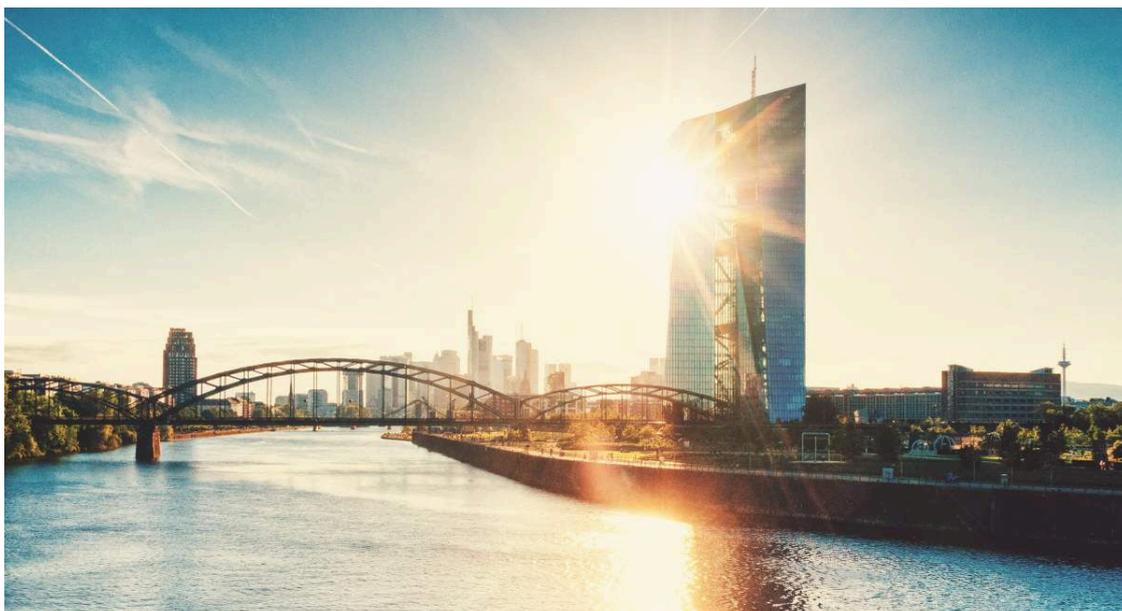
original



AENOR ha obtenido dos nuevas acreditaciones por parte de la Entidad Nacional de Acreditación (ENAC) que se enmarcan en las soluciones que conforman AENOR Project Trust para impulsar el acceso de las empresas a los fondos europeos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR). Se trata de requisitos indispensables en las convocatorias de ayudas del plan y que respaldan el trabajo que viene desarrollando AENOR en este ámbito. Con ellas, AENOR contribuye a generar confianza en los proyectos que se presenten a las convocatorias de ayudas gracias a un conjunto de soluciones que fortalecen el valor y la credibilidad de las propuestas.

La primera de ellas es la de **calificación de actividades de I+D**, acreditación obtenida para la evaluación de proyectos en diferentes áreas y programas establecidos por la Administración con objeto de determinar la naturaleza tecnológica de las actividades de los proyectos presentados a las convocatorias que así lo requieran.

Y la segunda, viene a dar cumplimiento a la exigencia de la Administración a los solicitantes de ayudas de una validación por parte de una entidad acreditada como AENOR que demuestre el respeto de la legislación europea para que todas las reformas o inversiones que se ejecutan dentro del PRTR cumplen con el principio de "no causar un perjuicio significativo" (DNSH, por sus siglas en inglés).



Estas dos acreditaciones se suman a la reciente inclusión de AENOR como **Agente Digitalizador** en la categoría de soluciones de Kit Digital gracias a Certool. Esta solución digital, diseñada por AENOR, facilita a las organizaciones la gestión eficiente de procesos y sistemas basados en normas ISO.

AENOR dispone de **dos certificaciones específicas** relacionadas con la contribución de los proyectos a la recuperación, en concreto para "Proyectos alineados con el Eje de Transformación

Digital" y "Proyectos alineados con el Eje de Transición Ecológica", con las que AENOR certifica que el proyecto está alineado con los ejes transversales (Transformación Digital y/o Transición Ecológica), las políticas palanca y componentes, definidos en el PRTR y que incluyen aspectos como la certificación del "Plan de Digitalización PYMES 2021 2025" de la **Asociación Española de Consultores de Empresa (AECEM)**, a la que AENOR certificó y que pone el foco en los ámbitos de mayor relevancia para la digitalización de las pymes españolas con nueve líneas de servicio.

Finalmente, dentro de los recursos de AENOR Project Trust, la entidad dispone de otras soluciones cuya eficacia se ha comprobado a la hora de respaldar los proyectos y su contribución a la elegibilidad:

-Un ecosistema de soluciones de certificación ampliamente reconocidas y asociadas con los criterios ESG que sirven para justificar la adecuación de los proyectos con los requisitos establecidos en el marco de las convocatorias como son ISO 50001, ISO 14001, modelo AENOR de ODS, Residuo cero, Sistemas de Gestión de Compliance, Sistema de Gestión de Igualdad de Género, etc. junto con las soluciones para el ámbito TIC y de Ciberseguridad tales como: ISO/IEC 27001, ISO/IEC 27701, ISO/IEC 20000, entre otras. - Dos cursos específicos, un primer curso denominado Curso de Gestión de ayudas europeas, una formación para identificar los ejes prioritarios para el desarrollo de los proyectos y los mecanismos para acceder a las ayudas, y un segundo Cómo formular con éxito proyectos para subvenciones Next Generation con las claves para entender cómo funciona el mecanismo de subvenciones y plantear proyectos de valor para que puedan ser financiados.

-Una red de expertos y partners para que, en conjunto, impulsen la competitividad empresarial con una capa que refuerza la confianza de los proyectos gracias a acuerdos con consultoras de estrategia y de gestión, consultoras de comunicación, asociaciones y grandes corporaciones internacionales.

AENOR es la entidad que viene apoyando a las organizaciones españolas y a la sociedad ante sus grandes retos. Y ante uno de recuperación y reactivación como el actual, AENOR, coherentemente con su trayectoria de creación de confianza entre organizaciones y personas,

actualiza de forma permanente AENOR Project Trust para ayudar a la economía española y al tejido empresarial que la conforma.

AENOR Project Trust tiene la capacidad de generar confianza tanto en los órganos que van a decidir la adjudicación de los fondos como hacia la propia Unión Europea. Estas soluciones son un seguro hacia el futuro y un apoyo de cara a posibles controles venideros, reflejando que el proyecto se está desarrollando conforme a los criterios establecidos.

El Gobierno responde al intento de boicot de Feijóo en Bruselas por los fondos europeos

El estreno de Alberto Núñez Feijóo en Bruselas ha caído como un jarro de agua fría en el Palacio de la Moncloa. La lealtad de la que tanto alardeaba el líder del Partido Popular se esfumó al hacer suya la estrategia de Pablo Casado en su reunión con la presidenta de la Comisión Europea, Ursula Von der Leyen.

original



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez (i) y el presidente nacional del PP, Alberto Núñez Feijóo (d), a su llegada a una reunión en La Moncloa. Europa Press.

El estreno de **Alberto Núñez Feijóo en Bruselas** ha caído como un jarro de agua fría en el **Palacio de la Moncloa**. La lealtad de la que tanto alardeaba el líder del Partido Popular se esfumó al hacer suya la [estrategia de Pablo Casado](#) en su reunión con la presidenta de la Comisión Europea, **Ursula Von der Leyen**. Desde el Ejecutivo trasladan que, al contrario de lo que propagó el gallego, España es el país más avanzado en materia de despliegue de [fondos europeos](#).

Cambió la persona, pero no el método. El PP de Alberto Núñez Feijóo ha optado por [desempolvar la estrategia de su predecesor](#), Pablo Casado, en su primer viaje a Bruselas como líder conservador. El *popular* se estrenó en Europa en el marco del **Congreso del Partido Popular Europeo** (PPE), donde mantuvo una reunión con la presidenta de la Comisión, Ursula Von der Leyen.

La líder comunitaria trasladó al dirigente conservador que Europa sería **estricta** en el ámbito de cumplimiento de los **hitos acordados** para el despliegue de los fondos europeos. Por su parte, Feijóo deslizó que la Unión ha de desbloquearlos, pero España debe cumplirlos.

El conservador ve en los fondos europeos un dinero que España necesita para no quedarse en el **vagón de cola** de Europa. Asimismo, aprovechó para colocar algún que otro palo en la rueda del Gobierno de **Pedro Sánchez**, afeando el retraso en la ejecución de las ayudas. Esperamos que España cumpla porque necesitamos esos fondos y esos hitos nos vinculan, deslizaron fuentes de Génova.

España, a la vanguardia de Europa

El primer viaje de Feijóo a Bruselas como líder *popular* se ha saldado con una concatenación de críticas y reproches al Ejecutivo que, por supuesto, no le son ajenas al gabinete. Fuentes de Moncloa rechazan la **versión catastrofista** que el presidente del PP le trasladó a Von der Leyen. España es el **país más avanzado** en el despliegue de los fondos, indican desde la órbita gubernamental.

El Gobierno ejecuta los fondos a través del Plan de Recuperación. De hecho, ha recordado que la propia Von der Leyen lo ha destacado en las últimas fechas. Moncloa expone que España fue **de los primeros** en solicitar el primer reembolso y en recibirlo tras acometer los hitos y reformas comprometidas.

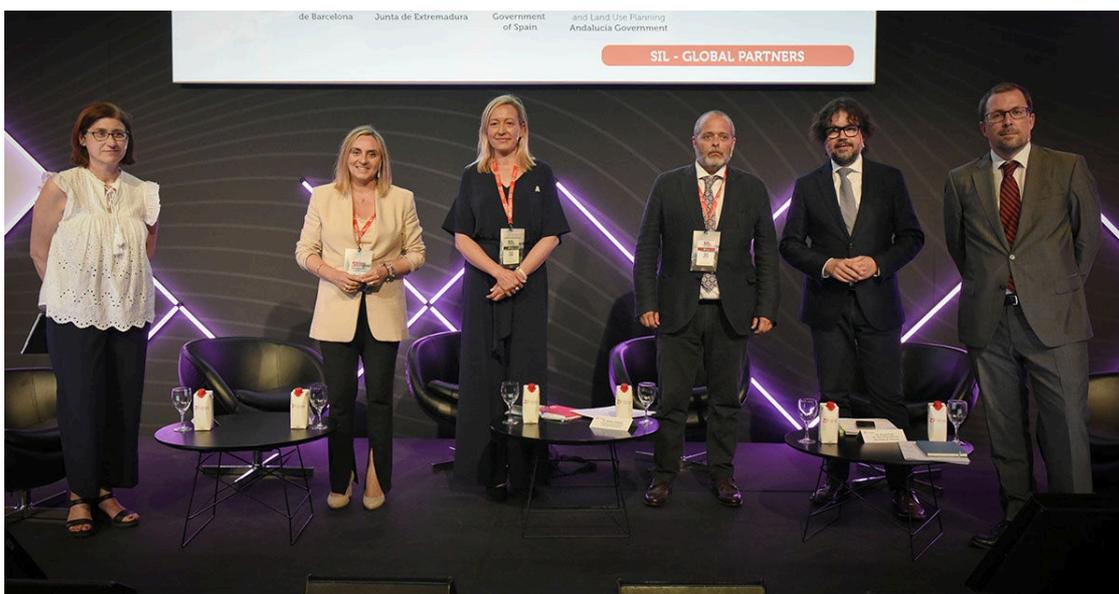
El Gobierno ha desgranado que la Administración General del Estado ha resuelto convocatorias que benefician a **17.000 proyectos adjudicados**, pertenecientes a más de 12.000 empresas. Subrayan en el Ejecutivo que los datos de este mismo año evidencian que se **7.818 millones de euros** de los fondos europeos se han comprometido hasta el recién concluido mes de mayo, lo que supone una cifra próxima al 30% de lo presupuestado.

Un año antes, el Ejecutivo destinó a las comunidades autónomas 11.330 millones de euros de los fondos europeos, mientras que este mismo año ya rondan los **3.000 millones**. Desde la aprobación del Plan de Recuperación, hemos autorizado más de 30.000 millones de euros en solo diez meses, de los cuales **12.000 ya se han pagado**, concluyen.

Los fondos Next Generation, oportunidad para una transición sostenible en el sector logístico

El Salón Internacional de la Logística de Barcelona (SIL), organizado por el Consorcio de la Zona Franca de Barcelona (CZFB) en el recinto de la Fira de Montjuïc, ha debatido este miércoles sobre la relevancia de los fondos europeos Next Generation en el sector y sobre cómo optimizar estos recursos.

original



Debate sobre 'Las oportunidades de las comunidades con los fondos Next Generation' en el Salón Internacional de la Logística (SIL) de Barcelona / SIL

6 min

El **Salón Internacional de la Logística de Barcelona (SIL)**, organizado por el Consorcio de la Zona Franca de Barcelona (CZFB) en el recinto de la Fira de Montjuïc, ha debatido este miércoles sobre la relevancia de los **fondos europeos Next Generation** en el sector y sobre cómo optimizar estos recursos.

En el marco del Global Partner *stage*, y con el título *Las oportunidades de las comunidades con los fondos Next Generation*, el encuentro ha contado con las intervenciones de **Raül Blanco**, secretario general de Industria, Comercio y Turismo en el Gobierno de España; **Rafael España**, consejero de Economía, Ciencia y Agenda Digital en la Junta de Extremadura; **Marta Gastón**, consejera de Economía y Empleo del Gobierno de Aragón; **Marifran Carazo**, consejera de Fomento, Infraestructuras y Ordenación en la Junta de Andalucía; **Ricard Font**, secretario general de la Vicepresidencia y de Políticas Digitales y Territorio de la Generalitat de Cataluña, y **Pere Navarro**, delegado especial del Estado en el CZFB, moderados por la periodista **Rosa Salvador**.

Colaboración público-privada

Pere Navarro ha señalado que España es plural y hemos querido hacer esta mesa para que **distintas autonomías** nos expliquen cuál es su proyecto para aprovechar los fondos Next Generation con el objetivo de impulsar su transición hacia una nueva economía más digital y **sostenible**.

Navarro también ha apuntado que está siendo el SIL del reencuentro, con más profesionales y asistentes que nunca, con **muchas ganas de crear oportunidades**, buscar sinergias entre empresas y también la colaboración público-privada. Aunque los datos se conocerán mañana con más detalle, estamos batiendo récords de asistencia.

Industria y logística cada vez más conectadas

Raül Blanco ha destacado que la industria y la logística están cada vez más conectadas. Nosotros contribuimos a dichos sectores impulsando la **digitalización** con iniciativas como el **PERTE del vehículo eléctrico y conectado**, sector en el que buscamos tener toda la cadena de valor en España, igual que lo tenemos en el caso de los vehículos de combustión. Asimismo, también contamos con PERTE en los sectores aeronáutico, ferroviario y naval.

Por otra parte, Rafael España ha incidido en actualmente en Extremadura tenemos 4 millones de suelo logístico y vamos a tener infraestructura ferroviaria de **alta velocidad**. Hemos facilitado un elemento competitivo fundamental: unir el desarrollo industrial con plantas energéticas que minimicen el coste de producción. Además, las empresas que quieran desarrollar proyectos que se consideren estratégicos en cuanto a **creación de empleo** podrán beneficiarse de ayudas para formación a la carta. Todo ello se ha visto acelerado por la pandemia y los fondos Next Generation.

El desafío del auge de la última milla

Durante la sesión, Ricard Font ha indicado que en Cataluña el suelo logístico del **ámbito metropolitano** lo acabamos prácticamente todo a mediados de la década pasada. Hasta entonces la industria estaba al lado de la logística por nuestra naturaleza exportadora. Durante la pandemia la cadena de suministro ha encontrado determinadas **complicaciones** que nos han llevado mucho más hacia el consumo del km 0".

Font ha añadido que tenemos que regular cómo afrontar el auge de la última milla y generar grandes plataformas logísticas para situarlas **cerca del consumidor final**.

La importancia de los puertos

Asimismo, Marta Gastón ha apuntado que contamos con el proyecto **Aragón Plataforma Logística** para potenciar un sector estratégico para nosotros y atraer otras inversiones. Nuestra presencia en el SIL 2019 nos sirvió para impulsar nuestra apuesta por la logística y generar negocio internacional.

Finalmente, Marifran Carazo ha incidido en que Andalucía ha emprendido un camino importante en materia de logística que está impulsando proyectos de Gobierno muy importantes. Además, contamos con **siete puertos de interés del Estado** y trabajamos de forma muy coordinada en su planificación sabiendo de la importancia que tienen sobre el PIB, las **exportaciones** y la creación de empleo de nuestra autonomía. En los últimos años hemos conseguido desbloquear un gran número de proyectos por toda la comunidad, varios con colaboración público-privada, que además de ser estratégicos son digitales y sostenibles.

Las Mañanas

visita, tal vez lo compramos todos para viajar. También están las ayudas europeas. Polonia recibirá finalmente



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=692823967

GOBIERNO CORPORATIVO

EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado



¿Está en peligro de muerte la inversión sostenible?



Bloomberg News

La inversión ESG está en el foco tras despegar en 2021.

El consenso muchas veces es erróneo en los mercados, y una nueva prueba de ello se está viviendo con la inversión basada en criterios medioambientales, sociales y de buen gobierno (ESG, por sus siglas en inglés).

El año pasado, se produjo una avalancha de gestoras lanzando fondos sostenibles, que reparten sus carteras en función del compromiso de las cotizadas con los estándares ESG. Al final de 2021, este tipo de vehículos tenía ya 2,5 billones de dólares en activos bajo gestión.

Pero en 2022 ha llegado la resaca. Según estimaciones de Goldman Sachs, los activos de esos fondos han bajado un 16% en lo que va de ejercicio, hasta 2,1 billones de dólares. Aunque siguen atrayendo algo de dinero (pero cada vez menos, apenas 4.000 millones de dólares en abril), el valor de sus posiciones se ha desplomado.

En paralelo, se está produciendo una ofensiva regulatoria y legal para evitar el *ecoblanqueo*, por el que algunas firmas presentan sus inversiones como más sostenibles de lo que son. El presidente de la gestora alemana DWS, Asoka Wöhrmann, ha dimitido ante una investigación de la policía sobre una supuesta práctica de este tipo en su organización.

Por todo ello, Bank of

Los fondos ESG pierden un 16% de sus activos bajo gestión en el comienzo de 2022

El escrutinio legal y el alza de sectores 'prohibidos' como energía y defensa penaliza al sector

América se pregunta en un informe si "¿está muerta la inversión ESG, o simplemente en pausa?".

A simple vista, parece un problema coyuntural. La regulación del sector y los métodos de medición deberían estabilizarse, y los mejores sectores en Bolsa este año son materias primas y defensa, que muchos fondos ESG evitan por su impacto negativo medioambiental y social. También puede haber una falla más estructural. Bank of America señala que, históricamente, excluir algún sector siempre da mal resultado en Bolsa. Por ello, los fondos ESG deberían ser inclusivos y apostar por empresas con buenos estándares de cualquier negocio, dice ese banco. Pero si no hay límites claros, casi cualquier fondo podría decir que es ESG. Esa sí sería la muerte de esta moda.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

El **precio** de la **vivienda**:
máximos en Madrid
y en 4 capitales más **P30**

El precio de la vivienda alcanza máximos en Madrid y otras 4 capitales españolas

INFORME DEL MERCADO INMOBILIARIO/ La evolución del metro cuadrado es desigual por todo el país, hasta el punto de que la media nacional está un 9% por debajo de su récord, alcanzado en 2007, meses antes del estallido de la crisis del ladrillo.

Carlos Polanco, Madrid

Para el diagnóstico del mercado inmobiliario español, la referencia de la última burbuja inmobiliaria no sirve de gran cosa. Por aquel entonces, ninguna ciudad se escapó de un crecimiento constante del precio de la vivienda, con lo que la evolución nacional fue mucho más uniforme. En mayo de 2022 el escenario fue radicalmente distinto: así, cinco capitales de provincia alcanzaron el mes pasado su máximo histórico y Madrid estaba entre ellas; por contra, otras 30 capitales se quedaron al menos un 25% por debajo de su récord de euros por metro cuadrado, con las mayores distancias en el ámbito de la España de interior. Además, la media nacional de precio fue un 9% menor que en su máximo histórico, alcanzado en junio de 2007, en los primeros pasos de la profunda crisis del ladrillo español.

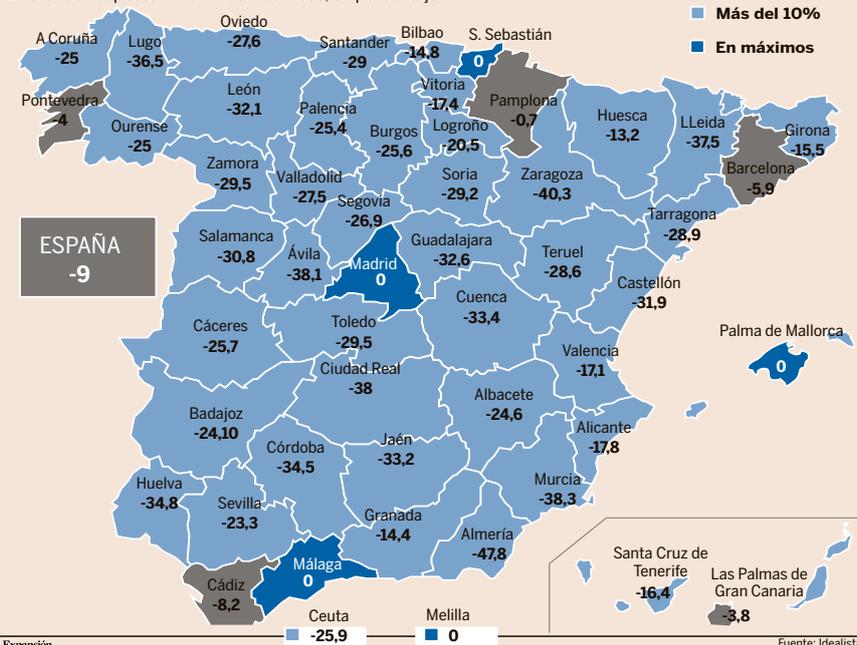
Las cinco capitales son San Sebastián, con un precio de 5.060 euros por metro cuadrado; Madrid, con 3.833 euros; Palma de Mallorca, con 3.244 euros; Málaga, con 2.240 euros; y Melilla, con 1.917 euros. En el extremo contrario, sorprende una caída casi de la mitad respecto de máximos de Almería, que se situó en 1.203 euros; además de Zaragoza y Murcia, ambas un 40% por debajo de máximos con 1.661 y 1.077 euros, respectivamente. Así lo revela Idealista en su último informe de precios de vivienda usada de mayo, hecho público ayer por el portal y que nos habla de un mercado inmobiliario español a diferentes velocidades.

Entre las cinco ciudades que tocaron máximos en mayo se encuentran tres en las que podría producirse el estallido de una *miniburbuja*, de ningún modo de intensidad similar a la de 2008 pero que sí podría impactar en forma de una caída en las compraventas de más del 30% en el año 2024. Se trata de Madrid, Palma de Mallorca y Málaga.

En el caso de Madrid, son varios factores los que explican haber llegado al máximo histórico. El primero es la demanda, que en los últimos meses ha conseguido volver a su cauce tras la crisis del coronavirus,

RÉCORD DE PRECIO EN 5 CAPITALES; EL RESTO, MUY LEJOS DE MÁXIMOS

Diferencia respecto a máximos históricos, en porcentaje



30 capitales de provincia están al menos un 25% por debajo de sus máximos históricos

friamiento. Esta moderación parece necesaria, por unos meses de gran dinamismo en la compraventa y crecimiento en los precios; pero también inevitable, por el deterioro de la situación económica que se aproxima tanto por factores internos como externos y que mermará la confianza y los bolsillos de los ciudadanos a la vez que endurecerá las condiciones para adquirir una vivienda.

Los ahorros familiares están sufriendo por la inflación sin control, que trunca las expectativas económicas. Así, la compra de vivienda puede pasar de ser una opción a una quimera para miles de núcleos familiares. Además, por lo general, las condiciones para la adquisición de una vivienda serán más limitantes para las familias en lo que queda de año. En 2021, el 74% de los compradores de vivienda en España se hipotecaron, según un estudio de Fotocasa. Pues bien, esas hipotecas tendrán unas condiciones más duras.

Las variables, que son las menos, se verán muy perjudicadas por la vuelta en abril a terrenos positivos del euríbor por primera vez desde 2016. Ayer el Banco de España confirmó que en mayo se situó en el 0,287%, en consonancia con la previsión de que en los próximos días el Banco Central Europeo subirá los tipos de interés. El departamento de Análisis de Bankinter estima que el euríbor cerrará diciembre de 2022 en el 0,4% y diciembre de 2023 en el 0,8%. Por su parte, los analistas de CaixaBank apuntan que el índice podría llegar al 1% el próximo año.

Por su parte, las hipotecas a tipo fijo, que marcaron un año récord en 2021, no están afectadas directamente por el euríbor, pero sí indirectamente: esto es así porque los bancos encarecen las tasas de sus productos de tipo fijo para hacer más atractivas las opciones variables.

Un crecimiento del 3,6% en el último año

Pese a que muchas capitales de provincia todavía muestran datos muy alejados de sus récords históricos, lo cierto es que la mayoría de ellas tuvieron un comportamiento positivo si nos atenemos al crecimiento interanual. Así, el precio en 38 capitales es superior que el de mayo de 2021. Pamplona, Guadalajara, Valencia y Palma de Mallorca son las que más han crecido; Ceuta, Jaén, Palencia y León,

las que menos se han recuperado. En el conjunto de España, el precio de la vivienda escaló un 3,6% respecto a mayo del año pasado y se situó en los 1.869 euros, 64 euros más que la media de hace un año. Dentro del perfil costero, las capitales del este español son las que mejor se comportaron: además del crecimiento del 7,7% de Valencia, destacan las subidas del 7,1% de Palma de Mallorca, el 5,9% de

Castellón de la Plana y el 5,8% de Tarragona. Por contra, las capitales de la costa del norte de España y la gallega muestran crecimientos inferiores, con las excepciones de San Sebastián y Pontevedra. El interés se centra más en Cataluña, Islas Baleares y la Comunidad Valenciana, destinos tradicionales del visitante extranjero: la vuelta de la inversión extranjera en vivienda ya es una realidad.

las materias primas se traslada al precio final. La escasez y la subida de precios provoca un mayor interés en la vivienda usada y, por consiguiente, su encarecimiento.

Cerca de los máximos están otros importantes núcleos de población. La segunda ciudad con más viviendas de España, Barcelona, registró en mayo un precio un 5,9% me-

nor que su récord de euros por metro cuadrado. Allí, la escasez de oferta de vivienda no es tan acuciante como en Madrid capital, ya que las políticas del Ayuntamiento han trasladado miles de viviendas que estaban en el mercado de alquiler al de venta. Aun así, la Ciudad Condal es otra de las que preocupan a los economistas por la posibilidad de

una suerte de *burbuja*. Pamplona también está muy cerca de máximos, sólo un 0,7% por debajo; Pontevedra, un 4%; y Cádiz, un 8,2%.

Peores condiciones

Entre las luces de los altos datos del precio por metro cuadrado también se aprecian las sombras del mercado de la vivienda, que apunta a un en-

La prórroga del plan de choque alargará el tope a los alquileres

TRES MESES/ Los propietarios denuncian que el límite de revalorización del 2% les hace cargar a ellos con la inflación.

J. Portillo, Madrid

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, vino a confirmar ayer que la convulsión económica generada por el alza de precios y la agresión bélica de Rusia sobre Ucrania está lejos de concluir. Así lo demuestra su anuncio de que prorrogará por otros tres meses el *Plan Nacional de Respuesta al Impacto de Guerra*, inicialmente vigente del 1 de abril al 30 de junio. La renovación del paquete de medidas paliativas, comunicada ayer por Sánchez a diputados y senadores socialistas en el Congreso de los Diputados, supondrá extender hasta el 30 de septiembre la bonificación de los carburantes, la rebaja fiscal de la luz, el incremento del ingreso mínimo vital, o el límite del 2% a la revalorización de los alquileres.

La prórroga de esta última medida fue duramente criticada ayer por la Asociación de propietarios de viviendas en alquiler (Asval), que considera inaceptable extender la vigencia de una "herramienta excepcional y acotada en el tiempo" que supone cargar el grueso de la inflación sobre las espaldas de los arrendadores. La medida, exponen, afecta a dos millones de españoles propietarios de vivienda en alquiler que "necesitan esta renta para complementar sus ingresos o su pensión", que "también están sufriendo la escalada" de precios "sin recibir ningún tipo de compensación". El argumento es que la decisión del Gobierno de prorrogar el límite del 2% en la revalorización anual de los contratos ligados al IPC, carga a los propietarios con la diferencia frente a una inflación que ascendía en mayo al 8,7%, según el dato adelantado por el INE.

"Con esta medida se produce una transferencia de renta de los propietarios a los inquilinos injustificada, máxime teniendo en cuenta que el 95% de los arrendadores en España son pequeños propietarios", expone Asval, que añade que "esta limitación sitúa al mercado en una situación delicada, que desincentiva la inversión en alquiler y



Edificio de pisos en alquiler.

La rebaja fiscal de la luz cuesta 7000 millones y subirá a 12.000 si se alarga hasta final de año

que derivará la oferta al sector de la venta". La asociación de propietarios, que aprovechó su comunicado para cargar también contra el proyecto de Ley de Vivienda que plantea tope a los precios del alquiler en zonas tensionadas de mercado, echa en falta subvenciones para el colectivo y avanza que estudia reclamar legalmente compensaciones al Estado por las pérdidas sufridas.

Más allá del tope a los alquileres, la prórroga del plan supone la extensión del paquete de medidas aprobadas por el Gobierno para tratar de contener la subida de los precios energéticos. Así, de una parte, el Ejecutivo prevé ampliar la bonificación de 20 céntimos por litro de combustible (15 por cuenta del Estado y al menos 5 sufragados por las petroleras), aunque estudia si es posible modular el sistema para evitar que beneficie más a las rentas altas que a las bajas como denunció el Banco de España (ver información en la página 26).

A su vez, el Gobierno extenderá durante otros tres meses la rebaja fiscal de la luz, que supone reducir del 21% al 10% el IVA que se le aplica; dejar en suspenso el Impuesto al Valor de la Producción de la electricidad del 7%; y rebaja del 5,1% al 0,5% el Especial sobre la Electricidad. "Es la rebaja fiscal más importante que nunca ha acometido un Gobierno", defendió ayer la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, que reveló que la medida supondrá a 30 de junio una merma de 7.000 millones de euros en la recaudación y que la factura alcanzará los 12.000 millones de alargarse hasta final de año.

La prórroga del plan supondría también la extensión del bono social eléctrico, la mejora del ingreso mínimo vital o el veto a los despidos objetivos en empresas que reciben ayudas públicas.

Los primeros tres meses del paquete estuvieron dotados de 6.000 millones de euros más 10.000 en créditos avalados por el ICO. Está por ver la factura de otro trimestre de extensión (a falta de ver si las ayudas directas se renuevan en los mismos términos) y si el Gobierno logra apoyos parlamentarios como para sostener la prórroga.

Los grandes países del euro, abocados este trimestre a la estanflación

Alemania, Francia e Italia ya lo anticipan

Los expertos temen que el alto IPC y el PIB débil, registrados de enero a marzo, se consoliden entre abril y junio. Dos trimestres seguidos así permitirán afirmar que Europa se sume en la estanflación. **PÁG. 29**

	PIB	IPC
 Francia	-0,2%	5,8%
 Alemania	0,2%	7,8%
 Italia	0,1%	6,3%
 España	0,3%	8,3%
 Eurozona	0,3%	7,4%

Los grandes países del euro, abocados a la estanflación en este trimestre

La evolución de Alemania, Francia, España e Italia de enero a marzo ya anticipa ese fenómeno

El PIB alemán, en riesgo de imitar a la economía gala y sufrir una contracción entre abril y junio

I. Flores MADRID.

La preocupación ante la amenaza de que Europa se vea sumida en la estanflación atenaza a los analistas desde el año pasado. Pero lo cierto es que el riesgo nunca ha sido tan cierto como ahora, especialmente para los cuatro grandes de la Unión Monetaria (Alemania, Italia, Francia y también España). Hasta el punto de que los expertos consultados por *elEconomista* avisan de que la mayor anomalía económica que un país puede afrontar (avances ínfimos del PIB, o incluso decrecimientos, acompañados por tasas de IPC de récord), tras comenzar a manifestarse entre enero y marzo pasados en la mayoría de esos países, presenta visos de que será en este trimestre cuando se afiance, espoleada por la guerra en Ucrania y las semanas de restricciones que atravesó China.

Con todos los últimos datos de coyuntura europea sobre la mesa, la subdirectora del Instituto Bruegel de Bruselas, María Demertzis, asegura a través de correo electrónico que "ya se puede decir que tienen parte de razón quienes hablan de estanflación en la eurozona o en el conjunto de la UE" en el corto plazo. No en vano la Unión se enfrenta a tasas débiles de crecimiento y a precios altos persistentes "durante cierto tiempo".

Al menos, Demertzis confía en que el fenómeno no se manifieste de modo tan radical como ocurrió "a principios de los 80, cuando países como España o Italia vieron cotas de IPC de hasta el 20% en momentos de contracción de la economía".

Pero el socio de Nextep Finance Víctor Alvargonzález hace hincapié en que no es necesario que se produzcan menguas del PIB para que se pueda hablar con propiedad de estanflación. "Si la inflación sigue alta y volvemos a toparnos con crecimientos intertrimestrales nulos o situados en el rango del cero coma entre abril y junio, también estaremos en tan difícil situación".

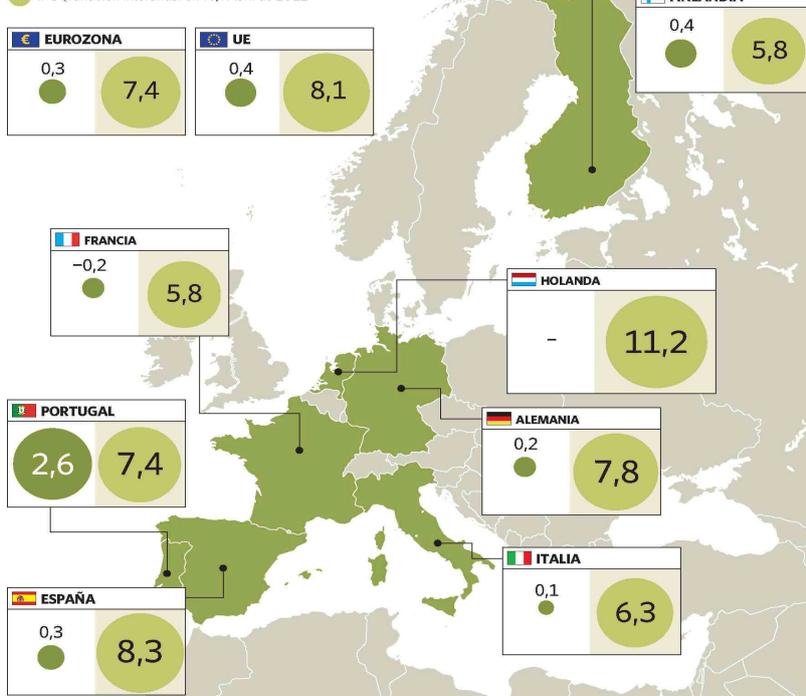
Victorias de escaso alcance

Esos avances económicos ínfimos ya se han dado en Alemania e Italia donde el hecho de haber evitado la recesión sabe a muy poco considerando que avanzaron unos magros 0,2% y 0,1% intertrimestrales entre enero y marzo, mientras sus tasas de IPC llegan al 7,8% en el ca-

Panorama preocupante en la Unión Europea

Datos en %

- PIB (variación intertrimestral en %). Primer trimestre de 2022
- IPC (variación interanual en %). Abril de 2022



Fuente: Eurostat.

elEconomista

8,1
POR CIENTO

El dato provisional de inflación en la eurozona relativo al mes pasado confirma que las presiones inflacionistas siguen fuertes en la Unión Monetaria.

4,9
POR CIENTO

El mejor modo de calibrar el problema que plantean los altos precios es vigilar la inflación subyacente. En España, ese indicador roza ya los cinco puntos.

0,2
POR CIENTO

El PIB alemán cumplió expectativas en el primer trimestre y evitó una caída como la que sufrió al cierre de 2021. Es posible otra contracción en este trimestre.

2,6
POR CIENTO

Portugal constituye una rara avis en el contexto de la eurozona debido a que, aun cuando sufre el alto IPC, el avance de su PIB muestra una muy alta tasa.

do y gas rusos que se ciernen sobre Europa Central y del Este", advierte el consejero editorial de *elEconomista*, Francisco de la Torre. A su juicio, aunque la estanflación no se confirmara en el segundo trimestre, eso no implica que la partida se haya ganado. "Perfectamente podría manifestarse en el otoño-invierno", estima De la Torre.

Plazos bien marcados

Con todo, es importante respetar los tiempos porque la estanflación, al igual que las recesiones, también se somete a sus plazos. La definición canónica marca que deben darse dos trimestres seguidos de alta inflación combinada con datos de Contabilidad Nacional nulos, muy pequeños o negativos. "Conviene

España se muestra muy vulnerable por su incapacidad de recuperar aún su nivel de PIB de 2019

ser cautos en ese sentido y respetar lo que marca la teoría económica", destaca el economista Javier Santacruz.

Precisamente, desde ese punto de vista ortodoxo, Santacruz cree que es España el país más expuesto a sumirse en una situación estacionista. Nuestro país crece al 0,3%, una tasa meritoria comparándola con la anemia de sus comparables, "pero sigue siendo incapaz de recuperar su nivel de PIB previo a la pandemia, algo de lo que ya presumen tanto Alemania, como Francia e Italia". España exhibe, además, mucho menos músculo que socios como Portugal, cuyo desempeño sorprende con una tasa del 2,6% (intertrimestral) entre enero y marzo.

Desde Freemarket, apuntan a que la clave de la especial vulnerabilidad española radica en su "muy elevado volumen de deuda pública", en vías de alcanzar el 140% del PIB en los próximos años en un escenario en el que el Banco Central Europeo comenzará a incrementar los tipos de interés por primera vez en 11 años. Con semejante telón de fondo, "España va a entrar en un escenario de estanflación", sentencia el propio presidente de Freemarket, Lorenzo Bernaldo de Quirós.

so alemán y al 6,3% en el transalpino. Peor todavía es el caso francés, ya que su economía fue incapaz de evitar el traspie a inicios de 2022 y descendió dos décimas respecto a los últimos meses de 2021.

Es más, la locomotora europea está en este trimestre en la cuerda floja como nunca antes, tal y como destaca el analista de ING Crsten Brzesky, ya que es ese periodo aquel en el que ha sufrido las restricciones autoimpuestas por un cliente clave para sus exportaciones: China. Es así posible "una caída, aunque sea leve". Un escenario de este tipo es plenamente factible considerando que la economía alemana ya se contrajo en el cierre de 2021.

Ahora el peligro se plantea con más intensidad, si se tienen en cuenta los cortes de suministro de cru-

MERCADO LABORAL

España lidera el desempleo de la eurozona con un 13,3%

Los países del euro recortan su tasa de paro hasta un 6,8%, dato histórico a la baja, pese a la incertidumbre económica

S. E. / elEconomista.es MADRID.

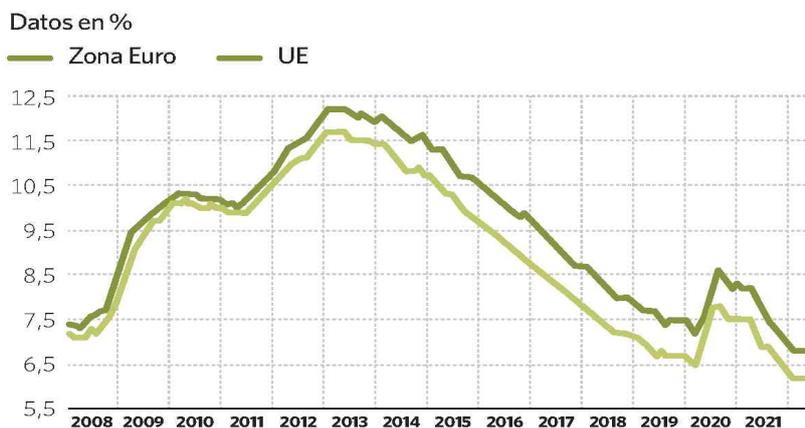
Un mes más, España vuelve a liderar la tasa de paro de la eurozona. El pasado mes de abril, la tasa de paro de la eurozona se situó por tercer mes consecutivo en el 6,8%, lo que supone 1,4 puntos porcentuales por debajo del mismo mes de 2021 y representa el menor nivel de desempleo entre los 19 de toda la serie histórica, que se remonta a abril de 1998, según los datos de Eurostat.

La tasa de paro de la eurozona se mantiene así seis décimas por debajo del nivel previo a la pandemia, ya que en febrero de 2020 el desempleo entre los países del euro era del 7,4%.

Asimismo, en el conjunto de la Unión Europea la tasa de paro se mantuvo estable en abril en el 6,2%, frente al 7,5% de un año antes. Se trata también del menor nivel de paro entre los Veintisiete. La oficina estadística europea calcula que 13,264 millones de personas carecían de empleo en la UE en abril de 2022, de los que 11,181 millones se encontraban en la zona euro. Esto supone un descenso mensual de 89.000 y 96.000 personas, respectivamente.

En comparación con abril de 2021, el número de personas sin empleo descendió en 2,543 millones en la UE y en 2,175 millones en la zona euro.

Tasa de paro en la eurozona



Fuente: Eurostat.

elEconomista

Entre los Veintisiete, las mayores tasas de paro correspondieron a España, con un 13,3%; Grecia, con un 12,7%; e Italia, con un 8,4%. Por el contrario, las menores cifras de paro se observaron en República Checa (2,4%), Alemania y Polonia (ambos con 3%).

En el caso de los menores de 25 años, la tasa de paro de la zona euro y del conjunto de la UE en marzo fue del 13,9%, frente al 14% del mes anterior. En términos absolutos, el número de jóvenes desempleados en la UE alcanzó en el cuarto mes del año los 2,6 millones de personas, de los que 2,122 millones correspondían a la eurozona.

En el caso de España, en abril de 2022 se contabilizaron 3,113 millo-

nes de personas sin empleo, de las cuales 471.000 eran menores de 25 años. Así, la tasa de paro juvenil de España fue del 28,9%, la segunda más alta entre los Veintisiete, por detrás del 36,8% de Grecia y por delante del 23,8% de Italia.

Las expectativas de empleo siguen siendo mucho más fuertes que el sentimiento económico en este momento. Aunque la economía se está enfriando, “vemos que las empresas siguen teniendo buenas intenciones de contratar para los próximos meses”, explican en ING. El índice de expectativas de empleo de la Comisión Europea ha tendido ligeramente a la baja en los últimos meses, pero se mantiene en niveles históricamente altos.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

/ Cos reclama una revisión de las políticas de gasto —P28



El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos. EFE

Banco de España Cos pide una revisión de las políticas de gasto para que sean más eficaces

Considera imprescindible la revisión del actual modelo tributario

Insiste en un pacto de rentas frente a los efectos de segunda ronda

JESÚS GARCÍA
MADRID

Tras la polémica que generó la presentación del informe anual del Banco de España la semana pasada, su gobernador, Pablo Hernández de Cos, comparó ayer en la Comisión de Economía para hacer lo propio ante sus señorías.

El gobernador se refirió a los elevados niveles de endeudamiento público, por ser una importante fuente de vulnerabilidad. Así, demandó reforzar la sostenibilidad de las cuentas públicas, lo que exigirá implementar un "plan de consolidación fiscal plurianual", una vez se haya superado la pandemia y los efectos de la guerra en Ucrania. Lógicamente, para ello es necesario un ajuste gradual, por lo que sería deseable su definición y comunicación temprana de este plan, que debe contar con la participación de

todas las Administraciones públicas, ya que ello contribuiría a incrementar la confianza y la certidumbre en torno a las políticas económicas.

Cos considera vital que como parte de este plan, las políticas de gasto público sean objeto de una revisión, con el fin de incrementar su eficiencia y optimizar la distribución de aquellas partidas destinadas a promover un crecimiento económico más robusto y equitativo. Como ejemplo puso el gasto en educación y en inversión pública, que tiene un peso inferior al de la media de la UE, cuando, sin embargo, señala el gobernador, hay un amplio consenso respecto a la importancia de estas partidas para impulsar el crecimiento económico y mitigar la desigualdad.

El Banco de España considera imprescindible una revisión integral del sistema tributario para que las distintas figuras impositivas alcancen sus objetivos de la manera más eficaz y eficiente posible. Cos argumentó esta medida en el menor peso relativo en la recaudación de la imposición indirecta, respecto a la media de las economías europeas, con una menor tributación efectiva sobre el consumo y un diferencial recaudatorio significativo en el ámbito

La economía se desacelera

El gobernador adelantó que, tras conocerse el menor crecimiento del PIB en el primer trimestre por parte del INE, se recortará en unas décimas la actual estimación del 4,5%. En el informe anual presentado la semana pasada se fijaba en medio punto esta reducción, por lo que puede fijarse en torno al 4% interanual. El dato se conocerá el viernes de la próxima semana, una vez que el BCE anuncie el jueves sus estimaciones para la zona euro, según adelantó Cos. Su estimación de inflación se revisará al alza. Durante su intervención el gobernador insistió en su mensaje de que la economía española se encuentra inmersa en una coyuntura extremadamente incierta, y que para llevar a cabo los retos estructurales necesarios para mantener una senda de crecimiento robusto y sostenido "exige grandes consensos políticos y sociales".

de la fiscalidad medioambiental.

El gobernador centró otra parte de su intervención en alertar sobre los riesgos que podrían derivarse del actual proceso inflacionista, por lo que insistió en su mensaje de alcanzar un pacto de rentas para evitar el desencadenamiento de una espiral inflacionista, negociado en el marco del diálogo social, lo que de paso ayudaría a evitar caer en un futuro próximo en un proceso estancionario.

Considera prioritario el control de los márgenes empresariales y una adaptación de los salarios a la situación de estas empresas, tomando como referencia en todo caso la tasa de IPC subyacente esperada, ya que "si persisten las presiones inflacionistas, es más probable que se trasladan a las negociaciones salariales y a los márgenes empresariales", generando los temidos efectos de segunda vuelta. Hernández de Cos dijo que la invasión rusa de Ucrania ha supuesto un empeoramiento de las perspectivas de crecimiento internacionales. Bajo estos condicionantes y siempre que no se produjeran nuevas perturbaciones o un agravamiento de la guerra, habrá que esperar al tramo final de 2023 para que el PIB alcance los niveles previos a la pandemia.

Banco de España rebajará su previsión de PIB y la inflación en unas décimas

De Cos pide una respuesta fiscal común de la UE

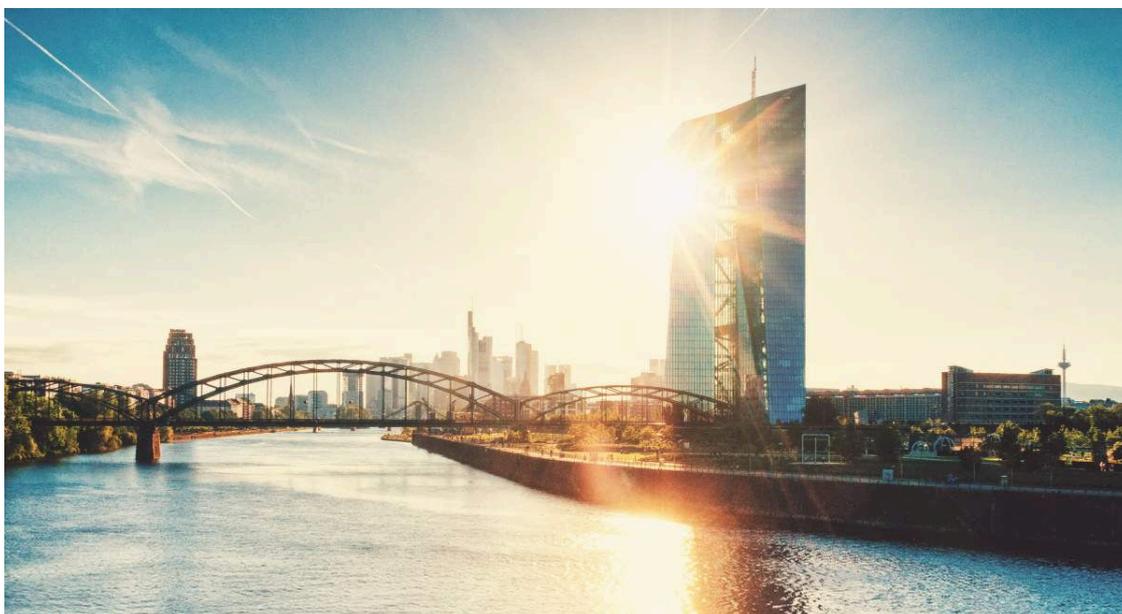
original



El Banco de España revisará el viernes 10 de junio "unas décimas a la baja" **sus previsiones de crecimiento** para la economía española en 2022 respecto a lo estimado en abril (4,5%) y también rebajará "ligeramente" sus estimaciones para la inflación, aunque elevará la subyacente.

Así lo ha anunciado el gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, **durante su intervención en la Comisión** de Asuntos Económicos y Transformación Digital del Congreso de los Diputados para presentar el Informe Anual del Banco de España.

El gobernador ha explicado que el próximo jueves hay convocado el Consejo de **Gobierno del Banco Central Europeo (BCE)**, en el que "se tomarán decisiones de política monetaria" y se publicarán nuevas previsiones para el área del euro.





El viernes 10, tras conocer los datos del BCE y siendo "compatibles" con esas cifras, el Banco de España publicará sus perspectivas para los próximos años respecto a la economía española. **"Las perspectivas económicas se encuentran**, en todo caso, sometidas a un grado de incertidumbre muy elevado", ha alertado, no obstante, el gobernador.

De hecho, la información conocida después de la publicación de las últimas proyecciones del Banco de España apuntaría, **en ausencia de perturbaciones adicionales**, a una nueva revisión a la baja en el crecimiento del PIB en 2022, como consecuencia de que la evolución

en el primer trimestre fuera más desfavorable de lo proyectado. Este recorte sería de "unas décimas", según ha aclarado el propio gobernador. Respecto a la inflación, los nuevos datos apuntan a avances mayores del componente no energético, mientras que el componente energético está experimentando crecimientos elevados, pero **algo más modestos de lo que se esperaba en abril**. Además, en los próximos meses el mecanismo ibérico para limitar el precio del gas y rebajar el de la electricidad -que ha sido recientemente aprobado en España y en Portugal, de acuerdo con la Comisión Europea- previsiblemente presionará a la baja los precios de la energía en el país.

Banco de España recortarán la tasa de inflación anual para el conjunto del año

Por ello, Hernández de Cos, ha avanzado que las próximas previsiones del **Banco de España recortarán la tasa de inflación** anual para el conjunto del año --prevista en el 7,5%--, aunque ha alertado de que el organismo elevará, eso sí, la inflación subyacente.

De cara al futuro, el gobernador ha señalado que las previsiones disponibles indican que la inflación permanecerá en niveles elevados en los próximos meses, moderándose gradualmente después hacia niveles compatibles **con el objetivo de inflación a medio plazo** del BCE de una tasa del 2%.

Medidas focalizadas y temporales

Con toda esta situación, y en un contexto en el que los márgenes de actuación son relativamente limitados, el Banco de **España cree que es "fundamental"** que las medidas de apoyo ante el impacto de la guerra se diseñen de forma "muy focalizada" hacia los hogares y las empresas más vulnerables.

En particular, cree que en la coyuntura actual sería deseable centrar **los esfuerzos en el apoyo a los hogares de rentas más bajas**, que son los que más padecen el impacto de la inflación, y a las empresas más vulnerables a esta nueva perturbación.

Y es que según los cálculos del Banco de España, los hogares con menos renta están soportando en los últimos meses una **tasa de inflación 1,2 puntos porcentuales** superior a la

que sufren los hogares con mayor nivel de renta.

"Es importante que las medidas presupuestarias que se implementen tengan una naturaleza temporal"

El organismo apunta que entre abril de 2021 y marzo de 2022 el aumento de los precios de la cesta de consumo de los hogares con menor y **mayor renta fue del 5,6%** y el 4,3%, respectivamente, aunque, en términos absolutos, habría supuesto un mayor gasto medio anual para las rentas más altas, de unos 1.329 euros, mientras que los hogares con menos ingresos han gastado 618 euros más.

Para ambos colectivos, apunta el Banco de España, este incremento del gasto se habría debido, sobre todo, a la subida del precio de la electricidad, de **unos 286 para las rentas más bajas**, y de 446 euros, para las más altas.

Además de ser focalizadas, el Banco de España ha insistido en que es importante que las medidas presupuestarias que se implementen **tengan una naturaleza temporal** y no supongan una distorsión significativas sobre las señales de precios.

También el gobernador cree que será fundamental el despliegue de los fondos europeos 'Next Generation EU' (NGEU), que hasta ahora ha sido "modesto" y menor de lo esperado. Según los **cálculos del Banco de España**, la tasa de crecimiento potencial de la economía española al final de esta década podría llegar a situarse en el entorno del 2%, casi un punto por encima de un escenario sin proyectos NGEU y sin reformas estructurales.

Sobre esta cuestión, el gobernador ha animado a, sobre la base de la experiencia acumulada con el programa 'Next Generation EU' (NGEU), **una respuesta fiscal común frente a los retos** que supone la guerra en Ucrania, incluida la mutualización del gasto público necesario para afrontar sus efectos sobre las economías de los Estados Miembros.

Plan de consolidación fiscal

Además, el gobernador ha reiterado las recomendaciones del organismo para establecer un pacto de rentas con compromisos plurianuales entre los agentes sociales, evitando **así que se desencadene una espiral** de incrementos de precios y de costes, que solo agravaría los efectos nocivos que se derivan del episodio inflacionista actual y del conflicto bélico en Ucrania.

Además, ha instado al Gobierno a abordar "sin demora" un proceso de consolidación fiscal plurianual que, aunque no se puede aplicar ahora mismo. Por el lado de los ingresos públicos, el Banco de España **ve necesario llevar a cabo una "revisión integral"** del sistema tributario español. En concreto, en el informe anual plantean que se otorgue un mayor peso relativo a la imposición sobre el consumo (IVA) frente a la que grava la renta.

Además, desde el organismo recuerdan que los objetivos medioambientales requerirán nuevas medidas impositivas en la energía, **los hidrocarburos o el transporte**, al tiempo que la creciente globalización y digitalización supone incrementar la armonización del sistema tributario a escala internacional.

El poder adquisitivo de los hogares bajará más de un 12% por el alto IPC

Los expertos de Freemarket alertan del riesgo de estanflación a lo largo de este año
Aumenta la brecha entre el PIB per cápita español y el de las grandes potencias europeas

original



Dreamstime

Los analistas de Freemarket esperan que la inflación media de este año sea del 7,5%. En este supuesto y tomando el **salario medio español de 24.396 euros**, la caída de la renta disponible derivada de la inflación superaría el 12%. No obstante, y si, en vez de tomar el salario medio, se calcula el salario más frecuente (18.506,79 euros) la reducción sería hasta de un 16%.

Así, y a pesar de que las previsiones medias de los diferentes organismos de subida generalizada de precios a lo largo de 2022 son de alrededor de 5,5 puntos, si se tiene en cuenta los incrementos de los precios del petróleo, del gas y de otras materias primas impulsados por la invasión rusa de Ucrania, Freemarket considera que el incremento general de precios será muy superior elevando **el IPC medio alrededor del 7,5%**.

Las familias españolas dispondrán de 220 euros menos al mes respecto al 2021

Contemplando este escenario de inflación, el coste medio por hogar de la subida de precios será de alrededor de 2.650 euros, unos 220 al mes. **"Es decir, en promedio, las familias españolas en 2022** contarán con 220 euros menos de media para gastar en comparación con lo que tenían en 2021".



Alta deuda pública

La consultora señala como, además de la incertumbre actual, España cuenta con varios factores añadidos que incrementan las posibilidades de entrar en riesgo de estancamiento. Y es que, España es el único Estado de la Unión Europea que no recuperó en 2021 los niveles de PIB anteriores a la pandemia y su salida de la crisis, tras la fuerte contracción de la actividad en 2020, y registra una tasa de crecimiento del PIB muy inferior a la proyectada por el Gobierno y por el consenso de los analistas.

A pesar de que el Gobierno proyectó una revisión a la baja del crecimiento del PIB para 2022 del 7% al 4,3%, la evolución de la demanda interna, del sector exterior y de las expectativas de los agentes económicos sugieren un incremento del PIB en 2022 en la franja del 2,5%-3,5% en términos interanuales. "En la práctica, a la vista de la caída registrada por el PIB en 2020 y de su moderado comportamiento en 2021, esto supondría un escenario fáctico de **estancamiento en 2022**", avisan desde la consultora.

España es el único país de la UE que no recuperó en 2021 los niveles de PIB prepandemia

La hipótesis de un escenario de estancamiento al estilo de los registrados a raíz de la escalada de los precios del petróleo en 1973 y 1979 empieza a cobrar verosimilitud, pero con dos diferencias significativas: En primer lugar, el período previo a la crisis los setenta estuvo precedido por un fuerte y prologado crecimiento y el actual por dos grandes recesiones; y en

segundo lugar porque los niveles de deuda pública eran muy bajos entonces y ahora son muy elevados.

"Esto complica de manera extraordinaria la gestión de la coyuntura y hace muy difícil lograr un aterrizaje suave de la presente crisis y, por tanto, de sus adversas consecuencias económicas.

Nunca en ningún lugar se ha podido salir de una situación estanflacionaria sin costes sociales y económicos. Ahora bien, si los gobiernos mantienen sus actuales políticas monetarias y fiscales expansivas, las consecuencias serán más duras porque no se logrará yugular las expectativas de una inflación creciente", señalan.

Desde Freemarket alertan también de una **ralentización de la creación de empleo**. Así, señalan que la coyuntura actual unido "a unos sindicatos fuertes y un mercado laboral rígido, la destrucción de puestos de trabajo o, en el mejor de los supuestos, la ralentización de la creación de empleo es algototalmente esperable". Además, esta presunción se ve reforzada por la mala evolución de la productividad del factor trabajo que resista tasas de incremento negativas. "Esto significa que un aumento de los salarios, ligado en todo o en parte a la marcha del IPC, impulsa al alza los costes laborales de las empresas y, por tanto, afecta de manera negativa a su competitividad", añaden.

A la cola en PIB per cápita

Por otro lado, el informe revela una brecha en el crecimiento económico de las grandes potencias europeas. Y es que, si bien, en el pasado, el PIB español se contraía con mayor intensidad que el de sus socios europeos en las crisis, también se recuperaba con mayor intensidad en las fases alcistas del ciclo. Esta tendencia se ha quebrado.

La trayectoria del PIB per cápita español transcurre paralela a la experimentada por las otras grandes economías europeas. "Esto significa que no se ha estrechado la brecha entre ambas lo que hubiese sido lo lógico en un país que se integra en un espacio económico con niveles de vida superiores a los suyos como enseña la teoría del comercio internacional", explican.

Si la comparación se realizase con Estados Unidos el resultado es que **España es hoy más pobre que Estados Unidos en 1972**. "No ha sido capaz de acortar su distancia con la economía americana. España ha pasado de ser el 2 por 100 de la economía mundial a solo el 1,37 por 100", añade el estudio.

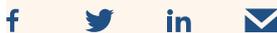
Asimismo, si se realiza la comparación en números índices y se toma el PIB per cápita de la UE-28 como referencia, calculado en términos de PPA (Paridad de Poder Adquisitivo), la comparativa también resulta llamativa. "En España hay un periodo de convergencia hasta 2006. A partir de ese año, con la excepción de los ejercicios 2015-2017, el índice experimenta una caída. Esto refleja de nuevo que el proceso de convergencia real ha sido un fracaso. Además, si se compara con la media de la UE y con países como Alemania o Francia, **España es el único país junto a Italia que está por debajo del 100 que marca la media de la UE**". En lo que respecta a los datos más actuales, entre 2018 y 2021, -últimos índices calculados por la consultora con datos reales-, la serie española ha experimentado el mayor ajuste bajista y por tanto, el mayor alejamiento de la media europea y el PIB per cápita español.

En cuanto a las perspectivas anuales para este 2022 y 2023 son bastante dispares, sin embargo, una de las más optimistas es la del FMI, que aun así sitúa la evolución del PIB Real Anual por debajo de la eurozona o de EEUU. De esta forma, España corre el riesgo no sólo de mantener el diferencial negativo de las últimas tres décadas respecto al nivel de vida disfrutado por aquellos sino de ampliarlo.

Medio	Cinco Días	Fecha	01/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 781 987	V. Comunicación	17 968 EUR (19,267 USD)
Pág. vistas	203 138 866	V. Publicitario	7448 EUR (7986 USD)

El euríbor de las hipotecas empieza junio por encima del 0,4%

M.C.

[Ir a comentarios](#)

Madrid | 1 JUN 2022 - 15:46 CEST

El **euríbor a 12 meses**, indicador utilizado para calcular la cuota de la mayoría de las hipotecas variables en España, sigue subiendo, imparable, y arranca junio por encima del 0,4%. El primer día del nuevo mes ha marcado el **0,417%** tras acabar mayo con una tasa diaria del 0,391% y una media del

[«-- Volver al índice](#)

0,287%. El indicador, que según los expertos se dirige al 0,5%, provocará que las hipotecas se encarezca entre los 600 y los 1.200 euros anuales, dependiendo del importe del préstamo concedido.

El euríbor a 12 meses se sitúa en máximos desde octubre de 2014. Lejos quedan los mínimos históricos mensuales que marcó en 2021 por debajo del umbral del -0,5%. En lo que va de 2022, el euríbor ha subido de forma constante mes a mes. En enero se elevó al -0,4770% (desde el -0,502% de diciembre del 2021). En febrero, cuando el BCE cambió su discurso sobre la inflación y abrió la puerta a la subida de tipos, aumentó al -0,335%. En marzo escaló al -0,237% y en abril tocó tasas positivas (0,013%) por primera vez en más de seis años. La tendencia alcista continuó en mayo, cuando la presidenta del BCE, Christine Lagarde, confirmó que julio será el momento oportuno para acometer la primera subida de los tipos de interés de la zona euro en más de una década.

"El rally experimentado por el euríbor se ha debido a que el BCE, a través de su presidenta, ha confirmado el fin de los tipos negativos por parte de la autoridad monetaria, apuntando a los meses de julio y septiembre como los momentos en los que moverán los tipos oficiales y la tasa de descuento en el mercado interbancario con el BCE abandonando las tasas negativas. Estas declaraciones han catapultado al euríbor", sostiene José Lizán, gestor en Quadriga Funds.

El analista de IG Diego Morín argumenta que el incremento del euríbor se debe a la guerra entre Rusia y Ucrania, que ha acelerado mucho más la **inflación**, lo que en su opinión quiere decir que, con unos precios por encima del 9%, "el BCE va a tener que tomar una decisión". En este contexto, Morín considera que la evolución del euríbor dependerá del ritmo en el alza de tipos que lleve a cabo el BCE.

IBEX 35

NASDAQ

EUR / USD



El euríbor a 12 meses ha superado ya las previsiones del departamento de análisis de Bankinter, que veían el índice en el 0,4% a finales de año. Algunos expertos estiman que el indicador podría cerrar 2022 incluso por encima del 1%. “Vista la tendencia que ha marcado el euríbor en los últimos cinco meses, si hacemos el cálculo para los próximos siete, teniendo en cuenta que continúa en la misma línea, vemos que el 2022 podría terminar con el euríbor entorno al 1,35%”, afirma el director de Hipotecas de iAhorro, Simone Colombelli, que matiza que “estos cálculos son simplemente una estimación matemática. Los analistas de CaixaBank apuntan que el índice podría llegar al 1% en 2023.

Mientras la banca se está viendo beneficiada por la fuerte subida del euríbor, dado que obtiene más rentabilidad, los grandes perjudicados son aquellos con hipotecas variables ligadas al índice. En el caso de aquellos que tenga que revisar la citada hipoteca con el dato de mayo, la cuota puede encarecerse entre los 600 y los 1.200 euros al año.

Por ejemplo, para una hipoteca media de 150.000 euros, a 25 años y un interés del euríbor más el 1%, la cuota del préstamo pasará de los 533 euros a los 584, lo que supone un alza anual de unos 612 euros. En el caso de una hipoteca de 300.000 euros con las mismas condiciones, la cuota se encarecerá en unos 1.200 euros al año.

Desde HelpMyCash aseguran que con las hipotecas a tipo fijo el cliente ganará tranquilidad e independencia ante las subidas y bajadas de los tipos de interés, las declaraciones 'in extremis' de los bancos centrales y el resto de situaciones que afectan al mercado. Además, apuntan que todavía hay entidades que están ofreciendo hipotecas fijas al 2% o por debajo, lo cual "sigue siendo un buen negocio".

Medio	Cinco Días	Fecha	01/06/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 781 987	V. Comunicación	17 968 EUR (19,267 USD)
Pág. vistas	203 138 866	V. Publicitario	7448 EUR (7986 USD)

https://cincodias.elpais.com/cincodias/2022/06/01/midiner/1654089308_608435.html

Medio	Cinco Días
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	1 781 987
Pág. vistas	203 138 866

Fecha	01/06/2022
País	España
V. Comunicación	17 968 EUR (19,267 USD)
V. Publicitario	7448 EUR (7986 USD)

https://cincodias.elpais.com/cincodias/2022/06/01/midiner/1654089308_608435.html

[Normas](#)

El Ibex-35 inaugura junio en rojo ante la creciente inquietud por las subidas de tipos

"Creemos que los tipos de interés van a seguir subiendo, por lo que, asumiendo la inversión de la expansión cuantitativa, esperamos las bajadas de los activos de riesgo y, en general, la reversión de más de una década de políticas acomodaticias", dijo Paul Kim, consejero delegado de Simplify ETFs. Durante la jornada, los inversores estarán atentos a los comentarios del presidente de la Reserva Federal de San Luis, James Bullard, y del presidente de la Fed de Nueva York, John Williams, en busca de pistas sobre el calendario de endurecimiento de la política monetaria de Estados Unidos.

original



FOTO DE ARCHIVO: Una bandera española sobre la Bolsa de Madrid

1 jun (Reuters) - El principal índice bursátil español inició junio con su tercera jornada seguida en rojo tras perder el apoyo de los bancos, que lo habían mantenido al alza durante parte de la sesión, después de que los datos industriales de Estados Unidos y Europa aumentaran la inquietud por el efecto de las subidas de tipos en el crecimiento económico.

La actividad manufacturera de EEUU repuntó en mayo gracias a la fortaleza de la demanda de bienes, pero un dato de empleo en el sector cayó por primera vez en casi un año, mientras que el crecimiento industrial de la eurozona se ralentizó el mes pasado, ya que las fábricas tuvieron que hacer frente a la escasez de suministros, los altos precios y la caída de la demanda, según mostraron varias encuestas el miércoles.

Mientras el Banco Central Europeo asimila un preocupante nuevo récord de inflación en una eurozona preparada para el golpe del veto al petróleo ruso, la Reserva Federal comenzará el miércoles a recortar su balance de 9 billones de dólares, que acumuló para apoyar la economía de EEUU durante la pandemia de COVID-19.

"Creemos que los tipos de interés van a seguir subiendo, por lo que, asumiendo la inversión de la expansión cuantitativa, esperamos las bajadas de los activos de riesgo y, en general, la reversión de más de una década de políticas acomodaticias", dijo Paul Kim, consejero delegado de Simplify ETFs.

Durante la jornada, los inversores estarán atentos a los comentarios del presidente de la

Reserva Federal de San Luis, James Bullard, y del presidente de la Fed de Nueva York, John Williams, en busca de pistas sobre el calendario de endurecimiento de la política monetaria de Estados Unidos.

La incertidumbre sobre el futuro de la postura de la Fed, la guerra en Ucrania, las prolongadas interrupciones de la cadena de suministro debido a los confinamientos por el COVID-19 en China y el aumento de los rendimientos del Tesoro de EEUU han sacudido los mercados de valores.

Así las cosas, el selectivo bursátil español Ibex-35 cerró con una caída de 104,30 puntos el miércoles, un 1,18%, hasta 8.747,20 puntos, mientras que el índice de grandes valores europeos FTSE Eurofirst 300 perdió un 0,94%.

En el sector bancario, Santander perdió un 0,98%, BBVA retrocedió un 1,40%, Caixabank avanzó un 0,77%, Sabadell cayó un 0,82%, y Bankinter se dejó un 0,20%.

Entre los grandes valores no financieros destacó la caída de Telefónica, que retrocedió hasta el fondo de la tabla con una pérdida del 2,69% tras dos sesiones en positivo, después de que tres fuentes dijeran a Reuters que el grupo de telecomunicaciones ha preseleccionado a Allianz y el fondo canadiense CDPQ para la venta de en torno al 45% de su fibra rural en España.

Entre los demás grandes valores industriales, Inditex cedió un 0,71%, Iberdrola se dejó un 1,72%, Cellnex cayó un 2,24% y la petrolera Repsol perdió un 0,93%.

(Información de Darío Fernández; información adicional de Devik Jain y Anisha Sircar)

© Reuters 2022

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

De Cos urge a un pacto de rentas que incluya a pensionistas y funcionarios

COMPARECENCIA/ El gobernador del Banco de España avanza que este mes volverá a revisar a la baja la previsión de crecimiento del PIB e insiste en que la reforma de las pensiones requiere “medidas adicionales para equilibrar el sistema”.

J. Díaz, Madrid

Con una semana de retraso sobre el calendario previsto, la comparecencia del gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, ante la Comisión de Asuntos Económicos del Congreso para presentar el informe anual de la institución se esperaba ayer con gran expectación. Su intervención venía precedida por las críticas del ministro de Inclusión y Seguridad y Social, José Luis Escrivá, a las apreciaciones del supervisor sobre la insuficiencia de su reforma de las pensiones para garantizar su sostenibilidad, hasta el punto de llegar a decir que el análisis del Banco de España padecía de “falta de sofisticación”. Tampoco gustó en la órbita de Moncloa que el supervisor remarcara que “España es, de entre todas las economías del área del euro, la más rezagada”.

Si el Ejecutivo esperaba un giro en el discurso del gobernador, no lo encontró. Con tono sereno y riguroso, sin descender en ningún momento a las arenas de la confrontación, Hernández de Cos reiteró ayer los mensajes que el Gobierno no desea escuchar: que su reforma inicial de las pensiones no sirve para equilibrar el sistema ni apuntalar su viabilidad; que la economía española va a la zaga en Europa en la recuperación de los niveles pre-Covid; que cada día que

pasa es más urgente un plan de consolidación fiscal ante los altos niveles de endeudamiento, “una fuente de vulnerabilidad”, y que ante la actual crisis inflacionista es más urgente que nunca un pacto de rentas que distribuya el sacrificio no solo entre empresas y trabajadores, sino también entre funcionarios y pensionistas.

Según De Cos, “hay que evitar el uso de cláusulas de indiciación en el caso del gasto público”, donde dos de los capítulos más relevantes son los salarios de los empleados públicos y, sobre todo, las pensiones, que el Ejecutivo se ha comprometido a revalorizar conforme al IPC, por elevado que sea. “Estas (cláusulas) son particularmente relevantes en el caso de las pensiones. Creemos que esto hay que incorporarlo al pacto de rentas”, afirmó De Cos. Eso requiere un acuerdo a escala nacional en el que, amén de que las Administraciones Públicas acojan las mejoras salariales de funcionarios y pensionistas, las empresas renuncien a parte de sus márgenes y los trabajadores moderen sus pretensiones salariales, porque “si cada uno de los agentes económicos trata de eludir la pérdida de renta real que supone esta perturbación, el incremento de los precios energéticos lo que va a provocar es una espiral inflacionista que va a



El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, ayer en la Comisión de Asuntos Económicos del Congreso.

generar efectos reales todavía más negativos”.

El gobernador del Banco de España insistió en que es necesario asumir que “hoy somos más pobres que antes del incremento de los costes energéticos. Hay una pérdida y, es ineludible, lo único que podemos hacer es repartirla”. El pacto de rentas que el supervisor reclama desde hace meses entró en vía muerta tras la ruptura de las negociaciones para un acuerdo salarial entre sindicatos y patronal. Aunque el tejido produc-

tivo y los empleados lo han venido aplicando de forma táctica en los últimos meses (los primeros absorbiendo parte importante del alza de los costes y los segundos pactando alzas salariales aún lejanas de media al IPC), el gobernador avisó ayer de que ya se detecta “un cierto agotamiento en este pacto de rentas implícito”, al tiempo que se ha registrado un aumento de las cláusulas de indexación salarial con el IPC en los primeros meses de este año.

Para incomodidad del Go-

bierno, De Cos recordó ayer que la economía española se encontraba al cierre del primer trimestre todavía 3,4 puntos de PIB por debajo de los niveles prepandemia mientras que en la zona euro se superó ya en 0,5 puntos, e insistió en que la institución revisará a la baja este mismo mes sus previsiones de crecimiento para España.

Sin embargo, tras las críticas de Escrivá, el grupo socialista bajó ayer el diapason. Así, mientras que la oposición de centroderecha, con el PP a la

cabeza, aplaudía el baño de realidad que representan el informe del Banco de España, el PSOE agradecía el “trabajo serio y riguroso” de la institución y prefería destacar los aspectos positivos: “Todos los análisis resaltan la importancia y lo acertado de las políticas desarrolladas por España y la UE en estos dos últimos años”, señalaba el portavoz de Economía del PSOE en el Congreso, Pedro Casares, quien añadía que han sido unas políticas públicas “eficaces y en la dirección correcta,

“Hoy somos más pobres que antes del incremento de los costes energéticos. Hay una pérdida y, es ineludible, lo único que podemos hacer es repartirla (...) Hay que evitar el uso de cláusulas de indiciación en el caso del gasto público”

“Si cada uno de los agentes económicos trata de eludir la pérdida de renta real que supone esta perturbación, el incremento de los precios energéticos lo que va a provocar es una espiral inflacionista con efectos todavía más negativos”

como también lo señala el propio informe anual del Banco de España”.

A pesar de ello, el gobernador del Banco de España fue meridianamente claro sobre las pensiones: “De acuerdo con las estimaciones del impacto de las medidas adoptadas en la primera fase de la reforma, son necesarias medidas adicionales para equilibrar el sistema”. En esa primera fase, el Gobierno ha tumbado el factor de sostenibilidad y vinculado la revalorización de las pensiones al IPC, decisiones que, según proyecciones de la Aifef y de Bruselas que ayer citó De Cos, dispararían el gasto en hasta 4,3 puntos de PIB de aquí a 2050 en ausencia de otras medidas. El gobernador metió el dedo en la llaga al recordar que las reformas aprobadas en 2011 y 2013, la primera bajo el mandato de Zapatero y la segunda con Rajoy en la Moncloa, “mejoraban de manera significativa la sostenibilidad financiera del sistema en el medio plazo”, aunque a costa de reducir la tasa de beneficio. Respecto al aumento de las transferencias del Estado a la Seguridad Social para atajar su déficit, Hernández de Cos advirtió que ese mero trasvase tendrá “un efecto nulo sobre el conjunto de las cuentas de las Administraciones Públicas y, por tanto, sobre su sostenibilidad”. Sobre las penalizaciones para

frenar la jubilación anticipada y los incentivos para impulsar la demorada, que el Gobierno calcula que reducirán el gasto entre 1,1 y 1,6 puntos de PIB en el horizonte de 2050, el supervisor alertó de que esa efectividad “está sujeta a una elevada incertidumbre”.

De Cos volvió a defender la necesidad de incorporar mecanismos automáticos de ajuste “que adapten algunos parámetros del sistema a los cambios que se produzcan en las dinámicas demográficas y económicas”, a semejanza de lo que han hecho países europeos como Alemania, Suecia, Italia o Portugal. El supervisor se reafirmaba así en su posición y salía al paso de las duras críticas de Escrivá, quien hace diez días rechazó de plano estos mecanismos porque, a su juicio, han mostrado un “fracaso abrumador”.

Sobre la segunda fase de la reforma, que contempla recetas como la ampliación de las bases máximas de cotización; el desarrollo de los planes de pensiones de empleo de promoción pública, la previsible extensión del periodo de cálculo de las pensiones o un nuevo sistema de cotización para los autónomos, sus efectos aún están por ver por la sencilla razón de que todavía están pendientes de “aprobación o concreción”.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Reyes Maroto, ministra de Industria, Comercio y Turismo, y Amador G. Ayora, director de 'elEconomista'.

CRISIS DE MANO DE OBRA

Maroto rechaza que falten trabajadores por los sueldos

La ministra se desmarca de la vicepresidenta Yolanda Díaz y apuesta por la profesionalización en el sector turístico

J. Mesones MADRID.

La ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto, se desmarcó ayer del posicionamiento de la vicepresidenta primera y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, sobre la responsabilidad de los bajos salarios y las malas condiciones de trabajo como fuente del problema de la falta de mano de obra en determinados sectores como el de la hostelería y el turismo. Una visión que ha provocado el enfado del sector privado con críticas veladas hacia Díaz por parte de organizaciones como Cepyme.

Durante el coloquio celebrado en el marco de *El Ágora de elEconomista*, organizado por este diario con la colaboración de OHLA y Siemens España, la ministra de Industria evitó señalar a los salarios como origen de la problemática que afecta en la actualidad a miles de empresas y que será abordado en las próximas semanas por el Gobierno y los agentes sociales. Lejos de hacerlo, Maroto apuntó a la necesidad de dotar de una mayor profesionalización a los trabajadores.

En esta línea, la titular de Industria destacó el papel de la nueva Ley de Formación de Profesional, a su juicio, "una de las grandes reformas que estamos desplegando". "Es uno de los grandes reclamos que tiene la industria", incidió, toda vez que

El gasto turístico, en nivel de 2019

Reyes Maroto deslizó ayer las positivas previsiones de la evolución de la actividad turística en España en 2022. Avanzó que "en gasto turístico vamos a cerrar (2022) en niveles prepandemia" y en términos de número de turistas internacionales "en torno al 80%", lo que supondría, con respecto a los casi 84 millones de personas que llegaron a España en 2019, alcanzar una cifra de más de 67 millones. En abril el gasto se situó en el 94% de 2019 y en turistas en el 85%.

"tenemos una alta formación universitaria y una alta formación básica con cada vez menos abandono escolar" y la Formación Profesional "supone sin duda reducir ese gap entre educación primaria y universitaria", con "perfiles altamente empleables".

"La ambición del Gobierno es dotar a la Formación Profesional de la reputación que creo que se merece y que la tienen otros países", aseguró. "En España, desde el Go-

bierno, claramente tenemos que dar esa confianza", porque "cubren perfiles profesionales que las empresas nos estaban demandando y que no encontrábamos en perfiles menos cualificados o más cualificados que salen de nuestra universidad", abundó. "Es una apuesta y creo que va a mejorar mucho a reducir las vacantes que tenemos en nuestras empresas", remachó.

Invertir en capital humano

"Esta ley va a ser muy buena para la falta de profesionales en determinados sectores", señaló. "Y en el ámbito del sector turístico la reforma laboral dota también de mayor calidad al empleo como lo hace en el conjunto de nuestro tejido empresarial y es un elemento muy positivo para que nuestros jóvenes, nuestras mujeres o nuestros parados de larga duración encuentren en el sector turístico o en otros sectores un elemento donde emplearse", ensalzó.

"Es un problema más de formación y en el sector turístico de profesionalidad; necesitamos invertir en el capital humano de nuestro sector turístico, hay que profesionalizarlo porque eso va a dotar de más garantías para que los jóvenes, las mujeres y las personas que están ahora en el paro encuentren en el sector turístico un empleo y, por lo tanto, un proyecto de vida", apostilló.

Medidas de choque

El Gobierno prorroga el plan anticrisis y abre la puerta a modificaciones

Las ayudas, que rondan los 6.000 millones, llegarán hasta septiembre

La bonificación de 0,2 euros a la gasolina podría hacerse progresiva

D. LÓPEZ / P. SEMPERE
MADRID

El Gobierno prorrogará durante tres meses, hasta el 30 de septiembre, el paquete de medidas desplegado en el mes de marzo para combatir los efectos que la guerra de Ucrania ha desatado en los precios y en el conjunto de la economía. La pretensión es que se mantenga en marcha toda la batería de ayudas, aunque fuentes del Ejecutivo confirman que no se cierra la puerta a realizar ajustes presupuestarios o mejoras en el diseño. El plan ahora vigente incluye la rebaja de 20 céntimos en el combustible para todos los usuarios, la ampliación de la cobertura del bono social a más de dos millones de hogares o la limitación al 2% de la revisión anual de los contratos de alquiler.

El presidente, Pedro Sánchez, anunció ayer su decisión durante una reunión con diputados y senadores del PSOE en el Congreso. En ella, el mandatario hizo una alusión implícita al PP para que apoye esta prórroga cuando se vote en la Cámara Baja, después de que los populares rechazasen el paquete cuando llegó al pleno por primera vez. "A ver si tenemos más suerte y los que dicen que aman a España lo demuestran amando a los españoles y aprobando medidas que son buenas para los españoles", explicó. El primer paraguas de protección, que se aprobó en el mes de marzo, suponía la movilización de unos 16.000 millones de euros: 6.000 millones para las transferencias directas y otros 10.000 en ayudas a las empresas.

El plan que previsiblemente se prorrogará gira en torno a cinco ejes: ayudas a familias y trabajadores, apoyo al tejido económico y empresarial, ciberseguridad, respaldo al transporte y en

materia energética. Entre las iniciativas más reseñables se incluyen 6.000 millones de euros en ayudas directas. También implica el aumento del 15% en la cuantía del ingreso mínimo vital (IMV) y una extensión del bono social eléctrico para beneficiar a 600.000 familias más, con lo que se cubre a casi dos millones de hogares.

En el caso de la bonificación de 0,2 euros al combustible, el Gobierno estudia modificar el diseño para que no se trate de una ayuda regresiva, sino progresiva. El ministro de Consumo, Alberto Garzón, explicó ayer que el objetivo es dirigir el descuento a las familias más vulnerables, sin precisar las posibles nuevas cuantías ni cómo se efectuaría la bonificación. Se trata de la disposición más controvertida, pues en estos tres meses que lleva en funcionamiento, ha habido tal repunte de la gasolina que prácticamente absorbe ya la mitad de la subvención.

En el caso de la vivienda, todos los grandes propietarios a los que le toque la revisión anual del contrato tendrán prohibido subir el alquiler más de un 2% sobre el precio fijado en el contrato previo. Es decir, hasta esa fecha ninguna actualización de la renta podrá ser mayor a ese porcentaje. En el caso de los pequeños propietarios, existe la posibilidad de que se negocie el límite entre las partes. Sin embargo, en caso de que no se alcance el consenso primará el mismo límite. Esto significa que

El plan puede sostenerse gracias al colchón fiscal con el que el país cerró el año pasado



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y el portavoz del PSOE en el Congreso, Héctor Gómez. EFE

en la práctica, ningún arrendatario puede superar este tope.

Coste presupuestario

El plan de choque puede sostenerse gracias al colchón fiscal con el que cuenta el Estado, que cerró el año 2021 con una recaudación de más de 220.000 millones de euros. A su vez, tal y como recordó con la aprobación de las medidas la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, España ha conseguido reducir el déficit público por encima de lo previsto. Esta cobertura es la que permitirá financiar todo el paquete.

Por lo pronto, el resto de medidas de índole fiscal aprobadas a lo largo de los últimos meses por el Gobierno para frenar la escalada del precio de la luz han supuesto una pérdida recaudatoria de casi 4.000 millones de euros desde su puesta en marcha. Entre todas estas rebajas se encuentra la bajada del tipo del IVA al consumo doméstico desde el 21% al 10% o la reducción del impuesto especial sobre la electricidad del 5,11% al 0,5%.

Crisis en el motor

Las matriculaciones vuelven a caer, aunque se recupera la venta a particulares y empresas

En mayo, las entregas de coches nuevos bajaron un 11%, según Anfac

Se comercializaron 85.000 vehículos en el quinto mes del año

MANU GRANDA
MADRID

Las matriculaciones de coches bajaron en mayo un 10,9%, hasta las 84.977 unidades, según los datos publicados ayer por Anfac, la asociación que representa a los fabricantes de vehículos en nuestro país. Sin embargo, pese al mal dato, hubo una buena noticia para el sector: tanto el canal de venta a particulares como el de empresas, los dos canales de mayor volumen, registraron cifras de crecimiento, con aumentos del 4,3% y del 3,3%, respectivamente.

El de alquileres fue el que lastró el dato del mes con un desplome del 41,4% en comparación con mayo de 2021. Esta caída de los *rent a car* se explica por-

que los fabricantes, ante los problemas de escasez de componentes, primaron en los últimos meses las entregas a los canales particulares y de empresas. En lo que va de año, las ventas de turismos nuevos al *rent a car* se redujo a la mitad, con apenas 42.434 unidades; mientras que las matriculaciones por parte de las empresas apenas cayeron un 1,4%, hasta los 134.472 coches, y las ventas a particulares crecieron un 2,1%, con 141.581 unidades. En total, en lo que va de año, se matricularon 318.487 coches, un 11,5% menos que en el mismo periodo de 2021.

“Esta mejoría [del canal particular y de empresas], que coloca al mes de mayo en el mejor registro del año, puede reflejar un interés creciente por parte de los compradores que, a pesar del contexto económico e internacional, están retomando las compras de vehículos. Habrá que esperar a la evolución en los próximos meses para determinar si es una situación puntual o una primera señal de recuperación de la demanda”, indicaron desde Anfac en un comunicado. “La actual situación de las matriculaciones nos aboca a un



Un concesionario de Madrid. PABLO MONGE

Los eléctricos apenas suben un 12,6% en mayo

En mayo se matricularon en España 2.421 vehículos eléctricos puros, lo que supone apenas un 12,6% más que en el mismo mes de 2021, según Anfac. Este es un incremento bastante menor al registrado en el resto del año, en el que en el acumulado hasta mayo, el aumento de las entregas de coches eléctricos fue del 65,3%.

mercado que va a estar más cerca de las 800.000 que de las 900.000 unidades, muy lejos de lo que necesita la economía de nuestro país y de lo que requiere el sector, teniendo en cuenta las inversiones que tanto fabricantes como concesionarios están haciendo para acelerar hacia la descarbonización de la movilidad”, añadieron, por su parte, desde Faconauto, asociación que representa a los concesionarios.

Por otro lado, las matriculaciones de vehículos comerciales ligeros se derrumbaron un 32,7% en mayo, con casi 11.000 unidades, y un 36,1% en lo que va de 2022, con apenas 46.369 matriculaciones.

El gasto turístico se elevó en Semana Santa al nivel de antes de la covid

El mayor desembolso compensa la entrada de un millón de visitantes menos que en 2019

HUGO GUTIÉRREZ, Madrid
El sector turístico coge aire. Tras más de dos años en los que buena parte de las empresas de esta actividad han vivido gracias a la respiración asistida de las ayudas públicas, parece que 2022 será por fin el año de la vuelta a la normalidad. Esa es la sensación que reina en las calles —y las playas— de España en la antesala del verano, la temporada alta por excelencia. El mejor ejemplo fue la pasada Semana Santa, cuando se vieron imágenes de afluencia de viajeros como las previas al coronavirus. Y los datos publicados ayer por el Instituto Nacional de Estadística (INE), correspondientes al pasado abril, así lo corroboran. Especialmente en la partida del gasto: los viajeros foráneos desembolsaron 6.900 millones de euros, solo un 2% menos que en 2019 (7.056 millones) pese a que entonces hubo un millón más de visitas.

En cuanto a la afluencia de viajeros, el sector sigue algo por debajo de las llegadas antes de la crisis del coronavirus. En el cuarto mes de este año —que es comparable con 2019 porque la Semana Santa ese año también cayó en abril— visitaron el país 6,1 millones de turistas extranjeros (un 14,6% menos que en 2019, cuando lo hicieron 7,15 millones). Es decir, se ha incrementado de forma notable el gasto por viajero —de 987 euros en 2019 a los 1.131 euros de abril de este año—, lo cual aproxima el objetivo de lograr un turismo de mayor calidad.

Esta meta se ha conseguido gracias a una duración media de los viajes superior a la de antaño. Antes de la pandemia, los visitantes foráneos pasaban en España de media 6,4 días, mientras que en 2022 han alargado su estancia hasta los 7,3 días. El reto será mantenerlo en el futuro, ya que el gasto medio diario por persona se ha estancado: ha crecido ligeramente de los 154 euros de 2019 a los 155 euros del pasado abril.

La comparación con el año pasado y el anterior muestra un vigor muy fuerte en la recuperación: en el cuarto mes de 2021 España estaba sumida en un estado de alarma que limitaba los viajes entre comunidades autónomas, y en abril de 2020 había pleno confinamiento y un turismo nulo. Los datos de abril de este año son notables también porque se consiguen pese a las turbulencias que persisten por el coronavirus, el fantasma de la inflación y la inseguridad por la guerra de Ucrania.

En el acumulado del año, la comparación con antes de la pandemia muestra que falta por recuperar un cuarto del sector en las llegadas (15,8 millones, por debajo de los 21,4 millones que visitaron el país en los cuatro primeros meses de 2019). Mientras, en la parte del gasto, el sector se ha recuperado algo más, aunque sigue un 16% por debajo (18.753 millones respecto a 22.428 millones).



Turistas en el centro de Barcelona, en abril. / MASSIMILIANO MINOCRI

La recuperación del turismo en España

Gasto turístico
En millones de euros



Llegada de turistas

Millones de personas. Los datos de 2022 en adelante son provisionales



La Semana Santa en 2019 y 2022 fue en abril

Fuente: Instituto Nacional de Estadística.

EL PAÍS

Por países de origen, Reino Unido se mantiene como el principal emisor: llegaron desde las islas 1,2 millones de personas en abril. Le siguen los residentes en Alemania (casi un millón de viajeros) y los de Francia (aportó algo más de 800.000 viajeros). La ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto, ensalzó en un comunicado la importancia de estos datos que, asegura, marcan que la recuperación del sector es imparable: "La Semana Santa ha consolidado la rápida e intensa reactivación del sector turístico, superando nuestras propias expectativas. Además, esta-

mos recibiendo turistas que permanecen más tiempo en nuestro país y, como consecuencia, gastan más en su viaje, lo que indica que estamos avanzando hacia un modelo turístico de mayor calidad y más rentable. Nuestras previsiones para la temporada de verano indican que recuperaremos los niveles prepandemia".

Por lugares de destino dentro de España, destaca Canarias. Fue la segunda autonomía más visitada (por detrás de Cataluña), pero en su caso ya ha superado el número de llegadas de 2019: este abril visitaron las islas 1,11 millones de turistas, mientras que en

En abril llegaron 6,1 millones de viajeros, un 14,6% menos que tres años antes

La estancia media se ha alargado de 6,4 días a 7,3, con lo que se gasta más

el mismo mes del año previo a la pandemia lo hicieron 1,10 millones. Tras el archipiélago canario, Baleares se quedó a las puertas de recuperar su nivel precovid. La visitaron 1,07 millones de viajeros, ligeramente por debajo de los 1,08 millones de abril de 2019.

Por número de turistas que llegaron al territorio, Cataluña fue la que más recibió: casi 1,16 millones, un 30% por debajo de los que acogió en el mismo mes de 2019. Le siguieron Canarias, Baleares, Andalucía (907.596 viajeros), Comunidad Valenciana (783.987) y Comunidad de Madrid (545.975).

El caos aéreo amenaza el mejor verano

● Londres o Ámsterdam sufren cancelaciones y falta de personal que hacen peligrar la recuperación del turismo

RAQUEL VILLÁECIJA MADRID

La rápida recuperación del turismo internacional tras dos años de pandemia puede verse amenazada por un colapso en algunos de los principales aeropuertos europeos por falta de personal, tanto en los aeropuertos como en las aerolíneas, lo que ya está causando retrasos y cancelaciones. En el origen del problema está Reino Unido, el principal mercado emisor de turistas para España, donde, tras el Brexit, hay muchas dificultades para contratar al personal necesario para asumir este pico en la actividad. Otro de los nudos está en el aeropuerto de Schiphol- Ámsterdam, uno de los de más tráfico del mundo, por el mismo motivo.

Esto se produce a las puertas de la temporada alta. El INE publicó ayer los datos de llegadas de turistas internacionales a España del mes de abril, que hacen prever un

verano casi en niveles prepandemia. En abril ya casi rozamos las cifras de turistas de antes del Covid (6,1 millones, un millón menos que en 2019 y cifra similar a la de 2018), con un gasto ya en los mismos niveles de entonces, casi de 7.000 millones de euros.

Además, España recupera por fin a su principal mercado emisor, Reino Unido, casi desaparecido durante 2020 y 2021 y que ahora vuelve con fuerza: en lo que va de año nos han visitado cerca de 4,3 millones de turistas británicos, las mismas llegadas que en 2018. Suponen el 20% del total de internacionales y el 18% del gasto. Además, hay mercados, como Irlanda, Países Bajos o Suiza, que ya emiten más turistas que antes de la pandemia.

Estas cifras auguran un verano muy positivo, aunque puede verse empañado por el citado colapso aéreo en esta recuperación del tráfico.

Los británicos, que son los turistas que más nos visitan, tienen que pasar ahora un control de pasaportes, al no ser ya ciudadanos de la UE. La Asociación de Líneas Aéreas (ALA), que agrupa a las compañías que operan en el país, lleva meses demandando un refuerzo en estos controles fronterizos para evitar el colapso este vera-

Reino Unido vive su particular *gran dimisión* y tiene problemas para reclutar trabajadores en estos sectores. Al no existir la figura de los ERTE, muchas aerolíneas hicieron recortes y ahora tienen dificultades para afrontar este pico de actividad. Es el caso de British Airways, por ejemplo, que durante la pandemia despidió a más de 10.000 trabajadores. En los últimos meses ya ha tenido que cancelar algunos vuelos al no contar con personal suficiente. Además, antes «tenían un refuerzo de empleados de distintas nacionalidades, pero ahora con el Brexit la posibilidades de contratar gente de fuera rápido se han reducido mucho», explica Gándara.

HEATHROW, CLAVE

Esto ya está provocando retrasos y cancelaciones. El aeropuerto de Heathrow es un punto de conexión clave para Europa, pues es el

que mueve más tráfico, de manera que si acumula retrasos crea un efecto dominó en los aeropuertos de destino.

El fin de semana pasado la británica Easyjet canceló varios vuelos, aunque en su caso fue un problema informático. Hace unas semanas ya había tenido que suspender también algunas operaciones al tener problemas para sustituir a trabajadores que estaban afectados por Covid. El mismo problema lo tuvo British Airways.

«En España los ERTE permitieron mantener las plantillas, pero no así en Reino Unido. Antes se reclutaba gente adicional en la temporada de verano, pero ahora es mucho más complicado», señala Gándara.

En el Aeropuerto de Ámsterdam Schiphol, el tercero con más tráfico internacional del mundo, también sufren desde hace unos días

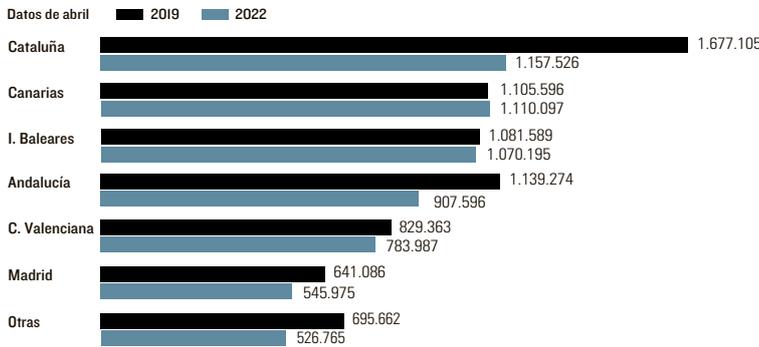


no, pues «será el primero postbrexit y con un tráfico normal», explica el presidente de ALA, Javier Gándara.

Aunque el problema que más preocupa es la falta de personal.

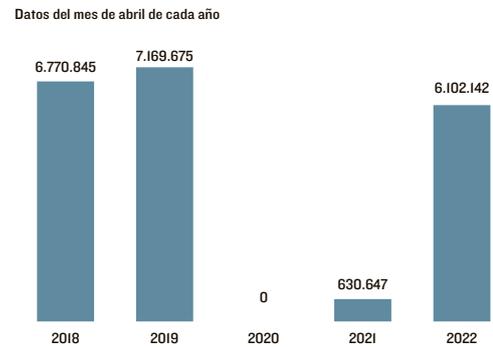
RADIOGRAFÍA DEL TURISMO INTERNACIONAL EN ESPAÑA

LLEGADA DE TURISTAS POR COMUNIDADES



FUENTE: INE

LLEGADA DE TURISTAS INTERNACIONALES



Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

las consecuencias de su «gran dimisión» de trabajadores. La escasez de personal en el aeródromo es tal que la compañía de bandera, KLM, ha tenido que suspender la venta de billetes para los vuelos de salida al no poder garantizar los servicios.

«No hay gente suficiente en los filtros de seguridad y han pedido a las aerolíneas que moderen el tráfico», relata Gándara, que destaca que, en este sentido, Aena ha hecho una buena gestión, aunque cualquier problema en estos dos aeropuertos, Amsterdam y Londres, «afecta al resto».

Elena Ripero es una española que viajó el lunes a Amsterdam para acudir a una feria. Relata que sufrió retrasos y su vuelo tardó más en aterrizar

por problemas de personal. «Es un caos. Hay colas hasta para comprar en las tiendas y en el control de seguridad. Hemos venido con tres horas de antelación. Nunca antes había visto este aeropuerto tan des-

bordado», relata.

Tanto KLM como Air Europa están enviando mensajes a los pasajeros advirtiéndoles de estos problemas. Air Europa recomienda presentarse con más tiempo, pues «debido a la falta de personal de seguridad en el aeropuerto de Ámsterdam, totalmente ajeno a Air Europa, el acceso a la puerta de embarque puede verse afectado».

Esta tormenta perfecta le rematan los problemas en los cielos franceses. El país está cambiando el sistema de control de tráfico aéreo, y de cara al verano van a tener que desviar parte del mismo del centro de control de

Reims a otros adyacentes, como el de Marsella, que es precisamente de los más problemáticos, sobre todo porque el 70% del tráfico aéreo de Cataluña y

Baleares pasa por cielo galo.

«De cara al verano, lo importante, el reto para la industria es volver a reinstalar toda la operativa, porque la gente tiene muchas ganas de volver a viajar», explica Gándara.

El impacto del Brexit en la aduana había pasado desapercibido durante la pandemia

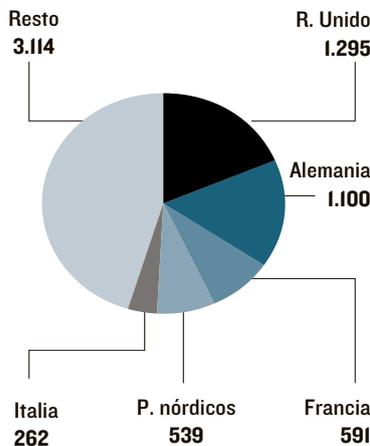
LLEGADA POR PAÍSES

Datos de abril de 2022

R. Unido	1.246.136
Alemania	989.807
Francia	826.193
P. nórdicos	388.745
P. Bajos	317.866
Italia	297.362
Bélgica	230.981
Portugal	205.523
EEUU	198.979
Irlanda	188.805
Suiza	177.120
Resto de Europa	547.962
Resto de América	307.161
Resto del mundo	179.502

GASTO POR PAÍSES

En millones de euros. Abril 2022



J. Aguirre / EL MUNDO

El cerrojo frena el aluvión mundial de viajeros chinos

Dos años después de la pandemia, los confinamientos del país impiden la llegada de los ciudadanos que más dinero aportaban al turismo internacional

LUCAS DE LA CAL PEKIN

CORRESPONSAL

Este verano no espere ver a los pintorescos grupos de turistas chinos paseando por Madrid o Barcelona. Tampoco se cruzará con las habituales marabuntas que llenaban Venecia o Chaouen. En el pueblo de Marruecos, Hamed, que regenta un hostel en el que llegó a poner letreros en chino, se pregunta dónde están todos esos turistas que llegaban cuando el reino alauí

decidió en 2016 suprimir los requisitos de visados a los ciudadanos del país «El año pasado ya fue un desastre, pero este año ni un solo grupo de China nos ha llegado, únicamente alguna familia que vive en Europa», protesta.

En 2019 los turistas chinos gastaron 250.000 millones de euros en 155 millones de viajes internacionales, el 20 % de todo el gasto en turismo internacional, según la Organización Mundial del Turismo.

Llegó la pandemia y el mundo se cerró. China fue la primera en sellar sus fronteras en marzo de 2020. El problema es que, dos años después, los ciudadanos que más dinero aportaban al turismo internacional se encuentran con que su país sigue con el candado echado.

El año pasado, según datos de la Academia de Turismo de China, hubo alrededor de 26 millones de viajes al extranjero. En el primer trimestre de 2022, tan solo 1,9 mi-



Turistas en la calle Arenal, en Madrid, en agosto de 2021. JAVI MARTÍNEZ

liones. El país más poblado del mundo también es la única gran economía que continúa aislada a estas alturas.

China resiste con su inmutable política de Covid cero. Eso ha lleva-

do a que se mantengan las largas cuarentenas de entrada al país, que pueden llevar hasta un mes de confinamiento en una habitación de hotel, gasto que paga el viajero. A eso se suman los disparatados pre-

cios de los vuelos.

Volar de Pekín a Madrid ahora cuesta alrededor de 1.000 euros con escala, cuando antes de la pandemia se podía comprar un billete de ida y vuelta por menos de 600. Peor es el regreso: los pocos vuelos que hay, incluso con varias escalas, no bajan de los 7.400 euros.

Todo esto no anima a que los turistas tengan pensado salir del país. Y, aunque quisieran, tampoco lo tienen fácil. En 2021, el Gobierno chino dio la orden de no aprobar solicitudes de emisión de nuevos pasaportes por «razones no esenciales». Incluso a muchos ciudadanos con el pasaporte en vigor les han echado para atrás en el aeropuerto por tratar de salir con una visa de turismo; es necesario justificar un trabajo en el extranjero, un viaje de negocios solvente o una beca de estudios universitarios.

Según los datos recogidos por el

diario Sixth Tone, en la primera mitad del año pasado, China emitió 335.000 pasaportes, el 2% del total para el mismo período de 2019. Hace dos semanas, la máxima autoridad de inmigración del país asiático anunció que se restringiría aún más las salidas no esenciales»

Algunos analistas sostienen que las reglas de salida tienen dos objetivos: frenar la salida de capitales, ya que el yuan chino está teniendo una tendencia a la baja significativa, y que esos turistas que antes se dejaban el dinero fuera ahora ayuden al consumo interno.

El giro de China hacia los viajes nacionales en los últimos dos años proporcionó un salvavidas cuando sus fronteras se cerraron y dejaron de llegar turistas extranjeros, pero la estrategia de Covid cero está aplastando a una industria que lidia con el bloqueo de las ciudades por un puñado de positivos.

Una ayuda para hogares pobres ante la inflación

El CES pide al Gobierno un subsidio similar al Ingreso Mínimo para las familias vulnerables que más sufren la subida de precios

A. OLCESE MADRID

El Consejo Económico y Social (CES) cree que el Gobierno debe aprobar una nueva ayuda directa para compensar a los hogares más vulnerables por el empobrecimiento que están sufriendo por culpa de la inflación, similar al Ingreso Mínimo Vital, pero que sea «más eficaz».

Es una de las conclusiones a las que han llegado en su Memoria Anual de 2021, de 458 páginas, presentada ayer por el presidente de la institución, Antón Costas, y por el presidente de la Comisión de Trabajo para la elaboración de este documento Raymond Torres.

La memoria se ha presentado después de decenas de reuniones mantenidas entre los miembros de este órgano consultivo para intentar lograr el consenso, entre los que figuran 20 representantes de las patronales CEOE y Cepyme; 20 de los sindicatos CCOO, UGT y otros representativos a nivel regional; y otros 20 entre expertos nombrados por el Gobierno –seis– y miembros de distintas asociaciones profesionales agrarias, del tercer sector o de consumidores –catorce–.

«La inflación tiene efectos diferenciales en los hogares y creo que es necesario compensar el impacto diferencial de la inflación sobre aquellos hogares que se sitúan en los tres últimos deciles de renta, para aliviar el impacto de la inflación sobre su cesta de la compra. Ahora ya sabemos cómo hacerlo y tenemos capacidad de hacerlo inyectando de forma directa compensaciones a los que tienen menor renta», reclamó Costas.

Se refiere a «mecanismos similares al Ingreso Mínimo Vital», ha puntualizado, pero que sean más eficaces que este, ya que al CES «le preocupa la efectividad» de esta renta mínima habilitada por el ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá, que no ha llegado a todos los beneficiarios para los que fue diseñada.

Consideran que ahora que la Administración conoce por qué esta prestación no está cubriendo a más de 300.000 candidatos a recibirla que no la han solicitado, está más preparada para ha-

bilitar una ayuda que compense el empobrecimiento por las subidas de precios.

«Es verdad que hacemos una crítica al Ingreso Mínimo Vital. Lo que digo es que ahora sabemos mejor y tenemos más datos censales y creo que la Administración ha mejorado sus capacidades en estos dos últimos años. Este instrumento de alivio hacia los hogares más afectados puede funcionar ahora con más rapidez y eficacia de lo que pudo funcionar el Ingreso Mínimo Vital», apunta.

Crean que ésta sería una vía adecuada para combatir los efectos de la inflación aunque también consideran que en el reparto de los costes de la crisis entre trabajadores y empresas, hay margen para compensar también a los empleados.

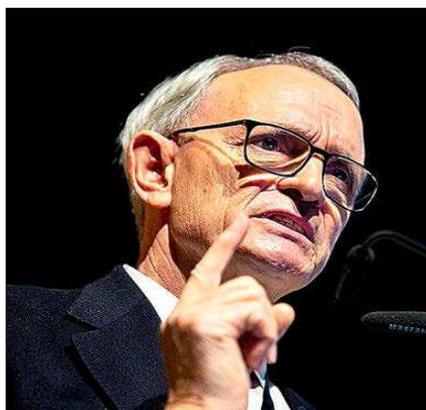
En 2021, los salarios sufrieron una caída en términos reales del 1,38%, fruto de la pérdida de poder adquisitivo derivada de que los sueldos subieron un 1,7% en media pero la inflación repuntó en promedio un 3,1%. Hasta abril de este año, los salarios por convenio han subido un 2,2%, seis puntos menos del nivel de IPC de ese mes y la mitad que la inflación subyacente, con lo que los trabajadores acumulan de nuevo una pérdida de poder adquisitivo.

Sin embargo, la inflación subyacente se sitúa ya en el 4,9%, lo que demuestra el efecto contagio y que las subidas de precios (de la energía y las materias primas) están provocando a su vez nuevos incrementos de precios (finales) por parte de las empresas, de ahí que se detecten efectos de segunda ronda precios-precios, pero no precios-salarios.

Por ello, dado que algunas empresas ya han subido precios para mantener sus márgenes, los expertos del CES consideran que tienen posibilidad de compensar de forma puntual a los trabajadores por la pérdida de poder de compra que están sufriendo. No con subidas salariales que se consoliden, pero sí con pagas puntuales para aliviar la subida de los precios.

«El hecho de que algunos precios suban sin que suban los salarios significa que hay margen para que las empresas puedan subir los salarios de formas puntuales. En algunos países vemos incrementos de costes laborales que son más altos que los salarios pactados porque crecen las compensaciones puntuales por la inflación», ha explicado Raymond Torres.

En cuanto al reparto de los costes entre trabajadores y empresas y sobre la posibilidad de incluir también a los pensionistas, el CES se mantiene prudente y no quiere mojarse sobre si las pensiones deben subir o no este año conforme al promedio de inflación, como está previsto por ley. Si consideran que debería ser un tema a debatir en el marco del diálogo social, dentro de las negociaciones sobre la segunda parte de la reforma de las pensiones.



Antón Costas, presidente del CES. DAVID AGUILAR.

ANÁLISIS DE MEDIDAS

Tope al gas. Consideran que es la medida más adecuada para contener la escalada de precios, aunque creen que había alternativas más sencillas.

Bonificación de 20 céntimos al carburante. Tachan este descuento de «regresivo» y recuerdan que es «contrario» a los objetivos climáticos del país.

Desajuste laboral. El número de empleos sin cubrir asciende a 109.000 pero el CES advierte de que crecerá en los próximos años, tal y como adelantó ayer EL MUNDO

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL



Lignes de production de l'usine Volkswagen de Zwickau, en ex-RDA. Photo Paul Langrock/LAIF-REA

Voiture électrique : la crise de croissance

● Les difficultés de production brident la hausse des ventes dans toute l'Europe. ● La flambée sur le marché des matières premières tire les prix des véhicules vers le haut. ● La voiture électrique à 100 euros par mois, promesse gouvernementale, vire au casse-tête. // PAGES 16-17

L'envol contrarié de la voiture élect

- Les problèmes de production limitent la progression des ventes et sapent l'enthousiasme des clients avec des livraisons
- De surcroît, les soucis d'approvisionnement font grimper les prix et poussent certains dirigeants à pronostiquer une pén

AUTOMOBILE

Lionel Steinmann
@lionelsteinmann

Les voitures électriques sont vouées à dominer le marché automobile européen d'ici à la prochaine décennie, mais le chemin pour y parvenir s'annonce plus tortueux que prévu. Sans même parler de l'insuffisance du réseau de recharge, les velléités des clients sont mises à rude épreuve depuis plusieurs mois par des délais de livraisons qui explosent et des prix qui s'envolent. Et pour les années à venir, le risque de pénuries de matières premières pour fabriquer suffisamment de batteries commence à agiter sérieusement le secteur.

Longtemps embryonnaire, le marché a pourtant décollé ces dernières années. Selon l'analyste allemand Matthias Schmidt, 1,2 million de véhicules 100 % électrique ont été écoulés en Europe de l'Ouest en 2021. La France suit le mouvement : les voitures fonctionnant uniquement à batterie représentent 12 % des 600.000 immatriculations enregistrées de janvier à mai 2022, soit une hausse de 38 % pour un an.

Des délais de livraison qui enflent

La progression des ventes est toutefois entravée par la crise de production inédite qui mine l'industrie automobile depuis un an et demi. La pénurie persistante de semi-conducteurs et, plus récemment,

les conséquences sur certains équipements de la guerre en Ukraine contraignent de nombreuses usines à faire tourner leurs chaînes de montage au ralenti.

Conséquence, les délais entre la commande et la livraison n'ont cessé d'enfler. Dans ce contexte chaotique, les constructeurs essaient tant bien que mal de prioriser la production de véhicules électriques : ils génèrent souvent plus de marges et sont surtout indispensables pour atteindre les objectifs de baisse des émissions de CO₂ imposés par Bruxelles, sous peine de lourdes amendes.

Malgré cela, le PDG de Volkswagen, Herbert Diess, a été contraint d'annoncer début mai que les commandes de voitures électriques reçues désormais ne seraient pas livrées avant 2023, que ce soit en Europe ou aux États-Unis. « C'est assez largement vrai pour nous aussi », confessa, quelques jours plus tard, son homologue de Mercedes, Ola Källenius. D'autres marques se sont gardées de le faire savoir publiquement, mais sont dans la même situation. Des délais qui peuvent se révéler dissuasifs pour la plupart des clients.

Autre sujet potentiellement bloquant pour ces derniers : les prix ne cessent de grimper, que ce soit pour les modèles premium ou ceux d'entrée de gamme. Celui de la Model 3 de Tesla, voiture électrique la plus vendue en Europe l'an dernier, est passé dans sa version de base de 43.800 à 50.990 euros sur les six derniers mois ! Quant à la Dacia Spring, qui revendique le titre

de voiture à batterie la moins chère du marché, il faut désormais déboursier 19.290 euros (avant bonus écologique) pour se l'offrir, contre 16.990 euros lors de son lancement en mars 2021.

Les matières premières électrisent les prix

Cette valse des étiquettes est une conséquence du déséquilibre entre offre et demande, qui a amené les constructeurs à réviser à la hausse quasiment chaque trimestre les prix de l'ensemble de leur catalogue. Mais elle résulte également de la flambée des coûts des matières premières qui interviennent dans la fabrication des voitures en général, et des batteries en particulier.

D'après le rapport de l'Agence internationale de l'énergie (AIE), le cours du lithium était le mois dernier sept fois plus élevé qu'en janvier 2021. Les prix du cobalt et du nickel ont eux doublé. Si ces niveaux se maintiennent, ils se traduiraient par une hausse de 15 % du coût moyen de fabrication des batteries cette année, après des années de baisse.

De quoi retarder sensiblement le moment où le coût d'une voiture électrique baissera au niveau de

celui d'une voiture thermique. Un point de bascule crucial pour la généralisation des véhicules électriques, qu'une étude de BloombergNEF publiée l'an dernier situait entre 2025 et 2027. L'écart de prix moyen était encore de 45 % en Europe l'an dernier, selon l'AIE.

Pénuries durables

Pour juguler ces problèmes d'approvisionnement (attisés par la guerre en Ukraine) et répondre à une demande qui s'annonce exponentielle, il est urgent d'investir dès maintenant dans l'exploitation de nouvelles mines de nickel, de cobalt et de lithium, alerte l'agence, en prévenant qu'« il faut de quatre à plus de vingt ans pour qu'une mine puisse commencer sa production commerciale ».

Le risque est que la production de matières premières ne puisse pas suivre à partir de 2025, lorsque les constructeurs donneront un nouveau coup d'accélérateur à leurs ventes de véhicules à batterie pour répondre au durcissement annoncé de leurs obligations en matière de CO₂.

Le mois dernier, le patron de Stellantis, Carlos Tavares, a mis en garde contre une possible pénurie de batteries à partir de 2025 ou 2026. Il y a quelques jours, Herbert Diess a estimé lui aussi qu'il n'y aurait « probablement pas » assez de batteries dans le secteur à cette échéance, tout en se disant certain que ses usines seraient approvisionnées. Ce qui représenterait un contretemps majeur pour la généralisation de la voiture électrique. ■



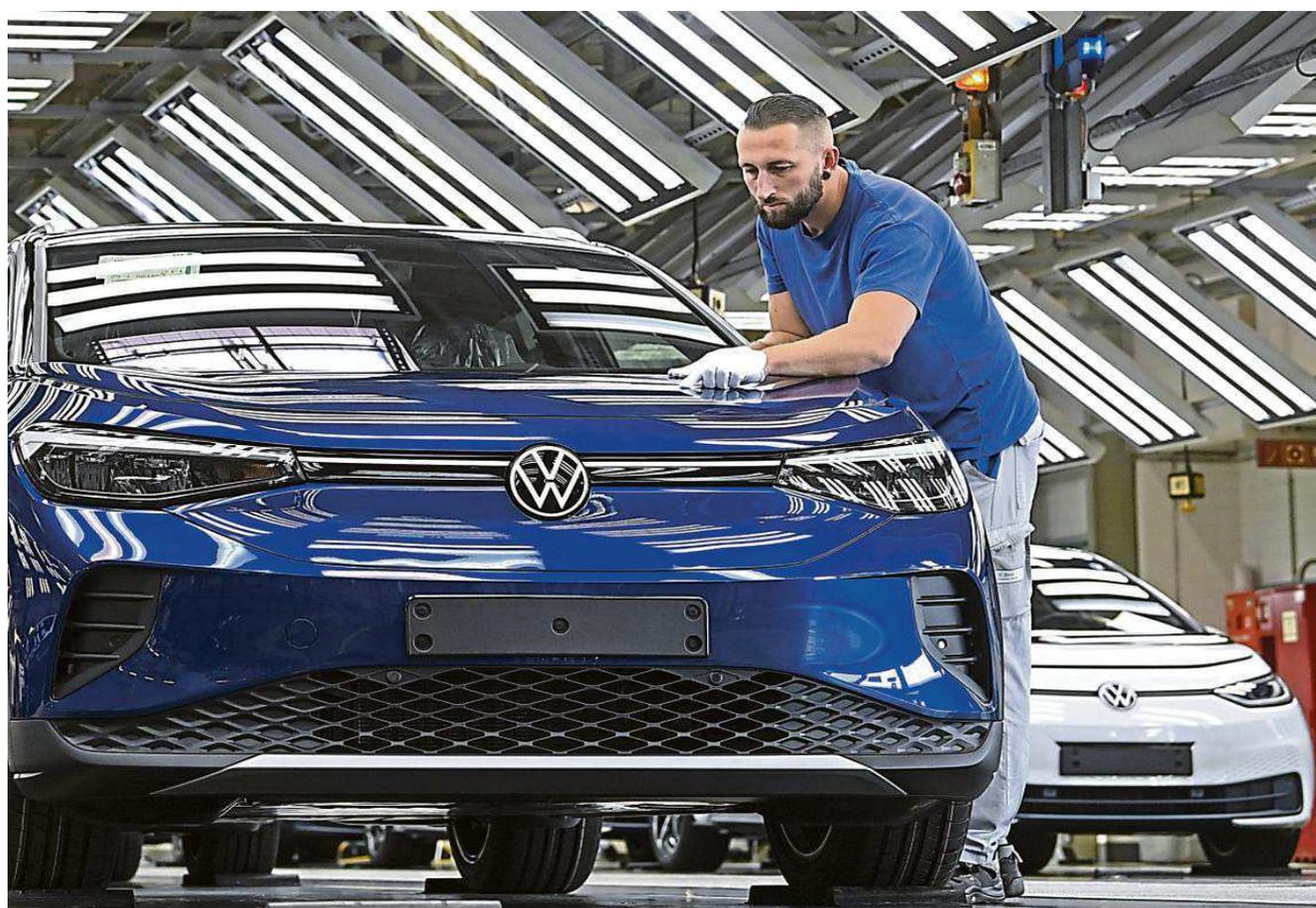
Le PDG de Volkswagen, Herbert Diess, a été contraint d'annoncer début mai

45 %

L'ÉCART DE PRIX MOYEN entre les voitures thermiques et les voitures électriques l'an dernier, selon l'AIE.

rique

souvent renvoyées à 2023.
urie de batteries à partir de 2025.



Hendrik Schmidt/AP/Sipa

que les commandes de voitures électriques reçues désormais par le groupe allemand ne seraient pas livrées avant 2023.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Visco: «No alla rincorsa prezzi-salari e a nuovo debito. Recovery permanente»

Banca d'Italia

Il Governatore avverte: interventi di bilancio temporanei e calibrati

Riforma fiscale senza deficit Sistema bancario più forte, ma cresce il rischio Npl

Draghi: momento difficile, Governo, sindacati e imprese lavorino assieme

Se le parole hanno un senso, quella pronunciata con più frequenza (11 volte) ieri dal Governatore della Banca d'Italia Vincenzo Visco durante le Considerazioni Finali è «incertezza». Incertezza dovuta allo

scenario internazionale, dove la speranza di uscire dal post pandemia con un forte rilancio dell'economia («il Recovery deve diventare strutturale») è stata frustrata dalla guerra e dall'escalation dell'inflazione e della crisi energetica. Per questo il Governatore avverte dei pericoli dell'innescarsi della spirale corsa dei prezzi e innalzamento dei salari a fronte di una crescita sempre più debole. L'inflazione è «una tassa ineludibile», dice. Ma avverte anche che il debito pubblico è ancora molto elevato e rappresenta «un elemento di forte vulnerabilità». Il ricorso a nuovo debito va evitato. In ciò il Pnrr è «uno strumento decisivo per affrontare con successo la sfida» del superamento delle debolezze italiane, ma servono anche riforme importanti come quella della Fisco. Da Bruxelles il premier Draghi rilancia: sull'inflazione Governo, imprese e sindacati ora devono lavorare assieme.

—Servizi alle pagine 2,3, 5 e 6

Draghi: «Sindacati, imprese e governo lavorino insieme»

Politica dei redditi. Il richiamo del premier alle parti sociali per contenere la corsa dell'inflazione e la pressione sui salari: «Serve un accordo complessivo, il momento difficile va gestito tutti insieme»

Carlo Marroni
Dal nostro inviato
BRUXELLES

«Quello che può creare una spirale dei salari è l'inflazione, ma il prezzo dell'energia era alto anche prima della guerra. Questo processo è di un accordo complessivo, in un momento difficile, che va gestito tutti insieme: sindacati, imprese e governo devono lavorare insieme. Non c'è spazio per una parte sola che ignora altre due». Mario Draghi al termine del consiglio europeo commenta il dato sull'inflazione di maggio al 6,9%, ai massimi dal marzo 1986. Certo, aggiunge, «il tasso italiano, esclusi energia e cibo, è basso. Le aspettative di inflazione non sono particolarmente cresciute e questo vuol dire che le previsioni di una futura inflazione non sono ancora entrate nei comportamenti degli agenti economici». La situazione dell'inflazione - aggiunge - è diversa tra Europa e Usa e questo giustifica una politica monetaria più velocemente restrittiva negli Stati Uniti e più graduale in Europa, e infatti la Bce fino a luglio è chiaro che non si muoverà. «L'inflazione crea dei trasferimenti di ricchezza, penalizza i settori più bassi, più poveri. Il governo finora ha speso già circa 30 miliardi proprio per mitigare l'effetto dei prezzi dell'energia sulle famiglie più vulnerabili e c'è stato un intervento anche sulle imprese. Continueremo a fare tutto quello che è necessario per aiutare i deboli e cercare anche di aiutare la produttività delle imprese».

Il tema dei salari e dell'inflazione è

stato uno dei passaggi centrali delle considerazioni finali del Governatore della Banca d'Italia, Ignazio Visco, che ha richiamato la necessità che non si crei una rincorsa. «Ci sono molti spunti interessanti. Il tema che per noi resta centrale in questa fase è come si tutela il reddito e come si aumentano i salari e le pensioni delle persone che non ce la fanno più» ha

Non c'è spazio per una parte sola che ignora altre due. L'inflazione penalizza i settori più bassi, più poveri

commentato il segretario generale della Cgil, Maurizio Landini. C'è però, aggiunge, «una mancanza, non c'è stata alcuna citazione su quello che considero un problema fondamentale: la precarietà nel lavoro e come si supera. C'è un milione di giovani che va via dal nostro Paese, dovremmo riflettere sulle condizioni di lavoro e crescita. Bisogna cambiare le leggi sbagliate fatte in questi anni, penso al Jobs act, investire sul lavoro e coinvolgere le persone che lavorano nelle scelte che vengono realizzate», aggiunge Landini. Per Luigi Sbarra, segretario generale Cisl, «un'analisi profonda sui rischi e le opportunità del tempo presente, in cui il Governatore Visco indica il pericolo che l'incremento inflazionistico e la riduzione

del potere d'acquisto si ripercuotano a livello economico in senso pesantemente recessivo. E richiama per questo la necessità di sostenere i redditi per le fasce medio-popolari scongiurando dispositivi che innescherebbero rincorsa prezzi-salari».

Sul discorso di Visco e in particolare sulla previsione che con una conflitto prolungato si potrebbero perdere due punti di Pil è intervenuto Giuseppe Conte, capo del M5S: «È la ragione per cui dall'inizio il M5S è contrario a una escalation militare. Lo abbiamo detto per ragioni di principio perché la pace deve essere l'obiettivo e la guerra non può essere mai uno strumento di composizione dei conflitti».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

REUTERS



Dopo il Consiglio europeo. Il premier Mario Draghi ieri a Bruxelles

Visco: «No alla rincorsa prezzi-salari e a nuovo debito. Recovery permanente»

Banca d'Italia. Il Governatore: «Il sostegno al potere d'acquisto delle famiglie» riduce le tensioni sulle retribuzioni ma l'extradeficit «va evitato». Serve uno strumento finanziato da debito Ue «pronto ad essere usato quando necessario»

Gianni Trovati
ROMA

Le lenti della politica monetaria devono guardare in avanti. Quelle utilizzate ieri dal Governatore di Bankitalia Ignazio Visco nelle considerazioni finali vedono nello scenario futuro il rischio del «disancoraggio» delle aspettative di inflazione, in un meccanismo nel quale l'impennata dei prezzi produce spinte sulle retribuzioni che a loro volta alimentano l'aspettativa di nuova inflazione. È la classica «spirale prezzi-salari», ricordo dei dibattiti economici di più di trent'anni fa che ritorna di attualità stretta nelle ore in cui l'Istat certifica un'inflazione ad aprile al 6,9% su base annua, dato record dal 1986.

Il rischio di un aumento delle aspettative di inflazione oltre l'obiettivo di medio termine e dell'avvio di una rincorsa tra prezzi e salari» evocato da

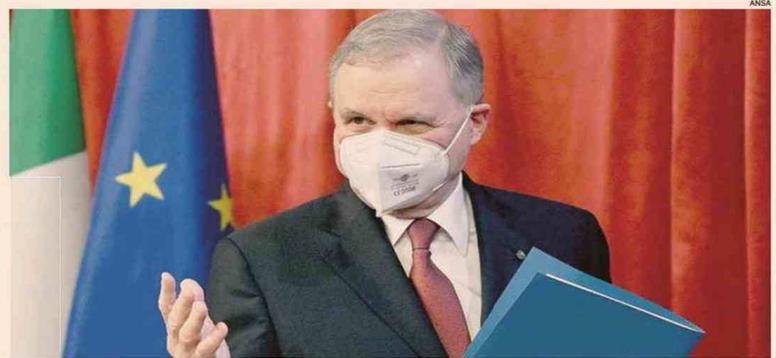
poco più del 10% dal 1995 contro il +40% sfiorato dall'Eurozona.

Su queste premesse, Visco propone una ricetta diversa da quella rilanciata dal ministro del Lavoro Andrea Orlando che in un'intervista alla Stampa indica nell'«adeguamento dei salari all'inflazione» la «condizione per evitare la recessione». Visco parte da un'altra prospettiva. Il contrasto a «vane rincorse fra prezzi e salari» aiuta anche la politica monetaria ad attuare una normalizzazione morbida, cruciale per un Paese ad alto debito come l'Italia. Che deve invece spingere sulla produttività grazie anche al rilancio degli investimenti del Pnrr. Anche per contrastare gli scenari di rischio che, ribadisce Visco, vedrebbero una riduzione di Pil nella media del biennio in caso di stop al gas russo.

Le condizioni di partenza sono in realtà meno pesanti di quelle misurate dagli indici generali. Perché in Italia «le eccellenze imprenditoriali non mancano - sottolinea Visco -; la produttività delle imprese italiane di dimensioni medio-grandi» è comparabile a quella franco-tedesca. Il problema è che da noi queste aziende, con più di 250 addetti, occupano meno di un quarto dei lavoratori, la metà rispetto a Francia e Germania.

Per rimediare il Pnrr può fare molto, non solo con l'aumento degli investimenti ma anche con «la netta discontinuità nella definizione delle politiche economiche». Ma molto possono fare anche le misure di aiuto che contenendo i rincari dell'energia e sostenendo «il potere d'acquisto delle famiglie più colpite» riducono la pressione sui salari. Altre misure si potranno mettere in campo ma «va evitato il ricorso al debito per finanziare nuovi programmi pubblici, tranne per quanto necessario a fare fronte a situazioni di reale emergenza», mette a verbale il governatore.

Nelle prospettive descritte dalle considerazioni finali l'Italia del maxi-debito dovrà continuare a muoversi in un'Europa priva di «un bilancio comune di dimensioni adeguate». Anche senza imboccare la via impervia della revisione dei trattati, però, la lezione del Next Generation Eu può offrire soluzioni: a partire da una sorta di Recovery permanente, uno «strumento pronto per essere utilizzato in caso di necessità» che potrebbe «finanziare progetti comuni di carattere eccezionale o concorrere alla stabilizzazione macroeconomica dell'area in risposta a shock di particolare entità» senza dover negoziare di volta in volta «programmi ad hoc». Questa stabilizzazione della possibilità di emettere debito comune andrebbe accompagnata dalla riforma del Patto di stabilità, con l'archiviazione delle «grandezze non osservabili quali il disavanzo strutturale o il prodotto potenziale» e la definizione di programmi a medio termine adeguati alle condizioni singole di ogni Paese. Il tutto senza dimenticare l'idea di una gestione comune dei debiti extra prodotti dalla pandemia, che è al centro anche della proposta italo-francese di revisione delle regole fiscali che andrà sviluppata nei tempi supplementari offerti dalla proroga della clausola di fuga dal Patto di stabilità nella sua versione attuale.



Via Nazionale. Il Governatore della Banca d'Italia, Ignazio Visco, ha letto ieri le sue Considerazioni finali

L'Italia deve spingere sulla produttività delle imprese grazie anche al rilancio degli investimenti del Pnrr

In caso di stop alle forniture di gas russo è possibile una riduzione del Pil nella media del biennio

Visco non è solo italiano. Il Governatore sottolinea anzi che mentre negli Usa la corsa è in atto, nell'area euro «la dinamica delle retribuzioni è sinora rimasta moderata, anche se in alcuni paesi sono state avanzate richieste di recuperi retributivi di elevata entità. Se queste si risolvessero in aumenti una tantum, il rischio di un avvio di un circolo vizioso tra inflazione e crescita salariale sarebbe ridotto».

Ma l'Italia non è un'isola. E fra le caratteristiche che la distinguono dalla maggioranza delle economie avanzate ha l'eterna stagnazione della produttività, che da noi è cresciuta dal 1995 di

CONSIDERAZIONI FINALI

11 volte

La parola «incertezza»
● Nelle sue "considerazioni finali" di quest'anno il governatore di Banca d'Italia ha citato 11 volte la parola incertezza o incertezze.

- Lo scenario si fa meno prevedibile, secondo il governatore, perché non si sono ancora esauriti gli effetti della pandemia, a cui sono aggiunte le incognite della guerra in Ucraina.
- Una incertezza che rende sempre più difficile fare previsioni sull'andamento dell'economia e di cui dovranno tener conto anche le autorità monetarie

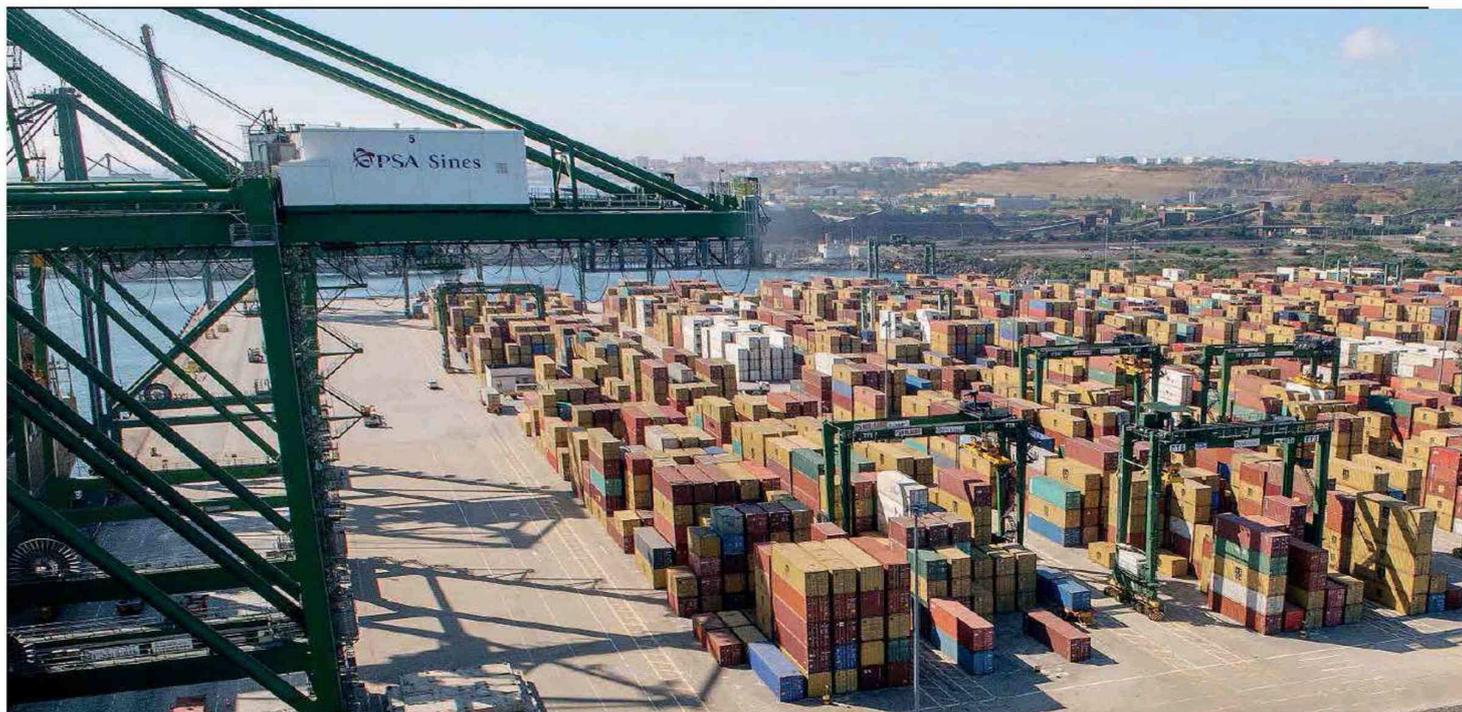
© RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Portugal pode exportar amónia verde em 2026

Barco com biocombustível feito a partir de hidrogénio renovável sairá de Sines no final desse ano. Garantia é dada pelo consórcio MadoquaPower2X.

EMPRESAS 16 e 17



O MadoquaPower2X vai criar 200 postos de trabalho na primeira fase, e mil empregos diretos e indiretos ao longa da vida do projeto.

ENERGIA

Portugal pode exportar amónia verde já em 2026

A garantia é dada pelo consórcio MadoquaPower2X, que vai investir mil milhões para transformar Portugal no primeiro produtor mundial à escala industrial deste biocombustível produzido com hidrogénio verde. O primeiro navio vai sair de Sines no final de 2026.

BÁRBARA SILVA
barbarasilva@negocios.pt

A data certa ainda não está marcada, mas até ao final de 2026 irá zarpar do Porto de Sines um navio carregado com amónia verde, um biocombustível produzido a partir de hidrogénio renovável pelo

consórcio luso-holandês MadoquaPower2X. A garantia foi dada por Roger Rebelo, CEO da empresa portuguesa de gestão de projetos Madoqua Renewables, em entrevista ao Negócios.

O projeto à escala industrial tem um investimento total de 1.000 milhões de euros para construir uma potência de 500 MW de eletrolisadores que permitam produzir 50 mil toneladas de hidrogénio verde e 500 mil toneladas de amónia verde por ano. A verba não inclui apenas a construção da

500 MIL TONELADAS/ANO
Esta é a produção esperada de amónia verde com 500 MW de eletrolisadores e 50 mil toneladas de hidrogénio por ano.

“fábrica”, mas também a produção solar, eólica e a infraestrutura para trazer esta energia até Sines.

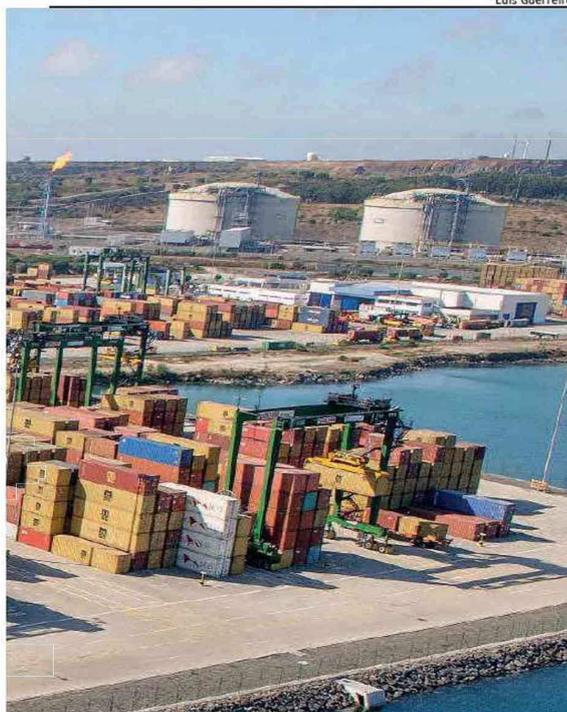
“Se este navio sair de Sines em 2026, Portugal vai ser o primeiro país do mundo a produzir amónia verde à escala industrial. Depois podemos abastecer os navios que vão para Roterdão, onde há tanques de armazenamento. Mas também para para a Suécia, América do Norte ou do Sul e a importância de Portugal vai aumentar”, garante o CEO da Madoqua.

Para já, o consórcio está a tra-

balhar na fase de engenharia, a definir tecnologias e quantidades a produzir numa primeira fase. “Temos de planejar hoje se vamos ter um projeto de 1 GW a 10 anos ou 15 anos, se vamos produzir por dia 100 toneladas de amónia verde ou 500 toneladas”, refere o responsável, que tem ao seu lado no projeto os holandeses da PowerX e a gestora de fundos dinamarquesa Copenhagen Infrastructure Partners. Os prazos estão a ser cumpridos, com várias fases a correr em paralelo, e o foco continua

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Luis Guerreiro



“

Se este navio sair de Sines em 2026, Portugal vai ser o primeiro país do mundo a produzir amónia verde à escala industrial. Depois podemos abastecer os navios que vão para Roterdão, onde há tanques de armazenamento.

Temos de planear hoje se vamos ter um projeto de 1 GW a 10 anos ou 15 anos, se vamos produzir por dia 100 toneladas de amónia verde ou 500 toneladas.

Sem licenciamento não há projeto. Vamos chatear as pessoas que nos coloquem obstáculos e nos obriguem a fazer as coisas à antiga. Temos de inovar.

Se tivermos outros fornecedores de hidrogénio, vamos comprar e aumentar a produção de amónia. Quanto mais hidrogénio melhor.

No terceiro trimestre de 2026 teremos produção em escala de amónia verde para exportar.

ROGER REBELO
CEO da Madoqua Renewables

”

nos números que apresentaram ao Governo português.

“É o mínimo que precisamos para o projeto ter viabilidade. Sem estes níveis de produção, o ‘business case’ não faz sentido. Temos noção que o projeto é enorme. Portugal é um país pequeno e só vai ter 3 ou 4 projetos grandes de hidrogénio, no máximo de 1 ou 2 GW. Temos de nos afirmar, senão ninguém vai olhar para Portugal”, diz Roger Rebelo.

Até ao final de 2022, o objetivo é ter tudo pronto para licenciar o projeto. “Sem licenciamento não há projeto. Vamos chatear as pessoas que nos coloquem obstáculos e nos obriguem a fazer as coisas à antiga. Temos de inovar. Não queremos saltar etapas, mas sim fazer com rigor e rapidez. Vamos colaborar com toda a informação para criar um clima de confiança”, acrescenta.

No terreno, os eletrolisadores vão demorar 18 meses para serem produzidos e instalados, sendo que ainda demora mais um ano para produzir amónia verde, o que nos leva até 2025. Para acelerar o pro-

cesso, o projeto Madoqua Power2X está preparado para comprar hidrogénio produzido por outros concorrentes: “Nós vamos produzi-lo porque ninguém ainda o está a produzir. Mas se tivermos outros fornecedores, vamos comprar e aumentar a produção de amónia e criar um mercado. Quanto mais hidrogénio melhor”.

Contando apenas com a produção própria, só em 2026 arrancará a produção real, que permitirá ver os problemas de operação, sendo que demora seis meses para a fábrica estar em plena capacidade. Por isso, “no terceiro trimestre de 2026 teremos produção em escala para exportar”, revela, acrescentando: “Esta é a data em que não podemos mexer. Em 2026 o projeto tem de ser comercializado e tem de sair o navio, senão não há negócio nem transição energética”.

Localizado na Zona Industrial e Logística de Sines, o Madoqua Power2X criará, durante a primeira fase, cerca de 200 postos de trabalho – e mais de mil empregos diretos e indiretos ao longo do projeto. ■

Dimon tells investors ‘hurricane’ is bearing down on global economy

◆ Impact of war and Fed tightening ◆ \$175 oil price warning ◆ US jobs and spending ‘bright’

JOSHUA FRANKLIN — NEW YORK

Jamie Dimon has warned investors to brace themselves for an economic “hurricane” as the war in Ukraine and policy tightening by the US Federal Reserve rock markets.

“That hurricane is right out there down the road coming our way,” the JPMorgan Chase chief executive said. “We just don’t know if it’s a minor one or Superstorm Sandy . . . And you better brace yourself.”

In remarks last week Dimon referred to global economic threats as “storm clouds” but, speaking at a financial services conference yesterday, he ratcheted up his rhetoric.

“I said they’re storm clouds, they’re big storm clouds here. It’s a hurricane,”

the boss of the largest US bank by assets said. His comments were made a day after US Treasury secretary Janet Yellen said she had been “wrong” last year on the threat posed by rising inflation.

“There have been unanticipated and large shocks to the economy that have boosted energy and food prices and supply bottlenecks that have affected our economy badly that I didn’t — at the time — didn’t fully understand,” Yellen told CNN.

The Treasury said Yellen was “pointing out” that there had been economic shocks “which couldn’t have been foreseen 18 months ago”.

Dimon warned that the war would continue to put pressure on global commodity markets and that the conflict could push up oil prices to \$150 or \$175 a

barrel. Brent crude, the international oil benchmark, is trading at around \$117.

The EU this week agreed a ban on seaborne oil imports from Russia as it tightens sanctions on Moscow over its invasion of Ukraine.

“We’re not taking the proper actions to protect Europe from what’s going to happen in oil in the short run,” Dimon said. “And we’re not taking the proper actions to protect you all from what’s going to happen to oil in the next five years, which means it almost has to go up in price.”

Dimon also warned of the risk of market volatility as the Fed begins to shrink its roughly \$9tn balance sheet in an effort to combat high inflation.

“They do not have a choice because there’s so much liquidity in the system,”



Jamie Dimon: ‘We just don’t know if it’s a minor one or Superstorm Sandy . . . And you better brace yourself’

he said. “They have to remove some of the liquidity to stop the speculation, to reduce home prices and stuff like that. And you’ve never been through [that].”

With the Fed retreating, the supply of US Treasury securities available to investors will balloon, resulting in market volatility, Dimon added. “That’s a huge change in the flow of funds around the world . . . I’m prepared for . . . a minimum [of] huge volatility.”

There were some “bright clouds” for the US, Dimon said, including healthy consumer spending, plentiful jobs and rising wages. The banking industry “is in great shape”, he added.

Additional reporting by James Politi

Markets braced for turmoil page 3

China exports hit page 4

Markets pages 10 & 11

Markets braced for turmoil after EU embargo on seaborne Russian crude

Prices of oil from elsewhere will increase as European refineries rapidly source replacement supplies

DAVID SHEPPARD AND HARRY DEMPSEY
 LONDON
 SAM FLEMING — BRUSSELS

Leaders of the EU's 27 member states on Tuesday agreed to ban seaborne Russian oil imports.

To placate landlocked countries such as Hungary, pipeline shipments will continue for now, but Germany's and Poland's willingness to taper their pipeline purchases should, combined with the seaborne ban, see Russian oil exports to the EU decline by 90 per cent by the end of 2022.

Although the phase-in will ease the disruption caused by the ban, Florian Thaler, chief executive of OIIX, an oil analytics company, said the impact would still be "very consequential".

There are short-term winners, but the drive to wean Europe off Russian oil will shake up its hydrocarbons industry and global crude markets.

"Competition for remaining barrels in an already stretched global market will be fierce, and there will be very limited scope for relief to oil prices," Thaler said.

How will ban affect oil markets?

Prices of oil from elsewhere will rise as European refineries quickly seek replacement supplies.

In May, about 500,000 barrels a day of Russian crude was still arriving in north-west Europe, according to Vortexa, a shipping analytics company. While that is a marked decline on the 1.4mn barrels Vortexa said came each day before Russia's invasion of Ukraine, shipments to Mediterranean countries such as Italy have actually risen since February 26, although some of those supplies are going to Turkey.

Russia, which produced more than 10 per cent of global oil supplies before the crisis, will need to find new buyers for its barrels or international oil markets could become dangerously undersupplied, analysts pointed out. India has stepped up purchases and China is expected to import more as its cities emerge from Covid-19 lockdowns. But there are doubts over how much Russian oil they can absorb, either due to refinery mismatches with Russian grades or a desire to diversify their suppliers.

Millions of barrels of Russian oil are floating on ships with the vessels' destinations set as "unknown", suggesting cargoes could be struggling for buyers.

The International Energy Agency has forecast that Russian output could decline by as much as 5mn b/d. Some analysts see a smaller fall of 1mn-1.5mn b/d. Even this lower figure could still be enough to push oil prices higher.

How else did EU target oil exports?

The EU agreed with the UK to a ban on insuring ships carrying Russian oil. That, according to officials, shuts Moscow out of the Lloyd's of London insurance market and curbs its ability to



Uncertain times: a tanker moored at Lukoil's ISAB refinery, Sicily. Russian-owned plants in the EU could be badly disrupted by sanctions

Gaetano Adriano Pulverenti/AP

export crude. Lloyd's is central to the marine insurance industry. The agreement of EU members Greece and Cyprus, which have significant shipping sectors, enabled the EU ban.

Are there still issues for EU to fix?

One immediate problem is what to do about refineries with Russian ownership that are responsible for 10 per cent of the bloc's capacity. Western financing for these plants, which together refine about 1.2mn b/d, has dried up due to fear of sanctions, leaving them reliant on receiving crude oil direct from their parent companies, including state-backed Rosneft and Lukoil, the largest privately held Russian oil producer.

Without access to seaborne Russian oil, there is a risk these refineries will

soon stop operating, exacerbating a fuel crisis in the EU. Diesel supplies in particular are already tight. "Governments will have to intervene, possibly with nationalisation, to keep them operating and ensure energy security as well as jobs," said Simone Tagliapietra at Brussels think-tank Bruegel. Authorities have kept quiet on whether they will act.

Who benefits from the ban?

Refiners in countries such as Hungary, with access to the Druzhba or "friendship" pipeline moving crude from Russia, will be boosted in the short term.

Urals, Russia's main export grade, was trading at around \$90 a barrel yesterday, nearly \$30 cheaper than Brent. With fuels such as diesel and gasoline selling at international prices, refiners

'Gas has to be in the seventh package [of sanctions], but I am realistic as well; I don't think it will be'

still able to access Russian oil by pipeline will be earning eye-popping margins. Hungary's state-backed MOL, which runs the country's only refinery, could make over \$2bn in 12 months from the Urals discount alone, the FT calculates.

What comes next?

The deal agreed at Brussels leaves a number of questions. Among the most divisive is how to ensure all members settle on when to close the temporary carve-out for shipments via pipeline. Members will be watching Hungary closely, given Prime Minister Viktor Orbán's combative approach to the ban.

The EU could consider sanctions on Russian natural gas but officials are playing down the prospects. Those in favour of a gas ban, such as Estonia's prime minister, Kaja Kallas, acknowledge they face an uphill battle given the cost cutting supplies would impose on the EU economy. Kallas said on Tuesday: "Gas has to be in the seventh package [of sanctions], but I am realistic as well; I don't think it will be."

The European Commission earlier this month estimated that an outright cut in gas supply from Russia this year would curb EU growth by 2.5 percentage points to just 0.2 per cent. Ursula von der Leyen, commission president, said on Tuesday the "big bulk" of energy sanctions was running, and Brussels might need to focus more on closing loopholes and fixing circumventions. **Inside Business** see Companies



Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Pandemic. Reversal of fortunes

China exports hit by global consumption shift

Move back to services after lockdowns threatens Beijing's ability to reach growth target

THOMAS HALE AND ANDY LIN
 HONG KONG
VALENTINA ROMEI — LONDON
 In 2020 and 2021, when the coronavirus pandemic forced much of the world's population to spend more time at home, Chinese exports of laptops recorded double-digit percentage growth.

The boom was one example of how China's economy benefited from shifting global demand as governments around the world imposed Covid-19 restrictions, crippling spending on restaurants, travel and other services and encouraging purchases of goods.

But this year, China's shipments of laptops have plummeted 16 per cent year on year, reflecting a trend of weakening growth in its exports, which may now even be on course to decline.

Amid the easing of Covid measures around the world and supply chain disruption from domestic lockdowns, Chinese exports grew just 3.9 per cent in April in dollar terms. It was their weakest level since July 2020.

The trend is part of a sweeping reversal of fortunes for China's wider economy, which bounced back from the initial shock of the pandemic to outperform the rest of the world in 2020 but is now grappling with the lockdowns in



Shanghai and other cities and a property sector crisis.

China has set a 5.5 per cent target for gross domestic production expansion this year, the lowest in three decades, but Premier Li Keqiang told officials last

More relaxed: pedestrians pass a shopping mall in Shanghai yesterday as restrictions start to loosen
Qia Shen/Bloomberg

week it could struggle to achieve positive growth at all in the current quarter.

"Given the big shock the economy's just been through plus the headwinds on the export side, I think it's quite challenging just to get positive growth at all this year," said Julian Evans-Pritchard, China economist at Capital Economics who expects "quite a significant outright decline in export volumes".

Evans-Pritchard estimated that exports accounted for almost half of China's 18.3 per cent year-on-year GDP expansion in the first quarter of 2021, but expected it to make a negative contribution to growth from the third quarter of this year onwards.

The export slowdown has removed a source of support for the economy that Chinese policymakers have relied on throughout the pandemic. It has also come just as zero-Covid policies are causing rising unemployment and a collapse of activity in many cities.

"Reopening [globally] is not good for China's exports," said Ting Lu, chief China economist at Nomura.

Lu estimated that about 80mn people worked in China's export sector in 2020, meaning a single percentage point decline in its activity could hit hundreds of thousands of jobs.

Chinese trade data hint at changing global consumption trends over the past year. Exports of textile yarn and fabric products, including face masks, were up just 0.9 per cent year on year in April, compared with 22 per cent growth in the same month of 2021. Lu said exports of

'I think it's quite challenging just to get positive growth at all this year'

electronic products associated with homeworking fell 5 per cent in April, compared with a 10 per cent rise in March. Meanwhile, from January to April this year, furniture exports rose just 2 per cent, after soaring 70 per cent in the same period of 2021.

Data from other big economies also point to shifting consumer behaviour. In the UK in March last year, real output in the recreation and entertainment sectors was still down a quarter against a year earlier, while accommodation and food services were down 62 per cent, according to the Office for National Statistics.

But by this March, both sectors had rebounded to pre-pandemic levels after easing of Covid restrictions. Similarly in the eurozone, inflation-adjusted retail sales, which mainly reflect purchases of goods rather than services, peaked at 6 per cent above pre-pandemic levels in November last year and have fallen since.

Data on services spending is not available for the eurozone as a whole, but Eurostat data for certain countries point to a pivot in spending from goods to services. In Italy, spending on restaurants and hotels grew by an annual rate of 23 per cent in value terms last year, nearly six times faster than spending on food and non-alcoholic beverages.

Lu at Nomura said the lockdowns in Shanghai and other cities would put Chinese suppliers at a disadvantage to international rivals.

Robin Harding see Opinion

Legal Notices

**Federal Court of Australia Proceedings No: NSD 881 of 2020
 S&P CDO Ratings Class Action
 NOTICE TO CLASS MEMBERS**

A class action has been commenced in the Federal Court of Australia against S&P Global, Inc, and Standard & Poor's International, LLC (together **S&P**) regarding collateralised debt obligations (**CDOs**).

The relevant CDOs were rated "AA" or higher by S&P in the period from December 2005 to around mid to late 2007. You may be eligible to participate in the class action if you acquired an interest in such a CDO because the rating was published or disseminated in Australia.

Some class members may not be aware of a class action having been commenced on their behalf. The Federal Court has directed class members to decide whether they wish to:

- (1) opt out of the class action by **31 July 2022**; or
- (2) register in the class action by **31 July 2022** to ensure their right to any compensation that may become available in this class action pursuant to any settlement reached at an upcoming mediation (subject to Court approval); or
- (3) remain part of the class action without registering. A long-form notice is available at <https://bantongroup.com/SandP-CDOs/> which provides more information about the class action.

If you meet these criteria and suffered loss or damage from your investment, you may have an eligible claim.

If you think you may be a class member, visit <https://bantongroup.com/SandP-CDOs/> or contact the applicants' solicitors Banton Group by email (sandpcdos@bantongroup.com) to obtain more information including a long-form version of this notice. You should read this carefully. If there is anything that you do not understand, you should seek independent legal advice. If you are unable to email, Banton Group's phone number is (+61) 2 8076 8090.

If you take no action, you may lose any right to receive compensation or to pursue any separate action on your claim

Commodities. Political fallout

Global food price shock amplifies risks for EMs



Rising costs of key ingredients will strain public finances and put heat on ratings, S&P warns

EMIKO TERAZONO AND TOMMY STUBBINGTON

Investors are underestimating the severity of the "global food shock" that threatens to hammer public finances and stir social unrest in emerging market countries for years to come, according to rating agency S&P Global.

Food prices have soared since Russia's invasion of Ukraine stymied the flow of agricultural produce from one of the world's top exporters of wheat and other grains as well as sunflower oil.

Combined with an accompanying surge in oil prices, this is likely to put pressure on the creditworthiness of a number of emerging economies, S&P Global said in a report published yesterday.

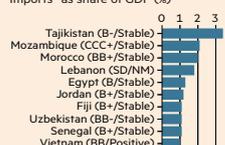
"Rising energy and food prices represent yet further balance-of-payments, fiscal and growth shocks to the majority of emerging markets," said Frank Gill, sovereign specialist for Europe, Middle East and Africa at the ratings firm. "This intensifies strains on their public finances and ratings, which are already impacted negatively by the global pandemic."

S&P Global said that, although many of the sovereigns most exposed to the rising pressure from food prices already had low credit ratings, the negative economic or political fallout of the food shock could contribute to further downgrades.

EM bonds have steadied in recent days after suffering the worst start to a year in decades due to rising global interest rates.

Top importers of key food commodities

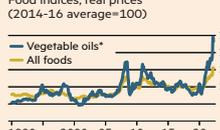
Imports* as share of GDP (%)



*Wheat, corn, barley, rapeseed, sunflower seed and vegetable oil. Lebanon is rated at Selected Default Sources: S&P Global Ratings; FAO

Global food prices, especially of oils, have surged to record highs

Food indices, real prices (2014-16 average=100)



*An average of soyabean, sun, rape, groundnut, cotton, coconut, palm kernel, palm, linseed and castor oil

Investors in EM debt said that food costs had become a looming problem for poorer countries since the war.

"For emerging markets, food is a much more significant part of your disposable income," said Uday Patnaik, head of emerging market debt at Legal & General Investment Management. "If you're a big importer or a poorer country this is painful. This is an issue that can cause governments to fall."

Sri Lanka, which defaulted on its international debts last month, was an example of where surging food prices contributed to dwindling foreign reserves as well as a rise in protests and social instability.

The government has faced severe shortages of essential goods and has appealed for assistance from a food bank operated by the South Asian Association for Regional Cooperation.

"Sri Lanka was already highly distressed before the Ukraine conflict," said Patnaik. "But [the food price shock] was the final straw that pushed them over the edge."

The report said low and low-to-middle income countries in Central

Asia, the Middle East, Africa and the Caucasus would be worst hit by the immediate shocks in the food commodity markets.

In the Caucasus, Tajikistan and Uzbekistan have a high food import dependency and normally buy the bulk of their wheat from Kazakhstan, which has export restrictions in place.

Of the Arab states, Morocco, Lebanon, Egypt and Jordan rely on Ukraine for their food supply and were susceptible to war-induced price disruption.

Given that many of these countries had limited capacity to replace imports with substitutes, adjustment to the price shocks would lead to lower food availability, raising the risk of social unrest, according to the report.

Not all EM debt has been affected, however, with the commodity price increases benefiting raw material producers. "For the middle eastern countries, you might be paying more for agricultural products but that is more than offset by crude prices," said Patnaik.

Brett Diment, head of global emerging market debt at Abdn, noted that while

Hard to swallow: Sri Lanka was an example of where surging food prices contributed to a rise in protests and social instability

Alison Joyce/Getty

local currency bonds in the JPMorgan GBI-EM index have delivered total returns of minus 10.5 per cent so far this year in dollar terms, there is wide divergence between countries.

Brazilian debt, for example, has rallied in part thanks to its status as a leading agricultural exporter.

After the invasion, Abdn cut its exposure to large food importers such as Egypt but increased its exposure to agricultural commodity producers including Brazil and Argentina.

"We've already seen the impact of food inflation play out in the market," said Diment. "Egypt devalued its currency in March but Argentina, Brazil and Uruguay as big food exporters have all performed very strongly."

He said movements in bond and foreign exchange markets "presupposes we don't see another leg higher in food prices" as the issue has moved up the global political agenda leading to optimism about possible grain and vegetable oil exports being shipped out of Ukraine.

Absent that, "we could see things get worse again for vulnerable countries," he added.

S&P Global said rising input costs such as fertilisers and machinery were placing additional costs on agricultural production.

Russia, a leading fertiliser exporter, could continue with export controls and increasing competition for key agricultural inputs in 2022 and 2023 would limit the output rises, prolonging the impact from high food prices.

"International markets appear to be viewing the fallout of the war in Ukraine on food prices as a single-year shock," the report said. "In contrast, we believe the shock to food supply will last through 2024 and beyond."

'If you're a poorer country, this is painful. This is an issue that can cause a government to fall'

FT

Our global team gives you market-moving news and views, 24 hours a day ft.com/markets

Global rate gaps loom ever larger for investors

Claire Jones

Markets Insight



Amid market sell-offs and surging inflation, central banks in the US and Europe are searching for a sweet spot in monetary policy – to make enough rate rises to dent inflation but not push economies into brutal recessions.

In Asia, central bankers are in a very different place. In China, private lenders have recently cut their main mortgage interest rate by the most on record. The Bank of Japan also has maintained its vow to keep yields at zero by buying bonds, if necessary.

In a climate as uncertain as this one, no one knows where the tightening cycle in the western hemisphere – and the loosening one to the east – will end.

But if we take monetary policymakers at their word, the gaps between borrowing costs in the world's big economies look more substantial than they have been for decades.

Right now the US Federal Reserve thinks its Goldilocks, or neutral, benchmark borrowing rate – where output is close to potential, inflation is about 2 per cent and everything is just right – is somewhere between 2 and 3 per cent. At the Bank of England, they're aiming for between 1.25 and 2.5 per cent. In the eurozone, policymakers are taking neutral to mean from 1 to 2 per cent.

While the Fed plans to get within that range fast, ECB president Christine Lagarde has said policymakers in the eurozone prefer a more moderate approach. It is only expected to raise rates for the first time in more than a decade in July, when the deposit rate is set to rise to minus 0.25 per cent. By the beginning of August, the US benchmark federal funds rate is likely to be just shy of 2 per cent and the BoE will have prob-

ably embarked on its sixth consecutive increase.

The divergences beyond the coming months could be greater still.

Officials in the US are becoming increasingly concerned that shifting to neutral will not be enough. The Fed may have to slam on the brakes, raising borrowing costs beyond 3 per cent to what last Wednesday's FOMC minutes termed a "restrictive" policy stance, should inflation prove stickier than expected. In Europe, the fears are more of the sort that even the most moderate of tightening cycles will widen the spread between Germany's borrowing

‘The greater the interest rate differential – the more pressure grows for capital outflows’

costs and those of sovereigns with higher debt-to-GDP ratios, notably Italy's. If the spread does indeed widen, expect the ECB to stall on tightening.

The eurozone and the UK are more exposed to the economic repercussions of Russia's invasion of Ukraine too. Meanwhile, Japan and China are pushing their foot down on the accelerator, not removing it.

The consequences for markets are myriad. Many expect a further strengthening of the dollar, for one.

"I'm in the camp of people who think we're going to get a mini version of the 80s, where we had a few years in a row where the dollar was strengthening against everything else," says Adam Posen, president of the Peterson Institute think-tank, who used to sit on the

Bank of England's Monetary Policy Committee.

More worrying for policymakers in Beijing, already bruised by the impact of Covid-induced lockdowns on growth, is the likelihood that the gulf in interest rates crushes demand for domestic financial products. "Of course China isn't going to completely open the current account up," Posen says. "But the greater the interest rate differential – the more pressure grows for capital outflows. Chinese economists and officials are already conscious of that."

Another side effect could be that emerging markets and companies feeling the pinch from higher US rates borrow in other currencies instead. This so-called reverse-Yankee trade last gained prominence in 2015 when the ECB finally launched quantitative easing, as the Fed was considering higher rates.

But as Hyun Shin of the Bank for International Settlements notes, there may be a reluctance to take on the associated foreign exchange costs in such an uncertain environment. He says if investors want to borrow dollars for a few years, they might come out ahead if they borrow in euros and then do the currency transaction. But the danger is that this would leave investors potentially on the hook if currency markets move against them. "It doesn't strike me as terribly realistic that this sort of transaction will take off in a big way now," he says.

Whatever the repercussions, intended or otherwise, it would be wise to bet that in the topsy-turvy world of the new normal, central banks will look far different to one another than they did before.

claire.jones@ft.com

Tactical move Ukraine waits on US arms

Ukrainian troops move back from the front line near the city of Slovyansk in eastern Ukrainian yesterday.

Serhiy Haidai, governor of the Luhansk region, said some forces had also moved out of Sievierodonetsk, the besieged provincial capital that is now 70 per cent controlled by Russian forces.

"This is not a betrayal," he wrote on Telegram, but part of a retreat "to more advantageous, pre-prepared positions" while awaiting "western weapons".

The US confirmed it would supply mid-range missile systems. Antony Blinken, secretary of state, said the weapons would allow Kyiv to "defend against [Russian] aggression, to repel it, to push it back".

Ukraine war page 3



Aris Messinis/AFP via Getty Images

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Defence. Anti-artillery supplies

Longer-range rockets aim to change course of conflict

US says missiles will give Kyiv the 'strongest possible hand at any negotiating table'

FELICIA SCHWARTZ — WASHINGTON

Ukraine president Volodymyr Zelensky has been pleading for long-range rocket systems, arguing they were necessary to hold ground and launch counteroffensives.

Late on Tuesday, the Biden administration finally delivered, announcing it would send M142 High Mobility Artillery Rocket Systems, also known as Himars, as part of \$700mn in new help.

"Our president has said many times, had we received these weapons before the situation would be different, with less occupied regions in the hands of Russia today," Yuriy Sak, an adviser to Ukraine's defence minister, said.

The advanced systems are mobile launchers capable of striking targets from about 60km to nearly 500km away, depending on the type of ammunition used.

Senior administration officials said the US would provide precision munitions known as guided multiple launch rocket systems or GMLRS that would allow Ukrainian forces to fire as much as 80km away.

Himars use a heavy truck to tow a launch pod that can hold six GMLRS, according to the US Army.

The new US rockets are longer-range and more powerful than the howitzers, lethal drones and handheld anti-tank

and anti-air missiles western countries have supplied so far.

US secretary of state Antony Blinken said Washington's decision to provide heavier and more sophisticated weaponry was aimed at shaping eventual outcomes at the negotiating table.

"What we're working to do . . . is to make sure the Ukrainians have in hand what they need to defend against this aggression . . . to push it back . . . to make sure they have the strongest possible hand at any negotiating table."

Blinken said that while the US could not predict when or how the fight would reach that stage, "we are still looking at many months of conflict".

The Ukrainians have also asked Washington to provide longer-range missiles that can be used with Himars, known as the Army Tactical Missile System or ATACMS, which have a range of up to 300km.

The US will not be providing those, administration officials said.

A senior official said the munitions they were supplying "are commensurate with the fight" being waged on the battlefield. US officials are concerned that any strikes into Russian territory could escalate the conflict.

Blinken said that Ukraine had promised "they will not use these systems against targets in Russian territory".

Analysts said that Ukraine could use the advanced rocket systems to gain an advantage in the grinding artillery battles in the eastern Donbas region.

The new systems provide a lot of fire, which is particularly useful against enemy artillery, according to Mark Cancian of the Center for Strategic and International Studies.

"When enemy artillery units are located, it is essential to hit them quickly with a lot of fire," he wrote. "Counter-battery fire is important, as the Russians have not been shy about employing their firepower and, consequently, Russian artillery has proven to be the major threat to Ukrainian forces."

The new US package also includes radar systems, a senior administration official said, which will help Ukrainian forces find Russian artillery.

Speaking on Tuesday, Zelensky said: "If our steps or operations to de-occupy this or that region cost tens of thousands of our dead people, we will wait for appropriate weapons to save as many of our people as possible."

US president Joe Biden said: "The US will stand with our Ukrainian partners and continue to provide weapons and equipment to defend itself."

"This new package will arm them with new capabilities and advanced weaponry, including Himars with battlefield munitions, to defend their territory from Russian advances."

Separately, Germany's chancellor Olaf Scholz yesterday said Berlin would supply Ukraine with air defence systems more powerful equipment than he previously pledged.



Firepower: a US High Mobility Artillery Rocket System — Fayez Nureldine / AFP/Getty Images

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

‘Pretend to work’ somewhere else, Musk warns Tesla’s office-shy staff

PATRICK MCGEE AND HANNAH MURPHY
SAN FRANCISCO

Elon Musk has ordered Tesla employees back to the office for at least 40 hours a week, declaring that “remote work is no longer acceptable”.

The Tesla chief executive told staff in two memos that anyone who did not agree could find another employer. Manufacturing great products “will not happen by phoning it in”, he wrote.

“If there are particularly exceptional contributors for whom this is impossible, I will review and approve those exceptions directly,” he wrote to executive staff.

In a second email to the company’s employees, Musk said: “Everyone at Tesla is required to spend a minimum of 40 hours in the office per week.” He clarified that “office” cannot be “some

remote pseudo office” and that if people fail to show up in person, “we will assume you have resigned”.

When Musk was asked, on Twitter, for additional comment to people who believe office work is “antiquated”, he responded: “They should pretend to work somewhere else.”

Tesla and Musk could not be reached for comment.

It is not clear whether Musk would bring in the same policy at Twitter if his \$44bn takeover bid for the social media platform succeeds. His stance stands in stark contrast with Twitter’s current practices, after the company embraced remote working during the pandemic.

While it has reopened its offices to staffers, chief executive Parag Agrawal said in March this year that employees who want to “work from home full-time forever” would be able to. “Wherever

you feel most productive and creative is where you will work,” Agrawal said.

Tech companies are struggling with how to navigate a return to something like pre-pandemic working patterns after more than two years of disrupted schedules.

Google and Facebook were among the first companies in early 2020 to allow staff to work remotely given the ease of doing engineering work from home. That example was followed widely in the tech sector, and companies now wanting to lure employees back to the office are caught in a war for talent.

Workers have more power than usual, given the tight labour market. In some cases, companies such as Apple and Uber initially encouraged employees back to the office, at least part time, but have delayed and softened their requirements.

Shanghai Clears Barricades With Lockdown Set to End



OPENING: Workers removed quarantine barricades on Tuesday in Shanghai as the government said the lockdown there would be lifted starting Wednesday, as new cases of Covid-19 fell to their lowest levels since early March. A18

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



ALEX PLAVETSKI/EPDA/SHUTTERSTOCK

A man removes a quarantine barricade outside his home as Shanghai announced a coronavirus lockdown would end Wednesday.

Shanghai Easing Covid Lockdown

BY RACHEL LIANG
AND SHEN LU

SINGAPORE—After four straight days with no Covid-19 deaths and with new cases at their lowest levels since early March, Shanghai is preparing to end more than two months of lockdowns.

The easing of restrictions takes effect Wednesday but already Tuesday evening, social-media posts showed residents swarming the streets, chanting and dancing, and posting images of themselves eating out at local restaurants.

The majority of the 25 million residents of China's financial capital can from Wednesday leave their homes and return to work, the Shanghai government said. Aside from those in high-risk areas, all businesses can reopen; buses and trains will resume normal

operations, and restrictions on private vehicles will be lifted; shopping malls and other commercial centers can run at 75% of capacity.

Shanghai on Tuesday recorded 29 new locally transmitted Covid-19 infections from the day before, after averaging almost 18,000 a day in April. To move freely around the city, residents will now only need a negative PCR test within 72 hours, from 48 hours previously.

Shang Bin, a resident of the city's Pudong district, found his way to food stands in his neighborhood for late-night snacks he had missed dearly.

"It feels like I've finished serving my prison sentence," he said, adding he was relieved not to have to wake up at 5 a.m. anymore, hoping to secure a grocery-delivery slot.

Mr. Shang said about half

the diners in his neighborhood were open Tuesday night. "People were screaming in the street," Mr. Shang said.

Not everyone was in a celebratory spirit. "I lost two months in my life that I can never get back," said Euphe Tang, a resident of the city's Jing'an district.

The city's largest makeshift Covid-19 treatment center—closed Tuesday. The 50,000-bed facility had housed in one of the exhibition centers that played a central role in Shanghai commercial life before the latest outbreak brought economic activity to a halt.

A 50-point plan to accelerate the city's recovery was unveiled by officials over the weekend.

Any economic rebound will likely be limited because Beijing remains committed to its stringent Covid-19 containment policies, said economists,

including investment bank Natix's Alicia García-Herrero.

Economic activity in China declined for a third straight month in May, though at a slower pace than in April, according to surveys of businesses and factories.

China's official manufacturing purchasing managers index rose to 49.6 in May, China's National Bureau of Statistics said Tuesday, from April's 47.4—the lowest in more than two years. A separate gauge of activity in services and construction also improved, rising to 47.8 in May from 41.9 in April.

But both indexes remained below the 50 mark that indicates expansion rather than contraction.

—Jason Douglas
contributed to this article.

◆ Chinese stock markets spring back..... B1

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Unilever Adds Activist Peltz To Board, Reports Fund Stake

By SAABIRA CHAUDHURI

Unilever PLC said it would add Nelson Peltz to its board and disclosed his fund now holds a 1.5% stake, moves that ratchet up pressure on the maker of Dove soap and Hellmann's mayonnaise to reinvigorate growth across its sprawling portfolio.

The investment, worth about \$1.6 billion, makes Triam Fund Management LP one of Unilever's largest sharehold-

ers. Mr. Peltz said Tuesday that Unilever had "significant potential" and he wanted to work collaboratively with the company.

Unilever Chairman Nils Andersen said the company held "extensive and constructive discussions" with Mr. Peltz and that he believed the investor's experience in the consumer-goods sector would prove valuable. Mr. Peltz previously served on the boards of Procter & Gamble Co., Kraft

Heinz Co. and Oreos maker Mondelez International Inc.

Unilever has been under pressure to buoy sales growth in recent quarters, with the company's share price drifting lower so far this year. Even before that, analysts said the company underperformed some rivals during the pandemic in areas and that it launched few blockbuster innovations of late. Since Chief Executive Alan Jope took the reins in 2019, Unilever's shares

have underperformed those of rivals such as P&G, Nestlé SA and L'Oréal SA.

The pressure on Unilever increased earlier this year when the company faced strong opposition from investors over a botched attempt to buy GlaxoSmithKline PLC's consumer-healthcare business for \$68 billion.

Please turn to page A6

◆ **Heard on the Street: Repeat of P&G is a big ask..... B12**

Publicación	Wall Street Journal USA, 6
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	01/06/2022
País	USA
V. Comunicación	37 069 EUR (39,750 USD)
Tamaño	108,87 cm ² (17,5%)
V.Publicitario	10 111 EUR (10 842 USD)

Unilever to Add Peltz To Board

Continued from Page One

Shortly after, The Wall Street Journal and other outlets reported in January that Trian took a stake in Unilever. Executives at the London company had for months said they hadn't had any contact with Mr. Peltz, and denied any knowledge of whether the investor had a stake in the company, leading some analysts to speculate he had sold out.

On Tuesday, Unilever said Mr. Peltz would be joining the board as a nonexecutive director and member of its compensation committee, with his appointments expected to be effective on July 20.

The move to appoint Mr. Peltz came after pressure from at least two other big shareholders to bring him in, according to a person familiar with the matter.

Still, Unilever doesn't expect the move to spur any major acquisition or disposals soon, according to people familiar with the company's thinking. Messrs. Andersen and Jope have been talking to Mr. Peltz for the past couple of months, and the investor spoke with other Unilever board members, one of the people said.

Unilever said Trian confirmed that it holds about 37.4 million ordinary shares of the company, a position that makes the investor Unilever's fifth-largest shareholder, according to FactSet. Shares in Unilever closed up 9.4% in London trading.

Trian's stake comes a few years after the New York firm bought into P&G. In 2017, Mr. Peltz narrowly won a P&G board seat, in what was at the time the most expensive proxy fight in U.S. history. He didn't push to replace P&G's chief executive, and a turnaround took time, but a year after he became a board member, sales started to improve. In April, the Cincinnati-based owner of Pampers diapers and Tide detergent posted its strongest quarterly sales gain in decades



Nelson Peltz

MIKE BLAKE/REUTERS

as customers continued to buy its more expensive products despite rising inflation.

At P&G, Mr. Peltz set out to dismantle the bureaucracy that he and some executives said was hobbling the company, and he also sought to make executives more accountable.

Trian is the largest shareholder of burger chain Wendy's Co. and recently said it was exploring an acquisition or another potential deal for the fast-food restaurant, as it works to improve sales and manages rising costs.

Unilever has already embarked on a restructuring that it says will allow it to be more responsive to trends and increase accountability. The company is cutting jobs and says it is committed to improving the performance of its existing brands while rotating its portfolio into higher-growth categories. For instance, Unilever said Monday it had bought a majority stake

in Nutrafol, which makes physician-formulated products designed to address thinning hair and compromised hair health for women and men, at various life stages.

Still, Mr. Peltz's appointment to the Unilever board, as well as confirmation of Trian's investment, is likely to be welcomed by the consumer-products company's investors. "We hope Peltz can stimulate positive changes to culture, remuneration and organizational structure like he did at P&G," said RBC analyst James Edwards Jones.

Analysts previously speculated that Unilever could sell or spin off its food businesses, which include brands such as Ben & Jerry's and Hellmann's, to boost growth. Several analysts said Unilever should cut its profit-margin targets to focus more on investing in innovation and driving overall sales growth.

Bernstein analyst Bruno Monteyne said Mr. Peltz brings "a huge amount of credibility" and that breaking up Unilever could make sense if it allows the company's various divisions to be better run.

Mr. Monteyne previously said he isn't aware of any company the size of Unilever that is operating successfully while being spread so broadly.

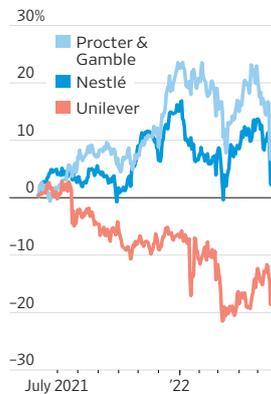
Unilever sells products in about 190 countries to 3.4 billion people, and while the U.S. is the company's biggest market by sales, it has greater exposure to emerging markets such as India and Brazil than most of its peers.

The company has long been known for its sustainability agenda, with its previous CEO, Paul Polman, scrapping quarterly profit reports and investing in areas such as sustainable palm oil, paying living wages to suppliers and cutting carbon emissions.

Under Mr. Jope's leadership, Unilever has gone further, seeking to give each of its 400 brands a social or environmental purpose.

On Tuesday, the joint statement from Mr. Peltz and Unilever indicated the company's work on sustainability will continue, with the investor saying he wanted to "help drive Unilever's strategy, operations, sustainability, and shareholder value for the benefit of all stakeholders."

Share performance over the past year



Source: FactSet

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Mortgage Bonds Get Hit Hard, Attracting Investors

BY MATT WIRZ

The \$5.5 trillion bond market supporting the U.S. mortgage industry is being roiled by fears it will be hit in the Federal Reserve's battle against inflation.

Prices are falling for bonds backed by agency mortgage loans from government-owned lenders Fannie Mae and Freddie Mac. That is primarily because the Fed has started raising interest rates, which hits the value of all existing fixed-rate bonds, but also because it might start selling some of its \$2.7 trillion holdings of the bonds, potentially further diminishing their value.

Analysts worry that Fed sales of existing bonds could flood the market, driving down prices and pushing yields higher as bond investors demand more compensation to lend money. That would boost mortgage rates because bond yields act as benchmarks for real-estate lenders. Rising rates over time tend to cool the housing market, which after two years of surging prices has widely been described as overheated.

Most analysts don't expect the Fed to start selling until next year, but Ankur Mehta, the head of mortgage-backed bond research at Citigroup Inc., predicts the sales to start in the fourth quarter. The Fed is also planning to reduce its holdings of Treasuries and will need to shed agency bonds to avoid being overexposed to mortgages, he said in a recent report.

Some investors who spe-

Please turn to page A2

Fed Roils Mortgage Bonds

Continued from Page One
cialize in the normally placid agency market are raising new funds to buy up bonds on the cheap.

One bargain hunter is Annaly Capital Management Inc., a real-estate investment trust that invests in mortgage-backed bonds. The firm agreed to sell its corporate lending platform to Ares Management Corp. for \$2.4 billion in April and issued about \$750 million of new stock with a plan to go shopping for mortgage bonds.

"It is all about the relative value proposition," said David Finkelstein, chief executive of Annaly, which uses borrowed funds to boost returns on its investments.

Purchases of agency bonds at current prices are likely to yield annualized returns of 12% to 15%, up from around 10% at the end of 2021, he said.

The additional yield over Treasurys, or spread, that investors demand to buy agency debt swelled to about 1.20 percentage points from 0.70 at the start of the year, said Eric Hagen, an analyst at brokerage BTIG who has a "neutral" recommendation on Annaly stock. Annaly shares traded slightly higher in May to about \$6.62.

Additional yield of agency mortgage bonds over U.S. Treasurys



Note: Bond yields rise when prices fall. Data are through May 24
Source: BTIG

"Sales from the Fed's portfolio are not something that should be ruled out," Mr. Hagen said. "It's logical they might go down that path because prepayments from the current portfolio are going to be painfully slow."

The Fed ended its bond purchases in March and has been reinvesting the proceeds of maturing bonds into new securities. Starting in June, it will allow \$17.5 billion in securities to mature every month without reinvesting proceeds, allowing those bonds to run off passively. It will allow up to \$35 billion in securities to run off every month beginning in September. The primary purpose of potential sales would be to decrease the share of mortgage bonds held by the Fed, New York Federal Reserve President John Williams said at a conference in May.

With mortgage rates rising

rapidly, few borrowers are looking to refinance existing loans, squeezing many mortgage lenders and making \$35 billion of monthly runoffs unlikely.

Former Boston Fed President Eric Rosengren has said the central bank could ultimately consider setting a floor for any redemptions; for example, a floor of \$20 billion in monthly redemptions would call for \$5 billion in active sales following a month in which just \$15 billion rolled off the portfolio through passive runoff.

The Fed began buying agency bonds in 2009 to inject liquidity into faltering debt markets, then again in 2012 as part of an economic stimulus program. Its pandemic-era buying program roughly doubled the central bank's mortgage holdings in two years.

The Fed would aim to un-

load just enough to tap the brakes on the economy without causing it to stall out, investors said. That will be a delicate operation, and the Fed will likely take its time to communicate any plan to sell mortgage bonds before doing so, said Peter Federico, chief executive of AGNC Investment Corp., a REIT that specializes in agency bonds. That makes any change this year unlikely, he said.

Higher agency-bond yields hurt the firm at first but are now starting to help. AGNC's stock lost about a quarter of its value in the first four months of the year as Treasury and mortgage rates rose alongside short-term interest rates. The shares gained about 11% in May despite a broad equity selloff.

"The agency market is unique because it plays a role in monetary policy and it often leads the reaction to monetary policy," Mr. Federico said.

CORRECTIONS & AMPLIFICATIONS

Sen. Marsha Blackburn is a Republican from Tennessee. A Sports article on Tuesday about Mark Emmert, president of the National Collegiate Athletic Association, incorrectly said Ms. Blackburn is a Democrat.

Readers can alert The Wall Street Journal to any errors in news articles by emailing wsjcontact@wsj.com or by calling 888-410-2667.

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

OPERACIÓN EN LA SANIDAD PRIVADA

HM compra una residencia a Nogales para hacer un hospital

El nuevo centro médico, con una dimensión de 12.000 metros cuadrados, estará operativo a partir de 2023

Javier Ruiz-Tagle MADRID.

HM construirá su décimo hospital en el centro de Madrid. La compañía dirigida por Juan Abarca ha llegado a un acuerdo con el Grupo Nogales para adquirir la residencia de mayores Pontones. El objetivo del grupo hospitalario es que el centro médico, que contará con una superficie de 12.000 metros cuadrados, esté operativo en 2023. Los detalles económicos de la transacción no han sido desvelados por ninguno de los implicados.

Desde HM se explica que el edificio, ubicado en la zona de Madrid Río entre el Paseo de los Melancólicos y el Paseo Imperial, se va a transformar “en un moderno hospital general médico quirúrgico que atenderá todas las especialidades, menos Maternidad”. Además, contará con 60 camas de hospitalización, Urgencias 24 horas, bloque quirúrgico y tecnología sanitaria de diagnóstico por imagen de última generación”. Pero lo más llamativo del proyecto es que todo el equipamiento y su funcionamiento será totalmente digital. Del mismo modo, contará con tecnología sanitaria de última generación, entre la que destacarán dos resonancias magnéticas nucleares (RMN), tomografía axial computerizada (TAC), mamógrafo, cinco ecógrafos y Radiología.

Por su parte, desde el Grupo Nogales afirman que la transacción no tendrá perjuicios ni para los residentes ni para los trabajadores del centro Pontones. “Se han dado tres opciones de traslado para reubicar: Reina Victoria, Pacífico e Imperial. Este último está a 300 metros”, explican fuentes de la em-



Juan Abarca, presidente de HM Hospitales. NACHO MARTÍN

El nuevo hospital tendrá el funcionamiento y el equipamiento totalmente digital

presa. Además, recalcan que “en ningún caso se plantean despidos” para los trabajadores del centro.

HM amplía de esta forma su oferta hospitalaria en un contex-

to de crecimiento de la demanda por la sanidad privada. Abarca señaló recientemente que el colapso sufrido por la sanidad pública durante la pandemia, unido al auge de los seguros de salud a bajo precio, había provocado un abrupto trasvase de personas.

“Para HM Hospitales esta adquisición y reforma supone un esfuerzo para aumentar nuestra capilaridad y nuestra ya extensa red asistencial, que afianza nuestra posición como grupo hospitalario”, dijo ayer Abarca.

Transporte

Una treintena de empresas, interesadas en aliarse con Renfe en el negocio de mercancías

El socio elegido formará una nueva entidad al 50% con la firma española

Operadores públicos, navieras y logísticas, entre los candidatos

J. F. M.
MADRID

La búsqueda de un socio industrial para la división de transporte de mercancías de Renfe encara sus meses decisivos. Concluido el plazo para pulsar el interés del mercado, la operadora pública española ha recibido más de 30 manifestaciones de grandes empresas, entre las que destacan las de tres grandes operadores ferroviarios públicos europeos, tres grandes navieras y una de las más importantes empresas logísticas. Tal y como explicó ayer el director general de Renfe Mercancías, Joaquín del Moral, este volumen de manifestaciones de interés da idea del potencial que tiene este negocio, pero no tiene por qué traducirse en ofertas firmes. El proceso no hace sino empezar ahora.

En primer lugar, Del Moral aclaró que no pueden dar a conocer el nombre de quienes han mostrado interés por participar en el proceso, ya que han suscrito una declaración de confidencialidad. No obstante, todo apunta a que franceses, alemanes e italianos estarán entre las empresas ferroviarias más

interesadas. No en vano, Renfe y el gigante alemán Deutsche Bahn ya mantuvieron conversaciones antes de la crisis sanitaria.

Quienes quieran seguir adelante en el proceso con la información facilitada hasta ahora por Renfe tendrán de plazo hasta el próximo 1 de julio para presentar sus ofertas. En un mes, en la sesión del consejo de administración de finales de julio, Renfe presentará una lista con los proyectos preseleccionados, un mínimo de tres o todos aquellos que logren una valoración de al menos 50 puntos.

Pliego definitivo

Con estos finalistas comenzará en septiembre el proceso de negociación más intenso, que desembocará en la redacción del pliego definitivo que servirá como referencia para la presentación final de ofertas y la elección del socio industrial. "Esperamos que teniendo en cuenta las autorizaciones que habrá de recibir la operación (Consejo de Ministros y autoridades de competencia), todo el proceso no se prolongue más de 12 meses y así poder constituir la nueva so-

Locomotoras para el Corredor Mediterráneo

► **Contrato.** El consejo de administración de Renfe tiene previsto aprobar en su sesión ordinaria de finales de este mes un nuevo contrato de compra de locomotoras para mercancías cuyo destino será el Corredor Mediterráneo. Se licitará la adquisición de 12 unidades más otras seis opcionales que a un precio aproximado de 5,3 millones por locomotora podría alcanzar hasta los 90 millones de euros de inversión. Tal y como confirmaron fuentes de la compañía, se trata de aprovechar los fondos europeos Next Generation.

► **Alta tecnología.** Se trata de los vehículos con mayor capacidad de arrastre y tecnología más puntera, ya que estarán preparados para circular tanto en ancho ibérico como europeo.



Vagones de un tren de mercancías. EFE

ciudad a finales de 2023", explica Del Moral.

Otra de las novedades ahora confirmada es que Renfe y el socio elegido formarán una nueva sociedad con una participación en el capital del 50% cada uno, por tanto, un modelo de gestión compartida y con carácter de permanencia. "No se trata de dar entrada a un socio financiero, sino industrial", matizan desde Renfe Mercancías. "El objetivo de esta operación es

doble. Por un lado, lograr que el socio aporte valor y experiencia en el transporte de mercancías, de forma que podamos ofertar servicios logísticos completos y no solo la tracción ferroviaria. Y, por otro, lo hacemos para reforzar nuestro posicionamiento internacional", admite Del Moral. La actual Renfe Mercancías se quedará con aproximadamente un tercio del negocio como es el tráfico militar o el de aprovisionamiento de gas,

que son más sensibles, y el resto pasaría a ser prestado por la nueva entidad. Renfe no descarta la creación de más de una sociedad si al final en lugar de una elige a dos o más empresas, porque la idea es que la nueva entidad no tenga más de un socio. La operadora pública española está previsto que traspase a la nueva entidad los activos necesarios para la operación (locomotoras y vagones) y el fondo de comercio.

OPINIÓN



AJUSTE DE CUENTAS

JOHN MÜLLER

Expectativa de inflación

Alemania descubre que sus temores son mucho más sofisticados, mientras en España se dispara la indexación

Una de las grandes dudas de la economía es determinar cuándo empiezan a cambiar las expectativas en la sociedad y estas pueden causar espirales inflacionarias y otros estragos. Factores económicos, psicosociales e históricos influyen en ello. Por ejemplo, se suponía que la cultura alemana, profundamente adversa a la inflación desde la experiencia de Weimar hace un siglo, haría que ese país reaccionara con especial impaciencia ante una subida generalizada de los pre-

cios como la que se está registrando ahora. Este asunto es crítico sobre todo cuando el Banco Central Europeo (BCE) ha modificado su objetivo de inflación desde «por debajo y cerca del 2%» a «un promedio a medio plazo del 2%», lo que supone reaccionar con la misma frialdad cuando la inflación está en el 0% y cuando está en el 4%. ¿Empezarían a ponerse nerviosos los alemanes apenas la inflación se disparara? ¿Serían capaces de entender que un promedio supone estar por debajo o por encima del objetivo con la misma actitud?

Un estudio reciente del Bundesbank revela que los alemanes entienden bastante bien lo que es un objetivo promedio y no fijo de inflación y comprenden que eso obliga a soportar tasas bastante por encima del 2% durante un buen tiempo. Una serie de encuestas a un panel de hogares en línea de 9.000 integrantes gestionado por el Bundesbank muestra que los hogares a los que se les planteó un objetivo promedio aumentaron sus expectativas de alzas de precios si estos eran más bajos que el objetivo y las reducían si eran más altos.

El ajuste era particularmente fuerte entre las personas que muestran niveles intermedios y altos de confianza en el BCE, mientras que los que tenían

bajos niveles de confianza redujeron sus expectativas de inflación al ser informados de que se trataba de un objetivo promedio.

El estudio concluye que «si se comunican claramente los objetivos de inflación», los hogares entienden la mecánica de la inflación promedio y ajustan sus expectativas de acuerdo con la teoría.

Aunque este estudio no se ha hecho en España, donde la cultura financiera es pobre, el llamado anclaje de las expectativas es fundamental para evitar que la inflación se perpetúe. Ayer, el gobernador del Banco de España reveló en el Congreso que, en 2021, el porcentaje de trabajadores del sector privado del área del euro cubiertos por cláusulas de indexación salarial fue el más bajo de las últimas décadas. Sin embargo, esto ha cambiado rápidamente. Durante la segunda mitad de 2021, el porcentaje de convenios firmados en España con incrementos salariales superiores al 3% creció sensiblemente. Asimismo, a principios de 2022 se ha observado una mayor prevalencia de las cláusulas de indexación salarial en los convenios colectivos sectoriales. Todo indica que la petición del gobernador de un pacto de rentas que minimice el impacto de la inflación ha caído en terreno yermo. jmuller@abc.es

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

Extraterritorialidad escolar

Frente al hastío que provoca su matraca, el nacionalismo no se cansa nunca porque vive y crece a base de perseverancia

MUCHOS lectores, oyentes o espectadores de televisión tienden al hartazgo o al aburrimiento ante las noticias o comentarios sobre el problema político de Cataluña. Cambian de canal o pasan la página. (Está usted a tiempo de hacerlo con este artículo). Pero hubo una excepción, y grande, cuando la matraca del 'procés' desembocó en una insurrección institucional que puso en peligro la integridad del Estado. Entonces subieron de forma exponencial las audiencias y todo el país estuvo atento, con el alma en vilo, al desarrollo del conflicto. Sucede que había una relación de causa-efecto entre la acumulación cotidiana de presiones soberanistas y el estallido del desafío. Que aquellos días de zozobra fueron la consecuencia de muchos otros días de abusos inatendidos, de líneas rojas sobrepasadas, de pequeños pero continuos desafueros que suelen causar tedio, por reiterados, en el resto de España. Y que frente al hastío que provoca su tabarra, el nacionalismo no se cansa nunca porque vive y crece a base de perseverancia.

Así, el abierto desacato oficial a la sentencia sobre el castellano en la escuela constituye otra vuelta de tuerca, la enésima, a un envite chulesco que triunfará en la medida en que no encuentre respuesta. Y no la va a encontrar, primero porque el Gobierno no está dispuesto a contrariar a sus socios principales, y después porque la opinión pública ha rebasado su umbral de resistencia y ha perdido hasta la capacidad de indignarse. Tendrán que ser los padres -como si ellos no estuvieran más hartos que nadie- quienes emprendan otro camino de farragosos trámites para intentar que las autoridades catalanas se sometan al veredicto de los tribunales. Y estarán prácticamente solos en el empeño, tragándose la impotencia y la frustración por la impunidad de un nuevo acto de desobediencia flagrante y por lo fácil que les resulta a los separatistas atropellar derechos y recortar libertades. Más que fácil: gratis. Cortesía de Sánchez.

Y no pasará nada. Es decir, pasará que continuará intacto el modelo monolingüe de la enseñanza, la clave del proyecto de desanclaje a través de la construcción identitaria. Pasará que la ley volverá a quedar ignorada como si rigiera un estatuto de extraterritorialidad en las aulas. Pasará que el reconocimiento del carácter vehicular del castellano en el ámbito educativo seguirá en el limbo pese a que la inobservancia del marco jurídico es un supuesto nítido de aplicación del Artículo 155. Pasará que el constitucionalismo será derrotado otra vez en aras de un apaciguamiento ficticio. Pasará que el Ejecutivo sanchista se pondrá de perfil y dejará que se apague el escaso ruido que aún suscita el descarro nacionalista en unos pocos medios críticos. Y pasará que el Estado habrá perdido otra ocasión de hacerse presente en el vacío legal donde se incubaba el próximo, quizá definitivo, asalto del secesionismo.