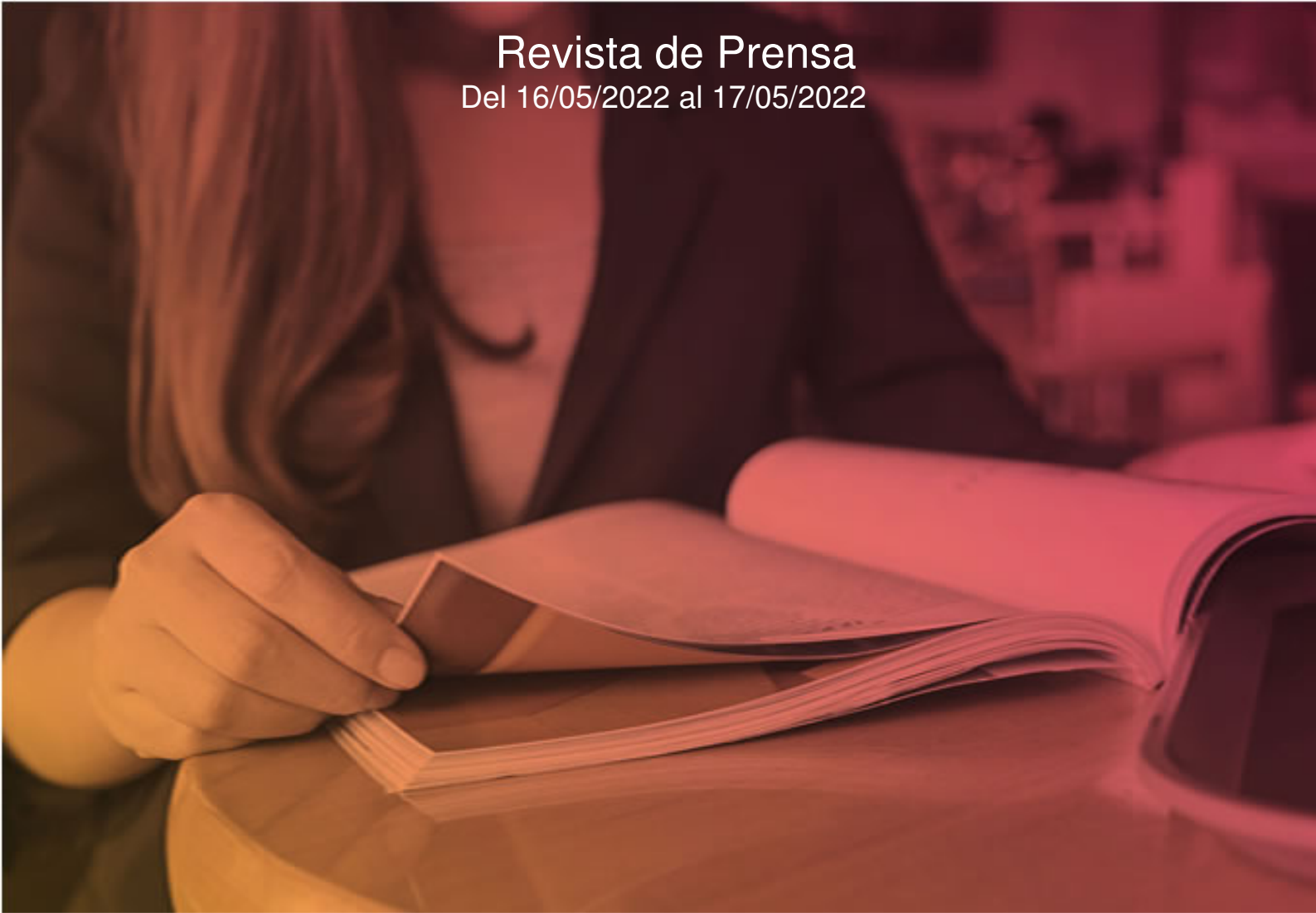


Revista de Prensa
Del 16/05/2022 al 17/05/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

NOTICIAS DE IEF

1	16/05/2022	MSN España	Andrés Sendagorta (IEF), un defensor de la empresa al más puro estilo Lola Flores	Digital
2	16/05/2022	Juan Carlos Cubeiro	El "efecto Ben Franklin" y la metamorfosis de Ricardo Darín	Blog

ASOCIACIONES TERRITORIALES

3	17/05/2022	La Vanguardia, 41	UIC Barcelona celebra su segunda jornada sobre la sucesión en la empresa familiar	Escrita
4	17/05/2022	El Confidencial	La inflación ensombrece la recuperación de Alicante con el turismo en el punto de mira	Digital
5	16/05/2022	Onda Cero	La Brújula de la Región de Murcia 16/05/22	Digital
6	16/05/2022	elperiodic.com	La digitalización industrial a debate en la sesión divulgativa de Fundación LAB Mediterráneo	Digital
7	16/05/2022	MSN España	UIC Barcelona celebra su segunda jornada sobre la sucesión en la empresa familiar	Digital

EMPRESA FAMILIAR

8	17/05/2022	El Economista	La actualización de habilidades, clave en el proceso de modernización de la empresa familiar	Digital
---	------------	---------------	--	---------

FISCALIDAD

9	17/05/2022	El Mundo Castilla y León, 5	Carriedo anuncia 2.500 ME de ahorro fiscal para las familias en la legislatura	Escrita
10	17/05/2022	La Voz de Galicia, 30	Hacienda aligera la factura fiscal por la venta de bienes heredados en vida	Escrita
11	17/05/2022	El Heraldo, 7	Los aragoneses podrán pagar impuestos por un giro postal	Escrita
12	17/05/2022	Hoy Badajoz, 3	La rebaja del impuesto de donaciones entra en vigor	Escrita
13	17/05/2022	La Provincia, 38-39	Tributo a las tricampeonas	Escrita
14	17/05/2022	El Periódico de Cataluña, 28-29	¿Tiempos para bajar impuestos?	Escrita
15	17/05/2022	El Periódico de Cataluña, 41	La jueza del caso Bombers investiga el patrimonio de los imputados	Escrita
16	17/05/2022	El Independiente	Las grandes eléctricas pagaron un 20% menos en impuestos	Digital
17	16/05/2022	El Economista	La inflación golpea a las grandes superficies: piden bajar impuestos	Digital
18	16/05/2022	Diario Siglo XXI	Expropiar un poco a los expropiadores	Digital
19	16/05/2022	Antena 3	Espejo Público	TV
20	16/05/2022	Cadena SER	Hora 25	Radio
21	16/05/2022	Onda Madrid	EL ENFOQUE	Radio

AYUDAS EUROPEAS

22	17/05/2022	ABC, 31	Peligra la aprobación del fondo público de pensiones de Escrivá	Escrita
23	17/05/2022	El Economista	Adif estima la creación de 104.400 puestos de trabajo gracias a la inversión de los fondos europeos en infraestruct...	Digital
24	17/05/2022	OK diario	Trato de favor de Sánchez en los fondos UE: premia a las regiones del PSOE en las ayudas a comercios	Digital
25	16/05/2022	El Español	Blanco: "No se ha parado nunca la ejecución de los Fondos Europeos en 15 centros asistenciales"	Digital

26	16/05/2022	Diario Siglo XXI	El Govern prevé invertir 400 millones de los Next Generation en atención social hasta 2023	Digital
27	16/05/2022	Cadena SER	LA VENTANA	Radio

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

28	17/05/2022	Expansión, 3,26-27	Bruselas recorta al 4% el PIB de España en 2022	Escrita
29	17/05/2022	El Economista, 1,6	EL CREDITO A EMPRESAS CRECE UN 25 POR CIENTO	Escrita
30	17/05/2022	El Economista, 1,26	La UE rebaja hasta el 4% el PIB y duplica la previsión de inflación	Escrita
31	17/05/2022	El Economista Alimentación y Gran Consumo, 1,4-6	LAS GRANDES SUPERFICIES BAJAN SUS VENTAS POR CULPA DE LA INFLACIÓN	Escrita
32	17/05/2022	El Economista Alimentación y Gran Consumo, 3	Medidas para reactivar el consumo e impulsar la recuperación	Escrita
33	16/05/2022	Finanzas	Banco Santander, Banco Sabadell y CaixaBank descuentan el riesgo de recesión	Digital
34	16/05/2022	Intereconomía	La CE rebaja al 4% el PIB español, tres décimas menos que la reciente revisión a la baja de Calviño	Digital
35	16/05/2022	es.marketscreener.com	El comercio de la eurozona registra un déficit récord en marzo debido a la energía	Digital
36	16/05/2022	Capital Radio	El IBEX se salva de las ventas en Europa a pesar del recorte al crecimiento	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

37	17/05/2022	Expansión, 3,6	La rotación de empleo ha aumentado en la pospandemia	Escrita
38	17/05/2022	Expansión, 3,8	El Gobierno obliga a las eléctricas a desvelar datos	Escrita
39	17/05/2022	El Economista, 7	España logra el apoyo alemán a una fábrica de paneles solares	Escrita
40	17/05/2022	El Economista, 29	El plan de empleo de la construcción gestionará unos 2.500 millones	Escrita
41	17/05/2022	ABC, 30-31	Ofensiva interna en Hacienda para activar la policía fiscal	Escrita
42	16/05/2022	El Economista, 22	España, entre los países que más gravan la inversión empresarial	Escrita
43	16/05/2022	El País, 19	Felipe VI y Juan Carlos I se emplazan a verse en Madrid	Escrita
44	16/05/2022	ABC, 26-27	La Moncloa arma una triple subida de cotización a las rentas altas	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

45	17/05/2022	Les Echos, 1-2	La mujer de los retos	Escrita
46	17/05/2022	Negocios Portugal, 1,4-5	Portugal invierte 35 millones en Sines para reexportar gas	Escrita
47	17/05/2022	Financial Times Reino Unido, 1,3	Putin pone límites a la tolerancia de que Finlandia y Suecia se unan a la OTAN	Escrita
48	17/05/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Biden y Bezos en Twitter después de que el fundador de Amazon atacara la política de EE. UU.	Escrita
49	16/05/2022	Wall Street Journal USA, 1,6	Sospechoso de asesinatos por odio en Buffalo Fue evaluado en 2021 por amenaza	Escrita
50	16/05/2022	Wall Street Journal USA, 1-2	Los inversores se quedan, sin opciones	Escrita
51	16/05/2022	Wall Street Journal USA, 1-2	Los compradores de viviendas nuevas se ven muy afectados por el aumento de las tasas	Escrita

OPINIÓN

52	17/05/2022	ABC, 5	La campaña jermiaca	Escrita
53	17/05/2022	El Confidencial Blogs	España, sumida en la "crisis de la verdad"	Digital

NOTICIAS DE IEF

Andrés Sendagorta (IEF), un defensor de la empresa al más puro estilo Lola Flores

Andrés Sendagorta (IEF), un defensor de la empresa al más puro estilo Lola Flores. Defiende mirar al pasado, los valores de la empresa, la cultura y "el acento" que ha hecho triunfar a la empresa española por el mundo. En enero de 2021, una marca de cervezas sorprendió a propios y extraños. Cruzcampo realizó un spot publicitario en el que salía hablando la tristemente fallecida Lola Flores.

original

Andrés Sendagorta (IEF), un defensor de la empresa al más puro estilo Lola Flores

Defiende mirar al pasado, los valores de la empresa, la cultura y "el acento" que ha hecho triunfar a la empresa española por el mundo.

15 de mayo 04:47 15 de mayo 04:47 [Valentín Bustos](#)



Empresas

En enero de 2021, una marca de cervezas sorprendió a propios y extraños. [Cruzcampo realizó un spot publicitario en el que salía hablando la tristemente fallecida Lola Flores](#). No es que hubiera renacido la 'Faraona'. Cosas de la técnica, que avanza una barbaridad.

En ese anuncio, la cantante y bailarina jerezana lanzaba una pregunta. Dicha pregunta era la siguiente: "¿Tú sabes por qué a mí se me entendió en todo el mundo?". Y ella misma daba la respuesta: "Por el acento". El pasado miércoles, **Andrés Sendagorta** tomaba posesión como presidente del **Instituto de la Empresa Familiar (IEF)**. Y, de ese discurso, cabe entresacar muchas frases que definen su forma de ser y cómo quiere actuar.

"Seremos más fuertes, más autónomos, más libres, como nación y como sociedad, si contamos con empresas españolas que miren al mundo desde nuestro pasado compartido, con nuestros valores, con nuestra riquísima cultura, **con nuestro acento**, con nuestra forma de ver la vida", dijo. El acento, como la 'Faraona'.

Salvando las distancias del mundo del espectáculo y el empresarial, **Andrés Sendagorta quiere que a las empresas españolas se las conozca en todo el mundo**. De ahí que no dudase en señalar que las empresas familiares españolas "ejercen un liderazgo mundial en muchos sectores en los que compiten con las mejores del mundo, de tú a tú, generando admiración y

respeto en los cinco continentes".

Por tanto, y echando mano de un tópico, Sendagorta es defensor de lo 'made in Spain'. Más ahora, en tiempo convulsos, pandemia y guerra incluidos. "Estamos abiertos al mundo, defendemos la cultura de la libertad, de los intercambios del comercio internacional, pero **no podemos desdeñar ni dejar de cuidar a las empresas que tienen en nuestro país su centro de decisión**", remarcó.

Nada de proteccionismos

En la mente de Andrés Sendagorta está grabado que "es esencial potenciar y defender a las empresas españolas". Una pizca de ardor guerrero teniendo en cuenta su experiencia militar. Eso sí, "sin proteccionismos retrógrados, pero sin ingenuidades peligrosas". Un toque de atención. Un aviso a navegantes que manejan otro tipo de timones, no los empresariales.

Nacido en Madrid en 1958, aunque es más de Bilbao que el Athletic, es accionista y presidente de **Sener**. Se trata de un grupo de ingeniería y tecnología que tiene presencia en los cinco continentes. En la actualidad está enfocado al "desarrollo sostenible de la sociedad".



De ahí que Sendagorta pueda calificarse como un presidente comprometido con el planeta. Por eso, "la lucha contra el cambio climático" fue uno de los compromisos que anunció en su discurso. Junto a otros, como la igualdad de oportunidades entre géneros "y que promuevan activamente la integración de las personas con capacidades diferentes".

Nada de autocomplacencia en medioambiente, igualdad o inclusión. Porque "todavía queda mucho por hacer". Y no le dolieron prendas a la hora de poner a la empresa familiar ciertas medallas. "Nuestras empresas son impulsoras de la cultura ESG antes de que se hubiese acuñado ese nombre. Como le ocurría al personaje de Molière, nosotros hablamos en prosa sin saberlo". Le gustan los clásicos.

¿Cómo lo hará? Como la hormiga. "Desde el orgullo de todo lo que ya se ha hecho desde hace décadas sin contárselo a nadie, sin publicidad, por propia convicción". Porque Andrés Sendagorta es inconformista: "**No hemos hecho lo suficiente para que se conozca y se valore, en sus justos términos, lo que son las empresas familiares españolas**".

Prestar servicio a la sociedad

El nuevo presidente del IEF se graduó en la Escuela Naval Militar de la Armada como alférez de Navío en 1985. Fue oficial de Guerra Antisubmarina de la Fragata 'Baleares'. También teniente de Navío y piloto naval de reactores de combate con calificación de portaaviones. Entre otros puestos.

Algo de lo que se siente particularmente orgulloso. **"En la Armada me han enseñado a valorar a las personas por lo que son y no por lo que tienen.** Por cierto, os diré que en la Armada, tan desconocida para muchos, abundan los que son y no tanto los que tienen", resaltó en su discurso.

Tampoco quiso dejar pasar sus orígenes (el País Vasco, aunque nació en Madrid, porque los de Bilbao nacen donde quieren) y sus antepasados: Enrique y Manu Sendagorta. Ellos fundaron, hace 66 años, Sener, la primera compañía de ingeniería española.

"Ellos me enseñaron que la razón de ser última de una empresa es prestar un servicio a la sociedad. **Para lograrlo, hacen falta dos cosas: ser bueno en lo que haces, porque de lo contrario eres un especulador; y ganar dinero haciéndolo, porque, si no, no eres una empresa**".

Dos pinceladas para terminar. En más de una ocasión ha dicho que **dirigir una empresa es mucho más difícil que pilotar un Harrier.** Y no se muerde la huelga. En una ocasión se hizo una foto con el político de turno en ese avión de combate. El político le dijo que el avión mataba mucha gente. Y su respuesta fue contundente: "Quienes matan son los parlamentos cuando votan a favor de ir a una guerra".

A Andrés Sendagorta nunca la ha gustado echar balones fuera: "Podríamos quejarnos por cómo nos tratan otros. Sin embargo, creo que es más práctico preguntarnos qué podríamos hacer mejor para que se entendiese aquello que de forma muy legítima defendemos". Y es que, a buen entendedor, pocas palabras bastan. Y el nuevo presidente del IEF es muy claro.

© El Español





El efecto Ben Franklin y la metamorfosis de Ricardo Darín

Madrid celebra un nuevo día de fiesta en Mayo, que aprovecho para leer, pasear y preparar las presentaciones de #CDAT en Valencia (presencial) el miércoles con Foro de Logística y Asturias (virtual) el viernes con APD. El efecto Ben Franklin, por Carmen Posadas. Implica saber lo que cada uno está dispuesto a dar, y no equivocarse.

Juan Carlos Cubeiro · original

Madrid celebra un nuevo día de fiesta en Mayo, que aprovecho para leer, pasear y preparar las presentaciones de #CDAT en Valencia (presencial) el miércoles con Foro de Logística y Asturias (virtual) el viernes con APD.

PRESENTACIÓN DEL LIBRO

¿Cómo descubrir y aprovechar el talento de tu organización?

18 Mayo
19:00 - 20:30
PRESENCIAL
VALENCIA

FUNDACION BANCAJA
General Tovar, 3
46003 Valencia

Juan Carlos Cubeiro
Advisor Talent de Foro de Logística
Experto internacional en talento y liderazgo

Jorge Rodríguez
HR & Com Director de FM Logistic Iberia

CÓMO DESCUBRIR Y APROVECHAR EL TALENTO DE TU ORGANIZACIÓN
DIEZ CONCEPTOS PARA OPTIMIZARLA

INSCRÍBETE

Organiza **Foro LOGÍSTICA** Colaboran **edipe** COMUNITAT VALENCIANA **FM LOGISTIC**

De la prensa de ayer, quiero comenzar por mis columnistas favoritas:

- El efecto Ben Franklin, por Carmen Posadas. Implica saber lo que cada uno está dispuesto a dar, y no equivocarse.
- Cuatro cosas, por Isabel Coixet. Recuerda que eres mortal en más de un sentido: para arriesgarte, ser generoso, meter la pata, reírte de ti, no tener miedo a hacer el ridículo y decir ¿por qué no? en vez de no. Además, la entrevistaba Virginia Drake: Todos estamos *aplastados* por cosas que escapan a nuestro control.
- En busca del templo perdido, por Irene Vallejo. O navegamos juntos o naufragamos a la vez. Si sólo vemos adversarios, nos derrotarán las adversidades.
- Contra la suegridad, por Rosa Montero. A mí me parece claro que el celibato ha contribuido a hacer de la Iglesia uno de los más feroces reductos del machismo.

Sin pasión, por el maestro Xavier Marcet. Necesitamos más pasión y menos tonterías. Alejémonos de devenir funcionarios de la nada, soldados de la inercia, militantes de la queja, mayordomos de la mediocridad.

Transversal
Xavier Marcet

Presidente de
la consultora
Lead to Change

Sin pasión



Sin pasión no pasa nada. La pasión como encendedor de la razón. La pasión como suma de compromiso e ilusión. La pasión rompe la inercia que se derrama. La pasión permite dar sentido al esfuerzo y a la tenacidad. Pasión, propósito y resultados forman un buen triángulo. Les escribo sobre pasión después de volver a leer el libro de Jim Whitehurst *The open organization*, donde se narra la historia de la empresa Red Hat. El libro dedica todo un capítulo a la pasión como un catalizador fundamental que normalmente no aparece en los libros que marcan los cánones del management. Sin pasión no pasa nada significativo. La pasión de Olivetti por el diseño en sus máquinas de escribir y por una empresa y una sociedad más justas. La pasión de Steve Jobs por la caligrafía y por el diseño en sus Mac. La que- rencia por el detalle como última frontera de la calidad. La pasión por la tecnología y por las personas que permitió a Mateo Valero crear el Barcelona Supercomputing Center. La pasión por el cliente que cambió la forma como la plata- forma de venta de zapatos por internet Zappos atendía a los clientes y que acabó siendo el em- blema de una compañía. Gracias a la pasión, un *contact center* puede devenir el corazón de una empresa. La pasión que late en Hiberus para crecer, la pasión que noto en Ferrer con una lógica social poco habitual, la pasión poco estrid- ente, como de motor diésel, que veo en empre- sas longevas que se mantienen consistentes. Pa- sión equilibrada, no hay que volvernos yonquis, pero pasión suficiente para que pasen cosas sor- prendentes y a veces extraordinarias en nuestras organizaciones. Por cierto, las máquinas no exhi- ben pasión, no desprenden emoción, proporcion- an datos y funcionalidad.

No hablo de una pasión alocada. No es un *amour fou*. Es otra cosa. Y es que lo sensato es apasionarse. Es esa pasión que proporciona una pátina que cambia nuestra forma de trabajar. Se trata de operativizar la pasión para alcanzar el impacto. No es la pasión platónica que invadía a algunos artistas del Renacimiento como si con tan solo el bosquejo de su cuadro o escultura ya fuera suficiente para intuir la potencia de la idea que anidaba detrás. No. Se trata de la pasión por la obra culminada. Continúo con algunos ejem- plos que me son cercanos. La ONCE y su funda- ción decidieron consolidar su división empresar- ial, en noviembre del 2014 se decidió la creación de Ilunion y hoy esta empresa figura entre las cinco primeras que ofrecen más empleabilidad en España, ocupando a un altísimo número de personas con discapacidad. Nunca vi tanta pasión por el trabajo en gente que, a menudo, no puede ver. En Ilunion he sentido sencillamente emo- ción. La pasión que, visitando Lanzadera, el cen- tro de *start-ups* impulsado con el apoyo de Mer- cadona, desprendían los emprendedores al rela- tar su proyecto o la pasión del propio equipo de Lanzadera en exponer los 8.000 puestos de tra- bajo creados por los emprendedores que han tenido allí alojados. La pasión se declina a veces

en aprendizaje, a veces en innovación, a veces en la creación de una comunidad, y siempre en es- fuerzo y en constancia. La pasión hay que cons- truirla, no cae del cielo.

En las organizaciones hay gente que trabaja por inercia, gente que trabaja para alcanzar impacto y gente que trabaja con sentido de legado. La gente que trabaja desde la inercia merece todo el respeto, simplemente a veces les cuesta adaptar- se a un mundo de cambios que desafían constan- temente sus inercias. La gente que trabaja por el impacto son gente que trabaja para ofrecer más resultados que excusas. Alcanzar resultados es una forma de servir a aquellos que quieren servir y de paso garantizar la continuidad de la organi- zación. Y después está la gente que trabaja por legado, muchos de ellos capaces de sostener por largos periodos una pasión sosegada, constante,

Roles
Hay gente que trabaja por inercia, gente que trabaja para alcanzar impacto y gente que trabaja con sentido de legado

con el fin de dejar algo que valga la pena, algo que no sea anecdótico, circunstanc- ial, algo que permita a los demás crecer, algo que com- bine mejor el objetivo de alcanzar resultados con la dignidad de las personas.

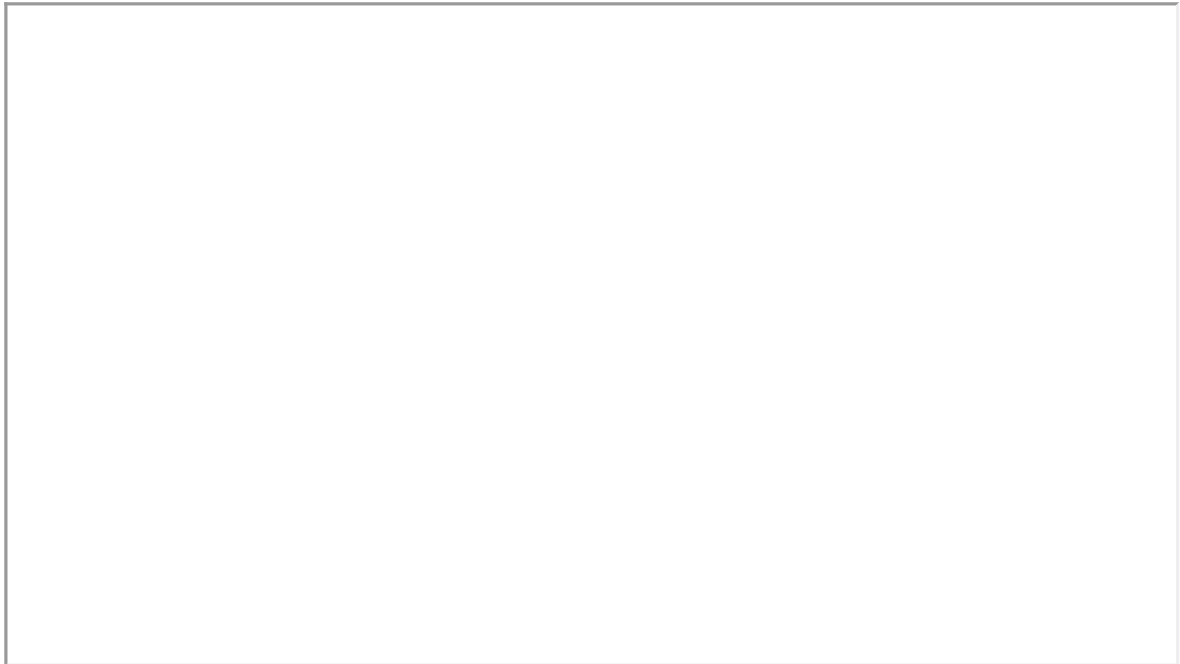
Es esa pasión que siento al escuchar a Joan Plaza, el gran entrenador de balon- cesto, cuando me dice que es un cazador insaciable de nuevas inspiraciones que le permitan mejorar su trabajo

como entrenador, su misión de convertir un *egosistema* en un ecosistema para dar resultados. Necesitamos más pasión y menos tonterías. Ale- jémonos de devenir funcionarios de la nada, soldados de la inercia, militantes de la queja, mayordomos de la mediocridad. La pasión se vive pegada al propósito.

Las organizaciones necesitan tres cosas: resul- tados, pasión y compasión. Dar resultados es fundamental. Sin resultados las empresas no sobreviven. Los propósitos se despliegan en resul- tados o perecen. Solamente podemos definir un management humanista si garantizamos los resultados. Para tener empresas humanistas, primero necesitamos tener empresas sanas. Los resultados no se pueden obtener de cualquier modo, pero no son negociables. En segundo lu- gar, la pasión. Sin pasión nos derrota la inercia, sin autenticidad nos engulle la mediocridad. Y en tercer lugar, la compasión. No la compasión co- mo piedad pasiva hacia los demás. Compasión entendida como la suma de empatía y de acción. Me ha gustado mucho el libro sobre liderazgo compasivo de los consultores Hougaard y Carter: “La compasión es la intención de beneficiar a los demás. La compasión no se trata de complacer a los demás y darles lo que quieren”. En definitiva, “tener sabiduría significa tener criterio sobre cómo liderar a los demás y cómo administrar las empresas con propósito y sostenibilidad”. En las organizaciones necesitamos resultados para sobrevivir, pasión que acompañe nuestra razón y compasión que acompañe a las personas. |

La pasión se declina a veces en aprendizaje, a veces en innovación, a veces en la creación de una comunidad, y siempre en esfuerzo y en constancia

La metamorfosis de Ricardo Darín, por Leila Guerrero. El antiguo galán se ha convertido en uno de los mejores actores del mundo. Parte de su concepto de la actuación tiene que ver con los procesos mentales detrás de las palabras, y eso es muy difícil (Chino Darín, acerca de su padre). Hay momentos y momentos en la vida.



Los jóvenes ya no aceptan cualquier trabajo, Álvaro de la Rica, decano de Deusto Business School, afirma que la auditoría afronta una fuga de talento. La formación que recibes a los 20 años no puede ser con la que te jubiles.



Mano de obra extranjera para suplir la escasez de trabajadores. El gobierno trabaja para simplificar la contratación en origen en la construcción para que sea un modelo laboral similar al de los temporeros. Las empresas tecnológicas empiezan a fichar a perfiles directivos a distancia.

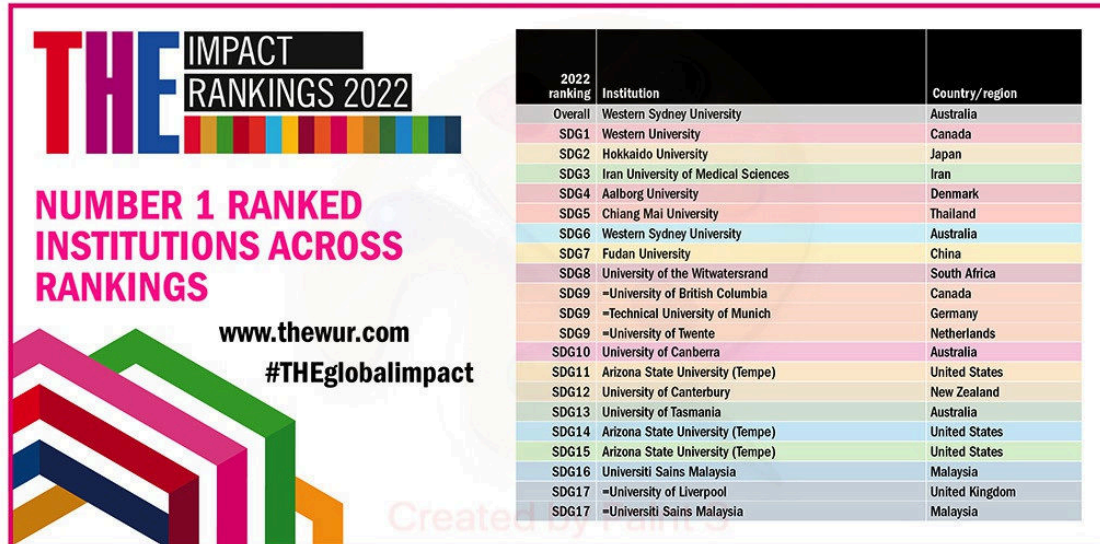
Amazon y Starbucks, contra la movilización sindical. Recurren a despidos y amenazas para impedir la organización de trabajadores en EE UU. Los demócratas prometen reformas, pero no cumplen (Dr. Jack Rasmur, profesor del Saint Marys College, California).



La empresa familiar, motor de la economía española. Sendagorta, en su primer discurso como presidente del IEF, reivindica la independencia empresarial.

Además, las 100 mejores ideas en Actualidad Económica: Alimentación y bebidas, conectividad, finanzas y seguros, formación y empleo, publicidad y marketing, pymes y startups, RSC y voluntariado, salud, sostenibilidad, transformación digital, turismo y movilidad.

Hacia una universidad enfocada al empleo y la sostenibilidad, por Ángel Peña. The Impact Ranking (ODS): Western Sydney U, ASU, Western U, King Abdullah U, Universiti Saints Malaysia, University of Auckland, Queens U, Newcastle, Manchester, Hokkaido U, University of Alberta, University of Victoria, British Columbia, Kyungpook National U.



El ruido es el mensaje, por Geert Lovink. La sobrecarga de información convierte lo realmente importante en distorsión. No es un efecto secundario, es un estado general.

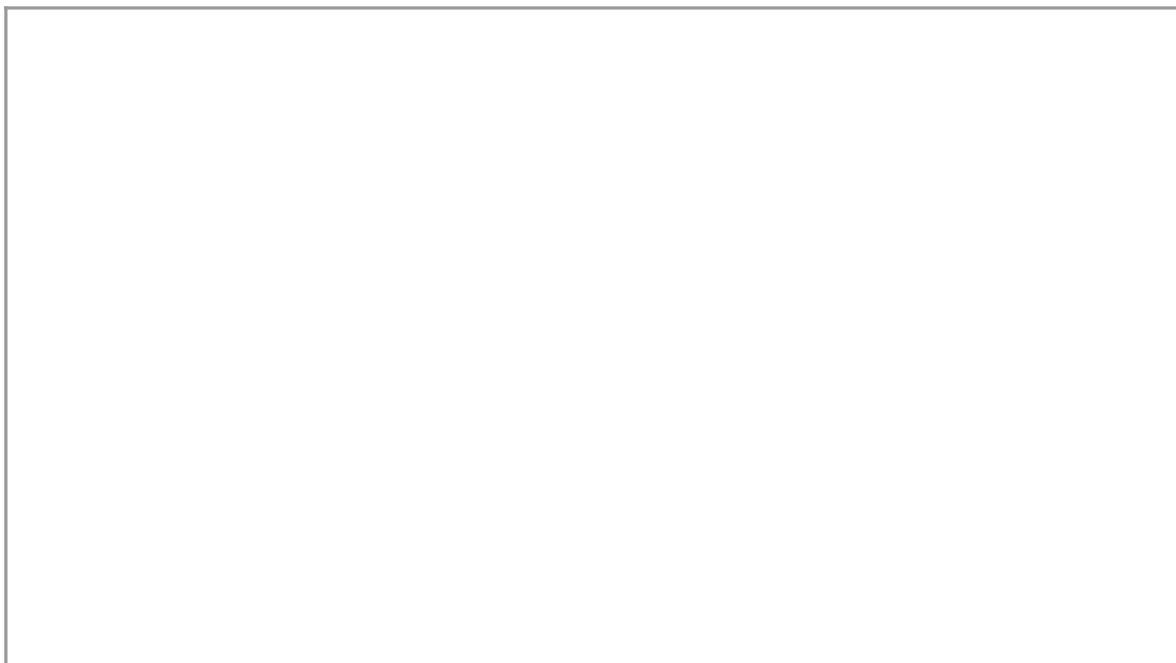
La tentación despótica de un mundo ingobernable. La complejidad actual alimenta el debate sobre si la democracia es el mejor sistema en tiempos convulsos. La pandemia ha sido una oportunidad perdida para pensar a largo plazo, Roman Krznaric, politólogo, filósofo, autor de El buen antepasado. El cortoplacismo ha llevado a la especie humana al punto crítico del riesgo existencial.

Alargar la vida humana hasta los 130 años es algo razonable, Corina Amor, inmunóloga. Me conformaría si podemos vivir hasta los 100 años con buena calidad.

Mbappé quiere una escalera de color, por Orfeo Suárez. Exige proyecto además de dinero. En el Bernabéu son optimistas sobre su decisión.

Los cantautores y los políticos van de estrellas del rock. Es de flipar, Loquillo.

Te propongo como tema musical el *Nocturno*, op 9 nº 2 de Chopin.



ASOCIACIONES TERRITORIALES

UIC Barcelona celebra su segunda jornada sobre la sucesión en la empresa familiar

La Cátedra de Empresa Familiar Bosch Aymerich reúne a empresarios y especialistas de prestigio

Enric Ros

Con el título *La sucesión de la empresa familiar*, el jueves 12 de mayo de 2022 se celebró la segunda jornada organizada por la Cátedra de la Empresa Familiar Bosch Aymerich de la Universitat Internacional de Catalunya (UIC Barcelona), la Asociación Catalana de la Empresa Familiar (ASCEF) y el Col·legi d'Economistes de Catalunya.

Por la sede de esta última entidad pasaron expertos en la materia de reconocido prestigio, con el objeto de analizar los retos que aguardan a una modalidad empresarial que supone el 89% del total de empresas españolas y que genera el 59% del PIB y el 67% del empleo.

La presentación de la jornada corrió a cargo de Carmen Jover, presidenta de la Comisión de Fiscalistas y secretaria de la Junta de Gobierno del Col·legi d'Economistes de Catalunya; Jaume Alsina, secretario de la Junta Directiva de l'Associació Catalana de l'Empresa Familiar, y el Dr. Jordi de Juan, director de la Cátedra de la Empresa Familiar Bosch Aymerich, la única de las 37 cátedras dedicadas a esta temática en España que, además de abordar el análisis económico, se dedica a investigar aspectos jurídicos. La Facultad de Derecho de la UIC también ha sido pionera en incorporar en su programa una asignatura específica de Derecho de la Empresa Familiar.

La primera mesa, dedicada a los retos y riesgos de la sucesión, estuvo moderada por el notario Antoni Bosch Carrera y contó con el Dr. De Juan y la Dra. Pilar Marqués, profesora de la Universitat de Girona. Ambos coincidieron en considerar la transmisión de este tipo de empresas un proceso que debe arrancar con la creación de un *protocolo familiar*, del cual nacerán otros documentos, como



La sede del Col·legi d'Economistes de Catalunya reunió expertos de reconocido prestigio en sucesión de la empresa familiar

UIC Barcelona

los capítulos matrimoniales o el pacto sucesorio.

En las organizaciones familiares, el relevo puede ser algo complejo, ya que el fundador suele ser el alma del proyecto y no resulta fácil encontrarle un continuador. Esto explica que solo un 30% de las empresas pasen a la segunda generación y un 12% a la tercera. Para De Juan, "todas las familias tienen herederos, pero el sucesor debe ser alguien que conozca a fondo el negocio. El jurista tiene que acompañar a la familia en este proceso, buscando el equilibrio, gestionando las expectativas y

En las mesas de expertos, se abordaron cuestiones como la necesidad de la planificación sucesoria, la seguridad jurídica y el gobierno corporativo de la empresa familiar

también la frustración". Marqués, por su parte, señaló que el diálogo es una herramienta primordial para alcanzar acuerdos exitosos, sobre todo en el ámbito del consejo de familia.

La segunda mesa, centrada en el gobierno corporativo de la empresa familiar, reunió a Olga del Castillo, abogada y socia de Corporate de Crowe, y Josep Maria Cervera, director de Corporate & Family Business de Herento, ambos moderados por el Dr. Josep Maria Raventós, economista y socio de SingularNet Consulting.

Para Del Castillo, "el gobierno corporativo está formado por un conjunto de reglas, principios y procedimientos que regulan el funcionamiento de las empresas, entre los que encontramos la política sucesoria". Pese a la importancia de esta última, solo el 28% de las empresas familiares han desarrollado un plan de sucesión; un hecho que puede llegar a determinar su futura viabilidad. Como señala Cervera, el 60% de compañías de este tipo cierran por problemas familiares. Por eso, es necesario crear pautas para asegurar la sucesión de la gestión y de la propiedad, que aborden aspectos como la estructura de decisión o la gestión de la cartera de negocios y del talento.

La tercera mesa trató sobre todo lo relacionado con la seguridad jurídica y la neutralidad fiscal, combinando la visión del derecho y la economía, por parte de Ramon Santos Lloberas, abogado y socio de Fiscal de Crowe, y Jordi Bertran, economista y socio

de Bertran Ribera Asesores, con el Dr. Jaume Menéndez, economista y miembro de la Junta de Gobierno del Col·legi d'Economistes de Catalunya, como moderador.

Santos empezó apuntando que, pese a que la fiscalidad no debería ser un factor clave en un proceso de sucesión, suele tener en muchos de estos procesos una gran incidencia. A continuación examinó el impacto que los impuestos pueden suponer en empresas de distintos tamaños y propuso interesantes medidas de planificación para la sucesión. Bertran, por su parte, señaló la falta de sincronía entre la ley estatal y la capacidad normativa de las comunidades autónomas, lo que ha generado diversas interpretaciones administrativas y jurisprudenciales.

La encargada de la clausura fue Natàlia Caba, directora general de Tributos de la Generalitat de Catalunya, quien habló sobre los pactos sucesorios en el impuesto de sucesiones y donaciones. En su intervención, abogó por considerar los procesos de herencia como un único hecho imputable que se produce en dos fases distintas, en lugar de como una acumulación de donaciones, como actualmente establece la ley.

Caba concluyó el acto animando a todos los implicados, Administración y representantes de la empresa familiar, a "unir y coordinar esfuerzos para gozar de una mayor seguridad jurídica que permita que la empresa familiar siga teniendo un papel de especial relevancia en nuestra sociedad".



En una de las mesas de la jornada se advirtió de que solo el 28% de las empresas cuentan con un plan de sucesión

UIC Barcelona

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

La inflación ensombrece la recuperación de Alicante con el turismo en el punto de mira

original

Decenas de turistas pasean la pasada Semana Santa por las calles de Benidorm. (EFE/Manuel Lorenzo)

Con una agricultura levantada en armas por el **trasvase Tajo-Segura**, el empresariado alicantino vuelve a mostrar una media sonrisa de **satisfacción**. Se pueden permitir el gesto tras la crisis desatada por la **pandemia**, artífice de la paralización completa del turismo, el verdadero motor económico de la provincia. Y aunque los signos de recuperación son evidentes, también lo es que la **inflación** y la **guerra en Ucrania** están frenando el crecimiento. Como muestra, la producción de una noche de hotel **ha subido un 30%**. A ello se suma que el covid no ha desaparecido y con él la amenaza de volver a condicionar la economía.

Es evidente que **la economía se está recuperando**, incluso a niveles superiores a la media de España y que el resto de **los grandes países de la UE**, pero el ritmo de la recuperación es **más lento** de lo que preveíamos. Incluso a finales de 2021, antes de la invasión de **Ucrania** y de sus efectos sobre la economía europea, la recuperación mostraba síntomas de ralentización, debido a las consecuencias económicas de la **pandemia** y al incremento de **costes logísticos y energéticos**, apunta el presidente de CEV Alicante, Joaquín Pérez.

Su percepción ofrece una visión general y amplia que los principales sectores, sin embargo, matizan. Nadie quiere **pecar de optimista** con una pandemia todavía en activo. Ahora mismo, tenemos un ojo puesto en la evolución sanitaria. La pandemia sigue. Tenemos el ojo puesto en **China** desde el minuto cero de toda esta crisis y seguimos vigilando de cerca lo que pasa con el virus, no vaya a ser que nos vuelva a dar **otro coletazo**. No lo creemos probable, pero obviamente estamos vigilantes, asegura **Nuria Montes**, secretaria general de Hosbec, la patronal hotelera de la **Comunidad Valenciana**.

Alicante, a pesar de vivir del sector servicios, cuenta con un par de pilares imprescindibles en el **diagnóstico socioeconómico**. Se han recuperado niveles de facturación en sectores como la **construcción**, el calzado y los **servicios** y otros sectores como el turismo se encuentran también en esa senda. El problema es que factores como la **inflación** y las consecuencias de la invasión de Ucrania van a limitar y **ralentizar nuestro ritmo** de recuperación, concreta Maite Antón, presidenta de la AEFA (Asociación de la Empresa Familiar de la provincia de Alicante).

Y ahí está el quid de la cuestión: los **buenos datos** están perdiendo oxígeno a una velocidad que nadie es capaz de cuantificar y medir en mayo. En esta lectura coinciden tanto la patronal como el empresariado y los directivos en general. El **optimismo** es un estado que parece ligado a la felicidad como expresa Nuria Montes. El 2022 va a ser un buen año, sí o sí. Siempre hay que ver **el vaso medio lleno**. Somos una **industria** que vendemos felicidad y no podemos dejarnos comer por el pesimismo.

Midiendo los impactos

La recuperación de **la movilidad internacional** es el principal termómetro. Los últimos datos, de abril, hablan de una infraestructura al 75%. El aeropuerto de Alicante-Elche cerró 2019 con **15.047.840 pasajeros**, el mejor dato de su historia. A pesar del **conflicto ucraniano**, los hoteleros trabajan con buenas previsiones y este verano esperan volver a tener su planta hotelera **al 100%**. En la actualidad, algunos establecimientos permanecen cerrados por reformas.

Alicantinos y turistas disfrutan en la playa del Postiguet. (EFE/Manuel Lorenzo)

Además, España es percibida en el entorno europeo como un **país refugio** tremendamente apetecible para pasar las vacaciones", apunta Montes en referencia al impacto de la guerra en Ucrania. Lo que preocupa a los hoteleros es la **inflación** y ver cómo se resuelven dos puntos críticos: el **aumento de costes** y el **convenio hostelero**, en plena negociación.

El primer problema ya es una realidad palpable. La secretaria general de Hosbec explica que el **proceso integral de coste** de una pernoctación "ha aumentado un 30% respecto a 2019". Los hoteleros consideran que esta subida no se puede repercutir directamente en el mercado, porque los **consumidores** están viendo cómo se les está incrementando el coste de todo, desde el **carburante** hasta la **alimentación**, que es otro de los gastos fundamentales. Así que una vez más tocará tirar de unos supuestos **beneficios**.

El otro aspecto que marcará el futuro inmediato del sector será como concluyan las **negociaciones salariales**. La restauración está buscando mano de obra cualificada que huyó hacia otros sectores con la **pandemia**. Pero es que la inflación no ayuda cuando uno se juega el sueldo.

En definitiva, los balances de las empresas no se han terminado de recuperar del **golpe** y la inflación toca a la puerta del consumo día sí y día también. En cuanto a los costes energéticos, son los promotores los más desconcertados, porque pudiendo tener un **año de récord**, todo se puede quedar en el aire. Podría ser un año excepcional a pesar de las dificultades de este primer semestre, **la guerra de Ucrania** y los costes elevados, explica **Jesualdo Ros**, secretario general de PROVIA, la asociación que agrupa a los promotores alicantinos.

Para las empresas ligadas a la **construcción** y al turismo residencial, la clave para este 2022 es la **escalada de precios** en la cadena de suministros, además de otros problemas que arrastra el sector vinculado a los **costes energéticos**, de combustible y de falta de mano de obra cualificada. Promociones que estaban pendientes de venta hace años ya no están disponibles, y los costes de producción ahora mismo generan que **la oferta sea inexistente**.

En una situación similar está **el calzado**. Su recuperación había cogido buena velocidad, pero las incertidumbres se cruzan en cada nueva temporada. Las **exportaciones** son un buen indicador de cómo marcha esta industria. Desde Avecal, la patronal del sector, su presidenta Marián Cano apunta dos datos: En la **Comunidad Valenciana**, se han incrementado un **22,6%** de enero a febrero de este año, superando la media nacional situada en un 22,3%. Sin embargo, está por ver cómo responde el consumo de moda ante la crisis humanitaria que ha desatado **la guerra** de Rusia contra Ucrania. Europa concentra el **70%** de las exportaciones valencianas. Creemos que la recuperación verdadera llegará más en 2023 que en 2022, concluye la representante del sector.

Tecnología e innovación

El **hub tecnológico** que ha surgido al calor del Distrito Digital, promovido por la **Generalitat Valenciana**, y el empuje de empresas innovadoras preocupa porque es un polo de nueva creación para la provincia. El verdadero talón de Aquiles del territorio siempre ha sido el **pequeño tamaño** de sus empresas y la falta de competitividad. Los fondos Next Generation, la fuente sobre la que iba a beber la digitalización, no termina de llegar a las pymes y micro pymes. Sin embargo, el futuro se ve con optimismo.

El **Círculo-Directivos de Alicante** monitoriza la actualidad del sector, al igual que el **Instituto de Estudios Económicos** de la Provincia de **Alicante**, Ineca, que cada trimestre realiza un informe de coyuntura. Su presidente, Ignacio Amirola, experto consultor, considera que la innovación y la digitalización se han abierto camino en las empresas y la provincia. Nos encontramos ante un **futuro prometedor** con la creación de clústeres de empresas digitales que ayudarán, sin duda, a impulsar la transformación socioeconómica de la provincia.

Eva Toledo, presidenta del Círculo-Directivos de Alicante, apunta que el 2022 será **un buen año** si somos capaces de adaptarnos al entorno, independientemente de los resultados económicos de este ejercicio. Este año toca hacer de **la flexibilidad y la creatividad** las herramientas para capacitarnos en una realidad nueva, compleja y cambiante.

Menos cantos de sirena

Joaquín Pérez, que prácticamente acaba de estrenar presidencia en CEV Alicante, lanza un **mensaje de cautela** y esboza la siguiente reflexión: Si tuviera que pedir algo, me encantaría que nuestros representantes políticos tuvieran de verdad en cuenta que es necesario rebajar la **presión fiscal** sobre las empresas, especialmente en la **Comunidad Valenciana**, y que fuéramos capaces de una vez por todas de tener mucha **más agilidad** administrativa. En muchas ocasiones nos centramos en objetivos muy etéreos, cuando centrándonos en estos dos puntos, la actividad económica y el empleo mejorarían de forma drástica.

También puntualiza Maite Antón que las empresas deben contar con **liquidez** tras la pandemia. Para la presidenta de la empresa familiar, es importante que las empresas puedan **devolver los ICO** ya que, si no es así, verán mermadas sus posibilidades de financiación futura.



Decenas de turistas pasean la pasada Semana Santa por las calles de Benidorm. (EFE/Manuel Lorenzo)

La Brújula de la Región de Murcia 16/05/22

Con tu permiso, podemos utilizar datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características del dispositivo. Algunas compañías requieren de tu consentimiento y otras se basan en el interés legítimo, pero podrás oponerte a dicho tratamiento. Además de los propósitos anteriores, pedimos tu consentimiento para compartir los perfiles obtenidos a partir de tu navegación entre las empresas del Grupo Atresmedia para mostrarte publicidad personalizada.

[original](#)

En Atresmedia nos preocupamos por su privacidad

Nosotros y nuestros socios utilizamos cookies e identificadores para almacenar y acceder a información en tu dispositivo y recabar datos personales sobre la audiencia, desarrollar y mejorar productos así como servir y medir anuncios y/o contenido personalizados basándonos en tu navegación (por ejemplo páginas visitadas).

Con tu permiso, podemos utilizar datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características del dispositivo. Algunas compañías requieren de tu consentimiento y otras se basan en el interés legítimo, pero podrás oponerte a dicho tratamiento.

Además de los propósitos anteriores, pedimos tu consentimiento para compartir los perfiles obtenidos a partir de tu navegación entre las empresas del Grupo Atresmedia para mostrarte publicidad personalizada.

Puedes aceptar y cerrar o configurar el uso de cookies para esta web o aplicación en el botón correspondiente. Podrás modificar tu elección en Configuración de privacidad / Cookies. Más info [Política de Cookies](#).



La digitalización industrial a debate en la sesión divulgativa de Fundación LAB Mediterráneo

original

Fundación LAB Mediterráneo, proyecto impulsado por la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), organizará el próximo miércoles, 18 de mayo, una sesión divulgativa sobre digitalización industrial, tras la realizada sobre inteligencia artificial en marzo.

El evento se desarrollará presencialmente, a partir de las 11:30 horas en Varadero Experience (Castelló), y será retransmitido en directo a través de la página web www.fundacionlab.es/actividad/sesion-divulgativa-sobre-digitalizacion-industrial/

Tras una bienvenida de Alberto Gutiérrez, presidente de Fundación LAB Mediterráneo, la apertura de la sesión correrá a cargo de Paco Gavilán, presidente y director general de Nunsys y patrono de Fundación LAB Mediterráneo, quien presentará los principales retos para las empresas en materia de digitalización industrial.

A continuación, José Luis Herrero, director general de Gearbox by Gamesa, impartirá una ponencia titulada "Digitalización para la innovación: de la eficiencia al valor".

Posteriormente, Jose Blanco, CIO de ISTOBAL, hablará sobre el rol del liderazgo de persona en la transformación digital de una fábrica.

Durante la mesa redonda de esta sesión, moderada por Andrea Villafañe, directora de Marketing y Comunicación de Nunsys, se podrá escuchar las experiencias empresariales en torno a la digitalización industrial de Mauro Cardona, director general de Sistemas de Grupo Ubesol, María José Félix, directora general de Helados Estiu y Francisco Segura, presidente de Grupo Segura.

Paco Gavilán cerrará la jornada y tras ello, los asistentes podrán conocer y experimentar con soluciones tecnológicas en una exposición interactiva en la que participarán Armis, Citrix, Cognex, Inconcert, Microsoft, Sage, SAP, SGS, Sothis/Siemens y Teamviewer.

Fundación LAB Mediterráneo

Fundación LAB Mediterráneo es un proyecto que nace desde AVE con la misión de posicionar a la Comunitat Valenciana como un referente nacional y europeo en emprendimiento, innovación, tecnología e investigación.

Sus objetivos son fomentar la creación y la atracción de startups tecnológicas; trabajar para atraer empresas tecnológicas, nacionales e internacionales, para que se instalen en la Comunitat y creen un 'efecto tractor'; promover el apoyo a empresas de sectores no tecnológicos de la Comunitat para acelerar su transformación digital; contribuir a aumentar la inversión privada en innovación e I+D y ayudar a potenciar la investigación.

El Patronato de la Fundación está integrado por las siguientes entidades: Aceitunas Cazorla, Aquaservice/Plug and Play, AVE, Baleària, Banco Sabadell, Boluda Corporación Marítima,

Medio	elperiodic.com
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	44 315
Pág. vistas	154 206

Fecha	16/05/2022
País	España
V. Comunicación	4 373 EUR (4,558 USD)
V. Publicitario	1476 EUR (1538 USD)

https://www.elperiodic.com/digitalizacion-industrial-debate-sesion-divulgativa-fundacion-mediterraneo_823338

CaixaBank, Dacsa Group, Embutidos Martínez/KM ZERO, Fundación Torrecid, GDES, Grupo AZA, Grupo Bertolín, Grupo Gimeno, Helados Estiu, Importaco, Lanzadera, Logifruit, Nunsys, Royo, S2 Grupo, SPB/Cleanity, TIBA/Romeu y Verne Technology Group.

UIC Barcelona celebra su segunda jornada sobre la sucesión en la empresa familiar

Por la sede de esta última entidad pasaron expertos en la materia de reconocido prestigio, con el objeto de analizar los retos que aguardan a una modalidad empresarial que supone el 89% del total de empresas españolas y que genera el 59% del PIB y el 67% del empleo. La presentación de la jornada corrió a cargo de Carmen Jover, presidenta de la Comisión de Fiscalistas y secretaria de la Junta de Gobierno del Col·legi d'Economistes de Catalunya, Jaume Alsina, secretario de la Junta Directiva de la Asociación Catalana de la Empresa Familiar, y el Dr.

Enric Ros · original

Con el título La sucesión de la empresa familiar, el jueves 12 de mayo de 2022 se celebró la segunda jornada organizada por la Cátedra de la Empresa Familiar Bosch Aymerich de la Universitat Internacional de Catalunya (UIC Barcelona), la Asociación Catalana de la Empresa Familiar (ASCEF) y el Col·legi d'Economistes de Catalunya.

Por la sede de esta última entidad pasaron expertos en la materia de reconocido prestigio, con el objeto de analizar los retos que aguardan a una modalidad empresarial que supone el 89% del total de empresas españolas y que genera el 59% del PIB y el 67% del empleo.



La presentación de la jornada corrió a cargo de Carmen Jover, presidenta de la Comisión de Fiscalistas y secretaria de la Junta de Gobierno del Col·legi d'Economistes de Catalunya, Jaume Alsina, secretario de la Junta Directiva de la Asociación Catalana de la Empresa Familiar, y el Dr. Jordi de Juan, director de la Cátedra de la Empresa Familiar Bosch Aymerich, la única de las 37 cátedras dedicadas a esta temática en España que, además de abordar el análisis económico, se dedica a investigar los aspectos jurídicos.

La Facultad de Derecho de la UIC también ha sido pionera en incorporar en su programa una asignatura específica de Derecho de la Empresa Familiar. La primera mesa, dedicada a los retos y riesgos de la sucesión, estuvo moderada por el notario Antoni Bosch Carrera y contó con el Dr. De Juan y la Dra. Pilar Marquès, profesora de la Universitat de Girona. Ambos coincidieron en considerar la transmisión de este tipo de empresas como un proceso que debe arrancar con la creación de un protocolo familiar, del cual nacerán otros documentos, como los capítulos matrimoniales o el pacto sucesorio.

La empresa familiar supone el 89% del total de empresas españolas y que genera el 59% del PIB y el 67% del empleo

En las organizaciones familiares, el relevo puede ser algo complejo, ya que el fundador suele ser el alma del proyecto, y no resulta fácil encontrarle un continuador. Esto explica que solo un 30% de las empresas pasen a la segunda generación y un 12% a la tercera. Para De Juan, todas las familias tienen herederos, pero el sucesor debe ser alguien que conozca a fondo el negocio. El jurista tiene que acompañar a la familia en este proceso, buscando el equilibrio, gestionando las expectativas y también la frustración.

Marquès, por su parte, señaló que el diálogo es una herramienta primordial para alcanzar acuerdos exitosos, sobre todo en el ámbito del Consejo de Familia. La segunda mesa, centrada en el gobierno corporativo de la empresa familiar, reunió a Olga del Castillo, abogada y socia de Corporate de Crowe, y Josep Maria Cervera, director de Corporate & Family Business en Herento, ambos moderados por el Dr. Josep Maria Raventós, economista y socio de SingularNet Consulting. Para Del Castillo, el gobierno corporativo está formado por un conjunto de reglas, principios y procedimientos que regulan el funcionamiento de las empresas, entre los que encontramos la política sucesoria.

En las mesas de expertos, se abordaron cuestiones como la necesidad de la planificación sucesoria, la seguridad jurídica y el gobierno corporativo de la empresa familiar

Pese a la importancia de esta última, solo el 28% de las empresas familiares han desarrollado un plan de sucesión; un hecho que puede llegar a determinar su futura viabilidad. Como señala Cervera, el 60% de compañías de este tipo cierran por problemas familiares. Por eso, es necesario crear pautas para asegurar la sucesión de la gestión y de la propiedad, que aborden aspectos como la estructura de decisión o la gestión de la cartera de negocios y del talento.

La tercera mesa trató sobre todo lo relacionado con la seguridad jurídica y la neutralidad fiscal, combinando la visión del derecho y la economía, de la mano de Ramon Santos Lloberas, abogado y socio de Fiscal de Crowe, y Jordi Bertran economista y socio de Bertran Ribera Asesores, con el Dr. Jaume Menéndez, economista y miembro de la Junta de Gobierno del Col·legi dEconomistes de Catalunya, como moderador.



Santos empezó apuntando que, pese a que la fiscalidad no debería ser un factor clave en un proceso de sucesión, suele tener en muchos de estos procesos una gran incidencia. A

continuación examinó el impacto que los impuestos pueden suponer en empresas de distintos tamaños y propuso interesantes medidas de planificación para la sucesión. Bertran, por su parte, señaló la falta de sincronía entre la ley estatal y la capacidad normativa de las Comunidades Autónomas, lo que ha generado diversas interpretaciones administrativas y jurisprudenciales.

El 60% de compañías de este tipo cierran por problemas familiares, Por eso, es necesario crear pautas para asegurar la sucesión de la gestión y de la propiedad

La encargada de la clausura fue Natàlia Caba, directora general de Tributos de la Generalitat de Catalunya, quien habló sobre los pactos sucesorios en el Impuesto de Sucesiones y Donaciones. En su intervención, abogó por considerar los procesos de herencia como un único hecho imputable que se produce en dos fases distintas, en lugar de como una acumulación de donaciones, como actualmente establece la ley.

Caba concluyó el acto animando a todos los implicados, Administración y representantes de la empresa familiar, a unir y coordinar esfuerzos para gozar de una mayor seguridad jurídica que permita que la empresa familiar siga teniendo un papel de especial relevancia en nuestra sociedad.





EMPRESA FAMILIAR

La actualización de habilidades, clave en el proceso de modernización de la empresa familiar

El IVEFA y la Escuela de Negocios IEM Business School colaboran para incentivar programas formativos de actualidad en la empresa familiar

original



El presidente del Instituto Valenciano para el Estudio de la Empresa Familiar (IVEFA), Francisco Vallejo, y la directora general de la Escuela de Negocios IEM Business School (IEM), Carmen Tarín, han firmado un convenio de colaboración para impulsar el desarrollo formativo dentro de la empresa familiar de la Comunidad Valenciana.

El acuerdo se centra en ofrecer programas de formación a medida basados en soluciones especializadas para las necesidades de cada empresa. Todo ello, en un contexto empresarial actual, en constante cambio, donde la actualización de habilidades de sus miembros es clave en el proceso de modernización de la empresa familiar, que supone el 91 por ciento del tejido empresarial de la Comunidad.

Estos planes formativos no solo tendrán en cuenta la gestión de equipo, la innovación y emprendimiento empresarial o el ámbito comercial, sino la adaptación de los planes estratégicos de negocio a la transformación digital y nuevas tecnologías. En este ámbito, con este convenio se reforzará la gestión del dato para su transformación en conocimiento, así como las competencias digitales en campos como el digital business, entre otros.

FISCALIDAD

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



El consejero de Economía y Hacienda, Carlos Fernández Carriedo, durante su comparecencia en las Cortes. ICAL

Carriedo anuncia 2.500 M€ de ahorro fiscal para las familias en la legislatura

Exige una «profunda reforma» del sistema de financiación autonómica y rebajas fiscales para el medio rural en los tributos del Gobierno

VALLADOLID Las familias de Castilla y León se ahorrarán 2.500 millones de euros a lo largo de los próximos cuatro años, y lo harán gracias a los beneficios fiscales promovidos por la Junta. Así lo avanzó este lunes por la tarde el consejero de Economía y Hacienda, Carlos Fernández Carriedo, quien lo vinculó también a la «política fiscal moderada y justa, con bajada selectiva de impuestos, para favorecer a las familias, el emprendimiento y la inversión» del gobierno de Castilla y León.

Fernández Carriedo, que presentó el programa de medidas de su departamento para los próximos cuatro años, afirmó que a lo largo de esta legislatura, se estima que las nuevas medidas tributarias aprobadas frente a la crisis junto con los beneficios ya vigentes supongan un ahorro fiscal superior a los 2.500 millones de euros para los ciudadanos de Castilla y León.

Carriedo advirtió de que defenderán todas las bajadas de impuestos aprobadas en Castilla y León, recurriendo cualquier ley o disposición normativa del Estado que limite la reducción de tributos autonómicos realizada en el ejercicio de nuestras competencias.

El consejero indicó que la despolblación necesita de una política de Estado, en la que estén implicadas y comprometidas todas las administraciones, por lo que solicitarán

al Gobierno de la Nación que cree «una fiscalidad favorable a las zonas rurales, también en los tributos estatales en los que Castilla y León no tiene competencia».

Al respecto, planteó tipos reducidos en el Impuesto sobre Sociedades para las empresas que estén situadas en el medio rural, y apro-

bar en el IRPF regímenes fiscales específicos para las zonas rurales, para conseguir «un efecto de arrastre de empresas y así generar actividad y empleo en nuestro mundo rural».

De la misma forma, reclamará que establezca, a la mayor brevedad posible, ventajas en las cotiza-

ciones de la Seguridad Social en provincias y zonas de muy baja densidad, de acuerdo a la normativa europea, para reducir el equivalente al 20% los costes laborales de las empresas, informa Ical.

El consejero también aprovechó para exigir, como eje para este mandato, una «profunda reforma» del sistema de financiación autonómica, que cubra el coste real de la prestación de los servicios esenciales a las personas, vivan donde vivan.

Carriedo indicó que por parte de su Ejecutivo garantizarán que al menos el 80% de los recursos no financieros sobre los que tienen capacidad de decisión se dediquen a Sanidad, Educación y Servicios Sociales, para «fortalecer el liderazgo de la Comunidad en la prestación de servicios públicos».

Por otra parte, a nivel administrativo, comprometió que seguirán mejorando la eficiencia energética de los edificios administrativos gestionados por la Consejería. Precisó que se prevé el inicio de actuaciones en once edificios, bien de modernización de sus sistemas de climatización, bien de sus sistemas de iluminación o bien de sus envolventes.

Además se concluirá, en este caso con fondos del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia (MRR), la obra de rehabilitación integral del edificio situado en la plaza Madrid de Valladolid, cuya licitación, por un importe de 14 millones de euros, ya está publicada en la Plataforma de Contratación del Sector Público.

Carriedo anunció además que se potenciarán también medidas específicas dirigidas a reducir la dependencia de los combustibles fósiles, mediante la realización de instalaciones de autoconsumo fotovoltaico y de calderas de biomasa, y la conexión a redes de calor de los edificios, siempre que sea viable técnica y económicamente.

Hacienda aligera la factura fiscal por la venta de bienes heredados en vida

Los contribuyentes penalizados por vender en los primeros cinco años podrán aliviar la mayor plusvalía con un beneficio tributario reservado a sus padres

G. LEMOS

REDACCIÓN / LA VOZ

Desde julio del año pasado, los gallegos que deciden vender un bien cedido por padres o abuelos mediante una herencia en vida antes de que pasen cinco años desde la formalización del pacto sucesorio (y siempre que quien se lo legó siga con vida) se ven penalizados con una mayor tributación en el IRPF. Y es que la Ley de Medidas de Prevención y Lucha contra el Fraude Fiscal cambió el método de cálculo de la plusvalía generada en estas operaciones, aumentando su carga fiscal.

Si hasta entonces la ganancia patrimonial se calculaba tomando como referencia el precio que tenía el bien, generalmente fincas o viviendas, en el momento en el que se formalizó la herencia en vida, con la nueva norma quien venda antes de esos cinco años debe tributar por la diferencia entre el precio de venta y el valor al que adquirió el bien la persona que se lo legó.

Valga un ejemplo. Un contribuyente gallego que recibió en el 2020 de su padre un piso que en ese momento estaba valorado en 120.000 euros, pero que su progenitor había adquirido en 1988 por diez millones de pesetas (60.000 euros de ahora), lo vende ahora por 130.000 euros. Antes del cambio legal del año pasado, solo habría tributado por los 10.000 euros de diferencia entre el valor que tenía cuando se lo entregaron y el precio de venta. Sin embargo, con la nueva norma, al no haber pasado cinco años desde la herencia en vida, y al seguir su padre con vida, debe abonar la misma plusvalía que le hubiese correspondido a este, tomando como referencia el precio y la fecha en la que su progenitor ad-



La Xunta ha llevado al Constitucional el cambio normativo. ÓSCAR VÁZQUEZ

quirió el piso. De esta forma, la ganancia patrimonial ascendería a 70.000 euros.

Lo que busca la nueva norma es evitar que, como sucedía en ciertos casos, se utilicen las herencias en vida para actualizar los valores de los bienes antes de su venta. Es decir, que habiendo intención de deshacerse de alguna propiedad, los padres o abuelos se la transmitan a algún descendiente para reducir la plusvalía y, con ella, la factura fiscal.

Por ello, impone que «en las adquisiciones lucrativas por causa de muerte derivadas de contratos o pactos sucesorios con efectos de presente, el beneficiario de los mismos que transmitiera, antes del transcurso de cinco años desde la celebración del pacto sucesorio o del fallecimiento del causante, si fuera anterior, los bienes adquiridos, se subrogará en la posición de este, respecto al valor y fecha de adquisición de aquellos».

Pero esa subrogación respecto a la posición del titular original

del bien abre la puerta a aplicarse un beneficio fiscal que puede acabar reduciendo sensiblemente la plusvalía. Así lo acaba de reconocer la Dirección General de Tributos en respuesta a la consulta vinculante presentada por un contribuyente gallego, en la que admite que los afectados por la nueva regulación podrán, si se dan las circunstancias, aplicar los coeficientes de abatimiento previstos para las ventas de inmuebles adquiridos hasta el 31 de diciembre de 1994.

Uso limitado

Estos coeficientes reductores, cuyo uso se ha ido limitando progresivamente en sucesivas reformas fiscales, pero sin que ningún Gobierno se haya atrevido hasta ahora a eliminarlos por completo (como sí ocurrió con los de corrección monetaria), permiten rebajar el importe de la plusvalía generada por cada año en el que el bien haya permanecido en el patrimonio del contribuyente hasta 1996. La actual regulación,

aprobada en el 2014, siendo ministro Cristóbal Montoro, es especialmente compleja. Primero hay que calcular la plusvalía total generada por la operación. A partir de ahí, este importe debe dividirse tomando como punto de referencia el 19 de enero del 2006. Es entonces cuando a la parte de la ganancia patrimonial anterior a esa fecha se le aplica una rebaja del 11,11 % por cada año que el inmueble hubiese estado en propiedad del contribuyente hasta 1996 (incluido).

¿Cómo puede aplicarse este beneficio a alguien que venda en el 2022 una casa o una finca adquirida (a través de una herencia en vida) menos de cinco años antes? Pues porque al subrogar al contribuyente, a la hora de tributar, la posición de quien cedió ese bien mediante el pacto sucesorio, lo hace no solo respecto al valor, sino también respecto a la fecha de adquisición, lo que le permite aplicar los coeficientes de abatimiento si esta es anterior al 31 de diciembre de 1994. Así, siguiendo el ejemplo anterior, el contribuyente calculará la plusvalía tomando como referencia el año en el que compró el padre, 1988, lo que le permitiría reducir en un 99,99 % (nueve años por 11,11 % cada uno) la ganancia patrimonial generada hasta enero del 2016.

Hay que tener en cuenta, eso sí, que según el régimen transitorio vigente estos coeficientes de abatimiento se aplican con un tope de 400.000 euros por ciudadano (de acuerdo al valor de transmisión de los bienes). Siguiendo el mismo ejemplo anterior, al vender por 130.000 euros el piso, el contribuyente aún podría transmitir bienes por valor de otros 270.000 euros beneficiándose de esos coeficientes reductores.

Los aragoneses podrán pagar impuestos por un giro postal

Hacienda utilizará el convenio que suscribió con Correos para ampliar las herramientas de recaudación de tributos

ZARAGOZA. En el siglo XVI sitúan los expertos los primeros giros postales, envíos de dinero a través de correo certificado. Una fórmula que pretende recuperar ahora la consejería de Hacienda de la DGA para pagar impuestos. Recuerda que ha sido un medio de pago utilizado de forma habi-

tual, aunque no frecuente, que gracias a las nuevas tecnologías se puede realizar desde Correos destinando los importes a una cuenta de la Comunidad.

La medida tiene soporte legal, ya que el reglamento general de recaudación admite incorporar nuevas técnicas de pago, y también técnico. En la orden que rubricará el consejero Carlos Pérez Anadón se hace referencia al convenio que el 13 de julio de 2021 suscribieron la DGA y la Sociedad Estatal Correos y Telégrafos para ofrecer prestaciones a la

ciudadanía de manera conjunta. Entre los servicios se contemplaba la suscripción de un convenio de colaboración que permitiera el pago de tributos o de otros ingresos de derecho público devengados por la Comunidad.

A través de giros postales se podrán pagar los tributos cedidos que gestiona Aragón (Sucesiones, Transmisiones Patrimoniales, Actos Jurídicos Documentados y tributos sobre el juego) y los que son propios de la Comunidad (los medioambientales que gravan las sustancias contaminantes, las

grandes áreas de venta, los aprovechamientos de agua embalsada, el transporte de energía eléctrica de alta tensión y las aguas residuales). También se admitirá la liquidación de tasas y otros recur-

sos de derecho público. A los requisitos que fije Correos, se sumará que, con carácter previo, se disponga de documentos de pago aprobados por la Administración y autorizados para su cobro por entidades colaboradoras. El pago se realizará por la totalidad del importe, pues no se admitirán ingresos parciales,

y el documento de pago deberá tener un código de barras donde se incluirá el organismo o emisor, el territorio, el justificante del documento de pago, el importe (con dos decimales) y el NIF. Una vez remitido por Correos y verificado el ingreso de la deuda en una cuenta del Gobierno de Aragón, el pago se entenderá realizado. El resguardo del giro postal deberá permitir la identificación del pago y se tendrán que implementar las aplicaciones técnicas para que así sea.

M. F. R.

La rebaja del impuesto de donaciones entra en vigor

Las operaciones se triplicaron en la región tras la reforma similar que llevó a cabo el PP en el año 2015

JUAN SORIANO

MÉRIDA. Extremadura suprime en la práctica el impuesto de donaciones, en la línea de las comunidades limítrofes. La medida entrará hoy en vigor después de que el Diario Oficial de Extremadura publicara ayer un decreto-ley con la reforma fiscal. Las personas que hayan presentado declaración por operaciones hechas desde el 1 de enero también podrán acogerse a la bonificación.

No es la primera vez que la Junta elimina el impuesto de donaciones, ya que hace siete años se adoptó una reforma similar bajo la presidencia del popular José Antonio Monago. Una medida que llegó a estar 22 meses en vigor y que hizo que las operaciones de este tipo se multiplicaran por tres.

El decreto-ley aprobado por el Gobierno extremeño establece una nueva bonificación para las transmisiones en vida entre padres, hijos y cónyuges que será del 99% de la cuota hasta 300.000 euros de donación y del 50% hasta 600.000. Estos límites se amplían a 450.000 y 750.000 euros en caso de que la donación sea a una persona con discapacidad.

Asimismo, la norma suprime algunas reducciones de la redacción actual, ya que se ven mejoradas con la citada medida. Con la reforma la exención será casi generalizada en los casos más comunes. La Junta prevé dejar de ingresar unos 2 millones al año.

Sin embargo, hay que tener en cuenta que la supresión en la práctica del impuesto incentivará las donaciones. Así fue hace siete años, cuando la Junta aprobó una bonificación del impuesto del 99% hasta 175.000 euros, el 95% hasta 325.000 y el 90% hasta 600.000.



Oficina liquidadora de impuestos de la Junta de Extremadura. **HOY**

En 2014 se registraron en la región 1.175 expedientes de donación, según los datos del Consejo General del Notariado. El 12 de febrero de 2015 entró en vigor la reforma y el resultado fue inmediato. Ese mismo año se llegó a 3.859, la mayor parte de ellas en el cuarto trimestre, con 1.678. Más que en todo el ejercicio anterior.

Esta tendencia al alza se acentuó después de que, tras la victoria electoral del PSOE en mayo de 2015, se anunciara que se suprimiría la bonificación del impuesto. Durante 2016 se siguieron produciendo donaciones hasta alcanzar un nuevo tope de 3.927 ese año. El 15 de diciembre se produjo la citada reforma, que hizo que en la práctica se volviera a cobrar este gravamen. En consecuencia, en 2017 se produ-

ron 898 transmisiones 'inter vivos'; en 2018, 932; en 2019, 1.029; en 2020, 1.054; y en 2021, 1.211, según las estadísticas del Consejo General del Notariado.

Ahora lo previsible es que se produzca un efecto similar, más cuando, según recoge el propio decreto-ley, se está a la espera de una reforma fiscal nacional que fije un tipo mínimo a este impuesto. Más donaciones generarán un mayor trasvase de dinero y por tanto podría incentivar el gasto, lo que se traduciría en mayores ingresos para las arcas públicas a través de IVA, IRPF y el impuesto municipal de plusvalías.

Impuesto de marticulación

El decreto-ley también contiene la supresión del recargo autonómico del impuesto de matriculación, excepto para los vehículos más contaminantes. En este caso, esta medida entrará en vigor el 1 de junio. De esta forma se pretende compensar en parte la subida de este gravamen que se ha producido tras el cambio en el sistema de cálculo de las emisiones contaminantes.

Con la modificación anterior se pasó de 1.175 donaciones en 2014 a 3.859 en 2015 y 3.927 en 2016



La plantilla al completo del Rocasa posa en la redacción de este periódico con sus medallas y con el trofeo de campeón de la EHF European Cup, que sujeta Antonio Cacereno, director de LA PROVINCIA. | JOSÉ CARLOS GUERRA

Tributo a las tricampeonas

El Rocasa recibe el reconocimiento del Ayuntamiento de Telde, Cabildo, la Universidad y la Redacción de LA PROVINCIA / DLP: «Este equipo es un ejemplo de coraje», coinciden

Santiago Icígar

LAS PALMAS DE GRAN CANARIA

El Rocasa tricampeón de Europa vivía en el día de ayer una jornada maratónica en la que las teldenses, junto a todo el cuerpo técnico y directivos del club, efectuaba el clásico paseillo de la victoria, recorriendo a bordo de una guagua, las distintas instituciones públicas para recibir las felicitaciones por su gesta europea.

El recorrido arrancaba en Telde en las Casas Consistoriales, donde las tricampeonas eran recibidas por la alcaldesa, Carmen Hernández y por el concejal de Deportes, Diego Ojeda. Ambos pusieron en valor el hito histórico logrado por las teldenses.

«Ustedes son mujeres luchadoras y líderes» resaltó Carmen Hernández, quien agradeció al club el haber llevado el nombre de Telde una vez más a lo más alto, consiguiendo que el nombre de la ciudad suene en el concierto europeo, destacando «los valores que defienden y que nos representan a todos los teldenses», añadiendo que todas las jugadoras «son un referente del deporte femenino».

A continuación la guagua de las campeonas puso rumbo a la Casa Palacio del Cabildo de Gran Canaria, donde fueron felicitadas por el presidente Antonio Morales y por el consejero de Deportes Francis-

co Castellano, destacando ambos la importancia para la Isla de contar con un referente del deporte femenino a nivel nacional y europeo, como es el Rocasa.

«He sufrido mucho en esta final» reconoció Antonio Morales quien destacó la emoción vivida durante el encuentro de vuelta de la final europea celebrada en Málaga, con un récord de asistencia de aficionados a un partido de balonmano femenino en España. En palabras del presidente del Cabildo, «fue muy emocionante y ha merecido la pena tanta tensión».

Morales recalcó que para él «el Rocasa es algo más que un club, hay un proyecto social muy importante y es de valorar».

En el paseillo por la Isla no po-

día faltar la visita a la redacción de este periódico, donde fueron recibidas por Antonio Cacereno, director del mismo, quien recibió una camiseta conmemorativa del triunfo del Rocasa, firmada por todas las jugadoras de la primera plantilla teldense.

María Gomes, señalaba en la redacción de LA PROVINCIA durante la recepción del equipo que todas las jugadoras estaban viviendo todas las recepciones con una «gran emoción» y recibiendo las felicitaciones de todas esas personas que siempre nos han apoyado en los buenos y en los malos momentos». La roquera reconoce que no ha tenido demasiado tiempo para recrear en su cabeza lo vivido en la histórica cita de Málaga,

➤ **María Gomes guarda un recuerdo especial del cruce ante el Izmir, marcado por las bajas del covid**

destacando sobre todo el tiempo que han pasado juntas formando un vínculo de unión entre todas ellas difícil de olvidar.

Sobre la final con el Málaga con un ambiente inigualable en el Martín Carpena, Gomes recuerda que fue «un partido muy sufrido» y que sin duda alguna será inolvidable para ella dado que ha supuesto su primer título.

«Tuve la fortuna de poder con-

tar con mi familia viendo el partido en el pabellón y la verdad es que lo celebraron muchísimo», recordaba la jugadora del Rocasa, que sin embargo elige como el más especial de toda la trayectoria europea del equipo en el presente curso, el partido de vuelta ante las turcas del Izmir en el Last 16, en el que fueron capaces de sobreponerse a las bajas numerosas por el covid y que obligó a las teldenses a jugar en cuadro, para superar una eliminatoria en la que fueron capaces de sobreponerse y eliminar a las turcas.

Estudiar el 'modelo Remudas'

Lluís Serra, rector de la Universidad de Las Palmas de Gran Canaria recibió a las campeonas de Europa, tras recibir un homenaje en forma de pasillo formado por todos los trabajadores del centro.

El gestor de la ULPGC agradeció a la plantilla su visita y no dudó en lucir la camiseta conmemorativa del triunfo de las teldenses, que le fue entregada por el presidente del Rocasa, Antonio Moreno.

Ambas entidades aprovecharon el acto para estampar su firma en un acuerdo destinado a impulsar el cumplimiento de una serie de acuerdos de colaboración entre ambas entidades en distintos ámbitos de actuación que acercarán el club a la Universidad.

El fin de fiesta se trasladaba al Polígono Industrial de Ajinamar, donde no faltó la tradicional visita a la tienda Rocasa, en la que fueron recibidos por Luis Roca, el consejero delegado de la cadena de tiendas patrocinador principal del club de Las Remudas.

El filial femenino completaba

Pasa a la página siguiente >>

Cuatro partidos para el punto y final de la Liga

Cambio de chip obligado para el Rocasa, tras la rescata europea. Las teldenses retoman su pulso liguero con cuatro partidos por delante para finalizar la temporada en la Liga Guerreras Iberdrola, con el título decidido en favor del Super Amara Bera Bera. Las pupilas de Robert Cuesta afrontan un maratón de cuatro partidos con dobles jornadas, comenzando por el choque de mañana en el pabellón Antonio Moreno (19.30 horas) ante el Unicaja Banco Gijón -tercero- en un duelo que servirá a las teldenses para ofrecer a su afición la recién conquistada EHF European Cup. Tres días después, el sábado (18.00 horas), visitarán Lanza-

rote para medirse al ya descendido Zonzamas, que no conoce la victoria en lo que va de temporada. El tercer compromiso de las tricampeonas europeas las llevará hasta A Guarda en Galicia, donde jugarán el miércoles 25 (19.45 horas) el encuentro aplazado de la 23ª jornada ante el Guardés -cuarto-, para poner punto y final a la temporada recibiendo en la última jornada al campeón, el Super Amara Bera Bera el próximo 28 de mayo (18.00 horas), en el Antonio Moreno. Cuatro partidos por delante que podrían colocar a las teldenses en la segunda plaza de la Liga Guerreras Iberdrola, ocupada por el Málaga. | S. Icígar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Las campeonas de Europa visitan la redacción de LA PROVINCIA. La plantilla al completo del Rocasa visitó la LA PROVINCIA con su trofeo e hizo entrega de una camiseta. En el margen superior, en el Polígono Industrial Ajinamar con el patrocinador, y en el centro, en el consistorio teldense. | GUERRA

<< Viene de la página anterior

un fin de semana inolvidable para las teldenses, al convertirse en uno de los seis equipos que lograban el ascenso desde la Primera División Nacional Femenina a la División de Plata Femenina, el equivalente a la Segunda División

➤ La ULPGC firma un convenio de colaboración para acercar el club a los estudiantes

El filial femenino da un paso más en la formación de jugadoras, con su ascenso de categoría

del Balonmano Femenino, lo que permitirá a la entidad de Las Remudas dar un salto en la formación de las jugadoras de la cantera para que contarán con un paso intermedio de la máxima exigencia antes de saltar al primer equipo.

Un filial de plata

El Rocasa se imponía con autoridad en el Sector F, al sumar seis puntos en los tres encuentros jugados ante el CH Ascó, el Asmubal Meaño y el Alcobendas.

A las teldenses les acompañan en su nueva aventura en la categoría de plata el Deportecy1 BM Fuentes Carrionas, el Omega Peripherals Basauri, el BM Montequinto Ciudad Dos Hermanas, el Handbol Onda y el BM Solucar.

El buen trabajo en las categorías de base también tuvo su reflejo en

la sección masculina, que disputó la fase final de ascenso a la Primera División Nacional, en la que su segunda plaza no bastó para cumplir con su objetivo, siendo el UB Lavadores Vigo el equipo que ha conseguido hacer realidad el sueño del ascenso gracias al pleno de victorias ante el propio BM Rocasa, el Grupo Astur y el Aula Valladolid - UEMC.

Junto a los vigueses consiguieron el ascenso de categoría el Bathco BM Torrelavega, el FH Sant Vicenç, el Pozuelo de Calatrava, La Salle Bonanova y el Cordoplás BM La Salle.

Un futuro ilusionante

Si el presente del Rocasa hace esbozar una sonrisa a sus aficionados, no lo es menos su futuro en el que será el segundo año de Robert Cuesta al frente de la nave teldense, en un nuevo proyecto marcado por los regresos de dos pesos pesados del club como son Marta Mangué y Almudena Rodríguez, llamadas a liderar a un equipo aspirante a todo la próxima campaña, contando con la columna vertebral de un equipo recién proclamado campeón de Europa.

Los refuerzos de la danesa Naja Nissen Kristensen, de María Zaldúa y de la sueca Sabina Jakobsen, le otorgan un empaque al futuro Rocasa que está llamado a seguir brindando días de gloria a la afición teldense.

No se descarta poder completar el equipo con la incorporación de alguna jugadora joven de proyección, con ficha del filial, en la línea de la incorporación de jugadoras como la argentina Sofía Arangio y de la cubana Amanda Toledo, que entrenan con el primer equipo y juegan además con el filial.

La piedra filosofal de la fiscalidad

En la situación geopolítica que vivimos, bajar los impuestos es más probable que provoque inflación que crecimiento



JOAN MIQUEL PIQUÉ

Es muy difícil encontrar a alguien a quien le guste pagar impuestos, aunque también es cierto que la mayoría entiende por qué los paga. Lo hacemos para no tener que preocuparnos por comprar cosas que nos daría mucho trabajo hacerlo individualmente (carreteras, aeropuertos, juzgados y cosas por el estilo). Y, por otro lado, naturalmente, pagamos tributos para garantizar que aquellos que no pueden cubrir sus necesidades básicas (salud, educación, ingresos mínimos, etcétera), puedan contar con el apoyo de aquellos que sí pueden. Hasta aquí, no contamos nada nuevo. En todo caso, también es importante insistir en que cada país decide hasta qué punto quiere darle poder a sus instituciones para encargarse de todos esos servicios y de la política de redistribución.

La ciudadanía lo entiende perfectamente. De hecho, el porcentaje de población que piensa que paga muchos impuestos (quizá quiere decir demasiados) no llega al 50%. Hace 30 años, en 1992, el porcentaje estaba cerca del 80%.

Y en este sentido, sabemos que la presión fiscal en España es claramente inferior a la media de la Unión Europea (alrededor de cinco puntos menos, sobre el 35% del PIB), y también está claro que es notablemente superior a la de países como Estados Unidos o Australia (sobre el 25%), y solo algo más alta que en países como Canadá o el Reino Unido.

¿Qué modelo queremos?

Todos esos países funcionan, por supuesto. Lo que debemos decidir es qué modelo nos interesa más.

Lo que sucede siempre que bajan los impuestos es que aumentan las desigualdades

En EEUU, por poner un ejemplo, una familia puede pagar fácilmente más de 2.000 euros mensuales por su seguro médico. Mensuales, sí, lo han leído bien. Y en ese mismo país, el coste anual de estudiar en una universidad como UCLA (Universidad de California, Los Ángeles) supera los 30.000 dólares para alguien que reside en California; y si es de otro estado, los costes superan los 60.000 dólares por curso.

Solo algún dato más. España gasta unos 150.000 millones en pensiones, más de 80.000 en el sistema sanitario, y más de 55.000 en educación. En total, más de 250.000 millones de euros

Los servicios públicos no se han recuperado aún de los recortes de hace 15 años

Joan Miquel Piqué es profesor de Economía de Eada Business School.

anuales en los tres pilares básicos de nuestro sistema público. Y los ingresos recaudados por la Administración central en 2021 no llegaron a los 225.000 millones. Los números son fáciles de calcular. Obviamente, se está gastando más de lo que se ingresa.

La pregunta será, por tanto, si queremos o podemos bajar impuestos para mantener los servicios al nivel que decidan los ciudadanos. El argumento clásico de la curva de Laffer, que defendía las bajadas de impuestos como resorte para aumentar la recaudación, ha sido desmentido por economistas como John Kenneth Galbraith o el premio Nobel Paul Samuelson. Incluso ha sido desmentido por la realidad, por ejemplo bajo la presidencia de Ronald Reagan, en EEUU, o Margaret Thatcher, en el Reino Unido.

Lo único que sucede siempre que bajan los impuestos es que aumentan los niveles de desigualdad; que los que tienen más acumulan más, y que la clase media sufre, cayendo a niveles inferiores. Y en eso, la Unión Europea –con Francia, Alemania y los países nórdicos al frente– se ha caracterizado a lo largo de los últimos 70 años por un modelo de Estado del bienestar con niveles de servicios públicos y de protección que parece que han funcionado razonablemente bien para mantener estabilizado el conjunto del sistema. Esto nos ha convertido en una sociedad que tolera niveles de riesgo muy inferiores a otras (por ejemplo, la estadounidense).

Volviendo, pues, a la pregunta. Parece claro que si bajamos los impuestos no podremos mantener los servicios que tenemos, en el nivel que los queremos. Es una decisión que podemos tomar, por supuesto. Pero ahora mismo, en la situación geopolítica que vivimos, bajar los impuestos es más probable que provoque inflación que crecimiento económico. A algunos les iría mejor, y a muchos, peor.

Hacer más con menos

Si alguien consigue multiplicar los recursos disponibles para conseguir más y mejores resultados, adelante. Ya lo intentaron algunos hace un tiempo, si recordamos la Gran Recesión provocada por la crisis financiera de 2008. «Tenemos que hacer más con menos», nos decían. Llegaron los recortes, y lo que sucedió es que los servicios públicos empezaron a sufrir mucho. Y a la vista de lo vivido en los dos últimos años, parece que aún no se han podido recuperar de aquella sacudida de hace 15 años. ■

INGRESOS NO FINANCIEROS TOTALES Y DEL ESTADO

En millones de euros. Fuente: Gobierno de España

	Presupuesto 2021	Avance liquidación	Presupuesto 2022	Variación 2021-22
Total impuestos directos	118.997	118.841	127.426	+7,1%
Total impuestos indirectos	101.282	94.629	102.767	+1,5%
Total impuestos tributarios	222.107	214.995	232.352	+4,6%
Total impuestos no financieros	255.631	252.096	279.316	+9,3%

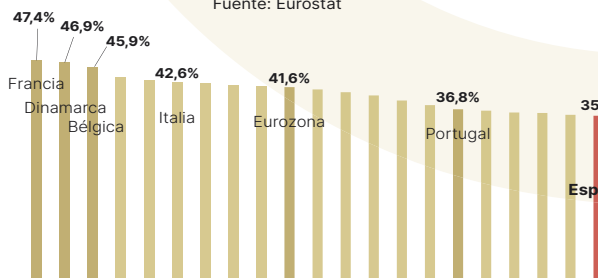
Entender + el sistema tributario

¿Tiempos para bajar impuestos?

El PP propone una bajada temporal y selectiva de impuestos para ayudar a familias y empresas en la actual coyuntura, plan que descarta el Gobierno con el argumento de que sería como echar leña al fuego de la inflación. Y, en este escenario, el comité de expertos ha entregado al Ejecutivo su libro blanco para la reforma del sistema tributario.

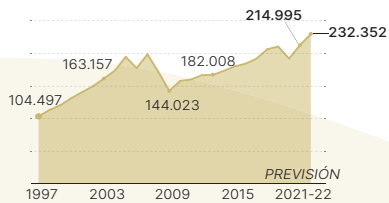
LA PRESIÓN FISCAL EN LA UE

El conjunto de los impuestos y contribuciones sociales en relación con el PIB 2019
 Fuente: Eurostat

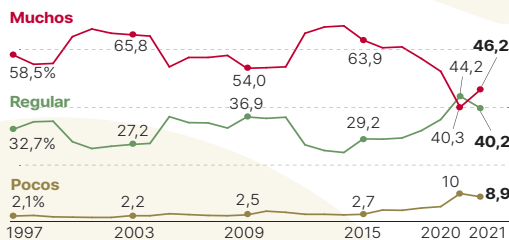


Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

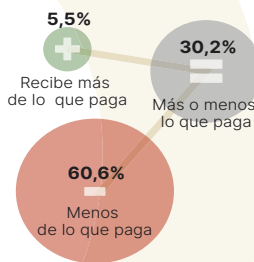
EVOLUCIÓN DE LOS INGRESOS TRIBUTARIOS
 Datos de España. En millones de euros. Fuente: CIS



SE PAGAN MUCHOS O POCOS IMPUESTOS
 Evolución de la opinión en % de los españoles. Fuente: CIS



PERCEPCIÓN DE LA POBLACIÓN DEL USO DE LOS IMPUESTOS
 Fuente: CIS



PESO DE CADA TIPO DE IMPUESTOS EN LOS INGRESOS FISCALES
 % de España y entre paréntesis, los de la OCDE

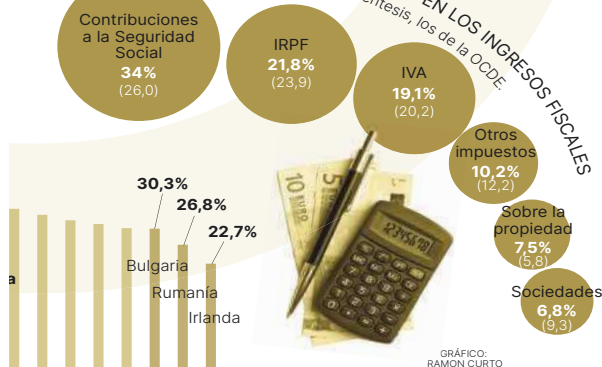


GRÁFICO: RAMÓN CURTO

En el Libro blanco sobre la reforma tributaria, publicado hace unas semanas por el comité de expertos fiscales, se realiza un diagnóstico del sistema tributario español y se analizan, de acuerdo con la resolución de la secretaría de Estado que creó el comité, cuatro grandes bloques: fiscalidad ambiental, sociedades, digitalización y actividades emergentes, e imposición patrimonial. Esto ha dado lugar a un voluminoso informe de 786 páginas que contiene 118 propuestas concretas de reforma. En este artículo me gustaría destacar tres cuestiones de gran interés que me han llamado la atención y señalar una reflexión final.

En primer lugar, respecto a la evolución en la recaudación del impuesto sobre sociedades. Cuando una sociedad obtiene beneficios, paga una parte, en general el 25%, en este impuesto. Ahora bien, cuando una sociedad incurre en pérdidas, no cobra un 25% de las mismas (lo que sería equivalente a un impuesto negativo), pero sí se le permite que esas pérdidas se utilicen para compensarse con beneficios futuros.

La crisis financiera e inmobiliaria que empezó en 2008 provocó un volumen enorme de pérdidas que aún ahora las sociedades pueden utilizar para tributar menos en el futuro. En el libro blanco se ofrece, por primera vez, cierta información pública sobre el volumen de las bases negativas: su compensación representa en promedio 0,5 puntos porcentuales de PIB anual; la compensación afecta a todo tipo de entidades y es especialmente relevante entre las entidades de menor dimensión; y el importe total de bases negativas pendientes de compensar asciende a 575.000 millones (con datos hasta 2019, esto es, sin tener en cuenta el efecto de la pandemia), lo que multiplicado por el tipo efectivo promedio, 21,5%, da lugar a un coste recaudatorio potencial de 125.000 millones. Y no estamos hablando de un incentivo fiscal propiamente, sino de una medida que se introduce por un criterio de justicia para estimar mejor la capacidad económica que se grava de las empresas. ¡No es un regalo fiscal! Por consiguiente, la recaudación de sociedades difícilmente alcanzará el volumen que tenía antes de la crisis, fruto de un contexto económico que bien se puede calificar de excepcional. Lo atípico no es que la recaudación se sitúe algo por encima del 2% del PIB, sino que se situara por encima del 4%.

En segundo lugar, el informe es muy prolijo en el análisis y en las propuestas relacionadas con la fiscalidad ambiental. Se plantea, por

Evidencias empíricas para un consenso político

Los impuestos no deben convertirse en una bandera a favor o en contra del otro, como ocurre con mucha frecuencia



JOSÉ MARÍA DURÁN CABRÉ

El 'Libro blanco sobre la reforma tributaria' plantea 118 propuestas de modificación

ejemplo, la igualación de la imposición del diésel con la de la gasolina; un aumento general de la fiscalidad de hidrocarburos; extender y armonizar la fiscalidad sobre ciertas emisiones de las grandes instalaciones industriales y ganaderas, o adoptar medidas de coordinación para mejorar la efectividad de los impuestos autonómicos sobre los daños medioambientales a las aguas.

Algunas de estas medidas resultan de imposible aplicación en el contexto actual de incremento de los precios de los hidrocarburos, pero esto no significa que no deban tenerse presente cuando los mismos vuelvan a una cierta normalidad. Con la introducción de las medidas compensatorias que se consideren oportunas para los colecti-

vos más afectados, que también se analizan en el libro, estas propuestas nos indican hacia dónde tenemos que ir si queremos avanzar hacia la descarbonización de la economía.

Patrimonio y sucesiones

Y, en tercer lugar, la importancia que en el estudio se le da a la imposición patrimonial y, en particular, a los impuestos sobre el patrimonio y sobre sucesiones y donaciones, a pesar de su escaso peso recaudatorio. Se aboga por mantener el primero, con la introducción de alguna mejora en cuanto a la valoración de determinados bienes, un mayor mínimo exento y una tarifa entre 0,5% y 1%. Y respecto a sucesiones, se defiende también un mínimo exento algo mayor con una tarifa más moderada, en particular en las transmisiones más frecuentes de padres a hijos, cuyos tipos impositivos oscilarían entre el 5% y el 15%. Estableciéndose, además, en ambos impuestos límites al actual poder normativo de las comunidades autónomas para que las propuestas anteriores no caigan finalmente en saco roto en función de la autonomía.

Esto me lleva a destacar un elemento fundamental que en mi opinión debería tener una verdadera reforma fiscal: la necesidad de un amplio consenso político. Los impuestos no deben convertirse en una bandera a favor o en contra del otro, como con frecuencia ocurre. Lógicamente cada Gobierno puede subir o bajar los tipos e introducir o eliminar incentivos, pero es fundamental estimar el impacto de las medidas, y hacer un seguimiento de las mismas. Si acudimos a las evidencias empíricas, no solo serán mejores decisiones sino también será más fácil el necesario consenso político. ■

El informe de los expertos marca el camino para descarbonizar la economía

■ José María Durán Cabré es profesor de la UB e investigador del Instituto de Economía de Barcelona.

TRIBUNALES

La jueza del caso Bombers investiga el patrimonio de los imputados

J. G. ALBALAT
Barcelona

La jueza que instruye el caso Bombers de supuestas irregularidades en el servicio de mantenimiento de vehículos del cuerpo de extinción de incendios de la Generalitat ha ordenado a los Mossos d'Esquadra que investiguen el patrimonio de los imputados, entre ellos varios miembros de su cúpula. El objetivo es detectar posibles ingresos ilícitos relacionados con las presuntas anomalías en la contratación desde 2002 de este servicio de la empresa Iturri.

El proceso judicial se abrió a raíz de un informe que el 'ex-conseller' de Interior Miquel Sàmper envió a la fiscalía después de que una abogada de este departamento que se reunió en 2021 con el entonces director general de Prevenció i Extinció d'Incendis, el investigado Manel Pardo, diera la voz de alarma a sus superiores porque este había escrito en un documento sobre contratos de mantenimiento de vehículos la expresión «+ 2 %».



La jueza considera que pudo haber una gestión «irregular» del mantenimiento de vehículos, pues la dirección general continuaba con la ejecución del presupuesto de Iturri una vez este se había agotado, acumulando la deuda con la empresa para compensarla en el siguiente contrato. Sin embargo, no apreció, de entrada, indicios de pago de comisiones a los funcionarios implicados, ni de amaño en las adjudicaciones. No obstante, ha accedido a la petición de la Fiscalía Anticorrupción de investigar el patrimonio de los imputados. Algunas defensas se han adelantado y han aportando certificaciones de ingresos de sus clientes.

La jueza interrogó ayer a dos de los investigados: el subdirector general de Administración y Recursos Humanos, Joan Navarro, y el responsable del Parque Móvil de Bombers, Julio Vázquez, quienes lamentaron que no se les preguntara por las supuestas irregularidades en el expediente interno abierto por la Conselleria d'Interior. ■

Economía | Empresas

Las grandes eléctricas pagaron un 20% menos de impuestos durante el primer trimestre de 2022

Endesa e Iberdrola aprovechan las exenciones fiscales para tributar menos durante el primer trimestre del año

CARLOS R. CÓZAR  

17/05/22 - 00: 07



ELECTRICIDAD EMPRESAS ENDESA IBERDROLA IMPUESTOS



Moncloa

Iberdrola y Endesa ya han pasado el test de los primeros resultados financieros del año. A pesar del crecimiento, han visto reducidas sus aportaciones a las arcas del Estado debido a las bonificaciones impuestas por el Estado para frenar la **escalada de precios en la electricidad**. Estas cifras, de hecho, llegan en un momento tremendamente convulso en el que compañías y Ejecutivo se han declarado la guerra a **raíz del tope del precio del gas en la electricidad**.

Por ejemplo, **Iberdrola obtuvo unos ingresos totales de 12.150 millones** de euros en el primer trimestre de 2022, un 20,4% por encima de las cifras del año anterior. No obstante, la empresa liderada por Ignacio Sánchez Galán, la filial en España se comportó de manera irregular y ha

«-- Volver al índice



obtenido unos beneficios muy inferiores comparados interanualmente. En concreto, la empresa **eléctrica ganó 337 millones de euros, lo que significa un 29% menos**. Esto se debe, según indica Iberdrola, a la situación que se vive en el mercado nacional por el alto coste de la energía.

Endesa, por su parte, ganó un 31% a consecuencia de la desaparición de extraordinarios, pero disparó sus ingresos en el primer trimestre 7.596 millones de euros, un 59,1% más que un año antes (4.774 millones de euros).

Cabe destacar que el Ejecutivo canceló el Impuesto que grava con un 7% el Valor de la Producción de la Energía Eléctrica (IVPEE), algo que ha beneficiado a las compañías eléctricas.

Por ejemplo, Iberdrola señala en su memoria trimestral que los tributos disminuyeron un 21,3% **hasta los 583,2 millones de euros**, por el efecto positivo de una sentencia favorable del Tribunal Supremo sobre el Bono Social en España (109 millones de euros), y los menores Tributos contabilizados por las medidas fiscales para sostenibilidad energética de la Ley 15/2012, incluyendo el menor canon hidroeléctrico por la menor producción con esta tecnología en el periodo.



El Gobierno da por hecho que las eléctricas recurrirán el tope del gas en los tribunales

empresas por lo que casi todo el total tenían que soportarlo estas compañías.

El Tribunal Superior dijo que o bien se tenía que cargar a todo el sector energético (generadoras, transportistas, distribuidoras) o bien deberían salir de los Presupuestos Generales del Estado, situación que ha vuelto a modificar el Ejecutivo y será todo el sector energético el que se haga cargo de estos pagos.

Respecto al canon hidroeléctrico, Iberdrola argumenta que ha pagado menos al utilizar menos dicha tecnología, no así como el año anterior

Eléctricas y Gobierno se han visto en los tribunales en los últimos meses a cuenta del bono social eléctrico. Las grandes corporaciones como Iberdrola, Endesa, Naturgy o EDP -cada una por separado- pedían a la Justicia que el reparto fuera más equitativo y que no solo tuvieran que hacer frente a este bono social las comercializadoras. Según datos oficiales, **el 88% de los recibos los emiten estas**



puesto que durante 2021 sí tiraron del agua para generar electricidad.

Dicho gravamen está contemplado por utilización de aguas continentales para producir energía eléctrica el Gobierno de Mariano Rajoy en 2012, pero fue anulado por el Tribunal Supremo en 2021. Cabe recordar que durante los últimos meses debido a la falta de energía, las compañías generadoras.

Endesa también tributa menos

Endesa indica en su memoria trimestral, al igual que Iberdrola, señala los beneficios fiscales que han tenido este trimestre, como el impuesto a la generación eléctrica. A su vez, recuerda que el bono social deberá ser “pagados por todos los sujetos del sector eléctrico” según la facturación agregada libre de impuestos de cada actividad (energía adquirida para consumidores directos). Además, la eléctrica explica que “se establece una reducción de los cargos del sistema del 36 % respecto a los precios vigentes desde el 1 de enero de 2022”.

En lo que respecta al impuesto sobre **Sociedades**, la sociedad tributó 109 millones de euros, **50 menos que el mismo período** del año anterior, como consecuencia, fundamentalmente, “de una mayor materialización de bonificaciones por producción de bienes muebles corporales en Canarias”

Con todo, la compañía pagó 337 millones de euros entre Sociedades y el resto de tributos que están obligados a abonar frente a los 429 millones de euros del mismo período del año anterior. En total, Endesa pagó un 23% menos de tasas que en 2021.



Cada vez menos ‘tontos’: más de un millón de clientes eléctricos dejaron la tarifa regulada por la libre



- España corteja a Qatar en plena crisis diplomática con Argelia
- T-Systems y Villafañe & Asociados Consultores se alían para impulsar la sostenibilidad

LO MÁS VISTO

- 1 La metamorfosis de la victoria
- 2 Caso Dentix: la Audiencia Nacional investiga 407 denuncias y un fraude de casi 2 millones
- 3 Sale a subasta el retrato de Marilyn Monroe de Andy Warhol por un precio que podría batir récords
- 4 Juanma Moreno, a diez escaños de la mayoría absoluta, dependerá de Vox para seguir en la Junta
- 5 Alfombra roja para el emir de Qatar, del collar de Isabel la Católica a la Llave de Oro de Madrid
- 6 El jamón ibérico ya tiene campus: “Lo tenemos un poco abandonado”

 COMENTAR ()



La inflación golpea a las grandes superficies: piden bajar impuestos

Las ventas cayeron un 1,3% en el mes de marzo y el sector reclama medidas

original



El consumo se vuelve a parar y la escalada de la inflación pasa ya factura a las grandes superficies. De acuerdo con los últimos datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), la ventas de este tipo de establecimientos han vuelto a terreno negativo, registrando una caída en marzo del 1,3% respecto al mismo mes del año anterior, una vez descontados los efectos del calendario, según los datos del INE. El dato es especialmente significativo porque se produce después de que en enero las ventas de las grandes superficies hubieran crecido en tasa interanual un 11,2% y en febrero aumentarían un 8,7%.

Desde Anged, la Asociación Nacional de Grandes Empresas de Distribución, que agrupa a compañías como Carrefour, Alcampo, Eroski o El Corte Inglés, admiten que **"la inflación se ha convertido en un problema de primer orden para empresas y hogares**. Y es que para la patronal, "en un entorno muy desfavorable, la guerra en Ucrania ha añadido si cabe más tensiones a la preocupante escalada que desde hace meses se ha producido en los precios de la electricidad y los carburantes, el alza histórica de las materias primas, los problemas de oferta y los cuellos de botella de la logística internacional". En consecuencia, se empieza a observar así por parte del sector un deterioro de la confianza de los agentes, que afecta de forma negativa a las previsiones de inversión y empleo de las empresas y, en especial, a la capacidad de compra los hogares más vulnerables.

"La situación internacional por la guerra en Ucrania y la crisis energética obligan a redefinir de forma inmediata la estrategia de las empresas, en un escenario muy duro. Este esfuerzo del sector privado tendría que ir acompañado de medidas que ayuden a reducir los costes y que flexibilicen el margen de actuación, si no queremos abocar al colapso de muchas de empresas", señala Javier Millán-Astray, vicepresidente Ejecutivo de Anged.

"Dada la naturaleza del actual episodio inflacionario resulta clave que las medidas que se implementen vayan dirigidas a paliar los efectos de este shock"

En su opinión, "mientras dure esta coyuntura se debería adoptar medidas en dos frentes. Por un lado, realizar una profunda revisión de aquellas normas vigentes o previstas que representen un incremento adicional de los costes de las empresas. Por otro lado, dotar a las empresas de un marco de flexibilidad imprescindible para cumplir los objetivos y ajustarse a las nuevas condiciones del entorno económico".

En su conjunto, el comercio minorista registró en marzo un retroceso de sus ventas del 5,5% en relación al mismo mes de 2022. Así, las ventas del comercio minorista regresaron en marzo a tasas negativas después de dos meses de incrementos interanuales consecutivos, según el INE. A la espera de conocer los datos de abril, en marzo, las ventas de alimentos en el sector minorista bajaron un 0,8% en comparación con el mismo mes de 2021, mientras que las del resto de productos lo hicieron en un 11,3%, especialmente las de otros bienes, con una caída del 9,3%, y las de equipo de hogar, con un descenso del 5%.

Ante esta situación, Anged ha elaborado un barómetro y ha recogido en un informe la opinión de distintos expertos a la hora de combatir la inflación y su efecto sobre los márgenes de las empresas, que no deja lugar a duda acerca de la necesidad de reducir la presión fiscal. "Dada la naturaleza del actual episodio inflacionario, que no deja de ser una perturbación negativa de oferta, resulta clave que las medidas que se implementen vayan dirigidas a paliar los efectos de este shock sobre nuestro tejido empresarial.

Soluciones

Así, Gregorio Izquierdo, director general del Instituto de Estudios Económicos, explica que "la mejor solución pasa por abordar una rebaja de los impuestos que soportan las empresas, así como planes liberalizadores, que contribuyan a aliviar la presión que suponen los incrementos de costes de producción, lo que permitiría evitar un deterioro mayor de los márgenes empresariales, así como sostener la actividad y el empleo. Una prioridad debe ser evitar mecanismos de indiciación, que suponen aún mayores incrementos de costes para las empresas y desencadenan espirales de precios-salarios, contribuyendo a agravar todavía más el problema".

María Jesús Fernández, economista senior de Funcas, apunta en esta línea que "el estrechamiento de los márgenes empresariales procede del encarecimiento de los costes de producción por el aumento de precios de las materias primas, la energía y transporte marítimo, que se han ido transmitiendo a lo largo de la cadena".

"Las empresas del sector del comercio pueden reducir costes lo máximo posible y acogerse al máximo número de ayudas públicas"

En su opinión, "en el caso de las empresas de distribución, se encarece tanto el precio al que se adquiere el producto como la factura de la electricidad, que en el comercio tiene un peso importante", por lo que "la única medida realmente potente que está en manos del Gobierno sería modificar el funcionamiento del mercado mayorista eléctrico, con el fin de abaratar el precio de la electricidad".

Juan Pablo Riesgo, socio de EY, insiste asimismo en la necesidad de reducir la factura fiscal. "Para reducir el impacto inflacionista en los márgenes de las empresas se pueden aplicar nuevas deducciones en el Impuesto sobre Sociedades, con cargo al Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, por inversiones dirigidas a mejorar la eficiencia de los procesos de producción (por ejemplo, la adaptación a exigencias como la transición ecológica, la facturación electrónica, la ciberseguridad, la capacitación digital, la automatización de procesos, la nube, el software de gestión, etc.) que liberen recursos a las empresas y les dé más margen para evitar trasladar a precios el impacto de los sobrecostes de producción provocados por el repunte de la inflación".

Para Riesgo, "las empresas del sector del comercio pueden reducir costes lo máximo posible y acogerse al máximo número de ayudas públicas para poder proteger su cuenta de pérdidas y ganancias, así como hacer eficientes al máximo sus procesos, tratando de evitar trasladar a precios el sobrecoste de producción provocado por el repunte de la inflación". Desde Singular Bank, Alicia Coronil, su economista jefe, alerta de "una fuerte erosión de la renta disponible de los hogares y un deterioro de los márgenes empresariales ante el repunte de los costes de producción, con implicaciones negativas en el consumo, la inversión y la estabilidad del empleo" e insiste también en la necesidad, cuanto antes, de "reducir la presión fiscal".

Expropiar un poco a los expropiadores

Redistribuir la riqueza es poner los enormes recursos de los que dispone la economía española al servicio de los intereses del país y de las necesidades de la gente. Al contrario de lo que ocurre en la actualidad, en el que esos recursos son utilizados por una minoría de bancos y monopolios -nacionales y extranjeros- para enriquecerse a costa de saquear al pueblo y esquilmar al país.

Eduardo Madroñal Pedraza • original

Redistribuir la riqueza es poner los enormes recursos de los que dispone la economía española al servicio de los intereses del país y de las necesidades de la gente. Al contrario de lo que ocurre en la actualidad, en el que esos recursos son utilizados por una minoría de bancos y monopolios -nacionales y extranjeros- para enriquecerse a costa de saquear al pueblo y esquilmar al país. El objetivo principal de una política de redistribución de la riqueza es la única manera de resolver de forma estructural y permanente las necesidades de la mayoría, expropiar un poco a los expropiadores.

Redistribuir la riqueza es acabar con el saqueo contra el 90% de la población. Y para ello es imprescindible avanzar en expropiar parcialmente a esa ínfima minoría que hoy se apropia y se beneficia en su interés de la riqueza que entre todos generamos. Ellos -a pesar de las tres crisis concatenadas- han podido seguir enriqueciéndose a costa de habernos saqueado a nosotros, por eso, de lo que se trata ahora es de arrebatarnos a ellos la gestión de los numerosos recursos de los que disfrutaban para su beneficio exclusivo. No hay término medio en este asunto: o ellos o nosotros. O ellos nos siguen saqueando a nosotros, o nosotros les expropiamos parcialmente a ellos.

Dice la sabiduría popular que no se puede hacer una tortilla sin romper huevos. Y en esta cuestión pasa exactamente eso. No se puede avanzar en defender de verdad los intereses populares sin golpear y hacer retroceder el poder que una minoría de oligarcas nacionales y extranjeros disfrutaban sobre la vida material del pueblo. Y eso significa pisar poderosos callos. Porque hablar de ella supone no sólo decir que es lo que se propone para satisfacer las necesidades y demandas populares, sino plantear al mismo tiempo de dónde han de salir los recursos necesarios para conseguirlo.

Y en este terreno sólo caben dos caminos. O el de continuar alimentando el monstruoso endeudamiento del Estado hasta provocar su colapso, o el de arrebatarnos a la minoría oligárquico-imperialista todo o parte de la riqueza que han expropiado al pueblo para ponerla al servicio de éste.

La redistribución de las rentas

A mediados de los años 70, cuando España había culminado la etapa del desarrollismo franquista que permitió dar el salto desde una economía agraria y subdesarrollada a convertirse en la séptima potencia industrial del mundo, las rentas salariales disfrutaban del 65% de la riqueza que se producía cada año. Gracias a esta distribución de rentas, cualquier trabajador español mínimamente cualificado en su oficio podía comprarse un piso y pagarlo sin grandes dificultades en 10 o 12 años; mantener una familia con dos o tres hijos estudiando el bachiller superior o una carrera universitaria con su sólo salario e incluso podía acceder a comprarse un pequeño terreno para construir por sus propios medios una modesta casa de verano.

Cincuenta años después, las rentas salariales han perdido casi 20 puntos en la distribución de la riqueza nacional, y apenas si disfrutaban del 46%. A precios actuales, estamos hablando de que, si hoy se mantuviera la misma proporción que entonces en la distribución de la renta nacional, los trabajadores españoles recibirían 200.000 millones de euros más cada año en sus salarios. Lo que ha ocurrido, por contra, año tras año, es que las rentas del capital, las rentas de las que disfrutaban los empresarios, han ido incrementando su apropiación de la riqueza nacional a costa de los salarios. Hasta que, en 2014, por primera vez en la historia, las rentas percibidas por los capitalistas superaron a las de los trabajadores.

La redistribución de las cargas fiscales

Al hablar de una reforma fiscal progresiva estamos diciendo que, si bancos, monopolios y multinacionales en realidad sólo pagan un 3,5%, si ese pequeño puñado -que apenas llegan a ser un 0,025% del total de empresas españolas- tienen unos beneficios que duplican los que tienen un millón y medio de pymes, ¿por qué no han de pagar, en consecuencia, el doble de impuestos? Es decir, un Impuesto de Sociedades al 50% para bancos, monopolios y multinacionales. Una medida que supondría que la Hacienda española recaudara cerca de 40.000 millones de euros más cada año, acabando así de un plumazo con cualquier problema relacionado con el déficit y la deuda pública.

Lo mismo que pasa con el IRPF. Si un trabajador con un sueldo de 1.400 euros mensuales paga hoy al menos un 19% de IRPF; si a un profesional con un salario neto de 3, 4 o 5.000 euros mensuales Hacienda le quita entre un 30 y un 45% de su renta, ¿por qué no aplicar a las rentas superiores a los 500.000 euros anuales un impuesto del 75%? La gran banca española repartió entre 1.896 directivos 539,76 millones de euros en los llamados "bonus" -retribución variable para altos ejecutivos- durante el pasado año 2021, un 29 % más que un año antes. Lo que supone una media anual de 285.000 euros para cada individuo sólo en bonus, sin contar el resto de retribuciones.

Esto es en definitiva de lo que estamos hablando cuando decimos redistribuir la riqueza. Empezar a expropiar a los que hasta ahora nos han estado expropiando para poner toda esa riqueza al servicio de satisfacer las necesidades de la mayoría y de la creación de riqueza y empleo para el conjunto del país. Y no se trata tan sólo de redistribuir la riqueza actualmente existente, sino de hacerlo de tal modo que esa redistribución permita multiplicar la capacidad de creación de nueva riqueza de la economía.



Con la inflación nos cuelan
UN ATRACO MONOPOLISTA
contra trabajadores, pymes y autónomos



¡REDISTRIBUCIÓN DE LA RIQUEZA YA!
Por un tope máximo en el precio del combustible, el gas y la luz
¡Que esta crisis la paguen los gigantes del Ibex35!

Espejo Público

en esta legislatura tres veces los impuestos, hemos eliminado el impuesto de sucesiones y donaciones, hemos

#16MayoEsp entre Cospedal y Villarejo: "La libretita (de Bárcenas)... sería mejor poderla parar". EL MUN

Lun 16.05 09:41 DIRECTO Málaga

EL MUNDO

«Sánchez está al final de la escapada, con un Gobierno artificial ya sin apoyos»

ES.p BENDODO EN ESPEJO

HABLAMOS CON EL COORDINADOR GENERAL DEL PP SOBRE LA ACTUALIDAD POLÍTICA

http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=679907608

Hora 25

de las grandes fortunas que están vinculados ahí. La conversación es muy interesante, que aparecen dos



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=680394673

EL ENFOQUE

escuchar a Iñigo Henríquez de Luna, una iniciativa de VOX sobre la bonificación del impuesto de sucesiones. Cuál va a ser su postura. Bueno, nosotros ya hemos planteado en numerosas ocasiones que el problema de las herencias es el la educación, la sanidad, el aire contaminado y las temperaturas de planeta que estamos dejando a estos hijos y que ellos van a heredar y que nosotros estamos trabajando para garantizar que la herencia de nuestros hijos y dejarles



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=680365533

AYUDAS EUROPEAS

Peligra la aprobación del fondo público de pensiones de Escrivá

► El Gobierno pierde el apoyo de los socios de coalición y necesitará a la oposición

GONZALO D. VELARDE
MADRID

La aprobación del fondo público de pensiones se complica a solo mes y medio de que Bruselas examine los avances sobre la implantación de este y otros flecos pendientes de la primera parte de la reforma de pensiones aprobada en diciembre del pasado año. El Gobierno ha perdido el apoyo de los socios de coalición para dar luz verde al proyecto de ley y ahora deberá buscar, a marchas forzadas, los votos necesarios para superar el trámite parlamentario del Congreso entre la banca de la oposición.

De momento, tan solo Unidas Podemos y el PNV aprueban la estructura que se ha previsto para este vehículo financiero de ahorro que pretende extender la previsión social complementaria entre diez millones de trabajadores en España. Mientras, según apuntan fuentes parlamentarias a ABC, el Gobierno habría sabido ya del 'no' a la propuesta por parte de ERC, Bildu, CUP y BNG.

Con este saldo de apoyos no le salen las cuentas al ministro Escrivá, y la puesta en marcha de este vehículo financiero de ahorro es una de las condiciones de la Comisión Europea -junto a la reforma del sistema de cotización para los autónomos- para la concesión del segundo tramo semestral de fondos Next Generation de 6.000 millones de euros.

Incluir incentivos fiscales

De este modo, parece que la llave para la aprobación definitiva del fondo público de pensiones estará en la concesión por parte del Gobierno de incluir incentivos fiscales que favorezcan la adhesión de las pymes, y que reclaman al Ejecutivo formaciones como el PP, Vox y Ciudadanos.

Los socios de coalición alegan en su rechazo que la implantación de estos planes de empleo de promoción pública, pero gestionados por el sector privado, supone una vía de privatización del sistema de pensiones. Además, en las enmiendas introducidas por los socios del Gobierno también se recogían que la potestad para la gestión de estos ahorros fuera transferida a las administraciones autonómicas, lo que supondría una ruptura del principio de 'caja única' de la Seguridad Social. Cabe recordar que BNG incluso llegó a forzar un debate de totalidad al proyecto de ley que logró superar el Gobierno hace ya un mes.



El ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá // ABC

Ante el bandazo de sus socios, al ministro Escrivá le tocará negociar con los partidos el incremento de incentivos fiscales para amarrar los votos necesarios. Concretamente, el PP reclamaba en las enmiendas trasladadas al gabinete del Ministerio que de forma transitoria y hasta la implantación definitiva del fondo público de pensiones se incrementa la desgravación en IRPF por aportaciones a planes individuales desde los 1.500 euros al año actuales hasta los 5.000 euros.

Del mismo modo, el partido mayoritario de la oposición reclamaba al Gobierno equiparar el incentivo previsto en aportaciones a los planes de empleo para autónomos y asalariados. Mientras que los primeros tendrían limitada la exención en los 4.250 euros, el trabajador por cuenta ajena podrá alcanzar los 8.500 euros si el empresario acompaña en las aportaciones al fondo a favor del empleado.

Recientemente, el ministro Escrivá reconoció que ya estaban analizando desde el Ministerio de Seguridad Social las peticiones de los partidos trasladadas en las enmiendas. Aseguraba entonces que «no habrá problemas

El aumento de incentivos fiscales para autónomos y a los planes privados, llave para amarrar los votos que permitan aprobar la ley

para aprobar la ley en el Congreso en las próximas semanas». Si bien, la estrechez de los plazos y la negativa de los partidos que sostienen al Gobierno abre un nuevo escenario.

Ya se cumplen casi siete semanas desde que finalizase el periodo de enmiendas, que normalmente supone el pistoletazo de salida para iniciar los trámites parlamentarios y que anticipan la votación en la Cámara Baja. Y son otras seis semanas las que restan para que Bruselas pida explicaciones y pruebas de la implantación de este sistema de ahorro.

Este mismo martes arrancan las ponencias sobre el paquete de enmiendas remitido al Gobierno. Momento en el que el ministro Escrivá deberá decidir si abrir la mano en el terreno de la fiscalidad para acercar a los partidos de la oposición al proyecto de ley o si apura los plazos para convencer de la medida a sus socios.

Tras la ponencia, el texto aún deberá pasar por la comisión parlamentaria del ramo, para después fijar día de votación en el Congreso. De salir adelante la ley, también tendría que ser remitida al Senado para el visto bueno final. Por el momento, tal y como señalan las fuentes consultadas por ABC, el Gobierno solo se ha abierto a aceptar algunas enmiendas de perfil técnico que mejorarían la composición legal del texto, pero ningún cambio sustancial en el eje principal.

Adif estima la creación de 104.400 puestos de trabajo gracias a la inversión de los fondos europeos en infraestructuras ferroviarias

De los 18.000 millones que serán gestionados por el Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, más de 5.800 millones serán inversiones directas de Adif y Adif Alta Velocidad (AV). Durante su intervención, la presidenta de Adif ha destacado que, desde el año 2000, la empresa ha recibido un total de 13.700 millones de euros de financiación europea, "que hemos utilizado para modernizar y desarrollar la red de infraestructuras ferroviarias de nuestro país."

original



Según ha afirmado **María Luisa Domínguez, presidenta de Adif y Adif AV**, en una nueva edición de los 'Desayunos Esade', organizados por **Esade Alumni** en colaboración de **Criteria Caixa**, "por cada euro invertido en infraestructuras se generan dos de actividad económica y, por cada millón, se crean **18 puestos de trabajo**, directos e indirectos". De los **18.000 millones** que serán gestionados por el Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, más de **5.800 millones** serán inversiones directas de Adif y Adif Alta Velocidad (AV).

Durante su intervención, la presidenta de Adif ha destacado que, desde el año 2000, la empresa ha recibido un total de **13.700 millones de euros de financiación europea**, "que hemos utilizado para modernizar y desarrollar la red de infraestructuras ferroviarias de nuestro país. Somos, por lo tanto, los mayores gestores de fondos europeos y la previsión para los próximos años es que lo sigamos siendo", lo cual, según Domínguez, produce un efecto tractor para el desarrollo socio económico de España. "Además, el **72% de nuestros proveedores son pymes** muy arraigadas en los territorios donde desarrollamos proyectos", las cuales están "muy arraigadas en los territorios donde desarrollamos los proyectos y a su vez trabajan con muchas más pequeñas y medianas empresas", según añadió.

La presidenta explicó que el desarrollo de este tipo de infraestructuras capacita a las empresas para competir en los mercados internacionales: "Un ejemplo lo encontramos en la alta velocidad: **la primera línea de alta velocidad, la Madrid-Sevilla**, que acaba de cumplir treinta años, se realizó con tecnología europea, pero en breve espacio de tiempo nos hemos convertido en exportadores de alta velocidad y nuestras empresas participan en los proyectos más ambiciosos que se acometen en las principales economías del mundo".

La entidad ha puesto en marcha más de **720 contratos** para la redacción de proyectos y la ejecución de obras con vocación de largo plazo y ya han definido los planes de la inversión de 18.000 millones de euros, para el período 2022-2025. "Esta inversión nos permitirá seguir favoreciendo la cohesión de territorios, el desarrollo socio económico y la conexión de

personas, mercancías y empresas, además de la descarbonización de nuestro transporte", ha explicado la presidenta de Adif y Adif AV.

Trato de favor de Sánchez en los fondos UE: premia a las regiones del PSOE en las ayudas a comercios

El Gobierno de España ha distribuido 100 millones de euros entre las comunidades autónomas para modernizar los comercios. De nuevo, las regiones gobernadas por el PSOE se encuentran a la cabeza del reparto en relación con la población. En las asignaciones calculadas por habitante, las mejor paradas son cinco socialistas (Extremadura, Aragón, Baleares, Canarias y Navarra).

Fernán González · [original](#)



Reyes Maroto y Pedro Sánchez.

El Gobierno de España ha distribuido **100 millones de euros** entre las comunidades autónomas para modernizar los comercios. De nuevo, las regiones gobernadas por el PSOE se encuentran a la cabeza del reparto en relación con la población. En las asignaciones calculadas por habitante, **las mejor paradas son cinco socialistas** (Extremadura, Aragón, Baleares, Canarias y Navarra). Entre las seis últimas están cuatro del PP (Madrid, Andalucía, Murcia y Galicia) junto a País Vasco, Comunidad Valenciana y Cataluña.

En una de las últimas sesiones del Consejo de Ministros, el Gobierno de [Pedro Sánchez](#) autorizó esta distribución territorial de [fondos europeos](#) destinados al Programa de modernización del comercio. Se trata del Fondo Tecnológico de importe total de 100 millones de euros para los ejercicios 2022 y 2023. Todo ello en el marco del **Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia** financiado con fondos comunitarios Next Generation.

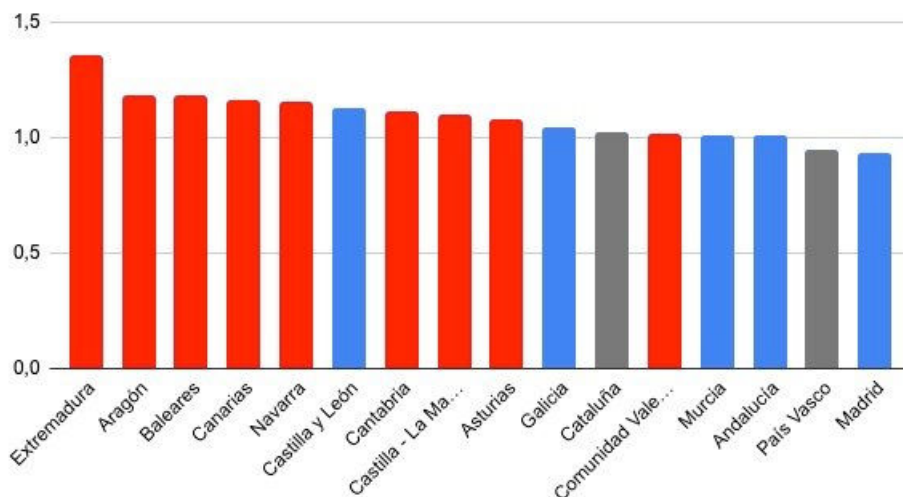
La responsable de este programa es la ministra de Industria, Comercio y Turismo, **Reyes Maroto (PSOE)**. Justifica estos fondos porque «el comercio de proximidad debe adaptarse a los cambios de hábitos de los consumidores, apostando por la digitalización y la sostenibilidad».

El Ministerio destaca que este fondo será gestionado por las comunidades autónomas y está enfocado directamente a las **pequeñas y medianas empresas** del sector comercial. Podrán presentar sus solicitudes de forma individual o colectiva, a través de asociaciones de comerciantes.

La controversia surge con los criterios de reparto establecidos por el Ejecutivo de PSOE y Podemos. Se trata de **un traje a medida** que permite a las comunidades socialistas encabezar el reparto en función de la población que tienen.

El Ministerio esgrime en [un comunicado](#) que el criterio de **población** de derecho tiene un peso del 31%, el número de **locales** comerciales de comercio minorista supone el 31% del baremo,

la **población activa** en el sector del comercio minorista aporta otro 31% de la ponderación. Por otra parte, se tiene en cuenta la **dispersión** de la población (que influye otro 5%). Por último, la **insularidad** y el **alejamiento** suma otro 2% de peso adicional para las islas Baleares y Canarias y las ciudades autónomas de Ceuta y Melilla. De esta manera, al fijar esas ponderaciones, las regiones con gobierno del PSOE se ven beneficiadas.



Euros por habitante del fondo de modernización de comercios.

Esta línea de 100 millones en subvenciones ayudará a las pymes del sector comercial a, según esgrime el Ministerio, «**mejorar la estrategia comercial** en línea, el modelo de negocio y la experiencia de compra, así como los proyectos para transformación del espacio físico de venta y los proyectos de mejora de la eficiencia, la entrega de última milla y la economía circular».

Se trata de ayudas de suma importancia porque los negocios tradicionales de España **se están quedando atrás** en comparación con gigantes de la distribución como **Amazon** y otras grandes distribuidoras. Sin embargo, las comunidades del PP no podrán disfrutar en igualdad de condiciones de esas mejoras para sus negocios en proporción. «Nuestro objetivo es que el comercio sea un sector **resiliente, competitivo y adaptado** a los nuevos hábitos de consumo», comentó con grandilocuencia la ministra.

Blanco: No se ha parado nunca la ejecución de los Fondos Europeos en 15 centros asistenciales

Además, añadió que, de los 100 millones de euros destinados a la modernización e implantación del nuevo modelo residencial en 15 centros, todos ellos están iniciados. En ningún momento se ha paralizado la ejecución de esos Fondos Europeos que entendemos que son importantes para el desarrollo de esta Comunidad y para el desarrollo del modelo de cuidados de larga duración.

NCYL • [original](#)

Patricia Martín / ICAL

La consejera de Familia e Igualdad de Oportunidades, Isabel Blanco, remarcó hoy que, frente a lo se dice por ahí en algunas ocasiones, en su departamento, no se ha parado en ningún momento la ejecución de los Fondos Europeos, como muestra las obras que se están llevando a cabo desde octubre en la Residencia Mixta de Segovia, con una inversión de **5,3 millones de euros**.

Además, añadió que, de los **100 millones de euros** destinados a la modernización e implantación del nuevo modelo residencial en 15 centros, todos ellos están iniciados. Blanco desgranó que pueden estar en el proceso de redacción de los proyectos, como en las residencias de Ávila y Zamora, en fase de licitación como en la Residencia Asistida de Segovia, o bien con la ejecución de las obras como comprobó personalmente hoy, con una visita a la Residencia Mixta también en la capital del Acueducto.

En ningún momento se ha paralizado la ejecución de esos **Fondos Europeos** que entendemos que son importantes para el desarrollo de esta Comunidad y para el desarrollo del modelo de cuidados de larga duración. La consejera de Familia insistió en que el objetivo no sólo es ejecutar sino ejecutar a la mayor brevedad posible, haciendo frente a los problemas que pueda haber a nivel nacional e internacional en el suministro de materiales.

En el caso concreto, de la Residencia Mixta de Segovia, cuya primera fase arrancó en octubre, no se ha producido problemas y las obras avanzan a buen ritmo. Esta fase está prevista que concluya **el próximo octubre**. Después se acometerá la segunda fase, para llegar a una inversión total de 5,3 millones de euros, para lograr incrementar en 60 el número de plazas para personas dependientes y la implantación de cuatro unidades de convivencia, así como la mejora de estancias comunes.

La consejera estuvo acompañada en su visita a estas obras por el vicepresidente primero de las Cortes de Castilla y León, **Francisco Vázquez**, el presidente de la Diputación de Segovia, Miguel Ángel de Vicente, y el delegado territorial de la Junta en Segovia, José Mazarías, entre otras autoridades.



Isabel Blanco en su visita a Segovia.

El Govern prevé invertir 400 millones de los Next Generation en atención social hasta 2023

La Consejería de Derechos Sociales de la Generalitat ha publicado las bases para las convocatorias de subvenciones en el ámbito de la atención social financiadas con los fondos Next Generation EU: prevé invertir 400 millones entre 2021 y 2023 para "transformar el modelo de atención social". En un comunicado este lunes, el departamento ha explicado que las próximas semanas se abrirá la convocatoria a la que podrán acceder ayuntamientos, entidades, universidades, centros de investigación y agentes socioeconómicos que trabajan en el ámbito de las políticas sociales.

Agencias • [original](#)

BARCELONA, 16 (EUROPA PRESS)

La Consejería de Derechos Sociales de la Generalitat ha publicado las bases para las convocatorias de subvenciones en el ámbito de la atención social financiadas con los fondos Next Generation EU: prevé invertir 400 millones entre 2021 y 2023 para "transformar el modelo de atención social".

En un comunicado este lunes, el departamento ha explicado que las próximas semanas se abrirá la convocatoria a la que podrán acceder ayuntamientos, entidades, universidades, centros de investigación y agentes socioeconómicos que trabajan en el ámbito de las políticas sociales.

Las bases de la convocatoria distinguen seis líneas específicas para la construcción y remodelación de equipamientos, la implementación de proyectos tecnológicos y de innovación social y la promoción de la accesibilidad, entre otros.

En concreto, estas líneas son: inversión para nuevos centros residenciales y de atención diurna y remodelación de centros existentes; proyectos de tecnología al servicio de la atención y cuidado de las personas; y proyectos tecnológicos que contribuyan a la mejora y a la transformación de los modelos de gestión de los servicios sociales.

También para proyectos de innovación en servicios sociales; modernización y transformación ecológica y digital de las infraestructuras residenciales para niños y adolescentes tutelados y extutelados; transición energética y medioambiental de las instalaciones juveniles; e impulso y fomento de la accesibilidad a los espacios de atención al público de los municipios.



LA VENTANA

ciento de las ayudas europeas invirtiendo en criptomonedas. Nada. Esto en un mes se recupera. Ha insistido. La NASA deja de buscar planetas habitables para buscar planetas edificable signo casa y ofrece pisos sin oxígeno, pero con mucho espacio y a 10 minutos luz de la estación espacial. El rey en. Aterriza en Madrid y se encuentra con su ex, no sé qué ha podido pasar, se ha excusado Díaz Ayuso con una bronquitis. Spanking es caldo de cultivo junto. Tus



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=680243640

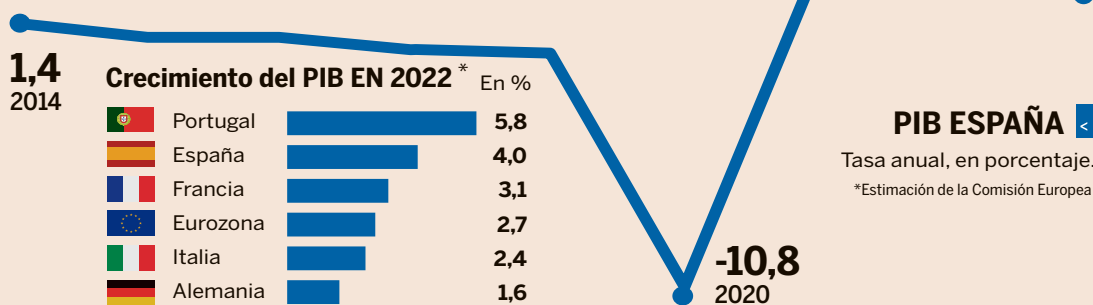
PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Bruselas recorta al 4% el PIB de España en 2022

Bruselas echó ayer un jarro de agua fría sobre las previsiones de las economías europeas para este año. El PIB de España crecerá un 4%, tres décimas menos de lo estimado por el Gobierno. La Comisión calcula que España no recuperará el PIB precrisis hasta el tercer trimestre de 2023. **P22-23/EDITORIAL**

ANÁLISIS Frenazo generalizado en toda Europa
OPINIÓN José María Rotellar
 Ausencia de reformas estructurales, más gasto y riesgo de estancamiento

■ **Prevé una recuperación más lenta de lo previsto en toda Europa y alerta de la subida de la inflación**



Bruselas recorta al 4% la previsión de PIB de España, con la inflación en el 6,3%

POR LA GUERRA EN UCRANIA/ La Comisión Europea recorta en 1,6 puntos sus previsiones de PIB de hace apenas tres meses por el efecto de la inflación en el consumo y alerta del impacto de revalorizar las pensiones con el IPC sobre el déficit público.

Pablo Cerezal, Madrid

Si la economía española ya había mostrado signos de debilidad en los últimos meses de 2021, ahora se frena en seco tras el estallido de la guerra en Ucrania y el aumento de la inflación. La Comisión Europea recortó ayer en 1,6 puntos sus previsiones de crecimiento del PIB para este año respecto a sus pronósticos de febrero, hasta el 4%. Si bien esta cifra es la cuarta mayor de toda Europa, que ha sufrido un impacto muy similar (ver información en página 23), hay que tener en cuenta que España parte de unos niveles sustancialmente menores a los de sus principales socios, debido al mayor impacto del confinamiento y a la lentitud de los compases iniciales de la recuperación; ahora confiaba en el turismo para recuperar el resto del terreno perdido, pero todo apunta a que tendrá que esperar hasta 2023 para volver al PIB previo a la pandemia del coronavirus.

Las previsiones publicadas ayer por la Comisión Europea son las más pesimistas hasta la fecha, ya que no solo rebajan el crecimiento del PIB por debajo de la previsión de cualquier otro organismo (por ejemplo, el Fondo Monetario Internacional apuesta por un avance del 4,8%, mientras que el Banco de España prevé un 4,5% y el Gobierno y la Autoridad Fiscal, un 4,3%), sino que también eleva sus pronósticos de inflación, con el consiguiente dete-

España será el país que más tardará en recuperar el PIB precrisis en el tercer trimestre de 2023

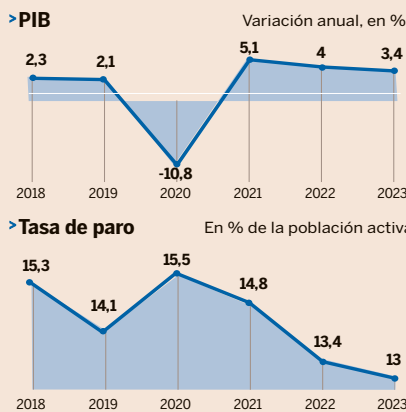
rioro de la competitividad, y detecta una cierta presencia de los efectos de segunda ronda (ver información adjunta). Todo ello puede pasar factura a la economía española en el medio y largo plazo. De hecho, si cuando estalló la crisis del coronavirus se pensaba que podía tratarse de un desplome intenso pero puntual que no impediría recuperar en un tiempo la senda económica anterior, ahora Bruselas ha recordado en un 1,4% el PIB potencial español en el medio y largo plazo.

Por trimestres

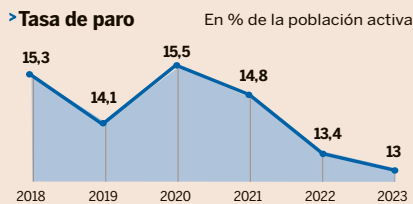
Sin embargo, para apreciar la verdadera magnitud del frenazo económico no basta con mirar al PIB anual, debido a que este arrastra un cierto decaje por el crecimiento registrado en los meses anteriores, sino que hay que observar la evolución intertrimestral. Y esta es desoladora. "El impulso se suavizará marcadamente en el segundo trimestre año", advirtió el comisario europeo de Economía, Paolo Gentiloni, si bien concedió que en la recta final del año "las inversiones del Fondo de Recuperación y Resiliencia y la recuperación del turismo

RADIOGRAFÍA DE LA ECONOMÍA ESPAÑOLA

> PIB



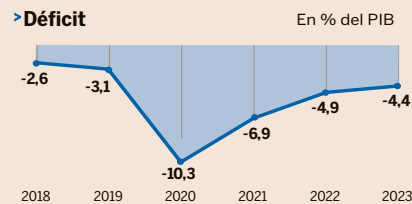
> Tasa de paro



> Inflación



> Déficit



Expansión

Fuente: Comisión Europea

apoyarán el crecimiento". Así, la Comisión prevé que, después del fuerte crecimiento registrado en los dos últimos trimestres del año pasado (un 2,6% y un 2,2%, respectivamente) el PIB español apenas avanzará un 0,1% en el segundo trimestre, después de crecer un 0,3% entre enero y marzo. Y la segunda mitad del año tampoco será como para tirar cohetes, con un incremento del 0,4% en el tercer trimestre y un avance algo más potente, del 0,8%, entre octubre y diciembre. Todo ello hará que España no recupere el PIB

previo a la crisis hasta el tercer trimestre del próximo año, siendo el último país europeo en recuperar las cifras anteriores a la pandemia del coronavirus.

La gran razón de este frenazo es la escalada de precios que, además, "es más fuerte en España que en la mayoría de países de la eurozona" y que se está trasladando cada vez más a otros productos. En concreto, Bruselas prevé que la inflación se mantenga en el 6,3% en el conjunto del año, con cifras en torno al 7,8% a lo largo de la primera mitad del año y con

un fuerte impacto en los bienes y servicios no energéticos, ya que la inflación subyacente se mantendrá en el 3,9% anual. Esto frenará el consumo privado, que apenas crecerá un 2,1% este año, 3 puntos menos que en la anterior previsión. Además, aunque el sector exterior será, junto con la inversión, el principal motor de la economía, la subida de precios supondrá una gran merma a su competitividad, debido a que los precios de importación suben más rápidamente que los de exportación. Sin embargo, España se encuentra entre

la espada y la pared en cuanto a los precios, ya que si bien la escalada inflacionaria daña el consumo, las medidas del Gobierno para frenarla suponen un fuerte aumento del déficit. Así, si bien el aumento de la inflación conlleva una "fortaleza" de la recaudación tributaria en un primer momento y permite diluir el tamaño de la deuda en relación al porcentaje del PIB nominal, lo que hará que el déficit baje del 6,9% del PIB en el ejercicio en curso, las medidas como el alivio fiscal al consumo de combustible

La Comisión ya anticipa una escalada de los salarios

Si durante años el crecimiento económico había sido el principal objetivo de Bruselas, ahora la inflación se ha convertido en la primera prioridad. Especialmente, evitar una escalada inflacionaria que podría acabar engullendo el escaso crecimiento económico. Y los primeros signos de esta espiral ya se empiezan a observar, como es el caso de la subida salarial. En concreto, Bruselas prevé que los salarios subirán un 2,8% este año y un 3% el próximo, dos puntos más que en sus anteriores previsiones entre ambos ejercicios. Eso retroalimentará la inflación y podría ser perjudicial, porque “un mayor aumento de los precios afectará al transporte, la construcción y la industria electrointensiva, además de minar aún más el consumo privado”.

“pesarán sobre el déficit” y la indexación de las pensiones al IPC “podría resultar en gastos más altos de lo previsto” si persiste la elevada inflación. Todo ello hará que, si bien la deuda pública caiga con una cierta intensidad este año (al 115,1% del PIB, 3,3 puntos menos que el año pasado), este ajuste se empiece a reducir ya el siguiente ejercicio y pueda comenzar a atascarse con la previsible escalada de los tipos de interés de la deuda pública.

EL CRÉDITO A EMPRESAS CRECE UN 25 POR CIENTO

La concesión alcanza los 85.120 millones en tres meses a la espera de una subida de tipos de interés **PÁG. 6**

CRÉDITO A COMPAÑÍAS (ene. mar., en millones de €)

ITR. 2018	ITR. 2019	ITR. 2020	ITR. 2021	ITR. 2022
84.118	77.769	86.480	67.893	85.120

VAR.
2019/2022 (%)
9,45

VAR.
2021/2022 (%)
25,37

ISTOCK

Empresas & Finanzas

La financiación a empresas recupera los niveles pre-Covid

Nueva concesión a compañías y hogares (ene. - mar., millones de €)

CONCEPTO	ITR. 2018	ITR. 2019	ITR. 2020	ITR. 2021	ITR. 2022	VAR. 2019 /2022 (%)	VAR. 2021/2022 (%)
Crédito a empresas	84.118	77.769	86.480	67.893	85.120	9,45	25,37
Crédito a familias							
...Hipotecas	9.871	10.598	9.830	13.565	15.810	49,18	16,55
...Consumo	7.848	8.570	7.791	6.453	7.059	-17,63	9,39

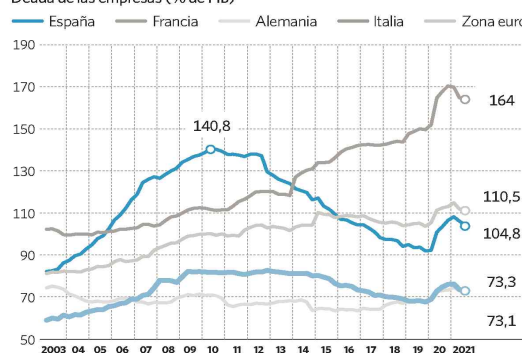
Cuánto suponen las refinanciaciones sobre la concesión a empresas (millones de €)

CONCEPTO	ENERO-DICIEMBRE 2019	ENERO-DICIEMBRE 2021	ENERO-MARZO 2022
Total financiación	348.383	299.368	85.120
Refinanciaciones			
...En volumen	21.786	31.499	4.751
...En %	6,25	10,52	5,58

Nueva concesión para empresas (precio en % de TAE)



Deuda de las empresas (% de PIB)



Fuente: Banco de España.

elEconomista

El crédito a empresas remonta a cotas precrisis y sube un 25% antes del BCE

La concesión suma 85.120 millones de enero a marzo y supera en un 9,4% las cuantías de 2019

Las hipotecas batieron cifras de 2010 mientras que el crédito al consumo continúa sin normalizarse

E. Contreras MADRID.

El negocio crediticio ha transitado el arranque del año con bríos renovados y sin aparentes dificultades a pesar de las fuertes incertidumbres abiertas por la guerra de Rusia. El nuevo crédito a empresas alcanzó los 85.120 millones de euros entre enero y marzo, lo que implica rebasar en un 25,37% la concesión del primer trimestre de 2021 y remontar por vez primera los umbrales pre-Covid (superó en un 9,45% los 77.769 millones otorgados en el periodo equivalente de 2019).

Queda aún un 1,57% por debajo de los 86.480 millones facilitados por la banca en el primer trimestre de 2020 aunque esta comparativa sufre la distorsión provocada por la bolsa de liquidez que introdujo la financiación avalada por el Instituto de Crédito Oficial (ICO) cuyos programas arrancaron precisamente en dicho periodo. Si se neutraliza dicho atípico efecto, lo que revelan las estadísticas del Banco de España es la normalización de otro de los grandes componentes crediticios: la concesión de hipotecas se colocó el pasado año ya en sus me-

jores cotas desde 2010 y continúa al alza (creció un 16,55% interanual en el primer trimestre), de forma que solo el crédito al consumo de familias se mueve aún por debajo de umbrales prepandemia (está a un 17,63% de 2019).

Alza de tipos y guerra

Habrà que ver si la guerra y, sobre todo, la subida de tipos de interés que se espera que inicie el Banco Central Europeo (BCE) a partir de julio altera la evolución de la cartera, pero las cifras hasta marzo revelan uno de los mejores desempeños de los últimos años. Sería preciso remontarse, de hecho, a 2015 para encontrar una mayor concesión a empresas si se aíslan las fuertes inyecciones de los ICO (la banca otorgaba por entonces 90.754 millones de euros).

Precisamente la existencia de esa liquidez con aval público fue la que provocó que la concesión colapsase en 2021 a mínimos desde que el Banco de España inició esta serie estadística en 2011 y es la que da cierta tranquilidad hoy a empresas y banqueros. "La ayuda del ICO a las empresas se ha materializado

El volumen en refinanciaciones cae a la mitad

Entre los indicadores que anticipan vulnerabilidades en el crédito figuran las refinanciaciones. Este tipo de operaciones supusieron un 5,58% de la nueva concesión entre enero y marzo, cifra que se aleja del 16,66% máximo alcanzado en algún mes de 2021 en plena extensión de las moratorias de la financiación avalada por el ICO y que vuelve a moverse en parámetros normalizados. Al cierre del año la banca tenía, precisamente, un 5% de su saldo vivo total en refinanciaciones, el mismo porcentaje que arrastraba su cartera previa al Covid. Otro 8% figuraba en vigilancia especial, que es como catalogan las entidades el crédito en riesgo de ser moroso aunque esté al corriente de pago.

en préstamos a plazos largos de amortización que permiten una capacidad de repago más holgada y poder asumir este periodo transitorio de falta de actividad", explica el responsable de la división de Empresas en un gran banco.

En la banca reconocen incertidumbre en los vencimientos de los ICO, sobre todo, en los sectores golpeados por la pandemia y donde el encarecimiento de la energía y los problemas de abastecimiento provocados por la guerra agravan su situación, pero no trasladan temor a un rebrote de impagos que pase factura al flujo del crédito. "No estamos viendo señales de crédito con problemas ni en los ICO", expresaba otro banquero.

Lastan las incertidumbres, aunque subrayan, como positivo, que la guerra de Rusia frenará la economía sin frustrar el crecimiento y valoran el saludable balance de las compañías. La Comisión Europea redujo ayer su previsión de PIB en 2022 para España desde el 5,6% al 4%, lo que sigue siendo uno de los ejercicios de mayor dinamismo de los últimos años. Y desapalancamiento realizado por las empresas

en los últimos años hace que su deuda apenas suponga un 104,8% del PIB frente al 140,8% con el que entraron en la crisis financiera.

Fuentes financieras matizaron, sin embargo, que la financiación actual es "baja" y "no se ven grandes proyectos de inversión" todavía, restando importancia al impacto que pueda tener la subida de tipos sobre el encarecimiento de su financiación. Según el Banco de España, el peso de los gastos financieros de las empresas sobre excedente bruto de explotación -su resultado de explotación- se encarecerá en un punto porcentual frente a 2021 con el escenario de subidas de tipos que descuenta hoy el mercado y empezaría a subir a partir de 2023.

Para el Banco de España supone un escenario, por tanto, manejable si bien a ese efecto habría que sumar el impacto de la inflación y escalada de precios energéticos. Las fuentes financieras consultadas aseguran que "no hay percepción de preocupación entre el empresario con esto". Si los tipos aumentasen en 250 o 300 puntos básicos, algo que no se espera, las TAE retornarían a tarifas del año 2011.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

La UE rebaja hasta el 4% el PIB y duplica la previsión de inflación

El IPC promedio llegará en 2022 al 6,3%

La Comisión Europea ya cuestiona el Plan de Estabilidad español. En un contexto de recorte por la guerra de Ucrania, la UE recorta el PIB previsto para 2022 en 1,6 puntos y se sitúa en el 4%, frente

al 4,3% de Moncloa. La evolución esperada de la inflación también plantea malas noticias ya que la tasa media para este año del 3,6%, se multiplica casi por dos ya que superará el 6%. **PÁG. 26**

Bruselas rebaja al 4% el avance de España este año y casi duplica el IPC

La inflación se incrementará hasta el 6,3% en 2022, frente al 3,6% estimado antes de la guerra

La UE recorta con decisión los efectos que el Gobierno prevé en su Plan de Estabilidad

Laura Bartolomé / Carmen Obregón
 MADRID.

La Comisión Europea ha presentado las primeras previsiones que recogen el impacto de la guerra en Ucrania con una bajada generalizada del crecimiento del PIB y una revisión al alza de la inflación. En el caso de España, la rebaja es de 1,6 puntos hasta el 4%, frente al 5,6% que esperaba en las anteriores pronósticos de febrero. Asimismo, en 2023, se prevé un crecimiento del 3,4%, frente al 4,4% pronosticado anteriormente, lo que retrasará la recuperación de los niveles económicos prepandemia hasta mediados de 2023.

La estimación de crecimiento del 4% para 2022 se sitúa 0,3 puntos porcentuales por debajo de las previsiones de crecimiento presentadas por el Gobierno español hace dos semanas y en línea con las estimaciones de 2023, que el Ejecutivo español cifró en un 3,5% para el próximo año.

El organismo europeo ha destacado que el turismo ha sido el motor de la economía española desde el verano de 2021 y que el crecimiento económico se acelerará a partir del tercer trimestre del 2022, gracias a las inversiones en el marco del Plan de Recuperación y a la recuperación del consumo, que a su vez se verá aupado por la recuperación del mercado de trabajo y los niveles de ahorro derivados de la pandemia.

Con estas estimaciones publicadas ayer, la Comisión situaría a la economía española como la cuarta en crecimiento del conjunto de la UE en el presente ejercicio, sólo superada por Irlanda, Malta y Portugal, el Estado miembro que registrará un mayor crecimiento.

No obstante, la rebaja de previsiones ha sido generalizada. Ahora se espera que el crecimiento del PIB real tanto en la UE como en la zona del euro sea del 2,7% en 2022 y del 2,3% en 2023, por debajo del 4% y el 2,8% (2,7% en la zona del euro), respectivamente, en la previsión provisional de invierno de 2022.

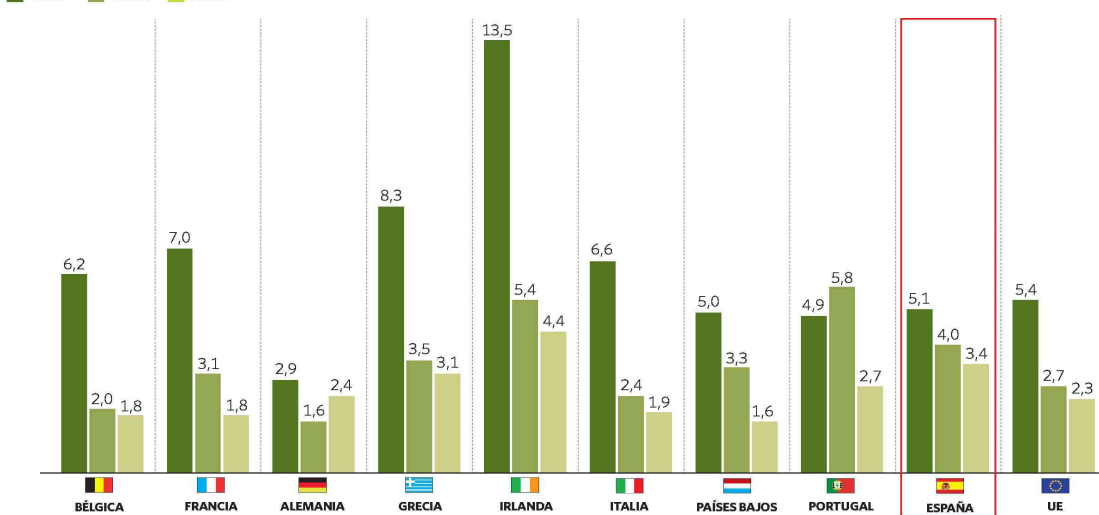
Contracción del déficit

Estos cálculos se enmarcan en un escenario de crecimiento de precios impulsado por el coste de la energía tras la invasión militar rusa de Ucrania. Así, Bruselas ha duplicado la previsión de crecimiento del índice de precios al consumo

Previsiones económicas de primavera 2022

PIB en porcentaje

■ 2021 ■ 2022 ■ 2023



Fuente: Comisión Europea.

elEconomista

El mercado laboral se mantiene fuerte

En lo que respecta al mercado laboral español, la Comisión Europea prevé en su pronóstico de primavera que se mantenga "fuerte" y sitúa la tasa de desempleo en España en su nivel más bajo desde 2008, en el 13,4% para 2022 y el 13% para el siguiente ejercicio. Unas proyecciones por encima de lo estimado por el Gobierno, que prevé que la tasa de desempleo caerá al 12,8% este año y el 11,7% en 2023. Por otro lado, en un paso más, Bruselas estima que la tasa de crecimiento del empleo se situará en España en el 2,8% en 2022 y el 1,1% en 2023, por encima de los niveles de la media comunitaria y de la zona euro, previstos en ratios en torno al 1,2% para 2022 y del 0,7% para el año que viene.

(IPC) en España para 2022 respecto a las proyecciones de principios de año, hasta 6,3% una cifra ligeramente por encima con los niveles de la zona euro y por debajo de la media comunitaria del 6,8%.

Sin embargo, para el año 2023, el organismo presidido por Ursula Von der Leyen cree que se reducirá hasta el 1,8%, dos décimas por debajo del objetivo del Banco Central Europeo. No obstante, creen que la inflación podría seguir tocando máximos hasta mediados de año, por lo que el pico que pareció alcanzar en abril pudo ser solo un espejismo.

Bruselas señala que el alza de los precios de la energía en España ha sido más rápida que en otros países de la zona euro, lo que puede tener consecuencias en sectores como el transporte, la construcción o la industria electrointensiva y, en paralelo, podría afectar al consumo privado.

Pese a ello, en su análisis, la CE señala que espera que la recuperación económica continúe en España a pesar del impacto de la guerra de Ucrania, apoyándose en las inversiones del Plan de Recuperación así como en el repunte de la activi-

La deuda se situará en el 115,1% este año y en el 113,7% en 2023, por encima de la media

dad del sector turístico. En lo que respecta a los niveles de deuda de España, la Comisión Europea ha estimado que situará en el 115,1% del PIB en 2022, y el 113,7% del PIB en 2023, por encima de la media comunitaria y de la zona euro y el tercer país con niveles más altos sólo por detrás de Grecia y Portugal. "España cerró 2021 mejor de lo esperado" en relación al saldo del gobierno, según señala Bruselas en su análisis, y argumenta que la recuperación de actividad económica impulsó la reducción del déficit público del 10,3% del PIB al 6,9%.

Para el presente ejercicio, el Ejecutivo comunitario estima que el déficit público debería reducirse aún más por el crecimiento económico hasta el 4,9% en 2022 y el 4,4% en 2023. Aún así advierte de que la indexación de las pensiones puede

derivar mayores gastos si continúa el periodo inflacionario.

Las consecuencias

El consenso generalizado de los economistas consultados por este diario subraya que las previsiones a la baja de la UE, en lo que concierne a España, desbaratan los cálculos del Gobierno estimados para el Plan de Estabilidad destinado a atajar las consecuencias económicas de la invasión de Ucrania.

Medidas aprobadas hace apenas dos semanas en el Congreso de los Diputados, con un coste de 16.000 millones, prácticamente el crecimiento extra de 1,6% del PIB, que ahora Bruselas revisa a la baja, explica Javier Santacruz, a *elEconomista*. En opinión de Daniel Lalle, la caída del PIB dada por Europa supone además de mandar al garrete al plan de choque de Pedro Sánchez, descabalar de nuevo los Presupuestos de 2022, pese al efecto positivo que vaticina la Comisión, gracias a las inversiones del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia. José María Rotellar, por su parte, advierte de una caída de la recaudación, que será tapada por la deriva al alza de la inflación.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

LAS GRANDEN SUPERFICIES BAJAN SUS VENTAS POR CULPA DE LA INFLACIÓN

El sector reclama reducciones de impuestos para combatir la subida de los precios



Clamor en el gran comercio para bajar impuestos contra la inflación

Las ventas del gran comercio entraron en terreno negativo el pasado mes de marzo con una caída del 1,3%. Tanto el sector, como los expertos, reclaman una bajada de impuestos para combatir la inflación y la caída de la renta disponible de los consumidores.

Javier Romera. Fotos: iStock

El consumo se vuelve a parar y la escalada de la inflación pasa ya factura a las grandes superficies. De acuerdo con los últimos datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), la ventas de este tipo de establecimientos han vuelto a terreno negativo, registrando una caída en marzo del 1,3% respecto al mismo mes del año anterior, una vez descontados los efectos del calendario, según los datos del INE. El dato es especialmente significativo porque se produce después de que en enero las ventas de las grandes superficies hubieran crecido en tasa interanual un 11,2% y en febrero aumentarían un 8,7%.

Desde Anged, la Asociación Nacional de Grandes Empresas de Distribución, que agrupa a compañías como Carrefour, Alcampo, Eroski o El Corte Inglés, admiten que "la inflación se ha convertido en un problema de primer orden para empresas y hogares. Y es que para la patronal, "en un entorno muy desfavorable, la guerra en Ucrania ha añadido si cabe más tensiones a la preocupante escalada que desde hace meses se ha producido en los precios de la electricidad y los carburantes, el alza histórica de las materias primas, los problemas de oferta y los cuellos de botella de la logística internacional". En consecuencia, se empieza a observar así por parte del sector un deterioro de la confianza de los agentes, que afecta de forma negativa a las previsiones de inversión y empleo de las empresas y, en especial, a la capacidad de compra los hogares más vulnerables.

"La situación internacional por la guerra en Ucrania y la crisis energética obligan a redefinir de forma inmediata la estrategia de las empresas, en un escenario muy duro. Este esfuerzo del sector pri-



vado tendría que ir acompañado de medidas que ayuden a reducir los costes y que flexibilicen el margen de actuación, si no queremos abocar al colapso de muchas de empresas”, señala Javier Millán-Astray, vicepresidente Ejecutivo de Anged.

En su opinión, “mientras dure esta coyuntura se debería adoptar medidas en dos frentes. Por un lado, realizar una profunda revisión de aquellas normas vigentes o previstas que representen un incremento adicional de los costes de las empresas. Por otro lado, dotar a las empresas de un marco de flexibilidad imprescindible para cumplir los objetivos y ajustarse a las nuevas condiciones del entorno económico”.

Tasas negativas en comercio minorista

En su conjunto, el comercio minorista registró en marzo un retroceso de sus ventas del 5,5% en relación al mismo mes de 2021, tasa 7,2 puntos inferior a la del mes anterior y su caída más acusada desde febrero de 2021, cuando se desplomaron un 9,5%. Así, las ventas del comercio minorista regresaron en marzo a tasas negativas después de dos meses de incrementos interanuales consecutivos, según el INE. A la espera de conocer los datos de abril, en marzo, las ventas de alimentos en el sector minorista bajaron un 0,8% en compara-

La subida de los costes está lastrando los márgenes de las empresas de distribución

ción con el mismo mes de 2021, mientras que las del resto de productos lo hicieron en un 11,3%, especialmente las de otros bienes, con una caída del 9,3%, y las de equipo de hogar, con un descenso del 5%, mientras que subieron las de equipo personal, que llegaron a aumentar un 6,7%.

Ante esta situación, Anged ha elaborado un barómetro y ha recogido en un informe la opinión de distintos expertos a la hora de combatir la inflación y su efecto sobre los márgenes de las empresas, que no deja lugar a duda acerca de la necesidad de reducir la presión fiscal. “Dada la naturaleza del actual episodio inflacionario, que no deja de ser una perturbación negativa de oferta, resulta clave que las medidas que se implementen vayan dirigidas a paliar los efectos de este *shock* sobre nuestro tejido empresarial.

Así, Gregorio Izquierdo, director general del Instituto de Estudios Económicos, explica que “la mejor solución pasa por abordar una rebaja de los impuestos que soportan las empresas, así como planes liberalizadores, que contribuyan a aliviar la presión que suponen los incrementos de costes de producción, lo que permitiría evitar un deterioro mayor de

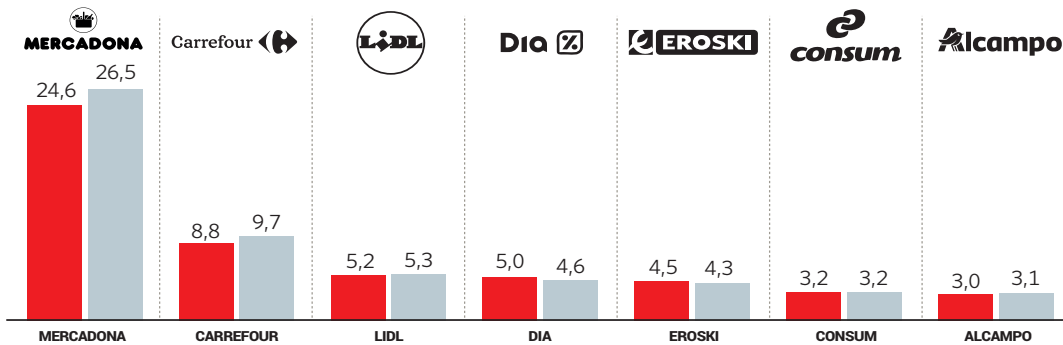


iStock

Frenazo en el sector del comercio

Cuotas de mercado de los supermercados en España (%)

■ Primer trimestre 2021 ■ Primer trimestre 2022



Ventas de las grandes superficies (% interanual, descontados efectos del calendario)



Fuente: Kantar Worldpanel.

elEconomista

los márgenes empresariales, así como sostener la actividad y el empleo. Una prioridad debe ser evitar mecanismos de indiciación, que suponen aún mayores incrementos de costes para las empresas y desencadenan espirales de precios-salarios, contribuyendo a agravar todavía más el problema”.

María Jesús Fernández, economista senior de Funcas, apunta en esta línea que “el estrechamiento de los márgenes empresariales procede del encarecimiento de los costes de producción por el aumento de precios de las materias primas, la energía y transporte marítimo, que se han ido transmitiendo a lo largo de la cadena”. En su opinión, “en el caso de las empresas de distribución, se encarece tanto el precio al que se adquiere el producto como la factura de la electricidad, que en el comercio tiene un peso importante”, por lo que “la única medida realmente potente que está en manos del Gobierno sería modificar el funcionamiento del mercado mayorista eléctrico, con el fin de abaratar el precio de la electricidad”.

Juan Pablo Riesgo, socio de EY, insiste asimismo en la necesidad de reducir la factura fiscal. “Para reducir el impacto inflacionista en los márgenes de las empresas se pueden aplicar nuevas deducciones en el Impuesto sobre Sociedades, con cargo al Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, por inversiones dirigidas a mejorar la eficiencia de los procesos de producción (por ejemplo, la adaptación a exigencias como la transición ecológica, la facturación electrónica, la ciberseguridad, la capa-

citación digital, la automatización de procesos, la nube, el software de gestión, etc.) que liberen recursos a las empresas y les dé más margen para evitar trasladar a precios el impacto de los sobrecostes de producción provocados por el repunte de la inflación”.

Para Riesgo, “las empresas del sector del comercio pueden reducir costes lo máximo posible y acogerse al máximo número de ayudas públicas para poder proteger su cuenta de pérdidas y ganancias,

-1,3%

Es lo que cayeron las ventas de las grandes superficies durante el pasado mes de marzo

así como hacer eficientes al máximo sus procesos, tratando de evitar trasladar a precios el sobrecoste de producción provocado por el repunte de la inflación”.

Desde Singular Bank, Alicia Coronil, su economista jefe, alerta de “una fuerte erosión de la renta disponible de los hogares y un deterioro de los márgenes empresariales ante el repunte de los costes de producción, con implicaciones negativas en el consumo, la inversión y la estabilidad del empleo” e insiste también en la necesidad, cuanto antes, de “reducir la presión fiscal”.



Medidas para reactivar el consumo e impulsar la recuperación

La fuerte subida de los precios, hasta niveles nunca vistos en los últimos años, está frenando el crecimiento de la economía y lastrando de forma muy preocupante el consumo. Según los datos del INE, el comercio minorista registró en marzo un retroceso de sus ventas del 5,5% en relación al mismo mes de 2021, tasa 7,2 puntos inferior a la del mes anterior y su caída más acusada desde febrero de 2021, cuando se desplomaron un 9,5%. Así, las ventas del comercio minorista regresaron en marzo a tasas negativas después de dos meses de incrementos interanuales consecutivos. El gran comercio, una de las mayores locomotoras en la creación de empleo en España, ha reducido sus ventas en esta línea un 1,3% y resulta por ello clave adoptar reformas estructurales que vayan más allá de simples parches para la actual consultura.

Resultaría, por ejemplo, de vital importancia una rebaja de impuestos a los tramos inferiores de renta, una medida que según los expertos conecta con el actual debate sobre la propuesta de deflactar los tramos del IRPF, con el objetivo de evitar que, además de provocar una pérdida de poder adquisitivo la inflación actúe como un incremento de bases, “conforme a un impuesto adicional tremendamente injusto y silencioso”, tal y como afirma Fernando Castelló, economista y profesor de ESIC Business & Marketing School.

■
Es necesario adoptar medidas para mitigar la pérdida de poder adquisitivo y poder impulsar el consumo
 ■

Tal y como apunta Marcos Mosteiro, profesor asociado IE Business School y director financiero en The Luxonomist, en un informe de Anged, la patronal de la gran distribución, “desde un punto de vista lógico, debemos apostar por un gran Pacto de Estado Económico con medidas de ajuste y ayudas directas a las familias, para dar una mayor escalada al consumo interno. Este gran

Pacto de Estado Económico debería contemplar medidas de rebajas fiscales con el fin de dar un respiro a las familias y empresas”. Pero la reforma debe ir mucho más allá y avanzar también en una completa liberalización del sector, tal y como ocurre por ejemplo en la Comunidad de Madrid. Resulta absurdo que en un entorno en el que el comercio electrónico puede vender los siete días de la semana las 24 horas del día, se siga poniendo freno a la actividad comercial en las tiendas físicas. Y no solo es una cuestión de horarios. Como tampoco tiene ningún sentido seguir poniendo trabas a la apertura de estableciendo, frenando la inversión y el empleo en un momento en el que es eso precisamente lo que se necesita para impulsar la recuperación. Consolidar el crecimiento de la economía española requiere mirar al largo plazo, tener perspectiva y actuar con medidas correctoras frente a la política de subvenciones y ayudas puntuales, que lo único que hacen es tapar pero el problema, pero en ningún caso sirven para solucionarlo.

Banco Santander, Banco Sabadell y Caixabank descuentan el riesgo de recesión Bruselas rebaja el crecimiento de España y eleva la inflación El nuevo trabajo de Pablo Isla: asesor global de General Atlantic Banco Santander, Banco Sabadell y Caixabank descuentan el riesgo de recesión Meliá Hoteles y NH despuntan entre los valores turísticos europeos Telefónica se rearma para atacar los 5 IAG afrontará un cóctel explosivo tras el verano El fin de la pandemia allana el camino a ACS Caixabank: las 3 claves del nuevo plan estratégico Solaria se apoyará en sus resultados para meter otra marcha a la acción

El riesgo de recesión está empezando a pesar más en la cotización de bancos como Banco Santander, Sabadell y Caixabank que los potenciales beneficios que les reportará el giro en la política monetaria del Banco Central Europeo. En concreto, las acciones de Sabadell ceden un 26 por ciento desde el 11 de febrero, cuando tocaron máximos desde 2019, hacia los 0,94 euros; mientras que los títulos de Caixabank se dejan un 15 por ciento desde que el mismo día tocaron máximos de 2018, en torno a los 3,39 euros.

María Gómez Silva María Gómez Silva finanzas.com finanzas.com María Gómez Silva Cristina Casillas finanzas.com José Jiménez Ulises

Izquierdo Cristina Casillas Esther García López • original

El riesgo de recesión está empezando a pesar más en la cotización de bancos como Banco Santander, [Sabadell](#) y [Caixabank](#) que los potenciales beneficios que les reportará el giro en la política monetaria del Banco Central Europeo.

Después de que **su cotización alcanzase niveles máximos de los últimos tres años en torno al diez de febrero pasado**, gracias a la expectativa de [subidas de tipos de interés por parte del BCE](#), las entidades españolas se anotan caídas que van desde el 12 al 26 por ciento ante el incremento del riesgo de recesión a nivel mundial por la desbocada inflación y la guerra en Ucrania.

En concreto, las acciones de Sabadell ceden un 26 por ciento desde el 11 de febrero, cuando tocaron máximos desde 2019, hacia los 0,94 euros; mientras que los títulos de Caixabank se dejan un 15 por ciento desde que el mismo día tocaron máximos de 2018, en torno a los 3,39 euros.

SANTANDER (SAN)[SANTANDER](#) (SAN)

Por su parte, la cotización de Santander cae un 23 por ciento desde que el diez de febrero pasado alcanzó los 3,48 euros y BBVA se deja un 21 por ciento desde que tocó los 6,05 euros por esas mismas fechas.

El banco que menos retrocede (y que a lo largo de los últimos años ha mostrado mayor resistencia ante la volatilidad) vuelve a ser Bankinter, que se deja un 12 por ciento tras situarse sobre los seis euros, en niveles de 2018.

A la posibilidad de una contracción económica duradera se une la invasión rusa de Ucrania, que está pesando sobre la evolución de los valores financieros europeos, explican los estrategas de Bloomberg Laurent Douillet y Tim Craighead.

De este modo, los inversores están viendo desvanecerse una de las jugadas que mejor había funcionado a comienzos de año, cuando los bancos vieron dispararse sus cotizaciones ante la esperanza de que la normalización de la política monetaria supusiera un incremento de sus ingresos tras años de tipos de interés por los suelos. (Los bajos tipos de interés han penalizado el negocio bancario y provocado una mala evolución en bolsa de las entidades

financieras durante la última década).

Además, esta retirada de flujos se produce pese a que las entidades han protagonizado una muy buena [temporada de resultados](#) del primer trimestre de 2022, con ingresos que han superado las previsiones en la mayoría de los casos.

Con todo, se trata de una situación que se replica fuera de España. Desde tocó máximos de los últimos tres años, el índice sectorial Stoxx 600 Banks se contrae un 24 por ciento y se convierte en el segundo segmento con peor comportamiento de la bolsa europea, que está viviendo una fuerte salida de flujos desde el inicio del conflicto bélico.

Y es que no hay que olvidar que la banca es un sector muy cíclico, al estar ligada la actividad financiera a la evolución de la economía, que impacta en la concesión de préstamos y en la morosidad de los mismos.

Asimismo, el riesgo de recesión podría provocar que el BCE se viera abocado a ralentizar el ritmo de la normalización monetaria.

Así lo cree Gilles Moëc, economista jefe de la gestora de fondos AXA Investment Managers, quien considera que la institución presidida por Christine Lagarde solo podrá subir los tipos dos veces este año, porque la segunda mitad del ejercicio ofrecerá unas condiciones macroeconómicas mucho más duras.

Añada las noticias de **finanzas.com** a sus redes sociales: [Twitter](#) | [Facebook](#) | [LinkedIn](#) | [Flipboard](#). También en su app de mensajería: [Telegram](#)

María Gómez Silva es licenciada en periodismo por la Universidad Complutense de Madrid. Además, realizó el máster de periodismo del diario 'El País' y cuenta con un posgrado en periodismo económico de la Universidad de Zaragoza. Antes de unirse a la revista Inversión y al equipo de finanzas.com, fue corresponsal de EFE en el sudeste asiático y en Bruselas, donde era responsable de la información económica. También informó a través de 'Cinco Días' y 'ABC'.



La CE rebaja al 4% el PIB español, tres décimas menos que la reciente revisión a la baja de Calviño

La Comisión Europea recortó este lunes más de un punto su previsión de crecimiento del producto interior bruto (PIB) de la eurozona en 2022, hasta el 2,7 % desde el 4 % que proyectó en febrero, por el impacto de la guerra rusa en Ucrania, y estima que la inflación media este año alcanzará el 6,1 %.

original



Nadia Calviño ya erró con su previsión de PIB para 2021 en un 1,5 puntos y muchos expertos consideran que también lo hará en 2022, pese a la fuerte revisión a la baja de finales de abril.

La Comisión Europea recortó este lunes más de un punto su previsión de crecimiento del producto interior bruto (PIB) de la eurozona en 2022, hasta el 2,7 % desde el 4 % que proyectó en febrero, por el impacto de la guerra rusa en Ucrania, y estima que la inflación media este año alcanzará el 6,1 %. Para España, la previsión de crecimiento del PIB es del 4%, por debajo del 4,3% estimado por la vicepresidenta Nadia Calviño en la revisión a la baja de sus previsiones macroeconómicas de hace apenas un par de semanas.

De forma idéntica, la expansión económica este año para el conjunto de la Unión Europea también lo sitúa en el 2,7 %, lo que supone de nuevo una rebaja de 1,3 puntos porcentuales, mientras que el crecimiento de los precios en el bloque será del 6,8 %, según las previsiones de primavera del el Ejecutivo comunitario.

Para el ejercicio de 2023, Bruselas prevé que el crecimiento del PIB será del 2,3 % tanto en la zona euro como en los Veintisiete, así como que la inflación se moderará hasta el 2,3 % y el 3,2 %, respectivamente.

Bruselas argumentó esta actualización a la baja por los «nuevos retos» que ha provocado la invasión de Ucrania ante unas perspectivas económicas que antes de la guerra pronosticaban una expansión «prolongada y robusta».

En concreto, las autoridades comunitarias señalan que la guerra «está exacerbando los vientos de cara a los que ya se enfrentaba el crecimiento» económico a través del aumento del precio de materias primas, especialmente la energía, y de nuevos problemas en la cadena de suministros,

«La invasión rusa de Ucrania está causando un sufrimiento y una destrucción sin precedentes, pero también está afectando a la recuperación económica de Europa. La guerra ha derivado en un aumento de los precios energéticos y ha causado más problemas en las cadenas de

suministro, por lo que la inflación se mantendrá ahora alta por más tiempo», resumió el comisario de Economía, Paolo Gentiloni.

En cuanto al incremento de los precios, las nuevas previsiones incluyen una «considerable» revisión al alza en comparación con el cálculo de febrero, que para 2022 era del 3,5 % en el área de la moneda común, por lo que la inflación esperada ahora del 6,1 %.

No obstante, los servicios económicos del Ejecutivo comunitario creen que los precios alcanzarán su pico en el segundo trimestre de este año, con una tasa interanual del 6,9 %, para posteriormente «bajar gradualmente» con el curso de los meses.

Por países, los que registrarían un mayor crecimiento económico, aunque muchos de ellos vienen de sufrir las peores caídas por la crisis del coronavirus, como es el caso de España, según las previsiones de Bruselas serían Portugal (5,8 %), Irlanda (5,4 %), Malta (4,2 %), España (4 %), Austria (3,9 %) y Eslovenia y Polonia (3,7 %).

Por el contrario, los socios del bloque con las tasas de expansión económica más moderadas en 2022 serían Estonia (1 %), Alemania y Finlandia (1,6 %), Lituania (1,7 %), República Checa (1,9 %) y Bélgica y Letonia (2 %).

Pero en cualquier caso, la Comisión Europea advierte de que los «riesgos» para la economía europea dependen «enormemente» de la evolución de la guerra y «en especial» de su impacto en los mercados energéticos.

De hecho, el análisis de Bruselas incluye un escenario mucho más severo caracterizado no sólo por unos precios energéticos incluso por encima de lo esperado, sino también por un «corte completo» en el suministro de gas desde Rusia que absorbería prácticamente todo el crecimiento del PIB en la zona euro, puesto que lo encogería hasta el 0,2 % este año y dispararía la inflación por encima del 9 %.

El comercio de la eurozona registra un déficit récord en marzo debido a la energía

BRUSELAS (Reuters) - La balanza comercial de la eurozona registró un déficit récord en marzo, según datos publicados el lunes, debido al aumento de los costes de la energía importada. La oficina de estadística de la Unión Europea, Eurostat, dijo que los 19 países que comparten el euro registraron un déficit comercial, sin ajustar por los cambios estacionales, de 16.400 millones de euros en marzo, frente a un superávit de 22.500 millones en marzo de 2021.

original



Las banderas de la Unión Europea ondean frente a la sede de la Comisión Europea en Bruselas

BRUSELAS (Reuters) - La balanza comercial de la eurozona registró un déficit récord en marzo, según datos publicados el lunes, debido al aumento de los costes de la energía importada.

La oficina de estadística de la Unión Europea, Eurostat, dijo que los 19 países que comparten el euro registraron un déficit comercial, sin ajustar por los cambios estacionales, de 16.400 millones de euros en marzo, frente a un superávit de 22.500 millones en marzo de 2021.

Ajustado a los cambios estacionales, el déficit comercial de la zona del euro fue aún mayor, de 17.600 millones de euros en marzo, el mayor déficit comercial registrado desde que se iniciaron los datos de Eurostat en 1999.

El valor no ajustado de las importaciones en marzo se disparó un 35,4% interanual, según Eurostat, mientras que el valor de las exportaciones sólo aumentó un 14,0%.

La variación del valor de las importaciones de energía fue la más espectacular, ya que el déficit del comercio energético casi se triplicó hasta alcanzar los 128.700 millones de euros en los tres primeros meses del año.

El déficit comercial de la Unión Europea con Rusia --su principal proveedor de energía-- se multiplicó por más de cuatro, para alcanzar 45.200 millones de euros en el primer trimestre, frente a los 10.800 millones del mismo periodo de 2021.

El déficit comercial con Noruega, otro gran proveedor de energía, se disparó a 16.900 millones de euros en el primer trimestre desde los 500 millones del mismo periodo del año pasado.

El déficit comercial con China, que es el mayor socio comercial de Europa, casi se duplicó y alcanzó los 91.900 millones de euros en el periodo enero-marzo, desde los 50.300 millones de un año antes.

(Información de Jan Strupczewski; traducción de Flora Gómez)

© Reuters 2022

El IBEX se salva de las ventas en Europa a pesar del recorte al crecimiento

Arranca la semana con los ojos puestos en Bruselas. Todo esto en tanto en cuanto, el Banco Central Europeo (BCE) revisó a la baja su proyección de crecimiento para la eurozona al 3,7% para 2022 y al 2,8% para 2023 y el Fondo Monetario Internacional (FMI), al 2,8% y al 2,2%, respectivamente. Jornada de lunes en la que amanece con datos macronecómicos en China que dejan sobre la mesa una desaceleración drástica de la actividad del país en abril a raíz de los confinamientos obligados por la variante ómicron de la COVID-19 en la tercera ciudad más importante del país, Shanghai.

original



Arranca la semana con los ojos puestos en Bruselas. La **Comisión Europea publica este lunes las nuevas previsiones macroeconómicas** para los países miembros del bloque comunitario que, por primera vez, tendrán en cuenta el impacto de la invasión lanzada por Rusia en Ucrania el pasado 24 de febrero y serán la base para decidir si es necesario mantener congeladas un año más las normas fiscales.

La Comisión Europea **recorta a España 1,6 puntos para 2022** (del 5,6% al 4%) y un punto para 2023 (del 4,4% al 3,4%) por el impacto de la guerra en Ucrania, al tiempo que prevé que el **paro se mantenga en su nivel más bajo desde 2008**, lo que situará a la economía española como la cuarta en crecimiento del conjunto de la UE en el presente ejercicio, sólo superada por Irlanda, Malta y Portugal, el Estado miembro que registrará un mayor crecimiento.

En sus últimas proyecciones, recordemos, publicadas días antes del ya mencionado día de la invasión, **preveían un crecimiento económico del 4% tanto en la Unión Europea como la eurozona para este año**, pero el Ejecutivo comunitario ya ha advertido de que la guerra frenará el avance del PIB aunque no debería hacer descarrilar la recuperación post-pandemia.



Todo esto en tanto en cuanto, el **Banco Central Europeo (BCE)** **revisó a la baja su proyección de crecimiento para la eurozona al 3,7%** para 2022 y al 2,8% para 2023 y el Fondo Monetario Internacional (FMI), al 2,8% y al 2,2%, respectivamente.

A cuenta del supervisor, en un evento organizado por el Bundesbank, el banco central de Alemania, el gobernador del Banco de España, **Pablo Hernández De Cos**, admitía este fin de semana por primera vez en los últimos años que el organismo que presidente Christine Lagarde decidirá probablemente en su **próxima reunión poner fin a su programa de estímulo en julio, y subirá los tipos de interés "muy pronto"** después.

China no consigue salir

Jornada de lunes en la que amanece con **datos macronecómicos en China** que dejan sobre la mesa una **desaceleración drástica de la actividad del país en abril** a raíz de los confinamientos obligados por la variante ómicron de la COVID-19 en la tercera ciudad más importante del país, Shanghái.

Una realidad con la que están intentando luchar las bolsas que, en la sesión de este lunes, han tratado de mantener los pequeños avances con los que buscan recuperar el terreno perdido por los cierres del país.

Europa, a la espera

Problemas en este este que, acercándonos a Europa, obligan a parar en Ucrania donde **Rusia está atacando nuevas localizaciones en el este del país** en su intento por rodear a las fuerzas ucranianas y rechazar una contraofensiva en la ciudad de Izium.

Por el conflicto bélico, en las últimas horas el secretario general de la **OTAN**, Jens Stoltenberg, asegura que **Kiev todavía está en posición de "ganar la guerra"** al tiempo que espera que Turquía no retrase la adhesión de Finlandia y Suecia.

Y mientras, en el mercado de materias primas los **precios del petróleo ceden con la recogida de los beneficios** de la sesión anterior, aunque los temores sobre el suministro mundial se dejan notar a la espera de que se haga efectiva la decisión de la Unión Europea para prohibir gradualmente las importaciones procedentes de Rusia.

Ojo en el IBEX

En la sesión del mercado de este lunes, por fundamentales cabe fijar la mirada en el **Banco**

Santander donde el **consejo de administración acelera el paso para iniciar la búsqueda del sustituto del consejero delegado, José Antonio Álvarez.**

De llegar a buen puerto en el corto plazo, este sería el mayor cambio en la cúpula directiva de la cántabra después del intento fallido de 2018 con el actual ejecutivo de Unicredit, Andrea Orcel.

Todo esto al tiempo que una firma que no cotiza, pero que busca hacerlo en los próximos años, según confirma la dirección copa titulares. **Platinum y KPS**, cuenta *CincoDías*, que se **disputan la división química de Cepsa** con ofertas a la baja como consecuencia del alza del Brent y la guerra en Ucrania.

La tasación estaría, según cuenta este diario, por **debajo de los 3.000 millones de euros.**

El Confidencial cuenta en portada este lunes que **Allianz estaría interesada en la fibra rural de Telefónica con KKR y CDPQ.** La aseguradora alemana quiere convertirse en socio de la *teleco* de José María Álvarez-Pallete que ya cubre 2,5 millones de viviendas en zonas despobladas.

... y más allá

Fuera de nuestras fronteras, **Naturhouse Health** compra el 40% del capital de Indusen por 3,6 millones de euros al tiempo que la **empresa de telecomunicaciones emiratí e&** compra un 9,8% de Vodafone por 4.400 millones de dólares.

Todo esto en tanto en cuanto, **Credit Suisse** ultima un acuerdo en Estados Unidos sobre los 690 millones de dólares que le debe a sus clientes la minera Bluestone Resources, tal y como adelanta *Financial Times*.



ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL



JM Cadenas

ENTREVISTA CON JUANJO CANO, PRESIDENTE DE KPMG

“La rotación de empleo ha aumentado en la pospandemia”

👉👉 Donde hay más potencial
de crecimiento para KPMG
es en el área de consultoría” **P4**

“La rotación de empleo en el sector ha aumentado en la pospandemia”

ENTREVISTA JUANJO CANO **Presidente de KPMG** / El nuevo responsable de la firma en España se ha marcado como uno de los principales objetivos ganar la batalla del talento dos años después de la crisis sanitaria.

A. Zarzalejos, Madrid
El nuevo presidente de KPMG, Juanjo Cano, cumplirá en los próximos días ocho meses en el cargo de máximo responsable de la firma en España, tras un año récord con una plantilla total de 4.605 empleados (+6,7%), lo que convierte a KPMG en la segunda firma de servicios profesionales por número de empleados.

La gestión del talento es precisamente el principal objetivo que se ha marcado Juanjo Cano, quien en una entrevista con EXPANSIÓN avanza los planes para “ganar” esta batalla por el talento tras el aumento de la rotación que ha sufrido el sector en su conjunto tras la pandemia. “Queremos ser la firma que atraiga el mejor talento y le ayude a desarrollarse personal y profesionalmente”, señala.

El nuevo presidente, nombrado el pasado octubre, apunta que hay “una mayor conciencia” en la organización sobre la importancia de atraer y desarrollar el mejor talento. En este sentido, señala que es hora de “adaptarse a las demandas y las necesidades” de los trabajadores.

La edad media de los empleados de KPMG es de 29 años, y tal y como explica Cano, “gestionar pensando que el modelo tiene que ser el mismo” que cuando él se incorporó a la firma hace 25 años “es un error”.

Para el presidente, hay cuestiones innegociables como el compromiso o el trabajo en equipo, pero otras hay que adaptarlas. “Cuando se dice que los jóvenes no saben lo que quieren, yo digo que sí saben lo que quieren. Otra cosa es que coincida con lo que pensábamos que querían. Lo que piden es flexibilidad, bienestar y propósito”.

Rotación

El máximo responsable de KPMG admite que la rotación de empleo que hay en el sector de la auditoría y consultoría “es superior a lo normal y deseable”, especialmente en la pospandemia, y avanza los pasos que han dado para atajarlo.

En concreto, explica que mientras que en 2020, primer año de pandemia, la ro-

“Gestionar pensando que el modelo tiene que ser el mismo que hace 25 años es un error; hay que escuchar y adaptarse”

“Hay dificultad para cubrir determinados perfiles, especialmente los ligados a la tecnología, son los más complicados”

“La incertidumbre y la volatilidad son una constante en este negocio; esto nos obliga a ser muy flexibles”

“Las empresas tenemos mucho que decir para ayudar en la reforma de la educación; queremos participar”

tación bajó de forma sustancial, el año pasado “aumentó de manera significativa” en todo el sector. “Hemos trabajado en entender los motivos”, añade. “Y lo hemos hecho principalmente a través de la escucha”. En el caso de KPMG, la rotación es superior entre los perfiles más jóvenes.

Cano, que recuerda que KPMG incorporará a 2.200 nuevos profesionales a lo largo de este año fiscal, explica que se va a permitir teletrabajar cuatro semanas al año desde cualquier punto de España, la posibilidad de disponer de dos tardes al mes sin reuniones internas y mayor flexibilidad en los horarios de entrada y salida, entre otras medidas.

Además, la firma ha puesto en marcha el *Next Generation Committee*, formado por empleados más jóvenes, para ayudar a canalizar nuevas propuestas y demandas de los trabajadores. “Hemos detectado que había un *gap* entre los temas que preocupan a los trabajadores y cómo la firma trata esos temas”.

Juanjo Cano también señala que se ha reforzado la automatización de procesos para reducir la carga de trabajo y que se ha hecho un esfuerzo



Juanjo Cano, presidente de KPMG en España, durante la entrevista con EXPANSIÓN.

“En consultoría es donde hay más potencial de crecimiento”

Á. Z.G. Madrid

KPMG, que cuenta con 16 oficinas en España, terminó su ejercicio fiscal de 2021 con una facturación de 503,46 millones (+6,7%), que la convierte en la *Big Four* con mayor crecimiento. Por áreas de negocio, los servicios de auditoría se sitúan a la cabeza con unos ingresos de 272,26 millones (+7,8%), seguidos de consultoría con 122,30 millones (+3,2) y asesoría legal y tributaria con 108,90 millones (+8,3%). El año pasado, KPMG auditó al 40% de las compañías del Ibex 35 (14

empresas) frente a las 11 del ejercicio anterior. “Queremos ser los líderes de auditoría del Ibex y mantener un equilibrio entre todas las áreas”, señala Cano al tiempo que destaca el potencial de crecimiento del negocio de consultoría.

El presidente avanza que la firma se ha marcado objetivos “ambiciosos” de crecimiento a doble dígito y explica que la estrategia pasa por combinar el crecimiento orgánico con el inorgánico a través de fichajes “senior”. “La incertidumbre y la

volatilidad son una constante en este negocio. Esto nos obliga a ser flexibles y a tener una gran capacidad de adaptación”.

La pandemia no ha frenado la actividad de *M&A*, que según asegura Cano lleva más de un año muy activa al tiempo que recuerda la gran liquidez existente en el mercado.

En cuanto a las preocupaciones de las compañías, Cano señala la inflación: “Va a haber un problema de estrechamiento de márgenes”, advierte.

significativo para mejorar las compensaciones.

Formación

Otro de los asuntos que más preocupa al nuevo presidente es la formación y la brecha existente entre los centros educativos y la empresa.

“Hay dificultad para cubrir determinados puestos”, ad-

mite. “Los perfiles STEM, más ligados a la tecnología, son los más complicados. Hay una gran lucha por esos profesionales”. Cada año, la firma imparte 280.000 horas de formación a sus trabajadores.

A nivel de país, Cano considera que las empresas tienen que jugar un papel relevante para ayudar a reformar la edu-

cación y aboga por impulsar el desarrollo de *hubs* en España. “Es un país muy atractivo para venir a trabajar”, añade.

Con respecto a las negociaciones del convenio de consultoría, en las que CCOO denunció que se querían imponer jornadas de 12 horas, Cano señala que “entendiendo cómo es la profesión”, lo que

Dudas con el final de la moratoria concursal

El presidente de KPMG valora positivamente las medidas aprobadas por el Gobierno para apoyar a las empresas tras el golpe de la pandemia. En el caso de los fondos de rescate, KPMG ha participado en los rescates ya aprobados de Técnicas Reunidas, Tubos Reunidos y Hesperia. También asesora en la financiación todavía pendiente de aprobación de Volotea. En el caso del fondo de Cofides, destinado a pymes, la firma asesora a una quincena de compañías interesadas en acceder a estos fondos. Cano también pone en valor los créditos del Instituto de Crédito Oficial (ICO) y destaca que ha sido un ejemplo “de colaboración público-privada”. Ahora, señala que es importante ver si se ha cumplido el objetivo para el que se diseñaron, que es ayudar a empresas solventes para capear un mal momento. La única medida por la que el presidente se muestra “preocupado” es por la duración, quizá excesiva a su juicio, de la moratoria concursal. Las empresas no están obligadas a presentar concurso de acreedores (ni los acreedores a instarlo) desde marzo de 2020 y entre los expertos concursaristas se teme una avalancha de procedimientos a partir de verano, cuando está previsto que termine. Cano, que incide en que la moratoria era “necesaria” cuando se aprobó hace dos años, teme que ahora derive en la existencia de las llamadas empresas *zombies*, sin viabilidad económica y que han operado hasta ahora por no tener obligación de solicitar el concurso de acreedores.

se pide “es cierta flexibilidad aunque la jornada sea irregular. Que haya épocas del año que se pueda trabajar algo más y que se compense con otras jornadas más reducidas o más días de vacaciones”.

El presidente, que señala que este debate es “necesario”, cree que las posturas se terminarán acercando.

El Gobierno obliga a las eléctricas a desvelar datos **P2y6**

El Gobierno obliga a las eléctricas a desvelar datos comerciales secretos

DECRETO DEL TOPE DEL GAS/ Endesa, Iberdrola y Naturgy deberán acreditar que sus nucleares e hidráulicas no tienen beneficios extra y que la energía barata que producen se vende a ese precio al cliente final.

Miguel Ángel Patiño, Madrid

Las eléctricas deberán comunicar al Gobierno hasta el mínimo detalle sobre los precios que están aplicando a los usuarios en la luz y los costes de la electricidad que usan para abastecer esos contratos. Así se desprende del real decreto ley aprobado el pasado viernes, y publicado el sábado en el BOE, para intervenir los precios de la luz.

Las grandes eléctricas, Endesa, Iberdrola y Naturgy, tendrán que revelar datos hasta ahora totalmente opacos y considerados como un secreto comercial.

En última instancia, lo que persigue el Gobierno es poner coto a los beneficios extra (*windfall profits*) que tienen las eléctricas. Supuestamente, estas se benefician de los altos precios de la luz que marcan las centrales más caras (las de gas, o de ciclo combinado), produciendo electricidad con centrales mucho más baratas, las denominadas inframarginales (por debajo de márgenes): nucleares, hidráulicas y renovables en mercado libre.

La nueva norma establece un mecanismo que topa los precios del gas que se usa en los ciclos combinados. Al capar precios en esas centrales, que son las más caras del sistema y las que condicionan el

Dar información falsa o errónea puede suponer multas de 60 millones e incluso la inhabilitación

resto, se prevé una caída del conjunto del mercado mayorista, o *pool*, donde se negocian los contratos de compra-venta de electricidad entre productores y distribuidores.

Desnudar las cuentas

Se presupone que las otras centrales, incluidas las inframarginales, dejarán de beneficiarse de precios altos. Pero este es solo uno de los hachazos. Lo verdaderamente preocupante para las eléctricas es que, a partir de ahí, tendrán que *desnudar* las cuentas con las que operan esas centrales inframarginales, para demostrar que no tienen beneficios extra.

Hasta ahora, las eléctricas han dicho que no tienen *windfall profits* porque los precios que aplican a miles de clientes están referenciados al coste de las centrales inframarginales, y no al mercado mayorista, o *pool*, mucho más caro.

Grupos como Endesa han dicho, por ejemplo, que ya tienen vendida toda su producción para 2022 y parte de



Teresa Ribera es vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra de Transición Ecológica.

El 26 de abril, fecha en la que el contador se pone a cero para analizar las tripas financieras del sector

2023 a 65 euros por megavatio, y Naturgy a 67 euros. Iberdrola no ha concretado. Con la nueva norma, no basta con que lo digan. Tendrán que acreditarlo y exhibir los contratos que tengan firmados (coberturas, en el argot técnico), totalmente desagregados, por horas, entregas, etcétera. Si no, se verán obligadas a asumir parte del coste que supondrá el subsidio que se habilite para pagar el sobrecoste que puedan tener las centrales de gas, y que se estima en más de 5.000 millones de euros.

Para analizar las tripas del sector, se fija una fecha concreta: el 26 de abril. "Solo aquellos instrumentos de cobertura a plazo firmados con anterioridad al 26 de abril de 2022 podrán ser empleados como medio para que la energía asociada a los mismos resulte exenta del pago" del sobrecoste del gas, según la nueva normativa. "Las renovaciones, revisiones de precio o prórrogas de coberturas anteriores al 26 de abril de 2022 que se produzcan con posterioridad a dicha fecha, no podrán emplearse" para estar exentos del sobrecoste.

No facilitar información, o darla inapropiadamente, supondría infracción muy grave, susceptible de multas de hasta 60 millones de euros, y en última instancia, sanciones

accesorias como inhabilitación. Ayer, primera jornada en Bolsa desde la publicación del real decreto, el comportamiento en el parque de las compañías fue desigual. Naturgy fue la más favorecida, con un alza del 2,43%, hasta 26,59 euros por acción. Iberdrola se anotó una subida más modesta, del 0,98%, hasta los 10,78 euros por título. Endesa subió en la misma línea, un 0,93%, hasta 20 euros.

La gran rebelión de los usuarios por la luz

La electricidad repite como el servicio peor valorado por los hogares españoles, seguido de los servicios de gas natural y la banda ancha fija, según los resultados del último Panel de Hogares de la Comisión de los Mercados y la Competencia. Estos datos corresponden al cuarto trimestre de 2021 y reflejan el encarecimiento de los precios de la energía en los hogares españoles. Aunque la electricidad repite como el 'patito feo' de todos los servicios, esta vez su nivel de insatisfacción ha escalado a niveles récord. En el cuarto trimestre de 2021, el 23,1% de los hogares manifestaron poca o nula satisfacción con el servicio de electricidad, doblando el porcentaje de hogares insatisfechos a finales de 2020.

Alemania respalda a España para lograr una gran planta de módulos solares

Requerirá movilizar una inversión de 1.000 millones si tiene el apoyo de la UE

Rubén Esteller MADRID.

España quiere hacerse con una gigafactoría para producir paneles solares. El proyecto, que movilizaría una inversión cercana a los 1.000 millones de euros, cuenta con el respaldo de un grupo de empresas tanto españolas como alemanas que secundan la iniciativa, según indicaron fuentes conocedoras consultadas por este diario.

La iniciativa hispano-germana, nacida en enero de 2022 con el aval de la Cámara de Comercio de ambos países, tiene el apoyo del Ministerio de Transición Ecológica así como de un amplio grupo de países que defienden el lanzamiento de un Ipcei (Proyecto de interés común) para reconstruir la industria solar europea que se fue perdiendo la década pasada y reducir así la elevada dependencia existente de China para el suministro de paneles solares.

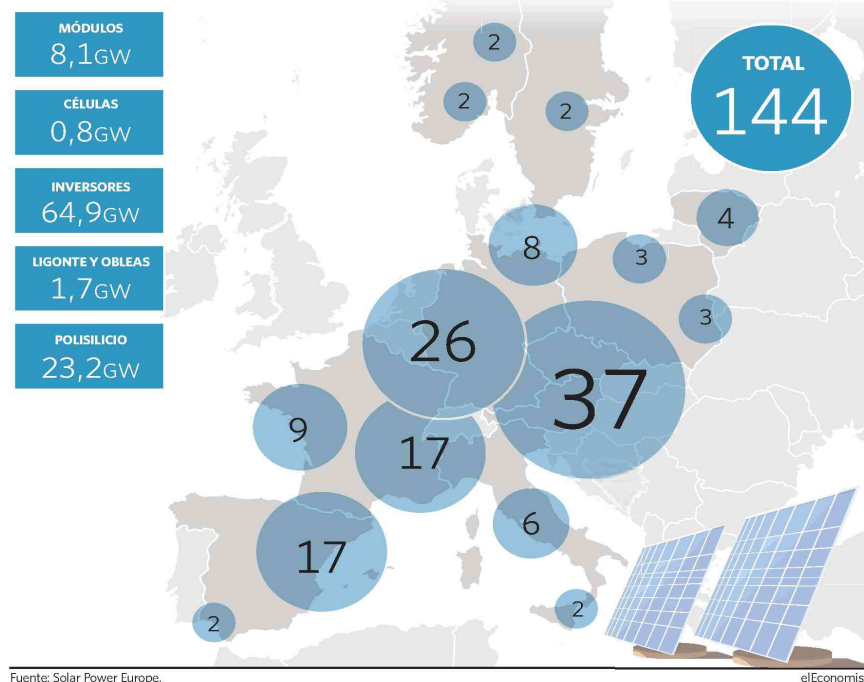
Esta semana será clave en Bruselas para el futuro del desarrollo de esta energía en la UE y de estos proyectos. La Comisión Europea dará a conocer mañana el *Plan REPowerEU* y la Estrategia de la UE para la Energía Solar y, posteriormente, el 20 de mayo la European Solar Manufacturing Council (ESMC) presentará públicamente el proyecto que lleva desarrollando desde hace más de un año para recuperar la industria solar.

La ESMC ha conseguido consolidar la participación de más de 50 empresas europeas de fabricación fotovoltaica e institutos de investigación, entre las que se encuentran las españolas Mondragon Assembly, Tecnalia y Soltec, y ya está desarrollando seis proyectos concretos en los que participan empresas de la talla de Enel Green Power, Fraunhofer, NorSun o Applied Materials, entre otras.

Según explica la ESMC, las principales propuestas de los Estados miembros en el ámbito de la fabricación fotovoltaica coinciden plenamente con los objetivos lanzados por esta asociación e incluyen la puesta a disposición de instrumentos financieros con garantías de crédito estatales para desbloquear el capital necesario para ampliar las capacidades de fabricación solar existentes así como promover la innovación en forma de una convocatoria específica en el marco del Fondo de Innovación.

Europa registra cada año un déficit de más de 7.880 millones de euros por la compra de paneles solares fuera del continente. En estos momentos, la industria europea ape-

Distribución de las fábricas de paneles solares en Europa



nas es capaz de producir el 0,4% de la producción global de células y un 4% de los módulos.

Iniciativa Solar Europea

En febrero de 2021, los comisarios de Mercado Interior, Thierry Breton, y de Energía, Kadri Simson, lanzaron la llamada *European Solar Initiative*, una medida similar a la actuación llevada a cabo con las fábricas de baterías para impulsar

el renacimiento de la industria solar europea.

En mayo de 2021, la Comisión incluyó a la fabricación de renovables como uno de los 14 sectores básicos dentro de su Estrategia Industrial. Y, recientemente, en el periodo de consulta sobre la Estrategia solar de la UE, la Comisión ha solicitado propuestas para su diseño.

La Iniciativa Solar Hispano-Alemana, ha pedido dentro de esta con-

sulta a la Comisión Europea que apoye financieramente una estrategia de promoción para el desarrollo de una producción fotovoltaica integral europea y ha mostrado su intención de involucrar a los responsables políticos de Alemania y España para la constitución e implementación de dicha estrategia.

Para alcanzar los objetivos de descarbonización de Europa, establecidos en los acuerdos de París, la Cámara de Comercio considera que es necesario un enorme aumento de las capacidades solares instaladas. La capacidad fotovoltaica es actualmente de 164,9 GW y tendría que aumentar según diferentes escenarios entre 370 GW y hasta 600 GW en 2025.

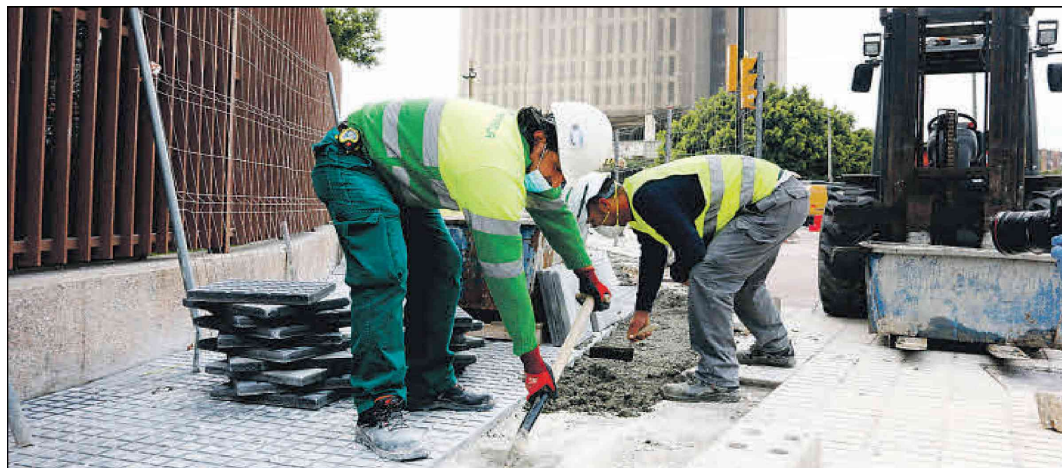
Tras la invasión rusa a Ucrania, los argumentos a favor de una rápida transición a la energía limpia se han reforzado y la Comisión Europea ha elevado el objetivo de despliegue solar a 585 GW hasta 2030 (420 GW para el sector eléctrico y 165 GW de tejados solares en los hogares). La capacidad de producción actual incluye varios fabricantes europeos de módulos solares con una producción total de unos 6-7 GW, pero sólo un fabricante de silicio y algunos de inversores.

Alemania rechaza la etiqueta 'verde' para la energía nuclear

Alemania se opondrá a los planes de la Unión Europea de incluir la energía nuclear como inversión sostenible en su "taxonomía" para etiquetar las inversiones ecológicas, según indicó ayer el Gobierno de Scholz. Bruselas está buscando la aprobación de los países de la UE y del Parlamento Europeo para su plan de etiquetar el gas y la energía nuclear como inversiones respetuosas con el clima, lo que ha dividido la opinión de los estados que no están de acuerdo

con las credenciales verdes de estas tecnologías. La generación de energía nuclear no emite CO2, pero produce residuos radiactivos. Por otro lado, Austria y Luxemburgo han amenazado con emprender acciones legales por el plan de etiquetar las inversiones nucleares como ecológicas. El plan de etiquetar el gas como respetuoso con el clima se ha enfrentado a las críticas de países como España, aunque algunos países habían presionado a favor de su inclusión.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Operarios de la construcción cambian una acera en la ciudad de Málaga. A. ZEA

El plan de pensiones de construcción gestionará 2.500 millones en 10 años

Los negociadores calculan que beneficiará a 600.000 profesionales del sector

Juan Ferrari MADRID.

El sector de la construcción ha sido el primero en fomentar la implantación entre las constructoras de un plan de pensiones de empleo de los creados por el Ministerio de Seguridad Social. Pactado con los sindicatos en el preacuerdo del VII Convenio General de la Construcción, la previsión es que en una década el plan gestionará un capital de 2.500 millones de euros y beneficiará a unos 600.000 profesionales del sector. Algo menos de la mitad de la fuerza laboral que ocupa el sector en España.

El preacuerdo firmado el pasado miércoles entre la Confederación Nacional de la Construcción (CNC) y los sindicatos CCOO del Hábitat y UGT-FICA establece una subida salarial del 10% para el periodo de 2022 al 2024 (4% el primer año y

un 3% los dos siguientes). Pero un 3,75% de este incremento (un 1,5% en 2022, el 1% el año siguiente y un 1,25% para 2024) se destinará a los planes de pensiones que vayan poniendo en marcha las empresas, según explica Miguel Ángel Menéndez, director de previsión social de Mercer, que ha asesorado a la CNC en la elaboración del plan.

De la construcción viven un millón de asalariados repartidos en unas 130.000 empresas y otros 300.000 autónomos. Estos últimos también se beneficiarán del plan que ponga en marcha el convenio colectivo, pues la ley de impulso de los planes de pensiones de empleo, actualmente en trámite parlamentario, incentiva que los profesionales por cuenta ajena puedan acogerse a los planes de pensiones desarrollados por los convenios colectivos de su sector.

Pendientes de la decisión del Congreso

El desarrollo del plan de pensiones de empleo de la construcción está supeditado a conocer en qué términos se aprueba la ley de Escrivá en el Parlamento. Si se producen cambios notables, especialmente en las desgravaciones que las empresas se aplicarán en las cuotas a la Seguridad Social por las aportaciones a sus empleados, el plan pactado en el preacuerdo quedaría sin vigencia. Algo que, en principio, queda descartado.

Menéndez aclara que la implantación de los planes dependerá de los convenios provinciales que amparan entre un 25% y un 30% de los asalariados en España, entre 250.000 y 300.000. No obstante, aquellas empresas acogidas a los convenios provinciales están obligados a promocionar los planes de pensiones acordados en el preacuerdo. A estos trabajadores se sumarán los 300.000 autónomos, por lo que el cálculo es que el plan puede arrancar con unos 600.000 beneficiarios de la construcción.

Teniendo en cuenta la subida pactada y la desgravación en la cuota de la Seguridad Social que establece el proyecto de Ley aprobado por el Gobierno, y actualmente en trámite de enmiendas en el Congreso, para un salario medio de 20.000 euros un trabajador de la construcción recibirá aportaciones de su em-

presa por valor de 650 euros en los tres primeros años.

Menéndez explica que la CNC se mostró interesado en estos planes de empleo en verano, tras conocer el intento del Ministerio que dirige José Luis Escrivá de ponerlos en marcha. Pero con dos premisas: la primera, que no suponga un coste dinerario a las empresas, de aquí que la aportación provendrá de una parte de la subida salarial pactada. La segunda, la pretensión de una implantación generalizada para todos los trabajadores de la industria, sin distinción salarial.

Del 10% de subida salarial pactada hasta 2024, el 3,75% se destinará al este vehículo

De hecho, la intención es extender la previsión complementaria entre los trabajadores de base de la construcción, aquellos que cargan con las tareas más penosas y, por tanto, con una mayor carga de riesgo. Los planes de pensiones de empleo facilitarían que muchos de estos trabajadores puedan jubilarse cuando llegue su edad legal.

La construcción es uno de los convenios que imponían la jubilación una vez llegada la edad legal, actualmente 66 años y dos meses. Esta práctica ha sido suprimida por la reforma aprobada por Escrivá al entender que choca con el derecho de cualquier trabajador de retrasar su edad de jubilación. En construcción hubiese estado en vigor hasta el próximo 2024.

Desde la CNC entienden que los trabajadores de menores rentas, que en consonancia recibirán pensiones más bajas, pueden verse más tentados a retrasar su jubilación por la pérdida de ingresos que le supondría. La posibilidad de complementar la pensión pública con la mensualidad del plan de pensiones de empleo puede compensar su retirada de la actividad. De esta manera, se contribuiría a que los trabajadores con funciones más pesadas tengan la posibilidad de elegir.

Ofensiva interna en Hacienda para activar la policía fiscal

- ▶ Vigilantes de aduanas e inspectores aprietan a Montero para impulsar un cuerpo policial que permita reforzar la lucha contra el fraude
- ▶ Piden hacer seguimientos y pinchazos telefónicos para cazar defraudadores

BRUNO PÉREZ
MADRID

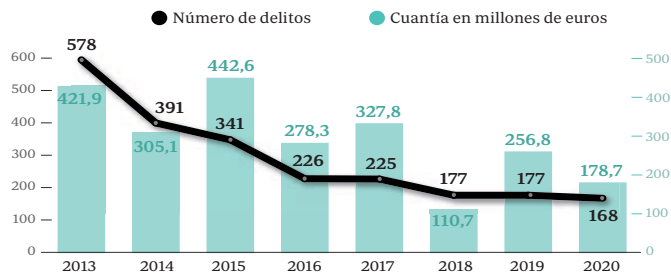
Realizar seguimientos a sospechosos, pinchar teléfonos y, en resumen, aplicar de forma sistemática técnicas de investigación policial para cazar a grandes defraudadores y desenmascarar las más complejas tramas de fraude fiscal. En definitiva, implantar en España una policía fiscal, el cuerpo operativo que en su día metió a Al Capone entre rejas y que ya existe en otros países como Italia. Esa es la aspiración que albergan desde hace años los cuerpos de funcionarios más implicados de forma directa en la lucha contra el fraude, los agentes de vigilancia aduanera y los inspectores de Hacienda, y esa es la idea que ha vuelto a aparecer en los últimos días sobre la mesa de trabajo de la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, en una nueva ofensiva interna desde el seno de la Agencia Tributaria para conseguir activar un cuerpo policial en la estructura de la lucha contra el fraude.

«En este momento, más que nunca, se esperan señales de avance en la lucha contra el delito fiscal y la economía sumergida. Vuelve a estar en la opinión pública el debate sobre la puesta en marcha de la policía fiscal en la Agencia Tributaria. La sociedad no quiere una inspección de Hacienda policiaca a la que se dote de más atribuciones invasivas de la intimidad de los ciudadanos, la sociedad quiere simplemente que el delito fiscal se persiga policial y judicialmente», traslada el sindicato CSIF a María Jesús Montero en un carta enviada hace unos días y a la que ha tenido acceso ABC.

No es la única llamada de atención que ha tenido lugar en las últimas semanas. El renovado documento de propuestas de la Asociación de Inspectores de Hacienda del Estado (IHE), representativa del cuerpo especializado en lucha contra el fraude, también ha

apretado a Montero y al director general de la Agencia, Jesús Gascón, en este sentido. En su opinión, la lucha contra los delitos fiscales más flagrantes y complejos sería más eficiente si la Agencia dispusiera de competencias para la persecución e investigación de los delitos. «En la actualidad hay un batiburrillo en el que no queda nada claro cual es nues-

Evolución delitos fiscales denunciados



Fuente: Agencia Tributaria

ABC

tro margen de actuación», lamenta Ransés Pérez Boga, presidente de IHE. «El marco actual lleva a una judicialización temprana de las investigaciones, ya que en cuanto se detectan indicios de delito se eleva a la instancia judicial. Eso expulsa automáticamente de las investigaciones a profesionales que pueden llevar meses realizando una investigación y que desde entonces solo tienen funciones de apoyo judicial». Pérez Boga subraya que esto no solo crea problemas operativos en la persecución del fraude, sino también problemas de reputación a la Agencia Tributaria, como se ha visto en algunos de los últimos casos de presunto delito fiscal en los que se ha acusado a Hacienda de no hacer lo suficiente.

El tercer flanco viene de Siat, el sindicato mayoritario en Vigilancia Adu-

nera, cuyo nuevo secretario general ha cogido desde el minuto uno la bandera de la policía fiscal. «Lo que tenemos que hacer es descubrir los 'zulos', perseguir las redes y perseguir por un lado el blanqueo y por otro la fuga hacia paraísos fiscales», ha señalado Manuel Porras. «O se crea una policía fiscal más pronto que tarde en la Agencia Tributaria o acabará haciéndola el Ministerio del Interior», remacha.

Un lío de atribuciones

La creación de una policía fiscal no es ninguna ocurrencia. Apenas cinco años después de la fundación de la Agencia Tributaria, en 1997, el Gobierno de Aznar modificó el reglamento de funcionamiento interno del Servicio de Vigilancia Aduanera para dotar a los agentes de aduanas de competencias



Publicación	ABC Nacional, 31
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	380 000

Fecha	17/05/2022
País	España
V. Comunicación	71 859 EUR (74,911 USD)
Tamaño	140,48 cm ² (22,5%)
V.Publicitario	8999 EUR (9381 USD)

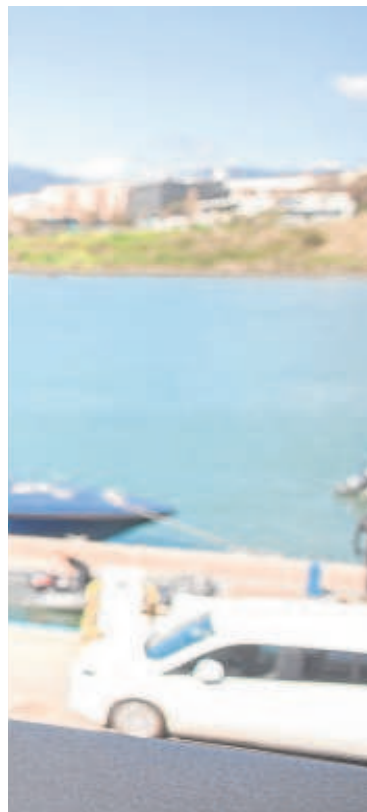
policiales en la lucha contra el contrabando y el fraude aduanero, y según entienden no pocas personas del colectivo también para el fraude fiscal en general.

La idea iba tan en serio que incluso se incluyó en algún plan estratégico de la agencia. ¿Por qué no prosperó? «Es una cuestión de voluntad política y de escasez de medios, también. Desde el Servicio de Vigilancia Aduanera se ha actuado como policía fiscal en algún caso de delito fiscal a instancias o de la Inspección o de un órgano judicial, pero siempre de manera muy esporádica», señala Julio Lesmes, miembro de cuerpo superior de Vigilancia Aduanera y colaborador de CSIF.

Para un exalto cargo de la Inspección de Hacienda consultado por ABC el asunto es más completo que todo eso y tiene que ver con la complejidad de un proyecto que irrumpiría en competencias de la Fiscalía y de la Policía Nacional.

La ofensiva interna en la Agencia no se va a detener. Los implicados ven la reforma de la Ley de Enjuiciamiento Criminal como una oportunidad única para activar la policía fiscal y ya se mueven entre bastidores para acordar una propuesta que obligue a Hacienda a plantearse o, al menos, al Congreso a debatirlo.

La creación de una policía fiscal ya se debatió con Aznar // ABC



España, entre los países que más grava los gastos productivos de las empresas

La Hacienda española solo permite deducirse el 61% del coste de capital, frente al 70% de la media

Algunos Estados ofrecen bonificaciones del 100% para evitar alzas artificiales de los beneficios

Ignacio Faes MADRID.

España es uno de los países de la OCDE que más penaliza la inversión interna de las empresas para mantener su operatividad. La Hacienda española solo permite deducir el 61,3% de los costes de capital, aquellos que incluyen los gastos en mantenimiento de inmuebles, maquinaria o amortizaciones de intangibles. Sin embargo, algunos países de la OCDE ofrecen bonificaciones de hasta el 100% para evitar imputar unos beneficios artificialmente elevados. La media de deducciones por estos gastos en la OCDE alcanza el 70,7%, 10 puntos por encima de lo que permite la normativa española. Así lo muestran los informes elaborados para la Comisión Europea por las consultoras ZEW y PwC sobre tipos efectivos y los datos de fiscalidad internacional recogidos en las guías de *Bloomberg Tax* y *EY*.

“Aunque a veces se pasa por alto en las discusiones sobre impuestos corporativos, la recuperación del coste de capital juega un papel importante en la definición de la base imponible de una empresa y puede afectar estas decisiones de inversión, con consecuencias de largo alcance”, explican Lisa Hogreve y Daniel Bunn, fiscalistas de la Tax Foundation. “Cuando a las empresas no se les permite deducir totalmente los gastos de capital en términos reales, realizan menos inversiones de capital, lo que también reduce la productividad y los salarios de los trabajadores”, añaden. “Por lo tanto, se debe permitir que las

empresas deduzcan por completo sus inversiones de capital en términos reales, ya sea a través de gastos totales o recuperación de costos neutra”, destacan.

Las deducciones sobre los costes de capital se han articulado en el Derecho Tributario internacional para evitar que las agencias tributarias imputen unos beneficios más elevados de la realidad. Si no se tienen en cuenta las amortizaciones y las inversiones en maquinaria o mantenimiento de las empresas, la base imponible se eleva.

La recuperación de estos gastos varía entre los países de la OCDE. Desde el 100 % en términos reales en Chile, Estonia y Letonia hasta solo el 49,6 % en Nueva Zelanda y el 58,0 % en Colombia –que abarca edificios industriales, maquinaria e intangibles–. Precisamente, en el último año, muchos países de la OCDE cambiaron sus reglas de asignaciones de capital debido a la pandemia. El Reino Unido realizó el único cambio importante en las reglas en 2021. El Gobierno británico aprobó una deducción del 130% para “planta y equipo” para rebajar la base imponible a las empresas del país.

En promedio, las empresas de la OCDE pueden recuperar el 70,7% de las inversiones de capital en términos reales. Las inversiones en maquinaria gozan del mejor trato fiscal, con una media OCDE del 87,2%. Sin embargo, en España, las deducciones por inversión en maquinaria apenas llegan al 77,9%. Por otra parte, las amortizaciones de intangibles gozan de una deduc-

Deducción de los costes de capital en la OCDE

Porcentaje que puede recuperarse

RANKING	PAÍS	DEDUCCIÓN DE LOS COSTES DE CAPITAL PROMEDIA PONDERADA (%)	DEDUCCIÓN POR INMUEBLES (%)	DEDUCCIÓN EN MAQUINARIA (%)	DEDUCCIÓN POR AMORTIZACIONES (%)
1.	Chile	100,0	100,0	100,0	100,0
2.	Estonia	100,0	100,0	100,0	100,0
2.	Letonia	100,0	100,0	100,0	100,0
4.	Lituania	88,2	82,7	90,5	96,6
5.	Reino Unido*	85,5	39,1	130,0	82,7
6.	Italia	76,3	57,7	87,0	96,5
7.	Islandia	74,7	60,2	86,0	81,2
8.	Francia	74,2	54,8	88,0	87,0
9.	Suiza	74,1	55,5	86,0	90,5
10.	Corea	74,0	54,8	92,2	73,8
11.	Eslovaquia	73,9	54,8	87,4	87,0
12.	Bélgica	73,7	54,8	87,0	87,0
13.	Finlandia	73,4	51,9	93,5	73,8
14.	República Checa	73,3	54,3	87,4	84,1
15.	Austria	73,2	56,7	88,4	73,8
16.	Portugal	72,6	54,8	88,8	73,8
17.	Luxemburgo	71,1	47,9	87,3	87,0
18.	Suecia	70,3	47,9	86,0	86,0
19.	Canadá	68,8	42,6	100,0	49,0
20.	Dinamarca	68,2	47,9	82,7	81,3
21.	Estados Unidos	67,7	35,0	100,0	63,3
22.	Alemania	66,3	39,1	84,7	87,0
23.	Israel	66,1	39,1	87,0	78,7
24.	Turquía	66,1	43,1	86,4	69,4
25.	México	66,0	54,8	73,8	73,8
26.	Eslovenia	65,3	39,1	87,0	73,8
27.	Australia	65,3	47,9	85,1	54,8
28.	Irlanda	63,9	47,9	78,7	64,6
29.	Grecia	63,1	47,9	73,8	73,8
30.	Países Bajos	62,6	33,8	81,3	87,0
31.	España	61,3	39,1	77,9	73,8
32.	Japón	60,9	27,9	85,9	78,7
33.	Costa Rica	60,9	60,2	82,2	0,0
34.	Noruega	60,7	37,4	78,2	73,8
35.	Polonia	59,3	33,8	73,8	87,0
36.	Hungría	58,3	27,9	81,6	73,8
37.	Colombia	58,0	30,6	73,8	87,0
38.	Nueva Zelanda	49,6	22,6	73,2	54,8
	Promedio OCDE	70,7	50,7	87,2	77,5

Fuente: Tax Foundation, ZEW, PwC, EY y Bloomberg Tax.

elEconomista

ción del 77,5% de media en la OCDE. En España, solo del 73,8%. Cuanto menos permite la normativa deducir, más subestima los costos comerciales reales e infla las ganancias imponibles, gravando efectivamente unas ganancias que en realidad no existen.

En el año 2000, las empresas pudieron recuperar en promedio en la OCDE el 70,4% de los costes de inversión de capital. En los últimos 22 años, hubo una disminución gradual, aunque volvió a aumentar a partir de 2018.

“Cualquier sistema de recuperación de costes que no permita la cancelación total de una inversión en el año en que se realiza, niega la recuperación de una parte de esa inversión, infla los ingresos imponibles y aumenta los impuestos pagados por las empresas”, apuntan Lisa Hogreve y Daniel Bunn en su último informe sobre los costes de capital. “Las asignaciones más bajas aumen-

Reino Unido aprueba una deducción del 130% para ayudar a las empresas tras el coronavirus

tan el coste del capital, lo que conduce a una inversión más lenta y una reducción del *stock* de capital, lo que repercute en bajadas de la productividad, el empleo y los salarios”, añaden.

Beneficio empresarial

La poca deducción de los costes de capital se suma a que España grava los beneficios empresariales 4,5 puntos por encima de la media de los países europeos de la OCDE. El país tiene un tipo impositivo integrado sobre las ganancias de las empresas –que incluyen los dividendos– que llega al 44,5%, mientras que la media de las economías del entorno se sitúa en el 40%. De esta forma, el país se sitúa en los puestos de cabeza de la OCDE, al nivel de los países nórdicos, en gravamen del beneficio empresarial. En la mayoría de los países europeos de la OCDE, los beneficios empresariales se gravan dos veces, una a nivel de la compañía y otra a nivel de accionista. El tipo integrado se calcula incluyendo al tipo normativo una serie de variables.

Los países de Europa rebajan el Impuesto sobre Sociedades

España es el único país europeo que sube el Impuesto sobre Sociedades sin esperar, además, al tipo mínimo del 15% para las multinacionales que prepara la Comisión Europea para todos los Estados miembros. El Gobierno ha decidido no esperar a la decisión europea para armonizar la medida y ha establecido por su cuenta un tipo mínimo del 15% para las empresas que facturen más de 20 millones de euros. Moncloa opta así por elevar la presión sobre las medianas empresas, ya que el proyecto euro-

peo estudia este mínimo para sociedades que facturen más de 700 millones de euros. El Ejecutivo no aclara aún que hará cuando se apruebe el tipo mínimo europeo y baraja la opción de mantenerlo además del que establezca la Comisión Europea. Esta situación contrasta con la del resto de economías europeas, que han aplicado rebajas en Sociedades en los últimos ejercicios. Los últimos países en rebajar la fiscalidad de la empresa son Austria, Francia, Holanda, Polonia y Suecia.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Felipe VI saludaba ayer al jeque Mohamed Bin Zayed al Nahyan durante las exequias de Jalifa Bin Zayed al Nahyan en Abu Dabi. / EFE

Felipe VI y el rey emérito quedan en verse en Madrid

El Monarca viaja a Abu Dabi por la muerte del emir pero no coincide con su padre

M. G., Madrid
Felipe VI habló ayer por la tarde por teléfono con su padre, Juan Carlos I, y quedó con él en verse en Madrid cuando el rey emérito venga a España, según informó la Casa del Rey. La Zarzuela no ha dado fecha del viaje del emérito y, por lo tanto, tampoco de cuándo será el encuentro, aunque se espera que sea antes del verano.

La conversación se produjo durante el viaje relámpago del Monarca ayer a Abu Dabi —donde reside desde agosto de 2020 el anterior jefe del Estado— para expresar sus condolencias al nuevo presidente de Emiratos Árabes Unidos y emir de Abu Dabi por el fallecimiento del jeque Jalifa Bin Zayed al Nahyan. Padre e hijo no coincidieron en los actos, y la charla telefónica se produjo al

acabar las exequias y justo antes de que don Felipe regresase a España. Juan Carlos I, reside en Abu Dabi desde agosto de 2020 para alejarse de España tras las noticias sobre sus cuentas en paraísos fiscales. Lo hace como invitado de Mohamed Bin Zayed, medio hermano del fallecido y heredero del trono de ese emirato. Fuentes de la Casa del Rey ya habían advertido de que era difícil que Felipe VI coincidiese con su padre en el acto por el estricto protocolo de estos actos.

El monarca español viajó a los Emiratos acompañado del subsecretario de Asuntos Exteriores, Luis Manuel Cuesta. En la ceremonia, Felipe VI transmitió su pesar al jeque Mohamed Bin Zayed, nombrado nuevo presidente del país tras ejercer durante casi una década como el líder *de facto* de Emiratos. El nuevo presidente de Emiratos Árabes recibió también el título de emir de Abu Dabi por ser el príncipe heredero.

Ambos hablaron por teléfono antes de que el jefe del Estado regresara a España

Juan Carlos I reside en los Emiratos Árabes Unidos desde agosto de 2020

Según la información de la Casa del Rey, estaba previsto que acudiesen también los presidentes de Francia, Emmanuel Macron, y Turquía, Recep Tayyip Erdogan; los reyes Felipe I y Matilde de Bélgica; y los reyes Guillermo y Máxima de Países Bajos; además del presidente del Consejo de la Unión Europea, Charles Michel, entre otros mandatarios.

Felipe VI ha asistido a ceremonias similares celebradas en Omán, tras el fallecimiento de Qaboos Bin Said en enero de 2020, o en Arabia Saudí, para el funeral de Abdullah Bin Abdulaziz Al Saud, en 2015. Tras la muerte en septiembre de 2020 del jeque Sabah al-Ahmad al-Sabah, emir de Kuwait, el Rey no pudo acudir al acto por la pandemia.

A principios de febrero, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, ya viajó a Abu Dabi, pero tampoco estaba previsto contacto alguno con el rey Juan Carlos. Por aquel entonces, la Fiscalía del Tribunal Supremo no había tomado ninguna decisión sobre las investigaciones abiertas al monarca emérito, que quedaron archivadas a comienzos de marzo, pese a constatar numerosas irregularidades fiscales, porque los hechos estaban prescritos o no son perseguibles al gozar el anterior jefe del Estado de inmunidad hasta su abdicación en 2014.

Una vez cerradas las tres diligencias abiertas en España, y después de que en diciembre pasado la justicia suiza archivara la investigación que se había iniciado en ese país en 2018 por el presunto cobro de comisiones en las obras del AVE a La Meca, el rey emérito solo tiene abierto un procedimiento civil en el Reino Unido. Este deriva de la demanda que su ex amante Corinna Larsen interpuso contra él por el supuesto acoso que asegura que sufrió desde el año 2012 por parte de agentes del Centro Nacional de Inteligencia y que, según ella, actuaban por orden del monarca. El 29 de marzo, el juez británico encargado del caso ordenó que el juicio contra Juan Carlos I siguiera adelante. No está previsto que haya una nueva vista hasta el 1 de julio.

A primeros de marzo, y tras el archivo de la investigación en España, Juan Carlos I anunció a su hijo que tenía la intención de quedarse a vivir en Abu Dabi y que visitará España "con frecuencia". El 15 de abril trascendió la visita de sus hijas, las infantas Elena y Cristina, y de los hijos de estas.

La Moncloa arma una triple subida de cotización a las rentas altas

- ▶ El mecanismo de equidad intergeneracional aplicará un alza del 0,6% general a partir del próximo año
- ▶ El Gobierno quiere desplegar desde 2023 el destope de las bases máximas, que se actualizan con el IPC en los PGE

GONZALO D. VELARDE
MADRID

Las rentas altas jugarán un papel relevante en la recuperación de ingresos tributarios que el Gobierno necesita para reequilibrar las cuentas del Estado tras el fuerte incremento del déficit público que ha cementado el impacto de la pandemia y la necesidad de inyectar ayudas para sostener empresas, trabajadores y familias.

El agujero en las cuentas públicas causado por el desembolso necesario para hacer frente a la crisis sanitaria de los dos últimos años no es menor. Para este año, la Airef calcula un desfase presupuestario de 4,2 puntos porcentuales de PIB. Es decir, los gastos del Estado rebasarán a los ingresos en más de 50.000 millones de euros. Y de cara a 2023, todavía se estima un desequilibrio equivalente al 3,3% del PIB.

Además, al cóctel de incertidumbre sobre el futuro de la economía se añade la anunciada subida de tipos de interés que abordará el Banco Central Europeo a partir de julio, y que a parte de enfriar la actividad en su conjunto supone una piedra de toque para las futuras políticas fiscales y de gasto de los países más endeudados, como España que cuenta con una deuda del 115% del PIB.

Vías de recaudación

El escenario obliga por lo tanto a tomar medidas por el lado del gasto o por el de los ingresos. Teniendo en cuenta las previsiones que apuntan a

un incremento de la partida de pensiones del 8,8% para el próximo año y que las revalorizaciones de las prestaciones de jubilados y sueldo de los funcionarios costarán este año 10.000 millones de euros -cifra que se rebasará en 2023 solo con la actualización de las pensiones por valor de 10.200 millones- no parece que la aminoración de los desembolsos efectuados por la administración vayan a computar en la reducción del déficit público.

Es aquí donde el Gobierno está armando una subida de las bases máximas de cotización para los próximos años, que contribuirá a reflatar las arcas del Estado. Concretamente, desde el próximo año cohabitarán hasta tres subidas simultáneas del tope máximo sobre el que se cotiza a la Seguridad Social y que en 2022 se sitúa en los 4.139,4 euros mensuales.

La primera de las vías por la cual se elevará desde el próximo 2023 la cotización de los sueldos más elevados es el mecanismo de equidad intergeneracional (MEI). Esta medida incorporada en el primer paquete de la reforma de pensiones aprobado el pasado mes de diciembre recoge un incremento de la base de cotización, independientemente del nivel de renta, del 0,6% entre los años 2023 y 2032.

La segunda vía se sustancia en el denominado destope de cotizaciones. La medida se incluye en el segundo paquete de la reforma de pensiones que debe ser negociado en la segunda mitad del año, y que debe quedar aprobado antes de diciembre. Aunque fuentes de La Moncloa apunta a ABC que

el porcentaje de subida arrojado al destope «será menor», el propio ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones ya ha apuntado por dónde podría ir la medida.

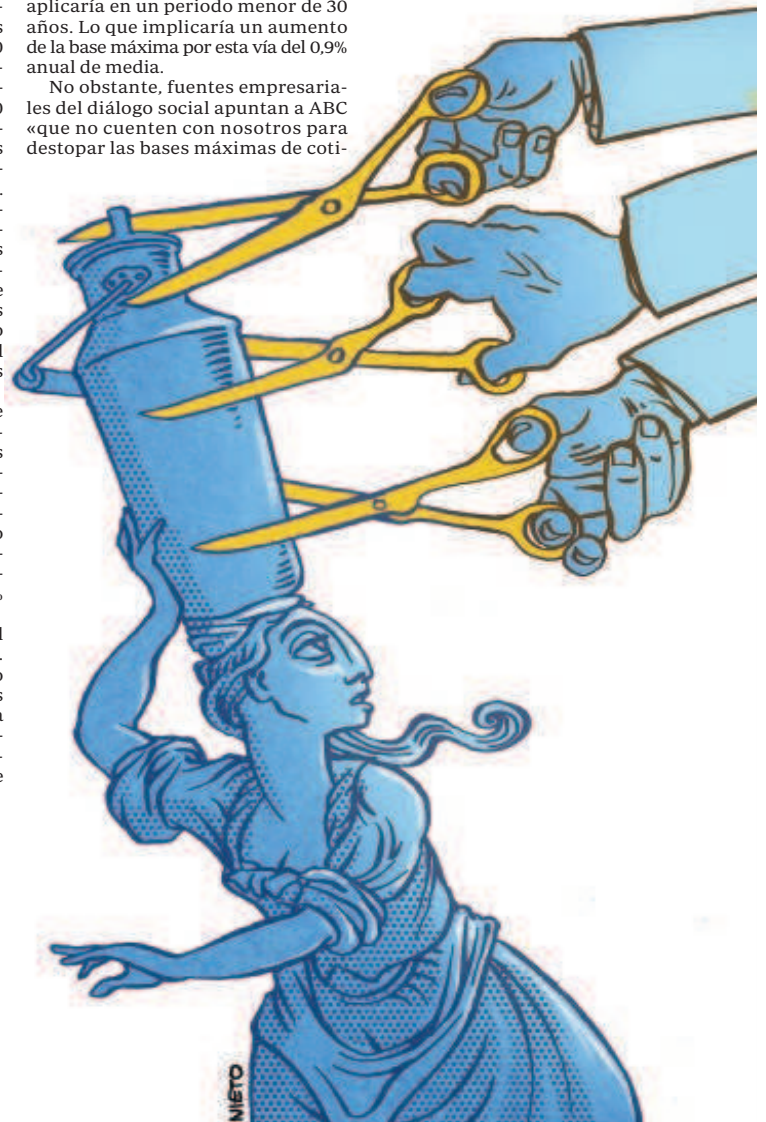
Así, el Gobierno plantea la introducción de al menos un nuevo tramo, el máximo actual son 49.672,8 euros anuales, que podría llegar hasta los 60.000 euros, tal y como deslizó el propio Escrivá en declaraciones a medios tras aprobarse el primer paquete de medidas para la reforma de pensiones. Esta subida, no obstante, no se aplicaría en un periodo menor de 30 años. Lo que implicaría un aumento de la base máxima por esta vía del 0,9% anual de media.

No obstante, fuentes empresariales del diálogo social apuntan a ABC «que no cuenten con nosotros para destapar las bases máximas de coti-

zación», señalan insistiendo precisamente en la suma de incrementos de costes laborales que han asumido las empresas en los últimos años -el último a costa del incremento del SMI en 2022 hasta los 1.000 euros-.

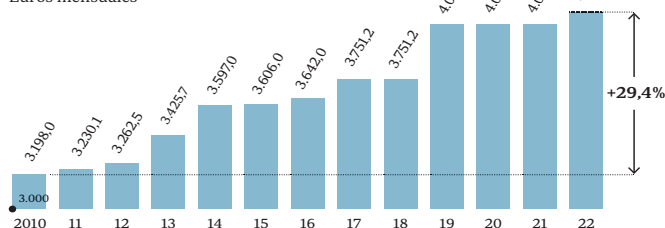
La reforma 'silenciosa'

El último punto que concurre en la subida de cotizaciones es la actualización de las bases máximas que se realiza «de forma automática» con la aprobación de los Presupuestos Generales



Evolución de la base máxima de cotización a la Seguridad Social

Euros mensuales



Fuente: Presupuestos Generales del Estado

ABC

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

del Estado y que en el mundo académico ha venido a llamarse la «reforma silenciosa de las pensiones». Para 2022, la subida que se suele fijar en torno a la previsión de IPC para ese año ascendió al 1,7%.

En los últimos 12 años, la base máxima se ha incrementado por esta vía en un 29,4%, hasta situarse en los mencionados 4.139,4 euros. Mientras que en el mismo periodo de tiempo la pensión máxima se ha aumentado desde los 2.466 euros mensuales hasta los 2.819 euros en 2022. Es decir, la prestación máxima se ha elevado en un 14% desde 2010, lo que supone 15 puntos porcentuales menos que la base máxima. Es decir, los últimos gobiernos han aplicado esta subida anual de la base máxima para ajustar el IPC, si bien no se ha producido en la misma medida que el aumento de la prestación de jubilación.



El tope de cotización a la Seguridad Social aumenta un 15% más que la pensión máxima de jubilación en los últimos 12 años

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL



La femme des défis

Elisabeth Borne, accueillie lundi à Matignon par Jean Castex. Photos Ludovic Marin/Pool/AFP et iStock

- Emmanuel Macron a nommé Elisabeth Borne Première ministre.
- Issue de la gauche, membre du gouvernement depuis 2017, elle devra piloter la planification écologique à Matignon.
- Portrait d'une « techno » passée en politique, qui incarne une certaine continuité. // PAGE 2

Avec Borne, Macron fait le choix de la compétence et de la stabilité

- Le président de la République a finalement choisi une femme issue de la gauche pour succéder à Jean Castex lundi.
- Ministre durant tout son premier mandat, habituée des réformes difficiles, elle remplit tous les critères fixés par le chef de l'Etat, notamment celui de connaître les dossiers de la transition écologique.

POLITIQUE

Isabelle Fieck
@IsabelleFieck

Trois semaines après sa réélection, c'est un choix sans surprise qu'a effectué Emmanuel Macron en désignant Elisabeth Borne comme Première ministre lundi. Sans surprise car celle dont le nom a très tôt circulé et qui était jusqu'ici sa ministre du Travail, après avoir débuté le premier quinquennat comme ministre des Transports puis de la Transition écologique, correspondait en tout point aux critères qu'Emmanuel Macron n'a cessé de distiller dès avant le second tour de la présidentielle.

Car à Matignon, Elisabeth Borne, qui jadis a été directrice de cabinet de Ségolène Royal au ministère de l'Ecologie sous François Hollande puis a succédé à François de Rugy, au ministère de la Transition écologique, va désormais être « *directement chargée* » de la planification écologique, ainsi que l'a promis Emmanuel Macron depuis Marseille dans l'entre-deux tours de la présidentielle. Elle doit aussi s'entourer de deux ministres forts, l'un chargé de la « *planification énergétique* » et l'autre de la « *planification écologique territoriale* ». Des dossiers que cette polytechnicienne et ancienne préfète connaît parfaitement. Dès lundi soir, Jean Castex a salué sa « *droiture, son intégrité, sa compétence et son volontarisme* ».

Evidence

Emmanuel Macron voulait aussi un Premier ministre « *attaché à la question sociale, environnementale et productive* », avait-il indiqué. Autant de cases que son ancienne ministre des Transports – qui a fait passer la réforme de la SNCF – et ministre du Travail peut remplir,

elle qui a porté la réforme de l'assurance-chômage mais aussi le plan « *un jeune une solution* » et défendu l'activité partielle de longue durée durant l'épidémie de Covid.

Macron, autour duquel évoluent des poids lourds politiques essentiellement masculins, fait enfin entrer une femme à Matignon, trente ans après Edith Cresson. « *Une personne remarquable, un très bon choix* », a d'ailleurs réagi l'ex-Première ministre de François Mitterrand, Elisabeth Borne, qui a récemment rappelé être « *une grande brûlée de 2002* », est une ancienne du cabinet de Lionel Jospin à Matignon et vient donc de la gauche. Mais elle a porté des réformes qu'aurait rêvé de faire la droite – SNCF, assurance-chômage –, ce qui peut rassurer l'électorat de centre-droit du chef de l'Etat.

Une femme entre à Matignon, trente ans après Edith Cresson.

« *S'il n'y a pas d'effet surprise, Elisabeth Borne, c'est l'évidence. C'est un peu faute de grives, pas parce qu'elle n'est pas méritante, mais ils ont cherché des alternatives* », relève un ministre de poids du gouvernement sortant. « *C'est une femme et elle vient de la gauche, c'est déjà très bien dans le casting. Le reste, ce sera comme avec Jean Castex, on verra à l'emploi* », avance un ténor de la majorité.

« *En termes de positionnement politique, elle incarne bien le dépassement. En termes de compétences techniques, c'est impeccable. En termes de leadership politique, c'est nul* », se désole un autre pour lequel « *le maintien d'Alexis Kohler au secrétariat général de l'Élysée et cette nomination sonnent le glas de la promesse de nouvelle méthode* ». Mais,



Jean Castex a accueilli Elisabeth Borne, lundi soir à Matignon. Photo Thomas samson/AFP

ajoute ce dernier, « *Elisabeth Borne peut aussi se révéler à Matignon. Tout le monde ricanait à l'arrivée de Jean Castex, tout le monde lui tresse désormais des lauriers* ».

Maltraitance sociale

« *Elle est raide Babeth* », sourit un proche du chef de l'Etat, mais « *elle a fait passer des réformes très difficiles* », ce sera essentiel pour celle des retraites », ajoute un autre. Un choix rassurant pour Emmanuel Macron même si l'Assemblée risque d'être un autre chaudron que durant le premier mandat. Si la Première ministre n'a jamais été élue, elle est

candidate pour les législatives dans le Calvados – « *dans une belle circonscription* », appuie un haut responsable de la majorité – et va devoir mener les candidats investis par la majorité présidentielle à la victoire.

Même si cela ne trompe personne, c'est Emmanuel Macron qui mène la danse pour cette bataille dans laquelle Elisabeth Borne est déjà attendue au tournant par celui qui rêve d'être le premier opposant. Jean-Luc Mélenchon l'a en effet, dès sa nomination, pilonnée « *parmi les figures les plus dures de la maltraitance sociale* ». ■

Portugal investe 35 milhões em Sines para reexportar gás

Governo prepara solução para ajudar a repor reservas alemãs. Plano nacional passa ainda pela construção de um novo depósito no Terminal da REN, num projeto de cerca de 30 milhões de euros.

PRIMEIRA LINHA 4 a 6

PRIMEIRA LINHA NOVO ABASTECIMENTO DE ENERGIA

Portugal investe 35 milhões em Sines para reexportar gás

Até ao final do ano estarão a sair de Sines navios metaneiros de pequena dimensão, em direção aos portos do centro e Norte da Europa, carregados de gás natural liquefeito. Daqui a dois anos o Terminal da REN contará com novo depósito de armazenamento que custará 30 milhões.

BÁRBARA SILVA
barbarasilva@negocios.pt
DIANA RAMOS
dianaramos@negocios.pt

Perante a extrema dependência da Europa face ao gás natural russo, Portugal quer ser parte da solução e para isso vai criar no Porto de Sines um novo “hub” de reexportação de gás natural liquefeito (GNL). No atual contexto, têm sido mantidas conversações de alto nível em Bruxelas para apoiar a Alemanha nas suas reservas de gás para o próximo inverno e ajudar a garantir uma reposição de 30%, apurou o Negócios.

Quanto ao plano para Portugal se tornar num país reexportador de gás, este terá um custo de cerca de 35 milhões de euros, a vários anos, e é composto por várias etapas. A mais demorada será a construção de um novo depósito de gás no Terminal da REN - Redes Energéticas Nacionais, o que poderá demorar até dois anos e custará cerca de 30 milhões de euros, sabe o Negócios. Neste momento existem três tanques de armazenamento com uma capacidade comercial de 390.000 metros cúbicos de GNL.

No entanto, o projeto começará em breve por uma solução de mais curto prazo: a otimização da capacidade de operação “navio a navio” do maior porto de águas profundas do país, que deverá exi-

gir um primeiro investimento de cerca de 4,5 milhões de euros. Com introdução desta nova tecnologia “ship-to-ship”, em cais do Terminal de GNL, com defensas flutuantes, ou com utilização de dois cais de acostagem, no espaço de seis meses Portugal poderá estar já a enviar navios metaneiros de pequena dimensão com gás natural liquefeito para o resto da Europa.

Como apurou o Negócios junto de fonte do setor e está também referido no relatório “LNG no atual contexto europeu e as oportunidades para o Porto de Sines”, já avançado pelo jornal Expresso, neste momento Sines não tem capacidade para exportar gás natural, mas “como a solução imediata se revela insuficiente para uma operação viável com escala, procuraram-se outras soluções complementares de maior capacidade com introdução de novas tecnologias”.

Isto permitirá aumentar em 6,3 mil milhões de metros cúbicos a capacidade do Porto de Sines. Só para se ter uma ideia da dimensão, neste momento Portugal importa anualmente para consumo próprio 5,5 mil milhões de metros cúbicos (bcm) de gás natural. No fundo, isto permitirá aumentar o número de navios metaneiros de grande dimensão que chegam por mês a Sines, passando depois o GNL para navios mais pequenos que seguem para outros países europeus, sem capacidade para acolher grandes embarcações.

“O Porto de Sines dispõe de uma solução potencialmente ime-

22

IMPORTAÇÃO
Este ano, o país está já nesta altura com mais GNL importado do que em igual período de 2021. Até agora 22.596 GWh.

6,3

MAIS CAPACIDADE
O novo plano levará a um aumento da capacidade do Porto de Sines em 6,3 mil milhões de metros cúbicos.

diata (que pode estar disponível num prazo até seis meses a um ano), com uma capacidade de oferta de 4,5 a 6 bcm/ano, sem interferir com a normal operação do Terminal de GNL”, refere o mesmo documento.

Já a médio prazo foi também analisada uma solução navio-a-navio com utilização de dois cais de acostagem, que possibilita a realização de operações com navios em ambos os cais e viabilizará caudais de enchimento da ordem dos 3.000 m³/hora. Adicio-

nalmente, tem a vantagem de usar o próprio terminal como armazenamento, permitindo o não sincronismo da presença do navio abastecedor, além de constituir uma solução mais flexível do ponto de vista logístico.

Por último, esta solução cria também condições para futuras cargas e receção de hidrogénio verde, potenciando a utilização do gasoduto 100% destinado a este gás renovável já em projeto para a zona de Sines.

Já chegaram 24 navios com gás natural a Sines em 2022
Neste momento, o Terminal de GNL de Sines é composto por uma estação de acostagem para navios com uma capacidade de 40.000 a 216.000 m³ GNL com um tempo de descarga de aproximadamente 20 horas; três tanques de armazenamento (no futuro serão quatro) com uma capacidade comercial de 390.000 m³ GNL; e sete vaporizadores destinados à regaseificação do GNL.

O terminal operado pela REN tem uma capacidade nominal de emissão de 900.000 m³/hora (máxima de 1,4 milhões de m³/hora) e pode carregar até 36 camiões-cisterna por dia.

No acumulado de 2022 (ou seja, até abril), Sines recebeu 24 navios (seis no mês passado) carregados de gás natural vindo da Nigéria (55,9%), Rússia (4,3%), Estados Unidos (33%), Trinidad e Tobago (6,2%) e outras geografias, num total de 22.596 GWh. Comparando com o período homólogo são mais 11,3%, o que significa que este ano o país está já



O terminal operado pela REN tem uma

Luis Guerreiro



capacidade nominal de 900.000 m3/hora e pode carregar até 36 camiões-cisterna por dia.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

neste altura com mais GNL importado do que em igual período de 2021.

Alemanha tem a maior capacidade para armazenar
Em março, o Governo dava conta de que Portugal tinha as suas reservas de gás natural a mais de 35%, acima do que pede a União Europeia. A Comissão não quer que se repita o cenário do último inverno e quer fixar em 30% o nível mínimo de reservas de gás armazenado em instalações subterrâneas que os Estados-membros devem assegurar até 1 de novembro de 2022. Nos anos seguintes, este valor subirá para 90%.

Até agora, as regras comunitárias eram bem menos apertadas e as reservas de gás armazenadas nos diferentes países, num inverno normal, correspondiam a apenas 25 a 30% do gás natural consumido na União Europeia.

De acordo com o Eurostat, a capacidade total de armazenamento subterrâneo de gás na União Europeia é de 1100 TWh (ou seja, 100 mil milhões de metros cúbicos), distribuídos por 160 locais em 18 Estados-membros, incluindo Portugal.

No entanto, 75% da capacidade total de armazenamento de gás está concentrada em cinco países: Alemanha (245,3 TWh), Itália (197,7 TWh), França (128,5 TWh), Países Baixos (143,8 TWh) e Áustria (95,5 TWh). Portugal surge em último na lista com uma capacidade de armazenamento de gás de apenas 3,6 TWh. ■

O plano para Portugal se tornar num país reexportador de gás terá um custo de 35 milhões de euros, a vários anos. É composto por várias etapas e a mais demorada será a construção de um novo depósito de gás.

75%

ARMAZENAMENTO

Um total de 75% da capacidade de armazenamento de gás está concentrado em apenas cinco países, com destaque para a Alemanha.

Putin sets limits to toleration of Finland and Sweden joining Nato

◆ Acceptance of widened alliance ◆ Warning against military bases ◆ Kyiv claims advances

MAX SEDDON — RIGA
 RICHARD MILNE — OSLO

Vladimir Putin has signalled that Russia will tolerate Finland and Sweden joining Nato, but warned that the Kremlin would respond if the alliance installed military bases or equipment in either country.

Russia's president said that the proposed Nato enlargement posed "no direct threat for Russia", adding that he had "no problems" with either Finland or Sweden.

Speaking on a day that Sweden formally announced its membership application while acknowledging it would remain "vulnerable" until it joined, Putin warned that "expanding military infrastructure on to this territory would provoke a response from us... based on the threats they create for us".

His comments appeared to indicate that the Kremlin could live with Finnish and Swedish Nato membership provided the military alliance did not dispatch arms or troops to the two countries — as it did in the Baltic states and eastern Europe in the run-up to Russia's invasion of Ukraine.

Sweden has repeatedly said it does not want Nato military bases on its soil or to host nuclear missiles. Finland is thought to be unlikely to want either, but said on Sunday that it would not set conditions before its membership.

Putin said Nato expansion in itself was "a completely artificial problem because it's all done in US interests".

He added: "The problem has basically come out of nothing, but we'll react to it appropriately." He also complained that Nato was also trying to "control and influence the international security situation in other parts of the world, not for the best".

The enlargement plan shows how Russia's invasion of Ukraine has changed the geopolitical map of Europe. It is a setback for Putin, who justified the invasion saying he wanted to prevent the alliance expanding further east.



A local man scavenges from a destroyed Russian tank near Kharkiv yesterday
 John Moore/Getty Images

His comments came as Ukraine claimed that its troops had reached the border with Russia after weeks of a successful counterattack that pushed the Russians back from the eastern city of Kharkiv.

The proposed Nato enlargement will

double the alliance's frontier with Russia and in Sweden's case breaks with two centuries of neutrality.

Sweden's prime minister Magdalena Andersson formally announced her country's membership bid yesterday. She did so with centre-right opposition leader Ulf Kristersson, in a sign of unity ahead of elections in September.

Jacob Wallenberg, Sweden's leading industrialist, became the most prominent business figure to come out in favour of membership, when he said joining would be "positive".

The period between application and actual membership could last between four and 12 months. But while Finland

has said it is calm and prepared for whatever Russia might do, Sweden has said it is worried about potential cyber and hybrid attacks.

Kristersson said the Nato application was because of the "spectacular miscalculation" of the invasion of Ukraine.

Norway and Denmark have said they would come to Finland's or Sweden's aid should either be attacked before they were covered by Nato's Article 5 collective defence pledge. The UK has also promised to come to Sweden and Finland's aid, including with military assets, if they come under attack and request assistance.

War in Ukraine page 3



Gideon Rachman
 Page 17

Russia is likely to emerge from the war in Ukraine poorer, weaker and greatly diminished. Putin's war is not just a crime. It is also a mistake

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Europe struggles to fill gaps in energy networks as part of Russian switch

Lack of pipelines and LNG capacity will hamper ability to quickly reduce dependence on Moscow

ANDY BOUNDS — BRUSSELS
 HARRY DEMPSEY — LONDON
 IAN MOUNT — MADRID

Sanctions on Russia and a Covid lockdown in China have reduced freight volumes in Rotterdam, Europe's busiest seaport. But one cargo is booming: liquefied natural gas.

Importing more LNG is a priority as the EU tries to cut its reliance on gas supplied from Russia, intending to starve Moscow of funds for its war in Ukraine. But Rotterdam's LNG terminal is fully booked. Work to expand is under way but will not be quick.

"LNG is a challenge. It will provide us with the most restrictions of all the goods we import," said port chief executive Allard Castelein. "You can't build a [LNG] tank overnight."

Meanwhile, 1,500km away, Spain has a different capacity problem. The country has more than enough LNG terminals: one is even mothballed. What is missing are enough pipelines to get gas to markets that need it in central Europe. A plan to build another link to France, the Midcat pipeline, has been stalled for years.

"Spain would like to import and contribute to the security of Europe... We would love to send gas to Romania but how can we if it doesn't even make it to Perpignan [on the French side of the border]?" said Gonzalo Escribano, director of the energy and climate change programme at the Elcano Royal Institute in Madrid. "We have [fewer] gas connections with France than with Algeria."

All over Europe, examples abound of similar pinch points and infrastructure gaps, betraying the problems the continent faces as it wrestles with how to cut its reliance on Russia, which provides 40 per cent of the EU's gas needs.

Many exist because for decades the EU relied on Russian gas, while private energy providers had little incentive to build surplus capacity. Now more attention is being paid to how to secure LNG from places such as the US and move energy from west to east and to landlocked central and eastern states.

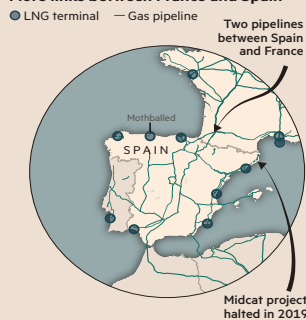
Tomorrow, the European Commission will unveil a €195bn (\$203bn) plan aimed at providing remedies, emphasising the need for more renewable energy, lower consumption and reliable alternative suppliers. But the plan will also mark an attempt by Brussels to knit together the EU's energy infrastructure in a more cohesive way, eliminating bottlenecks and ending delays to projects such as the Midcat pipeline.

"If we had made these interconnections when they were agreed [with France in 2014 and subsequently], Europe would not now be in this situation of dependency [on Russia]," said Portugal prime minister António Costa when he met counterparts from Italy, Spain and Greece in Rome in March.

Deficiencies in physical infrastructure leave some EU member states highly vulnerable to an end to Russian supplies. Concerns in Hungary, whose oil comes entirely from Russia and which complains it has few alternatives, are holding up EU attempts to phase in an embargo on all Russian crude.

Reliance on gas is just as painful. LNG import terminals in Rotterdam, Zeebrugge and Dunkirk are nearly at capacity and flows of gas from France to Ger-

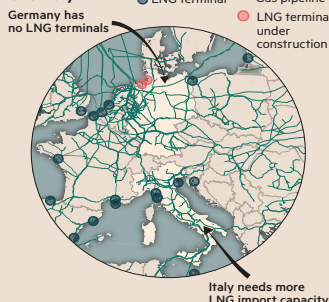
More links between France and Spain



Sources: Entso-g; FT research

Spain accounts for much of the EU's LNG import capacity, with six import terminals. But getting gas around Europe is difficult with only two pipelines across the Pyrenees to France, capable of handling a tenth of LNG import capacity. Regulators rejected another pipeline, known as Midcat, in 2019 as too expensive.

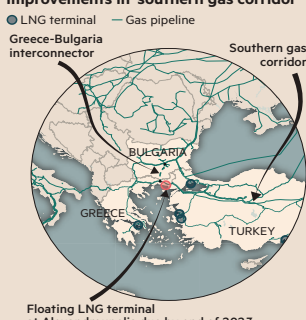
Create more LNG capacity in Germany and Italy



Sources: Entso-g; FT research

Germany, one of the countries most dependent on Russian gas, has no LNG terminals. It has leased four ships to regasify LNG, some of which should be operational by the end of the year. Land-based facilities are set to be completed in 2025 and 2026.

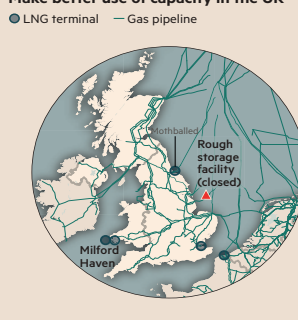
Improvements in 'southern gas corridor'



Sources: Entso-g; FT research

Improvements in the south would help to bring more gas from Azerbaijan and LNG imports from Turkey into south-eastern Europe. An interconnector between Greece and Bulgaria is to open in October, helping Bulgaria cope without Russian gas. A floating LNG terminal in northern Greece will be ready by the end of 2023.

Make better use of capacity in the UK



Sources: Entso-g; FT research

The UK can act as a bridge to get LNG supplies into Europe. But insufficient pipeline capacity and gas storage are preventing supplies from import terminals in Milford Haven from getting to mainland Europe. The transit bottleneck has been exacerbated by the closure in 2017 of the Rough storage terminal in the North Sea.

'There has been a revolution in thinking. Free markets lose out when energy security is high on the agenda'



Rotterdam port: its liquefied natural gas terminal is fully booked

many and the Benelux countries are constrained.

"In case of no Russian gas, western countries cannot provide additional gas to the eastern European countries since there are limited capacities in that direction," said the European Network of Transmission System Operators for Gas in a recent report.

Analysts say most projects to eliminate choke points will take years. Among the quickest options are floating facilities to turn LNG back into gas, and adding compressors to existing pipelines so gas can flow in a different direction. In the longer run, better infrastructure to turn Turkey into an LNG hub and bring more Azeri gas and Greek LNG imports to south-eastern Europe would help. So would building storage and interconnectors with the UK.

Arturo Gonzalo, chief executive of Spanish transmission company Enagás, said that with accelerated approval the new Midcat pipeline between Spain and France could be completed in 30 months, cost no more than €600mn and handle hydrogen and natural gas.

"We are developing the technical work with our French equivalent so that, if [both] governments decide, we can begin with the most speed possible."

Jonathan Stern, research fellow at the Oxford Institute for Energy Studies, said

many projects being reconsidered had been planned for years but rejected as not commercially viable when assessed against cheap Russian gas supplies. That assessment has changed.

"There has been a revolution in the way governments have been thinking about infrastructure. Competition and free markets lose out when energy security is high on the agenda," said Massimo Di Odoardo, vice-president of global gas and LNG research at Wood Mackenzie.

Brussels has loosened state aid rules to allow governments to help fund projects that will connect countries and it is prepared to put part of the EU's budget into projects, too.

Marco Alverà, an energy entrepreneur and former chief executive of Snam, the Italian gas grid operator, said the cost of the necessary infrastructure appeared small against what the region paid for energy in the six months of winter because of price rises. "Who should pay for it is a non-issue when you put it into context of how much you are paying for energy," he said.

Some are critical of a rush to build infrastructure in Europe. "We should stop and do an analysis. What infrastructure do we have? What can be used more and improved instead of going crazy building, building and building?" said Ana Maria Jaller-Makarewicz, ana-

lyst at the Institute for Energy Economics and Financial Analysis. "There is a lack of planning as a whole continent together."

There is also doubt over whether investment in infrastructure to move oil and gas more easily around Europe is consistent with the goal of decarbonising the economy. The EU's plans call for a short-term gas increase followed by a long-term decline as it seeks to reach net zero carbon emissions by 2050.

Simone Tagliapietra, senior fellow at Brussels-based think-tank Bruegel, said private investors did not want to invest in "stranded assets" that might be redundant almost as soon as they are built. "It is impossible to replace all Russian gas molecules with others. In the event of a full Russian cut-off, countries would be forced to ration gas for certain industries," he said.

Even as Castelein, Rotterdam port's chief executive, tries to find ways to import more LNG, he is also looking to a different energy future for the EU, pointing out plans for electrolyser parks to produce hydrogen and biofuel plants to replace coal yards and oil refineries. "Fifty per cent of our throughput is fossil-fuel-based," said Castelein. "The transition we have to go through is unprecedented."

Additional reporting by Peter Wise, Lisbon

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Biden and Bezos in Twitter spat after Amazon founder attacks US policy

RICHARD WATERS — SAN FRANCISCO
JAMES POLITI — WASHINGTON

Jeff Bezos yesterday lashed out at the Biden White House over policies he claimed risked stoking inflation, escalating a war of words over the cause of soaring prices that have come to dominate US politics in an election year.

The Amazon founder and world's third-richest person took aim at the Biden administration's failed Build Back Better bill, which would have increased taxes on the wealthy and large companies to pay for spending for childcare, education and climate change. "Administration tried their best to add another \$3.5 TRILLION to federal spending," he wrote on Twitter. "They failed, but if they had succeeded, inflation would be even higher than it is today."

Bezos's attack marked an uncharac-

teristic outburst for one of the world's best-known businesspeople, who has not previously used Twitter to wade into contentious political disputes.

It follows a back-and-forth with the White House that began on Friday, when Bezos used Twitter to criticise a tweet from President Joe Biden suggesting that one reason inflation had hit a 40-year high was because wealthy companies did not pay enough tax. Bezos said that while high inflation and the level of taxes paid by companies were issues that deserved to be discussed, linking the two was a "non sequitur" that should be put before "the newly created Disinformation Board".

The White House has reacted scathingly to the Bezos tweets. "It doesn't require a huge leap to figure out why one of the wealthiest individuals on Earth opposes an economic agenda for the

middle class that cuts some of the biggest costs families face [and] fights inflation for the long haul," a spokesperson said yesterday.

Bezos also came under fire from Lawrence Summers, the former US Treasury secretary who was an early voice warning of inflation risks last year. He called the tech entrepreneur "mostly wrong", saying it was "perfectly reasonable to believe . . . we should raise taxes to reduce demand to contain inflation".

Tension between Bezos and the Biden administration has been exacerbated by the US president's support for organised labour, including unionisation efforts at Amazon that have been building since Biden took office. "It's also unsurprising that this tweet comes after the president met with labour organisers, including Amazon employees," the White House spokesperson said.



SCOTT OLSON/GETTY IMAGES

A survivor, right, of the Buffalo, N.Y., supermarket shooting that left 10 dead is consoled during a church service Sunday.

Suspect in Buffalo Hate Killings Was Evaluated in '21 for Threat

BUFFALO, N.Y.—The teenager accused of killing 10 people in what police called a hate crime at a Buffalo supermarket had been brought to a

By Jimmy Vielkind, Nicole Friedman and Ginger Adams Otis

hospital by state police in June 2021 for a mental-health evaluation after expressing his desire to carry out a mass shooting, officials said Sunday.

Payton Gendron, 18 years old, wrote while at high school

about wanting to shoot people, a law-enforcement official said.

Buffalo Police Commissioner Joseph Gramaglia confirmed that Mr. Gendron, who lives in a suburb of Binghamton, was brought to a hospital by state police last June and released a day and a half later. State and federal law enforcement didn't pick up further intelligence on Mr. Gendron before Saturday's massacre, Mr. Gramaglia said.

Mr. Gendron appears to have been motivated by racist conspiracy theories he discov-

ered on internet message boards during the pandemic, according to a document posted online that police said they believe he wrote. In the document, the writer describes himself as a fascist, a white supremacist, a racist and an anti-Semite. The document contains details of a planned attack similar to what occurred on Saturday, including the writer's goal to kill as many Black people as possible.

The store where the shooting took place is in a largely Black neighborhood of Buffalo.

Eleven of the people shot were Black and two were white, according to Mr. Gramaglia.

"The evidence that we have uncovered so far makes no mistake that this is an absolute racist hate crime," Mr. Gramaglia said. "This is someone who has hate in their heart, soul and mind."

Mr. Gendron was arraigned on murder charges late Saturday, according to court docu-

Please turn to page A6

◆ Shooting was aired live, then removed..... A6

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Publicación	Wall Street Journal	USA, 6
Soporte	Prensa Escrita	
Circulación	1 287 600	
Difusión	899 780	
Audiencia	2 217 800	

Fecha	16/05/2022
País	USA
V. Comunicación	63 696 EUR (66,402 USD)
Tamaño	221,16 cm ² (35,5%)
V.Publicitario	16 349 EUR (17 044 USD)

Suspect Tied to '21 Threat

Continued from Page One
 The investigation so far shows that he acted alone, Mr. Gramaglia said.

Erie County District Attorney John Flynn said his office would seek a life sentence without parole. Brian Parker, an attorney representing Mr. Gendron, didn't return a call seeking comment.

Mr. Gendron traveled more than 200 miles on Friday from his home in Conklin, N.Y. to the Tops Friendly Markets store, which anchors a strip with restaurants and salons, to conduct reconnaissance, police said.

He seemed out of place to Grady Lewis, 50, who lives in the neighborhood and often hangs out by the Tops. Mr. Gendron said he was visiting the area, according to Mr. Lewis, and the two talked for 90 minutes after Mr. Lewis asked him a question about his shirt, which said "Genius."

They discussed critical race theory and Mr. Gendron's desire to build a time machine, Mr. Lewis said. The alleged shooter kept his glance down and away, occasionally looking at a phone but rarely making eye contact, Mr. Lewis said. He closed with a question: "Would Mr. Lewis, who is Black, be back at the store the next day?"

In the document that officials believe the suspect wrote, he said he picked the supermarket because it was located in the ZIP Code with the highest percentage of Black residents in driving distance of his home.

Around 2:30 p.m. Saturday, Mr. Gendron drove his blue Ford sedan in front of Tops and started a live video stream on Twitch with a camera attached to his helmet. He also wore tactical gear, camouflage pants and gloves. He drove around the store parking lot, telling himself, "Just gotta go for it, right?" according to the video.

He then exited his car, walked up to the store vestibule and wordlessly opened fire on five people with a black rifle that had a racial epithet written on it.

He was soon engaged by Aaron Salter Jr., a retired Buffalo police officer who worked as a security guard, Mr. Gramaglia said. Mr. Salter fired multiple rounds, and evidence shows that Mr. Salter shot Mr. Gendron at least once, according to the commissioner, but Mr. Gendron was protected by body armor. Mr. Salter, who died from his injuries, was one of four store employees who were shot, police said.

The video shows Mr. Gendron stopping to reload beside shelves of soda and potato chips. He moved along the front wall of the store, past the checkout lanes, firing. There were about 30 people in the store, said Lamont Thomas, who was buying cake mix for a family birthday with



A memorial to victims of the shooting at the Tops grocery in Buffalo on Sunday. The suspect, from Conklin, N.Y., wrote online that he targeted a ZIP Code with a largely Black population.



Shooting Was Aired Live, Then Removed

The Saturday shooting at a Buffalo, N.Y., supermarket was broadcast live on Amazon.com Inc.'s Twitch, the latest example of violence exposed in real time over the internet.

Twitch, a free online service where anyone can stream or watch video live, took down the broadcast after less than two minutes, according to the company. A video that appeared to show a gunman pull up to the grocery store and open fire on people circulated widely online on Sunday.

Ten people died in the

shooting and at least three were injured.

A Twitch spokeswoman said in an emailed statement that the alleged Buffalo shooter has been indefinitely suspended and that it has been monitoring the platform for any rebroadcasts. She said the company has a zero-tolerance policy against violence of any kind and works swiftly to respond to all incidents.

A video showing what appeared to be a gunman at the store circulated on Meta Platforms Inc.'s Facebook, Twitter Inc. and elsewhere online Sunday. A Facebook spokeswoman said the company had designated the event as a violent terrorist attack and had teams

working to remove and block violent content related to the event. A Twitter spokeswoman said the company is removing media related to the incident.

Twitch is best known as a popular destination for watching people play and talk about videogames live. More than 25 million people are watching Twitch content at any given time and more than eight million people stream video on it every month, according to the company's publicly reported data.

In 2019, a man was accused of killing two people near a synagogue in Halle, Germany, and streaming the assault on Twitch.

—Sarah E. Needleman

the street, she said.

Mr. Goodman, 20, is recovering at home, she said. "I'm a mess," she said. "He's my only child, and this is a nightmare, it's a living nightmare."

The 180-page document posted online that police believe was written by Mr. Gendron describes a conspiracy theory known as the "great replacement" that asserts political elites use immigration and other policies to reduce the white population.

The writer says he started browsing the website 4chan during 2020 because of boredom from the pandemic. First he turned to pages about guns and the outdoors, and eventually he found infographics and memes that introduced him to white supremacy.

On Sunday morning, hundreds of people gathered for an impromptu vigil and rally in the street outside the supermarket where the shooting took place.

"Somebody knew enough to know the one store our community has and they could come and shake our city," said the Rev. Denise Walden-Gleason, who runs the VOICE Buffalo, a social-justice nonprofit. "I can't go into the grocery store around the corner from my house because I might not get home to my kids safely."

—Dan Prosch, Cameron McWhirter, Sadie Gurman, Anara Omeokwe, Georgia Wells and Elisa Cho contributed to this article.

Mr. Gendron had three weapons, an AR-15 on his person and a rifle and a shotgun in his car, according to Mr. Gramaglia. His car had "White Lives Matter" written on it, according to a bulletin circulated among law enforcement.

The writer of the online document stated he purchased

a rifle at a gun store near his home and that he modified it so he could insert a larger capacity magazine. The Buffalo suspect used a 30-round magazine, according to an official briefed on the investigation.

The high-capacity magazine that the shooter used cannot be purchased legally in New York, Gov. Kathy Hochul said.

Zaire Goodman, who works part time at Tops, was helping an elderly customer with her cart outside when the gunman shot him in the neck, said Mr. Goodman's mother, Zeneta Everhart. After the shooter entered the store, Mr. Goodman's co-worker helped him across

Publicación	Wall Street Journal USA, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	16/05/2022
País	USA
V. Comunicación	38 888 EUR (40,540 USD)
Tamaño	32,16 cm² (5,2%)
V.Publicitario	5104 EUR (5321 USD)

Investors Stay Put, Lacking Choices

By CAITLIN McCABE

Even the worst markets are supposed to have havens. Some unnerved investors are wondering if this one doesn't.

The S&P 500 is down 16%, its worst start to a year since 1970, according to Dow Jones Market Data. Assets of all kinds are also falling. Gold, typically considered a haven, has swung into the red. Bonds are typically another shelter, but this year they are falling alongside stocks, an unusual tandem that reflects investors' uncertainty.

The risk-on cryptocurrency market, pitched for years as a counterweight to traditional stocks, is also imploding, with bitcoin losing more than a third of its value in 2022.

This sell-everything market is confounding big and small investors after a string of years when markets seemed to go only straight up. Now, instead, assets of all kinds are falling, with selloffs in many intensifying last week. All three major U.S. stock indexes lost more than 2% for the week, while gold shed 3.9%, its largest weekly decline since last June. Bitcoin, meanwhile, was battered, with its price sliding below \$30,000.

Investors are confronting red-hot inflation and the end of easy monetary policy. There is also the question of whether the U.S. is headed for a recession, which some investors fear could happen if the Federal Reserve raises interest rates too quickly.

Many traders said they are on the prowl for other invest-

Please turn to page A2

- ◆ The Outlook: Strong dollar could ease Fed's path..... A2
- ◆ Small investors cut down on options trading.....B1

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

THE OUTLOOK | By Jon Hilsenrath

Dollar May Help Fed's Inflation Fight



Despite signals of economic trouble in the U.S., such as soaring inflation, falling stock prices and waning consumer confidence, one important indicator is flashing strength: the dollar.

Even as the Dow tumbles, The Wall Street Journal's dollar index has risen 8% this year. Against China's yuan, the dollar is up 7%, with much of it in the past month. Against Japan's yen it's up 12% and against Switzerland's franc it's up 10%.

A strong national currency makes imported goods less costly, which should help to hold down inflation. That, in turn, makes the Federal Reserve's job a little bit easier, potentially diminishing its impulse to raise interest rates aggressively to restrain demand and stop the rise in consumer prices.

Several factors are behind the move. U.S. interest rates are substantially higher than elsewhere. The higher return gives investors an incentive to put money in the U.S.

"The Federal Reserve is raising interest rates very quickly and very aggressively compared to other advanced countries," said Kristin Forbes, an economics professor at the Massachusetts Institute of Technology and a former member of the Bank of England's monetary policy

committee. A stronger currency is the natural offshoot, she said.

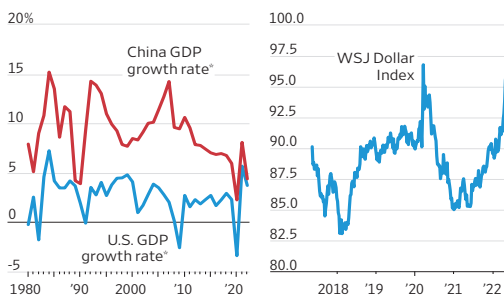
The broader story is that economic conditions are even rougher in other places. Europe's economy has been slammed by the aftershocks of Ukraine. Meantime, lockdowns to tame Covid-19 have gummed up China's economic-growth machine, while a glut of new housing is hurting banks and households that invested in apartments that are losing value.

The International Monetary Fund expects China's economic output to grow 4.4% this year, half last year's rate and near projected growth of 3.7% in the U.S. If that forecast is right, it will be the closest the growth rates of the two countries have been since 1989. Economists at J.P. Morgan estimate the U.S. will grow faster than China in the April-June quarter, another rare occurrence.

Chinese authorities manage their currency more aggressively than those in most other countries. In the past month they have allowed the yuan to tumble, a sign investors there are moving assets abroad and that China's leaders want a cheaper yuan to stimulate exports as the domestic economy wobbles.

"The currency is a lever you would expect China to use to support a weakening

Part of the reason for the dollar's strength is that economic conditions are even tougher in some other places, including China.



*2021 is an estimate, 2022 is a projection.
Sources: International Monetary Fund (GDP); Dow Jones Market Data (WSJ Dollar Index)

economy," Ms. Forbes said.

Back in the U.S., the downside of a strong currency is that it restrains growth by making exports more expensive. The upside is that it restrains inflation. Think of all of the sneakers and kitchen tables the U.S. imports from places like China or Vietnam. The rising dollar makes them less expensive.

That might be especially pertinent now. The cost of imported goods soared at double-digit rates in 10 of the past 12 months, according to Labor Department data. Covid-19 disrupted global supply chains and kept Americans at home, where they ramped up durable goods spending rather than visiting movie theaters, hotels or res-

porate debt, and the strong dollar.

The combined effects of their movements are summed up in an index of financial conditions maintained by Roberto Perli, head of global policy analysis at Piper Sandler. That index shows financial conditions are as restrictive as in 2012, not long after the 2007-09 financial crisis, he said.

That's a big reversal. A year ago, low interest rates, booming stocks and a modestly valued currency meant financial conditions were more supportive of economic growth than they had been in more than two decades.

The Fed this year has raised short-term interest rates by 0.75 percentage point. A Goldman Sachs financial conditions index has moved as if the Fed had already raised rates by 2.25 points, thanks to the amplifying effects of the currency and stocks.

"The Fed has to be happy with the fact that financial conditions have tightened," said William Dudley, former president of the Federal Reserve Bank of New York. "They're getting traction." That doesn't mean the central bank can stop raising rates, but it does take pressure off to move even more aggressively than planned. "They still have to do what they said they're going to do," he said.

taurants.

A higher dollar should hold down import costs. Businesses that rely on imported components may choose to increase profits on domestic sales rather than lower their prices, but some of the cost savings should eventually be passed on to consumers. Economist Owen Humpage estimated in 2015 that a broad and sustained 1% increase in the dollar reduces non-oil import prices by 0.3% over six months.

When the Fed seeks to bring down inflation, it relies not only on the direct effect of increased short-term interest rates but on the knock-on effects of lower stock prices, higher long-term interest rates on mortgages and cor-

New-Home Buyers Get Hit Hard by Rate Rise

By NICOLE FRIEDMAN

People who agreed to buy homes under construction but haven't yet closed are facing mortgage-interest rates that could be nearly double what they anticipated when they paid their deposits.

New-home buyers are confronting multiple obstacles this year, from surging mortgage rates to home construction that is taking longer than usual due to supply-chain and labor constraints.

Many home buyers who signed contracts for new homes in 2021 or early this year calculated monthly payments based on near-record-low mortgage rates of around 3% or less. But average mortgage rates have climbed this spring to 5.3%, according to Freddie Mac, as the Federal Reserve started raising short-term interest rates.

The difference can translate

into hundreds of dollars more a month in mortgage payments—leaving buyers with the choice of swallowing the additional costs or walking away from the deal and potentially sacrificing the deposit.

Borrowers, so far, have been largely willing to absorb the added costs to keep their purchase, mortgage brokers and home builders said.

But the combination of fast-rising prices for new construction and higher mortgage rates is likely to thin the buying pool for newly built homes in the coming months.

Buyers of existing homes face much less interest-rate risk because they usually close within a month or two of signing a contract. Home buyers worried about sudden rate fluctuations can lock in a borrowing rate, often for a period of 30 or 60 days.

Buyers of new homes,
Please turn to page A2

Publicación	Wall Street Journal USA, 2
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	16/05/2022
País	USA
V. Comunicación	32 623 EUR (34,009 USD)
Tamaño	92,46 cm² (14,8%)
V.Publicitario	9080 EUR (9466 USD)

Investors Hold on To Assets

Continued from Page One
 alternatives have lost their allure. A dash for cash—a usual strategy during turmoil—looks less appealing when inflation is hovering above 8%, chipping away at purchasing power. Investing in real estate can feel like a nonstarter when mortgage rates are rising and home prices have soared to records.

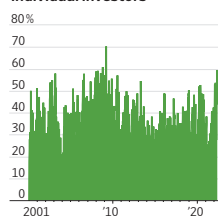
The only option, some investors say? Sitting tight. “There’s paralysis,” said Greg Swenson, founding partner of Brigg Macadam, a London-based investment bank. “Even as people sell, they

don’t know how to reinvest it.” Some investors are holding on to their stocks because they are betting they will eventually be rewarded and even buying more on down days. Others are holding on because they can’t think of anything better to do.

A recent analysis from Bank of America Corp. shows outflows from stock funds have been relatively minuscule. The bank estimates that for every \$100 poured into the stock market since the start of 2021, so far only \$4 has been pulled out. That is based on data through Wednesday from EPFR, which tracks retail and institutional investors’ movement in exchange-traded and mutual funds.

That implies that investors still aren’t panicking. It also suggests that stocks could have further to fall. During the Covid-19 stock-market selloff of 2020, for example, investors

Bearish sentiment among individual investors



*Data measure net flows for mutual and exchange-traded funds. Sources: American Association of Individual Investors (Individuals Investors); EPFR (money-market funds)

yanked out \$61 for every \$100 invested, Bank of America analysts found. During the financial crisis, it was even worse: Investors redeemed \$113 for every \$100 they invested.

Late last month, some 59% of individual investors said they expected stocks to fall over the next six months, ac-

Weekly net flows in and out of money-market funds*



ording to the American Association of Individual Investors—the most bearish sentiment since the financial crisis. That same month, however, stocks made up about 70% of their portfolios, hovering around the highest levels since 2018.

Investors are wrestling with

two competing desires: a safe place to park their money and a hunger for market returns.

Take money-market funds. During seven of the 11 weeks since Russia invaded Ukraine, investors have pulled a net total of \$186 billion from money-market funds, according to EPFR. In the other four weeks, they voraciously poured in a net total of \$132 billion.

Al Catella has stopped checking his brokerage account, figuring it is better not to know. Mr. Catella favors dividend stocks such as Chevron Corp. and Lockheed Martin Corp., which have offered positive returns this year. But, he said, that stock portfolio has also likely suffered from drops in shares of Comcast Corp. and JPMorgan Chase & Co. He would like to put more of his cash to work, but doesn’t know where to deploy it. “I’m a little leery about getting into the market right

now,” said Mr. Catella, an 83-year-old attorney from Illinois.

In January, when stocks started falling, Mr. Catella moved more of his retirement portfolio to bonds—a move he said he now regrets given the performance of bonds this year. “They say bonds are a good protection, but it seems that they’ve never helped me much,” he said.

Individual investors aren’t the only players who are perplexed about where to shelter, especially amid expectations of more pain ahead.

“There’s still a lot of air to come out of the market,” said Charlie McElligott, a strategist at Nomura Securities.

Watch a Video



Scan this code for a video on why cash is king on Wall Street right now.

OPINIÓN



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

La campaña jeremiaca

Las truculentas admoniciones de la izquierda llevan a Vox en volandas. El rechazo adversario es siempre su mejor baza

Al igual que sucedió en Castilla y León, en Andalucía el PSOE parece haber cifrado su máximo objetivo estratégico en lograr que Vox llegue al Gobierno. Con clara unanimidad demoscópica en contra y sus socios de izquierda radical enfrascados en un fenomenal descalzaperros, los sanchistas sólo confían en que el partido de Abascal minimice el previsible éxito de Juanma Moreno y les permita así organizar el ciclo electoral que viene en torno a la agitación del voto del miedo. En teoría se trata de utilizar el espantajo de la extrema derecha para movilizar a sus partidarios, pero cualquier alumno de primero de Políticas sabe que Vox es una fuerza que se estimula, se impulsa y crece con el rechazo. De hecho, el protagonismo que le concedió Susana Díaz en 2018 sirvió como palanca para su primer gran salto de cero a doce diputados y el consiguiente final de una hegemonía socialista de casi cuarenta años. Sin embargo lo que entonces fue un error de cálculo se repite ahora como un recurso deliberado, no tanto para evitar el fracaso como para intentar que al menos el PP no pueda gobernar en solitario.

A tal efecto, Moncloa y Ferraz están forzando al candidato Espadas a representar un personaje que no cuadra con su trayectoria ni con su talante. Ya le hicieron lo mismo a Gabilondo en Madrid, desdibujándole su perfil de político serio y responsable, y resultó una auténtica catástrofe. Espadas fue un buen alcalde de Sevilla gracias a su aire conciliador y su espíritu constructivo, y en este nuevo guion se le nota rígido, incómodo, a contraestilo, porque no es hombre de aspavientos, dicterios ni gritos. Le han dicho que se pase el día repitiendo consignas y avisos teledirigidos sobre el peligro de una especie de aquelarre de la derecha neoliberal y el fascismo, y obedece con disciplina pero transparenta un aire poco convencido del papel de profeta jeremiaco. Además es consciente de que el partido le va a vetar cualquier clase de entendimiento con Moreno, que tal vez vería con buenos ojos, porque el propósito es exactamente el opuesto: que Vox alcance la vicepresidencia y un número significativo de consejeros. Ésa es la ruta de Sánchez para blanquear sus vergonzantes acuerdos.

Así que entre su propia pujanza y las ayudas sobrevenidas, incluida la impugnación de su empadronamiento cunero en Granada, Macarena Olona ha arrancado en volandas, avanzando a grandes trancos por la pista de una popularidad regalada. No hay en la escena electoral española una formación que sepa explotar mejor la baza de convertirse en la diana sobre la que el resto dispara. Sólo que antes volaba bajo radar y ahora se encuentra a sus anchas con todos los focos concentrados en la candidata. Los rivales que la han colocado adrede en el centro de la campaña se arrepentirán a la larga. En esta clase de maniobras siempre se acaba escapando un tiro por la culata.

España, sumida en la "crisis de la verdad"

El Gobierno está intentando cambiar la conversación pública que gira en torno a la crisis institucional y a la económica. Le perjudica. Procura instalar al país en lo que se denomina crisis de la verdad mediante el protagonismo artificial de cuestiones de orden secundario que distraigan la atención sobre aquellas que son esenciales y que conciernen a su competencia y acierto políticos y gestores.

José Antonio Zarzalejos • original

Por

[José Antonio Zarzalejos](#)

17/05/2022 - 05:00

EC EXCLUSIVO Artículo solo para suscriptores

El Gobierno está intentando cambiar la conversación pública que gira en torno a la crisis institucional y a la económica. Le perjudica. Procura instalar al país en lo que se denomina crisis de la verdad mediante el **protagonismo artificial de cuestiones de orden secundario** que distraigan la atención sobre aquellas que son esenciales y que conciernen a su competencia y acierto políticos y gestores.

Porque, por relevante que pueda ser una [baja médica específica para las mujeres](#) laboralmente activas con menstruaciones invalidantes, que, además, [financiará el Estado y no las empresas](#), resulta **poco realista** intentar que el debate social gire en torno a las panfletarias parrafadas de la ministra de Igualdad, **Irene Montero**, en detrimento de la galopante crisis económica que empeora paso a paso.

[La regla es política \(y no es azul\)](#)

Marta García Aller

La **agenda pública de preocupaciones** tiene que ver con realidades no con virtualidades que son urgentes, perentorias. En lo institucional, [la crisis del Centro Nacional de Inteligencia](#) es decisiva y no ha hecho sino empezar tanto por los **compromisos que ha asumido el presidente** del Gobierno de [comparecer en el Congreso y de entrevistarse con Pere Aragonés](#) como por las consecuencias internacionales de este caso que todavía no se han manifestado en toda su virulencia.

La galerna del CNI remite, además, a la **propia estabilidad del Ejecutivo**, lo mismo que la operación clandestina de [alterar sustancialmente las relaciones con Marruecos](#). Sin olvidar que **el programa legislativo gubernamental es materialmente inviable** por la colisión con sus aliados parlamentarios, lo que a Sánchez le hace más precisa la colaboración del PP.

[Feijóo da por amortizado a Pedro Sánchez y sugiere que no será su rival en las urnas](#)

Ana Belén Ramos

Al tiempo, [las encuestas hunden las posibilidades del PSOE](#) en las próximas **elecciones andaluzas** que, sin haber comenzado la campaña electoral, han destrozado la credibilidad de [la izquierda denominada Por Andalucía](#). La gran cuestión política es que **Pedro Sánchez** ha entrado en una situación similar a la de Rodríguez Zapatero en la legislatura 2008-2011. Así lo explicó el sociólogo José Luis Álvarez en su libro ' [Los presidentes españoles](#) ' (editorial Cid):

Autodestrucción, aunque en menor medida que la del presidente **Aznar**, fue también la de **Rodríguez Zapatero**, cuando tras una acumulación sistemática de poder dentro del PSOE en su primera legislatura como presidente, relativamente mayor incluso que la de González, fue incapaz de percibir que la crisis económica era un problema de gravedad muy superior a los retos que hasta entonces tan bien había solventado con su espléndida agilidad táctica (página 167).

La temeraria durabilidad de Pedro Sánchez y el temor a un escarmiento

Vicente Vallés

El párrafo anterior podría haberlo escrito nuestro autor referido a Pedro Sánchez porque **encierra las claves de su fracaso**: un inmenso poder en el PSOE, una gran agilidad táctica y una **colosal crisis económica**. Esa es la verdad que los relatos ad hoc tratan de ocultar.

La inflación se sitúa en el 8,3%, ayer la Unión Europea rebajó al 4% el crecimiento del PIB para este año **descabalandando las previsiones presupuestarias**, el análisis de las cifras de empleo (y desempleo) hay que examinarlas con un rigor preocupante porque las horas trabajadas disminuyen y la productividad se resiente, las medidas del **decreto ley anticrisis** no están funcionando, el otro decreto ley que abaratará el recibo de la luz y beneficiará a la industria por el tope del precio del gas está **pendiente de aplicarse a que la Comisión Europea dé su visto bueno**, lo que no será tan inmediato como parece.

Además, el **pacto de rentas ni está ni se le espera** porque los agentes sociales empresarios y sindicatos no se ponen de acuerdo y el Gobierno no lo está incentivando sea por temor a no conseguirlo, sea por no ofrecer la sensación de que el país ha de hacer **sacrificios a todos los niveles** en atención a las malas expectativas sociales y económicas que se ciernen en nuestro horizonte.

Las crisis autoinducidas: cuerpo a tierra, que vienen los nuestros

Ignacio Varela

Sin embargo, el presidente del Gobierno **no parece comprender la gravedad de la coyuntura**. Sus discursos son triunfalistas, eluden los datos que invitan a la preocupación, sortean la realidad apelando a los logros progresistas de la coalición y convierte sus comparecencias en representaciones estomagantes de autocomplacencia.

La crisis de la verdad se extiende cuando la sociedad se desintegra en agrupaciones o tribus entre las cuales **ya no es posible ningún entendimiento**, ninguna designación vinculante de las cosas. En la crisis de la verdad, se pierde el mundo común, incluso el lenguaje común. La verdad es un regulador social, una idea reguladora de la sociedad.

Quien esto escribe es **un filósofo de reconocimiento prácticamente mundial**, el coreano **Byung-Chul Han**, cuyo ensayo titulado **Infocracia** (editorial Taurus) está siendo una referencia para la mejor interpretación de los signos sociales, políticos, tecnológicos y económicos de nuestro tiempo. La cita anterior es genérica, pero se ajusta a nuestro país a la perfección. En general, todo el capítulo de este libro titulado 'La crisis de la verdad' (páginas 71 a 92) ayuda a comprender **la irrealidad/la mentira en la que se quiere sumergir a la sociedad española**.

El Gobierno está intentando cambiar la conversación pública que gira en torno a la crisis institucional y a la económica. Le perjudica. Procura instalar al país en lo que se denomina crisis de la verdad mediante el **protagonismo artificial de cuestiones de orden secundario** que distraigan la atención sobre aquellas que son esenciales y que conciernen a su competencia y acierto políticos y gestores.



El secretario general del PSOE y presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. (EFE/José Manuel Pedrosa)