

Revista de Prensa
Del 08/05/2022 al 09/05/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

NOTICIAS DE IEF

1	09/05/2022	El País Negocios, 8	Las sensibles relaciones políticas de la empresa familiar	Escrita
2	09/05/2022	La Razón, 107	En Mayúsculas	Escrita
3	09/05/2022	Diari ARA, 18	Puig es mulla pels impostos de Madrid	Escrita
4	08/05/2022	Las voces del pueblo	Cataluña Feijóo reconoce la «Nación Catalana» y el «catalán» en la enseñanza: «Yo espero contribuir a ello»	Digital

ASOCIACIONES TERRITORIALES

5	09/05/2022	El Economista Franquicias, Pymes y Emprendedores, ...	Netmentora ayudará a generar 1.000 empleos con su apoyo a emprendedores	Escrita
6	08/05/2022	El Periódico de Aragón, 22-23	Llega una edición más de Aragoneses del Año sin restricciones	Escrita
7	08/05/2022	La Razón	Más de 2.700 estudiantes conocen los valores y entresijos de la Empresa Familiar	Digital

FISCALIDAD

8	09/05/2022	Expansión, 58	Aspectos generales del Impuesto sobre el Patrimonio	Escrita
9	09/05/2022	El Economista, 29	El PP presenta su plan fiscal en el Congreso como Proposición no de Ley	Escrita
10	09/05/2022	El Economista, 3	Fiscalidad que asfixia a la empresa	Escrita
11	09/05/2022	ABC Castilla y León, 51	Los malos datos empresariales dejan en negativo la recaudación por Sociedades	Escrita
12	09/05/2022	La Razón, 41	La patronal pide menos impuestos ante el escenario tan «crítico»	Escrita
13	09/05/2022	La Región, 5	La recaudación fiscal subió un 28% el primer trimestre	Escrita
14	09/05/2022	La Opinión de Murcia Deportes, 10	Fortuna, Algar, Águilas B y Cieza vencen y aspiran al ascenso a Tercera RFEF	Escrita
15	09/05/2022	El Economista	Casos prácticos de la declaración de renta 2021 (XIV): Claves sobre los patrimonios protegidos de personas con disc...	Digital
16	09/05/2022	Vozpópuli	"No se puede obligar a subir impuestos a Madrid si no se hace con País Vasco y Navarra"Voz Populi	Digital
17	09/05/2022	El Confidencial Blogs	Los estímulos fiscales sí son responsables de la inflación	Digital
18	08/05/2022	Público.es	Los hogares soportan una presión fiscal ochenta veces más intensa que las fortunas	Digital

AYUDAS EUROPEAS

19	09/05/2022	ABC, 28-29	Un laberinto burocrático de hasta ocho meses para acceder a los fondos europeos	Escrita
20	08/05/2022	ABC, 42-43	El plan para detectar fraudes en los fondos UE olvida a los comisionistas	Escrita
21	08/05/2022	La Vanguardia Dinero, 2-3	Fondos europeos a medio gas	Escrita
22	09/05/2022	OK diario	El fiasco de los fondos europeos se agrava: hasta marzo se ha ejecutado un 4,7% de lo previsto para 2022	Digital

GOBIERNO CORPORATIVO

23	09/05/2022	Expansión, 12	Cinco prioridades para impulsar el buen gobierno	Escrita
----	------------	---------------	--	---------

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

24	09/05/2022	Expansión, 1,19	El alza de tipos de la Fed complica la inflación	Escrita
----	------------	-----------------	--	---------

25	08/05/2022	El País, 46-47	No hay espiral: la inflación bajará en la segunda mitad de este año	Escrita
26	08/05/2022	Expansión	Nadia Calviño asegura que la inflación bajará "en la segunda mitad de este año"	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

27	09/05/2022	Expansión, 22-23	Si el Gobierno no deflacta el IRPF, las CCAA del PP tomarán medidas	Escrita
28	09/05/2022	Expansión, 19	El alza de tipos de la Fed complica la inflación	Escrita
29	09/05/2022	El Economista, 5	Sánchez instará a ir a 100 km/h para ahorrar energía	Escrita
30	09/05/2022	Cinco Días, 24-25	El Gobierno comete un suicidio económico al indexar las pensiones a la inflación Luis Garicano	Escrita
31	09/05/2022	El País, 42	El triple blindaje de la UE contra las tecnológicas	Escrita
32	09/05/2022	El Mundo, 25	Los coches 100% eléctricos ganan la guerra del enchufe	Escrita
33	09/05/2022	La Vanguardia, 49	El 91% de la inversión inmobiliaria en España ya es extranjera	Escrita
34	08/05/2022	ABC Empresa, 2-4	LA NUEVA ENERGÍA CRECE SIN RAÍCES	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

35	09/05/2022	El Sole 24 Ore, 1,3	Guerra en Ucrania La red de la UE está lista contra los ciberataques y noticias falsas rusas	Escrita
36	08/05/2022	El Sole 24 Ore, 1,3	Súper riesgo Irpf de 4,5 millones	Escrita
37	09/05/2022	Negocios Portugal, 1,14-15	Brisa en la carrera por autopista en Grecia	Escrita
38	09/05/2022	Financial Times Reino Unido, 1-2	Scholz se compromete a seguir armando a Kiev	Escrita
39	09/05/2022	Financial Times Reino Unido, 1	El Reino Unido rechaza la afirmación de que los nacionalistas ganaron aumenta la presión para la unificación iraní...	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

40	09/05/2022	Expansión, 4	Fusiones y adquisiciones con pago a plazos	Escrita
41	09/05/2022	El Economista, 15	Mercadona y Carrefour ganan cuota a sus rivales ante la subida de los precios	Escrita

OPINIÓN

42	09/05/2022	ABC, 5	La metaanomalía	Escrita
43	09/05/2022	ABC, 30	La cuadratura del círculo	Escrita
44	09/05/2022	La Vanguardia, 16	Saber volver	Escrita
45	09/05/2022	La Vanguardia	Saber tomar, por Iván Redondo	Digital

NOTICIAS DE IEF

Las sensibles relaciones políticas de la empresa familiar

El instituto que aglutina a estos grupos trata de guardar equilibrio y pide una fiscalidad adecuada y el reparto justo de los fondos europeos. Por Miguel Ángel Noceda

Cuestiones de agenda han impedido que **Alberto Núñez Feijóo** pueda acudir el próximo 11 de mayo en Madrid a la Asamblea Anual de Socios del Instituto de la Empresa Familiar (IEF), colectivo que la derecha suele cuidar con mimo. El político gallego, que si estuvo en las jornadas organizadas por el Cercle d'Economia en Barcelona el viernes (recuperar el voto catalán es fundamental), ha delegado en la secretaria general del PP, **Cuca Gamarra**, pensando seguramente en no fallar al congreso que se celebra en otoño y al que, tanto en el Gobierno (**Mariano Rajoy**) como en la oposición (**Pablo Casado**), han sido habituales la presencia de los líderes populares. El propio Feijóo, siendo presidente de la Xunta de Galicia, fue muy activo en el que se celebró en 2016 en A Coruña. La asamblea del miércoles, en la que el empresario vasco **Andrés Sendagorta** sustituirá en la presidencia del IEF al catalán **Marc Puig**, sí contará con la presencia de **Yolanda Díaz**, vicepresidenta segunda del Gobierno y ministra de Trabajo, a la que el nuevo presidente seguramente le enviará sus objetivos y reivindicaciones: fiscalidad adecuada, reparto justo de los fondos europeos y cumplimiento de los objetivos de sostenibilidad.

Los empresarios familiares siempre han mantenido el equilibrio entre los dos principales partidos e invitado a sus grandes eventos anuales a sus líderes, y aunque Díaz sea de Izquierda Unida, se considera que no rompe la costumbre por su pertenencia al Gobierno. No obstante, no deja de chocar que no sea la vicepresidenta primera y ministra de Economía, **Nadia Calviño**, la invitada. Ha podido influir, según algunas fuentes, que en los últimos años el IEF ha sufrido el plantón de **Pedro Sánchez** en los congresos a los que suele ser habitual que acuda el presidente del Gobierno, además del Rey. Las incógnitas quedan en el aire. Por otra parte, para los dirigentes políticos resulta importante confraternizar con este colectivo empresarial, que representa nada menos que el 60% del PIB, el 70% del empleo y el 90% de las empresas nacionales.

El nombramiento de Sendagorta ha supuesto cierta sorpresa, ya que se esperaba que la institución eligiera a uno de los cuatro vicepresidentes e incluso a una de las dos mujeres (**Sol Daurella**, presidenta de Coca-Cola Ibérica, y **Sabina Fluxá**, vicepresidenta de

LA IMAGEN DE LA SEMANA



NACHO URBON

Primer vasco al frente de la organización

La elección de **Andrés Sendagorta**, presidente de Sener y de la Asociación de la Empresa Familiar de Euskadi (Aefame), aunque fue una sorpresa, no suscitó ninguna controversia en la junta directiva del Instituto de la Empresa Familiar. Y si bien no se cumplió la posibilidad de que fuera una mujer la que accediera a la presidencia por primera vez, sí será la primera vez que un empresario vasco asuma la responsabilidad en los 30 años de existencia de la institución.

Iberostar), ya que habría supuesto que, por primera vez, presidiera el instituto una mujer. Los otros dos vicepresidentes son **Juan March**, presidente del Grupo March, y **Miguel Abelló**, presidente de Torreal. Los cuatro representan segundas o terceras generaciones de sus grupos; pero, al final, los pronósticos fallaron y recayó en Sendagorta, también segunda generación del grupo de ingeniería y tecnología puntero en su sector. Sendagorta forma parte en la actualidad de la junta directiva, en la que además figuran los expresidentes **José Manuel Entrecanales** (Acciona), **Francisco Riberas** (Gestamp), **Simón Pedro Barceló** (Grupo Barceló) e **Ignacio Osborne** (Grupo Osborne) y **María Helena Antolín** (Grupo Antolín), **Carmen Riu** (Riu Hoteles), **Vicente Boluda** (Boluda Corporación Marítima), **Eloi Planes** (Fluidra), **Carlos Godó** (Grupo Godó), **Fernando Rodés** (ISP), **Alfonso Sesé** (Grupo Sesé) y **Federico Michavila** (Torrecid).

La vicepresidenta Yolanda Díaz acude este año a la Asamblea Anual del colectivo

Marc Puig cede la presidencia a Andrés Sendagorta tras un mandato convulso

En la regularidad con que suele funcionar el IEF no se esperan cambios drásticos en la hoja de ruta del nuevo presidente respecto a sus anteriores y al espíritu reflejado en el compromiso institucional firmado con las asociaciones territoriales en el congreso celebrado el pasado otoño en Pamplona por su antecesor, Marc Puig. A este le tocó dirigir el instituto en el periodo más convulso por la pande-

mia, por lo que su protagonismo mediático se limitó prácticamente a este evento, en el que reclamó al ausente Sánchez "fomentar la diversidad, la promoción de la igualdad entre los géneros, la inclusión social y la generación de empleo estable y de calidad adecuado a las necesidades de las empresas". Puig se ofreció además a liderar y participar de forma activa en las inversiones de los fondos europeos, tarea que le queda pendiente a Sendagorta y que muchos empresarios consideran de estancamiento.

Otra de las claves del discurso del IEF ha sido siempre la defensa de una fiscalidad favorable a la empresa para mejorar la competitividad. En ese sentido, las conclusiones del Informe de expertos encargado por el Gobierno conocidas el pasado febrero han tranquilizado a los empresarios. El informe señala que la actual fiscalidad es adecuada y que no tienen por qué tocarse ni el impuesto de patrimonio ni el de sucesiones.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

En Mayúsculas



► ANDRÉS SENDAGORTA

La Junta Directiva del Instituto de la Empresa Familiar (IEF) ha acordado por unanimidad proponer a la Asamblea de Socios su designación como nuevo presidente en sustitución de Marc Puig



► LAURA INÉS FERNÁNDEZ

La fundadora y CEO de la consultora BLI MINDSET ha sido nombrada presidenta de Dona't un Impuls, la asociación sin ánimo de lucro que apoya a negocios de mujeres



► ROCÍO CARRASCOSA

Tras siete años como CEO de Alphabet, asumió el pasado 1 de mayo el cargo de Vice President del negocio de Vehículos de Ocasión del Grupo BMW USA



► IGNACIO ELOLA

La Asamblea General de la Federación Nacional de Industrias Lácteas (FeNIL) ha decidido nombrar al CEO de Lactalis Iberia nuevo presidente de la patronal láctea

Protagonistes

Puig es mulla pels impostos de Madrid



Marc Puig, president de l'empresa perfumera que du el seu cognom, sempre ha sigut una persona reservada amb els mitjans. Mai ha volgut ser president del Cercle d'Economia, per exemple, però sí que va acceptar la presidència de l'Institut de l'Empresa Familiar, càrrec que ocupa des del 2020 i que aviat abandonarà perquè se li acaba el mandat. Ara que plega s'ha deixat anar i ha criticat la política de la Generalitat amb les empreses familiars. I ha passat més desapercebut, però també ha donat suport a la política fiscal de Madrid. En una entrevista a *Actualidad Económica* fa uns dies, li van preguntar: “¿Creu que cal harmonitzar els impostos perquè la política fiscal de Madrid fa mal a Catalunya i a la resta de comunitats?” La seva resposta va ser clara i concisa: “No”. En la seva opinió, “als EUA cada estat té impostos diferents, i a Espanya es pot funcionar també amb diferències”.

Cataluña| Feijóo reconoce la «Nación Catalana» y el «catalán» en la enseñanza: «Yo espero contribuir a ello»

Cercle d'Economia. Lasvocesdelpueblo (Ñ Pueblo) Redacción.- Barcelona (España), viernes 6 de mayo de 2022. El nuevo presidente del Partido Popular (PP), Alberto Núñez Feijóo, no ha fallado en lo que se puede considerar su primer viaje oficial, como presidente nacional del PP, a Cataluña. El nuevo jefe de Génova 13 ha apoyado al separatismo y ha mandado a callar para «siempre» a los catalanes que sufren en sus carnes cada día las políticas lingüísticas del Gobierno separatista de la Generalidad de Cataluña y rechacen la llamada República Catalana (Nación Catalana).

Lasvocesdelpueblo • [original](#)



Redacción.- Barcelona (España), viernes 6 de mayo de 2022. El nuevo presidente del Partido Popular (PP), Alberto Núñez Feijóo, no ha fallado en lo que se puede considerar su primer viaje oficial, como presidente nacional del PP, a Cataluña. El nuevo jefe de Génova 13 ha apoyado al separatismo y ha mandado a callar para «**siempre**» a los catalanes que sufren en sus carnes cada día las políticas lingüísticas del Gobierno separatista de la Generalidad de Cataluña y rechacen la llamada República Catalana (**Nación Catalana**). Para el nuevo PP de Feijóo, no hay debate ni sobre el uso del español/castellano en los centros educativos de Cataluña ni sobre la «**nacionalidad de Catalana**» porque, al juicio de la nueva dirección de los populares, «**Cataluña es una Nación**» al igual que «**Galicia y Euskadi (País Vasco)**», ha manifestado Feijóo reiterando su defensa firme a la «**Nacionalidad Catalana**» y al «catalán» como lengua vehicular tanto en la enseñanza como en los espacios **privados** de los vecinos de Cataluña. Un radicalismo de los nuevos populares que su líder lo ha expresado así: Nosotros los nacionalistas del PP, de ERC, JxCat, de CUP, de Eh Bildu y del PNV «nos sentimos **bien a gusto** en casa, expresando nuestros sentimientos en catalán, en euskera, en gallego».

Ofrecemos más abajo el discurso íntegro del nuevo presidente del PP Alberto Núñez Feijóo, tanto el texto como el vídeo, además de las declaraciones del presidente del Círculo de Economía, Javier Faus Santasusana.

Con este nuevo discurso electoralista, el PP se adentra en el espectro político del Partido de los Socialistas catalanes (PSC) la marca del PSOE en Cataluña y, por supuesto, el de los Comunes la marca de los comunistas de Podemos e Izquierda Unida en Cataluña, abandonando cualquier batalla por la unidad nacional y defensa de la cultural y idioma

español/castellano en la Comunidad autónoma de Cataluña en mano del partido liderado por Santiago Abascal Conde, convirtiendo una vez más en realidad una de los lemas de los verdes: **Solo Queda VOX**.

El todavía presidente de la «Nación Gallega», hasta al menos la próxima semana del 15 de mayo, ha hecho estas declaraciones este viernes durante su participación, como líder de la Oposición en España, en los debates del lobby de la Burguesía catalana, que integra a los oligarcas catalanes, tanto separatistas como catalanes, conocido como Círculo de Economía (Cercle d'Economia). De hecho, el presidente de este lobby catalanista Javier Faus Santasusana le ha advertido al nuevo PP de que debe reconocer la Nación Catalana y posicionarse al lado de los nacionalistas y defender la vía de diálogo del Procés porque lo único que rechaza el Cercle d'Economia es cualquier «vía unilateral» del procés, sea pacífica o con violencia.

DISCURSO DEL PRESIDENTE DEL PARTIDO POPULAR (PP) EN EL CERCLE DE ECONOMIA EN BARCELONA, 06.05.2022

Buen día a todos,

Muchas gracias presidente, directivos del Círculo de Economía,

Queridos compañeros del Partido Popular, Sociedad Civil Catalana, señoras y señores,

No es la primera vez como se ha referido al presidente del Círculo de Economía (Javier Faus Santasusana) que acudo, como invitado, al Círculo de Economía. En esta ocasión, lo hago en el la 37 reunión anual. No en calidad de presidente de la Junta de Galicia, que todavía ostento al menos hasta la próxima semana sino como presidente nacional del Partido Popular.

VÍDEO.

Este cambio no altera mi visión fundamental sobre la política y sobre la economía. Y, por tanto, algunas de las consideraciones que haré a continuación ustedes las conocen dado que me han invitado en otras ocasiones. Y, por tanto, esta coincidencia se debe a una convicción a una convicción que a mi edad ya no voy a cambiar y por tanto que les pongo de 11:10 antemano desde mi primera toma de posesión como presidente de Galicia hace 13 años he 11:17 procurado poner en valor la doble condición que ostenta un presidente de una Comunidad Autónoma (Galicia) en España. Amén de ser el máximo mandatario de su territorio ostenta la representación ordinaria del Estado en la Comunidad Autónoma.

Nación Catalana, Nación Gallega y Nación Vasca

Los constituyentes quisieron enfatizar así que el Estado y las Comunidades Autónomas no son realidades yuxtapuestas. Por lo cual referencia al Estado y la Comunidad Autónoma es una forma incorrecta de hablar. Se trata de una reiteración equivocada ya que la Comunidad Autónoma es Estado. Sin las Comunidades Autónomas el Estado sería una carcasa hueca y **España sería una Nación pre constitucional**. En consecuencia una Comunidad Autónoma, una **nacionalidad histórica**, como es el caso de Galicia, de Cataluña de Euskadi (País Vasco) dialoga, acuerda, discrepa con el Gobierno central no con el Estado.

En mi concepción de la política territorial, las Autonomías no están en el Estado insisto; las autonomías son el Estado y eso hace que hablamos con **propiedad la política** autonómica. Es una política nacional y, por tanto, la política autonómica es una política de Estado .

Bien, sé que desde posiciones **centralistas o independentistas** este encaje que no es otro que el diseñado en la Constitución es un encaje discutible, pero es el que me dio en mi trayectoria como presidente de Galicia y me sigue guiando ahora y me guiará como presidente del Partido Popular de España.

Al abordar la cuestión territorial de nuestro país, olvidamos que muchas de las soluciones están ya de forma expresa o tácita en la Constitución a la que se refería el presidente del Círculo. Ello es así debido que nuestra Constitución fue fruto de un acuerdo de un acuerdo del

que formaron parte visiones diferentes sobre la organización territorial entre las que no faltaron las del **regionalismo**, la del nacionalismo moderado de entonces representado, por ejemplo, en Cataluña por un político maduro de la talla de **Miquel Roca Junyent** Convergencia Democrática de Cataluña, uno de los «**7 Padres de la Constitución**» del 1978.

La España de las Autonomías es un feliz encuentro de ideas, de experiencias y de aspiraciones que fraguaron en una fórmula, que en mi opinión, es plenamente vigente; vigente no sólo por preservar la **unidad nacional** sino también la identidad política, cultural y lingüística de los territorios.

Tacha de «mentalidad centralistas o neocentralistas a quienes» rechacen el nacionalismo. Además, Feijóo se enorgullece de quienes defienden el «catalán» en Cataluña «nos sentimos bien a gusto en casa, expresando nuestros sentimientos en catalán, en euskera, en gallego»

Todas las autonomías son una buena prueba de ello. De ninguna se puede afirmar que el sistema autonómico haya ahogado o sojuzgado su personalidad; una personalidad, permítame el inciso, que no es caprichosa como algunas mentalidades centralistas o neocentralistas afirman quienes poseemos el legado de una cultura propia a la par que la comuna, no la cultivamos animados por el deseo de hostigar a los demás sino por la necesidad de preservar una herencia con la que contribuimos a enriquecer el acervo común.

Simplemente nos sentimos bien a gusto en casa, expresando nuestros sentimientos en catalán, en euskera, en gallego o en español. No entiendo la identidad como una forma de rebeldía arbitraria sino como una manera de reafirmar lo que cada uno es. Creo, por tanto, en que los pueblos poseen sus propias identidades.

Más que utópico, me parece distópico un horizonte en el que las personalidades diferentes quedarán diluidas en un magma global donde la diversidad haya desaparecido. Igualmente me resulta ajeno a mi forma de pensar un mundo de identidades irreconciliables que se mirasen con hostilidad.

La identidad fecunda es aquella que puede sumarse a otras complementarse, enriquecerse, evolucionar y tender puentes.

He hecho este necesario preámbulo; necesario a causa de mi nueva condición política y el lugar en el que me encuentro voy a recurrir a una reflexión realizado hace unos años por profesor catalán vigués, (el Catedrático de Política Económica de la Universidad de Barcelona) **Antón Costas Comesaña**, presidente en su día de este Círculo de Economía (de **2013 y 2016**) y actual presidente del Consejo Económico y Social de España. Advertía mi paisano en un artículo de prensa que «tan perniciosa era una política que no tuviera en cuenta los condicionamientos económicos como una economía que hiciera caso omiso de las circunstancias políticas». Dicho de otra forma, el marco en el que se mueve una política que no sea un mero voluntarismo es la economía y el marco en el que se mueve una economía, que pretenda actuar sobre personas y no sólo sobre magnitudes, es la política.

Hay partidos e incluso Gobiernos como en el que ahora nos dirige, en el Gobierno central, que suele considerar a la economía como un engorro, como un truco de los poderes ocultos para impedir la realización de sus aventuras en su mundo nada es imposible parodiando al famoso eslogan publicitario se trata de recrear el paraíso terrenal que nos describe en las sagradas escrituras donde la abundancia no conoce límites y cualquier deseo puede ser realizado.

Por desgracia ese edén quedó atrás y el hombre y la mujer posteriores a él hemos de arreglarnos la con recursos que son limitados y administrar tanto momentos de bonanza y momentos de amenazas económicas como el que ahora estamos viviendo. Lo decía un profesor de hacienda pública en la facultad de derecho de Santiago de Compostela: «El dinero es un bien escaso susceptible de usos alternativos y la economía y la política tienen que ir de la mano. Sin la economía, reinaría el caos». Pero con un economicismo tecnocrático que olvide las pasiones humanas que influyen en los hechos económicos tampoco sería una guía fiable a donde quiero llegar, estando como estoy ante un público mayoritariamente compuesto por mujeres y hombres de empresa, economistas.

Es la idea de que la economía y la política son las dos caras de un deseo que todos los presentes compartimos que es la estabilidad, es compatible de la estabilidad económica con la inestabilidad política. La respuesta es rotundamente no. Y es imaginable la estabilidad política con la inestabilidad económica tampoco. Y lo que es aún peor, nuestro país está sufriendo en la actualidad las dos inestabilidad política e inestabilidad económica y lamentablemente en ambos casos cada vez con mayor virulencia.

Empezaré, si les parece, por lo político. España lleva demasiados años en medio de un clima en el que reina básicamente el **conflicto** y la trinchera. No tengo que recordar los modos y los acontecimientos de los últimos años, de sobra conocidos por todos y más en esta tierra (Cataluña), pero si quiero llamar su atención sobre el hecho de que las **tensiones partidistas** en estos últimos tiempos se perciben también ahora en el seno del actual Gobierno central (de Pedro Sánchez Pérez Castejón) lo que, para mí, es todavía más preocupante. Sin duda, el **enfrentamiento** y radicalidad que afecta de forma general a España, en Cataluña se añaden los problemas generados por los políticos, por los políticos o algunos políticos, y todo lo que ustedes han sufrido en los últimos tiempos.

Feijóo: «Llámeme loco si ustedes lo prefieren»

Yo no acudo a este foro con ánimo de repasar los males, que en mi opinión el pueblo catalán ha sufrido de forma injusta por el **Procés**. Bastante les ha tensionado ya, bastante les ha hecho sufrir y bastante se les recuerdo, como para que yo dedicué mi primera intervención en esta casa a la que soy invitado a ello.

Yo vengo a hacer algo, quizás, menos polémico y controvertido que ofrece menos titulares gruesos por desgracia de algunos medios de comunicación, pero creo más necesario y útil para Cataluña y para el resto de España.

Vengo, llámeme loco si ustedes lo prefieren, a reclamar, a defender y a ofrecer estabilidad. Creo sinceramente que ese deseo de estabilidad es cada vez más claro en la mayoría de los españoles y les aseguro que es mi proyecto político para esa mayoría para determinadas concepciones políticas la convulsión no es un espacio transitorio sino una situación permanente que entre otras cosas les permite ocultar la carencia de proyectos de futuro con sus etapas con sus horizontes y con sus exigencias la agitación para estas formaciones políticas es la materia prima, es el mayor deseo, es que las fricciones vayan, seguidas de más fricciones de forma que se genere un malestar crónico y que la, sociedad civil quede subyugada por un escaso número de población que se dedica a la política. La estabilidad, sin embargo, es sinónimo de futuro y por eso entiendo que es un buen punto de encuentro entre quienes quizá no compartimos plenamente posiciones políticas, tal vez, debamos dejar a un lado las políticas del retrovisor y preguntarnos si en ese futuro en el que queremos forjar la estabilidad no será mejor la cercanía entre Cataluña y el resto de España, que el alejamiento - no solo es mi deseo como defensor de la Constitución y de la legalidad consiguiente- sino que entiendo que las circunstancias de nuestro entorno lo exigen cada vez más estas circunstancias están dominadas por la guerra desatada por Rusia en Ucrania, a la que se refería al presidente del Cercle, uno de esos cisnes negros que irrumpen en un mundo en el que conflictos semejantes parecían cosa del pasado. Ya tenemos pruebas concluyentes de que la invasión forma parte de una estrategia global que tiene otros hitos como el debilitamiento de la Unión Europea y el intento de fragmentar Estados como el Estado Español mediante actuaciones insidiosas en este nuevo contexto el proceso pasa de ser un instrumento supuestamente liberador a convertirse en una pieza para intentar subordinar las democracias occidentales a una potencia autocrática paradójicamente acentúa la dependencia y, sin ninguna duda, para Cataluña, al menos, es como lo vemos ese fuera.

El Procés ha sido un pésimo negocio. Ha dividido a la sociedad, ha deteriorado las instituciones de autogobierno y se ha dejado de gobernar en favor de los intereses y las necesidades de los ciudadanos para mantener un objetivo que los propios secesionistas saben que es imposible y que sólo puede generar parálisis y frustración para una **nacionalidad como la catalana**.

La opción más acorde con la preservación de la estabilidad y de su identidad es la

recuperación de su liderazgo, la recuperación de su liderazgo en España y la contribución a un Estado y a una Unión Europea vigorosa; caminar solos en este futuro hacia el que nos dirigimos con una potencia que mantendrá sus amenazas lleva a un peligroso callejón sin salida. Muchos de los que aquí presentes han sufrido por la pérdida del prestigio y de atracción que ha hecho a esta Comunidad otrora uno de los referentes de España. Caer en una decadencia innegable frente a otros lugares más dinámicos y más abiertos es posible que en esa política de instintos a la que antes me refería haya quien lo celebre.

Yo les aseguro que me interesa y entiendo que mi deber es contribuir en lo posible a revertir esta situación.

Feijóo: He sido presidente de una Nación, la Nación Gallega

Señoras y señores,

Cataluña no puede quedarse atrás.

Por entendernos, creo que Cataluña necesita hablar menos de política y más de economía, de desconectar y más de reconectarse al progreso, al dinamismo que no debió de abandonar nunca, esa es la Cataluña en la que creo. Es lo que ofrezco y es en lo que voy a trabajar con la doble legitimidad de haberlo hecho como presidente de **una nacionalidad histórica** también y de candidato al ser presidente de una España que no concibo sin esta tierra, que no concibo sin Cataluña al máximo de sus posibilidades, el dinamismo de su tejido empresarial, la capacidad emprendedora y de iniciativa características de la sociedad catalana siguen estando ahí.

Espero, además, que pueda beneficiarse en el futuro de oportunidades justas para Cataluña, como el corredor mediterráneo o como la ampliación del Aeropuerto Internacional de El Prat, pero, además de ello, necesita políticas públicas adecuadas que faciliten la atracción de inversiones, la retención del talento que incentive la actividad económica y empresarial que propician alianzas útiles para el pueblo de Cataluña.

No hay duda de que el Gobierno catalán tiene el deber inexcusable de contribuir a ello, haber ejercido el autogobierno de forma, en mi opinión, en los últimos años de forma poco responsable, ha provocado daño, pero la utilidad del autogobierno sigue estando al alcance de la mano y debe utilizarse sin ir más lejos: Andalucía; de actualidad política. Porque están en periodo preelectoral. Mi opinión, si ustedes cogen los datos y los datos no son opinables, pues ha ejercido con madurez, con responsabilidad y le va bien, le va bien en recaudación, le va bien el empleo, le va bien en déficit, le va bien en producto interior bruto. La verdad es que en tres años y medio ha acreditado que las políticas económicas son determinantes para los territorios.

Sin embargo, sería incompleto descargar la responsabilidad de un futuro más esperanzador exclusivamente en un Gobierno autonómico ya que en su momento como el que estamos viviendo la acción del Gobierno central siempre es clave. Y en el momento en el que estamos más me preocupa la actitud del Gobierno central en lo político, antes me refería a su división interna, me parece lamentable como lo es también que día a día se le dé la espalda a los consensos amplios; a los consensos básicos que siempre han dado los mejores resultados en la historia de nuestro país. Este comportamiento alimenta la inestabilidad política, pero también es el mejor aliado para acrecentar la otra inestabilidad: la inestabilidad económica.

La política ilusoria que nos gobierna en este momento empieza negando las dificultades. No es la primera vez que nos ocurre en España y está volviendo a repetirse la misma equivocación la realidad económica de España no tiene nada que ver con la irrealidad con la que el Gobierno quiere que veamos las cosas.

Señoras y señores,

Y ustedes saben mejor que yo que tenemos una inflación desbocada, se nos ha dicho que es por la guerra cuando todos sabemos que el último año antes de empezar la guerra tenemos una inflación que superaba el 7% y en el colmo del surrealismo ahora se traslada que todo

está bajo control porque ha bajado la inflación del 98 al 84 eso sí mientras tanto ha subido la inflación subyacente y el encarecimiento de los productos en el último mes acompañado de un pírrico crecimiento de la economía del 0,3 %.

En los últimos años la sostenibilidad de las cuentas públicas se ha visto comprometido. Nos hemos endeudado en los dos últimos años en 200.000 millones de euros. Se retrasa de forma permanente el diagnóstico sobre el empeoramiento de la economía.

No en vano, después de más de siete meses diciéndoselo, la realidad de la situación de nuestro país ha obligado también al Gobierno a modificar a la baja en casi tres puntos, es decir en un 40% a la baja la estimación del crecimiento económico para este año. Del 7 % al 4,3 % no es una pequeña equivocación y ahora la pregunta es: ¿de qué sirven los presupuestos generales del Estado hechos con una previsión de inflación del 1 y pico y con una previsión de crecimiento del 7%? **Y para más inri** también se ha remitido a Europa (Comisión Europea) en los últimos días un cuadro macroeconómico irreal que puede condicionar la evolución futura de nuestro PIB (Producto Interior Bruto).

Permítanme algunos ejemplos. Aquí hay gentes de finanzas que lo saben mejor que yo. Este cuadro macroeconómico hace una previsión optimista del precio del petróleo y del gas que descenderán y en 2023 se mantendrán en niveles altos por encima de los del 2021. Este cuadro macroeconómico utiliza previsiones de tipo de interés completamente desactualizadas que no concuerdan con la evolución reciente de los mismos ni con las decisiones del Banco Central Europeo, la Reserva Federal norteamericana ni con las decisiones que acaba de adoptar esta mañana el Banco de Inglaterra ni, por supuesto, con las previsiones futuras marcadas por el fin del programa de compra de activos del Banco Central Europeo que obligará a todos los Gobiernos que tenemos deuda a dedicar una buena partida de nuestro presupuesto, a los gastos financieros de la deuda.

Y, en cuanto al déficit, parece preocupante que la senda mostrada no rebaje el déficit estructural y mantenga los niveles de deuda por encima del 100% incluso en el año 2025, el 109,7 %: previsión para el año 2025. En las previsiones () a la reducción del déficit a una serie de evaluaciones del gasto poco definidas y sin objetivo de ahorro y en un aumento de la recaudación, es decir, en un aumento de la subida de impuestos, en nuestra opinión en mi opinión, es un diagnóstico fallido supone más carga para los ciudadanos y los emprendedores y no es el camino. Y, por eso, vemos contrapuesto ese modelo con otro alternativo que ofrecimos a honestamente al Gobierno central.

Hemos planteado un plan para España. Les puedo asegurar que sobrepasa el ámbito de un partido político del que represento porque está realizado como aportaciones de mucha gente porque está realizado sobre previsiones estudios de varios gabinetes y porque este hecho además por personas que han gestionado cuentas públicas en momentos de extraordinaria dificultad, en los momentos en los que había que evitar la intervención de la economía española. El resultado es un proyecto con cuatro objetivos claros que queremos razonable y que seguimos defendiendo.

El primero es la racionalización del gasto burocrático. Es casi una cuestión de pudor reducir el gasto superfluo que existe en el Gobierno central para que los ciudadanos que están sufriendo, no se sientan insultados, he trabajado en el Gobierno central. Durante siete años había más competencias en el año 1996 de las que hay en el año 2022, pero el Gobierno es el doble en el año 2022 con la mitad de competencias que había que gestionar en el año 1996.

La propuesta la segunda es una propuesta fiscal. Llevamos nueve mil millones de recaudación más en este primer trimestre del 2022 que en el primer trimestre del 2021. Estamos multiplicando por cinco la previsión de recaudación del Gobierno central cuando presentó el presupuesto del año 2022 y es inadmisibles como mínimo no ajustar la tarifa del impuesto de la renta que está sin ajustar desde el año 2008 y desde el año 2008 hasta ahora el IPC se incrementó un 25 por ciento. Parece lógico que una parte del incremento de los ingresos provocado por el aumento de los precios se retorne a las familias que lo han pagado sobre todo a las familias de rentas medias y bajas -que saben ustedes que con una inflación

desbocada no tienen posibilidades de llegar a fin de mes y tienen que estar tirando de sus ahorros como acreditan las memorias de las entidades financieras- tampoco se entiende la negativa urgente a bajar la inflación; bajar la inflación es bajar el IVA, como ha planteado la Unión Europea, bajar el IVA al 5 por ciento en la energía eléctrica y en el gas. Así, desde luego, mejor haríamos los datos de inflación, disminuiríamos las obligaciones de actualización de IPC y la rueda comenzaría a funcionar.

Y tampoco nos parece inapropiado, por ejemplo, actuar sobre el Impuesto de Sociedades, dando libertad para amortizar inversiones en eficiencia energética en transformación digital.

No creo que sea pedir mucho que se compense a quien peor lo está pasando el tercer objetivo junto con la deflacción de la tarifa que no supone la bajada del impuesto a la renta supone la actualización de la tarifa no la bajada de los tipos y lo supone con carácter permanente sino con carácter temporal mientras la inflación sigue desbocada.

Digo que el tercer objetivo es rediseñar la ejecución de los fondos europeos se puede y se debe aprovechar con eficacia y con agilidad la ayuda Europea (la Comisión Europea) que estamos teniendo 140.000.000.000 de euros, 70.000 mas 70.000; productos no de grandes gestas de líderes europeos sino de la decisión de los ciudadanos europeos de endeudarnos con 750.000.000.000 euros que hemos de pagar paulatinamente hasta el año 2058.

Pues, bien esta deuda europea el año pasado España movilizó una cifra ridícula. La administración general del Estado gestionó en todo el año 2021 un total de 2.964.000.000 euros en ayudas de los que solo 805 llegaron a su destinatario al final es decir un pírrico 27%. De esos 805 apenas 480 han llegado a las empresas.

Nosotros queremos dotar de más agilidad de estos fondos para que lleguen directamente a las empresas y por ello hemos propuesto que un 7 por ciento de los fondos que serían alrededor de 4.900.000.000 euros se destinen a un paquete fiscal y que puedan ser gestionados directamente por los ciudadanos por las empresas el que hace la inversión la pueda desgravar y no tener que sacar convocatorias y convocatorias con publicidad, con boletines oficiales, con transferencias a las comunidades autónomas, con apertura de plazos de presentación, con apertura de confirmación en la ejecución de los mismos con activar el tesoro para sus 38:13 pagos que cuando realmente se cobran ni ejecutaremos los fondos en plazo ni 38:19 llegarán en plazo a las economías.

Y, finalmente, hemos propuesto reformas estructurales para incentivar la actividad económica y el crecimiento es urgente que se reforme que se acometa estas reformas para reactivar la economía encaminadas básicamente a la simplificación administrativa a la agilización de los procedimientos que regulan la relación entre la administración y los ciudadanos es 38:46 imprescindible un cambio de cultura de la administración en un mundo digital 38:52 donde todo está abierto las 365 días al año y las 24 horas al día como tienen ustedes abiertas sus empresas y como tienen los ciudadanos acceso a la tecnología.

Amigos y amigas,

Voy a acabando.

Este plan es el que hubiéramos aprobado si estuviésemos en el Gobierno y que hemos querido compartir con el presidente (de Gobierno Pedro Sánchez Pérez Castejón) para que lo haga suyo y se beneficie en los ciudadanos y las empresas. Desgraciadamente, sea que no se, ha querido aceptar ni en parte ni en nada. Se ha equivocado de aliados. Una vez más y, creo que la mayoría de los ciudadanos no entienden por qué los grandes partidos no hablamos de las grandes cosas -a todos nos hubiese gustado que los dos principales partidos políticos están llamados a la alternancia nos hubiésemos puesto de acuerdo para acordar soluciones conjuntas para sacar a nuestro país de la crisis cada vez más profunda en la que vivimos- no ha sido posible; no por nosotros, les aseguro que lo hemos intentado, pero también les aseguro que lo vamos a seguir intentando. Es la política en la que creo y, además, es lo que sé hacer porque en los últimos 30 años de mi vida me he dedicado a gestionar cosas públicas, salvo tres años y medio que he ejercido como líder de la oposición

en Galicia, tenemos que ser capaces de poner remedio a los desencuentros; unos desencuentros que se han visualizado sobre todo entrar en la clase política más que entre los ciudadanos. En la mayoría de las ocasiones observan con asombro todo lo que los políticos producimos a su alrededor el mejor termómetro de lo que digo se visualiza en el deporte. Si me permiten ustedes este comentario. Es que yo veo seguidores del FC Barcelona en el conjunto de España, desde luego en Galicia hay muchos, que pasan olímpicamente de cualquiera orientación política sobre uno de los grandes clubs de fútbol del mundo o la naturalidad con la que los ciudadanos catalanes **vibran** cuando gana la Selección Española y la lotería. Me comentaron un **llenazo** que se registró en el Estadio de Cornellà de Llobregat (Barcelona) RCDE Stadium, conocido popularmente como Estadio Cornellà-El Prat o Corneprat, es un estadio de fútbol propiedad del Real Club Deportivo Espanyol y ubicado en el área metropolitana de Barcelona, entre los municipios de Cornellá y El Prat. Fue inaugurado el 2 de agosto de 2009 en el mes de marzo cuando se disputa un partido de fútbol en Cataluña después de 18 años con una ausencia anómala de la selección en la comunidad o como los catalanes, ustedes sienten los colores de España cuando se disputa la Copa Davis o cuando juega (el tenista español) Rafael Nadal o cuando participa la Selección de Baloncesto o Balonmano con jugadores enormes catalanas ahora y con estos relatos se cumplen los 30 aniversario de la celebración de las Olimpiadas de Barcelona.

Recuperemos ese espíritu olímpico, esa enseña de identidad (que) Cataluña mostró a todo el mundo. Ahí en la Barcelona olímpica se forjó la España que todos queremos recuperar, la España diversa, la España diferente, pero unida en lo esencial. Es hora de que de una vez de los políticos nos miremos en los ciudadanos porque son ellos los que cada día nos dan lecciones de comportamiento es el reto que me fijado en esta nueva andadura que acabo de iniciar.

Decía **Konrad Hermann Joseph Adenauer** fue un político alemán, primer canciller de la República Federal de Alemania y uno de los «padres fundadores de la Unión Europea» junto con Robert Schuman, Jean Monnet y Alcide De Gasperi, así llamado por su papel relevante en el surgimiento de las Comunidades Europeas del primer canciller que utilizó alemán y después de la guerra y que consiguió desde las políticas centristas el milagro económico que asombró al mundo que la historia decía **Adenauer**: «es la suma total de aquellas cosas que hubieran podido evitarse».

Tenemos que evitar que acontecimientos de nuestra historia reciente se vuelvan a repetir, que todos juntos, pensemos como pensemos, votemos a quien votemos, seamos capaces de respetarnos de respetarnos para diseñar una nueva historia con una Cataluña pujante en una España pujante.

Feijóo: «La fuerza de una Nacionalidad como la Catalana estriba en la admiración y en la simpatía que suscita fuera de Cataluña»

Nadie expresó mejor la relación que yo deseo entre Cataluña y el resto de España y el himno que **cantó**, José María Carreras Coll y Sarah Brightman en las olimpiadas de Barcelona «**Amigos Para siempre**».

La fuerza de una Nacionalidad como la Catalana estriba en la admiración y en la simpatía que suscita fuera de Cataluña: el llamado «soft power» (Poder Blando); Cataluña atesora mucho de ese Poder Blando que hará posible que recupere su liderazgo a través de la estabilidad política y a través de la estabilidad económica.

Yo espero contribuir a ello. Les aseguro que no tengo más objetivo que acertar y les aseguro que no vengo a prejuzgar nada, vengo a aprender a estudiar y a comportarme como un ciudadano que respeta a todo el mundo, pero que le ofrece a los ciudadanos para los que trabaja estabilidad política y estabilidad económica.

Nada más y muchas gracias.

El lobby económico catalanista advierte a Feijóo que debe reconocer la Nación Catalana: «La aspiración de un reconocimiento de nuestra realidad Nacional»

El presidente de esta organización económica catalanista, las llamadas «oligarcas catalanas» o «burguesía catalana», Círculo de Economía (Cercle dEconomia), Javier Faus Santasusana, asistido en el cargo por los **vicepresidentes** Jordi Gual Solé, actual presidente de CaixaBank, el banco catalán: **La Caixa**; y Marc Puig Guasch, presidente del Instituto de la Empresa Familiar (IEF) desde mayo de 2020, ha advertido en la presentación de Jordi Feijóo de que el Círculo de Economía «es una institución con 65 años de historia. Somos una organización **transversal**», es decir que integra tanto **separatistas como catalanes**, «como lo es la misma sociedad formada por empresarios profesionales académicos juristas y ex servidores de la función pública. No defendemos intereses particulares por muy legítimos que éstos puedan ser sino el interés público en el que en cada momento histórico su junta directiva considere sin hipotecas ni condicionantes».



FOTOGRAFÍA. BARCELONA (ESPAÑA), 06.05.2022. El nuevo presidente del Partido Popular (PP), Alberto Núñez Feijóo (i), es uno de los invitados de la última jornada del lobby de la burguesía catalana, conocida como Círculo de Economía (Cercle dEconomia), que preside Javier Faus Santasusana (d), asistido en el cargo por los vicepresidentes Jordi Gual Solé, actual presidente de CaixaBank, el banco catalán La Caixa; y Marc Puig Guasch, presidente del Instituto de la Empresa Familiar (IEF) desde mayo de 2020, donde Feijóo ha reconocido la «Nación Catalana» después de defender con firmeza el «catalán» como lengua vehicular en la enseñanza alegando «sentirse a gusto» al igual que sus amigos nacionalistas de Cataluña y País Vasco hablando «el catalán, el gallego y el vasco en casa», tal y como ha impuesto en la también «Nación Gallega», subrayó Feijóo tras reconocer también la «Nación Vasca» y su leguén el «euskera». Cercle dEconomia. Lasvocesdelpueblo (Ñ Pueblo)

El presidente del Cercle dEconomia añadió que «hacemos defensa del interés general siendo austeros en nuestras opiniones sin participar en el día a día del debate público. Hablamos, por tanto, a través de nuestras notas de opinión pocas entre 2 y 3 al año y en estas jornadas anuales nos posicionamos sobre temas que consideramos de trascendencia para el progreso económico social y político de nuestro país aportando opinión y propuestas que quieran contribuir a mejorar la sociedad defendemos en ese sentido los mismos valores desde nuestra propia fundación los valores que representan las democracias **liberales**, el europeísmo, la economía de mercado, la búsqueda de la prosperidad compartida y la cohesión social».

«Como le dijimos a su majestad del rey en este mismo foro el año pasado, el Cercle dEconomia se enorgullece de haber estado presente y comprometido con la transición con la Constitución del 1978 y sus valores como institución catalana hemos debatido mucho sobre el encaje de Cataluña en España prácticamente desde nuestra misma fundación en el año 57 y hay dos elementos, presidentes, que se repiten desde hace décadas y que me gustaría compartir contigo por un lado la aspiración de un **reconocimiento de nuestra realidad Nacional**

que **no pueda ser cuestionado coyunturalmente** por intereses electorales, una defensa de **nuestro autogobierno** que dé respuesta a las ambiciones de Cataluña siempre en el marco de la Constitución interpretada, eso sí, bajo los mismos mimbres y consensos que hicieron posible la Transición Española, es decir, desde una visión territorial basada en la pluralidad la lealtad y la cohesión y, por otro lado, el establecimiento de una **financiación más justa**».

El lobby económico del catalanismo añadió que: «Hemos trabajado estudiado y escrito mucho sobre el tema Cataluña está infrafinanciada y ese es un tema capital que debe resolverse **urgentemente**. Tú mismo presidente manifiesta hasta el año pasado en estas jornadas que estabas de acuerdo en retomar una reforma de la financiación ya que a su juicio procedí a afrontarlo. Te animamos a ello. Esos objetivos básicos que acabo de mencionar te han sido siempre defendidos por el Círculo de Economía dentro de la legalidad y el respeto a la Constitución».

«En ese sentido, hemos rechazado siempre y hoy no queremos volver a hacer cualquier iniciativa de unilateralidad que esté fuera de la ley así como cualquier deriva que legitime la desobediencia por muy pacífica que ésta pueda ser como explicábamos el año pasado», dijo en referencia al golpe de estado separatista de 2017.

Aunque inmediatamente, para no molestar a los socios separatismo de la entidad y al Gobierno separatista de Pere Aragonés García, matizó sus palabras, usando la palabra **«conflicto»** entre Cataluña y España; un conflicto que ni ha existido nunca ni en 2017 existió, afirmando que: «Defender esta posición no es incompatible con buscar soluciones amparadas en nuestro ordenamiento jurídico que favorezcan la paz social y el entendimiento no nos resignamos a la cronificación del **conflicto**».

«Por ello, seguiremos apelando y ayudando a que España y Cataluña encuentren el consenso que según todas las encuestas y estudios de opinión desean la amplia mayoría de catalanes, **y nos atreveríamos a decir que también de españoles**, queremos simplemente un mejor encaje de Cataluña dentro de España y deseamos contribuir a conseguirlo. Querría también indicarte que estos últimos años hemos incorporado algunas nuevas inquietudes ante retos que vemos necesario y urgente abordar. El primero, la necesidad de que se produzca una mejor distribución de los beneficios de la centralidad entre los pueblos de España», afirmó Javier Faus Santasusana.

«Estamos convencidos que se hace más y mejor España si distribuimos la productividad entre todos que es muy diferente a concentrar la misma en un único lugar central para posteriormente redistribuirla bajo un manto de solidaridad sus remanentes vía subsidios esta distinción entre un centro más próspero y unas periferias alejadas de los beneficios de la productividad genera ciudadanos de primera y de segunda y alimenta fenómenos de malestar **populista** como los que extienden por toda Europa o favorecen la persistencia» del expresidente de los Estados Unidos, «Donald Trump, en la política norteamericana», dijo Javier Faus Santasusana.

Añadió que: «Basta verlo **sucedio** en Francia con el ascenso» del patriotismo francés, liderado por el partido Agrupación Nacional de la candidata Anne Perrine Le Pen (Marine Le Pen), «en las **pasadas elecciones** para comprender que hay que trabajar con eficacia para neutralizar estos malestares sociales asociados a la cercanía o lejanía de los beneficios de la prosperidad».

«El segundo reto está en la urgencia de acometer las reformas pendientes. Creemos que España agotó su proceso reformista hace 20 años desde entonces hemos dejado de converger con los países más competitivos de Europa e incluso se están acercando a nuestro PIB per cápita los países bálticos y algunos del este de Europa; algo impensable cuando cayó el muro de Berlín. España lleva 20 años sumido en una cierta parálisis política institucional territorial y de modelo económico corremos el riesgo de estancarnos y aquí, estimado Alberto, ambos Partidos (PP y PSOE) tienen la misma responsabilidad al haber gobernado por igual los últimos 22 años, 11 años el Partido Popular y 11 años el Partido Socialista Obrero Español (PSOE)».

«En ese sentido que es urgente volver a acometer las reformas pendientes hoy con más urgencia que nunca no podemos perder más tiempo especialmente ante la nueva realidad geopolítica mundial que se suma a la crisis climática y los demás retos que fuerzan la **globalización**, la pandemia (del COVID 19), la guerra en Ucrania, la **emergencia climática** y la digitalización hacen que el mundo nunca más será como antes».

Javier Faus Santasusana dijo que: «La globalización se ha estancado, los bloques comerciales se van a consolidar y vamos a perder algunos de los beneficios de la deflación exportada por China durante 20 años».

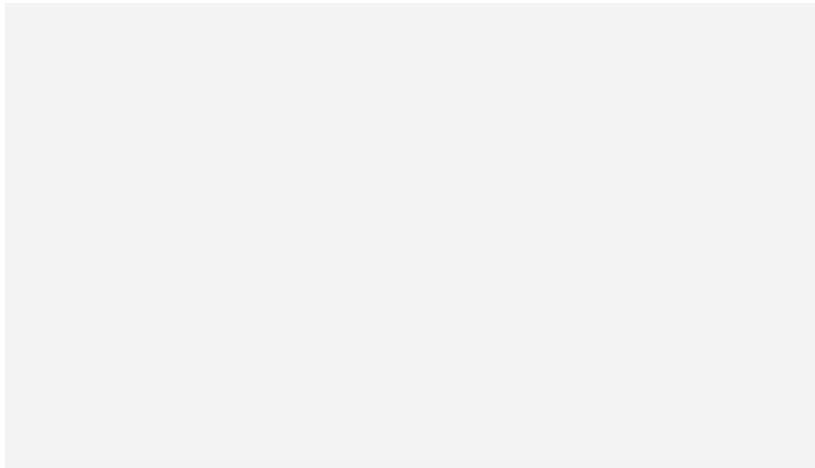
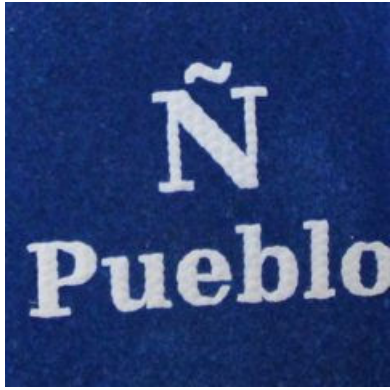
«España debe estar preparada para afrontar esta nueva época que también ofrecerá oportunidades a los países que las sepan aprovechar esos retos formidables necesitan. Por tanto, reformas a la altura de los mismos unas reformas que no podrán afrontar se sin unidad de acción entre los dos principales partidos políticos de España», dijo.

«En nuestra última nota de opinión de la semana pasada apelamos precisamente a esta unidad de todos en favor de más Europa, pero también entre nosotros españoles en favor de salidas consensuadas a muchos de los problemas crónicos que tiene nuestro país el reto demográfico más bien la bomba demográfica que tú conoces bien en el norte de España», dijo.

Para Javier Faus Santasusana, «la sostenibilidad de las pensiones y de nuestra deuda pública, la justicia, la educación, la política exterior y de defensa nuestra autonomía estratégica, en clave energética, tecnológica y, muchos otros, hay temas fundamentales donde el país necesita visión a largo plazo: a 10 y hasta 20 años vista. Por eso apelamos a la unidad en lo grandes pactos de estado y aquí entendemos que una democracia necesita el Gobierno y oposición y que la alternancia tiene que ser visible, pero nunca a cualquier precio esa es una responsabilidad ineludible que tienen los partidos con vocación de Gobierno: trabajar en competencias sí, pero realmente entre quienes se disputan ese objetivo que sustenta de forma legítima la democracia esta lealtad significa estar de acuerdo con las reglas, las prioridades y los objetivos. Se puede discrepar se debe discrepar pero no cuestionar por eso solo habrá reformas con éxito si hay acuerdos con éxito. Te pedimos por consiguiente desde la posición que el pueblo de España decida otorgarte, que trabajes en aras de conseguir (). necesarios consensos».

«Por último, me voy a acabando, la centralidad. Estamos convencidos de que sólo progresamos juntos desde la centralidad y ésta requiere moderación sabemos que tu presa en ambas ideas y por eso te pedimos que trabajes en favor de ellas algo que no es sólo responsabilidad tuya, lo sabemos perfectamente, pero es algo que debemos exigir de todos los partidos con vocación de Gobierno, de Gobierno alineados con los principios de una democracia **liberal**. Por eso, te pedimos a ti como líder del Partido Popular (PP) y le pediremos al líder del Partido Socialista Obrero Español (PSOE) y presente del Gobierno (Pedro Sánchez Pérez Castejón), en unos minutos, que sigáis trabajando por esa centralidad y moderación. Sólo desde ellas es posible gestionar la pluralidad de una sociedad abierta haciendo posible que su complejidad no desemboque en conflictividad y polarización sino en tolerancia y prosperidad».

«Muchas gracias, de nuevo estimado Alberto (Núñez Feijóo) te deseamos mucha suerte en esta nueva andadura como presidente del Partido Popular».



ASOCIACIONES TERRITORIALES

Franquicias | Pymes y Emprendedores

26

elEconomista.es

Netmentora ayudará a generar 1.000 empleos con su apoyo a emprendedores

La comunidad de empresarios mentoriza gratis proyectos empresariales con potencial de crecimiento y generación de puestos de trabajo a través de su red de directivos. Ya se ha contribuido a impulsar 64 proyectos emprendedores y generar 450 empleos en España.

Eva Sereno.

Sin ánimo de lucro y con el fin de ayudar a generar puestos de trabajo para contribuir a una sociedad mejor. Este es el pilar de Netmentora. Una comunidad de empresarios que nació en Francia en el año 1986 de la mano del industrial André Mulliez para apostar por la generación de empleo tras la situación vivida con la crisis de 1983, que llevó a muchas empresas a tener que realizar despidos de plantilla. Este fue el origen de Netmentora by Réseau Entreprendre, que empezó posteriormente a expandirse, estando ahora presente en diez países como Bélgica, Italia, Portugal, Chile o Túnez, así como en España con la puesta en marcha de Netmentora Madrid y Netmentora Barcelona en 2016 y 2012, respectivamente.

Desde su llegada al país, "hemos premiado a 37 empresas y 64 emprendedores y ayudado a generar 430 empleos" con la comunidad formada por 125 líderes empresariales, explica Concha Guerra, directora general de Netmentora Madrid. Y, ahora, el objetivo es seguir ampliando estas cifras para alcanzar la generación de 1.000 empleos en el año 2025. Una cifra que la asociación ha ampliado, ya que anteriormente "nos habíamos fijado 500 puestos de trabajo pero, por la evolución de la pandemia, nos hemos propuesto alcanzar los 1.000 empleos".

Netmentora se centra en apoyar proyectos emprendedores de cualquier sector de actividad que tengan "potencial de creación de empleo. También que sea un proyecto escalable, pueda crecer, y que las personas sean acompañables. Ponemos el foco en las personas" con el fin de ayudar a los emprendedores "a crear las empresas y el empleo para mejorar la sociedad".

La intención de la asociación en Madrid también es seguir creciendo en su estructura para ampliar la red de empresarios, que mentorizan los proyectos emprendedores. La previsión es poder alcanzar los 150 líderes empresariales solo para la zona de la comunidad madrileña. "El año 2022 es el año del *más* para alcanzar los objetivos de crecer" en directivos en la federación, proyectos empresariales y generación de empleo.



Concha Guerra, directora general de Netmentora Madrid. Netmentora

Franquicias | Pymes y Emprendedores

27

elEconomista.es



El método de Netmentora tiene una alta tasa de supervivencia, que se cifra en el 90%. iStock

Para conseguirlo, Netmentora Madrid contará con la "palanca" de haber sido reconocida en noviembre de 2021 como asociación de "utilidad pública" por el Ministerio del Interior. Un reconocimiento que ya tenía desde el 15 de enero de 2003 en Francia por parte del Ministerio del Interior francés.

La asociación -distinguida también recientemente por la Asociación de la Empresa Familiar de Madrid (ADEFAM) con la mención especial a la entidad que ha prestado un mayor apoyo al emprendimiento en 2022-, recibe una media de 60 solicitudes de proyectos cada año aunque, al final, suelen mentorizarse entre diez y 12 proyectos.

“Nuestra propuesta de valor es quien mentoriza, nuestros mentores y nuestro método”

El método de Netmentora tiene una alta tasa de supervivencia, que se cifra en el 90% -a nivel internacional, el 84% de las empresas premiadas continúan existiendo a los cinco años de su creación-, gracias a un sistema basado en dos fases. En primer lugar, una vez recibido el proyecto emprendedor, es analizado y estudiado, siendo elegido por la posibilidad de crecer y el potencial de generar em-

pleo. Tras comprobar estos factores, se le asigna un mentor y se empieza a preparar el proyecto para ser sometido al comité de aceptación. “Hay éxito porque hay filtros”, añade Concha Guerra. La federación trabaja principalmente con iniciativas empresariales de la zona, aunque se está en contacto con la red mundial integrada por más de 65 asociaciones territoriales, que suman 14.000 directivos y empresarios. A nivel mundial, se ha apoyado a más de 5.000 emprendedores, generando cada año 6.000 empleos.

“Nuestra propuesta de valor es quien mentoriza, nuestros mentores, y nuestro método”, afirma la directora general de Netmentora Madrid. Entre ellos, por ejemplo, figuran directores y primeros ejecutivos de grandes compañías como Mahou, Alcampo, Seur, Valor, BabyLiss, Axa, HP o Pascual, entre otros. Además, se cuenta con la colaboración de la Comunidad de Madrid y el ayuntamiento madrileño, entidades como ONCE, escuelas de negocio, universidades y asociaciones empresariales.

Dentro de los proyectos mentorizados, figura Balbisiana, especializada en la fabricación y comercialización de tartas y postres artesanales con alrededor de 58 puestos de trabajo; Marsi Bionics, *startup* de innovación social y conocida por el desarrollo de exoesqueletos, o Star Robotics, de fabricación de robótica móvil para la seguridad y el mercado industrial.

Servicios a coste cero: ayuda al emprendimiento sin ánimo de lucro

El modelo de Netmentora es diferenciado porque se basa en una asociación sin ánimo de lucro. Los emprendedores no tienen que realizar ningún abono ni tienen costes. Por el contrario, los líderes empresariales que forman parte de la comunidad sí pagan una cuota por formar parte de ella y por apoyar y ayudar a los emprendedores, quienes reciben acompañamiento durante dos años, aunque este período se puede prorrogar a tres. En este tiempo reciben servicios, cuyo valor se estima en unos 60.000 euros.

En este proceso, no solo hay mentoría individual por parte del ejecutivo o directivo, sino que también hay acompañamiento colectivo porque se forma parte del Club de Premiados y se generan sinergias y 'networking'. También hay respaldo financiero con el apoyo de entidades como Banco Santander, entidad con la que se firmó un convenio para disponer de 300.000 euros al año para préstamos.

“La gratuidad es nuestro buque insignia. Somos como el amigo con yate que todo el mundo quiere tener”, afirma Concha Guerra. Los servicios gratuitos para los emprendedores son uno de los cinco valores en los que se asienta Netmentora y entre los que también figuran las personas de verdad, la reciprocidad y la solidaridad empresarial.

EL PERIÓDICO
eparagon@elperiodico.com
ZARAGOZA

El evento social más esperado regresa a su cita con la sociedad aragonesa y este año, sin restricciones. Después de los años duros de la pandemia, EL PERIÓDICO DE ARAGÓN y su grupo editorial, Prensa Ibérica, convocan sus premios Aragoneses del Año 2022, una edición que culminará con una gala de entrega y cena como en ejercicios anteriores. Estos galardones que llegan a su edición número XXVIII y que cuentan con el patrocinio de Telefónica, el banco Sabadell, el Ayuntamiento de Zaragoza y el Gobierno de Aragón, tienen como objetivo reconocer a personas y entidades cuya labor diaria, desde distintos ámbitos, contribuyen al desarrollo y progreso de la comunidad autónoma.

Los premios Aragoneses del Año vienen con más ilusión si cabe después de haber superado los años más difíciles. EL PERIÓDICO DE ARAGÓN ha elegido cuatro candidatas en cada una de las categorías: Valores Humanos, Ciencia y Tecnología, Deportes, Empresa y Cultura que se desvelan en estas mismas páginas. En esta nueva edición, los galardones mantienen su mecánica habitual tal como se estableció ya el año pasado. Una vez más serán los lectores del diario quienes, con sus votos, elijan a los ganadores en cada apartado. Desde hoy y hasta el próximo domingo, 5 de junio, se podrán realizar las votaciones a través de la página web del diario: www.elperiodicodearagon.com.

No obstante, también se mantienen los votos en papel, a través de las hojas de candidatas que se publicarán en las páginas del dia-

Llega una edición más de Aragoneses del Año sin restricciones



EL PERIÓDICO DE ARAGÓN y Prensa Ibérica convocan la XXVIII edición de los premios Aragoneses del Año. Los lectores eligen con sus votos a los mejores en cada apartado

Valores humanos



Unidad Militar de Emergencias (UME)

CON BASE EN ZARAGOZA, AYUDO EN LA PALMA, EN LA PANDEMIA Y CON LAS RIADAS

Creada en 2005, es una pieza clave del dispositivo que actúa en caso de catástrofe, desde riadas y lluvias torrenciales a incendios forestales. El pasado mes de diciembre, la UME, que dirige el Teniente coronel **Manuel Montero Martín**, desempeñó un papel fundamental en la erupción del volcán de La Palma. También han sido destacadas sus intervenciones en la pandemia y en las riadas del Ebro, así como en la borrasca *Filomena*.



Accem, una onegé de ayuda a los migrantes

SE HA VOLCADO CON EL ACOGIMIENTO DE REFUGIADOS UCRANIANOS EN ARAGÓN

Accem nació en los años 50 del pasado siglo, por lo que acumula una gran experiencia con personas migrantes. Está desempeñando una gran labor actualmente en la atención a refugiados ucranianos, con un total de 800 personas procedentes del país del Este, de las que 400 se hallan en régimen de acogida. También intervino en la atención a refugiados sirios y afganos. **Julia Ortega García** es su responsable territorial.

Ciencia y Tecnología



Araclon Biotech

INVESTIGA EL DIAGNÓSTICO PRECOZ Y EL TRATAMIENTO PREVENTIVO DEL ALZHEÍMER

Araclon Biotech, subsidiaria de Grifols, es una empresa zaragozana dedicada a la investigación y al desarrollo de métodos para el diagnóstico precoz y el tratamiento preventivo de la enfermedad de alzhéimer. En estos momentos está desarrollando la vacuna ABvac40 frente al alzhéimer, de la que ya ha confirmado su seguridad y constatado su fuerte respuesta inmunitaria. **José Terencio** es el CEO de Araclon Biotech.



Grupo de Investigación en neurociencias del IIS

ESTÁN REALIZANDO UN ESTUDIO SOBRE EL ICTUS EN MENORES DE 50 AÑOS

Desde el Grupo de Investigación en Neurociencias del IIS Aragón, cuyo investigador principal es **Javier Marta**, pusieron en marcha en 2021 un estudio para medir la prevalencia y precisar las características del ictus isquémico en pacientes menores de 50 años, que lidera Herbert Tejada, neurólogo en el hospital Miguel Servet. El proyecto analiza datos de una cohorte de casi 800 adultos jóvenes de entre 18 y 50 años.

Empresa



Asociación de Empresa Familiar de Aragón (AEFA)

POR SU COMPROMISO CON EL TERRITORIO Y EL EMPLEO ESTABLE EN TIEMPOS DE CRISIS

La Asociación de Empresa Familiar de Aragón (AEFA), que preside **Alfonso Sesé**, es una organización independiente y sin ánimo de lucro creada en 1996. Cuenta con 86 socios que generan más de 56.000 empleos. Las empresas familiares juegan un importante papel en el tejido productivo de la comunidad, por aportar trabajo estable, compromiso con el territorio y transmitir los valores familiares al ámbito laboral.



Kumara Infancia del Mundo

LA ASOCIACIÓN LUCHA POR EL RESPETO A LOS DERECHOS HUMANOS EN INDIA Y NEPAL

La asociación Kumara, que preside **José Antonio Ruiz García**, lleva casi dos décadas luchando por la infancia en el mundo, centrado ahora en India y Nepal, donde trabajan por el cumplimiento de la agenda 2030, el respeto de los derechos humanos, sobre todo de la igualdad de género y defensa de un hábitat digno. Sus proyectos para este año son la ayuda al centro de salud de Nawabupeta y la adecuación y mejora del colegio Little Flower en Kalluru.



Omsida Aragón

LA ASOCIACIÓN AYUDA A LAS PERSONAS CON LA INFECCIÓN DE VIH Y SIDA

A finales de 2021, Aragón se convirtió en la primera comunidad de España en eliminar la infección por VIH y sida como causa médica de exclusión en el acceso al empleo público. La justa medida, reivindicada y liderada por **Juan Ramón Barrios**, presidenta por **Juan Ramón Barrios**, supone poner fin a décadas de discriminación de estos pacientes en estas convocatorias. El hito de Aragón ya está siendo estudiado por otras comunidades.



Centro astronómico de Galáctica de Teruel

DIFUSIÓN DE LA ASTRONOMÍA DEL CENTRO DE ESTUDIOS DE FÍSICA DEL COSMOS

El centro de difusión y práctica de astronomía del Centro de Estudios de Física del Cosmos, Galáctica, que dirige **Maribel Aguilár**, nació con el afán de acercar la astronomía a la ciudadanía en general, poniendo a su alcance en unas instalaciones semiprofesionales para usos científicos, divulgativos y educativos. Ubicado cerca del Observatorio Astrofísico de Javalambre, en sus instalaciones se descubrió una supernova el pasado mes de abril.



Instituto de Medicina Legal y Ciencias Forenses

REALIZA PERICIALES CLÍNICAS JUDICIALES Y ES PIONERO EN EL SERVICIO DE PATOLOGÍA

La misión de este instituto es la de auxiliar a los juzgados con sus informes periciales en los que arrojan luz legal en un crimen, un accidente laboral, un siniestro vial o identifican la edad de una víctima de explotación sexual cuando se cree que es menor. Durante la pandemia pusieron nombre a muchos fallecidos sospechosos de covid. Cuenta con 83 profesionales y lo dirige **José Manuel Arredondo**. Acaba de ser designado centro formador MIR.



Esprinet Ibérica

UN CASO DE ÉXITO EN GESTIÓN LOGÍSTICA EN UNA FIRMA EN PERMANENTE CRECIMIENTO

Esprinet, líder en el sur de Europa en la distribución de electrónica de consumo y soluciones, es una de las mayores empresas asentadas en Aragón, donde tiene su principal centro de operaciones en España. La compañía, cuyo consejero delegado es el mercado ibérico es **José María García**, cuenta con unas instalaciones de 43.000 metros cuadrados en la Plataforma Logística de Zaragoza (Plaza), donde trabajan más de 300 personas.



Aragoneses del Año nació en 1994 y solo se interrumpió en 2020 por el covid.

EL PERIÓDICO

rio en distintas fechas (ver hoy en la página siguiente).

El sistema para elegir a los ganadores será el habitual. El candidato con mayor número de votos en cada una de las categorías se alzará con el premio Aragonés del Año en la sección correspondiente. Y el premio Aragonés General del Año será aquel que consiga un mayor número de votos de cualquiera de las categorías. De esta manera el segundo más votado en el apartado del que salga el Aragonés General del Año será el que resulte victorioso en esa categoría. Los galardones se desvelarán en la misma gala de entrega. Además, el propio diario entregará el premio de Aragonés de Honor que se dará a conocer en fechas próximas a la celebración de la gala. Los premios nacieron en el año 1994 y solo fueron interrumpidos en 2020 por el covid. =

La gala regresa al Palacio de Congresos de la Expo

► La gala de premios de esta XXVIII edición de Aragonés del Año será otra vez en el Palacio de Congresos de la Expo. El acto tendrá lugar en la tarde-noche del jueves, 9 de junio, con la asistencia de todos los candidatos y en torno a mil invitados de todos los estamentos sociales de Aragón. El nombre de los ganadores se desvelará en el transcurso de la gala. Después habrá un catering en el mismo palacio. Esta fiesta social está considerada como la más importante de Aragón por el número de asistentes.

Deportes



Laboratorios Teva

UN REFERENTE DEL SECTOR FARMACÉUTICO EN ARAGÓN EN CONTINUO CRECIMIENTO

La multinacional farmacéutica Teva, líder mundial del mercado de medicamentos genéricos, tiene en Zaragoza uno de sus centros de referencia. **Antonio Cabodavía** es el director de la planta, de 44.000 metros cuadrados incluyendo el centro logístico. El pasado año produjo 7.100 millones de dosis y la empresa prevé invertir 40 millones de euros hasta 2025 para aumentar un 20% la capacidad de esta instalación.



Mapi León

CAMPEONA DE LA CHAMPIONS LEAGUE Y DE LA LIGA ESPAÑOLA CON EL BARCELONA

Central del Barcelona, **Mapi León**, aragonesa de 26 años, se proclamó en 2021 campeona de la Champions League con el Barcelona, uno de los clubs que está liderando la gran expansión del fútbol femenino en España y en Europa. Mapi consiguió también el título de Liga, que añadió a otros dos conquistados anteriormente. En su palmarés hay también cuatro Copas de la Reina y es internacional con España.



Sergio Ibáñez

MEDALLA DE PLATA EN JUDO EN LOS PASADOS JUEGOS PARALÍMPICOS DE TOKIO

Sergio Ibáñez (1999) es una de las grandes promesas del judo español. El deportista zaragozano conquistó una medalla de plata en los pasados Juegos Paralímpicos de Tokio 2020, celebrados con un año de retraso. Ibáñez tiene un 79% de discapacidad visual y se subió al segundo cajón del podio en la categoría de -66 kilos. En 2020, en el Nacional absoluto, también logró una meritoria medalla de bronce.

Cultura



Ana Alcolea

ES UNA DE LAS ESCRITORAS DE LITERATURA JUVENIL CON MÁS ÉXITO ENTRE LOS LECTORES

Si algo puede definir a la polifacética **Ana Alcolea** es su inquietud. Coordinadora del programa Encuentro con las letras que acerca la literatura a los centros educativos, la escritora zaragozana, ganadora del Cervantes Chico en 2016 y del Premio de las letras aragonesas en 2019, ha publicado este año los exitosos *Las chicas de la 305* y, en colaboración con David Guirao, *El maravilloso mundo de los libros*.



Academia de las Artes del Folclore y la Jota

IMPULSORA DE LA CAMPAÑA PARA QUE LA JOTA SEA DECLARADA BIEN DE LA HUMANIDAD

Nacida por un impulso popular y no de la mano de las instituciones, la **Academia de las Artes del Folclore y la Jota**, presidida por Carmelo Artiaga está siendo clave en la campaña emprendida para que la jota sea declarada Bien Inmaterial de la Humanidad por la Unesco. La academia está formada en la actualidad por casi 400 miembros y trabaja en pro de dignificar y divulgar con diferentes actividades.



Clúster de la Salud de Aragón (Arahealth)

TRABAJA PARA IMPULSAR LA INNOVACIÓN DE UN SECTOR DE FUTURO EN LA COMUNIDAD

El Clúster de la Salud de Aragón (Arahealth) nació hace ocho años con el objetivo de promover la competitividad y la innovación de un sector que ha pasado al primer plano con la crisis del coronavirus. Agrupa 44 socios (35 empresas y nueve entidades), y su presidente es **Francisco Javier Ruiz Poza**, una asociación que ahora está impulsando un ambicioso proyecto para la digitalización de los servicios sanitarios denominado Aragón Medical City.



Carlos Mayo

SE PROCLAMÓ EN 2021 CAMPEÓN DE ESPAÑA DE 5.000 METROS Y DE CAMPO A TRAVÉS

Siguiendo con su extraordinaria progresión deportiva, que le ha llevado a mejorar año tras año, **Carlos Mayo** firmó un 2021 de grandes éxitos. El atleta aragonés, de 26 años, se proclamó campeón de España de 5.000 metros en Getafe, donde se impuso a Kadir. Olímpico en Tokio, Mayo también conquistó nuevamente el título de campeón de España de cross, con lo que revalidó el estandarte que había conseguido el año anterior en Zaragoza.



Alcampo-Scorpio 71

EL PRIMER CLUB DE ARAGÓN DEDICADO SOLO AL ATLETISMO HA CUMPLIDO 50 AÑOS

En 1971 un grupo de amigos y «locos» del atletismo fundaron el **Scorpio 71**, que ha celebrado sus 50 años bajo la presidencia de **Rafa Guerras**. Desde entonces han vestido de amarillo campeones y campeonas de España, internacionales y olímpicos como Montse Abelló, Toni Abadía, Isabel Macías, Esther Lahoz, María José Poves, Salma Paralluelo y cientos de pequeños atletas que mantienen a diario la misma pasión que sus pioneros.



Silvia de Pé

LA UNIÓN DE ACTORES Y ACTRICES LA RECONOCIÓ COMO MEJOR ACTRIZ DE TEATRO

La zaragozana acaba de ser premiada como mejor actriz protagonista de teatro por la Unión de actores y actrices por su brillante interpretación del monólogo *El caballero incierto*. La intérprete, que ha cosechado este reconocimiento después de haber triunfado con su temporada en Madrid y tras un exitoso paso por el Teatro del Mercado, ha sido, además, candidata en los Max en una de las categorías de más renombre, la de actriz protagonista.



Carlos Saura

EL CINEASTA OSCENSE, MAESTRO MUNDIAL, CUMPLE 90 AÑOS SIN PARAR DE TRABAJAR

Acaba de cumplir 90 años y sigue tan activo como el que más. **Carlos Saura**, amigo íntimo, entre otros, de Luis Buñuel, ha marcado el camino a varias generaciones de cineastas que han bebido de su cine. Solo en 2021, el cineasta oscense estrenó los cortometrajes *Goya, 3 de mayo* y *Rosa rosae. La guerra civil* y la película *El rey de todo el mundo*. Para este 2022 está previsto que por fin arranque su tan anhelado proyecto sobre Picasso, 33 días.

Más de 2.700 estudiantes conocen los valores y entresijos de la Empresa Familiar

Bodegas Grupo Yllera protagoniza el último programa de emprendimiento en las aulas con una charla a alumnos de 4º de la ESO de Tordesillas Ahora en portada Más leídas

Santiago Felipe · original



Visita de los alumnos de Tordesillas a la bodega del grupo en Rueda

El **Programa Empresa Familiar en las aulas**, que desarrolla Empresa Familiar de Castilla y León en colaboración con la Consejería de Educación para fomentar el emprendimiento entre los estudiantes de la Comunidad, regresó esta semana a Valladolid de la mano de **Bodegas Grupo Yllera**.

El presidente de la compañía, Marcos Yllera, acudía esta semana a la localidad vallisoletana de Tordesillas para ofrecer una **charla a cerca de 40 estudiantes de 4º de ESO** del IES Juana I de Castilla de esta localidad, en la que trasladó a los alumnos la historia de emprendimiento de esta bodega fundada en 1970 por su padre y su tío, Jesús y Pepe Yllera.

En la charla, Marcos Yllera relató cómo gracias a mucho trabajo, tesón y esfuerzo y a una **apuesta decidida por la calidad y la innovación**, la bodega fue evolucionando y creciendo a través de continuas inversiones y ampliaciones en sus bodegas y viñedos, siendo hoy un referente en su sector con vinos de la D.O. Rueda, Vinos de la Tierra de Castilla y León, D.O. Ribera del Duero y más recientemente, también de la D.O. Rioja.

El presidente de Bodegas Grupo Yllera también hizo hincapié en la **ética, el compromiso, la sostenibilidad y la responsabilidad** como otros de los valores que forman parte de la esencia de este grupo familiar. Además, animó a los estudiantes a emprender sus propios proyectos y destacó la importancia de adquirir una buena formación y conocimientos para poder alcanzar los objetivos.

Como complemento a la charla, los estudiantes hicieron una **visita a la sede de Bodegas Grupo Yllera en Rueda**, donde cuenta con unas modernas instalaciones dotadas de avanzada tecnología que le permiten tener una capacidad de elaboración en acero inoxidable con control automático de temperaturas de **más de 6 millones de litros**, y un parque de más de 5.000 barricas de roble francés y americano, sumando su bodega de Ribera de Duero.

En su visita, los estudiantes conocieron también algunos de los procesos del cultivo de la vid, así como el proyecto de enoturismo El Hilo de Ariadna, que recorre un laberinto de antiguas

bodegas mudéjares, situadas a 12 metros de profundidad, y recuperadas por la familia Yllera.

Junto a Bodegas Grupo Yllera, el **programa Empresa Familiar en las aulas** también ha contado en Valladolid con la participación de las empresas Almacenes Javier, ESI Escuela Superior de Diseño, Castilla Termal Hoteles y Madison MK, que **han abierto sus puertas a cerca de 200 estudiantes de cuatro centros educativos de la provincia.**

El programa finalizará en junio con **nuevas actividades con Bodega Dehesa de los Canónigos**, que permitirán a los estudiantes del IES Tudela de Duero adentrarse en la historia de la esta empresa familiar.

En total, son **25 las empresas pertenecientes a EFCL que colaboran en el programa**, que busca contribuir a reforzar de un modo práctico los contenidos de las asignaturas relacionadas con la empresa y el emprendimiento de los cerca de 1.200 alumnos de Primaria, ESO y Bachillerato de 27 centros educativos de toda la Comunidad que participan en esta edición.

Esta iniciativa está sirviendo también para orientar a los jóvenes sobre su futuro laboral y demandas del mercado, dando a conocer las oportunidades que ofrece la Formación Profesional y el emprendimiento como opciones de futuro.

Diseñado por EFCL, el programa Empresa Familiar en las aulas fue implantado por primera vez en Castilla y León durante curso 2018-2019 y desde entonces **más de 2.700 estudiantes de toda la Comunidad han podido conocer los valores de la empresa familiar**, así como su papel y relevancia en la economía y sociedad.

En años posteriores, se extendió a otras comunidades autónomas como Navarra, Castilla-La Mancha y Galicia y este curso también se está desarrollando en Asturias, Andalucía, Madrid, Euskadi y Extremadura de la mano de las respectivas asociaciones territoriales de empresa familiar.

FISCALIDAD



Diancinarte

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

- Establecimiento de una tributación mínima, con independencia de la base imponible del IRPF, e incluso con independencia del límite conjunto que opera en el Impuesto sobre el Patrimonio.
- Aunque la normativa sobre el impuesto haya estado vigente durante todo este tiempo, la historia reciente ha provocado una especial trascendencia. En los ejercicios 2008 a 2010, ambos inclusive, se suprimió totalmente el impuesto. Posteriormente, se restableció temporalmente en los ejercicios 2011 y 2012, prorrogándose hasta el ejercicio actual. Esta prórroga tuvo carácter temporal hasta el ejercicio 2020, a partir del ejercicio 2021, se reestablece el impuesto con carácter definitivo. De esta manera:
- La Ley 4/2008, de 23 de diciembre, suprime la tributación por el Impuesto sobre el Patrimonio. Con efectos a partir del 1 de enero de 2008 establece una bonificación del 100% de la cuota íntegra a los sujetos pasivos con obligación personal o real de contribuir. En palabras del legislador, “en el actual contexto, resulta necesario suprimir el gravamen derivado de este impuesto mediante la fórmula más idónea para asegurar su eliminación efectiva e inmediata. Dicha eliminación del gravamen se produce tanto para la obligación real como para la obligación personal de contribuir”.
- El Real Decreto-ley 13/2011, de 16 de septiembre, restablece el IP con carácter temporal. Este carácter temporal lo justifica la norma diciendo: “En cualquier caso, el restablecimiento del impuesto tiene carácter temporal ya que se contempla exclusivamente en 2011 y 2012, debiéndose presentar las consiguientes declaraciones, respectivamente, en 2012 y 2013, años en los cuales se ha de continuar con el desarrollo de las políticas públicas y con el esfuerzo para reducir el déficit en todos los niveles

de la Administración”. No obstante, con efectos a partir del 1 de enero de 2013 se establece de nuevo la bonificación del 100% de la cuota íntegra.

La exposición de motivos de este Real Decreto-ley 13/2011 dice: “La necesidad de asegurar la estabilidad de nuestra economía y favorecer la recuperación y el empleo aconseja la adopción de nuevas medidas tributarias que refuercen los ingresos públicos. (...) Así, las circunstancias actuales y los efectos de la crisis económica hacen necesario el restablecimiento efectivo del IP, de tal manera que quienes más tienen contribuyan en mayor medida a la salida de la crisis reforzando el cumplimiento de los objetivos de estabilidad presupuestaria asumidos por España”.

- La Ley 16/2012, de 27 de diciembre, prorroga durante el ejercicio 2013 la vigencia del IP, restablecido con carácter temporal, para los años 2011 y 2012, por el Real Decreto-ley 13/2011, de 16 de septiembre.
- La Ley 22/2013, de 23 de diciembre, prorroga durante el ejercicio 2014 la vigencia del IP, restablecido con carácter temporal, para los años 2011 y 2012, por el Real Decreto-ley 13/2011, de 16 de septiembre.
- La Ley 36/2014, de 26 de diciembre, prorroga durante el ejercicio 2015 la vigencia del IP, restablecido con carácter temporal, para los años 2011 y 2012, por el Real Decreto-ley 13/2011, de 16 de septiembre.
- La Ley 48/2015, de 29 de octubre, prorroga durante el ejercicio 2016 la vigencia del IP, restablecido con carácter temporal, para los años 2011 y 2012, por el Real Decreto-ley 13/2011, de 16 de septiembre.
- La Ley 16/2012, de 27 de diciembre, prorroga durante el ejercicio 2013 la vigencia del IP, restablecido con carácter temporal, para los años 2011 y 2012, por el Real Decreto Ley 13/2011, de 16 de septiembre.
- El Real Decreto-ley 3/2016, de 2

de diciembre, prorroga durante el ejercicio 2017 la vigencia del IP, restablecido con carácter temporal, para los años 2011 y 2012, por el Real Decreto-ley 13/2011, de 16 de septiembre.

- La Ley 6/2018, de 3 de julio, de Presupuestos Generales del Estado para el año 2018, con el objeto de contribuir a la reducción del déficit público, prorroga durante el año 2018 la vigencia del IP.
- El Real Decreto-ley 27/2018, de 28 de diciembre, por el que se adoptan determinadas medidas en materia tributaria y catastral, prórroga para 2019 el mantenimiento del gravamen del Impuesto sobre el Patrimonio.
- El Real Decreto-ley 18/2019, de 27 de diciembre, por el que se adoptan determinadas medidas en materia tributaria, catastral y de seguridad social, prorroga para 2020 el mantenimiento del gravamen del Impuesto sobre el Patrimonio para el ejercicio 2020.
- La Ley 11/2020, de 30 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para el año 2021 (BOE del 31), en su disposición derogatoria primera sustituye el carácter hasta ahora temporal que se dio al Impuesto sobre el Patrimonio por Real Decreto-ley 13/2011, de 16 de septiembre (BOE del 17) y que exigía su prórroga año a año, y establece, a partir del 1 de enero de 2021, su carácter indefinido.

2 Concepto y naturaleza del impuesto (art.1 LIP)

La estructura y caracteres generales del Impuesto sobre el Patrimonio

(IP) se regula por la Ley 19/1991, de 6 de junio, del Impuesto sobre el Patrimonio (LIP), cumpliendo, de esta manera, una función de carácter censal y de control del Impuesto de la Renta de las Personas Físicas (IRPF), pues tiene como objetivo principal la consecución de una mayor eficacia en la utilización de los patrimonios, la obtención de una mayor justicia redistributiva dando cumplimiento a lo que deben ser sus objetivos principales de equidad, gravamen de la capacidad de pago adicional que la posesión del patrimonio supone, de utilización más productiva de los recursos, de la mejor distribución de la renta y la riqueza y de actuación complementaria del IRPF y del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD).

Sin embargo, una vez comprobada la pérdida de su capacidad para alcanzar eficazmente los objetivos señalados, se procedió a suprimir el gravamen derivado de este impuesto tanto para la obligación personal como para la obligación real de contribuir, con efectos desde el 1 de enero de 2008, pero no a través de su derogación, sino por medio de una bonificación del 100% sobre la cuota íntegra del impuesto, así como por la eliminación de las obligaciones formales de los sujetos pasivos, tales como el nombramiento de representante por no residentes, autoliquidación del impuesto, presentación de la declaración y, en su caso, ingreso de la deuda tributaria.

No obstante, las actuales circunstancias y el objetivo de contribuir a la reducción del déficit público han hecho necesario restablecer el gravamen por el impuesto.

Con carácter general, el IP grava el patrimonio neto del que fuesen titulares las personas físicas a 31 de diciembre de cada año, entendiendo por patrimonio neto el conjunto de bienes y derechos de contenido eco-

nómico de que sea titular el contribuyente, con deducción de las cargas y gravámenes que disminuyan su valor, así como de las deudas y obligaciones personales de las que deba responder.

Constituyen, en base a la definición ofrecida, algunas de sus principales características las siguientes:

- Se trata de un tributo de carácter directo, al gravar exclusivamente aquellos bienes y derechos de los que el sujeto pasivo es titular.
- Posee una naturaleza personal al gravar el patrimonio neto de las personas físicas teniendo para ello en cuenta las circunstancias personales del sujeto pasivo (si bien para aquellos que tributen por obligación real se trata de un impuesto de carácter real), aunque se excluye cualquier alternativa de imposición familiar conjunta.
- Se trata además de un impuesto periódico con devengo anual a 31 de diciembre.
- Es configurado como un impuesto general, en tanto que grava el patrimonio neto de las personas físicas, es decir, todos sus bienes y derechos de contenido económico.
- Recae únicamente sobre las personas físicas, no gravando por tanto los bienes o derechos de las personas jurídicas.
- Es un tributo en el que se cede a las comunidades autónomas el rendimiento de sus residentes, con independencia de dónde radiquen sus bienes.
- Se trata, finalmente, de un impuesto progresivo por tramos cuyos tipos impositivos crecen a medida que se incrementa la base; aunque si bien los tipos aplicables a estos son muy bajos, ya que el efecto recaudatorio de este impuesto está dirigido a obtener la contribución de un número relativamente reducido de contribuyentes, con una especial capacidad económica.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



El presidente del Partido Popular, Alberto Núñez Feijóo. LUIS MORENO

El PP presenta su plan fiscal en el Congreso como Proposición no de Ley

Feijóo busca que Sánchez y el PSOE se ‘retraten’ rechazando las rebajas tributarias

Carmen Obregón MADRID.

Alberto Núñez Feijóo no se da por vencido. A pesar de que Pedro Sánchez le repitió su célebre no es no, tanto en el salón de plenos del Congreso, como antes en La Moncloa, el líder del Partido Popular persiste, y ya el 28 de abril, su grupo político registró en el Congreso de los Diputados una Proposición no de Ley de medidas en defensa de las familias, para su debate en la Comisión de Hacienda y Función Pública. Se trata en su conjunto de un plan fiscal selectivo en las figuras tributarias y en el tiempo de su aplicación, valorado en 15.000 millones de euros, entre rebajas fiscales, ayudas directas y reformas estructurales y mejora en la gestión de los fondos europeos.

Firmado por la portavoz del Grupo Popular, Cuca Gamarra, y los di-

putados Carolina España, Javier Bas y Mario Garcés, la proposición persigue que el Gobierno devuelva a las familias la recaudación resultante de los dos primeros meses de 2022, de manera que ese importe se quede en el bolsillo de los contribuyentes, mitigando así los efectos de la inflación.

En este caso, la cantidad estimada es de 7.500 millones de euros, una cifra que se ajusta a cuatro de las actuaciones recogidas en el documento de 41 páginas, enviado por Alberto Núñez Feijóo a Pedro Sánchez el 22 de abril.

Según los cálculos de la contabilidad nacional, el Ejecutivo ha recaudado en los meses de enero y de febrero de 2022, 7.500 millones de euros, una cantidad respetable teniendo en cuenta que el equipo económico de Pedro Sánchez estimó que, a final de año, obtendría 9.000

200.000
MILLONES DE EUROS

Pese al entorno adverso, señala el PP, el Gobierno de Pedro Sánchez ha dispuesto estos últimos años de 200.000 millones de euros adicionales, gracias a la suspensión temporal de las reglas fiscales acordadas con Bruselas. Y ello, remarca, mientras el resto de Europa bajaba impuestos, y España subía, entre otros: "IRPF, IVA, Ahorro, Patrimonio, Sociedades, Primas de Seguros, Matriculación de Vehículos, Residuos, Plásticos de un solo uso, Transacciones financieras, Servicios Digitales y Cotizaciones Sociales".

millones más de recaudación. En opinión de los populares, el resultado de la inflación desbocada -la más alta en cuatro décadas- es la causa que explica el aumento de esa recaudación en las arcas públicas, y que podría crecer hasta los 18.000 millones, según estimaciones de la AIReF.

Parejo al incremento recaudatorio, la inflación -mantiene- también es uno de los motivos por el que los españoles han visto como han mermado tantos sus ingresos brutos, como su poder adquisitivo y el valor de sus ahorros.

En este contexto, y partiendo como señala el Grupo Popular, que tenemos el mayor índice de miseria de toda la OCDE (Índice de Okan), que también sufrimos un paro que duplica a la media europea, y que nuestra inflación prácticamente duplica la de nuestros vecinos, Fran-

cia y Portugal, la sociedad -sostiene- reclama ya medidas urgentes y eficaces. Así, la Proposición no de Ley pide aprobar de forma inmediata: (1) la deflactación de la tarifa del IRPF en los tres primeros tramos, específicamente a las rentas medias y altas; una nueva figura en el mínimo personal y familiar; (2) un impuesto negativo articulado como pago anticipado para personas especialmente desprotegidas por el incremento del IPC para las rentas de trabajo y de actividades de trabajo más bajas, y sobre las que no hay obligación de retener -co-

La propuesta tendría un impacto económico de 7.500 millones, según los populares

ordinado con las ayudas que se pueden recibir, desde el Ingreso Mínimo Vital, el Bono Social Eléctrico, al Bono Social Térmico, así como al resto de las presentaciones sociales y; una rebaja de los tributos indirectos del IVA e impuestos especiales que gravan el consumo energético, pasando, del 21% del IVA al 5%, mínimo ya permitido por la Comisión Europea.

CCAA y Ayuntamientos

El Partido Popular acordó este viernes presentar el plan económico y fiscal que remitió, Alberto Núñez Feijóo, a La Moncloa, a todos los parlamentos autonómicos y ayuntamientos de España, para que se eleve en forma de proposición no de ley con el objeto de instar al Gobierno a bajar los impuestos a familias con rentas inferiores a los 40.000 euros.

La decisión se adoptó este viernes, tras una reunión que mantuvo la secretaria general, Cuca Gamarra, en Génova, con los portavoces parlamentarios autonómicos, cita a la que también asistieron el coordinador general, Elías Bendodo, el vicesecretario de Coordinación de Política Autonómica y Local, Pedro Rollán y, el vicesecretario de Economía, Juan Bravo.

Fiscalidad que asfixia a la empresa

Las empresas españolas no han superado todavía los estragos provocados por la pandemia. Lo confirman los datos de la Agencia Tributaria, que revelan que en 2021 los beneficios seguían un 6,8% por debajo del nivel previo al estallido de la crisis sanitaria, pese a haber aumentado un 32% con respecto al desplome de 2020. Sin embargo, los impuestos sí se han disparado. En el pasado ejercicio la recaudación por Sociedades se incrementó más del doble, un 68%, y ya supera en 2.894 millones la obtenida en 2019. De hecho, la base imponible consolidada crece un 4,7%. Esta situación pone en evidencia las consecuencias del excesivo castigo fiscal sobre las empresas. España es uno de los países del entorno europeo que más penaliza con tasas la actividad empresarial. Sus recetas impositivas, tanto las puestas en marcha como las que prevé aplicar en su, de momento, postergada reforma tributaria, no solo amenazan a la competitividad de las fir-

La recaudación del Impuesto de Sociedades crece el doble que los beneficios empresariales y lastra la recuperación

mas respecto a la de otros países: también hunden la capacidad de España para atraer las inversiones productivas que tanto necesita. En un contexto de incertidumbre como el del inicio de 2022, en el que variables como la inflación disparada, los costes de la energía y la guerra de Ucrania ensombrecen el panorama de miles de compañías, esta injusta persecución fiscal resulta aún más inexplicable por la elevada factura que tiene en la evolución de la economía y el empleo. Hasta el punto de que hace insostenibles incluso las propias previsiones económicas del Gobierno, sustentadas en un dinamismo de la actividad empresarial que resulta imposible bajo una fiscalidad que las asfixia, guiada por la demagogia antes que por el sentido común económico.

EN EL PRIMER TRIMESTRE

Los malos datos empresariales dejan en negativo la recaudación por Sociedades

ABC VALLADOLID

La debacle en los resultados empresariales en Castilla y León durante el primer trimestre del año por la crisis energética, de materias primas e inflacionista, potenciada por la guerra de Ucrania y las movilizaciones del sector del transporte, impactó de lleno en la recaudación del Estado en la Comunidad, en Sociedades, que fue negativa en 9,2 millones de euros, cuando un año antes se ingresaron 129,34 millones, un escenario que lleva a CEOE en Castilla y León a exigir una rebaja de la presión fiscal a las empresas en un contexto económico «crítico».

IRPF e IVA tuvieron un buen, pero no pudieron compensar el impacto del escaso dinamismo empresarial y los ingresos totales del Estado alcanzaron los 1.234,99 millones de euros, que representan una merma del 0,3 por ciento respecto a los mismos meses de 2021, frente a una subida en España del 20,2 por ciento, hasta los 54.749,3 millones. En concreto, el tributo por la Renta de las Personas Físicas supuso unos ingresos para el Estado en la Comunidad por 724,79 millones de euros, que representan un crecimiento del 8,2 por ciento en comparación a 2021. Por lo que se refiere al IVA, impulsado por la escalada de precios, se disparó en la Comunidad un 19,5 por ciento, hasta los 495,83 millones. Los impuestos especiales mejoraron, pero siguieron en negativo durante los meses del estudio analizado por Ical, hasta apenas menos 34.000 euros, frente a los menos 3,95 millones de un año antes.

Por lo que se refiere al impuesto de la Renta a los no residentes, se incrementó un 65,5 por ciento, hasta los 5,42 millones; y el de tráfico exterior, un 56,8 por ciento, con algo más de cuatro millones.

Rebajar impuestos

COE Castilla y León puso de relieve que estos datos reflejan cómo las empresas, que estaban «tímidamente» iniciando la recuperación de su actividad, truncada por el duro impacto del Covid-19, «ven de nuevo cómo el desarrollo de sus negocios no puede seguir un curso normal ante la aparición de situaciones graves y críticas como es la invasión de Rusia a Ucrania». Al mismo tiempo, lamentaron que «se ha agudizado el crecimiento de los precios energéticos y al «crítico escenario económico se le une también la importante presión fiscal», por lo que, entre otras medidas, urgen la reducción impositiva.

La patronal pide menos impuestos ante el escenario tan «crítico»

S. Felipe.-VALLADOLID

Los empresarios están viviendo con incertidumbre el panorama económico actual en España, que sigue agravándose con una inflación que sigue disparada, con unos precios energéticos y del combustible por las nubes y con un futuro más que inquietante e incierto por la invasión rusa en Ucrania y la inestabilidad política que vive el país.

Un escenario complicado, más bien «crítico» según la CEOE Castilla y León, que advierte también de que estos factores han provocado unos «malos» resultados empresariales en el primer trimestre de este año que han dejado en negativo la recaudación por el Impuesto de Sociedades hasta marzo. Especialmente en Palencia y Valladolid, donde la recaudación se redujo un 13,9 y un 10 por ciento respectivamente.

Ante esta tesitura, la patronal CEOE Castilla y León tiene claro que lo que hay que hacer, y así se lo pide al Gobierno de Pedro Sánchez, es, sobre todo, reducir la presión fiscal de las empresas españolas, ya que, según advierte la patronal, al encontrarse esta presión fiscal por encima de la media de la Europa de la Unión les resta competitividad.

Asimismo, la CEOE de Castilla y León, que preside el soriano Santiago Aparicio, reclama una mayor lucha contra la economía sumergida «que sigue teniendo un gran peso en nuestro país», alertan en la patronal, desde donde apelan también a la necesidad de que se incremente la seguridad jurídica del sistema tributario español. Por otro lado, demandan también que se reduzcan y se simplifiquen los trámites administrativos y el entramado normativo existente, además de avanzar con mayor agilidad en la consecución de la unidad de mercado y extender la cobertura digital a todo el territorio de Castilla y León.

La recaudación fiscal subió un 28% el primer trimestre

El aumento supera en Ourense la media gallega y española, debido al incremento de la inflación

ANTONIO NESPEREIRA. OURENSE
local@laregion.net

■ ■ ■ Ourense es una de las provincias españolas en las que más ha subido la recaudación fiscal entre enero y finales de marzo, según los datos de la Agencia Tributaria. Con unas aportaciones a la caja central de Hacienda de 151 millones de euros, supera en un 28,1% lo abonado en el mismo periodo del año pasado, cuando se recaudaron 117,9 millones.

No solo supera la media gallega, que fue de un 10%, sino que pulveriza también la española, que fue de un 20,2% en el trimestre. De hecho solo otras cuatro delegaciones de la Agencia Tributaria consiguieron más ingresos que la de Ourense: Cartagena (36,4%), Álava (48,9%), Cádiz (29,1%) y Tenerife (31,8%).

Sobre las razones que explicarían este incremento recaudatorio, el análisis prácticamente es unánime: la inflación. Es decir, si suben los precios hay más recaudación. José Manuel Díaz Barreiros, director de la gestoría Marcelino Díaz, concluye que "con el incremento de los precios las administraciones hacen más caja". Razona que "hay sectores como la hostelería y el comercio que han subido precios y eso supone más tributación".

Alberto Vaquero, del departamento de Economía Aplicada de la Facultad de Empresariales, indica que "si el precio sube la base imponible aumenta y la recaudación es mayor", pero también percibe que "la inflación ya venía de atrás, no es un desencadenante directo de la guerra en Ucrania". Ve que el conflicto "incentivó el comportamiento expansivo de la brujía de precios, pero ya estaba ahí".

Entre los tributos con más ingresos está el IVA, con 82,9 millo-



El aumento de precios, como el de los combustibles, favorece el aumento de la recaudación.

XESÚS FARIÑAS

nes recaudados en Ourense hasta finales de marzo. Vazquero adelanta que "si la inflación se contiene a medio plazo el efecto recaudatorio del IVA bajará claramente". La segunda modalidad con más ingresos ha sido el IRPF, que recaudó 64,5 millones de euros, mientras que el impuesto de sociedades, apenas ha supuesto 120.000 euros.

Díaz Barreiros también cree que el aumento de la recaudación está relacionado "con cierta recuperación de la actividad económica, como en el sector de la alimentación o en servicios profesionales porque se ve más consumo".

Sin embargo, llama la atención también sobre "el incremento del interés por la digitalización de las empresas, las tramitaciones que se están haciendo de los fondos

Europeos relacionados con el Kit Digital". Por el contrario, ve otras actividades con menos latido, "como la construcción, por la crisis de suministros y el descenso de obra pública".

Otras fuentes no descartan también que el aumento de los ingresos tenga que ver con los expedientes sancionadores que tramita Hacienda en las sucesivas campañas de inspección tributaria.

Y si el incremento de la recaudación fiscal ha sido especialmente acusado en el trimestre, lo ha sido especialmente en marzo, donde la inflación ya se asomaba al 10%. La Agencia Tributaria metió en caja 26,2 millones de euros de los bolsillos ourensanos, un 83,2% más que los 14,3 millones del mismo mes del pasado ejercicio. ■

LAS CIFRAS PARTIDAS FISCALES

82,9 millones
Es la recaudación del IVA en el trimestre, el capítulo de ingresos fiscales más importante. El mes con más recaudación fue febrero, con 56,6 millones

64,5 millones
Son los ingresos que tuvo el Estado por el impuesto abonado en concepto de IRPF. Enero fue el de más recaudación, con 40,1 millones.

26,4 millones
Son los ingresos de la Agencia Tributaria obtenidos en marzo, con un aumento del 83,2%.

Fortuna, Algar, Águilas B y Cieza vencen y aspiran al ascenso a Tercera RFEF

C.M.

PREFERENTE AUTONÓMICA

SFC Minerva-Villa de Fortuna	0-1
Churra-Algar	1-2
Águilas B-Molina San Miguel	2-1
CD Cieza-Mar Menor B	3-1

■ Tras la finalización de la temporada regular llegan los play off de ascenso a Tercera RFEF. Muleño y Alcantarilla ya lograron dar el salto tras ser campeones de sus respectivos grupos. Fortuna, Algar, Águilas B y Cieza, tras vencer en sus respectivos duelos, aspiran al ascenso de categoría. Fortuna-Algar será una semifinal, y Águilas B-Cieza, la otra.

Por un lado, el Fortuna fue capaz de dejar en la cuneta a la SFC Minerva con un solitario gol de Juanjo a los siete minutos. En el campo Municipal de Churra, el Algar realizó un gran partido y también sigue vivo. Se adelantó Barriles a los veintitrés minutos, empató poco después Garre, y así se llegó al descanso. Pagán, de cabeza, logró desnivelar el encuentro a favor del Algar.

Por el otro lado del cuadro, el Águilas B ganó con apuros a un combativo Molina San Miguel. Álex Montero, nada mas iniciarse el partido, adelantó a su equipo, pero los visitantes empataron antes del descanso. En la segunda parte, Pilas, de penalti, dio la victoria a los costeros.

En la Arboleja, el Cieza dio buena cuenta del Mar Menor B. La primera parte fue muy igualada, pero en la segunda, los ciezanos se desmelenaron, remontando al conjunto marmenorense.

Casos prácticos de la declaración de renta 2021 (XIV): Claves sobre los patrimonios protegidos de personas con discapacidad

Es preciso conocer a fondo los límites anuales de los beneficios fiscales Si concurren varias aportaciones y se supera el límite, la reducción es proporcional

original

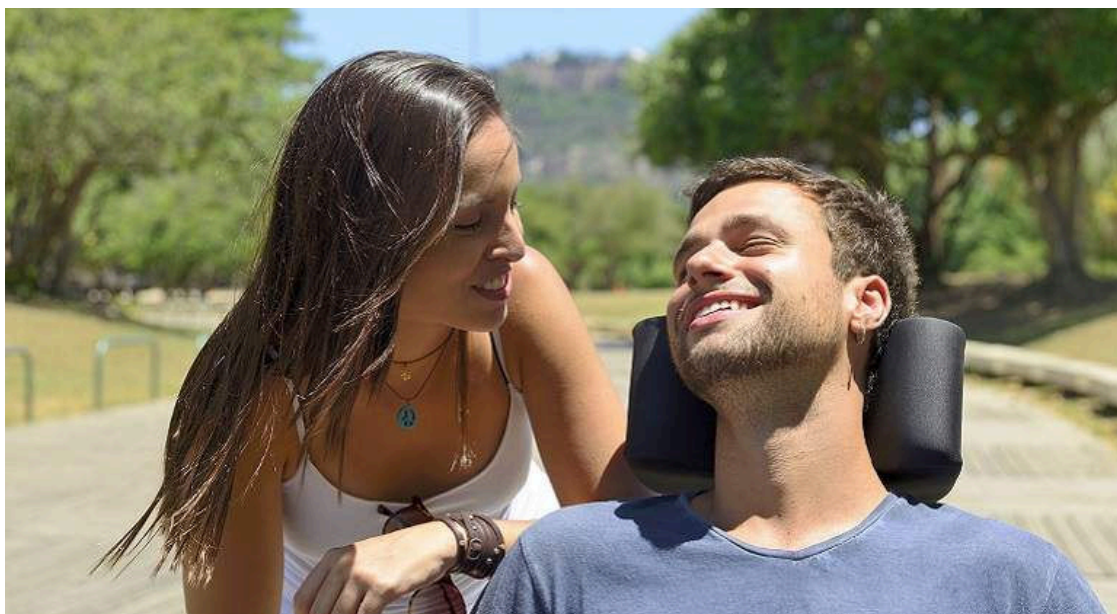


Foto: Fotolia

La Ley 41/2003, que regula los patrimonios protegidos de las personas con discapacidad, favorece la regulación de los fondos patrimoniales vinculados a la satisfacción de las necesidades vitales de las personas con discapacidad, lo que supone la aportación de beneficios fiscales para estos contribuyentes en el Impuesto sobre la Renta.

Están exentos los rendimientos del trabajo derivados de las prestaciones obtenidas en forma de renta por las personas con discapacidad correspondientes a las aportaciones a los sistemas de previsión social, hasta un importe máximo anual de tres veces el indicador público de renta de efectos múltiples (para el año 2021 la cuantía del Iprem de 7.908,60 y el límite máximo es de 23.725,80 euros).

Igualmente están exentos, con el mismo límite que el señalado en el párrafo anterior, los rendimientos del trabajo derivados de las aportaciones a patrimonios protegidos.

Sistemas de previsión social

En el caso de los rendimientos del trabajo derivados de las prestaciones obtenidas en forma de renta están exentos siempre y cuando tales prestaciones deriven de aportaciones realizadas a planes de pensiones constituidos a favor de personas con un grado de minusvalía física o sensorial igual o superior al 65%, psíquica igual o superior al 33% o con una incapacidad declarada judicialmente.

Si en el momento de percibir la prestación tiene reconocido un grado de minusvalía psíquica inferior al 33%, aunque las aportaciones al plan de pensiones se hayan realizado bajo el régimen especial, no res aplicable la exención.

Asimismo, no se pueden acoger a esta exención las prestaciones que deriven de aportaciones realizadas a planes de pensiones conforme al régimen general, aunque el contribuyente tenga reconocida una incapacidad.



Los derechos consolidados o económicos generados con aportaciones realizadas a planes de pensiones del régimen general en ningún caso pueden acogerse al régimen especial previsto para planes de pensiones a favor de personas con discapacidad, ya que la opción del régimen especial debe ser previa a la realización de aportaciones.

Es importante tener en cuenta que en la disposición de bienes o derechos homogéneos se entiende que fueron dispuestos los aportados en primer lugar.

Aportación de personas físicas

Cuando los aportantes a los fondos son personas físicas, tienen la consideración de rendimientos de trabajo hasta el importe de 10.000 euros anuales por cada aportante y 24.250 euros anuales en el conjunto de todos los aportantes.

Estas aportaciones pueden ser dinerarias o no y dan derecho a reducir la base imponible del aportante, con el límite máximo establecido, en ambos casos, de 10.000 euros.

Cuando concurren varias aportaciones al mismo patrimonio protegido y se supere el límite de 24.250 euros, la reducción se hace de forma proporcional al importe de las mismas.

Si estas exceden de los límites previstos o en los casos en que no procede la reducción por insuficiencia de la base imponible, se tiene derecho a reducir en los cuatro periodos impositivos siguientes, hasta agotar en cada uno de ellos los importes máximos de reducción.

En caso de concurrencia se aplica en primer lugar la reducción de ejercicios anteriores.

En el caso de aportaciones no dinerarias, la persona con discapacidad, titular del patrimonio protegido, se subroga en la posición del aportante sobre la fecha y valor de adquisición de los bienes y derechos aportados, sin que, a efectos de posteriores transmisiones, resulten de aplicación, en su caso, los coeficientes reductores previstos.

Sociedades aportantes

Cuando quienes aportan a los patrimonios protegidos son empresas, sujetos pasivos del Impuesto sobre Sociedades, tienen la consideración de rendimientos de trabajo siempre que hayan sido gasto deducible en el Impuesto sobre Sociedades, con el límite de 10.000 euros anuales.



Un dato importante a tener en cuenta a la hora de hacer la declaración de la Renta de este año para la persona afectada por discapacidad es que este límite es independiente de los aportados por las personas físicas.

Cuando estas aportaciones se realicen a favor de los parientes, cónyuges o personas a cargo de los empleados del aportante, únicamente tienen la consideración de rendimientos de trabajo para el titular del patrimonio protegido.

Las cantidades que tienen esta consideración no están sujetas a retención o a ingreso a cuenta.

Por otra parte, las aportaciones que no tenga la consideración de rendimientos del trabajo están sujetas al Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones.

Integración en base imponible

La integración de los rendimientos del trabajo en la base imponible del IRPF del contribuyente con discapacidad, titular del patrimonio protegido, se efectúa sólo por el importe en que estos rendimientos excedan de tres veces el indicador público de renta de efectos múltiples (Iprem), importe éste que en 2021 asciende a 23.725,80 euros.

La cuantía anual del Iprem es de 7.908,60 euros, de acuerdo con lo previsto en la disposición adicional centésima vigésima primera de la Ley 11/2020, de 30 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para el año 2021.

Fallecimiento del titular

La regularización no se producirá en caso de fallecimiento del titular del patrimonio protegido, del aportante o de los trabajadores de la sociedad.

Disposición anticipada

No pueden ser objeto de disposición en el período impositivo de la aportación o en los cuatro siguientes, los bienes y derechos aportados al patrimonio protegido de personas con discapacidad.

No, obstante, no se considera disposición anticipada los actos que, cumpliendo el régimen de administración de la Ley 41/2003, de 'Protección patrimonial de las personas con discapacidad', suponen una administración activa del patrimonio protegido para mantener la productividad e integridad de la masa patrimonial.

El gasto de dinero y el consumo de bienes fungibles, cuando se hagan para atender

necesidades vitales del beneficiario, no se consideran disposición de bienes o derechos a efectos de su mantenimiento durante los cuatro años siguientes.

No obstante, dado que los beneficios fiscales quedan ligados a la constitución efectiva de un patrimonio, debe constituirse este último, lo que implica que, salvo en circunstancias excepcionales, el gasto de dinero o bienes fungibles antes no debe impedir la constitución y mantenimiento del patrimonio protegido.

Relacionados

- [Casos prácticos de la declaración de renta 2021 \(VII\): Cómo arreglar los errores en la declaración sin sobrecostes ni sanciones](#)

"No se puede obligar a subir impuestos a Madrid si no se hace con País Vasco y Navarra"

Francisco de la Torre (Madrid, 1972), inspector de Hacienda, secretario general y portavoz de la Organización Profesional de Inspectores de Hacienda del Estado (IHE) entre 2008 y 2012, fue diputado en el Congreso por Ciudadanos y presidente de la Comisión de Presupuestos entre 2016 y 2019. En la actualidad, está destinado en el gabinete técnico del director de la Agencia Tributaria.

original



Francisco de la Torre (Madrid, 1972), inspector de Hacienda, secretario general y portavoz de la Organización Profesional de Inspectores de Hacienda del Estado (IHE) entre 2008 y 2012, fue diputado en el [Congreso](#) por Ciudadanos y presidente de la Comisión de Presupuestos entre 2016 y 2019. En la actualidad, está destinado en el gabinete técnico del director de la Agencia Tributaria. **En 2014 publicó *¿Hacienda somos todos? Impuestos y fraude en España*** (Penguin Random House), un libro que acercaba el mundo de los impuestos a un lector no especializado y lo hacía en un momento en el que la economía empezaba a recuperarse y cuando, tras una batería de subidas de impuestos masivas, el Gobierno de [Mariano Rajoy](#) preparaba una reforma fiscal para bajarlos. El cambio de percepción de la sociedad sobre la evasión de impuestos que se dio en la crisis financiera, que ya no se tolera, se mantiene hoy, pero **muchos de los asuntos que trata el libro han evolucionado, y De la Torre ha decidido actualizarlo en su cuarta edición, versión que ya está en las librerías.** En estos momentos, con dos crisis más de bagaje, un debate sobre los efectos de la inflación en la recaudación que Hacienda niega y que De la Torre ve evidentes, y una nueva reforma fiscal en el horizonte, ahora para subir impuestos, si la coyuntura y las elecciones lo permiten.

Pregunta (P). ¿Cómo surge la actualización del libro?

Respuesta (R). Había muchos lectores que me lo han pedido. En general, buena parte del contenido está vigente pero un lector no experto no sabe qué está vigente y qué no. Es un libro de la historia reciente y exigía un esfuerzo de actualización.

P. ¿Qué ha cambiado y qué no?

R. La situación económica no es la de 2014, cuando estábamos saliendo de la crisis e iniciando la recuperación económica. Ahora, creyendo que habíamos salido, nos hemos metido en una crisis energética y de inflación. Uno de los motivos por los que escribo este libro es que hay un déficit de información y claridad en cuestiones fiscales y, en segundo lugar, mucho

populismo rampante en cuestiones económicas y fiscales. Hay quien se cree que se pueden llevar los impuestos a cero y no pasa nada, y que además se recauda más, creyentes absolutos en la curva de Laffer, y en sentido contrario, los que defienden que no tiene efecto subirlos y se garantizan todo tipo de servicios públicos. Ni una cosa es cierta ni la otra tampoco. Intento seguir aportando en un debate para adultos agradeciéndole a los lectores que hayan leído las anteriores ediciones y que me hayan pedido que lo actualice, y creo que ha merecido la pena.

Hay mucho populismo rampante en cuestiones económicas y fiscales. Hay quien se cree que se pueden llevar los impuestos a cero y no pasa nada, y que además se recauda más, creyentes absolutos en la curva de Laffer, y en sentido contrario, lo mismo"

P. ¿Cuál ha sido su trayectoria durante estos años?

R. Entre que terminé de escribir el libro en 2014 hasta ahora, además de estar en dos periodos en la Agencia Tributaria, he estado una temporada en la Abogacía del Estado en el departamento de arbitrajes internacionales y, como muchos lectores sabrán, estuve unos años en política: tuve el honor de ser diputado en el Congreso y el honor de presidir la Comisión de Presupuestos y aprobar dos Presupuestos Generales del Estado, una de las leyes más importantes.

P. ¿Qué balance hace de su etapa en Ciudadanos? ¿Cómo ve al partido ahora?

R. Pensé en 2019 que se habían tomado decisiones muy equivocadas para España y el propio partido y por esa razón me fui y se acabaron materializando poco después de que lo abandonara. Cualquier ciudadano puede pensar que si se hubieran tomado otras decisiones, el partido y España estarían en otras circunstancias, basta ver el resultado de las últimas elecciones y de las encuestas para ver el estado en el que está el partido. No puedo añadirle mucho más, hace bastante que dejé la actividad política.

Si se hubieran tomado otras decisiones, Ciudadanos y España estarían en otras circunstancias"

P. Mantiene la dedicatoria a "quienes se han equivocado honestamente gestión de esta crisis". ¿Quiénes son? ¿Aplica la frase a la crisis actual?

R. No está en este libro, probablemente estará en el próximo, hablo de Pedro Solbes en la Comisión de Investigación de la crisis en el Congreso. Le pregunté y reconoció que en 2008 y 2009 se tomaron decisiones que no compartía y consideraba equivocadas y tuvo la única intervención autocrítica. Le dijo a Ana Oramas que los 400 euros y el *cheque bebé* fueron errores importantes. Me parece un ejercicio de honestidad reconocer que se tomaron decisiones equivocadas. Ahora mismo, en la gestión de la crisis del coronavirus sí hay algunas cuestiones que se han aprendido: el procedimiento de ayudas, los ERTE o el que el BCE comprase toda la deuda que emitieron los Estados permitió reducir el coste de la crisis. Esas decisiones eran más fáciles que las que toca tomar ahora, que son mucho más complicadas. En la pandemia, al principio no sabíamos nada, se tomaron decisiones erróneas en todos los ámbitos y por prácticamente todos los gobiernos.

P. ¿Por qué es ahora mismo más difícil?

R. Es mucho más sencillo dar todas las facilidades de financiación y mantener tipos bajos que recortar financiación en el sector público y privado, es una decisión más dura para los banqueros centrales, pero hay que tomarla. La inflación es un impuesto, como señalaba Keynes, determinados niveles acaban siendo terriblemente perniciosos para la economía. Decía Lenin citado por Keynes, en un librito llamado *Las consecuencias económicas de la paz*, que la forma más segura de destruir las bases del capitalismo es la corrupción de la moneda y hay casos como el de Venezuela recientemente que son paradigmáticos.

P. "Burbuja fiscal, inmobiliaria. Espejismo fiscal, recaudación" es otro de los capítulos. El Gobierno niega ahora el efecto de la inflación en la recaudación, el PP pide que se use para bajar impuestos a rentas bajas, ¿qué le parece?

R. En el libro explico que hubo inflación en la burbuja inmobiliaria, pero que se concentró básicamente en la vivienda, que salvo el alquiler y la compra es un activo de inversión no incluido en el IPC, pero todos tuvimos la impresión al cambiar pesetas por euros de que todo subía de precio. Durante esos años hubo una recaudación muy fácil, con una crisis fiscal latente: en el momento en que se cortó el flujo del dinero a la economía española, se materializó en una crisis fiscal sin precedentes. Ahora mismo, tenemos una inflación que sí afecta a los precios de productos de consumo, empezó como energética y está entrando en casi todos los productos y servicios. Es evidente que supone una mayor recaudación fiscal, las bases de los impuestos, todas las que son monetarias, aumentan con el aumento de los precios. El más evidente es el IVA, y el aumento de salarios también impacta en el IRPF. Las empresas tienen más beneficio monetario, las que pueden subir precios, y todas estas variables en realidad son para el mismo poder económico y de compra, pero el Estado recauda más, con la única excepción de los Impuestos Especiales de base no monetaria: alcohol, carburantes, como han estado varios años sin actualizarse con la inflación, su poder recaudatorio ha disminuido. Lo que pasa es que no sólo hay que tener en cuenta el ingreso, también el gasto. Durante 2020 y 2021 aumentó por encima del 50% del PIB por primera vez en la historia, cantidad que nunca nos hemos acercado a recaudar, el año pasado batimos el récord por encima del 43%. La pandemia ha supuesto mayores necesidades de gasto en sanidad y también en pensiones, se venía arrastrando, lo que se está materializando ahora en un mayor gasto en pensiones y también el gasto que ha supuesto mantener la actividad, hacer posibles las restricciones y un mínimo nivel de subsistencia. Con todo este paisaje hay dos conclusiones: si la inflación es coyuntural, los ingresos extraordinarios lo serán, y seguimos teniendo un problema grave de déficit público, se sitúa por encima del 6% incluso con estos ingresos, lo que debe influir a la hora de tomar decisiones fiscales.

La inflación es un impuesto. Es evidente que supone más recaudación fiscal"

P. ¿Cree que hay margen para deflactar la tarifa del IRPF y crear impuestos negativos para rentas bajas como pide el PP?

R. Es una decisión política que estos ingresos coyunturales se dediquen a bajar temporalmente algunos impuestos o a tomar acciones de gasto específicas o para reducir el déficit. Es una decisión fundamentalmente política, estas opciones tienen carga ideológica, suponen que se perjudique más a unos ciudadanos que a otros, España, como economía, se ha empobrecido, la factura energética que estamos pagando es esencialmente importada, pagamos mucho más por una energía que necesitamos a otros países, el país es más pobre. Hay que ver cómo nos recuperamos y repartimos los sacrificios, me gustaría ser más optimista.

P. Titula un capítulo: "Sociedades un impuesto en crisis". Poco ha cambiado el escenario...

R. Sigo estando contento con el capítulo sobre Sociedades, que lo puede entender cualquier lector medio. Sociedades no se ha adaptado al mundo más moderno, internacionalizado. Para entender esta crisis, hay que considerar que el mundo es más pequeño y las grandes empresas obtienen cada vez más porcentaje de beneficio fuera de España, proceso que ha continuado y disminuye la recaudación de Sociedades. Otra cuestión es que las multinacionales acaban pagando impuestos en el país de nunca jamás, se acaban llevando beneficios a territorios de muy baja tributación, no siempre paraísos, un problema de competencia: estas muy grandes empresas a veces son muy eficientes y tenemos empresas españolas que tienen que competir con empresas que apenas pagan. Europa no tiene fronteras y las empresas se aprovechan y van a lugares mucho más competitivos y, últimamente, también en el IRPF, pensemos en el caso andorrano de atracción de *youtubers*. Sociedades sigue teniendo problemas de diseño y la Administración Tributaria no cuenta con medios suficientes para realizar suficientes inspecciones a contribuyentes con capacidad económica y buenos asesores. En 2021, batimos récord de recaudación, menos en Sociedades. Aunque fue un buen año, se recaudó un 40% menos que en 2007. Y el beneficio declarado de las empresas españolas fue el más elevada de la historia.

Las multinacionales acaban pagando impuestos en el país de nunca jamás. Y tenemos empresas españolas que deben competir con multinacionales que apenas pagan. Las españolas pagan más, hay que decirlo todo"

P. ¿Cómo con el beneficio más elevado de la historia no se recauda por encima de 2007?

R. Voy a poner un punto de optimismo. En 2008, se declara 2007, y en 2007, 2006, sobre todo cuando no había pagos fraccionados, y 2007 fue un año récord y en 2008 cayó un 40% porque había un problema grave de fraude del que advertimos los inspectores. Ahora tenemos un impuesto lastrado por graves problemas. Los beneficios exteriores de las empresas españolas tributan en el exterior, lo que refleja el *Informe País por País* o *Country by Country Report* (CBC), por ahí fuera pagan poco, pero viceversa, hay empresas que deberían declarar sus beneficios en España y acaban declarándolos en países de baja tributación. Es un problema mundial, esperemos que el nuevo acuerdo que impulsa Biden y que han firmado 136 países, no sólo la OCDE, el 90% PIB mundial, sea un éxito y buena parte de estas multinacionales acabe tributando en donde genera beneficios, son las grandes ganadoras en la pandemia. Es una cuestión clave para remontar estos problemas. Pero también hay problemas internos en la estructura del impuesto, algunos se explican en el libro, como la subcapitalización, el más importante, la concentración de gastos financieros en España o en Estados de baja tributación cuando en paralelo obtienen dividendos que no están sometidos al impuesto.

P. Y está la acumulación de bases negativas

R. El problema es la propia estructura del impuesto heredada de hace muchos años. Hemos pasado dos crisis económicas, en las que muchas empresas acumulan bases negativas, lo que implica menor capacidad de recaudación futura. Ahora mismo no sabemos cuáles son las bases negativas que han acumulado las empresas en la pandemia, no van a ser precisamente pequeñas.

P. Hacienda 'cocina' las cifras del CBC para que le salga que pagan de media cinco puntos menos. ¿Qué le parece?

R. Por intentar aclarar conceptos. El CBC es un modelo para empresas que facturan más de 750 millones de euros, es un instrumento para las Administraciones Tributarias, para ayudarlas en la inspección de estos grandes grupos. La metodología difiere de la forma de presentación de la Agencia Tributaria española. La diferencia más importante es para un grupo que tiene varias filiales en otro país. Respecto del beneficio, se puede informar de dos maneras: en función del beneficio neto o agregado. En el neto, si tiene pérdidas, se resta. En el agregado, sólo suman las que tienen beneficios. En España, para la información sobre las ratios de impuestos sobre beneficios, se toma el beneficio contable positivo, sólo sumar con beneficios y no restar las pérdidas. Habitualmente sólo pagas si tienes beneficios en el régimen de consolidación fiscal, no te resta si tienes pérdidas. La Hacienda española presenta el CBC en función de los beneficios netos positivos, mientras que la OCDE y EEUU lo hacen en función del resultado neto en cada país. El resultado neto en EEUU es inferior, siempre hay filiales en algún sitio que pierden si su beneficio es comparativamente inferior, el método hace mayores las ratios en cada uno de los casos. Lo que sí que puedo decir, en términos generales el beneficio, las ratios de empresas más grandes en función del beneficio y más internacionalizadas, son inferiores a las de las empresas de menor tamaño y de los ciudadanos. Sí es cierto pero son ratios de impuestos muy superiores a los de multinacionales de otros Estados, y eso creo que también habría que decirlo: a un ciudadano de renta media alta le puede fastidiar que el porcentaje de impuestos sobre su renta que paga sea superior al de una multinacional española, pero al final está compitiendo con algunas multinacionales de otros países, y algunas empresas entre las que más ganan del mundo son las que proporcionalmente menos tasa efectiva pagan por sus beneficios, la realidad siempre hay que contarla completa. La presentación de la Agencia Tributaria, es su responsabilidad, yo no la represento, obedece a intentar homogeneizar esto con su información interna. En EEUU, los principales impulsores del CBC, intentan homogeneizar a nivel mundial cómo se tienen que comparar estas cuestiones.

Abordar reformas de Sucesiones y Patrimonio cuando no hay consenso me resulta chocante"

P. ¿En qué quedan los trabajos del comité de expertos? En el Programa de Estabilidad, el Gobierno dice que no va a subir impuestos hasta 2025, pero también dice que las pensiones

necesitan más ingresos, y enumera los impuestos verdes comprometidos con Bruselas. ¿Son posibles las dos cosas a la vez?

R. La sensación es que el Programa de Estabilidad es un problema, la situación es muy cambiante y en estas circunstancias es muy complicado preparar algún tipo de Plan de Estabilidad, la previsión económica a corto y medio plazo está muy condicionada a si siguen las restricciones por covid en China y a cómo y cuándo acabe la guerra en Ucrania. En estas circunstancias, es muy complicado decir qué se debe hacer, no sabemos muy bien cuál es el corto plazo y cuál el medio. Y qué se tiene que hacer en fiscalidad respecto a la transición ecológica. Si tenemos muy claro que queremos una sociedad descarbonizada, deberíamos avanzar, pero no sabemos cuándo, ahora mismo con la crisis energética, ésta es la razón fundamental por la que estoy escribiendo mi siguiente libro, *Y esto quién lo paga*. Algunas figuras necesitan una revisión. Muchos impuestos tendrán que ajustarse. Cuando haya una menor tensión geopolítica, abastecimiento garantizado y esté estabilizado el IPC, podremos dejar de hacer política de coyuntura y se podrá hacer reformas.

P. **La principal conclusión de los expertos de Montero, además de que hay que subir una catarata de impuestos verdes, es que hay que obligar a Madrid a subir impuestos, la llamada armonización fiscal. ¿Qué le parece?**

R. Los impuestos sirven para recaudar, es más importante concentrarnos en Sociedades o IRPF, donde hay más capacidad recaudatoria, o en el consumo, que en impuestos que recaudan bastante poco. La imposición patrimonial tiene unos retos francamente complicados, hay que determinar qué imposición se quiere hacer y cuál es posible, sigue sin haber un consenso claro, para que las reformas de los impuestos perduren, tiene que haber cierto consenso, en otros países hay más en Sucesiones, y Patrimonio no está vigente en casi ningún país. Abordar reformas de Sucesiones y Patrimonio cuando no hay consenso me resulta chocante. La cuestión fundamental es si se quiere que la estructura impositiva continúe un tiempo, habría que ver qué pasa con la financiación autonómica y dentro de ella colocar estos impuestos. Por sintetizar, no me parece que sea la máxima prioridad, es deseable mayor consenso técnico y político que dista de existir y esto debe acompañar a la financiación autonómica. Hay obstáculos importantes para las reformas como explico en mi libro y con esa idea debemos quedarnos e intentar acuerdos de mínimos, hay 18 impuestos de Sucesiones y 18 formas distintas de equivocarse.

Las Diputaciones forales tienen una tributación privilegiada. Si se establece un mínimo común, es muy complicado explicar que se aplique a unas sí, a Madrid, pero no a País Vasco y Navarra"

P. **¿Pueden impulsarse estas reformas sin que afecten a País Vasco y Navarra? Se oyen muchas voces en este sentido, pero políticamente sólo he escuchado a Ciudadanos defenderlo**

R. Sólo he escuchado a Ciudadanos hablar de esto, la única enmienda a la totalidad al Concierto y a la Ley del Cupo de la historia de la democracia la redacté yo. En la reforma de la fiscalidad de los impuestos cedidos, y doy una respuesta como ciudadano, es muy complicado de explicar si se deja a unos territorios al margen y tampoco se consigue el objetivo previsto. En Sucesiones, se oyen muchísimas quejas por la fiscalidad en Madrid por la bonificación del 99% entre familiares directos, mientras que en las Diputaciones Forales vascas el tipo general es del 1%, una tributación privilegiada. Si se establece un mínimo común, es muy complicado explicar que se aplique a unas sí, a Madrid, pero no a País Vasco y Navarra. Si hacemos eso, es difícil de entender que entre cónyuges en Navarra se pague un 0,65% de tipo general. Si se establece un tipo mínimo, es una decisión política en el Congreso, es muy complicado que en un territorio sí se aplique y en otro no, seguiría habiendo efectos de desplazamiento, reales y ficticios, buscando estos tipos más bajos donde los sigue habiendo. Hubiese preferido, como muchos ciudadanos, que el comité de expertos lo hubiera abordado, si quieren ir a esa armonización, tendrán que ir a todos los territorios. En esta cuestión tomé partido políticamente. Sigo pensando que la Constitución establece que las diferencias entre los Estatutos, el artículo 138.2, no pueden implicar beneficios o privilegios para una parte de los ciudadanos.

El control del gasto público es imprescindible e irrenunciable, pero no es verdad que se puedan recortar decenas de miles de millones, es otra forma de populismo"

P. Ignacio Zubiri dijo en estas páginas sobre el Libro Blanco: "No se puede subir impuestos sin plantear un control del gasto público"

R. El control del gasto público es imprescindible e irrenunciable. Abro el libro con la cita de Oliver Wendell Holmes de que los impuestos son el precio que pagamos por la civilización, cualquier aumento tiene que estar justificado con gasto público de forma justa y eficaz. En estas circunstancias, en España seguimos con récord de gasto público, justificado por la pandemia, pero es evidente que tenemos que reconducir los niveles de gasto público que seamos capaces recaudar y hasta ahora no hemos sido capaces de recaudar niveles del 50% de gasto público. Sí me gustaría destacar que exigirá esfuerzos y sacrificio, no nos creamos que se pueden recortar cuantías siderales de gasto sin que los ciudadanos perciban peores servicios, hay mucho gasto público no recortable y los ciudadanos no quieren que se recorte, pero seamos conscientes de que no es verdad que se pueden recortar decenas de miles de millones, es otra forma de populismo.

Los estímulos fiscales sí son responsables de la inflación

Los partidarios de los megaplanes de estímulo de 2020 y de 2021 han estado durante muchos meses negando la realidad de que esas políticas excesivamente expansionistas hayan sido corresponsables de la históricamente alta inflación actual. Primero le echaron convenientemente la culpa a los cuellos de botella ocasionados por la pandemia y después trataron de convertir la invasión de Ucrania por parte de Rusia en el nuevo chivo expiatorio con el que dar una explicación a todas las subidas de precios.

Juan Ramón Rallo • [original](#)

Por

[Juan Ramón Rallo](#)

09/05/2022 - 05:00

EC EXCLUSIVO Artículo solo para suscriptores

Los partidarios de los megaplanes de estímulo de 2020 y de 2021 han estado durante muchos meses negando la realidad de que esas políticas excesivamente expansionistas hayan sido corresponsables de la históricamente alta inflación actual. Primero le echaron convenientemente la culpa a los cuellos de botella ocasionados por la pandemia y después **trataron de convertir la invasión de Ucrania por parte de Rusia en el nuevo chivo expiatorio** con el que dar una explicación a todas las subidas de precios. Y, desde luego, ambos factores han influido en la [inflación](#) actual, pero es dudoso que lo puedan explicar todo, sobre todo dado el claro sobrecalentamiento que exhibe la economía estadounidense (los empleos vacantes en EEUU alcanzan la cifra de 11,5 millones, mientras que el número total de parados es de 5,9 millones: a saber, aun cuando todos los parados encontraran empleo, seguiría habiendo 5,6 millones de puestos de trabajo sin cubrir).

Tan es así que durante los últimos días los artífices de esos megaplanes de estímulo han pasado de negar absolutamente cualquier tipo relación con la alta inflación actual a **admitir con la boca chica que sí tienen su parte de culpa**.

La primera en hacerlo fue la directora gerente del FMI, Kristalina Georgieva, cuando hace un par de semanas reconoció que "no estamos prestando suficiente atención a la ley de las consecuencias no intencionadas. Tomamos decisiones con un objetivo en mente y rara vez pensamos sobre qué otras cosas que no son nuestro objetivo podrían llegar a ocurrir. Tomemos como ejemplo cualquier decisión que sea una decisión masiva: **como la decisión de que teníamos que gastar para apoyar la economía**. En ese momento sí intuíamos que eso podía llevar a que demasiado dinero estuviese persiguiendo demasiados pocos bienes, pero no analizamos las consecuencias de un modo exhaustivo, lo que podría haber informado mejor nuestras decisiones". Es decir, que no tuvieron suficientemente en cuenta el riesgo de inflación en su toma de decisiones y, al despreocuparse por la inflación, terminaron alimentándola.

[El BCE tendrá que subir tipos](#)

Juan Ramón Rallo

Más explícita todavía ha sido la secretaria del Tesoro estadounidense (y antecesora de Jerome Powell al frente de la Reserva Federal), Janet Yellen. A pesar de que su jefe, [Joe Biden](#), ha negado en muy numerosas ocasiones que sus planes de estímulo tuviesen algún tipo de relación con la alta inflación que están experimentando los estadounidenses, Yellen por fin ha reconocido en una reciente entrevista para el 'Wall Street Journal' que, por necesidad, algo habrá tenido que ver: "La inflación es un fenómeno explicable por la demanda y por la oferta, y **todo el gasto que se ejecutó a través del American Rescue Plan ciertamente alimentó la demanda**". Pese a ese comedido 'mea culpa', Yellen sigue justificando su plan de estímulos por los altos riesgos a los que aparentemente se exponía la economía estadounidense al comienzo del mandato demócrata.

Obviamente, se trata de dos debates distintos: por un lado, cuáles son los costes de los planes de estímulo y, por otro, **si esos planes de estímulo generan beneficios que cubran ampliamente los costes**. El problema reside en que, hasta el momento y debido a que la inflación se había mantenido muy baja, llevábamos años escuchando que los estímulos estatales son almuerzos gratuitos que no es necesario pagar nunca de ningún modo. De ser así, poca justificación resultaba necesaria para impulsar el endeudamiento público: por escasos que fueran sus beneficios, como sus costes eran iguales a cero, el análisis coste-beneficio se superaba por defecto.

Ya no es el caso. La presente inflación nos ha recordado una importante elección que jamás deberíamos haber olvidado: la deuda pública se termina pagando tarde o temprano (salvo acaso aquella que permanezca estructuralmente como reserva de liquidez en los saldos de tesorería de los agentes). Y se paga con menos gasto, con más impuestos o con más inflación. De hecho, **la inflación no es más que el impuesto sin legislación con el que amortizamos la deuda pública, diluyendo su valor**. Es decir, un impuesto sobre el patrimonio que recae únicamente en quienes poseen pasivos estatales (aun cuando estas no sean sus únicas consecuencias distributivas). Un impuesto muy distorsionador al que sería preferible no recurrir aun cuando se quieran sufragar determinados programas estatales. Vamos, justamente aquello que se nos había estado negando durante más de una década y cuya negación también es corresponsable de la alta inflación actual.

Los partidarios de los megaplanes de estímulo de 2020 y de 2021 han estado durante muchos meses negando la realidad de que esas políticas excesivamente expansionistas hayan sido corresponsables de la históricamente alta inflación actual. Primero le echaron convenientemente la culpa a los cuellos de botella ocasionados por la pandemia y después **trataron de convertir la invasión de Ucrania por parte de Rusia en el nuevo chivo expiatorio** con el que dar una explicación a todas las subidas de precios. Y, desde luego, ambos factores han influido en la [inflación](#) actual, pero es dudoso que lo puedan explicar todo, sobre todo dado el claro sobrecalentamiento que exhibe la economía estadounidense (los empleos vacantes en EEUU alcanzan la cifra de 11,5 millones, mientras que el número total de parados es de 5,9 millones: a saber, aun cuando todos los parados encontraran empleo, seguiría habiendo 5,6 millones de puestos de trabajo sin cubrir).



Medio	El Confidencial Blogs
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	1 431 680
Pág. vistas	4 867 712

Fecha	09/05/2022
País	España
V. Comunicación	16 226 EUR (17,114 USD)
V. Publicitario	6868 EUR (7244 USD)

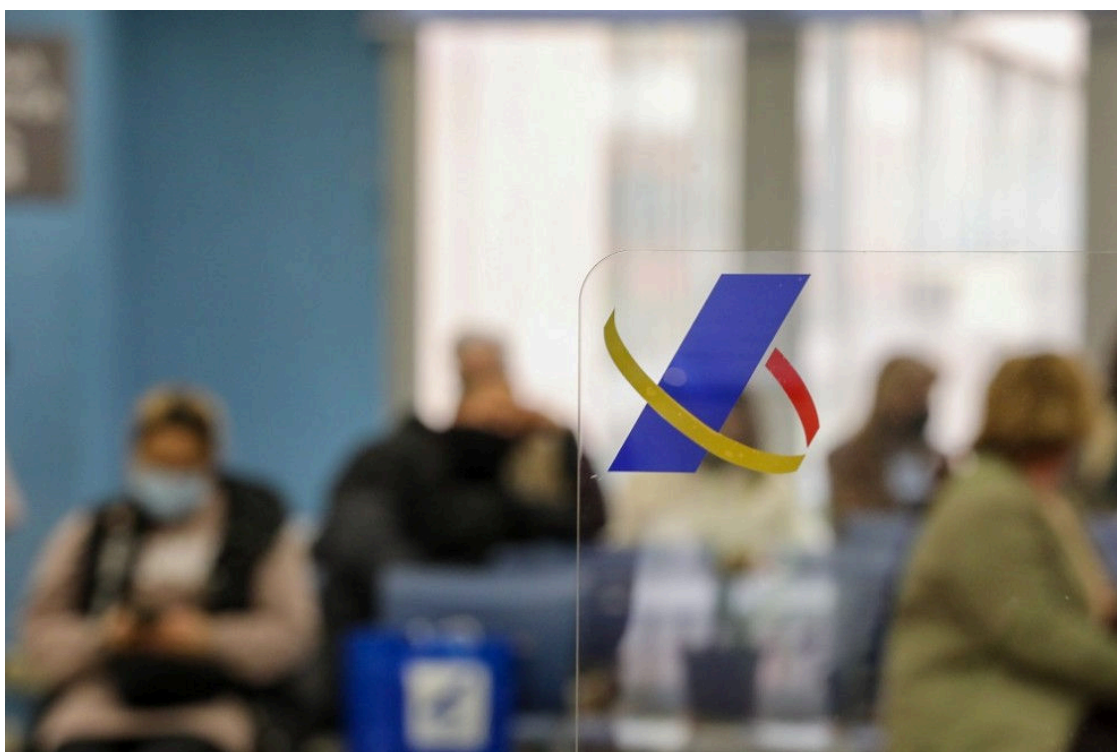
https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=675254673

Kristalina Georgieva, directora gerente del FMI. (EFE)

Los hogares soportan una presión fiscal ochenta veces más intensa que las fortunas

Las rentas familiares soportan una presión fiscal ochenta veces más intensa que las fortunas. Esa es la magnitud que alcanza la desproporción entre los tipos efectivos de los impuestos que soportan unas y otras, según indican los datos de la Agencia Tributaria. El Informe Anual de Recaudación referente al ejercicio de 2021, publicado este viernes, sitúa en el 13,17% el tipo efectivo del IRPF y en el 15,3% el del IVA, que gravan, respectivamente, las rentas personales y familiares (según se haga declaración individual o conjunta) y el consumo.

[original](#)



Varias personas esperan en una oficina de la Agencia Tributaria un día antes de que dé comienzo el inicio por internet de la Campaña de la Renta 2021, a 5 de abril de 2022.

Las rentas familiares soportan una **presión fiscal ochenta veces más intensa que las fortunas**. Esa es la magnitud que alcanza la desproporción entre los tipos efectivos de los impuestos que soportan unas y otras, según indican los datos de la Agencia Tributaria.

El [Informe Anual de Recaudación](#) referente al ejercicio de 2021, publicado este viernes, **sitúa en el 13,17% el tipo efectivo del IRPF** y en el 15,3% el del IVA, que gravan, respectivamente, las rentas personales y familiares (según se haga declaración individual o conjunta) y el consumo.

Los tipos efectivos son un indicador de la presión fiscal o carga tributaria que efectivamente soportan los contribuyentes, al señalar el porcentaje de la renta o el consumo gravados que se paga como impuesto; es decir, que Hacienda se lleva 13,17 de cada cien euros que gana quien debe hacer la declaración de la renta, y 15,30 de cada cien que se gasta en sus diferentes consumos.



"Se estima que el tipo medio efectivo sobre la renta y el gasto en 2021 fue del 15,3%, con un incremento del 1,8% con respecto a 2020", indica el informe, que sitúa en el 9,15% el del Impuesto de Sociedades si se calcula sobre los beneficios de las empresas y en el 21,43 si se hace sobre la llamada base imponible, que es la cantidad resultante de aplicar las reducciones y deducciones a la primera. La horquilla de los **impuestos especiales sobre la energía, el alcohol y el tabaco** va del 0,09% al 9,49%.

Eso, tal y como refleja [un cuadro](#) elaborado por la propia Agencia Tributaria deja claro que la **presión fiscal** sobre las rentas de los hogares resulta hasta un 43% superior a la que se aplica a la de las empresas, aunque en el consumo la presión es ligeramente inferior por la mayor demanda familiar que empresarial de bienes de primera necesidad gravados con los tipos superreducidos del IVA.

Sin embargo, la gran diferencia entre cargas tributarias no es la que se da entre hogares y empresas, con desigualdades dentro de estas al ser **más intensa cuanto menor el tamaño**, sino entre las familias y las fortunas: ahí la brecha alcanza una desproporción de 82 veces.



Esa estimación, que alcanza desequilibrios de 95 veces con el consumo (IVA) y de 57 con las ganancias empresariales (Sociedades), sale de comparar la presión fiscal de esos impuestos con la **carga impositiva del Impuesto de Patrimonio**, que se queda en el 0,16% según los [datos de la propia Agencia Tributaria](#): en los últimos cinco ejercicios con datos disponibles, la recaudación derivada de bienes y derechos -que han pasado de sumar 582.612 millones a alcanzar los 730.474 (+147.862)- solo ha crecido en 216, al pasar de 1.003 a 1.219 anuales entre 2015 y 2019, periodo en el que esa presión incluso se redujo en una centésima.

El principal motivo de esas diferencias se encuentra en la baja tributación a la que están sometidos los grandes patrimonios, a unas **exenciones que alcanzan a casi el 60% de esos bienes y derechos** y a las bonificaciones que aplican algunas comunidades, que reducen casi a la mitad la recaudación.

En este sentido, la misma [Comunidad de Madrid](#), cuya presidenta, Isabel Díaz Ayuso, acaba de reclamar al Gobierno central "**más de mil millones**" de los fondos europeos para paliar los efectos de la subida de la luz en el metro y para financiar la acogida de los refugiados ucranianos, **acumula el 96,8% de esas bonificaciones** al perdonar a los ricos **989 de los 1.021 millones de euros** que eluden pagar en toda España en este impuesto.

Distintos organismos internacionales, entre ellos la OCDE y el Banco Mundial, así como numerosos expertos y *think tanks*, entre los que se incluye el comité de sabios que ha elaborado las [bases para la reforma fiscal en España](#), coinciden en abogar por dos recetas, a las que en España se añade la [armonización](#) de las normas entre territorios, para intentar garantizar las necesidades de recursos de los Estados (y de sus ciudadanos) ante las

exigencias de las crisis desatadas por **la pandemia, la inflación y el gripado de la globalización**: establecer un **tipo global en Sociedades** para frenar la elusión hacia los países con sistemas tributarios *low cost* y ampliar las bases impositivas aumentando la presión sobre las grandes fortunas.

"Ahora no se puede pensar en bajar impuestos, sino en **augmentar las bases donde hay margen**", señala Susana Ruiz, responsable de Justicia Fiscal en Oxfam-Intermón, que aboga por hacerlo "por las rentas más altas" y sus patrimonios.

"Esta inflación le recorta la capacidad de gasto y de ahorro a medio país, pero no a la otra mitad", indica, algo de lo que da fe el crecimiento de los depósitos bancarios en **45.000 millones** en el último año mientras las familias se ven obligadas a hacer **malabares para llegar a fin de mes** y las pymes se enfrentan a un descenso del consumo tras haber elevado su endeudamiento durante la pandemia.

"La acción pública durante la pandemia se focalizó en **sostener las rentas familiares y en mantener las pymes a flote** con los ERTE y los avales del ICO, pero eso, que también aguantó un consumo que después ha facilitado la recuperación, se hizo generando deuda y déficit, y ahora los mecanismos que se van habilitando para contener los precios cuestan mucho dinero. Y todo eso hay que compensarlo", explica Ruiz, que advierte de que, además, "si finalmente suben los tipos de interés va a haber un freno en el crecimiento".

Eso, sin olvidar otros dos factores como **la inflamación que la inflación causa en la recaudación tributaria**, y también en las estimaciones del PIB, y el efecto de arrastre de todo el paquete de medidas frente a la crisis pandémica y el alza de los precios.

"Posiblemente, lo que tenemos ahora es una especie de burbuja fiscal en la que mayores ingresos no van a redundar en más servicios públicos, porque **una parte de ese dinero tendrá que ir a paliar la deuda y el déficit** que se generaron para pagar esas medidas", concluye Ruiz.

AYUDAS EUROPEAS

Pasos para acceder a los fondos europeos



Un laberinto burocrático de hasta ocho meses para acceder a los fondos europeos

- Cunde el desánimo entre las pymes por la dificultad para presentarse a las convocatorias de la Administración
- Muchas empresas miran a países como Francia, con trámites más sencillos y procesos de ejecución más adelantados

SUSANA ALCELAY / DANIEL CABALLERO MADRID

Papeles, trámites, plazos, costes... Acceder a los fondos europeos se ha convertido para las empresas en un quebradero de cabeza, en un proceso falto de transparencia que puede terminar haciendo perder a España el tren de la transformación económica. La hoja de ruta trazada por el Gobierno está empedrada de complicaciones, de una burocracia asfixiante que puede alargar el proceso de concesión de ayudas hasta ocho meses. Este sudoku está provocando un efecto desánimo en el tejido productivo, especialmente en las pymes, y no solo por la maraña administrativa, también por el coste que supone en muchas ocasiones tener que acudir a una gestoría que guíe en el proceso. Muchas empresas ya miran a países vecinos, como Francia y Portugal, con trámites más sencillos y procesos de ejecución muy adelantados.

Fernando Santiago, presidente del Consejo General de Colegios de Gestores Administrativos, constata que «el tiempo ha mostrado el poco interés de las pymes. Las razones: requisitos que cierran las puertas directamente a un porcentaje importante de estas, una elevada burocracia, falta de información, etc. Las pymes piensan que los Next Generation están diseñados para las grandes empresas que cuentan con recursos para dedicarse a buscar las convocatorias». Santiago

LAS CIFRAS

19.000

Las entregas del 'maná europeo' vienen condicionadas a cómo se hayan empleado los fondos. España ha recibido ya 19.000 millones y una vez analizados los deberes, nuestro país seguirá recibiendo remesas.

Reformas de pensiones y del mercado laboral

España ha pedido otros 12.000 millones que estaban condicionados a que España realizara las reformas laboral y de pensiones.

84.000

España aspira a recibir 14.000 millones extra entre ayudas y créditos por no alcanzar el PIB precrisis, que se sumarían a los 70.000 previstos en créditos.

denuncia que el Gobierno aún no entiende que las pymes no tienen la misma capacidad que las grandes compañías. Sin embargo, no está todo perdido, aunque el camino sea tortuoso.

Lo primero que debe entender una empresa que quiera optar a los fondos europeos en España es que los contra-

tos públicos y las subvenciones se reparten a partes iguales y que no todas las empresas participan en los contratos, pese a la petición reiterada de Bruselas de que se abran a las pymes. Hoy estos están ceñidos al ladrillo, en un proceso que recuerda mucho al Plan E de Rodríguez Zapatero.

A diferencia de lo que ocurre con los contratos públicos, todas las subvenciones, sobre las que pymes y autónomos deben poner el foco. Una vez detectadas, habrán de seguir la ruta de la convocatoria con la presentación de un proyecto.

Este es el vía crucis que debe seguir una empresa que pretenda recibir fondos europeos -centrado en las subvenciones, el verdadero nicho de las pymes y autónomos-, teniendo en cuenta que el paso cero es entender el complejo funcionamiento del proceso:

1 IDENTIFICAR LA CONVOCATORIA. La empresa debe acudir a las fuentes de información y en este paso cuenta con varias opciones. Puede consultar el portal del plan de recuperación, pero el problema es que este no incluye todas las convocatorias estatales, ni las de ámbito local, y solo algunas autonómicas. Refleja, en parte, las de ámbito nacional, que suponen entre el 40 y el 45% del total. Otras vías alternativas para encontrar información es recurrir a fuentes empresariales como la CEOE, que fue pionera en ayudar a las empresas, y otras fuentes de información como las entidades financieras; estas últimas buscan cofinanciar la parte económica que no da el Estado a cambio de ofrecer asesoramiento gratis durante el proceso. Las entidades cuentan con las herramientas suficientes para ayudar a las empresas en todo el camino hacia las ayudas y, además, están hasta en el último rincón de España. Por ello, la CEOE, junto con las patronales financieras AEB y CECA, están intentado



Fábrica de palas para aerogeneradores en la provincia de Navarra // EFE

que sean parte del proceso, aunque el Gobierno no parece estar por la labor de dar participación a la banca en los fondos que llegan de Europa. La tercera fuente de información son las consultoras y gestorías, aunque este servicio tiene un coste.

2 CHEQUEAR LOS OBJETIVOS CON LA CONVOCATORIA. Pongamos el ejemplo de una compañía que quiere instalar en su empresa puntos de recarga de vehículos eléctricos. Lo primero que debe de hacer es buscar la convocatoria adecuada. Una vez localizada, realizar un primer chequeo para comprobar que encaja con lo que tiene pensado. Y en este paso hay que diferenciar dos cosas: la orden de bases de la convocatoria y la propia convocatoria. Se dan, generalmente, en momentos distintos, con cierto decalaje entre ambas. La primera regula el total del procedimiento, el régimen jurídico; y la segunda abre la ventanilla para presentar el proyecto. En la orden de bases hay que confirmar una 'check list' de varios puntos. El primero será identificar el tipo de beneficiario (pyme, autónomo, gran empresa, ubicado en qué región, si se presenta de forma individual o colectivo, en consorcio, etc.). Segundo, detectar el tipo de ayuda (cuantía y condiciones); tercero, el objeto subvencionable, es decir, comprobar que lo que tiene en la cabeza encaja con el proyecto. Este paso da pie a veces a que se tenga que modular en parte el proyecto para que se ajuste a lo que se pide. Así, la empresa

que quiere poner puntos de recarga de vehículos tendrá que garantizar que, por ejemplo, ese proyecto no es limitado solo a comunidades de propietarios. Así, la excesiva atomización de las convocatorias supone una de las principales barreras para pymes y autónomos, asegura a ABC Luis Socías, jefe de la oficina de proyectos europeos de la CEOE.

Es muy importante conocer el plazo de presentación del proyecto y el plazo de ejecución. Este último tiene, a su vez, varias derivadas: cuándo empieza, desde cuándo es subvencionable y hasta cuándo. Y aquí aparece una figura muy relevante que está dando muchos quebraderos de cabeza a las empresas, que es 'el principio del efecto incentivador'; se produce cuando una convocatoria solo subvenciona acciones que se empiecen a ejecutar después de la publicación de la convocatoria. Es decir, que no hay opción de recibir subvenciones para inversiones que ya se han ejecutado o están en marcha. Esta era la norma hasta hace poco más de un mes, pero ahora ha empezado a eliminarse porque el Gobierno ve que es necesario ser más laxo con el fin último de acelerar el ritmo de ejecución de los fondos.

El último punto, esencial, es si la convocatoria de subvenciones está sujeta o no a las ayudas de Estado, sobre todo al 'régimen de minimis'. Según este régimen, Bruselas veta la opción de que una empresa privada reciba hasta 200.000 euros de ayudas en los últimos tres ejercicios contables. Si la empresa en cuestión ha recibido este montante

no podría acceder a fondos. ¿Problema? Los créditos con aval del ICO computan dentro de este régimen. Así, la empresa debe chequear estos puntos antes de plantearse la opción de acudir a una convocatoria de subvenciones. Puede hacer esta consulta en la web de la base de datos nacional de subvenciones.

3 LA PRESENTACIÓN. Una vez está claro todo lo anterior y se ha recopilado la información necesaria, la empresa ya se presenta a la convocatoria para recibir la subvención. En este caso es importante que la compañía no se encuentre en lo que se denomina 'situación de crisis'. Esto incluye no estar inmerso en concurso de acreedores, entre otros asuntos; además, se requiere estar al corriente de pago de cotizaciones a la Seguridad Social y con Hacienda. Sin embargo, Socías, de la CEOE, señala que esta verificación podría agilizarse obligando a las empresas a entregar una declaración responsable de que cuenta con todo en orden, para presentarlo más adelante con la justificación. Asimismo, es clave contar con firma digital para presentar las solicitudes.

4 EVALUACIÓN. Tras la presentación, la pelota ya está en el campo del sector público. La Administración competente en la subvención evalúa que la compañía ha presentado bien toda la documentación y si es apta para poder recibir el dinero. En caso de que haya defectos de forma en la

solicitud, la Administración puede dar diez días a la compañía para subsanarlos.

5 LA RESOLUCIÓN PROVISIONAL. Realizada la evaluación, la Administración competente emite una resolución provisional con la aprobación. Un paso previo en el que la empresa aún no puede poner en marcha su maquinaria de inversión.

6 LA RESOLUCIÓN DEFINITIVA. La resolución provisional se convierte en definitiva. Es en este instante en el que la empresa ya tiene derechos como percceptor de una subvención. Es el momento clave a partir del cual se puede comenzar con el proyecto planteado. Con todo, la Administración no actúa de una misma forma en el desembolso de los fondos. En algunos casos se dan antes de la ejecución y en otros después de la misma.

7 EJECUCIÓN DEL PROYECTO. La empresa pone en marcha la ejecución del proyecto en los plazos y con los objetivos marcados. Es esencial guardar toda la documentación de las inversiones que se van haciendo, ya que el dinero que se recibe no es un cheque en blanco.

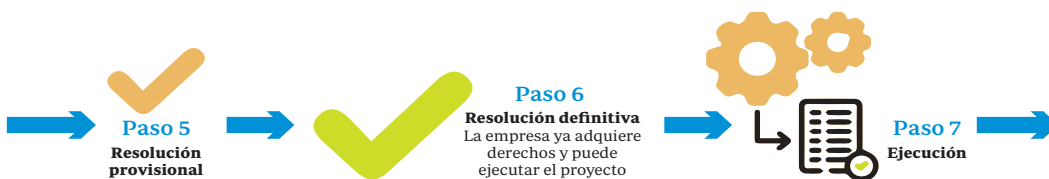
8 RENDIR CUENTAS A LA ADMINISTRACIÓN. Tras la ejecución, la Administración pide a la empresa justificar todo lo que se ha hecho. ¿Cómo? Se debe entregar una memoria técnica, una memoria económica y toda la demás documentación -facturas, encargos, etc.- que justifique el destino del dinero. En suma, rendir cuentas para que el sector público pueda controlar que los fondos se han empleado para lo que se pidió.

El pago de la subvención suele ocurrir tras la ejecución, pero en algunos casos se realiza antes. Todo el proceso suele durar entre seis y ocho meses



Paso 8

Justificación, con la memoria técnica, la memoria económica y la documentación de todo el procedimiento. Si no se justifica bien la Administración puede pedir el reintegro de la subvención



Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



El plan para detectar fraudes en los fondos UE olvida a los comisionistas

- ▶ La guía de Hacienda insta a rastrear los vínculos familiares y sociales para evitar adjudicaciones sospechosas pero ignora a los cazadores de comisiones
- ▶ Madrid y Aragón advierten de forma expresa sobre estos perfiles de riesgo

BRUNO PÉREZ
MADRID

El potencial cobro de comisiones por parte de intermediarios 'facilitadores' con contactos en la Administración para propiciar la obtención de un contrato público no figura entre los principales focos de riesgo señalados por el Ministerio de Hacienda en su guía de recomendaciones para detectar y, en la medida de lo posible, atajar posibles fraudes en la gestión y administración de los fondos europeos del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia.

Pese a la alarma social causada por el llamado caso de las mascarillas y por las millonarias cuantías ingresadas por los comisionistas Luis Medina y Alberto Luceño, que encarecieron de forma sustancial un contrato público de adquisición de material sa-

nitario en plena pandemia, el documento de recomendaciones de Hacienda -que aspira a actuar de guía para los planes antifraude de todas las Administraciones Públicas- no menciona de forma expresa el control de este tipo de comisiones o de la operativa de los comisionistas ni en las 67 páginas de la guía del Servicio Nacional de Coordinación Antifraude -el órgano reforzado para vigilar la correcta asignación de los fondos europeos- ni en las 18 del anexo de banderas rojas.

Esas banderas rojas tratan de identificar las prácticas de riesgo más habituales en la contratación pública o, al menos, las que Hacienda considera más prioritario perseguir y constituyen la referencia para que las diferentes Administraciones Públicas diseñen sus propios mecanismos de control y minimicen el riesgo de que se aproveche el millonario flujo de sub-

venciones, ayudas públicas y contratos del Plan de Recuperación para tratar de sacar tajada de forma irregular.

Fuentes de Hacienda explican que la guía sí pone en el objetivo la eventual percepción de comisiones irregulares por parte de miembros de los órganos de contratación por facilitar la adjudicación de contratos a un aspirante concreto y que si no se hace referencia expresa a la participación de intermediarios, tan de actualidad estos días, es porque la guía «está destinada a los órganos de contratación», ya que son ellos los que tienen la posibilidad de denunciar los indicios de irregularidades cuando las observen.

Además, señalan que otras alertas tempranas definidas en la guía, como la existencia de ofertas ganadoras demasiado elevadas en relación al coste inicial del contrato, o el control de las adjudicaciones en que haya una concurrencia limitada, ya acotan ese riesgo, aunque sea de forma indirecta.

Comisionistas, en el objetivo

Sin embargo, la posible intervención de comisionistas que obtengan un beneficio económico al margen del normal proceso de adjudicación de los contratos de la Administración sí se señala como riesgo en los planes elaborados por la Comunidad de Madrid y el Gobierno de Aragón.

En ambos, se insta a sus servicios de contratación y lucha contra el fraude a fiscalizar la existencia de vínculos familiares, sociales o empresariales entre miembros de los órganos de contratación y potenciales adjudicatarios, los aumentos de valor injustificados en los contratos e incluso la imagen social de los potenciales adjudicatarios por si tuvieran «fama en el sector de pagar comisiones ilegales».

Sus recomendaciones van en línea con las realizadas por la Comisión Europea a los países miembros para evitar fraudes en la gestión de los Fondos Feder, los recursos del Fondo Social Europeo y de los Fondos de Cohesión.

La Comisión Europea ha hecho especial hincapié en que los países más beneficiados por los fondos del Mecanismo de Recuperación, Transformación y Resiliencia, entre los que figura España, apunten sus dispositivos

Cerco a los comisionistas

Madrid y Aragón instan a sus servicios antifraude a vigilar los encarecimientos injustificados de los precios de los contratos

Hacienda mira hacia dentro

El plan de Hacienda se centra en fiscalizar que no haya contraprestaciones irregulares a los miembros de órganos de contratación

Bruselas vigila

La Comisión Europea ya dio un toque a España el pasado mes de diciembre por la fragilidad de su dispositivo antifraude

Publicación	ABC Nacional, 43
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	08/05/2022
País	España
V. Comunicación	74 173 EUR (78,238 USD)
Tamaño	158,03 cm ² (25,4%)
V.Publicitario	9801 EUR (10 338 USD)



Calviño y Montero en la presentación del Plan de Recuperación // EFE

de lucha contra el fraude para evitar que una mala aplicación de esos fondos erosione el mayor intento realizado jamás desde Europa para mutualizar los costes de una crisis.

El primer informe de evaluación de Bruselas sobre la gestión de los fondos por parte del Gobierno de España, difundido el pasado mes de diciembre, incidió de forma expresa en este asunto y le exigió reforzar sus mecanismos de lucha contra el fraude e identificar a todos los destinatarios de fondos procedentes de la UE.

La guía de medidas de lucha contra el fraude en los fondos del Plan de Recuperación es uno de los frutos de esa presión y fue editada menos de un mes después del toque de Bruselas. El documento pone especial énfasis en evitar los conflictos de interés entre adjudicadores y adjudicatarios e insta a las Administraciones Públicas a exigir a todos los actores implicados en la contratación una Declaración de Ausencia de Conflictos de Interés (DACI), una especie de declaración responsable que es la clave de bóveda de todo el sistema antifraude.

El plan gubernamental insta a vigilar la existencia de vínculos de cualquier naturaleza que deriven en un trato de favor hacia un aspirante en concreto. La obsesión de Bruselas con este asunto ha sido una de las causas de que el Gobierno haya tenido que modificar la naturaleza de los Perte, que se concibieron en origen para impulsar proyectos concretos, vinculados a empresas determinadas, pero que las reservas de Bruselas han obligado a convertir en procesos competitivos.

El documento de Hacienda advierte sobre la opacidad en la licitación y adjudicación de contratos, sobre incumplimientos del régimen de ayudas de Estado, la falsificación de documentación y los posibles pactos entre licitadores para repartirse contratos.



Gobierno y CEOE chocan por el plan de recuperación

Jaume Masdeu
Madrid



Es la joya de la corona de la recuperación económica y la gran oportunidad para España de volver a los niveles de crecimiento previos a la pandemia. Los fondos Next Generation EU son tan indiscutibles como discutidos. La unanimidad que suman su planteamiento inicial y su objetivo desaparece cuando se habla de su aplicación.

Mientras que el Gobierno presume de una ejecución rápida del primer tramo de fondos recibidos de la Unión Europea, la CEOE se queja de que este dinero no llega a la economía real; donde la vicepresidenta primera y ministra de Economía, Nadia Calviño, afirma que este año se alcanzará la velocidad de crucero de su despliegue, la patronal se queja de que tienen un impacto más limitado del previsto.

Es un choque que se repite regularmente desde prácticamente el arranque de la ejecución de los fondos. España consiguió de entrada el estatus de primero de la clase en el arranque de este paquete financiero. Fue el primer país que consiguió la aprobación del plan de recuperación, el primero en recibir un primer pago semestral y ha sido el primer país en solicitar el segundo pago semestral, los 12.000 millones de euros que pidió el 30 de abril, una vez cumplidos los 40 hitos y objetivos comprometidos durante la segunda mitad del 2021. Por este lado, la hoja de ruta es impecable y da acceso a recibir más fondos.

No lo es en cambio en su distribución, para que lleguen sobre el terreno e impacten en el tejido productivo. Aquí, hay dos planteamientos enfrentados. Por parte del Gobierno, se destaca que en apenas diez meses se ha autorizado el 60% de los fondos del plan de recupera-

ción previstos en los presupuestos del 2021 y el 2022. Para ser más precisos, en el 2021 se autorizó el 91% del total presupuestado y hasta abril, en el 2022 se ha autorizado el 29%. Sumando los dos ejercicios, de un total de 52.156 millones presupuestados, se han autorizado 52.156, lo que supone más del 58% del total. Además, Nadia Calviño subraya que ya hay 13.000 millones facilitados a las comunidades autónomas, para financiar actuaciones en su territorio.

Sin embargo, son unas cifras contestadas por la patronal, que limita la ejecución a un 27% como máximo. Solo uno de cada cuatro euros procedentes de Bruselas ha llegado a las empresas, afirma Luis Socias, jefe de la Oficina Técnica de Fondos Europeos de la CEOE. La clave de la diferencia reside en que una parte importante de los fondos que Economía da por autorizados son transferencias a otras administra-

Calviño mantiene que se ha autorizado el 60% de los fondos, pero la patronal dice que no llegan a las firmas

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Ursula von der Leyen y Pedro Sánchez, en el Cercle esta semana

papel, y las comunidades autónomas, otro, que es fundamental”.

Por su parte, la CEOE da cuatro razones para explicar lo que considera un retraso en la ejecución de estos fondos. De entrada, un sistema de gobernanza ineficaz, porque hay una centralización que le resta operatividad, y “eso impide que se pueda adaptar las necesidades a la realidad territorial; no hay opción de adaptar”, cuenta Luis Socías. Otros factores que ralentizan el proceso son la atomización de las convocatorias, demasiado pequeñas, y la falta de agilidad administrativa para su gestión, además del enfoque poco transformador que tiene el destino de parte de los fondos.

“Las licitaciones de contratos públicos tienen que ir dirigidas a proyectos con un enfoque transformador, a fin de evitar un segundo Plan E [el que lanzó José Luis Rodríguez Zapatero en el 2008]”, dicen en la patronal, señalando que un 25% de las licitaciones se canaliza a través de ADIF (Administrador de Infraestructuras Ferroviarias). Es el resultado de un muestreo que la CEOE realizó de casi 300 licitaciones. “En ocasiones, el presupuesto se destina a actuaciones que carecen de esencia transformadora”, indican.

“Calviño lo que hace es asignar los fondos entre las administraciones públicas, y esto se produce a ritmo elevado, en coherencia con el plan de recuperación. Pero también es cierto que estos fondos que ya tienen las comunidades autónomas tardan en llegar a la economía real”, afirma Raymond Torres, de Funcas.

Diferencias de cálculo aparte, Torres apunta a retrasos en la ejecución porque el programa se inició tarde. El Gobierno esperó a que el plan de recuperación se aprobara en junio, y a que llegara el primer pago, en agosto. “Entiendo que el nivel de ejecución tiene que ir acompañado a la capacidad de absorción de la economía”, añade este economista. Además, existen también los cuellos de botella en la ad-

ministración, con dificultades para canalizar tanto dinero en tan poco tiempo, y los procesos de control para asegurar el buen destino de los fondos. “Hay que evitar que los proyectos sean a muy pequeña escala”, añade Raymond Torres.

Se multiplican las críticas a la burocracia, a las que Calviño responde que “estamos tratando de aliviar, en un contexto que viene marcado por los reglamentos comunitarios, por las normas que nos hemos dado para la gestión administrativa y por la necesidad de garantizar que no haya corrupción, ningún tipo de conflicto de interés y que no haya doble financiación”.

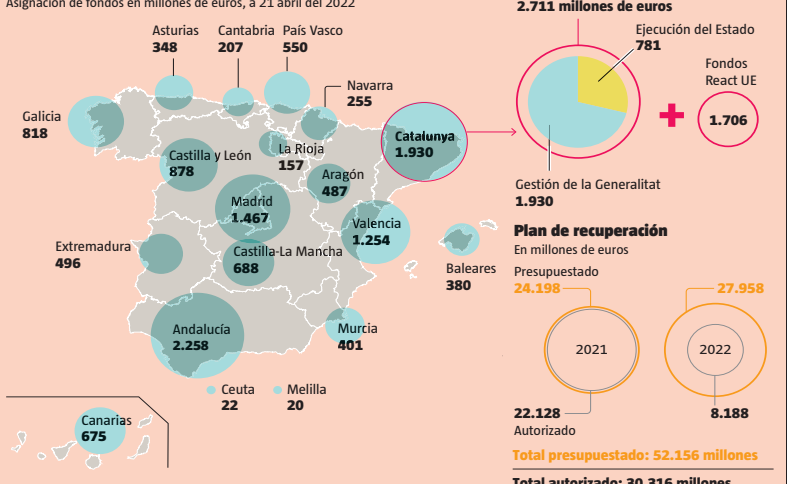
Pero esta tesis no convence a la oposición, que critica “la concepción centralista del plan cuando Europa ha pedido lo contrario, que el plan fuese negociado con las comunidades autónomas”, en palabras de Juan Bravo, el nuevo vicesecretario de economía del PP. El

La patronal critica el retraso en la ejecución y calcula que solo un euro de cada cuatro ha llegado a las empresas

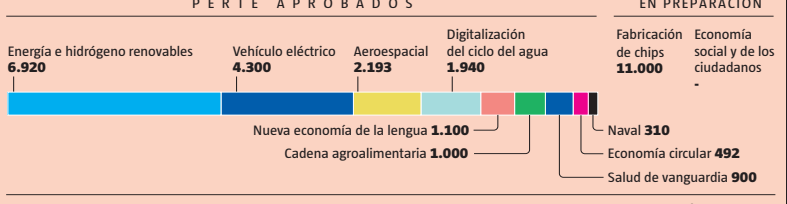
El oxígeno que viene de Europa

En julio del 2020, el Consejo Europeo acordó un instrumento excepcional de recuperación temporal conocido como Next Generation EU dotado con 750.000 millones de euros para el conjunto de estados miembros. La mayor parte de esos recursos se enmarcan en el Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, con una asignación estimada para España de 140.000 millones. A su vez, los fondos REACT-EU se crearon para ayudar a los territorios a fortalecer el Estado del bienestar y blindar los servicios públicos.

Reparto del plan de recuperación (fondos Next Generation)



Se destinarán 30.000 millones de euros a inversión pública



FUENTE: Informe de situación del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia. Anna Monell / LA VANGUARDIA

otra crítica que añade es la falta de capacidad de transformación del plan. “De transformador no tiene nada, el riesgo es que se convierta en un gran plan E... lo más transformador que tiene son los Perte [proyectos estratégicos para la recuperación y transformación económica] y en la práctica no funcionan. Mucho anuncio, pero poca ejecución”, reitera Bravo.

Un elemento que lastra el impacto del plan es la inflación, que ha llevado a la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) a rebajar el impacto de los fondos en el crecimiento económico en el 2022, del 2,5% del PIB al 1,8%, ya que los recursos van a llegar a la economía en un entorno más adverso. A causa de los cuellos de botella y las presiones inflacionistas, el factor multiplicador del plan se revisa del 1,2 anterior al 0,9, según indicó la Airef en su última actualización de previsiones.

“De transformador no tiene nada, el riesgo es que se convierta en un gran plan E”, dice Juan Bravo, del PP

“De transformador no tiene nada, el riesgo es que se convierta en un gran plan E”, dice Juan Bravo, del PP

El fiasco de los fondos europeos se agrava: hasta marzo se ha ejecutado un 4,7% de lo previsto para 2022

Y, según la IGAE, hasta marzo el Gobierno ha comprometido el gasto del 4,7% del total de los fondos disponibles para este 2022. En los tres primeros meses del año el Ejecutivo tiene comprometido el gasto de 1.315 millones de euros de los 27.920 millones presupuestados, el citado 4,7%. La cifra de pagos realmente realizados es aún menor, de acuerdo a la misma fuente: 682 millones de euros.

Carlos Ribagorda • [original](#)



Pedro Sanchez y Nadia Calvino

Frente a los [informes](#) de entidades independientes como la **CEOE**, que sacan a la luz el retraso del Gobierno en repartir los [fondos europeos](#) a las familias y a las empresas, y a los documentos del **Gobierno**, que asegura que ya ha autorizado el 60% de los fondos disponibles para este año, están los datos reales de la [Intervención General de la Administración del Estado \(IGAE\)](#), organismo público dependiente del **Ministerio de Hacienda**. Y, según la IGAE, hasta marzo el Gobierno ha comprometido el gasto del **4,7% del total de los fondos disponibles** para este 2022.

En los tres primeros meses del año el Ejecutivo tiene comprometido el gasto de 1.315 millones de euros de los 27.920 millones presupuestados, el citado 4,7%. La cifra de **pagos realmente realizados** es aún menor, de acuerdo a la misma fuente: 682 millones de euros. La cifra inicial presupuestada eran 26.900 millones aunque, como ha señalado públicamente estos días la vicepresidenta de Asuntos Económicos, **Nadia Calviño**, España va a recibir otros 4.000 millones extra de fondos europeos por la ralentización de la recuperación económica fruto de la **invasión de Ucrania por Rusia**, según pactaron los países miembro de la UE. El resultado final es que España dispondrá este año de unos **31.000 millones de Europa** para inyectarlos en la economía.

Pero el dinero no llega, como denuncian los empresarios -y niega el Gobierno-. La ejecución de los fondos europeos está siendo hasta ahora un fiasco según informes de varias instituciones, incluido uno muy reciente de E&Y que concluía que muchos fondos se están repartiendo para proyectos de **construcción**. En 2021, según también los datos de cierre de año de la IGAE, sólo llegaron a la economía real un 45% de los fondos disponibles, 11.000 millones de euros de los 25.000 millones existentes, como [publicó](#) este diario.

Al principio de ponerlos en marcha, a mediados del año pasado, el Gobierno pidió tiempo y paciencia para engrasar el mecanismo de las licitaciones y las adjudicaciones de los proyectos y agilizar el sistema. Pero tres meses después de iniciado ya el 2022 las cifras

muestran que la situación, como poco, **no ha mejorado**.

La prueba es que los organismos que han analizado la situación económica nacional han sembrado dudas sobre la aportación real de estos fondos al crecimiento del PIB este año. Tanto el **Banco de España** como la **Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF)** han criticado la falta de transparencia en la gestión de los fondos y han reducido la aportación de estos fondos al PIB.

El último informe del Gobierno sobre la ejecución de los fondos es de abril de este año y señala que se están desarrollando a «velocidad de crucero», asegurando que es el Ejecutivo europeo que más pronto ha cumplido con Bruselas y el primero en recibir las ayudas.

GOBIERNO CORPORATIVO

GOBIERNO CORPORATIVO

Cinco prioridades para impulsar el buen gobierno

CUESTIONES ESG/ La firma Diligent destaca las tendencias en gobierno corporativo que los consejos de administración, directivos y expertos deben tener en cuenta.

Ana Medina. Madrid
El Covid ha contribuido a los cambios en el mercado y en las empresas, acelerando el paso de un capitalismo centrado en los accionistas al centrado en los grupos de interés. La temporada de juntas de 2021 reveló una mayor atención a las cuestiones ambientales, sociales y de gobierno (ESG), como el cambio climático, la diversidad, la igualdad y la inclusión en el consejo de administración, así como en los sueldos de los directivos. La firma Diligent, proveedor de soluciones de riesgo, cumplimiento y ESG, ha destacado las cinco prioridades que impulsarán el buen gobierno este año y que los consejos, directivos y expertos en la materia deben tener en cuenta.



La nueva normativa sobre información ESG aumentará la atención sobre los informes de sostenibilidad.

1 Los principios ESG siguen siendo el centro de atención. Las organizaciones deberán ser conscientes de los cambios en las expectativas y de su papel en la sociedad, y tener en cuenta a los grupos de interés en la toma de decisiones, no solo porque sea justo, sino porque los inversores lo exigirán. Con la probable aprobación de la normativa sobre divulgación de la información de ESG en 2022 (en Estados Unidos y Europa), aumentará la atención sobre los informes de sostenibilidad. Por eso, deben identificar los datos y herramientas que necesitarán para ofrecer más información. Los consejos deben asegurarse de que los equipos de gestión fijan los objetivos ESG correctos; y la dirección tomar medidas para poner en práctica esos objetivos en cada área de forma cuantificable. Esto implicará hacer de la sostenibilidad una prioridad, reevaluar las operaciones y la gestión de la cadena de suministro desde un punto de vista ético, aportar más transparencia a las prácticas empresariales y adoptar medidas frente a la desigualdad, reduciendo las diferencias salariales.

2 La diversidad, la igualdad y la inclusión no son negociables. Será necesario abordar la discriminación racial, de género y étnica. El Co-

vid y el movimiento *Black Lives Matter* han hecho más acuciante la necesidad de diversidad en las empresas y puestos directivos. Los consejeros deben demostrar su intención de seguir dándole prioridad, pedir estadísticas sobre el progreso y asegurarse de que la dirección aplique políticas prácticas. Gobiernos, inversores y reguladores como la CNMV exigen mayor diversidad en los consejos y estos deben prepararse para elaborar informes sobre sus estadísticas de diversidad, una práctica que debería extenderse a toda la compañía.

3 Las compensaciones de los directivos sujetas a un mayor escrutinio. Las estructuras de compensación de los ejecutivos, que dependen de las votaciones de los accionistas, deben responder al panorama actual, caracterizado por la evolución de las estrategias de la mano de obra, la transformación digital, la resiliencia empresarial y la mayor exigencia de los grupos de interés. Al plantearse las estrategias de remuneración de 2022, los consejos deberán decidir cómo compensar a los ejecutivos y evaluar si estas compensaciones se vinculan a los resultados que controla cada directivo. Muchos grupos vinculan las estadísticas de ESG y diversidad a las compensaciones. A abril

Récord de propuestas ESG

Según Diligent, en las juntas de accionistas de 2021 se aprobaron 30 propuestas ambientales y sociales, el mayor número registrado hasta entonces y el doble que en 2020. Más de un tercio de las propuestas relacionadas con el medio ambiente de los accionistas fueron aprobadas. También se registró un apoyo récord a las propuestas de los accionistas centradas en la diversidad de los consejos y las contribuciones políticas.

de 2021, el 58% de las empresas de S&P 500 ligaba la ESG a sus planes de incentivos anuales, según Meridian Compensation Partners.

4 La eficacia de los consejos será más decisiva para el éxito. Los miembros de los consejos vivieron una transformación virtual durante la pandemia. Según el reciente *Director Confidence Index* de Diligent, sólo el 32% de los consejeros prevén volver al 100% de las reuniones presenciales y los otros dos tercios optan por modelos completamente virtuales o

híbridos. En tanto las empresas comienzan a aplicar sus estrategias de regreso a la oficina, los consejos y equipos directivos necesitarán los recursos digitales adecuados para llevar a cabo sus actividades, detectar oportunidades y tomar decisiones.

5 La resiliencia digital sigue siendo un elemento diferenciador. Mientras las empresas hacen la transición a nuevos espacios de trabajo, la resiliencia digital sigue siendo clave para definir las estrategias empresariales a largo plazo. Las empresas deberán priorizar las iniciativas tecnológicas clave en relación con las operaciones digitales que permitan y mejoren la productividad, la capacidad de respuesta y la colaboración entre los equipos remotos. El término *gobierno corporativo operacional* ha sido clave en 2021 a medida que las organizaciones empezaron a analizar de manera más integral los procesos como la gestión de datos, la seguridad y la colaboración. La tecnología puede también estimular la eficiencia en las organizaciones y reducir la carga del personal en relación con los problemas regulatorios y de cumplimiento normativo mediante la optimización de los procesos y la implementación de controles para la supervisión continua de los riesgos.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Salvador Arancibia

El alza de tipos de la Fed complica la inflación **P17**

La subida de tipos de la Fed complica el descenso de la inflación

POR DESCONTADO

Salvador Arancibia

La feria de la subida de los tipos de interés por parte de la **Reserva Federal de Estados Unidos (Fed)** siguió su curso tras la última reunión, al elevarse en medio punto el precio oficial del dinero en aquel país, con lo que ello implica de mayor fortaleza del dólar y sus consecuencias sobre la economía mundial. Mientras tanto, en España los analistas aún siguen sorprendidos por la nueva disparidad entre el crecimiento económico y las cifras de desempleo. El euro se deprecia, la prima de riesgo aumenta y el euríbor mantiene su tendencia alista.

La Fed ha subido medio punto el precio del dinero, hasta el rango 0,75%-1%, y lo más probable, según los mercados, es que esta decisión sea seguida por cuatro o cinco alzas sucesivas hasta finales de año con el objetivo de frenar la elevada tasa de inflación en Estados Unidos, que es la más alta desde hace muchos años.

El movimiento era esperado y anunciado, lo mismo que buena parte de los que seguirán en el futuro más cercano, y tendrá efectos sobre el tipo de cambio de la divisa de Estados Unidos (además de los previstos sobre la tasa de inflación, que algunos expertos temen que pueda llegar a generar una recesión de la economía), sobre todo si, al tiempo, se cumplen las expectativas de los mercados, que estiman que el **Banco Central Europeo** llegaría, como mucho, a subir el precio del dinero en la zona euro en dos ocasiones, por entender que el ciclo económico camina algo más despacio que en Estados Unidos. De esta forma, la probabilidad de que al final del año el euro y el dólar alcancen la paridad aumenta de forma significativa.

Una mayor depreciación del euro de la que ya ha registrado en los últimos meses tendría efectos positivos sobre un probable aumento de las exportaciones europeas, pero al tiempo impulsará un encarecimiento de las importaciones (especialmente las referidas a los hidrocarburos y el resto de materias primas), por lo



Comparecencia de Jerome Powell tras la reunión de la Fed el miércoles pasado.

El euro cae, el euríbor evoluciona hacia arriba y la prima de riesgo aumenta

que las tensiones inflacionistas existentes en la zona euro se verían reforzadas.

Disparidad

Mientras esto ocurre, los principales centros de análisis nacionales aún tratan de entender la nueva disparidad entre las cifras oficiales de crecimiento económico (el avance del **INE** sobre lo que ha pasado en el primer trimestre) y las facilitadas sobre la evolución del empleo tanto por el propio **INE**, según la encuesta de

La brecha entre las cifras del PIB y las de la evolución del empleo ha vuelto a abrirse

población activa, como por las estadísticas del Gobierno sobre evolución del empleo a través del paro registrado.

El PIB español creció el 0,3% en el primer trimestre, según el avance del **INE**, cuando, por ejemplo, tanto en el **Banco de España** como en **BBVA** esperaban que fuera del 0,9% y del 1,4%, respectivamente. Un elemento relevante para el cálculo de estas dos entidades de análisis eran las cifras conocidas hasta entonces del empleo, que mostraban una fuerte pujanza.

Es probable (lo señala el propio **INE**) que, cuando en junio dé a conocer su primera revisión de las cifras avanzadas hace unos días, se proceda a elevarlas, porque entonces habrá recibido más información sobre lo ocurrido en el primer trimestre del año, como todo lo relacionado con los datos de la **Agencia Tributaria** con los que no ha contado ahora por la complejidad de su elaboración.

En todo caso, lo que constatan en las dos instituciones es que, de nuevo, la brecha entre las cifras de crecimiento económico y las de evolución del empleo ha vuelto a abrirse, como ocurrió durante una buena parte del pasado año.

Vuelta a 2021

Efectivamente, en la primera parte de 2021 las cifras de paro crecieron mucho más que las del PIB, pero a medida que transcurrió el año, y con las revisiones al alza que el **INE** fue realizando al tener más información, la brecha se fue cerrando hasta prácticamente desaparecer y volver a estar en línea con lo ofrecido por las dos estadísticas. Ahora, con la elevada disparidad entre lo esperado y lo calculado en el avance oficial, se vuelve a una situación similar a la de principios de 2021.

La pregunta pertinente es saber si, a la luz de lo estimado por el **INE**, los departamentos de análisis van a ajustar, con todas las incertidumbres existentes, especialmente las consecuencias que la prolongación de la invasión de Ucrania por parte de Rusia puede seguir provocando, a la baja sus propios cálculos sobre lo que puede ocurrir en el conjunto del año.

El Banco de España hará su nueva evaluación sobre las magnitudes macroeconómicas a lo largo del mes de junio, una vez que el **BCE** haga públicas las suyas, y será el momento de ver si lo hace o no por entender que haya nueva información que les lleve o no por ese camino.

BBVA, por su parte, entiende que, precisamente por las incertidumbres actuales, se había dejado dentro de sus estimaciones un elevado margen, hacia arriba y hacia abajo, que compensaría desviaciones tan relevantes como las existentes entre su distribución trimestral y la proporcionada por el avance del **INE**.

Publicación	El País Nacional, 46
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	231 140
Difusión	180 765
Audiencia	897 000

Fecha	08/05/2022
País	España
V. Comunicación	236 555 EUR (249,519 USD)
Tamaño	502,59 cm² (80,6%)
V.Publicitario	46 147 EUR (48 676 USD)

NADIA CALVIÑO Vicepresidenta y ministra de Asuntos Económicos y Transición Digital

“No hay espiral: la inflación bajará en la segunda mitad de este año”

XAVIER VIDAL-FOLCH
ANTONIO MAQUEDA. **Madrid**
La vicepresidenta Nadia Calviño (A Coruña, 1968) parece inasequible al desaliento y al ruido político. Aunque no desdeña el contexto de guerra e incertidumbre, no duda de que la inflación ha empezado a descender. Argumenta que la recuperación es sólida, y que el despliegue de los fondos europeos va a un ritmo impresionante. Subraya que este es un Gobierno reformista. Y aunque constata un cambio en el tono del PP, no cree que lo sea en la sustancia.

Pregunta. ¿Ha sido espiada?

Respuesta. Hemos hecho verificaciones. No tengo ninguna indicación de que haya sido espiada.

P. ¿Amenaza esta turbulencia la recuperación económica?

R. No veo por qué.

P. El ruido tapa el silencio.

R. Esta cuestión está atrayendo mucha atención. Pero yo veo que el Gobierno está reaccionando correctamente, dando toda la información en los foros adecuados. Se están esclareciendo los hechos sin dejar lugar a dudas.

P. El ruido daña la economía.

R. Afortunadamente, desde el Gobierno nos hemos centrado en trabajar para construir, pensando en el interés general. Gracias a eso, ahora vemos una recuperación económica fuerte.

P. Pero si flaquean sus aliados... Hay reformas por aprobar.

R. Hemos dado un enorme impulso a las reformas, y espero que a mediados de año hayamos culminado las más importantes. Están en tramitación parlamentaria la ley Crea y Crece, la de startups, la reforma concursal, la del audiovisual, de telecomunicaciones y todas las de mejora de la justicia y la ciencia. Son reformas importantes, además de necesarias para que sigan fluyendo los fondos europeos por estar incluidas en el Plan de Recuperación. Tendrían que quedar al margen de la confrontación política.

P. ¿Se ampliarán más allá de junio las medidas de choque contra la inflación?

R. Vamos a evaluarlas en función de su eficacia. Algunas tienen un impacto fiscal muy significativo. Por ejemplo, la bonificación de los carburantes. Tenemos que ver si están funcionando como deberían para lograr amortiguar los precios.

P. ¿Tiene dudas?

R. Puede haber un riesgo de que las empresas internalicen esas subvenciones y al final no bajen sus precios. He instado a Competencia para que lo analice, y están en ello.

P. El Programa de Estabilidad dice que con las reformas el PIB sumará 3 puntos más.

R. Creo que el paquete de reformas que recoge el Plan de Estabilidad no tiene precedentes. Es muy ambicioso. Ya hay reformas importantes en vigor. La de Formación Profesional y la Laboral son de las más importantes. Estamos



La ministra de Asuntos Económicos y Transición Digital, Nadia Calviño. / SAMUEL SÁNCHEZ

viendo ya su impacto, especialmente en el empleo, y nos llevan a un cambio de modelo económico más sostenido y sostenible. A la de FP se incorpora además todo el trabajo que llevamos haciendo para modernizar el catálogo de titulaciones y la inversión para crear más de 200.000 plazas y reforzar la capacitación digital. Pero son probablemente las dos más transformadoras.

P. En el mercado laboral, ¿seremos un poco más alemanes?

R. El objetivo de la reforma es europeizar nuestro mercado laboral y los resultados positivos ya son visibles. Se está creando empleo a buen ritmo y de más calidad. Prevemos una reducción importante de la tasa de desempleo por debajo del 10% en 2025, un patrón de crecimiento mucho

más equilibrado, con un sector exterior que tiene una contribución positiva, con un peso de la construcción muy inferior al que teníamos antes de la crisis financiera.

P. ¿Son sostenibles los 20 millones de empleos?

R. La reforma laboral ha supuesto un cambio estructural y estamos viendo una aceleración de la contratación indefinida. Desde su aprobación, 1,8 millones de personas tienen empleo indefinido y esos datos son vidas, familias que tienen una perspectiva completamente distinta de la que tenían antes. Los contratos de menos de siete días, los más precarios, han pasado en abril de ser tres cuartas partes a una cuarta parte. Ya hay y habrá más oportunidades, sobre todo para los jóvenes.

P. En abril se firmaron

“Los ciudadanos sienten zozobra, pero saben que respondemos”

¿Descarta una estanflación? “Ningún organismo la contempla”

700.000 contratos indefinidos, un éxito. Pero, ¿una parte de los temporales no se convierten en fijos discontinuos o a tiempo parcial?

R. Tenemos que seguir en un proceso que mejore las condiciones de trabajo y que siga mejorando las salariales. Todo esto se produce en un contexto de fuerte inversión, crecimiento y transformación estructural de la economía, con un peso creciente de las nuevas tecnologías, la digitalización, la ciencia. No depende solo de un texto normativo, sino del cambio estructural que estamos impulsando con el Plan de Recuperación.

P. ¿Por qué se recupera antes el empleo que la economía?

R. El crecimiento de las variables reales, como el empleo, la recaudación, la inversión, no está del todo alineado con la evolución del PIB. Eso sorprende a los analistas. Tenemos que ver si es algo metodológico o si hay una cuestión sustantiva que ha cambiado por la pandemia. Se han puesto en marcha grupos de trabajo con el INE para revisar las metodologías y tratar de modernizarlas.

P. Salvo catástrofe, ¿descarta un estancamiento con inflación, la temida estanflación?

R. Todos los organismos prevén para España un fuerte crecimiento este año y el próximo. Y esperamos que cuanto antes se vaya desacelerando la inflación. Todo eso depende en gran medida de factores exógenos, claro, como el impacto de la guerra y las cadenas de valor globales. La pandemia sigue afectando mucho a China. Todo eso cuenta. Pero los ciudadanos y las empresas están viendo una recuperación y una creación de empleo muy fuertes.

P. ¿Descarta rotundamente un escenario de estancamiento?

R. Ningún organismo contempla ese escenario.

P. ¿Estamos preparados para la próxima subida de tipos?

R. Ya hace tiempo que anticipamos que iba a haber una subida de tipos progresiva. En estos últimos años hemos aprovechado para ampliar la duración de la deuda y seguir reduciendo la carga financiera por debajo del 2% del PIB. Es decir, hemos mejorado la sostenibilidad fiscal a largo plazo. El tipo de interés medio de la deuda española seguirá bajando incluso en un contexto de progresivo aumento de los tipos porque quedan títulos que serán reemplazados por otros a tipos más bajos. Y, además, recordemos que la respuesta a la crisis generada por la covid ha supuesto que el sector público ha protegido al privado, provocando un aumento significativo de la deuda pública. Pero a cambio tenemos un sector privado saneado con un nivel muy elevado de ahorro y una mejor solvencia de las empresas.

P. Sí, pero muchos ciudadanos dicen en las encuestas que su situación económica es buena... y que la general es mala.

R. Entiendo que los ciudadanos estén cansados y sientan zozobra, como en otros países, después de dos años tan duros. Pero los ciudadanos saben muy bien que la respuesta que hemos dado a la pandemia es muy diferente de la de crisis anteriores. Gracias a la reacción de Europa, hemos podido proteger a las empresas, el empleo, las rentas de las fami-

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

lias. Hemos tomado medidas muy ambiciosas, muy eficaces, y eso hace que ahora tengamos una base sólida para la recuperación, como vemos en el mercado de trabajo o la inversión. Este año prevemos un crecimiento de más del 7% de la inversión. Y la de bienes de equipo supera el 10%. Solo ahora estamos recuperando niveles de inversión pública comparables a 2012, después de una década perdida. Y todo esto no se explica si no es con las medidas que adoptamos para proteger la economía y el Plan de Recuperación.

P. ¿Permea eso en la oposición? El PP cambia el tono.

R. Parece que cambia el tono, pero la sustancia es la misma. El PP se opuso a la convalidación del Real Decreto Ley de Medidas de Choque de Respuesta a la Guerra.

P. Tampoco el Gobierno dialogó ni aceptó propuestas suyas.

R. No es cierto. Hemos estado abiertos a hablar de todas las propuestas del PP, sobre todo de lo que pueda ser bueno para la economía. Pero esa no era la cuestión aquel día, sino la de la convalidación del real decreto ley en el que se adoptaban medidas para amortiguar el impacto de la guerra sobre los ciudadanos. Varias de las cuestiones que proponían ya estaban incorporadas: la bajada de los precios y de impuestos a la energía, la agilización de inversiones del Plan de Recuperación. Y otras cuestiones que planteaban serían en este momento contraproducentes.

P. La recaudación está que se sale y así se pueden financiar mejor las políticas. Pero carga mucho sobre el IVA y el IRPF, que afectan más a las clases populares y medias.

R. Hemos visto una mejora de la recaudación de todos los impuestos, incluyendo el de sociedades, un síntoma de la fuerte recuperación. Más del 80% del incremento de recaudación, según la Agencia Tributaria, viene del aumento de actividad. También la creación de empleo tiene un efecto positivo sobre la financiación de la Seguridad Social. Y todo ello refuerza las finanzas públicas. Más de la mitad de lo recaudado va a las comunidades autónomas para financiar sanidad y educación, y más del 60% del gasto público son pensiones y políticas sociales.

P. El Pacto de Rentas se cae.

R. El lunes me reúno con los agentes sociales y analizaremos la situación. Se trata de evitar una espiral inflacionista que, según la última información disponible, en principio no se está produciendo en nuestro país. Pero en este momento es importante que cuanto antes hagamos todo lo posible por cambiar esta tendencia de los precios, sabiendo que hay una buena parte que viene de fuera. Tenemos que actuar sobre lo que está bajo nuestro control.

P. ¿Dice que no estamos en una espiral inflacionista?

R. La información que tenemos no apunta a que España esté en una espiral inflacionista. Vamos a tratar de atajar cuanto an-

“La ejecución de los fondos europeos es impresionante”

P. Usted recuerda que España fue pionera en pedir los fondos europeos, y en recibirlos. Pero ¿de dónde saca que es el país más avanzado en la ejecución?

R. Somos el primer país que está pidiendo un segundo pago porque hemos cumplido un segundo grupo de hitos. La propia presidenta de la Comisión Europea ha reconocido en público ese liderazgo de España. Somos, además, el país que ha tenido mayor ambición concentrando inversiones y reformas en los primeros años, a diferencia de otros. Y por eso España es el país más avanzado. Hemos previsto un plan con un ritmo de ejecución más elevado. Y lo que ya tenemos son esos 13.300 millones transferidos a las comunidades autónomas, unos 8.500 millones en convocatorias ya resueltas por el Estado y, sobre todo, los PERTE, de los que ya están en marcha nueve, para energía

renovable, almacenamiento del hidrógeno verde, vehículo eléctrico, salud de vanguardia, modernización del sector agroalimentario... El ritmo de despliegue del plan está siendo francamente impresionante.

P. Autorización, compromiso, pago... El proceso es largo.

R. El Plan de Recuperación ya ha tenido un impacto muy significativo en 2021 por las expectativas. Si no, no se entiende el ritmo de la recuperación, del empleo, y tiene un impacto muy importante sobre la inversión. Fijense en que Volkswagen ha anunciado una inversión importantísima en nuestro país para desarrollar una parte de su producción de vehículos eléctricos. Por supuesto, esto se debe al Plan de Recuperación y al intensísimo trabajo previo. Otras muchas empresas se aproximan a España y anuncian inversiones por esos proyectos estratégicos. No podemos reducir el impacto

del plan a aquella parte que se haya desembolsado. El impacto está siendo muy significativo ya de antes.

P. ¿Cómo incentivar a las autonomías para que aceleren?

R. Las comunidades tienen todo el interés en ejecutar estas inversiones porque es una gran oportunidad para desarrollar aquellos proyectos que tienen en su territorio.

P. ¿Cuál es la líder?

R. En la gestión de los fondos transferidos, Baleares.

P. ¿Porque tiene una consejería específica para ello?

R. La capacidad institucional es clave para la gestión.

P. ¿Y los otros 70.000 millones en préstamos de la UE?

R. A final de junio será la asignación definitiva de recursos a España. Sobre esa base presentaremos una adenda, con las posibles transferencias adicionales. Hay que orientar muy bien los créditos porque hay que devolverlos y, por tanto, aumentan la deuda pública. Hay que centrarse en inversiones productivas, en proyectos que estén teniendo más éxito y en las prioridades estratégicas para el futuro.

segundo evitaría que la bola de la inflación engorde. Y ahora que el BCE deja de comprar deuda, ¿qué señal se da a los mercados actualizando las pensiones con el IPC? ¿Se las dejaría al margen de un pacto de rentas?

R. La señal es la de la certeza de que somos un Gobierno que cumple sus compromisos. Hay un acuerdo unánime en el Pacto de Toledo, que hemos plasmado en una ley que establece la revalorización de las pensiones con arreglo al índice de precios al consumo. Es lo que vamos a hacer.

P. ¿Cómo lleva el Gobierno que empresas de servicio público, aunque sean privadas, sean tan insensibles, incluso ofensivas, con los consumidores? ¿No urge crear una autoridad para proteger al cliente de las energéticas como han hecho con los de la banca?

R. Hay instrumentos de protección y defensa del consumidor que hemos reforzado en la ley. Y en general ha habido un cambio de actitud. En estos cuatro años la mayoría de las compañías energéticas son plenamente conscientes de que deben abordar este cambio tecnológico y la reforma energética, que tienen que apoyar, que tenemos que ir a un sistema

con una mayor penetración de renovables y más sostenible.

P. Con la conducta de algunas eléctricas, ¿no le hierve la sangre?

R. Ya he expresado mi rechazo absoluto a la falta de empatía, sensibilidad y sentido del interés general de algunos representantes de grandes eléctricas. Las compañías energéticas tienen un papel fundamental en este momento para controlar el alza de los precios y, en general, para encauzar bien la transición ecológica. Tienen una responsabilidad especial y deben armar el hombro.

P. No toman medidas...

R. Yo creo que hemos tomado medidas decididas, como reducir los beneficios caídos del cielo.

P. ¿Y ante el vaciado arbitrario de pantanos?

R. También tomamos medidas. Se puso una sanción y ha habido un cambio normativo.

P. El programa de estabilidad enviado a Bruselas no contempla en su recaudación la reforma fiscal ni los peajes comprometidos, ¿qué ocurrirá con esas reformas pensadas para bajar el déficit?

R. En primer lugar, ya hemos empezado a bajar el déficit y la ratio de deuda. Incluso más rápido que en nuestras previsiones. En este momento, nuestra prioridad es impulsar el crecimiento y la creación de empleo y frenar la subida de precios.

P. Bankia cumple ahora diez años. ¿Ya está claro cuál es el destino de la participación del Estado, y en qué plazo?

R. No tenemos prisa. El objetivo sigue siendo maximizar la recuperación de las ayudas. En ese sentido, es clave reconocer que el valor de la acción de CaixaBank desde la fusión ha sido muy positivo, con una revalorización por encima del Ibex.



Nadia Calviño, durante la entrevista en su despacho del ministerio. / S. S.

tes las causas subyacentes, sobre todo el contagio de los precios de la energía en los mercados internacionales sobre el mercado mayorista ibérico. Y eso ya nos va a permitir amortiguar los impactos más directos en nuestro país.

P. Pero la inflación está en récords, en el 8,4% interanual.

R. Nuestro análisis apunta a que, aunque pueda haber repuntes, ya habríamos dejado atrás el pico y a partir del segundo semestre iniciaremos la senda de desaceleración de los precios. Todos los organismos, incluido el FMI, prevén que la inflación vuelva a situarse en torno al 2% en 2023, por debajo de la media europea.

P. ¿Cómo va la negociación de la “excepción ibérica” para el mercado eléctrico que la rebajaría?

R. Hemos enviado la propues-

ta conjunta de España y Portugal y la Comisión Europea está analizándola. Espero que entre en vigor cuanto antes. Es un factor fundamental para atajar la inflación en la Península. Y seguiremos adoptando las medidas para intentar que su desaceleración sea lo más intensa posible.

P. ¿Y para este año?

R. Prevemos que el deflactor del consumo privado quede en una media en torno al 6%. Además, estamos trabajando para mejorar la metodología de cálculo del IPC, para tratar de reducir esa sobreponderación del precio mayorista de la energía.

P. Un dilema: mantener el poder adquisitivo de las pensiones o intentar reducir los precios. Lo primero es una promesa del Gobierno y se convirtió en ley. Lo

Los 70.000 millones adicionales de la UE “irán a los proyectos de mayor éxito”

“Hemos dialogado con el PP; cambia el tono, pero no la sustancia”

E ECONOMÍA

Nadia Calviño asegura que la inflación bajará "en la segunda mitad de este año"

EXPANSIÓN.COM 8 MAY. 2022 - 10:55



La vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y para la Transformación Digital Nadia Calviño. EFE

La vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y para la Transformación Digital, Nadia Calviño, ha asegurado que España no está en una "espiral" y que la inflación bajará "en la segunda mitad de este año".

"Nuestro análisis apunta a que, aunque pueda haber repuntes, ya habríamos dejado atrás el pico y a partir del segundo semestre iniciaremos la senda de desaceleración de los precios. Todos los organismos, incluido el FMI, prevén que la inflación vuelv

Para seguir leyendo hágase Premium
Pruébelo por 1€ el primer mes

y disfrute de acceso ilimitado a todo el contenido web de Expansión

Lo quiero

O suscríbese con su cuenta de Google en dos clics

¿Ya es Premium? [Iniciar sesión](#)

[«-- Volver al índice](#)

ÚLTIMA HORA



07:42 Telefónica se consolida en Alemania con la compra de l...

07:29 El bitcoin y el Ethereum pulverizan soportes y miran d...

Medio	Expansión	Fecha	08/05/2022
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	367 542	V. Comunicación	10 228 EUR (10,788 USD)
Pág. vistas	52 930 782	V. Publicitario	4071 EUR (4294 USD)

<https://www.expansion.com/economia/2022/05/08/627780b5e5fdea56028b4574.html>

Cancele cuando quiera

[Consulte los términos y condiciones del servicio](#)

economía

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

“Si el Gobierno no deflacta el IRPF, las CCAA del PP tomarán medidas”

ENTREVISTA CON JUAN BRAVO Vicesecretario económico del PP y consejero de Hacienda de Andalucía / “Se dice que deflactar el Impuesto de la Renta es bajar impuestos pero lo que hace es intentar que no suban”, defiende, apuntando a una actualización de hasta el 3%.

Juande Portillo, Madrid
“Ante la inflación, todos tenemos que hacer esfuerzos, pero el Gobierno debe ser el primero”, asevera a EXPANSIÓN Juan Bravo, consejero de Hacienda de Andalucía y nuevo vicesecretario económico del PP de Alberto Núñez Feijóo. Licenciado en Derecho e inspector de Hacienda, Bravo (Palma de Mallorca, 1974) es el principal artífice del plan económico que el PP ha propuesto al Gobierno abogando por impulsar rebajas fiscales por 10.000 millones de euros aprovechando el excedente de recaudación y reorientando 5.000 millones de la ayuda europea como incentivos fiscales. Bravo reclama evitar la progresividad en frío (el salto de tramo de IRPF por un alza salarial pese a la pérdida adquisitiva que genera la inflación) con una deflacción que actualice la tarifa del impuesto a los precios de hoy y rebajar el gasto superfluo. Convencido de la importancia de los pequeños gestos, Bravo suele contar que cuando llegó a la Consejería andaluza encontró que la luz de la sede permanecía encendida día y noche. Le puso fin a la práctica y recuerda que la Junta de Andalucía tiene 12.000 edificios oficiales a los que aplicar el ejemplo, lo que permite que un ahorro simbólico cobre importancia y se mande un mensaje a la ciudadanía: “Usted paga impuestos, hace un esfuerzo, pero para mí su dinero es sagrado”.
– Si pudiera tomar una única medida económica estatal urgente, ¿cuál sería?

Para este momento, nuestro plan económico. Es difícil hablar de una sola medida porque ingresos y gastos y tienen que estar en equilibrio. Por eso nuestro plan lleva a la economía la sobre-recaudación pero también mira el gasto público. Y luego tenemos un impulso que nunca había existido, las ayudas del Next Generation, que requiere acelerar su ejecución.
– ¿Han recibido ya respuesta del Gobierno a su propuesta económica?

No, solo las conversaciones de las que habéis tenido conocimiento los medios. Dijeron

“Tiene que haber espacio para llegar a acuerdos económicos con el Gobierno. La situación lo requiere”

“Las previsiones han perdido credibilidad. Este es el único país que acaba 2022 sin recuperar el PIB previo a la crisis”

que no habían tenido tiempo de analizar un documento de 41 folios y hasta la fecha no nos ha llamado nadie para reunirnos y analizar la propuesta. Lo que sí hemos visto es que hasta Felipe González avala las medidas. Y los datos del primer trimestre arrojan 9.200 millones de euros más de recaudación, con lo cual hay margen para hacer lo que planteamos.

– La ministra de Hacienda le trasladó su interés en llegar a acuerdos económicos, ¿ve espacio para lograrlo?

Tiene que haber espacio para acuerdos económicos, de reforma de gasto, del uso del Next Generation... Estamos esperando. Los datos de crecimiento económico, inflación y tipos de interés apuntan a que la situación no es excesivamente buena y requiere medidas.

– Una de sus principales propuestas es deflactar la tarifa de IRPF, ¿la referencia para actualizarla serían los salarios o la inflación?

Si hablamos del impuesto de la renta parece más lógico vincularlo a la evolución de los salarios, aunque hay margen porque lleva años sin actualizarse. Necesitaríamos los datos de la Agencia Tributaria para concretar, pero el objetivo es el máximo que se pueda sin comprometer las cuentas públicas.

– Sería entonces entre el 1,5% de alza salarial pactada de 2021 y el 2,5% que calcula Hacienda a inicios de 2022?

Ese sería el margen en que tendríamos que trabajar, entre el 1,5% y el 3%. Se dice que deflactar es bajar impuestos pero lo que hace es intentar que no suban: si a un señor le suben el sueldo 100 euros y su tipo de IRPF era del 25%, que por el



Juan Bravo, vicesecretario económico del PP y consejero de Hacienda de la Junta de Andalucía.

salto y ante la subida de la inflación no se vaya a un 30%, sino que siga pagando un 25% sobre esos 100 euros. Que no le suban los impuestos que es lo que está provocando la inflación. La ministra de Hacienda dice que la recaudación sube por el crecimiento económico, que será una parte, pero preveían ingresar 9.000 millones más en el año con un crecimiento del 7% y ahora que lo bajan al 4,3% ya ha tenido 9.200 millones de más en tres meses. Eso está claramente ligado a la inflación.

– ¿Qué coste tendría?

– Todas las medidas serían entre 7.500 y 10.000 millones. La deflacción, dependiendo del cálculo, entre 500 y 1.000 millones.

– ¿Por qué cree que el Gobierno se niega?

Por una cuestión ideológica. Consideran que es una bajada de impuestos y que eso no es de izquierdas. No es verdad. El Gobierno de Portugal acaba de bajar el impuesto de hidrocarburos. Y luego el Go-

bierno habla de un pacto de rentas, pidiendo a los trabajadores contención salarial y a la patronal invertir parte de los beneficios, pero la Administración tiene que hacer su parte de esfuerzo. Y sería una ayuda: al trabajador le da igual si le suben salario o le bajan impuestos, y así la Administración colaboraría en la contención salarial y en la mejora de la productividad.

– Si es tan necesaria la deflacción, ¿por qué no la aplican las CCAA del PP en su tramo autonómico?

Es que las cinco comunidades del PP, Galicia, Castilla y León, Murcia, Madrid y Andalucía, hemos establecido bajadas de impuestos para 2022 antes de todo esto. Con lo cual de alguna manera ya lo estamos haciendo, independientemente de que se tenga que hacer más. El presidente Feijóo siempre ha marcado que no quiere ni plantear una sola medida que si él mañana fuera presidente del Gobierno no pudiese aplicar.

– Pero ninguna deflactó y esas medidas se tomaron antes de que la guerra agravara aún más la inflación...

La inflación ya viene de antes, de cuando elaborábamos esos Presupuestos. Eso no quita, como bien plantea, que hagamos o no esta medida, pero es que nosotros no podemos actuar sobre las retenciones, entonces si hacemos la deflacción sería para junio del año que viene. No digo que no, pero lo podemos hacer el 31 de diciembre porque el efecto sería el mismo. Por lealtad estamos esperando a ver qué hace el Gobierno, que es el que tiene competencia para que los efectos sean desde este mismo mes. Cuando el Gobierno decida actuaremos nosotros.

– Entiendo entonces que no cierra la puerta a una deflacción autonómica antes de fin de año si el Gobierno se niega a una estatal, ¿no?

Si el Gobierno no actúa y la situación sigue en esta línea evidentemente tomaremos medidas.

– Piden deflactar la tarifa de los tres primeros tramos para ayudar a las rentas bajas pero hasta los sueldos más altos pasan por ahí, ¿no hay alternativa más quirúrgica?

Nosotros proponemos una ayuda directa de 200 a 300 euros, como impuesto negativo, a rentas de hasta 14.000 euros (o 17.000 si tienen hijos) y ampliar el mínimo personal y familiar temporalmente para las de 14.000 a 20.000 euros, pero entendemos que la deflacción es para todo el mundo porque es para que no les suban los impuestos. Pero si fuera un problema se puede hacer una tarifa específica para los que cobren hasta 40.000 euros.

– Sus críticos alegan que esas medidas elevarían el consumo y agravarían la inflación, ¿qué les responde?

Si lo ven solo como concepto de masa monetaria pueden pensarlo, pero es ayudar a las familias más necesitadas a llegar a fin de mes. La bonificación de 20 céntimos en carbu-

Rebajas de impuestos

“Podemos asegurar que, si gobernamos, no vamos a subir los impuestos y que cuando la situación económica lo permita, los bajaremos”

Revalorizar las pensiones

“La reforma hay que respetarla, pero defendemos que las pensiones, sin congelarlas, tienen que crecer atendiendo a las posibilidades”

Transición energética

“La UE ve la nuclear como energía de transición. No puede ser que, por ideología, España se eche atrás y los españoles sigan pagando más”

rantes se aplica a todo el mundo y no decimos que genere más consumo.

– **Pide bajar el IVA de la luz al 5% y usar la ayuda europea para dar incentivos fiscales. ¿lo avalaría Bruselas?**

El IVA se puede bajar al 5% con la nueva directiva de la UE, que la lanzó para evitar que todo el mundo pida autorización, y nos hemos ofrecido a apoyar su transposición. En segundo lugar, en el Plan de Recuperación ya hay incentivos fiscales en Renta [para rehabilitar vivienda]. La UE lo que quiere es que el dinero se ejecute cuanto antes y así sería más rápido.

– **Finalmente piden recorte del gasto, ¿en qué partidas?**

Ahora mismo tenemos 22 ministerios y antes teníamos 13. Eso son cientos de millones que si los ahorramos no se arregla el problema pero sería un gesto claro. Luego, hay más asesores que nunca y el Gobierno ha sacado un contrato de licitación de vehículos de más de 600 millones en un momento en que la gente no puede coger su coche... Planteamos eficiencia. Sanidad, Educación, Políticas Sociales y pensiones son los cuatro pilares que hay que proteger por encima de todo. A partir de ahí la transformación digital nos permitiría un ahorro: traslademos el personal a donde aporte. No nos puede pasar lo mismo que le ha pasado a las entidades financieras, tenemos que buscar un equilibrio, pero hay que liberar recursos para ponerlos donde aporten, como en el cuidado de los mayores.

– **Su propuesta es complementaria al plan de choque del Gobierno ante la guerra?**

Hay medidas que van en la misma línea. Podemos discutir en su gestión o sobre energía. Si Europa ha dicho que el gas y las nucleares son energías de transición, no puede ser que por ideología España se eche atrás cuando el resto de países lo están planteando, y mientras los españoles siguen pagando más.

– **¿Si comparten buena parte del plan no fue temerario votar en contra del decreto a riesgo de tumbar todas las medidas de golpe?**

“Era necesario adelantar las elecciones andaluzas para tener Presupuestos”

J. Portillo, Madrid

Juan Bravo compagina ahora su labor como consejero de Hacienda de Andalucía y nuevo vicesecretario económico del PP. A caballo entre Sevilla y Madrid, Bravo recibe a EXPANSIÓN en su despacho de Génova, en cuya mesa descansa un único libro: *España, claves de prosperidad*, del exministro de Economía Luis de Guindos, prologado por el expresidente del Gobierno, José María Aznar. No hay calendario a la vista, pero él dibuja una fecha clave: el 19 de junio, las elecciones andaluzas que apoyó adelantar.

– **¿Era necesario el adelanto electoral en Andalucía?**

Si, por los Presupuestos. El de 2021, que hemos prorrogado en 2022, se trabaja en 2020 y la situación ha cambiado. Necesitábamos adelantar las elecciones, son apenas cuatro meses pero nos permite cumplir el compromiso que tiene Hacienda con el presidente [de la Junta andaluza] Juanma Moreno, de tener Presupuestos en diciembre. Si hacíamos las elecciones en octubre o noviembre, el Presupuesto no hubiera estado hasta marzo o abril. Si a eso le sumas que tenemos la ejecución de los fondos europeos, el

No había riesgo porque Bildu dijo abiertamente que les apoyaba. Votar que no era lo más coherente ante un Gobierno que plantea un bloque a nuestras propuestas.

– **Si Bildu no hubiera apoyado al Gobierno, ¿habría cambiado el PP su voto?**

En esa circunstancia, el PSOE habría aceptado nuestras medidas. Cuando estaba desesperado nos llamó. Como no nos necesitó no ha habido más acercamiento. Ahora se va a tramitar como proyecto de ley e intentaremos incluir las medidas vía enmiendas.



El consejero de Hacienda andaluz asegura que el PP aspira a gobernar en solitario.

adelanto era más necesario que nunca.

– **¿Qué tiene que incluir ese Presupuesto para 2023?**

Tiene que adecuarse a las necesidades del año 2023 e incorporar los fondos europeos, pues de otra manera todo es mucho más lento. En un Presupuesto prorrogado no puedes incorporar los ingresos hasta que llegan, por lo que con el que llega en octubre, noviembre o diciembre no tienes prácticamente capacidad de ejecución. Y un

– **¿Es creíble el nuevo cuadro macro del Gobierno?**

Es incierto. Cada vez que han dado una imagen no ha respondido a la realidad, con lo cual las previsiones han perdido credibilidad y este país va a ser el único [de la UE] que acabe 2022 sin haberse recuperado de la caída [de PIB que causó la pandemia de Covid].

– **¿Mantendría el PP la revalorización de las pensiones con el IPC que marca la última reforma pese a su coste?**

Es una ley que hay que respetar, pero es una subida que

“En las ayudas europeas, las CCAA somos un mero órgano de gestión del Gobierno, no podemos hacer nada”

reajuste porque las necesidades en Sanidad y Educación no son las mismas. Cuando estaba la pandemia había unas necesidades para el año 2020 y 2021 centradas en la atención hospitalaria y ahora donde tenemos que focalizar la ayuda es en la primaria. Y

busca rédito sin pensar si es lo mejor para los pensionistas. Nosotros planteábamos un índice de sostenibilidad que permitiese que en ningún caso se volvieran a congelar las pensiones, pero que crecieran más o menos atendiendo a las posibilidades, a lo que permita pagarlas. Eso es lo que seguimos defendiendo. Y actuar en los ingresos, sin subir impuestos, generando más actividad y eficiencia. Llevamos 14 trimestres de pérdida de productividad.

– **¿Bajaría los impuestos el PP si gobierna?**

los Presupuestos también sirven para focalizar las inversiones y contrataciones.

– **¿Está el PP dispuesto a sustituir a Cs por Vox para seguir a frente de la Junta?**

Nuestro principal objetivo es intentar gobernar solos. Por eso el presidente está diciendo hasta a aquellos que lógicamente no se sienten ahora mismo identificados con el PSOE que nos presten el voto. Queremos continuar la gestión que hemos hecho durante cuatro años, que ha

Lo que podemos asegurar es que no vamos a subir los impuestos, que no le vamos a pedir más esfuerzo a los españoles, y que cuando la estabilidad presupuestaria y la situación económica lo permitan, bajaremos impuestos. Haremos ese esfuerzo reduciendo el gasto político superfluo. Y hay que dar incentivos a la innovación, la digitalización, el I+D+i y la natalidad. Pero recordemos que cuando llegó al Gobierno [de Mariano] Rajoy se encontró 40.000 millones de caída de ingresos tributarios y 30.000 millones

puesto Andalucía de una manera muy diferente a la que había anteriormente, con una mayoría consensuada, tranquila, moderada, y que nos permita hacer esas reformas que estábamos haciendo. Y si no podemos gobernar solos, creo que Juanma Moreno ha demostrado ser capaz de consensuar. Hemos hecho Presupuestos admitiendo enmiendas del PSOE de Adelante Andalucía, y hemos firmado acuerdos con Vox y no ha pasado absolutamente nada.

– **Mencionaba la importancia de las ayudas europeas, ¿cómo avanza su ejecución?**

El Gobierno ha diseñado un sistema tan complicado que no funciona. Llevamos diciéndolo mucho tiempo. Y no hay transparencia en los datos.

– **No se ha generado un cuello de botella en las CCAA?**

El Gobierno manda el dinero a las CCAA, les dice qué convocatorias hacer, con qué condiciones y cuándo abrir las sin escuchar sus especificidades. Hasta las del PSOE piden más cogobernanza. Hemos sido meros gestores administrativos, un órgano de gestión del Gobierno de España, no tenemos capacidad para hacer nada.

de facturas en los cajones. Entonces vamos a ver, cuando lleguemos nosotros, qué encontramos...

– **Ante lo que se encontró, Rajoy aprobó una histórica subida de impuestos...**

Evitó la intervención de este país, que en Portugal supuso una bajada del 30% en la nómina de pensionistas y funcionarios de un día para otro. Hubo subida de impuestos, los españoles tuvimos que hacer mucho esfuerzo, pero cuando se marcha Rajoy deja los impuestos más bajos que cuando llegó.

La subida de tipos de la Fed complica el descenso de la inflación

POR DESCONTADO

Salvador Arancibia

La feria de la subida de los tipos de interés por parte de la **Reserva Federal de Estados Unidos (Fed)** siguió su curso tras la última reunión, al elevarse en medio punto el precio oficial del dinero en aquel país, con lo que ello implica de mayor fortaleza del dólar y sus consecuencias sobre la economía mundial. Mientras tanto, en España los analistas aún siguen sorprendidos por la nueva disparidad entre el crecimiento económico y las cifras de desempleo. El euro se deprecia, la prima de riesgo aumenta y el euríbor mantiene su tendencia alista.

La Fed ha subido medio punto el precio del dinero, hasta el rango 0,75%-1%, y lo más probable, según los mercados, es que esta decisión sea seguida por cuatro o cinco alzas sucesivas hasta finales de año con el objetivo de frenar la elevada tasa de inflación en Estados Unidos, que es la más alta desde hace muchos años.

El movimiento era esperado y anunciado, lo mismo que buena parte de los que seguirán en el futuro más cercano, y tendrá efectos sobre el tipo de cambio de la divisa de Estados Unidos (además de los previstos sobre la tasa de inflación, que algunos expertos temen que pueda llegar a generar una recesión de la economía), sobre todo si, al tiempo, se cumplen las expectativas de los mercados, que estiman que el **Banco Central Europeo** llegaría, como mucho, a subir el precio del dinero en la zona euro en dos ocasiones, por entender que el ciclo económico camina algo más despacio que en Estados Unidos. De esta forma, la probabilidad de que al final del año el euro y el dólar alcancen la paridad aumenta de forma significativa.

Una mayor depreciación del euro de la que ya ha registrado en los últimos meses tendría efectos positivos sobre un probable aumento de las exportaciones europeas, pero al tiempo impulsará un encarecimiento de las importaciones (especialmente las referidas a los hidrocarburos y el resto de materias primas), por lo



Comparecencia de Jerome Powell tras la reunión de la Fed el miércoles pasado.

El euro cae, el euríbor evoluciona hacia arriba y la prima de riesgo aumenta

que las tensiones inflacionistas existentes en la zona euro se verían reforzadas.

Disparidad

Mientras esto ocurre, los principales centros de análisis nacionales aún tratan de entender la nueva disparidad entre las cifras oficiales de crecimiento económico (el avance del **INE** sobre lo que ha pasado en el primer trimestre) y las facilitadas sobre la evolución del empleo tanto por el propio **INE**, según la encuesta de

La brecha entre las cifras del PIB y las de la evolución del empleo ha vuelto a abrirse

población activa, como por las estadísticas del Gobierno sobre evolución del empleo a través del paro registrado.

El PIB español creció el 0,3% en el primer trimestre, según el avance del **INE**, cuando, por ejemplo, tanto en el **Banco de España** como en **BBVA** esperaban que fuera del 0,9% y del 1,4%, respectivamente. Un elemento relevante para el cálculo de estas dos entidades de análisis eran las cifras conocidas hasta entonces del empleo, que mostraban una fuerte pujanza.

Es probable (lo señala el propio **INE**) que, cuando en junio dé a conocer su primera revisión de las cifras avanzadas hace unos días, se proceda a elevarlas, porque entonces habrá recibido más información sobre lo ocurrido en el primer trimestre del año, como todo lo relacionado con los datos de la **Agencia Tributaria** con los que no ha contado ahora por la complejidad de su elaboración.

En todo caso, lo que constatan en las dos instituciones es que, de nuevo, la brecha entre las cifras de crecimiento económico y las de evolución del empleo ha vuelto a abrirse, como ocurrió durante una buena parte del pasado año.

Vuelta a 2021

Efectivamente, en la primera parte de 2021 las cifras de paro crecieron mucho más que las del PIB, pero a medida que transcurrió el año, y con las revisiones al alza que el **INE** fue realizando al tener más información, la brecha se fue cerrando hasta prácticamente desaparecer y volver a estar en línea con lo ofrecido por las dos estadísticas. Ahora, con la elevada disparidad entre lo esperado y lo calculado en el avance oficial, se vuelve a una situación similar a la de principios de 2021.

La pregunta pertinente es saber si, a la luz de lo estimado por el **INE**, los departamentos de análisis van a ajustar, con todas las incertidumbres existentes, especialmente las consecuencias que la prolongación de la invasión de Ucrania por parte de Rusia puede seguir provocando, a la baja sus propios cálculos sobre lo que puede ocurrir en el conjunto del año.

El Banco de España hará su nueva evaluación sobre las magnitudes macroeconómicas a lo largo del mes de junio, una vez que el **BCE** haga públicas las suyas, y será el momento de ver si lo hace o no por entender que haya nueva información que les lleve o no por ese camino.

BBVA, por su parte, entiende que, precisamente por las incertidumbres actuales, se había dejado dentro de sus estimaciones un elevado margen, hacia arriba y hacia abajo, que compensaría desviaciones tan relevantes como las existentes entre su distribución trimestral y la proporcionada por el avance del **INE**.



La vicepresidenta Teresa Ribera y la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, pilotan el proyecto de ahorro energético. EP

El Gobierno impulsará el teletrabajo y autoconsumo para ahorrar energía

El Ejecutivo estudia recomendar una reducción de la velocidad en las autovías y ciudades

Ribera y Montero estudian las opciones que ha puesto sobre la mesa la Agencia de la Energía

Rubén Esteller MADRID.

El Gobierno prepara un plan de ahorro para reducir el consumo de energía y hacer frente con mayor facilidad a la crisis que puede provocar una interrupción del suministro de petróleo y gas desde Rusia en toda Europa.

El Ministerio de Transición Ecológica y el Ministerio de Hacienda, preparan una batería de medidas que se espera que sigan las directrices planteadas por la Agencia Internacional de la Energía para reducir el consumo de energía.

La propuesta, en la que están trabajando los técnicos de la administración, podría darse a conocer en los próximos días e incluirá medidas generales y otras centradas en la Administración del estado.

El Gobierno se plantea incrementar el teletrabajo de los funcionarios de modo que pueda facilitar el cierre de oficinas que no sean necesarias para la atención al público. Asimismo, se ha puesto en marcha un plan para impulsar el autoconsumo en los edificios de la administración.

El Ministerio ha puesto en marcha ayudas por valor de 660 millones, ampliables a 1.320 millones, para este tipo de instalaciones, almacenamiento detrás del contador y climatización con energías renovables, y ha publicado la Hoja de Ru-

ta del Autoconsumo, un documento con 37 medidas de sensibilización, formación a profesionales o divulgación, con el fin de mejorar el conocimiento y la aceptación del autoconsumo por la población. Asimismo, el Ejecutivo acaba de publicar una Guía para facilitar la puesta en funcionamiento de este tipo de instalaciones en los municipios.

El Gobierno está estudiando, al igual que ya hizo en 2011, volver a reducir la velocidad en las autopistas para contener el consumo. La propuesta que hay sobre la mesa es

Otros países europeos ya han aprobado medidas de ahorro energético

ahora más restrictiva, según indican fuentes consultadas por este diario, mientras en aquel momento el límite para las autovías fue de 110 kilómetros por hora, la propuesta en estos momentos sería fijar el límite en 100 kilómetros por hora. La reducción también se aplicaría en las ciudades con límites de 30 kilómetros por hora.

Otra de las propuestas que gana peso es el Día sin coche. La AIE y

la Comisión Europea aconsejan a las ciudades promover los domingos sin automóviles. Bruselas, Edimburgo, Milán, París los han utilizado para promover la salud pública, espacios orientados a la comunidad y eventos culturales.

A lo largo de las últimas semanas son ya varios países los que han optado por proponer medidas de ahorro a sus ciudadanos para contener la demanda energética como un menor uso del vehículo privado o una contención en la climatización.

Decálogo de medidas

La Agencia Internacional de la Energía ha puesto sobre la mesa desde el pasado mes de marzo un decálogo de opciones que los diversos estados pueden adoptar para hacer frente a esta crisis.

Según la AIE, bajar el termostato un grado ahorraría alrededor del 7% de la energía que se usa para calefacción. Por cada grado que se reduce la calefacción se podría recortar más de 70 euros la factura anual de un hogar. Asimismo, ajustar el aire acondicionado un grado podría reducir la electricidad utilizada casi un 10% y supondría un ahorro de 20 euros al año.

Otra de las propuestas que podría afectar a la administración es el ajuste de la temperatura de las calderas. En muchos hogares y lugares de trabajo, la configuración

predeterminada de las calderas a menudo se puede ajustar para aumentar la eficiencia y ahorrar hasta un 8% de la energía utilizada para calentar las habitaciones y el agua si tiene una caldera de condensación. "La instalación adecuada de su caldera podría ahorrar alrededor de 100 euros cada año. Si no sabe cómo hacerlo, consulte el manual de su caldera o solicite asesoramiento durante el mantenimiento anual de su caldera", recomienda la AIE.

El organismo opta también por

El próximo 18 de mayo, la Comisión Europea quiere tener listo su paquete RepowerEU

algunas de las propuestas habituales como utilizar el coche compartido. Asimismo, ajustar el aire acondicionado del coche 3°C más caliente "también mejorará inmediatamente la economía de combustible del automóvil". La AIE calcula que estas acciones combinadas podrían suponer un ahorro cercano a los 100 euros anuales.

El Ministerio de Transición Ecológica ha insistido ya en alguna oca-

sión en que alrededor de un tercio de los viajes en coche en la Unión Europea son de menos de 3 kilómetros, lo que facilita el uso de la bicicleta o andar. Catorce países de la UE tienen al menos un incentivo fiscal o un subsidio de compra para bicicletas o bicicletas eléctricas.

El Gobierno puede también impulsar el transporte público. La capacidad excedentaria del transporte público durante los períodos de máxima actividad varía según el sistema, el país y la ciudad. Sin embargo, normalmente hay capacidad disponible en los períodos de menor demanda que se puede utilizar para "distribuir" el pico si los empleadores permiten horarios de trabajo flexibles. Las autoridades públicas pueden desempeñar un papel importante a través de incentivos temporales para reducir las tarifas de los autobuses públicos, los sistemas de metro y el tren ligero.

La Agencia Internacional de la Energía advierte que para distancias inferiores a 1.000 km, los trenes de alta velocidad proporcionan un sustituto de alta calidad para volar. En el caso de Europa, organizaciones como Transport & Environment han propuesto la creación de un impuesto de emergencia para los billetes de avión de modo que se pueda reducir su uso y limitar los viajes para reducir el consumo de queroseno.

Entrevista Economista y eurodiputado por Ciudadanos

Luis Garicano

“El Gobierno ha apostado a la lotería de los tipos bajos y la emisión de deuda sin hacer reformas”

Considera que la economía española va camino de la estancación y está dependiendo de la caridad del BCE y de los mercados ▶ En materia energética, España no se puede permitir la frivolidad de cerrar las nucleares

JESÚS GARCÍA
MADRID

Perfecto conocedor de la guerra de Ucrania, donde recientemente ha visitado Kiev, Luis Garicano ofrece una visión ciertamente dramática de los problemas tanto sociales como económicos que puede tener para Europa este conflicto y en particular para España. Este economista, ahora en el Parlamento Europeo, se ha reunido con el equipo económico del presidente Zelenski y pese a que considera que la ofensiva rusa ha fracasado, opina que el principal riesgo reside en que las hostilidades pasen a una fase de estancamiento “a la Siria” por mucho tiempo.

Después de dos meses de guerra en Ucrania, las medidas adoptadas contra Rusia ¿están teniendo los efectos deseados?
La realidad es que las sanciones adoptadas sobre la tecnología rusa sí va a tener efectos, pero a que pensábamos que íbamos a conseguir con las acciones para romper financieramente la economía rusa en el corto plazo, no ha funcionado.

¿Por qué están fracasando las medidas?

Las sanciones están siendo contrarrestadas por las enormes ga-

nancias económicas derivadas de las exportaciones energéticas rusas, que son prácticamente el doble de lo que ganaba el año pasado. La subida de precios ha sido tan enorme que han compensado las caídas de volumen de las exportaciones de petróleo y gas. Rusia está percibiendo diariamente 1.000 millones de euros por sus ventas energéticas. La UE ha dado 12.000 millones de euros de ayuda a Ucrania y llevamos unos 54.000 millones de pagos a Putin, cuatro veces y media más.

Usted ha lanzado recientemente una propuesta para aplicar un arancel a las importaciones procedentes de Rusia. ¿De qué manera funcionaría esta medida?
Mientras que la prohibición completa se pone en marcha y se llega a un acuerdo entre los países europeos, la puesta en marcha de un arancel tiene la ventaja de que aquellos países que realmente no pueden vivir sin el petróleo y el gas ruso lo pueden seguir comprando mientras se va incentivando la sustitución. La ventaja del arancel es que nos permite transferir parte de las ganancias que está obteniendo Putin por los altos precios de la energía a los consumidores, recuperar parte de esas ganancias extraordinarias y dárselas a los consumidores europeos.

¿Y la energía nuclear, qué papel juega en medio de esta cri-

sis energética que vive Europa?
Parece una frivolidad para un país como España, con el problema energético que tiene y sin independencia energética, eliminar una de las soluciones que es la energía nuclear. No hemos hablado de la oferta de energía, ni hemos hablado de demanda y se están poniendo parches. En la oferta la clave es la nuclear, tenemos plantas, habría que realizar nuevas inversiones y no cerrarlas. España no se puede permitir esa frivolidad de cerrar nuestras fuentes de energía cuando estamos con el agua al cuello.

¿Pero las energías renovables no son la solución al problema?
El mensaje para la gente tiene que ser muy claro, las renovables no nos pueden resolver el problema mientras no se pueda almacenar la energía. Puedes tener todo el sol que quieras a las tres de la tarde, pero si una noche de agosto a las tres de mañana no hay viento y

todo el mundo está en casa con su aire acondicionado, se generaría un grave problema.

Como conocedor del conflicto, ¿podemos vaticinar cuándo podría darse por finalizada la guerra?

La ofensiva rusa en el este ha fracasado, pero hace falta una superioridad muy fuerte para hacer una gran ofensiva que no tienen ni rusos ni ucranianos. Por ello, la guerra podría ir a una fase de estancamiento a la Siria, en la que a base de artillería se mantiene una frontera caliente en Europa durante mucho tiempo y con mucho desgaste para los dos países, con una fuerte hemorragia de vidas y de dinero e incertidumbre para todos. Las perspectivas para la guerra son malas en general. Lo que falta es un discurso honesto de los Gobiernos europeos, explicando lo que está en juego. Hay que reconocer que estamos en una economía de guerra.

¿Qué le parece el acuerdo de España junto a Portugal para bajar la factura de la luz?

El objetivo máximo de Europa es aumentar las interconexiones, incrementar el mercado único eléctrico, permitir que el gas que falta de un país venga de otro país. Es lo contrario de lo que está intentando hacer España con la isla energética. Es un proceso que va en la dirección contraria de lo que quiere Europa. Se van a producir impactos muy pequeños de pre-



cios, se va a fragmentar el mercado único y, encima, no están completamente pensadas. Hay que invertir en fuentes de energía. Es una huida hacia adelante.

¿Son tontos los consumidores que siguen con la tarifa regulada, como dijo la semana pasada el presidente de Iberdrola? Fueron unas declaraciones impresentables, si bien ya ha pedido disculpas por ello. Pero lo cierto es que en el fondo subyace que la gente no entiende lo que es la tarifa regulada porque se lo explican mal. Si como consumidor me hablan de la tarifa regulada, me imagino que es la protegida, no que la regulada es la que va con el mercado día a día. Los consumidores están engañados. Lo segundo, en septiembre cuando empezó todo esto y vimos que Portugal tenía una inflación muy diferente por que los consumidores no están en



Con la actual indexación de las pensiones a la inflación el Gobierno está cometiendo un suicidio económico



LUIS LÓPEZ LATORRE (DEL EQUIPO DE COMUNICACIÓN DE C'S EUROPA)

el minuto a minuto del mercado eléctrico, el Gobierno podía haber empezado a cambiar todo el mercado minorista. Ahora habríamos tenido los efectos de esa medida.

El mal de la economía española es la inflación, y el PIB es otro motivo de preocupación. ¿Podemos decir que estamos cerca de una situación de estancamiento? Los datos indican que estamos caminando hacia la estancación de manera clara. Vemos un nivel de desempleo alto, con un crecimiento todavía por debajo del nivel de antes de la pandemia y con una inflación de las más elevadas de las grandes economías. Además, hemos acumulado un importante nivel de deuda pública en relativamente pocos años, al pasar del 35% al 120% del PIB.

¿Y cómo hemos llegado a esta situación?

El modelo de la economía española estos años ha sido sustituir reformas y crecimiento por deuda. Es como si una familia que no llega a fin de mes, en vez de buscarse un nuevo empleo o irse a otra ciudad, no busca un cambio estructural y se siguen endeudando. España tiene un déficit público estructural muy grave, seguramente será del orden del



España tiene un déficit público estructural muy grave, seguramente del orden del 4% del PIB

4% del PIB, del que seguramente 2,7 puntos provienen de las pensiones. Hasta ahora el Banco Central Europeo (BCE) nos ha comprado todo lo que hemos emitido. La economía española está dependiendo de la caridad del BCE y del mercado.

Pero esta política del BCE tiene fecha de caducidad próxima...

Todo va mucho más despacio de lo que imaginas hasta que de repente todo va muchísimo más deprisa de lo que nadie podría imaginar. Es cuando, de repente, se produce el primer informe de los analistas, que dice que la deuda española no es sostenible a estos tipos... no hay compras, la prima de riesgo se dispara y entonces todo es ya insostenible. Creo que el Gobierno español ha apostado todo a la lotería de los tipos bajos, tirando de deuda. No se ha hecho ninguna reforma, no ha mejorado el déficit estructural, más al contrario, se ha empeorado con una reforma de las pensiones nefasta, que pone el futuro de España en peligro.

El BCE también tiene fecha de subida de tipos, ¿en qué afectará esta medida a la economía española?

Este año ya ha dicho que van a acabar las compras de activos y van a subir los tipos previsiblemente para julio. Puede volver la fragmentación financiera, la prima de riesgo, y si esto sucede, qué herramientas, una vez que no se hacen compras de deuda, pueden utilizarse. El BCE no compra deuda para ayudar a financiarse al país. Compró deuda porque la inflación estaba demasiado baja, aunque en realidad todos sabíamos que era para ayudar a superar el Covid. Legalmente, la única justificación era que la inflación estaba baja. No puede decir que como a España le suben los tipos va a seguir comprando deuda, no es legal. Lo puede hacer si los tipos bajan o si nos metemos en un programa de rescate, una intervención.

¿Y no hay otras herramientas que pueda emplear el BCE para aliviar a la economía española?

Aunque el BCE no haga compras netas de deuda, va a vender y deshacer deuda alemana para comprar deuda española y sin tener más programas de compras ayudar a Italia y España. A mí me parece que políticamente es muy dudoso que el BCE se convierta en un *hedge funds* de deuda española e italiana. Yo creo que los alemanes no lo van a permitir.

¿Y en materia de pensiones cómo ve la reforma?

Yo no veía demanda social para que se hubiese procedido a una indexación de las pensiones en el momento que se hizo, porque no había inflación, nadie estaba preocupado por este tema. Cuando el Gobierno lleva a cabo una reforma que reindexa las pensiones está cometiendo un suicidio económico.

Bruselas quiere limitar los efectos adversos de la inteligencia artificial y los abusos de las grandes empresas

El triple blindaje de la UE contra las tecnológicas

MANUEL G. PASCUAL, **Estrasburgo**
"¿A quién tengo que llamar si quiero hablar con Europa?", se preguntó sarcásticamente Henry Kissinger, secretario de Estado de Richard Nixon, para caricaturizar la compleja estructura organizativa de una UE en plena construcción. Con los años, los estadounidenses aprendieron que hay un teléfono que les conviene tener anotado: el del comisario de Competencia. Esta figura clave toma decisiones trascendentales, como aprobar o impedir fusiones y multar a compañías por abuso de posición.

No es casualidad que la comisaria de Competencia, Margrethe Vestager, lleve en su cargo la postilla "vicepresidenta de la Comisión para la Europa de la Era Digital". La UE se está tomando muy en serio la construcción de un modelo único en el mundo, en el que las garantías de privacidad y de respeto al usuario estén por encima del resto de intereses. Si eso implica limitar el uso de alguna tecnología, se hará; si se tiene que poner coto a empresas, también.

El despliegue normativo para este escudo de protección frente al poder de las grandes tecnológicas tiene por ahora tres patas: La primera, el Reglamento General de Protección de Datos (RGPD), entró en vigor en 2018. La segunda, el paquete compuesto por la Directiva de Servicios Digitales (DSA) y la Directiva de Mercados Digitales (DMA), se acordó hace dos semanas y está pendiente de pequeños trámites. La tercera, el Reglamento Europeo de la Inteligencia Artificial (AI), se está discutiendo ahora mismo y, previsiblemente, estará lista a lo largo del año que viene.

Defensa de la privacidad de los datos. El RGPD establece un principio fundamental tan sencillo como inédito en el resto mundo: los ciudadanos tienen derecho a saber qué datos se recogen de ellos. Las empresas deberán pedir permiso para recopilar información y tendrán que decir para qué la quieren usar.

Ningún otro país o unión de países ha implementado hasta ahora una regulación tan ambiciosa. Eso ha provocado tensiones con algunas grandes empresas. Como Google, Facebook o Apple alojan los datos de sus usuarios en EE UU, país con una normativa más laxa, Bruselas ha exigido que se garantice que los datos de sus ciudadanos se tratarán de acuerdo con los estándares europeos. Pese a que en un primer momento en EE UU se vio el RGPD como un ejemplo de la legendaria sobrerregulación europea, California aprobó hace poco una normativa casi idéntica y hay voces en Washington que abogan por replicar la norma europea a escala federal.

A pesar de llevar cuatro años en vigor, la aplicación del RGPD todavía no es exhaustiva. El Supervisor Europeo de Protección de Datos ha dicho que las propias instituciones europeas incumplen algunos preceptos. Con todo, se considera la norma más avanzada de su tipo y fue la primera señal de que Bruselas estaba resuelta a abordar los efectos de la digitalización.



La comisaria europea de Competencia, Margrethe Vestager, el lunes pasado en Bruselas. / LUKASZ KOBUS (DPA)

El reconocimiento facial y la gobernanza, puntos calientes

La negociación del determinante reglamento de la IA tiene varios puntos calientes. Uno de los principales es qué hacer con el reconocimiento facial, una aplicación útil para unos y paradigmática del Estado de la vigilancia para otros. Los Verdes abogan por su prohibición sin condiciones. Los populares no le tienen tanto miedo: "Deberíamos ser abiertos. Se puede

usar el reconocimiento facial respetando la privacidad de la gente", opina Voss, del PPE. La postura intermedia, la que se ha impuesto por el momento, es la de los socialistas. "Yo no soy partidario de la prohibición de las herramientas: creo que hay que acotar muy bien quién las puede usar y para qué", ilustra el eurodiputado por el PSOE Iban García del Blanco.

Pero hay sectores que abogan por deshacer el RGPD. "Deberíamos modernizar la norma. Los algoritmos son buenos solo si trabajan con buenos datos. Necesitamos un cambio de mentalidad: si no se deja que se procesen datos personales, no avanzaremos", explica el eurodiputado alemán Axel Voss, del Partido Popular Europeo (PPE), que cree que la mirada de Europa debe ser "menos restrictiva y más abierta". O dicho de otra forma: si queremos que surjan empresas tecnológicas europeas hay que poner mejores límites a su capacidad para tratar datos personales sensibles.

Transparencia y rendición de cuentas. Proteger los derechos de los ciudadanos sin cortar las alas a la innovación no es sencillo. Es uno de los puntos de fricción entre las dos grandes familias políticas europeas: conservadores y socialistas. La Directiva de Servicios Digitales (DSA), acordada hace dos semanas por el Parlamento Europeo y el Consejo y que previsiblemente entrará en vigor en 2024, establece una serie de medidas de transparencia a las empresas. Estas tendrán que cumplir una serie de requisitos, como abrir sus algoritmos y someterlos a auditorías para comprobar que

no se discrimine a ningún colectivo o retirar rápidamente los contenidos ilegales. "Lo que es ilegal offline también lo será online", proclamó Vestager cuando se cerró el acuerdo de la DSA.

Consensuada en marzo, la Directiva de Mercados Digitales (DMA) tiene como objetivo acabar con los monopolios de las big tech. Se centra en empresas digitales con una facturación anual superior a los 8.000 millones y un valor bursátil de más 80.000 millones. Reunen esas condiciones Meta, Amazon, Alphabet (matriz de Google), Apple y Microsoft, además de alguna compañía china como Alibaba y la europea SAS.

Las grandes tecnológicas prefieren mantener un perfil bajo hasta que las directivas sean una realidad. Preguntadas por EL PAÍS, Meta y Apple prefieren no hacer comentarios. "Acogemos con satisfacción los objetivos de la DSA. A medida que la ley se vaya ultimando y aplicando, los detalles importarán. Esperamos trabajar con los legisladores para conseguir los detalles técnicos restantes para garantizar que la ley funcione para todos", dice un portavoz de Google. Desde Amazon y Microsoft remiten a comentarios no oficiales de portavoces en los que se congratulan de que se refuerce la protección de los consumidores europeos.

Acotar los usos de la inteligencia artificial. El tercer pilar, en plena construcción, es el Reglamento Europeo de la Inteligencia Artificial. La norma, que se prevé aprobar el año que viene, ordenará los usos de una tecnología que la UE considera fundamental para la competitividad, pero también es consciente de que hay que limitar sus usos más lesivos.

La negociación de este apartado no está siendo sencilla. Esta semana se ha aprobado en Estrasburgo un informe especial sobre IA que fija la posición del Parlamento Europeo de cara a las conversaciones entre los grupos políticos, ya en marcha. En el documento se recomienda aumentar las inversiones hasta los 20.000 millones anuales, pero también se incide en que hay que controlar los efectos adversos de la IA con un enfoque de riesgos propuesto por la Comisión. Las tecnologías inofensivas pueden operar sin problemas, pero según aumenten sus peligros potenciales son sometidas a más controles o hasta virtualmente prohibidas.

Entrarían en este último capítulo el reconocimiento facial en espacios públicos, excepto por "razones de seguridad nacional"; las que traten con información médica o las armas autónomas que no tengan ningún control humano en el proceso. "Estamos de acuerdo con la aproximación de evaluación de riesgos, pero creemos que hay que incluir más medidas de transparencia y explicar bien cómo se usan los datos recogidos", subraya Alex Agius Saliba, eurodiputado del grupo Socialistas y Demócratas. "También queremos que se den las garantías necesarias para demostrar que las bases de datos en las que se apoyen estas herramientas no generen discriminaciones por género, raza o renta", añade.

"Cuando hay probabilidades de que algún derecho fundamental decaiga por un interés público mayor, tiene que haber un control judicial. Igual que, para entrar en un domicilio, la policía necesita una orden", razona. Otro elemento que todavía no se ha acordado es el de la gobernanza. Los socialistas defienden la creación de una especie de agencia europea de la IA que vele por el buen uso de los algoritmos; los populares no ven necesidad de ello. De lo que acuerden unos y otros dependerá el futuro más inmediato.

En EE UU, hay quien pide una norma de protección de datos como la europea

Los algoritmos serán auditados para evitar discriminación y contenidos ilegales

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Los coches 100% eléctricos ganan la guerra del enchufe

Su cuota de mercado en Europa llega al 11,8%, aunque en España apenas es el 4,4%

FÉLIX CEREZO MADRID
 Los coches híbridos *enchufables* (o PHEV en el argot) son la transición lógica hacia la descarbonización, insiste parte de la industria europea. Y es que su motor de combustión les permite obviar los inconvenientes de una red de recarga aún escasa.

Las cifras de Acea, la patronal de los fabricantes, desmontan la argumentación. En los tres primeros meses de 2022, se han vendido en la UE 325.285 automóviles de pilas, con una cuota del 10% y una subida del 53%; y 236.991 vehículos PHEV, con una participación del 8,9% (caída del 6,1%). No solo eso: si se considera todo el Viejo Continente, incluyendo mercados tan proclives como Noruega o Reino Unido, el diferencial crece: 11,8% de cuota frente al 8,6%.

Más datos, ahora de la consultora Jato Dynamics. En marzo, el modelo

de reducción limitada por los chips y la guerra de Ucrania, les interesa dar salida a sus modelos a pilas por su precio y nulas emisiones de CO₂. En este sentido, Arval –la compañía de renting de BNP Paribas– revelaba que, en 2021, el plazo para recibir un eléctrico se redujo un 20%; pero subió en la misma proporción para un híbrido *enchufable*. Y un 40% en un gasolina o un diésel.

Aunque la fotografía por países no es homogénea. Los grandes volúmenes corresponden a Alemania, Reino Unido o Francia. Pero es que, en Noruega, ocho de cada 10 automóviles vendidos desde enero, eran de baterías. En Suecia, casi tres de cada 10 para ir bajando hasta el 4,4% de cuota en España o el 3,3% de Italia.

Esto último tiene mucho que ver con la red de recarga. Especialmente, la pública, ya que en España se estima que hasta el 70% de los coches duermen en la calle, sin un enchufe propio al que conectarse.

Pues bien, el último Barómetro de Electromovilidad de Anfac señala que seguimos a la cola de Europa: teniendo en cuenta las ventas de eléctricos respecto al total; y los postes de recarga en relación a la población motorizable, España logra una valoración de 27,5 puntos sobre 100, cuando la media europea fue 61,2.

El caso de la red es sangrante, ya que si 2021 debería haber acabado con 28.240 puntos públicos, lo hizo con 13.411. Y el 88%, de 22 kWh o menos. Es decir, de carga lenta que eterniza la recarga.

Esto, unido a que los eléctricos son todavía más caros para un español que para nuestros vecinos más ricos; y a que los PHEV gozan de la misma etiqueta CERO, hace que en España se hayan vendido más que modelos a pilas (10.451 por 7.253) en 2022.

Así, suena a risa el llamamiento del presidente Sánchez en la presentación de la gigafactoría de baterías de VW y Seat en Sagunto: «todos tenemos que comprar eléctricos», dijo. Podría aplicarse el cuento y empezar por los coches oficiales del Gobierno.

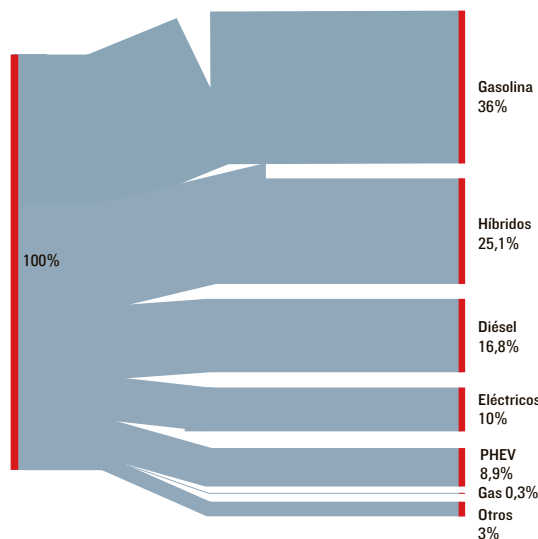
más vendido en la región fue el Tesla Model 3, eléctrico, seguido por el Peugeot 208 (también con versiones a pilas) y el Tesla Model Y, tercero.

«La llegada de cada vez más modelos, las mayores ayudas e incentivos a la compra y uso les favorecen frente a los PHEV, más complejos [llevan doble propulsión] y por tanto, también costosos de adquirir», señala Jato. Habría que añadir el impacto de la brutal subida de los carburantes y el menor tiempo de espera ya que a los fabricantes, con una pro-

VENTAS DE COCHES ALTERNATIVOS EN EUROPA

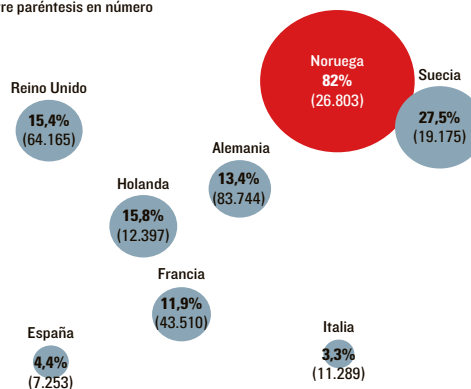
Datos enero-marzo 2022

REPARTO POR TECNOLOGÍAS

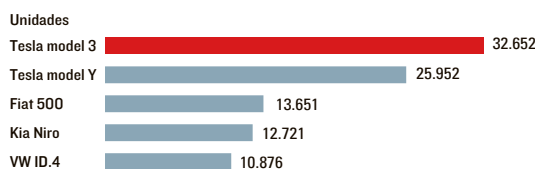


LOS MERCADOS DONDE SE MATRICULAN MÁS TURISMOS A PILAS

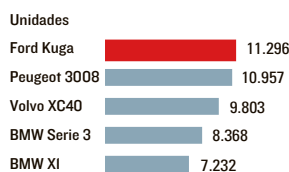
% sobre el total de ventas en ese país
 Entre paréntesis en número



LOS CINCO ELÉCTRICOS MÁS VENDIDOS



LOS CINCO HÍBRIDOS ENCHUFABLES MÁS VENDIDOS



FUENTE: Jato Dynamics, ACEA y elaboración propia. M.Vaquero / EL MUNDO

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

El 91% de la inversión inmobiliaria ya es extranjera

Los edificios poco sostenibles no encuentran compradores



Unos ejecutivos pasean por el 22@ de Poble Nou, en Barcelona

MANÉ ESPINOSA / ARCHIVO

R. SALVADOR Barcelona

El capital internacional realizó el 91% de la inversión inmobiliaria en España en el primer trimestre del año, según los datos de la consultora Cushman & Wakefield.

Eusebi Carles, socio de la consultora en Barcelona, señala que los inversores españoles tienen menos músculo financiero "y están cómodos con la compra de inmuebles de entre 10 y 20 millones de euros", mientras que las grandes gestoras internacionales disponen de mucha liquidez y para maximizar la eficiencia buscan grandes operaciones. "Hay fondos que ya no consideran inversiones de menos de 80 o 100 millones de euros", explica.

El sector inmobiliario cerró el primer trimestre del 2022 con una inversión de 3.600 millones de euros, un 50% más que en el mismo periodo del 2021 y un 28% por encima de la media del primer trimestre de los últimos cinco años. La consultora prevé que la inversión en todos los segmentos del sector podría superar los 12.500 millones de euros este año y situarse en niveles similares a los del 2021, uno de los mejores años de la última década.

Carles explica que, superada ya la pandemia, ha vuelto el interés de los inversores por el mercado de oficinas. "Aún no sabemos cómo será la nueva normali-

dad, qué porcentaje quedará de teletrabajo, pero si se impone un modelo híbrido, como parece, la demanda de espacio de las empresas se reducirá muy poco, apenas un 10% o un 15%", dice.

Un cambio que ha sacudido de manera radical el mercado es la exigencia de que los edificios sean sostenibles. "Prácticamente todos los fondos internacionales asumen ante sus inversores un compromiso ESG (responsabilidad ambiental, social y de gobernanza), de manera que solo invierten en edificios con certifi-

ante la falta de producto, que está haciendo bajar las rentabilidades y subir los precios, buscan también en zonas descentralizadas.

La recuperación postcovid ha llegado a las rentas en Madrid, que han vuelto a subir por primera vez desde el inicio de la pandemia y alcanzan ya los 35 €/m². En Barcelona, en cambio, las rentas se mantienen estables, en 27,25 €/m² en los mejores edificios, y "no descartamos que bajen incluso un poco en los próximos meses", advierte Carles. En la capital catalana se prevé que este

La inversión alcanza los 3.600 millones de euros hasta marzo y podría cerrar el año en 12.500 millones

cación ambiental o que sean capaces de conseguirla, para lo que han de asumir una inversión adicional en su reforma. Estamos en un punto en que es difícil encontrar compradores para los edificios que no cumplen requisitos medioambientales: se han conwertido en una inversión poco líquida".

Los inversores buscan edificios de alta calidad en Madrid (dentro de la M-30) y Barcelona, en el 22@ y en el centro, pero

Las rentas en Madrid han vuelto a subir, hasta los 35 euros/m², y se mantienen en 27,25 en Barcelona

año salgan al mercado 311.000 m² de oficinas, el 32% de las cuales está ya prealquilado. "La absorción de oficinas depende de la vitalidad de la economía, y la invasión de Ucrania la frenará", reconoce Carles. Por el momento, la absorción de oficinas sigue siendo muy alta: 92.000 m² en el primer trimestre, un 9% superior a la media del 2021, con una buena parte de demanda neta, procedente de la implantación de nuevas empresas.●



El matrimonio ideal entre renovables y campo no pasa de la primera cita

Al margen de algunos proyectos pioneros, España ya llega tarde al desarrollo de un modelo que consigue maximizar las posibilidades de ambos mundos

MARÍA JOSÉ PÉREZ-BARCO

Si se dieran el 'sí quiero' se convertirían en un matrimonio de conveniencia perfecto cuando se casan en armonía las energías renovables con los usos tradicionales de nuestros campos. Es decir, cuando alrededor o debajo de los paneles solares se cultivan plantas aromáticas y medicinales, árboles frutales, verduras y hortalizas, pastan ovejas o polinizan abejas, compartiendo, y no compitiendo, por el uso del suelo. Pero esta nueva práctica, o modelo de negocio u oportunidad, según como se mire, es tan incipiente en nuestro país que incluso todavía no goza de un término consensuado para nombrarlo. Agrovoltai-ca, agrivoltai-ca o agrofotovoltaica son las denominaciones

que podemos encontrar. Ni siquiera tiene una definición. Algo que sí ocurre en países como Francia, Alemania e Italia que incluso lo han regulado y empujaban a extender estos proyectos por sus territorios. Si tomamos ejemplo de los vecinos europeos, la agrovoltai-ca es un maridaje perfecto que bien podría revitalizar la España vaciada y aliviar tensiones que se están empezando a producir en algunas zonas con la instalación de macroparques solares. Algún futuro tendrá este nuevo modelo cuando ya hay grandes empresas que están incorporando soluciones agrovoltai-cas a sus megaconstrucciones renovables.

El potencial que tiene la agrovoltai-ca en España es indiscutible. Primero, porque contamos con una tradición agrícola ancestral. Segundo, porque en la transición ener-

gética a una economía sostenible, la generación de energía renovable es el camino. Y con tantas horas de sol como disfrutamos, la fotovoltaica es una de nuestras grandes apuestas. Es una energía limpia, barata y sostenible. Por ahora hay instalados 15 GW y el objetivo es llegar a 39 en 2030, según recoge el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC).

Tensiones por el suelo

Además, parece que no nos falta terreno para conseguirlo. «Hay potencial y hay suelo disponible, porque los cambios tecnológicos han triplicado la producción por hectárea, produciendo un descenso en la superficie cultivada del 15%», indica Paloma Rodríguez, responsable de Proyectos de APPA Renovables. La superficie agraria útil de España supone más de 23 millones de hectáreas: 17

millones son de cultivo y otras seis ganaderas. En el hipotético caso de que toda la energía fotovoltaica necesaria para cumplir con las previsiones del PNIEC fuese instalada en suelo agroganadero, «ocuparía el 0,21%», defiende José Donoso, director general de la Unión Española Fotovoltaica (UNEF).

Pero no hay que obviar que algunas zonas rurales se están tensionando porque agricultura y grandes parques fotovoltaicos entran en competencia por llevarse su tajada del suelo disponible, como reconoce gran parte de este sector y han denunciado diversas organizaciones profesionales de agricultores. La última vez, la semana pasada, las asociaciones de Castilla y León Asaja, COAG, UPA y Urcacyl registraron en el Mi-

nisterio de Agricultura y en el de Transición Ecológica un documento para «no permitir la instalación de parques de energía fotovoltaica (...) en zonas tradicionales de cultivo, en terrenos de transformación en regadíos, en pujantes tierras productivas o en terrenos muy útiles desde el punto de vista agronómico». Un portavoz de ASAJA aseguraba a este periódico que «se está aprobando la construcción de nuevos macroparques sin tener en cuenta las tierras que son improductivas o dónde tienen menos impacto. No hay un control y ordenación del territorio. Hay mucha gente mayor y pueblos pequeños con escasos recursos que ven en los macroparques una vía rápida de ingresos».

La rentabilidad del suelo es una de las claves por las que la agricultura pierde la batalla en favor de los parques fotovoltaicos. «La renta media de un agricultor por cultivar tierras de secano está entre 100 y 400 euros por hectárea al año, los alquileres que pagan las empresas por instalar plantas foto-

RETRASADOS

Alemania, Francia e Italia ya regularon la agrovoltai-ca, pero España ni siquiera tiene una definición

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Pastoreo y cultivos
Parque de Valdecaballeros: arriba, cultivo de tomillo e, izquierda, un rebaño de ovejas descansa bajo la sombra de los paneles

Reducto de biodiversidad
Derecha y foto de portada, planta de Talayuela donde se han adoptado medidas para conservar el entorno



paña», asegura Donoso. La UNEF ya ha hecho sus cálculos. Existen dos millones de hectáreas clasificadas como erial. Teniendo en cuenta este dato y que cada megavatio fotovoltaico necesita dos hectáreas de terreno, «la energía fotovoltaica contemplada en el PNIÉC se podría instalar en todo el terreno del erial y solo ocuparía 2,1% de ese espacio», explica UNEF.

Quizá esa tampoco sea la solución para las empresas generadoras, porque si esos terrenos no cultivables «están en zonas escarpadas o alejadas de las líneas de distribución, tendrán sobrecostes», detalla Miguel Ángel Muñoz.

Diferentes modelos

En este panorama la agrovoltaje sí podría jugar un gran papel relevante. «Si un agricultor puede dar un doble uso al terreno que explota, esto permitirá generar empleo y riqueza a la vez que disminuimos la dependencia energética», cree Paloma Rodríguez.

Aunque todavía esté por definir qué es y qué requisitos debe cumplir. Por eso, los expertos debaten sobre varios modelos. «En el modelo agrosolar, menos exigente, pueden instalarse placas en el suelo e introducir ovejas, en lugar de maquinaria, para desbrozar la hierba. O poner paneles en una nave agrícola, que no es muy distinto de una nave industrial. Pero en un modelo agrovoltaje tiene que existir sinergia y un beneficio mutuo. Se trata de que los paneles mejoren un cultivo a campo abierto o en un invernadero», explica Álvaro Larraza, miembro de la Plataforma por un Nuevo Modelo Energético. «La clave es que siga habiendo tareas agrícolas con unas condiciones mínimas de producción. Hay ciertas tareas que apenas tienen interferencia con los paneles como la apicultura y el pastoreo», añade Miguel Ángel Muñoz. La tendencia más purista considera que una planta agrovoltaje es aquella donde los paneles favorecen, sirven y mejoran la producción agrícola.

Los beneficios potenciales de la agrovoltaje están ahora en estudio. El equipo de Sostenibilidad, Calidad y Hortofrutícola del IMIDA (Instituto Murciano de Investigación y Desarrollo Agrario y Medioambiental), formado por Pilar Flores y Virginia Hernández, y Fulgencio Contreras, también del IMIDA, explica algunas de las bondades que se investigan. Por ejemplo, jugar con el sombreado de los paneles es beneficio-

voltaje oscila entre 1.500 y 2.000 euros», sostiene José Donoso. Desde luego, unos tentadores ingresos extras que pocos se atreverían a rechazar. Y eso tiene sus consecuencias. «Muchos agricultores están cediendo sus terrenos para la producción fotovoltaica. Les compensa cobrar el alquiler que le da una empresa generadora, con la que se comprometen durante 20 o 30 años, dejando de producir el terreno durante todo ese tiempo. Esto reduce el número de terrenos disponibles para cultivar y sube el precio del alquiler en los terrenos que necesitan otros productores. Por eso es necesario algún tipo de regulación que proteja la agricultura», indica Miguel Ángel Muñoz, profesor de la Escuela Técnica Superior de Ingeniería Agronómica, Alimentaria y de Biosistemas de la Universidad Politécnica de Madrid (UPM). El propio director general de la patronal UNEF lo reconoce: «Puede haber sitios determinados con alguna mayor concentración de plantas». Aún así, insiste, en que «no hay ninguna colisión entre soberanía energética y alimentaria».

Una solución podría ser instalar los parques fotovoltaicos en zonas baldías. «Hay muchos campos abandonados. Solo que con los que se han abandonado en Cataluña en los últimos años habría para cumplir los objetivos de PNIÉC de toda Es-



Apicultura para mejorar los ecosistemas
Colmenas en la planta Nuñez de Balboa (Badajoz), donde se pretende demostrar que las abejas potencian el rendimiento de los cultivos cercanos y mejoran los ecosistemas



Un desbroce natural
En las plantas solares de Alcalá de Guadaíra pastan ovejas para desbrozar la vegetación y no tener que utilizar maquinaria ni productos químicos



so para los cultivos. Evita el exceso de radiación en las plantas y puede mejorar la humedad del suelo, con el consiguiente ahorro de agua en el riego, algo de suma importancia en zonas de estrés hídrico. Además, los paneles protegen del granizo o de otras inclemencias meteorológicas que pueden dañar los cultivos. Y las placas también se benefician de los procesos de evapotranspiración de las plantas. Se genera un microclima debajo de ellos que contribuye a que bajen su temperatura, evitando así que los paneles pierdan eficiencia si se sobrecalientan.

Mayor producción

Nos obstante, no sirve el mismo modelo para todos los emplazamientos. «La agrovoltaica requiere estudios muy específicos de cada zona para seleccionar las especies más adecuadas, para evaluar el efecto de las placas sobre ellas...», señala este grupo del IMIDA. Este equipo está convencido de que si con los paneles «se consigue disminuir todos los estrés que reducen la producción, se logra mayor rendimiento y calidad en los cultivos». Otra de las ventajas que esgrimen los defensores de la agrovoltaica: puede aumentar la producción.

Es de suponer que el diseño de la instalación es también clave. «Hay que elevar los paneles a más altura (entre 4 y 5 metros), para realizar las labores propias de agrícolas y dejar pasar la maquinaria. Realizar estructuras de paneles que permitan cambiar la orientación, no siguiendo el sol para producir más energía sino adaptando la radiación que llega al cultivo en función de su crecimiento con lo cual se genera menos electricidad. Se puede espaciar más los paneles, utilizarlos semitransparentes, o bifaciales...», explica el profesor Muñoz. Y esto se traduce en un sobre coste. «En torno a un 20% más», calcula. «La innovación puede venir por el lado de las estructuras de soporte, por el de los paneles o por el agrícola», añade Álvaro Larraza.

Proyectos

Aunque parezca que la agrovoltaica esté en el aire, ya se realizan los primeros ensayos en España. Endesa está incorporando diferentes cultivos en las plantas de Valdecaballeros y Augusto, en Extremadura; Totana, en Murcia, y Las Corchas, en Andalucía. Desde pimiento rojo, brócoli y berenjena has-

ta tomillo, pitaya, orégano... «Son medidas basadas en los cultivos de cada zona, involucrando a la comunidad local y a centros tecnológicos que conocen las soluciones más viables. Están acompañados de propuestas para promover la biodiversidad y salvaguardar recursos como el agua y el suelo. Promovemos el pastoreo, damos soluciones a nidificaciones de aves protegidas, escogemos especies que evitan la escorrentía...», cuenta Roberto Andrés, responsable de Innovación de Proyectos Agrovoltaicos de Endesa. «Hay que apostar por soluciones agrovoltaicas para dar continuidad a los sectores asentados», mantiene.

Biodiversidad

También está el ejemplo de la planta de Talayuela Solar (Cáceres), gestionada por la empresa noruega Statkraft, donde entre un millón de paneles fotovoltaicos se multiplican las encinas. Está previsto que generen 600GWh/año para dar servicio a 150.00 hogares. Esta misma semana entrarán 500 ovejas para desbrozar de forma natural la vegetación. De las 820 hectáreas que ocupa (como 1.600 campos de fútbol), en 312 se han adoptado medidas para conservar la biodiversidad (vallado que permite el paso de animales, islas flotantes de vegetación para especies...). «Es una forma de integrar una energía sostenible con la actividad del sector primario, dando oportunidades a los ganaderos locales, además de conservar el entorno», indica Erika Morales, responsable de Sostenibilidad en Statkraft.

Iberdrola es otra de las empresas que trabaja en iniciativas agrovoltaicas. En las plantas de Puebla de Guzmán (Huelva) y en Nuñez de Balboa (Badajoz), ha desplegado 270 colmenas de abejas. «El proyecto persigue demostrar cómo la ubicación de polinizadores en instalaciones renovables puede mejorar la estabilidad de los ecosistemas y potenciar el rendimiento de los cultivos de las tierras agrícolas circundantes. Son terrenos libres de herbicidas y químicos porque el crecimiento de hierbas se controla mediante el pastoreo de ganado», cuentan desde la compañía.

Está claro que nadie quiere renunciar a una energía limpia y barata, ni abandonar nuestra tradición agrícola ni al mundo rural. La agrovoltaica puede ser la puerta para mantener toda esa riqueza.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Guerra in Ucraina Pronta la rete Ue contro cyberattacchi e fake news russe

Bruxelles attiva squadre di difesa coordinate anche con la Nato: per ora le minacce arrivano da gruppi privati. Sanzioni alle piattaforme

di Marina Castellaneta e Antonio Teti — a pagina 3

REUTERS



Matrix resurrection (2021). Neo (Keanu Reeves) un hacker, nel quarto film della saga: guerra contro le macchine nel mondo virtuale creato per controllare gli uomini

La Ue affila le armi informatiche contro cyberwar e false notizie

Guerra con altri mezzi. All'azione bellica tradizionale della Russia si aggiunge sempre più quella digitale. L'Unione europea, anche in coordinamento con la Nato, ha così attivato una serie di task force di difesa

Marina Castellana

Guerra sul campo, ma anche nel mondo digitale. Con cyber attacchi e una campagna di disinformazione senza precedenti, condotta anche via web, diretta dalla Russia non solo nei confronti dell'Ucraina ma anche dei Paesi Nato e delle istituzioni Ue. All'azione bellica tradizionale che, almeno per ora, è predominante - oggi vedremo quali novità sul campo si affiancheranno alla parata a Mosca per il 9 maggio, anniversario della vittoria contro il nazismo - si aggiunge quindi una battaglia di supporto attraverso gli strumenti digitali. In questo scenario l'Unione europea si è attrezzata attivando alcuni meccanismi per assicurare la protezione degli Stati membri e delle stesse istituzioni, predisponendo un arsenale di misure di vario genere che servono per disinnescare l'azione russa nel web.

Gli attacchi cyber

Per quanto riguarda gli attacchi cyber, già prima del giorno dell'invasione, ossia il 24 febbraio, diverse istituzioni, aziende e banche ucraine erano state colpite da attacchi informatici e questo aveva spinto l'Unione a rafforzare il dialogo con Kiev. È stato attivato, per la prima volta in un contesto operativo, un team per le risposte rapide agli attacchi cyber in Ucraina, il "Cyber rapid response teams and mutual assistance in cyber security" (Crrts), coordinato dalla Lituania, che agisce nell'ambito di un progetto Pesco (cooperazione strutturata permanente nel quadro della politica di sicurezza e di difesa Ue) proprio per assicurare una risposta unitaria agli incidenti informatici. La squadra è composta di esperti nelle reazioni agli incidenti e nella valutazione del livello di vulnerabilità. È il Parlamento europeo ha chiesto, con la risoluzione del 1° marzo, un esame urgente della candidatura dell'Ucraina al Centro di eccellenza per la ciberdifesa cooperativa della Nato, struttura che ha sede in Estonia. Poco dopo, lo Steering committee ha accolto la richiesta. Ad oggi la guerra è stata sul campo, con limitati attacchi via web. Ma - come si vede anche dall'approfondimento pubblicato qui a destra - il rischio è di un'escalation proprio in

questo campo e in ambito globale. Microsoft, ad esempio, ha appena pubblicato un rapporto dal quale risulta che almeno 237 operazioni cibernetiche sono state condotte, dall'inizio della guerra, contro l'Ucraina e che gli attacchi non hanno riguardato soltanto istituzioni o strutture statali, ma anche servizi e infrastrutture per i civili.

Si profila, dunque, uno scenario di guerra su due fronti: quello convenzionale in Ucraina e quello digitale allargato verso i Paesi Nato e verso la Ue. Con un rischio alle porte, dovuto al verificarsi di danni collaterali o frutto di scelte strategiche, perché gli attacchi della Russia potrebbero colpire e danneggiare i cavi sottomarini che permettono la comunicazione via internet e le telecomunicazioni internazionali.

Le sanzioni al digitale

Anche le sanzioni Ue colpiscono in parte il mondo digitale, con il divieto di esportazione verso la Russia di tecnologia dual-use. Vengono colpiti, così, i prodotti tecnologici avanzati - come droni e software per i droni, software per i dispositivi di cifratura, semiconduttori ed elettronica avanzata - e la fornitura di servizi di assistenza tecnica da parte di imprenditori che forniscono allo Stato russo servizi militari e tecnologici.

La disinformazione

Per fronteggiare la disinformazione russa sin dal 2014, la Ue ha schierato una task force, denominata "East stratcom" (strategic communication), operativa all'interno del servizio europeo per l'azione esterna, che collabora con Stati e organismi internazionali come il "G7 rapid response mechanism". Al centro del sistema di reazione, il Rapid alert system (Ras) attivo da marzo 2019 e oggi focalizzato sulla guerra in Ucraina. East stratcom è fondato su una piattaforma che coordina punti di contatto nazionali. Il database è stato reso pubblico e conta 13.831 casi di disinformazione pro-Russia, con una campagna in tutto il mondo già partita, sin dal 2014, proprio per colpire l'Ucraina. Con l'attuale invasione, la campagna di disinformazione russa ha fatto un salto per quantità e qualità delle azioni. Proprio per questo, per la prima volta, il Consiglio, il 2 marzo 2022,

DECRETO AIUTI

Italia, difesa militare ampliata alla cibernetica

In Italia, con il decreto legge Aiuti, approvato dal Governo il 5 maggio scorso, viene rafforzato il perimetro della sicurezza informatica nazionale: i domini cibernetico e aerospaziale sono inseriti tra gli ambiti di intervento degli strumenti militari connessi alla difesa nazionale e alla partecipazione a missioni, anche multifunzionali, a supporto della pace. La modifica consente di tenere conto delle nuove minacce e delle possibili risposte, attraverso gli strumenti individuati nel Codice dell'ordinamento militare (Dlgs 66/2010) che prevedono la disponibilità «di strutture di comando e controllo di Forza armata e interforze», anche in contesti multinazionali, tramite «unità terrestri, navali e aeree di intervento rapido». Con il nuovo decreto si allarga quindi il campo d'azione: viene inclusa la disponibilità di unità cibernetiche e aerospaziali; e - oltre ai domini tradizionali (terrestre, marittimo e aereo - vien esplicitamente citata la difesa «delle infrastrutture spaziali e dello spazio cibernetico in ambito militare». - Mar.Ca.

nel primo pacchetto di misure restrittive e sanzioni, ha sospeso la trasmissione nel territorio Ue delle attività televisive di Sputnik e Russia Today (organi di informazione pubblici), incluse quelle delle controllate come RT-Francia, Germania, Regno Unito e Spagna. Il Tribunale Ue, con ordinanza dell'8 marzo 2022 (causa T-125/22), ha respinto il ricorso di RT France (il cui capitale è di un ente russo) che aveva chiesto l'annullamento della decisione (Pesc 2022/35), sostenendo che il divieto di trasmissione era in contrasto con il diritto alla libertà di espressione riconosciuto dall'articolo 11 della Carta dei diritti fondamentali Ue. Secondo i giudici, la misura decisa dal Consiglio vuol proteggere la Ue dalla campagna di disinformazione e destabilizzazione attraverso i media controllati dal Cremlino che minaccia l'ordine e la sicurezza pubblica nell'Unione. Per la Corte propaganda e disinformazione fanno parte dell'arsenale di guerra e un intervento dell'Unione serve a tutelare gli obiettivi della stessa Ue: interesse che prevale su quelli dei privati che possono subire un danno economico dalle misure sanzionatorie.

Sanzioni alle piattaforme

La portata della disinformazione usata come arma dalla Russia ha spinto anche ad aggiungere una norma nel Digital Services Act, con l'accordo politico raggiunto dal Parlamento europeo e dal Consiglio il 23 aprile e che ha portato all'inserimento di un meccanismo che, in caso di disinformazione, attribuisce una competenza alla Commissione anche nella previsione di sanzioni nei confronti di piattaforme che operano su vasta scala e permettono la diffusione di informazioni false. Il Parlamento, intanto, ha deciso di istituire una nuova Commissione speciale sulle ingenerenze straniere in tutti i processi democratici dell'Unione europea, inclusa la disinformazione (Inge2), che avrà competenza anche in materia di cybersecurity in presenza di un collegamento con i processi democratici. Un insieme di interventi che dovrebbe trovare pronta l'Unione nel caso di un'escalation della guerra cibernetica.

Attacchi hacker a bassa intensità, ma la svolta è attesa

Conflitti via web

Le offensive hanno ancora scarsa rilevanza ma ci sono segnali di una escalation

Antonio Teti

L'annunciata guerra informatica tra Ucraina e Russia non si è manifestata (o non ancora) in quella che doveva essere la prima autentica cyberwar del secolo, anche se da gennaio scorso una settantina di siti web ucraini - tra cui il ministero degli Affari Esteri e quello dell'Istruzione - sono stati messi fuori uso grazie ad attacchi informatici multipli provenienti da gruppi di hacker legati a Mosca e alla Bielorussia.

Le poche evidenze accertate testimoniano cyber attacchi di scarsa rilevanza, come quello del 29 aprile scorso quando il primo ministro della Romania, Nicolae Ciuca, annunciò che alcuni siti web del governo avevano subito un attacco DDoS, distribuiti denial of service (blocco del sito), tra cui il portale della Polizia di frontiera e la compagnia ferroviaria nazionale. L'attacco aveva prodotto l'indisponibilità del sito solo per poche ore e l'intelligence rumena aveva puntato il dito contro un gruppo di hacker vicino al governo russo noto come Killnet, famoso anche per aver hackerato siti ubicati negli Stati Uniti, Estonia, Polonia, Repubblica Ceca e riconducibili alla Nato. In effetti Killnet ha poi rivendicato l'azione, affermando che era la diretta conseguenza dell'intenzione rumena di fornire un maggior sostegno all'Ucraina attraverso la fornitura di armi.

Secondo il recentissimo rapporto «Q1/2022» elaborato da Avast, primaria società di cybersecurity, il gruppo Gamedredon (alias Primitive Bear) e il gruppo Conti - criminali informatici russi tra i più potenti e fidati sostenitori del governo di Mosca - conducono quotidianamente attacchi contro siti governativi ucraini, e lo stesso gruppo Conti ha promesso ritorsioni di tipo ransomware contro chiunque conduca attacchi informatici contro la Russia. Nel primo trimestre 2022 aumentano gli hackeraggi in Ucraina, Russia e Bielorussia: +50% di attacchi di tipo remote access trojan (Rat), +30% di botnet e +20% di spyware per azioni di cyber espionage.

Il 30 marzo scorso, infine, il Threat analysis group di Google ha confermato che un gruppo di hacker con sede in Russia, noto come Coldriver o Callisto, avrebbe tentato di penetrare le reti informatiche della Nato e delle forze armate di alcuni Paesi dell'Europa orientale. Tuttavia, tutte queste evidenze si riferiscono a gruppi di hacker non al comando del governo di Mosca, che agiscono da sé senza essere inseriti in una vera strategia di guerra.

A fine marzo scorso Jeremy Fleming, capo del Gchq (Government communications headquarters), la struttura britannica specializzata in signal intelligence, ha affermato che, sebbene vi fossero forti aspettative sulla volontà della Russia di condurre un grande attacco informatico in seno alla campagna militare condotta in Ucraina, in realtà l'azione non era mai stata seriamente

contemplata nel programma di guerra "standard" preparato da Mosca, volto (in base ai segnali raccolti dall'intelligence) a distruggere il governo ucraino impiegando esclusivamente mezzi e tecnologie militari.

Sembra, in effetti, che finora la Russia abbia trascurato le operazioni di guerra cibernetica. Tre le possibili motivazioni del Cremlino: 1) la convinzione che la tradizionale guerra convenzionale sia maggiormente efficace, oltre al fatto che una cyberwar, basata invece su bersagli non esclusivamente ucraini, possa inasprire ulteriormente i rapporti con gli Stati Uniti; 2) l'attesa che un rapidissimo successo sul campo delle proprie forze armate rendesse gli attacchi cibernetici non indispensabili; 3) l'idea che bombardare le città ucraine avrebbe reso inutili le attività di annientamento delle infrastrutture tecnologiche.

La situazione, però, potrebbe rapidamente cambiare. Theresa Payton, esperta di cyber security della Casa Bianca, ha dichiarato che sul piano della cyberwar «le cose si stanno scaldando», aggiungendo che «dovremmo pre-

Gli attacchi sono stati finora realizzati da gruppi criminali non al comando diretto del governo di Mosca

pararci al peggio per operare al meglio». È sempre Jeremy Fleming del Gchq ha confermato che il Regno Unito e altri alleati occidentali continueranno a sostenere l'Ucraina nel rafforzamento delle sue difese di sicurezza informatica, precisando: «Abbiamo analizzato degli indicatori attendibili che suggeriscono che i cyber hacker russi stanno cercando obiettivi in quei Paesi che si oppongono alle loro azioni». Va ricordato che nel 2014, anno dell'annessione della Crimea da parte dei russi, gli Stati Uniti finanziarono il progetto «Usaid - Ukraine cybersecurity challenge» che prevedeva la formazione di oltre 125 docenti e 700 studenti ucraini nel settore della cybersecurity. La capacità di Kiev di contrastare gli attacchi informatici da allora è quindi aumentata in maniera esponenziale, grazie anche al sostegno tecnologico e tecnico fornito dai governi occidentali.

IL MONITORAGGIO

+50%

Attacchi con trojan

- Secondo il rapporto «Q1/2022» elaborato dalla società Avast, nel primo trimestre 2022 si sono intensificati gli hackeraggi in Ucraina, Russia e Bielorussia.
- Si è registrato +50% di attacchi di tipo Rat (remote access trojan), +30% di botnet e +20% di spyware per azioni di cyber espionage.
- Il gruppo Gamedredon (alias Primitive Bear) e il gruppo Conti, entrambi russi e fidati sostenitori del governo di Mosca, conducono quotidianamente attacchi DDoS contro siti governativi ucraini.

Distribuito para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Rischio super Irpef per 4,5 milioni

Fisco e Comuni

Il decreto Aiuti permette alle città in crisi di aumentare l'addizionale oltre l'8 per mille

Interventi possibili anche a Milano, Genova, Firenze, Catania e Venezia

Con il decreto Aiuti la possibilità di alzare l'Irpef locale oltre al tetto di legge si allarga ad almeno 4,5 milioni di contribuenti, che risiedono nelle città con deficit oltre i 500 euro ad abitante o debito oltre i mille euro pro capite. In questo secondo gruppo, che contempla anche Milano, Firenze, Genova, Catania e Venezia, l'aumento Irpef può essere affiancato o sostituito da una tassa da 2 euro per chi si imbarca in porti o aeroporti. Nei patti per il risanamento anche la rateazione in tre anni per i debiti con il fisco locale.

Trovati — a pag. 3

Comuni, nel salva conti deroga al tetto Irpef per 4,5 milioni di italiani

Decreto Aiuti. Aumenti di almeno il 2 per mille anche oltre i limiti nazionali e addizionale d'imbarco nelle città che firmano il patto per il risanamento

Gianni Trovati
ROMA

L'impianto rigido del fisco locale sui redditi si avvicina al quarto di secolo. E comincia a zoppiare in modo vistoso. Nell'attesa eterna del federalismo fiscale, che anche l'ambizione del Pnrr relega alle ultime caselle del cronoprogramma nel 2026, per puntellare i conti delle città in difficoltà si è deciso di andare in deroga. Ha iniziato Roma, quando nel 2010 per evitare il fallimento della Capitale il governo Berlusconi chiuse il vecchio debito del Campidoglio nello scatolone della gestione commissariale da finanziare con la super-addizionale Irpef e la tassa d'imbarco a Fiumicino e Ciampino. Ma ora quel modello, rimasto unico a lungo, fa scuola. L'ultima legge di bilancio ha permesso di sfiorare con l'Irpef comunale il tetto nazionale dell'8 per mille a Napoli, Torino, Palermo e Reggio Calabria, le quattro città oggetto dei Patti con il governo per il risanamento dei conti. E nel decreto Aiuti che dopo due consigli dei ministri è ancora in fase di complessa gestazione tecnica e finanziaria l'accoppiata di Irpef in deroga e tassa di imbarco si allarga a tutti i capoluoghi di Provincia che abbiano nei rendiconti del 2020 una delle due caratteristiche seguenti: un deficit superiore ai 500 euro ad abitante o un debito sopra i mille euro pro capite. È un panorama che come mostra la tabella in pagina riguarda almeno 6,5 milioni di italiani, dunque intorno ai 4,5 milioni di contribuenti.

Il doppio parametro
La spinta alle addizionali non è obbligatoria. E non sarà usata da tutti. Ma come sempre nel fisco, e in particolare in quello locale dove la rigidità dei bilanci cresce insieme alle spese che aumentano (basti pensare a quelle di personale gonfiate da rinnovi contrattuali e assunzioni Pnrr) a differenza delle entrate, è importante prima di tutto cogliere una tendenza. Che si può poi sviluppare negli anni. Il decreto Aiuti, come anticipato sul Sole 24 Ore di mercoledì scorso, estende a tutti i capoluoghi di Provincia il modello dei Patti governativi con le grandi città in crisi pensato dalla manovra per Napoli, Torino, Reggio Calabria e Palermo. Con la differenza, non piccola, che fuori da quei quattro casi iniziali il Patto non potrà poggiare su un finanziamento statale

come 12,67 miliardi in vent'anni messi a disposizione dalla legge di bilancio. Anche perché il decreto Aiuti ha già più di un problema a trovare la quadratura delle coperture delle altre misure, e non ha certo gli spazi per un ulteriore aiuto statale ai Comuni in crisi.

Dare e avere
Di quel modello resta però la filosofia di base: più leve per il risanamento dei conti in cambio di più responsabilità per gli amministratori, chiamati a ridurre la spesa corrente e ad aumentare investimenti e capacità di riscossione, ma anche per gli ammini-

strati, che si possono trovare costretti a mettere mano al portafoglio.

I Comuni interessati
Nelle città in cui a essere eccessivo è il deficit, la scelta di firmare l'accordo con il governo per il risanamento dei conti impone di aumentare l'addizionale Irpef di almeno il 2 per mille. Quando il problema è invece rappresentato dal debito superiore al mille euro ad abitante, la mossa può essere sostituita (ma anche affiancata) dall'introduzione di un'addizionale sui diritti d'imbarco portuale o aeroportuale di almeno due euro a passeggero.

Il criterio legato al debito permette l'intesa anche a Milano, Genova, Firenze, Catania e Venezia

CALENDARI SFORTUNATI
Da Alessandria a Rieti il piano inciampa nel voto

A Genova l'addizionale da 2 euro per ogni passeggero che si imbarca al porto (o in aeroporto) può dare una mano utile alla gestione del debito. Ad Alessandria, in crisi perenne dopo la scoperta dei falsi nei conti 2010 che sono costati una condanna a tre anni in Cassazione per l'ex sindaco Piercalo Fabbio, un piano di risanamento strutturale sarebbe utile come il pane; come anche a Rieti e Catanzaro, dove i livelli di deficit non permettono certo di tirare a campare. Ma per aderire alla proposta del decreto Aiuti, secondo le ultime bozze, i Comuni avranno 60 giorni. Ma a giugno in quelle città si vota. È parecchio improbabile che i sindaci uscenti chiudano il mandato con un bell'aumento di tasse. Ma tra primo turno e ballottaggio il termine rischia di scadere prima ancora che le nuove giunte siano insediate.



Fisco locale. Verso un nuovo cambio delle regole per gestire i conti nei Comuni

In deroga

I capoluoghi interessati dai due parametri che permettono di superare il tetto dell'addizionale Irpef all'8 per mille e di introdurre la tassa di sbarco



Nota: (*) Comuni interessati dalla deroga al limite dell'addizionale Irpef prevista in legge di bilancio 2022; (**) La tabella considera solo i capoluoghi sede di città metropolitana; Fonte: Elaborazione del Sole 24 Ore su dati Istat, rendiconti 2020 dei Comuni e Istat

DOMENICA 5 GIUGNO

Città e mobilità sostenibile al Festival dell'Economia di Trento

Domenica 5 Giugno, a Trento, si discuterà di "Città del futuro e mobilità sostenibile" con Elena Granata, Politecnico di Milano; Gabriele Benedetto, amministratore delegato Telepass; Marco Cantamessa, Politecnico di Tori

no; Paola Dezza, Sole 24 Ore; Franco Ianeselli, sindaco di Trento; Alessandro Maggioni, presidente coop Cct; Carlos Moreno, Università La Sorbona di Parigi; Matteo Robiglio, Politecnico di Torino; Diego Cattoni, presidente Aiscat.



ELENA GRANATA
Scrittrice e professoressa di Progettazione urbanistica al Politecnico MI



GABRIELE BENEDETTO
Amministratore delegato di Telepass



FRANCO IANESSELLI
Sindaco di Trento



CARLOS MORENO
Urbanista, insegna alla Sorbonne a Parigi



MATTEO ROBIGLIO
Architetto, insegna al Politecnico di Torino



Diego CATTONI
Presidente di Aiscat, associazione dei concessionari autostradali

Distribuito para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Brisa na corrida por autoestrada na Grécia

É uma das oito interessadas em operar por 25 anos a via que circunda Atenas.

EMPRESAS 14 e 15

INFRAESTRUTURAS

Brisa na corrida por autoestrada na Grécia

A concessionária portuguesa é uma das oito interessadas a operar pelo prazo de 25 anos a principal autoestrada que circunda Atenas. A Brisa, que assumiu a estratégia de voltar aos negócios internacionais, enfrenta neste concurso a concorrência da Abertis, Vinci ou Ardian.

MARIA JOÃO BABO
mbabo@negocios.pt

O consórcio da Brisa e do seu maior acionista, a Rubicone, é um dos oito interessados na nova concessão da autoestrada Attica, uma das mais importantes infraestruturas rodoviárias da Grécia, por um prazo de 25 anos.

De acordo com o Fundo de Desenvolvimento de Ativos da República Helénica, que lançou este concurso internacional em janeiro passado, foram oito as empresas e consórcios que formalizaram a manifestação de interesse para o novo contrato de concessão desta autoestrada que pertence à primeira geração de projetos cofinanciados na Grécia nos anos 90. O concurso envolve o financiamento, operação, manutenção e exploração desta concessão com 70 quilómetros, que em 2019, antes da pandemia, gerou receitas de 193 milhões de euros.

A Brisa, que é agora controlada em 81,1% pela Rubicone, um agrupamento internacional composto pela holandesa APG, o National Pension Service da Coreia do Sul e a Swiss Life, e tem António Pires de Lima como CEO, assumiu no ano passado, no seu plano estratégico até 2025, o desejo de voltar ao mapa da internacionalização.

Ainda em 2021, o grupo apresentou uma proposta não vinculativa para a compra de 50% da Odinsa, gestora de concessões de autoestradas da Colômbia, mas acabou por não avançar com uma proposta final.

A Brisa chegou a ter, durante 10 anos, uma participação na bra-



António Pires de Lima, CEO da Brisa, assumiu no plano estratégico até 2025 o regresso da concessionária aos negócios internacionais.

sileira CCR – Companhia de Concessões Rodoviárias, mas acabou por, em 2010, concretizar a venda dos seus 16,35% por cerca de 1,3 mil milhões de euros. Também nos EUA o grupo ganhou em 2007 uma concessão rodoviária no Estado norte-americano do Colorado, a Northwest Parkway (NWP), que vendeu em 2017 a um consórcio de fundos de investimento em infraestruturas por 660 milhões de euros.

Vinci, Abertis e Ardian entre os interessados

Agora, a concessionária portuguesa entra na corrida por uma au-

Esta autoestrada que circunda Atenas entrou totalmente em operação em 2004. O custo de construção foi de 1,3 mil milhões.

toestrada que serve a área metropolitana de Atenas, num concurso que, segundo fontes do setor, pode atingir os 2 mil milhões de euros.

Nesta disputa, a Brisa enfrenta a concorrência da espanhola Abertis, assim como dos consórcios da Macquarie Asset Management e da Vinci. Na corrida está ainda a Aktor Concessions e a Avax, que têm o contrato de concessão desta autoestrada até 2024, a que se aliou agora o grupo francês Ardian, que em Portugal detém a Ascendi. Também a Vauban, que comprou no final de 2020 a Sociedade Portuguesa para a

Construção e Exploração Rodoviária (SPER), que gere a subconcessão rodoviária do Baixo Alentejo, integra outro consórcio que manifestou interesse nesta via, o mesmo acontecendo com a italiana Fininc e o grupo de construção local GEK Terna, que se aliou ao fundo de investimento First Sentier FS Ark Holdco.

Os assessores do Fundo de Desenvolvimento de Ativos da República Helénica vão agora avaliar as manifestações de interesse e apresentar as suas recomendações à administração sobre os candidatos que se qualificam para a fase de apresentação de ofertas vinculati-

70

EXTENSÃO

A autoestrada Attica tem uma extensão de 70 quilómetros e em 2019 gerou receitas de 193 milhões de euros.

Pedro Catarino



vas, devendo a "short list" ser conhecida no final de junho.

A autoestrada Attica foi lançada em regime de concessão durante a década de 1990, tendo entrado em operação completa em 2004, somando o seu custo total de construção cerca de 1,3 mil milhões de euros. Esta concessão faz parte do eixo rodoviário que liga Atenas às principais cidades da Grécia, incluindo Patras e Salónica. É uma autoestrada urbana com duas faixas de rodagem, cada uma com três vias e uma via de emergência. A ferrovia suburbana de Atenas foi construída na reserva central desta autoestrada. ■

US hits Gazprombank bosses as fresh sanctions focus on services

◆ Consultants barred from work ◆ EU struggles with oil ban ◆ Victory Day in Moscow

FELICIA SCHWARTZ — WASHINGTON
SAM FLEMING — BRUSSELS
MARTON DUNAI — BUDAPEST

The US sought to tighten sanctions on Russia yesterday by blacklisting a swath of financial executives and restricting the provision of professional services, even as the EU struggled to finalise its latest package of penalties.

The US targeted executives at Gazprombank for the first time, while also barring companies from providing Russia with corporate services such as accounting and consulting.

However, diplomats said Hungary continued to hold back progress in Brussels on the EU's proposed sixth package of sanctions, which will include a phased-in oil embargo aimed at squeezing Moscow's sources of cash.

With Russia preparing for Victory Day celebrations today, the G7 and its allies are seeking to harden the economic pressure on President Vladimir Putin's regime. US president Joe Biden met his G7 counterparts and Ukraine's president Volodymyr Zelensky yesterday as part of a co-ordinated show of support for the war-torn country.

A senior Biden administration official said the new US sanctions targeted 27 executives of Gazprombank, Russia's third-largest lender and a subsidiary of state-owned energy company Gazprom. But the measures did not freeze the company's assets or prohibit transactions with it since it is the main way Russia sells gas to Europe.

"We're sanctioning some of their top business executives, they're the people who sit at the top of the organisation, to create a chilling effect... we don't want Gazprombank to be seen as a safe haven," a senior official said.

Also targeted are executives of Sberbank, while Russian officials accused of human rights violations will face visa restrictions. The new US package prohibits companies from providing accounting, consulting and other services to Russia to try to prevent Moscow



Show of support: US First Lady Jill Biden greets Olena Zelenska, wife of President Volodymyr Zelensky, at a school in Ukraine near the border with Slovakia
Susan Walsh/AP

from reformulating business strategies to circumvent the west's sanctions.

The EU yesterday continued its attempt to push through its latest sanctions package, which would include a phased-in ban on Russian crude, as well as measures on professional services. However a meeting of ambassadors in Brussels finished without a deal, meaning the 27 member states will continue to negotiate this week.

Diplomats stressed there had been progress but Hungarian foreign minister Péter Szijjártó said Budapest was still not ready to agree to the oil ban.

"We have voted in favour of all the sanctions packages so far, but this latest one would destroy the security of energy supply in Hungary, which is still on solid feet," Szijjártó wrote on Face-

book. "As long as there is no solution to the problem posed by the Brussels proposal, we will not be voting in favour of this package."

Under the EU's proposals, most countries would have to ban Russian crude within six months but Hungary and Slovakia would have until the end of 2024 and the Czech Republic would be offered until June 2024.

US first lady Jill Biden made a surprise trip to Ukraine yesterday, in another signal of Washington's backing after the US stepped up aid to Ukraine in recent weeks. She met Ukraine's first lady Olena Zelenska in a town near the border with Slovakia.

The US professional services ban affects the Big Four accounting firms and consultancies, which have started

to pull out of Russia. The exits could take several months, officials at the firms have said.

Legal services will be excluded from the ban, the senior administration official said, so that companies seeking due process through US lawyers can continue to do so. The official added that this could change in the future.

The US package includes export controls, and sanctions on three of Russia's most popular state television channels. It is also banning the export of industrial engines, bulldozers and other industrial supplies, the official said. "These new controls will further limit Russia's access to components that it needs to replenish and restock its military capabilities."

Reports & analysis page 2

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Germany

Scholz pledges to continue arming Kyiv

We must not be paralysed by fear, says chancellor in anniversary speech

GUY CHAZAN — BERLIN

Chancellor Olaf Scholz said Germany would continue to send heavy weapons to Ukraine, saying it was its historical responsibility to help Kyiv defend the country against Russian aggression.

In a speech to mark the 77th anniversary of the Allied victory in the second world war, Scholz said: "We have learned a central lesson from the disastrous history of our country between 1933 and 1945. No more war. No more genocide. No more tyranny.

"In the present situation that can mean only one thing: we defend justice and freedom — at the side of the victim. We support Ukraine in its fight against the aggressor." Not doing so, he added,

would be like "capitulating to brute force".

Scholz's speech reflected the shift in his thinking on arming Ukraine. He had initially ruled out providing Kyiv with heavy weapons such as tanks and armoured vehicles, saying this could make Germany a party to the war and trigger a nuclear conflict with Russia.

But in recent days he changed his tune. On Friday, the government announced that it would be providing Ukraine with seven self-propelled howitzers, a type of artillery piece known as the PzH 2000.

That followed a decision to give Kyiv around 50 Gepard ("Cheetah") anti-aircraft guns. Officials have made clear that these will not be the last such deliveries.

"For the first time in our postwar history we have sent weapons — including heavy weapons — into a war zone, on a large scale and always carefully weigh-

ing it up," Scholz said. "And we will continue to do so."

The decision to step up military aid to Kyiv has been controversial. The renowned feminist Alice Schwarzer was one of a number of intellectuals who signed an open letter to the government late last month expressing the fear that delivering heavy weapons would lead to an expansion of the war.

Scholz acknowledged that many Germans had "concerns that the war will spread and that our peace could be jeopardised". People should be allowed to express such fears, he said. "But at the same time it is important to say that fear mustn't paralyse us."

Scholz insisted that Germany would "take no decisions that would turn Nato into a party to this war". Berlin would also not do anything that "harmed us and our partners more than Russia".

Scholz's opinion poll ratings have fallen in recent days amid mounting

'We defend justice and freedom — at the side of the victim. We support Ukraine in its fight against the aggressor'

scrutiny of his policies in Ukraine, with critics accusing him of hesitancy and indecision over arming Kyiv.

Early projections of results from a regional election yesterday in the northern state of Schleswig-Holstein saw his Social Democrats slumping nearly 12 points to its worst result in the state, coming third behind the Christian Democrats and the Greens.

The German chancellor said this year's commemoration of the end of the second world war "was like no other". Seventy-seven years after the capitulation of Nazi Germany, "brute force" was once again laying waste to a European country, with Russia's army "murdering men, women and children, completely destroying cities and even attacking refugees".

Scholz said the fact that Putin was trying to justify Russia's attack on Ukraine as a fight against Nazism was "disgraceful" and a "falsification of history".

UK rejects claim that nationalist win raises pressure for Irish unification

GEORGE PARKER — LONDON
JUDE WEBBER — BELFAST
SAM FLEMING — BRUSSELS
FELICIA SCHWARTZ — WASHINGTON

The suggestion that Sinn Féin's election victory in Northern Ireland heralds the break-up of the UK has been rejected by London, in spite of the nationalist party's push for a referendum on a united Ireland within five years.

Brandon Lewis, Britain's Northern Ireland secretary, will today begin the painstaking process of trying to coax pro-UK unionists to join the region's government, which now has a pro-Irish unification party claiming the role of first minister for the first time.

Lewis has threatened to rip up the post-Brexit trading arrangements for Northern Ireland that are hated by unionists, in an attempt to bring the

Democratic Unionist party — which finished second in Thursday's elections behind Sinn Féin — into the region's power sharing executive.

But British ministers were adamant that Sinn Féin's emergence as the largest party at Stormont did not make it inevitable that a referendum would soon be held on whether to transfer rule over Northern Ireland to Dublin.

"Sinn Féin haven't gained seats," Lewis told the BBC, noting the 27 seats won by the party was exactly the same as it secured in 2017, in the last round of elections. "We haven't seen a growth in the nationalist vote and indeed the unionist vote is still larger and the number of seats held by unionist parties is still larger."

Mary Lou McDonald, president of Sinn Féin, said after the elections that she believed a referendum on a united

Ireland — a poll to be held on both sides of the border — "would be possible within a five-year timeframe".

British ministers insist they want to negotiate changes with the EU to the so-called Northern Ireland protocol that covers post-Brexit trading arrangements, but say time is running out.

But Maros Šefčovič, the EU lead negotiator on Brexit and the Northern Ireland protocol, said yesterday that Brussels had already shown "a lot of flexibility". He called on the UK to "dial down the rhetoric, be honest about the deal they signed and agree to find solutions within its framework".

The US urged the UK and the EU to reach a compromise on the protocol, saying Washington's priority was protecting "the gains" of the 1998 Good Friday Agreement that ended three decades of armed conflict in the region.

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

El pago a plazos se extiende en las fusiones y adquisiciones españolas

LA PRÓXIMA FUSIÓN

Roberto Casado

Remco Westermann, el consejero delegado de **Media and Games Invest (MGI)**, tiene claro que "ha hecho feliz a mucha gente" en Sevilla, según dijo hace unos días a los inversores en su grupo. La compañía ha pagado 55 millones de euros por **AxesInMotion**, un fabricante andaluz de videojuegos fundado hace ocho años por dos ingenieros (Jesús Casas y Alejandro Molina), que junto al resto de la plantilla habían mantenido hasta ahora el control del capital.

Pero además, opina Westermann, el acuerdo garantiza "la motivación" del equipo de AxesInMotion para seguir trabajando duro en su nueva casa, ya que sus miembros pueden llegar a recibir otros 110 millones de euros en tres años si el beneficio bruto operativo (ebitda) que generan sus juegos se multiplica.

Este pago aplazado en función de objetivos financieros o comerciales (*earn out*, en la jerga anglosajona) es habitual en las compras de tecnológicas, ya que es difícil valorar un negocio incipiente cuando sus futuros resultados son muy inciertos.

En otro ejemplo reciente en España, el grupo noruego **Visma** pagó 120 millones de euros por **Holded**, un fabricante catalán de software empresarial lanzado en 2016 por Javi Fonddevilla y Bernat Ripoll. Además, podrían recibir otros 71 millones en los próximos años.

En el caso de **Qustodio**, una aplicación española para que los padres controlen el uso del móvil por sus hijos, un 48% de la valoración de 49 millones pactada con el grupo australiano **Family Zone** depende de la trayectoria futura del negocio.

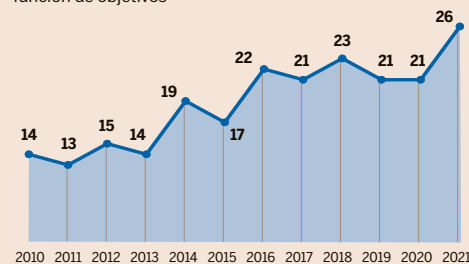
Los grandes grupos también usan esta estructura. **Telefónica**, que está engordando su división tecnológica con adquisiciones, incluye un *earn out* en la integración de la firma escocesa **Incremental**, que podría llevar la transacción hasta los 190 millones de euros.

Este tipo de estructuras de precio es habitual también en la industria de la salud y biotecnología, ya que la valoración de las empresas puede variar mucho en función del

EL DESPEGUE DE LOS 'EARN OUT'

> El pago aplazado en Europa

Porcentaje de adquisiciones con una parte del precio en función de objetivos



Expansión

> Los sectores más precavidos

Porcentaje de operaciones con 'earn out' en cada sector, en 2021.



Fuente: CMS, basado en 500 transacciones de 2021



José María Álvarez-Pallete, presidente de grupo ACS.



Florentino Pérez, presidente de Telefónica.



Rafael del Pino, presidente de Ferrovial.



Stephan Sturm, consejero delegado de Fresenius.

Estructura común en el sector 'tech'

Los 'earn out' son habituales sobre todo en el sector tecnológico, por la incertidumbre al estimar los futuros beneficios de las empresas. Telefónica, por ejemplo, acordó en marzo pagar hasta 175 millones de libras por la firma escocesa **Incremental**, con una parte del precio vinculada a la trayectoria en los próximos años. Empresas españolas vendidas recientemente con pagos contingentes son **Adamo**, **Qustodio**, **AxesInMotion**, **Holded**, **Deporvillage**, **Web Financial Group** y **Tiendeo**.

éxito o fracaso de sus proyectos de investigación. **Fresenius** acaba de adquirir el 55% de la biofarmacéutica leonesa **Mabxience** por 495 millones de euros. Existe un pago adicional en función de objetivos "comerciales y de desarrollo", y el grupo alemán tiene una

Premio por los desarrollos solares

En la industria de las energías renovables, el pago aplazado se utiliza para premiar al vendedor cuando cumple determinados hitos en el desarrollo de instalaciones. Vinci entregará 40 millones de euros a ACS por cada gigavatio que **Cobra** logre dejar preparado para construir (con permisos y financiación), hasta un máximo de 600 millones. También hay 'earn out' en función de los precios por la electricidad generada en el futuro. Es el caso de la venta del proyecto solar andaluz **Greco** al fondo **Aquila Capital**.

opción de compra sobre el 45% restante del capital. Al final del año pasado, **Vifor Pharma** compró **Sanifit Therapeutics** con un pago inicial de 205 millones, con otras entregas aplazadas de 170 millones y un potencial bonus adicional en función de las

La cláusula llega a los aeropuertos

Ferrovial ha vendido el 75,1% de su negocio de servicios a infraestructuras en España a **Portobello**, en una operación que valora esa actividad en 170 millones de euros. Pero este precio no incluye otros 50 millones de euros que podría recibir el grupo que preside **Rafael del Pino** "en función del cumplimiento de ciertos requisitos". Además, **Ferrovial** ha incluido un 'earn out' de 5 millones de euros en la adquisición del aeropuerto turco de **Dalaman**, en función de la evolución de pasajeros. Hasta el Covid, eran raras estas cláusulas en el sector.

ventas futuras de sus medicamentos. Pero quizá lo más novedoso de los últimos meses es la aparición del *earn out* en sectores donde era muy poco habitual. Es el caso de la energía y las infraestructuras. Ante la carrera por desarrollar renovables,

Cómo pagar por la investigación

Las entregas aplazadas se emplean también en el sector farmacéutico, para recompensar el posible éxito de la investigación en nuevos medicamentos. El grupo alemán **Fresenius** acaba de pactar la compra del 55% de **mAbxience**, firma de León que ha participado en la vacuna de **AstraZeneca** contra el Covid, por 495 millones de euros. Este importe será incrementado, en función de "estrictos objetivos comerciales y de desarrollo". **Vifor Pharma** incluye elevados 'earn out' en la compra de **Sanifit**.

hay transacciones en las que el precio se amplía según los proyectos van poniéndose en marcha. Es el caso del acuerdo de venta de **Cobra**, filial de **ACS**, a **Vinci**.

La pandemia del Covid ha introducido una incertidumbre sin precedentes en activos

RÉCORD

La incertidumbre del Covid hizo que un **26%** de las compraventas europeas de 2021 tuvieran 'earn out', según CMS, récord de la década. Ucrania puede elevar ese porcentaje.

ligados al transporte. **Ferrovial**, al pactar la compra del 60% del aeropuerto turco de **Dalaman**, ha incluido un pago aplazado en función del tráfico. También hay un *earn out* en el acuerdo de traspaso de la división de servicios de infraestructuras a **Portobello Capital**.

El aumento de costes energéticos por la invasión rusa de Ucrania, también hace que se incluyan cláusulas con pagos contingentes en la venta de grupos industriales. Es el caso de la compra del fabricante de encimeras **Neolith** por **CVC**. También hay un *earn out* en la absorción del constructor de remodeladores de camión **Guillén** por el grupo polaco **Wielton**.

Según un estudio del bufete **CMS**, el porcentaje de compraventas en Europa con ese tipo de cláusulas subió al 26% en 2021 (récord de la década), porcentaje que alcanza el 32% en el sur del continente, consecuencia sobre todo de la incertidumbre creada por el Covid, y también por el mayor número de transacciones en el sector tecnológico.

Diversos inversores, ejecutivos y abogados consultados por **EXPANSIÓN** consideran que los pagos aplazados son una buena solución cuando es difícil valorar un negocio, el vendedor tiene poca capacidad de negociación o cuando el comprador quiere asegurarse la continuidad del equipo adquirido.

Pero también tiene sus contraindicaciones. Por ejemplo, puede llevar a disputas incluso legales por la dificultad de diferenciar el beneficio de un activo una vez integrado en un grupo (caso de **Merlin Properties** con **Loom**). No sirve en pujas con varios competidores, ya que el vendedor siempre opta por quien le garantiza los ingresos cuantos antes. En ofertas públicas de adquisición (opas) sobre firmas cotizadas tampoco es viable.

Según un experto en fusiones, "tras la pandemia se esperaba más *earn out*, pero cuando hay mucha incertidumbre se ha preferido cancelar la operación, salvo cuando hay mucha necesidad de hacerla".

La Llave / Página 2

Mercadona y Carrefour ganan cuota a sus rivales ante la subida de los precios

La valenciana suma casi dos puntos de participación en un año y llega al 26,5%

Javier Romera / Javier Mesa MADRID.

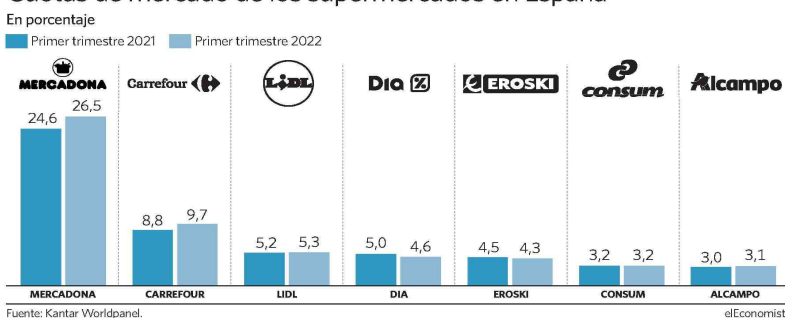
La escalada de los precios y el encarecimiento de la cesta de la compra ha acelerado el crecimiento en España de Mercadona y Carrefour, que controlan ya en conjunto más del 36% de cuota de mercado. En el último año la cadena de supermercados valenciana ha incrementado su participación en casi dos puntos, hasta el 26,5% y la francesa en uno, alcanzando el 9,7% del total del mercado, según los datos de Kantar Worldpanel al cierre del primer trimestre del ejercicio.

Lidl, especializado en el segmento del descuento y que era hasta ahora una de las que más estaba creciendo, se ha estancado y sube su participación en solo una décima, hasta el 5,3%. Día y Eroski, que ocupan la cuarta y la quinta posición respectivamente, pierden cuota; Consum repite con el 3,2% y Alcampo apenas sube una décima, hasta el 3,1%.

Platos preparados

Mercadona y Lidl se imponen en un momento en el que el comercio minorista registró en marzo un re-

Cuotas de mercado de los supermercados en España



troceso de sus ventas del 5,5% en relación al mismo mes de 2021, la caída más acusada desde febrero de 2021, cuando se desplomaron un 9,5%, según el Instituto Nacional de Estadística (INE).

Las ventas de alimentos en el sector minorista bajaron, en concreto, un 0,8% y todo indica, además, que las caídas se mantendrán ante la fuerte subida de los precios. El indicador adelantado del Índice de

Precios al Consumo (IPC), principal indicador de la inflación, se situó en abril en el 8,4%, 1,4 puntos porcentuales menos que el mes pasado por la bajada del precio de la luz, pero con la cesta de la compra todavía al alza.

Además de la subida de los precios, uno de los principales obstáculos en el crecimiento de los supermercados está siendo la recuperación del consumo en la hoste-

ría, que poco a poco va alcanzando otra vez los niveles previos al inicio de la pandemia en 2020.

La gran distribución se está posicionando precisamente por ello en alimentación fuera del hogar y cada vez gana más terreno, según los datos correspondientes al mes de marzo de The NPD Group. Así, tanto los platos listos para comer como los que se preparan para llevar a casa, experimentaron en

ese mes un aumento del 25% respecto a marzo de 2019, último ejercicio sin Covid-19.

Comida preparada

En este terreno, Mercadona también tuvo visión de futuro al reforzar su posición con el lanzamiento en el verano de 2018 de su sección 'Listo para Comer', una sección de platos preparados en el momento dentro del propio supermercado y que en estos momentos cuenta con 35 especialidades.

Precisamente, el pasado viernes la cadena valenciana anunciaba que había empezado implantar en esta sección el libre servicio para evitar esperar a los clientes. La compañía daba este paso tras probar en

La recuperación de la hostelería obliga a los súper a tomar medidas con los platos preparados

algunos de sus establecimientos durante más de cuatro meses este nuevo modelo de venta que irá implantando de forma progresiva las más de 800 tiendas que cuentan con esta sección. La compañía que preside Juan Roig se marca como objetivo que esté disponible en todas a final de año y que los nuevos supermercados que se abran con esta sección, ya lo hagan con este modelo de venta.

OPINIÓN

Publicación	ABC Nacional, 5
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	09/05/2022
País	España
V. Comunicación	24 628 EUR (25,977 USD)
Tamaño	180,75 cm² (29,0%)
V.Publicitario	10 650 EUR (11 234 USD)



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO CAMACHO

La metaanomalía

Un Gobierno nacido de una idea temeraria sólo puede acabar atrapado en una espiral de perturbación sistemática

CUANDO un Gobierno nace de una anomalía, como es el caso de este sanchismo surgido de un pacto con partidos que aspiran a liquidar el Estado, es natural que toda su actuación acabe convertida en una extravagancia integral, en un fárrago de desórdenes temerarios. La lógica de la ilógica forma una implacable secuencia de crisis encadenadas, una gradación de situaciones contradictorias, un círculo (vicioso) de paradojas. El enredo de Pegasus ha puesto de manifiesto el desvarío esencial de este mandato, el originario, que consiste en la condición turbia de esa alianza con fuerzas rupturistas cuyos dirigentes habían sido condenados por la justicia y/o eran objeto de vigilancia por su presunta implicación en actividades ilícitas. El inconveniente de la condena lo resolvió Sánchez 'a posteriori' con un indulto que incluso el Tribunal Supremo consideró fruto de un 'quid pro quo', es decir, de un contrato político espurio. El seguimiento mediante escuchas telefónicas autorizadas se mantenía en secreto para no perturbar el acuerdo, pero al saltar a público conocimiento ha dado lugar a otra espiral de contrasentidos entre estrafalarios y patéticos. Y ha abocado esta fase de la legislatura a un espectáculo insólito, desconcertante, de trastorno institucional que tendría la comicidad involuntaria de un esperpento si no hubiese puesto los fundamentos de la seguridad nacional en juego.

En sólo dos semanas, los españoles hemos visto al poder Ejecutivo dando explicaciones a unos tipos que los servicios de inteligencia consideran un peligro objetivo. El presidente que niega información al Parlamento sobre sus viajes oficiales envía a la directora del CNI a dar cuenta con todo detalle de unas escuchas jurídicamente impecables mientras él mismo denuncia haber sido víctima de un confuso episodio de espionaje. Los ministros de Podemos, que Sánchez no puede despedir porque su cese equivaldría a la ruptura del acuerdo, exigen la cabeza de su colega de Defensa mientras ésta a su vez se faja en un toma y daca con el de Presidencia sin que nadie ponga orden en la trifulca interna. La despreciada oposición de derechas salva al Gabinete del acoso de su propio bloque de socios, sin recibir ni por cortesía el más mínimo gesto de gratitud hacia su apoyo. Y finalmente el jefe del Gobierno se humilla haciendo la pelota a los separatistas para que depongan su actitud conflictiva y olviden que ordenó investigarlos al tiempo que les pedía sumarse a la formación de una mayoría. El cénit del absurdo, la excepcionalidad por sistema, una incongruencia dentro de otra como matrioskas huecas hasta componer una metaanomalía perpetua: la expresión compleja del caos elevado a la enésima potencia. Una fábrica de problemas instalada dentro de un laberinto sin puertas. Qué podía salir mal de la brillante idea de gobernar una nación con quienes se proponen deshacerla.



AJUSTE DE CUENTAS

JOHN
MÜLLER

La cuadratura del Cercle

La crisis del espionaje confirma que la hora de la autocrítica del separatismo catalán llegó

Una de las cosas que ha cambiado en España es que lo que hace dos años podía haber sido motivo de orgullo para los separatistas –como es ser declarados enemigos del Estado por el CNI– ahora les genera una vergonzante incomodidad. Casi podría decirse que a Pere Aragonès le ofende que le recuerden sus actuaciones separatistas, de las que altos cargos del último Gobierno de Mariano Rajoy tienen un recuerdo muy fresco, porque le entorpece volver al autonomismo que le garantiza su sueldo.

La democracia española ha sido extraordinariamente generosa con los separatistas, como la II República lo fue con Sanjurjo, pero eso no significa que, como planteaba con extraordinaria lucidez el otro día el periodista catalán Manel Manchón, no sea ya la hora de asumir en público los errores que se cometieron en aquel extravío de 2017, al cual llegamos porque hubo gente que así lo planificó y otra que se lo permitió.

Entre los que se lo toleraron, están los miembros del mismo Cercle d'Economía a los que el viernes les enrojecían las manos de tanto aplaudir al nuevo líder del PP, Alberto Núñez Feijóo. Se trata de una élite intelectual y empresarial que todavía no ha tenido el valor de admitir con todas sus letras que cometieron un error estrepitoso fiándose de una clase política mediocre a la que han alimentado y mimado, poniendo paños calientes y soportando sus desplantes y tonterías.

Nadie como ellos para iniciar un proceso profundo de autocrítica, pero ni están ni se les espera. Cataluña, una potencia económica por sí sola, cada año desde 2017 crece menos y es menos relevante en el PIB español. Mientras, la economía va soltando periódicamente su veredicto: Madrid supera con claridad a Cataluña en términos de crecimiento, su PIB per cápita es más de 4.000 euros mayor, su deuda pública per cápita casi 5.000 euros menor y en el periodo 2010-2018, Madrid creció un 1,8% frente al 1,1% de Cataluña. Y no, no es el cacareado efecto capitalidad, refugio de los incompetentes: entre 1987 y 1993 Madrid crecía mucho menos que Cataluña y ya era la capital de España. jmuller@abc.es

THE SITUATION ROOM
SALA DE SITUACIÓN



Ivan Redondo

Saber volver

A los 32 años **Bill Clinton** se convirtió en el gobernador electo más joven de la historia en Estados Unidos. Corría el año 1979 y a medida que avanzaba su mandato se sentía mejor como gobernador de Arkansas. Había enfurecido a las élites y los grupos de presión, sí; cada vez había más quejas por el aumento del impuesto por matriculación, sí; la Casa Blanca de **Jimmy Carter** rompió una y otra vez su promesa de no enviar refugiados cubanos a la base de Fort Chaffee, provocando gran rechazo social, también; pero Clinton había logrado sacar adelante una larga lista de leyes e iniciativas progresistas de las que estaba orgulloso y tenían gran aceptación, en materia de empleo, educación y asistencia social. Lo que nunca pudo imaginar sucedió contra pronóstico en su reelección: una derrota.

En política, el fracaso enseña lo que el éxito oculta, y la noche de las elecciones estaba tan hecho polvo que no se veía capaz de afrontar a la prensa. Era el primer gobernador de Arkansas en no conseguir un segundo mandato en 25 años. Muerto en vida. Agradeció a todos su labor, ofreció su cooperación al republicano ganador, **Frank White**, y lamentó no poder seguir haciendo el trabajo que tanto le gustaba. Encontró un nuevo hogar, una pequeña casa y se puso a buscar trabajo.

Como en tantas ocasiones en política, surgieron los monstruos entre sus antes supuestos amigos o aliados. En ese momento, Bill no sabía diferenciar unos de otros, solo el tiempo los pondría a todos en su sitio: “¿Por qué no te vas fuera de Estados Unidos?”, “¿por qué no te vas de Arkansas?”, “¿por qué no te vas a presidir la World Wildlife Fund, ese grupo de defensa medioambiental de Washington DC, cuya labor siempre has admirado tanto?”. “En definitiva, Bill, ¿por qué no te vas?”.

Bill Clinton supo volver después de su derrota electoral en Arkansas, con varios aprendizajes bajo el brazo. En España, una mayoría demoscópica augura que la derecha arrasará en las generales, pero no tiene por qué ser así.



Bill Clinton, en 1988, en su segunda etapa como gobernador de Arkansas

Como un pez fuera del agua, Clinton parecía que sobraba. En su estado, Arkansas, solo recibió una oferta: la del bufete Wright, Lindsey & Jennings. Tenía grandes propuestas fuera, pero tras hablarlo con Hillary, tomó la decisión más importante de su vida: saber volver es siempre una vuelta a lo básico. Primer punto: había que ser humilde y olvidarse de que fue gobernador. No abandonar su territorio ni a sí mismo. Y aceptó la oferta del despacho. Le permitiría seguir siendo útil a su comunidad y enraizarse más como ciuda-

dano. Segundo punto: preguntó a su entorno meses después por las causas de su derrota. Y las respuestas le sorprendieron. Más allá de los refugiados, las matriculas o la enemistad de los lobbies, estas fueron algunas de las razones: “Después de ser gobernador jamás me preguntaste por mis hijos”, “te quejabas demasiado de tus circunstancias sobrevenidas, pero no te concentraste en resolver tus problemas políticos”, “estabas obsesionado por lo que querías hacer y ajeno a lo que queríamos que hicieras”, “¿la gente pensó que

eras, lisa y llanamente, un gilipollas!”.

Bill se percató de que tenían algo de razón. Pensó en lo que podría haber hecho mejor y encontró el tercer punto: la mayoría votó contra él para enviarle un mensaje, pero no lo habrían hecho de saber que iba a perder. El voto de castigo tuvo parte de culpa, pero no fue lo que marcó la diferencia. En política, la sociedad solo acepta un determinado número de cambios, y un gobierno ha de saber identificar cuáles acometer y cuándo. No hay que fallar ni en la cantidad (demasiados) ni en cuáles (imprescindibles). Si estás en la izquierda, los

En política, la sociedad solo acepta un determinado número de cambios, hay que identificar cuáles y cuándo

cambios son unos con unas mayorías (perestroika), y si estás en la derecha, otros con otras mayorías (restauración). Con claridad se marca la diferencia.

En España hemos llegado al punto en que una mayoría demoscópica piensa que la derecha arrasará en las generales. Sondeos y más sondeos en los que no hay más gasolina ni coche. Pero no tiene por qué: la izquierda puede vencer. Hay que saber volver, es decir, volver a ver (la realidad) y verte volver (a la realidad). La política da muchas oportunidades pero hay que saber volver a buscarlas. Saber volver es volver siendo otro, como Clinton, que nunca lo olvidó desde que en 1983 juró el cargo por segunda vez como gobernador hasta alcanzar la presidencia, y terminó venciendo a todos.

rya@redondoyasociados.com

Saber tornar

Als 32 anys, Bill Clinton es va convertir en el governador electe més jove de la història als Estats Units. Corria l'any 1979 i així com avançava el seu mandat se sentia millor com a governador d'Arkansas. El que no va poder imaginar mai va passar contra pronòstic en la seva reelecció: una derrota.

original

09/05/2022 07:48

Als 32 anys, Bill Clinton es va convertir en el governador electe més jove de la història als Estats Units. Corria l'any 1979 i així com avançava el seu mandat se sentia millor com a governador d'Arkansas. Havia enfurismat les elits i grups de pressió, sí; cada vegada hi havia més queixes per l'increment de l'impost per matriculació, sí; la Casa Blanca de Jimmy Carter va trencar un cop i un altre la promesa de no enviar refugiats cubans a la base de Fort Chaffee, amb la provocació d'un gran rebuig social, també; però Clinton havia aconseguit tirar endavant una llarga llista de lleis i iniciatives progressistes, ben orgullós, i que tenien gran acceptació en matèria d'ocupació, educació i assistència social. El que no va poder imaginar mai va passar contra pronòstic en la seva reelecció: una derrota.

En política, el fracàs ensenya el que lèxit oculta, i la nit de les eleccions estava tan fet pols que no es veia capaç de frontar la premsa. Era el primer governador d'Arkansas en no aconseguir un segon mandat en 25 anys. Mort en vida. Va agrair a tothom la seva tasca, va oferir la seva cooperació al republicà guanyador, Frank White, i va lamentar no poder continuar fent la feina que tant li agradava. Va trobar una nova llar, una petita casa, i es va posar a buscar feina.

En política, la societat només accepta un determinat nombre de canvis, en cal identificar quins i quan

Com tants cops en política, van sorgir els monstres entre els seus anteriors suposats amics o aliats. Llavors, Bill no sabia diferenciar els uns dels altres, només el temps els posaria tots al seu lloc: Per què no ten vas fora dels Estats Units?, per què no ten vas d'Arkansas?, per què no ten vas a presidir el World Wildlife Fund, aquell grup de defensa mediambiental de Washington DC que fa una tasca que sempre has admirat tant?. En definitiva, Bill, per què no ten vas?.

Com un peix fora de l'aigua, Clinton semblava que sobrava. Al seu estat, Arkansas, només va rebre una oferta: la del bufet Wright, Lindsey & Jennings. Tenia grans propostes fora, però després de parlar-ho amb Hillary, va prendre la decisió més important de la seva vida: saber tornar és sempre una tornada al que és bàsic. Primer punt: calia ser humil i oblidar-se que va ser governador. No abandonar el seu territori, ni a si mateix. I va acceptar l'oferta del despatx. Li permetria continuar sent útil a la seva comunitat i arrelar-s'hi més com a ciutadà. Segon punt: va preguntar al seu entorn mesos després per les causes de la seva derrota. I les respostes el van sorprendre. Més enllà dels refugiats, les matrícules o l'enemistat dels lobbies, aquestes van ser algunes de les raons: Després de ser governador no em vas preguntar mai pels meus fills, et queixaves massa de les teves circumstàncies sobrevingudes, però no et vas concentrar a resoldre els teus problemes polítics, estaves obsessionat pel que volies fer i aliè al que volíem que fessis, la gent va pensar que eres, ras i curt, un carallot!

Bill Clinton el 1988 en la seva segona etapa com a governador d'Arkansas

Bill es va adonar que tenien una mica de raó. Va pensar en el que podria haver fet millor i va trobar el tercer punt: la majoria va votar contra ell per enviar-li un missatge, però no ho haurien fet de saber que perdria. El vot de càstig en va tenir part de culpa, però no va ser el que va marcar la diferència. En política, la societat només accepta un determinat nombre de canvis i un govern ha de saber identificar quins escometre i quan. No sha de fallar ni en la quantitat (massa) ni en quins (imprescindibles). Si estàs a l'esquerra, els canvis són uns amb unes majories (*perestroika*), i si estàs a la dreta, daltres amb altres majories (restauració). Amb

claredat es marca la diferència.

A Espanya hem arribat al punt que una majoria demoscòpica pensa que la dreta arrasarà en les generals. Sondejós i més sondejós en què no hi ha més gasolina ni cotxe. Però potser no serà així: lesquerra pot vèncer. Cal saber tornar, és a dir, tornar a veure (la realitat) i veuret tornar (a la realitat). La política dona moltes oportunitats, però cal saber tornar a buscar-les. Saber tornar és tornar sent un altre, com Clinton, que no ho va oblidar mai des que el 1983 va jurar el càrrec per segona vegada com a governador fins a aconseguir la presidència, i va acabar venent tothom.

Mostrar comentarios