



acceso 360



24/11/2020

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
24/11/20	GESTAMP ANIMA A LAS EMPRESAS A COMPETIR EN TECNOLOGÍA Y NO CON BAJADAS SUELDOS / Deia	5	1
24/11/20	EL 61,5% DE LAS EMPRESAS FAMILIARES YA OPERA CON NORMALIDAD / Diario de Burgos	6	1
24/11/20	«EL FUTURO DE EUROPA NO ES BAJAR SUELDOS, SINO MÁS TECNOLOGÍA» / El Correo Español-EI Pueblo Vasco (Ed. Bizkaia)	7	1
24/11/20	LA EMPRESA FAMILIAR VASCA REIVINDICA SU PAPEL «CLAVE» PARA LA RECUPERACIÓN TRAS EL COVID / EI Diario Vasco	8	1
24/11/20	LA EMPRESA FAMILIAR, CLAVE EN LA REACTIVACIÓN / El Economista	9	1
24/11/20	MEJORA LA ACTIVIDAD DE LAS EMPRESAS FAMILIARES / La Razón -España de las Autonomías	10	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
24/11/20	LOS INVERSORES BRITÁNICOS NO SE FÍAN DE ESPAÑA Y PREVEN RETIRAR POSICIONES / Abc	12	2
24/11/20	EL BANCO DE ESPAÑA TEME LOS EFECTOS DE LA BAJADA DEL RATING DE LA DEUDA EMPRESARIAL / Cinco Días	14	1
24/11/20	TRABAJO ULTIMA LA NORMA QUE DA PRIORIDAD A LOS AFECTADOS POR ERTE PARA QUE SE FORMEN / Cinco Días	15	1
24/11/20	LA UE VE "DIVERGENCIAS FUNDAMENTALES" EN LA NEGOCIACIÓN DEL BREXIT / Cinco Días	16	1
24/11/20	EL TURISMO ESPAÑOL SUMA 13.000 MILLONES DESDE EL 9 DE NOVIEMBRE / El Economista	17	1
24/11/20	EL BCE ADVIERTE DE QUE SIN AYUDAS HABRÁ UNA OLEADA DE QUIEBRAS / El Economista	18	1
24/11/20	LAS COMPAÑÍAS DE LA ZONA EURO TEMEN UNA CONTRACCIÓN EN EL ÚLTIMO TRIMESTRE / El Economista	19	1
24/11/20	LA NUEVA PREJUBILACIÓN SERÁ GRADUAL / El Mundo	20	2
24/11/20	EL DINERO DURMIENTE DE LA CRISIS / El País	22	1
24/11/20	RESPIRO PARA LA DEUDA / El Periódico de Catalunya	23	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
24/11/20	EL BCE BARAJA PERMITIR QUE LOS BANCOS REPARTAN DIVIDENDOS / El Periódico de Catalunya	24	2
24/11/20	LA UE AVALA AYUDAR A PYMES Y AUTÓNOMOS EN CONCURSO / El Periódico de Catalunya	26	1
24/11/20	EL BANCO DE ESPAÑA TEME BAJADAS DE RÁTING A LAS EMPRESAS / Expansión	27	1
24/11/20	MOODY'S PREVÉ QUE LA CAÍDA DEL PRECIO DE LA VIVIENDA EN ESPAÑA LLEGARÁ EN 2021 / Expansión	28	2
24/11/20	BRUSELAS DA LUZ VERDE A LOS AVALES ICO A EMPRESAS EN CONCURSO / Expansión	30	1
24/11/20	MAROTO ASIGNA 10.000 MILLONES DE LOS FONDOS EUROPEOS A LA AUTOMOCIÓN / La Vanguardia	31	2
24/11/20	LA EUROZONA ESPERA UNA CONTRACCIÓN DEL 2,4% EN EL ÚLTIMO TRIMESTRE / La Vanguardia	33	1



acceso 360

EMPRESA FAMILIAR





Gestamp anima a las empresas a competir en tecnología y no con bajadas sueldos

La compañía vasca pide a Europa que no sea “un mero espectador” de la guerra económica entre China y EE.UU.

Asier Diez Mon

BILBAO – Europa no puede asistir como “mero espectador” a la batalla de Estados Unidos y China por el liderazgo de la economía mundial, debe buscar su espacio y reforzar su histórico papel como agente tecnológico para ganar competitividad en unos mercados cada vez más globalizados. El presidente de Gestamp, Francisco Riberas, trasladó ayer este mensaje durante la V Asamblea de la Asociación de Empresa Familiar de Euskadi, Aefame, donde resaltó que la inversión en I+D es el camino que deben seguir las empresas europeas, dejando a un lado la tentación de reducir los salarios de sus trabajadores para ganar productividad.

Riberas participó junto a Fidel Sendagorta, director general de Política Exterior del Gobierno central, en la reunión anual de las empresas familiares vascas, que en su quinta edición estuvo marcada por la pandemia y las tensiones entre las dos grandes potencias económicas mundiales.

El acto fue clausurado por el lehendakari, Iñigo Urkullu, y contó con la presencia del diputado general de Bizkaia, Unai Rementería; la consejera de Desarrollo Económico, Arantxa Tapia, y el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi. El presidente de la Aefame y de Sener, Andrés Sendagorta, destacó que las empresas familiares “tienen un plus” en momentos críticos como el actual por la “fuerza de la familia”.

“Las empresas son frías y se van, pero las familias se quedan, tienen apego a la tierra, y eso hay que combinarlo con la globalización”, indicó. Tras subrayar que Sener mantiene cerca de un 50% de su producción en otros países, pero que no se sienten “lejanos por estar fuera”, afirmó que la filosofía de la empresa familiar es “una ventaja competi-

va también en momentos de crisis”. La jornada se centró en el papel de Europa en el triángulo con EE.UU. y China. El presidente de Gestamp, una compañía vizcaína que se ha convertido en poco más de 20 años en el primer grupo industrial del Estado y un referente en el sector de la automoción, se mostró ambicioso al respecto. Los cuatro años de

Donald Trump en la Casa Blanca han “dado razones” para que Europa tome sus propias decisiones en el tablero en el que se enfrentan las dos principales economías del planeta.

Las “tensiones del proteccionismo” se mantendrán los próximos años, añadiendo a la ecuación la salida de Reino Unido de la UE y el imparable proceso de globalización. Gestamp

ha apostado fuerte por la internacionalización, abriendo fábricas “cerca de donde se montan los coches” y están su clientes. En estos momentos la multinacional vasca tiene 112 plantas en 23 países. Está presente tanto en EE.UU. como en China, donde el “intervencionismo” frena su desarrollo. Sin embargo, Gestamp intenta contrarrestar esa situación

implantando allí las tecnologías “más avanzadas”.

“Es la asignatura que tiene Europa, que no va ser donde esté la mano de obra más competitiva ni la que más mercado tenga, porque somos tres gatos comparados con los chinos. El foco es la tecnología, y los europeos hemos demostrado en los últimos 200 años que sabemos aplicarla”, dijo. ●



Foto de familia de autoridades y la junta directiva de Aefame, ayer, en la Torre Iberdrola. Foto: O. González

“El foco está en la tecnología y Europa ha mostrado los últimos 200 años que sabe aplicarla”

FRANCISCO RIBERAS
Presidente de Gestamp

“La empresa familiar tiene un plus, una ventaja competitiva también en las crisis”

ANDRÉS SENDAGORTA
Presidente de Aefame

La empresa familiar resalta su rol en la recuperación

Urkullu destaca el arraigo y la capacidad de emprendimiento de las compañías lideradas por familias en medio de la crisis

BILBAO – Aefame, Asociación de la Empresa Familiar de Euskadi, destacó ayer el “papel básico” que pueden jugar las empresas familiares en la reactivación económica y abogó por crear un entorno que afiance las raíces de la empresa familiar y la familia empresaria en Euskadi para

que se convierta “en un ecosistema que propicie la consolidación y crecimiento de estas compañías”.

La primera parte de la Asamblea ha estado dirigida exclusivamente a los socios, a quienes el director de Aefame, Gaizka Zulaika, trasladó las cifras relativas a la evolución de la asociación y los objetivos estratégicos para 2021. Aefame está integrada en la actualidad por 61 compañías de los tres territorios, cuya facturación agregada es superior a los 13.900 millones de euros –lo que supone el 20% del PIB de Euskadi–,

que dan empleo a más de 148.000 personas.

RADIOGRAFÍA DE AEFAME Entre las empresa asociadas a Aefame, el 54% procede de Bizkaia, un 30% de Gipuzkoa y el 16% pertenecen a Araba. Por sectores, el industrial aglutina el mayor número de empresas, que representa más de la mitad de los asociados (54% del total); seguido del sector del comercio y la distribución (21%); el 13% de la construcción y materias primas, y del sector servicios, que representa un

3% del total. Durante la clausura de la jornada del lehendakari, Iñigo Urkullu, defendió el papel de la empresa familiar, que “tiene que tener el reto del tamaño sin perder la esencia. En estos tiempos es importante mantener el espíritu que os caracteriza, el arraigo y el emprendimiento”, indicó a los directivos de empresa familiar presentes.

“La unidad de acción y perseverancia que caracteriza a la empresa familiar es un ejemplo para responder a la crisis generada por el coronavirus”, concluyó el lehendakari. –DEIA



ECONOMÍA

El 61,5% de las empresas familiares ya opera con normalidad

SPC / VALLADOLID

El 84,6 por ciento de las empresas familiares reconocen que siguen afectadas negativamente por la pandemia, 6,4 puntos menos que en mayo, según el sondeo publicado ayer por Empresa Familiar de Castilla y León. El informe, recogido por Ical, indica que el 61,5 por ciento de los encuestados reconoce que opera con normalidad, frente al 37 por ciento que así lo afirmaba en la encuesta anterior. El trabajo también indica que mejoran ligeramente las perspectivas sobre la situación tras la crisis, ya que baja del 13 al 1,8% las empresas que creen que las ventas no se recuperarán tras la crisis, y sube hasta el 25,5% el porcentaje de empresarios que estima que se recuperarán los beneficios a niveles anteriores al coronavirus.

A pesar de ello, se reduce un punto, hasta el 26%, el porcentaje que prevé que el empleo se recuperará a niveles anteriores a la irrupción de la pandemia. La encuesta muestra de nuevo el descontento empresarial con las medidas adoptadas, y el 95% de los empresarios sigue considerando insuficientes las medidas aprobadas por el Gobierno para lograr la recuperación, que califican con 1,9 puntos sobre diez. También valoran negativamente las medidas de la Junta de Castilla y León, 2,9 puntos, puntuación que baja tres décimas respecto a mayo.



Foto de familia al término de la asamblea celebrada ayer en Torre Iberdrola. BORJA AGUDO

«El futuro de Europa no es bajar sueldos, sino más tecnología»

El presidente de Gestamp analiza la posición de la UE ante la pugna entre China y EE UU en la asamblea de la empresa familiar

A. B.

BILBAO. La empresa familiar vasca siempre ha tenido una gran vocación por salir fuera, y por eso muchas de esas firmas se han convertido en auténticas multinacionales. De ahí que la asamblea anual de la Asociación de la Em-

presa Familiar del Euskadi, Aefame, se dedicara ayer a analizar la escena internacional y, más en concreto, el papel de Europa en el triángulo económico con Estados Unidos y China. El lehendakari cerró la jornada con un reconocimiento del papel que juega este tejido empresarial, que «tiene que

tener el reto del tamaño sin perder la esencia».

Intervinieron como ponentes en el acto celebrado en Bilbao el presidente de Gestamp, Francisco Riberas, y Fidel Sendagorta, director general de Política Exterior y Seguridad del Ministerio de Asuntos Exteriores. El primero expuso el caso del gigante de componentes de automoción propiedad de su familia, que tiene más de un centenar de plantas repartidas en 23 países. Su mensaje central fue que la forma de competir «en Europa no puede ser ba-

jar sueldos, tiene que ser el modelo alemán, más tecnología».

Riberas no hizo alusión alguna a las drásticas medidas que ha adoptado Gestamp en Euskadi con el cierre de Matricería Deusto y GTS. Se centró en el tema de la ponencia y expuso el espectacular crecimiento que ha registrado China, que en el año 2000 solo producía el 3% de los coches del mundo y ahora llega al 31%, aunque no es un mercado exportador. En este contexto, señaló, «Europa no va ser donde tengamos la mano de obra más competitiva ni la que más mercado tenga, porque somos tres gatos comparados con los chinos. El foco es la tecnología», insistió.

Por su parte, Fidel Sendagorta expuso el reto al que se enfrenta Europa para colocarse en un escenario de rivalidad entre China y Estados Unidos por la supremacía tecnológica y económica. A su juicio, la UE deberá combinar una doble agenda con China: «una postura de cooperación en temas como el cambio climático o la apertura del comercio, y otra agenda de competición, en la política industrial y tecnológica». En esta segunda parte abogó por un entendimiento con los estadounidenses, que podría ser más fácil tras la llegada de Joe Biden.

El presidente de Aefame y también de Sener, Andrés Sendagorta, subrayó la necesidad de crear un entorno favorecedor que afiance las raíces de la empresa familiar en Euskadi. En la actualidad integra Aefame 61 empresas, que dan empleo a más de 148.000 personas.



La empresa familiar vasca reivindica su papel «clave» para la recuperación tras el Covid

El lehendakari cierra el acto de la asamblea de la asociación apelando al compromiso con el «arraigo sumado a la internacionalización»

FERNANDO SEGURA

SAN SEBASTIÁN. La empresa familiar vasca mostró ayer su compromiso para ayudar a Euskadi a salir de la crisis provocada por la pandemia. Así quedó de manifiesto en la V Asamblea Anual de la Asociación de la Empresa Familiar de Euskadi (Aefame), celebrada ayer en formato semi-presencial en la Torre Iberdrola, en Bilbao, acto que fue clausurado por el lehendakari, quien sí acudió a la convocatoria.

El peso determinante de este tipo de compañías en Euskadi evidencia que sin su concurso no será posible retomar el impulso industrial previo a la pandemia. Aefame agrupa a 61 empresas, en las que trabajan 148.000 personas. Suponen el 84% del tejido productivo de la comunidad y el 20% del PIB. El año pasado facturaron 13.900 millones.

No es de extrañar que con este bagaje el presidente de la asociación y también de Sener, Andrés Sendagorta, subrayara en su discurso ante los invitados que la empresa familiar ha colaborado activamente en el relanzamiento de la actividad y la recuperación del empleo tras el confinamiento. Y todo ello, señaló, «en una época inédita donde las compañías se han tenido que reinventar casi cada día. Somos la columna vertebral del tejido productivo y nuestro papel será clave en la reactivación».

Sendagorta resaltó que las firma asociadas a Aefame están soportando la crisis con el empeño de que afecten lo menos posible a su facturación y al empleo. En consecuencia, indicó Sendagorta, desde Aefame «se propugna la necesidad de crear un entorno que fortalezca este entramado y afiance las raíces de la empresa familiar».

Unas raíces que se extienden a los tres territorios. El 54% de las asociadas se asientan en Bizkaia, el 30% en Gipuzkoa y el 16% pertenecen a Araba. El sector industrial aglutina el mayor número de compañías (54%); seguido del comercio y la distribución (21%); construcción y materias primas (13%) y servicios (3%).

El presidente de Aefame también puso en valor que la empresa familiar ha actuado como un factor de competitividad clave en la economía vasca, dotando



El lehendakari y las demás autoridades, así como miembros de la Aefame, posan al término de la asamblea de la asociación. BORJA AGUDO

LAS CLAVES

AEFAME

«Somos el 20% del PIB vasco, la columna vertebral del tejido productivo»

CRISIS

«Atravesamos una época inédita, con las empresas reinventándose casi cada día»

a la sociedad de estabilidad y contribuyendo al crecimiento. Sendagorta señaló que el «circulo virtuoso» de competitividad conformado por la empresa familiar, la sociedad y las instituciones «debe ser el modelo a desarrollar y fomentar». Asimismo, la apuesta por la evolución tecnológica y su alineación con el talento, «son aspectos que la asociación tratará de impulsar como factores de éxito».

«Incertidumbre»

El lehendakari resaltó en su discurso de clausura que el modelo de empresas familiares cobra especial relevancia en estos momentos de «incertidumbre y dificultad global». Añadió que atra-

vesamos una etapa en la que toca tomar decisiones «muy comprometidas, debiendo garantizar la prioridad de la salud pública y preservar, a su vez, la actividad económica y empleo».

En esta línea de sostener el entramado económico, el lehendakari apeló a la compañías acogidas a Aefame porque «necesitamos vuestro compromiso con el arraigo y la responsabilidad social con el entorno, sumado a la innovación, la internacionalización y la competitividad».

Urkullu confió en que los fondos europeos para la recuperación sean un acicate para recuperar el pulso perdido durante la crisis, un reto que también se afrontará con la colaboración público-privada, que calificó como un «verdadero santo y seña de Euskadi».

El acto de la Aefame contó con la presencia del diputado general de Bizkaia, Unai Rementería; la consejera de Desarrollo Económico, Sostenibilidad y Medio Ambiente, Arantxa Tapia; la teniente de alcalde del Ayuntamiento de Bilbao, Amaia Arregi, y el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi.

En el acto se anunció que este año la empresa premiada como familia centenaria ha sido el grupo guipuzcoano Unceta.

El presidente de Gestamp afirma que la competitividad no se logra bajando sueldos

Francisco Riberas señaló en el coloquio organizado por la Aefame que España debe apostar por la tecnología

F. S.

SAN SEBASTIÁN. La asamblea de la Aefame incluyó un coloquio en el que participaron el presidente de la asociación, Andrés Sendagorta; el director general de Política Exterior y de Seguridad del Ministerio de Asuntos Exteriores, Fidel Sendagorta, y el presidente ejecutivo de Gestamp, Francisco Riberas. El hilo conductor fue el papel de Europa frente a China y Estados Unidos.

Riberas, desde el profundo conocimiento que le confiere presidir una multinacional con más de 100 plantas en 23 países, explicó que salir al exterior requiere haber hecho antes «los deberes en casa, porque fuera

hace mucho frío». No obstante, añadió que este es un paso natural para las empresas que quieren crecer. Ahora bien, advirtió que la competitividad de las compañías españolas «no debe basarse en sueldos bajos. Hay que tender a modelos como el alemán, donde se prima la tecnología».

Andrés Sendagorta señaló, por su parte, que el empresario vasco no tiene miedo a salir fuera. «Es más –subrayó– nos cuesta esperar, porque ir en búsqueda de oportunidades está en nuestro ADN. En la empresa familiar podemos mirar hacia adelante porque tenemos una historia que nos respalda».

Fidel Sendagorta alertó de que Europa, para competir con garantías frente a China y Estados Unidos, «debe desarrollar una política industrial desde Bruselas, diversificar la red de proveedores y contar con un modelo digital propio».



La empresa familiar, clave en la reactivación

La asociación vasca pide un ecosistema que impulse su crecimiento

Maite Martínez BILBAO.

La empresa familiar jugará un papel clave para llevar adelante el proceso de relanzamiento, recuperación y transformación de la economía vasca, ya que supone el 84% del teji-

do productivo, según afirmó Andrés Sendagorta, presidente de la Asociación de la Empresa Familiar de Euskadi (Aefame), en la celebración de su asamblea general. “Ha sido un aliado imprescindible en el desarrollo económico desde hace cientos de años y lo seguirá siendo”, apuntó el también presidente de Sener.

Además, se reclamó la creación de un entorno que afiance las raíces de la empresa familiar, “un eco-

sistema que propicie la consolidación y crecimiento de estas compañías”, señaló Sendagorta.

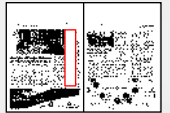
Integrada por 61 compañías, la asociación supone una facturación de 13.900 millones, el 20% del PIB de Euskadi, y suma 148.000 trabajadores, el 55,45% del empleo.

Asegurar la liquidez

Por su parte, la directora territorial del Banco Santander en Euskadi, Patricia Arias, que participó en la

asamblea, destacó el trabajo “ejemplar” de las empresas para asegurar su liquidez y adaptarse a la nueva situación “en un año complejo”.

Finalmente, el presidente de Gestamp, Francisco Riberas, defendió que “el nivel de competitividad en Europa no puede ser bajar sueldos, tiene que ser el modelo alemán, más tecnología”. Además, recordó que la política de Trump ha “dado razones para saber que Europa tiene que hacer algo, no ser mero espectador”.



Mejora la actividad de las empresas familiares

J. Blanco - Valladolid

Poco a poco va mejorando la actividad que desarrollan las empresas familiares de la Comunidad. Así se puede comprobar en un nuevo sondeo de esta asociación en Castilla y León (EFCL), al descender en 6,4 puntos el porcentaje de industrias que siguen estando afectadas negativamente situándose en el 84,6 por ciento. Aumenta hasta el 61,5 por ciento el porcentaje de las que reconoce que opera con normalidad, frente al 37 por ciento que así lo afirmaba en la encuesta en mayo.

También mejoran las perspectivas sobre la situación tras la crisis al bajar del 13 al 1,8 por ciento las empresas que creen que las ventas no se recuperarán, y subir hasta el 25,5 por ciento el número de empresarios que estima que se recuperarán los beneficios a niveles anteriores al coronavirus.

A pesar de ello, se reduce un punto hasta el 26 por ciento el porcentaje que prevé que el empleo se recuperará a niveles anteriores a la irrupción de la pandemia.

La encuesta muestra de nuevo el descontento empresarial con las medidas adoptadas por las administraciones para hacer frente a la crisis. Así el 95 por ciento de los empresarios siguen considerando insuficientes las medidas del Gobierno para lograr la recuperación.



acceso 360

ECONOMÍA



Instituto de la Empresa Familiar



Los inversores británicos no se fían de España y prevén retirar posiciones

► Reino Unido redujo la inversión un 70% en el primer semestre del año

ROBERTA SEBASTIANI
MADRID

La reputación española frente a los inversores británicos vio un deterioro importante durante este presente ejercicio, tanto así que el Reino Unido invirtió en España durante el primer semestre del año 1.004 millones de euros, una cifra que es 68% menor que la invertida en el mismo período de hace un año, que fue de 3.125 millones de euros. Las áreas peor valoradas para el clima de negocio son el riesgo político –es decir, la estabilidad institucional y territorial–, el apoyo público a la investigación, desarrollo e innovación empresarial (I+D+i empresarial) y las relaciones con las Administraciones Públicas (estabilidad regulatoria y sistema tributario).

Dentro de las empresas británicas que invierten en nuestro país, el 44% planea disminuir sus inversiones este año, mientras que un 45% prevé mantenerlas en 2021, según los resultados del VI Barómetro sobre clima y perspectivas de la inversión británica en España, presentado ayer por la Cámara de Comercio Británica en España y desarrollado conjuntamente con Analistas Financieros Internacionales (Afi).

Además, es importante subrayar que según el barómetro, más de siete de cada diez empresas (73%) considera que el clima en nuestro país es malo o regular para hacer negocios. Esta cifra significa que prácticamente se han invertido las proporciones en comparación con el año anterior, ya que el año pasado el 81% de las empresas de negocios consideraban bueno o aceptable el clima de negocio, mientras que solo el 15% lo consideraban regular, el porcentaje de las empresas que lo consideraban malo era del 0%. Este año, por el contrario, el porcentaje de quienes consideran el clima regular o malo es del 73%.

La inversión, que se vio reducida este año y que augura continuar su contracción el año que viene es, según

Inversión directa británica por CC.AA. y sector en el primer semestre de 2020



Principales países inversores en España en 2020

País	Millones de euros
Suiza	2.963
Reino Unido	1.004
Francia	766
Japón	514
Alemania	465
EE.UU	316
Países Bajos	172

Fuente: Cámara de Comercio Británica en España



Madrid fue la región de España que tuvo más inversión británica

Luis Pardo, presidente de la Cámara de Comercio Británica en España, «marcadamente productiva», ya que genera «nada menos» que 235.600 puestos de trabajo en toda España, de los cuáles, más de la mitad (60%) son directos.

Durante el primer semestre la inversión extranjera directa (IED) en España la lideró Suiza con 2.963 millones de euros, una cifra que responde a la operación de compra de Bolsas y Mercados Españoles por la suiza Six por 2.800 millones de euros en marzo

pasado. Mientras que el segundo gran inversor fue el Reino Unido con 1.004 millones, seguido por Francia con 766 millones de euros en IED, Japón que invirtió 514 millones, Alemania con 465 millones y medio de inversión directa, seguida por EE.UU. (316 millones) y Países Bajos (172 millones).

Covid-19 y Brexit

Los datos que demuestran la reducción en la inversión en nuestro país, fueron considerados «positivos» dentro del marco mundial o la doble crisis a la que se enfrenta el Reino Unido, la pandemia y además el Brexit, según los ponentes de la presentación. Estas dos circunstancias (pandemia y Brexit) fueron consideradas por el presidente de la Cámara de Comercio Británica en España como aquellas que «no solo marcan el devenir de la economía mundial y la nacional, sino que pueden cambiar la dinámica comercial y de inversión existente entre nuestros dos países».

Entre enero y junio de 2020, la Comunidad de Madrid fue la que tuvo

Cifras clave sobre las inversiones británicas en España

73% empresarios
Es el porcentaje de encuestados entre julio y octubre que consideran malo o regular el clima de negocios que existe actualmente en España.

44% empresas
Son las que prevén reducir sus inversiones en nuestro país este año. Solo el 16% afirman que las aumentarán. Este porcentaje se eleva al 30% en 2021.

1.004 millones
Son las inversiones del Reino Unido en nuestro país en el primer semestre de 2020. Madrid recibió 773 millones, casi cinco veces más que Cataluña.

4.192 millones
Reino Unido fue el primer país inversor en España en 2019. La comunidad de Madrid recibió 1.986 millones, Castilla y León 1.647 y Cataluña 892.



Madrid mantendrá su apuesta por la baja presión fiscal

El alcalde de Madrid, José Luis Martínez-Almeida, garantizó ayer que «la Comunidad y el Ayuntamiento de Madrid vamos a seguir con el modelo de las últimas décadas de apertura, baja presión fiscal y esfuerzo continuo en aras de la simplificación regulatoria para dotar a la región de un marco de condiciones y de la estabilidad suficiente para que quienes quieran invertir en Madrid puedan seguir haciéndolo».



**JOSÉ LUIS
MTEZ.-ALMEIDA**

Martínez-Almeida hizo estas declaraciones en el mencionado acto de la Cámara de Comercio Británica, en el que destacó que el 34% de la inversión extranjera realizada desde la Comunidad de Madrid va dirigida al país británico».

mayor IED por parte del Reino Unido, esta fue de 773,1 millones de euros, casi cinco veces más que la Cataluña, que fue la segunda región con mayor inversión (165,7 millones) y además fue treinta veces mayor que la de Andalucía, que fue la tercera comunidad que se vio más beneficiada con una inversión de 165,7 millones de euros.

La industria en la que hubo mayor inversión dentro de Madrid fue la del papel, con más de 300 millones de euros, seguida en menor medida por el sector de servicios financieros y en tercer lugar las telecomunicaciones. Por otra parte, las inversiones del Reino Unido en Cataluña se centraron en su mayoría en las actividades auxiliares a servicios financieros y además en la industria de la alimentación.

Entre 2013 y 2018 (último año en el que se calculó el «stock» de IED en España) el Reino Unido generó un «stock» de 63.225 millones de euros en España, lo que representa el 14% del total de IED en España, que solo es superado por Estados Unidos, con el 17%.

235.586 empleos

Las inversiones británicas sustentaban 235.586 empleos en nuestro país en 2018; de ellos, 142.474 eran directos. Aquel año, las inversiones netas alcanzaron el récord de 63.225 millones.



El Banco de España teme los efectos de la bajada del rating de la deuda empresarial

CINCO DÍAS
MADRID

El Banco de España ha advertido de que los efectos de una bajada de rating de la deuda corporativa de empresas españolas no financieras, cuyas emisiones representan un volumen equivalente al 15% del PIB, serían "más acusados" que en crisis pasadas, debido a la mayor relevancia de su financiación en los mercados. "A pesar de que desde la crisis financiera global se

ha reducido la dependencia de dichas calificaciones, podrían impactar negativamente en la transmisión de la política monetaria, la estabilidad financiera y la actividad real", señala un artículo publicado en la *Revista de Estabilidad Financiera*.

En el caso de las sociedades no financieras españolas se ha producido un "importante aumento" en el volumen de deuda corporativa emitida en los últimos años en términos

de PIB. En la actualidad, este volumen representa alrededor del 15% del PIB, frente al 6% en el periodo previo a la crisis financiera.

El organismo profundiza en los efectos de estas rebajas en tanto que la relación entre el coste de financiación de las sociedades no financieras y su calidad crediticia por debajo del grado de inversión está estrechamente relacionadas, especialmente en periodos de crisis, y con efectos no lineales. La crisis del Co-

Las emisiones de deuda corporativa equivalen ya al 15% del PIB, frente al 6% de la anterior crisis

vid-19 ha provocado un "desplazamiento moderado" en la calidad crediticia de las empresas españolas hacia peores calificaciones.

Entre el 28 de febrero y el 15 de octubre, las rebajas en las calificaciones han afectado al 11,7% del saldo vivo, informa Efe.

Pese a que el grueso del saldo vivo se mantiene en la categoría de grado de inversión, la persistencia de la crisis sanitaria podría causar nuevas rebajas que sitúen "un porcentaje no

despreciable de deuda en la categoría de alto rendimiento", advierte el artículo firmado por Elena Rodríguez de Codes, Antonio Marcelo, Roberto Blanco, Sergio Mayordomo, Fabián Arrizabalaga y Patricia Stupariu. De hecho, a 15 de octubre, el saldo vivo de bonos con categoría crediticia BBB o BBB- y perspectiva negativa, las más cercanas a perder su grado de inversión, representa el 20,5% del total del saldo vivo de los bonos con esta calificación.



Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623

Formación de empleados

Trabajo ultima la norma que da prioridad a los afectados por ERTE para que se formen

La orden permite su acceso a la oferta de cursos para parados y para ocupados

Las novedades saldrán en el BOE esta semana

R. PASCUAL
MADRID

El último pacto entre el Gobierno, la patronal y los sindicatos que prorrogó las condiciones especiales de los expedientes de regulación de empleo (ERTE) hasta el 31 de enero incluía una novedad: los trabajadores afectados por estos ajustes tendrían prioridad para acceder a los cursos de formación y reciclaje profesional. Con ello se daba un paso más a lo incluido desde 2015 en el propio Estatuto de los Trabajadores, donde ya se recoge que, para los empleados afectados por un ERTE, se deben promover acciones formativas vinculadas a su actividad profesional cuyo objetivo sea aumentar su polivalencia o incrementar su empleabilidad.

Sin embargo, estas cuestiones eran poco más que una declaración de intenciones ya que la normativa actual de formación profesional para el empleo "no siempre contempla la posibilidad de participación de estas personas trabajadoras (afectados por ERTE) en las distintas iniciativas, o establece límites a dicha participación, lo que puede dificultar o impedir el acceso a las acciones formativas a un colectivo que especialmente requiere de las mismas", según han reconocido desde el Ministerio de Trabajo.

Por ello, el departamento que dirige la ministra Yolanda Díaz ha considerado necesario la elaboración y aprobación de una orden ministerial que garantice el acceso de estos trabajadores a todo tipo de cursos formativos así como darles prioridad para que se formen. Es más, desde el Banco de España su director general de economía y estadística, Óscar Arce, reclamaba recientemente un "uso intensi-



La ministra de Trabajo y Economía social, Yolanda Díaz. EFE

vo" de estas posibilidades de formación y reciclaje de los trabajadores en ERTE para "evitar su descapitalización" ante la eventualidad de que muchas empresas necesiten reestructurar sus plantillas.

Por todo ello, Díaz ultima una orden ministerial, que pretende publicar esta misma semana en el *Boletín Oficial del Estado* para que los afectados por ERTE tengan "la consideración de colectivo prioritario para el acceso a las iniciativas de formación del sistema de formación profesional para el empleo en el ámbito laboral", indica el texto normativo que prepara Trabajo. En concreto, el texto de la orden ministerial que ya se ha sometido a consulta pública y que aún podría incluir algún cambio, modifica a su vez la otra orden que desarrolla el Real Decreto de 3 de julio de 2017 que detalló la Ley 30/2015, que regula el actual Sistema de Formación Profesional para el Empleo.

Según lo que baraja aprobar Trabajo ahora,

podrá beneficiarse de esta prioridad para ser incluidos en un curso formativo cualquier persona afectada por un ERTE "tanto por suspensión de contratos como por reducción de jornada, con independencia de que sean por causas económicas, técnicas, organizativas o de producción o derivadas de fuerza mayor". Asimismo, el texto normativo garantiza su acceso a todo tipo de acción formativa ya sea las organizadas por las empresas o las Administraciones y tanto a los cursos para parados como para ocupados.

De esta forma, la norma indica que los afectados por cualquier tipo de ERTE podrán participar en la formación programada por las empresas para sus personas trabajadoras (formación bonificada); así como a la oferta formativa para personas trabajadoras ocupadas. En este último caso, podrán participar en cualquier programa de formación, con independencia del tipo y ámbito sectorial

del mismo. Además en este tipo de oferta formativa "las personas trabajadoras no tendrán la consideración de desempleadas a los efectos del límite de participación de éstas",

En tercer lugar, los afectados por ERTE podrán acceder también a la oferta formativa para desempleados. En este supuesto, no

computarán como ocupadas a efectos de llegar al límite máximo del 30% de ocupados en un curso para parados.

Sin dotación económica

No obstante, Trabajo no prevé destinar ninguna partida presupuestaria para financiar estos cursos formativos, que se costearán por los canales habituales: las bonificaciones en el caso de las acciones organizadas por las empresas o por subvenciones, según admite Trabajo en el análisis de impacto normativo de la orden ministerial.

Esta orden también modifica otras cuestiones sobre la formación de trabajadores desempleados, como el mantenimiento de las ayudas al transporte público de los parados que acuden a cursos formativos, si bien se eliminan las posibles ayudas al transporte con vehículo propio. Asimismo, se mantendrá la cuantía abonada en las becas de los programas de empleo y formación.

El Gobierno estima que estas medidas no tengan ningún impacto económico

El Banco de España ha pedido un "uso intenso" de la formación de este colectivo

La reforma que viene: formación en las empresas

► **Anuncio.** La ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, avanzó ayer su intención de reformar también, aunque no de manera inmediata, la Ley 30/2015 que regula actualmente el sistema de formación profesional para el empleo en el ámbito laboral. Una buena parte de este tipo de actividades formativas son las que organizan las empresas con cargo a las bonificaciones de las cotizaciones de formación. Díaz hizo ayer este anuncio en la misma sede de la patronal CEOE, durante una jornada sobre formación profesional para el empleo organizada por la Asociación Estatal de Grandes Empresas de Formación (Aegef). Díaz señaló que "este año no es posible" acometer dicha reforma, que "veremos cómo transitamos el comienzo de 2021, pero sí abordo este reto".

► **Diferencias.** Díaz señaló que conoce los "disensos" que generó la actual norma y por ello, "ha de ser replanteada" tratándose de una ley "de gran sensibilidad". La principal polémica de esta norma es la participación de los agentes sociales en el diseño de los programas formativos y la histórica demanda patronal de gestionar directamente las cuotas formativas. También anunció un incremento del 61% en el presupuesto para formación ocupacional.



La UE ve “divergencias fundamentales” en la negociación del Brexit

CINCO DÍAS
MADRID

El negociador europeo para el Brexit, Michel Barnier, aseguró ayer que sigue habiendo “divergencias fundamentales” entre Reino Unido y la Unión Europea sobre las bases de la relación futura que negocian contrarreloj para evitar una ruptura abrupta el 31 de diciembre, cuando expire el periodo de transición y se consume el Brexit económico.

“El tiempo se agota. Sigue habiendo divergencias fundamentales, pero seguimos trabajando duro para un acuerdo”, escribió Barnier en su cuenta oficial de Twitter, mientras cumple un periodo de cuarentena por un positivo por coronavirus en su equipo negociador.

Barnier y su contraparte británica, David Frost, aparcaron la semana pasada sus contactos directos en plena ronda negociadora en Bruselas debido al caso

de coronavirus detectado en el equipo negociador europeo.

Con todo, las negociaciones se mantuvieron a nivel técnico y han continuado durante el fin de semana por la vía telemática, formato que han usado Barnier y Frost para mantener también sus contactos, según precisaron fuentes comunitarias.

El pasado viernes, la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, aseguró que la última

El negociador comunitario, Michel Barnier, recuerda que el tiempo para llegar al pacto se agota

ronda había permitido obtener avances importantes porque había textos legales sobre la mesa para examinar “línea a línea, palabra por palabra”, pero advirtió de que las diferencias seguían siendo de peso en los tres asuntos clave.

Un portavoz comunitario confirmó este lunes en rueda de prensa que las diferencias “son significativas” en los tres elementos fundamentales del acuerdo de futuro que negocian, esto es las garan-

tías de que las condiciones de competencia serán las mismas para todos, que se permita el acceso de la flota comunitaria pesquera a las aguas británicas y que se establezca una gobernanza robusta del pacto.

Bruselas también quiso insistir en que la transición durante la cual la relación de los británicos con sus socios europeos se mantiene casi sin cambios expirará a finales de año y no es posible acordar un nuevo aplazamiento.



El turismo español suma 13.000 millones desde el 9 de noviembre

El sector recupera 20.000 millones de euros desde los mínimos de marzo

L. de la Quintana MADRID.

El turismo, uno de los sectores más castigados por la pandemia, ha vuelto a resurgir con fuerza desde que Pfizer –por la pionera– diera a conocer el pasado 9 de noviembre la eficacia de su vacuna (que revisó al alza días después, hasta el 95%). Desde entonces, las cinco grandes del sector en España, Aena, Amadeus, IAG, Meliá Hotels y NH Hotel Group recuperan 13.000 millones de euros de capitalización, hasta un valor conjunto de más de 60.000 millones. Pero todavía están lejos de recuperarse en bolsa. El sector cotiza un 20% por debajo de los niveles a los que arrancó el año, con más de 75.000 millones de capitalización, a pesar de que, desde los mínimos de marzo, su valor ha aumentado en 20.000 millones. Esto supone que IAG siga siendo la peor del Ibex, con pérdidas en 2020 del 61%; Meliá, del 36%; y Amadeus y Aena del 19% y 14%, respectivamente.

Dentro de Europa, el sector de viajes remonta cerca del 15% en el mes de noviembre, en la parte media de la tabla y lejos del 30% que se anotan otros sectoriales como el de energía o el financiero, prueba de que el consenso aún está dividido respecto al ritmo de recuperación del turismo en Europa en el medio plazo. Hay que tener en cuenta, sin embargo, que de las firmas españolas tan solo IAG figura en el Stoxx 600 Travel and Leisure y esta lidera los avances en noviembre, con una remontada superior al 75% –la cotizada española– (ver información de la izquierda). Dentro del Ibex 35, y

tras la aerolínea, figura Meliá Hotels, cuyas acciones avanzan un 57% en este mes; y en la séptima posición aparece Amadeus, que recupera un 44% en ese periodo. Aena se anota un 28% de revalorización y, fuera del selectivo, NH Hoteles suma un 61% solo desde que Pfizer presentó la primera de las vacunas, el día 9.

La recuperación no llega

Según las recomendaciones de los expertos, el sector turístico se ha dividido en dos subgrupos: los que se recuperarán antes en bolsa, y los que lo harán más tarde. Amadeus pertenece al segundo grupo. Cuenta con la peor recomendación desde febrero, próxima a la venta. JP Morgan habla de “una lenta recuperación” a la que Ama-

59
POR CIENTO

Es la subida media en bolsa de Meliá Hotels y NH desde el 9 de noviembre.

deus podrá hacer frente sin problemas “gracias a una liquidez proforma de 3.700 millones de euros”. Es una situación parecida a la que atraviesa Aena, con un *mantener*, y el menor respaldo de las casas de análisis desde marzo, aunque “la IATA cree que el deseo de volar, unido a que los pasajeros prefieren los test a la cuarentena” puede acelerar la recuperación, apuntan los analistas de *Bloomberg*.

En el último escalón figura Meliá Hotels. Su consejo de venta es el peor desde comienzos de siglo –hay que remontarse al año 2001 para encontrar uno similar– y la última vez que fue un *vender* para el consenso de mercado se produjo en 2011, a raíz de la crisis de deuda de la eurozona.

El sector pierde aún un 20% en 2020

Capitalización conjunta del sector turístico en la bolsa española (mill. €)



Subida por compañías desde el 9 de noviembre

EMPRESA	REC*	REVALORIZACIÓN (%)
IAG	Comprar	63
NH Hotel Group	Mantener	57
Meliá Hotels	Mantener	51
Amadeus	Mantener	24
Aena	Mantener	20

(*) Recomendación del consenso de mercado: Comprar (C), Mantener (M), Vender (V).

Fuente: FactSet.



El BCE advierte de que sin ayudas habrá una oleada de quiebras

El supervisor alerta de los riesgos para la estabilidad bancaria

Vicente Nieves MADRID.

Una buena parte de las empresas de la zona euro corren peligro por la grave crisis económica que atraviesa el área monetaria. No obstante, las ayudas públicas, incluido el dinero *gratis* inyectado por el Banco Central Europeo, han limitado hasta ahora los daños para el sector empresarial. Aún así, los malos datos que se esperan para este cuarto trimestre pueden desencadenar una oleada de quiebras si los gobiernos retiran las ayudas (avales, ayudas directas y crédito) de forma prematura.

“La vulnerabilidad de las empresas ha aumentado hasta niveles observados por última vez en el pico de la crisis de la deuda soberana de la zona euro, aunque sigue siendo inferior a los niveles alcanzados tras la crisis financiera mundial”, señala el BCE en un artículo de su informe de estabilidad realizado por Sándor Gardó, Benjamin Klaus, Mika Tujula y Jonas Wendelborn, investigadores de la institución.

20.000

MILLONES DE EUROS

Es la liquidez que ha inyectado el BCE a los bancos en sus compras de deuda corporativa.

El BCE ha ayudado al sector empresas inyectando liquidez a los bancos (que a su vez han concedido crédito a las empresas) y comprando unos 20.000 millones de euros de deuda corporativa este año dentro del plan de compra de bonos de emergencia. El BCE ha sido clave en la provisión de financiación a las empresas para evitar una crisis de liquidez.

Pero la nueva contracción económica (queda casi asegurada tras los malos datos de PMI) pone en riesgo la calificación de crédito de muchas firmas, lo que podría complicar la contribución del BCE, que solo puede comprar deuda corporativa con grado de inversión.

El informe destaca varios puntos débiles. Las empresas están sufriendo una fuerte caída de las ventas, menor rentabilidad real y esperada, y un aumento del apalancamiento y el endeudamiento, añade el BCE.



Las compañías de la zona euro temen una contracción en el último trimestre

El índice PMI de gestores de compras desciende a los valores del mes de marzo

J. F. MADRID.

La actividad de las empresas de la zona euro se ha deteriorado en noviembre, con particular intensidad en el sector servicios, como consecuencia de la nueva ola de contagios, lo que eleva el riesgo de que el bloque del euro registre una nueva contracción del PIB en el cuarto trimestre y vea frenada su recuperación en 2021, según sugieren los datos del índice de gestores de compras (PMI) publicados ayer.

Este indicador adelantado se sitúa este mes en 45,1 puntos, frente a los 50 de octubre, lo que representa el peor resultado en seis meses, con un deterioro más intenso de la actividad en el sector servicios, cuyo índice PMI bajó a 41,3 puntos en noviembre desde los 46,9 de octubre, mientras que el dato manufacturero retrocedió a 53,6 puntos, frente a los 54,8 de octubre.

“La economía de la zona euro se ha vuelto a hundir en un intenso declive en noviembre en medio de renovados esfuerzos por detener la creciente marea de infecciones por la Covid-19”, señaló Chris Williamson, economista jefe de IHS Markit, para quien los resultados de la encuesta “aumentan las posibilidades de que la zona euro registre una nueva contracción del PIB en el cuarto trimestre”.

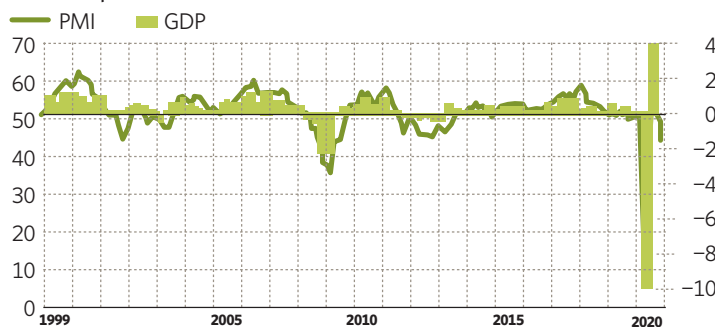
El experto advirtió de que la nueva desaceleración en el cuarto trimestre “representa un contratiempo significativo para la salud de la región y prolonga su periodo de recupera-



Un grupo de turistas en Barcelona. LUIS MORENO

Índice PMI y PIB de la Eurozona

Variación porcentual trimestre sobre trimestre



Fuente: IHS Marquet.

elEconomista

ción”, ya que las previsiones de IHS Markit apuntan a que, después de una contracción del PIB del 7,4% en 2020, la recuperación de la economía en 2021 será solo del 3,7%.

Por otro lado, en septiembre se moderaron las caídas en España tanto de servicios como de la industrial, según el INE. Esta última bajó un 3,3% respecto a septiembre de

2019, siete puntos superior a la de agosto (-10%) y más moderada que el desplome histórico de abril, con una paralización casi total en la primera mitad de mes y un retroceso de las ventas superior al 40%.

Respecto al sector servicios, registró un descenso de su facturación del 12,7% en septiembre sobre el mismo mes de 2019, moderando en más de dos puntos la caída de agosto (-15,3%). Con el descenso de septiembre, los servicios encadenan siete meses consecutivos de retrocesos interanuales como consecuencia de la pandemia. Los sectores más afectados siguen relacionados con el turismo. Así, las mayores caídas interanuales de la facturación están en agencias de viajes (-83%), transporte aéreo (-75,1%) y servicios de alojamiento (-73,1%).



La nueva prejubilación será gradual

● El Gobierno traslada a patronal y sindicatos que dilatará la reforma del sistema de pensiones para que empresas y trabajadores se adapten a los cambios ● El reequilibrio de las cuentas, uno de los primeros temas que se abordará

CÉSAR URRUTIA MADRID

El Gobierno dará margen a las empresas para que lleven a cabo los últimos ajustes laborales antes de la reforma del sistema de pensiones que negocia ya con los agentes sociales. El Ministerio de Seguridad Social citó ayer a organizaciones empresariales y sindicatos para iniciar estas conversaciones, que tienen en el reequilibrio de cuentas del organismo que paga las pensiones, su deuda, la revalorización de las prestaciones y la edad de jubilación los primeros puntos a tratar.

El secretario de Estado, Elías Israel, puso sobre la mesa la agenda de reuniones, que será semanal, así como el orden por el que se abordarán las 21 recomendaciones de reformas que ha encargado el Congreso

tras su acuerdo en el Pacto de Toledo hace dos semanas.

Seguridad Social ya ha trasladado a los agentes sociales que quiere una «negociación rápida y discreta», si bien traducir a acuerdos las declaraciones de intenciones de los partidos en el Congreso puede tomar su tiempo, advierten fuentes presentes en las conversaciones. Ya antes de que los partidos hubieran votado las recomendaciones, Escrivá había adelantado medidas presupuestarias como el traspaso al Estado de gastos que son impropios de la Seguridad Social. Otros casos, como es el de las jubilaciones anticipadas y las penalizaciones sobre las pensiones de prejubilados, ya disponen de estudios.

En este punto, Seguridad Social ha realizado un doble compromiso

FUNCAS TAMBIÉN ADELGAZA LA RECUPERACIÓN

Mejores previsiones. La Fundación de las Cajas de Ahorros (Funcas) ha mejorado en un punto porcentual su previsión de caída del PIB este año como consecuencia de la crisis del Covid, hasta un retroceso del 12%, pero ha empeorado en 1,2 puntos la previsión para 2021, augurando un crecimiento del 6,7% el próximo año y del 6,2% en 2022.

Caída del 5%. Para el cuarto trimestre pronostica una caída del 5% por el recrudecimiento de los contagios y las restricciones a la actividad, de forma que el nivel de actividad de los servicios será a final de año en torno a un 40% inferior al de antes de la crisis.

Recuperación total en 2023. Sin embargo, Funcas estima que el PIB no recuperará por completo el terreno perdido desde el comienzo de la crisis del coronavirus hasta principios de 2023, un año antes que en un escenario sin vacuna.

con los agentes sociales. Consiste en cambiar las cargas que suponen estas penalizaciones a través de coeficientes reductores ya que tienen consecuencias «regresivas» sobre las prestaciones. Los coeficientes se aplican sobre la base reguladora: quienes de manera voluntaria se jubilan anticipadamente con largas carreras de cotización y salarios altos, acceden a la pensión máxima con penalizaciones del 2%. Por su parte, las personas que acceden con carreras largas pero de manera involuntaria y con rentas más bajas pueden sufrir un recorte del 8%.

Así pues, cambiar este sistema actuará sobre los dos extremos. Retirar la carga sobre este perfil de prejubilados, que los sindicatos cifran en un 80% de los trabajadores que antici-



De izqda. a dcha., Pepe Álvarez (UGT), Unai Sordo (CCOO), el ministro José Luis Escrivá, el secretario de Estado de Seguridad Social, Israel Arroyo, Antonio Garamendi (CEOE) y Gerardo Cuerva (Cepyme). M. I.



pan cada año su retiro, es uno de los aspectos más urgentes. Más que por los próximos prejubilados, la dificultad, apuntan fuentes conocedoras del proceso, es tasar las consecuencias económicas si se tiene en cuenta la demanda de compensación que han puesto sobre la mesa los pensionistas que anticiparon su retiro procedentes de ERE y despidos colectivos llevados a cabo desde 2013.

Penalizar las pensiones de las jubilaciones voluntarias puede llevar más tiempo y, en cualquier caso, Escrivá se ha comprometido a pactar unas reformas que se implementen de manera progresiva. El ministro de Seguridad Social ha dejado caer que no trasladará una conclusión sobre este aspecto antes de tres meses.

De este modo se trata de evitar una avalancha de regulaciones de empleo que quieran anticiparse a un endurecimiento de la norma. Ni a empresas y ni a sindicatos les conviene acelerar ahora su respaldo a una reforma que tensaría las negociaciones que tienen en marcha en compañías de todos los sectores. Por si acaso, algunas de ellas como Airbus ya han completado sus acuerdos de salidas voluntarias garantizando a los actuales y futuros prejubilados que una nueva regulación no afectará a sus prestaciones hasta el retiro.

Pero lo cierto es que en la recta final del año las negociaciones para una nueva ronda de ajustes laborales se ha acelerado, especialmente en actividades aludidas por la reforma pendiente, como es la banca. Sea por la depresión de los tipos de interés, por la ola de fusiones o por la expectativa de una regulación que encarezca las reducciones masivas de plantilla, está en marcha una

Seguridad Social quiere una «negociación rápida y discreta»

Escrivá deja caer que no trasladará una conclusión antes de tres meses

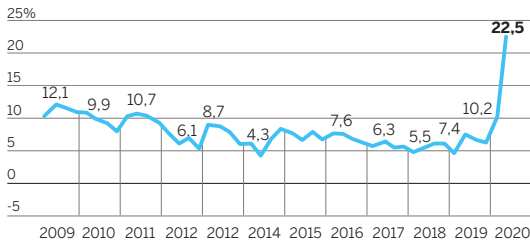
En banca se podrían retirar trabajadores desde 55 años con el 80% del sueldo

nueva edición de prejubilaciones que pueden retirar trabajadores desde 55 años con el 80% del sueldo hasta acceder al retiro con 63 años. Entidades financieras como Santander se han lanzado a ajustar plantillas con acuerdos que se producirán antes de fin de año. En el caso de otras, como Bankia y CaixaBank, los ajustes se han aplazado hasta que la fusión entre las entidades sea una realidad jurídica.



Ahorro de los hogares

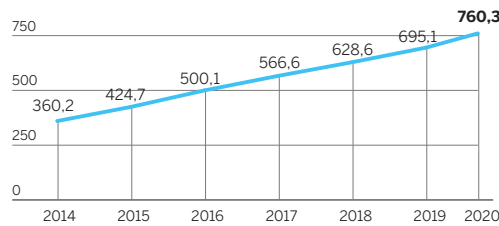
Porcentaje sobre la renta disponible bruta trimestral.
Corregido de efectos estacionales y de calendario



Fuente: INE y Banco de España.

Depósitos a la vista de los hogares

En miles de millones de euros (datos de 2020 hasta septiembre)



EL PAÍS

La incertidumbre por el virus y la caída del consumo por las restricciones al ocio llevan el ahorro de los españoles a máximos históricos

El dinero durmiente de la crisis

ÁLVARO SÁNCHEZ, Madrid
Pilar Ruiz, de 33 años, es una rara avis. Mientras en abril el mundo parecía desmoronarse en plena pandemia y los ERTE desbordaban las oficinas de empleo, a ella la ascendieron en su trabajo como analista en una inmobiliaria. Su hermana Beatriz, de 27, se quedó donde estaba: en su puesto de médico residente en el centro de salud de Aravaca y haciendo guardias en el hospital Puerta de Hierro de Madrid. Un lugar delicado cuando un virus anda suelto, con mucha más exigencia, pero donde también ha estado protegida de los vaivenes del mercado laboral. Pilar teletrabaja, anuló sus planes de viajar a África este verano y su coche apenas sale del garaje. Ya no recorre diariamente de ida y vuelta los 15 kilómetros que separan su casa en Madrid de la oficina. Tampoco se maquilla ni se echa colonia, al haber reducido sus salidas al mínimo. Beatriz enumera las cosas que dejó de hacer durante el encierro y todavía no han retornado con normalidad a su rutina: ir al cine, a conciertos, a restaurantes, viajar... Absorbida por la sobrecarga de trabajo, enfundada en el pijama de hospital, apenas compra ropa.

El cambio de hábitos por los confinamientos, con muchas menos oportunidades de consumo por los cierres de negocios, unido a la mayor incertidumbre sobre la posibilidad de mantener los ingresos en un futuro marcado por la crisis, ha dado pie a un fenómeno generalizado entre funcionarios, asalariados o pensionistas que han seguido cobrando puntualmente cada mes: el ahorro de los hogares se ha disparado hasta situarse al final del segundo trimestre en una cifra récord del 22,5% de la renta disponible, según el Instituto Nacional de Estadística. La misma idea ilustran las últimas cifras del Banco de España: hasta septiembre, las familias tenían en depósitos a la vista 760.300 millones de euros, un nivel sin precedentes. Incluso en verano, donde tradicionalmente los ahorros bajan por el gasto del periodo vacacional, siguieron aumentando.

"Los trabajadores que no han perdido su empleo ni han caído



Escaparate de una tienda de ropa en Santiago de Compostela, a principios de mes. / ÓSCAR CORRAL

La reactivación del consumo, en 2021

El aumento del ahorro tiene un lado positivo. "El año que viene con la llegada de la vacuna ese ahorro embalsado acabará en consumo", vaticina el economista Ignacio de la Torre. El director de la firma de inversión Arcano explica que una clave de que el ascenso del PIB español en el tercer trimestre fuera mayor del previsto fue que se infravaloró la vuelta del gasto de los hogares. Su entidad anticipa una reactivación robus-

ta del consumo. "A la gran tragedia de la gripe española de 1918 y 1919 no siguió un estado de depresión colectiva, sino los alegres y alocados años veinte", señala en un artículo. La Comisión Europea también la espera, aunque en sus previsiones publicadas este mes es prudente a más largo plazo: "La caída del consumo irá seguida por un repunte relativamente fuerte el próximo año, ya que los hogares liberarán los ahorros acumulados. Pero se prevé que el crecimiento del consumo privado se moderará en 2022, en gran parte debido a la persistente incertidumbre sobre las perspectivas de empleo e ingresos".

en un ERTE, los que están indefinidos y los que pueden teletrabajar están ahorrando mucho", explica Ignacio Conde-Ruiz, subdirector de Fedea y profesor de la Universidad Complutense. "Pero si tenías un contrato temporal y lo has perdido, has entrado en ERTE o estás en riesgo de pobreza, no puedes ahorrar. Es muy asimétrico, muy desigual en cuanto al nivel de renta", añade.

Es una de las paradojas de la

ta del consumo. "A la gran tragedia de la gripe española de 1918 y 1919 no siguió un estado de depresión colectiva, sino los alegres y alocados años veinte", señala en un artículo. La Comisión Europea también la espera, aunque en sus previsiones publicadas este mes es prudente a más largo plazo: "La caída del consumo irá seguida por un repunte relativamente fuerte el próximo año, ya que los hogares liberarán los ahorros acumulados. Pero se prevé que el crecimiento del consumo privado se moderará en 2022, en gran parte debido a la persistente incertidumbre sobre las perspectivas de empleo e ingresos".

ta del consumo. "A la gran tragedia de la gripe española de 1918 y 1919 no siguió un estado de depresión colectiva, sino los alegres y alocados años veinte", señala en un artículo. La Comisión Europea también la espera, aunque en sus previsiones publicadas este mes es prudente a más largo plazo: "La caída del consumo irá seguida por un repunte relativamente fuerte el próximo año, ya que los hogares liberarán los ahorros acumulados. Pero se prevé que el crecimiento del consumo privado se moderará en 2022, en gran parte debido a la persistente incertidumbre sobre las perspectivas de empleo e ingresos".

ta del consumo. "A la gran tragedia de la gripe española de 1918 y 1919 no siguió un estado de depresión colectiva, sino los alegres y alocados años veinte", señala en un artículo. La Comisión Europea también la espera, aunque en sus previsiones publicadas este mes es prudente a más largo plazo: "La caída del consumo irá seguida por un repunte relativamente fuerte el próximo año, ya que los hogares liberarán los ahorros acumulados. Pero se prevé que el crecimiento del consumo privado se moderará en 2022, en gran parte debido a la persistente incertidumbre sobre las perspectivas de empleo e ingresos".

"El teletrabajo es un chollo para las empresas", se queja un funcionario

La pregunta es si los depósitos ayudarán a crear un círculo económico virtuoso

necesidades vitales porque no puede, y el que lo ha ganado tampoco, porque ahorra ante lo incierto del panorama o la incomodidad de las restricciones.

Al preguntarle si es ahora el momento de su vida en que tiene más ahorros, Beatriz Ruiz no duda. "Claramente", responde. El diagnóstico sobre sus finanzas personales va acompañado de cierto pudor dadas las difíciles circunstancias para parte de la

población. "Da un poco de cosa que mientras tú sigues ganando dinero haya gente pidiendo para comer, pero para eso están las ayudas públicas", afirma.

Conde-Ruiz cree que los Presupuestos podían haber sido mejores si en lugar de subir el sueldo a los funcionarios en un contexto de inflación negativa, hubieran agilizado el Ingreso Mínimo Vital o lanzado ayudas temporales a las familias más golpeadas. "No solo sería más justo, sino también tendría un multiplicador del gasto mayor, pues lo van a gastar seguro porque no tienen capacidad de ahorro, mientras que el funcionario ahorrará una parte por precaución".

El último viaje de José Luis Muñoz-Cobo, de 71 años, jubilado y profesor emérito de la Universidad Politécnica de Valencia especializado en ingeniería nuclear, fue a Argentina en diciembre. Este verano no cumplió con el ritual del gran viaje estival junto a su esposa, Consuelo Higón. Reconoce que gracias a los ahorros y la pensión tiene poca incertidumbre, pero defiende que se lo ha ganado tras casi 46 años cotizando. Aunque de un modo menos feroz, también ha sufrido a su modo las consecuencias económicas de la pandemia: han perdonado un mes y rebajado varios más el alquiler a un negocio de autocaravanas que funciona en una nave de su propiedad en Asturias, y sus planes de pensiones vinculados a la Bolsa se han resentido.

Gastos fijos estables o al alza

Emilio Ontiveros, presidente de Analistas Financieros Internacionales (Afi), recuerda que son los gastos variables, asociados a la conducta, los que están cayendo. Los fijos, como la hipoteca o el alquiler, se mantienen, y en algunos casos como el de la electricidad, el gas o Internet, suben. El madrileño Miguel Ángel Rozas, funcionario del Instituto de Crédito Oficial (ICO) desde hace 27 años, da fe de ello. No se cuenta entre los que ha ahorrado. Dice que ha tenido que aumentar su tarifa de datos al trabajar desde casa, gasta más en calefacción, ha comprado una silla ergonómica y se permite más lujos al hacer la compra en el supermercado. "Para las empresas es un chollo, no pagan aire acondicionado, limpieza, agua, luz ni seguridad", se queja. Algunas entidades, como Afi, han sufragado a sus empleados que teletrabajan el coste de la silla o la mesa de trabajo, pero no es algo generalizado.

La gran pregunta ahora es hasta qué punto el ahorro, unido al maná de los fondos europeos, propiciará un círculo virtuoso de más consumo, más crecimiento y más empleo. Ontiveros advierte de posibles secuelas psicológicas en nuestro comportamiento económico. Quizá el rescate público de los más golpeados permita un aterrizaje más suave, pero no está claro que volvamos a tirar de carterca con tanta alegría. "La pandemia ha reforzado la percepción de vulnerabilidad. La crisis de 2007 fue un susto grande. Hizo crecer la percepción general de que el sistema era más vulnerable de lo que pensábamos. Y eso se está interiorizando", concluye.



CIFRAS RÉCORD POR EL IMPACTO DEL COVID-19

REUTERS / MOHAMED NURELDIN ABDALLAH

►► **Refugiados** ► Etiópes desplazados por los combates en la región de Tigray, el domingo cerca de la frontera entre Sudán y Etiopía.

Respiro para la deuda

La prórroga hasta junio del 2021 del pago de los préstamos a los países más pobres les puede evitar la quiebra ≡ **La medida** afecta a 73 naciones, 38 de ellas africanas

|| CARLES PLANAS BOU
BARCELONA

La pandemia del covid-19 ha azotado con dureza la economía mundial, pero son los países más pobres los que se llevan la peor parte. La irrupción de la crisis sanitaria forzó a medidas de restricción que hundieron su actividad productiva, un desplome que a su vez ha degenerado en un incremento de hasta el 20% de la deuda global. La ola de contagios amenaza con ahogar a las naciones más vulnerables, ya asfixiadas por su anterior situación económica. ¿Qué pasa con ellas?

El pasado abril, los países del G-20 (entre los que está España en calidad de «**invitado permanente**») acordaron una moratoria del pago de los préstamos que vencían este año de los 73 países más pobres del mundo, 38 de los cuales son africanos. Este domingo, y ante el creciente riesgo de una suspensión de pagos que lleve a esos países al colapso, las 20 mayores economías del planeta decidieron prorrogar seis meses, hasta junio del 2021, ese plan para aliviar el pago de la deuda.

Ese plan, que se conoce formalmente como Iniciativa de suspensión del servicio de deuda

(ISSD), establece que en el caso de que «**la situación económica y financiera lo requiera**» esa congelación podría prorrogarse otros seis meses. Para el pago de los préstamos que vencían este 2020 se dará un margen de cinco años.

El informe presentado este domingo en el G-20, reunido telemáticamente en Riad, señala que hasta el 13 de noviembre 46 países habían solicitado acogerse al plan para retrasar el pago de unos 4.800 millones de euros en deuda e intereses que vencían este año. Para acceder a ese beneficio, los países deben someterse a las prescripciones del Fondo Monetario Internacional (FMI), que evalúa si son o no capaces de hacer frente al pago de su deuda.

Con el agua al cuello

La decisión de prorrogar esa moratoria de la deuda ha supuesto una decepción para los países que piden una condonación, especialmente aquellos que ya estaban con el agua al cuello antes de la irrupción de la pandemia y su posterior crisis económica. «**Hace falta más alivio de la deuda**», aseguró el presidente del Consejo Europeo, Charles Michel. Además de su cancelación,

La moratoria decepciona, por insuficiente, a quienes solicitan la condonación

China anuncia la congelación temporal de los 112.000 millones que le adeudan

el presidente de México, Andrés Manuel López Obrador, pidió que los países pobres puedan acceder «**a créditos con tasas de interés equivalentes a las que están vigentes en países desarrollados**».

Seis países (Zambia, Argentina, Belize, Ecuador, Líbano y Surinam) ya han incumplido este año el pago de su deuda, mientras que otros 38 se encuentran en una situación tan delicada que les llevará a incumplirla en los próximos meses. Eso hace que, para los críticos, la ISSD sea un plan insuficiente para hacer frente a ese problema global.

Los niveles de deuda pública han aumentado durante la última década, especialmente entre

las llamadas economías desarrolladas. En España, por ejemplo, la deuda pública bruta es de 1.347 millones de dólares, lo que supone un 96,1% de su producto interior bruto (PIB), mayor que el 58,58% de Alemania pero menor que el 106,22% de EEUU.

Sin embargo, esos países ricos tienen una mayor capacidad y perspectiva del pago de sus préstamos, algo que no sucede con naciones especialmente vulnerables como Sudán, donde la deuda supone el 207% de su PIB, Líbano (155%) o incluso Grecia (176,64%).

Según un informe del Banco Mundial, la deuda exterior de las naciones más pobres creció un 9,5% en el 2019, hasta llegar al récord de 744.000 millones de dólares. Una quinta parte de esa deuda es con acreedores privados, mientras su deuda bilateral con miembros del G-20 es de unos 178.000 millones. De esos, un 63% (unos 112.000 millones) es adeudado a China. El pasado viernes, Pekín anunció la congelación temporal de esos pagos. Teniendo en cuenta que ese estudio no refleja el impacto económico de la pandemia, el endeudamiento de estas naciones habrá rebosado hasta sobrepasar otro récord negativo. ≡



Las medidas para combatir la crisis bancaria

El BCE baraja permitir que los bancos repartan dividendos

Solo un deterioro económico por el covid mayor del previsto llevaría a no autorizar un pago limitado || La decisión se tomará a mediados de diciembre y podría excluir a las entidades más débiles

EUROPA PRESS / FRANK RUMPENHORST



La presidenta del Banco Central Europeo, Christine Lagarde, ayer, durante su intervención.

PABLO ALLENDESALAZAR
MADRID

La recomendación –en la práctica, prohibición– vigente desde el pasado marzo de que los bancos no remuneren a sus accionistas vía dividendo o recompra de acciones encara su recta final. Las autoridades europeas se inclinan por no ampliar el veto una vez venza el actual al cierre de este año, si bien contemplan una recuperación limitada y parcial de estos pagos, según confirmaron a este diario fuentes al tanto del proceso.

La decisión final no está tomada, pero hoy por hoy la prohibición solo se extendería si la segunda ola de la pandemia tuviera un impacto aún peor de lo augurado. En dicho escenario, se

podría ampliar solo unos meses para analizar el efecto de las incipientes vacunas en la actividad económica o incluso hasta las pruebas de resistencia al sector del próximo julio.

Los principales organismos supervisores del mundo han aconsejado (un eufemismo por razones legales) a las entidades que no remuneren a sus propietarios para que tengan una parte mayor del beneficio disponible para reforzar su capital. Con ello buscan un doble objetivo: que los bancos puedan otorgar más créditos (la normativa obliga a reservar una cantidad de capital por cada préstamo concedido) y, sobre todo, que estén más preparados para el futuro incremento de los impagos y devaluaciones de activos provocado por

la crisis del covid (estas pérdidas se cargan contra capital una vez agotadas las provisiones).

Como efecto adverso, la iniciativa ha contribuido a hundir aún más las ya de por sí maltrechas cotizaciones bursátiles de los bancos, lo que ha provocado amargos lamentos de sus gestores. En un sector ya penalizado por la escasa rentabilidad causada por los tipos de interés oficiales en mínimos históricos, la ausencia de dividendos ha espantado aún más a los inversores.

Los banqueros han alertado de que ello puede provocar que no logren captar capital en el mercado si lo necesitan o se les ofrezca a un precio prohibitivo. «Hace que el sector no sea invertible y a medio plazo puede provocar cierto estrangulamiento

del crecimiento económico», resumió Jaume Guardiola, consejero delegado del Sabadell.

A las autoridades bancarias comunitarias no les ha gustado que las entidades del continente hayan sido tan públicamente beligerantes en este asunto, pero son sensibles a sus argumentos. A ello se suman los pasos dados por varios de sus homólogos.

PRESIÓN INTERNACIONAL // La Reserva Federal estadounidense ha prohibido a sus bancos recomprar acciones (una vía de remunerar al accionista al aumentar el valor del resto de títulos) y ha limitado los dividendos mediante una fórmula vinculada a sus ingresos recientes, pero no los ha prohibido del todo, mientras que Alemania va a permitir los

pagos a los bancos más pequeños del país que estén bien capitalizados. La autoridad supervisora de Suiza acaba de levantar el veto y el Banco de Inglaterra ha mostrado su intención de seguir sus pasos, igual que los de Dinamarca y Suecia.

En cambio, el Fondo Monetario Internacional (FMI) y el Comité de Basilea han abogado por mantener restricciones. Así las cosas, los supervisores de la Unión Europea (UE) analizan cómo permitir una recuperación parcial de la retribución al accionista y limitada a las entidades que se lo puedan permitir. Se estudian fórmulas como fijar un *pay out* bajo (porcentaje del beneficio distribuable a los propietarios, que podría estar entre el 15% y el 30%) y permitir los abo-



nos solo a las entidades que tengan amplios colchones de capital sobre los requisitos mínimos regulatorios. Para evitar estigmatizar a las más débiles, se contempla aprobar una regla general y que luego los inspectores comuniquen discretamente a cada banco que quiera retomar los pagos si puede o no hacerlo.

Las discusiones en los organismos oficiales comenzaron en octubre, pero la decisión se tomará a mediados de diciembre, probablemente del día 14 al 18. Entonces se reunirá la Junta Europea de Riesgo Sistémico y emitirá una recomendación general para el supervisor de las grandes entidades, el Banco Central Europeo (BCE), y los de las pequeñas, como el Banco de España. Serán claves las previsiones macroeconómicas que el BCE presente el día 10, los primeros datos de impagos de las moratorias crediticias que van venciendo y las estadísticas sobre provisiones realizadas y perspectivas de capital de las entidades.

Algunos de los máximos responsables del BCE, en cualquier

El veto contribuye a **hundir aún más** las ya maltrechas cotizaciones bursátiles de los bancos

Se estudian fórmulas como **fijar un porcentaje** del beneficio distribuable a los propietarios del 15% al 30%

caso, ya han dado pruebas de sus intenciones. «Si existe el mismo grado de incertidumbre [que en marzo], no nos animará a volver demasiado rápidamente a lo que llamaría una situación normal. Pero como siempre en la vida, probablemente tengamos que seguir un camino intermedio, teniendo en cuenta la evolución del mundo que nos rodea», dijo hace unos días Yves Mersch, miembro del comité ejecutivo del banco central. «En términos de proyecciones macroeconómicas, parece que todavía estamos encaminados al escenario central que parece mantener al sector bancario en condiciones de resiliencia, según nuestras estimaciones», abundó Andrea Enria, presidente del consejo de supervisión del BCE. ≡



ASISTENCIA FINANCIERA

La UE avala ayudar a pymes y autónomos en concurso

La medida se dirige a los que cumplen el calendario de pagos

EL PERIÓDICO
MADRID

La Comisión Europea dio ayer su visto bueno al plan de ayudas públicas dotado con hasta 2.550 millones de euros con el que el Gobierno de Pedro Sánchez podrá ayudar a empresas y autónomos que estén en convenio de acreedores pero estén cumpliendo con el calendario de pagos a

pesar de la crisis generada por el coronavirus.

La ayuda tiene la forma de garantías públicas para nuevos préstamos reembolsables concedidos por entidades financieras supervisadas, y de nuevas emisiones en el mercado alternativo de renta fija, según fuentes del Ejecutivo comunitario.

El plan apoyará a cerca de 15.000 autónomos y empresas que se encontraban ya en situación de convenio de acreedores entre el 14 de marzo y el 20 de junio pasados, cuando se impuso



EFE / EMILIO NARANJO

►► La ministra Nadia Calviño, la semana pasada.

el confinamiento para intentar contener la pandemia del coronavirus.

El objetivo de este plan, que el Consejo de Ministros prevé aprobar hoy, según fuentes del Ministerio de Economía, es ofrecer a estas firmas las mismas opciones que una empresa corriente

para acceder a las líneas de avales del Instituto de Crédito Oficial (ICO) a las que no podían acceder hasta ahora, pero dejando claro que su acceso está condicionado al cumplimiento preciso de sus obligaciones financieras en los plazos establecidos.

El Gobierno notificó los deta-

lles del plan hace apenas unos días, el pasado 18 de noviembre, y Bruselas dio su visto bueno el viernes, día 20, según precisaron ayer a Europa Press fuentes comunitarias.

COMPENSACIÓN // Bruselas examinó el plan notificado en el marco de las reglas de competencia que le permiten autorizar medidas públicas de los estados miembros para compensar a empresas o sectores específicos afectadas por situaciones «excepcionales», como está siendo la pandemia del covid-19.

En su examen del expediente, la Comisión ha concluido que este paquete de ayudas está directamente relacionado con las restricciones impuestas en el marco de la pandemia, y considera el plan «proporcionado», dado que la indemnización prevista «no excede de lo necesario para reparar los daños». ≡



El Banco de España teme bajadas de rating a las empresas

Expansión. Madrid

El Banco de España ha advertido de que los efectos de una bajada de rating de la deuda de empresas españolas no financieras serían “más acusados” que en crisis pasadas, debido a la mayor relevancia de su financiación en los mercados.

“A pesar de que desde la crisis financiera global se ha reducido la dependencia de dichas calificaciones, podrían impactar negativamente en la transmisión de la política monetaria, la estabilidad financiera y la actividad real”, indica en un artículo publicado en la Revista de Estabilidad Financiera.

En el caso de las sociedades no financieras españolas se ha producido un “importante aumento” en el volumen de deuda corporativa emitida en los últimos años en términos de Producto Interior Bruto (PIB). En la actualidad, este volumen representa alrededor del 15% del PIB, frente al

La deuda corporativa representa alrededor del 15% del PIB, frente al 6% de la pasada crisis

6% en el periodo previo a la crisis financiera.

El organismo profundiza en los efectos de estas rebajas en tanto que la relación entre el coste de financiación de las sociedades no financieras y su calidad crediticia por debajo del grado de inversión está estrechamente relacionadas, especialmente en periodos de crisis, y con efectos no lineales.

La crisis del Covid-19 ha provocado un “desplazamiento moderado” en la calidad crediticia de las empresas españolas hacia peores calificaciones. Entre el 28 de febrero y el 15 de octubre, las rebajas en las calificaciones crediticias han afectado al 11,7% del saldo vivo.



Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608

Moody's prevé que la caída del precio de la vivienda en España llegará en 2021

RETRASO EN EL EFECTO COVID-19/ A pesar del impacto del Covid-19 en la economía, la vivienda se encarecerá este año un 2,5% en España. La respuesta fiscal del Gobierno mitiga el efecto en la vivienda y lo retrasa a 2021, cuando se abaratará un 2%.

Inma Benedito. Madrid
El Covid-19 ha hundido la economía española, pero la voladura no alcanzará al precio de la vivienda hasta 2021. Mientras el PIB español sufre una caída superior al 12% este año, de las mayores a nivel mundial según organismos como el FMI; la vivienda seguirá encareciéndose este año, y subirá un 2,5% interanual, según previsiones de la agencia de rating Moody's. La evolución sostenida de precios durante los primeros meses del año, un retraso en la traslación del efecto Covid-19 en el inmobiliario y la respuesta fiscal del Gobierno, que mantiene rentas y empleos en una suerte de coma inducido, explican el aguante del valor de la vivienda en 2020. Pero el impacto llegará el año que viene.

Como una onda expansiva que se extiende y destruye gradualmente, el Covid-19 impactará en los precios en 2021, con un abaratamiento del 2% interanual en España, según un informe publicado ayer por Moody's sobre el impacto del Covid-19 en el mercado inmobiliario europeo.

“Los precios de la vivienda en Europa se han mantenido

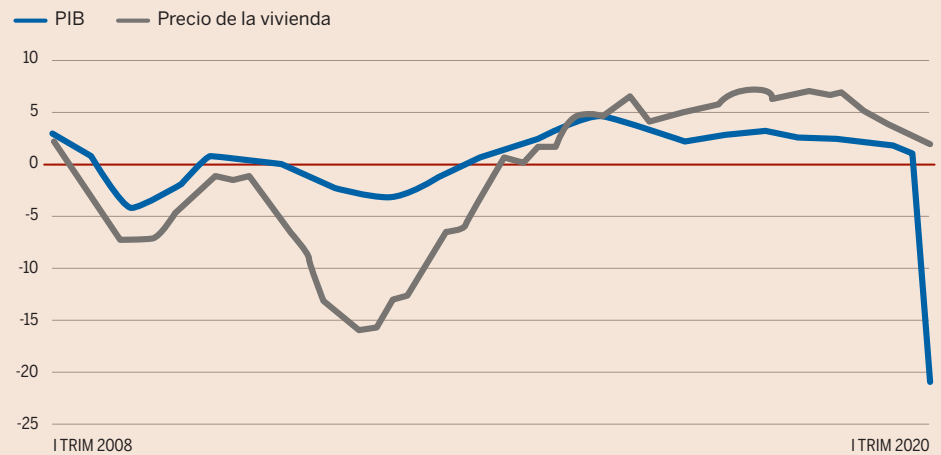
estables en 2020 hasta la fecha debido al apoyo de las políticas, pero dada la magnitud de la recesión económica, esperamos que los precios caigan en la mayoría de los países europeos después de la pandemia”, apunta el informe. Los analistas de la agencia de calificación atribuyen este retraso en el impacto a “una significativa respuesta fiscal por parte de los gobiernos”.

A ello hay que sumar que, aunque la venta de vivienda acumula meses de caídas desde la irrupción de la pandemia (y antes de la misma, por otras razones, como los cambios en la ley hipotecaria), el impacto en precios no ha empezado a verse hasta la segunda mitad del año, por lo que podría no verse reflejado en el cómputo anual de 2020.

Aún así, la estimación de Moody's resulta optimista si se compara con las de otros organismos. Funcas, por ejemplo, augura una caída de hasta el 8% y adelanta el impacto a 2020; Bankinter prevé descensos del 4% este año y del 5% en 2021; y un informe de la Universidad de Barcelona apunta a un descenso acumulado del 16% entre 2020 y 2021. Otras agencias de rating,

EVOLUCIÓN DEL PIB Y DEL PRECIO DE LA VIVIENDA EN ESPAÑA

Variación interanual de cada variable, en porcentaje.



Expansión

Fuente: Moody's Investors Service

como S&P también se han mostrado conservadoras, al pronosticar una caída del 1,4% en precios este año.

La evolución de ventas y la de los precios de la vivienda están ancladas a la marcha de la economía. Este estrecho vínculo refleja el hundimiento de precios y ventas en la última crisis financiera, que en

España todavía fue mayor por el estallido de la burbuja inmobiliaria (ver gráfico). Sin embargo, en esta ocasión Moody's destaca cómo una política fiscal diferente podría amortiguar el golpe: “Medidas de apoyo a los ingresos y la moratoria del pago de hipotecas han protegido los precios de la vivienda desde el brote

del virus”. Por otro lado, a diferencia de en la última crisis, en esta ocasión las grandes ciudades serán las que sufran una recuperación de precios más lenta.

Al comparar con la evolución en otros países europeos, Moody's considera que la probabilidad de que el precio caiga y la magnitud del im-

pacto serán mayores en países del sur de Europa. “Las economías del sur de Europa son más dependientes que otros países europeos de sectores como la hostelería, la restauración y el turismo, que se han visto muy afectados por las consecuencias económicas del Covid-19”, añade Moody's. Por ejemplo, apro-



La dependencia del turismo y la hostelería aumenta el riesgo de caída en el sur de Europa

Avisa: las restricciones presupuestarias aumentarán la regulación del alquiler

ximadamente el 11% del PIB español, el 13% del PIB italiano y el 7,3% del PIB francés está vinculados al turismo, frente a sólo un 4,5% en el caso alemán. “Esto aumentará los riesgos de los precios de la vivienda en España, Italia y Francia”, señala el informe, y especialmente en las áreas de costa, donde la falta de visitantes provocará un importante trasvase de pisos turísticos al mercado de alquiler tradicional, “generando un exceso de oferta”, lo que a su vez abaratará los alquileres en estas zonas.

Pero hay un país que evolucionará todavía peor que el sur de Europa. Es Reino Unido, explica Moody's, ya que al impacto del Covid-19 se sumarán los efectos del Brexit en el precio de la vivienda.

Afectará más a jóvenes

La disminución de las rentas de los hogares, la pérdida de empleos y la incertidumbre respecto a la evolución de la pandemia y, por ende, de la actividad económica, erosionarán el poder adquisitivo y el interés de compradores, haciendo disminuir la demanda.

Entre los grupos de población más afectados, la asequibilidad de la vivienda empeorará más para jóvenes y rentas bajas. “Si bien los precios de la vivienda disminuirán, la asequibilidad de la vivienda empeorará para muchos compradores potenciales después del Covid-19, debido a la reducción de ingresos y acceso a la financiación”, explica Moody's, que también refiere un endurecimiento en la concesión de préstamos hipotecarios por parte de las entidades bancarias. Todo esto aumentará, añade la demanda de vivienda social y también de alquiler.

Sin embargo, conforme los gobiernos vayan cerrando el grifo de las ayudas, y ante la necesidad de consolidación fiscal, habrá restricciones presupuestarias y esto limitará el apoyo fiscal a los inquilinos. “Estas restricciones presupuestarias aumentan la probabilidad de que los gobiernos utilicen la regulación para proteger a los inquilinos”, advierte Moody's.



Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608

Bruselas da luz verde a los avales ICO a empresas en concurso

Francisco R. Checa Bruselas

La Comisión Europea dio ayer el visto bueno al plan español para dar avales por 2.550 millones de euros a empresas y trabajadores autónomos que se encuentran en situación concursal pero están cumpliendo el calendario de pagos, a pesar de los daños generados por la pandemia del Covid-19. Tras obtener la luz verde de Bruselas, el Gobierno aprobará hoy en el Consejo de Ministros este régimen de garantías orientado a empresas que pese a las dificultades están al corriente de pago, confirmaron ayer fuentes del Ministerio de Economía.

El brazo ejecutivo de la UE explicó en un comunicado que este plan de garantías públicas español apoyará a unos 15.000 autónomos y entidades que se se encontraban en concurso de acreedores entre el 14 de marzo y el 20 de junio, periodo durante el cual el Gobierno aplicó el Estado de Alarma para frenar la propagación del Covid-19. Tras analizar la petición del Gobierno español, Bruselas considera que el plan compensará los daños directamente relacionados con las restricciones provocadas por la pandemia y entiende que la medida es proporcionada, ya que la compensación prevista no excede de lo necesario para reparar los daños y perjuicios, por lo que concluye que el régimen se ajusta a las normas comunitarias sobre ayudas estatales.

El objetivo de este régimen es ofrecer a estas empresas el acceso a las líneas ICO del Covid en las mismas condiciones que una empresa corriente, ya que hasta ahora las compañías en concurso habían quedado excluidas de esta financiación avalada por el Estado.

El Gobierno aprueba hoy avales por 2.550 millones a empresas en concurso al corriente de pago

La línea de avales ICO, dotada con unos 100.000 millones de euros, ha sido una de las principales herramientas de ayuda que ha desplegado el Gobierno de Pedro Sánchez para socorrer a pymes, autónomos y empresas de los problemas de liquidez que están sufriendo por la sacudida económica que está provocando la crisis del coronavirus. Además, el Ejecutivo también habilitó otra línea de unos 40.000 millones para avalar a empresas y autónomos en proyectos de inversión. Recientemente, el Gobierno decidió volver ampliar el plazo para conceder estas garantías estatales hasta el 30 de junio de 2021, así como el plazo máximo para devolver los créditos hasta un máximo de ocho años, con un periodo de carencia de 24 meses, ante el severo impacto de la segunda ola de contagios en la actividad económica.

Por otra parte, la Comisión abrió ayer expediente contra España y otros veintidós países por su retraso a la hora de transponer la nueva directiva comunitaria sobre servicios audiovisuales, una vez que el plazo que tenían para hacerlo expiró en septiembre. La directiva busca crear un marco regulatorio que coordine todos los medios audiovisuales, desde la televisión hasta las plataformas digitales, con el objetivo de reforzar la protección de los espectadores, en particular los menores de edad, y salvaguardar un mayor pluralismo. España tiene ahora dos meses para responder al Ejecutivo comunitario.

Von der Leyen y Michel hablan con Biden y le invitan a una cumbre

La UE no tiene tiempo que perder y quiere recuperar la sintonía con EEUU lo antes posible. La presidenta de la Comisión, Ursula von der Leyen y el máximo representante del Consejo Europeo, Charles Michel, felicitaron ayer por teléfono a Biden por su victoria electoral y le propusieron reconstruir las relaciones transatlánticas. "Es un nuevo comienzo para la alianza global entre EEUU y la UE", aseguró Von der Leyen tras su conversación, mientras que Michel invitó al presidente electo estadounidense a asistir a un Consejo Europeo en Bruselas el año que viene para discutir con los líderes europeos de "prioridades compartidas", como la crisis del Covid-19, la recuperación económica, el cambio climático y la seguridad.



La recuperación de una industria estratégica

Maroto asigna 10.000 millones de los fondos europeos a la automoción

Escepticismo en el sector, que alerta sobre la subida del impuesto de matriculación

DOLORS ÀLVAREZ
Barcelona

La ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto, anunció ayer que el Gobierno destinará en tres años 10.000 millones de euros procedentes de los fondos europeos a reactivar el sector de la automoción. Esa cifra, según destacó el ministerio, supone un 14% del presupuesto del programa europeo Next Generation EU para el sector de la automoción, que tiene por objetivo potenciar la digitalización y la transición hacia las energías limpias.

“Nuestra prioridad es desarrollar un ecosistema de movilidad sostenible, inteligente, segura y conectada que refuerce la competitividad de la industria automovilística española”, dijo la ministra, que aportó algunas pinceladas respecto al destino del dinero. Así, unos 6.000 millones se invertirán en un “Plan de Choque de movilidad sostenible, segura y conectada”. Un plan que incluye el establecimiento de zonas de bajas emisiones; el despliegue masivo de infraestructura de recarga como clave para el impulso del vehículo eléctrico, con el efecto tractor que supone sobre la industria de los bienes de equipo; el desarrollo de nuevos modelos de negocio, y la modernización del parque público con vehículos limpios. Otra de las líneas de inversión apuntadas por la ministra es la llamada Ruta del Hidrógeno, con 1.500 millones de euros. Para el ministerio, el hidrógeno renovable será una de las palancas clave de reactivación económica ligadas a la transición energética.

En tercer lugar, se prevé una línea de apoyo a proyectos estratégicos para la transición industrial dotada con más de 1.200 millones de euros. Con ello, se pretende “impulsar la modernización del ecosistema nacional de la industria de automoción, mediante la digitalización, el impulso de la conectividad 5G y la mejora de la eficiencia energética de la cadena de valor”, precisó el ministerio.

Maroto hizo este anuncio en Zaragoza, donde, acompañada del presidente autonómico, Javier Lambán, presidió una reunión telemática de la llamada mesa de la automoción, la primera desde que se constituyó este foro de trabajo el pasado mes de junio. En ella participan tanto las principales asociaciones del sector como los sindicatos. Tras el encuentro, Maroto afirmó que el Gobierno analiza medidas que permitan compensar el impacto en el impuesto de matriculación de la nueva normativa de emisiones de CO₂, el conocido efec-

to WLTP por sus siglas en inglés, según informa Efe. A pocas semanas vista de que entre en vigor la nueva normativa, el próximo 1 de enero, es ahora el problema que más inquieta al sector porque implicará una subida del precio para la mayor parte de los coches, tras un año 2020 en el que las ventas sufrirán una caída de al menos un 35%,

PLAN DE CHOQUE

Unos 6.000 millones se invertirán en proyectos de movilidad sostenible

una de las mayores de Europa. En España, el impuesto de matriculación se calcula por tramos en función de las emisiones de CO₂: 0% para los vehículos que emiten menos de 120 gr/km, 4,75% entre 120 y 160; 9,75 de 160 a 200, y 14,75% de 200 en adelante. Para dar margen a desarrollar una reforma global de la fiscalidad del automóvil, en el 2018 se estableció un elemento corrector, que ahora expira sin que la mencionada reforma se haya elaborado. Otros países, como Portugal o Francia, ya lo han corregido, mientras que en Alemania ni siquiera existe impuesto de matriculación.

“Celebramos que se otorgue un papel relevante al sector a la hora de distribuir los fondos europeos, pero eso se notará a medio plazo, y mientras siguen sin abordarse los problemas inmediatos más acuciantes”, destacaron fuentes del sector, que añadieron que lo más importante ahora es preservar las empresas, el empleo y el tamaño del

ENERGÍA EN ALZA

El hidrógeno se considera clave y contará con 1.500 millones de euros

mercado mientras se avanza hacia la descarbonización con los menores impactos negativos posibles.

La acogida oficial al anuncio de la ministra también fue muy fría. “El sector entiende que se encuentra en un punto de inflexión muy importante, porque la crisis provocada por la pandemia se va a prolongar previsiblemente en el 2021 sin que los apoyos al mercado y la industria estén asegurados después de diciembre del 2020”, señalaron en una nota conjunta Anfac (fabricantes), Sernauto (componentes), Faconauto (concesionarios) y Ganvam (vendedores). Respecto al impuesto de matriculación, abogan



La ministra Reyes Maroto, ayer en Zaragoza



por “una reforma integral de la fiscalidad, que incluya criterios medioambientales, privilegie los vehículos electrificados, penalice el uso de vehículos más viejos y no dificulte la renovación del parque”. Además, piden que el impacto del WLTP “se neutralice ajustando la tarifa del impuesto mientras el sector se recupera de la crisis y se consensúa el nuevo paquete fiscal anunciado por el Gobierno en el Plan de Impulso (al sector)”. Las organizaciones del sector hicieron un llamamiento al presidente Pedro Sánchez para que arbitre “una solución rápida y alineada con el Plan de Impulso”.

Otra de sus peticiones es “incrementar la deducción por innovación en procesos también para las empresas grandes, verdaderas tractoras de la innovación y creadoras de inversión y empleo, y para evitar que la innovación se haga por parte de países competidores de nuestro entorno”.

En Catalunya, la Conselleria de Empresa ha puesto en marcha un programa de 13 millones en subvenciones a empresas de la automoción. Se calcula que podrían beneficiarse 200 empresas.●



FABIÁN SIMÓN / EP



La eurozona espera una contracción del 2,4% en el último trimestre

Funcas prevé para España una caída de la actividad económica del 5%

**PIERGIORGIO M. SANDRI
EDUARDO MAGALLÓN**
Barcelona

Duró lo que dura un amor de verano. El repunte económico en Europa del trimestre estival, de más del 12% del PIB, ya es historia. Los índices apuntan ahora a una nueva contracción económica en el cuarto trimestre en la eurozona, un 2,4% intertrimestral, según apuntan los datos preliminares IHS Markit, la consultora que mide la actividad en el continente. En España, Funcas prevé una caída del PIB del 5% en el cuarto trimestre mientras el BBVA Research estima que la economía se mantendrá en positivo.

El indicador de referencia de IHS Markit para Europa, el índice compuesto PMI, se situó en noviembre en 45,1 puntos, el valor mínimo de los seis últimos meses, "lo que indica un intenso declive del PIB". Las medidas de contención del virus, con restricciones a la movilidad y a la actividad económica, han vuelto a hacer mella en el motor económico de la eurozona, que ha vuelto a bloquearse. Para los amantes de los números (y de las letras), el escenario de una recuperación no en forma de "V", sino de "W", se consolida.

Asimismo, los datos del mercado laboral envían señales inquietantes. El empleo ya lleva nueve meses seguidos a la baja, pese al calentón veraniego. "Hay todavía demasiada incertidumbre. Las empresas son reticentes a fichar ahora mismo", explica a este diario Chris Williamson, economista jefe de IHS Markit.

Preocupa la ralentización de la actividad en el sector servicios, que se redujo en noviembre por tercer mes consecutivo hasta caer a 41,3 desde 46,9, su nivel más débil desde el punto álgido de la primera ola. Las empresas de hostelería, viajes y atención al público mostraron una demanda especialmente débil debido a las medidas adicionales contra la pandemia adoptadas por los distintos gobiernos para frenar la segunda oleada de infecciones por el virus.

"La publicación de los índices PMI de noviembre dibuja ciertamente una situación un tanto sombría, pero los mercados tendrán que saber equilibrar estos datos con las perspectivas de una vacuna y de que los principales países podrían haber alcanzado ya el pico de la segunda ola de la Covid", apuntaban ayer en una nota los analistas de Ebury.

Al mirar en detalle la actividad por países, el diagnóstico de Francia es el más delicado, con el índice manufacturero que se desplomó hasta 39,9, lo que supone la caída más abrupta desde mayo pasado.



MANÉ ESPINOSA

Los bares y restaurantes reabrieron ayer en Barcelona

Una débil esperanza en cambio parece proceder de Alemania, especialmente de su sector industrial, que registró un descenso contenido gracias en gran parte a las crecientes ventas a Asia. "Las fábricas alemanas continúan demostrando una resiliencia especialmente alentadora. Las vacunas podrían devolver la esperanza a las economías de la eurozona, aunque la expansión para el año que viene debería ser de tan solo el 3,7%", apunta Williamson.

En lo que se refiere a España, que el cuarto trimestre del año es-

tá siendo peor que lo esperado es una evidencia. Hasta ahora, los economistas se resistían a hablar de recaída de la actividad y hablaban sólo de desaceleración. Sin embargo, ayer Funcas dio por hecho un descenso del PIB intertrimestral del 5% en los tres últimos meses del año. En cambio, desde el BBVA Research se resisten a dar por perdido el trimestre y se agarran a las cifras de afiliación que publicó el ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá, anunciando que en noviembre se habían registrado ya "unos 80.000

afiliados más en términos desestacionalizados". Raymond Torres, director de coyuntura económica de Funcas, señala que la afiliación en septiembre mostraba una contención de las bajas respecto al que es habitual probablemente por los ERTE, por lo que no son datos tan buenos.

En cambio, Miguel Cardoso, economista jefe para España del BBVA, opina que "los datos de afiliación muestran que tendrían que ir muy mal las cosas para que se dé una caída de la actividad en España en el tercer trimestre". El economista de IBBVA Research sí que destaca que "los gastos con tarjetas muestran una desaceleración que en el caso de las bares y restaurantes, con mayores restricciones, es muy alto". De no caer el PIB en España en el cuarto trimestre, como aventura el BBVA Research, sería un elemento diferencial respecto al resto de Europa, donde el servicio de estudios sí que pronostica una caída de la actividad.

Cardoso cree que la clave será si se puede retomar la actividad en la campaña navideña que casi ha comenzado. Para Raymond Torres, ni una buena Navidad desde el punto de vista del negocio salvará el trimestre. El economista de Funcas señaló que es necesario que la Administración tome medidas para salvar el primer trimestre del año que viene, en el que Funcas estima un crecimiento del 1,5% intertrimestral. La previsión es que la economía se recupere en el 2021 un 6,7% tras haber perdido un 12% este año.●

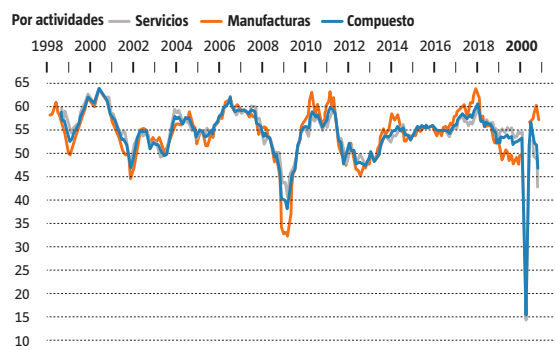
ESTIMACIÓN

El BBVA cree que la economía española puede esquivar la caída trimestral

CONSULTORA IHS MARKIT

"Las empresas son reticentes a fichar a trabajadores a causa de la incertidumbre"

ÍNDICE DE ACTIVIDAD MANUFACTURERA EUROZONA PMI



FUENTE: IHS Markit

LA VANGUARDIA



NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Martes, 24 de noviembre de 2020

https://www.elconfidencial.com/economia/2020-11-24/espana-destruye-tejido-productivo-desaparecen-100-000-empresas-12-meses_2845103/

España vuelve a destruir tejido productivo: desaparecen 100.000 empresas en 12 meses

La segunda ola del coronavirus ha provocado una recaída en el número de empresas activas. España todavía no ha recuperado ni un 40% del cierre de empresas producido por la crisis

24/11/2020 [Javier G. Jorrín](#)

La clave para que España pueda salir rápidamente de la crisis cuando se descubra la vacuna contra el virus es que **las curvas de oferta y demanda agregada se hayan mantenido** sin sufrir un deterioro estructural. En ese caso idílico, los consumidores volverían a sus patrones habituales de compra tras el final de la pandemia y las empresas recuperarían su capacidad de producción reincorporando sus plantillas al empleo.

Durante los meses del verano, los principales indicadores mostraron una **reactivación muy fuerte**, lo que evidencia que no existen graves daños estructurales sobre la economía. Sin embargo, hay un registro que sí genera dudas importantes, el del número de empresas activas, dato que sigue mensualmente la Seguridad Social a través de los códigos de cuenta de cotización (CCC). Octubre se cerró con casi 100.000 empresas menos que hace un año, en concreto, **98.925 empresas menos**.

Esto significa que la crisis del coronavirus ha provocado la **pérdida de casi el 7% de las empresas de España**. Se trata de una destrucción de tejido productivo muy severa, tanto, que supone uno de los principales riesgos de España de cara a la recuperación económica. Durante las semanas de la desescalada, la reactivación de empresas fue muy intensa, hasta el punto de que hizo presagiar una rápida recuperación, como así ocurrió durante el verano. Sin embargo, la segunda ola del virus ha provocado otra fase de destrucción de tejido productivo que aumenta el riesgo de dejar **daños estructurales**.

En concreto, entre mayo y julio, reabrieron casi 55.000 empresas, lo que permitió recuperar algo más del 40% del tejido productivo perdido en apenas tres meses. Sin embargo, en agosto se frenó la recuperación y en octubre se convirtió en recaída, como consecuencia de las restricciones a la actividad económica. Las limitaciones se sucedieron desde el día 25, cuando el Gobierno decretó el **tercer estado de alarma**, y se han multiplicado desde entonces, lo que presagia unos datos todavía peores para el mes de noviembre.

Según los datos de la Seguridad Social, el número medio de empresas activas en octubre (datos del Régimen General) fue de algo menos de 1,41 millones, lo que supone un 6,6% menos que en el mismo mes del año anterior. Esta variación interanual es **peor que la registrada en septiembre**, con una caída del 6,25%, y es el peor dato desde el mes de julio.

Este nuevo descenso hace que **solo se haya recuperado el 38% de las empresas destruidas** durante el confinamiento de marzo y abril. Un balance muy pobre que hace que este indicador sea el peor de todos los registrados por la economía española, que al final del tercer trimestre había recuperado casi el 60% del PIB perdido. A medida que pasan los meses sin que esas empresas hayan podido o querido volver a la actividad, mayor es el riesgo de que no lo hagan nunca. Eso significa que el empleo que creaban desaparecerá para siempre. Conviene recordar que esta estadística solo incluye empresas con trabajadores, ya que el código de cuenta de cotización es un registro para abonar las cotizaciones sociales de los empleados.

Otro registro muestra también los rigores de la segunda ola de la crisis sobre el sector empresarial. Es el de comercios que tienen activo su sistema de cobro por TPV, indicador que publica semanalmente CaixaBank Research. El número de empresas con el **TPV inactivo** se ha duplicado desde el mes de agosto, superando el 9% en la segunda semana de noviembre. Eso significa que muchas de las empresas que siguen activas están cerradas temporalmente como consecuencia de la pandemia. Dato que apunta también a una recaída del PIB en el último trimestre del año.

Economía congelada

Las políticas de **protección del tejido productivo** desplegadas durante los últimos meses han evitado una destrucción de empresas mucho más intensa. Los ERTE han permitido descargar los costes salariales, la moratoria de concursos de acreedores ha evitado liquidaciones por impagos temporales y los créditos del ICO han permitido dar liquidez a las empresas.

Sin embargo, las ayudas no han llegado a todos los rincones, ya que los créditos del ICO han estado sujetos a la aprobación por parte de los bancos. Además, muchas empresas cuya viabilidad ya estaba en riesgo antes del estallido de la crisis optaron por **cerrar desde el primer momento**: en apenas mes y medio, se disolvieron casi 130.000 empresas.

Desde entonces, los datos de creación y disolución de empresas se han mantenido muy lejos de los niveles de años anteriores. Apenas se crean empresas, pero tampoco se destruyen. Es una **economía congelada** que espera la vuelta a la normalidad para ajustarse a la realidad económica. Por el momento, las ayudas y la moratoria de concursos están permitiendo que muchas empresas sobrevivan sin ser solventes y en algún momento acabarán cayendo. En el sentido opuesto, si la recuperación se afianza con las vacunas, muchas empresas abrirán para explotar los agujeros dejados por la crisis y, sobre todo, los nuevos sectores en auge impulsados por las inversiones europeas.

Según los registros de la Seguridad Social, en octubre se dieron de alta casi 81.000 empresas, **un 35% menos** que en el mismo mes del año anterior. De hecho, lo habitual en un año común es que cada mes roten unas 100.000 empresas, que se neutralizan entre las altas y las bajas. Por su parte, el número de empresas que se dieron de baja en octubre fue un 38% inferior a las del mismo mes del año anterior. Datos que confirman cómo el tejido productivo está en fase de hibernación hasta que el fin de las ayudas determine cuántas caerán y cuántas se originarán.

https://www.vozpopuli.com/espana/pedro-sanchez-control-total-fondos-covid_0_1413158744.html

Pedro Sánchez tendrá el control total de los 140.000 millones del fondo covid europeo

Destaca que sólo una ministra de Unidas Podemos (Yolanda Díaz) formará parte los cinco órganos de gobernanza ideados por el Gobierno

24/11/2020 [Fernando Asunción](#)

El [Gobierno](#) ya tiene elaborado el texto que determina cómo se van a repartir y cómo se podrán solicitar los **140.000 millones que la Unión Europea dará a España en los llamados fondos covid** (siempre que la UE logre eliminar el [bloqueo impuesto por Hungría y Polonia](#)).

Según ha adelantado la [SER](#), **el documento ha sido elaborado por el Ministerio de la Presidencia y consta de 79 folios**. En ellos, entre otras cuestiones, se determina que el propio presidente tendrá hasta un doble control de todos los planes y que recibirá información continua sobre dichas inversiones.

En concreto, [Pedro Sánchez](#) va a coordinar la llamada **Comisión para la recuperación, transformación y resiliencia** en la que habrá hasta cinco órganos de gobernanza. De esos cinco órganos destaca que habrá hasta once ministros y sólo uno será de Unidas Podemos ([Yolanda Díaz](#)). De esta forma, el vicepresidente segundo, [Pablo Iglesias](#), no estará presente en ninguno de esos órganos.

Estado-Empresas

El documento especificará cómo se piden las ayudas, que se realizará a través de una ventanilla única que canalizará las demandas para los ministerios a los que vayan dirigidas. Además, **el Estado tendrá un papel importante en la inversión de las empresas**, ya que su intención es invertir junto a ellas para que no arriesguen en solitario.

Para ello el Ejecutivo ha creado los llamados **PERTES, Proyectos Estratégicos para la Recuperación y Transformación Económica**. Esto implica una unión entre el Estado y las empresas, que tendrá que ser aprobado por el Consejo de Ministros e inscrito en un Registro Estatal, para facilitar esas inversiones más arriesgadas que las empresas no harían en solitario.

Las empresas que se acojan a estos fondos tendrán, entre otros beneficios, **preferencias para el cobro de subvenciones** porque se considerará que concurren razones de interés público y preferencia en el cobro de convenios que se cobrarán por adelantado hasta el 90%.

También podrán recibir hasta el 50% del total de las ayudas para su proyecto "antes de la ejecución y justificación de las prestaciones previstas".

Se acortan los plazos

Otro de los puntos que detalla el texto es que **el Gobierno acorta los plazos de solicitud de las ayudas**: el control previo será de cinco días como máximo y la tramitación y licitación se reduce a la mitad. Tal y como adelanta la *SER*, todos estos expedientes "tienen prioridad sobre cualquier otro contrato".

El Gobierno anticipará hasta un 50% de los fondos para proyectos financiados por las ayudas europeas

Se creará una nueva figura legal, el PERTE, para potenciar la colaboración público-privada.

24 noviembre, 2020 [Eduardo Ortega Socorro](#)

El Gobierno quiere **acelerar a toda costa** los proyectos relacionados con fondos europeos que España va a percibir en los próximos años. Y para ello está dispuesto a anticipar, desde las arcas públicas, una **gran parte de las partidas económicas necesarias para poner en marcha las iniciativas** relacionadas con [el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia](#).

De hecho, **Moncloa plantea anticipar hasta el 50% de la financiación** que se reciba a través del Instrumento Europeo de Recuperación ('Next Generation EU'), que implicará para España unos **140.000 millones de euros** en forma de transferencias y préstamos entre 2021 y 2026 para recuperarse.

Así lo indica el **borrador del Real Decreto-Ley** que está preparando el Ejecutivo para hacer los cambios necesarios en las Administraciones públicas y acelerar en lo posible la burocracia de los proyectos que se movilizarán a través del Plan de Recuperación.

Según el documento, al que ha tenido acceso Invertia, "se prevé la posibilidad de percibir anticipos por las operaciones preparatorias que resulten necesarias para realizar las actuaciones financiadas, **hasta el límite del 50% de la cantidad total a percibir**".

De hecho, en ningún punto del borrador se concreta algún límite para esta cantidad, así que, **llevado al extremo, el Gobierno podría llegar a anticipar 70.000 millones de euros** para los proyectos, si se diera la ocasión.

Nuevas figuras

Para facilitar la concesión y gestión de los fondos europeos se van a crear nuevas figuras legales. Concretamente, una fórmula de colaboración público-privada: los **Proyectos Estratégicos para la Recuperación y Transformación Económica (PERTE)**.

"Podrán ser reconocidos como PERTE aquellos proyectos de carácter estratégico con gran capacidad de arrastre para el crecimiento económico, el empleo y la competitividad de la economía española, que exigen la colaboración público-privada por la presencia de **riesgos significativos que obstaculizan a la iniciativa privada**", indica el texto.

Los PERTE solo podrán ser **aprobados por el Consejo de Ministros**, y las empresas participantes tendrán que figurar en un registro que habilitará el Ministerio de Industria.

Entre otras ventajas, las entidades que participen en los PERTE contarán con **anticipos de fondos públicos** que podrán ser hasta del 90%, a no ser que los convenios que se firmen digan otra cosa.

Trámites

El texto prevé **rebajar lo máximo posible los plazos de gestión** y concesión de los proyectos relacionados con los fondos europeos. De esta manera, reducirá a la mitad los plazos de tramitación de estos proyectos y la fiscalización de las operaciones no superará los cinco días hábiles.

Así mismo, **habrá una ventanilla única**, que será un portal web, que aglutinará la información y la gestión de los proyectos aspirantes a los fondos europeos.

Por otro lado, los ministerios tendrán que hacer una **programación anual de los contratos necesarios para activar los proyectos**. De hecho, el correspondiente a 2021 tendrá que estar preparado solo un mes después de que se apruebe el RDL, algo que se espera que ocurra en la primera mitad de diciembre.

Autonomías

El texto anuncia la **“reactivación” de la Conferencia Sectorial de Fondos Europeos**, con las comunidades y ciudades autónomas, que liderará la ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

Su objetivo será **“canalizar la gobernanza multinivel territorial** propia del sistema español de estado de las autonomías y establecer mecanismos y vías de cooperación y coordinación en la implementación del Plan de Recuperación”.

El Real Decreto asegura que las regiones tendrán un **“papel determinante”** en los proyectos y programas relacionados con vivienda, educación, políticas sociales, [políticas activas de empleo](#) y medioambiente. **“Para ello, se acordarán convenios marco entre los ministerios implicados y las comunidades autónomas”**.

Para toda la carga de trabajo que llegará, **se prevén contrataciones ‘extra’**. Los ministerios y los organismos encargados de la gestión de fondos europeos podrán reforzar sus plantillas con el **nombramiento de funcionarios interinos o personal laboral con contratos de duración determinada**. Además, se llevarán a cabo procesos de formación en licitaciones públicas entre funcionarios.