

RESUMEN PRENSA

Miércoles, 2 de octubre de 2019

RESUMEN DE PRENSA DEL IEF
Miércoles, 2 de octubre de 2019

EMRPESA FAMILIAR

Heraldo de Aragón. Creado un premio a la empresa familiar de Aragón.

El Periódico de Aragón. Un galardón reconocerá las mejores firmas familiares.

La Opinión de Zamora. La financiación y la dificultad de cobro, desvelos de la empresa familiar.

El Mundo (Valladolid). Cobros, financiación y competencia, las trabas de las empresas familiares.

Diario de Noticias. Respaldo patronal a la supresión del Impuesto de Patrimonio.

El Comercio (domingo). Las empresas familiares piden suavizar el impuesto de sucesiones.

El Comercio (viernes). “En ciberseguridad, el mayor peligro es creernos a salvo”.

INFORMACIÓN ECONÓMICA

El Economista. El comercio mundial se desploma y la actividad industrial cae a mínimos.

Abc. Las organizaciones internacionales confirman un parón económico global.

Expansión. Los economistas alertan de que el PIB crecerá ya menos del 2% este año.

Expansión. Emergencia financiera en las CCAA, abocadas a prórrogas y ajustes.

Abc. Las regiones tardan ya 39 días en pagar a sus proveedores.

Cinco Días. El 85% de los municipios no alcanza la renta neta media en España: 21.834 euros.

Cinco Días. CCOO y UGT intentan que el Parlamento suba las pensiones más de un 0,25% en 2020.

El Economista. La AIREF ve “impracticable” subir las pensiones el 0,25%.

El Economista. Casado amplía su receta de rebajas fiscales ante la repetición electoral.

El País. Las empresas huidas se resisten a volver a Cataluña.

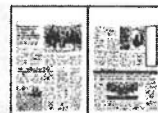
El Economista. La banca sufre la desaceleración con una caída del crédito al consumo del 7%.

Cinco Días. La banca española concentra el 25% del ajuste de plantilla de la zona euro.

Expansión. Boris Johnson lanza hoy su plan para sellar el Brexit el 31 de octubre.



EMPRESA FAMILIAR



Creado un premio a la empresa familiar de Aragón

ZARAGOZA. Ayer se presentó el I Premio a la Empresa Familiar de Aragón, organizado por el Instituto Aragonés de Fomento (IAF) y la Asociación de Empresa Familiar de Aragón (AEFA), que se entregará el día próximo día 30. La trayectoria profesional, responsabilidad social y continuidad de la familia empresaria de dos compañías aragonesas serán reconocidas en los galardones, en la categoría de Empresa (compañías con 50 o más empleados) y Pequeña Empresa (menos de 50 empleados), explicó Jesús Arnau, gerente de la Unidad de Empresas del IAF. El plazo para presentar las candidaturas está abierto hasta el día 15.

El 87,6% de las empresas aragonesas tienen origen familiar (28.000), que representan el 70% del empleo de la comunidad, detalló Jorge Esteban, gerente de AEFA. Entre sus problemas sigue estando el momento de la sucesión ya que «solo el 30% pasan de la segunda a la tercera generación». Destacó sus «valores» y su «arraigo al territorio» y pidió mejores condiciones fiscales.

B. A.



PLAZO DE INSCRIPCIÓN

Un galardón reconocerá las mejores firmas familiares

EL PERIÓDICO
ZARAGOZA

La Asociación de la Empresa Familiar de Aragón (AEFA) y el Gobierno de Aragón, a través del Instituto Aragonés de Fomento (IAF), han convocado la I Edición del Premio a la Empresa Familiar de Aragón 2019, con el objetivo de reconocer públicamente a las empresas familiares referentes de la comunidad. El galardón contará con dos categorías, una para compañías con 50 o más empleados y otra para pymes con menos de 50 trabajadores.

El plazo de inscripción estará abierto hasta el día 15 de octubre y los galardones se entregarán el día 30 del mismo mes en un acto que se celebrará en la sala de la Corona del Edificio Pignatelli. Así lo indicó ayer el gerente de la Asociación de la Empresa Familiar de Aragón (AEFA), Jorge Esteban, que recordó que el 88% de las firmas aragonesas tienen origen familiar (un total de 28.000 sociedades) y aglutinan el 70% del empleo. ≡



La financiación y la dificultad de cobro, desvelos de la empresa familiar

El sector de Castilla y León crecerá en este ejercicio, pero aprecia recesión

Valladolid, Efe

La dificultad en el cobro, la falta de financiación y la competencia son los principales desvelos para la empresa familiar de Castilla y León, según el barómetro realizado por la consultora TACTIO para este colectivo empresarial entre 350 firmas.

La mayoría de las empresas de la región considera que hay una situación de estancamiento o recesión, aunque terminará el ejercicio creciendo, según ha detallado este martes Empresa Familia de la Comunidad en un comunicado. En concreto, cuatro de cada diez empresas consideran que hay una situación de estancamiento y tres de cada diez que estamos en recesión, que mayoritariamente califican de "ligera". Además, siete de cada diez empresas afirman que están entre el 60% y el 80% de aprovechamiento de su capacidad.



Cobros, financiación y competencia, las trabas de las empresas familiares

ATA reclama al Estado que pague a las comunidades para evitar cierres por la morosidad

VALLADOLID

La dificultad en el cobro, la falta de financiación y competencia son las principales preocupaciones para las Empresas Familiares de Castilla y León, según se desprende de un estudio elaborado por la consultora Tactio con la colaboración de EFCL sobre las inquietudes y demandas de la pyme en Castilla y León y España.

El Tactiometro 2019, realizado en primavera, concluyó que las pequeñas y medianas empresas suponen «un sistema de alerta temprana sobre la situación económica», que ya afirmaron que «la percepción sobre la situación económica no es buena», como empiezan a reflejar actualmente los organismos oficiales. Según este estudio, cuatro de cada diez empresas consideraron que «vivimos una situación de estancamiento» y, tres de cada diez, que «que estamos en recesión», con una calificación mayoritaria de «ligera», informa Ical.

Este estudio está basado en tres fuentes de datos principales: informes de organismos oficiales españoles y europeos, datos internos aportados por la consultora y una encuesta a 350 empresas de entre 10 y 250 empleados, la mayor par-

te de ellas de carácter familiar y asociadas a Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL).

Por otra parte, según los datos analizados por Tactiometro, las preocupaciones que manifiestan tener las empresas de la región son sensiblemente diferentes a las del resto de España, ya que mientras que a nivel nacional, la principal preocupación que muestran las empresas es la Competencia, en Castilla y León esta es la tercera, por detrás de «la dificultad en el cobro y la falta de financiación», que además son otros dos indicadores a tener en cuenta a la hora de abordar la situación que atraviesa la economía.

Desde EFCL también destacaron que hay otro dato que indica «las amplias posibilidades de mejora» del tejido empresarial pyme es que, según la encuesta contestada por las propias empresas, seis de cada diez se encuentra entre un 60 y un 80 por ciento de aprovechamiento de su capacidad interna, un dato que es aún más bajo en Castilla y León, según las propias empresas.

Empresa Familiar de Castilla y León está constituida por más de 150 empresas familiares de toda la región líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global

equivale al 21 por ciento del PIB y dan empleo al 9 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado. Por su parte, Tactio, colaboradora de EFCL, desarrolla proyectos de profesionalización de las empresas, en trabajos de organización, expansión comercial, relevo generacional y dominio sobre la gestión.

AUTÓNOMOS

Por otro lado, la Federación Nacional de Asociaciones de Trabajadores Autónomos (ATA) solicitó al Estado que abone a las comunidades lo adeudado para evitar la «mortalidad empresarial» provocada por la «morosidad», quien aseguró que «hay muchos autónomos que no pueden aguantar».

En línea con los resultados precedentes de los periodos medios de pago de las administraciones públicas y su evolución en el último mes, el presidente de ATA, Lorenzo Amor, subrayó que «algunas administraciones regionales ya lo habían avisado», por lo que «en un mes se han incrementado los plazos de pago de las administraciones regionales y locales». Amor apuntó que «todo hace prever que cuando se conozcan los

datos de agosto los periodos de pago se volverán a incrementar».

La Junta de Castilla y León aumentó su periodo medio de pago a proveedores hasta los 26 días en julio, un incremento de dos jornadas en comparación con el mes de junio. La media de los pagos de las administraciones autonómicas entre estos dos meses de 2019 se ha incrementado en tres días, mientras que, en julio, las facturas se pagan nueve días por encima de lo que marca la ley, según el informe de morosidad elaborado por la Federación Nacional de Asociaciones de Trabajadores Autónomos (ATA).

La administración central no ha variado su plazo, enmarcada en 30 días según marca la ley, aunque las administraciones regionales y locales, no sólo incumplen su periodo de pago, sino que lo han incrementado en un mes, pasando de 36 a 39 días de media en el ámbito autonómico, y de 66 a 67 días, en conjunto municipal. Por regiones, Andalucía, Canarias y Galicia destacan por su pronto pago, con 17 días, seguidas de País Vasco y Navarra, con 22 y 24 días, respectivamente. A la contra, las administraciones autonómicas que más tardan en pagar son Murcia y Cantabria, ambas con 58 días.



Respaldo patronal a la supresión del Impuesto de Patrimonio

Las empresas familiares celebran que se bonifique al 100% la tributación por los bienes afectos a la actividad empresarial

PAMPLONA - Las principales organizaciones empresariales de Navarra mostraron ayer su satisfacción por la decisión del Gobierno de Navarra de suprimir el Impuesto de Patrimonio en lo que se refiere a los bienes empresariales. La decisión, que entrará en vigor en la próxima campaña de la renta y el patrimonio de 2020, afecta a un reducido número

de personas, especialmente vinculadas al mundo de la empresa familiar. "Adefean (Asociación de Empresas Familiares de Navarra ve con agrado este anuncio, porque en nuestra asociación siempre hemos defendido modificar la actual normativa del impuesto de patrimonio", explicó en declaraciones a *Navarra Capital* Pachi Esparza, presidente de la orga-

nización, una de las que fue más crítica con los anteriores cambios normativos. El Gobierno de Navarra modificó este impuesto en 2015, dejando fuera de la tributación el 80% de los bienes empresariales. Posteriormente incrementó la exención al 95% y, en una de sus primeras decisiones, la consejera socialista de Hacienda, Elma Saiz, ha decidido bonificarlo al 100%

A juicio de Esparza, la supresión del impuesto es especialmente importante, al suponer un agravio

APUNTE

● **Próximos cambios.** El Gobierno de Navarra ha anunciado asimismo modificaciones para lo que denomina rentas medias y bajas, si bien todavía no ha precisado el modo en que esto se concretará ni que qué coste tendrá para la recaudación en un momento en que se debilita la creación de empleo.

comparativo para los empresarios navarros, los únicos que pagaban por estos bienes (naves, maquinaria) al realizar la declaración de patrimonio.

También Cámara Navarra y la Confederación de Empresarios de Navarra han mostrado su apoyo a la supresión de este impuesto, si bien van más allá en sus peticiones al Gobierno de María Chivite, al que reclaman la medidas de rebajas fiscales más drásticas y que beneficien en mayor medida a las rentas más altas. - D.N.

Las empresas familiares piden suavizar el impuesto de sucesiones

Desde la asociación asturiana alertan de que cada vez son más las personas que renuncian a sus herencias o se llevan los negocios a otros sitios

:: L. RAMOS

LLANES. En un mundo cada vez más globalizado y dominado por las grandes corporaciones, las empresas familiares son prácticamente una especie a proteger. Sin embargo, denuncian desde Asturias, «en vez de echarle una mano y ayudarte a seguir adelante, las administraciones a veces toman medidas que parecen destinadas a lograr que cierres o te vayas a otro sitio». Entre esos obstáculos destaca uno que desde hace tiempo trae de cabeza a la Asociación Asturiana de Empresa Familiar: el impuesto de sucesiones. Este gravamen, aseveran desde la entidad, está detrás de la desaparición de numerosos negocios familiares de la región, así como de la marcha de otros tantos a comunidades vecinas donde el porcentaje a pagar por los herederos no es tan elevado, ya que se trata de un tributo que establece cada ejecutivo autonómico.

«En tema de impuesto de sucesiones Asturias es, con diferencia, la peor autonomía de todo el país», aseveraba ayer el presidente de la asociación, el arquitecto Jorge Suárez. El resultado, agregó, es bien visible y muy preocupante. «El pasado año fueron sobre 2.200 personas las que



Los participantes en la marcha de empresas familiares, ante la playa de Palombina, en Celorio. :: N. ACEBAL

renunciaron a sus herencias en la región por no poder pagar la elevada suma que se les exigía», explicó. Esto arroja, agregó, una tasa de renunciaciones

del 20% en Asturias. «Es el doble de la media nacional», apostilló.

Y es que, continuó explicando el presidente de la Asociación Asturiana de Empresa Familiar, «mientras que por una herencia de 600.000 euros un asturiano debe abonar 200.000, a apenas unos kilómetros, un cántabro no tiene que pagar nada». Una circunstancia que afecta directamente a los negocios familiares, pues «dificulta enormemente su continuidad de una generación a otra y son muchos los que se están

marchando a otras regiones». Una situación «muy preocupante en una región con un enorme despoblamiento y muy envejecida», continuó. Por

«Tenemos empresas que van por la tercera, cuarta e incluso quinta generación», explican

Unas noventa personas participan en la jornada familiar celebrada en el concejo llanisco

Los riosellanos se despiden «con pena» de la Confitería Ramonín

«Es historia de la villa», aseveran quienes se acercan estos días a por los últimos pasteles del obrador

«Es muy emocionante ver cómo se vuelca la gente, esta es nuestra vida», reconoce Mavi Celorio, hija de los fundadores del negocio

:: L. RAMOS

RIBADESELLA. Mavi y Mabel Celorio se criaron entre pasteles. Parece el sueño de todo niño hecho realidad, pero lo cierto es que tras el mostrador de una confitería como la que en 1965 fundaron sus padres, Ramón Celorio y Victorina González, hay mucho trabajo y sacrificio. Desde el centro de la capital riosellana, la familia endulzó la vida de sus vecinos durante más de medio siglo y por eso, cuando estos se enteraron del inminente cierre de la veterana Confite-



Mabel Celorio atiende a los últimos clientes de la confitería. :: ACEBAL

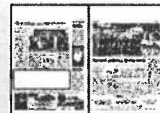
ría Ramonín, no dudaron en acercarse para disfrutar por última vez de sus bocados preferidos.

Era el caso, ayer al mediodía, de Ivana González, Berna Díaz y Rosita Cerra, quienes reconocieron que van a echar mucho de menos sus cafés en el salón de té. «La Confitería Ramonín es historia viva de la villa, quienes nacimos aquí prácticamente nos criamos comiendo sus pasteles», aseveraba Ivana. Y junto a ella, Berna enumeraba las incontables ocasiones en que las delicias elaboradas por Ramón Celorio y Fermín Rondo primero y por José Manuel González después llegaron a su mesa. «En bautizos, comuniones, cumpleaños, reuniones familiares... siempre veníamos aquí a comprarlos», rememoró. «Lo hacen todo riquísimo, pues utilizan una buena materia prima y le ponen cariño, además de tener elaboración diaria, lo que hace que se note muchísimo en la calidad», aseveraron las tres. Y explicaron cómo los pasteles de manzana son los preferidos de Ivana y Berna, mientras Rosita se decanta por la tarta de almendra y los milhojas. «También los amargos, unas bolitas que preparaban con lo que sobraba de los diferentes dulces y nos daban a los niños», agregó Ivana, aseverando que «es una gran pena que cierren».

Otro de los habituales de la confitería, el periodista Francisco del Brío, apuraba las últimas horas del negocio para comprar algunos de los pasteles preferidos de su hija. Para él, recordaba, se llevaba «unos tocnillos», su debilidad junto a los hojaldres. «Ramón siempre me recordaba a mi abuelo, que también fue confitero, por eso sé que el suyo es un trabajo muy esclavo», explicaba, alabando la «cercanía y buen humor» que siempre caracterizó a los propietarios del establecimiento, donde «te hacían sentir como en casa».

Mensajes

Además de quienes se acercaron en persona por la confitería, hubo muchos clientes que hicieron llegar sus mejores deseos y recuerdos a las hermanas Celorio, quienes reconocen sentirse abrumadas. «Es muy emocionante ver cómo se está volcando la gente», reconocía Mavi. E indicaba que «estamos recibiendo mensajes de Valladolid, Canarias, Madrid...». Incapaz de contener las lágrimas, recordaba con mucho cariño cómo con apenas doce años «lo primero que hacía nada más salir del cole era venir a ayudar a la confitería». Por eso, «se me va a hacer muy raro abrir este lunes la ventana de casa y ver la puerta cerrada para siempre».



«En ciberseguridad, el mayor peligro es creernos a salvo»

:: P. SUÁREZ

GIJÓN. «La persona es el eslabón más débil de la ciberseguridad. La realidad es que ninguno estamos protegidos». La afirmación es de Ruben Martí, experto en seguridad virtual, y refleja a la perfección la situación que actualmente se vive con respecto a este campo, del que la mayoría de la sociedad desconoce sus peligros. «La sociedad no está concienciada sobre los peligros que implican las redes. El mayor peligro es creernos a salvo», reiteró Martí, encargado ayer

de abrir el desayuno empresarial convocado por la Asociación asturiana de empresa familiar (Aefas) bajo el fin de analizar la importancia de la ciberseguridad en las compañías.

La jornada se compuso de diferentes ponencias que giraron en torno al impacto de la ciberseguridad en el departamento de Sistemas de las empresas, los riesgos de no adoptar medidas preventivas y la actividad que desarrolla la Benemérita respecto a este tipo de delitos.

Además del propio Martí, también



Asistentes al desayuno empresarial. :: CAROLINA SANTOS

intervinieron Alberto Rosa, director corporativo de Seguridad de la Información de Gobierno en CaixaBank y José Ignacio Fernández, agente

miembro del Equipo de Investigación Tecnológica (Edite) de la Policía Judicial de la Comandancia de Oviedo.

INFORMACIÓN ECONÓMICA



El comercio mundial se desploma y la actividad industrial cae a mínimos

La previsión de intercambios comerciales para 2019 se reduce punto y medio y podría ser peor

El PMI manufacturero de EEUU y la UE se hunde y en España alerta de recortes de empleo

Eduardo Ortega Socorro MADRID.

Oscuro futuro para los intercambios comerciales internacionales. La Organización Mundial del Comercio (OMC) redujo ayer drásticamente las previsiones de comercio global. Si en abril el pronóstico era de que en 2019 el volumen del comercio mundial creciera un 2,6 por ciento, ayer se redujo a solo un 1,2 por ciento, un severo recorte de expectativas en el que mucho han tenido que ver la guerra comercial y la propia desaceleración económica. Y el fenómeno ya está impactando en la producción industrial de los países desarrollados: la actividad de las fábricas de la zona euro marcó el peor dato desde octubre de 2012 y la de Estados Unidos cayó a mínimos desde la Gran Recesión en 2009.

“El empeoramiento de las perspectivas comerciales es desalentado aunque no inesperado”, admite Roberto Azevêdo, director general de la OMC. De hecho, según la organización, la reducción del crecimiento del comercio mundial podría agravarse todavía más en los próximos meses. Algo parecido podría ocurrir en 2020, año cuyo pronóstico también empeora: de un alza del 3 por ciento se pasaría a una del 2,7 por ciento, una previsión que dependerá de que se recupere una mayor normalidad en las relaciones comerciales, impactadas por las “conmociones macroeconómicas –es decir, la desaceleración económica global– y la volatilidad financiera”. Entre este conjunto de causas se encuentra el cambio de orientación de la política monetaria en economías desarrolladas y la incertidumbre que genera el *Brexit*.

Los intercambios comerciales mundiales, a la baja

Evolución del comercio mundial de mercancías (variación %)

	2018	2019*	2020*
Exportaciones			
Economías desarrolladas	2,1	0,4	2,2
Economías en desarrollo	3,5	2,1	3,4
América del Norte	4,3	1,5	3,6
América del Sur y Central	0,6	1,3	0,7
Europa	1,6	0,6	1,7
Asia	3,8	1,8	3,8
Otras regiones	2,7	0,9	2,5
Importaciones			
Economía desarrolladas	2,5	1,6	1,2
Economía en desarrollo	4,1	1,1	4,3
América del Norte	5,0	2,9	2,1
América del Sur y Central	5,2	-0,7	4,5
Europa	1,1	0,4	0,9
Asia	5,0	1,3	3,9
Otras regiones	0,5	2,6	4,3
Volumen total del comercio mundial	3,0	1,2	2,7

Crecimiento de las exportaciones y de las importaciones en la primera mitad de 2019 (%)



Fuente: Organización Mundial del Comercio. (*) Previsiones.

elEconomista

Así, la generación de empleo corre peligro. “La creación de puestos de trabajo puede verse obstaculizada, pues las empresas emplearán menos trabajadores para la producción de bienes y servicios destinados a la exportación”, alerta Azevêdo.

Las consecuencias de este descenso del crecimiento de la actividad comercial se está dejando notar en la producción industrial. De hecho, la actividad del sector manufacturero de EEUU agravó su deterioro en septiembre, según el dato

publicado por el Instituto de Gestión de la Oferta (ISM), que se situó en el 47,8 por ciento desde el 49,1 por ciento del mes previo, lo que representa su peor lectura desde junio de 2009, último mes de la Gran Recesión.

La situación ha tenido un impacto inmediato en los mercados (ver página 25) y el ubicuo presidente de Estados Unidos, Donald Trump, reaccionó ayer a su vez en Twitter cargando contra la Reserva Federal. “Como predije, Jay Powell y la Reserva Federal han permitido que el dólar se fortalezca tanto, especialmente en relación a todas las otras divisas, que nuestras fábricas se están viendo afectadas negativamente”.

También la actividad industrial en la zona euro se contrajo a su mayor ritmo en casi siete años, según el índice de gestores de compras (PMI) para la industria manufacturera de IHS Markit. La situación es especialmente preocupante.

En el caso español, IHS Markit alerta del impacto de los problemas políticos nacionales

te en el caso alemán, donde el deterioro fue el mayor desde la Gran Recesión, igual que en Estados Unidos.

De esta tormenta perfecta no se libra España. Aquí el sector manufacturero contrajo su actividad a mínimos de abril de 2013, teniendo que aplicar, de nuevo, recortes en el empleo, según el informe. Y en el caso español, se suma una nueva causa además de las habituales tensiones comerciales: los problemas políticos nacionales y la desestabilización que genera la repetición electoral.

Cumbre de urgencia en Berlín

Las organizaciones internacionales confirman un parón económico global

► La canciller, Angela Merkel, promovió un fondo global de inversiones para generar actividad y contrarrestar el enfriamiento económico

ROSALÍA SÁNCHEZ
CORRESPONSAL EN BERLÍN

Angela Merkel ha sido durante sus cuatro legislaturas una firme defensora del multilateralismo, incluso contra corriente de las proclamas de Donald Trump, y ayer las principales organizaciones internacionales se reunieron en torno a la canciller alemana, en un exclusivo foro que analizó la situación global con una atención muy especial a la que parece in-

minente entrada en recesión de Alemania.

Alrededor de la mesa de trabajo de la Cancillería de Berlín se sentaban el director gerente del Fondo Monetario Internacional (FMI), David Lipton, el secretario general de la OCDE Ángel Gurría, el secretario general de la Organización Mundial del Comercio Roberto (OMC) Carvalho de Azevedo, el secretario general de la OIT Guy Ryder y el presidente del Banco Mundial David Malpass. Además de la exhibición de su seguramente incomparable poder de convocatoria internacional, Mer-

kel intercambió pareceres sobre la situación y las medidas a tomar, tratando de dejar constancia de que la flojera de la economía alemana no se debe a causas internas y sugiriendo un conglomerado de organizaciones internacionales que, juntas, garanticen un nivel suficiente de inversiones como para hacer frente al enfriamiento económico. «La economía global enfrenta una desaceleración», dijo la canciller alemana, «la situación no es nada fácil».

Merkel considera que «aún es posible evitar una salida desordenada de Gran Bretaña de la Unión Europea». «Nadie sabe si el Brexit será regulado», admitió, «lo que todavía creo que es posible o si nos enfrentamos a fricciones más fuertes». En todo caso, el diagnóstico de esta reunión informal fue de gravedad. Los asistentes estuvieron de acuerdo en que «la economía mundial está en una posición di-

ficil y que en todas partes estamos pronosticando una desaceleración en el crecimiento de todas las organizaciones». Tras anotar los descensos concretos de los pronósticos alemanes, hubo consenso también en que «es particularmente preocupante que ciertas inversiones hayan disminuido últimamente».

El director interino del FMI, David Lipton, habló de que se está produciendo una «recesión gradual y sincronizada». La política fiscal debe estar lista para «entrar en acción y hacer algo», increpó a los gobiernos. El presidente del Banco Mundial, David Malpass, constató por su parte que hay «tasas de crecimiento aún más bajas de lo esperado anteriormente». También citó «las crecientes incertidumbres en el sector comercial y el Brexit» como razones del descenso global de actividad, pero se detuvo en apuntar con el dedo acusador a «grandes vo-



Nubarrones en el horizonte

Merkel: «Estamos en una posición difícil»

«La economía mundial está en una posición difícil y todos estamos pronosticando una desaceleración en el crecimiento». «Es preocupante que ciertas inversiones hayan disminuido y son necesarias medidas para movilizar la inversión», dijo.

Lipton: «Se está produciendo una recesión gradual»

El director gerente del FMI, David Lipton, cree que «se está produciendo, sin lugar a dudas, una recesión gradual y sincronizada. La política fiscal debe estar lista para entrar en acción», apuntó.

Malpass: «Se crece menos de lo esperado»

Para David Malpass, presidente del Banco Mundial, «estamos registrando tasas de crecimiento aún más bajas de lo esperado. Es evidente -apuntó Malpass- que la incertidumbre en el sector comercial y el Brexit son dos de las razones».

Gurría: «Las cosas están empeorando»

El secretario general de la OCDE, Ángel Gurría, dijo que «las cosas están empeorando porque los problemas no han sido abordados de manera multilateral». Avanzó que «es posible que a final del año ya no habrá un órgano de solución de controversias en la OMC».

lúmenes de capital congelados que no se dedican a inversión y mantienen paralizada la economía».

El Secretario General de la OCDE, Ángel Gurría, fue uno de los más pesimistas. Saludó la «terapia de grupo» que los responsables de las organizaciones internacionales llevaban a cabo en esta reunión informal y subrayó que «las cosas estaban empeorando porque los problemas no han sido abordados de manera multilateral». Se refirió especialmente al comercio y puso como ejemplo que es posible que a final del año ya no habrá un Órgano de Solución de Controversias en la OMC. La canciller alemana insistió en este mismo punto, reiterando que el «consenso multilateral y el intercambio mutuo son de importancia crucial» y expresando su esperanza de «que haya un compromiso» entre Estados Unidos y China en la disputa comercial, que tanto está afectando a la economía europea.

Según la agencia de estadísticas de la UE, Eurostat, el Producto Interior Bruto de la zona euro se expandió solamente un 0,2% en el segundo trimestre, después de una expansión del 0,4% en los tres primeros meses del año y confirmando una perspectiva sombría

para las 19 naciones del bloque. El comercio en su conjunto se ralentizó durante el trimestre, mientras que las importaciones crecieron menos que en el primer trimestre del año y las exportaciones se mantuvieron estables tras un crecimiento del 0,9% en el trimestre anterior. En general, el comercio contribuyó con 0,1 puntos porcentuales negativos a la cifra del PIB.

El todavía presidente del Banco Central Europeo, Mario Draghi, que no asistía a la reunión de Berlín, insistió horas antes en la necesidad de que sean ahora los gobiernos los que actúen y señalaba la necesidad de un presupuesto común para la zona euro que sea «significativo», indispensable según él para estimular la economía. «En el futuro inmediato», dijo al periódico «Financial Times», «necesitamos una política presupuestaria significativa en la zona euro» basada en una «capacidad presupuestaria» común y no solo en «reglas que guíen las políticas nacionales».

Las organizaciones internacionales coinciden en que el nivel de la producción económica global se reducirá en un 0,8% en 2020 y generará pérdidas adicionales en años futuros.

**Terapia de grupo
FMI, OCDE, OMC,
Banco Mundial y
OIT coinciden que
los problemas no
se han abordado
de forma conjunta**



La canciller alemana se reunió ayer en Berlín con los líderes del Banco Mundial, OMC, OCDE FMI y OIT

EFE

Azevedo: «Crecen las emisiones»

El secretario general de la OMC, Roberto Azevedo, avisó de que «las emisiones están aumentando de nuevo». Sin embargo, apuntó que «el paquete climático alemán es una especial fuente de esperanza por lo que supone de ejemplo a seguir por otros países».

Draghi pide un presupuesto común

El presidente del BCE, Mario Draghi, no asistió a la reunión pero asesoró al gobierno alemán en el proceso de toma de decisiones. Horas antes de la reunión instó a los gobiernos a actuar y abogó por un presupuesto común para la zona euro.



Los economistas alertan de que el PIB crecerá ya menos del 2% este año

ENFRIAMIENTO/ El Consejo General de Economistas recorta tres décimas su previsión de PIB para este año, hasta el 1,9%, y advierte de que el alza podría ser incluso menor ante el deterioro de los indicadores.

J.Díaz. Madrid

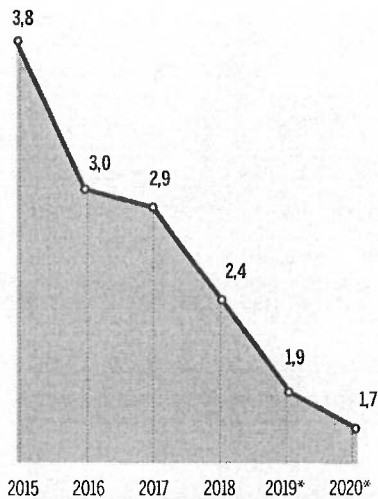
Las sirenas de alarma suenan cada vez con más fuerza ante un enfriamiento económico que está siendo más rápido e intenso de lo esperado. Tras certificar el INE que la economía española perdió fuelle en la primera mitad del año y recortar el Banco de España cuatro décimas sus perspectivas de crecimiento del PIB para 2019 (del 2,4% al 2%), los economistas fueron ayer un paso más allá y pronosticaron que la economía crecerá ya a tasas inferiores al 2% este mismo ejercicio. El Consejo General de Economistas recortó ayer al 1,9% su previsión de crecimiento para este año, tres décimas menos que en su estimación previa, ante una desaceleración que Antonio Pedraza, presidente de la Comisión Financiera del organismo, calificó de “fuerte, palpable y constatada”, durante la presentación del Observatorio Financiero correspondiente a septiembre.

De hecho, el Consejo de Economistas advirtió de que la revisión podría ser aún mas profunda si la economía crece a ritmos inferiores al 0,5% en el tercer y cuarto trimestres, como ya ha sucedido en el segundo, con un alza del 0,4%. Un escenario que, de confirmarse, “sí sería preocupante”, según el colectivo, y que podría mermar el alza del PIB

SE ENFRÍA LA ECONOMÍA...

Evolución anual del PIB. En %

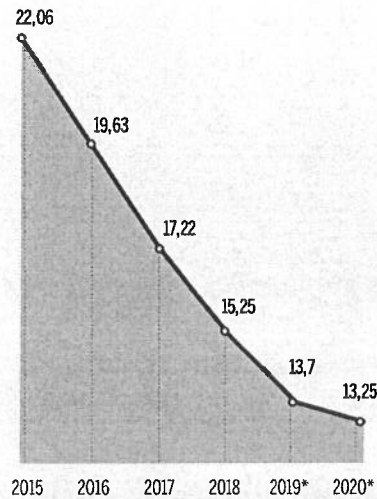
* Previsiones.



...Y SE FRENA LA CAÍDA DEL PARO

Evolución de la tasa de paro. En %

* Previsiones.



Fuente: INE. Estimaciones de 2019 y 2020 del Consejo General de Economistas

Expansión

Avisan del debilitamiento del consumo, las inversiones, la industria y el empleo

hasta el 1,7% en 2019. El Gobierno mantiene, de momento, su previsión en el 2,2%.

Para los economistas, los principales síntomas de alarma son el debilitamiento de las inversiones y del consumo, la desaceleración de la indus-

tria y el freno en el ritmo de creación de empleo. Un cóctel de factores que, según el presidente del Consejo General de Economistas, Valentín Pich, pone encima de la mesa la “urgente necesidad de abordar reformas estructurales, paralizadas por la actual situación institucional que estamos viviendo”. El frenazo de la inversión productiva deja, sin embargo, poco espacio al optimismo, ya que, según los economistas, refleja la escasa confianza de inversores y empre-

Los inversores tienen poca confianza en que se forme un Gobierno que afronte reformas

sarios en que se logre formar un Gobierno fuerte que aplique las reformas que precisa la economía para evitar que el resfriado acabe en pulmonía.

Todo ello en un contexto en el que el consumo privado, hasta ahora principal motor

de impulso de la economía junto con las exportaciones, se ha encogido abruptamente, fruto del empeoramiento de las expectativas de los hogares y del deterioro en la creación de empleo, factor que, según el Consejo de Economistas, repercute directa y negativamente sobre el consumo. Pese a todo, el colectivo resalta que “el consumo está aguantando heroicamente” gracias al alza de los salarios y a los bajos niveles de inflación, binomio que permite “aumentar la renta disponible y el ahorro”.

A la incertidumbre política interna se añade un tormentoso escenario exterior, que sigue pivotando en torno a grandes riesgos como la espiral de tensión entre EEUU y China; la creciente inestabilidad geopolítica; la desaceleración de la zona euro, y la espada de Damocles de un Brexit duro. A este respecto, los economistas advierten de un eventual estancamiento del crecimiento del turismo ante la amenaza de un divorcio caótico, el colapso del grupo británico Thomas Cook y la recuperación de otros destinos alternativos del Mediterráneo. La llegada de turistas a España en julio y agosto se cayó un 1% respecto a igual periodo de 2018, aunque como contrapartida su gasto creció un 2,3%, hasta los 23.744 millones.



Emergencia financiera en las CCAA, abocadas a prórrogas y ajustes

'BLOQUEO' DE MÁS DE 7000 MILLONES POR HACIENDA/ Las autonomías tienen que recurrir a pólizas bancarias, habilitaciones de crédito, no disponibilidades, ralentizaciones de pagos y prórrogas presupuestarias para pagar la sanidad y la educación.

Mercedes Serraller, Madrid
"Emergencia financiera". Así calificó ayer la situación en la que se encuentra Galicia el consejero gallego de Hacienda, Valeriano Martínez. Se trata del escenario al que aboca a las comunidades el bloqueo de las entregas a cuenta y otras partidas de más de 7.000 millones de euros por parte del Gobierno de Pedro Sánchez, que comparten autonomías del PP y del PSOE, la mayoría con gobiernos recién salidos de las urnas tras el 26M, otras, con ejecutivos veteranos, y que afecta a las mejor y a las peor financiadas y al que no escapan regiones tradicionalmente *cumplidoras* como la que preside Alberto Núñez Feijóo.

Pólizas bancarias, ajustes, habilitaciones de crédito, no disponibilidades y cierres presupuestarios para poder pagar la sanidad y la educación de sus ciudadanos y ralentizaciones crecientes del pago a proveedores forman parte ya del día a día de las comunidades, que se ven abocadas a tener que prorrogar sus presupuestos. Es el caso de Madrid, que atribuye la prórroga a la imposibilidad de ponerse a trabajar en las Cuentas de 2020 al no poder conocer qué ingresos va a tener en una situación de "máxima incertidumbre" política y económica. Además, la



Isabel García Ayuso, presidenta de la Comunidad de Madrid.

Madrid: prórroga y retención de 217 millones

Madrid prorrogará presupuestos y ha aprobado la retención de 217 millones con el objetivo de priorizar las partidas de Sanidad y Educación.

región que preside Isabel García Ayuso ha aprobado la retención de 217 millones con el objetivo de priorizar las partidas de gasto social relacionadas con Sanidad, Educación y



Ximo Puig, presidente de la Comunidad Valenciana.

Comunidad Valenciana: aplaza 438 millones

La Comunidad Valenciana ha anunciado que va a recortar 438 millones en partidas aplazadas y gastos no comprometidos para financiar sus servicios.

Servicios Sociales. También se contemplan habilitaciones de crédito por valor de 177 millones. Respecto a las rebajas de impuestos que anunció la presidenta de la Comunidad, Isa-



Francina Armengol, presidenta del Gobierno de Baleares.

Baleares: 500 millones sin ejecutar

La Comunidad que preside Francina Armengol va a realizar ajustes de 500 millones en partidas sin ejecutar y en reprogramar inversiones.

bel Díaz Ayuso, la más importante, la de medio punto en cada tramo de la tarifa del IRPF, queda relegada a 2021. El bloqueo también está afectando al período medio de pago a



Alberto Núñez Feijóo, presidente de la Xunta de Galicia.

Galicia: créditos bancarios para pagar la sanidad

Cerca de los 500 millones de euros que Hacienda debe a Galicia están consignados en los Presupuestos de 2019. Recurre a créditos bancarios para pagar los servicios.

proveedores de una región tradicionalmente saneada, que ya paga casi a 37 días a sus proveedores (ver información adjunta). También está ralentizando



Fernando López Miras, presidente de la Región de Murcia.

Murcia: tensiones con proveedores y pólizas

Las tensiones financieras con sus proveedores, a los que ya paga a 58 días, el plazo mayor de todas las autonomías, han llevado a Murcia a pedir pólizas bancarias.

sus pagos Galicia, cuyo consejero de Hacienda ayer alertó de que se está "entrando en una situación de práctica emergencia financiera". Martínez se refirió a las cifras de

Tensiones de tesorería que impactan en los proveedores

M.S. Madrid
El período medio de pago a proveedores (PMP) en las autonomías aumentó en julio en tres días respecto al mes anterior, hasta alcanzar los 39,22 días, casi diez días por encima del plazo legal. Esta estadística se ha convertido en los últimos meses en el indicador más fiel de las crecientes tensiones financieras de las comunidades. De hecho, catorce autonomías han empeorado su ratio de pago respecto a sus datos de junio, en pleno bloqueo de las entregas a cuenta por parte de Hacienda de más de 7.000 millones. Murcia fue la que más tar-

dó en pagar a los proveedores en el mes de julio, con un total de 58,45 días, seguida de Cantabria, con 57,57 días. También se demoraron Cataluña (51,74 días), la Comunidad Valenciana (49,32 días), Castilla-La Mancha (44,82 días), las Islas Baleares (41,04 días), La Rioja (40,73 días), Madrid (36,73 días) y Aragón (31,18 días).

La propia ministra en funciones, María Jesús Montero, admitió en el Congreso a principios de septiembre que comunidades como la Valenciana y Murcia, peor financiadas, estaban sufriendo "tensiones de tesorería" y

empeorando su período medio de pago a proveedores por el bloqueo de las entregas a cuenta. Sin embargo, Montero avanzó el 11 de septiembre que este problema lo podrían sufrir "entre finales de octubre o principios de noviembre cuando las demás se verían afectadas a final de año". Y estas tensiones son ya muy reales. La ministra sólo ha mantenido sendas reuniones bilaterales con Canarias y Comunidad Valenciana.

Las autonomías se venían quejando por el bloqueo de Hacienda y a finales de agosto se produjo una ofensiva cuando constataron que el

Catorce comunidades han empeorado ya su período de pago a proveedores

Gobierno no pensaba realizar las entregas, para lo que se escudó en un polémico informe de la Abogacía del Estado que dictaminaba que un Gobierno en funciones no puede realizar los pagos. La presión ha llevado al Fisco a avanzar que sí habrá pago, que primero dijo a Canarias que sería antes del 15 de diciembre y hace unos días la ministra

avanzó que "casi" tenía la solución.

Al desfase del pago a proveedores se suma el déficit. Andalucía, Aragón, Cantabria, Castilla-La Mancha, Castilla y León, Extremadura, Galicia, Comunidad de Madrid, Murcia, Navarra y Comunidad Valenciana sobrepasan hasta julio el objetivo del déficit de todo el año, del -0,1%.

El conjunto de las autonomías presenta una necesidad de financiación del -0,25%, un desfase total de 3.090 millones de euros, frente a los 46 millones del mismo período del año pasado. Así lo mues-

tran los datos de ejecución presupuestaria que publicó el lunes Hacienda.

Hasta los ayuntamientos han incurrido en déficit después de registrar superávit desde 2011. En la primera mitad del año registraron una necesidad de financiación de 321 millones de euros, un -0,03% del PIB.

En cuanto a su plazo de pago a proveedores, fue de 67,19 días en julio, lo que implicó 1,49 días más que en junio. Los ayuntamientos también están pendientes de las entregas a cuenta de Hacienda, de cerca de 1.000 millones en su caso.



Galicia: "Estamos en una emergencia financiera" que se "está trasladando al tejido empresarial"

Algunas autonomías prorrogarán los presupuestos; otras intentarán validarlos, pese a las dificultades

deuda pública dados a conocer el lunes por el Banco de España y aseguró que se "constata" que los "impagos" del Gobierno central "a las comunidades y, en menor medida, a las corporaciones locales" se están trasladando "vía deuda" a las finanzas de estas administraciones.

"Y, lógicamente, el primer factor, junto con esta subida de deuda, es "una ralentización en las finanzas autonómicas" que se "está trasladando al tejido empresarial", alertó ayer el consejero gallego. Galicia, sin embargo, sí que prepara sus Presupuestos de 2020 y hoy presenta su techo de gasto.

Los Presupuestos autonómicos se presentan tradicionalmente antes del 20 de octubre. Algunos gobiernos regionales recién salidos de las urnas los han empezado a preparar "a ciegas" aunque no tienen la certeza de que vayan a prosperar.

Otras autonomías no han tomado una decisión. Es el caso de Castilla y León, que tiene la voluntad política de sacar adelante unas nuevas Cuentas pero que no sabe si va a ser posible. Así lo explica a EXPANSIÓN su consejero de Hacienda, Carlos Javier Fernández Carriedo. "Depende de la información que tengamos. Si Hacienda no nos ofrece los datos básicos, no seremos capaces de completarlos", advierte. El consejero de Castilla y León exige que se celebre "con urgencia" el Consejo de Política Fiscal y Financiera (CPFF), que lleva un año y dos meses sin reunirse. "El Gobierno da por hecho va a estar desaparecido, España tiene grandes problemas para que el Gobierno esté a otra cosa. Atravesamos muchas dificultades financieras", lamenta.

Las tensiones financieras con sus proveedores han llevado a Murcia a pedir pólizas bancarias, como Galicia. A su vez, Baleares va a realizar ajustes de 500 millones en partidas sin ejecutar. Y la Comunidad Valenciana recorta 438 millones en partidas aplazadas y gastos no comprometidos.

Más morosidad por la parálisis política

Las regiones tardan ya 39 días en pagar a sus proveedores

S. ALCELAY

La parálisis política y el retraso en los pagos a las regiones han vuelto a provocar un aumento de la morosidad, una de las peores noticias para pymes y autónomos y motivo, en muchos casos, del cierre de negocios. En julio los pagos de las comunidades autónomas pasaron de 36 a 39 días de media, dato que, sin embargo, está muy por debajo del tiempo que tardan los ayuntamientos en cumplir con el pago de las

facturas, que en treinta días ha pasado de 66 a 67 días. Solo la Administración central mantiene sus obligaciones y cumple con la ley, que fija en 30 días los plazos.

El presidente de ATA, Lorenzo Amor, exigió ayer «una solución urgente para que el Estado pague a las comunidades lo adeudado» y recordó que precisamente la morosidad está en la causa de la mortalidad empresarial. Volvió a reclamar un régimen sancionador

para aquellos que incumplan la ley.

De los datos de ATA se desprende que el pasado julio se pagaron las facturas 9 días por encima de lo que marca la ley. Entre los mejores pagadores están Andalucía, Canarias y Galicia (17 días), País Vasco (22 días) y Navarra (24 días). Es relevante el caso de Andalucía, porque ha reducido en un día el periodo medio de pago en un mes (junio 2019-julio 2019) y País Vasco ha hecho lo propio pasando de 23 a 22 días. El resto de regiones han incrementado ese plazo o mantenido, como en el caso de Navarra. Así Galicia ha sumado 3 días de es-

pera a su periodo medio de pago y Canarias 2 días (de 15 a 17 días).

Baleares ha sido la comunidad que más ha retrasado el periodo medio de pago. En un mes ha pasado de 29 a 41 días, sumando casi dos semanas a la espera de los proveedores (12 días exactamente). Todavía lejos de las administraciones peor pagadoras que son Murcia y Cantabria con 58 días que

ha sumado una semana más a sus plazos medios de pago con sus proveedores en un mes.

Los datos de agosto serán peores, ya avisa Amor.

Deudas
Lorenzo Amor
pide «una solución
urgente para que
el Estado pague lo
adeudado a las
comunidades»



Estadística del IRPF

El 85% de los municipios no alcanza la renta neta media en España: 21.834 euros

Madrid y Barcelona concentran los pueblos más ricos y Extremadura, los más humildes

El saldo disponible por habitante sube un 9% en un lustro

JUAN DE PORTILLO
MADRID

Madrid y Barcelona albergan los municipios españoles cuyos vecinos cuentan con mayor nivel de rentas, aquellos en los que se duplica la media nacional. Por el contrario, en Extremadura y Andalucía se encuentran las poblaciones con menor saldo de dinero disponible por habitante. Así consta en la estadística de IRPF por municipios, correspondiente al ejercicio 2017, que publicó ayer la Agencia Tributaria. Esta recoge que los 43,9 millones de habitantes que residen en los 2.897 municipios de más de 1.000 vecinos —en realidad los 23,15 millones de ellos que presentan la declaración de IRPF— perciben una renta bruta media anual de 26.618 euros, de los que tras tributar conservan 21.834 euros de renta neta disponible. Sin embargo, las diferencias son tan grandes que solo en 438 municipios (el 15%) se supera esa media. El otro 85% está por debajo.

El listado de las poblaciones con vecinos más pudientes lo encabeza Pozuelo de Alarcón (Madrid), con una renta bruta media de 72.899 euros y un monto neto disponible de 53.185 euros por declarante. El municipio repite en el primer puesto de la lista pese al leve descenso sufrido frente a los 53.428 euros de renta neta de 2016.

Le sigue en el listado Avinyonet del Penedès (Barcelona), con una renta bruta de 57.843 euros y 45.631 euros de saldo disponible. La población da un enorme salto en 2017 desde el puesto 246 que ocupaba en 2016, cuando su renta bruta era de 27.917 euros y la disponible, de 22.787 euros. La diferencia entre un año y otro supone un incremento de la renta neta total de 20 millones de euros (27 millones de la bruta) en una población

Los diez municipios con más renta disponible por habitante

PUESTO EN:		Número de habitantes		Renta disponible neta anual En euros	
2017	2016				
1	1	Pozuelo de Alarcón	Madrid	86.172	53.185
2	246	Avinyonet del Penedès	Barcelona	1.669	45.631
3	3	Boadilla del Monte	Madrid	52.626	41.881
4	2	Matadepera	Barcelona	9.291	41.789
5	10	Alcobendas	Madrid	116.037	39.376
6	5	Majadahonda	Madrid	71.785	39.336
7	7	Sant Cugat del Vallès	Barcelona	90.664	39.089
8	4	Sant Just Desvern	Barcelona	17.494	38.837
9	12	Cabrils	Barcelona	7.348	38.265
10	11	Torrelodones	Madrid	23.361	38.146

Y los diez que menos

PUESTO POR LA COLA EN:		Número de habitantes		Renta disponible neta anual En euros	
2017	2016				
1	1	Zahinos	Badajoz	1.494	10.584
2	25	Huesa	Jaén	1.259	10.966
3	11	Puebla de Obando	Badajoz	713	11.245
4	6	Ahigal	Cáceres	683	11.278
5	2	Fuenlabrada de los Montes	Badajoz	914	11.406
6	8	Almáchar	Málaga	792	11.428
7	15	Rociana del Condado	Huelva	3.641	11.442
8	3	Higuera de Vargas	Badajoz	755	11.446
9	7	Puerto Serrano	Cádiz	2.712	11.527
10	10	Tornavacas	Cáceres	538	11.530

Puente: Agencia Tributaria

de 1.669 habitantes de los que solo 911 presentan la declaración. Las cifras sugieren que el municipio acogió aquel año a una importante fortuna o que alguna familia pudiente retornó allí tras varios años fuera, pues esta ya fue una de las poblaciones con mayor renta en 2013.

La tercera posición es para Boadilla del Monte (Madrid), que repite puesto con 41.881 euros de renta disponible. Baja del segundo al cuarto puesto Matadepera (Barcelona), con 41.789 euros; asciende del décimo al

quinto Alcobendas (Madrid), con 39.376 euros, y baja uno, al sexto, Majadahonda (39.336 euros). Les siguen Sant Cugat del Vallès (Barcelona), con 39.089 euros; Sant Just Desvern (Barcelona), con 38.837; Cabrils (Barcelona), con 38.265; Torrelodones (Madrid), con 38.146; Las Rozas (Madrid), con 38.140, y Villanueva de la Cañada (Madrid), con 37.384 euros.

Del lado contrario, la población con menor renta disponible por declarante vuelve a ser Zahinos (Badajoz), donde el monto se

reduce a la quinta parte que en la población más adinerada, y a la mitad que en la media de España, con solo 10.584 euros (11.480 euros de renta bruta). La cifra, eso sí, supera ligeramente los 10.376 euros de 2016.

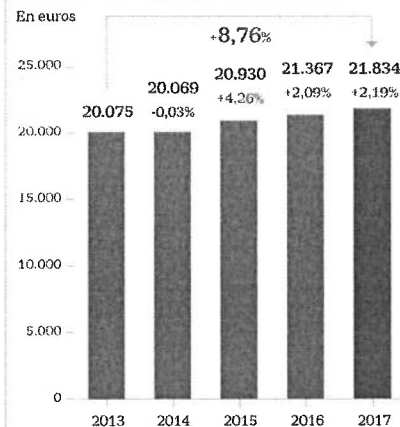
La segunda población con la renta disponible más baja es Huesa (Jaén), que un año antes ocupaba el puesto vigésimo quinto por la cola, con 10.966 euros frente a los 11.789 del ejercicio 2016.

Se sitúa después Puebla de Obando (Badajoz), con 11.245 euros, que entra en

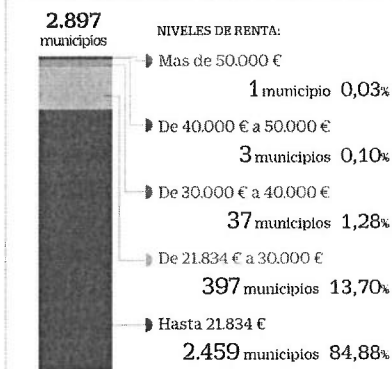
esta suerte de podio desde el puesto undécimo de 2016; Ahigal (Cáceres), con 11.278; Fuenlabrada de los Montes (Badajoz), con 11.406 euros; Almáchar (Málaga), con 11.428; Rociana del Condado (Huelva), con 11.442 euros; Higuera de Vargas (Badajoz), con 11.446 euros; Puerto Serrano (Cádiz), con 11.527, y Tornavacas (Cáceres), en décima posición por la cola, con 11.530 euros de renta anual por habitante.

Los datos indican que, en el conjunto de España, la renta bruta disponible se

Evolución de la renta media disponible



Del total de municipios de más de 1.000 habitantes



BELÉN TRINCADO / CINCO DIAS



Seguridad Social CC OO y UGT intentan que el Parlamento suba las pensiones más de un 0,25% en 2020

Los sindicatos
negocian con
PSOE, PP, UP y Cs

Propondrán que
la revalorización
se haga con el
IPC interanual
de noviembre

RAQUEL PASCUAL
MADRID

La ausencia de Presupuestos Generales del Estado para 2020 y la inexistencia de Gobierno obligará a que las pensiones suban en enero próximo lo que marca la ley: un 0,25%. Aunque cabría la posibilidad de que el actual Ejecutivo en funciones aplicara una subida de las pensiones con el IPC previsto a través de un real decreto, es muy poco probable por las dificultades jurídicas que tendría esta fórmula en las actuales circunstancias.

Ante este escenario, los responsables de los sindicatos CC OO y UGT han iniciado una negociación con los principales grupos parlamentarios de PSOE, PP, Unidas Podemos y Ciudadanos con el objetivo de arrancarles un compromiso público para que el Parlamento que surja de la próxima sesión constitutiva del 3 de diciembre, tras las elecciones del 10 de noviembre, apruebe una proposición de ley que apruebe una subida de las pensiones teniendo en cuenta la referencia del IPC, en lugar del 0,25%.

Así lo explicaron ayer los responsables de Seguridad Social de CC OO, Carlos Bra-

vo, y de UGT, Carmen Barrera, durante un coloquio sobre *La sostenibilidad de las pensiones* organizado por Servimedia. Ambos dirigentes sindicales precisaron también que este compromiso de los cuatro grandes partidos debería incluir que la tramitación de esta ley se realizara de urgencia de forma que los pensionistas pudieran cobrar ya el incremento en su nómina del 31 de enero o febrero a lo más tardar.

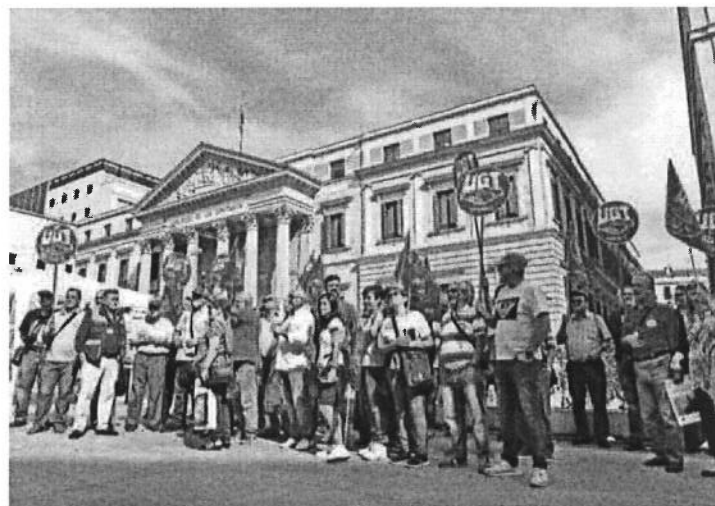
Las negociaciones están aún en un momento incipiente ya que CC OO y UGT enviaron las cuatro cartas con la propuesta el pasado viernes y ahora están recibiendo las primeras respuestas de los partidos y cerrando fechas para próximas

Escrivá (Airef) pide acercar la edad efectiva de jubilación a 67 años y tomar toda la vida laboral para calcular la pensión

reuniones. Los sindicatos propondrán que la subida se haga en función del IPC interanual de noviembre, que era el indicador que se usó entre 1996 y 2013 para actualizar las pensiones. Sin embargo, fuentes de la negociación creen que el Gobierno podría estar pensando en utilizar el IPC medio de 2019 para esta revalorización inicial en 2020. En cualquier caso, la proposición de ley que se pacte, si CC OO y UGT logran arrancar dicho compromiso político, incluirá cual será esa subida.

Este coloquio celebrado ayer fue inaugurado por el presidente de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef), José Luis Escrivá, quien recordó la opinión elaborada por este organismo a principios de este año, instando al Ejecutivo a abordar los problemas financieros de la Seguridad Social.

Concretamente, Escrivá apostó por dos medidas para contener el incremento del gasto en pensiones de tres puntos –del 11,7% a casi el 15%– previsto hasta el inicio de la década de 2040 a 2050. La primera de estas soluciones propuestas por Airef consistiría en pro-



Pensionistas en una concentración de UGT frente al Congreso. EFE

fundizar en el retraso de la edad de jubilación hasta los 67 años aprobada en 2013 y actualmente en periodo de implantación hasta 2027. En su opinión, si la edad efectiva media a la que se jubila la mayoría (no la legal) se acercara lo más posible a esos 67 años, "se corregiría la mitad del problema de gasto previsto". Actualmente, la edad efectiva de retiro ronda los 63 años.

La segunda de las soluciones aportadas por Escrivá

consiste en prolongar a toda la vida laboral los años que se tienen en cuenta para calcular la cuantía de la pensión. Actualmente se utilizan los últimos 22 años que aumentarán progresivamente hasta los últimos 25 años a partir del año 2022. Con este alargamiento de los años cotizados que computan para la pensión, "se arreglaría otra parte muy significativa" del déficit.

Junto a estas medidas paramétricas, Escrivá coin-

cidió con los representantes sindicales en la necesidad de reestructurar los gastos de la Seguridad Social, haciendo que algunas prestaciones como la viudedad y la orfandad; las políticas activas de empleo y las ayudas a la contratación; o los gastos de funcionamiento del sistema se paguen con impuestos en lugar de con cotizaciones sociales. Así, podrían liberarse más de 15.000 millones anuales de ingresos por cuotas.

La AIReF ve "impracticable" subir las pensiones el 0,25%

El organismo aboga por elevar la edad efectiva de jubilación a 67 años y avanzar hacia el cómputo de toda la vida laboral

Gonzalo Velarde MADRID.

No es el primer refregón que sufre la reforma de las pensiones del PP de 2013 desde que esta fuese aprobada, pero las declaraciones del presidente de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF), José Luis Escrivá, a cuenta del índice de revalorización de las pensiones del 0,25 por ciento implantado en la reforma del PP del 2013, el cual califica de "deficiente e impracticable", atestiguan la imposibilidad de una medida aplacada desde ámbitos tanto políticos y económicos como sociales.

"Entre otros aspectos que afectan a la Seguridad Social la AIReF es garante del cómputo del Índice de Revalorización de las Pensiones (IRP) y al profundizar en su funcionamiento, cuando se puso en marcha, nos dimos cuenta de las deficiencias y de que era impracticable. Había casos en los que la aplicación suponía una pérdida de poder adquisitivo del 30 por ciento", señaló Escrivá durante la presentación del encuentro sobre la Sostenibilidad en el Sistema de Pen-



El presidente de la AIReF, José Luis Escrivá. EFE

siones celebrado en el marco de los *Diálogos Servimedia*.

En este sentido, el presidente de la AIReF aboga por profundizar en la reforma de las pensiones del año 2011 (PSOE), de forma que la edad efectiva de jubilación pase de los 62,7 años actuales a los 67 años, ya que permitiría corregir "más de la mitad del problema de gasto". Además, sugirió continuar avanzando en el

periodo de cálculo de las pensiones hasta que se tenga en cuenta toda la vida laboral, frente a los últimos 25 años que fijó la reforma de 2011, puesto que también permitiría subsanar una "parte importante" del problema. Además de financiar vía impuestos los costes administrativos del funcionamiento de la Seguridad Social, con un coste aproximado de 4.000 millones de euros.

Casado amplía su receta de rebajas fiscales ante la repetición electoral

Defiende recortar Sociedades y eliminar Patrimonio, Sucesiones y Donaciones

Carmen Obregón MADRID.

La propuesta fiscal del PP para las elecciones generales del 10-N poco diferirá de las medidas con las que concurrió a la anterior convocatoria. Reconocible por su receta de bajada tributaria, el partido de Pablo Casado insiste en el allanamiento de los tributos para los contribuyentes españoles, previendo reducciones del tipo efectivo del impuesto de Sociedades, además de otras cuestiones como la eliminación del impuesto de Patrimonio y Sucesiones, así como el de Donaciones.

Del mismo modo, tampoco hay rastro en la propuesta económica del PP de medidas que se barajan ya a nivel europeo, como la conocida como tasa Google, ni tampoco de ningún tipo de gravamen extraordinario a los servicios bancarios como la tasa Tobin. Mientras, el líder popular apuntaba su intención, si gobierna, de "cancelar" los bienes que tengan en España los líderes del chavismo en Venezuela que acuden a nuestro país para refugiar su patrimonio.

En este sentido, durante su intervención en el *III Congreso bienal Iberoamericano*, Casado acusó a Pedro Sánchez de reconocer la situación de manera "tardía", ha subrayado que debe tomar las "medidas oportunas". En concreto, propuso actuar en cinco vectores económicos: fiscalidad, burocracia, costes en la formación, costes laborales y costes energéticos.

Por ello, en materia de impuestos defendió su bajada, dado que "la fiscalidad en España aún está por encima de los países con los que compete". Sin embargo, destacó que en éste y otros aspectos las medidas que defiende el PP son "exactamente las contrarias de las que plantea el PSOE".



Pablo Casado, en el III Congreso de CEAPI, en Madrid. NACHO MARTÍN

"Una vez más, como pasó con Aznar y con Rajoy, si España no quiere caer en una crisis hace falta confiar en nuestro partido", apun-

tó, atestiguando que la economía y la experiencia de gestión serán dos de los ejes clave de la campaña electoral del Partido Popular.

En el marco del encuentro, Casado defendió la necesidad de recuperar el vínculo transatlántico con "especial incidencia en Iberoamérica", lamentando que en los últimos años la presencia de España a nivel internacional en el Atlántico e Iberoamérica haya tenido "altibajos".

En el caso concreto de Venezuela, criticó que España no esté siendo un "actor clave" a la hora de pasar de la dictadura de Nicolás Maduro a un Gobierno democrático. Tras asegurar que hay que ser "más exigentes" y liderar la respuesta de la Unión Europea, fue el momento en el que se comprometió a que si gana las próximas elecciones cancelará "todos los activos a los jerifaltes chavistas en España".

Cónclave económico en Córdoba

El PP celebrará este sábado la convención económica para lanzar sus propuestas en materia de empleo, creación de empresas o crecimiento económico con ponentes de "una gran altura" que anunciarán en próximas fechas. "Nuestra mayor preocupación a día de hoy son las claves medidas y que pueda seguir generándose empleo, creando empresas y reactivar una econo-

mía que empieza a dar síntomas ya claros de desaceleración gracias al Gobierno del señor Sánchez", especificó el vicesecretario de Territorial del PP, Antonio González Terol, en declaraciones a los medios de comunicación durante un acto en la Plaza de España de Badajoz en el que fue acompañado por el presidente del PP de Extremadura, José Antonio Monago.

Los populares "lamentan" el rechazo de Cs a 'España Suma'

C. O. MADRID.

El vicesecretario de Comunicación del PP, Pablo Montesinos, lamentó este martes que el presidente de Ciudadanos, Albert Rivera, haya rechazado la coalición *España Suma* de cara a las próximas elecciones generales del 10 de noviembre. Así, incidió en que el reto de su formación es ganar estos comicios y "reconectar con el votante de centro-derecha".

En Antequera (Málaga), señaló que no entienden la decisión de Rivera, considerando que "el interés general debería haber sido mayor al interés partidista de Ciudadanos". "Entendemos la decepción que haya podido despertar -el rechazo a *España Suma*- en muchos ciudadanos; lo intentamos hasta las últimas consecuencias, con generosidad", ha sostenido.

Así, el dirigente popular subrayó que "hasta el último minuto" el presidente del PP, Pablo Casado, "tendió la mano" a Albert Rivera para sentarse a "hablar, negociar, pactar en defensa de lo que quieren los ciudadanos, que lleguemos a acuerdos".

Reunificar la derecha

Pese a ese rechazo, apuntó Montesinos que el PP se enfrenta a las elecciones "con el reto de ganar, reconectar con el votante de centro-derecha y decirle a los ciudadanos: aquí hay un partido sinónimo de desbloqueo, aquí hay un partido que sabe cómo se tienen que hacer las cosas en página económica".

"Si sacamos un escaño más que Sánchez, el PP llevará a cabo un gobierno reformista, para poner en marcha las reformas que necesita el país", ha subrayado. Todo ello, con un discurso "centrado, moderado, propositivo, para ganar las elecciones y recuperar el rumbo de España".

Las empresas huidas se resisten a volver a Cataluña

JOSEP CATÀ, Barcelona
 Dos años después de la celebración de la consulta ilegal del 1-O y la frustrada declaración de independencia, ninguna de las grandes empresas que trasladaron su sede social fuera de Cataluña ha vuelto, excepto Agbar. Los efectos de la fuga de más de

5.400 compañías desde 2017 son, en todo caso, menores, según los expertos, ya que por ahora no se han trasladado los centros de producción. El impacto del *procés* en la economía catalana, que sufre la desaceleración global, se ha limitado por ahora a una caída del consumo y del turismo.

Entre 2017 y el primer semestre de este año, un total de 5.454 empresas trasladaron su sede social fuera de Cataluña, mientras que, en el mismo periodo, fueron 1.374 las que se mudaron a territorio catalán desde otras comunidades. Los datos del Colegio de Registradores de España recogen el goteo de empresas que, desde la crisis política de octubre de hace dos años, optaron por ubicar su sede fuera de Cataluña por temor a los efectos de una ruptura con los marcos jurídicos español y europeo. En estas estadísticas, Madrid figura como la segunda comunidad en número de empresas que abandonan (1.279 hace dos años y 1.263 el pasado), pero también es la que más empresas recibe, con unas 2.500 cada año.

Ninguna de las grandes compañías catalanas que trasladaron su sede social ha vuelto, excepto Agbar, que lo hizo en septiembre de 2018. Las demás —Caixabank, Banco Sabadell o Naturgy, entre otras— no se plantean un retorno y optan de momento por mantener su decisión.

A pesar del traslado de las sedes sociales, las empresas mantuvieron en el territorio los centros de producción. Pero uno de los efectos de la mudanza es que las inversiones extranjeras en las compañías figuran como realizadas en la comunidad donde se halla su sede. Así, en 2018 la entrada de capital extranjero cayó un 11,7% en Cataluña. Además, según Salvador Guillermo, director del área de Economía de la patronal Foment del Treball, el traslado arrastró parte de la actividad que conllevaban las reuniones, como la reserva de hoteles, transporte o restaurantes. También, según Guillermo, algunas empresas han optado por contratar servicios de gestión donde está la sede.



Sede central de Caixabank en Valencia. / MÓNICA TORRES

Sin embargo, el efecto negativo fue menor de lo esperado. "Podría haber sido peor, pero sí hubo un cierto impacto económico, sobre todo en el turismo, que luego se recuperó, o con las sedes de empresas que se fueron o la reducción de los depósitos bancarios", explica Oriol Amat, cate-

drático de Economía de la Universidad Pompeu Fabra. Amat, que fue diputado de Junts pel Sí en el Parlament, receta "diálogo" para resolver el conflicto y mejorar en el turismo, el retorno de las sedes y la captación de inversión extranjera. La Consejería de Empresa de la Generalitat, que

rechaza dar incentivos a las empresas para que volvieran, sostiene que "el 1-O tuvo un impacto nulo en la economía" y defiende que las exportaciones catalanas y las inversiones extranjeras han vuelto a crecer en el primer semestre de este año.

El turismo fue el sector que quedó más afectado, aunque ya da señales de recuperación. Cayó un 6,5% en el último trimestre de 2017, marcado por la crisis política pero también por los atentados terroristas en Barcelona y Cambrils, pero se recuperó. Según los datos de turismo internacional publicados ayer por el INE, Cataluña es la comunidad líder en recepción de turistas extranjeros, con un crecimiento del 0,7% entre enero y agosto en comparación con el mismo periodo del año anterior. El turismo nacional también sufrió un bache en 2018, no tanto en viajeros (cayó un 1,7%) como en pernoctaciones (se redujeron un 5,1%), pero ha vuelto a crecer en lo que va de año.

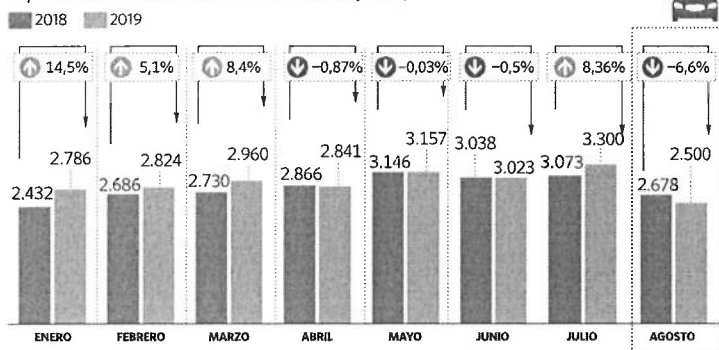
En los demás indicadores, la economía catalana da muestras, desde el cuarto trimestre de 2017, de un enfriamiento mayor que el promedio español. Según los datos del Instituto Catalán de Estadística (Idescat), ya acumula tres trimestres con avances por debajo de la media nacional, justo la tendencia contraria a la que muestra la Comunidad de Madrid. El PIB catalán creció un 2% interanual en el segundo trimestre de 2019, el mismo porcentaje que en los tres meses anteriores. Este crecimiento es tres décimas menor al de la media española. El PIB madrileño creció más que el promedio, un 3,3%. El conjunto de la Unión Europea se sitúa en un 1,4% y la eurozona en un 1,8%.

Los expertos lo explican, más que por el *procés*, por el impacto en la industria —que tiene un mayor peso en Cataluña que en otras comunidades— de la desaceleración global y de las guerras comerciales. Para explicar la diferencia con Madrid, el economista principal de BBVA Research, Pep Ruiz, argumenta que la economía catalana se ha especializado más en el turismo y en la industria, sectores cuya ralentización afecta negativamente al PIB catalán. "La capacidad para atraer inversión extranjera o recursos humanos explican también este diferencial", añade.

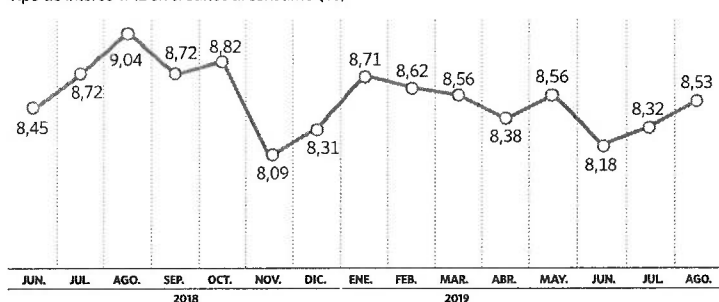


La actividad crediticia

Importe nuevo concedido en crédito al consumo (mill. €)

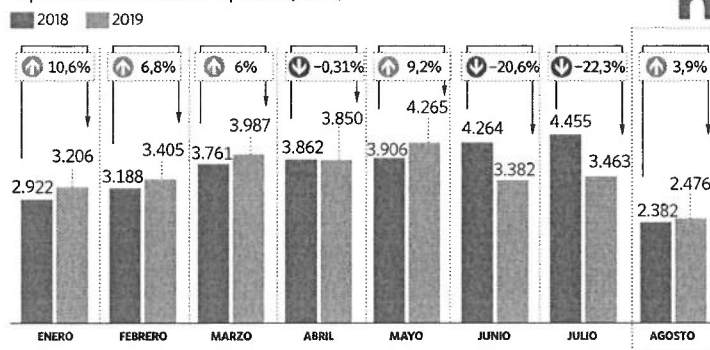


Tipo de interes TAE en créditos al consumo (%)

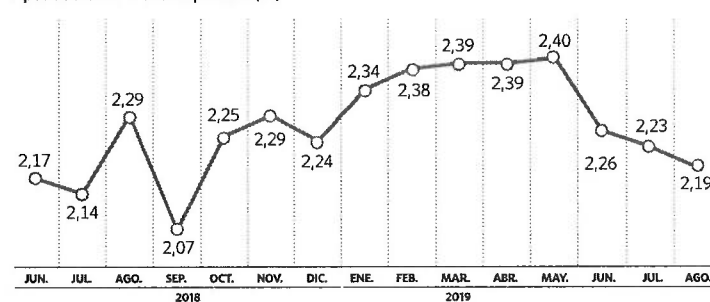


Fuente: Banco de España.

Importe nuevo concedido en hipotecas (mill. €)



Tipos de interes TAE en hipotecas (%)



elEconomista

La banca sufre la desaceleración con una caída del crédito al consumo del 7%

Las entidades apenas otorgan 2.500 millones a los hogares en agosto para compras de bienes

El sector recupera el pulso en hipotecas tras los efectos adversos de la reforma normativa

F. Tadeo MADRID.

La desaceleración económica que reflejan todos los indicados está haciendo mella en la actividad bancaria. El segmento que más ha crecido en los últimos años, el crédito al consumo, ha sufrido un fuerte correctivo en el mes de agosto. La nueva concesión de estos préstamos descendió en tasa interanual en un 6,7 por ciento, afectado por la menor alegría de los ciudadanos en sus gastos ante la incertidumbre que genera el escenario de nubarrones en el frente.

Según los datos del Banco de España, los créditos para la financiación de adquisición de bienes duraderos otorgados a las familias por parte de las entidades apenas alcanzó los 2.500 millones, siendo ya el cuarto mes de 2019 que registra tasas de decrecimiento, aunque hasta ahora éstas eran muy residuales, menores al 1 por ciento.

Las caídas contrastan con los ascensos de más de doble dígito que venían experimentando los importes de estas operaciones desde que comenzó la recuperación y que lle-

garon a sobrepasar alzas del 30 por ciento en algún momento.

Pese a los recortes, la nueva concesión de créditos al consumo aún presenta un ritmo positivo en los ocho primeros meses con respecto al volumen del mismo periodo del ejercicio anterior, debido sobretudo al incremento de enero, cuando avanzó más de un 14 por ciento. En concreto, entre principios de este ejercicio y agosto, el saldo otorgado por los bancos en financiación al consumo -sin tener en cuenta el relacionado con las tarjetas- se situó en 23.421 millones, un 3,4 por ciento más que un año antes.

El frenazo en este segmento de actividad coincide en un momento en que las entidades están apostando por otro tipo de crédito, ante la insistencia del regulador de que sean más prudentes, tras detectar una subida de los morosos. Los impagos en esta tipología han subido en lo que llevamos de 2019 en casi 750 millones (un 17,4 por ciento) y sobrepasa el umbral de los 5.000 millones.

Las entidades habían abierto el grifo desde 2013 en los préstamos

al consumo, al calor de la mejora de la economía y la mayor demanda de los españoles por las mejores perspectivas, además de por la elevada rentabilidad que ofrecen frente a otros productos en esta época de tipos de interés negativos. Hay que tener en cuenta que los precios que piden los bancos por esta finan-

El interés de la financiación para pisos baja y se sitúa en mínimos de once meses

ciación supera el 8 por ciento, incluyendo tasas y comisiones, siendo uno de los más altos de todo el Viejo Continente.

El repunte de la morosidad desde el ejercicio pasado y la ralentización de la demanda está suponiendo un cambio de tendencia, el mismo que se está produciendo en otro de los nichos de negocio más importantes para la banca, las hipotecas.

Los préstamos para la adquisición de una vivienda por parte de las familias está registrando también un parón, a pesar de que en agosto esta actividad se ha recuperado de los desplomes de junio y julio, superiores al 20 por ciento.

En agosto, el dinero concedido por las entidades para la compra de pisos se situó en los 2.476 millones, lo que supone un alza de apenas el 3,4 por ciento con respecto al mismo mes de 2018. Eso sí, contrasta con los hundimientos previos afectados por la entrada en vigor de la reforma hipotecaria. Los cambios normativos generaron retrasos en las firmas de los contratos por la puesta en marcha de un nuevo sistema informático unitario entre notarios y el sector financiero.

Los expertos auguran que los aplazamientos se verán reflejados en las estadísticas en los próximos meses, por lo que señalan que las cifras están distorsionadas. Pese a ello, reconocen que la desaceleración económica está limitando la concesión.

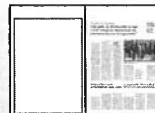
Ambos factores han llevado a que en los ocho primeros meses el

importe otorgado por los bancos para hipotecas se haya contraído un 2,5 por ciento interanualmente, a los 28.740 millones de euros.

Tipos del 2,19%

La reforma legal, que presagiaba caídas de los tipos de interés en esta financiación por las advertencias de los banqueros, de momento ha surtido algunos efectos que perseguía. Desde su entrada en vigor, las tasas -incluyendo comisiones- el precio se ha abaratado, aunque este fenómeno está influido por la elevada competencia del sector y por el batacazo del euríbor a mínimos históricos. El TAE medio exigido ha bajado al 2,19 por ciento, mínimo desde septiembre de 2018, justo antes de la polémica del Supremo por el Impuesto de Actos Jurídicos Documentados (IAJD) y de que los políticos acercaran posturas para alcanzar un acuerdo con la nueva regulación.

La menor demanda ha recrudecido la guerra del sistema por la captación de hipotecas, con descensos de los intereses, sobre todo en la modalidad de tipos fijos.



Reestructuración 2008-2018

La banca española concentra el 25% del ajuste de plantilla de la zona euro

En el último año los ajustes en España se han equiparado a la media europea

Francia y Austria solo han realizado recortes del 10% de su plantilla

ANGELES GONZALO
MADRID

Los negativos tipos de interés que van a predominar en la economía europea durante varios ejercicios están provocando que las entidades financieras españolas se vuelvan a plantear sus estrategias y acelerar sus planes de reestructuración, como ya reconoció recientemente CaixaBank ante los analistas. Incluso que vuelvan a estudiar fusiones y venta de activos que habían guardado en un cajón en el último ejercicio, caso de Banco Sabadell.

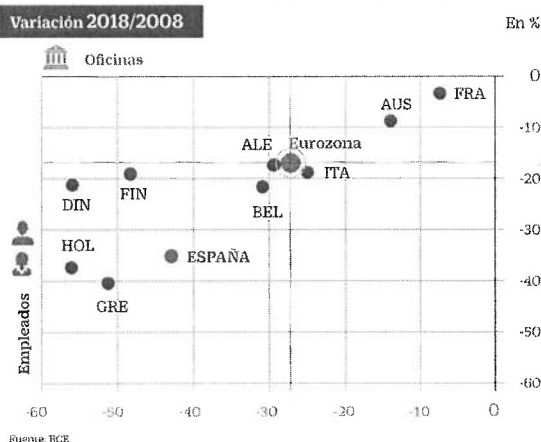
De momento, los principales bancos europeos ya mostraron su disconformidad con la política del Banco Central Europeo, de mantener los tipos de interés en situación negativa. CaixaBank, por ejemplo, ha acelerado el cierre de oficinas previstas en dos años. Concluirá este año su clausura. Ibercaja ha suspendido su salida a Bolsa, prevista para este año, y previsiblemente tampoco lo hará el próximo año. Bankia, por ejemplo, ha rebajado sus previsiones de ganar 1.300 millones de euros al final de su plan estratégico 2018-2020.

El banco público ha actualizado sus previsiones de euríbor. En estas, el índice hipotecario no consigue subir por encima del -0,3%. Esto provoca que su margen financiero se vea seriamente dañado. El banco de capital público ha actualizado sus previsiones de euríbor. En estas, el índice hipotecario no consigue subir del -0,3%. Esto provoca que su margen financiero se vea seriamente dañado.

Aunque hay algunos bancos de inversión que consideran positivas las medidas de Mario Draghi, como Barclays. Este banco de inversión mantiene que los inversores consideran demasiado pronto evaluar las últimas medidas del BCE, "aunque la primera impresión es que son positivas para la banca".

Algunos inversores consideran que el ajuste a corto plazo del euríbor se explica

Reestructuración del sector bancario europeo



"por los ajustes de las tendencias de tesorería de los bancos tras el anuncio de la jerarquización".

Los bancos europeos ya han sufrido en la última década un cambio radical en su estructura, tras la crisis financiera, aunque queda margen para seguir recortando costes con el recorte de oficinas y de plantilla.

Los últimos datos del Banco Central Europeo correspondientes al cierre de 2018, ponen de manifiesto que en la última década se cerraron 51.000 oficinas en las entidades de la zona euro y se produjo la salida de 383.000 empleados.

España ha concentrado el 39% del ajuste con el cierre de casi 20.000 sucursales entre 2008 y 2018, más que ningún otro país del euro. De esta forma, quedaban al cierre del pasado ejercicio 26.000 sucursales, por debajo de Alemania y Francia, que registran 28.000 y 36.000, respectivamente.

Junto con España, otros países como Holanda, Grecia, y los países nórdicos (Dinamarca, Finlandia) han reducido de forma intensa su red de oficinas en el periodo analizado (a un ritmo superior al 40%), mientras que Francia y, en menor medida Austria, apenas ha realizado algún ajuste.

Peró la banca española sigue inmersa en este pro-

ceso de cierres. De hecho, este mismo año Santander finalizará el ejercicio con 1.150 sucursales menos, mientras que CaixaBank pasará de las 4.219 que tenía a comienzos de 2019 hasta las 3.640. Solo sin te-

En una década los bancos supervisados por el BCE han cerrado 51.000 sucursales y han despedido a 383.000 empleados

ner en cuenta estos recortes en el primer semestre la banca ha prescindido 603 oficinas.

En cuanto a la reducción de empleo, España ha concentrado un 25% del ajuste, con una reducción de 97.000 empleados en los últimos 10 años, pasando de un total de 275.000 empleados en 2008 a 179.000 en 2018. Como en el caso de las oficinas, estas salidas siguen. De hecho, en noviembre habrán salido de Santander 3.223 empleados este año, cifra que pasa a ser de 2.023 en el caso de CaixaBank. Expertos financieros aseguran que en el caso de Santander, se podrían producir otros ajustes de unos 7.000 empleados más en los próximos años.

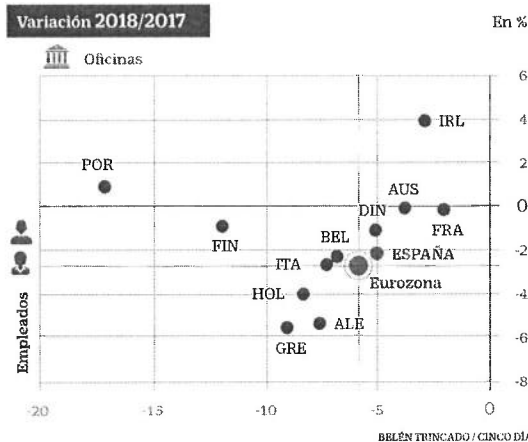
En términos relativos, España se sitúa entre los países que han realizado un mayor ajuste del empleo (-35%), solo superado por Grecia (-41%) y Holanda (-38%). En el lado contrario, destacan de nuevo Francia y Austria, con ajustes inferiores al 10%.

Si se analiza el ajuste de capacidad realizado en el último año, se observa una mayor convergencia de España con el promedio europeo, con reducciones del ritmo del -4,8% y -2% en oficinas y empleados, respectivamente, similares a la media de los países europeos.

Portugal es el país que registra el mayor ajuste en oficinas en el último año (-16%), por los procesos de reestructuración que ha habido en el último año en este país, mientras que Alemania ha intensificado los recortes y Francia y Austria continúan sin realizar ajustes de capacidad. En un escenario prolongado de bajos tipos de interés, e incluso negativos como el actual, el ajuste de capacidad y la digitalización son claves para reducir costes y elevar la rentabilidad, explican todos los expertos financieros, incluido el propio sector.

En este contexto, la tendencia predominante en Europa sigue siendo cerrar oficinas y aumentar su tamaño ofreciendo asesoramiento y comercializando productos de inversión, que permiten incrementar los ingresos recurrentes vía comisiones.

Hasta su producto estrella, la hipoteca, ha dejado de ser tan rentable como en el pasado, y las entidades financieras buscan ahora fórmulas para hacerlas más rentables. La banca, además, está modificando su política de comisiones para subirla en algunos servicios, incluir otras que no existían, o incluso endurecerlas en función de la baja vinculación del cliente.



Resultados de la banca española

► **Bien en liquidez y capital.** El último informe de Álvarez & Marsal, en el que se analizan los resultados de la banca española del primer semestre, concluye que las entidades españolas están bien posicionadas respecto a liquidez y capital, pero se quedan atrás en lo que a la rentabilidad y eficiencia de sus balances se refiere. Abanca, Bankinter Sabadell y BBVA se mantienen en los primeros puestos del ranking de A&M durante el segundo trimestre de 2019. Mientras que CaixaBank, BCC (Banco de Crédito Cooperativo) e Ibercaja, ocuparon los puestos más bajos.

► **Puntuación.** Solo dos bancos, de entre las 12 principales entidades, mejoraron trimestralmente su puntuación global impulsada por la rentabilidad, el riesgo y la eficiencia, mientras que otras tres entidades empeoraron su puntuación, y el resto de los bancos analizados se mantuvieron estables en el trimestre.



Boris Johnson lanza hoy su plan para sellar el Brexit el 31 de octubre

JORNADA CRÍTICA/ El primer ministro afronta un difícil equilibrio. Debe convencer a su partido de que habrá una ruptura 'limpia' de la UE, y después enviará a Bruselas su propuesta para una salida pactada.

R. Casado/A. Polo. Londres
Boris Johnson afronta una dura prueba a dos bandas en la jornada de hoy, que puede marcar de manera decisiva el proceso del Brexit. Por un lado, el primer ministro pronunciará el discurso *estrella* del Congreso que el Partido Conservador celebra en Manchester, donde la audiencia estará dominada por la euroescéptica militancia que le dio las llaves de Downing Street el pasado mes de julio.

El mensaje de Johnson a sus fieles será claro: el Brexit será ejecutado el 31 de octubre, cueste lo que cueste. Si el líder *tory* no consigue un acuerdo con la UE que elimine varios puntos claves negociados por su antecesora Theresa May, está dispuesto a un divorcio brusco con tal de cumplir esa promesa, lo que implica además no aceptar la Ley aprobada en el Parlamento que le conmina a pedir una prórroga para evitar un Brexit no pactado.

Seguramente, la florida retórica de Johnson provocará fuertes vitores y aplausos entre los militantes conservadores. Los comentaristas empiezan a apostar sobre el número de veces que el jefe del Ejecutivo acusará a la oposición de "rendirse" ante la UE por aprobar esa citada ley contra el Brexit duro.

El discurso también será una plataforma de lanzamiento hacia las elecciones anticipadas que muchos esperan en Reino Unido este mismo otoño, una vez pasada la fecha clave del 31 de octubre. El objetivo de Johnson en estos comicios será aglutinar todo el voto pro-Brexit para

En el Congreso del Partido Conservador, Johnson prometerá salir como sea de la UE este mismo mes

Luego, el líder 'tory' afronta la búsqueda de una solución para mantener abierta la frontera de Irlanda

lograr una mayoría en la Cámara de los Comunes.

Carta a Bruselas

Con los gritos de ánimo rebotando todavía en sus oídos, Johnson se tendrá que lanzar a un reto más complicado: intentar modificar el acuerdo de salida de la UE negociado por May.

Se espera que el primer ministro envíe esta misma tarde, o quizá mañana, su propuesta oficial a la Comisión Europea para cambiar ese tratado, especialmente en lo que concierne a la "salvaguarda" para mantener abierta la frontera en Irlanda. El pacto de May, rechazado tres veces por el Parlamento británico, contempla el mantenimiento de Reino Unido dentro de la unión aduanera de manera indefinida, como fórmula para evitar la instauración de controles en los pasos entre la República de Irlanda y la provincia británica del Ulster.

Johnson y sus seguidores euroescépticos consideran inasumible esa permanencia en la unión aduanera, que implica aceptar las normas comerciales de la UE. Bruselas le ha pedido alternativas,



El primer ministro Boris Johnson habla hoy en el Congreso del Partido Conservador, en Manchester.

siempre que respeten la apertura de la polémica frontera en la isla.

Las filtraciones de los borradores pergeñados por el Gobierno británico con posibles soluciones apuntan a un *pastiche* difícil de aceptar por Dublín y el resto de la UE. Contempla que el Ulster siga dentro del mercado común para productos agrícolas y ganaderos, facilitando su trasiego libre con Irlanda. Pero para el resto de mercancías, sugiere un sistema tecnológico que vigile el movimiento de los camiones, con controles situados lejos de la frontera donde se pueda parar a los vehículos sospechosos o que requieran una inspección.

Escepticismo en Dublín

El primer ministro irlandés, Leo Varadkar, advirtió ayer de que en ningún caso aceptará controles entre su país y la provincia británica, aunque los puestos estén situa-

dos a unos kilómetros de la frontera.

Londres y la UE tendrán hasta la cumbre europea del 17 de octubre para alcanzar

un acuerdo, que luego deberá ser ratificado en Westminster. Si no hay pacto se iniciará una batalla para evitar un Brexit caótico al final de mes.

Sin moción de censura hasta final de octubre

En los últimos días ha subido en Londres la rumorología sobre una posible moción de censura contra Boris Johnson, que para tener éxito debería ser apoyada por toda la oposición, incluyendo algunos diputados expulsados del Partido Conservador por el primer ministro. John McDonnell, portavoz en materia económica laborista, dijo ayer que la posible moción no se producirá hasta que pase la cumbre europea del 17 y 18 de octubre. Solo si Johnson vuelve de ese encuentro sin acuerdo e intentar ir hacia un Brexit duro al final de mes, la oposición podría activar ese último recurso. El problema será encontrar una figura de consenso en la oposición que lidere un nuevo Gobierno con la única misión de pedir una nueva prórroga del Brexit a Bruselas y convocar después unas elecciones anticipadas.

Las empresas confían en una prórroga

Falta menos de un mes para la fecha oficial del Brexit, pero las compañías con presencia en el mercado británico se están tomando esta recta final con mucha más tranquilidad que en marzo, cuando inicialmente estaba prevista la salida británica de la UE. Según los indicadores económicos, el nivel de acumulación de inventario en las fábricas de Reino Unido (por sí se

produce un colapso en la frontera) está siendo muy inferior al vivido en el primer trimestre. Según Fabrice Montagné, economista de Barclays, esta relajación se explica porque la mayoría de ejecutivos confía en un nuevo retraso del Brexit. Además, ante la proximidad de la Navidad, el espacio en muchas navas logísticas ya está contratado, y no es posible acaparar más

provisiones. Según el ejecutivo de una firma dedicada a la importación de vino español, "los preparativos en marzo fueron una pesadilla, y con un elevado coste, que no sirvió para nada. Ahora vamos a subir algo el inventario, pero sin llegar a lo de marzo". BMW, Jaguar Land Rover y Toyota planean cerrar unos días sus fábricas en noviembre.