

Revista de Prensa
Del 17/11/2021 al 18/11/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	18/11/2021	La Opinión de Murcia, 39	medios	Escrita
2	18/11/2021	Mallorca Zeitung General, 12	Ein Zug für den Süden	Escrita
3	18/11/2021	El Norte de Castilla Valladolid, 30	«Iberaval se ha convertido en líder del sector por número de socios y actividad»	Escrita
4	18/11/2021	La Crónica de Badajoz, 16	MIGUEL ÁNGEL	Escrita
5	18/11/2021	La Vanguardia	Las startups valencianas reivindican ante las administraciones un espacio propio en la Marina	Digital
6	18/11/2021	Las Provincias	Fundación LAB fija la transformación digital como clave para la competitividad Las Provincias	Digital
7	18/11/2021	lacronicadebadajoz.elperiodicoextremadura.com	«Las empresas que luchan por hacer una Extremadura diferente merecen nuestro total apoyo»	Digital
8	18/11/2021	ORM	Los periodistas de ORM, Joaquín Azparren y Marta Ferrero recogen la antena de plata al mejor profesional y mejor p...	Digital
9	17/11/2021	Europa Press	Empresas comparten sus experiencias de transformación digital en una sesión divulgativa de Fundación LAB Mediterrá...	Digital
10	17/11/2021	Intereconomía Valencia 107.1 FM	Manuel Palma en El Intercafé: "El sector del automóvil lo va a pasar muy mal el año que viene porque no habrá produ...	Digital
11	17/11/2021	Pymeseguros	El Colegio de Mediadores de Seguros de Córdoba, Huelva y Sevilla analiza el presente y el futuro del sector en su E...	Digital

FISCALIDAD

12	18/11/2021	El Economista País Vasco, 42	A vueltas con la fiscalidad: el team Ayuso gana adeptos en Euskadi	Escrita
13	18/11/2021	La Opinión de Zamora, 22	Mañueco: Apostamos por eliminar impuestos injustos en el medio rural	Escrita
14	18/11/2021	El Correo Álava, 30	Las muertes por covid disparan un 6 6 % la recaudación fiscal por herencias en Euskadi	Escrita
15	18/11/2021	Información Alicante, 28	PP y Cs aprietan con la bajada de impuestos	Escrita
16	18/11/2021	La Nueva España Centro, 14	Podemos aparca las líneas rojas y negociará las rebajas fiscales de Foro para la oficialidad	Escrita
17	18/11/2021	El Español	Hacienda cede a la España vaciada y promete valorar la despoblación en la financiación autonómica	Digital
18	17/11/2021	20 Minutos	Bonificaciones de impuestos y deducciones por hijo, las enmiendas del PP a la Ley de Acompañamiento	Digital
19	17/11/2021	elDiario.es	España pierde 6.300 millones anuales por el desvío de beneficios y riqueza a territorios de baja tributación	Digital
20	17/11/2021	Antena 3	Espejo Público	TV
21	17/11/2021	La Sexta	Al Rojo Vivo	TV

AYUDAS EUROPEAS

22	18/11/2021	El Economista País Vasco, 20	Movilidad, ecosistema del dato y terapias avanzadas, bazas para los fondos Next UE	Escrita
23	18/11/2021	El Economista País Vasco, 33	Nuevo programa de ayudas al autoconsumo por 37 millones	Escrita
24	18/11/2021	El Periódico de Cataluña, 17	El objetivo es acercar las ayudas a empresas, pymes y autónomos	Escrita
25	17/11/2021	elDiario.es	Rodríguez: El Gobierno confía en ayuntamientos para desarrollar los fondos europeos	Digital

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

26	18/11/2021	Expansión, 1,32	El PIB crecerá menos del 5% este año, según los expertos	Escrita
27	18/11/2021	Expansión, 1,26	El BCE alerta de exuberancia en vivienda, deuda y criptomonedas	Escrita

28	18/11/2021	Cinco Días, 31	LOS ABOGADOS PIDEN UNA LEY QUE IMPULSE EL EMPLEO SÉNIOR	Escrita
29	18/11/2021	El Economista	El Panel de Funcas recorta el crecimiento del PIB al 4,8% para 2021	Digital
30	18/11/2021	El Economista	La deuda pública marca un nuevo récord y ya supone el 122% del PIB	Digital
31	17/11/2021	Expansión	La inflación de la eurozona sube hasta el 4,1% y la de la UE hasta el 4,4%	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

32	18/11/2021	Expansión, 35	Díaz plantea un contrato temporal de tres meses, según la plantilla	Escrita
33	18/11/2021	El Economista, 10	El consumo de gas para producir electricidad crece un 68% este mes	Escrita
34	18/11/2021	El País, 42	La subida del IPC encarece los alquileres una media de 38 euros al mes	Escrita
35	18/11/2021	El País, 41	Bruselas rechaza las reformas de energía propuestas por España	Escrita
36	18/11/2021	El Mundo, 30-31	«Subir las cotizaciones cuando ya son altas complica crear empleo»	Escrita
37	18/11/2021	El Mundo, 31	El Gobierno cede para contentar a los empresarios	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

38	18/11/2021	Les Echos, 1-2	Covid: la nueva ola	Escrita
39	17/11/2021	Il Sole 24 Ore, 1,3	Maniobra, ya 90 decretos de ejecución	Escrita
40	18/11/2021	Negocios Portugal, 1,27	El cambio climático encarecerá las primas de los seguros	Escrita
41	18/11/2021	Financial Times Reino Unido, 1	Biden insta a que se investigue "potencialmente conducta ilegal" de las grandes empresas de energía	Escrita
42	18/11/2021	Financial Times Reino Unido, 1	Amazon dejará de aceptar tarjetas de crédito Visa en el Reino Unido en medio de la batalla por las tarifas "altas..."	Escrita
43	17/11/2021	Wall Street Journal USA, 1,11	Los chiítas aceptan con recelo el gobierno de los talibanes 20 años después de los asesinatos	Escrita
44	17/11/2021	Wall Street Journal USA, 1,6	Pfizer busca la aprobación de la píldora contra el virus	Escrita
45	17/11/2021	Wall Street Journal USA, 1-2	Fannie y Freddie apuestan por respaldar hipotecas cercanas a 1 millón de dólares	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

TELEVISIÓN &
medios

Las 'Antenas y Micrófonos de Plata' se lucen en el Romea

MANOLO GAMBÍN



► **GALA DE PREMIOS.** El Teatro Romea de Murcia acogió ayer por la noche la gala de premios de la XXXV edición de las 'Antenas y Micrófonos de Plata' que anualmente otorga la Asociación de Radio y Televisión de la Región de Murcia. Profesionales como Joaquín Azparren, Antonio Hidalgo, Antonio Abril, programas de radio y televisión como *El mirador* y *Código 112* fueron galardonados con las 'Antenas de Plata'. Instituciones y organizaciones como la UCAM, Amefmur, el Cermi, la Arrixaca, el poblado de Medina Siyasa y la empresa Faroliva S.L. recibieron los 'Micrófonos de Plata'. **L.O.**

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Unternehmer und Regionalpolitiker verschärfen den Druck auf Madrid zum Bau des Mittelmeerkorridors

Bis 2026 soll die Strecke von der französischen Grenze bis Almería durchgängig fertig sein, verspricht die spanische Regierung. KARTE: #QUIEROCORREDOR

**AUS MADRID BERICHTET
THILO SCHÄFER**

Auf der Puerta del Sol, dem berühmten Platz im Herzen Madrids, kann man täglich beobachten, wie Touristen Fotos von einem bestimmten Stein im Boden machen. Bei der etwas skurrilen Attraktion handelt es sich um den *kilómetro cero*, den „Kilometer Null“, von dem aus die Distanzen aller Straßen von der Hauptstadt zu anderen Städten des Landes gemessen werden. Madrid sitzt nämlich wie eine Spinne im Zentrum des radialen Straßennetzes Spaniens. Und das gilt auch für die Eisenbahnverbindungen: Beim massiven Ausbau von Schnellverkehrslinien, der *Alta Velocidad Española* (AVE), in den vergangenen Jahrzehnten wurden ebenfalls hauptsächlich Verbindungen zwischen der Hauptstadt und anderen Orten verwirklicht. Die Anbindungen der meisten Provinzstädte untereinander lassen dagegen meist zu wünschen übrig.

Das gilt besonders für die Mittelmeerküste, wo die Hälfte der Bevölkerung des Landes lebt, etwa in Metropolen wie Barcelona, Valencia oder Málaga. Schon vor einem Vierteljahrhundert begannen die Planungen für den sogenannten *corredor mediterráneo*, den „Mittelmeerkorridor“, ein gigantisches Infrastrukturprojekt, das den Hafen von Algeciras an der Meerenge von Gibraltar mit der 1.300 Kilometer entfernten Grenze zu Frankreich verbinden soll. Bislang wurden 20 Milliarden Euro in das Schienennetz investiert, wie die Zeitung „El País“ berichtet. Viele Teilstücke sind bereits in Betrieb. Doch klaffen noch große Lücken, so beispielsweise die Verbindung zwischen Katalonien und Valencia wie auch die meisten Strecken in Andalusien.

Unter dem Motto „Spanien verpasst den Anschluss“ forderten nun 1300 Vertreter der Wirtschaft am 10. November in Madrid von der Politik einen schnelleren Ausbau des Mittelmeerkorridors. Die verschiedenen

Regierungen, sowohl von Sozialisten als auch Konservativen, haben das Projekt aufgrund politischer Probleme, mangelndem Interesse oder der Wirtschaftskrisen verschleppt, bemängelten die Teilnehmer in Madrid, darunter die Vorsitzenden großer Unternehmen wie Caixabank, Porcelanosa oder Baleària. „Wenn die spanischen Regierungen den Korridor ernst genommen hätten, dann wäre der schon vor zehn Jahren fertig geworden“, wettete Vicente Boluda, Reederei-Unternehmer und Vorsitzender eines Interessenverbandes, der nicht zufällig das Kürzel AVE trägt (*Asociación Valenciana de Empresarios*).

Unter den Teilnehmern in Madrid waren auch die Ministerpräsidenten der Regionen Valencia und Murcia, der Sozialist Ximo Puig und der Konservative Fernando López Miras. „Das hier ist kein parteipolitisches Problem. Wir haben schon sieben spanische Ministerpräsidenten durch, und der Korridor ist immer noch nicht fertig“, kritisierte Juan Roig, der Vorsitzende der Supermarktkette Mercadona aus Valencia.

SCHIENE STATT LKW

Die wirtschaftliche Bedeutung des Mammutprojektes für ganz Spanien liegt auf der Hand. Entlang der Mittelmeerküste werden 45 Prozent der Exportwaren hergestellt – von Obst und Gemüse aus dem Süden über Schuhe, Keramik und Baumaterial bis zur Automobilbranche mit den Werken von Ford bei Valencia oder Seat bei Barcelona. Die Unternehmen versprechen sich vom Transport über die Schiene erhebliches Sparpotenzial. Denn noch geht fast alles per Lastwagen ins Ausland. Spanien gehört beim Güterverkehr auf der Schiene zu den Schlusslichtern Europas. Der Anteil der Waren, die mit dem Zug transportiert werden, liegt unter fünf Prozent, gegenüber einem EU-Durchschnitt von 18 Prozent.

Der Ausbau des Bahnnetzes für den Gütertransport hat daher eine große Bedeutung

auch im Kampf gegen den Klimawandel. Die Regierung plant zudem eine Mautgebühr mit Plaketten, was den Verkehr für Lastwagen kostspieliger machen würde. In diesem Sinne versprechen sich auch die zahlreichen Touristengebiete an der Mittelmeerküste einen positiven Impuls durch den Korridor, da Touristen schneller mit der Bahn anreisen könnten statt mit dem Flieger oder dem Auto.

Die Verbindung von Algeciras nach Frankreich soll auch ein historisches Versäumnis des spanischen Zugverkehrs angehen. Denn hierzulande haben die Trassen eine andere Spurbreite als im Rest Europas. Das hat zur Folge, dass Passagiere an der Grenze umsteigen, Container umgeladen werden oder Züge auf andere Gleise gehievt werden müssen. Der Mittelmeerkorridor ist dagegen für die internationale Spurbreite ausgelegt, wobei teilweise Gleise für den heimischen Standard reserviert bleiben. Die Gleisführung der Strecke sieht jeweils zwei Spuren in beide Richtungen vor, eine für Passagiere, die andere für den Güterverkehr. Für den Frachttransport ist die Anbindung des Netzes an die großen Häfen von Algeciras, Málaga, Almería, Alicante, Valencia oder Barcelona entscheidend, an denen ebenfalls gearbeitet wird.

Die Ministerin für Transport und Bau, Raquel Sánchez, versprach den Wirtschaftsvertretern in Madrid frisches Geld für den Ausbau. Im Haushalt für 2021 hatte die Linksregierung das Budget für den Mittelmeerkorridor gegenüber früher auf fast zwei Milliarden Euro verdoppelt. Im neuen Haushalt sind weitere 1,7 Milliarden vorgesehen. Spanien setzt auch auf die Gelder aus dem EU-Aufbaufonds *NextGenerationEU*. Sánchez versprach, dass bis 2026 die Strecke von der französischen Grenze bis Almería durchgängig fertig sein werde. Doch im restlichen Andalusien sind viele Strecken noch nicht einmal ausgeschrieben. Der komplette Mittelmeerkorridor bis Algeciras muss demnach noch bis 2030 warten.

«Iberaval se ha convertido en líder del sector por número de socios y actividad»

César Pontvianne **Presidente de Iberaval**

La sociedad de garantía recíproca ha facilitado 10.000 operaciones a pymes, autónomos y emprendedores por 700 millones en la pandemia

EL NORTE

VALLADOLID. César Pontvianne (Salamanca, 1982) preside Iberaval, la sociedad de garantía recíproca (SGR) más activa de España, que este año está celebrando su 40º aniversario. Es director de Estrategia de Unidades de Negocio en Gestamp, antes estuvo al frente de Plásticos Dúrex, la compañía de su familia, y también ha sido el máximo responsable de Empresa Familiar de Castilla y León. Mañana viernes inaugurará la jornada 'Las pymes, la financiación y los fondos europeos. Instrumentos financieros al servicio de las empresas', que organizan Iberaval y El Norte de Castilla.

–Iberaval ha cumplido cuatro décadas, un tiempo en el que ha aportado financiación a cerca de 200.000 proyectos por un valor de 5.749 millones. ¿A qué atribuye ese éxito y esa fortaleza?

–En un contexto en el que el éxito en muchas ocasiones se asocia con la suerte, algo a mi juicio equivocado, Iberaval ha demostrado durante cuatro décadas que el esfuerzo tiene recompensa. Pero no es un esfuerzo unidireccional, de una entidad que, pese a proceder de una autonomía que representa en torno al 5% del PIB como es Castilla y León, se ha convertido en líder nacional del sector, por número de socios y actividad. Ese esfuerzo también procede de una masa social –en la actualidad, 33.000 asociados– totalmente comprometida con nosotros, porque Iberaval sí facilita la financiación, pero tenemos unos socios cumplidores y con una capacidad que yo he visto en pocos sitios. Esa precisamente es la gran fortaleza de Iberaval, que nace de sus socios –fue fundada por 62 empresas en noviembre de 1981–, se debe a sus socios y crece gracias a ellos.

–¿Qué papel juega en esto la Administración?

–Desde el primer minuto, la Administración entendió el papel que podía jugar una sociedad de garantía para un territorio como el castellano y leonés. Y, de hecho, esa singularidad hizo que Iberaval creciese más aquí que

otras SGR en territorios de España con mayor empuje. Pymev, el origen de Iberaval, surge cuando ni siquiera se había constituido la comunidad, pero es cierto que desde la Junta hemos tenido un respaldo histórico que ha servido para impulsar miles y miles de proyectos que, probablemente, de otra manera no habrían salido adelante. Las ayudas que cada año reserva el Ejecutivo autonómico para Iberaval son finalistas, se dirigen a los socios que requieren de financiación para sus negocios, sean pymes, autónomos o emprendedores. Por otra parte, desde hace una década también tenemos una estrecha colaboración con el Gobierno de La Rioja y, más recientemente, con el Ayuntamiento de Madrid. Son destacados socios protectores. Igualmente, tenemos convenios muy fructíferos con los ayuntamientos de Salamanca y Soria.

–¿Y Europa, qué apoyo reciben de la UE?

–En este momento Iberaval co-gestiona, junto al Instituto para la Competitividad Empresarial (ICE) de Castilla y León, dos instrumentos financieros de garantía, referidos a Crecimiento Empresarial y a proyectos de I+D y Empresas Innovadoras. A partir de ambos, se propiciará la consecución de financiación por más de 81 millones de euros y, por tanto, muchos proyectos viables podrán nacer, crecer o pasar de nivel gracias al respaldo europeo.

–Uno de los lemas de Iberaval es «al servicio de las pequeñas y medianas empresas». Durante la pandemia, ¿en qué les ha ayudado la SGR?

–En Iberaval somos muy de lemas, pero más aún lo somos de hechos. Durante la pandemia, concretamente desde que se declara el primer estado de alarma hasta este momento, hemos facilitado 10.000 operaciones a pymes, autónomos y emprendedores por más de 700 millones de euros. Antes incluso de aquellos momentos críticos de marzo, cuando el país se paraliza, enten-



El presidente de Iberaval, César Pontvianne. **EL NORTE**

dimos que había que reaccionar y dar soluciones ágiles para nuestros socios y a quienes acudiesen a nosotros por primera vez. Hay que reconocer el papel que jugaron instituciones fundamentales en la crisis como las sanitarias, los servicios sociales o ciertos comercios, pero entidades financiadas como nosotros abrimos nuestras puertas en todo momento. Era una obligación, pero hay que recordarlo. Lo hicimos, por cierto, diligente y ágilmente. Apoyamos a todos los sectores.

–¿Cómo está la salud financiera de las pymes, autónomos y emprendedores de la región?

–Castilla y León es una tierra con muchos elementos a favor para las empresas, para que lleguen proyectos para emprender, como una envidiable paz social. Tiene handicaps, como la dispersión territorial o que ciertas comunicaciones y telecomunicaciones no

acaben de carburar. Pero, en general, surgen proyectos, algunos punteros, y las empresas avanzan. Hay aristas que no se acaban de resolver, como las trabas para que las compañías crezcan. En Iberaval previmos un mayor impacto por la crisis del coronavirus que no fue tanto, porque las empresas han sabido adaptarse al momento y, en la mayoría de los casos, salvar una crisis que era desconocida en cuanto a su dimensión. No tiene mucho que ver con la situación de 2008 y los años sucesivos, en que la liquidez brilló por su ausencia. Ha habido riadas de circulante para las empresas, por ejemplo, a partir de los ICO. Se han aplicado los ERTE... Ahora estamos en un momento crucial.

Fondos Next Generation

–Una de las principales incertidumbres es el acceso a los nue-

LA JORNADA DE MAÑANA

► **Título.** 'Las pymes, la financiación y los fondos europeos. Instrumentos financieros al servicio de las empresas'.

► **Lugar.** Palacio de Cristal del Museo de la Ciencia de Valladolid.

► **Día y hora.** Mañana, viernes 19 de noviembre. 9:30 horas.

► **Programa.** Inaugura, César Pontvianne, presidente de Iberaval. Mesa redonda: José Manuel Fuentes (CEO de Tequipo), Lucía Reinoso (CEO de Amadix), Salvador Garriga (consejero de LatemAluminio) y José Miguel Hernández (jefe de área del ICE de Castilla y León). Clausura, Carlos Fernández Carriedo, consejero de Economía y Hacienda.

► **Organizan.** Iberaval y El Norte de Castilla.

vos fondos europeos Next Generation. ¿Confía en qué beneficien al tejido empresarial?

–Lo lógico sería tener en cuenta la opinión de las empresas, y no hablo solo de las grandes, porque al final son quienes van a aplicar muchas de las estrategias que se están planteando, como sostenibilidad o digitalización. Todo esto requiere de una maduración, de medios, al igual que la política industrial. Es una oportunidad, pero requieren de una planificación efectiva y una ejecución adecuada. He de decir, en este sentido, que aquí sabemos hacer las cosas muy bien, y esta es una buena oportunidad para demostrarlo.

–¿Comparte el pesimismo de muchos analistas y expertos sobre la evolución de la economía a medio y largo plazo? ¿Se avecina una nueva crisis más grave?

–Vivimos una suerte de tormenta perfecta, en la que nos hemos encontrado con un encarecimiento de la energía, una inflación galopante y una dependencia hacia ciertos países que condiciona muchos proyectos. Diría más: condiciona nuestro modo de vida en cierto modo. Estamos, además, en un contexto global. Este es un mundo global para casi todo. Y eso condiciona el futuro de muchas iniciativas empresariales. Sin embargo, ocurre algo singular, y es que hay más oportunidades que nunca, pese a lo cual nos movemos en un entorno también más inestable y volátil que nunca. La economía cada vez vira más hacia lo digital. Si sabemos aprovechar oportunidades, como precisamente son los fondos europeos Next Generation, creo que a medio y largo plazo acabaremos siendo más fuertes.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

MIGUEL ÁNGEL LEAL

CEO DE LA DIVISIÓN INDUSTRIAL DE CRISTIAN LAY

«Las empresas que luchan por hacer una Extremadura diferente merecen nuestro total apoyo»

J. Ventura | MONOGRÁFICOS

Miguel Ángel Leal, CEO de la División Industrial de Grupo Industrial Cristian Lay, consejero del mismo, y presidente de la Asociación Extremeña de la Empresa Familiar, es garante de un legado de más de cuatro décadas en el mundo de los negocios. Lo que comenzó como una joyería en Jerez de los Caballeros actualmente es un holding internacional en crecimiento con 24 empresas de diferentes sectores y casi 3.000 trabajadores. Lidera un plan para la reindustrialización de la región que ya está dando sus frutos. Recientemente, ha recuperado Galvacolor en Jerez de los Caballeros y proyecta una fábrica, Cartonajes Extremadura, en Navalmoral de la Mata. La inversión es de 55 millones de euros en total y se crearían 220 puestos de trabajo.

– ¿Por qué apoyan desde Grupo Cristian Lay la celebración de los XI Premios Empresario de Badajoz?

– Desde Grupo Cristian Lay nos esforzamos en apoyar las iniciativas de este tipo que revelan la existencia de un tejido empresarial vivo en Extremadura, y en este caso en la provincia de Badajoz, como son los Premios Empresario de Badajoz con una trayectoria consolidada de más de diez años. Creo que es muy im-

portante el reconocimiento público a esas personas que están luchando día a día por crear una Extremadura diferente.

– El grupo se encuentra en una fase de crecimiento espectacular. ¿Cómo se va a reactivar Galvacolor?

– Estuvimos estudiando desde la adquisición del Grupo Gallardo Balboa todas y cada una de sus empresas. Una de las que más problemas tuvo a la hora de ponerse en marcha era Galvacolor. Nos lo tomamos con paciencia y fuimos muy perseverantes. Vimos las dificultades que se habían presentado en cada una de sus plantas en marcha, porque esta es la tercera de las veces en las que se ha iniciado la actividad en la empresa. Aprendimos de todo lo que se había hecho anteriormente e hicimos un plan de viabilidad.

– ¿Cuánto trabajo va a crear Cartonajes Extremadura en Navalmoral de la Mata y qué inversión va a significar?

– Estimamos que la inversión inicial van a suponer 35 millones de euros. Queremos que arranque la actividad en octubre del 2022 y que a principios del 2023 se encuentre a pleno rendimiento.

– A todo esto se añaden las plan-



EL PERIÓDICO

tas fotovoltaicas de Mérida, Alconchely Cáceres... ¿Cuántos megavatios creéis que vais a alcanzar antes de que finalice el presente 2021?

– Nuestras previsiones apuntan a que logremos alcanzar antes de que acabe el presente ejercicio los 150

megavatios.

– ¿Cuál es en la actualidad la radiografía del Grupo CL grosso modo?

– Ahora mismo el Grupo Industrial Cristian Lay lo integran 24 empresas y está dividido en los sectores de industria, consumo, energías (gas y renovables) y siderurgia.

– ¿Alcanzaréis vuestras previsiones de lograr los 1.600 millones de euros de facturación este 2021?

– Creo vamos a estar muy cerca de esa cifra, porque estamos cumpliendo nuestros objetivos y nos encontramos en el camino.

– Además usted es presidente de la Asociación de la Empresa Familiar en Extremadura ¿Qué mensaje manda a los empresarios de estas características?

– Creo que con la Asociación de la Empresa Familiar de Extremadura estamos aglutinado conocimiento y mostramos la fortaleza de este tipo de empresas en la región, que es mucha. Muchas asociaciones alaban el dinamismo que tiene el empresario familiar de nuestra comunidad autónoma. Nos queda mucho camino por recorrer pero estamos en la dirección correcta.

– ¿Cómo ve el mundo de las renovables? ¿Entiende lo que está sucediendo con el precio de la electricidad?

– Es un sector muy dinámico, en el que todavía hay mucho por hacer. Tiene que conjugarse con las 'antiguas energías'. Tienen que solaparse unas con otras para que no pasen cosas como las que están ocurriendo con el precio de la electricidad. Creo que en él están influyendo muchos factores. En el mundo 'postpandémico' se han descontrolado muchos factores. El mundo se paró, y al arrancar de nuevo se han visto que muchas cosas estaban cogidas con alfileres. Lo que ha sucedido con la energía también está pasando con los transportes marítimos y con la falta de componentes. La estructura mundial era mucho más endeble de lo que pensábamos.

– ¿Tiene la figura del empresario el reconocimiento que merece en la actualidad?

– Creo que en la sociedad se nos ve bien, pero quizás el propio empresario no se siente protagonista y debe tener un papel principal en ella. Podemos aportar muchas cosas a la sociedad que hay que ponerlas en valor. Me gustaría que en el día de mañana, igual que los niños quieren ser futbolistas o tiktoquer, también quisieran ser empresarios.

– ¿Cómo es su día a día?

– En ese aspecto tengo suerte, porque no me aburro nunca. Es hermoso afrontar las jornadas cuando cada día se pueden hacer cosas nuevas y mejorarlas. Eso es un reto y me siento muy afortunado por ello. Y no estoy solo en esa tarea. Para nosotros el equipo humano es fundamental. Tenemos grandes profesionales y de largo recorrido en cada uno de los sectores. Sin ellos no podríamos mejorar cada día. Somos 2.960 personas las que integramos Grupo CL y si no fuera por los profesionales que tenemos sería inviable. *

LAS FRASES

«Vamos a estar muy cerca de alcanzar los 1.600 millones de euros en este ejercicio»

«Muchas asociaciones alaban el dinamismo que tiene el empresario familiar de nuestra comunidad autónoma»

Las startups valencianas reivindican ante las administraciones un espacio propio en la Marina

original

NEUS NAVARRO

VALÈNCIA

18/11/2021 05:15

La presentación de la nueva edición del *València Digital Summit*, que se celebrará los días 15 y 16 de diciembre, ha servido a Startup Valencia para pedir, de nuevo, el anhelado espacio propio que esperan tener en la Marina de València. “Llevamos cuatro años detrás de reivindicar un espacio por los emprendedores y para los emprendedores. Sabemos que en 2021 ya no va a ser y confiamos que 2022 sea el año que lo consigamos”, afirmó ayer Nacho Mas, CEO de la asociación en su parlamento.

Reivindicaba así un espacio propio, cuyo foco puso la asociación valenciana en la antigua Estación Marítima, ahora en mitad de un litigio con la empresa belga que ganó el concurso, pero que actualmente está en crisis financiera. A día de hoy, la estación sigue desocupada y la necesidad de Startup Valencia, insatisfecha, por eso Nacho Mas no quiso desaprovechar el acto de ayer en l’Oceanogràfic para pedir, ante la vicealcaldesa de València, Sandra Gómez, y el conseller de Economía, Rafael Climent, ese “proyecto de espacio propio”.

Lee también

Anulan concesión de la Estación Marítima tras recurso de candidata valenciana

AGENCIAS

Actualmente Startup Valencia se ubica en el *coworking* Wayco, uno de los 20 que hay en territorio valenciano. Pero no es igual encontrarse allí que tener sede propia, una referencia para inversores, startups y ecosistema, donde poder reunirse y seguir manteniendo la llama del *networking*, tan importante para los emprendedores en ciernes.

Y la Marina de València es, además, el lugar ideal, la referencia innovadora de la ciudad con Lanzadera, Zeus, Insomnia, el centro de ciberseguridad de Telefónica y, próximamente, el Centro de Diseño de la ciudad, a propósito de la capitalidad valenciana en 2022 [presentada este martes en València](#).

Lee también

Barcos ciberconectados en la dársena deportiva de la Marina de València

Neus Navarro

Por ejemplo, Barcelona cuenta con Palau de Mar, el Pier01 donde tiene su sede Barcelona Tech City y donde, incluso, la aceleradora Lanzadera abrió un espacio de *scouting* este verano para centralizar las numerosas reuniones y entrevistas con emprendedores. La sede también acoge el Museo de Historia de Catalunya y pertenece al Puerto de Barcelona.

Un 15% más de startups valencianas en 2021

Por ello, contar con sede propia sería la guinda del pastel para un ecosistema creciente, que ha aumentado un 15% en el último año, tal como señaló el conseller a propósito de las cifras del Informe 2021 del *Observatorio Startup de la Comunidad Valenciana*, cuyo texto completo se dará a conocer en el evento del próximo diciembre.

Un ecosistema que se concentra, principalmente, en València, donde se ubican el 87% de las emergentes, que ya son 1.012 en la Comunidad Valenciana. Con todo, a pesar del crecimiento, el sistema necesita aún ganar músculo: el 65% tiene menos de tres años, "lo que obliga a realizar un refuerzo y esfuerzo en ellas", destaca el conseller Climent. Asimismo, el 61% emplea entre 2 y 10 personas y el 30% de las startups emplea a más de 10 personas.

Informe 2021

El 65% de las startups tiene menos de tres años, "lo que obliga a realizar un refuerzo y esfuerzo en ellas", destaca el conseller Climent

Por ello, la principal intención del evento es reclamar el foco internacional para que València entre en ese circuito internacional, tal como ha señalado Patricia Pastor, directora general de GoHub. "Hay un crecimiento exponencial gigante, de cómo empezó a donde ha llegado València, pero hace falta que las dos partes se impliquen", ha señalado la ejecutiva.

Con ella ha coincidido Yolanda Pérez, directora de BStartup Banco Sabadell, quien asegura que "para que vengan inversores hay que darle visibilidad y construir una masa crítica, con casos de éxito que hay que poner en valor y generar un círculo virtuoso".

Para que vengan inversores hay que darle visibilidad y construir una masa crítica"

Yolanda Pérez Directora de BStartup Banco Sabadell

Así también, Alberto Gutiérrez, cofundador de Plug&Play Spain, ha añadido que "en València, somos muy buenos haciendo cosas y no tan buenos promocionándolas".

El empresario es también presidente de la Fundación LAB, dependiente de la Asociación Valenciana de Empresarios, que entra "con fuerza" en el Valencia Digital Summit, que llevará por lema "Inspiring the Good Future".



Fundación LAB fija la transformación digital como clave para la competitividad

original

valencia. La Fundación LAB Mediterráneo, proyecto impulsado por la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), organizó ayer una sesión sobre transformación digital junto con la Autoridad Portuaria de Valencia (APV) en la que se puso de manifiesto que la transformación digital es clave para la competitividad, el crecimiento de las empresas y el bienestar social.

El CEO de GDES y vicepresidente de Fundación LAB Mediterráneo, Héctor Domínguez, remarcó que el reto de la digitalización es «como una línea estratégica». «Nadie va a poder escapar a este cambio, y no nos queda más opción que adaptarnos. Pero es que, además, toda esta tecnología genera cantidades masivas de información y la forma en la que la gestionemos, será la clave del éxito de nuestras empresas, nuestra sociedad y hasta nuestras vidas personales», indicó.



«Las empresas que luchan por hacer una Extremadura diferente merecen nuestro total apoyo»

Juan José Ventura • original

Miguel Ángel Leal, CEO de la División Industrial de Cristian Lay. EL PERIÓDICO

Miguel Ángel Leal, CEO de la División Industrial de Grupo Industrial Cristian Lay, consejero del mismo, y presidente de la Asociación Extremeña de la Empresa Familiar, es garante de un legado de más de cuatro décadas en el mundo de los negocios. Lo que comenzó como una joyería en Jerez de los Caballeros actualmente es un holding internacional en crecimiento con 24 empresas de diferentes sectores y casi 3.000 trabajadores. Lidera un plan para la reindustrialización de la región que ya está dando sus frutos. Recientemente, ha recuperado Galvacolor en Jerez de los Caballeros y proyecta una fábrica, Cartonajes Extremadura, en Navalmoral de la Mata. La inversión es de 55 millones de euros en total y se crearían 220 puestos de trabajo.

¿Por qué apoyan desde Grupo Cristian Lay la celebración de los XI Premios Empresario de Badajoz?

Desde Grupo Cristian Lay nos esforzamos en apoyar las iniciativas de este tipo que revelan la existencia de un tejido empresarial vivo en Extremadura, y en este caso en la provincia de Badajoz, como son los Premios Empresario de Badajoz con ya una trayectoria consolidada de más de diez años. Creo que es muy importante el reconocimiento público a esas personas que están luchando día a día por crear una Extremadura diferente.

El grupo se encuentra en una fase de crecimiento espectacular. ¿Cómo se va a reactivar Galvacolor?

Estuvimos estudiando desde la adquisición del Grupo Gallardo Balboa todas y cada una de sus empresas. Una de las que más problemas tuvo a la hora de ponerse en marcha era Galvacolor. Nos lo tomamos con paciencia y fuimos muy perseverantes. Vimos las dificultades que se habían presentado en cada una de sus puestas en marcha, porque esta es la tercera de las veces en las que se ha iniciado la actividad en la empresa. Aprendimos de todo lo que se había hecho anteriormente e hicimos un plan de viabilidad.

¿Cuánto trabajo va a crear Cartonajes Extremadura en Navalmoral de la Mata y qué inversión va a significar?

Estimamos que la inversión inicial van a suponer 35 millones de euros. Queremos que arranque la actividad en octubre del 2022 y que a principios del 2023 se encuentre a pleno rendimiento.

A todo esto se añaden las plantas fotovoltaicas de Mérida, Alconchel y Cáceres... ¿Cuántos megavatios creéis que vais a alcanzar antes de que finalice el presente 2021?

Nuestras previsiones apuntan a que lograremos alcanzar antes de que acabe el presente ejercicio los 150 megavatios.

¿Cuál es en la actualidad la radiografía del Grupo CL grosso modo?

Ahora mismo el Grupo Industrial Cristian Lay lo integran 24 empresas y está dividido en los sectores de industria, consumo, energías (gas y renovables) y siderurgia.

¿Alcanzaréis vuestras previsiones de lograr los 1.600 millones de euros de facturación este 2021?

Creo vamos a estar muy cerca de esa cifra, porque estamos cumpliendo nuestros objetivos y nos encontramos en el camino.

Además usted es presidente de la Asociación de la Empresa Familiar en Extremadura ¿Qué mensaje manda a los empresarios de estas características?

Creo que con la Asociación de la Empresa Familiar de Extremadura estamos aglutinado conocimiento y mostramos la fortaleza de este tipo de empresas en la región, que es mucha. Muchas asociaciones alaban el dinamismo que tiene el empresario familiar de nuestra comunidad autónoma. Nos queda mucho camino por recorrer pero estamos en la dirección correcta.

¿Cómo ve el mundo de las renovables? ¿Entiende lo que está sucediendo con el precio de la electricidad?

Es un sector muy dinámico, en el que todavía hay mucho por hacer. Tiene que conjugarse con las 'antiguas energías'. Tienen que solaparse unas con otras para que no pasen cosas como las que están ocurriendo con el precio de la electricidad. Creo que en él están influyendo muchos factores. En el mundo 'postpandémico' se han descontrolado muchos factores. El mundo se paró, y al arrancar de nuevo se han visto que muchas cosas estaban cogidas con alfileres. Lo que ha sucedido con la energía también está pasando con los transportes marítimos y con la falta de componentes. La estructura mundial era mucho más endeble de lo que pensábamos.

¿Tiene la figura del empresario el reconocimiento que merece en la actualidad?

Creo que en la sociedad se nos ve bien, pero quizás el propio empresario no se siente protagonista y debe tener un papel principal en ella. Podemos aportar muchas cosas a la sociedad que hay que ponerlas en valor. Me gustaría que en el día de mañana, igual que los niños quieren ser futbolistas o tiktoquer, también quisieran ser empresarios.

¿Cómo es su día a día?

En ese aspecto tengo suerte, porque no me aburro nunca. Es hermoso afrontar las jornadas cuando cada día se pueden hacer cosas nuevas y mejorarlas. Eso es un reto y me siento muy afortunado por ello. Y no estoy solo en esa tarea. Para nosotros el equipo humano es fundamental. Tenemos grandes profesionales y de largo recorrido en cada uno de los sectores. Sin ellos no podríamos mejorar cada día. Somos 2.960 personas las que integramos Grupo CL y si no fuera por los profesionales que tenemos sería inviable.

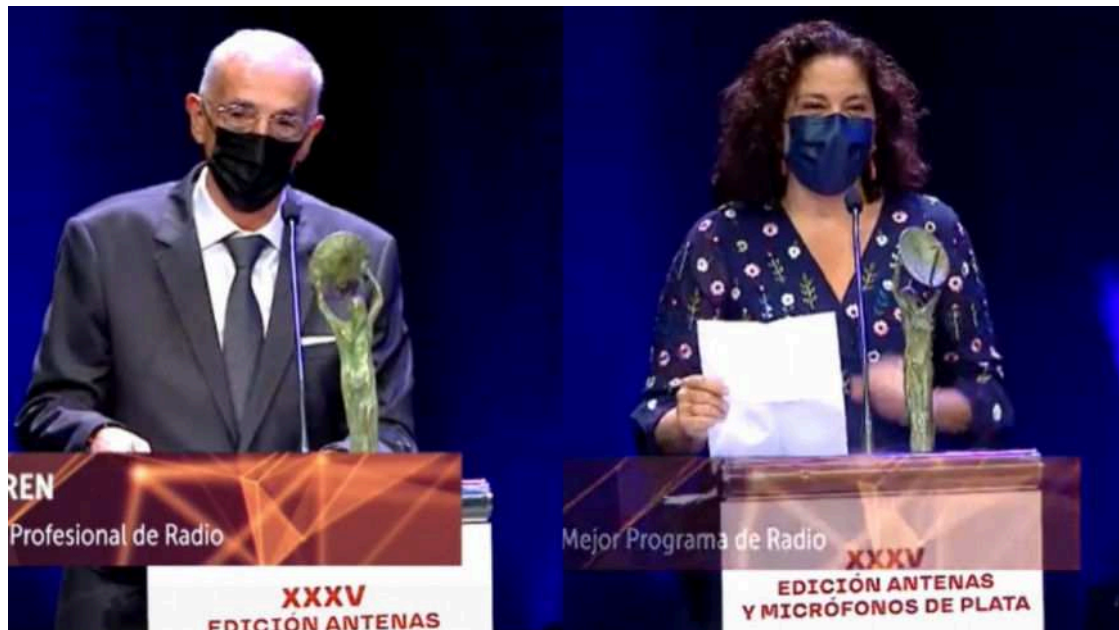
[Facebook](#) [Twitter](#) [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Telegram](#) [Correo electrónico](#)



Los periodistas de ORM, Joaquín Azparren y Marta Ferrero recogen la antena de plata al mejor profesional y mejor programa de radio

original

La Asociación de Radio y Televisión de la Región de Murcia (ARTV), entrega los galardones de 2021 en una gala celebrada en el Teatro Romea de Murcia



Joaquín Azparren y Marta Ferrero recogen los galardones de la ARTV

SERGIO GÓMEZ. Murcia

En la gala conducida por los periodistas Carmen María Conesa y Manuel Reyes se ha reconocido la profesionalidad a los premiados de las Antenas de Plata 2021, el galardón que conceden la **Asociación de Radio y Televisión de la Región de Murcia** (ARTV).

Son los siguientes: Antena de Plata al Mejor Profesional de Radio: **Joaquín Román Azparren Irigoyen**, conductor del espacio matinal de noticias de la radio pública de la Región de Murcia, Onda Regional. Antena de Plata al Mejor Profesional de Televisión: **Antonio Hidalgo Galán**. Antena de Plata al Mejor Programa de Radio: *El Mirador* de Onda Regional de Murcia, galardón recogido por su directora y presentadora, **Marta Ferrero**. Antena de Plata al Mejor Programa de Televisión: *Código 112* de 7TV RM. Antena de Plata al Profesional Veterano: **Antonio Abril Fernández**.

Las emisoras de radio municipales regionales han recibido un reconocimiento por su **labor, proximidad y constancia**. Los ganadores de los Micrófonos de Plata de este año a propuesta de la Junta Directiva de la Asociación de Profesionales de Radio y Televisión de la Región de Murcia son para las siguientes entidades:

La universidad **UCAM**, por su 25 aniversario, la Asociación Murciana de la Empresa Familiar (**Amefmur**), por su 25 aniversario y la defensa de los intereses de la empresa familiar, hospital Clínico Universitario **Virgen de la Arrixaca** de Murcia, por su excelencia en la lucha contra el cáncer reconocida internacionalmente, el Despoblado de **Medina Siyasa**, por la visibilidad y puesta en valor de sus yacimientos arqueológicos, el Comité de entidades representantes de personas con discapacidad de la Región de Murcia (**CERMI RM**), por su gran labor relacionada con la integración de las personas con discapacidad utilizando el mundo laboral como principal herramienta, **Faroliva S. L.**, por el 90 aniversario de la marca 'El Faro' .

Empresas comparten sus experiencias de transformación digital en una sesión divulgativa de Fundación LAB Mediterráneo

original

Mesa redonda de Fundación LAB Mediterráneo junto a la APV - FUNDACIÓN LAB MEDITERRÁNEO

VALÈNCIA, 17 Nov. (EUROPA PRESS) -

Fundación LAB Mediterráneo, proyecto impulsado por la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), ha celebrado una sesión sobre transformación digital junto con la Autoridad Portuaria de València (APV) en la que se han compartido experiencias empresariales.

En la apertura, el presidente de la APV, Aurelio Martínez, ha destacado que el de Valencia es "un puerto ambidiestro, que ha conseguido atraer a los principales clientes nacionales e internacionales por una vocación de excelencia operativa pero también por una decidida apuesta por la innovación", ha explicado la fundación en un comunicado.

A continuación, CEO de GDES y vicepresidente de Fundación LAB Mediterráneo, Héctor Dominguis, ha presentado los principales retos de la transformación digital y ha señalado que "la digitalización está ligada a la competitividad, al crecimiento de las empresas, a la riqueza y al bienestar social". "Por eso desde AVE, a través de Fundación LAB Mediterráneo, asumimos el reto de la digitalización como una línea estratégica", ha subrayado.

Bajo la pregunta '¿Digitalizar sin transformar?', el empresario Fran Chuan ha resaltado en su ponencia que "la transformación digital es un 90% de transformación y un 10% de digital" y que las dificultades vinculadas a ese proceso "no están en la tecnología, sino en nuestros 'mindsets'".

Por su parte, el responsable de Operación en Repsol Renovables, Vicente Bielza, ha remarcado la apuesta de la compañía por la generación baja en carbono, "con objetivos muy ambiciosos de capacidad instalada para los próximos años" y ha apuntado que, ante esta previsión de crecimiento, "la digitalización es clave para poder explotar y operar estos activos de manera eficiente y rentable".

En este sentido, también ha valorado la inversión de Repsol para disponer de "los sistemas y plataformas técnicas más avanzadas, como el nuevo centro de control, que permitirá la adquisición y tratamiento centralizado de los datos para la explotación, operación y mantenimiento remotos de todas las plantas".

Posteriormente se ha celebrado una mesa redonda sobre experiencias empresariales en torno a la transformación digital, moderada por Alberto Conde, CEO y socio fundador de Xabet/Grupo Dominguis, quien ha subrayado que "cualquier proceso de transformación digital tiene tres pilares: estrategia, cultura y tecnología, y si no hay equilibrio entre ellos, no suele resultar transformadora la iniciativa".

Para el Chief Digital Transformation Manager de Grupo Romeu, Manuel Boggiero, "la transformación digital es un proceso inevitable en el que las personas cocrean la compañía de mañana y la tecnología acelera ese proceso".

"Nuestro objetivo como equipo de transformación es trabajar para no tener que existir mañana", ha apuntado, además de advertir que "la eficiencia tecnológica sin creación de valor futuro es la garantía de una desaparición inminente y la generación de una maquinaria de innovación empresarial es un reto de personas".

Según la directora general de Cleanity, Mariam Burdeos, en 2014 iniciaron este proceso con la digitalización de sus operaciones y, "a día de hoy, una de las principales líneas estratégicas transversales a todas las unidades de negocio es la digitalización, clave para conseguir la servitización en nuestro modelo de negocio". "Si dedicamos recursos para ser más digitales

conseguiremos que un sector tan importante como el de la higiene industrial sea cada vez más eficiente", ha subrayado.

En su intervención, el director del canal Horeca en Ice Cream Factory Comaker (ICFC), Pablo Lamsfus, ha indicado que "el mundo del gran consumo se ha vuelto altamente competitivo y para permanecer como una empresa relevante y rentable en el tiempo, se ha de ser muy eficiente de forma consistente".

Según el director de operaciones digitales de Baleària, César Rodríguez, "la transformación digital, junto con la sostenibilidad, es uno de los pilares estratégicos para el crecimiento ecoeficiente de la compañía", con iniciativas como "el desarrollo de smart ships como el Eleanor Roosevelt, el primer fast ferry del mundo impulsado por motores duales a gas natural", o la participación en el proyecto de Green and Connected Ports de la Unión Europea, que incluye la "instalación de sensores en los buques para monitorizar en tiempo real datos sobre el consumo de combustible y las emisiones de las flotas, y hacer así más eficiente y eficaz la toma de decisiones".



Manuel Palma en El Intercafé: El sector del automóvil lo va a pasar muy mal el año que viene porque no habrá producto

original



Valencia, 17 de noviembre de 2021- Diego Varea

El empresario y miembro de la Asociación Valenciana de Empresarios, Manuel Palma, ha manifestado en Intereconomía Valencia: **“el sector del automóvil, el próximo año, lo va a pasar muy mal porque no va a haber producto, puesto hay un 20% en stock y con ello no se pueden mantener las infraestructuras. Esto provocará algunos ERTE o directamente cierres”**.

De hecho, el empresario del automóvil ha destacado: **“vamos a tener un cuello de botella de casi un año porque necesitamos microchips”**. Así pues, respecto a las ventas en los concesionarios, Manuel Palma ha apuntado: **“si son vehículos kilómetro 0 son inmediatos, también hay en stock. Sabemos los que nos van a llegar y la fecha, si el cliente se adapta sería inmediato, pero en caso de que fuera personalizado hay problemas”**.

Por otra parte, el miembro de AVE ha explicado respecto al panorama de las empresas por el aumento de las cotizaciones del 0,6%: **“se suben las cotizaciones y se destruye el empleo que a la vez repercutirá a las arcas públicas porque habrá más gente en el paro. La bajada de impuestos permite mejorar la economía”**.

Así mismo, Palma ha indicado en vistas de la reforma laboral: **“es el peor momento de la situación económica para llevarla a cabo. Muchas empresas van a ir a la ruina porque en una situación de dificultad se reducen los gastos y aquí nos aumentan los impuestos para gastar más”**.

Por último, el empresario y miembro de AVE ha señalado: **“tendremos que ver si nos mandan los fondos porque si desde Europa ven que estos van a ir destinados a gastar y no ayudar a las empresas no son unas directrices correctas”**.



El Colegio de Mediadores de Seguros de Córdoba, Huelva y Sevilla analiza el presente y el futuro del sector en su Encuentro de Corredores

original



El Colegio de Mediadores de Seguros de Córdoba, Huelva y Sevilla (Colmedse) ha celebrado su Encuentro de Corredores a lo largo de las tres jornadas, con sesiones de hora y media de duración. Una cita anual, y en esta edición, híbrida (online y presencial), en la que ha vuelto a congregarse a un gran número de profesionales de la mediación, así como a representantes de compañías referentes en el sector de los seguros.

El encuentro comenzó con una primera sesión dedicada a la “Sucesión e integración”, previa bienvenida por parte de José María Moreno, presidente de Colmedse: “Teníamos muchas ganas de poder estrenar nuestras nuevas instalaciones con la presencia de colegiados y compañías. Y lo hemos hecho abriendo el abanico formativo y contando con profesionales del sector y de otros diferentes sectores; presidentes de Colegios de Mediadores; responsables de medios de comunicación y de las Territoriales. Sin duda, todo lo necesario para coger el pulso a nuestro sector”.

Ya durante la sesión inaugural, David Salinas, vocal de la Asociación Andaluza de la Empresa Familiar, se pronunció sobre la sucesión de negocio en los siguientes términos: “Hablar de sucesión de negocio es hablar de empresa familiar. En España el 89% del tejido empresarial son familiares y en Andalucía el 78% del PIB. La sucesión en conceptos de empresas familiares se denomina relevo generacional, teniendo siempre una máxima: la propiedad viene dada, la dirección se gana”.

Sobre la integración y las redes comerciales, Alfonso Linares, gerente de Colmedse, señaló: “El mercado está condicionado por la nueva legislación, las fusiones, el aumento de la competencia, internet o el nuevo perfil del cliente post-pandemia. A esto hay que sumar las problemáticas que arrastran pequeños y medianos mediadores: incremento de costes, acceso limitado (por precio) a la tecnología, exceso administrativo... Lo que nos lleva a la necesidad de unirse a proyectos más grandes o crear sus propias redes comerciales”.

La segunda jornada se dividió en dos sesiones. La primera de ellas, sobre “El valor de los corredores”, contó, entre otros, con Joaquín Ruiz y Vicente García, socios fundadores de SolvingTime, quienes lanzaron en su ponencia, “Valoración de carteras”, la siguiente pregunta: “¿Qué valor le damos a lo que tenemos? Tener una valoración objetiva de cuál es nuestro patrimonio es importante para saber en qué situación estamos”. Y añadieron: “Solo existen

Colegio de Mediadores de Seguros de Córdoba, Huelva y Sevilla tres soluciones para los mediadores: invertir en el negocio, la venta o la integración en un gran grupo”.

En su ponencia, “La pérdida de beneficios”, Roque García, asesor de Fiscalex, aclaró que “el objeto del seguro de Pérdida de Beneficios es proteger a la empresa de las pérdidas económicas que se produzcan por la interrupción parcial o total de la actividad económica, como consecuencia de un siniestro producido en el ámbito de las coberturas contratadas en la póliza”.

A continuación, se celebró el Foro titulado “El valor del corredor para las compañías aseguradoras”. En él, Alicia Trinidad, directora Territorial Sur-Canarias de Zurich, aseveró que “para nosotros, el valor de la mediación es enorme, más teniendo en cuenta el nivel de especialización que necesitamos del intermediario, para que se entienda el negocio con un mejor prisma, más coincidente con el de la propia Compañía y se llegue al cliente de una forma más profesional”. Gonzalo Corrales, director de Zona Corredores en AXA, opinó lo siguiente: “Me quedaría con una frase que hace poco comentó nuestro director de Canal: ‘La suerte del corredor es la suerte de la compañía’. Con esta frase podemos resumir claramente lo que supone el valor que nos aportan los corredores”. Por último, Jorge Ramos, director de Corredores Zona Sur en Helvetia, declaró: “También nos gustaría saber cómo nos ven las Corredurías a nosotros. Ya que en nuestro plan estratégico existen dos pilares básicos: el fuerte enfoque que la compañía está dando a la prestación de servicios y la especialización por canales, en los que, por supuesto, la mediación tiene mucho que decir”.

En la siguiente sesión, dedicada a la comunicación y el marketing, Flor Cid, directora de Muy Segura, apostilló en su ponencia, “Cómo comunican los corredores”, que “echamos en falta un volumen de notas que vengan de más fuentes. Quizá por la falta de tiempo, el propio desconocimiento o incluso algunos que, por pensar que son más pequeños, consideran que no tienen que comunicar nada”.

Carmen Peña, directora de PymeSeguros, aportó la siguiente perspectiva: “Creo que, por regla general, la mediación se comunica poco y no demasiado bien. También es cierto que depende del tipo y tamaño de la correduría, asociación o colegio del que estemos hablando. Lo que sí veo es que para muchos significa más un ladrón de tiempo para vuestra labor principal, que una herramienta para atraer más clientes”.

Para Guillermo Piernavieja, director Grupo Aseguranza, “la comunicación en la mediación es muy desnatada. ¡Ojo! Con excepciones, aunque haya demasiadas que no se han planteado comunicar, creo que aún queda trabajo por hacer. Un ejemplo positivo es la comunicación interna de los Colegios en plena pandemia, que, nos consta, han tenido informados a sus colegiados”.

En la siguiente ponencia “Marketing digital, Estamos Seguros”, Ariadna Castillo, de Comunicación y Estudios de Unespa, reivindicó: “Tenemos que disponer de contenidos diversos, de consumo fácil, adaptados a cada red y que sean de interés para nuestros seguidores. En Estamos Seguros lo hacemos traduciendo el mundo del seguro y disponemos de contenidos gratuitos y editables para todo el sector”.

Se pasó después al foro “Comunicación y marketing”. En opinión de Penélope Serrano, jefa de Red en Asisa, este aspecto “depende un poco del perfil del corredor, no todos tienen el mismo nivel. Hay algunos que tienen un gran nivel de comunicación y son bastantes digitales, comunican contando historias y otros que no lo hacen”.

Por su lado, Juan Carlos Muñoz, director comercial en Arag, arguyó que “generalizar con tantos corredores, que cada uno tiene una manera de comunicar diferente, no es fácil. Pero creo que el corredor que se adapta a sus clientes es el que ha comunicado correctamente”.

Alicia Trinidad, directora Territorial Sur-Canarias de Zurich, por otra parte, puso el foco en que “la Pandemia nos ha cambiado, ha habido un antes y un después. El sector ha percibido la necesidad de comunicar, no sólo para decir a lo que nos dedicamos, sino porque el cliente necesita conocer la propuesta de valor de la correduría y de ese profesional que le gestiona

sus riesgos”.

La tercera y última jornada dio inicio con una sesión dedicada a la transformación digital. Comenzó con la ponencia “¿Son las insurtech amigas o enemigas?”, iniciada por Luis Ojeda, CEO de Centribal, quien lo tiene claro: “Son amigas, o al menos el fin tiene que ser ése. Yo creo que el objetivo final debe ser facilitar el trabajo a la mediación, dotar de más herramientas de negocio para poder dedicarse a su trabajo comercial, y para eso se debería utilizar la tecnología en este sector”.

Mientras que David Navarro, CEO de ControlUp Insurtech, destacó que “de lo que se trata es de aplicar tecnología para tener una mejor capacidad para competir”, para Pablo Martínez, Head of Iberia de Bdeo, “la nueva manera de hacer las cosas nos lleva a pensar que podemos ayudar a dar ese salto de calidad en la transformación digital del cliente, pero sin ser una amenaza para el corredor. Por lo cual queremos ser amigas: venimos a ayudar”.

En su intervención sobre “Gerencia de ciberriesgos”, Francisco Valencia, director general de Secure&IT, expresó que “la gente tiene cierta cultura sobre los seguros de hogar o auto, pero no tiene ninguna sobre la necesidad de tener cubiertas sus redes y sus datos. Sin ir más lejos, a día de hoy se mueve más dinero por el cibercrimen que por el tráfico ilegal de armas y drogas juntos”.

Durante el Foro de Transformación Digital en el sector, José Manuel Maldonado, director de Operaciones y Servicios Territorial Sur en AXA, dejó la siguiente declaración: “Para transformarse hay que poder, pero también hay que querer. Hay que saber definir en cada momento, cual es la mejor vía para contactar con el Cliente, qué ha cambiado y por lo tanto hay que adecuarse”.

Durante este mismo foro y en palabras de Penélope Serrano, jefa de Red de Asisa, “cuando en el año 2015 salió el Plan Estratégico de la Mediación, se establecían diferentes niveles de Corredores. De éstos, el 14% se consideraban digitales y Whatsapp ocupaba la cuarta posición como sistema de comunicación de los Mediadores. A día de hoy algo ha cambiado, pero llevamos aún poco tiempo hablando de esto; si bien la COVID ha acelerado todo, aún nos queda camino por andar”.

El Encuentro de Corredores 2021 tocó a su fin con el Foro “Los Colegios y la nueva formación”, iniciado por José María Moreno, presidente de Colmedse: “Yo considero que el Colegio, como punto de encuentro de la mediación, es quien está capacitado y al día, de cómo se trabaja para mantener la formación independiente y ampliar el abanico de la oferta formativa”.

Por su parte, Juan Carlos Echevarría, presidente del CMS Bizkaia, se lamentó de que “es triste, pero el alumno quiere rápido, barato y fácil. Intentar dotar de formación muy profesional al precio que se está barajando, va a ser muy difícil, igual que recuperar el tiempo perdido y la ratio que teníamos”.

Genaro Sánchez, presidente del CMS Granada, apostó por “seguir jugando un papel primordial. Nuestra posición requiere de un reciclaje continuo, y la formación es la pieza fundamental hoy en día para ser un buen profesional. Sin lugar a dudas, el mejor sitio donde un profesional puede estar seguro de seguir actualizado en conocimientos es el Colegio”.

Finalmente, la ponencia de clausura, “El caso de la formación del distribuidor de seguros”, corrió a cargo de Jordi Parrilla, director de Cecas, quien manifestó: “El nuevo marco formativo, se parece cada vez más a una película de suspense. Porque, en el fondo, de lo que estamos hablando es de que la formación no es un elemento neutro, sino que hay un punto ideológico muy importante, que ha derivado en la situación actual”.



FISCALIDAD



Maite Martínez
Directora de la Revista elEconomista País Vasco

A vueltas con la fiscalidad: el 'team' Ayuso gana adeptos en Euskadi

Todo comenzó a principios de este mes cuando el lehendakari Iñigo Urkullu opinó sobre la bajada de impuestos propios e IRPF realizada en la Comunidad de Madrid. Habló claro y sin tapujos sobre estas políticas de Isabel Díaz Ayuso y denunció lo que a su entender supone una competencia desleal frente al resto de comunidades autónomas. De *dumping fiscal* calificó Urkullu las medidas aplicadas por la líder popular y señaló la intención de convertir la capital de España en una especie de *paraíso fiscal*.

Argumentó el presidente del Gobierno vasco que Euskadi ha recibido en varias ocasiones *acusaciones de privilegio* por su política fiscal, basada en un sistema de riesgo unilateral. Y dejó caer que Madrid podría apoyarse en el Gobierno de España, amparada en la financiación autonómica, en caso de necesitarlo.

La presidenta madrileña no se hizo esperar y cargó *sin piedad* contra Euskadi y su lehendakari, primero con el discurso manido y poco documentado de tener un régimen fiscal a la carta, segundo con un infantil "nos tienen envidia porque estamos mejor", hasta la estocada de gracia al acusar de ejercer "políticas autoritarias propias del nacionalismo, que empobrecen a la gente".

Pero Urkullu no solo recibió la réplica de Ayuso, sino que también se alborotó su propio *gallinero*. Diferentes miembros de la patronal vasca aprovecharon la coyuntura para afirmar que Madrid es una comunidad muy competitiva para captar inversión y talento y que Euskadi ha perdido parte de su atractivo. Según los representantes de los empresarios vascos, el impuesto de Patrimonio -que no existe ya en la comunidad madrileña- perjudica a la hora de atraer proyectos.

Ante estas peticiones, el Gobierno vasco defiende que no es momento de reflexionar sobre fiscalidad, que hay que pensar en la recuperación y que los impuestos son necesarios para parecerse a los países del norte de Europa, más avanzados y con mejor calidad de vida. Urkullu echó en cara a la patronal que aplaude el modelo madrileño "desde sus propios intereses", mientras que la obligación del Ejecutivo es atender a los intereses del conjunto de la ciudadanía. El debate está zanjado...por el momento.



El presidente Mañueco, durante el desayuno informativo de ayer en Madrid. | Ical

Mañueco: "Apostamos por eliminar impuestos injustos en el medio rural"

El presidente asegura que su intención es agotar la legislatura porque su Gobierno es "serenidad en estos momentos ajetreados"

Ical
Madrid

El presidente de la Junta de Castilla y León, Alfonso Fernández Mañueco, expresó ayer su compromiso por el medio rural y defendió el trabajo de su Gobierno para avanzar en la eliminación de "impuestos injustos". Lo dijo durante su participación en un desayuno de Nueva Economía Fórum, donde apostó por la revitalización del mundo rural que recogen los presupuestos de la comunidad para este próximo 2022. "Apostamos por la moderación e ir eliminando impuestos injustos", sentenció.

En este sentido, recordó su compromiso, tal y como recoge el Anteproyecto de Ley de Medidas Tributarias y Administrativas, conocida como ley de acompañamiento a los presupuestos, de incrementar en un 40% las deducciones por nacimiento o adopción en el mundo rural. También precisó que pretenden deducir las transmisiones en el medio rural, así como rebajar los gravámenes en las compras de fincas rústicas, y modificar hasta el 50% las licencias de caza y pesca, en un "mensaje de compromiso con el medio rural", y en un modelo de fiscalidad que se contrapona, mantuvo, al del Gobierno de Pedro Sánchez. "Nosotros apostamos por la moderación e ir eliminando impuestos injustos".

"Uno de los objetivos de la financiación autonómica es garantizar los servicios"

En este sentido, reclamó una financiación adecuada para que las comunidades autónomas puedan seguir prestando servicios en igualdad de condiciones y calidad en todos los rincones del territorio. "La financiación autonómica es

uno de los objetivos que se tienen que abordar para garantizar los servicios", mientras, dijo, el Gobierno de Sánchez está mirando para otro lado.

Mañueco mencionó el encuentro que el próximo día 23 de noviembre tendrán los presidentes autonómicos de Galicia, Aragón, Castilla-La Mancha, Galicia, Cantabria o Extremadura, que mantienen "intereses comunes" en este aspecto. "Es relevante que podamos defender nuestros intereses" y tener en cuenta el criterio de la población, pero más allá de la cantidad o el porcentaje, atendiendo al "envejecimiento, la dispersión geográfica o la baja densidad", ci-

tó. El presidente de la Junta de Castilla y León reiteró además que su intención es "agotar la legislatura" y pidió "serenidad en estos momentos tan importantes y ajetreados de la política nacional" porque su Gobierno autonómico tiene "estabilidad". En respuesta a la pregunta sobre un posible adelanto electoral en la región, el presidente de la Junta aseguró que su Gobierno ahora está centrado en "aprobar los presupuestos", aunque anunció que el Congreso Autonómico de su formación se convocará "en breves fechas", si bien no quiso adelantarlos con exactitud porque antes debe reunirse con los presidentes provinciales.

"No podemos consentir un desarrollo hemipléjico de nuestro país"

El presidente de la Junta de Castilla y León, Alfonso Fernández Mañueco, aseguró ayer, durante su participación en el Nueva Economía Fórum celebrado en Madrid, que "no podemos consentir un desarrollo hemipléjico de nuestro país". Se refirió así Mañueco al diferente desarrollo de los corredores Mediterráneo y Atlántico, recordando que el segundo soporta "el 50% del tráfico de mercancías que se mueven por España" y que, por ello, tiene que haber "una apuesta clara" por parte del Gobierno de todas las infraestructuras que permitan el desarrollo y la mejora de este corredor, en el que está incluido Castilla y León.

"Se lo hemos dicho y repetido al anterior ministro y a la nueva ministra, y le hemos pedido una entrevista, para que se impulse de manera equilibrada", aseveró el presidente de la Junta, al considerar el Corredor Atlántico "fundamental" como también lo es "terminar las conexiones por ferrocarril para todas las capitales de provincia", según informa Ical.

Las muertes por covid disparan un 66% la recaudación fiscal por herencias en Euskadi

En Álava alcanza el 73%. Los ingresos por impuestos en el País Vasco confirman que este año se registrará un récord histórico

MANU ALVAREZ



BILBAO. Las arcas de las haciendas forales recogen impuestos a un ritmo desconocido. La previsión de que 2021 podía terminar con un récord histórico en los ingresos fiscales se confirma día a día y así lo atestiguan los datos al cierre del pasado octubre. Pero, además, hay un elemento excepcional que hay que achacar a la pandemia del Covid-19 y a la peor de sus consecuencias: el fallecimiento de miles de ciudadanos. Una lamentable derivada que, sin embargo, ha permitido a la Administración pública incrementar sus ingresos. Entre enero y octubre de este año la recaudación por el Impuesto de Sucesiones, el que se abona al formalizar las herencias, ha crecido en el País Vasco un 65,52% (el 73% en Álava, de 9,64 millones a 16,73) hasta alcanzar la cifra de 146,25 millones de euros. Esto es, casi 58 millones más que en 2020. Aunque aún faltan dos meses para completar la liquidación del ejercicio, esa cifra ya es récord histórico en Euskadi para este tributo con el que el fisco 'muere' un trozo del ahorro que, por ejemplo, los padres transmiten a sus hijos en vida o tras su fallecimiento.

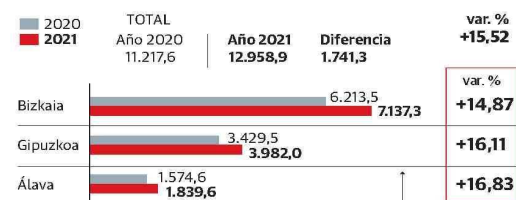
Aunque hay ciertas discrepancias en las estadísticas, el boletín del Gobierno vasco sobre las consecuencias del Covid-19 sitúa en algo más de 4.800 personas las que han fallecido desde marzo del pasado año por el virus. Bien de una forma directa debido al impacto de la pandemia o bien por la agravación indirecta de alguna dolencia anterior. Los datos del Gobierno central son algo más pesimistas y apuntan al fallecimiento de 5.044 personas en Euskadi por causas vinculadas al virus desde que se declaró la crisis sanitaria. Los datos del Instituto Vasco de Estadística relacionados con defunciones llegan con un cierto retraso –tan solo está disponible el primer trimestre de este año–, pero las cifras de 2020 son concluyentes y permiten adivinar lo que ha ocurrido en la vertiente fiscal. De 21.500 fallecimientos registrados en el País Vasco en 2019, se pasó a 24.247 el pasado año.



Un entierro en los tiempos más duros del covid, la imagen de una extrema soledad. EFE

RECAUDACIÓN DE LAS HACIENDAS FORALES

En millones de euros; hasta octubre



Impuesto de Sucesiones

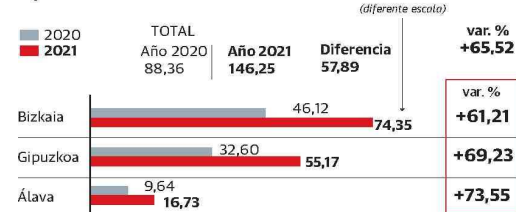


GRÁFICO EL CORREO

La propia dinámica del Impuesto de Sucesiones ha hecho que su liquidación se concentre este ejercicio. Los herederos tienen de plazo máximo un año para realizar los trámites y liquidar el tributo mediante una declaración de bienes. Es un paso previo para poder repartir cualquier herencia. De ahí que buena parte de los falle-

En lo que va de año las diputaciones vascas han recaudado 1.741 millones de euros más que en el mismo periodo de 2020

cimientos de 2020, el momento en el que el covid golpeó con mayor dureza, en especial a las personas mayores y en ausencia de vacunas, han generado tramitaciones de herencias en 2021. El año base de la comparación, el ejercicio 2020, fue 'normal' en este tributo en Euskadi, con ingresos por un importe de 122 millones, una cifra muy parecida a la contabilizada en los últimos años.

A por el récord

El resto de los impuestos también va viento en popa para las arcas públicas vascas. A finales de octubre se habían recaudado en Euskadi un total de 12.959 millones de euros, lo que supone un aumento del 15,5% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Eso es nada menos que 1.741 millones más, lo que permite garantizar que se va batir un nuevo récord anual a finales de año. Las previsiones oficiales apuntan a que se moderará algo esa tasa de crecimiento en los dos últimos meses.

Hay que señalar que una parte del aumento de ingresos es fruto de un hecho extraordinario. Se trata de un ingreso excepcional de 430 millones de euros que ha recibido la Hacienda de Bizkaia este año, tras resolverse un conflicto con el Gobierno central. La disputa estaba relacionada con la distribución de hidrocarburos desde el Puerto de Bilbao a estaciones de servicio fuera de la comunidad autónoma.

Encuesta de la Hacienda de Bizkaia sobre su oficina virtual

M. A.

BILBAO. La Hacienda foral de Bizkaia remitió ayer por email a los contribuyentes un enlace para rellenar una encuesta sobre el servicio de oficina virtual del fisco vizcaíno. Un canal que ha resultado polémico en el último año debido a varias incidencias.

La encuesta trata de conocer el grado de satisfacción de los contribuyentes con este moderno canal de relación con Hacienda, así como la facilidad para su uso e incluso para encontrarlo dentro de la maraña de páginas web que tiene en activo la Diputación de Bizkaia y el propio fisco foral. Este departamento ha dado un salto este año al poner en marcha la aplicación para realizar la declaración de IRPF, que fue lanzada con numerosos errores y carencias en la última campaña. Por otra parte ha complicado aún más el acceso de empresas y particulares, con un cambio desde una denominada 'oficina virtual' a otra que ha sido bautizada como 'sede electrónica'.

PP y Cs aprietan con la bajada de impuestos

Los dos grupos de la oposición coinciden en la necesidad de impulsar medidas para facilitar la recuperación

M.A.RIVES

■ Los grupos parlamentarios de Partido Popular y Ciudadanos han

presentado 143 enmiendas entre las que se reclama una reducción de impuestos en la Comunidad.

Los populares han registrado una enmienda a la totalidad de la Ley de Acompañamiento al justificar, entre otras cuestiones, que, «pese a la situación de pandemia actual y la grave crisis sanitaria, social y económica este proyecto de ley no contempla ninguna medi-

da que contribuya a mejorar la situación económica y social de los valencianos, ni van a tener un impacto positivo directo o indirecto en la creación de empleo y mejora económica de la Comunidad». En las 88 enmiendas parciales, se incluyen muchas de las propuestas que fueron presentadas por Carlos Mazón, como la modificación del Impuesto sobre la Renta de las Per-

sonas Físicas, tanto en la tributación individual como a escala autonómica, y modificar el Impuesto sobre el Patrimonio, deducciones por hijos, o deducciones para obras de adecuación en viviendas de personas con discapacidad. Solicitan igualmente mayor agilización administrativa con la finalidad de facilitar la óptima absorción de los fondos europeos.

Por su parte, el grupo de Cs ha presentado 55 enmiendas a la Ley de Acompañamiento con el objetivo de bajar los impuestos a los valencianos, favorecer el acceso a la vivienda de los jóvenes, fomentar el empleo y hacer frente a gastos sanitarios fundamentales. En concreto, se apuesta por reducir medio punto el tramo autonómico del IRPF, deducción por la primera adquisición de vivienda, o deducciones por los gastos vinculados a la salud bucodental o productos como lentillas y cristales.

Podemos aparca las "líneas rojas" y negociará las rebajas fiscales de Foro para la oficialidad

Los morados se abren a admitir que una mayoría de tres quintos decida la regulación lingüística, pero temen que la fórmula lleve a un "bloqueo"

V. M., Oviedo

Podemos se mostró ayer abierto a negociar las demandas fiscales que Foro Asturias ha puesto sobre la mesa a cambio de apoyar la oficialidad del asturiano. "No tenemos líneas rojas porque somos conscientes de que estamos ante un momento histórico", afirmó el portavoz del Consejo Ciudadano de Podemos, Enrique López. Los morados consideran que

la opción de aprobar el reconocimiento al asturiano como lengua oficial dentro de la próxima reforma del Estatuto que ha abierto el PSOE se encuentra por encima de otras discrepancias.

Así, López reconoció que en algunas cuestiones reclamadas por los foristas, como la supresión del impuesto de Sucesiones, "hay diferencias palpables y muy grandes, pero debemos estar a la altura de las cir-

cunstancias con una negociación que debe ser rápida". La urgencia la determinan los plazos para que el posible texto de reforma estatutaria que se acuerde en la Junta General sea ratificado por el Congreso de los Diputados dentro de la actual legislatura.

El movimiento de Podemos coloca en el turno del Gobierno el siguiente movimiento, y sitúa en una situación complicada a IU, que había planteado como escenario imposible

que Foro tratase de cambiar el cromó de la oficialidad por el de una rebaja de impuestos.

Además, Podemos está dispuesto a aceptar la mayoría reforzada de tres quintos de la Cámara que Foro plantea para el desarrollo de ley de Normalización del asturiano, la regulación que establecerá el detalle fino de la aplicación de la oficialidad. Este planteamiento es compartido por Izquierda Unida, pero los morados te-

men que termine por convertirse en un mecanismo que "bloquee" el desarrollo de la política lingüística, ya que su aprobación se llevaría a cabo en la próxima legislatura. Por ello, Podemos pide al resto de partidos que respaldan la oficialidad que abran "un periodo de reflexión sobre la necesidad de aplicar una mayoría superreforzada de 27 votos reservada en la Junta General para designar a los miembros de la Sindicatura de Cuentas y del Consejo Consultivo".

Enrique López recalcó que su formación duda de la viabilidad legal de incorporar al Estatuto esta exigencia, por lo que pedirá un informe jurídico externo. Los morados plantearán a PSOE, IU y Foro que baste una mayoría absoluta (23 votos): "Deben reflexionar sobre los riesgos que se corren con una mayoría superreforzada de que la oficialidad quede en el futuro en papel mojado", dijo López.



Hacienda cede a la España vaciada y promete valorar la despoblación en la financiación autonómica

Alberto D. Prieto • original

La ministra de Hacienda y Función Pública, **María Jesús Montero**, se comprometió a proponer un nuevo modelo de [financiación autonómica](#) "en el mes de noviembre". En apenas cinco días, los presidentes de ocho Comunidades Autónomas de la llamada *España vaciada* se reunirán en Santiago, convocados por **Alberto Núñez Feijóo**.

Fuentes del departamento de Montero confirman a este diario que el documento de la ministra recogerá sus demandas y dará peso a los criterios de envejecimiento y despoblación y dispersión. En consonancia con uno de los ejes principales del Plan de Recuperación, que es la **"cohesión territorial"** y el **"reto demográfico"**.

Entre los convocados y que ya han confirmado su presencia habrá socialistas, populares y hasta regionalistas. Todos unidos "por el interés común de nuestras poblaciones", según explican los presidentes extremeño y castellano-manchego, **Guillermo Fernández Vara** y **Emiliano García Page**. El primero es además, miembro de la Ejecutiva del PSOE. El segundo, su aliado en esta lucha y el barón socialista más díscolo con las posiciones oficialistas de **Pedro Sánchez**.

Este miércoles, el popular castellano-leonés **Alfonso Fernández Mañueco** advertía de que las Comunidades Autónomas tienen que **dar "un paso adelante frente a un Sánchez ausente"**.

Así, junto al anfitrión gallego (PP) se reunirán en Santiago los líderes de las dos Castillas (PP y PSOE), el de Asturias (PSOE), el aragonés (PSOE), el cántabro (PRC), la riojana (PSOE), y el presidente extremeño (PSOE). Este último tiene el peso especial de haber sido elevado al puesto de secretario de Política Autonómica socialista. Es decir, el encargado de **poner en fila las reivindicaciones enfrentadas de los barones de Sánchez** en un debate que será polémico y "durísimo", según fuentes de la negociación.

Hasta el momento, Hacienda no ha hecho ningún movimiento. Según ha podido saber este diario, las CCAA no tienen siquiera un esbozo de lo que propondrá la ministra Montero en el Consejo de Política Fiscal y Financiera. Pasan las fechas y **ni siquiera está convocada esa cita**, a la que llegar con un plan en tiempo y forma.

Pero aunque todavía quedan dos semanas para incumplir el plazo, ella misma se ha puesto la venda antes de la herida. Para empezar, ha advertido de que su propuesta **exigirá "una reforma fiscal"**, lo que retrasará cualquier avance en este sistema, caducado desde 2014. Y además, con esa condición ha pretendido embarcar a la oposición en la aceptación de una subida de impuestos que **el Partido Popular rechaza de plano**.

Cabe recordar que la reforma fiscal se ha aplazado -con gran enfado de los socios minoritarios de Unidas Podemos en el Gobierno de coalición- hasta más allá de febrero de 2022.

"Hay que respetar el encargo que le hicimos a la comisión de expertos", ha insistido María Jesús Montero. "No será una subida ni una bajada de impuestos", defiende, "sino una reforma en profundidad", con cambios en el IRPF, el IVA, una profundización en el nuevo suelo del **15% al tributo de Sociedades**, eliminación de **exenciones** y "cambios en toda la estructura tributaria".

No será una subida de impuestos, dice la ministra, pero en realidad se le parecerá mucho. Porque el objetivo es "cerrar lo más posible el diferencial de presión fiscal que tiene España respecto a los países de nuestro entorno". Según Hacienda, **nuestro país tiene un margen de ocho puntos de PIB** en ese campo "y no se va a llegar a tanto", pero sí va a subir la presión fiscal.

Entre otras cosas, porque en Hacienda se considera que no podrá contentar a todos los gobiernos autonómicos, pero "hay que esforzarse en cubrir la suficiencia que les permita

financiar los servicios de los que son competentes"... de nuevo, aquéllos que también refleja el Plan de Recuperación como claves: **"la sanidad, la educación y los servicios públicos"**.

Montero sostiene la reforma del sistema de financiación autonómica "requerirá ir acompañada de **una reforma fiscal que dote de más recursos a las CCAA**, bien mediante transferencias o bien mediante una mayor capacidad normativa".

Lo que es una posición oficial y de fondo es que esta reforma -postergada por la crisis financiera, después por la inestabilidad política y, finalmente, por la pandemia- además, **"exige el acuerdo entre los dos grandes partidos** con implantación en todo el territorio y que ostentan gobiernos autonómicos".

La ministra es consciente de que precisará de una mayoría absoluta en las dos Cámaras, al ser ésta una ley orgánica. Pero sobre todo que en esta reforma no puede recurrir a las posiciones de bloques que hasta ahora le han dado victorias parlamentarias al Gobierno de coalición. Y es que si estas ocho regiones tienen colores políticos diversos en sus gobiernos, lo mismo ocurre con el **"frente mediterráneo"**, formado por la **Comunidad Valenciana** (PSOE), la **Región de Murcia** (PP) y **Andalucía** (PP).

"Yo siempre he dicho que mi preferencia es pactarlo con el PP", señalaba Montero el pasado martes en el Senado, a preguntas de los populares. Pero la realidad es que no es una preferencia, sino una necesidad. Pero de inmediato, añadió que **también espera "el acuerdo del PP en relación con la reforma fiscal"** que deberá acompañar al nuevo sistema de financiación.

Los populares se han expresado en este punto muy claramente, proponiendo un camino exactamente inverso. El líder de la oposición, **Pablo Casado**, reclama **"una bajada de impuestos generalizada**, para devolverle el dinero a los españoles, animar el consumo de los ciudadanos y la producción e innovación de las empresas". Lo cual, en su opinión, además, **generaría empleo**.

Así le respondió la senadora popular Elena Muñoz a Montero: "Veo que está muy verde el modelo sobre el que supuestamente están trabajando". Este periódico ha podido saber que en Hacienda, efectivamente, tienen todas las energías volcadas en la **negociación de las enmiendas a los Presupuestos Generales del estado de 2022**. Y que el compromiso de Montero de presentar un modelo nuevo para la financiación autonómica será muy difícil de cumplir en tiempo y forma.



Bonificaciones de impuestos y deducciones por hijo, las enmiendas del PP a la Ley de Acompañamiento

original



ROBER SOLSONA...202109027...VALENCIA....DEBATE DE POLÍTICA GENERAL EN LAS CORTES VALENCIANAS.

Entre las presentadas hay modificación del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas, tanto en la tributación individual a escala autonómica, como en los mínimos personales y familiares, tal y como ya presentó hace unas semanas el presidente del PPCV, Carlos Mazón, ha informado la formación en un comunicado.

En cuanto al Impuesto sobre el Patrimonio, el mínimo exento establece que la base imponible de los sujetos pasivos por obligación personal del impuesto que residan habitualmente en la Comunitat Valenciana se reducirá, en concepto de mínimo exento, en 700.000 euros. También se establece una bonificación general con posterioridad a las deducciones y bonificaciones reguladas por la normativa estatal se aplicará, sobre la cuota resultante, una bonificación autonómica del 100 por 100 de dicha cuota si esta es positiva.

Además, el GPP solicita que por nacimiento, adopción una deducción de 600 euros por el primer hijo nacido o adoptado; 750 por el segundo hijo nacido o adoptado; 900 euros por el tercer hijo nacido o adoptado y sucesivos. Por acogimiento familiar, simple o permanente, administrativo o judicial durante el periodo impositivo: 600 euros por cada acogido en régimen de acogimiento familiar con familia educadora.

Entre las enmiendas presentadas por el GPP se encuentra que "para las personas con discapacidad que acrediten un grado de discapacidad entre el 40% y el 64% por las obras de adecuación de aquella vivienda que constituya o vaya a constituir su residencia habitual, pudiéndose deducir el 20 por 100 de las cantidades invertidas en el ejercicio y constituyendo la base máxima de dicha deducción el importe de 15.000 euros, tanto en tributación individual como en la conjunta, siempre que se cumplan los siguientes requisitos"

AGILIZACIÓN ADMINISTRATIVA

Por otro lado, se solicita mayor agilización administrativa y con la finalidad de facilitar la óptima absorción de los fondos vinculados al Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia del Gobierno de España, aquellas iniciativas y proyectos de inversión localizados en el territorio de la Comunitat Valenciana, financiados total o parcialmente mediante el Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, aprobado por el Reglamento (UE) 2021/241 del Parlamento Europeo podrán tener la consideración de "proyectos de interés prioritario".

En este sentido, serán proyectos de interés prioritario aquellos que así sean declarados por el

Consell, según el procedimiento regulado en esta ley, en los casos en que concurran circunstancias de excepcional relevancia suficientemente acreditada para el desarrollo económico, la cohesión social o la preservación ambiental de la Comunitat Valenciana.

En el ámbito social, el GPP la Generalitat ejercerá la acusación popular en todos los procedimientos penales que se sigan en el ámbito de la Comunitat Valenciana por delitos de violencia sobre la mujer con resultado de muerte, así como en aquellos casos en los que se produzcan lesiones graves e invalidantes.

No obstante, en los casos de lesiones graves e invalidantes, la Generalitat podrá abstenerse de ejercitar la acusación popular cuando, a juicio fundado de la Abogacía de la Generalitat, la intervención del Ministerio Fiscal fuera suficiente para garantizar el devenir del proceso.

Cuando la víctima sea una persona menor tutelada, la Abogacía de la Generalitat ejercerá en su nombre la acusación particular por concurrir la defensa de los intereses y protección de los menores bajo tutela de la Administración.

Por otro lado, también se plantea una simplificación de trabas burocráticas en materias de títulos de familia numerosa para la concesión o renovación de títulos de familia numerosa el trascurso del plazo para resolver sin que se haya dictado resolución expresa producirá el efecto de la estimación de la solicitud del interesado.

ADMINISTRACIÓN PÚBLICA

En cuanto al personal interino, el GPP establece que "la selección, que será objeto de regulación reglamentaria, deberá realizarse mediante procedimientos ágiles que respetarán los principios de igualdad, mérito, capacidad y publicidad, a través de la constitución de bolsas de trabajo vinculadas al desarrollo de las ofertas de empleo público, y cuya gestión corresponderá a la Dirección General que ostente las competencias en materia de función pública".

No obstante, podrán preverse como otras vías de acceso de personal interino, convocatorias específicas que garanticen los principios de capacidad, mérito, igualdad y publicidad. En todo caso, los órganos de selección de las bolsas de personal interino o aspirante a mejora de empleo se regularán por lo dispuesto en el artículo 67, sin perjuicio de que las organizaciones sindicales representativas en el ámbito correspondiente deban recibir puntual información sobre la gestión de las bolsas y participar en la negociación de los criterios objetivos por los que han de regirse.

España pierde 6.300 millones anuales por el desvío de beneficios y riqueza a territorios de baja tributación

original

elDiario.es depende de ti Este mes ya has leído más de diez noticias. Necesitamos tu apoyo para mantener elDiario.es. Pero si tus ingresos son muy bajos, tenemos para ti una cuota gratuita. [Más información Hazte socio/a](#) Cancela los pagos cuando quieras **No puedo pagar** Ya soy socio. [Iniciar sesión](#)



Espejo Público

de las clases populares, como el impuesto de patrimonio no lo pagamos. Y las clases medias

#CaféOrtuzar
Mié 17/11 09:48

Listas de espera sanidad Cirugía

ACI
ESTA NOCHE 22.45

Galicia	70
País Vasco	62
Navarra	71
La Rioja	71
Cataluña	152
Aragón	108
Madrid	76
Castilla-La Mancha	100

Los que más días
Los que menos días

ANDONI ORTUZAR
PRESIDENTE PNV

UN CAFÉ CON ORTUZAR

EL PAÍS VASCO, A LA COLA EN LAS LISTAS DE ESPERA SANITARIAS CON 62 DÍAS DE ESPERA MEDIA

DIRECTO VOLCAN CUMBRE VIEJA
TV LA PALMA

http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=555250829

Al Rojo Vivo

en el impuesto de sucesiones. Quinto, el impuesto al empleo. No hay tanto rico en España para



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=555341196

AYUDAS EUROPEAS

Movilidad, ecosistema del dato y terapias avanzadas, bazas para los fondos Next UE

El Gobierno vasco ha elegido tres proyectos que suman una inversión de 1.854 millones, de los que 648 millones podrán llegar de Europa, recogidos en el plan Euskadi Next Generation

M. Martínez. Foto: iStock

Dentro del plan *Euskadi Next Generation*, que recoge proyectos estratégicos para la transformación de la economía vasca, el Gobierno vasco ha seleccionado tres propuestas que ha solicitado el Ejecutivo central, que suman una inversión de 1.854 millones de euros. De esa cantidad, en torno a 648 millones llegarían procedentes de los fondos europeos y el resto sería asumido por el Gobierno autonómico, las tres diputaciones forales y empresas privadas.

Más de la mitad de los recursos, casi 1.000 millones de euros, se dirigen a *Basque Mobility*, un programa con varias líneas de actuación que busca posicionar a la industria vasca en todo lo relacionado con el coche eléctrico, la conectividad y la movilidad sostenible. El desarrollo de baterías de coche es uno de los principales aspectos y en el que Euskadi ya ha dado pasos a través de la iniciativa *Basquevolt*, que ya cuenta con terrenos para su desarrollo en el Parque Tecnológico de Álava.

Con una inversión prevista de 405 millones otro proyecto estratégico es el Ecosistema del Dato, que plantea la creación de una comunidad de empresas y centros impulsados por la administración que facilite el acceso de la industria a la inteligencia artificial, la ciberseguridad y la digitalización.

Fármacos innovadores

En tercer lugar, con una dotación prevista de 470 millones de euros, el programa *Basque Advanced Therapies (BAT)* se plantea el reto de convertir a Euskadi en una referencia en el que campo de las terapias avanzadas, que se basan en fármacos innovadores -investigaciones con genes, células o tejidos, entre otros-. País Vasco cuenta con un ecosistema empresarial sólido en estas terapias en Bizkaia y Gipuzkoa.

Según señalan desde el Ejecutivo vasco, son tres áreas en las que la economía vasca tiene un "alto potencial" y que contribuirán a la transformación del país y la generación de empleo. Euskadi lleva tiempo trabajando en esas áreas de actividad y el Gobierno autonómico considera que la suma de inversión local y fondos europeos acelerará proce-



Las baterías eléctricas están entre las apuestas de futuro de Euskadi.

tos ya en marcha y abrirá la puerta a nuevos movimientos tractores.

Siguiendo la hoja de ruta marcada por España, los Proyectos Estratégicos para la Recuperación y Transformación Económica (PERTE) vascos tendrán dos

El proyecto Basque Mobility captará casi 1.000 millones de inversión, el 54% del total

canales de desarrollo: acudir a las convocatorias de los diferentes ministerios o competir con los planes de otras comunidades. Ambas vías tienen una dotación de 35.000 millones. Además de estos tres proyectos, el Gobierno vasco mantiene la apuesta por el resto de iniciativas del plan *Euskadi Next*.

Seis líneas de incentivos

Nuevo programa de ayudas al autoconsumo por 37 millones



El Ente Vasco de la Energía (EVE) ha publicado un programa de ayudas para instalaciones solares y renovables térmicas que dará un impulso al aprovechamiento de recursos renovables para el autoconsumo, por un importe de 37 millones. Según señala el EVE, el nuevo marco normativo facilita los elementos administrativos, técnicos y de gestión para el autoconsumo. Así, establece el mecanismo de compensación simplificada para los autoconsumidores y los pequeños vendedores a la red. A partir de la publicación de esta convocatoria de ayudas, las personas consumidoras cuentan con seis programas de incentivos a los que adherirse.

El impulso al autoconsumo con fuentes de energía renovable en distintos sectores y distintos tipos de beneficiarios, el apoyo al uso de las energías renovables dentro de las aplicaciones térmicas del sector residencial, el desarrollo de los sistemas de almacenamiento vinculados a instalaciones de energías renovables y el almacenamiento detrás del contador son objetivos que se fija el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima.

Al mismo tiempo están alineados con la Estrategia Energética Vasca E2030 y el Plan de Recuperación para Europa, *Next Generation EU*.

UN PROYECTO DE **Sabadell**

> Fondos Europeos. Financiación



CARMEN URRACA
DIRECTORA FONDOS EUROPEOS BANCO SABADELL

La entidad catalana jugará un papel clave en la obtención de las subvenciones

“El objetivo es acercar las ayudas a empresas, pymes y autónomos”

Daniela Pina

Con el fin de hacer frente a las consecuencias económicas y sociales que ha provocado la pandemia de covid-19 en el 2020, la Unión Europea (UE) ha presentado un paquete de ayudas de emergencia por un importe de 1,82 billones de euros. Uno de los instrumentos que abarca este programa es el Fondo de Recuperación *Next Generation* (EU), que está dotado de 750.000 millones de euros y que se repartirán entre los 27 estados miembros a través de préstamos y subvenciones. Para ello, entidades como Banco Sabadell serán piezas clave en el acompañamiento, asesoramiento y financiación de empresas y proyectos que aspiren a optar a este paquete de ayudas europeas. La directora de Fondos Europeos de la entidad financiera, Carmen Urraca, explica el papel que llevará a cabo el banco en este proceso.

-¿Qué rol juega la entidad en los fondos europeos?-

-Banco Sabadell es un banco experto en empresas. El Plan de Recuperación y Transformación y Resiliencia —el instrumento aprobado por el gobierno español para el desarrollo de los fondos europeos de recuperación *Next Generation* (UE)— cuenta con 17 componentes que afectan directamente a las empresas. En este sentido, la entidad tendrá un papel prioritario, porque nuestras mayores cuotas de mercado están en el segmento de empresas. Para ello, hemos desarrollado un plan de acompañamiento personalizado para cada cliente en el que vamos a ayudarlo a identificar las ayudas que se vayan publicando permanentemente en función de su sector, su facturación y su comunidad autónoma.

Pero sin duda, la parte más importante es la cofinanciación. Y es que nuestro objetivo es ofrecer financiación para que nuestro cliente pueda completar al 100% ese



proyecto. Las ayudas se dan en un porcentaje y la otra parte, o bien se cubre con recursos propios o bien se cubre a través de financiación bancaria.

-¿Cómo se ha organizado la entidad en relación a los fondos?-

-Hemos organizado las capacidades internas para dar soporte a la red. Por un lado, tenemos un equipo especializado formado por directores cuya función está encaráda única y exclusivamente a la gestión de fondos europeos. En cada territorial habrá un director, que será la cabeza visible de la red y que trabajará con las empresas de este ámbito territorial. Estos directores han recibido una formación especializada en fondos europeos y ellos coordinarán al resto de los especialistas y alertarán de las subvenciones que

ALIANZA

“A través del acuerdo con PwC ofreceremos un servicio exclusivo para el cliente”

se vayan publicando. Por otro lado, tenemos una formación específica dirigida a toda la red de gestores sobre el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

-¿Qué clientes pueden optar a estas ayudas?

-Lo bueno que tiene este plan es que su ámbito de actuación es muy amplio. No solo nos dirigimos a grandes empresas, sino también a otros colectivos. No podemos olvidar que el 95% de nuestro tejido productivo son autónomos, pymes y comercios.

-¿Recientemente, la entidad ha firmado un acuerdo con PwC ¿En qué consiste?

-Lo que hemos acordado con PwC y tenemos ya en el mercado es una plataforma digital en la que hay un equipo especializado de más

de 50 consultores que está diseñando exclusivamente para acompañar a clientes de Banco Sabadell en la gestión de estas ayudas. Por un lado, se trata de un servicio de asesoramiento para valorar la elegibilidad de esta ayuda en función de cada proyecto, dar soporte en su tramitación y hacer un seguimiento de su ejecución. En el caso de proyectos o subvenciones que sean más complejas y que requieran un proyecto de viabilidad y una memoria técnica, lo que hará PwC es ofrecer un servicio *premium* para el cliente.

-Uno de los principales objetivos de los fondos europeos es la apuesta por las políticas medioambientales ¿Qué soluciones ofrece el banco en este ámbito?

-Nosotros ya llevamos tiempo trabajando en productos destinados a todo lo que es el ámbito de la sostenibilidad. Hablamos de préstamos o de soluciones como el *renting* o el *lising*. Por otro lado, tenemos préstamos para la rehabilitación de viviendas dirigido a comunidades de propietarios. Creemos que esto va a ser una línea importante de negocio y de aceleración en tema de sostenibilidad. No olvidemos que uno de los aspectos que emite más huella de carbono son los edificios residenciales y del sector público.

-¿En qué otros ámbitos relacionados con los fondos Next Generation trabaja el banco?

-Los anticipos serán también un producto primordial porque muchas de las subvenciones no las va a recibir directamente el cliente en el momento de la aprobación de la concesión, sino que estarán supeditadas a justificar el fin de esos fondos.

-¿La entidad se ha marcado algún objetivo?

-Claro, nos hemos marcado unos objetivos en función de nuestra cuota de mercado. De este modo, esperamos tener un 10% de generación de inversión crediticia que generen los fondos de recuperación.

Rodríguez: El Gobierno confía en ayuntamientos para desarrollar los fondos europeos

original

elDiario.es depende de ti Este mes ya has leído más de diez noticias. Necesitamos tu apoyo para mantener elDiario.es. Pero si tus ingresos son muy bajos, tenemos para ti una cuota gratuita. [Más información](#) **Hazte socio/a** Cancela los pagos cuando quieras **No puedo pagar** Ya soy socio. [Iniciar sesión](#)



PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

LA PREVISIÓN DEL GOBIERNO ES DEL 6,5%

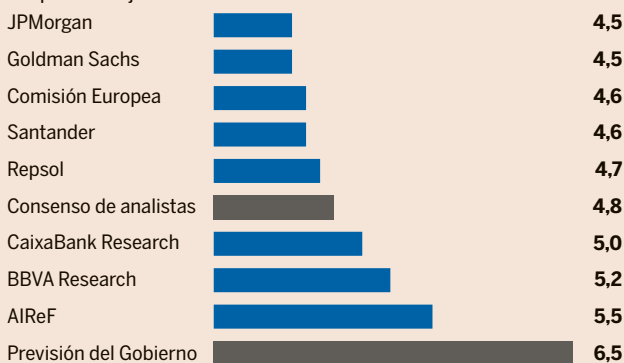
El PIB crecerá menos del 5% este año, según los expertos

La mayor parte de los analistas y expertos coinciden en que la economía española crecerá este año menos del 5%, lo que supone una sensible rebaja frente al 6,5% que aún sostiene el Gobierno. Esta diferencia compromete las previsiones de ingresos y gastos que sustentan los Presupuestos para 2022. La escalada de la inflación y los problemas de suministro están golpeando la recuperación. **P30**

EDITORIAL
Una desaceleración que no admite dudas **P2**

PREVISIONES DE PIB PARA 2021

En porcentaje.



Las previsiones de los analistas dejan en papel mojado las previsiones de ingresos y gastos de los Presupuestos

La escalada de la inflación y los problemas en la cadena de suministro están golpeando la recuperación

Desautorización masiva de los analistas a las previsiones de PIB del Gobierno

TIJERETAZOS/ Grandes firmas nacionales e internacionales recortan drásticamente el pronóstico de crecimiento para 2021, que el consenso de Funcas reduce al 4,8%. Santander lo rebaja al 4,6%, JPMorgan y Goldman Sachs al 4,5%, y Barclays al 4,3%.

J. Díaz, Madrid
 Parafraseando al escritor y filósofo francés Paul Valéry, un Gobierno solo siempre está en mala compañía. Y el Ejecutivo de Pedro Sánchez se ha quedado completamente aislado en su defensa de un cuadro macro y unas previsiones de crecimiento que la inmensa mayoría de los expertos considera a estas alturas una quimera. Los principales organismos económicos nacionales e internacionales contradicen al Gobierno y advierten de que la economía española crecerá en 2021 muy por debajo del 6,5% que aún sostiene el equipo económico de Sánchez. Firmas internacionales con gran peso en las recomendaciones de inversión, como JPMorgan o Goldman Sachs, sitúan el alza del PIB español en el 4,5%, dos puntos por debajo de la estimación gubernamental, mientras que algunas entidades lo sitúan incluso más abajo (Barclays prevé un 4,3%).

Un diagnóstico que comparten los servicios de análisis de las principales firmas españolas, como Banco Santander, que recorta el crecimiento español al 4,6% este año, también casi dos puntos menos que el Gobierno, o Repsol, que lo acota al 4,7% (1,8 puntos menos). CaixaBank Research lo deja en el 5% y si bien la previsión oficial de BBVA Research es del 5,2%, su responsable de análisis económico, Rafael Domenech, ya advirtió tras conocer el discreto alza del PIB del tercer trimestre (+2%) de que "aumentaba considerablemente la probabilidad de que el crecimiento en 2021 quede por debajo del 5%".

Ninguna de las firmas que han actualizado recientemente sus estimaciones de PIB se acerca ni remotamente al 6,5% al que sigue aferrado el Ejecutivo español. Y han sido muchas. La veintena de casas de análisis que conforman el Panel de Funcas se sumó ayer al tijeretazo masivo en las perspectivas de crecimiento del PIB español, que el consenso reduce al 4,8% en 2021, 1,7 puntos inferior al que defiende el Gobierno, y al 5,7% en 2022, también muy alejado del 7% que enarbolan Sánchez

y su equipo económico. Todos los panelistas de Funcas han aplicado, sin excepción, el cutter a sus previsiones de crecimiento.

Pese a esta desautorización masiva de los expertos, avalada por la propia evolución del PIB en los tres primeros trimestres (España ha crecido por debajo del promedio europeo en lo que llevamos de año: un 2,7% anual vs. un 3,7%), el Gobierno sigue encasillado en un cuadro macro que los acontecimientos han convertido en anacrónico, comprometiendo las previsiones de ingresos y gastos que sustentan los Presupuestos para 2022 y, por tanto, la reducción del déficit y la deuda, que ayer alcanzó un nuevo récord histórico al rebasar los 1,43 billones de euros (ver información en página 31).

Riesgos materializados

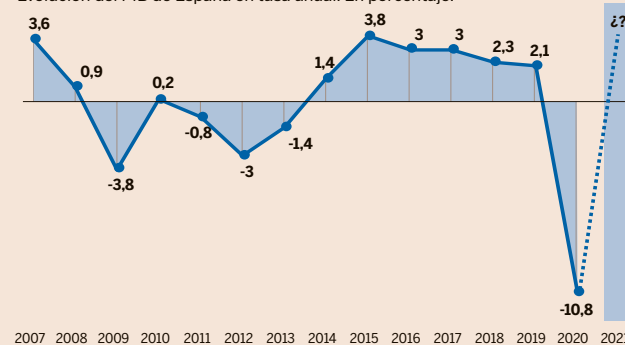
Aunque el detonante de esta catarata de ajustes en las previsiones fue la abrupta revisión a la baja del crecimiento del segundo trimestre efectuada por el INE (del 2,8% al 1,1%), refrendada después por el tercero (un 2%, frente al 4% que vaticinaba, por ejemplo, BBVA Research), la recuperación se ha visto torpedeada por una batería de riesgos a la baja que han acabado materializándose. Entre ellos sobresale la escalada de la inflación, fruto de una crisis energética sin precedentes que ha disparado los precios, erosionando la competitividad de las empresas y las exportaciones españolas y laminando el poder adquisitivo de las familias en un momento en el que el consumo privado es indispensable para espolear la reactivación. Eurostat corroboró ayer que la inflación en España coronó en octubre el 5,4%, 1,3 puntos superior a la media de la zona euro y la más elevada de las cuatro mayores economías del bloque. Todo ello aderezado por el encarecimiento de las materias primas y los persistentes problemas en las cadenas de suministro y producción.

Barclays resumió ayer así las razones que han llevado al tijeretazo en las expectativas

CRECEN LAS DUDAS SOBRE LA INTENSIDAD DE LA RECUPERACIÓN

> Incógnita sobre la magnitud del rebote en 2021

Evolución del PIB de España en tasa anual. En porcentaje.



> Fuertes revisiones a la baja del crecimiento

Previsiones de PIB para 2021. En %

Barclays	4,3
Oxford Economics	4,4
JPMorgan	4,5
Goldman Sachs	4,5
Analistas Financieros Internacionales	4,5
Comisión Europea	4,6
Santander	4,6
Instituto de Estudios Económicos	4,6
Repsol	4,7
Cámara de Comercio de España	4,7
Axesor Rating	4,7
CEOE	4,8
Consenso de analistas	4,8
CaixaBank Research	5,0
Consejo General de Economistas	5,0
Funcas	5,1
BBVA Research	5,2
AIReF	5,5
Previsión del Gobierno	6,5

Expansión

Fuente: Panel de Funcas y elaboración propia

de crecimiento de España, que de la *Champions League* de la recuperación ha pasado ahora al vagón de cola: "España va a la zaga de sus pares en la recuperación. Vemos poco probable que las causas de esta debilidad (el débil consumo de los hogares, un sector de la construcción con problemas y una lenta recuperación del turismo) cambien de rumbo a corto plazo".

La inflación, que registra en España sus cotas más altas en casi tres décadas, es ahora una de las grandes chinas en el zapato de la recuperación. El panel de Funcas ha elevado hasta el 2,9% su previsión de IPC medio para este año y al 2,4% la de 2022, aunque sitúa la tasa interanual en el 5,2% en diciembre. Los expertos consultados por Funcas confían en que la espiral inflacionista sea

un fenómeno pasajero y vislumbran un paulatino descenso de los precios hasta el 1,1% al cierre de 2022. De que se disipe la nube inflacionaria depende en buena medida que el ritmo de crecimiento se acelere el año próximo. De hecho, el pronóstico del panel de Funcas de un alza del PIB del 5,7% en 2022 parte de la premisa de que "los elevados precios energéticos y de las mate-

La escalada de la inflación y los problemas de suministro golpean la recuperación

rias primas se mantendrán hasta la primavera y posteriormente descenderán". De eso y de que se acelere la ejecución de los fondos europeos, implementación que los panelistas cifran en unos 20.000 millones el año que viene.

Aunque el empleo ha mejorado con la reapertura de la economía y el retorno a sus puestos de trabajo de cientos de miles de empleados en ERTE, la tasa de paro seguirá siendo elevada: cerrará en el 15,2% este año (en línea con la previsión del Gobierno) y en el 14,4% en 2022 (tres décimas más que el Ejecutivo), según el consenso de los expertos, que advierten de que la productividad caerá un 0,5% en 2021 antes de remontar un 2,3% el año próximo.

Paradójicamente, los analistas son más optimistas que el Ejecutivo sobre la reducción del déficit público, que sitúan en el 7,9% en 2021, frente al 8,4% gubernamental, gracias al impulso de los ingresos tributarios, que hasta agosto fueron "superiores en casi 20.000 millones a los recaudados en el mismo periodo de 2020, e incluso superiores en 5.700 millones a los obtenidos en 2019", y al aumento de las cotizaciones sociales, que hasta esa fecha superaban en 4.400 millones los ingresos registrados en el mismo periodo de 2019. Otro cantar será 2022: los panelistas de Funcas no creen que el déficit baje del 5,7% frente al 5% que pronostica el Gobierno; esto es, casi el doble de lo que fija el Pacto de Estabilidad y Crecimiento, ahora en hibernación por el Covid.

Todo ello en un contexto en el que los persistentes cuellos de botella productivos y el histórico encarecimiento de la energía intensifican las presiones inflacionistas y han hecho perder fuelle a la recuperación global.

Editorial / Página 2



Guindos alerta de “exuberancia” en vivienda, deuda y criptomonedas **P24**

El BCE alerta de “exuberancia” en vivienda, deuda y criptomonedas

SE ELEVAN LOS RIESGOS PARA LA ESTABILIDAD FINANCIERA/ La autoridad monetaria detecta valoraciones de riesgo en diferentes activos y pide activar medidas macroprudenciales para limitar su impacto.

Andrés Stumpf, Madrid
El Banco Central Europeo (BCE) extrema la vigilancia y los avisos a navegantes. En su último informe de Estabilidad Financiera, presentado ayer, la autoridad monetaria reconoce que hay bolsas de “exuberancia” en ciertos segmentos del mercado inmobiliario europeo, en la deuda con peor calificación crediticia y en las criptomonedas.

El rebote económico tras la pandemia ha reducido los riesgos a corto plazo sobre el sistema financiero, pero también ha provocado la acumulación de vulnerabilidades en algunos segmentos de los mercados, con los inversores eufóricos ante la recuperación y alimentados por los tipos de interés en mínimos.

De hecho, el BCE es precisamente quien fija el precio del dinero. Pese a ello, considera que, al tratarse de segmentos concretos en países concretos, son las políticas macroprudenciales las que deben intervenir. Estas políticas suelen traducirse en un nuevo requerimiento de capital para la banca (colchón de capital anticíclico) y en establecer ciertos límites y condiciones a la concesión de préstamos al sector.

“No diría que se trata de una exuberancia irracional, porque si se miran los tipos de interés y la evolución de la



Luis de Guindos, vicepresidente del Banco Central Europeo (BCE).

economía tiene sentido. El problema es que esa situación no será para siempre y, si los tipos empiezan a subir o el crecimiento se ralentiza, las valoraciones podrían caer de forma abrupta generando un impacto sobre la estabilidad financiera”, aseguró Luis de Guindos, vicepresidente del BCE y responsable de la publicación bianual de este informe.

La institución señala que una corrección en los precios de los mercados podría producirse por una recuperación económica más débil de lo esperado, por el contagio de

El organismo reconoce que los tipos negativos alimentan estos comportamientos

eventos adversos en las economías emergentes o por un mayor estrés sobre las empresas no financieras. Además, una presión de la inflación más alta de lo inicialmente esperado por los inversores podría elevar los costes de financiación, lo que pondría bajo presión las valoraciones actuales de los activos señalados

por el organismo con sede en Fráncfort.

Inmobiliario

En el segmento del mercado inmobiliario residencial, los precios a nivel europeo crecieron al 7,3% en el segundo trimestre de este año, lo que supuso el avance más rápido para un período de tres meses desde 2005, antes del estallido de la burbuja inmobiliaria. El BCE ve en este ámbito “signos de sobrevaloración” que dejan a muchos mercados inmobiliarios europeos susceptibles a una corrección.

Además, también advirtió

de que en algunos países se ha producido “un deterioro en los estándares de concesión de crédito hipotecario” por parte de los principales bancos, uno de los principales factores que alimenta la creación de burbujas.

Guindos especificó que la evolución en el mercado inmobiliario de los países que forman el euro ha sido desigual, con las mayores vulnerabilidades detectadas en las regiones que ya presentaban riesgos antes de la pandemia. España, según apunta el informe presentado por la institución europea, mantiene un mercado inmobiliario sano.

Alemania, Francia, Luxemburgo, Países Bajos, Finlandia y Bélgica son los países que recibieron recomendaciones o advertencias respecto a su mercado inmobiliario por parte de la Junta Europea de Riesgo Sistémico (ESRB, por sus siglas en inglés) y el BCE considera que, en general, son en los que la situación se ha agravado. Pero habrá más.

“Es de esperar que la ESRB actualice sus advertencias antes de que finalice el año”, aseguró Guindos.

Pese a todo, el BCE considera que las vulnerabilidades en el sector inmobiliario europeo son más benignas que antes de la crisis de 2008 por la solidez de la banca y la menor euforia crediticia que entonces. Las sobrevaloraciones en los precios, eso sí, ya se en-

FUERTES ALZAS

Los precios en el mercado inmobiliario residencial crecieron en el segundo trimestre al 7,3%, un ritmo que marca récord desde 2005.

cuentran en niveles similares a los del pasado episodio y precisan vigilancia.

Deuda y criptodivisas

La búsqueda de rentabilidad adicional por parte de los inversores como consecuencia de los bajos tipos de interés también ha derivado en la compra masiva de deuda con peor calificación crediticia y criptomonedas, segmentos del mercado con más riesgo y “vulnerables a correcciones con un shock sobre los tipos de interés o el crecimiento”.

Los grandes fondos han adquirido una proporción muy elevada de la deuda considerada *high yield* (rating inferior a *BBB-*). Por ello, una corrección del mercado podría traducirse en “fuertes pérdidas que alimenten reembolsos” lo que, ante la poca liquidez de estos vehículos, podría desencadenar una espiral de ventas.

Por su parte, sobre las criptodivisas, el BCE señala que se trata de un segmento del mercado exótico y sujeto a episodios de especulación.

También expresó preocupación por el crecimiento de las *stablecoins* (divisas digitales ligadas a una cesta de activos estables) y su conexión con el sistema financiero. A su juicio, aunque es difícil que se generalicen como medio de pago, “hay necesidad de una urgente implementación de un marco regulatorio, de supervisión y de vigilancia”.

LOS ABOGADOS PIDEN UNA LEY QUE IMPULSE EL EMPLEO SÉNIOR

Sagardoy, Fundación Endesa y otras firmas plantean una ley de igualdad generacional para emplear a mayores de 50

Los autores de la propuesta instan a erradicar la discriminación por edad del Estatuto de los Trabajadores

DENISSE LÓPEZ
MADRID

De catedráticos a camareros, con y sin carrera, en España hay casi un millón de ciudadanos de más de 50 años que están en paro, lo que supone prácticamente el 30% del total de la población desocupada, según los últimos datos de la EPA. Aunque la tasa de desempleo entre los jóvenes es superior (35,97%), los mayores lo tienen más difícil para reinserirse en el mercado laboral. Por eso, desde Generación Savia, una iniciativa que desarrollan la Fundación Endesa y Fundación Máshumano, propusieron ayer a las Administraciones públicas la aprobación de una batería de medidas legislativas que impulse y proteja el empleo del colectivo sénior.

El proyecto, en el que han colaborado firmas como Sagardoy Abogados, Hogan Lovells, Fundación Herbert Smith Freehills, Fundación Fernando Pombo y PwC, plantea la creación de una ley de igualdad generacio-

nal que garantice que una persona no será despedida ni cobrará menos por razón de edad. La norma replicaría en lo fundamental, aunque con las necesarias adecuaciones, la Ley para la Igualdad Efectiva entre Hombres y Mujeres que se aprobó hace 14 años. Con ella, los autores esperan poner fin a los malos indicadores que colocaban en 2020 a España como el país europeo con el mayor porcentaje de personas desocupadas entre 55 y 74 años: representaban un 12% de su población activa cuando la media entre los Veintisiete era del 4,8%, según Eurostat.

Los autores del informe piden a las autoridades que se comprometan a erradicar la "falaz" idea de que las personas más longevas laboralmente "obstruyen" el acceso al empleo de los más jóvenes, y les piden apostar por una perspectiva integral que refuerce la igualdad efectiva entre las generaciones, pues desde que estalló la crisis del coronavirus se ha acelerado la tendencia a despedir en función de la edad. No basta con campañas de sensibilización, es necesario un cambio legal que garantice un mejor tratamiento de la población sénior en las empresas, defendió durante la presentación del texto el abogado Íñigo Sagardoy, presidente de la Fundación Máshumano, que pide al Gobierno "ser valiente y ejecutar cambios



Íñigo Sagardoy, presidente de Sagardoy Abogados y de la Fundación Máshumano. SAVIA

El número de parados con más de 50 años en España roza el millón

legales efectivos, pues son el motor para transformar la realidad". A fin de combatir la discriminación laboral, el proyecto considera necesario modificar, y en algunos casos derogar, algunas disposiciones actualmente vigentes en el Estatuto de los Trabajadores. Entre ellas está el suprimir el límite de edad de 25 años para el contrato de aprendizaje regulado en el artículo 11 porque "dificulta" el reciclaje de las personas de mayor edad.

El Panel de Funcas recorta el crecimiento del PIB al 4,8% para 2021

original



El panel de previsiones de la economía española, [elaborado por Funcas](#), publicó el consenso sobre los principales indicadores de la economía española. Así, el consenso del panel sobre **el crecimiento esperado del PIB español en 2021 se ha reducido en 1,4 puntos porcentuales** desde septiembre, hasta el 4,8% a cierre de 2021.

Si bien los resultados previos situaban a España como la locomotora de la recuperación, [el INE recortó considerablemente las cifras de crecimiento de la economía](#) y todos **los panelistas han revisado a la baja sus proyecciones** macroeconómicas sobre crecimiento.

Para **2022**, las previsiones del panel también rebajan el **crecimiento hasta el 5,7%**. De cara al próximo ejercicio, los panelistas prevén un perfil de crecimiento trimestral situado en torno al 1%.

En general, estas previsiones han sido realizadas bajo la premisa de que [los elevados precios energéticos](#) y de las materias primas se mantendrán **hasta la primavera, y posteriormente descenderán**, según explica Funcas.

Con respecto a las cantidades que se ejecutarán el año próximo de los fondos de recuperación europeos -que también incidirán positivamente sobre la economía-, la hipótesis de la que parten la mayoría de los panelistas es que España rondará la cifra de los **20.000 millones de euros**.

Perspectivas de los precios

La inflación seguirá suponiendo una gran desventaja para la expansión económica en España. Con un [alza de los precios hasta el 5,4%](#) según los últimos datos publicados, referentes a octubre, impulsada por tres factores: el encarecimiento de los productos energéticos -electricidad, gas y combustibles-, el **retorno hacia niveles prepandemia** de los precios de determinados servicios que el año pasado sufrieron importantes bajadas como consecuencia de la crisis -paquetes turísticos internacionales, hoteles-, y un cierto traslado de los mayores costes de producción y de la escasez de componentes hacia algunos productos alimenticios y bienes de consumo.

El consenso de Funcas vuelve a **eleva las previsiones de inflación** hasta una tasa media anual del 2,9% este año y del 2,4% el año próximo, cinco y ocho décimas porcentuales más, respectivamente, que en el anterior panel. Las previsiones para la tasa subyacente también se han elevado, hasta el 0,8% y el 1,4% para 2021 y 2022, respectivamente.

Aún así, **el panel prevé una moderación de los precios**. La tasa interanual de inflación prevista para diciembre de este año es del 5,2%, y la prevista para diciembre de 2002 es del 1,1%. Para el comienzo de año, **el consenso sitúa la inflación** en el 4,2% (enero de 2022).

La **tasa de desempleo** descendió en octubre hasta el 14,6%, 1,7 puntos porcentuales menos que en el mismo trimestre del año pasado. La previsión para la tasa media anual de 2021 se sitúa ahora en el 15,2%, cuatro décimas menos que en el Panel de septiembre. Para 2022 la previsión es del 14,4%, tres décimas menos. **La última EPA fue positiva**: el número de ocupados creció un 1,3%, lo que hizo posible que el número de parados disminuyese un 2,4%.

La deuda pública marca un nuevo récord y ya supone el 122% del PIB

original



Tras cosechar una [marca negativa histórica en junio](#), la deuda pública española vuelve a sumar un pico máximo con un 122,1% del total de la economía generada por nuestro país. Así, la deuda del conjunto de las administraciones públicas **alcanza en septiembre un nuevo máximo histórico tras registrar un incremento del 0,9%** respecto al mes anterior, al sumar 12.885 millones de euros más, hasta alcanzar los **1.432.301 millones de euros**, el 122,1% del PIB, según los datos publicados por el Banco de España. En total, en el mes de septiembre la deuda pública suma un crecimiento interanual del 9,5%.

El Ministerio de Asuntos Económicos asegura que, a pesar de este nuevo récord y de haber superado el 122% del PIB, la deuda pública cerrará el año en el 119,5% del PIB, el objetivo oficial del Ejecutivo. [El panel de Funcas, publicado también este miércoles](#), espera un déficit público del 7,9% del PIB este año, dos décimas porcentuales menos que en el Panel anterior, a pesar del empeoramiento de las perspectivas de crecimiento. Esta previsión mejora la del propio Gobierno, que en el Plan Presupuestario de septiembre la situaba en el 8,4% del PIB.

Así, explica que en el último trimestre del ejercicio se reducirá el ritmo de emisiones de deuda pública y además se producirán dos amortizaciones importantes, una que se ha realizado en octubre por importe de 20.329 millones de euros, y otra adicional en noviembre por 6.254 millones de euros.

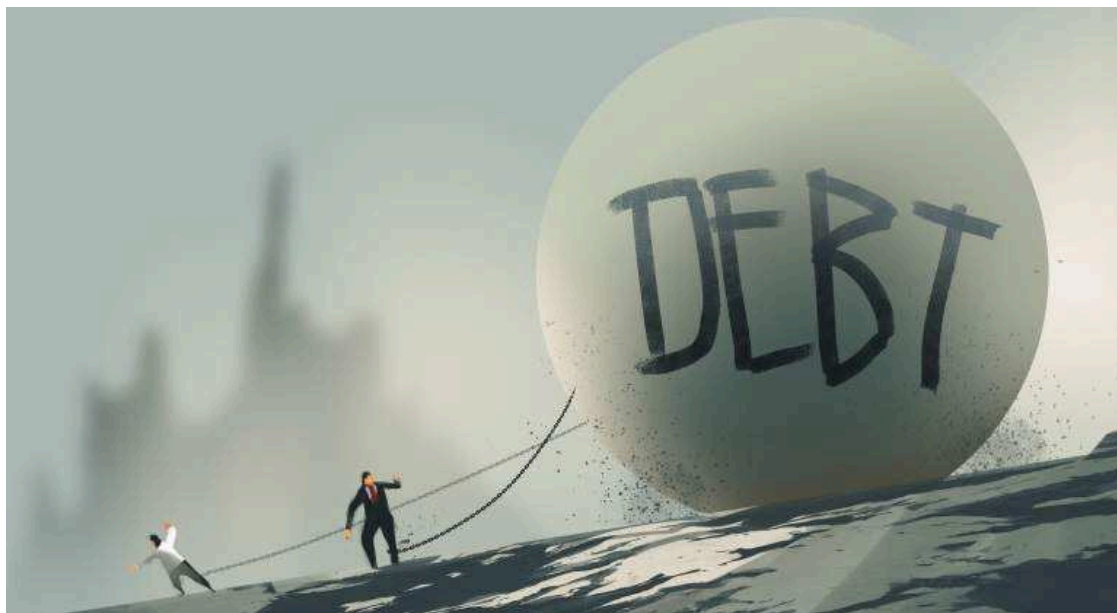
Crece un 9,5%

Respecto al mes de septiembre del año pasado, la deuda pública se ha incrementado en 124.097 millones de euros, lo que representa un repunte del 9,5%, como consecuencia de la crisis del Covid-19, que ha recortado los ingresos y ha elevado los gastos para financiar las medidas de apoyo aprobadas.

El aumento de la deuda en septiembre se debe a la subida del endeudamiento de la Administración Central, mientras que el resto -comunidades autónomas, corporaciones locales y Seguridad Social- redujeron su endeudamiento o lo mantuvieron en niveles similares a los registrados el mes pasado.

En cuanto a la Administración Central, la deuda del Estado, que ha tenido que asumir un esfuerzo extra de gasto debido al impacto de la crisis del coronavirus, se situó en septiembre en 1,24 billones de euros, 15.178 millones más que en agosto (1,23%) y en tasa interanual el

repunte es de un 6,2%; mientras que para las otras unidades de la Administración Central el saldo fue de 55.474 millones, lo que representa un aumento del 119,1% respecto al dato del año anterior.



Por su parte, las comunidades autónomas vieron reducir su deuda en septiembre un 0,3% respecto al mes anterior, hasta los 312.177 millones de euros, y la elevaron un 3,4% más frente a septiembre de 2020.

Las corporaciones locales también rebajaron ligeramente su deuda en septiembre, un 0,2% respecto al mes de agosto, hasta los 22.422 millones de euros, y en tasa interanual es el único subsector que baja la deuda, en concreto un 5,6%.

Por último, el saldo de deuda de las Administraciones de Seguridad Social se situó en 91.855 millones, prácticamente la misma cifra del mes anterior (91.854 millones), aunque un 22,7% más que un año antes. Este incremento se debe a los préstamos concedidos por el Estado la Seguridad Social.

E ECONOMÍA

La inflación de la eurozona sube hasta el 4,1% y la de la UE hasta el 4,4%

EXPANSIÓN.COM 17 NOV. 2021 - 12:34



DREAMSTIME EXPANSION

La tasa de inflación anual de la eurozona subió siete décimas en octubre con respecto a septiembre y se situó en el 4,1%, mientras que la de la UE escaló ocho décimas hasta el 4,4%, según confirmó hoy la oficina de estadística comunitaria, Eurostat.

Eurostat ya había publicado una primera estimación preliminar el 29 de octubre que coincidía con la cifra ratificada hoy. La inflación del **4,1%** en la eurozona **sólo se ha alcanzado una vez más desde el inicio de la serie histórica en 1997**, recordó la

Para seguir leyendo hágase Premium
Pruébelo por 1€ el primer mes

y disfrute de acceso ilimitado a todo el contenido web de Expansión

Lo quiero

Si lo prefieres

¿Ya es Premium? [Iniciar sesión](#)

ÚLTIMA HORA CaixaBank

00:04 Cisco gana 2.980 millones de dólares entre agosto y...

Cancele cuando quiera

[Consulte los términos y condiciones del servicio](#)

economía

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Díaz plantea un contrato temporal de tres meses, según la plantilla

REFORMA LABORAL/ El contrato ocasional por circunstancias de la producción podrá ampliarse a cinco meses en casos excepcionales. El número anual de empleos de este modelo dependerá de la plantilla.

M.Valverde. Madrid
El Gobierno hizo ayer un pequeño gesto de acercamiento a los empresarios en la utilización del contrato temporal. El Ejecutivo propuso ayer a la patronal y a los sindicatos una variación del contrato por circunstancias de la producción, con una duración de tres meses e, incluso, hasta cinco meses, por motivos muy determinados. Así se recoge la última propuesta de reforma laboral que el Gobierno hizo ayer a los agentes sociales, y a la que tuvo acceso EXPANSIÓN.

Dentro de la negociación sobre la reforma laboral, el Ejecutivo planteó el contrato "para la realización de actividades ocasionales en atención a su naturaleza, aunque tengan carácter previsible y cíclico". Por ejemplo, dentro de una campaña de Navidad en un comercio, una actividad específica para envolver paquetes. En casos excepcionales, la empresa podría extender el contrato hasta cinco meses. Lo que no podría hacer de ninguna manera es encadenar contratos sucesivos de tres meses para esa actividad. Obviamente, con la reforma laboral el Gobierno trata de atajar los problemas de encadenamiento de contratos temporales que se producen ahora.

Por lo tanto, lo que plantea el Ejecutivo es un contrato ocasional, y con causa, que



La vicepresidenta Segunda y ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, tras el Consejo de Ministros del pasado martes.

además tendría una limitación en su utilización, en función del tamaño de la plantilla de la empresa. Así, en un año, una sociedad de hasta cinco trabajadores, sólo podrá utilizar un contrato de este tipo. Dos contratos al año, si la plantilla llega a diez trabajadores, y tres empleos de este tipo, en una empresa de hasta 30 empleados.

Una empresa con 100 trabajadores podrá hacer este tipo de contrato ocasional a hasta el 8% de la plantilla en

un año. Y, hasta 15 o el 7% de la plantilla, la compañía que tenga hasta 500 empleados. Es decir, a partir de la mediana y gran empresa.

El sector agrario

Finalmente, las empresas que tengan más de 500 trabajadores, las más grandes, podrán contratar treinta o el 4% de la plantilla. Bien es verdad que "cuando se trate de empresas del sector agrario, el número máximo de contratos a realizar en cada tramo se incre-

mentará en un 50%", dada la actividad de la agricultura. Eso sí, el Gobierno deja claro que se convertirán automáticamente en trabajadores indefinidos, las personas que con ese contrato ocupen ese puesto durante más de cinco meses. O también, los empleados que sustituyan al trabajador que terminase el plazo establecido.

Por lo tanto, las empresas tampoco podrán utilizar este contrato ni "podrán identificarse como circunstancias de

la producción la realización de los trabajos en el marco de contratos, subcontratas o concesiones administrativas que constituyan la actividad habitual u ordinaria de la empresa".

Con este tipo de contrato ocasional, de hasta tres meses de duración, o de cinco, en casos excepcionales, el Gobierno trata de acercarse a las patronales CEOE y Cepyme. La razón es que las restricciones que ha impuesto el Ejecutivo al contrato temporal es una de

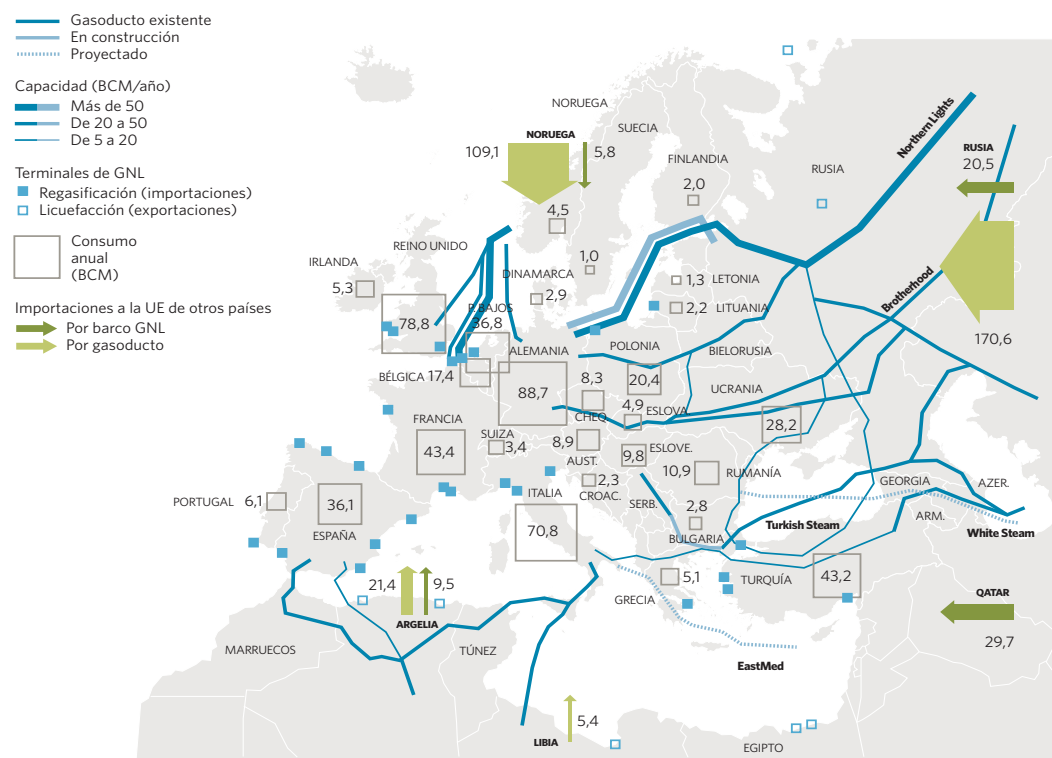
Escrivá avanza la creación de 42.000 nuevos empleos en el mejor noviembre del siglo

las propuestas que más rechazo suscita entre los empresarios. Cabe recordar que el Gobierno "presume que el contrato concertado [entre la empresa y el trabajador] es por tiempo indefinido. Y que sólo podrá celebrarse un contrato de trabajo de duración determinada por circunstancias de la producción o por sustitución de persona trabajadora. Y, en estos casos, el empresario debe explicar muy bien las causas de la utilización del contrato temporal.

Por esta razón también, las empresas que estén aplicando algunas de las medidas de flexibilidad interna reguladas en la reforma de los ERTE, conocidos como Mecanismo RED, "podrán concertar contratos formativos siempre que las personas contratadas bajo esta modalidad no sustituyan funciones o tareas realizadas habitualmente por las personas afectadas por las medidas de suspensión o reducción de jornada". El Gobierno presentará mañana otra propuesta sobre este Mecanismo, tras el rechazo de patronal y sindicatos.

Por otra parte, el ministro de Inclusión, Seguridad Social e Inmigración, José Luis Escrivá, anunció ayer que en noviembre se crearán 42.000 nuevos empleos. De cerrar así el mes, sería la cifra más elevada de creación de empleo en noviembre en el presente siglo, y un nuevo récord en la afiliación a la Seguridad Social, que ya sobrepasa los 19,7 millones de trabajadores. Sin los efectos de la estación en el mercado laboral se crearon 90.000 empleos.

El suministro de gas en Europa



18 o 24 meses. Para Almaraz I y II se para cada 18 meses, así como Ascó I y II y Vandellós II. Cofrentes lo hace cada 24 meses y Trillo recarga combustible cada 12 meses. Pese a este aumento del consumo, las reservas de gas españolas han logrado mantenerse estables gracias a una mayor entrada de gas por Medgaz.

Según los datos de Entosg, el tránsito de gas a través del único gasoducto que ya nos une con Argelia ha registrado un fuerte incremento desde el pasado 1 de noviembre en el que se suspendió el uso del gasoducto del Magreb. Concretamente, se ha pasado desde los 215 a 230 GWh/día hasta los 280-290 GWh/día.

Fuentes consultadas por este diario aseguran que durante esta semana ha comenzado a probarse la

El gasoducto Medgaz está enviando gas a España a su máximo de capacidad

capacidad del gasoducto Medgaz con la ampliación que se prevé poner en marcha entre finales y principios del 2022. La situación de suministro de gas en España en estos momentos resulta holgada pero, fuentes consultadas por este diario, aseguran que se podría celebrar una tercera subasta de capacidad de slots para reforzar aún más si cabe la garantía de suministro.

El Gobierno ha elevado las condiciones del llamado plan invernal y las comercializadoras tienen que contratar capacidad para poder garantizar ese colchón de seguridad.

Setguridad Nacional
 El Consejo de Seguridad Nacional se reunirá hoy en plena tensión de precios de la energía para explicarle al Rey la situación. La decisión de Alemania de impedir la apertura del gasoducto Nordstream 2, el cierre de la conexión entre España y Marruecos o los recientes problemas en un oleoducto que atraviesa Bielorrusia han vuelto a provocar una fuerte subida de precios.

El coste del gas en Mibgas subió ayer un 14%, hasta alcanzar los 93,95 euros/MWh. Este aumento se ha visto reflejado rápidamente en el coste de la electricidad, que alcanzará hoy los 226,94 euros/MWh y supone el nivel más elevado desde que el 24 de octubre se llegara a los 270 euros/MWh. De esta manera, el precio del pool supera por primera vez la cota de los 200 euros por MWh en lo que va de noviembre y registrará el sexto valor medio más alto de la historia tras 15 días en los que había logrado suavizarse por la promesa del presidente ruso, Vladimir Putin, de incrementar el tránsito de gas desde Rusia.

El consumo de gas para producir electricidad crece un 68% este mes

El Consejo de Seguridad Nacional se reunirá hoy en plena crisis de precios

Rubén Esteller MADRID.

La demanda de gas natural ha experimentado un fuerte incremento este mes de noviembre. Según los datos de Enagás, en la primera mitad de mes el consumo ha crecido un 26,3%, hasta los 19.430 GWh. De esta cantidad, 13.594 GWh corresponden a los consumidores convencionales (que acumulan un crecimiento del 14%) y los 5.836 GWh restantes para producir electricidad mediante ciclos combinados y cogeneraciones. Esta última cifra supone un incremento del 68,3% respecto al mismo periodo del año anterior y se acerca a sus niveles máximos históricos.

Una parte importante de este fuerte incremento de la demanda se debe a la mayor necesidad de generación térmica por la parada de recarga de la central nuclear de Cofrentes así como por una producción renovable tibia.

La situación además puede empeorar en los próximos días, ya que a finales de mes está prevista una nueva parada por recarga. Las plantas de Almaraz I, Ascó I

y Cofrentes tienen planificado desde hace meses la recarga de combustible lo que implicará un aumento de la tensión en el mercado. Estas paradas de recarga tienen

una duración media de 30 días. En función de las características de cada central, el tiempo entre cada parada de recarga (el llamado ciclo de operación) es habitualmente de 12,

Timmermans se verá hoy con Ribera tras el varapalo a la reforma del mercado

El vicepresidente de la Comisión Europea, Frans Timmermans, se reunirá hoy con la vicepresidenta tercera y ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera. El encuentro se produce apenas unas horas después de conocerse el informe de la Agencia de Reguladores europea en el que se rechaza de plano, tal y como adelantó ayer *elEconomista*, la propuesta de reforma del diseño del mercado mayorista de electricidad im-

pulsada por el Gobierno español con el apoyo de países como Francia o Grecia. Acer asegura que la media podría provocar riesgos de suministro eléctrico y resulta menos eficiente económicamente para Europa y el proceso de descarbonización. El próximo diciembre se celebrará el Consejo Europeo en el que se deberán analizar las conclusiones de este informe que el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, vendió co-

mo un logro junto con sus vicepresidentes Ribera y Calvino y que prácticamente deja en vía muerta la propuesta. La visita del vicepresidente de la Comisión servirá también para llevar a cabo un foro sobre la calidad del aire. La UE está trabajando para garantizar que todos los ciudadanos puedan respirar sin poner en peligro su bienestar y presentará en diciembre la segunda parte del 'Fit for 55'.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

El último dato de inflación supondrá un aumento medio de las rentas mensuales de 38 euros, según cálculos del portal inmobiliario Idealista

La subida del IPC castiga a los inquilinos

JOSÉ LUIS ARANDA, Madrid
La inflación arrecia en la mayoría de economías occidentales y, en España, está trayendo noticias desagradables para muchos inquilinos. La variación interanual del IPC lleva dos meses marcando máximos que no se veían desde hace muchos años. En septiembre fue del 4% y en octubre ha escalado hasta el 5,4%. Eso significa que los contratos de alquiler que se actualicen conforme a ese indicador, el más habitual, pueden sufrir subidas considerables. Según un estudio publicado ayer por el portal Idealista, para un alquiler mediano en España, que cuantifica en 700 euros por una casa de dos habitaciones, supondría pagar casi 38 euros más al mes: más de 450 euros al año. Pero la situación varía enormemente de unas ciudades a otras: en Barcelona, Bilbao o San Sebastián el incremento medio se acerca a los 50 euros mensuales. Y en Madrid o Palma superaría los 40 euros.

Es lo que le ha pasado a Antonio, un periodista de 33 años que vive en Madrid. Hace unos días recibió un correo de su casero. A partir de diciembre tendría que pagar casi 46 euros más al mes. Alquiló una casa en el centro de la capital por 850 euros hace un año y en adelante la renta, aplicando el IPC de octubre, pasaría a costar 895,90 euros. "Llevo más de diez años en Madrid y es la primera vez que veo que tengo que pagar tanto de más", lamenta. Hasta ahora, nunca le habían aplicado la revalorización de la renta porque coincidía que el IPC era negativo o suponía tan poco dinero que el arrendador no la reclamaba. De hecho, durante años este indicador mostró tasas de crecimiento muy débiles, y en la pandemia se volvió negativo.

Tras ocho meses seguidos de subidas, las cuestiones sobre la actualización de los alquileres ha ido ganando peso en los servicios de consultas jurídicas. El bufete Legálitas calcula que las llamadas relacionadas con la Ley de Arrendamientos Urbanos (LAU) han aumentado un 10% en los últimos dos meses. "Preocupa al inquilino e interesa mucho al arrendador", resume Macarena Redondo, abogada del departamento de Inmueble de esa compañía, quien subraya la importancia de conocer bien la normativa antes de pedir o aceptar un aumento de la renta.

El mecanismo para ajustar los precios del alquiler ha sido objeto de muchas modificaciones legislativas en los últimos años. Hasta cinco veces se ha cambiado el artículo 18 de la LAU, el que se refiere a la actualización de la renta, en los últimos ocho años. Pero a grandes rasgos hay que diferen-

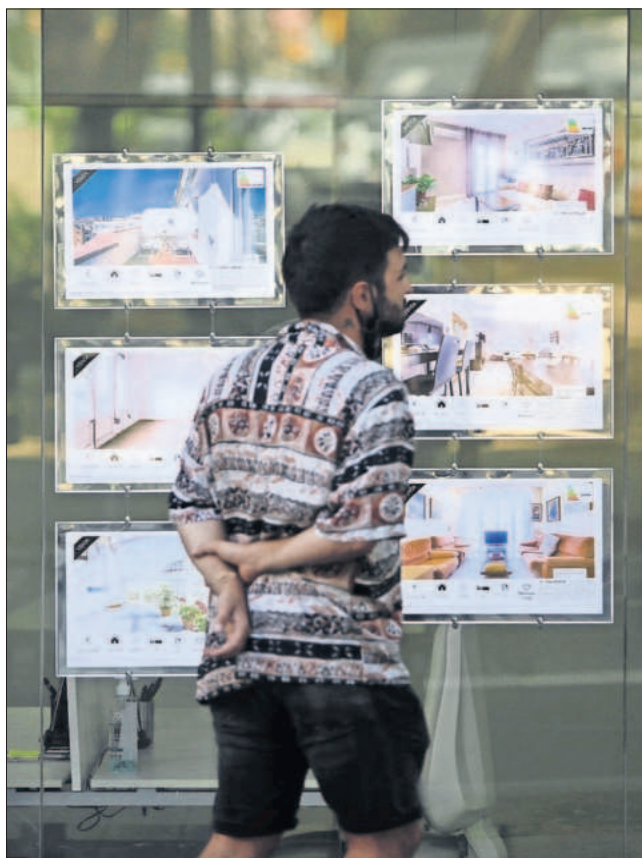
ciar dos situaciones: si el contrato se firmó antes o después del 31 de marzo de 2015. En los anteriores, el casero tiene derecho a subir anualmente lo que haya variado el IPC; en los posteriores solo podrá hacerlo si así consta específicamente en el contrato. Por tanto, la primera recomendación de la experta es "revisar el contrato y verificar la normativa aplicable y el contenido de las cláusulas".

¿Y cómo se produce esa actualización en caso de que sea oportuna? "Es necesario que el arrendador lo comunique; por tanto, hasta que no haya esa comunicación, el inquilino no tiene obligación de pagar más renta", explica Redondo.

La subida de la renta es anual, se puede producir cada año en la misma fecha en que se firmó el contrato y debe hacerse con el último dato del IPC publicado. Cuando se ha firmado el día 1 de mes, lo más habitual, eso implica generalmente aplicar el índice de dos meses antes (el de octubre, del 5,4%, que se ha publicado ahora, servirá para actualizar los contratos de diciembre). La abogada recuerda que el casero puede exigirlo en cualquier momento una vez superada la anualidad, siempre que lo calcule con el indicador anterior a la fecha del contrato. Pero jamás se aplica retroactivamente. Si el propietario del piso tarda dos meses en pedirlo, esos dos meses el inquilino sigue pagando lo mismo.

Para contratos firmados a mediados de un mes, el resultado es más aleatorio porque el Instituto Nacional de Estadística no publica el dato siempre el mismo día. Es lo que le pasó a Antonio, cuyo contrato se firmó el 15 de noviembre. Como este año el INE dio el dato del IPC de octubre el día 12 de noviembre, su casero puede exigirle un 5,4%. Si ese dato hubiera salido tres días después, solo podría aplicarle el 4% de variación de septiembre. "Me parece muy injusto", se queja, "si te toca justo este mes es una putada". Aunque de momento el propietario se ha mostrado dispuesto a negociar una subida inferior.

Esa es una posibilidad perfectamente legal, recuerda Redondo, quien señala que igualmente el arrendador puede optar por no subir nada, para lo que bastaría con no hacer ninguna comunicación. Por eso la abogada recomienda, a la espera de que la inflación empiece a bajar, como esperan los principales organismos económicos, "proponer al casero que no se aplique un incremento tan importante". Y en muchos casos, recuerda, puede funcionar: "Ayer mismo tuve una consulta en la que el propio arrendador llamó porque el incremento al aplicar el IPC le parecía excesivo".



Anuncios en el escaparate de una inmobiliaria, en agosto en Barcelona. / MASSIMILIANO MINOCCHI

Diferentes fórmulas para encarecer el alquiler

La actualización tasada de los alquileres es una posibilidad que se regula dentro de los contratos. Vencido este, con la legislación actual el casero puede pedir la renta que quiera. Pero en el periodo de duración mínima del arrendamiento (cinco años si el propietario es persona física y siete años si es jurídica), el alquiler solo se puede subir conforme a lo que se haya firmado. Y si no dice nada, el casero no puede pedir incremento a menos que se trate de un contrato anterior a abril de 2015.

¿Hay otros mecanismos diferentes del IPC? En su día el legislador trató de impulsar el Índice de Garantía de Competitividad, que contendría más los precios, pero apenas se usa. También se puede pactar directamente un porcentaje o una cantidad en la que la renta sube anualmente, pero la subida no puede ser superior al IPC. Ese límite se pensó como una manera de evitar subidas descontroladas. Nadie contaba entonces con la pandemia y el posterior rebote de la inflación.

Bruselas rechaza las reformas de energía propuestas por España

Un análisis advierte de que los topes a los precios perjudicarían a las renovables

BERNARDO DE MIGUEL, Bruselas
Las propuestas de España en Bruselas para contener la escalada de precios en el sector energético parecen condenadas al olvido definitivo. El primer informe de los reguladores energéticos europeos sobre el diseño del mercado eléctrico considera contraproducente la sugerencia española de modificar el sistema de formación de precios. E incluso ve peligrosa para la estabilidad del mercado la propuesta de permitir que, de manera excepcional, cada país pueda optar por un sistema propio de formación de precios, una idea que circulaba por el departamento de la vicepresidenta tercera, Teresa Ribera.

El análisis fue encargado por la Comisión Europea a raíz de la tensión política provocada por los precios récord registrados en las últimas semanas en el mercado mayorista de la electricidad. El informe definitivo se publicará en abril. Pero el lunes, la Agencia de Cooperación de los Reguladores de la Energía (ACER) publicó una versión preliminar del análisis que ya rebatía de manera tajante tanto el diagnóstico del Gobierno como las recetas planteadas para solucionar la crisis.

Ribera insistió ayer en “un marco europeo adecuado, corrigiendo y actualizando lo que no funciona. Los combustibles fósiles, crecientemente caros, no pueden lastrar ni distorsionar los beneficios de la transición energética”. La vicepresidenta también consideró imprescindible evitar que el precio del CO₂ “se convierta en una factura inasumible e injusta para familias e industria”, lo que pasaría por una reforma del mercado de emisiones.

A diferencia del departamento

de Ribera, el ACER considera que la escalada de precios no se debe a fallos del sistema de formación de precios ni a la manipulación del mercado. Los reguladores concluyen que “la principal causa ha sido la escalada del precio del gas provocada por el incremento de la demanda y las dinámicas del suministro del gas natural licuado”. Otros factores, como el encarecimiento de los derechos de emisión de CO₂ o el bajo nivel de las reservas de gas “han jugado un papel secundario”.

Más dura es la valoración de algunas de las ideas planteadas para neutralizar la evolución de los precios. Aunque el informe no menciona a España, el análisis se centra en propuestas como la de fijar un precio tope a la electricidad producida con gas, fijar un techo al precio de la electricidad a partir de una media que tome en cuenta la aportación más barata de las renovables o fragmentar el mercado para que cada país o grupo de países aplique su propio concepto de “precio justo”.

La agencia de los reguladores europeos subraya que todas esas propuestas, en su mayoría planteadas o defendidas por España, “suponen una desviación significativa del actual mercado eléctrico en Europa”. Y advierte de que deben ser estudiadas con extrema precaución porque podría causar el daño colateral de menoscabar las políticas europeas en el sector energético, en particular, el impulso a una descarbonización efectiva desde el punto de vista de los costes.

Por lo pronto, asegura la ACER, se corre el riesgo de “poner en peligro la seguridad del suministro a medio plazo y, potencialmente, también a corto pla-



Una mujer revisa facturas de la luz en su domicilio en Madrid. / OLMO CALVO

La intervención podría dejar fuera del mercado a ciertos productores

Ribera considera imprescindible evitar una factura “inasumible”

zo”. La causa de ese riesgo, dicen los reguladores, sería que la intervención de los precios podría dejar fuera del mercado a ciertos productores, que podrían verse

obligados a vender a pérdidas, y frenaría la entrada de nuevos competidores dispuestos a cubrir el incremento de la demanda.

El previsible incremento de las fuentes renovables en varios países provocaría un incremento de la volatilidad de los precios a ciertas horas del día, según la agencia. Y sin señales claras de precios al mercado, ciertos operadores podrían replegarse y a la larga se encarecería la integración de la generación renovable. Los reguladores concluyen que la aplicación de topes de precio a ciertas tecnologías podría desencadenar una fragmentación del mercado eléctrico europeo tras más de dos décadas de esfuerzo por establecer reglas comunes para todos los socios de la UE.

MARKUS J. BEYRER

Director general y CEO de Business Europe. El máximo representante de la patronal europea advierte de que cualquier reforma estructural debe contar con la implicación de las dos partes del diálogo social, no sólo de los sindicatos, y recalca que el Gobierno está actuando «ciertamente mal» y ha emprendido «el camino incorrecto»

«Subir las cotizaciones, cuando ya son altas, complicará la creación de empleo»

ALEJANDRA OLCESE MADRID

Markus J. Beyrer (St. Pölten, Austria, 1965) es desde 2012 director general y consejero delegado de Business Europe, la organización que engloba a las patronales de 35 países europeos y que defiende los intereses de las empresas del continente en un momento tan desafiante como el actual. De visita rutinaria en Madrid, ha mostrado su apoyo a Antonio Garamendi, presidente de CEOE, y recalca, en una entrevista con EL MUNDO, que cualquier reforma estructural que emprenda el Gobierno debe contar con la implicación de las dos partes del diálogo social, no sólo de los sindicatos. En su opinión, España dejó el listón muy alto con las reformas emprendidas después de la crisis de 2008, como la del sector financiero o la laboral, y esa es la referencia con la que debe medirse ahora.

Pregunta.— ¿Qué papel tiene Business Europe en el desarrollo del programa de fondos Next Generation?

Respuesta.— Nuestro rol principal estuvo, primero, en el diseño del programa. Sabíamos que era necesario para asegurarnos de que la economía europea no sufriría un gran daño derivado de la pandemia, así que fuimos de los primeros en pedirlo.

«Una reforma que no está apoyada por las empresas no es una reforma equilibrada»

«El diálogo social sólo funciona si tienes a las dos partes involucradas»

Una vez definido, hemos estado mirando los programas nacionales de reformas. Los países piensan que los programas tendrán un efecto importante en la economía, pero sólo unos pocos piensan que el impacto será enorme. Hay una mayoría abrumadora que piensa que la implicación de los agentes sociales, por supuesto de las dos partes (sindicatos y patronal), no como ocurre en España, necesita mejorar. Así que estamos presionando, y la Comisión está de acuerdo con nosotros, en el hecho de que los agentes sociales deben estar más implicados.

R.— Esta semana el Gobierno de



ÁNGEL NAVARRETE

España ha pactado con los sindicatos una reforma del sistema de pensiones, sin el apoyo de la CEOE. ¿Fue una decisión acertada?

R.— No, porque esto no es involucrar a los agentes sociales. El diálogo social sólo funciona si tienes a las dos partes involucradas. Y el diálogo social siempre va de compromisos. Así que esto ha estado ciertamente mal.

P.— ¿Cree que es razonable el aumento de cotizaciones sociales que quiere aprobar el Gobierno?

R.— Aumentar los costes de las cotizaciones sociales y poner gravámenes adicionales a las empresas en un país que los tiene ya por encima de la Unión Europea, es el camino incorrecto. Esto hará más difícil generar empleo y aumentar la población activa. Aunque no es mi labor comentar las reformas españolas en detalle, estoy totalmente de acuerdo con la valoración de CEOE: es el camino incorrecto. Y además no puedes hablar de una reforma equilibrada cuando sólo has involucrado a una parte del diálogo social.

P.— ¿Aceptará la reforma la Comisión Europea, al no haber salido con acuerdo?

R.— No lo sé. Hablaremos con ellos, por supuesto, y subrayaremos que involucrar a los agentes sociales, que es algo que siempre han pedido, significa encontrar un compromiso de llegar a un acuerdo con ambas partes. Una reforma que no está apoyada por las empresas no es una reforma equilibrada. De hecho, son las empresas las que necesitan generar empleo para salir de esta crisis, y si esto no funciona con las empresas, no funcionará.

P.— Usted insiste en que se alcancen acuerdos. ¿Ha llegado Business Europe a presionar a la CEOE en este sentido?

R.— Desde luego que no, eso no tienen ningún sentido. Lo primero, no es nuestro papel presionar a nuestros miembros. Nosotros defenderemos primero la visión de nuestros miembros y después nuestra propia visión hacia Europa. Segundo, en relación a este problema de la reforma de las pensiones, nosotros estamos totalmente de acuerdo con la CEOE, estamos totalmente alineados con lo que dicen. Por supuesto que el sistema de pensiones tiene que ser sostenible, pero el paso para ir hacia la sostenibilidad financiera debe ser creando empleo y aumentando la participación en el mercado laboral. La participación femenina, por ejemplo, que en muchos países sigue siendo baja.

P.— La reforma laboral es el otro gran tema que está sobre la mesa de negociación, ¿ve posible el acuerdo?

R.— Por lo que he oído no es fácil. No soy un experto en las reformas de todos los países, pero diré dos cosas. Una: la reforma laboral en España después de la última crisis ha sido especialmente exitosa si miras el impacto que ha tenido en el empleo. Dos: veo que hay un debate sobre la temporalidad, que es justo. Sé que los sindicatos piensan que el modelo debe ser de sólo trabajadores a tiempo completo. Pero el mercado laboral tiene que ser flexible en ambas direcciones; tiene que haber todo tipo de contratos disponibles para poder asegurarnos de que podemos generar empleo. Sé que también hay un debate de que hay más temporalidad en España que en otros países, pero yo diría que lo que hay que mirar es si el mercado laboral es lo suficientemente flexible para emplear a personas. En otras palabras, mi consejo sería tratar con las causas que subyacen a la enfermedad y no con los síntomas.

P.— ¿Qué tipo de causas?

R.— No voy a enumerar razones, pero la pregunta sería: ¿es el mercado laboral lo suficientemente flexible para evitar que las compañías puedan afrontar sus problemas con trabajo temporal, que es como parece que lo hacen?

P.— Ahora no lo es, en su opinión...

R.— Aparentemente no.

P.— ¿Hay que ir más allá en flexibilidad?

R.— Sí, ese es mi consejo.

P.— Usted lleva nueve años al frente de Business Europe; ¿cómo ha evolucionado su visión de España desde entonces?

R.— Creo que España fue uno de los países especialmente golpeado por las crisis, pero es remarkable cómo

«La reforma laboral que hizo España después de la última crisis fue exitosa»

«Las crisis son el momento en el que tienes que mejorar algunas estructuras»

mo reaccionó ante las dificultades. Me impresionaron las respuestas que se encontraron a la crisis financiera. Si comparas con otros países, España hizo más para mejorar las estructuras. Ese es el punto de referencia con el que hay que medirse ahora. Entiendo que sea más difícil con un gobierno que no tiene mayoría absoluta, pero las crisis son siempre el momento en el que tienes que hacer un país mejor o mejorar algunas estructuras. Ha habido momentos en el pasado en los que he estado más impresionado por las reformas, pero... la política siempre causa problemas.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



EDUARDO PARRA / EUROPA PRESS

LA CREDIBILIDAD DE ESPAÑA EN BRUSELAS. El ministro de Seguridad Social –en la imagen– afirmó ayer que el Gobierno de Pedro Sánchez ha tenido que «restaurar» la confianza de Bruselas en las políticas de pensiones de España, porque existía un «déficit de credibilidad» en las autoridades europeas. Esta falta de confianza tuvo su origen –según José Luis Escrivá– en la reforma aprobada en 2013, que dejó de aplicarse poco tiempo después.

El Gobierno cede para contentar a los empresarios

Modera sus propuestas sobre los ERTE y la temporalidad en la reforma laboral

CÉSAR URRUTIA MADRID

El aviso de los empresarios sobre su disposición a descolgarse de un acuerdo que traspase sus líneas rojas ha llevado al Gobierno a replantear parte de la propuesta de reforma laboral que había trasladado a los agentes sociales en las últimas semanas. La temporalidad de los contratos y el nuevo sistema de mantenimiento del empleo han centrado estos cambios en la mesa de negociación celebrada ayer.

Las referencias a un máximo de temporalidad en la plantilla como el del 15% que se planteó el pasado 14 de octubre –último borrador elaborado exclusivamente por el Ministerio de Trabajo– han desaparecido tras recibir fuertes críticas de las patronales y de sindicatos como CCOO. Fuentes del diálogo social explican que en el último texto la propuesta deja paso a mantener los contratos temporales en una lista de actividades consideradas ocasionales y

por un periodo máximo de tres meses. El recurso a estos contratos tendría un límite en función del tamaño de la empresa y no podrían encadenarse por un periodo superior a cinco meses.

Una empresa de entre uno y cinco trabajadores, por ejemplo, podría recurrir a un contrato ocasional; si tiene entre 101 y 500 empleados, a 15; y si tiene más de 500, el tope serían 30. Al margen de las cifras planteadas, esta temporalidad adaptada a las circunstancias de cada sector y de cada empresa era una demanda de las patronales y tendrá un margen excepcional para el sector agrícola, donde las propuestas iniciales de Trabajo habían hecho sonar las alarmas.

El cambio en los planteamientos del Gobierno sobre los modelos de contratación se produce después de que la vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, impusiera una nueva «metodolo-

gía» para abordar las negociaciones con los agentes sociales.

La redacción de las propuestas ha pasado a ser el resultado de las contribuciones de varios ministerios, como Asuntos Económicos o Seguridad Social, en lugar de las de Trabajo exclusivamente. Así pues, puede considerarse el documento de partida con el que el Ejecutivo busca un acuerdo que se plasme en un nuevo marco legal desde el próximo 1 de enero. Ayer, Calviño adelantó sus «dudas» sobre si un límite del 15% sería la mejor solución. El documento del Gobierno, que asume las tesis previas en materia de convenios, causalidad en la justificación de contratos temporales, subcontratación y ultraactividad, ya no incluía esta propuesta.

Abriendo más el foco, se pretende que los empresarios respalden una reforma laboral que exige Bruselas y que, al mismo tiempo pero en otros términos, es un compromiso de la coalición PSOE-Unidas Podemos. El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, recaló ayer desde Turquía que la actitud con la que el Gobierno aborda la reforma laboral es de «máximo diálogo» para poder alcanzar «el mayor de los consensos». La vicepresidenta Yolanda Díaz, por su parte, da por hecho que el compromiso del Gobierno alcanza hasta mantener a los empresarios en el diálogo social, con independencia de si después respaldan el acuerdo o no.

El Gobierno también ha retirado su propuesta de mecanismo

RED de flexibilidad y estabilización del empleo, que cosechó un rotundo fracaso al ser presentado la semana pasada. El RED permitiría a las empresas reducir durante un tiempo la jornada o suspender los contratos de sus trabajadores, como sucede con los Expedientes de Regulación Temporal de Empleo (ERTE), con beneficios en cotizaciones y prestaciones siempre que se den determinadas circunstancias.

Elimina la referencia a un máximo del 15% de temporales avisada el pasado octubre

Limita a tres meses los contratos ocasionales y establece límites por sectores

Los empresarios criticaron la propuesta por ser intervencionista y acarrear más costes para las empresas. Los sindicatos, por su parte, la devolvieron por considerar que el Gobierno introducía de manera indirecta un sistema de indemnizaciones por despido individualizadas que abaratarían el coste de las salidas en las empresas. Lo identificaron con la mochila austriaca y lo denominaron la «antesala del despido».

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Covid : la nouvelle vague

● Après l'Autriche et les Pays-Bas, l'Allemagne veut contrer la cinquième vague. ● En France, l'option du télétravail renforcé est sur la table. ● Le point sur les nouveaux médicaments prometteurs de Merck-MSD et Pfizer. ● De nouveaux vaccins bientôt disponibles.

// PAGES 2, 6 ET 18

Loïc Venance/AFP et Shutterstock

Covid: le retour du télétravail renforcé en question

SANTÉ

Selon le président du Conseil scientifique, Jean-François Delfraissy, il serait souhaitable d'accroître le travail à distance pour faire face à la cinquième vague.

« Il y a une accélération de la cinquième vague, c'est clair. » Le président du Conseil scientifique, Jean-François Delfraissy, a alerté ce

mercredi sur France Inter sur le regain de l'épidémie de Covid en cours. Vu les courbes, « on va monter à 1000, 1200, 1400 hospitalisations par jour début décembre », a-t-il évalué. Soit un peu plus que le pic de la quatrième vague, fin juillet. Actuellement, la moyenne hebdomadaire est de 370 admissions par jour, dont 647 mardi.

Affichant un « optimisme prudent », Jean-François Delfraissy a estimé que le système de soins a « probablement la capacité de faire face à la cinquième vague à condition d'utiliser tous les outils ». Ce sont bien sûr la vaccination et les gestes

barrières. Mais aussi le télétravail. « Qu'est-ce qui nous reste dans la boîte à outils que nous n'avons pas encore suffisamment utilisé ? Le télétravail est un des points », a souligné le professeur de médecine. « C'est une décision qui relève du dialogue entre l'Etat et les entreprises, mais on pourrait probablement optimiser l'utilisation du télétravail dans cette phase pour faire face à la cinquième vague », a-t-il insisté.

Contrôles renforcés

L'hypothèse d'un renforcement des préconisations du gouvernement en la matière a jusqu'à présent été

exclue. Interrogée sur un éventuel retour au télétravail pour tous ceux qui le peuvent, la ministre du Travail, Elisabeth Borne, avait répondu que ce n'était « pas d'actualité » le 3 novembre sur France 2. « Nous n'envisageons pas aujourd'hui de renforcer les règles sur le télétravail parce que la situation n'est pas la même qu'au printemps dernier, avec 90 % des adultes vaccinés », a confirmé l'entourage d'Elisabeth Borne aux « Echos ».

Mais « constat[ant] des relâchements », on annonce que « la ministre a demandé à l'inspection du travail de renforcer les contrôles sur l'

application du protocole sanitaire dans les entreprises ».

Plus de jours obligatoires

Depuis le 31 août, le protocole sanitaire en entreprise ne prévoit plus de jours obligatoires de télétravail. Le nombre moyen de jours télétravaillés par semaine a poursuivi sa décrue en septembre, selon la Direction de la recherche du ministère du Travail (Dares) : 21 % des salariés ont été au moins un jour en télétravail en septembre et les salariés concernés par le télétravail n'ont plus été que 8 % (-5 points) à avoir télétravaillé tous les jours de la semaine (soit 2 %

de l'ensemble des salariés). Au 30 septembre, les entreprises imposant au moins un jour de télétravail par semaine ne représentaient plus que 10 % de salariés (après 19 % fin août), selon la Dares.

Par ailleurs, Jean-François Delfraissy a redit sa conviction qu'il faudra à un moment élargir à tous le rappel vaccinal, au-delà des plus de 50 ans et des populations fragiles. La réponse immunitaire suite à la troisième dose est « dix fois » supérieure à celle qui se produit après la deuxième dose, a-t-il souligné.

— L. de C. et S. G.

Manovra, già 90 i decreti attuativi

Legge di Bilancio 2022

Il testo ha iniziato al Senato l'iter parlamentare: corsa per il sì finale entro Natale

Battuto il record del 2020 di misure applicative (attuate finora al 62%)

La manovra 2022 ha iniziato ieri l'iter parlamentare al Senato: i tempi sono stretti per arrivare al sì finale prima di Natale, e già si allunga l'ombra dei tempi supplementari, visto che il disegno di legge prevede 90 decreti attuativi, 51 dei quali con scadenza, alcuni anche molto stringente; ad essi vanno aggiunti altri 6 provvedimenti attuativi contenuti nel decreto Fiscale collegato. I 90 decreti battono il record della legge di Bilancio varata a fine 2020, entrata in Parlamento con 83 misure applicative, lievitata poi a 176. — pag. 3

La manovra parte al Senato con il peso di 90 decreti attuativi

Rating 24. Superato il record di 83 provvedimenti della precedente legge di Bilancio. Tra le misure attese gli aiuti alle imprese in crisi, il pacchetto ricerca e scuola, la ripartizione del fondo per il clima

**Antonello Cherchi
Andrea Marini
Marta Paris**

La manovra 2022 ha intrapreso ufficialmente ieri al Senato il suo viaggio parlamentare con l'avvio della sessione di Bilancio. La partita è iniziata con lo stralcio di cinque norme ordinarie ritenute non coerenti e proseguirà con le audizioni: si inizia venerdì e si chiuderà martedì prossimo con il ministro dell'Economia Daniele Franco. Poi inizierà la discussione del testo in commissione Bilancio. Il via libera dell'Aula di Palazzo Madama dovrebbe arrivare in un mese, e a conti fatti entro la settimana prima di Natale, anche perché per l'esame di merito la Bilancio dovrà attendere prima il via libera al decreto Fiscale collegato alla manovra, atteso in Aula sempre a Pa-

lazzo Madama il 2 dicembre. Quasi certa a questo punto una seconda lettura della manovra alla Camera su un testo blindato per il disco verde definitivo prima della fine dell'anno.

Tuttavia, sulla manovra per il prossimo anno già si allunga l'ombra dei tempi supplementari: il disegno di legge approvato dal governo lo scorso 28 ottobre prevede 90 decreti attuativi da varare per permettere alla Manovra di dispiegare a pieno i suoi effetti. Di questi, 51 hanno una scadenza, alcuni anche molto stringente (24 devono essere pronti entro il 2 marzo). Senza considerare che altri 6 provvedimenti attuativi sono contenuti nel decreto Fiscale.

190 decreti di quest'anno battono il record della legge di Bilancio varata alla fine dell'anno scorso, che all'ingresso in Parlamento conteneva 83 misure applicative, lievitate poi a 176

dopo il passaggio alle Camere. E proprio l'esperienza passata lascia prevedere che il fardello già pesante di decreti attuativi sia anche quest'anno destinato ad aumentare con l'esame parlamentare.

A tale variabile si deve poi aggiungere quella dei tempi, solitamente più lunghi del preventivato, necessari per mettere a punto i provvedimenti applicativi. Basta guardare all'ultima legge di Bilancio, che ancora non è stata totalmente tradotta in pratica: finora i decreti sono stati, infatti, attuati per il 62 per cento.

Tra le misure della manovra che rimandano a un atto applicativo c'è il Fondo da 150 milioni per il 2022 per incentivare l'uscita anticipata dei dipendenti con almeno 62 anni di età impiegati presso piccole e medie imprese in crisi.

E ci vorranno provvedimenti applicativi anche per il pacchetto di norme a sostegno della ricerca, dal rilancio del Cnr all'assegnazione dei fondi per la valorizzazione professionale di ricercatori e tecnici. Ma anche le norme per la scuola come quelle sulla creazione di nuove classi per evitare il sovraffollamento e l'insegnamento della ginnastica alle primarie richiederanno l'adozione di tre decreti dell'Istruzione.

C'è, infine, tutta la partita dello stanziamento di risorse attraverso la creazione di nuovi fondi o il rifinanziamento di quelli già esistenti: per esempio, il fondo per il clima, quello per i danni in agricoltura, per la messa in sicurezza di ponti e viadotti. La ripartizione dei soldi e le regole per il loro utilizzo è affidata a decreti ministeriali tutti da scrivere.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Alterações climáticas vão tornar prémios dos seguros mais caros

Severidade e frequência de ocorrência de fenómenos naturais adversos vão crescer. Estas circunstâncias farão com que os custos de proteção aumentem, diz o setor.

MERCADOS 23

Prémios dos seguros vão ficar mais caros devido às alterações climáticas

Apenas uma minoria das casas em Portugal tem proteção contra fenómenos sísmicos. Proteção contra outras catástrofes naturais também está em níveis reduzidos face aos riscos.

Há um “gap” na proteção dos consumidores portugueses. Quem o diz é a líder do regulador dos seguros nacional, Margarida Corrêa de Aguiar, que alerta para a necessidade de aumentar o nível de cobertura de riscos e incorporar catástrofes naturais, fenómenos que tendem a aumentar fruto das alterações climáticas. Mudanças que vão ter também impacto nos custos dos seguros.

“A pandemia veio dar mais visibilidade à problemática do protection gap, isto é, do diferencial entre as perdas económicas decorrentes de eventos adversos e aquelas que se encontram efetivamente protegidas por intermédio de cobertura seguradora”, alertou Margarida Corrêa de Aguiar, presidente da ASF, na conferência anual do regulador, realizada esta quarta-feira em Lisboa. De acordo com números citados pela responsável máxima dos seguros em Portugal, apenas 9% dos prejuízos causados por eventos climáticos entre 1980 e 2019 estavam cobertos por seguros.

Com o mundo a mudar devido às alterações climáticas, Margarida Corrêa de Aguiar alertou para a necessidade de criar soluções que assegurem a proteção dos consumidores, a preços viáveis, uma vez que estas coberturas adicionais têm custos.

“As alterações climáticas irão, previsivelmente, aumentar a severidade e frequência de ocorrência de fenómenos naturais adversos, reforçando os receios de crescentes limitações na disponibilização de cobertura de seguros ou da sua disponibilização a tarifas economicamente viáveis”, realçou.

Perante esta realidade, a presidente da ASF mostrou-se disponível para trabalhá-lo “desenvolvimento de medidas que estimulem a procura e possibilitem a oferta de produtos a preços comportáveis, com vista à colmatação do protection gap, será, assim, essencial para propulsionar a resiliência nacional a fenómenos daquela natureza”.

António Ferreira Gomes, deputy director da OCDE no gabinete de Assuntos Financeiros e Empresariais, partilha a preocupação da líder do super-

visor dos seguros em Portugal. “As companhias de seguros estão naturalmente expostas a desastres naturais. Em resultado dessas perdas, as seguradoras sentem necessidade de atualizar os seus níveis de preços e nível de cobertura que irão oferecer”, explicou, reforçando que as seguradoras serão “forçadas a aumentar o custo da cobertura” para fazer face a estes riscos.

José Galamba de Oliveira, presidente da Associação Portuguesa de Seguradores (APS), destaca que o setor dos seguros tem muito experiência em fazer a cobertura de riscos, estando por isso preparado para responder às mudanças impostas pelas alterações climáticas, mas põe o foco na consciencialização dos próprios consumidores. E dá um exemplo: “Só 16% das casas têm cobertura contra risco sísmico em Portugal”. “É preciso alargar a cobertura [do risco sísmico] a todas as habitações”, disse Galamba de Oliveira apelando à obrigatoriedade desta cobertura. ■

PATRÍCIA ABREU



Só 9% dos prejuízos de eventos climáticos entre 1980 e 2019 estavam cobertos.

MARGARIDA CORRÊA DE AGUIAR
Presidente da ASF



Miguel Baltazar

Galamba de Oliveira alertou para o fraco nível de proteção.

Biden urges probe of ‘potentially illegal conduct’ by energy majors

◆ Concern on petrol prices ◆ Letter written to regulator ◆ Analysts deride ‘political stunt’

LAUREN FEDOR — WASHINGTON
DEREK BROWER — NEW YORK

Joe Biden has called for an investigation into whether the country’s biggest oil companies are engaged in “potentially illegal conduct” that is resulting in higher petrol prices for Americans.

In a letter to Lina Khan, Federal Trade Commission chair, the US president said that there was “mounting evidence of anti-consumer behaviour” in the market, noting that the two “largest oil and gas companies . . . as measured by market capitalisation” were planning “billions of dollars of stock buybacks and dividends” even though prices at the pump are continuing to rise.

The top two US energy companies by market valuation are ExxonMobil and Chevron. Biden said that the groups

were “generating significant” profits, adding: “The bottom line is this: gasoline prices at the pump remain high, even though oil and gas companies’ costs are declining.” Biden’s intervention comes as he faces pressure over rising fuel prices and surging inflation.

His approval rating has slumped, with an increasing proportion of the US public taking a dim view of his handling of the economy. The White House is considering releasing crude oil from a federal stockpile in a bid to drive down petrol prices and has repeatedly called on Saudi Arabia, Russia and other Opec+ oil countries to lift crude production.

“The FTC is concerned about this issue and we are looking into it,” the regulator said.

Exxon did not respond to requests for

comment. Chevron referred the Financial Times to the American Petroleum Institute, the oil lobby group, which said that Biden’s letter was a “distraction from the fundamental market shift taking place” and blamed the administration for restricting US oil supplies.

Crude oil prices crashed to record lows last year as pandemic lockdowns devastated demand, but have more than doubled since vaccine breakthroughs were announced in November last year and social restrictions eased.

The rise in crude has also pushed up US petrol prices, with a gallon now selling on average for about \$5.41 — up 60 per cent in the past 12 months — motoring group AAA says.

Biden’s letter to Khan is an escalation in the White House’s rhetoric on compe-



Joe Biden’s intervention comes as he faces pressure over surging inflation and a decline in his approval rating

tion in the oil and gas sector. Brian Deese, director of the National Economic Council, sent a letter to Khan in August calling on the FTC to crack down on any collusion in the market.

Analysts said Biden’s letter followed familiar tactics for presidents seeking culprits for high fuel costs and would have little impact. “How many times has the FTC investigated gas prices and turned up nothing? It’s a political stunt,” said Robert Campbell, head of oil products at consultancy Energy Aspects.

“The biggest influence on gasoline prices is the price of crude. The global market is tight. There’s not a lot the US can do about that right now.”

Additional reporting by Kiran Stacey in Washington and Myles McCormick in New York

Amazon to stop accepting Visa credit cards in UK amid battle over 'high' fees

FT REPORTERS

Amazon has banned UK-issued Visa credit cards in protest at "high fees", sparking fears of a war between retailers and the payment network.

Visa's shares fell more than 5 per cent after Amazon wrote to some UK customers, advising them to switch to a different payment method and blaming "high fees Visa charges for processing credit card transactions".

Payments companies escaped an EU cap on cross-border interchange fees when the UK left the bloc last year.

Visa last month began charging 1.5 per cent of the transaction value for credit card payments made online or over the phone between the UK and EU, and 1.15 per cent for debit card transactions, up from 0.5 per cent and 0.2 per cent, respectively.

Amazon said Brexit was not the specific cause of the dispute and blamed Visa fees over the long term. Earlier this year, Amazon announced a 0.5 per cent surcharge to purchases made using Visa credit cards in Australia and Singapore.

Grocery chains owned by Kroger in the US have announced bans on Visa credit cards, before backing down.

"It is no surprise many retailers are frustrated by these surging fees," said Andrew Cregan, payments policy adviser at the British Retail Consortium.

"The Payment System Regulator must urgently intervene to tackle these anti-competitive card charges, and both the government and parliament should ensure that they do."

Amazon's ban is set to come into force at the start of 2022, with some industry executives suggesting that that left time for the two sides to cut a deal and ques-

tioning whether it was part of a move to push consumers to the ecommerce giant's own payments solutions.

Amazon is offering customers £20 off their next purchase using an alternative payment method to encourage them to change to a different form of payment.

Among the methods suggested are Amazon-branded credit cards from both American Express and Mastercard as well as the Ocean Credit card issued by Capital One. Visa does not at present offer an Amazon-branded credit card.

The ban would not affect Visa's debit cards or its credit cards issued outside the UK. Visa said that it was "very disappointed that Amazon is threatening to restrict consumer choice".

Reporting by Siddharth Venkataramakrishnan and Jonathan Eley in London, Imani Moise in New York and Dave Lee in San Francisco

Shiites Warily Accept Taliban Rule 20 Years After Killings



PAULA BRONSTEIN FOR THE WALL STREET JOURNAL

SOMBER SITE: Sayed Kazim stands by the graves of his relatives, who were killed by the Taliban in January 2001 in a mass execution of Hazara people in Yakawlang, Afghanistan. Today, Shiites have cautiously allied with the Taliban. A11

Afghan Shiites Warily Accept Taliban Rule

By YAROSLAV TROFIMOV

YAKAWLANG, Afghanistan—Going house to house in January 2001, Taliban fighters rounded up hundreds of men in this Shiite town and nearby villages. Then they executed their captives, leaving piles of bodies in the snow-covered fields.

These days, a Shiite flag lauding Imam Hussain, Prophet Muhammad's grandson, flies next to the Taliban's white banner atop Yakawlang's district government compound. Most of the Taliban fighters and officials here are local Shiites who joined the Sunni Islamist insurgency years ago, as the downfall of the American-backed Afghan republic became increasingly likely. Bitter memories of the 2001 killings, they say, influenced this switch.

"Last time, they came and did whatever they wanted here because they were strangers. People were really afraid of facing the same violence again, and so now we've come here to prevent it," said Mohammed Hassan Hamdard, a Shiite native of the area who said he joined the Taliban's Islamic Emirate of Afghanistan 12 years ago.

"We don't want other people to govern our people," he added, surrounded by a dozen Shiite gunmen. "We are accountable to the leaders of the Islamic Emirate and are committed to their rules and principles. On the other hand, they have also committed to preventing individuals from creating problems for our people."

In a way, this emergence of Shiite Taliban, here in Afghanistan's central Bamiyan province and other Shiite-populated areas, shows how the

country's new rulers are trying to blunt the sectarian divide and position themselves as a pan-Afghan national-liberation movement that has ousted foreign occupiers. Most of Afghanistan's Shiites, roughly one-fifth of the country's population, belong to the Hazara ethnic group.

"We have never told anyone that they are Shiite or Sunni, we are saying that they all are our brothers. The discrimination is finished among the communities. We are here to serve everyone," said Bamiyan's newly appointed governor, Abdullah Sarhadi, a former inmate of Guantanamo Bay who served as the Taliban's security commander for the province in 2001.

As Mr. Sarhadi, an ethnic Pashtun, made the point in a reception room packed with gun-toting Taliban fighters, his aide Abdullah Ayubi added, "I am a Shiite and I am his soldier. There is no problem between Shiites and Sunnis in Bamiyan province." A Taliban gunman wearing a red Pashtun cap interrupted, "Not just in Bamiyan, there is no problem between the Shiites and Sunnis in the whole of Afghanistan."

Reality isn't as rosy, of course. The Taliban's main rival, the far-more-extremist Islamic State organization, considers Shiites to be heretics and seeks to physically exterminate them—just as it had attempted to do in Syria and Iraq. The group has carried out suicide bombings targeting Shiite mosques, schools and hospitals throughout Afghanistan in recent months.

The Taliban's new outreach to the Shiite minority goes only so far. Hundreds of Hazara families were displaced by Pashtuns in parts of the Dai-



Bamiyan's newly appointed governor, Abdullah Sarhadi, above, visits the ruins of the Bamiyan Buddhas, while Hazara Taliban, left, secure the area at a political gathering.

kundi province in September. The community's sole representative in Afghanistan's new government, dominated by Pashtun Sunni clerics, is a deputy minister of health. In Bamiyan province, overwhelmingly populated by Shiites, the most senior Shiite official is Mawlawi Mahdi, the provincial director of intelligence. That is

a far cry from the prominent role that Shiites enjoyed in the U.S.-backed Afghan republic.

"We have lost everything that we used to have," said Amir Kawsari, a Hazara civil-society activist in Bamiyan. "We are in political isolation and don't have any rights as a citizen."

In Yakawlang, set along a

fast-running river fringed by snow-capped mountains, Mr. Hamdard, the Shiite Taliban security official, on a recent day engaged in a heated discussion with a group of Pashtun Taliban who arrived in a sport-utility vehicle with the plates from the eastern province of Nangarhar. Documents in hand, these men said they

wanted to enforce the repayment of a debt by a local man. No such action should be taken without coordination with Yakawlang's local authorities, Mr. Hamdard retorted. The Pashtun men eventually left.

Still, few local residents believe that the Shiite Taliban now in charge of the district, such as Mr. Hamdard, possess any real authority. "They are here just for show," scoffed Sayed Kazim, a 60-year-old merchant who lost 30 members of his extended family in the 2001 massacre. "The Taliban appointed locals who know this area so that they could collect taxes from local people."

Already, he said, Pashtun men from neighboring provinces have appeared in Yakawlang, claiming ownership of the area's land—a prelude to possible expulsions and confiscations.

Publicación	Wall Street Journal USA, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	17/11/2021
País	USA
V. Comunicación	34 233 EUR (38,728 USD)
Tamaño	47,04 cm² (7,6%)
V.Publicitario	5741 EUR (6495 USD)

Pfizer Seeks Approval of Virus Pill

FDA asked to authorize easy-to-use treatment as U.S. secures supply, licenses are granted

By JARED S. HOPKINS

Pfizer Inc. said it asked U.S. health regulators to authorize its oral Covid-19 drug for use in high-risk patients, putting the pill on a path that could make it available for people to take at home by the end of the year.

Clearance from the U.S. Food and Drug Administration would give patients and doctors an easy-to-use treatment to keep people out of the hospital early in the course of the disease.

“There is an urgent need for lifesaving treatment options,” Pfizer Chief Executive Albert Bourla said. “We are moving as quickly as possible in our effort to get this potential treatment into the hands of patients.”

Health authorities and doctors have struggled with only

a handful of options for treating Covid-19 patients, especially shortly after infection. A Gilead Sciences Inc. antiviral, remdesivir, is mostly used to treat hospitalized patients, while monoclonal antibody treatments have proven effective but are costly and typically given in doctor offices or hospitals.

Initial supplies of Pfizer’s pill would be limited. Pfizer projects it will manufacture more than 180,000 courses of treatment this year, and plans to increase production to at

least 50 million courses next year.

President Biden has said the U.S. has secured supply of the Pfizer drug, called Paxlovid. A person familiar with the matter said the U.S. was working on a contract for 10 million courses of treatment.

Pfizer also said Tuesday that it was licensing out Paxlovid to the Medicines Patent Pool, a United Nations-backed

Please turn to page A6

◆ **Booster-shot eligibility widens**..... A6

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Booster-Shot Eligibility Widens

More places make the extra dose available to groups beyond federal recommendations

By FELICIA SCHWARTZ

Several cities and states have begun offering Covid-19 boosters to all adults, moving beyond federal guidelines in a bid to prevent another wave of cases as people head inside during the cold weather.

Arkansas, West Virginia and New York City were the latest to expand eligibility for boosters beyond federal government recommendations, which endorse the extra doses for the elderly and others at high risk of Covid-19 because they have underlying medical conditions or work in a high-risk setting.

"We want you to get the booster because the data indicates that the effectiveness of the vaccine deteriorates over time," said Arkansas Gov. Asa

Hutchinson, a Republican.

On Monday, Arkansas, West Virginia and New York City issued their recommendations for all adults who are at least six months out from their second doses, following similar moves by California, Colorado and New Mexico last week.

When the Delta variant drove up Covid-19 hospitalizations in many states over the summer, the Biden administration began moving to encourage boosters, starting with people with weakened immune systems and then broadening eligibility to high-risk people.

The summer surges have ended in many of the states. Yet health authorities, eyeing an uptick in cases in recent days in some places, said expanded booster use could help better protect people as they head indoors for winter and gather over the holidays.

Congregating indoors could raise the risk of Covid-19 transmission if people are exposed to someone infected for an ex-

tended period and the place isn't well ventilated, according to health experts.

"Boosters can provide one more layer of reassurance, allowing us to breathe a bit easier, either for ourselves or our loved ones," New York City Health Commissioner Dave Chokshi said.

A study, in the journal *Science* this month, reported that the effectiveness against infection of all three vaccines among 780,225 veterans declined from 87.9% in February to 48.1% in October. The study included data from adults of all ages but skewed older, with nearly half over 65 years, and about one-third between 50 and 64.

Some health experts have said available data don't support giving boosters beyond those at high risk, as available vaccines provide strong protection from hospitalization or death for most people.

Paul Offit, a member of the FDA's vaccine-advisory panel and director of the Vaccine Ed-

ucation Center at Children's Hospital of Philadelphia, said that broad boosting won't prevent a winter surge in cases.

"If we really want to get on top of this pandemic, it's not a matter of boosting the vaccinated, it's a matter of vaccinating the unvaccinated," he said.

The Food and Drug Administration, which says when a drug or vaccine can be used outside clinical testing, authorized the extra doses for the elderly and others at high risk after some research indicated Covid-19 vaccines lose some of their effectiveness over time.

The Centers for Disease Control and Prevention, which offers guidance to doctors as part of its mission to protect public health, then endorsed use of the shots among the select groups. Many doctors, communities and states follow the agency's direction, though they aren't bound to.

A majority of adults are eligible under the federal government's moves, according to

health experts.

The Biden administration is reviewing data on booster doses to make them available to all adults in the coming weeks, people familiar with the matter said. Earlier this month, **Pfizer Inc.** and partner **BioNTech SE** asked the FDA to authorize an extra dose for all people 18 and older.

Among the developments driving their push, the people said, are rising case numbers and hospitalizations in Europe as well as in U.S. states like Vermont where vaccination rates are high.

Under FDA authorizations, any adult who is at least two months out from a single dose of **Johnson & Johnson's** vaccine is eligible for a booster.

High-risk people who received either the **Moderna Inc.** vaccine or the **Pfizer-BioNTech** shot are also eligible for booster doses six months after their second shot.

—Stephanie Armour
contributed to this article.

Fannie, Freddie Set to Back Mortgages Near \$1 Million

By ANDREW ACKERMAN

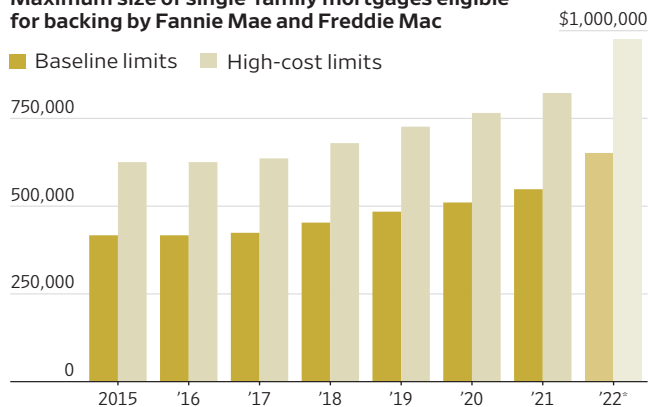
WASHINGTON—The federal government is about to back mortgages of nearly \$1 million for the first time.

The maximum size of home-mortgage loans eligible for backing by Fannie Mae and Freddie Mac are expected to jump sharply in 2022, a reflection of the rapid appreciation in home prices nationally over the past year.

The increase might make it easier and cheaper for some borrowers to buy a home, particularly in more expensive areas of the country, but the higher limits are also likely to elevate debate about how big of a mortgage is too big to be backed by the government.

“Housing prices are expensive,” said Steve Walsh, president of Scout Mortgage in

Maximum size of single-family mortgages eligible for backing by Fannie Mae and Freddie Mac



*2022 figures are based on industry projections.
Source: Federal Housing Finance Agency

Scottsdale, Ariz., adding that some of his clients are unable to qualify for loans for modest-sized homes under the current limits.

“I don’t believe these people are looking for a castle, just a three-bedroom house with a backyard,” Mr. Walsh said.

Please turn to page A2

Fed Chair Nominee Expected in Days

BY NICK TIMIRAOS
AND ANDREW RESTUCCIA

President Biden hinted to reporters Tuesday that he could reveal his choice for Federal Reserve chief at the end of the week.

Mr. Biden is considering whether to reappoint Fed Chairman Jerome Powell when his four-year term expires in February or to elevate Fed governor Lael Brainard for the position. Mr. Biden interviewed both candidates for the job on Nov. 4, and he isn't considering other individuals, according to a person familiar with the matter.

Asked whether he was any closer to a decision on Tuesday, he said, "You're going to hear that in about four days."

After Mr. Biden's comment, a White House official said the president would make his decision before Thanksgiving.

Senate Banking Committee Chairman Sherrod Brown (D., Ohio) said he was "absolutely

certain" that either Mr. Powell or Ms. Brainard would be confirmed by the Senate. "They're both clearly qualified."

Members of Mr. Biden's economic team and lawmakers in both parties have favored Mr. Powell for a second term. Resistance from some progressive Democrats, who want a Fed leader more committed to toughening financial regulation and addressing climate change, has complicated the White House's calculus.

Mr. Powell, 68 years old, is a Republican and former private-equity executive who was nominated in 2011 by President Barack Obama to join the Fed board and tapped in 2017 by President Donald Trump to lead the central bank.

Ms. Brainard, 59, is a Democrat and an economist who joined the Fed in 2014 after working in the Obama Treasury Department and the Clinton White House on international economic issues.