INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

RESUMEN PRENSA

Viernes, 27 de septiembre de 2019

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

RESUMEN DE PRENSA DEL IEF
Viernes, 27 de septiembre de 2019

EMPRESA FAMILIAR

Expansión (Valencia). Cómo gestionar un 'family office': comer bien o dormir bien.
Gente Burgos. Florbú ayuda a fomentar los valores de la empresa familiar.

INFORMACIÓN ECONÓMICA

El Economista. Una de cada tres empresas destruyó empleo en el primer semestre de 2019.
La Vanguardia. Las empresas ganan un 41,4% menos en el primer semestre.
Expansión. La morosidad de las grandes empresas con sus proveedores suma 80.000 millones.
Expansión. Los gastos de personal se disparan un 3,1% en pleno freno del empleo.
El Economista. La morosidad hipotecaria de las familias crece por primera vez desde la crisis.
Abc. El Gobierno admite el frenazo y rebajará las previsiones que enviará a Bruselas.
Cinco Días. El Brexit y las tensiones comerciales condicionan el alcance del fin de ciclo.
La Vanguardia. España pedirá fondos a la UE por la crisis de Thomas Cook.
El Economista. Entrevista a John de Zulueta, presidente del Círculo de Empresarios: "Es urgente adaptar los Presupuestos a la nueva realidad económica".
Cinco Días. Las empresas seducen a los investigadores y doctores españoles.
El País. Bruselas reprende a España por la parálisis del sistema educativo.
El País. 10 ideas urgentes para mejorar la enseñanza.
La Razón. Ana Botín, la mujer más poderosa del mundo, según "Fortune".
Cinco Días. España reduce su deuda externa neta en el primer semestre del año.
Expansión. El BCE dice que hay bancos que quieren trucar los test de estrés.
La Vanguardia. Estados Unidos se desacelera y crece solo un 2% en el segundo trimestre.

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

EMPRESA FAMILIAR

COMUNIDAD VALENCIANA

Saggas gana 15 millones pese a caer su actividad un 88%

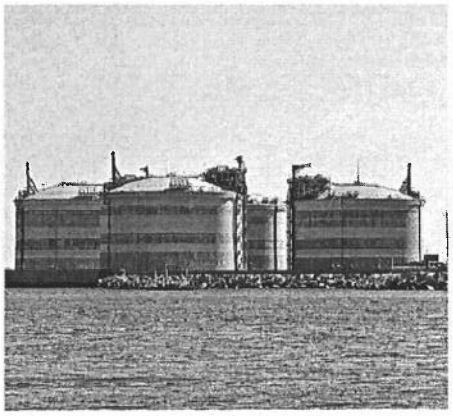
ENERGÍA/ A pesar del desplome, la planta redujo el negocio un 9% y el beneficio un 13,7% por los ingresos regulados, cuya reforma ha abierto una enconada guerra.

A.C.A. Valencia

En plena tormenta en el sector energético por la nueva propuesta de tarifas realizada por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), una de las grandes instalaciones de la Comunidad Valenciana que se verían afectadas, la regasificadora de Sagunto, ha publicado sus cuentas del último año. Un ejercicio que estuvo marcado por el desplome de su actividad, a pesar de lo cual sus ingresos regulados hicieron que mantuviera el beneficio y que su descenso fuera mucho menor de lo que podía haber supuesto.

Así, la regasificadora de Sagunto apenas emitió energía, es decir gas natural, equivalente a 2.585 GWh, un 88% menos que el año anterior. Respecto a la descarga de barcos metaneros, esta actividad se redujo un 84% con apenas 5 buques durante todo el año.

Lo que habría sido un descalabro en la actividad ordinaria de cualquier empresa, en el caso de las plantas de gas se vio atenuado por los ingresos regulados contemplados por el sistema gasista, que por ejemplo también valoran la disponibilidad y la capacidad para dar servicio a la red. Unas tarifas con las que se buscaba garantizar la rentabilidad de las fuertes inversiones en este tipo de infraestructuras, que en el caso de Saggas se acercó a los 500 millones.



La regasificadora de Sagunto.

LA EVOLUCIÓN

Fuente: cuentas anuales de Saggas

De esa forma, Saggas ingresó 69,94 millones, lo que supuso una caída de solo el 9% respecto al año anterior. En el caso del resultado de explotación, que se situó en 31,8 millones, el descenso fue del 11,3%, mientras que el beneficio neto final se situó en 15,38 millones, un 13% menos.

Según explica en su informe de gestión, "el descenso del beneficio respecto al ejercicio anterior se explica, principalmente, por la finalización de la vida regulatoria de parte de las instalaciones de regasificación". La planta comenzó a operar en 2006 y parte de esas instalaciones iniciales ya han cumplido los plazos contemplados en la normativa para estar bajo el paraguas normativo.

La planta participada por Enagás, Oman Oil y Osaka Gas ha recuperado parte de su actividad este año, con un incremento del tráfico portuario de GNL, que se multiplica por ocho hasta agosto.

El dilema

Ahora las sombras sobre la regasificadora proceden de la propuesta de nuevas tarifas de la CNMC para 2021, que ha abierto una guerra política e incluso empresarial. Por un lado, los operadores de gas como Naturgy, que ha dejado en suspenso las inversiones en expansión de redes de sus filiales como Nedgia Cegás, o Saggas consideran que esas tarifas ponen en peligro la inversión en infraestructuras y supondrán otros costes. Por el otro, industrias consumidoras, entre ellas la cerámica o el textil, reivindican incluso bajadas mayores de precio.

Raúl Aznar, (Aznar Patrimonio), Elena Lis (Pizarro Doce), Santiago Royo (Invext) y Alejandro Escribá, de la Cátedra de Empresa Familiar.

Cómo gestionar un 'family office': comer bien o dormir bien

J.Brines. Valencia

Cuando las empresas familiares crecen, llega un momento en que el patrimonio, además, *se reproduce.* Y eso hay que gestionarlo. La Cátedra de Empresa Familiar organizó ayer un encuentro con tres *family offices*, los gestores del patrimonio de tres familias empresarias, que contaron sus experiencias sobre cómo están administrando sus patrimonios.

Raúl Aznar, de Aznar Patrimonio, comentó que su *family office*, Pandora Lis nació tras la venta de la empresa familiar, en 2005. "Inventamos el poder filial", ya que los hermanos se pusieron de acuerdo para seguir adelante. En su opinión, para definir los objetivos de la inversión "tienes que elaborar un plan de vida, decidir si quieres comer bien o dormir bien, si quieres comer langosta todos los días o prefieres dormir tranquilo. En esos términos se acaba estableciendo un plan, todo depende de la cultura inversora de la familia". Explicó que su familia empezó a asesorar a otras familias y crearon Aznar Patrimonios, un *multifamily office*, que gestiona las inversiones de varias familias.

Santiago Royo explicó cómo su familia llegó a esas inversiones de un modo diferente. En segunda generación, tienen la empresa Royo Group, dedicada al mobiliario de baño, y que en 2005 empezaron a desarrollar la gestión de los activos que se habían ido incorporando como diversificación. "Lo sacamos físicamente de las instalaciones y establecimos la oficina en el centro de Valencia, cerca de los posibles agentes involucrados". Reveló que su objetivo de rentabilidad está entre el 7% y el 8% anual. "Unos negocios te aportan más rentabilidad, otros liquidez y otros reducen el riesgo. Intentamos mantener el equilibrio, el tema es el peso que damos a cada uno". Entre sus decisiones estuvo la de vender las naves vinculadas al negocio, y reinvertir en inmobiliario, pero alquilado a terceros. "Hemos conseguido las mismas rentas, pero con diferentes inquilinos".

Elena Lis, de Pizarro Doce, contó que su familia tenía una empresa del sector agrícola y, en la tercera generación para exportación de tomate y cítricos. En 2004 se creó el *family office* con las participaciones que su padre tenía en otros negocios, además del fruto de la separación de la parte agrícola, que quedó en manos de sus primos. Con ello se creó la oficina familiar, con la que se han emprendido inversiones, entre ellas agrícolas. Explicó que "son importantes los consejeros externos. Se evita eso de 'mi hermano no me presta dinero para esto...'".

Consejos

- **Aznar:** No hay que tener prisa por invertir. Hay que pasar de ser empresarios a financieros.
- **Royo:** Hay que identificar gente afín y cambiar impresiones. Las inversiones salen del networking.
- **Lis:** La primera decisión debe ser asignar un responsable del family office cuanto antes, y tomárselo muy en serio.

La Socimi Veracruz amplía capital en 5,3 millones para entrar en vivienda

A.C.A. Valencia

La única Socimi valenciana que cotiza en el Mercado Alternativo Bursátil (MAB), Veracruz Properties, ha puesto en marcha una ampliación de capital por un importe total de 5,36 millones de euros con la intención de destinar la mayoría de esos fondos, en concreto el 60%, a la compra de nuevos activos. Según desvela en la información de esa ampliación, la Socimi que ahora posee cuatro centros comerciales, dos edificios de oficinas y dos centros geriátricos, está estudiando la compra de activos que supondrían su entrada en el segmento de la vivienda.

"El objetivo último de la ampliación objeto del presente documento es obtener recursos para continuar creciendo, adquiriendo activos y hacer mejoras en los inmuebles de la sociedad que se continuarán dando en los próximos meses", según señala la empresa, que añade que en este momento está "en proceso de análisis y evaluación de diferentes activos urbanos de calificación residencial".

Posee cuatro centros comerciales, edificios de oficinas en Paterna y dos centros geriátricos

La operación de ampliación contempla que 1.676.220 euros correspondan a capital social y otros 3.687.684 en concepto de prima de emisión. Las nuevas acciones en principio serán ofrecidas a los actuales socios de Veracruz, que está formado fundamentalmente por socios de la República Dominicana, y si la ampliación no resulta completa podrá abrirse a otros inversores, aunque también se contempla que pueda quedar incompleta.

Las acciones de la Socimi, que salieron al mercado en julio de 2018 a un valor de 32,8 euros, cotizan actualmente a 31,4 euros.

Gente (Ed. Burgos)
Castilla y León

27/09/19

Prensa: Semanal (Viernes)
Tirada: 34.886 Ejemplares
Difusión: 34.884 Ejemplares

Cód: 128083589

Página: 13

Sección: LOCAL Valor: 740,04 € Área (cm2): 207,2 Ocupación: 24,67 % Documento: 1/1 Autor: Núm. Lectores: 139536

FLORBÚ AYUDA A FOMENTAR LOS VALORES DE LA EMPRESA FAMILIAR

La asociación Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) celebró los días 20 y 21 la actividad Fórum Junior, cuyo objetivo es acercar a los más pequeños al mundo de la empresa, en las instalaciones de Florbú, donde visitaron su planta de fabricación y realizaron un taller de galletas. La iniciativa contó con la participación de alrededor de setenta personas, entre ellas más de una treintena de menores, y además de conocer de cerca el funcionamiento de esta empresa incluyó la visita guiada al Museo de la Evolución Humana (MEH) y a la Catedral, y un recorrido por el centro de la ciudad. Gracias a esta actividad, los más pequeños pudieron compartir, de un modo lúdico, los valores de una empresa familiar.

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

INFORMACIÓN ECONÓMICA

El Economista
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 15.068 Ejemplares
Difusión: 10.343 Ejemplares
Cód: 128073586
Página: 57
Sección: POLITICA - ECO Valor: 9.971,35 € Área (cm2): 615,1 Ocupación: 68,53 % Documento: 1/1 Autor: Gonzalo Velarde Madrid Núm. Lectores: 93000

Una de cada tres empresas destruyó empleo en el primer semestre de 2019

El beneficio de las compañías españolas se reduce un 41,4% entre los meses enero y junio

El nivel medio de plantillas sigue estando por debajo del registrado en años previos a la crisis

Gonzalo Velarde MADRID.

La economía española empieza a sufrir de manera evidente los primeros efectos de la desaceleración económica internacional. Este jueves, el Banco de España editaba un nuevo documento, este referido a las empresas no financieras españolas. Y las conclusiones no son muy halagüeñas, ya que, según el supervisor, una de cada tres empresas (35,7 por ciento) ha destruido empleo en el primer semestre de 2019 y, el beneficio de las mismas se ha visto reducido en un 41,4 por ciento entre enero y junio.

Así es. El documento elaborado por el Banco de España refleja un impacto negativo de la coyuntura económica en las empresas españolas. Y es en las cifras de empleo donde se aprecia con claridad la desacelaración. Concretamente, en el primer semestre del año, el incremento es del 0,6 por ciento, frente al 2 por ciento del mismo semestre del año pasado.

Cabe recordar, también, que el Gobierno efectuó a inicios del presente ejercicio un aumento del 22 por ciento del salario mínimo interprofesional (SMI), y de un 7 por ciento en la base máxima de cotización, elementos que presionaron al alza los costes laborales para las empresas españolas. En cuanto al aumento del empleo, este se vio levemente impulsado por el avance del 1 por ciento en la contratación indefinida, en tanto que el empleo temporal se redujo un 1,3 por ciento.

Fin de ciclo

"La aceleración en el incremento de los salarios combinada, con una menor creación de puestos de trabajo es un síntoma de fin de ciclo económico expansivo de la economía", explica el investigador principal del *Think Tank Civismo*, Javier Santacruz, sobre la dicotomía de las empresas en este periodo.

De estos datos, informa el Banco de España que el porcentaje de empresas que crearon empleo en periodo observado se situó en el 49,6 por ciento, ligeramente por debajo del dato del año previo (51,8 por ciento). Pero aun siendo un dato negativo, la proporción es superior a la de aquellas compañías que destruyeron empleo, un 35,7 por ciento; o lo que es lo mismo, más de una de cada tres de las sociedades. De hecho, este último dato creció respecto al del año anterior en 2,4 puntos, hecho que no ocurría desde 2013, con el final de la crisis.

> El aumento del SMI, en un 22%, y la subida del 7% de los costes laborales no han ayudado

En este contexto, un análisis realizado con la Central de Balances Integrada (CBI) manifiesta que, a pesar de que el empleo ha mostrado una evolución positiva durante la recuperación, el nivel medio de las plantillas en 2017 (último año disponible) sigue estando por debajo del registrado en 2007, antes del comienzo del período recesivo.

Los servicios

Al analizar por sectores, se observa también que el aumento del empleo registrado hasta junio de 2019 se concentró principalmente en el sector de servicios. Así, por ejemplo, las plantillas medias crecieron en la rama de comercio y hostelería (1 por ciento), y en la de información y comunicaciones (1,9 por ciento). En cambio, se redujeron en la rama de energía (1,3 por ciento) y en la industrial (0,7 por ciento).

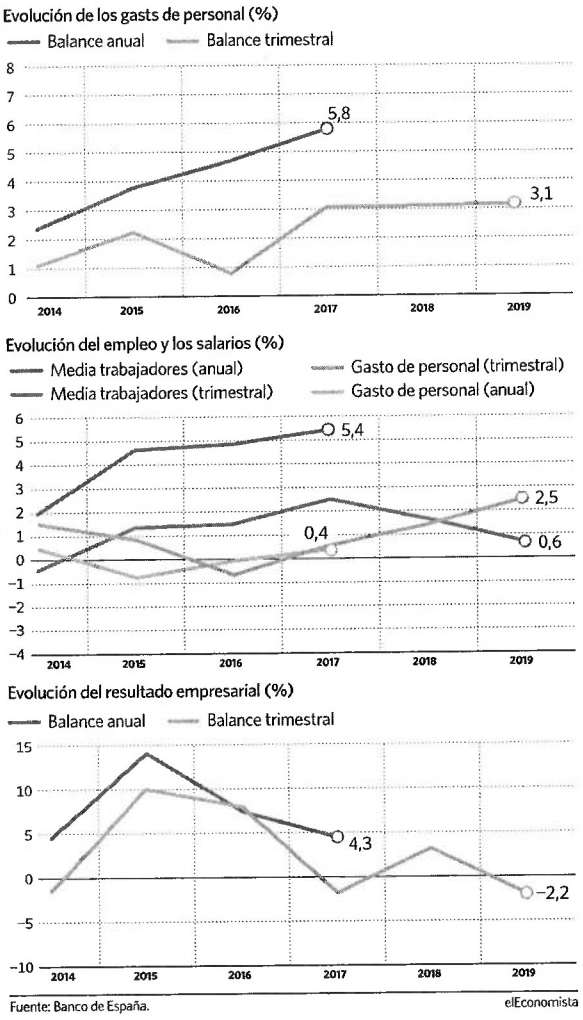
Desplome de los beneficios

Más allá, según el Banco de España, el valor añadido bruto (VAB) de las compañías creció un 0,4 por ciento interanual, ritmo sensiblemente inferior al de un año antes (4,8 por ciento). Todo, en un contexto en el que tanto las compras como las ventas de estas sociedades en España siguieron ganando peso relativo respecto a la actividad en el exterior.

> Crece el comercio, la hostelería y las comunicaciones, frente al resto de sectores

Así, la evolución del valor añadido de los bienes y de los gastos de personal llevó a que el resultado económico bruto (REB) se contrajera un 2,2 por ciento, tasa que contrasta con el crecimiento del 6,1 por ciento del ejercicio precedente. Por su parte, el resultado ordinario también se desaceleró consecuentemente en el período más reciente registrando un avance del 1,4 por ciento, frente al crecimiento del 8,4 por ciento en el mismo período del pasado ejercicio.

Las empresas desaceleran la contratación



Fuente: Banco de España. elEconomista

Las empresas ganan un 41,4% menos en el primer semestre

C. LAFRAYA Madrid

Las empresas no financieras cerraron el primer semestre del año actual con un retroceso del 41,4% en su resultado, debido a la obtención de menores ingresos extraordinarios que en el mismo período del ejercicio precedente, según explicó ayer el Banco de España en su informe de la central de balances.

La actividad se desaceleró en el primer semestre del 2019 al registrarse un valor añadido bruto (VAB) con un leve avance del 0,4%, frente al incremento del 4,8% del mismo periodo de un año antes.

Por otro lado, el nivel de empleo entre las empresas no financieras en España experimentó un aumento del 0,6% entre enero y junio, lo que representa 1,4 puntos menos que la subida experimentada en dichos meses del 2018 (2%).

El informe elaborado por el Banco de España destaca que esta evolución del número de trabajadores en el sector estuvo impulsada, principalmente, por la subida en la contratación de personal fijo, que fue del 1%. El porcentaje de empresas que crearon empleo se situó en el 49,6%, ligeramente por debajo del dato del año previo, que se situó en el 51,8%.

En el acumulado del año hasta junio, los gastos de personal de dichas empresas contabilizaron una subida del 3,7%, una progresión inferior a la del ejercicio anterior. Las remuneraciones medias aumentaron un 2,5% (1,7% en el primer semestre de 2018). Por rama de actividad, las plantillas medias del sector energético bajaron un 1,3% en lo que va de año y un 0,7% en el industrial, mientras que el comercio y la hostelería aumentaron un 1% su volumen laboral. También subió un 1,9% en la rama de información y comunicaciones. La ratio de endeudamiento en relación con el activo neto se situó en un 43,3%, tres décimas por encima del dato del 2018.●

Expansión
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 128076613
Página: 26
Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 23.100,00 € Área (cm2): 915,5 Ocupación: 100 % Documento: 1/1 Autor: Pablo Cerezal. Madrid Núm. Lectores: 125000

La morosidad de las grandes empresas con sus proveedores suma 80.000 millones

TRIPLICAN EL PERIODO LEGAL DE PAGO A SUS PROVEEDORES/ La mayor parte de los retrasos se concentra en el sector del comercio y los servicios, que abona sus facturas casi un año después de la venta. Le siguen la construcción y el sector inmobiliario.

Pablo Cerezal. Madrid

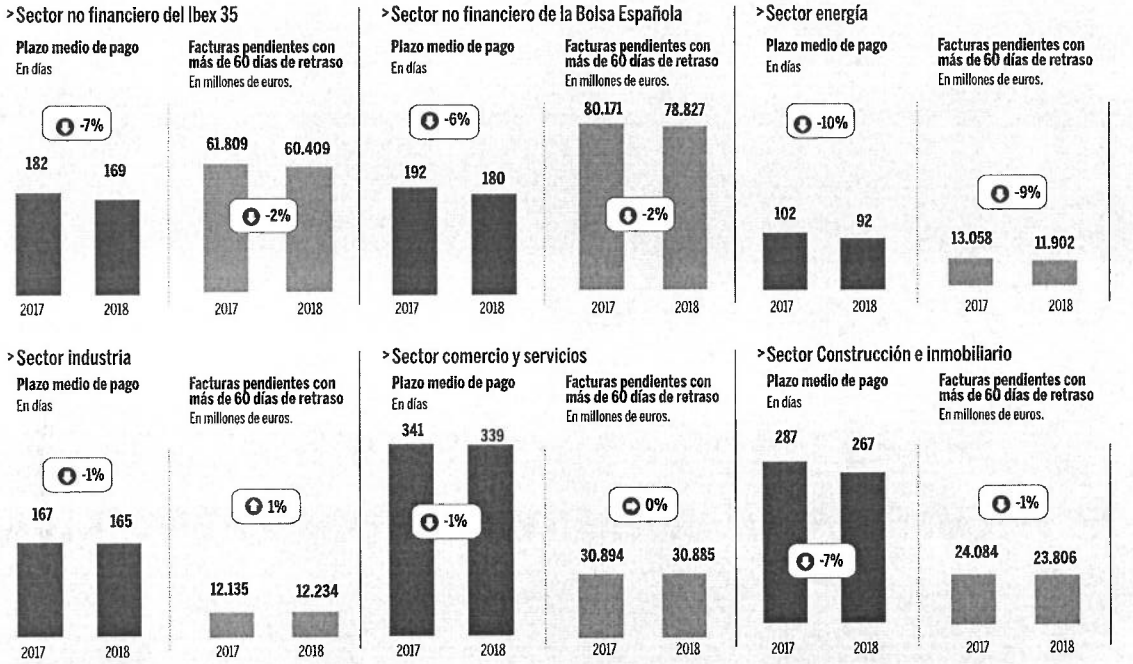
Han pasado nueve años tras la puesta en marcha de la modificación de la Ley de Lucha contra la Morosidad y tanto las Administraciones como la mayoría de las empresas se han ido ciñendo, poco a poco, a los plazos de pago fijados en la norma. ¿Todos? ¡No! Las grandes empresas siguen pagando a sus proveedores 180 días después de la emisión de la factura, tres veces más que lo que establece la Ley. Y eso, a pesar de que sus periodos de cobro se han acortado sustancialmente. Con ello, las empresas cotizadas en la Bolsa española acumulan una deuda de 78.827 millones de euros fuera del plazo de los 60 días, según denunció ayer la Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM), que agrupa a un conjunto de instituciones sectoriales de toda España que representan a cerca de un millón de empresas. Y, de esta cifra, 60.409 millones corresponden sólo a las empresas que forman parte del Ibex35, sin incluir a la banca.

Por sectores, y según datos obtenidos a través de las cuentas depósitadas en la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) sobre el pasado ejercicio, el comercio y los servicios son el área que más castiga a sus proveedores, con retrasos de 339 días en promedio. El sector arrastra, además facturas pendientes fuera de plazo por valor de 30.885 millones de euros, una cifra que multiplica por seis la cantidad de dinero adeudado que todavía no ha rebasado los 60 días. Esto se debe entre otros motivos a la falta de un régimen sancionador, según la PMcM, que lleva a que muchas grandes empresas se acaben financiando a base de sus proveedores para mejorar sus cuentas y reducir el pago de intereses, lo que conlleva problemas de caja para estas compañías. Y esto es más sangrante, si cabe, cuando se constata que las compañías de este sector sí logran cobrar en 58 días, dentro de los límites legales, tal como sucede con las empresas del Ibex35.

En segundo lugar queda la construcción, con 23.806 millones en facturas excedidas de plazo (cuatro veces más que las que este sector tiene dentro de los límites legales), y con un periodo medio de pago de 267 días. Y, aunque su periodo de pago ha mejorado un 7% respecto al último año, hay que tener en cuenta que sus fechas de cobro se han acortado un 18%, lo que resulta en un creciente margen financiero "de intermediación" para las grandes compañías del sector. Por su parte, la industria acumula 12.234 millones vencidos (el doble de lo que todavía se encuentra dentro del plazo legal) y abona sus facturas a 165 días, mientras que las empresas energéticas, las más cumplidoras –pero, a pesar de todo, incumplidoras–, tienen 11.902 millones por encima de los plazos legales (un 80% de lo que se encuentra dentro de plazo) y abonan sus facturas 92 días después de recibir la factura. Únicamente las empresas financieras están excluidas del análisis por que la mayoría de sus pagos no se efectúan sus proveedores, sino a sus clientes.

Con todo, hay que señalar que los plazos se han reducido ligeramente respecto a los niveles del año anterior. Así, el plazo medio de pago de las empresas cotizadas se ha acortado en 12 días, hasta las 180 jornadas, un descenso que ha sido más acentuado en la construcción y el sector inmobiliario y energético, pero que apenas se ha notado en la industria ni en el comercio y los servicios. No obstante, hay que tener en cuenta que la mayoría de estas empresas se siguen situando muy por encima de los plazos legales y que también han disfrutado de un acortamiento de los periodos de cobro. Además, durante los últimos años se ha observado una constante reducción en el periodo medio de pago, especialmente por parte de las Administraciones, aunque también en el sector privado. Aunque desde la PMcM advierten de la dificultad de comparar las empresas cotizadas durante más años (por cambios metodológicos y en la composición de la Bolsa española), la mora del conjunto del sector privado se situó el año pasado en 81 días, frente a los 98 días de 2011.

RADIOGRAFÍA DE LA MOROSIDAD EMPRESARIAL



Fuente: Plataforma Multisectorial contra la Morosidad

Expansión

"Hay miedo a que las Administraciones dejen de pagar"

Aunque los plazos de pago de las empresas están mejorando ligeramente, la situación es distinta en el caso de las Administraciones Públicas, que habían experimentado una fuerte mejora en los últimos años que se ha visto truncadas durante los últimos meses. Especialmente, los entes locales, que han pasado de pagar sus facturas a 45,3 días en enero (el máximo legal para el sector público es de 30 días) a 65,7 en junio, el último dato disponible. Y también las comunidades autónomas pagan a 36,2 días, frente a los 30,1 de enero. Y esto se puede agravar en la recta final del año por el retraso en el pago de la financiación autónomica. "No se puede usar a los proveedores de escudo en una guerra de administraciones", advirtió el presidente de la PMcM, Antoni Cañete, que calificó de "alarmante" la situación para las empresas. Esto se debe a que, si bien en un primer momento las empresas pueden aguantar estos retrasos, gracias al colchón de los últimos años y a la financiación barata, "el problema llegará a final de año", cuando se acaba el Presupuesto. "Hay miedo a que se deje de pagar" por este conflicto, señaló Cañete. Algunas comunidades autónomas, como Madrid, Castilla-La Mancha o Cataluña, han advertido en los últimos días de que si Hacienda no desbloquea los fondos del sistema de financiación, pueden tener problemas para pagar a proveedores. Por su parte, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, defiende que esta merma es un problema "de Tesorería" que sólo equivale a unos 15 días de pagos.

Expansión
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 128076646
Página: 27
Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 18.129,24 € Área (cm2): 679,8 Ocupación: 78,48 % Documento: 1/1 Autor: J. Díaz. Madrid Núm. Lectores: 125000

Los gastos de personal se disparan un 3,1% en pleno freno del empleo

BANCO DE ESPAÑA/ Los salarios acentúan su subida y crecen de media un 2,5% hasta junio, frente al 1,7% del año anterior. Mientras, el empleo apenas ha crecido un 0,6% en contraste con el 4,8% de 2018.

J. Díaz. Madrid

Salarios y empleo han seguido caminos divergentes en el primer semestre del año, lo que no es buena noticia para una economía que se desacelera de forma más intensa de lo que se preveía y para la que el incremento de la productividad sigue siendo la gran asignatura pendiente. Los gastos de personal de las empresas españolas no financieras crecieron un 3,1% en el primer semestre del año en tasa interanual, según los datos de la central de balances del Banco de España publicados ayer.

Parte de esa subida se debió al aumento de las plantillas medias de trabajadores, pero la parte del león correspondió a la mejora de los salarios, que de media crecieron un 2,5%, frente al 0,6% que lo hizo empleo. Estos datos refrendan la desaceleración del mercado laboral, que en el mismo periodo del año pasado crecía a tasas del 2%, en un entorno en el que no solo se desinfla la creación de puestos de trabajo en prácticamente todas las ramas de actividad, sino en el que además ha dejado de caer el paro registrado, como sucedió en los meses de verano. Paradójicamente, los salarios han intensificado su escalada este año, en pleno enfriamiento económico, con un incremento de 8 décimas respecto al mismo periodo del año pasado, cuando aumentaron un 1,7%.

El Banco de España alerta de que esta fuerte alza de los gastos de personal no es inocuo, y aún menos en un escenario en el que el valor añadido bruto de la actividad de las empresas (esto es, su contribución al PIB) apenas creció hasta junio un 0,4% en términos interanuales en contraste con el avance del 4,8% registrado un año antes.

La industria fue el sector que registró el descenso de rentabilidad más pronunciado.

Signos de contracción

Un dato que adquiere tintes aún más preocupantes si se pondera cada área de actividad por su peso en los sectores analizados (energía, industria, comercio y hostelería, información y comunicaciones, y resto de sectores). En ese caso, el Banco de España alerta de que el valor añadido bruto de las empresas no solo no crecería, sino que se habría contraído un 0,2% entre enero y junio, frente a la mejora del 5,5% registrada en la primera mitad del año pasado.

Este binomio (aumento de gastos de personal y frenazo en la actividad) ya ha dejado una muesca negativa en el resultado bruto de explotación de las compañías, que cayó un 2,2% hasta junio, muy lejos de la tasa de crecimiento del 6,1% que consignó en igual periodo de hace un año.

El efecto en cascada de la desaceleración también ha dejado su impronta en el resultado ordinario neto, que ha pasado de crecer un 8,4% en la primera mitad de 2018 a hacerlo un 1,4% en los seis primeros meses de este ejercicio, mientras que el beneficio neto retrocedió un 41,4% en el semestre, aunque este tijeretazo se debe en gran medida a los elevados ingresos extraordinarios registrados en la primera mitad de 2018 y que distorsionan la comparativa con el presente ejercicio.

De la onda expansiva no ha escapado tampoco la rentabilidad empresarial, que tras crecer de forma ininterrumpida entre 2013 y 2018, ha descendido por primera vez en el primer semestre. Por ejemplo, la rentabilidad media sobre recursos propios retrocedió 4 décimas, hasta el 7,6%, en un escenario en el que aumenta el porcentaje de "empresas con rentabilidades negativas".

El resultado ordinario neto de las empresas ha pasado de crecer un 8,4% en 2018 a un 1,4% hasta junio

El valor añadido bruto, ponderado por sectores de actividad, se habría contraído un 0,2%

El beneficio neto de las compañías cae más de un 41% por la falta de extraordinarios

Vulnerabilidad

El propio supervisor advirtió la semana pasada de la vulnerabilidad de muchas compañías "ante un eventual shock negativo en el entorno macrofinanciero", debido, precisamente a sus "relativamente reducidos" niveles de rentabilidad. El informe del Banco de España muestra que los descensos de rentabilidad más acusados se produjeron en la industria, con la pérdida de dos puntos porcentuales, hasta el 6,5%, seguida del comercio y la hostelería, con un merma de 1,7 puntos, hasta el 7,6%. La otra cara de la moneda fue el sector energético, el único que vio mejorados sus índices de rentabilidad, algo más de un punto porcentual, hasta alcanzar el 4,7%.

La buena noticia es que los bajos costes de financiación permitieron compensar en parte el efecto del enfriamiento sobre la rentabilidad, en un contexto además en el que la mayoría de sectores adelgazaron ligeramente sus niveles de endeudamiento, con la única excepción de comercio y hostelería.

El Banco de España certificó el pasado martes el frenazo económico, con un recorte de cuatro décimas, hasta el 2%, en las perspectivas de crecimiento del PIB para este año. Un fuerte deterioro de las expectativas que se está viendo agravado por la incertidumbre política en que está sumido el país desde hace muchos meses. El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, advirtió del riesgo que entraña esta situación y reclamó "un Gobierno que sea capaz de acometer reformas estructurales y favorecer la consolidación fiscal".

Editorial / Página 2

El Economista
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 15.068 Ejemplares
Difusión: 10.343 Ejemplares
Cód: 128073574
Página: 6
Sección: E & F Valor: 11.724,69 € Area (cm2): 813,2 Ocupación: 80,58 % Documento: 1/1 Autor: Eva Díaz Madrid. Núm. Lectores: 93000

La morosidad hipotecaria de las familias crece por primera vez desde la crisis

Repunta en el primer semestre del año desde un 3,8% hasta un 4,2% del total de préstamos

La banca experimenta un descenso de la venta de créditos inmobiliarios y al consumo

Eva Díaz MADRID.

La morosidad hipotecaria de las familias españolas repuntó en el primer semestre del año por primera vez desde la crisis. Concretamente, los créditos dudosos en la cartera residencial se elevaron del 3,8 por ciento en el primer semestre de 2018 al 4,2 por ciento, en los mismos meses de 2019, según el último informe de la Asociación Hipotecaria Española (AHE). Este repunte de la morosidad llega en un momento en el que el Banco Central Europeo (BCE) alerta de las primeras señales de una nueva recesión en la zona euro. A inicios de esta semana, el presidente del organismo supervisor europeo, Mario Draghi, aseguró ante el Parlamento Europeo que la economía se está desacelerando a mayor velocidad de lo previsto por las guerras comerciales del presidente de EEUU, Donald Trump. Además, aún falta conocer cuál será la repercusión económica real del *Brexit* en el resto de la Unión Europea, en función de si la salida es negociada o no.

La morosidad en los créditos siempre ha servido como indicador para palpar la realidad económica del país y la solvencia de las familias y empresas a la hora de hacer frente a sus deudas.

Cabe destacar que los informes de la Asociación Hipotecaria Española están basados en las carteras de préstamos de las 13 entidades de crédito más importantes del país, que suponen más del 90 por ciento del mercado nacional. No obstante, los datos que recoge el Banco de España sobre la morosidad de las familias en hipotecas que aúna todas las entidades de crédito que operan en el país, tanto nacionales como internacionales, marca que la morosidad continúa a la baja. Asimismo, los datos del organismo son provisionales y a medida que pasa el tiempo se van revisando.

La banca cuestiona al BCE

El BCE disparó sus últimas balas para evitar una recesión en Europa el pasado 12 de septiembre con una batería de medidas para estimular la economía que pasan por mantener los tipos bajos en la misma situación -como medida de expansión del crédito- alargando por más tiempo el horizonte de subida y endurecer la facilidad de depósito a la banca desde un 0,4 por ciento negativo a un 0,5 por ciento. Además, reactivó el programa de compra de deuda pública finalizado el año pasado.

Los principales ejecutivos de los mayores bancos españoles ya han mostrado en público su escepticismo sobre la utilidad de estas medidas. Los grandes banqueros apuntan a la necesidad de que sean los propios países los que pongan en marcha medidas fiscales para evitar una recesión económica.

De momento, la previsión de la economía española aún es de crecimiento, pero cada vez este incremento se ve más recortado. El Banco de España anunció el martes una bajada de la previsión de crecimiento del 2,4 por ciento al 2 por ciento. Asimismo, el organismo que encabeza Pablo Hernández de Cos alertó de la ralentización de la creación de empleo y del consumo privado.

Menor actividad

Las entidades también han experimentado un incremento de la morosidad en el segmento del crédito al consumo en el primer semestre del año. Los préstamos dudosos ya ascienden a los 5.000 millones de euros, el nivel más alto desde los últimos cinco años. El Banco de España lleva meses alertando de un repunte en la morosidad de estos créditos e instando a la banca a un mayor control sobre la solvencia del cliente.

Asimismo, a la par, la demanda de estos préstamos también ha bajado por primera vez este año tras dos ejercicios al alza. A pesar de que en lo que va de 2019 se han concedido 20.000 millones de euros en financiación, un 5 por ciento más que un año antes, el ritmo de crecimiento es menor, puesto que llevaba dos ejercicios incrementándose a doble dígito.

Los expertos señalan que entre los motivos de esta ralentización de los préstamos al consumo están la situación económica, la incertidumbre política (el país afronta otras elecciones en dos meses) y el desplome en la comercialización de automóviles.

Finalmente, la venta de hipotecas también ha caído este verano. Los bancos concedieron préstamos en julio por un importe un 22,3 por ciento inferior a un año antes, caída que vino precedida por el descenso del 21 por ciento de junio. En total, el importe de las nuevas operaciones retrocedió un 3 por ciento en el primer semestre del año. Desde el sector financiero apuntan a que este descenso es puntual y vino motivado por la entrada en vigor de la nueva ley hipotecaria (echó a andar en marzo), que ha provocado un embudo en los pasos finales de la firma de los préstamos y confían en que se normalizará con el tiempo.

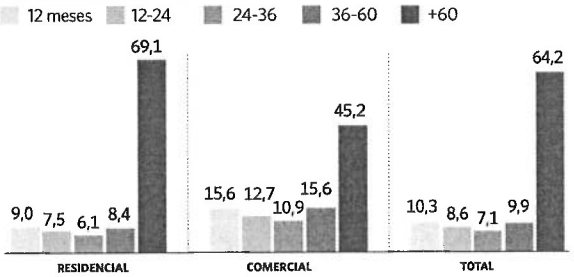
Las entidades siguen confiando en la venta de este producto, en estos momentos uno de los segmentos en los que más competencia mantiene el sector. De hecho, varios de los bancos más relevantes del país han protagonizado en septiembre una nueva *guerra* hipotecaria con rebajas sustanciales en los tipos de los préstamos a fijo. Además de la caída de la venta de préstamos inmobiliarios, las entidades llevan experimentando desde inicio de año un retroceso de la comercialización de créditos al consumo.

Radiografía de la cartera hipotecaria española

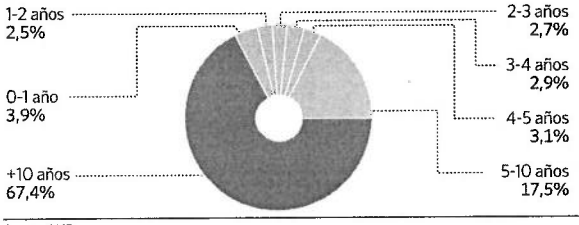
Datos básicos

	2013
Saldo vivo (mill. €)	555.135
Cartera hipotecaria (mill. €)	479.731
Cartera hipotecaria / saldo vivo	86,40%
Nº de préstamos en la cartera	5.750.172
Importe medio (€)	85.943
Importe medio residencial (€)	74.104
Importe medio comercial (€)	211.600
Plazo medio de amortización (años)	14,55
LTV medio	58,30%
Colateral residencial	79,20%
Colateral comercial	20,80%

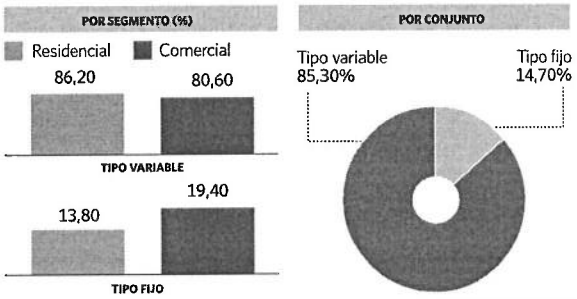
Antigüedad de los préstamos (%)



Perfil de amortización de la cartera



Tipos de interés de la cartera total hipotecaria



Fuente: AHE.

elEconomista

Caída de la inversión residencial

El Banco de España destacó en su último informe trimestral sobre las proyecciones de la economía en nuestro país que la inversión residencial ha reflejado un menor dinamismo en lo que va de año, llegando incluso a mostrar una cierta debilidad, con una menor pujanza de las compraventas y de las hipotecas, al tiempo que el alza del precio de la vivienda sigue moderándose. El supervisor avisó el martes que la economía se está desacelerando y que, aunque mantiene el diferencial positivo con la zona euro, no está siendo inmune a la persistencia de la incertidumbre y al deterioro del entorno exterior. El organismo calcula que el tercer trimestre cerrará con un crecimiento del 0,4 por ciento, una décima menos que en los trimestres previos.

> Las entidades achacan la menor firma de hipotecas a la nueva ley de crédito inmobiliario

Impacto de la desaceleración

El Gobierno admite el frenazo y rebajará las previsiones que enviará a Bruselas

▸ El Ejecutivo empeorará el cuadro macro dentro del plan presupuestario que remitirá a la Comisión antes del 15 de octubre

MARÍA CUESTA / JAVIER TAHIRI
MADRID

El frenazo de la economía está siendo más brusco de lo previsto y así lo reflejará el Gobierno en las previsiones que debe mandar a Bruselas antes del próximo 15 de octubre dentro del Plan Presupuestario. Según fuentes cercanas al ministerio de Economía consultadas por este periódico, el equipo de Nadia Calviño está ya trabajando en la elaboración del nuevo cuadro macroeconómico y contemplan un empeoramiento que irá en línea con las revisiones realizadas por el INE la semana pasada, que constató que la desaceleración había sido mayor de lo que inicialmente había calculado y revisó a la baja el crecimiento desde 2016, incluyendo un fuerte recorte en 2019.

Preguntadas al respecto, fuentes oficiales del ministerio que dirige Nadia Calviño apuntan a que en el departamento «siempre se trabaja con mucha prudencia» y añaden que «están permanentemente analizando todos los indicadores económicos». Precisamente, en el último boletín de coyuntura económica que elaboran los técnicos del Ministerio ya se comenta el impacto negativo de la revisión del PIB por parte del INE.

Seis de los siete indicadores que miden la demanda nacional en el resumen de datos que recaba el Ministerio están en negativo en lo que va de tercer trimestre: desde la disponibilidad de bienes de consumo y de equipo, la matriculación de automóviles o la confianza del consumidor, mientras que entre los indicadores de actividad, el consumo de energía eléctrica encadena cuatro trimestres en caída.

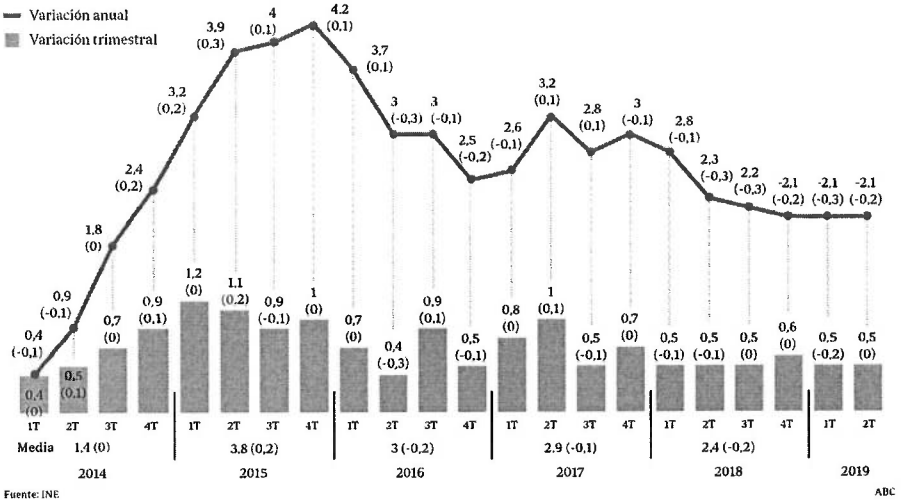
Porque el cambio del INE, unido a la mayor fiereza de la desaceleración, cae a plomo en el cuadro macroeconómico que tenía el Gobierno. La del INE supone una corrección en cadena que hace imposible cumplir el 2,2% de avance del PIB que presuponía el Ejecutivo para este año. Frente a este 2,2% el INE, de acuerdo con su última actualización, concluyó que el PIB creció durante el primer trimestre un 0,5% trimestral y el 2,1% interanual, en lugar del 0,7% y el 2,4% inicialmente comunicados. Un crecimiento anual del 2,1% que se prolongó en el segundo trimestre, dos décimas menos de lo antes calculado, de forma que en 2019 la economía ha producido 2.298 millones menos de lo estimado en un primer momento por el INE. Y no solo afecta al PIB, sino que también resta fuerza a la creación de empleo: el nuevo cálculo de Estadística «quita» 500.000 puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo a la contabilidad nacional, hasta los 17,944 millones de empleados.

El quiebre contable termina de complicar que el Ejecutivo pueda llegar a cumplir con el objetivo actualmente marcado, pues el PIB anual se calcula con una media de los crecimientos interanuales de los cuatros trimestres. Asimismo, el dato de crecimiento del primer trimestre –ahora del 0,5%, antes del 0,7%– es el que marca, por encima del de otros trimestres, cuál será buena parte del crecimiento anual.

De ahí que algunos organismos como el propio Banco de España, ante lo que parecía ser una aceleración de la actividad a principios de año, elevara hace unos meses sus estimaciones de crecimiento. Ahora sin embargo la situación es la contraria, lo que explica que la institución recortara cuatro décimas, al 2%, su previsión de crecimiento –dos por el cambio estadístico del INE, otras dos por el mayor deterioro de la actividad–. Un empeoramiento general, que ha hecho extensible al empleo, consumo y demás indicadores.

La revisión del Ejecutivo supone ade-

Evolución del Producto Interior Bruto
En porcentaje (entre paréntesis corrección frente a la anterior serie)



Fuente: INE
ABC

Del optimismo a la cautela

30 de mayo
«Estamos cómodos con la previsión del 2,2% y veremos más adelante si hacemos una revisión al alza»

11 de julio
«La tendencia y la previsión será revisar al alza el crecimiento de este año. La situación es muy positiva»

2 de septiembre
«Cuando tengamos que actualizar el cuadro macroeconómico, tendremos en cuenta la información económica de ese momento»

18 de septiembre
«Viene un otoño muy complicado ante el enfriamiento de los países de nuestro entorno, el Brexit y la ralentización de Alemania»

Nadia Calviño
JAIME GARCÍA

Subida fiscal

Hacienda no variará su previsión de déficit e incluirá las subidas de impuestos para 2020

Segundo trimestre

Con la corrección del INE, el PIB ya creció por debajo de la meta del Gobierno en el último año

más un giro de ciento ochenta grados en el discurso económico que hasta ahora había mantenido el Gobierno y que llegó a hablar este verano de la posibilidad de revisar al alza la previsión de crecimiento del PIB. Sin embargo, el tono de la ministra de Economía Nadia Calviño ya se había ensombrecido coincidiendo con el comienzo del nuevo curso. En la última sesión en el Congreso de los Diputados antes de la disolución de la Cámara, reconoció que se avecina «un otoño que va a ser muy complicado» y apuntó al «enfriamiento económico» de los países del entorno y, en especial, a la «ralentización de Alemania» y al Brexit.

El nuevo relato del Gobierno también culpa a la frustrada investidura. «En un entorno complicado es cuando es más importante tener un Gobierno sensato y responsable», señaló la ministra al hablar de la gravedad de la desaceleración hace una semana. El propio presidente del Ejecutivo, Pedro Sánchez, incidió hace unos días en Nueva York que España necesita un Ejecutivo para continuar el crecimiento. En fin, una situación política enconada que se plasmará en el plan presupuestario que horneará el Ejecutivo.

Antes de las elecciones

En lo que respecta al Ministerio de Hacienda, no se esperan grandes novedades con respecto a los presupuestos generales diseñados para este año y que desencadenaron la convocatoria de elecciones tras su rechazo en el Congreso de los Diputados. Fuentes del departamento apuntan que en principio no variará la previsión de déficit para este año y también se incluirán para el que viene las subidas de IRPF, Sociedades y demás que recogía el Programa de Estabilidad que el Ejecutivo mandó a finales de abril a Bruselas, como ahora justo antes de las elecciones, ya que nada se ha aprobado en estos seis meses.

Será para 2020 cuando el Ejecutivo cuenta con formar Gobierno y tejer los apoyos necesarios para aprobar los Presupuestos de dicho año, ya que el ejercicio amanecerá con las cuentas de 2018 prorrogadas. Una hoja de ruta que la Comisión recibirá a escasas semanas de unas elecciones que estarán marcadas por la desaceleración

Economía

Previsiones económicas

El Brexit y las tensiones comerciales condicionan el alcance del fin de ciclo

Estos conflictos amenazan con que la desaceleración sea más abrupta

Si se resuelven, la economía podría repuntar a mediados de 2020

ELISA CASTILLO
MADRID

Previsiones económicas para 2019 y 2020 Incremento en % del PIB

	OCDE 2019	OCDE 2020	FMI 2019	FMI 2020	Comisión Europea 2019	Comisión Europea 2020
Economía mundial	2,9	3,0	3,2	3,5	S.d.	S.d.
Zona euro	1,1	1,0	1,3	1,6	1,2	1,4
Alemania	0,5	0,6	0,7	1,7	0,5	1,4
Francia	1,3	1,2	1,3	1,4	1,3	1,4
Italia	0,0	0,4	0,1	0,8	0,1	0,7
España	2,2	1,9	2,3	1,9	2,3	1,9
Reino Unido	1,0	0,9	1,3	1,4	1,3	1,3
EE UU	2,4	2,0	2,6	1,9	S.d.	S.d.
China	6,1	5,7	6,2	6,0	S.d.	S.d.

Fuente: los organismos

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

A inicios de año se preveía un 2019 complicado por las turbulencias del Brexit y la escalada de tensiones comerciales entre las dos grandes potenciales mundiales, pero se esperaba que, conforme avanzara el año, las nubes se disiparan y el PIB mundial volviera a recobrar vigor en 2020 a pesar de la progresiva ralentización. A tres meses de que termine el año, se evidencia que la desaceleración ha sido mucho más brusca de lo esperado y que los riesgos políticos y comerciales, lejos de haberse solucionado, se han enquistado. Tras años de fuerte crecimiento, el fin de ciclo expansivo al que se encaminan las principales potencias del mundo es un elemento con el que cuentan todos los organismos internacionales, pero de cómo se resuelvan las tensiones dependerá si el final se produce de forma suave y paulatina o abrupta.

A lo largo del año, las tensiones han ido en aumento y sus efectos se han dejado sentir: nerviosismo en los mercados y pérdida de confianza que han condicionado la inversión y el comercio. Ello ha profundizando significativamente la ralentización de la economía mundial, que este año y el que viene crecerá en el entorno del 3%, según la OCDE, el ritmo más bajo desde la crisis. No obstante, el economista jefe para Europa de BBVA Research, Miguel Jiménez, sostiene que los datos no son "catastróficos", aunque el escenario sí es algo más "mediocre".

Las previsiones de septiembre del organismo con sede en París, más pesimistas que las del FMI avanzadas en julio y en línea con las de la Comisión Europea, prevén además que la zona euro crezca en 2020 al 1%, una décima menos que este año, y que Estados Unidos lo haga al 2%, cuatro décimas menos que este ejercicio.

"Si bien el escenario de riesgo es mayor, no asistiremos a un hundimiento de los países avanzados", aclara Jiménez, que, en todo caso descarta un riesgo de recesión en Estados Unidos y Europa, por mucho que ambos bloques se encuentren en una fase muy madura del ciclo. No en vano, la economía estadounidense, por ejemplo, acumula el ciclo expansivo "más largo desde la Segunda Guerra Mundial". El experto del BBVA se muestra razonablemente optimista y sostiene que, si "prevalece el sentido común", el próximo año podríamos asistir a una resolución, si no definitiva al menos temporal, del Brexit y la guerra comercial entre Estados Unidos y China. De normalizarse el contexto político, podría mantenerse la "desaceleración contenida" que esperan los analistas.

En ese sentido, el director de coyuntura y economía internacional de Funcas, Raymond Torres, apuesta por que los "choques exógenos" que suponen las tensiones comerciales y políticas vayan a la baja en 2020, lo que podría dar pie a "una ligera recuperación a partir de la segunda mitad del año que viene" tanto de la economía mundial como de la eurozona. Si los riesgos se acervan, en cambio, advierte de que ello llevaría al bloque del euro a "un camino más peligroso" y podría "retroceder" y crecer menos del 1,1% que se espera para este año.

> Las previsiones para 2020 no son "catastróficas" pero sí más "mediocres" de lo que se creía, según BBVA Research

Para apaciguar las aguas, el presidente de la comisión financiera del Consejo General de Economistas, Antonio Pedraza, recuerda que el próximo "mes de octubre será clave", ya que entonces volverán a reunirse Estados Unidos y China y se evidenciará si el clima entre ambos han mejorado y si hay margen para algún tipo de acuerdo comercial a finales de año. Con todo, Pedraza se muestra más pesimista que sus compañeros. "Por mucho que haya avances en octubre el mal ya está hecho. La parálisis alemana es muy grave y la inercia de bajo crecimiento mundial con la que arrancará el año se suma a unas expectativas geopolíticas muy turbias", advierte.

El experto de BBVA Research, apunta, sin embargo, que la cercanía de las elecciones presidenciales en Estados Unidos en noviembre de 2020 marcarán en Donald Trump "una nueva disposición a retomar las conversaciones con China". Un giro que comparte el economista de Funcas, quien señala que en pleno contexto electoral, "es contraproducente intensificar la guerra comercial".

Del lado europeo, los tres expertos coinciden en que el Brexit se dilatará en el tiempo, pero en todo caso tienden a descartar que se produzca una salida abrupta. Y a pesar de que comparten la posibilidad de que Alemania entre finalmente en recesión técnica –lastrada por su exposición internacional y el fuerte peso de su sector industrial–, Jiménez sostiene que, más allá del riesgo de contagio de la locomotora europea al bloque, lo que preocupa es la resistencia del consumo interno. "Más allá de que Alemania tire o no del resto, la clave es si la debilidad del sector manufacturero se trasladará al sector servicios y si seguirá habiendo aguante por parte del consumo privado", detalla. Ayer mismo, el Banco Central Europeo advirtió del "impacto adverso" que la ralentización manufacturera había tenido en el crecimiento de "algunos subcomponentes de los servicios", si bien confiaba en su capacidad de resistencia a las "perturbaciones negativas".

El dilema del impulso fiscal en Alemania

▶ **54.000 millones.** A falta de completar una unión fiscal que amortigüe la desaceleración, la eurozona aguanta el aliento a la espera de los estímulos fiscales que pueda adoptar Alemania, ya que según el experto de Funcas Raymond Torres, el resto de grandes economías del bloque carece del suficiente margen de respuesta. La semana pasada, el Ejecutivo alemán anunció un programa de inversiones verdes de 54.000 millones de euros, si bien aún no ha detallado si lo financiará vía más ingresos o tirando de superávit. El país se debate entre la ortodoxia fiscal y quienes creen que es tiempo de emprender estímulos que vayan, eso sí, encaminados hacia la transición a un modelo económico y energético más sostenible.

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PressReader.com +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW

España pedirá fondos a la UE por la crisis de Thomas Cook

La ayuda se destinará a paliar la pérdida de empleo turístico

BRUSELAS Agencias

España solicitará ayuda del Fondo Europeo de Adaptación a la Globalización para paliar el impacto sobre el empleo que podría tener la quiebra del turoperador británico Thomas Cook, en particular en Canarias y Baleares, anunció ayer la ministra de Industria, Comercio y Turismo en funciones, Reyes Maroto.

Maroto se reunió en Bruselas con la comisaria europea de Empleo, Marianne Thyssen, a quien transmitió la "gravedad" del impacto sobre el mercado laboral y la necesidad de que la UE participe en la respuesta a la crisis. La ministra, que asistió en la capital belga a un consejo de ministros europeos de Competitividad, insistió en que la quiebra "va a tener" y "está teniendo ya" un grave impacto sobre el empleo por las filiales de la compañía británica que operaban en Baleares.

"Hablamos de casi mil puestos de trabajo en riesgo, pero sobre todo por los que están por venir", dijo en declaraciones a los medios. "Hemos pedido que se solicite, y así lo vamos a hacer desde España, que se pueda desarrollar un expediente de esta crisis en el marco del Fondo Europeo de Globalización", añadió la titular de Turismo sin precisar qué volumen de financiación calculan necesaria.

Maroto, que consideró que Thyssen se mostró "muy receptiva" a la propuesta, insistió en que son varios los países de la Unión Europea afectados por la crisis y que por lo tanto debe abordarse también desde una "mirada europea". Con esta perspectiva, la titular de Turismo trató el tema en una reunión con el ministro de Economía portugués, Pedro Siza, y mantuvo conversaciones con el ministro de Economía y Turismo griego, Harry Theoharis, cuyos países se encuentran entre los más afectados.

Maroto señaló que el objetivo es "sensibilizar a todos los países" para que sean más los que apoyen la propuesta, aunque la solicitud de fondos depende de cada Estado de forma individual. La Comisión, por su parte, valoró los "esfuerzos de España para hacer uso total de los fondos europeos para ayudar a los trabajadores afectados" y aseguró que "está lista para apoyar a España", según un comunicado.

LEO RODRÍGUEZ / EFE

La ministra Reyes Maroto, ayer en Bruselas

IMPACTO

El turoperador quebrado emplea de forma directa a 2.500 personas en España

El departamento de Thyssen señaló que se ha barajado el uso tanto del Fondo de Adaptación a la globalización como del Fondo Social Europeo y recordó que ahora depende de España solicitar el posible apoyo comunitario.

A nivel nacional, la ministra recordó que el Gobierno está trabajando en un "plan integral" por el que "muy pronto" se reunirá la comisión interministerial, en la que estarán los ministerios de Fomento, Empleo y Hacienda, para analizar todas las medidas.

El objetivo es "poner en común" las acciones de la Administración central con las implementadas por las comunidades autónomas y el sector empresarial, dijo. Thomas Cook emplea a unas 2.500 personas de forma directa en España pero, según han advertido los sindicatos, el impacto de su situación puede hacer peligrar el 10% del empleo en el sector hostelero en las zonas más afectadas, como Canarias y Baleares.

El Fondo Europeo de Ajuste a la Globalización está dotado con 150 millones de euros para el periodo 2014-2020 y puede intervenir en casos de despidos masivos en una empresa o en una región.●

El Economista
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 15.068 Ejemplares
Difusión: 10.343 Ejemplares
Cód: 128073594
Página: 58
Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 11.770,52 € Área (cm2): 867,4 Ocupación: 80,9 % Documento: 1/2 Autor: Esther Esteban Núm. Lectores: 93000

John de Zulueta Presidente del Círculo de Empresarios

"Es urgente adaptar los Presupuestos a la nueva realidad económica"

La entrevista de
Esther Esteban

FOTOS: FERNANDO VILLAR

En su presencia, se tiene la inevitable sensación de que su historia familiar podía ser el argumento de una novela de éxito que aún está por escribir y, tal vez por eso, cuando se lo dices, sonríe, hace un gesto de complicidad y suelta un "!tal vez!". En una pequeña pincelada se puede recordar que su abuelo materno fue ministro de la República de Azaña y cuando estalló la Guerra Civil era el embajador de España en la Santa Sede. Como para otros muchos, el destino de su familia cambió radicalmente. Primero, emigraron a Colombia y después "mi madre consiguió una beca en Boston y se casó. Cuando yo tenía 10 años, mi abuelo se vino a vivir con nosotros a Nueva York y con él aprendí el español. Yo soy la tercera generación de articulistas. Empezó mi abuelo escribiendo en varios periódicos, le siguió mi madre, y después yo he colaborado en varios medios, pero lo dejé porque el análisis de la actualidad me agota", afirma sin más. John de Zulueta, presidente del Círculo de Empresarios (Cambridge, Massachusetts, Estados Unidos, 1947) presume de liderar un centro de pensamiento al servicio de los ciudadanos, pero es mucho más. Su vida profesional se ha curtido como presidente y alto directivo en muchas empresas: PepsiCo, Cadbury Schweppes, Sanitas, USP Hospitales... Era un deportista nato hasta que en 1992 le picó una garrapata cuando paseaba en bicicleta con sus perros y le produjo una paraplejía que le ha postrado en una silla de ruedas. Tiene un fuerte acento americano y una franqueza enorme, que recuerda mucho a su país de nacimiento. Tal vez por eso no se corta al afirmar que el 10-N es la historia del fracaso de la clase política española, que puestos a elegir, ellos prefieren nuevas elecciones a un Gobierno con Podemos y que lo ideal sería una coalición al estilo alemán integrada por PSOE, PP y Ciudadanos. Afirma que es urgente la elaboración de nuevos Presupuestos y habla de desaceleración, aunque reconoce que en nuestro país hay un pequeño colchón económico que otros de nuestro entorno no tienen.

Vamos a las cuartas elecciones en cuatro años. ¿La cita del 10-N es la historia de un fracaso colectivo de la clase política o el culpable tiene un nombre: Pedro Sánchez?
No hay solo un culpable. El 10-N significa el fracaso de la clase política. Nosotros ya hemos dicho que es mejor ir a unas nuevas elecciones que un Gobierno del PSOE con Podemos, porque las propuestas de Podemos estaban llevando a los socialistas a unas posturas de extrema izquierda y de intervención de la economía. Nosotros estamos en el polo opuesto de esas políticas. Creemos que menos intervención del Gobierno es mejor para el mercado libre.

¿Y es tan optimista como para pensar que nos comeremos el turrón con un Gobierno ya formado?
Sí, yo soy optimista, y creo que puede haber Gobierno en Navidad. Porque los políticos, solo para salvar su imagen, que está bajo mínimos, esta vez van a actuar rápidamente y llegarán a un acuerdo de gobierno.

Tal vez, pero en España no tenemos cultura de Gobierno de coalición...
Lo mejor sería un acuerdo programático del PSOE con la abstención del PP y Cs. Aunque no haya mayorías absolutas hay distintas modalidades de Gobierno. Si pudiéramos elegir, para nosotros la fórmula ideal sería *a la alemana*, es decir, un Gobierno de PSOE, Cs y PP, los tres partidos centristas, los más constitucionalistas, gobernando juntos. Eso sería una buena fórmula para empezar a caminar en esa cultura de coalición que en España no ha existido nunca.

¿Qué le parecen los resultados del último CIS cocinado por Tezanos?
Como ciudadano, el único resultado que me interesa es el que salga de las urnas el próximo 10 de noviembre. El CIS es un ejemplo del error que supone politizar agencias públicas que deberían ser independientes y estar al servicio de todos, pues las pagamos entre todos.

> **Pactos:** "Lo ideal sería una fórmula 'a la alemana'; es decir, un Gobierno del PSOE con el PP y Ciudadanos"

> **Elecciones:** "No hay solo un culpable; el 10-N significa el fracaso de la clase política española"

> **Sondeos:** "El CIS es un ejemplo del error que supone politizar agencias públicas"

¿Qué opina de la fórmula del España Suma que se plantea el PP?
España Suma, obviamente, tiene su lógica, porque con la ley D'Hondt muchos votos al final quedan tirados a la basura, y unificando propuestas se puede avanzar. Pero yo no hablo de tácticas políticas, porque lo nuestro es el perfil económico.

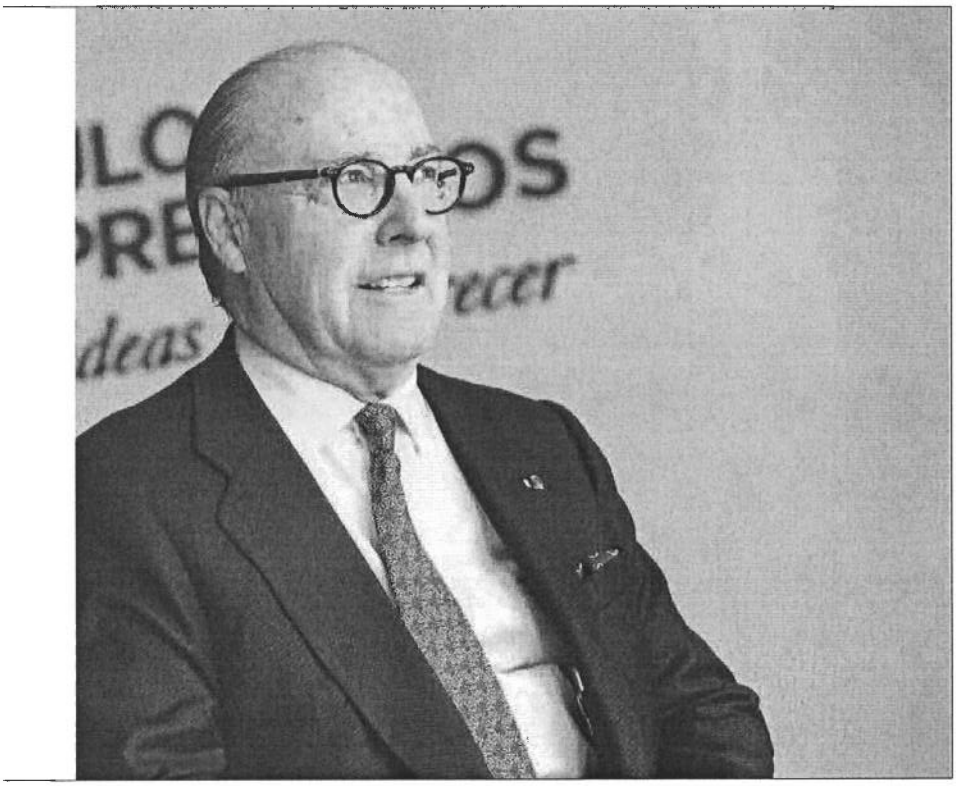
¿Sánchez ha acertado al convocar elecciones en vez de aceptar que Podemos pudiera formar un Gobierno dentro del Gobierno?
Nosotros analizamos propuestas económicas y no nos gustaron muchas de esas 370 medidas que presentó el PSOE. Ese Gobierno, en este momento, no está favoreciendo a las empresas, ni a los empresarios, ni a la sociedad española para crear riqueza; sin embargo, sus planteamientos son mucho mejores que los de Podemos. Sánchez dijo que no podría dormir con un Gobierno con Podemos, y nosotros decimos que, para los empresarios, eso es un alivio, porque el efecto de la formación morada ha sido devastador. Su influencia ha hecho cambiar el programa del PSOE, pasando de la izquierda a la ultraizquierda. Esperamos que en el nuevo programa electoral se eliminen las cuestiones que se plantearon para complacer a Podemos.

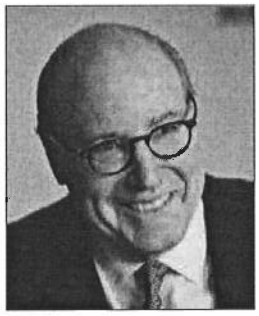
¿Cómo valora el efecto de Más País, de Errejón, que va a entrar en el juego político?
Creo que con Más País entrando en la arena política, Podemos se diluye.

¿Usted cree que Íñigo Errejón es un socialdemócrata o un populista al estilo de Pablo Iglesias?
Son personalidades bastante distintas, y por eso se han peleado. Pero mirando el programa de Errejón, en Madrid, se puede decir que es un calco al de Podemos. A nosotros no nos gusta el programa de Íñigo Errejón ni el de Pablo Iglesias. Apuestan por más impuestos a las empresas y a las personas, y plantean esa ficción de que hay que subir los impuestos a los ricos, cuando todos saben que en este país no hay muchos ricos. Subir los impuestos a los ricos es un eslogan demagógico, porque lo que supone esa subida de impuestos a las grandes fortunas es una mínima parte de lo que cuestan sus planteamientos en gastos sociales. Con la deuda tan alta que tenemos, la mejor receta es la prudencia, poco gasto, austeridad y cuidar mucho las cuentas. Hay planteamientos utópicos en la actual situación económica, como el salario mínimo garantizado.

¿Cómo se traduce la inestabilidad política en el ámbito económico, y qué consecuencias está teniendo?
Bueno, hay una combinación de factores, pero a pesar de la inestabilidad política, que es mala para la inversión, las empresas siguen funcionando. No tenemos Presupuestos, que son las líneas maestras de la economía española; va a haber un *Brexit* en octubre, que va a desestabilizar

El Economista
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 15.068 Ejemplares
Difusión: 10.343 Ejemplares
Cód: 128073594
Página: 59
Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 11.766,04 € Área (cm2): 867,0 Ocupación: 80,87 % Documento: 2/2 Autor: Esther Esteban Núm. Lectores: 93000





Europa; y Trump y el presidente de China se siguen peleando, y todo esto no es bueno para nuestra economía.

¿Se puede seguir viviendo en este país de los Presupuestos de Mariano Rajoy por mucho más tiempo?
No podemos vivir continuamente con los Presupuestos de Montoro, que se hicieron cuando España estaba creciendo a un ritmo mucho mayor de lo que crece ahora. Cuando tienes una desaceleración y un pobre crecimiento, como vamos a tener el año que viene, hay que recortar gastos, y eso no estaba previsto en los Presupuestos prorrogados. Es urgente adaptarlos a la nueva realidad económica del país.

Y los famosos 'viernes sociales', que tanto han dado que hablar y que pueden repetirse, ¿son un error?
La palabra no es error, sino abuso. Abusar del Decreto-Ley supone abusar de una ley que está concebida para otra cosa: significa, y hay que decirlo, hacer gastos superfluos cuando tenemos que ser mucho más austeros. Cuando tienes una deuda del cien por cien del PIB, hay que reducir el gasto, no subirlo. Por poner un ejemplo, con el Presupuesto de la ministra de Hacienda, y analizando lo que iba a recaudar con el *Google tax*, el *Tobin tax*, el impuesto al diésel, etc., faltaban como mínimo 10.000 millones y no salían las cuentas.

¿Que se imponga en España la tasa Google y la Tobin a espaldas de la UE es un error o puede dar un respiro?
Aplicar en España la tasa Google o la Tobin en solitario es un disparate. Algo así no debería hacerlo un país en solitario. Hasta Macron ha dicho que devolverá todo el dinero cuando haya este impuesto a nivel de la OCDE. Si se hiciera en toda la OCDE, tendría una efectividad, pero lanzarte a la piscina con unas medidas solo nacionales nos parece disparatado. El concepto es bueno, porque hay unas empresas supranacionales, digitales, que están beneficiándose, pero en un tema así uno no puede ir de llanero solitario.

En resumen, que la elaboración de los Presupuestos debe ser la prioridad absoluta del nuevo Gobierno...
Sí, es urgente elaborar unos nuevos Presupuestos en línea con la austeridad que deben tener. Tenemos un objetivo europeo de no superar una deuda del 60 por ciento del PIB y lo estamos superando con creces. El dinero bien gastado podría propulsar la economía española y crear riqueza a los españoles, pero el malgastado es un pozo sin fondo.

¿Cómo valora la bajada de la previsión de PIB del 2,4 al 2 por ciento?
Es una bajada sabida, porque hablar del 2,4 por ciento ya era ciencia-ficción. Si se mira cómo va cayendo cada trimestre, estaba claro que no se podrá llegar a mucho más del 2 por ciento. Dicho esto, es verdad que en España tenemos ese *colchón* del crecimiento del 2 por ciento que otros países no tienen. Nuestros vecinos, por ejemplo, Alemania, están prácticamente en recesión, y varios países están creciendo menos que España.

¿Y cuál es el problema más acuciante que tenemos?
El problema es que está cayendo mucho la creación de empleo. No bajamos de 3 millones de parados, cuando un país como el nuestro, como mucho, tendría que tener un millón. Ese es el problema más acuciante.

Retos económicos: "El problema más acuciante está en el empleo: no bajamos de los tres millones de parados"

Más País: "Errejón apuesta, como Podemos, por más impuestos a las empresas y las personas"

Thomas Cook: "La quiebra de la compañía es una mala noticia para el país, sobre todo para Canarias"

Y el 'Brexit', ¿cómo puede afectarnos si no se elaboran planes de contingencia, como en otros países?
Las empresas más expuestas, que son las que tienen inversiones importantes en Reino Unido, como Telefónica, Banco Sabadell, IAG... están bastante preparadas para proteger sus mercados. Los que más van a sufrir son los pequeños y medianos empresarios, y en eso habrá que trabajar.

¿Cómo ve la derogación parcial de la reforma laboral, que plantea el PSOE?
Para nosotros, es importante que el convenio de las empresas tenga prioridad sobre el convenio del sector, y no al revés, como pretenden algunos. Ese es uno de los aspectos que se pretende cambiar de la reforma laboral. Tampoco estamos de acuerdo con los costes del despido, que deberían situarse en 22 días, que es el promedio de la OCDE. El coste de despido en España es una de las razones de la inflexibilidad laboral.

Y está el tema de los contratos, ¿no?
Nosotros proponemos tres contratos muy sencillos: el puro indefinido, el temporal y uno juvenil, para los que están en formación.

¿La subida del salario mínimo interprofesional ha perjudicado a las empresas o favorecido el consumo?
La subida del salario mínimo primero a 900 euros y en 2020 a 1.000 euros va a ser un problema. No estamos en contra de subir el SMI, pero en el contexto actual, donde la inflación es del 1,2 por ciento, subir un 22,3 por ciento nos parece excesivo. Ha perjudicado la contratación en algunos sectores, y los más afectados van a ser los jóvenes sin formación. Las subidas de salarios tienen que ir en consonancia con los avances de la economía y con la productividad.

El hecho de que se celebren las elecciones después del juicio del 'procés', ¿será positivo o negativo?
La sentencia del *procés* creo que se conocerá antes de las elecciones, y eso es bueno, porque así se jugará con todas las cartas sobre la mesa, y cuanta más información tiene el votante mejor.

La economía en Cataluña no se ha visto tan afectada como se pensaba por la situación política, ¿verdad?
En Cataluñ,a la economía ha ido bastante bien, aunque las compañías importantes se han marchado. Más de 5.000 empresas se han ido, y eso, a la larga, se notará y mucho. Por no hablar de la imagen negativa que se está dando a los inversionistas extranjeros. Afortunadamente, en este país funciona la separación de poderes y, gracias a eso, la Justicia ha frenado la idea de Ada Colau de impedir construir nuevos hoteles. La inseguridad en las calles y la inestabilidad política han supuesto un descenso importante de la ocupación hotelera en Barcelona, y eso no es un dato menor.

¿Qué le parece que finalmente el Supremo haya admitido que sean exhumados los restos de Franco del Valle de los Caídos?
Nuestro ideario es puramente económico, y la exhumación de los restos de Franco no creo que afecte a la economía española.

¿El sistema de pensiones está en peligro o decir eso es exagerado ?
Lo más importante es que haya un pacto de Estado de todos los partidos, igual o similar al Pacto de Toledo que se hizo en su día. En la época de Rajoy se buscó una solución con un aumento del 0,25 por ciento ligado al crecimiento de la economía y la productividad del país. Ahora se quiere unir al IPC, y eso es pura demagogia que apenas va a representar una subida imperceptible en el bolsillo de los pensionistas. Por eso digo que la solución debe encontrase en el marco del pacto de Toledo.

La quiebra de Thomas Cook, ¿qué consecuencias va a tener para el país?
La quiebra de esa compañía es una mala noticia para este país, sobre todo para Canarias. El primer problema es el impago de lo que se haya contratado; y el segundo, que estos millones de turistas que venían ya no vendrán. Esto, combinado con la caída de la lira en Turquía, que ha hecho muy atractivo ese país para el turismo, y la tranquilidad relativa de sitios como Túnez o Croacia suponen un golpe para este sector. Nuestro objetivo debe ser ir a un turismo de calidad, porque los paquetes baratos de sol y playa, siete días, ya se han desviado a otros países.

Cinco Días
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 27.341 Ejemplares
Difusión: 19.257 Ejemplares
Cód: 128070119
Página: 26
ción: OTROS Valor: 13.632,09 € Área (cm2): 791,6 Ocupación: 86,72 % Documento: 1/1 Autor: PABLO SEMPERE MADRID Núm. Lectores: 46000

LAS EMPRESAS SEDUCEN A LOS INVESTIGADORES Y DOCTORES ESPAÑOLES

En 1981, solo 3.200 de estos perfiles trabajaban en el sector privado, cifra que hoy roza las 50.000 personas

Este cambio de tendencia obedece al refuerzo en los departamentos de I+D

PABLO SEMPERE
MADRID

Tradicionalmente, quienes optaban por prolongar sus estudios universitarios y alcanzar el título de doctor solían decantarse por la Administración pública para continuar con su trayectoria profesional, normalmente en un entorno académico y de estudio. Sin embargo, esta tendencia está cambiando poco a poco, produciendo un cambio de rumbo en estos perfiles, que viran lentamente hacia el sector privado y empresarial.

A principios de la década de los ochenta, según los datos agregados del INE, más del 80% de los investigadores y doctores se encontraban trabajando en entornos académicos. Hoy, este porcentaje ha bajado notablemente, superando por poco el 60%. Este cambio de tendencia, explica Albert Sangrà, director del Plan de Doctorados Industriales de la Generalitat de Cataluña, se debe en gran medida al aumento de perfiles investigadores que salen de la universidad: en 1981, la cifra total era de 19.268, y hoy se superan las 133.000 personas. Pero también obedece, prosigue, a las preferencias de los investigadores, que empiezan a decantarse por la empresa privada. En 1981, solo un 16% de ellos (3.200 personas) entraba en este sector, cifra que asciende hoy al 37%, lo que equivale a casi 50.000 efectivos.

La necesidad que tienen los grandes grupos de reforzar sus departamentos de I+D es una de las razones principales que se esconden tras estos movimientos. "La investigación, la innovación y el desarrollo se han convertido en áreas imprescindibles para las grandes organizaciones, ya que constituyen la palanca que permite mejorar la oferta de servicios y productos", prosigue Sangrà. Y son estos perfiles, añade, los que pueden resolver todos estos problemas, ya que una formación muy especializada y un saber hacer investigador ayudan a identificar distintas oportunidades de negocio. "Muchas veces, los emprendedores cortados por el patrón de Silicon Valley responden con evasivas a preguntas concretas. La investigación ayuda a ver todo con parámetros de rigor y certeza".

De la misma manera lo percibe Francesc Sepulcre, director de la Escuela de Doctorado de la Universidad Politécnica de Cataluña: "Los profesionales con un grado o máster tienen una formación muy buena, eso no se cuestiona. Pero por lo general no saben hacer investigación. Lo que hacen los doctorados e investigadores es mover y ampliar la frontera del conocimiento". Así, en su opinión, avances como los que entraña la tecnología 5G o los nuevos materiales que se sopesan para ser usados en medicina tienen su germen en el trabajo de estos perfiles. "Nosotros estamos en relación constante con el mundo industrial, y vemos que cada vez más grandes empresas refuerzan este tipo de departamentos", señala.

Para hacer más grande el vínculo entre estos expertos y el sector privado han nacido en los últimos años modalidades como la mención del doctorado industrial, que aplican centros como la Universidad de Valladolid, la de Sevilla, la Carlos III o la Complutense, o el Plan de Doctorados Industriales de la Generalitat, centrados ambos en preparar a los investigadores para el mundo empresarial. De ellos se benefician principalmente diferentes grupos del sector automovilístico, farmacéutico, alimentario y textil, cuentan los expertos.

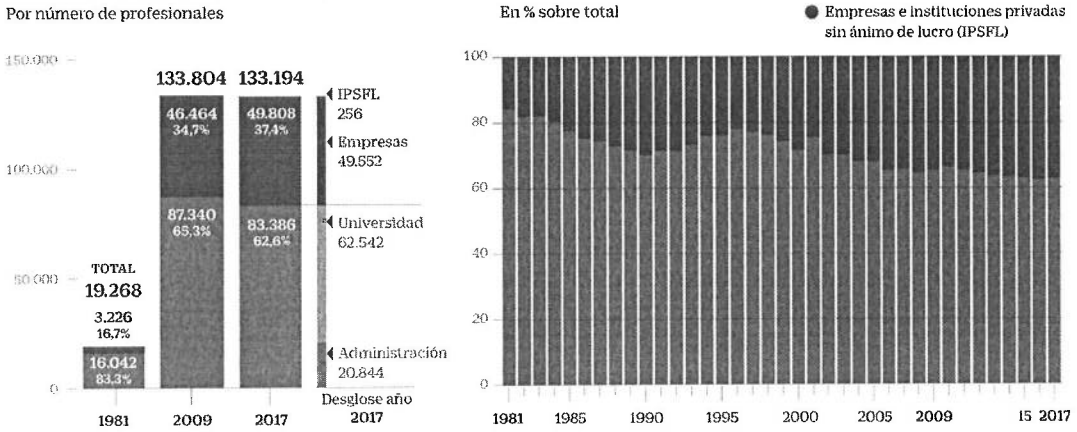
> Para ayudar al trasvase entre campus y empresa han nacido modalidades como la mención del doctorado industrial

La relación entre estos perfiles y las empresas parece ir a más desde el inicio de la crisis económica y los recortes en el sector público, un punto de inflexión que las grandes compañías han sabido aprovechar. Así, entre 2009 y 2017, el número total de investigadores ocupados apenas ha variado, pero mientras que en los entornos académicos ha descendido en 3.954 personas (una caída del 4,5%), en el sector empresarial se ha incrementado en 3.344 (un 7,2% más).

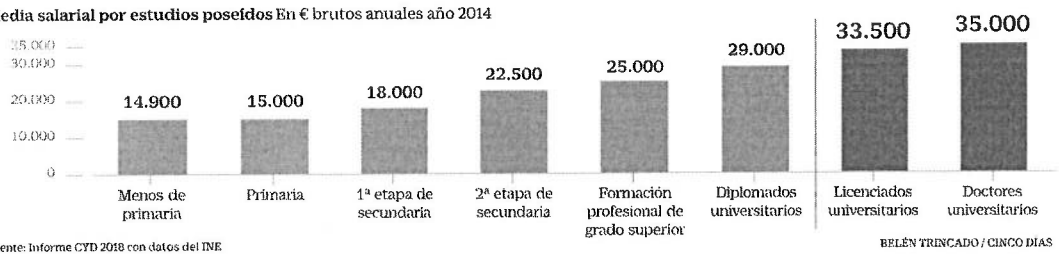
En este sentido, confirman los expertos, tampoco han ayudado los salarios del mundo académico: "En los últimos años hay una gran dificultad para incorporarse a una carrera investigadora en la universidad, sobre todo por los recortes y la falta de recursos. Y las empresas, sin embargo, abren una puerta", explica Sangrà. Así, a pesar de que los doctores conforman la categoría que mejor remuneración recibe, algo por encima de los licenciados o los que tienen máster, la brecha entre el sector público y privado se hace más grande, con una diferencia que alcanza, de media, los casi 9.000 euros anuales.

Viraje de los investigadores a la empresa privada

Personal investigador en equivalencia a jornada completa



Media salarial por estudios poseídos En € brutos anuales año 2014



Fuente: Informe CYD 2018 con datos del INE

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

SOCIEDAD

Un aula de infantil de la escuela pública Vivers en Valencia. / MÒNICA TORRES

Bruselas reprende a España por la parálisis del sistema educativo

La Comisión advierte del impacto de la inestabilidad política y critica la insuficiente inversión pública, anclada en el 4% del PIB. Urge a reducir el abandono escolar, el más alto de la UE

LL. PELLICER / A. TORRES
Bruselas / Madrid

La inestabilidad política mantiene varadas las grandes reformas educativas. Bruselas advirtió ayer a España de que hasta ocho "importantes" proyectos permanecen paralizados por las "incertidumbres políticas" y las sucesivas convocatorias de elecciones generales. La ministra de Educación en funciones, Isabel Celaá, lo admitió. "Es cierto", afirmó. "El bloqueo que ha sufrido este Gobierno nos tiene en esta situación", añadió. Los dos grandes toques de atención se dirigieron a la alta tasa de abandono escolar temprano (un 17,9%) y a la inestabilidad de las plantillas de profesores: 25% son interinos.

Según el *Informe de la Educación y la Formación de 2019* elaborado por la Comisión Europea y presentado ayer en la Cumbre de Educación, la inestabilidad también impide que la inversión pública, que sigue por debajo de la media de la Unión Europea (un 4% del PIB en 2018 frente al 4,6%), pueda remontar y llegar al 5% por las prórrogas presupuestarias. España sigue estando en el furgón de cola de la UE y solo cinco países gastan menos: Rumania, Bulgaria, Italia, Eslovaquia y Grecia.

Como en años anteriores, la Comisión volvió a urgir al Gobierno a reducir la tasa de abandono escolar —los jóvenes de entre 18 y 24 años que solo obtuvieron el título de la ESO—, que en 2018 se situó en el 17,9% frente al 10.6% de media europea. Aunque el informe reconoce el esfuerzo de España para reducir esa tasa, que en 2009 era del 30,9%, avisa de que ese progreso se ha "ralentizado".

La explicación que dan los expertos a ese estancamiento es la recuperación económica de los últimos años. "El abandono escolar va ligado al éxito del mercado de trabajo; cuando hay empleo la solución para retener a los jóvenes en la escuela pasa por incrementar el número de alumnos en Formación Profesional y para eso el sistema debe ser más flexible", explica Saturnino Martínez, sociólogo de la educación de la Universidad de La Laguna, que apunta que en otros países europeos no existe un título obligatorio para acceder a FP —como sucede en España con el de la ESO—. "Tenemos que acabar con el modelo academicista; poner en marcha otras opciones para los que quieren aprender un oficio", expone Carlos Gil, sociólogo del Instituto Universitario Europeo.

El adelanto electoral del pasado febrero bloqueó la tramitación de la nueva ley educativa impulsada por el PSOE (Lomloe), otro de los "grandes obstáculos" para que España consiga modernizar sus sistemas de primaria y secundaria, incide el informe. Bruselas recordó que España no ha avanzado un ápice en los proyectos para la puesta en marcha de un nuevo modelo de becas, el acceso universal a la educación infantil, la reformulación del acceso a la docencia y las medidas para reducir el número de interinos. Un 25% de los profesores ejercen sin tener una plaza fija, aunque en comunidades como Baleares esa proporción llega al 43%. Eso, según el informe, "dificulta la construcción de equipos estables y cohesionados en las escuelas". El número total de profesores sigue por debajo del que había al inicio de la crisis. A 1 de enero de 2019, España tenía 511.250 docentes, entre funcionarios e interinos, 2.214 menos que nueve años antes.

La Comisión Europea, que examina en este informe las dificultades laborales de los profesores país por país, detecta problemas de temporalidad en otros países como Italia (que va camino de que el 20% de todo el profesorado sean interinos), Portugal (con un 21,7% en Secundaria), Luxemburgo (con un 25% de temporales) o Suecia (con un 28% de eventualidad en la FP).

Retraso en la Universidad

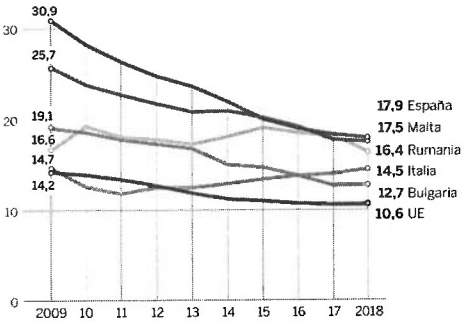
El bloqueo afecta en igual medida a la Universidad. Bruselas recordó que el Gobierno de Pedro Sánchez anunció en noviembre de 2018 una reforma de la educación superior que "todavía no se ha materializado". Y lo mismo ocurrió con la mejora de las becas y el "pago y reconocimiento de derechos sociales para estudiantes universitarios" en programas de prácticas, como consecuencia del "desacuerdo entre el Gobierno y las universidades por ver quién debe asumir el coste de sus cotizaciones".

Entre los puntos favorables, la Comisión reconoce las medidas promovidas en España para promover la FP: facilitar el paso de ciclos de grado medio a superior o la reducción del límite máximo de edad para matricularse, aunque solo el 58,5% siguió estos programas en 2017 frente al 79,5% de la UE.

Por su parte, Celaá señaló que las reformas para que la educación española sea "más flexible, abierta y adaptada" al entorno digital sigue "varada" en el Parlamento, aunque explicó que su departamento está trabajando en todo el despliegue curricular que implicará. El ministro en funciones de Ciencia, Innovación y Universidades, Pedro Duque, también admitió que las tramitaciones de sus proyectos de ley seguirán atascadas hasta que se conforme una nueva mayoría parlamentaria y un nuevo Gobierno tras el 10 de noviembre.

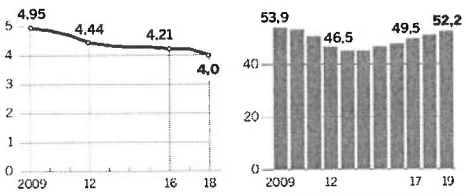
Abandono escolar

% de alumnos que dejan los estudios



GASTO PÚBLICO EDUCATIVO

En 2017, 2018 y 2019 los datos son provisionales



Fuente: Eurostat, CC OO, elaboración propia. EL PAÍS

Las ocho reformas pendientes

Aprobación de la nueva ley de Educación. La Lomloe quedó paralizada con el adelanto electoral.

Nuevo modelo de becas. Para primaria y secundaria.

Acceso universal a la educación infantil. El 62% de los menores de tres años no están escolarizados.

Reformas en la profesión docente. En el acceso y la formación permanente.

Reducción del número de interinos. La tasa es del 25%.

Educación superior. Impulso de una nueva ley universitaria.

Becas universitarias. Actualizar los umbrales y cuantías.

Prácticas universitarias. Remuneración y reconocimiento de los derechos sociales.

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PressReader.com +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW

Cientos de profesores proponen soluciones en el nuevo Foro de Educación de EL PAÍS

10 ideas urgentes para mejorar la enseñanza

IGNACIO ZAFRA, **Valencia**

La comunidad educativa está preocupada por el funcionamiento de la enseñanza en España y tiene, a la vez, abundantes ideas para mejorarla. La primera pregunta planteada por el nuevo Foro de Educación de EL PAÍS, ¿cuál es la mayor urgencia del sistema educativo?, ha recibido esta semana 750 respuestas, casi todas de docentes, a través de la web de este diario. Estas son las 10 propuestas que más apoyos suscitan.

1. Dejar de dar bandazos. Centenares de docentes, como Teresa Simonet, maestra de Música y Primaria en Cádiz, reclaman un pacto educativo que dé estabilidad normativa al sistema, que ha tenido ocho leyes desde la restauración de la democracia.

2. Mayor autonomía. Muchos, como Antonio Solano, director del instituto Bovalar de Castellón, son partidarios de que sean los "profesionales de la educación" los encargados de diseñar los currículos. Y son numerosas las peticiones de más autonomía para los centros, siguiendo el camino tomado por Portugal.

3. Prestigiar la evaluación. Una parte del profesorado considera imprescindible revalorizar las notas de evaluación. Tanto las individuales —"sin evaluación, la escuela se convierte en un parque de atracciones", dice el donostiarra Elías Goñi— como las colectivas —mediante pruebas de nivel comparables que permitan contrastar la eficacia de los métodos, señala José Luis Barba, jefe del departamento de Biología en un instituto canario.

4. Bajar las ratios. Una petición común es reducir el número de alumnos en las aulas. O, como alternativa, poner dos profesores en la misma clase. Después de 34 años dedicados a la docencia, parte de ellos en programas específicos para estudiantes con problemas para superar los ciclos, la profesora madrileña Mar Fernández concluye que los grupos pequeños "son el único modo de garantizar enseñanza personalizada y afrontar variadas dificultades de aprendizaje".

5. Mejorar la formación del profesorado. Son muchos quienes, como Luis Carlos Contreras, catedrático de universidad en Huelva, creen que el sistema solo mejorará si lo hace la formación y selección de entrada de los docentes. Entre las medidas que proponen figuran establecer carreras —o especialidades en las titulaciones actuales— para ser profesor de Secundaria, aumentar la exigencia para ingresar en Magisterio, implantar un sistema de incorporación a la docencia mediante una residencia similar al modelo MIR de los médicos, y mejorar la formación continua.

6. Renovar la docencia. Un sector de los profesores —y también de padres y alumnos— creen urgente actualizar la práctica docente que, en palabras de Francesc Bosch, orientador en el instituto de Premià de Dalt (Baleares), abusa de "clases magistrales poco motivantes" y no conectadas con la realidad. "Por ejemplo", afirma, "se está librando una batalla social, política, humana y económica sobre el cambio climático y se hace muy poco por abordar el tema y trabajarlo en profundidad en las clases". Los docentes, por su parte, se quejan de que la creciente carga burocrática les resta tiempo y energía para preparar clases y atender a estudiantes.

La ministra de Educación en funciones, Isabel Celaá, el pasado viernes tras la reunión del Consejo de Ministros. / VÍCTOR J. BLANCO (GTRES)

7. Asistentes sociales. Diversas propuestas apuntan en la misma dirección: la enseñanza reglada es una herramienta clave para reducir la desigualdad social, pero con frecuencia no funciona porque el sistema no dispone de suficientes recursos específicos para compensar la gran desventaja con la que parten los alumnos de familias pobres, como ha constatado Ana Isabel Peltzer, profesora de Secundaria en Logroño. "Desde Infantil se puede percibir la brecha entre los niños con padres con formación que pueden prestarles atención y los que no. Tenemos que darles apoyo extra con especialistas", afirma. Otras voces, como la de María Jávega, maestra en Sevilla, sugieren que los centros educativos cuenten de forma estable con asistentes sociales para afrontar, de forma conjunta a la educativa, las situaciones graves.

> Los docentes piden tener protagonismo en el diseño de los currículos escolares

> Muchas propuestas hacen referencia a una residencia similar al MIR

8. Diagnosticar las dificultades. En torno al 10% de los alumnos son disléxicos, y la falta de normas en la mayoría de comunidades para detectar pronto el problema conduce a menudo al fracaso. "Estamos diagnosticando tarde, cuando los problemas de autoestima y salud mental ya están creados. Dejamos sufrir a miles de niños, haciéndoles pensar que son tontos o vagos, por nuestra inacción", lamenta Matilde Sánchez, que se presenta como madre y médica.

9. Repensar el espacio. La vertiente física del sistema también es una fuente de preocupación. No solo allí donde las instalaciones están deterioradas o consisten en barracones. Varias propuestas plantean cambios en el diseño de clases y patios. "Las aulas tendrían que ofrecer espacios diversos para distintas formas de agrupamiento: un ambiente para leer, una mesa de grupo para trabajar, un rincón tecnológico y de investigación, y un lugar donde estar cuando te apetezca estar solo", opina Beatriz Serrano, maestra de Infantil en Las Palmas de Gran Canaria.

10. Más fondos. Prácticamente nadie reclama subir el salario de los profesores —aunque varios proponen vincular aumentos a resultados—. Pero la necesidad de una mayor inversión, sobre todo en la red pública, es la urgencia más señalada por la comunidad educativa.

El Foro de Educación de EL PAÍS planteará el lunes una nueva pregunta en su web: **¿Por qué es España líder en abandono escolar y cómo afrontarlo?**

Lidera el progreso de Banco Santander
Recupera el primer puesto tras perderlo en 2018

Ana Botín, la mujer más poderosa del mundo, según «Fortune»

I. B. - Madrid

Ana Patricia Botín vuelve a coronar la cima. La presidenta de Banco Santander lidera la influencia del género femenino en el mundo de los negocios y las grandes empresas. Así lo reconoció ayer la revista «Fortune», devolviéndole el primer puesto del ranking que clasifica a las 50 mujeres más influyentes del planeta. Completan el podio la consejera delegada de GlaxoSmithKline, Emma Walmsley, y la presidenta de Gree Electric Appliances, Dong Mingzhu.

La banquera española regresa al primer puesto tras haber ocupado la segunda plaza en 2018. La revista norteamericana destacó el desempeño del banco, que alcanzó unos ingresos de 48.424 millones de euros. Un crecimiento que se ha conseguido «en buena medida gracias a la actividad del banco en Latinoamérica (Brasil y México, principalmente)», recalcó la revista. Asimismo destacó el «progreso» conseguido desde que Ana Botín llegó a la presidencia del Santander en 2014 para «reforzar el capital del banco, aumentar la vinculación de los clientes y digitalizar las plataformas».

EFE

Ana Botín, presidenta del Santander

La designación nuevamente de la presidenta de Banco Santander como la mujer más poderosa del mundo coincide con el quinto aniversario de su mandato, periodo en el que Santander ha vivido una gran transformación cultural al tiempo que ha logrado apuntalar el crecimiento (+87%) y mejorar su fortaleza y rentabilidad, que ha aumentado 210 puntos básicos, hasta el 11,7%.

La revista «Fotune» subraya que en 2019 solo 14 mujeres encabezan alguna de las 500 mayores compañías del mundo, lo cual representa un ligero incremento frente al año anterior, cuando se contabilizaban 12, pero muestra también que todavía queda mucho camino por recorrer.

Cinco Días
España

27/09/19

Prensa: Diaria
Tirada: 27.341 Ejemplares
Difusión: 19.257 Ejemplares

Cód: 128070115

Página: 24

Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 4.516,59 € Área (cm2): 262,3 Ocupación: 28,73 % Documento: 1/1 Autor: CINCO DÍAS MADRID Núm. Lectores: 46000

España reduce su deuda externa neta en el primer semestre del año

CINCO DÍAS
MADRID

La posición de inversión internacional neta (PIIN) de España (término equiparable a la deuda externa neta) cerró el primer semestre del año en 978.000 millones de euros, un 79,9% del PIB, lo que supone un ligero recorte sobre la posición registrada en junio de 2018, que era de 981.000 millones y un 80,6% del PIB. Este indicador mide el grado de dependencia financiera de la economía española, ya que engloba el saldo financiero de todos sus agentes, tanto públicos como privados, se trate de banca, empresas no financieras, hogares o Administraciones públicas. La recomendación de la Unión Europea para sus miembros es que deben reducir esta dependencia hasta unos niveles que ronden el 35% de su PIB, un nivel que España duplica sobradamente, pese a las reducciones de los últimos años. Hay que recordar que en los momentos más duros de la crisis la dependencia neta de los financiadores externos se acercó al 100% del PIB.

La deuda externa bruta de España se situó en 2,101 billones de euros (el 171,3% del PIB) en el segundo trimestre del ejercicio, por encima de los 2,066 billones de marzo, a un 169,8% del PIB. En el periodo se observa un incremento del endeudamiento externo de las Administraciones públicas, que llegó a los 663.000 millones de euros, mientras que la deuda de la banca y de hogares y empresas se redujo significativamente en el segundo trimestre.

> El endeudamiento en términos brutos siguió creciendo en el segundo trimestre, hasta el 171,3% del PIB

En cuanto a la capacidad de financiación de la economía, medida por el saldo conjunto de las cuentas corriente y de capital, alcanzó en el segundo trimestre del año los 11.600 millones de euros, ligeramente superior al primer trimestre. Tomando los últimos cuatro trimestres para hacer una valoración anualizada, el Banco de España estima que la capacidad de financiación de la economía sería de 27.400 millones de euros, un 2,2% del PIB, frente a los 29.100 millones de todo el ejercicio natural de 2018, que supuso un 2,4% del PIB. Estos niveles se registran tras la revisión realizada en toda Europa, y que ha supuesto un salto de un punto porcentual completo en el año 2018 para el caso de España.

Expansion
España
27/09/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 128076620
Página: 20
ección: FINANZAS (Banca) Valor: 9.833,47 € Área (cm2): 370,2 Ocupación: 42,57 % Documento: 1/1 Autor: Andrés Stumpf. Madrid Núm. Lectores: 125000

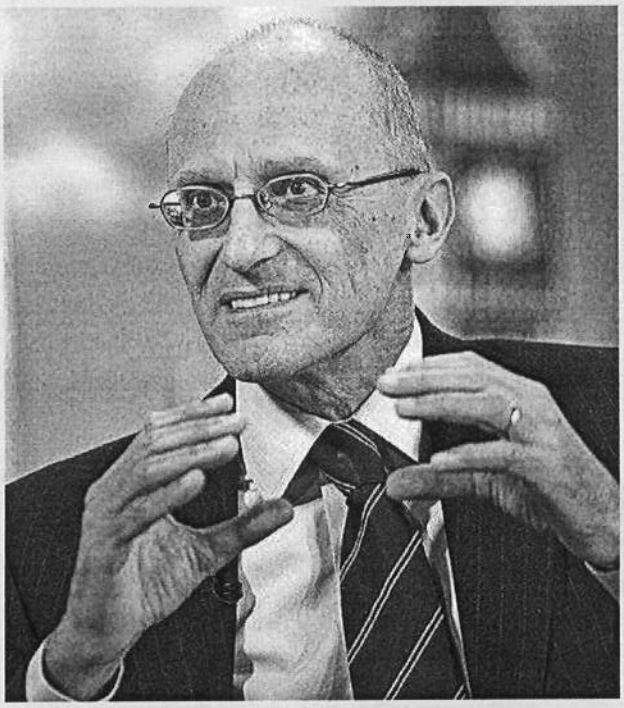
El BCE dice que hay bancos que quieren trucar los test de estrés

SUPERVISIÓN/ Andrea Enria, presidente del consejo de Supervisión del BCE, indica que ha llegado el momento de rediseñar los exámenes que pasa el sector bancario.

Andrés Stumpf. Madrid

Andrea Enria, presidente del consejo de Supervisión del Banco Central Europeo (BCE) comienza su discurso ante la Junta Europea de Riesgo Sistémico con una metáfora entre barcos que se hunden y el sector bancario para explicar la necesidad de tomar precauciones para evitar que una tempestad –o una crisis financiera– acabe en catástrofe.

El banquero italiano se refiere a los test de estrés, que conducen tanto la Autoridad Bancaria Europea (EBA) como el propio BCE y que dan cuenta de la fortaleza del sector financiero y de su capacidad para resistir en un contexto de dificultades macroeconómicas. Pero estos exámenes podrían haber quedado obsoletos con los años.



Andrea Enria, presidente del consejo de Supervisión del BCE.

Conspiración

"Vemos bancos que conspiran para trucar los test de estrés, en ocasiones con la ayuda de asesores externos", denuncia el supervisor.

Los asesores externos recopilan los datos de los bancos antes de que tengan que enviarlos a los supervisores. De esta forma, cuentan con información del sector y de sus competidores antes de que salgan los resultados del test.

"Esto les ayuda a alinearse antes y durante el ejercicio para ajustar colectivamente los resultados y minimizar el impacto del escenario estresado.

Enria quiere test de estrés "realistas, relevantes y que tengan en cuenta costes y beneficios"

Sabemos que pasa, no nos gusta y no vamos a tolerarlo", indicó el banquero.

Para Enria, los test de estrés han demostrado su utilidad cualquiera que fuera su finalidad –con el foco en la ponderación del riesgo en los negocios, la solvencia de las entidades, los activos improductivos u otros–, pero "ha llegado el momento de rediseñarlos".

El supervisor plantea permitir a los bancos realizar una parte del examen diseñada por ellos mismos

"Necesitamos un test de estrés que muestre una imagen realista de los bancos individuales; que sea relevante para supervisores, bancos y mercados de igual manera y un test que tenga en cuenta los costes y los beneficios", explicó el presidente del consejo de Supervisión del BCE.

Enria, en cualquier caso, confirmó que las próximas pruebas se realizarán bajo el diseño habitual. "Cuando hablo del futuro, hablo de pasado el 2020", matizó el banquero italiano, que señaló que "es un debate que hay que tener cuanto antes".

El responsable de la supervisión en Europa considera que la raíz del problema está en que "se trata de hacer demasiado con demasiado poco". A su juicio, si se quieren conseguir varios objetivos a la vez, algunos en conflicto con los otros, "el test de estrés está llamado a decepcionar a todos". Enria, de hecho, reconoce que los exámenes al sector han provocado cierto descontento tanto en los supervisores como en los bancos.

Dividir el examen

Para Enria, una solución a los problemas de los test de estrés pasaría por dividir el examen entre la visión del banco y la visión del supervisor, que se publicarían juntas en los resultados del test.

En la parte de la entidad, los bancos tendrían más libertad para publicar una visión que refleje de forma más precisa las particularidades de su modelo de negocio, que incluso podrán explicar. En la parte del supervisor, las visión será más homogénea para que luego sea útil para fijar los requisitos de capital.

Estados Unidos se desacelera y crece solo un 2% en el segundo trimestre

El PIB de EE UU experimentó un crecimiento del 2% entre los meses de abril y junio, lo que representa una caída del 1,1% con respecto al incremento del primer trimestre, según los datos de la Oficina de Análisis Económico del Gobierno. El dato publicado es el peor desde el cuarto trimestre de 2015, cuando su economía creció un 0,1%. La inversión privada y la balanza comercial han sido las dos variables que han lastrado el crecimiento del país.