

Revista de Prensa
Del 08/09/2021 al 09/09/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
ASOCIACIONES TERRITORIALES				
1	08/09/2021	Valencia Plaza	Portugal será el país invitado a la Noche de la Economía Valenciana a la que asistirá Nadia Calviño	Digital
EMPRESA FAMILIAR				
2	08/09/2021	Heraldo de Aragón	Homenaje de la Universidad de Zaragoza al catedrático Vicente Salas	Digital
FISCALIDAD				
3	09/09/2021	Cinco Días, 24	El sistema tributario español es insuficiente	Escrita
4	09/09/2021	La Nueva España Centro, 34	Los ricos asturianos aumentan sus fortunas	Escrita
5	09/09/2021	InfoLibre	Unidas Podemos se prepara para apretar al PSOE con los Presupuestos como última gran batalla de la legislatura	Digital
6	08/09/2021	La 1	Carlos Cruzado, de Hacienda Gestha, sobre los impuestos y grandes fortunas	TV
AYUDAS EUROPEAS				
7	09/09/2021	Expansión, 12	Fondos verdes que son un poco marrones	Escrita
8	09/09/2021	Cinco Días, 9	Next Generation EU Goirigolzarri pide reformas de calado para mejorar la productividad en España	Escrita
9	09/09/2021	La Vanguardia, 11	Aragonès y Puig sellan una alianza para captar fondos europeos	Escrita
10	09/09/2021	La información.com	El curso de los fondos europeos y la ilusión por una vuelta inmediata a la normalidadLa informacion	Digital
11	08/09/2021	El Español	Aragonès: "No entiendo que Moncloa utilice en la mesa los fondos europeos como moneda de cambio"	Digital
12	08/09/2021	Diario Siglo XXI	Unidas Podemos pedirá mañana al Gobierno un nuevo modelo de financiación para los ayuntamientos y que gestionen fon...	Digital
GOBIERNO CORPORATIVO				
13	09/09/2021	Expansión, 33	Las empresas avanzan con paso firme para asentarse en la nube híbrida	Escrita
14	09/09/2021	Iberian Lawyer, 112-113	ESG y Fiscalidad: el papel de los legisladores y las autoridades fiscales	Escrita
PERSPECTIVAS ECONÓMICAS				
15	09/09/2021	Expansión, 1,20-21	Emitir deuda verde ofrece beneficios financieros	Escrita
16	09/09/2021	Expansión, 29	Fomento rechaza subir salarios pese al alza de la inflación por la luz	Escrita
17	08/09/2021	Negocios.com	CaixaBank Research eleva hasta el 6,3% la previsión de crecimiento del PIB español en 2021	Digital
ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL				
18	09/09/2021	Expansión, 28-29	Arranca la negociación de los ERTE, que CEOE reclama sin veto al despido	Escrita
19	09/09/2021	El Economista, 32	La empresa costeará el 90% del alza de cotización que prepara Moncloa	Escrita
20	09/09/2021	Cinco Días, 17	Las empresas optan por limitar el teletrabajo al 30% de la jornada	Escrita
21	09/09/2021	ABC, 31	El precio de la luz escala a un nuevo récord sin visos de bajar en seis meses	Escrita
22	09/09/2021	La Vanguardia, 38-39	El Gobierno se blinda ante posibles problemas de suministro de gas	Escrita
ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL				
23	09/09/2021	Les Echos, 1,3	Jean Castex pausa la reforma de las pensiones	Escrita

24	09/09/2021	Il Sole 24 Ore, 1-2	Shock energético en Europa, la electricidad y el gas nunca fueron tan caros	Escrita
25	08/09/2021	Il Sole 24 Ore, 1,12	Crisis afgana: conversación telefónica Draghi-Xi sobre el nuevo gobierno terrorista de Kabul	Escrita
26	08/09/2021	Il Sole 24 Ore, 1,5	La UE emitirá bonos verdes de hasta 250 mil millones de euros	Escrita
27	08/09/2021	Il Sole 24 Ore, 1,4	Italia y Alemania, los motores para construir la nueva Europa	Escrita
28	09/09/2021	Negocios Portugal, 1,10-11	Portugal es el cuarto peor país en la recuperación del PIB	Escrita
29	09/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1,4	Reemplazando a Merkel	Escrita
30	09/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1-2	Estados Unidos critica la alineación del gobierno de los talibanes	Escrita
31	08/09/2021	Wall Street Journal USA, 1,8	El primer intento de Bitcoin como moneda de curso legal tiene un comienzo difícil	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

32	09/09/2021	Expansión, 3-4	IFM plantea recortar el dividendo de Naturgy	Escrita
33	09/09/2021	Expansión, 31	Sánchez suspende la inversión de 1.700 millones para ampliar El Prat	Escrita
34	09/09/2021	Cinco Días, 30	Inditex se consolida como la empresa más reputada de España	Escrita
35	09/09/2021	Cinco Días, 15	Indra logra un contrato de radares militares de 120 millones	Escrita
36	09/09/2021	ABC, 32	Ryanair ve fallido el rescate de Air Europa y reclama sus frecuencias en España	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Portugal será el país invitado a la Noche de la Economía Valenciana a la que asistirá Nadia Calviño

original

- [Compartir](#)
- [Tweet](#)
- [Linkedin](#)
- [Menéame](#)



FOTO: MARGA FERRER

VALÈNCIA. Portugal será el país protagonista junto a las empresas premiadas en la Noche de la Economía Valenciana, que se celebrará mañana jueves 9 de septiembre a las 18:30 horas en el Palacio de Congresos de Valencia. El acto contará con la asistencia de altos representantes institucionales del gobierno portugués: el secretario de estado de Internacionalización, **Eurico Brilhante Diaz**, así como el embajador de Portugal en España, **Joao Mira** y la embajadora de España en Portugal **Marta Betanzos**.

Asisten a la gala la vicepresidenta de Gobierno **Nadia Calviño**; el President de la Generalitat, **Ximo Puig**, el President de Les Corts **Enric Morera**; la delegada de Gobierno en la Comunitat **Gloria Calero**; el Alcalde de Valencia **Joan Ribó** y los Consellers de Hacienda, **Vicent Soler**; Justicia, **Gabriela Bravo**; Sanidad, **Ana Barceló**; Economía, **Rafa Climent**; Política Territorial, **Arcadi España**; Innovación, **Carolina Pascual**; y Transparencia **Rosa Pérez**. Además, como representantes de las organizaciones e instituciones económicas y empresariales asisten el presidente de Cámara España, **José Luis Bonet**; el presidente de CEV, **Salvador Navarro**; el presidente de AVE, **Vicente Boluda**; el presidente del Puerto **Aurelio Martínez**, así como los miembros del Comité Ejecutivo y Pleno y presidentes de las Cámaras de Comercio de la Comunitat.

Las empresas premiadas en esta edición son: **Productos Citrosol** (Premio a la Innovación en la empresa); **Jamondul SL** (Premio a la Internacionalización); **Valenciana de Molduras Alto Turia** (Premio a la Excelencia del Modelo de Gestión Empresarial); **Novaterra Catering** (Premio a la Empresa Socialmente Comprometida) y **Grupo Ribera** (Premio a la Transformación Digital). Además, la empresa portuguesa **Sodecia Automotive Valencia SLU**, ubicada en Almusafes, recibirá un reconocimiento por su aportación a la economía valenciana. Durante la noche

también recibirá un homenaje por su trayectoria empresarial **Ricardo Martínez Valls**.

Acto: Noche de la Economía Valenciana

fecha: Jueves 9 de septiembre de 2021

Hora: 19,00 h. comienzo del evento en la Sala Principal

Lugar: Auditorio 1 del Palacio de Congresos de Valencia, Avd. de las Cortes Valencianas 60

El evento se retransmitirá en directo a través de Youtube

Programa del acto

18:00 h. Apertura de puertas y recepción de invitados.

19:00 h. Comienzo del acto.

19:05 h. Intervención del Alcalde de València, Joan Ribó.

19:08 h. Intervención de la Vicepresidenta Primera del Gobierno de España, Nadia Calviño.

19:20 h. Proyección video institucional.

19:25 h. Intervención del Presidente de Cámara Valencia, José Vicente Morata.

19:32 h. Intervención del Presidente de Cámara España José Luís Bonet.

19:45 h. Entrega de Premios:

- Premio a la Internacionalización

Jamondul, S.L.. Recoge el premio: Vicente Raga Renovell. Director General

- Premio a la Transformación Digital

Grupo Ribera. Recoge el premio: Elisa Tarazona Ginés. Consejera Delegada

- Premio a la Innovación en la Empresa

Productos Citrosol, S.A.. Recoge el premio: Jorge Bretó Miralles. Director General

- **Premio a la Excelencia del Modelo de Gestión Empresarial Valenciana de Moldutas Alto Turia, S.L.** Recoge el premio: Alejandro Bermejo Fliquete. CEO

- Premio a la Empresa Socialmente Comprometida

Novaterra Catering, S.L.. Recoge el premio: Christian Mecca Vázquez. Director Gral Novaterra Grupo

- Reconocimiento a la trayectoria empresarial: Ricardo Martínez Valls.

20:15 h. Intervención del Secretario de Estado de Internacionalización de Portugal, Eurico Brilhante.

- Entrega de reconocimiento a **Sodecia Automotive Valencia SLU**. Recoge el reconocimiento: Pedro Álvarez Punzano. Director General

20:25 h. Intervención del President de la Generalitat.

20:40 h. Clausura del acto.

EMPRESA FAMILIAR

Homenaje de la Universidad de Zaragoza al catedrático Vicente Salas

original



Unizar

El catedrático Vicente Salas

'**Jornadas Empresa, Economía y Sociedad. Homenaje a Vicente Salas, el oficio de enseñar e investigar**' es el título de las sesiones que se van a celebrar el 9 y 10 de septiembre, en el edificio Paraninfo, en homenaje al catedrático de Organización de Empresas en la [Universidad de Zaragoza](#).

El objetivo es **reconocer la trayectoria de Vicente Salas Fumás, que culmina una de las carreras más influyentes de su generación en España**.

Con el lema "ser ejemplo a seguir es la forma más poderosa de educar", las Jornadas Empresa, Economía y Sociedad pretenden ser un **foro de reflexión y debate sobre distintos aspectos que rodean a la actividad universitaria en esas materias**, informa Unizar en una nota de prensa.

Las sesiones comenzarán el 9 de septiembre, a las 16 horas, en el Paraninfo con la intervención del rector de la Universidad de Zaragoza, [José Antonio Mayoral](#); la directora gerente del IAF, Pilar Molinero; y el consejero Académico del Instituto de la Empresa Familiar, Juan Corona. Tras la inauguración, Carlos Ocaña y Pérez de Tudela, director general de Funcas, impartirá una conferencia.

Después tendrá lugar una **conversación entre Vicente Salas y Emilio Ontiveros**, fundador y presidente de Afi y catedrático emérito de Economía de la Empresa de la Universidad Autónoma de Madrid, que moderará el profesor de la Universidad de Zaragoza Luis Alegre.

Al día siguiente, el 10 de septiembre, se celebrarán **tres mesas redondas**. La primera lleva por título 'La investigación académica sobre Mercados, Competencia, Regulación y Empresa ¿Dónde estamos?', la segunda tratará sobre 'La Empresa en la sociedad del siglo XXI ¿Qué

cambios hay que abordar?' y la tercera versará sobre 'Fundamentos y Enseñanzas de la Administración de Empresas ¿Es necesaria una revisión?'.

En la primera participa Julio Segura, de la Universidad Complutense de [Madrid](#); en la segunda Ramón Pueyo Viñuales, de KPMG España y en la última Antoni Serra, de la Universidad Autónoma de Barcelona.

Promueven estas jornadas el departamento de Dirección y Organización de Empresas, la Facultad de Economía y Empresa y la Universidad de Zaragoza.

Vicente Salas Fumás, PhD en Management Science por la Universidad de Purdue (USA), licenciado y MBA por ESADE, **se incorporó como profesor de la Universidad de Zaragoza en el año 1978. Catedrático de Organización de Empresas en la Universidad de Zaragoza.**

Ha sido profesor catedrático de la Universidad Autónoma de Barcelona en los años 1990-1995 e investigador visitante en la Universidad de Stanford (1989). Ha dedicado 43 años a la actividad docente universitaria. **A partir del curso 2021-2022 continúa como profesor emérito de la Universidad de Zaragoza.**

FISCALIDAD

A Fondo

El sistema tributario español es insuficiente

Al tiempo que se aborda la reforma fiscal, lo que España necesita imperiosamente es que se reforme el gasto público

Ignacio Ruiz-Jarabo Economista y ex director general de la Agencia Tributaria

Es sabido que, aunque sea a cámara lenta, se encuentra actualmente en marcha un proyecto de reforma fiscal para el que el Gobierno ha constituido una comisión de expertos. Es el momento oportuno para declamar a voz en grito la evidente insuficiencia de nuestro sistema tributario.

En la teoría de la Hacienda pública se considera que, para alcanzar el desiderátum de la imposición óptima, se requiere que con el conjunto de las figuras impositivas existentes se cumpla globalmente con los denominados principios de la imposición. Principios que no son sino los rectores del buen orden tributario según afirmación de Juan Antonio Garde –viejo rockero de la Hacienda pública en feliz expresión de Borrell–. Al respecto, es unánime entre los hacendistas considerar que uno de los principios a cumplir es el de suficiencia, o cualidad que permite que la recaudación proporcionada por los impuestos posibilite financiar o cubrir la actividad desarrollada por el sector público. Siendo así, un sistema tributario suficiente evitaría habitualmente la existencia de déficit en las cuentas públicas, sin perjuicio de que cualquier circunstancia extraordinaria ocasionara que en un ejercicio presupuestario los gastos superasen a los ingresos.

La trascendencia del principio de suficiencia –de su cumplimiento– es innegable. Nadie puede vivir permanentemente por encima de sus posibilidades. De ahí que la Constitución española (artículo 31.2) lo haga suyo al establecer que la contribución de todos los españoles mediante el pago de los impuestos tiene como destino el “sostenimiento de las cargas públicas”. Quiere decirse que junto a otros principios impositivos citados expresamente en el texto constitucional (justicia, igualdad, progresividad, no confiscatoriedad...), nuestra carta magna ha incluido también el de suficiencia entre los que deben cumplirse en nuestro orden tributario.

Pues bien, basta con echar una ojeada a la evolución en el tiempo del déficit público español para evidenciar que nuestro sistema tributario no cumple en absoluto con el principio impositivo de suficiencia. Centrándonos en la última década (2011-2020), se observa que en todos sus ejercicios la ejecución de nuestro Presupuesto se ha cerrado con números rojos (2,48% sobre el PIB en el mejor de los casos; 10,97% en el peor). No es algo nuevo, dado que igual sucede si la serie histórica contemplada abarca los últimos 50 años. Tan solo en el periodo 2001-2004, nuestras cuentas estuvieron cerca de cerrarse con equilibrio entre



María Jesús Montero, ministra de Hacienda. EFE

gastos e ingresos, pues el déficit público se quedó en el 0,45% del PIB en 2001 y en el 0,32%, en el 0,38%, y en el 0,11% en los tres años siguientes. Como vemos, la incapacidad de nuestro actual sistema fiscal para cubrir el gasto público es recurrente o, lo que es lo mismo, nuestro déficit público es claramente crónico.

Si nos quedamos solo en los datos expuestos, parecería inevitable extraer una conclusión y, como corolario, enunciar una propuesta. La conclusión: con los actuales impuestos no se ha alcanzado la suficiencia impositiva. La propuesta: la reforma fiscal en curso debe aumentar la potencia recaudatoria de nuestro sistema

tributario. Sin embargo, profundizando en la cuestión, se alcanza una conclusión diferente y, por ende, la propuesta a enunciar debe ser otra. Es así. Si junto a los datos del déficit se contemplan también los correspondientes a la recaudación obtenida por la Agencia Tributaria, puede comprobarse que su evolución es ciertamente creciente. A lo largo del periodo 2011-2020 ha habido aumentos interanuales en todos los ejercicios salvo en 2020, debido a la crisis pandémica, siendo además el crecimiento muy significativo en algunos años (7,68% en 2018; más del 4% en 2012, 2015 y 2017). Aún más, lo recaudado en 2019 representó un 132% de la recaudación correspondiente a 2011.

Quiere decirse que la eficacia de nuestro sistema impositivo para proporcionar recursos al Estado y de conseguir que los proporcionados crezcan a buen ritmo (3,5% anual entre 2011 y 2019) no puede cuestionarse. Lo anterior evidencia que el enquistamiento del déficit en las cuentas públicas se debe a la incapacidad de sujetar el gasto público al volumen de ingresos obtenido. Es decir, lejos de comportarse como el buen padre de familia que estudiábamos en Derecho Civil, nuestros gobernantes se comportan como el progenitor irresponsable que dilapida el patrimonio familiar y deja a sus hijos un futuro de deudas.

Siendo así, no hay sistema tributario que pueda cumplir con el principio impositivo de suficiencia. A los posibles

aumentos en la recaudación originados por cualquier subida de impuestos le sucederán nuevos y mayores incrementos de gasto, con lo que al final nos encontraremos con la persistencia del déficit, pero con más impuestos.

Obtenida esta conclusión alternativa, debe modificarse también el propósito a perseguir, cuya enunciaci3n es la siguiente: para alcanzar la suficiencia del sistema lo que realmente debe reformarse es el gasto público, el modo en el que se presupuesta, la manera en la que se ejecuta y la forma en la que se controla. Solo así se logrará que lo detr3ido a la sociedad a trav3s del sistema tributario resulte suficiente para cubrir la carga que supone la existencia y el funcionamiento del Estado.

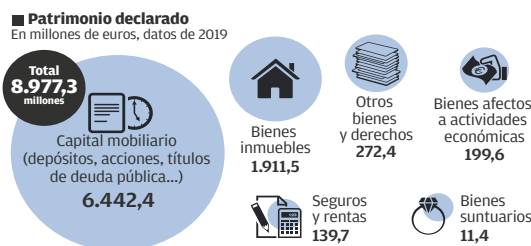
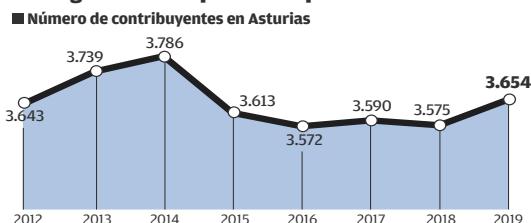
Lo expuesto no supone cuestionar la proyectada reforma fiscal, pues la revisi3n de nuestro sistema tributario es necesaria para adecuarlo a la nueva realidad económica. Probablemente se necesita crear nuevos impuestos que favorezcan la transici3n energ3tica o la protecci3n al medioambiente, suprimir aquellos que han devenido en obsoletos o anacr3nicos y revisar ciertas cuestiones (mejorar t3cnicamente la implementaci3n de la progresividad, evitar los actuales vicios confiscatorios...). Ahora bien, al tiempo que se reforma el sistema impositivo, Espa3a necesita imperiosamente una reforma del gasto p3blico. Bueno ser3a que, con dicho fin, el Gobierno constituyera una segunda comisi3n de expertos.



El enquistamiento del déficit en las cuentas públicas se debe a la incapacidad de sujetar al gasto al volumen de ingresos obtenidos

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Radiografía del impuesto de patrimonio



Los ricos asturianos aumentan sus fortunas

Las posesiones de los acaudalados rozan los 9.000 millones, la mayor cifra desde la restitución del tributo de patrimonio

Pablo CASTAÑO
 Oviedo

El número de contribuyentes acaudalados aumenta en Asturias y también sus bienes. Al menos eso indican los registros del impuesto de patrimonio, buenos medidores de la riqueza en la región aunque pueden sufrir distorsiones por el fraude. En Asturias un total de 3.654 residentes presentaron la declaración de patrimonio en la campaña del pasado año al superar el millón de euros -79 más que el año anterior-, pero además su patrimonio medio se elevó a 2.456.849 euros y el total a más de 8.977 millones de euros, las cifras más altas desde que el Gobierno socialista de José Luis Rodríguez Zapatero recuperó este tributo en 2011 en el contexto de las dificultades de la anterior crisis.

En Asturias están obligados a pagar el impuesto de patrimonio los contribuyentes cuyas bases imponibles superen los 700.000 euros. Para calcular esa base imponible se tiene en cuenta el valor de los bienes del contribuyente, se deducen los gastos (préstamos o hipotecas) y el valor de la vivienda habitual hasta un máximo de

300.000 euros, por lo que puede decirse que, como norma general, los obligados por el tributo son los asturianos que superan el millón de euros de patrimonio.

Según los datos definitivos que acaba de publicar la Agencia Tributaria, en el ejercicio de 2019 (al que corresponden las declaraciones presentadas en 2020 y que, por tanto, aun no reflejan el impacto de la crisis del coronavirus), Asturias obtuvo una recaudación del impuesto de patrimonio de 19.602.574 euros aportados por 3.654 contribuyentes que declararon un patrimonio de 8.977.325.936 euros.

Las posesiones. Del total de patrimonio declarado por los asturianos, el 71,76% (6.442 millones de euros) corresponde a capital mobiliario, principalmente a depósitos en cuentas corrientes y valores no negociables como participaciones en empresas, obligaciones y bonos. Dentro del capital mobiliario negociable en mercados de valores, destaca el aumento de las participaciones en instituciones de inversión colectiva, entre las que resaltan las sociedades de inversión de capital varia-

ble (sicav), vehículos cada vez más utilizados por las personas acaudaladas por sus ventajas fiscales. Los declarantes del impuesto de patrimonio en Asturias tenían en 2019 más de 1.246 millones de euros en participaciones en instituciones de inversión colectiva, el doble de la cuantía de 2011 (640 millones de euros), cuando se restableció el tributo. Tras el capital mobiliario destaca por su volumen el patrimonio en inmuebles tanto urbanos como rústicos, que supone el 21,29% del total (1.911 millones) y que también aumenta con respecto a años anteriores. Mucho menor peso tiene el patrimonio en bienes afectos a actividades económicas (199 millones de euros), en seguros y rentas (139 millones de euros) y en bienes suntuarios como vehículos, joyas y pieles (11 millones de euros).

La competencia entre comunidades autónomas. El impuesto de patrimonio es un gravamen de origen estatal que está cedido a las comunidades autónomas, que tienen la potestad de modificar los tipos (como hicieron regiones como Asturias), el mínimo exento de 700.000 euros (rebajado a 500.000 euros en la Comunidad Valenciana, Cataluña y Extremadura, y a 400.000 euros en Aragón) y las bonificaciones. Así, en la Comunidad de Madrid el tributo tiene una bonificación del 100%, por lo que ningún contribuyente con grandes patrimonios tiene que pagar el impuesto, lo que supone un imán de atracción para los ricos. No obstante, las fortunas de más de dos millones de euros están obligadas a presentar autoliquidación (aunque no paguen) lo que permite saber que existen 19.090 contribuyentes, con un patrimonio medio de más de 10,1 millones de euros cada uno, que dejan de abonar más 989 millones de euros a la caja regional cada año. Esa ventaja fiscal no la ofrece ninguna otra comunidad autónoma y ha atraído a grandes fortunas a la Comunidad de Madrid. Durante el último año, dos comunidades introdujeron cambios en las tarifas del impuesto de patrimonio, según destaca el informe anual de fiscalidad autonómica del Registro de Economistas Asesores Fiscales (REAF). Andalucía redujo los tipos mínimos (pasaron del 0,24 al 0,22%) y máximos (del 3,03 al 2,76%) y, por contra, la Comunidad Valenciana incrementó el marginal máximo (pasó del 3,12 al 3,5%). Además, está última comunidad redujo el mínimo exento del tributo, que pasó de 600.000 a 500.000 euros.

Los ingresos. En Asturias, los contribuyentes del impuesto de patrimonio pagaron una media de 5.740 euros en el ejercicio de 2019. Las arcas del Principado obtuvieron unos ingresos de 19.602.574 euros, según los datos definitivos que acaba de publicar la Agencia Tributaria. Cataluña, con unos ingresos de 554.745.338 euros, fue la comunidad que más recaudó.

Unidas Podemos se prepara para apretar al PSOE con los Presupuestos como última gran batalla de la legislatura

Marta Monforte Jaén • [original](#)



Ione Belarra y Yolanda Díaz, tras una reunión del Consejo de Ministros.

El optimismo de **Pedro Sánchez**, que ya da por hecho que su Gobierno sacará adelante unos nuevos **Presupuestos Generales del Estado** (PGE) para el próximo año, contrasta con las dudas de sus socios de Unidas Podemos, que son más precavidos con los tiempos que manejan en el ala socialista del Gobierno. "Aprobamos los Presupuestos Generales del Estado el año pasado, y ya os digo que vamos a aprobar estos nuevos Presupuestos también", han sido las palabras del jefe del Ejecutivo este miércoles ante los parlamentarios socialistas en el Congreso.

En este inicio del curso político Sánchez ha defendido que serán unos Presupuestos para "la recuperación económica justa" y que se presentarán "a finales de septiembre o principios de octubre". Es decir, en poco menos de un mes. El presidente del Gobierno se ha marcado este plazo para tratar de cumplir con el mandato constitucional (artículo 134.3 de la Constitución Española) que delimita al Gobierno a presentar los PGE al menos tres meses antes de la expiración de los del año anterior.

Fuentes del Ejecutivo confirman a infoLibre que esta semana se han producido las primeras reuniones entre la ministra de Hacienda, la socialista **María Jesús Montero**, y el secretario de Estado de Derechos Sociales, **Nacho Álvarez**, de Unidas Podemos. A esta primera fase de las negociaciones se ha sumado el jefe de Gabinete de Yolanda Díaz, **Josep Vendrell**. La vicepresidenta segunda deberá dar su aprobación a las cuentas en consonancia con Sánchez. Pero mientras que en el PSOE están convencidos de que se cumplirán los tiempos marcados por el presidente, en Unidas Podemos no lo tienen tan claro. "Tendrán que correr", ironiza un alto mandatario del espacio confederal, que rebaja las pretensiones de los socialistas.

Desde Unidas Podemos señalan que acuden a la negociación "**sin líneas rojas**". Así lo expresó su portavoz, **Isabel Serra**, esta misma semana. Pero al mismo tiempo aseguran que exigirán que el acuerdo de coalición se cumpla, sobre todo en materia de fiscalidad y vivienda. Los *morados* quieren que se suban los tipos impositivos para las rentas superiores a **130.000 euros**, tal y como marca el documento suscrito por ambas formaciones en 2019 (pero que se dejó fuera en los pasados Presupuestos) y que se regulen los precios de los alquileres por ley, [emulando la norma que aprobó el Parlament de Catalunya](#) el pasado año, ahora recurrida por el Gobierno.

El portavoz de la formación *morada* en el Congreso, **Pablo Echenique**, ha evitado valorar el

estado de las negociaciones por "discreción" pero ha lanzado un mensaje a su socio. A su juicio, la ciudadanía "no entendería que la regulación del precio de los alquileres o el salario mínimo no estuvieran negro sobre blanco antes de negociar en condiciones estos Presupuestos". En ese sentido también ha reiterado que la reforma fiscal (con un tipo fijo del 15% para grandes empresas en el impuesto de Sociedades) y las medidas inmediatas para bajar el precio de la electricidad son condiciones para encarar los contactos con el PSOE.

Las cuentas más importantes de la legislatura

Los Presupuestos desglosan los gastos e ingresos de la Administración Central (y los organismos dependientes de la misma). Estas cuentas marcan la agenda legislativa, económica y política del Ejecutivo lo que, consecuentemente, las convierte en la norma más importante de la legislatura. También una de las más difíciles de aprobar en el Congreso. Para Unidas Podemos estas cuentas representan la última oportunidad que tiene el Gobierno de coalición para impulsar una agenda progresista que incluya medidas ambiciosas. Medidas que sean capaces de revertir la tendencia hacia la derecha que marcan los sondeos tras la victoria de **Isabel Díaz Ayuso** en la Comunidad de Madrid.

Sánchez los quiere utilizar "para consolidar la recuperación económica justa", en sus palabras, pero también para "**hacer avanzar al país con una agenda reformista**", que "tendrá presente el papel de lo público y por tanto buscará reforzar el Estado del bienestar y encarar la revolución verde y digital". Esas fueron sus palabras en el arranque del curso político, hace una semana. El presidente del Gobierno es consciente de que para renovar el mandato en las próximas generales su formación deberá salir reforzada de la acción de Gobierno, pero también necesita que los *morados* se mantengan en unos números similares a los de 2019.

Por su parte, desde el grupo confederal asumen el coste de ser la formación minoritaria del Ejecutivo, pero creen que la ciudadanía también "sabrán premiar" su ahínco para sacar adelante leyes que, según su lectura, "el PSOE no aprobaría por sí solo". En ese sentido creen que la decisión de entrar a formar parte del Gobierno de coalición fue "la correcta" porque es "más fácil" impulsar cambios de calado desde el Consejo de Ministros que desde el Congreso o la movilización social. Los éxitos logrados por las carteras de Unidas Podemos serán su carta de presentación para las próximas generales.

"Nos jugamos la reelección"

Las cuentas deberán pactarse entre las formaciones de Gobierno como paso previo a su tramitación en el Congreso. En ese momento -si se rechazan las enmiendas a la totalidad- se abrirá un periodo de negociaciones con los partidos que facilitaron la investidura de Sánchez. La prioridad del Ejecutivo es lograr el sí de las mismas formaciones que aprobaron los Presupuestos el pasado año, entre ellos Esquerra Republicana (trece escaños), el Partido Nacionalista Vasco (seis escaños), EH Bildu (cinco escaños), Más País (dos escaños) y Compromís (un escaño). Por ese motivo ya se trabaja en unas cuentas expansivas, continuando con la senda de los pasados Presupuestos, pero con la ventaja de contar ya con [la primera inyección de los fondos europeos](#), que permitió aprobar el techo de gasto más elevado de la historia el pasado mes de julio.

En lo que coinciden PSOE y Unidas Podemos es en su intención de agotar la legislatura. El cálculo realizado por Sánchez es que los próximos comicios generales se celebren "dentro de dos años y medio", es decir, a finales del 2023 o, incluso, a principios de 2024. Y no solo eso: ambos partidos son conscientes de lo decisivas que serán estas cuentas en su camino a la reelección. "Si no somos ambiciosos perderemos el Gobierno", apuntan fuentes del Ejecutivo a este diario.

En ese sentido se pronunció recientemente la ministra de Derechos Sociales y secretaria general de Podemos, Ione Belarra, que tiene "clarísimo" que en "los próximos meses el Gobierno se juega la reelección". También apuntó en esa línea su antecesor en el cargo, **Pablo Iglesias**, que recientemente pidió unidad de acción a los partidos de la izquierda para evitar la entrada de Vox en un futuro Ejecutivo junto al Partido Popular.

Suscríbete a infoLibre, forma parte de un periodismo honesto

Creemos en la información. Queremos que tú seas su dueño para que no dependa de nadie más. Por eso, nuestro proyecto se basa en la existencia de socias y socios comprometidos que nos permiten investigar y contar lo que pasa sin ataduras. Si eres uno de ellos, gracias. Sabes que puedes regalar una suscripción haciendo click [aquí](#). Si no lo eres y quieres hacerte con una, este es el [enlace](#). La información que recibes depende de ti.

Más contenidos sobre este tema



Carlos Cruzado, de Hacienda Gestha, sobre los impuestos y grandes fortunas

Días de Verano Entrevista a Carlos Cruzado, presidente de Técnicos de Hacienda, GESTHA, sobre el pago de impuestos de los Superricos: "La oficina de Investigaciones de EEUU hace una estimación del porcentaje de las grandes fortunas españolas ocultas al fisco, por un valor de 130 millones de euros" (Parte 2). Carlos Cruzado: "Las declaraciones extemporáneas incluyen regularizaciones fiscales, y este año se han pagado uno 600 millones". La oficina de Investigaciones de EEUU hace una estimación del porcentaje de las grandes fortunas españolas ocultas al fisco, por un valor de 130 millones de euros.



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=507186681

AYUDAS EUROPEAS

Fondos verdes que son un poco marrones



PEÓN DE DAMA

Manuel del Pozo
mdelpozo@expansion.com

Las gestoras DWS y Schroders están siendo investigadas por los reguladores ante las acusaciones de que habrían calificado de forma errónea sus fondos sostenibles. Las autoridades sospechan que podrían haber exagerado el uso de criterios de sostenibilidad para gestionar sus activos, lo que se conoce como *greenwashing*.

Este término anglosajón se utiliza para definir las malas prácticas que algunas empresas realizan cuando presentan un producto como respetuoso con el medio ambiente aunque realmente no lo es. *Green* significa verde y en la mente del consumidor alude a unas prácticas consideradas amigables con el medio ambiente, la sostenibilidad y el buen gobierno, mientras *washing* significa lavado o maquillaje. En definitiva, *greenwashing* es pintar de verde algo que no lo es, un engaño que resulta muy dañino para los inversores.

DWS, la gestora de Deutsche Bank, se desplomó más de un 13% en Bolsa cuando se conoció la investigación abierta por la SEC estadounidense y por Bafin, el regulador del mercado alemán, por vender como fondos verdes productos que no eran totalmente verdes, sino que tenían manchas marrones. Schroders, por su parte, ha suspendido el examen de los criterios ESG (*Environmental, Social & Governance*) realizado por las autoridades británicas, que son especialmente rigurosas con estos temas porque buscan promover a Londres como el centro de las inversiones sostenibles.

Algunos fondos que se comercializan con etiqueta ecológica cuentan en sus carteras con acciones de compañías contaminantes, incluidas las grandes petroleras, y otros no están en sintonía con los objetivos del Acuerdo de París contra el cambio climático. Un informe del grupo de expertos del prestigioso *think tank* británico InfluenceMap refleja que de los 130 fondos ESG analizados, en 72 de ellos aparecían empresas de combustibles fósiles como las petroleras Marathon Petroleum y Phillips 66, y las mineras Rio Tinto y BHP. InfluenceMap señala que para los inversores resulta muy difícil poder determinar con precisión si los fondos verdes son realmente de este color y no marrones.

Los productos financieros etiquetados como responsables, sostenibles y ecológicos han disparado su popularidad en los últimos años y están siendo muy solicitados por los inversores, conscientes de que en los próximos años se realizarán fuertes inversiones en todos los sectores que tienen que ver con la transición energética. Buen ejemplo de este *boom* es que esta misma semana el Tesoro Público español recibió una sobredemanda récord de doce veces a su emisión de bonos verdes por 5.000 millones de euros. Las peticiones alcanzaron los 60.000 millones para una emisión que no es especialmente atractiva porque su vencimiento es a 20 años y ofrece una rentabilidad del 1,034%.

La emisión mundial de bonos verdes ha superado este año los 200.000 millones de dóla-

res. Y seguirá subiendo como la espuma porque Bruselas realizará en octubre la primera emisión de deuda verde comunitaria dentro de su objetivo de captar unos 250.000 millones de euros en titulaciones verdes hasta 2026, el 30% del total de la financiación del Fondo de Recuperación Next Generation.

Pese a esta auténtica fiebre por lo verde, no existe un criterio claro de cómo deben calificarse los productos de inversión para ser sostenibles. Así, el sello de sostenibilidad a un producto lo conceden por ahora agencias calificadoras externas, que no siguen un criterio uniforme, de forma que no es posible comparar el grado de compromiso con la sostenibilidad entre unas gestoras y otras, lo que en ocasiones deriva en el *greenwashing*.

Los bonos verdes del Tesoro español, por ejemplo, cuentan con el rating más alto en materia sostenible concedido por la auditora privada Vigeo Eiris, que forma parte del área de soluciones ESG de Moody's. La UE también contratará a Vigeo Eiris para confirmar que sus emisiones son realmente verdes.

Todo ello a la espera de que se apruebe la propuesta de regulación de las finanzas sostenibles presentada por la Comisión Europea en julio y encaminada a combatir el blanqueamiento de la sostenibilidad o *greenwashing*. Será una especie de sello verde que supondrá una garantía para los inversores. La



iniciativa pretende también examinar el papel de los asesores externos que conceden el rating sostenible. Ahora se da la paradoja de que hay auditoras que califican de sostenible a una determinada petrolera y otras no. También se fijan multas desde 20.000 a 200.000 euros para aquellos asesores externos que avalen de forma intencionada o negligente una emisión verde que en realidad no lo sea.

El problema es que este reglamento tiene todavía por delante una dura negociación entre los 27 y la Eurocámara hasta su aprobación final. Mientras tanto seguiremos asistiendo a casos de *greenwashing* y no sólo en lo referente a productos financieros sino también en el marketing y en las campañas de publicidad que realizan muchas compañías. Airbus, por ejemplo, presentaba a sus pasajeros en paisajes de ensueño, mientras Shell sugería que sus refinerías no emitían gases sino flores, que es lo que sus imágenes evocaban.

Los consumidores castigan a aquellas empresas que maquillan su imagen con colores verdes e imágenes bucólicas, o a las que lanzan mensajes tan vagos y teóricos como "trabajamos para reducir nuestra huella de carbono" o "queremos un planeta más sostenible". Las compañías, como las gestoras de fondos, deben ser coherentes en sus prácticas y en su comunicación, y, desde luego, evitar caer en el *greenwashing*. Los fondos verdes no deben contener ninguna mancha marrón.

Next Generation EU

Goirigolzarri pide reformas “de calado” para mejorar la productividad en España

Rechaza otra fusión de CaixaBank, inmersa en su integración

Destaca el papel de la banca como canal de los fondos europeos

Á. GONZALO
MADRID

El presidente de CaixaBank, José Ignacio Goirigolzarri, aprovechó ayer el primer acto presencial de la Fundación Conexus desde que se instaló la pandemia en España para resaltar que el éxito de los fondos europeos dependerá de una mejora de la productividad, con reformas en el sistema laboral, de pensiones o en las regulaciones que establecen barreras a la competencia y desincentivan la creación de empresas. Reclamó reformas “de calado” para mejorar la productividad de la economía española y asegurar así el éxito de los fondos europeos.

El ejecutivo reclamó, además, un papel clave para la banca en la canalización

de estos fondos europeos. “La banca puede y debe jugar un papel de enorme relevancia” en esta canalización, ha declarado.

El banquero también aprovechó para descartar nuevas fusiones de CaixaBank en España. Recordó, de hecho, que tiene pendiente ahora la integración tecnológica de CaixaBank con Bankia, entidad esta última que ya desapareció como banco en marzo, tras ser absorbida por la firma de origen catalán.

“No está en nuestra mesa ninguna cosa distinta a la integración”, subrayó. Durante su participación en el acto de la Fundación Conexus Madrid-Comunitat Valenciana, destacó el papel que el sector bancario debe jugar en la canalización de los fondos Next Generation EU, dada su capacidad para movilizar enormes cantidades de fondos y la capilaridad para que lleguen a todo tipo de empresas, al tiempo que puede adelantar los fondos hasta que lleguen de Bruselas y complementarlos cuando sean necesarias inversiones adicionales.

“Desde CaixaBank nos estamos ofreciendo a las distintas Administraciones para que todos nuestros



José Ignacio Goirigolzarri, presidente de CaixaBank.

clientes, reales o potenciales, puedan beneficiarse con la mayor celeridad de fondos de Next Generation”, aseguró, e insistió en que los fondos europeos suponen “una gran oportunidad para la economía española”.

Goirigolzarri aseguró que la utilización de los fondos europeos debe tener una visión “amplia y no cortoplacista” y que estos deben gestionarse con una enorme transparencia, tanto en la inversión como en los resultados. “De esta

crisis solo saldremos más fortalecidos si es el sector empresarial el que lidera la recuperación”, ya que “son las empresas y los empresarios los verdaderos creadores de valor y el motor de la economía”, añadió el banquero en un acto rodeado de empresarios. Incidió, además, en que la mejor forma de asegurar el Estado del bienestar, la cohesión social y la recuperación socioeconómica del país es “apoyar al tejido productivo”.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



JUAN CARLOS CÁRDENAS / EFE

Aragonès y Puig, ayer durante la reunión que mantuvieron por la mañana en la Generalitat valenciana

Aragonès y Puig sellan una alianza para captar fondos europeos

El valenciano no logra que su homólogo entre a negociar la nueva financiación

SALVADOR ENGUIX
València

Pere Aragonès y Ximo Puig lograron ayer algo que hasta no hace mucho parecía imposible como es establecer una abierta colaboración institucional entre Catalunya y la Comunidad Valenciana. Una alianza escenificada ayer en el Palau de la Generalitat valenciana que sirve para romper el bloqueo que durante décadas ha distinguido la relación entre unas administraciones alejadas de otra realidad: el intenso intercambio comercial, social, cultural y humano

que existe entre ambas autonomías. "Hemos creado un corredor de intereses desde el diálogo, respeto y voluntad de acuerdo; es la hora de los puentes", afirmaba ayer Ximo Puig. La cumbre de València sirvió, además, para que se alcanzaran acuerdos concretos. El principal fue el de crear un grupo de trabajo estable para captar fondos europeos que ayuden a disponer de recursos para superar la pandemia de la covid y la recuperación económica y social. Ambos subrayaron que ambas comunidades reivindicarán ante el Gobierno central más capacidad de singularizar el uso de

estos fondos UE en las respectivas comunidades para adaptarlos a sus necesidades del tejido productivo. Acordaron también crear mecanismos de colaboración para la creación de consorcios empresariales con la vista puesta en las convocatorias de los proyectos estratégicos para la recuperación y transformación económica en áreas como la automoción, el espacio agroalimentario, el sanitario o el aerospacial. E incluso cooperar en proyectos como el hidrógeno verde y la economía azul. No fueron los únicos. También sumarán fuerzas para reclamar al Gobierno español que

extienda para el 2022 el fondo covid, que en el 2021 fue de casi 14.000 millones de euros. Pere Aragonès defendió que, aunque los contagios bajan, "los efectos de la pandemia, sobre todo en los sistemas sanitarios, perdurarán en el tiempo y requerirán recursos adicionales". Sin embargo, el encuentro también evidenció la imposibilidad de Ximo Puig de convenir a su homólogo catalán para que entre a formar parte de la negociación multilateral para la reforma de la financiación autonómica. Este era un objetivo clave para el president valenciano antes de la cumbre en su estrate-

gia de lograr complicidades con otros barones autonómicos. De hecho, en breve se reunirá con el presidente andaluz, Juanma Moreno Bonilla y con el murciano, Fernando López Miras, en Sevilla con este objetivo. Pere Aragonès dejó claro que entiende "perfectamente la necesidad del mejora de la financiación" de la Comunidad Valenciana y Baleares, y tiene toda nuestra complicidad". Pero matizó que las propuestas políticas de cada Ejecutivo son distintas,

Aragonès aclara que Catalunya tiene otra hoja de ruta con la negociación bilateral con el Gobierno

pues el catalán está muy focalizado en "dar prioridad a la negociación bilateral con el Gobierno de España, para buscar una salida democrática en la mesa de diálogo y para celebrar un referéndum". "El proyecto político de Catalunya tiene otra hoja de ruta", concluyó. En la cita, ambos acordaron establecer la colaboración en materia de comunicación audiovisual. Descartaron de momento reiniciar la reciprocidad de las emisiones de las televisiones TV3 y A Punt, que suspendió el ejecutivo de Francisco Camps, "por problemas técnicos". Pero se comprometieron a abrir "ventanas" en las plataformas digitales de cada uno de los entes para que esta reciprocidad sea posible. Pere Aragonès mantuvo posteriormente un almuerzo con los representantes de la sociedad civil valenciana, principalmente empresarios y representantes sindicales. Y después acudió a Sueca para visitar la casa del ensayista Joan Fuster, convertida en museo para dar a conocer la vida y obra del ensayista valenciano. Ximo Puig valoró que la cumbre "pretendía tejer alianzas desde la normalidad institucional y desde la autonomía de cada gobierno de tener su visión de futuro". El objetivo se logró, y eso fue, para ambos, lo importante. ●

El curso de los fondos europeos y la ilusión por una vuelta inmediata a la normalidad

original



El curso de los fondos europeos y la ilusión por una vuelta inmediata a la normalidad.

Casi siempre que acaba el verano y empieza un nuevo curso parece que el optimismo se renueva. **Una señal es la canción del verano.** En esta ocasión ha sido la que empieza diciendo: **“Estoy tremendo, estoy crocanti, soy el oro del Perú, llamamé tiramisú”**, con la que la campaña publicitaria de un sorteo extraordinario de lotería quería transmitir, tras año y medio de pandemia, el **“subidón del verano”** y la ilusión por una vuelta inmediata a la normalidad. También en ámbitos económicos y políticos se percibe similar actitud. El avance decidido, tras un inicio titubeante, de la campaña de vacunación, los buenos datos económicos del segundo trimestre y la llegada de la ayuda europea en la forma de fondos **Next Generation EU (NGEU)**, a ejecutar según el Plan Nacional de Recuperación, Resiliencia y Transformación, son los **principales pilares del optimismo económico.**

Con algo de retraso sobre la programación inicial, **el pasado 17 de agosto se desembolsaron los primeros 9 mil millones de euros** de fondos europeos y se anuncia que otros 10 mil millones llegarán antes de finales de año, todos ellos bajo la forma de ayudas directas, que no como créditos. En los próximos años, estas ayudas aumentarán hasta llegar a acumular un total de 69.500 millones, siempre y cuando se cumpla con las inversiones y reformas contempladas en el Plan Nacional de Recuperación, Resiliencia y Transformación. En palabras de la presidenta de la Comisión Europea, Ms. Ursula von der Leyen: **“Este plan ‘made in Spain’ es para salir fortalecidos de la crisis e invertir en una recuperación sostenible y más digital.** Estoy convencida de que el ambicioso plan de España proporcionará un impulso crucial para que el Pacto Verde Europeo se convierta en realidad, digitalizará **aún más la economía y hará que España sea más resistente que nunca”**.

Sin embargo, la situación económica es todavía débil e incierta. **Las perspectivas para el resto del año parecen menos halagüeñas** de lo que eran hace unos meses. Los últimos datos de coyuntura rebajan algo la **reactivación de la segunda mitad del año.** La evolución de las afiliaciones a la Seguridad Social del mes de agosto que conocimos la semana pasada hacen vislumbrar algunas señales negativas. Y a ello hay que añadir los efectos negativos que **puede tener el aumento del precio de la energía que, si acaso,** se acelerará en el cuarto trimestre de este año. Además, a pesar de que la vacunación contra la Covid-19 está cerca de completarse, la pandemia con sus nuevas variantes parece persistir y la convivencia con el virus seguirá **teniendo costes económicos importantes.**

Por todo ello, **la recuperación del consumo y de la inversión puede tardar más de lo previsto y**, por tanto, las inversiones y programas del Plan de Recuperación, Transformación y Resistencia adquieren especial relevancia. **Los Presupuestos Generales del Estado para 2021** asignaban para este mismo año un crecimiento adicional del PIB de 2,6 puntos porcentuales a la ejecución de inversiones financiadas con las transferencias NGEU, que con los retrasos en su implementación y **el nuevo contexto parece una estimación muy optimista**.

En cualquier caso, es muy probable que los fondos europeos constituyan el principal impulso de la economía española en los próximos años. Y es por ello por lo que **hay que prestar especial atención a la gestión de estas ayudas para asegurar su eficacia**, tanto por lo que respecta a la consecución de los pilares de un crecimiento económico sostenido, sostenible y equilibrado (en lo económico, en lo social y en lo medioambiental) como por lo que se refiere a su efecto arrastre sobre la actividad económica. Ambos objetivos no están garantizados, sobre todo en un país tan descentralizado como España en el que la coordinación entre Gobierno Central y Administraciones Territoriales es crucial para asegurar la eficacia de las inversiones y la coherencia del Plan de Recuperación, Resiliencia y Transformación. **Tampoco reconfortan la experiencia pasada con la gestión de los fondos estructurales en años anteriores** (FEDER, Fondo Social Europeo, etc.) ni la insuficiente ejecución de los fondos europeos asignados a España durante el periodo de vigencia del último presupuesto comunitario (2014-2020).

Por otra parte, la eficacia de las posibles inversiones que se puedan acometer no será elevada **si no se abordan reformas estructurales profundas que mejoren**, por ejemplo, el funcionamiento de las Administraciones Públicas, la regulación laboral y otras políticas que afectan al funcionamiento del resto de los mercados (bienes y servicios y financieros).

No parece que estas reformas vayan bien encaminadas. La abundantísima evidencia empírica que **tenemos sobre cuándo y por qué se producen reformas estructurales** apunta a que las condiciones actuales ayudan muy poco: la polarización y la fragmentación políticas, la debilidad de gobiernos de coalición y la ausencia de margen fiscal con el que apoyar las reformas ayudando a los más perjudicados por ellas, son, entre otros, factores que no contribuyen al diseño e implementación de un programa ambicioso y decidido de reformas. Incluso si esas reformas fueran impuestas desde Bruselas, que **podrían serlo dado que el acceso a los fondos NGEU está condicionada al cumplimiento de recomendaciones acordadas dentro del proceso de coordinación** de políticas económicas en el Semestre Europeo, no cabe esperar que fueran efectivas. Para que lo fueran sería imprescindible un Gobierno convencido, decidido y con vocación reformadora en aras de fomentar el crecimiento de la productividad y, así, fundamentar el crecimiento económico sostenido, sostenible e inclusivo.

En definitiva, tanto por necesidades económicas como por restricciones políticas, hay que conseguir que este rescate de los fondos europeos no pase de largo como los americanos en Bienvenido Mr. Marshall del genial Luis García Berlanga. **De repetirse la escena berlanguiana, el optimismo renovado del verano será sustituido por la melancolía**.



Aragonès: "No entiendo que Moncloa utilice en la mesa los fondos europeos como moneda de cambio"

Dani Valero • [original](#)

El presidente de la Generalitat de Cataluña, **Pere Aragonès**, criticó este miércoles que el Gobierno de España se plantee el reparto de los fondos europeos como una posible palanca para facilitar el difícil diálogo con Cataluña en la mesa de negociación. **"No me entraría en la cabeza que se quieran utilizar los fondos europeos como moneda de cambio para no sé qué"**, afirmó.

El presidente catalán se pronunció en estos términos tras una reunión con su homólogo valenciano, **Ximo Puig**, en el Palau de la Generalitat Valenciana. Preguntado al respecto por EL ESPAÑOL, subrayó que Cataluña "tiene importantes proyectos para conseguir el máximo de recursos", en referencia a los fondos Next Generation UE dispuestos por la Comisión Europea para reactivar la economía tras el impacto de la pandemia.

Como informó este miércoles EL ESPAÑOL, el equipo de Moncloa que está preparando la reunión con la delegación catalana, que debe celebrarse la semana que viene, quiere centrarse en la recuperación. Invita al Govern a "participar de la modernización de este país", y advierte de que "ha pasado una pandemia, diez años de *procés* son demasiados, vienen los fondos europeos y Cataluña se está quedando fuera de juego".

Desde la Generalitat, por contra recuerdan que no interesa ninguno de los puntos de "la agenda del reencuentro" planteada por Moncloa, porque entre ellos no está "la autodeterminación ni la amnistía". "La mesa es para el conflicto político", afirmó este miércoles en Valencia el presidente Aragonès.

Sobre la presencia o no de Pedro Sánchez en la mesa prevista para la semana que viene, Aragonès se mostró esquivo. **"No entenderíamos que se produjera la reunión sin la representación al máximo nivel"**, afirmó. Pero ni confirmó que vaya a asistir el líder socialista ni que lo vaya a hacer él en caso de que Sánchez no acuda.

Sobre las últimas declaraciones de Puigdemont, que ha llamado a la "confrontación" con el Gobierno de España durante los días previos al encuentro, Aragonès se remitió a su acuerdo de gobierno con Junts per Cat, donde se contempla "la apuesta por la mediación". **"No me entra en la cabeza que nadie quiera restarle importancia a la mesa de negociación"**, dijo.

Pere Aragonès y Ximo Puig acordaron en su encuentro establecer un "corredor de intereses compartidos" que permitirá tejer alianzas para desarrollar estrategias comunes de captación de fondos europeos centradas en la superación de la pandemia de Covid-19 y la recuperación económica y social.

Así lo pusieron de manifiesto en la comparecencia posterior a la reunión celebrada en el Palau de la Generalitat, una cita en la que los mandatarios de los gobiernos valenciano y catalán adoptaron la decisión de crear un grupo de trabajo estable para generar sinergias que permitan aprovechar el potencial de los fondos de la UE.

Tal y como indicó Puig, ambas comunidades reivindicarán ante el Gobierno central "más capacidad de singularizar el uso de estos fondos europeos en las respectivas comunidades para adaptarlos a las necesidades del tejido productivo"

También establecerán "mecanismos de colaboración para la creación de consorcios empresariales con la vista puesta en las convocatorias de los proyectos estratégicos para la recuperación y transformación económica en áreas como la automoción, el espacio agroalimentario, el sanitario o el aerospacial", según indicaron.

Además, anunciaron "alianzas en proyectos como los relacionados con el hidrógeno verde que desarrollan los clústeres de Castellón y Tarragona, y líneas de trabajo vinculadas a la economía azul y la protección de humedales como l'Albufera o el Delta de l'Ebre", según



precisaron en un comunicado tras el encuentro.

A su vez, también trataron en el encuentro "otras cuestiones de interés para los dos territorios, como la infrafinanciación de la Comunidad Valenciana, que Ximo Puig considera que debe solucionarse "sin frentismo" y mediante una "reforma estructural" urgente del modelo de financiación que garantice la igualdad entre la ciudadanía y la singularidad entre territorios.

Aragonès respaldó a la Comunidad Valenciana en su reivindicación de una mejora de la financiación, si bien se desmarcó de su propuesta al afirmar que Cataluña se encuentra en estos momentos centrada en la mesa bilateral para hallar una salida a lo que denomina un "conflicto político" con el Estado.

El presidente de la Generalitat Valenciana subrayó que la reunión permitió reflejar el deseo de ambas comunidades de intensificar la cooperación institucional "desde el respeto, el diálogo y la voluntad de acuerdo", ya que, tal y como indicó, "por encima de todo, está el interés de las personas, que son los sujetos activos de nuestra existencia como gobiernos".

El máximo responsable del Gobierno valenciano recordó que Cataluña es el principal cliente comercial de la Comunidad Valenciana y su principal proveedor, y que la Comunidad Valenciana es, para Cataluña, su segundo cliente principal y el cuarto proveedor. "No somos unos entre tantos; somos vecinos a un lado y otro del río Sénia", que debe ser punto de unión y no de separación, ha enfatizado.

Aragonès coincidió en este análisis y lo sintetizó en una frase rotunda: "Yo soy independentista. El presidente Puig no lo es. Son diferencias políticas de horizontes, pero es importante mantener las relaciones institucionales".



Unidas Podemos pedirá mañana al Gobierno un nuevo modelo de financiación para los ayuntamientos y que gestionen fondos europeos

Agencias • original

MADRID, 08 (SERVIMEDIA)

El Grupo Municipalista de Izquierda Unida-Podemos-Comuns en la Federación Española de Municipios y Provincias (FEMP) reclamará mañana a la ministra de Política Territorial, Isabel Rodríguez, que "cumpla con el acuerdo de gobierno suscrito entre el PSOE y Unidas Podemos" y lleve al Congreso de los Diputados un nuevo modelo de financiación local, y que los ayuntamientos participen de los fondos europeos.

Así lo anunció este miércoles el portavoz del grupo y alcalde de Rivas-Vaciamadrid, Pedro del Cura, quien intervendrá en el encuentro que Rodríguez y responsables de su departamento mantendrán mañana con la dirección de la FEMP.

La reunión tendrá un formato mixto, con una interlocución física entre la ministra y su delegación con el presidente, los dos vicepresidentes y los portavoces de la Junta de Gobierno de la FEMP en la sede de ésta, mientras que los vocales de la misma participarán por videoconferencia.

Del Cura entiende que "a estas alturas de la legislatura ya no caben más demoras ni dudas sobre lo que recoge con total nitidez el acuerdo de gobierno", que reza literalmente: "Ampliaremos las competencias y capacidades de los gobiernos locales, garantizando el respeto de la autonomía local y fortaleciendo el papel de los municipios como unidad territorial básica. En esta misma línea, derogaremos la Ley 27/2013 de racionalización y sostenibilidad de la Administración Local del PP, y aprobando una nueva normativa que conceda a los municipios la capacidad de percibir unos tributos propios mínimos (sin perjuicio de otros que puedan ser reconocidos por la legislación estatal y autonómica) y de disponer de los recursos derivados de la participación en los ingresos del Estado".

"Aunque ya se han adoptado medidas importantes como el uso de los remanentes por parte de los ayuntamientos, consideramos que no puede retrasarse más la reforma de la financiación local ni tampoco la actualización del marco competencial que garantice la autonomía local. Todo ello cuenta, además, con un amplio consenso entre todos los grupos de la FEMP y es una demanda municipalista que no puede volverse a frustrar", añadió el alcalde de Rivas, quien reclamó también "el fondo extraordinario de 5.000 millones de euros que comprometió en su momento la ministra María Jesús Montero, y que luego hizo desaparecer de un día para otro", así como que los ayuntamientos gestionen una parte de los fondos europeos del Plan de Recuperación.

GOBIERNO CORPORATIVO

ENCUENTRO EXPANSIÓN AWS, DXC TECHNOLOGY, SERVICENOW Y VMWARE

Las empresas avanzan con paso firme para asentarse en la nube híbrida

TECNOLOGÍA/ La crisis sanitaria ha acelerado a escala global la adopción de la nube híbrida, cuyo modelo ha adquirido un protagonismo clave en la transformación digital de las compañías.

Jesús de las Casas, Madrid
El Covid-19 ha acelerado el ritmo de la transición a la nube que cada vez más compañías españolas emprenden. En plena transformación de las empresas, la nube híbrida se ha convertido en la solución dominante en este momento, con un modelo a medio camino entre los centros de datos privados de las empresas y las nubes públicas de gigantes del *cloud* como Amazon. Esta opción, que permite repartir las cargas de trabajo entre diversos entornos, es una palanca de innovación e incluso de sostenibilidad, como se expresó en el encuentro *Nube híbrida: 4 socios para el éxito*, que organizó EXPANSIÓN con el patrocinio de Amazon Web Services (AWS), DXC Technology, ServiceNow y VMware.

“La pandemia ha puesto de relieve que las ventajas de la nube en términos de elasticidad y agilidad son reales. La innovación permanente es la única ventaja competitiva en este contexto de cambios e incertidumbre”, subrayó Miguel Álava, director general de AWS en Iberia. Amazon planea abrir su nueva región de infraestructura en Aragón a mediados de 2022, un proyecto en el que invertirá 2.500 millones de euros y que generará 1.300 empleos. Álava incidió en que “la idea es que los centros de datos y las áreas de disponibilidad estén lo más juntos posible: eso permitirá que todo el panorama digital español se beneficie de una residencia local de datos y una latencia aún más baja”.

Adaptación

En el actual escenario, “aquellas empresas que sean capaces de afrontar el cambio cultural y tecnológico, y comprendan el poder competitivo de la tecnología serán las que lideren sus respectivos mercados”, apuntó Juan Parra, director general de DXC Technology en Iberia. La compañía, reconocida como el proveedor de servicios tecnológicos que logra mayor satisfacción de cliente en España, apuesta por “estar cerca del cliente para entender sus retos y necesidades, contar con



Juan Parra, director general de DXC Technology en Iberia; María José Talavera, directora general de VMware Iberia; Miguel Álava, director general de Amazon Web Services (AWS) en Iberia; y Antonio Abellán, 'country manager' de ServiceNow Iberia.

MIGUEL ÁLAVA
Director general de AWS en Iberia

“La innovación permanente es la única ventaja competitiva en este contexto de cambios e incertidumbre”

ALFREDO GARCÍA LÓPEZ
CIO de FCC

“Desarrollamos una plataforma híbrida, única, estandarizada al máximo posible, gestionada y segura”

el conocimiento para ayudarles y mantener una relación muy flexible con ellos”.

En la misma línea, “la capacidad de adaptación de los mercados y las empresas ha sido clave para que pudiesen continuar ofreciendo todos los servicios y se mantuvieran a flote”, explicó Antonio Abellán, *country manager* de ServiceNow Iberia. En el caso de la compañía, Abellán recalzó que “acompañamos siempre a nuestros clientes y les aportamos inteligencia de negocio, de forma que no se vean

JUAN PARRA
Director general de DXC Technology en Iberia

“Las empresas que sean capaces de afrontar el cambio cultural y tecnológico liderarán sus mercados”

CARLOS CARÚS
‘Head of technology & architecture’ de AWS en Iberia

“La adopción requiere tiempo y las empresas necesitan atravesar las fases de una transición”

SERGIO OROPEZA
Director de preventa de VMware en Iberia

“El aplicativo es el sistema sanguíneo de cualquier negocio: permite ofrecer valor añadido”

abocados a procesos automáticos sino que puedan administrarlos y gestionarlos”.

En paralelo, la adopción de una estrategia de nube híbrida

MARÍA JOSÉ TALAVERA
Directora general de VMware Iberia

“La nube híbrida tiene efectos colaterales positivos como la reducción de las emisiones de carbono”

JORGE PESTAÑA
Director de ‘cloud service’ de DXC Technology

“La principal dificultad para la migración es que las cargas están relacionadas entre sí”

es compatible con las políticas activas de sostenibilidad, con las que incluso establece vínculos. “La tecnología y la virtualización permiten a los *hyperscalers* prestar estos servicios, que generan una serie de efectos colaterales positivos como la reducción de las emisiones de carbono”, subrayó María José Talavera, directora general de VMware Iberia. Asimismo, agregó que VMware fue “la primera compañía que acuñó el concepto de nube híbrida”.

Desde la perspectiva de las

ANTONIO ABELLÁN
‘Country manager’ de ServiceNow Iberia

“La capacidad de adaptación de las empresas ha sido clave para continuar ofreciendo sus servicios”

JOSÉ RAMÓN DÍAZ GARCÍA
‘IT transformation solution sales manager’ de ServiceNow

“Aunque se cambien sistemas y cargas, es clave mantener el nivel del servicio al cliente”

propias empresas, Alfredo García López, CIO de FCC, manifestó que “la nube es el elemento que posibilita la transformación digital. Desde el área de tecnología, tratamos de desarrollar una plataforma híbrida, única, estandarizada al máximo posible, gestionada y segura”. Aunque FCC ya contaba con infraestructuras privadas, decidió crear un centro de competencia *cloud*. “Tuviémos que tomar decisiones críticas en la parte de arquitectura optando por una nu-

TENDENCIA

Más del 85% de las empresas en España mantiene un entorno de nube híbrida y el 30% de las aplicaciones corren en ellas, según IDC.

be híbrida, y también en operaciones y seguridad”.

Alianza

Así, estas cuatro firmas líderes en sus respectivas áreas –AWS, DXC, ServiceNow y VMware– unen fuerzas con el fin de impulsar la adopción de manera drástica. “El buen gobierno de la nube híbrida se refiere a la necesidad de disponer del conjunto de herramientas de nueva generación y de procesos pensados para y desde la nube, con una tecnología diferencial y talento especializado”, destacó Jorge Pestaña, director de *cloud service* de DXC Technology. Acerca de las principales dificultades para la migración, Pestaña afirmó que “las cargas están relacionadas entre sí, con distintas piezas de tecnología y elementos de red”.

“Eventualmente, todas las cargas de trabajo tecnológicas van a acabar en la nube”, consideró Carlos Carús, *head of technology & architecture* de AWS en Iberia. No obstante, matizó que “este es un proceso que requiere tiempo y las empresas necesitan atravesar una transición para adoptar estas soluciones. Por eso, las soluciones híbridas cobran mucha vigencia”.

Por su parte, Sergio Oropeza, director de preventa de VMware en Iberia, aseveró que “el aplicativo es el sistema sanguíneo de cualquier negocio: trae las ganancias, permite ofrecer un servicio de valor añadido, dicta las operaciones y acerca a los empleados con los clientes”. Asimismo, recalzó que la alianza con AWS permite ofrecer nuevas soluciones muy sencillas de integrar para las empresas.

José Ramón Díaz García, *IT transformation solution sales manager* de ServiceNow, incidió en que la propuesta de la compañía se centra en los procesos y su gobernanza. Así, hizo hincapié en que “proponemos una gestión *end to end* del proceso y la gobernanza total, con una solución que conecte el mundo de la operación y del servicio. Aunque se cambien sistemas y cargas, es clave mantener los niveles de servicio adquiridos con los clientes”.



 VIEIRA DE ALMEIDA

Contacto:

fcm@vda.pt

Rua Dom Luís I, 28

1200-151 Lisboa

Portugal

(+351) 21 311 3400

ESG Y FISCALIDAD:

EL PAPEL DE LOS LEGISLADORES Y LAS AUTORIDADES FISCALES

 por Francisco Cabral Matos
 Asociado coordinador del área de práctica fiscal

Francisco Cabral Matos se incorporó a VdA en 2007. Es asociado coordinador del área de práctica fiscal, donde ha participado en varias operaciones societarias, concretamente en reestructuraciones empresariales, operaciones bancario-financieras, planificación fiscal internacional y contencioso tributario. Además, Francisco ha prestado asesoramiento fiscal y jurídico en numerosas operaciones de private wealth y planificación de clientes privados.

No cabe duda de que la forma en que se perciben de forma colectiva los asuntos fiscales está cambiando rápidamente. Los Principios de Inversión Responsable (PRI) suponen un cambio en materia de transparencia fiscal, ya que permiten a empresas y partes interesadas establecer aquello que es (o debería ser) la igualdad de condiciones en materia fiscal. Al establecer un vínculo entre la fiscalidad justa y los riesgos reputacionales, el movimiento medioambiental, social y de gobierno corporativo (ESG) traslada el debate de la *legalidad fiscal* a la *moralidad fiscal*.

Se trata de un reto mucho mayor, ya que la moralidad fiscal no es consensual y varía según el contexto social, económico y político. Por

ello, si bien la atención de los medios de comunicación se centra en los contribuyentes, es fundamental que los legisladores nacionales y las autoridades fiscales también formen parte del movimiento ESG. Se anima a que las empresas revelen sus estrategias de planificación fiscal, mejoren la información que prestan a los inversores y den a conocer su postura en materia de gestión del riesgo fiscal e interacción con las autoridades fiscales de cada país ¹. En relación con

1. El autor se remite a las *Notas Explicativas sobre las Recomendaciones de los Inversores sobre la Divulgación del Impuesto de Sociedades* [Explanatory Notes on Investors' Recommendations on Corporate Income Tax Disclosure], disponibles en <https://www.unpri.org/download?ac=4655>.

este proceso de autoevaluación, nótese que las directrices ESG miden el “apetito de riesgo fiscal” en función de la probabilidad de litigio fiscal con las autoridades fiscales², y no de la probabilidad de perder un litigio ante tribunal. Los ESG pretenden promover una fiscalidad más justa, así como una reducción de la litigiosidad. Para ello, es fundamental que las autoridades fiscales promuevan la cooperación con el contribuyente y colaboren

2. Los beneficios fiscales no reconocidos o UTB [que se corresponde al acrónimo en inglés de *unrecognised tax benefits*] se caracterizan por ser “posiciones fiscales adoptadas por una empresa que la dirección considera que tienen una probabilidad inferior al 50% de ser confirmadas por una autoridad tributaria” (véanse las *Notas Explicativas sobre las Recomendaciones a los Inversores sobre la Divulgación del Impuesto de Sociedades*).



OPINIÓN DEL EXPERTO

de la UE llevan debatiendo la fiscalidad de las empresas desde, por lo menos, 2011 (con la primera propuesta de *Base Imponible Consolidada Común* o BICC)⁶, sin que, hasta la fecha, hayan logrado un consenso. El documento *Business in Europe: Framework for Income Taxation* (o BEFIT) se ha incluido en la agenda fiscal de la UE para los próximos años⁷ y pretende reformar el marco internacional del impuesto de sociedades (europeo).

Teniendo en cuenta el efecto disuasorio sobre la inversión que se deriva del aumento de los costes de cumplimiento de las obligaciones fiscales y de la incertidumbre sobre el marco jurídico, es fundamental que el legislador y las autoridades fiscales de la UE se comprometan también a respetar el espíritu de las directrices ESG y a promover la claridad (y no la complejidad) del marco fiscal europeo. No cabe duda de que la transparencia fiscal es un objetivo común y que las empresas (especialmente las multinacionales) tienen un papel relevante para promoverla, en particular a través de las políticas ESG. Sin embargo, cabe esperar un compromiso similar, si no mayor, de las autoridades comunitarias, los legisladores nacionales y las autoridades fiscales, para establecer unas bases comunes para una fiscalidad justa .

6. La propuesta inicial se remonta a 2011 (véase la Propuesta de Directiva del Consejo sobre una base imponible consolidada común del impuesto de sociedades, disponible en https://ec.europa.eu/taxation_customs/system/files/2016-09/com_2011_121_en_0.pdf).

7. Disponible en https://ec.europa.eu/commission/presscorner/detail/en/ip_21_2430.

entre sí a nivel transfronterizo. Los litigios fiscales transfronterizos a menudo apenas se suscitan en una de muchas jurisdicciones implicadas. A este respecto, las directrices ESG subrayan que “*algunas jurisdicciones con tipos impositivos legales que se ajustan a los promedios mundiales ofrecerán incentivos individuales a las empresas para atraer la inversión en el país.*”³ Las directrices ESG agrupan este tipo de incentivos fiscales con los paraísos fiscales y las empresas fantasma como formas de planificación potencialmente abusiva/agresiva, lo que implica que también animan a los Estados soberanos a revisar sus propias políticas fiscales. La incapacidad de los Estados soberanos de establecer condiciones comunes en materia de fiscalidad empresarial pone de manifiesto, por un lado, cuán difícil resulta esta tarea para las empresas -las directrices ESG invitan a los contribuyentes a perseguir la moralidad fiscal, mientras que los países son incapaces de establecer estándares de fiscalidad justa- y, por otro, lo

3. Véase el *PRI Engagement Guidance on Corporate Tax Responsibility*, disponible en <https://www.unpri.org/download?ac=5601>.

importante que es contar con todas las partes. En particular, la recuperación económica mundial en el período posterior a la pandemia requiere que todas las empresas sean lo más eficientes posible, especialmente en lo que respecta a su estrategia fiscal. Por ello, es fundamental que los legisladores nacionales y las autoridades fiscales mejoren la seguridad jurídica y participen en la elaboración de un marco fiscal internacional cohesionado. En este sentido, la aplicación de la Directiva de Divulgación Obligatoria (DAC 6)⁴ fue un hito en la UE, pues mejoró la transparencia fiscal. Las amplias directrices publicadas por las autoridades fiscales europeas sobre cómo deben cumplir los contribuyentes con las obligaciones⁵ de información contrastan con la falta de directrices o posiciones armonizadas sobre cuestiones fiscales fundamentales, como la aplicación de las directivas de la UE y los tratados de doble imposición. Asimismo, contrasta con el hecho de que los Estados miembros

4. Directiva (UE) 2018/822 del Consejo, de 25 de mayo de 2018.

5. Por ejemplo, las directrices alemanas superaban las 70 páginas y las irlandesas las 60.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

CARLOS CUERPO, SECRETARIO GENERAL DEL TESORO



Mauricio Sikrycky

“Emitir deuda verde ofrece
beneficios financieros” **P18-19**

“La deuda española es sostenible y así lo refleja el gran apetito inversor”

ENTREVISTA CARLOS CUERPO *Secretario general del Tesoro Público* / El nuevo responsable del Tesoro está tranquilo respecto al coste de la deuda y dice que la receta para reducir el endeudamiento es crecer más.

Andrés Stumpf. Madrid
Carlos Cuerpo (Badajoz, 1980) es el timonel del Tesoro Público desde hace apenas unas semanas, en sustitución de Carlos San Basilio. Llega al puesto de máximo responsable del organismo encargado de financiar al Estado procedente de la Dirección General de Análisis Macroeconómico. Su incorporación se produce en un momento clave, en el que la crisis del coronavirus amaina, pero aún es necesario emitir grandes volúmenes de deuda para financiar las inversiones y gastos planeados. **— ¿Qué se ha encontrado a su llegada al Tesoro?**

Un equipo estupendo. Ya tenía una idea de lo que había en el Tesoro, porque había trabajado con ellos en varios proyectos desde la Dirección General de Análisis Macroeconómico, y lo que he visto es mucho compromiso y una alta cualificación. Son dos variables que dan una base buenísima para tener seguridad y tranquilidad en lo que nos queda, que no es poco.

— ¿Cuáles son esos principales retos que ha detectado?

No son pocos y no hay que ser muy rebuscados para detectarlos. Hay un gran reto en el tema de las emisiones y de seguir apoyando unas necesidades de inversión que vamos a tener en los próximos años. Hay también un reto enorme en términos de regulación financiera y seguir adaptando la normativa nacional a los cambios y los requerimientos que nos vienen desde Europa, y luego otro adicional que son las reformas de gobernanza fiscal a nivel comunitario.

Tampoco hay que olvidar el reto del desarrollo digital y tecnológico, como el que se presentará con la llegada del euro digital y que también nos afecta.

— Me sorprende que no mencione específicamente el elevado endeudamiento.

Sí lo he hecho, pero desde otro enfoque quizá menos obvio, pero que es como veo que hay que abordarlo. La misión del Tesoro es ser capaz de cubrir las necesidades de financiación para las inversiones que tiene que realizar el Estado. Para poder seguir haciéndolo, hay una serie de prerrequisitos que tienen relación con los niveles de endeuda-

miento y que hay que cumplir para tener pulmón para apoyar a la inversión en unas condiciones de confianza y credibilidad en los mercados en cada contexto. El actual es seguir aprovechando las buenas condiciones de financiación para preparar nuestra cartera para cuando, una vez que la recuperación esté más avanzada, navegar la previsible retirada progresiva de estímulos fiscales y monetarios.

— Quiere decir entonces que la clave para reducir el apalancamiento es elevar el PIB.

Así es. Hay que crecer. Un crecimiento sólido en los próximos años es la mejor receta para sanear las finanzas públicas. Necesitamos una recuperación económica que permita una situación social más justa y ser más resilientes.

Estamos en un momento en el que la recuperación es aún incipiente y hay que lograr afianzarla en los meses y trimestres que vienen. El Tesoro está preparado para cumplir con su papel y lograr la financiación necesaria para las inversiones que afrontaremos.

— Si el Banco Central Europeo frena sus compras habrá movimientos en los tipos de los bonos. ¿Está preparado el Tesoro para ello?

Sí. El esfuerzo que ha hecho el Tesoro ha mejorado la protección de la cartera frente a los riesgos de la retirada de estímulos. Hemos aprovechando las condiciones ventajosas para extender la vida media de la deuda y eso nos hace ser optimistas.

Me gustaría lanzar un mensaje de tranquilidad en ese sentido, porque hemos subido por encima de los ocho años la vida media de la deuda y los costes de emisión están muy por debajo de los costes medios, por lo que hay margen de que siga cayendo lo que pagamos por intereses, incluso aunque los tipos suban.

— Trabaja ya el Tesoro con una retirada de estímulos como su escenario central?

Lo tenemos presente. Cuando llegue el momento de la retirada de estímulos, si se hace de forma progresiva y gradual será una buena noticia. Es importante, eso sí, que en el proceso se tengan en



Carlos Cuerpo ha asumido recientemente la máxima responsabilidad al frente del Tesoro.

cuenta las incertidumbres y lo avanzada que está la recuperación, algo que por los mensajes tanto del BCE como de la Comisión Europea parece que será así. Es una de las

principales diferencias que se están viendo respecto a la pasada crisis.

— ¿Ve sostenible los niveles a los que está la deuda española?

Sí. La deuda española es sostenible y así lo refleja el gran apetito inversor por nuestros títulos, que muestra que hay tranquilidad respecto al coste y la gestión actual

“ Los inversores preguntan por la inflación y por la capacidad del país de ejecutar los fondos europeos ”

“ El esfuerzo del Tesoro ha mejorado la protección de la cartera de deuda frente al riesgo de una retirada de estímulos ”

“ Debemos tener unas reglas fiscales coherentes con las políticas que se están desarrollando a nivel comunitario ”

“ La estrategia de emisión de bonos verdes pasa por darle continuidad a estas operaciones ”

de la cartera. Si no fuera así, no registraríamos los datos de demanda que hemos visto, por mucha influencia de las políticas de estímulo que hubiera.

— La deuda está muy lejos de los niveles marcados por el pacto de estabilidad de la UE, aunque ahora no esté vigente por la pandemia. ¿Cree que es necesario modificarlo?

Ya antes de la crisis del Covid 19 había muchísima discusión sobre la gobernanza fiscal en el contexto actual y la posible obsolescencia de estas reglas. Los umbrales fijados en su momento corresponden a unas condiciones cíclicas y estructurales que no son las de ahora, por lo que hay que abrir una discusión sobre esto.

Además, debemos tener unas reglas fiscales coherentes con las políticas que se es-

“Emitir deuda verde proporciona beneficios

El Tesoro Público cerró el martes su debut en el mercado de bonos verdes al emitir 5.000 millones de euros y lograr una abrumadora demanda de 60.000 millones en lo que supuso la culminación de un proyecto de varios años.

— Dos años esperando al bono verde del Tesoro y ha resultado todo un éxito, ¿no?

La verdad es que se vino encima la pandemia, un contexto intenso que exigía centrar la atención en las urgencias a largo plazo. Pero los proyectos a medio y largo plazo no se dejaron de lado y ahora que llegan los resultados generan una satisfacción

enorme. Aunque en este caso es un trabajo del equipo y de Carlos [San Basilio, su predecesor], yo estoy encantado.

— 60.000 millones de demanda refleja un apetito inversor muy elevado.

Sí. La sobrescripción ha sido de 12 veces la cantidad que hemos querido emitir y esto está incluso por encima de los mejores precedentes que teníamos a nivel europeo, como era el caso italiano que tenía una sobrescripción de 10 veces.

Estamos encantados con el apetito inversor por los bonos españoles, porque es un reflejo de que hay mucha

confianza en la deuda y en el programa verde que hemos desarrollado.

— ¿Cuál ha sido la clave?

Ha habido una selección muy cuidadosa de los proyectos a los que se destinará la financiación captada con este tipo de emisiones y se ha esperado a que el mercado madurase. Ahora toca recoger los frutos de tanto trabajo, que serán tanto ambientales como financieros.

Aunque no lo parezca, emitir deuda verde proporciona beneficios financieros en términos de diversificación y calidad de la base de los inversores. Además, también hemos conseguido am-

pliar el plazo medio de nuestra deuda y un descuento en el precio.

— Hemos visto una primera emisión. ¿Qué viene ahora?

La estrategia respecto a la emisión de bonos verdes pasa por darle continuidad a estas operaciones, tanto por nuestra parte como por el resto de emisores soberanos, porque hay demanda de este tipo de deuda y también porque hay una agenda de inversión verde a futuro que tiene que ser cubierta con financiación.

— ¿Habrá más emisiones de este tipo en lo que queda de año?

Estamos todavía valorán-



Carlos Cuerpo, secretario general del Tesoro, durante la entrevista.

tán desarrollando a nivel comunitario, como las grandes inversiones en digitalización y agenda climática que se realizarán en los próximos años.

– **¿Qué preocupa a los inversores a la hora de comprar deuda española?**

Si hubieras hecho esa pregunta hace sólo unos meses te hubiera contestado que el impacto económico de la pandemia, pero eso afortunadamente ha pasado a un segundo plano conforme llegaban buenos datos macroeconómicos. Los inversores y los analistas siempre tienen en su balanza riesgos, pero los hay de distintas clases y hay que saber interpretarlos. Ahora mismo están centrados en los riesgos a medio y largo plazo, lo cual es muy positivo respecto a lo que teníamos. Esencialmente preguntan por la inflación y por la capacidad del país de ejecutar de

forma eficiente los fondos europeos.

– **¿Y qué les explica de la inflación? Porque debe ser difícil comprar un bono español al 0,3% si los precios suben por encima del 3%.**

Hay que normalizar la discusión en torno a la evolución de los precios y más en la situación actual en España y en Europa, que es muy particular. Si dejamos a un lado los elementos más volátiles de la inflación y miramos el dato subyacente, vemos un indicador que muestra cifras muy controladas y por debajo de la media de la zona euro.

A la hora de valorar la inflación general está además su carácter temporal, sobre el que hay bastante consenso y las declaraciones del BCE apuntan en ese sentido. La cuestión es que hacía mucho tiempo que no hablábamos de inflación.

financieros”

dolo y no tenemos todavía ninguna decisión tomada en ese sentido. Lo iremos viendo también porque hay un perímetro de proyectos seleccionables dentro del programa verde y queremos trabajar bien cuáles seleccionamos para cada emisión, para que haya una calidad y tenga un sentido.

Hay que aprovechar la buena situación de demanda, pero mantener un equilibrio entre lo que vayamos necesitando emitir y mantener la calidad de los proyectos a los que se destinan los fondos. Eso es lo que nos asegurará seguir teniendo el rating verde más alto posi-

ble como tenemos en la actualidad.

– **¿Prevé que esta deuda tenga un peso importante en la cartera?**

Sí, porque las necesidades van a ser muy elevadas. Se estima que en los próximos 10 ó 15 años la inversión en la transición climática podría alcanzar el 1% del PIB anual.

– **Suena caro.**

Bueno, probablemente sea muy barata comparado con lo que nos costaría el escenario alternativo de no hacer esas inversiones. Es un gran esfuerzo, pero es algo que cuanto más tardemos más caro nos va a salir.

Fomento rechaza subir salarios pese al alza de la inflación por la luz

COYUNTURA/ “Si vamos subiendo precios con expectativas de inflación, perderemos competitividad”, dice la patronal catalana, que ve “temporal” la subida de la electricidad, que hoy batirá otro récord.

David Casals. Barcelona

La patronal de la gran empresa catalana, Fomento del Trabajo, pidió ayer que el crecimiento de la inflación, motivado principalmente por el alza de las materias primas y muy especialmente del recibo de la luz, no repercuta en mejoras salariales. Esta advertencia coincide con la propuesta del Gobierno central de elevar en 15 euros el salario mínimo interprofesional (SMI) en lo que queda de año, hasta los 965 euros, y con el récord histórico que hoy batirá el precio diario de la electricidad en el mercado mayorista. Se situará en los 141,71 euros por megavatio hora (MWh), un 4,4% más del importe que se abonó ayer.

Esta escalada de precios preocupa mucho a los empresarios por el incremento de los costes fijos y también por las consecuencias que pueda tener a largo plazo, especialmente a nivel laboral. En cualquier caso, el secretario general adjunto de Fomento del Trabajo, Salvador Guillermo, quiso lanzar ayer un mensaje de tranquilidad durante la presentación del último informe de coyuntura de la entidad. Pronosticó que la subida de la luz va a ser “temporal y esporádica” y que próximamente las tarifas iniciarán una contención.

Por esta razón, Guillermo consideró que la voluntad del Gobierno de actualizar ahora el SMI es un error. “Si vamos subiendo precios con expectativas de inflación, perderemos competitividad y no podremos abordar lo más importante, que es la creación de puestos de trabajo”, señaló.

Efecto indeseado

Según la patronal de la gran empresa catalana, ahora no es el momento de subir salarios, ya que podría provocar un efecto indeseado: destruir empleo en distintos sectores. La entidad resaltó que el contexto actual es muy distinto al de 2019, cuando apoyó la subida del 30% del SMI que impulsó el Gobierno. Es una medida que, según el Banco de España, privó de empleo a los colectivos con más dificultades de inserción en el mercado laboral: jóvenes y mayores. Guillermo también consi-



Josep Sánchez Llibre, presidente del Fomento del Trabajo, entidad que ayer se desmarcó de subir el SMI.

Aviso a Aragonès: oposición tajante a otra subida fiscal

D.C. Barcelona

El empresariado catalán también exigió ayer que los Presupuestos del Estado y de la Generalitat de 2021 no incluyan subidas de impuestos ni tampoco incorporen la creación de nuevos tributos. Esta petición coincide con la puesta en marcha en Cataluña de una nueva figura impositiva, un recargo por el dióxido de carbono (CO₂) que emiten turistas, motocicletas y camiones.

Esta medida contrasta con la apuesta de la presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, que la semana pasada anunció que anulará por

ley todos los tributos propios. Por el contrario, Cataluña es la autonomía con más figuras impositivas de este tipo, un total de 15, a las que hay que añadir otras cuatro que el Tribunal Constitucional acabó anulando. Otro mensaje que ayer lanzó Fomento del Trabajo es pedir “generosidad” a todos los partidos políticos para conseguir arrancar el año 2022 con unos nuevos Presupuestos. Sin embargo, ahora mismo parece un objetivo difícil de materializar, ya que se ha incrementado la confrontación entre los dos principales partidos de ámbito nacional, el PSOE y el PP, a

raíz del bloqueo en la renovación del Consejo General del Poder Judicial (CGPJ).

En Cataluña, la situación sigue siendo crítica: el independentismo sigue sin renunciar a la ruptura con el resto de España y ERC habla ya de un referéndum en 2030. Pese a ello, la CUP, cuyos votos siguen siendo decisivos, ha intensificado sus críticas al Govern, por su rechazo al diálogo con el Estado. Guillermo vio urgente aprobar unas nuevas cuentas en Cataluña ya que este año se prorrogaron las de 2020, diseñadas cuando la pandemia aún no había empezado.

deró que habría sido más apropiado por parte del Gobierno del PSOE y Unidas Podemos abrir el debate sobre el SMI en enero, ya que en la actualidad, todavía hay mucha población sin trabajo. “Muchos países a nivel mundial están acelerando el proceso de

competitividad y tenemos que ver si es el mejor momento o no, y de cuándo se puede hacer este aumento; lo lógico sería hacerlo cuando toca”, que es cada 12 meses, ya que el SMI es un indicador interanual.

En cuanto a la inflación, el

último pronóstico que Funcas hizo público a mediados de julio es de un incremento del 3,8%. Guillermo resaltó que se trata de un dato “coyuntural”, por lo que hizo un llamamiento a los poderes públicos para no apresurarse con medidas que, además de tensiones sala-

La organización empresarial considera que el SMI debería actualizarse una vez al año

riales, pondrían en juego la recuperación.

Según Guillermo, este verano han coincidido una suma de factores que han disparado la inflación: el récord histórico del precio de la electricidad en el mercado mayorista, la subida de materias primas por los cuellos de botella que hay en el mercado y el incremento del precio de petróleo, que repercute en los costes de producción y en la inflación general, pero no en la subyacente.

Preguntado sobre un posible escenario de estanflación –aceleración de la inflación coexistiendo con tasas de desempleo elevadas y estancamiento económico–, Salvador Guillermo lo descartó con absoluta rotundidad. “No hay riesgo, no hablamos de un escenario de estancamiento económico”, afirmó.

“No hablamos de crisis de contención”, agregó el presidente del Consejo General de Economistas, Valentí Pich, quien recordó que antes de la pandemia, la gran empresa catalana ya advertía de la pérdida de la competitividad de la economía española por los elevados índices de desempleo y la pérdida de ritmo de las exportaciones.

Efecto “burbuja”

Todos estos retos, el empleo y el comercio internacional, siguen abiertos pero según Pich, ahora son más difíciles de apreciar ante el efecto “burbuja” que han comportado las medidas sociales que se pusieron en marcha en el principio de la crisis sanitaria, como los expedientes de regulación temporal de empleo (ERTE) que evitaron la destrucción de ocupación y las ayudas a las empresas del Instituto de Crédito Oficial (ICO). “Los problemas están aquí, como empezamos a indexar con perspectivas de inflación perderemos competitividad”, concluyó Pich.

CaixaBank Research eleva hasta el 6,3% la previsión de crecimiento del PIB español en 2021

By Agencias • original

Revisa al alza la previsión de la inflación en 2021 hasta el 2,4%

BARCELONA, 8 (EUROPA PRESS)

CaixaBank Research ha elevado su previsión de crecimiento del Producto Interior Bruto (PIB) español hasta el 6,3% en 2021, según el informe trimestral de coyuntura publicado este miércoles por los analistas de la entidad.

Este incremento se justifica por “el buen dato del PIB en el segundo trimestre y la fortaleza que presentan los indicadores del tercer trimestre”, indica el análisis.

La vacunación ha permitido limitar el impacto de la variante Delta en España, lo que ha facilitado contener la presión hospitalaria y la mortalidad y, por tanto, consolidar la recuperación durante el verano “tras el fuerte repunte de la actividad” en el segundo trimestre.

Recuerdan que durante el segundo trimestre, el PIB avanzó un 2,8%, lo que lo situó un 6,8% por debajo del nivel de antes de la pandemia, lo que se sumó a una recuperación del consumo privado y de la inversión.

Estos datos “se han reforzado” durante el tercer trimestre, con unos índices de sentimiento de PMI de manufacturas y servicios que se mantienen marcadamente por encima de los 50 puntos, cifra que separa la contracción de la expansión.

En concreto, el indicador de consumo de CaixaBank registró un subida del 6% en julio y del 13% en agosto, apoyado en una evolución sobresaliente del gasto con tarjetas extranjeras.

MERCADO LABORAL

Los analistas de CaixaBank destacan que el mercado laboral continúa con su recuperación y que ya se está acercando a niveles prepandemia.

Apuntan que la afiliación a la Seguridad Social cayó en 118.004 personas en agosto, “pero hay que tener en cuenta que se trata de un mes en el que suele haber destrucción del empleo que se contrata en los meses anteriores para la temporada estival”.

Así, corrigiendo la estacionalidad, CaixaBank Research calcula un incremento de la afiliación en 76.541 personas, lo que permite sumar cuatro meses de incrementos en el empleo y situar la afiliación a niveles prácticamente de febrero de 2020.

Además habría que sumar los trabajadores afectados por expedientes de regulación temporal de empleo (ERTE), que en agosto aún sumaban 272.190 personas, por lo que “la cifra de afiliados desestacionalizada neta de ERTE apenas se encuentra en 280.000 personas por debajo de los niveles previos a la pandemia”.

INFLACIÓN

El análisis trimestral tiene en cuenta el repunte del IPC de los primeros ocho meses del año ha procedido “especialmente del aumento de los precios de la energía, en particular de la electricidad”, por lo que revisa la previsión de la inflación en 2021 hasta el 2,4%.

En concreto, la variación interanual del IPC, que en julio se situó en el 2,9% y en agosto en el 3,3%, está en máximos desde 2012.

Señala que “la inflación subyacente empieza también a despertarse, escalando unos 0,5 puntos porcentuales entre junio y agosto hasta el 0,7%, de la mano del repunte de precios de los servicios, en particular en la hostelería”.

“De cara a los próximos meses, la clave reside en el comportamiento de la inflación subyacente a medida que la economía sube de marcha”, añade.

SALDO EXTERIOR Y DÉFICIT COMERCIAL

CaixaBank Reserch apunta que el saldo por cuenta corriente y el saldo de rentas están en un terreno “ampliamente positivo” con respecto a 2020, pero que aun no han podido compensar el deterioro del saldo de servicios, con particular énfasis para el desplome del turismo, que restó unos 23.900 millones de euros al saldo corriente a lo largo del último año.

Sin embargo, las perspectivas de los meses de verano “mejoraron significativamente”, tanto en pernoctaciones como en el gasto turístico.

Por otro lado, señala que “la intervención sin precedentes del Estado para proteger a las familias y empresas de los más devastadores efectos económicos de la pandemia sigue teniendo su reflejo en la situación de las finanzas públicas”.

Así, la deuda de las administraciones públicas creció un 10,4% interanual en junio, hasta 1.426 millones de euros, el 122,1% del PIB español.

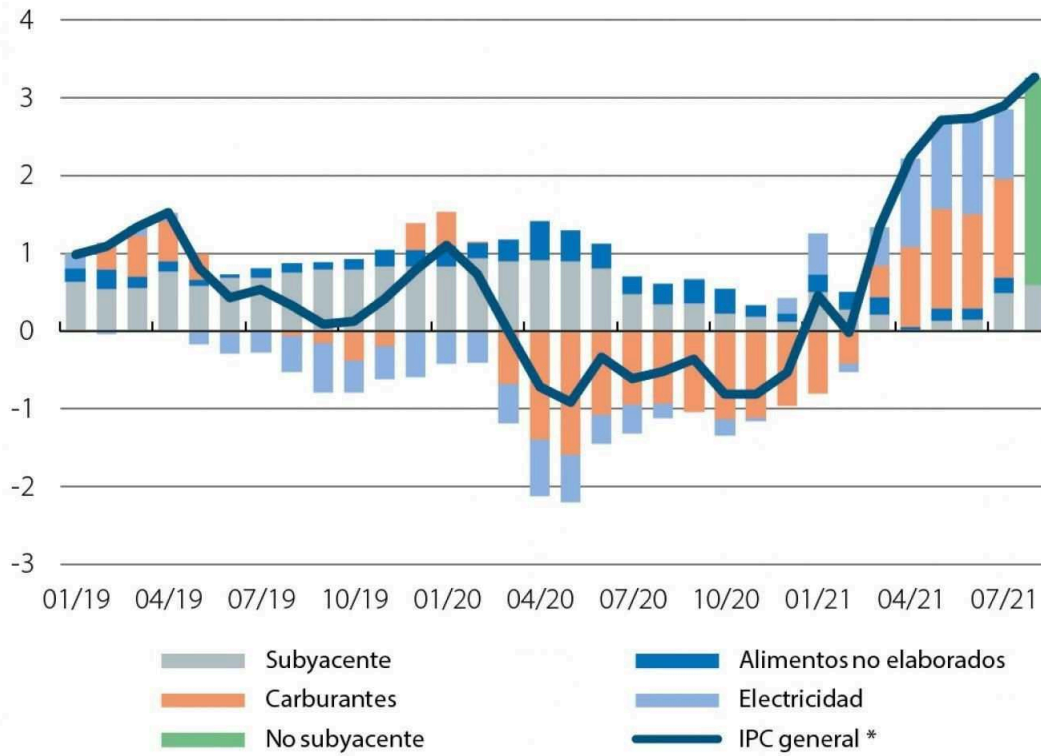
A pesar de esto, apunta al inicio de una corrección del déficit público, y en el primer semestre el Estado registró un déficit del 3% del PIB, “lo que representa una mejora de 1,3 puntos porcentuales con respecto a 2020”.

“Este resultado se debe esencialmente a un robusto crecimiento del 15% de los ingresos tributarios, con respecto al año anterior, frente al comportamiento de los gastos, que decrecen un 0,1%”.

Las previsiones de la entidad son que aunque la pandemia siga afectando la dinámica de la deuda pública, “se prevé que el coste de la deuda se conserve en niveles bajos, favorecido por la política monetaria acomodaticia del BCE”.

España: evolución del IPC

Contribución a la variación interanual (p. p.)



Nota: * Variación interanual.

Fuente: CaixaBank Research, a partir de datos del INE.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Arranca la negociación de los ERTE, que CEOE reclama sin veto al despido

LABORAL/ El Gobierno prepara la mesa de negociación de la prórroga de los ERTE más allá del 30 de septiembre, en la que plantea ensayar un modelo definitivo. La patronal pide acabar ya con la preeminencia del ERTE sobre el ERE.

Mercedes Serraller, Madrid

La negociación para la prórroga de los ERTE que vencen el 30 de septiembre arranca ya. Así lo anunció ayer el Gobierno después de que CEOE clamara estos días por que se abra la mesa a su juicio más urgente de las que se presentan en este inicio de curso lleno de negociaciones laborales, y cuando las de las pensiones y de la reforma laboral llevan tiempo ya fijadas para el lunes y miércoles que viene, respectivamente. Esta mesa, además, se presenta como la que va a analizar el fin de ciclo y en la que el Gobierno plantea ensayar un modelo de ERTE definitivo.

En este sentido, la patronal demanda que se mantengan las exoneraciones vigentes y que se acabe con el veto al despido en vigor desde marzo de 2020, que el Gobierno llegó a plantear en julio que siga en el largo plazo. El Ejecutivo, por su parte, pide a los empresarios "sensibilidad" para que respalden la subida del SMI cuando se abre la negociación de los ERTE.

El pistoletazo de salida de la negociación de los ERTE lo dio ayer el ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, que planteó en la *Cope* que se abra la próxima semana para extenderlos más allá del 30 de

septiembre en los "pocos" sectores donde todavía son necesarios. En estos momentos, 45.

Actualmente, concretó, quedan unos 260.000 trabajadores en ERTE, de los que permanecen inactivos de manera completa unos 150.000. "Buscaremos la mejor solución de transición hacia adelante con los agentes sociales", señaló. En esta misma línea se sitúa el Ministerio de Asuntos Económicos, partidario de explorar novedades. Trabajo, en cambio, plantea prorrogar el sistema vigente y analizar el entorno pos-Covid en la reforma laboral que se quiere aprobar a finales de año.

Esta fórmula de transición es la que preocupa a la patronal que aunque se ha mostrado partidaria de explorarla, ha desaprobado las aportaciones que viene recibiendo del Gobierno. En julio, en el marco de la negociación de la reforma laboral, el Ejecutivo planteó unos ERTE pos-Covid, en lo que denomina *Mecanismo de Sostenibilidad del Empleo* (MSE), que suponían una fórmula muy parecida a los ERTE previos a la pandemia, pero manteniendo la prohibición del despido, la de hacer horas extras y la de realizar nuevas contrataciones. Se trataban de medidas de flexibilidad interna, lo que ya prevén los expedientes de regulación



La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, y el presidente de CEOE, Antonio Garamendi.

de empleo anteriores al Covid, como alternativa a los despidos.

Así, se proyecta permitir a las empresas reducir la jornada de sus trabajadores cuando un imprevisto, una situación sobrevenida, impida la actividad normal. No está prevista prestación adicional para esos trabajadores como ahora, pero sí que se plantea la puesta

en marcha de un fondo.

El Gobierno cedió entonces a la presión de CEOE y se avino a restaurar en este marco la libertad de las empresas para plantear un ERE por causas económicas, con lo que acabaría la preeminencia del ERTE que lanzó en marzo de 2020. Pero se trata de una fórmula para cuando acabe la pandemia, que no está claro hasta

qué punto se quiere ensayar en la nueva prórroga a partir de 1 de octubre, que empresas y sindicatos demandan que se extienda por lo menos hasta finales de año.

En juego para la última prórroga para la patronal: mantener las exoneraciones, que no se queden sectores afectados por la pandemia fuera y acabar con el veto al despido. Lo

relativo a las exoneraciones y al despido son también dos puntos clave para CEOE de cara a los ERTE pos-Covid. Además, ha pedido que se clarifique cómo se nutrirá el fondo que financiará el MSE, que el Gobierno plantea que venga del excedente en las cotizaciones por desempleo, de los fondos europeos o de los Presupuestos Generales del Estado.

Calviño avisa a CEOE de que debe tener “sensibilidad” con el SMI si pretende prorrogar los ERTE

Incluso, el documento inicial preveía de las multas a las empresas que hicieran ERE. La intención es que, caso a caso, Gobierno, patronal y sindicatos analicen a qué empresas o sectores en MSE se les puede dar una ayuda: bonificaciones o prestaciones. Es un fondo infracotado, dado que la partida de prestaciones y subsidios por desempleo es deficitaria, ha advertido la patronal, que critica que se haga referencia a partidas de la UE coyunturales.

En cambio, los empresarios plantean los ERTE franceses o *chômage partiel* como modelo. La protección, mucho mayor, se articula en una fórmula flexible para las necesidades de la empresa en la que no hay veto al despido y si lo ha tenido en alguna de sus derivadas ha sido con negociación colectiva.

Respecto a la negativa de CEOE a apoyar en el momento actual la subida del SMI que propugna el Gobierno y que el propio presidente, Pedro Sánchez, anunció el 1 de septiembre como “inmediata”, inmediatez en la que insiste la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, Escrivá apeló ayer a la “sensibilidad y empatía” de los empresarios para que la respalden después de “todo el esfuerzo” que ha puesto el Gobierno en los ERTE y en las ayudas directas a las empresas.

La vicepresidenta primera para Asuntos Económicos, Nadia Calviño, dio un paso más ayer en *Onda Cero* y advirtió a los empresarios de que “los ciudadanos no entenderían que, desde el mundo empresarial no haya ningún tipo de sensibilidad con la necesidad de mejorar las condiciones de los trabajadores que tienen los salarios más bajos, sobre todo, cuando en el curso de septiembre vamos a tener también que decidir qué hacemos con los ERTE y la prestación de los autónomos”. “Yo creo que esto es muy difícil, muy difícil de explicar”, insistió: “Lo que no parece lógico es que, dentro de tres días, empecemos una negociación en la que los representantes empresariales nos van a decir que hay que extender las bonificaciones, cuando no haya habido un acuerdo” en el SMI.

La empresa costeará el 90% del alza de cotizaciones que prepara Moncloa

Escrivá comprometió con Bruselas una senda de subida de la base máxima en los próximos 30 años

El destope total de contribución de las rentas altas elevaría la recaudación en 4.470 millones

Gonzalo Velarde MADRID.

El Gobierno negociará con los agentes sociales en la segunda mitad de 2022 la subida paulatina de la base máxima de cotización durante los próximos 30 años, como parte de la reforma de pensiones. Una medida que fue comprometida recientemente con Bruselas y que abre también la puerta a un incremento de la pensión máxima de jubilación. Ahora bien, de esta subida de cotización para las rentas más altas que plantea el Gobierno, el 90% del aumento del coste laboral correrá a cargo del empresario.

Actualmente, la base máxima de cotización se encuentra en los 4.070,1 euros mensuales, cifra que lleva congelada los últimos tres años y que, previsiblemente, será revisada de cara al comienzo de 2023, según los planes expuestos por el Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones. Sin embargo, esta subida que prepara el Ejecutivo con luz y taquígrafos también se ha producido en los últimos años, de forma silenciosa. De este modo, entre los 3.198 euros mensuales en los que se encontraba topada la base máxima de cotización en 2010 y los 4.070,1 euros en los que se sitúa actualmente, el aumento registrado en la última década es del 27%.

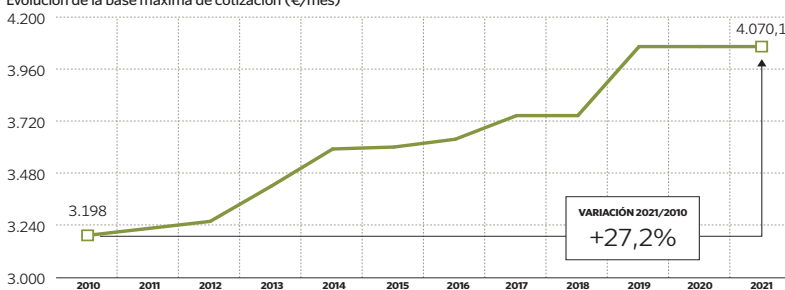
Más allá, de la nueva subida que prepara el Gobierno para dentro de dos años, nueve de cada diez euros los costeará el empleador. Al menos estas son las cifras que se extrae de un informe oficial elaborado en 2017 por el entonces Ministerio de Empleo y Seguridad Social dirigido por Fátima Báñez y remitido a la Comisión del Pacto de Toledo. En este documento se arroja el impacto de elevar en 1,5 puntos la cotización por contingencias comunes a todos los regímenes de la Seguridad Social: 3.497 millones de euros más al año de recaudación.

Aunque la clave del incremento de costes laborales que acarrearía la subida está en el desglose del gasto soportado por cada agente. Así, de la cifra anteriormente apuntada, hasta 2.621 millones de euros serían sufragados por el empleador, el 90% del total. Mientras que los trabajadores deberían aportar 275,2 millones de euros más. Otros 601,3 millones de euros corresponderían a las mayores aportaciones de los autónomos al Reta.

Cabe recordar, que el documento al cual ha tenido acceso *elEconomista*

Impacto financiero del alza de cotizaciones sociales

Evolución de la base máxima de cotización (€/mes)



Ejemplo de alza de 1,5 puntos en todos los Regímenes

CUENTA AJENA	ALZA DE PUNTOS DE COTIZACIÓN	IMPORTE (MILLONES DE €)
Empleadores	1	2.620,99
Trabajadores	0,5	275,19
Total	1,5	2.896,18
CUENTA PROPIA		
Autónomos	1,5	601,31
Total		3.497,50

Fuente: Ministerio de Seguridad Social.

elEconomista

mista proviene de una petición de la Comisión entonces encargada de elaborar las recomendaciones para la actual reforma de pensiones, para saber qué supondría para el Sistema un destope total de la base máxima de cotización.

Así, si se elimina a las *bravas* este límite hasta el cual la nómina de los trabajadores está sujeta a la cotización por contingencias comunes, el aumento anual de la recaudación por este concepto para la Seguridad Social ascendería hasta los 4.470,7 millones de euros.

El aumento 'silencioso' de la base máxima: un 27% más en la última década

“Eliminar el tope máximo de cotización y mantener el tope vigente para las prestaciones a corto plazo (IT y otras) y la pensión máxima, permitiría unos ingresos adicionales netos por contingencias comunes de 4.470,75 euros al año”, apunta el documento oficial elaborado por los técnicos de la Seguri-



Antonio Garamendi (CEOE) y el presidente del Gobierno Pedro Sánchez. E. PÉREZ

dad Social sobre el eventual impacto económico de la medida.

Sin detalles de la medida

De este documento, más allá, se extrae que si bien aún no es conocida la senda de aumento de la base máxima de cotización que planteará el Ejecutivo en la mesa de diálogo social para la reforma de pensiones con patronal y sindicatos –al margen de que se desplegará en un periodo de tres décadas– esta traslación del ejercicio hipotético se sostiene en el caso de la subida prevista por el Gobierno, que recaerá sobre las rentas altas, de a partir de 48.000 euros al año y que la mayor parte será sufragada por los empleados y en menos medida por los trabajadores.

El Gobierno subirá el tope de pensión para mantener la contributividad de la Seguridad Social

Recientemente, en una entrevista con el propio ministro José Luis Escrivá realizada por este medio, al plantear la cuestión, no aclaró cuál sería esta senda de incremento en términos de variación porcentual por año y tampoco en qué medida se incrementaría la pensión máxima de la Seguridad Social, cuya subida está prevista en correlación con el aumento de la base máxima, con el objetivo de no perforar la contributividad del sistema de pensiones. “Cuando se eleve el tope de la cotización se haría lo mismo con el ingreso. La contributividad del sistema se mantendrá inalterada, de tal forma que quien ingrese, quien cotice más, y llegue hasta el nuevo tope tendrá también más pensiones. “Cuando se eleve el tope de la cotización se haría lo mismo con el ingreso. La contributividad del sistema se mantendrá inalterada”, apuntaba recientemente Escrivá.

En la misma línea, el documento oficial que se referencia advierte de que “una medida de estas características que no esté acompañada del aumento en la contraprestación recibida por el trabajador, supone en la práctica crear un nuevo impuesto de carácter general sobre los salarios superiores a la base máxima de cotización” en ese momento establecida.

LEGAL



Derecho laboral

Las empresas optan por limitar el teletrabajo al 30% de la jornada para evitar los gastos asociados

El teletrabajo como medida contra el Covid termina el 30 de septiembre

La conexión a internet y la electricidad, lo que más dudas plantea

IRENE RUIZ DE VALBUENA
MADRID

Una de las medidas más extendidas para frenar la expansión del coronavirus fue la implantación del teletrabajo en las compañías. Sin embargo, el importante avance en la vacunación y el fin de las medidas de contención sanitaria vinculadas a la pandemia –entre las que está el trabajo en remoto–, el próximo 30 de septiembre conllevará que muchas de estas organizaciones estén pensando en abandonar esta modalidad de trabajo, o al menos reducirla.

Y es que, las empresas que mantengan el teletrabajo a partir del 30 de septiembre deberán adecuarse a lo establecido en la nueva normativa del trabajo a distancia, siempre y cuando superen el umbral en el que al menos el 30% del tiempo de trabajo, computado en un periodo de referencia de tres meses, sea en remoto. Esto implica, entre otras cosas, el abono de los gastos derivados de la realización del trabajo a distancia, un asunto que según los abogados laboristas genera muchas dudas.

Es por ello que, como señala Antonio Pedrajas, socio director de Abdón Pedrajas Littler, muchas empresas están apostando por sistemas híbridos de trabajo presencial y teletrabajo donde, en ocasiones, se sitúan por debajo de este umbral del 30%. “Y otras”, destaca Pedrajas, “están a la expectativa de ver si se extienden más allá del 30 de septiembre las medidas de contención sanitaria vinculadas a la pandemia para decidir si continúan con el trabajo a distancia”.

Las que sí quieren seguir con el trabajo en remoto, de forma total o combinada con la modalidad



presencial, “han optado, en lo que se refiere al abono de los gastos asociados, bien por combinar una dotación de medios inicial (portátil, silla ergonómica, etc.) con el pago de una cantidad fija para compensar de forma global los gastos de la conexión a internet o la electricidad, o bien se han limitado a la dotación de medios y esperan a la regulación sectorial en el convenio colectivo”, explica Pilar Menor, *senior partner* y responsable de laboral en DLA Piper España.

Concreción de los gastos

En lo referente a qué gastos deben ser asumidos por el empleador, Carlos Piera, socio del área de derecho laboral de Toda & Nel-lo, recuerda que, tal y como establece la ley, el desarrollo del trabajo a distancia debe ser sufragado por la empresa. En consecuencia, el teletrabajo “no podrá suponer a la persona trabajadora la asunción de

gastos relacionados con los equipos, herramientas y medios vinculados a la actividad laboral”, explica el abogado. De tal manera que el cálculo de “los costes para la prestación del servicio en remoto por parte del trabajador”, aclara Piera, “dependerá de las particularidades de cada puesto y sector, teniendo en cuenta la totalidad de los gastos asociados al teletrabajo”.

En este punto, los conceptos que plantean más dudas en cuanto a compensación de gastos por parte de la empresa son, como describe Menor, los relativos a aquellos consumos que no solo están destinados al uso profesional, como el coste de la conexión a internet o la electricidad. La abogada señala, además, que una cuestión polémica podría ser si la empresa está obligada o no a asumir parte del coste de la vivienda al realizarse en ella actividad profesional. En cualquier

caso, “para evitar complicaciones se está recurriendo mucho al abono de una compensación económica fija que englobe todos los eventuales gastos corrientes”, resuelve Menor.

Una persona participa en una reunión por videoconferencia en su puesto de trabajo.

GETTY IMAGES

La empresa debe dotar al empleado de todos los medios para trabajar a distancia

La compensación se calcula en proporción al tiempo trabajado en remoto

Calcular la compensación
Este importe que abona la empresa al trabajador por los gastos que le ocasiona trabajar desde casa se calcula de forma proporcional al tiempo trabajado en remoto. “Lo deseable es que esté previsto en el convenio o acuerdo colectivo de aplicación”, aconseja Pedrajas. De hecho, muchos convenios ya lo regulan y fijan compensaciones que oscilan entre 25 y 35 euros brutos al mes para teletrabajadores a tiempo completo.

Si por el contrario no hay previsión convencional, deberá realizarse una enumeración de los gastos y su cuantificación en el acuerdo individual con el trabajador a distancia.

Cómo tributan los gastos del teletrabajo

Como expone Marcos González Villarreal, abogado fiscalista de Cremades & Calvo-Sotelo, cada tipo de gasto derivado del trabajo en remoto tiene un tratamiento fiscal distinto:

► Gastos personales del teletrabajador.

La Dirección General de Tributos entiende que cualquier gasto no recogido expresamente por la norma como deducible a efectos de la determinación del rendimiento neto del trabajo de los asalariados está incluido en la cuantía de 2.000 euros anuales deducibles con carácter general, sin que se puedan considerar deducibles gastos adicionales (wifi, luz, ordenador, etc.).

► Material entregado por la empresa.

Técnicamente, se trataría de rentas del trabajo en especie, que no se sujetarían a tributación siempre que el uso sea exclusivamente laboral y el trabajador no lo use para fines particulares. Ahora la Ley del Teletrabajo abre la ventana a un uso privativo de los bienes cedidos, lo cual puede resultar problemático ante Hacienda.

► Compensación de gastos.

La ley no prevé ninguna excepción a la íntegra tributación de las rentas dinerarias percibidas, por lo que estas cuantías estarán sujetas íntegramente a tributación y quedarán sometidas a retención.

El precio de la luz escala a un nuevo récord sin visos de bajar en seis meses

► El precio para hoy del megavatio hora queda en 141,71 euros, un 4,5% más respecto a ayer

DANIEL CABALLERO/TERESA SÁNCHEZ MADRID

La cuesta de septiembre se hace más empinada cuanto más pone uno la lavadora, o la plancha. La razón: que darle al botón de 'encendido' se convierte cada día en un mayor esfuerzo económico. El precio de la electricidad en el mercado mayorista marcará hoy un nuevo récord histórico en los 141,71 euros el megavatio hora (MWh), según el operador del mercado OMIE. Otro más, tras varios meses ya de escalada prácticamente sin freno.

El techo del precio es desconocido, según apuntan fuentes del sector. La única certeza constatable es que las cifras se han desbocado día a día, con máximos continuos. El jueves pasado se marcó el último récord en 140,23 euros. La primera vez que se superaba esa cota. Pero no sería la única, tras la subida que se registrará hoy, de algo menos del 4,5% en solo un día, desde los 135,65 euros de ayer. Septiembre va camino de convertirse en el mes más caro de la historia, después de que julio y agosto marcaran también récords. La tendencia sigue imparable, con el gas y los derechos de CO₂ disparados

y, por tanto, repercutiendo en que la electricidad no pueda normalizarse. Según fuentes del sector eléctrico, «por cada 1 €/MWh que sube el gas, el coste de la electricidad se incrementa en 2 €/MWh, mientras que por cada 1 €/t que sube el CO₂, el coste de la electricidad se incrementa en 0,33 €/MWh». Ambos son culpables de la subida de precios de la luz en toda Europa, no solo en nuestro país, aunque España cuenta con otros dos pecados originales que nos dejan en peor posición: mayores impuestos/cargos/tasas y la existencia de una tarifa regulada.

Fuentes del sector señalan que la única manera de tener algún tipo de referencia oficial sobre cómo avanzará la electricidad en los próximos meses es mirar el mercado de futuros. España cotiza sus precios del mercado mayorista para el próximo trimestre de este año en niveles similares a Francia y algo por encima de Alemania (135, 131 y 115 euros) y por debajo de Reino Unido e Italia (154 y 138 euros). Para el primer semestre de 2022, las cotizaciones se igualan en España, Francia y Alemania (103, 105 y 100 euros, respectivamente); ahí surgiría, en teoría, un ligero punto de inflexión a la baja. Tomando en cuenta todo el año 2022, los precios serían similares en España, Francia y Alemania, todos ellos por encima de 90 euros el megavatio hora pero por debajo de los 100.

Los futuros anticipan que se vivirá un fin de año todavía en niveles récord.



Un tendido eléctrico // JAIME GARCÍA

Calviño evita decir su tarifa: «Vivo con mis padres»

La vicepresidenta primera del Gobierno, Nadia Calviño, evitó desvelar qué tipo de tarifa de la luz tiene contratada porque, dijo, actualmente está viviendo con sus padres.

Calviño explicó además que tanto la tarifa plana como variable tienen sus pros y sus contras, y que, en cualquier caso, existe un conjunto de opciones entre los ciudadanos para que puedan elegir.

También el ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá, intentó ayer esquivar la polémica por la fuerte subida de la luz y aseguró que el impacto del alto precio que actualmente hay en el mercado mayorista será «muy limitado» en la factura que llega a los consumidores.

Esto mismo lo reconocía también, a grandes rasgos, la vicepresidenta y ministra de Transición Ecológica, Teresa Ribera, quien apuntó a que todo indica que el último trimestre también se moverá en precios altos y que será difícil tirarlos a la baja tal como están el gas y los derechos de CO₂. Asimismo, José Bogas, consejero delegado de Endesa, ya vaticinó este pasado martes en una entrevista que el precio de la luz no empezará a bajar hasta el segundo trimestre del año que viene.

Justo ayer, las compañías energéticas auguraron precios altos hasta la primavera de 2022 en el mercado mayorista de la electricidad en un foro de energía organizado por 'El Economista'. La mayoría de responsables de las grandes empresas coincidieron en señalar al que consideran como el gran culpable del encarecimiento del recibo de la luz: el gas. Asimismo, aprovecharon para defenderse de las acusaciones lanzadas desde el Gobierno y otros sectores y reiteraron que no les benefician los costes disparados en el denominado 'pool' o mercado mayorista.

Crisis energética

El Gobierno se blindo ante posibles problemas de suministro de gas

Permite a Enagás incrementar los permisos de descarga de buques en invierno

PILAR BLÁZQUEZ
 Madrid

El Gobierno ha ordenado al gestor del sistema gasista español, Enagás, tomar medidas preventivas ante posibles problemas de suministro de gas en los próximos meses. Por ello, Enagás lanzó en la noche del martes una subasta extraordinaria de permisos de descarga de buques, que según explicó ayer su presidente, Antonio Llardén, "fue todo un éxito".

Llardén informó de esta operación durante su intervención en el VI Foro de Energía organizado por *El Economista* en Madrid, donde reconoció que "hay preocupación en el Gobierno". No es el único. La cotización de los futuros del gas en los mercados financieros ha escalado hasta su nivel más alto en siete años, ante la creciente preocupación por los suministros de cara a la temporada de invierno por la llegada del frío, el incremento de demanda por la recuperación tras la pandemia, el efecto de la inflación y, no menos importantes, las tensiones geopolíticas.

En lo que concierne a España afecta, sobre todo, la difícil relación entre Argelia, suministrador principal de gas a España, y Marruecos, país por el que discurre uno de los gasoductos que traen ese producto a España.

Ante esta situación, el Gobierno español ha apostado por tomar medidas "preventivas" destinadas a ampliar la capacidad de las plantas españolas de recibir buques cargados con la que es una energía clave para sostener los picos de demanda del sistema energético español.

Según explicó el presidente de Enagás, el plan de invierno que estaba aprobado para garantizar el suministro entre octubre del 2021 y septiembre del 2022 cuenta con 300 slots (permisos de descargas de buques), de los cuales 250 ya están totalmente cerrados. Esto significa que se sabe quién es el proveedor, cuándo llegará y a qué planta va a servir. Otros 50 están apalabrados pero a falta de ajustar destino.

Lo que se hizo el martes por la noche fue lanzar una subasta extraordinaria para ampliar esos permisos de descarga en 25 slots. "Fue todo un éxito, ya que se presentaron 65 comercializadores. De momento ya tenemos 9 grandes compañías que se han adjudicado 22 slots y se están ajustando el resto", aseguró Llardén.

La operación es una medida de



Naturgy impacta al mercado con una tarifa plana de 60 euros

El consejero delegado de Naturgy, Franciso Reynés, tomó el guante al Gobierno, que pedía empatía con los clientes a las empresas eléctricas, y anunció ayer la salida al mercado de una tarifa que además de rebajar el precio del recibo puede hacer daño a sus rivales. Durante su intervención en el VI Foro de Energía, Reynés explicó que Naturgy ha lanzado la iniciativa Com-

promiso, con la que invita a los consumidores a "olvidarse del pool". Es decir, dejar de tener sus facturas afectadas por la volatilidad de la subasta mayorista y pasarse al mercado liberado con una tarifa plana de 60 euros el megavatio hora durante los dos próximos años. A falta de leer la letra pequeña, tarea obligatoria antes de firmar cualquier contrato, Naturgy se compromete a

mantener el precio por debajo de la cotización actual, hoy 140 euros MWh, sin condiciones y sin permanencia durante los próximos 24 meses. Se pueden adscribir a esta tarifa tanto los actuales clientes de Naturgy que estén bajo la tarifa regulada (PVPC) o aquellos que tengan contrato libre, también todos los clientes de ambos mercados del resto de las compañías. Reynés enmarcó

la propuesta en el espíritu de Naturgy de compromiso social "porque es necesario pensar por encima de las coyunturas y circunstancias enfocados en el cliente, como ya hizo la compañía durante los peores momentos de la pandemia". El mercado, en cualquier caso, ha hecho una lectura menos altruista y apunta más a "una guerra de precios" con Endesa e Iberdrola.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Más capacidad. El muelle de Enagás en el puerto de Barcelona es uno en los que la empresa ha ampliado la capacidad de llegada de buques



seguridad que en ningún caso elimina del todo el riesgo de problemas en el mercado, que está sujeto a volatilidades de todo tipo, desde mayores incrementos de demanda en otros países que detraigan el flujo a España hasta problemas de índole meteorológica como la borrasca *Filomena* de enero del 2021, e incluso los mencionados problemas geopolíticos. Aunque en este sentido, el presidente de Enagás confesó que “en el mundo gasista Argelia nunca nos ha fallado y Marruecos, como país de tránsito, tampoco”. En cualquier caso, el Gobierno, según la versión de Llardén, está dispuesto, al estilo

Draghi en el 2012 en las finanzas, a tomar estas medidas y “hacer lo que sea necesario para asegurar el suministro”.

Pero no fue el gas, pese a ser identificado como responsable directo, sino la imparable subida de los precios de la electricidad el tema estrella de la cita que los principales directivos del sector energético protagonizaron ayer en Madrid.

En una jornada en la que la subasta del mercado mayorista volvió a marcar un nuevo máximo histórico –y van más de una decena en los últimos 30 días– que deja el precio medio para este jueves en 141 euros el megavatio hora, superando así el anterior máximo marcado el 2 de septiembre, y pulverizando todos los registros entre las 21.00 y las 22.00 horas, cuando se pagará nada menos que a 155,62 euros.

Con este marco, las recetas que se escucharon en el foro no distan mucho de las que las eléctricas han ido desgranando a lo largo del verano, pero ayer precedidas por la advertencia inicial que lanzó Loreto Ordóñez, con-

El precio de la luz marca otro máximo histórico y este jueves se pagará a una media de 141 euros MWh

El sector advierte que los precios de la electricidad seguirán muy elevados hasta la primavera del 2022

sejera delegada de Engie: “Los precios altos en el mercado eléctrico van a continuar muy altos, en medias superiores a los 120 euros el megavatio, al menos hasta la primavera del 2022, cuando se estabilizarán en torno a 90 euros”, aseguró.

Así que, si el Gobierno quiere cumplir con el compromiso que ha asumido el presidente del Gobierno de que la factura de la luz no supere la abonada en el 2018, debe abordar cambios en el diseño no del mercado mayorista, sino de la manera como se traslada su volatilidad a los consumidores españoles.

Esa es la modificación que solicitaron los principales directivos de las grandes energéticas, Iberdrola y Endesa. “Es urgente revisar el diseño de la tarifa regulada de PVPC y desligarla de la volatilidad”, aseguró Angeles Santamaría, consejera delegada de Iberdrola.

En este sentido, explicó que en Portugal, que comparte *pool* con España, los consumidores no se han enterado de estos máximos porque su tarifa regulada se fija anualmente en función de los mercados de futuro y las estimaciones del regulador. En opinión

de Santamaría, “hay margen para frenar la subida de la factura eléctrica, pero con medidas que cumplan el marco regulatorio europeo y sean ortodoxas, evitando errores del pasado o decisiones inadmisibles desde un punto de vista legislativo”.

Riu Teixeira, consejero delegado de EDP España, también advertía de los riesgos de modificar el mercado marginalista. “Sería un error porque lanzaría un mensaje de falta de seguridad jurídica a los inversores internacionales muy negativo en el momento en que tenemos que captar inversiones para avanzar en la descarbonización de nuestra economía y financiar energías limpias”, advirtió.

Por su parte, José Bogas, consejero delegado de Endesa, apuntó ambas opiniones y aseguró que la línea de actuación del Gobierno debe pasar por “modificar el PVPC, rebajar impuestos y apostar por las subastas”, tras advertir que “se está haciendo una tormenta de un vaso de agua, porque ha habido otros momentos en los que las subidas de los precios de la luz han sido más fuertes que las actuales”.

En cuanto a la nueva subasta de energías renovables que ha anunciado el Gobierno, aunque se ve de forma positiva por parte del sector, se advierte que no tendrá efecto a corto plazo. “Cuando se lanzan las subastas de renovables lo que se trata es de, probablemente, buscar corregir el actual precio tan alto que estamos sufriendo, pero las empresas adjudicatarias van a poner en marcha estas centrales en un par de años, por lo que a corto plazo no tendrán efecto en el consumidor si es lo que se busca. Hay otras vías mucho más eficientes para poder reducir el precio: desde medidas impositivas a los peajes...”, advirtió José Luis Moya Jiménez, consejero delegado de RIC Energy Group.

Ninguna de todas estas propuestas tuvo réplica por parte del Gobierno, ya que la representación del Ejecutivo en el mismo fue nula. Aún así, tanto la ministra de Economía, Nadia Calviño, como la de Transición Ecológica, Teresa Ribera, hablaron ayer sobre las medidas en las que trabaja el Gobierno para frenar el impacto de la escalada de precios con la vaguedad habitual de la que está haciendo gala el Gobierno en las últimas semanas. La ministra Calviño apuntó que se está estudiando reducir el impuesto que grava el consumo eléctrico con un 5,11%. Ribera por su parte, evitó concretar, aunque aseguró que “una de las posibilidades que hay es trabajar sobre esta hipótesis y que haya elementos fiscales que tengamos que retocar aunque sea de manera provisional”. Ribera volvió a reiterar que “pronto se conocerá la propuesta conjunta del Ejecutivo sobre el plan de choque para atajar la subida de luz”, y que no adelantará medidas concretas hasta tenerlo por completo.●

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Retraites : Castex referme le dossier

POLITIQUE Le Premier ministre a écarté mercredi, à l'issue du séminaire gouvernemental, toute relance de la réforme des retraites dans l'immédiat, comme semblait vouloir le faire l'Elysée, notamment en s'attaquant aux régimes spéciaux. Les conditions ne sont « *toujours pas réunies* », a déclaré Jean Castex, tout en rappelant que ce chantier est une « *nécessité absolue* » compte tenu de la dégradation des comptes. Pour lui, les deux priorités sont d'éviter « *toute résurgence possible du risque épidémique* » et de « *consolider et amplifier la reprise* ». Syndicats et patronat avaient redit la semaine passée que ce n'était pas le moment de rouvrir le dossier. // **PAGE 3**

Le Premier ministre entend, en priorité, consolider la reprise économique.

Photo Ludovic Marin/AFP





Le plan d'investissement France 2030 sera présenté au cours de la première quinzaine d'octobre, a annoncé le Premier ministre.

Ludovic Marthi/APP

Jean Castex met la réforme des retraites sur pause

- Selon le Premier ministre, les « conditions ne sont toujours pas réunies » pour relancer la réforme dans l'immédiat.
- Les deux priorités du gouvernement sont d'éviter « toute résurgence possible du risque épidémique » et de « consolider et amplifier la reprise économique ».

SOCIAL

Grégoire Poussielgue
 @Poussielgue

Sitôt rouvert, sitôt refermé. A l'issue du Conseil des ministres et du séminaire de rentrée du gouvernement, le Premier ministre Jean Castex a indiqué que les conditions n'étaient « toujours pas réunies » pour relancer la réforme des retraites. En juillet dernier, Emmanuel Macron avait mis en avant deux conditions pour reprendre ce chantier, interrompu en mars 2020 par la crise sanitaire : une épidémie de Covid « sous contrôle » et une reprise économique « bien assurée ».

« La crise sanitaire a interrompu le processus de réforme et comme je l'ai redit aux partenaires sociaux, ce processus, du reste modifié compte tenu des conditions nouvelles, ne pourra reprendre que lorsque la pandémie sera sous contrôle et lorsque la reprise économique sera suffisamment solide. C'est un préalable à la réussite de cette réforme très importante. A ce jour, ces conditions ne sont toujours pas réunies », a-t-il déclaré depuis l'Élysée, tout en rappelant que cette

réforme est une « nécessité absolue » compte tenu, notamment, de la dégradation des comptes publics.

Même si Emmanuel Macron affiche toujours un discours volontaire sur la question et envisage de sauver partiellement la réforme via la suppression des régimes spéciaux et la mise en place d'une retraite minimum de 1.000 euros, les oppositions de l'ensemble des partenaires sociaux – patronat compris –, et la filiosité des membres de la majorité et de très proches dans son entourage comme le président de l'Assemblée nationale, Richard Ferrand, ne plaident pas pour une réouverture du dossier avant la présidentielle, bien au contraire.

« Ce n'est pas le moment », avait une nouvelle fois averti mardi Laurent Berger, le secrétaire général de la CFDT. « Entre le mois de septembre, pas sorti de la crise sanitaire et avec beaucoup d'incertitudes et l'élection présidentielle d'avril prochain, il n'y a pas vraiment la voie de passage pour faire une réforme sérieuse de fond », a-t-il déclaré sur BFMTV. Reçues la semaine dernière à Matignon, les organisations syndicales et patronales avaient réitéré leur opposition.

De son côté, face à l'allant affiché par l'Élysée et un futur candidat soucieux de montrer qu'il est en mouvement et que sa volonté réformatrice est intacte, Matignon cherchait à temporer. « La préservation de l'unité du pays est essentielle pour Emmanuel Macron », a déclaré en début de semaine au « Monde » Gabriel Attal, le porte-parole du gouvernement. Les craintes d'un mouvement social d'ampleur en pleine campagne présidentielle jouent aussi.

Les craintes d'un mouvement social d'ampleur en pleine campagne présidentielle jouent.

L'exécutif semble préférer mettre l'accent sur la « protection » des Français. « Les deux priorités du gouvernement au cours des prochains mois seront donc très simples : prendre les mesures nécessaires encore et toujours pour nous protéger contre toute résurgence possible du risque épidémique, et consolider

et amplifier la reprise économique », a insisté Jean Castex.

10.000 postes de policiers et gendarmes

La feuille de route des prochaines semaines et des « 200 jours » jusqu'au printemps 2022 comprend la création du revenu d'engagement pour les jeunes, la présentation prochaine d'un plan compétences, la mise en place de la réforme de l'assurance-chômage qui s'étalera entre octobre et décembre, un plan pour les travailleurs indépendants (avec une loi en Conseil des ministres fin septembre), le plan d'investissement France 2030 (première quinzaine d'octobre) ou la conclusion du Beauvau de la sécurité, qui sera faite par Emmanuel Macron en début de semaine prochaine.

Jean Castex a confirmé que 10.000 postes de policiers et de gendarmes auront été créés sur l'ensemble du quinquennat et que des mesures « concrètes et opérationnelles » figureront dans le projet de loi de finances 2022 qui sera présenté le 22 septembre. Après une hausse du même ordre en 2021, le budget de la Justice sera de nouveau augmenté de 8 % en 2022. ■

Energía, stangata per le imprese

Il rally dei prezzi

Allarme aziende: il costo all'ingrosso del chilowattora a 145 euro dai 38 del 2020

L'impennata di gas, luce e carbone gonfia le spese. E surriscalda l'inflazione

Elettricità, gas, carbone: continua senza freni il rally dei prezzi energetici, con livelli record in Europa. Crescono i timori per le ricadute sull'economia, tra bollette alle stelle e picco dell'inflazione. Nuove ombre sulla ripresa in una fase complicata dalla scarsità di chip e dalle decisioni delle banche centrali sugli aiuti. Allarme tra le imprese: nella Borsa il prezzo all'ingrosso del chilowattora è balzato dai 38 euro del 2020 a 145. Analisti pessimisti: prezzi alti per gas e carbone sino a fine anno.

Bellomo e Giliberto —alle pag. 2-3

Shock energetico per l'Europa Elettricità e gas mai così cari

Mercati. Prezzi quintuplicati in un anno per il principale combustibile impiegato nelle centrali italiane
Bollette sempre più pesanti rischiano di frenare l'economia e alimentare ancora di più l'inflazione

Sissi Bellomo

Elettricità, gas, diritti per la CO₂, persino il vecchio carbone di cui puntiamo a liberarci. Sui mercati energetici ogni giorno (o quasi) è segnato da una raffica di record. I prezzi, in rialzo da mesi, hanno addirittura accelerato la corsa durante l'estate - stagione di vacanze e di temifoni spenti, in cui in teoria non dovrebbero crearsi forti tensioni - portandosi in Europa a livelli senza precedenti.

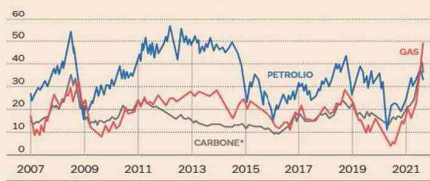
È un rally che sta diventando sempre più preoccupante per le possibili ricadute sull'economia: bollette troppo pesanti rischiano di frenare la ripresa post Covid e di alimentare ulteriormente l'inflazione, in una fase già critica a causa delle strozzature che tuttora bloccano le supply chain, provocando rincari e difficoltà di approvvigionamento di molte materie prime e componenti, a cominciare dal microchip.

Per le banche centrali - compresa la Bce, che si riunisce oggi - è una situazione delicata da gestire. Un ritardo anticipato degli stimoli per raffreddare l'inflazione potrebbe mettere in pericolo la crescita, ma le politiche monetarie espansive mal si conciliano con l'aumento dei prezzi al consumo, soprattutto se questo dovesse rivelarsi più duraturo dell'auspicata «fiammata temporanea».

La componente energia, volatile come quella dei prezzi alimentari, non entra nella cosiddetta inflazione "core", a cui guardano i banchieri centrali. Ma rincari esasperati in bolletta rischiano di trasmettersi fino agli ultimi anelli della catena del valore e di persistere a lungo. Nell'Eurozona ad agosto l'inflazione si è impennata al 3%, il massimo da un decennio, e la voce più pesante era proprio quella dell'energia, con un aumento del 15,4% su base annua. Ma anche l'inflazione "core" ha iniziato a risvegliarsi: all'1,6%, è la più alta dal 2012. C'è solo da augurarsi che davvero rimanga un fenomeno transi-

Il sorpasso del gas

Valori a confronto sul mercato europeo (prezzi per il mese successivo in €/MWh)



(* Più relativi diritti per la CO₂. Fonte: S&P Global Platts

Engle EnergyScan - L'Europa dovrà affrontare un inverno segnato dalla scarsità di offerta. Se avremo di nuovo un fenomeno meteorologico come la Beas of the East (l'ondata di gelo estremo del 2018, ndr) non sarei sorpreso di vedere prezzi spot a tre cifre. «Lo spettro della povertà energetica potrebbe abbattersi rapidamente sull'Europa», rincarano gli analisti di Citi. Anche senza sorprese climatiche «i prezzi di gas e carbone resteranno probabilmente elevati fino a fine anno», prevede Stefan Konstantinov di ICIS Energy, perché l'offerta è troppo limitata e i consumi cresceranno.

Per ora non ci sono carenze. Prima di tutto perché il sole splende. Ma anche perché i prezzi record di fatto hanno già scoraggiato la domanda di gas nel termoelettrico (in qualche caso purtroppo a favore del carbone e non solo delle rinnovabili). In Italia, secondo un'analisi di Staffetta Quotidiana, i consumi delle centrali sono calati del 6,9% ad agosto rispetto a un anno prima. I guai rischiano di arrivare con l'inverno, quando l'Europa potrebbe sperimentare carenze di energia tali da costringere a rallentare la produzione industriale, avvertono gli esperti.

Non sarà il Gnl - né dagli Usa né da

altre origini - a venirci in soccorso, se non a prezzi ancora più alti di quelli attuali: la scarsità di gas non è un problema solo europeo e l'Asia è in competizione per attirare carichi spot. Restano le forniture via tubo, che però scarseggiano. Dal Mare del Nord arriva pochissimo gas, a causa di manutenzioni più volte rinviate causa Covid. L'Algeria ha avvertito di «problemi upstream» che per tutto settembre potranno provocare cadute fino al 25% dei flussi verso l'Italia. E poi c'è la Russia, che in passato ci ha salvato più volte dall'emergenza, ma che da mesi si limita a rispettare gli obblighi contrattuali, senza offrire forniture extra: un mistero che ha spinto molti analisti a ipotizzare una forma di ricatto, per forzare la mano sul Nord Stream 2.

Ora tuttavia sta crescendo il sospetto (già avanzato due mesi fa dal Sole 24 Ore) che Gazprom in realtà non riesca a fare di più. È emerso che a inizio agosto c'è stato un incendio nell'impianto di trattamento del gas di Urengoy, in Siberia occidentale, di cui tuttora si osservano ricadute: cali di fornitura dal gasdotto Yamal-Europe, che non si spiegano con teorie del complotto. La stessa Russia inoltre ha scorte di gas troppo basse, che il Governo ha imposto di ricostituire con priorità assoluta rispetto al rifornimento dei clienti europei. Per centrare l'obiettivo servono iniezioni di 280 milioni di metri cubi al giorno fino a fine ottobre, stima Bloomberg: volumi pari all'80% delle normali forniture di Gazprom all'Europa occidentale.

L'Europa inizia l'inverno con scorte di metano ai minimi da dieci anni: forniture troppo scarse dalla Russia e non solo

torio. Oggi come oggi, tuttavia, è difficile vedere la luce in fondo al tunnel, sia per i problemi di rifornimento e di trasporto delle merci - che restano in gran parte irrisolti - sia per le condizioni dei mercati energetici, che rischiano addirittura di peggiorare con l'arrivo dell'inverno, soprattutto in caso di temperature molto rigide.

Se negli shock energetici del passato era il petrolio ad essere protagonista, stavolta l'epicentro è il mercato del gas: il prezzo del combustibile è quintuplicato nell'ultimo anno sui principali hub europei, spingendosi ieri sopra 55 euro per Megawattora. La salita, sempre più impetuosa, è legata a carenze di offerta che hanno ostacolato la ricostituzione delle scorte per l'inverno e trascinano con sé anche i prezzi dell'elettricità: sul mercato all'ingrosso in Italia ci sono stati picchi mai visti, superiori a 150 €/MWh nei giorni scorsi. Intanto anche i diritti europei per l'emissione di CO₂ bruciano un record dietro l'altro, mantenendosi sopra 60 euro per tonnellata, quasi il doppio rispetto a inizio anno. Nello stesso periodo il carbone ha guadagnato il 70% superando 120 dollari per tonnellata in Europa (ma il gas è così caro da renderlo comunque conveniente).

Il petrolio stesso - così come i carburanti alla pompa - non è certo economico: il Brent scambia sopra 70 dollari al barile, in rialzo del 40% da gennaio. Ma anche l'oro nero è stato sorpassato dal gas, che - fatte le dovute equivalenze - ormai vale più di 100 dollari al barile, fa notare Bloomberg. E il peggio forse deve ancora venire.

«I problemi non sono nemmeno cominciati - avverte Julien Hoarau di

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

PECHINO: SÌ A G20 A ROMA

**Sulla crisi afghana
telefonata Draghi-Xi
A Kabul terroristi
nel nuovo governo**

Lunga telefonata del premier Draghi al presidente cinese Xi Jinping. Da Palazzo Chigi cauto ottimismo sul G20 per l'Afghanistan; fonti cinesi - oltre a enfatizzare l'intesa sui temi bilaterali Italia-Cina - sottolineano che Pechino «continuerà a sostenere l'Italia nell'organizzazione del vertice G20 a Roma». Intanto in Afghanistan nasce il nuovo governo: terroristi e ricercati tra i ministri. —a pagina 12

Nasce il governo dei Talebani

Ricercati e terroristi tra i ministri

La crisi afghana

Il premier Akhund nella lista Onu dei sospettati, sul titolare della Difesa pende una taglia

Draghi a colloquio con Xi, ma la Cina resta evasiva sul G20 per l'Afghanistan

Gerardo Pelosi

Un primo ministro che figura nella lista Onu dei sospetti terroristi, il leader della rete terroristica Haqqani agli Interni e un ministro della Difesa figlio del Mullah Omar. Sarebbe questo il nuovo Governo dell'Afghanistan in cui «sono tutti rappresentati» secondo il portavoce dei talebani Zabihullah Mujahid.

L'incarico di primo ministro è stato affidato al Mullah Muhammad Hassa Talebani Zabihullah Mujahid. Poco conta che il suo nome figura nella lista Onu di persone designate come «terroristi o associati a terroristi». Il mullah Abdul Ghani Baradar, alias Baradar Akhund, è il vice politico del leader dei talebani Akhundzada. Ha combattuto contro i sovietici e da una madrasa che avrebbe creato a Kandahar con il mullah Omar sarebbe poi arrivato a contribuire a fondare il movimento dei talebani. Era cognato e uno dei comandati più fidati del mullah Omar.

Sirajuddin Haqqani è stato scelto come ministro degli Interni. È figlio di Jalaluddin Haqqani, tra i protagonisti della resistenza antisovietica, morto tre anni fa, e capo della rete Haqqani ritenuta legata ad al-Qaeda, responsabile di sanguinosi attentati in Afghanistan. Haqqani, è ricercato dall'Fbi; sulla sua testa una taglia da cinque milioni di dollari per l'attentato del 14 gennaio 2008 contro il Serena hotel di Kabul nel quale sono rimasti uccise sei persone, tra cui un cittadino americano, Thor David Hesla.

Il mullah Mohammad Yaqoob sarà invece il ministro della Difesa del nuovo Governo afghano. Yaqoob è figlio del mullah Omar. Già capo della potente "commissione militare" dei talebani, negli anni passati ha fatto parlare di sé quando si rifiutò di giurare fedeltà al mullah Mansour. A completare il Governo il Mullah Hidayatullah Badri nel ruolo di ministro delle Finanze, Shaykhullah Munir ministro dell'Istruzione, Sheh Muhammad Abbas, vice ministro degli Esteri e Khalil-ur-Rehman Haqqani ministro dei Rifugiati. Qari Fasihuddin è stato invece scelto come capo di Stato Maggiore dell'esercito.

Il Mullah Hibatullah Akhundzada sarà la Guida suprema dell'Emirato islamico. Akhundzada è stato nominato leader dei talebani ("Ameer-ul-momineen", il "comandante dei fedeli") nel maggio del 2016 dopo l'uccisione in un raid di un drone Usa del predecessore, il mullah Akhtar Mansour. Lui avrà l'ultima parola sulle questioni politiche, militari e religiose.

Tramite un suo portavoce l'Onu ha fatto sapere di non impegnarsi nel riconoscimento dei governi che «è questione che riguarda gli Stati membri». La portavoce della Casa Bianca, Jen Psaki ha chiarito che gli Usa non hanno «alcuna fretta» di riconoscere i talebani come Governo ufficiale dell'Afghanistan, e che il riconoscimento «dipenderà dalle loro azioni».

Sul fronte europeo il presidente del Parlamento europeo, David Sassoli ha spiegato che «siamo ben lontani da un riconoscimento dei talebani in Afghanistan, ma un dialogo che possa consentire, ad esempio, l'apertura di corridoi umanitari credo che sia uno sforzo che debba essere fatto».

Nel frattempo in Italia prosegue l'azione diplomatica del premier Mario Draghi per tentare di convocare



Sempre più ricercato. L'avviso con cui l'Fbi informava, nel 2007, che sulla testa di Sirajuddin Haqqani pendeva una taglia di 200.000 dollari. Oggi la ricompensa è di 10 milioni. Haqqani è il nuovo ministro degli Interni talebano

LE FIGURE CHIAVE

- Mohammad Hasan Akhund**
Come altri ministri, il premier ad interim era nel precedente governo talebano (1996-2001). Il suo prestigio deriva dalla vicinanza al defunto mullah Omar, fondatore del movimento
- Abdul Ghani Baradar**
Uomo vicino a Omar che lo chiamò "baradar", fratello. Ha negoziato con gli Usa a Doha. Sarà il numero due
- Amir Khan Muttaqi**
Ministro degli Esteri, è considerato una voce moderata
- Mullah Yaqoob**
Figlio del mullah Omar. Sarà a capo della Difesa
- Sirajuddin Haqqani**
Agli Interni il capo della rete responsabile dei peggiori attacchi contro la coalizione Nato. È ricercato dall'Fbi

un G20 straordinario tra la fine di settembre e i primi di ottobre sulla crisi afghana. Ieri Draghi ha avuto una conversazione telefonica di 45 minuti con il presidente cinese Xi Jinping. Mentre una nota di Palazzo Chigi lasciava filtrare un cauto ottimismo sul G20 per l'Afghanistan, fonti cinesi enfaticamente soprattutto le questioni economiche e la lotta alla pandemia come temi da trattare nel G20 del 30 ottobre.

Xi Jinping, secondo l'agenzia cinese Xinhua, ha ribadito che «il G20, in qualità di principale piattaforma per la cooperazione economica internazionale, dovrebbe aderire ad un multilateralismo genuino, portare avanti lo spirito di solidarietà e cooperazione, e raggiungere un più ampio consenso sulla lotta all'epidemia, rilanciare l'economia mondiale e promuovere lo sviluppo sostenibile». In ogni caso la Cina «continuerà a sostenere l'Italia nell'organizzazione del vertice G20 a Roma». Piena intesa sui temi bilaterali dalla "via della seta" alla collaborazione tra Olimpiadi invernali di Pechino e Milano Cortina.

Sempre ieri in Parlamento i ministri degli Esteri, Luigi Di Maio e della Difesa, Lorenzo Guerini hanno svolto un'informatica sulla crisi afghana. Guerini ha ricordato tutti gli sforzi dei militari italiani impiegati nella missione Nato e ha manifestato la disponibilità della Difesa e nuovi piani di evacuazione. Di Maio ha ribadito la necessità che si arrivi presto a una difesa europea e ha annunciato che l'ambasciata italiana a Kabul potrebbe essere ricreata a Doha in Qatar insieme alle altre ambasciate europee.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Recovery Fund, la Ue emetterà 250 miliardi di obbligazioni verdi

Il decalogo. Per i governi nove categorie di spesa: dall'efficienza energetica degli edifici ai trasporti ecologici, dalla gestione dei rifiuti al digitale

Beda Romano
 Dal nostro corrispondente BRUXELLES

La Commissione europea ha annunciato ieri che intende diventare uno dei più importanti emittenti di obbligazioni verdi a livello mondiale. Dei 750 miliardi di euro o poco più previsti dal Fondo per la Ripresa, un terzo del denaro sarà raccolto sui mercati attraverso questi specifici titoli di debito, a iniziare da ottobre. I fondi saranno utilizzati per raggiungere l'obiettivo di fare dell'Unione europea un continente neutro da un punto di vista climatico entro il 2050.

«L'intenzione dell'Unione di emettere fino a 250 miliardi di euro in obbligazioni verdi da qui alla fine del 2026 ci renderà il più grande emittente di obbligazioni verdi al mondo - ha detto ieri il commissario al bilancio Johannes Hahn -. Questo è anche il riflesso del nostro impegno a favore della sostenibilità e pone la finanza sostenibile in prima linea nello sforzo della ripresa economica». La prima emissione di titoli verdi dovrebbe avvenire il mese prossimo.

Il Piano per la Ripresa, noto in inglese con l'espressione NextGene-

rationEU, prevede che la Commissione europea raccolga quasi 800 miliardi di euro sui mercati finanziari (di questi quasi 200 miliardi dovrebbero andare all'Italia sotto forma di prestiti e di sussidi). I Ventisei hanno deciso che il 37% del denaro dovrà essere utilizzato a fini ambientali e un altro 20% dovrà finanziare la transizione digitale. In alcuni paesi la quota ambientale

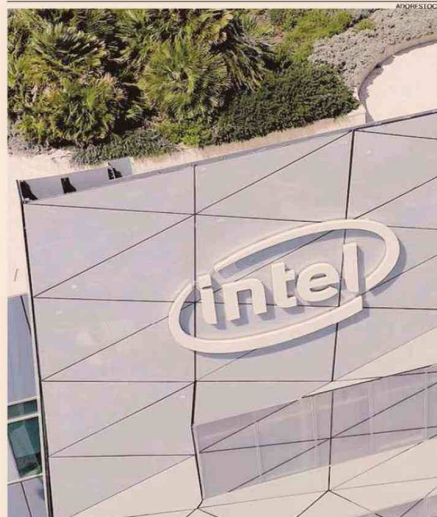
può raggiungere il 60% dell'ammontare nazionale.

Nell'annunciare emissioni verdi di per 250 miliardi di euro, la Commissione europea ha presentato sempre ieri il quadro di riferimento perché le obbligazioni verdi possano essere considerate tali nell'ambito del Fondo per la Ripresa. Nove sono le categorie di spesa del denaro raccolto da Bruxelles. Spaziano dalla ricerca e l'innovazione in campo ambientale alle tecnologie digitali, dall'efficienza energetica alla gestione dei rifiuti, dai trasporti ecologici alla protezione della natura.

Tra le altre cose, l'esecutivo comunitario mette l'accento sull'isolamento degli edifici, in modo da proteggerli contro gli sbalzi di temperatura e conservare a seconda delle stagioni il caldo o il fresco. Si prevede che l'85-95% degli edifici europei attualmente esistenti sarà ancora in piedi nel 2050. Oggi il 70% di questi non è correttamente isolato. Vi è dunque spazio per migliorare da un punto di vista ambientale il mercato immobiliare europeo. «Il mercato delle obbligazioni verdi sta crescendo in modo notevole - ha spiegato sempre ieri il commissario Hahn -. La credibilità

L'OPERAZIONE
 Con questa cifra la Commissione diventerà il più grande emittente di green bond al mondo

LA TEMPISTICA
 Primo collocamento in ottobre. Esclusi investimenti nel nucleare, nel gas solo in alcuni casi



LA CRISI DEI SEMICONDUTTORI Chip, Intel annuncia investimenti per 80 miliardi in Europa

Intel prepara investimenti in Europa da 80 miliardi di euro (95 miliardi di dollari) nei prossimi dieci anni, in risposta alla carenza globale di semiconduttori, che colpisce soprattutto l'industria dell'auto. L'amministratore delegato, Pat Gelsinger, ha annunciato che il gruppo sta pianificando la costruzione di due impianti in un nuovo sito

europeo, il rivale Taiwan Semiconductor Manufacturing, il maggior produttore di chip al mondo, ha detto che investirà 100 miliardi di dollari nei prossimi tre anni per aumentare la produzione. Samsung Electronics ha comunicato di voler aumentare di un terzo i suoi investimenti nei prossimi tre anni a oltre 205 miliardi di dollari.

in questo ambito è cruciale». Bruxelles ha fatto notare che il quadro di riferimento messo a punto dall'esecutivo comunitario è stato approvato da una società indipendente, la Vigeo Eiris, filiale di ESG Solutions, e parte del gruppo Moody's. Ex post, la Commissione sarà chiamata a garantire agli investitori che il denaro è stato utilizzato secondo le regole previste.

Il quadro di riferimento presentato ieri riguarda esclusivamente le obbligazioni verdi emesse nell'ambito del Fondo per la Ripresa. «Voglio ancora una volta precisare che in questo ambito il denaro non potrà essere usato in campo nucleare. Quanto al gas, le regole consentono l'investimento, ma solo a certe precise condizioni», ha sottolineato il commissario al bilancio riferendosi durante una conferenza stampa a due fonti di energia particolarmente controverse.

Prima della pausa estiva, Bruxelles aveva presentato gli standard con cui definire più in generale le obbligazioni verdi tendenzialmente emesse da investitori privati. In quel caso, aveva lasciato aperta la questione se considerare verdi gli investimenti negli impianti nucleari o a gas (si veda Il Sole 24 Ore del 7 luglio). «La discussione non è terminata», ha ammesso il commissario Hahn. In questo caso, i criteri di classificazione (la cosiddetta tassonomia) sono oggetto di negoziato tra Parlamento e Consiglio.

Per ora, la Commissione europea ha raccolto 45 miliardi di euro nell'ambito del NextGenerationEU. Mancano all'appello da qui alla fine dell'anno altri 35 miliardi di euro. Dieci paesi, tra cui l'Italia, hanno ricevuto la quota prefinanziata del loro piano nazionale per la ripresa. Tre transazioni sindacate sono previste da qui a novembre. In settembre, l'esecutivo comunitario inaugurerà poi regolari aste per la vendita di obbligazioni. Queste avranno luogo il quarto lunedì di ogni mese.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Italia e Germania i motori per costruire la nuova Europa

Confindustria-Bdi

Transizione ambientale e digitale e mercato unico tra gli interessi condivisi

Transizione ambientale e digitale, e rafforzamento del mercato unico. Sono le linee guida per costruire la nuova Europa contenute nella dichiarazione siglata ieri a Roma dal presidente di Confindustria, Carlo Bonomi, e dal numero uno della Federazione delle industrie tedesche (Bdi), Siegfried Rüsswurm, durante il business forum italo-tedesco. Presentate alcune proposte al presidente del Consiglio Mario Draghi.

Nicoletta Picchio — a pag. 4

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Italia e Germania i motori della crescita per l'Europa del futuro

Forum Confindustria Bdi. Il presidente Bonomi e il tedesco Russwurm vedono Draghi e consegnano al premier il documento delle imprese

Nicoletta Picchio

«I nostri due paesi devono essere protagonisti della nuova Europa, più forte, più incisiva e più inclusiva. Noi siamo con la Francia motori dell'Europa». I "due paesi" sono l'Italia e la Germania e Carlo Bonomi, presidente di Confindustria, è seduto accanto al collega tedesco, Siegfried Russwurm, numero uno di Bdi. Si è appena concluso l'undicesimo Forum italo-tedesco, con la firma della dichiarazione congiunta.

Nel pomeriggio Bonomi e Russwurm sono stati ricevuti a Palazzo Chigi dal presidente del Consiglio, Mario Draghi, ed hanno consegnato al premier il documento, in un incontro che è durato circa un'ora. «Proposte concrete per la rotta che deve essere intrapresa sia dai nostri governi, sia dall'Europa intera». Da realizzare «attraverso un partenariato stretto con il mondo dell'industria, che riteniamo imprescindibile». Germania e Italia, i due primi paesi manifatturieri europei: «l'industria non è il problema, ma è la soluzione», ha sottolineato Bonomi, mentre Russwurm, ascoltando la traduzione, annuiva.

Gli imprenditori hanno condiviso quattro preoccupazioni, ha spiegato Bonomi: lo shortage che si sta confermando da mesi sui semiconduttori, che pone problemi seri; le conseguenze per le nostre filiere dell'accelerazione ambientale prevista con il pacchetto Fit-for-55; la necessità di una azione congiunta su alcune materie che rischiano di essere un aggravio dei costi e di adempimenti per le imprese; l'iperattività cinese che ha portato a sanzioni verso la Ue spropositate rispetto alle misure Ue. Nel 2022, ha sottolineato Bonomi, si potranno in Europa temi decisivi: come apportare più risorse al bilancio dell'Unione europea; come uscire dallo stop al divieto degli aiuti di Stato; quale nuovo patto di stabi-

lità per deficit e debito; come e in che tempi realizzare l'uscita dalle politiche monetarie «poco ortodosse» con cui la Bce ha attenuato gli effetti del Covid: «in queste sfide siamo pronti a fare la nostra parte - ha detto Bonomi - ma dai nostri interlocutori istituzionali ci aspettiamo risposte concrete, lungimiranza e capacità di visione. I prossimi appuntamenti elettorali non devono distrarre dal rimettere in funzione il motore della crescita». Nei due giorni del Forum, oltre agli imprenditori, sono intervenuti il ministro dello Sviluppo, Giancarlo Giorgetti, il sottosegretario agli Affari europei, Enzo Amendola, il commissario europeo all'Economia, Paolo Gentiloni, il segretario di Stato

tedesco all'Economia e all'Energia, Claudia Doer-Voss.

È necessario mantenere la competitività dell'industria, ha detto il presidente Bdi: «non si può parlare solo di obiettivi, ma anche di strumenti per raggiungerli e finanziamenti, per evitare delocalizzazioni. I bilanci Ue e quelli nazionali non ne tengono conto».

Serve una politica industriale, con piani d'azione definiti, finanziamenti e regole certe. Al centro del documento ci sono la transizione ambientale, quella digitale, il rafforzamento del mercato unico. Gli imprenditori dei due paesi sono impegnati nella transizione verso un'economia neutrale dal punto di vista climatico. Obiettivi ambiziosi, che possono essere raggiunti con imponenti investimenti pubblici e privati. «Serve un incremento degli investimenti pubblici in infrastrutture, edifici e trasporti», oltre ad un «ampio sostegno fiscale per gli investimenti privati».

Sul digitale Confindustria e Bdi hanno condiviso gli obiettivi Ue: servizi innovativi aumentano la produttività e un'intelligente politica dei dati, unita alla certezza del diritto «è parte integrante del successo di una economia innovativa». Fondamentale spingere sul mercato unico, bisogna evitare qualsiasi tipo di frammentazione, occorre garantire parità di condizioni per le imprese europee, con sanzioni per i paesi che non rispettano le regole. Nel testo si boccia qualsiasi forma di protezionismo e si chiede di rilanciare il commercio multilaterale.

Il tema dell'aumento delle materie prime, di accorciare la catena del valore e riportare nella Ue alcune produzioni, come i semiconduttori, è stato molto dibattuto. «Sulle materie prime il problema è europeo e non solo dell'industria italiana», ha sottolineato Bonomi, apprezzando che il ministro Giorgetti abbia sollevato il problema e sollecitato un'azione a livello Ue.

«Proposte concrete per la rotta che deve essere intrapresa sia dai nostri governi, sia dall'Europa intera».

HANNO DETTO

Dai nostri interlocutori istituzionali ci aspettiamo risposte concrete, lungimiranza e capacità di visione

Carlo Bonomi.
Presidente di Confindustria

Non si può parlare solo di obiettivi, ma anche di strumenti per raggiungerli e finanziamenti, per evitare delocalizzazioni

Siegfried Russwurm.
Presidente di Bdi

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Portugal é o quarto pior na recuperação do PIB

No segundo trimestre, apenas 10 países da UE já estavam com o produto igual ou superior ao final de 2019. Irlanda lidera a retoma. ECONOMIA 10 e 11



Depois da forte contração do passado e do impacto da terceira vaga no início de 2021, a economia ainda não está ao nível do final de 2019.

CONJUNTURA

Portugal mais atrasado a recuperar PIB pré-covid

No segundo trimestre do ano, apenas 10 países da União Europeia já estavam com o produto igual ou superior ao final de 2019, o último trimestre sem indícios de pandemia no Velho Continente. Portugal é o quarto mais atrasado. Irlanda lidera retoma da economia.

PAULO RIBEIRO PINTO
paulopinto@negocios.pt

Portugal registou o segundo maior crescimento económico no segundo trimestre deste ano, face aos primeiros três meses de 2021, mas a expansão do Produto Interno Bruto (PIB) ainda não foi sufi-

ciente para recuperar os valores pré-pandemia, de acordo com os cálculos do Negócios com base nos dados do Eurostat divulgados esta semana.

Para este exercício, considerou-se como ponto de referência o último trimestre de 2019 quando a crise sanitária ainda não tinha chegado à Europa – os primeiros dois casos oficiais e confirmados surgiram apenas no dia 24 de janeiro de 2020, em França. Em Portugal, só no início de março foram diagnosticados os primeiros

4,6%

ATRASO
No segundo trimestre, a economia ainda estava 4,6% abaixo do nível pré-covid do final de 2019.

dois doentes infetados com o novo coronavírus.

Entre os meses de abril e junho, a economia nacional cresceu 4,9% face ao trimestre anterior, o equivalente a 43,1 mil milhões de euros (a preços de mercado, ajustados de calendário e sazonalidade), quando no final 2019, a riqueza produzida totalizou 50,5 mil milhões de euros, ou seja, ainda faltam 4,6% para chegar ao mesmo valor do nível pré-pandemia.

Os dados divulgados na terça-feira pelo gabinete europeu de es-

tatística já permitem uma análise alargada a quase todos os Estados-membros (apenas o Luxemburgo não publicou o valor do PIB para o segundo trimestre). Entre as 26 economias europeias com informação disponível para o segundo trimestre, Portugal está no grupo dos países que ainda não conseguiram recuperar para o patamar pré-pandemia e é mesmo o quarto com o maior atraso: à frente estão Espanha – que lidera este ranking –, segue-se Malta e a fechar o pódio está a República

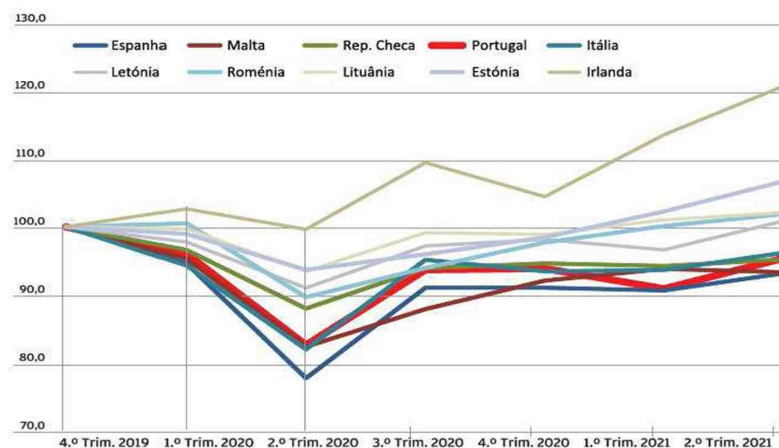
Manuel Almeida/Lusa



O RITMO DE RECUPERAÇÃO PARA OS NÍVEIS PRÉ-PANDEMIA NÃO É IGUAL PARA TODOS

PIB a preços de mercado, valores trimestrais (Índice, 4.º trimestre de 2019 = 100)

A Irlanda supera todos os Estados-membros na corrida pela recuperação do Produto Interno Bruto (PIB) para os níveis anteriores à crise sanitária na União Europeia (UE). Portugal está no lote de países que ainda se encontram abaixo do patamar do último trimestre de 2019, considerado o ponto de referência para este exercício. No conjunto, a UE e a Zona Euro também ainda não atingiram os valores do final de 2019.



Fonte: Eurostat e cálculos Negócios

PREVISÕES

Centeno é o mais otimista de todos

Dos mais pessimistas aos mais otimistas, as previsões de crescimento para a economia portuguesa para este ano têm um intervalo relativamente grande, sendo que as mais recentes são as mais bondosas. É o caso do Banco de Portugal, liderado por Mário Centeno, que espera uma expansão do produto de 4,8%, acima de todas as instituições que fazem projeções oficiais. Até agora, o Governo tem mantido o valor inscrito no Programa de Estabilidade apresentado em abril, mas tanto o ministro das Finanças como o da Economia dão sinais de que a meta vai ser revista em alta, podendo aproximar-se de uma variação de 5%. A Comissão Europeia e o FMI apontam para um crescimento de 3,9% para o conjunto do ano. Mais modestas são as projeções apresentadas pela Organização para a Cooperação e Desenvolvimento Económico (3,7%) e pelo Conselho das Finanças Públicas (3,3%), mas estes dados foram publicados em maio e em março, respetivamente. O CFP vai atualizar as perspetivas económicas e orçamentais dentro de uma semana, já incorporando os dados mais recentes da atividade económica e o avanço do processo de vacinação que tem permitido aliviar as restrições da pandemia.

4,0%

GOVERNO

João Leão tem mantido a previsão inscrita no Programa de Estabilidade em abril, mas dá sinais de rever em alta esse valor.

4,8%

BANCO DE PORTUGAL

Das previsões oficiais é a mais otimista de todas, apontando para uma recuperação "rápida" por comparação com anteriores recessões.



Acho que [o crescimento económico] vai estar mais próximo dos 5% do que dos 4%.

PEDRO SIZA VIEIRA
 Ministro da Economia em declarações à RTP

Alguns Estados-membros verão a sua economia regressar aos níveis anteriores à crise no terceiro trimestre de 2021, mas outros terão de esperar mais.

PAOLO GENTILONI
 Comissário europeu da Economia



Checa. A terceira vaga da pandemia, que atingiu Portugal no início do ano e levou a um segundo confinamento geral, foi das mais profundas em todo o mundo, de acordo com um estudo da Universidade Johns Hopkins, dos Estados Unidos. As consequências na atividade económica foram significativas e fizeram-se sentir, com o PIB em cadeia a contrair 3,2%.

Contudo, o ministro das Finanças, João Leão, acredita que a economia está numa "fase de grande recuperação", afirmou no início deste mês, apontando para indicadores "muito positivos" já no terceiro trimestre, como o caso do desemprego. Já o ministro da Economia, Siza Vieira, acredita que o crescimento "vai estar mais próximo dos 5% do que dos 4%", segundo indicou o governante numa entrevista à RTP, apontando resultados em agosto que "ultrapassaram todas as expectativas."

As grandes potências económicas europeias também ainda não conseguiram recuperar os níveis do PIB do final de 2019.

Itália está 3,8% abaixo dos valores pré-pandemia, a Alemanha regista um atraso de 3,3% e França ainda tem um "afastamento de" 3,2%.

Irlanda lidera recuperação

No conjunto da União Europeia (UE), o produto interno bruto ainda não está aos níveis do último trimestre de 2019. O PIB da UE ficou 2,2% abaixo do período pré-pandemia e o mesmo acontece com o bloco da moeda única, com os 19 países que o compõem a registarem um afastamento de 2,5% face ao período de referência. A explicar esta "demora" estão as quedas registadas nas grandes economias da região que arrastaram a média para baixo.

Nas previsões intercalares de verão, divulgadas em julho, a Comissão Europeia apontou para que o PIB da área do euro atinja o nível pré-crise sanitária já em finais de 2021, sendo que as projeções atuais são animadas por uma recuperação do efeito base da procura privada, bem como pelas expectativas do

impacto dos desembolsos do Fundo Europeu de Recuperação e Resiliência - a chamada bazuca.

No oposto da tabela, estão dez Estados-membros que conseguiram já superar os valores do final de 2019, numa lista liderada pela Irlanda. O antigo "tigre celta" registou no segundo trimestre um valor do PIB 20,7% superior ao patamar pré-pandemia.

Neste lote, mas muito afastados dos irlandeses, estão ainda os países do Leste europeu: a Estónia, a Lituânia, a Roménia e a Letónia, que apresentam valores ligeiramente acima do ponto de partida para este exercício. E há a surpresa da Grécia que também já superou, ainda que ligeiramente, os valores do último trimestre de 2019, apesar da elevada dependência do turismo, uma atividade que foi sujeita a fortes restrições nos primeiros meses do ano, apenas aliviadas com a introdução do certificado digital que permite a circulação de pessoas na União Europeia. ■

Publicación	Financial Times	Reino Unido, 1
Soporte	Prensa Escrita	
Circulación	234 193	
Difusión	233 139	
Audiencia	699 417	

Fecha	09/09/2021
País	Reino Unido
V. Comunicación	4 425 EUR (5,230 USD)
Tamaño	9,89 cm ² (1,6%)
V.Publicitario	885 EUR (1046 USD)

Replacing Merkel
Scholz seems best placed to appeal to
floating voters — GLOBAL INSIGHT, PAGE 4

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

GLOBAL INSIGHT

BERLIN

Ben Hall



Merkel's presence looms over electoral race in Germany

As the evening progressed, Armin Laschet seemed to sink into his armchair. The leader of Germany's Christian Democrats was on stage in Berlin last week not to expound on his experience or explain how he might change his country for the better after 16 years of conservative-led governments. The CDU chancellor-candidate was in conversation with the author of a biography of Angela Merkel.

With his party possibly heading for a defeat in federal elections on September 26, it seemed an odd use of his time. Laschet has struggled to convince CDU voters why he is the right man to lead the country. With the campaign in its final stages, he spent 90 minutes answering questions not about himself but about the woman leaving office.

Merkel is the first chancellor not to seek re-election for 75 years. Until recently, she has largely stayed out of the campaign. Yet she has still dominated it. The floating Merkel voter, loyal to her but not her party, will decide the outcome. The departing chancellor remains far more popular than those hoping to succeed her. Germans still appear to cherish her steady leadership, especially in times of crisis.

At the book discussion, Laschet said the lack of an anti-incumbent mood in the country was "what makes this campaign special". "The feeling is different to the last months of Helmut Kohl," he said. "Then the feeling was — 16 years are enough. That was the dominant slogan in 1998. No one would say that about Angela Merkel now."

Laschet and his rivals, Olaf Scholz for the Social Democratic Party (SPD) and Annalena Baerbock for the Greens, are measured against the Merkel character standard. The first to stumble was Baerbock, when it emerged she had padded her CV and plagiarised passages for a book. They were, a party ally said, rookie errors that betrayed her inexperience. It seems like a fatal flaw when you are leading a party of radicalism.

Germans want to keep Merkel's style but they also want the next chancellor to fix problems

When floods hit parts of western Germany in July, Laschet was filmed laughing in the background as the president, Frank-Walter Steinmeier, paid tribute to the victims. The clip crystallised suspicions that Laschet, a genial Rhinelander, lacked the gravitas for chancellor. It has been downhill since. As the continuity candidate, he could not rely on fresh policy ideas to give his campaign impetus.

Instead, it is Scholz, a prudent finance minister and centre-left moderate, who seems to offer the closest match with Merkel. Sober, even robotic, he seems designed to appeal to the Merkel floating voter. His policy platform of a higher minimum wage, more affordable housing and stable pensions is almost old-fashioned. But it is clear and comprehensible. And Scholz has championed a higher minimum wage for some time from within the coalition government. It also feels like continuity.

"There is no appetite for policy change or style change," said Daniela Schwarzer, of the Open Society Foundations in Berlin. "But there is an appetite for a non-CDU chancellor at some point." She added: "There is an increasing number of people who are fed up with Merkel's habit of muffling politics, of not solving things, of leading from behind. But at the same time, they don't want disruption."

Scholz's camp says their man has understood the mood. Germans may want to keep Merkel's style and broad policy approach but they also want the next chancellor to fix problems Merkel has left: low-paid jobs, digital backwardness, timid climate policies. Merkel's forceful intervention in the campaign on Tuesday, warning of the risks of a leftwing coalition and praising Laschet's "moderation", shows Scholz has the CDU on the run.

For much of the past decade, it was Merkel who claimed the credit for policies espoused by her centre-left coalition partners. It depressed support for the SPD to existential levels and displeased her conservative wing but made her popular to the benefit of her party. Now, the SPD is preparing to take back its Merkel voters.

"The party [CDU] always relied on Merkel's power," said a Scholz ally. "You can call it complacency."

ben.hall@ft.com

Publicación	Financial Times Reino Unido, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	234 193
Difusión	233 139
Audiencia	699 417

Fecha	09/09/2021
País	Reino Unido
V. Comunicación	4 409 EUR (5,210 USD)
Tamaño	4,48 cm ² (0,7%)
V.Publicitario	885 EUR (1046 USD)

► **US cites 'concern' at Afghan government**

The US secretary of state said that the international community was "concerned" by the Taliban's interim government and urged it to allow foreign nationals to exit.— PAGE 2; KEVIN WATKINS, PAGE 19

Afghanistan

US criticises Taliban's government line-up

Caretaker regime causes dismay in west but China offers guarded embrace

ERIKA SOLOMON — BERLIN
HENRY FOY — BRUSSELS
ELEANOR OLCOTT — LONDON

Antony Blinken, US secretary of state, said the international community was "concerned" by the Taliban's caretaker government and called on them to prove their commitments to engagement by allowing foreign nationals and vulnerable Afghans to exit the country.

In a conference with Heiko Maas, German foreign minister, at the US Ram-

stein military base in Germany, Blinken said charter flights arranged by private groups and individuals had been blocked by the Taliban, which argued that some of those booked on the flights did not have proper paperwork.

"We've made clear to the Taliban that these charters need to be able to depart," he said after an online meeting with more than 20 countries about how to approach the Taliban government.

The talks cover how to ensure their demands are met in exchange for offering humanitarian aid. Their main points were the free movement for Afghan and foreign nationals seeking to leave, guarantees from the Taliban that it would fight jihadist groups in its territory,

human rights protection and broader representation in government.

Blinken said some members of the cabinet had "challenging track records", an indirect reference to the fact that 17 of the 33 members are either on UN sanctions lists or wanted by the FBI.

The Taliban has said the government is temporary and will be replaced with one that includes political opponents and more representatives from ethnic groups outside the dominant Pashtuns.

"We understand the Taliban has presented this as a caretaker cabinet," Blinken said. "The international community has made clear its expectation that the Afghan people deserve an inclusive government."

Western leaders are trying to avoid isolating the Taliban, as they had done before the 20-year US-led occupation. But they were disappointed that Abdul Ghani Baradar, who led talks with the US, was not named premier. Instead he was appointed deputy to Mohammad Hassan Akhund, an adviser to the late Taliban founder Mohammed Omar.

Both Maas and Blinken said they were in contact with some 100 countries to ensure consensus on how to approach the Taliban.

"We don't want them to play us against each other," Maas added.

But China appeared to offer a tentative embrace to the caretaker government, saying it would donate \$31m in

food, supplies and vaccines to it. "Afghanistan stands at a crossroads," Wang Yi, foreign minister, said in a video conference with Taliban leaders and representatives from Pakistan, Iran, Uzbekistan and Turkmenistan. "The US and its allies withdrew hastily and the so-called 'democratic transformation' has ended in failure."

Wang added, however, that Kabul needed to control security and end drug trafficking before announcing any Belt and Road projects there.

Brussels said the appointments did not appear to meet its calls for an inclusive government.

Additional reporting by Andrew England in London and Najmeh Bozorgmehr in Tehran

Bitcoin's First Try As Legal Tender Has a Rough Start

BY SANTIAGO PÉREZ
AND CAITLIN OSTROFF

SAN SALVADOR, El Salvador—Tiny and impoverished El Salvador's move to become the first country in the world to adopt bitcoin as legal tender got off to a bumpy start, as the government took its bitcoin e-wallet offline for several hours after tens of thousands of people trying to download the app overloaded servers.

The administration of President Nayib Bukele, 40 years old, plans to spend more than \$225 million on the rollout, including a \$30 credit in bitcoin to those who take up Chivo—local slang for “cool”—the government-run e-wallet that can be used to buy a cup of coffee, get a haircut or even pay taxes and home loans in bitcoin or U.S. dollars. But the Chivo wallet didn't show up on

major app stores early Tuesday. Some users said on social media that they weren't able to sign up with their phone numbers or official IDs.

Bitcoin enthusiasts around the world showed their support for El Salvador by each buying \$30 of bitcoin. Still, bitcoin was at \$46,776.65 as of 5 p.m. Eastern time Tuesday, down 9.9%.

The crypto asset has proved to be much more volatile than traditional currencies, as it lacks economic fundamentals to support its value and trades entirely on sentiment.

Mr. Bukele said the government took advantage of the drop to buy 150 bitcoin. El Salvador now holds 550 bitcoin, Mr. Bukele wrote on Twitter, most of it bought since Monday.

Crypto enthusiasts called Tuesday B-Day, or Bitcoin Day, *Please turn to page A8*

Publicación	Wall Street Journal USA, 8
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	08/09/2021
País	USA
V. Comunicación	40 398 EUR (47,750 USD)
Tamaño	308,47 cm² (49,5%)
V.Publicitario	20 743 EUR (24 518 USD)

Delta's Rise Derails Hopes

Continued from Page One
unable to grow or unwilling to invest amid fresh uncertainty. At the same time, that dampening effect could ease inflation pressures if it reduces consumer demand.

The pace of hiring plummeted in August, as restaurants and stores cut staff. Employers overall added 235,000 jobs, down from about one million each in June and July. The University of Michigan's measure of consumer sentiment fell in late August to the lowest level in a decade, with Americans saying they are worried about the Delta variant and inflation.

Standing down

Swing's Coffee Roasters reopened one of its two downtown Washington, D.C., cafes in October of last year with just two employees. A second, a block from the White House, was set to reopen Tuesday. Owner Mark Warmuth said he worries the commuters he was counting on won't arrive.

"All along we've been waiting for September," he said. "Now it seems everyone is standing down a little bit to see what will happen with Delta."

Few federal agencies have opened their downtown Washington offices beyond essential workers, and many private employers are following suit. Mr. Warmuth said he will reopen anyway. He has exhausted most of the federal and state aid he has received and needs to determine whether the downtown cafes can survive. Economists had thought the economy would be able to push forward on its own steam, without more government stimulus that helped power it to this point.

Companies large and small began in August to drop plans to reopen offices. Among them: Apple Inc., Amazon.com Inc. banking giant Wells Fargo & Co. oil giant Chevron Corp., insurer Prudential Financial Inc. and ride-share company Lyft Inc. Some have pushed return dates into 2022.

Restaurants and tourism helped drive growth this year as they bounced back, until last month, when some local governments once again mandated masks in public spaces, and some Americans grew more cautious about going out.

Late last month, Hawaii's governor asked travelers to stay home, warning of the extreme strain on hospitals dealing with Covid spikes on the islands. The move reversed the tourist destination's summer reopening.

In mid-July, traveler arrivals to Hawaii came the closest to reaching pre-pandemic levels, down about 10% from the same period in 2019, according to state data. The pace of arrivals eased in August, and in the last seven days of the



A barista helps a customer at a Swing's Coffee in Washington. 'All along we've been waiting for September,' the owner said.

month, average daily arrivals were down 34% from 2019.

Last week, the European Union recommended barring nonessential travel from the U.S. The U.S. has maintained restrictions on travelers from Europe and elsewhere.

For Delta Air Lines Inc., the variant is causing additional "choppiness" as companies have pared back travel spending, CEO Ed Bastian said.

"This summer, we were roaring back with a lot of growth across all of our segments," Mr. Bastian said. "But about four weeks ago, things started to show some signs of pause, not on the consumer or leisure side of the business, but on the business side, as businesses have pushed back their reopenings."

He added: "It's probably put a 90-day delay on some of the growth we were anticipating both for domestic business as well as international openings."

Last year's brief downturn was driven by stay-at-home mandates and business restrictions, actions few expect now that more than half of U.S. adults are vaccinated.

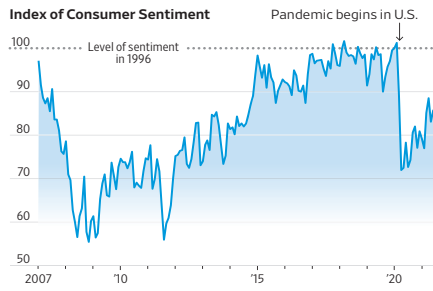
'Dashed hope'

U.S. gross domestic product is expected to grow 6.1% this year, IHS Markit forecast. Oxford Economics lowered its full-year growth forecast to 6% in late August from 7.5% in late June.

Annual GDP growth of 6% is still extremely fast for the U.S. While it reflects comparison to an unusual year because of lockdowns in 2020, it would mark a 37-year high, well ahead of the 2.3% average annual growth recorded from 2010 through 2019. But economists and executives worry that additional shocks could further slow the expansion further.

"Nothing is worse than dashed hope," said Constance Hunter, chief economist at accounting and consulting firm KPMG LLP. "You thought, 'My kids are back in school, I can go back to work.' But now that's very much in question."

Federal stimulus spending helped the U.S. economy expand at better than a 6% an-



Sources: University of Michigan (sentiment); Labor Department (jobs)

nualized rate in the first half of the year, the Commerce Department said. Earlier this year, some forecasters had expected the economy to accelerate as services spending rose.

Maverick postpones

Instead, movie theater visits fell by more than half at the end of August from a pandemic peak in mid-July, market research firm TOP data said. Paramount Pictures postponed the release of "Top Gun: Maverick" and "Mission Impossible 7." Garth Brooks and Nine Inch Nails are among the performers canceling tour plans.

Supply shortages are further limiting production and sales, said Joel Prakken, chief U.S. economist at IHS Markit. Chip shortages have cut vehicle inventories and idled factories. Ford Motor Co and General Motors Co. said last week they would halt some production. Higher rates of Covid-19 infections in Asia and crowded ports slowed shipments ahead of the holiday shipping season.

"The recovery is still proceeding, it's just at a slower pace than we're expecting," Mr. Prakken said.

Retailer Gap Inc. has told investors it is navigating shutdowns in some places where they source materials and make clothes, as well as wage pressure, port congestion and other transportation challenges.

"We expect these challenges will continue for the re-



mainder of the year," CEO Sonia Syngal told investors in an Aug. 26 conference call.

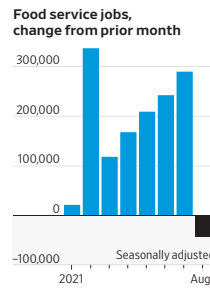
Auto-parts chain Advance Auto Parts Inc., said the Delta variant's spread is causing construction delays for some plans to convert Pep Boys stores it purchased into its stores, and could drive up cleaning costs.

Medical-device maker Medtronic PLC executives said the company has seen steady improvement in its business through July, but saw some signs of a slowdown late in the month and into August, tied to the spread of the Delta variant.

'We thought we saw the light at the end of the tunnel.'

Karen Parkhill, Medtronic's chief financial officer, told investors on Aug. 24 that the company expects the variant to most affect demand for procedures that can be deferred, such as cardiovascular diagnostics, and those where patients typically occupy intensive-care beds that are now needed for Covid-19 care.

A Medtronic spokeswoman said the company expects to learn that U.S. infections peaked in late August and believes hospitals are better equipped than during previous infection waves. Medtronic projects the second half of its



fiscal year, ending in April, to prove stronger than the first.

'A freight train'

The pandemic has caused waves of complications for Collectie Home, an Austin, Texas, furniture seller, said owner Greg Greeson. Code enforcement officers arrived to shut his store in March 2020 after the Austin mayor ordered non-essential businesses to close, then labor costs jumped upon reopening, and shipping prices for furniture from Asia more than tripled.

But by early summer, the business stabilized after Mr. Greeson consolidated the store inside his warehouse. "We thought we saw the light at the end of the tunnel," he said. "It turns out it was a freight train coming at us."

Last month, in response to the Delta variant, Austin raised its Covid risk guidance to the highest level and recommended even vaccinated people wear masks while visiting stores. Mr. Greeson—and customers shopping on a Saturday—learned of the warning through messages that blared on their phones. Customer traffic has dropped the past few weeks.

"Times are tough," he said, adding the company is mostly relying on sales through its website, Eurway.com. "We'll survive, but we're going to have to take a haircut" on profits.

School reopening should have been an important moment for the economy, said Columbia Business School economist Stephan Meier. About a quarter of households have

school-age children and reliable child care could allow many Americans, especially women, to return to jobs.

But the Delta variant and lack of a vaccine for children under 12 may leave some parents unwilling to work away from home, he said. Already many schools have closed or sent classes back online.

"The uncertainty and anxiety we had last year is kicking back in," Mr. Meier. "And the uncertainty is enough to suppress the labor supply."

Last month, 1.5 million Americans reported they didn't look for work due to the pandemic, according to the Labor Department. In August, there were still 5.3 million fewer jobs on payrolls than in February 2020, according to the Labor Department.

Enrollment at Kiddie Academy, a Maryland-based operator of child-care centers, remains down about 10% from 2019. The company intends to return to pre-pandemic levels of operation this school year, but staffing shortages and social-distancing policies limit enrollment, said Kiddie Academy President Joshua Frick.

Bright spots

Many companies remain optimistic. Bowman Consulting Group Ltd., a Virginia engineering-services firm, expects about 12% sales growth this year, and is busy across nearly all its segments, said Chief Executive Gary Bowman. The one exception: office building projects.

Bowman added about 150 employees in the past 18 months, including through acquisitions, and went public in May. About 80% of the company's office staff have returned to their desks, he added.

"Delta is a worry, but it's nowhere near the center of my radar screen," he said. "I don't think it's anything like the initial shock...and we found our way through the initial shock very well."

Executives at spirits-marketer Brown-Forman Corp., which sells Jack Daniel's whiskey and Finlandia vodka, said the Delta variant doesn't appear to have damped demand. Bar and restaurant sales rose rapidly during the summer and haven't flagged, CEO Lawson Whiting told investors during a conference call last Wednesday.

"That's where you would have expected to see weaker results if people were really staying at home a lot more," Mr. Whiting said, noting that he had yet to review August data. "And you're not seeing that."

Prospects are narrowing for other companies. Natasha Miller hired a new account executive for her San Francisco-based events and entertainment firm, Entire Productions, in late June, anticipating a busy holiday season.

It was her first hire since laying off half her 12-person staff during the pandemic, but she now regrets it as some clients postpone new contracts or push events into 2022.

"This Delta variant has really put a kink in everything," Ms. Miller said.

—Charity L. Scott and Chip Cutter contributed to this article.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

LUZ VERDE DE LA CNMV A LA OPA

IFM plantea recortar dividendo en Naturgy para agradar al Gobierno

CUENTA ATRÁS DE LA OPA/ El fondo no solo asume las condiciones impuestas a su opa sobre la energética por Moncloa, que pedía prudencia con los dividendos, sino que incluso se abre a promover su rebaja.

Miguel Ángel Patiño, Madrid
IFM se plantea promover una reducción del dividendo en Naturgy si con eso el Gobierno, que tardó casi seis meses en dar su visto bueno a la opa del fondo australiano sobre la compañía, y lo hizo con condiciones, se queda más tranquilo. Así se desprende del folleto de la opa, que ayer fue aprobado por la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). IFM dice estar conforme con la política de dividendos que aprobó Naturgy el pasado mes de julio dentro de su nuevo plan estratégico. La nueva política ya suponía una reducción con respecto a la que se había realizado en los últimos años. Pero IFM añade que, si fuera necesario, no descarta ir más lejos y promover un recorte adicional.

La esencia del grupo
“Teniendo en cuenta las circunstancias actuales [...] y sujeto a las necesidades y circunstancias que afecten a Naturgy en cada momento” IFM

Tras la opa IFM “colaborará para buscar opciones estratégicas para Naturgy”

FECHAS CLAVE

30 DÍAS
IFM da 30 días naturales, a contar desde la publicación del folleto en un medio (algo previsto a partir de hoy), para que los inversores acepten la opa. El plazo podría ser ampliado hasta 70 días.

10 DÍAS
Desde el inicio del periodo de aceptación el consejo tiene 10 días naturales para valorar la opa.

5 DÍAS
Hasta 5 días antes de acabar el periodo de aceptación, IFM puede mejorar la opa o puede haber una contraopa.



Francisco Reynés es primer ejecutivo de Naturgy.

“considera que la nueva política de remuneración del accionista comunicada por Naturgy al mercado (1,20 euros por acción desde 2021 hasta 2025 y un *pay-out* del 85% de media entre los años 2021 y 2025, si bien evaluándose de nuevo en 2023) es prudente”. No obstante, IFM “tiene intención de apoyar un dividendo anual menor si ello fuese necesario para cumplir con

las condiciones establecidas al oferente por el consejo de ministros del Gobierno”. En agosto, el Ejecutivo aprobó la opa de IFM con una serie de condiciones, que son asumidas íntegramente por el fondo. Además de limitar las desinversiones y el blindaje de la plantilla y de la sede de Naturgy en España, el Gobierno impuso a IFM la obligación de “apoyar una política de divi-

dendos prudente que permita acometer la política de inversión vinculada a la transición energética señalada en el apartado”. Precisamente la alta retribución de Naturgy, con un *pay-out* (parte del beneficio que se destina a dividendos) que llegó a superar el 100%, había sido la esencia de la nueva Naturgy y uno de sus grandes atractivos, haciendo las

delicias de los tres grandes accionistas: el grupo La Caixa (26%), el tandem CVC y familia March (20,7%) y el fondo GIP (20,6%).

Las intenciones del fondo
El folleto, de apenas cien páginas, explica “las intenciones” del fondo con su opa sobre Naturgy. Al margen del dividendo, el fondo dice estar conforme con la dinámica y operativa del grupo en general y se propone mantener los planes actuales, reforzándolos con su propia experiencia. IFM “tiene intención de que su participación en el capital social de Naturgy sirva para alinear la estrategia futura de este grupo con la visión a largo plazo que el oferente tiene del negocio de la compañía”.

En concreto, apoyará “un plan industrial a largo plazo” que sirva para “crear valor, basado en inversiones sostenibles y razonablemente rentables vinculadas a la transición energética”. Y apoyará “la disciplina financiera y de estruc-

IFM deja la puerta abierta a bajar, del 17% al 10%, el límite para que la opa se considere válida

A la espera de un fin de semana caliente

Con la validación del folleto de la opa por parte de la Comisión del Mercado de Valores (CNMV) se inicia la fase final. A no ser que haya sorpresas de última hora en forma de contraopa, y si se respetan los plazos fijados, las últimas semanas de septiembre y primeras de octubre serán de vértigo. A partir de hoy se publicará el folleto de la opa en los medios. Empieza así a correr el contador final de la operación. Habrá 30 días naturales para que los inversores acepten la opa. Y empezarán a contar diez días, también naturales, para que se pronuncie el consejo de Naturgy. Esos diez días se cumplirán el fin de semana de la próxima semana. Naturgy exprimirá el plazo. Será un fin de semana caliente e intenso. La postura del consejo es clave (ver información en página 4).

tura de capital (en línea con un *rating investment grade*)”.

Opciones estratégicas
“Tras la liquidación de la oferta, el oferente tiene intención, como nuevo accionista, de colaborar de manera continuada con Naturgy, su consejo de administración y el equipo directivo para analizar las op-

> Pasa a pág. siguiente

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

IFM celebra la aprobación de la CNMV y recuerda que aceptó las reglas del Gobierno

< Viene de pág. anterior

ciones estratégicas de Naturgy, así como para revisar o promover iniciativas estratégicas concretas que se pudieran contemplar en el futuro”.

En particular, IFM, que ayer celebró la aprobación de la CNMV, “tiene la intención de apoyar iniciativas que pudieran ser propuestas por otros *stakeholders* (grupos de interés), incluyendo el equipo directivo de Naturgy y su consejo, destinadas a incrementar el valor de Naturgy a largo plazo, ejerciendo en todo caso sus derechos de voto para cumplir con las condiciones de la autorización del consejo de ministros del Gobierno de España, que el oferente ha decidido aceptar”.

Prorrato y 17%

La oferta se dirige a un máximo de 220.000.000 de acciones, representativas del 22,69% del capital de Naturgy. Si la aceptación supera el máximo, se aplicarán las reglas de prorrato. El precio de 23 euros ofrecido inicialmente ha sido ajustado a 22,07 euros como consecuencia de los dividendos pagados por Naturgy el 17 de marzo y el 4 de agosto de 2021 por importe bruto, respectivamente, de 0,63 euros y 0,30 euros por acción.

La oferta se formula tras los acuerdos del oferente con CVC y GIP de no aceptar la oferta. En principio, La Caixa tampoco acudirá. Esto dejará un margen estrecho para que IFM logre su objetivo. En concreto, solo hay un 26% de capital circulando libremente susceptible de acudir. Pero IFM ha abierto la puerta a validarla incluso si no llega al 22%.

La oferta es de tipo voluntario y parcial. A priori, está condicionada a la aceptación de un mínimo de 164.834.347 acciones, representativas del 17% del capital. El oferente, dice el folleto, “no tiene intención de renunciar a la condición de aceptación mínima a la que está sujeta la oferta”. Ahora bien, se reserva el derecho de cambiarla a la baja y llegar al 10%.

“El oferente podrá libremente reducir la condición de aceptación mínima hasta el 10% del capital social de Naturgy”, dice.

Sánchez suspende la inversión de 1.700 millones para ampliar El Prat

AEROPUERTO DE BARCELONA/ El Gobierno asegura que ha perdido la confianza con la Generalitat, que acusa a La Moncloa y a Aena de “chantaje” y “deslealtad”. El crecimiento de Barajas sigue sus planes.

Artur Zanón, Barcelona
Barcelona no ampliará su aeropuerto tras la oposición de la Generalitat y centenares de colectivos sociales, mientras Madrid mantiene sus planes de crecimiento. La ministra de Transportes, Raquel Sánchez, anunció ayer que el Ejecutivo suspende *sine die* las actuaciones para dotar de mayor capacidad al aeropuerto del Prat. Y lo hizo después de constatar que ha perdido el apoyo de la Generalitat. La inversión, de 1.704 millones, estaba previsto que se ejecutara entre 2025 y 2030 con el objetivo de hacer de El Prat un *hub* intercontinental.

La Generalitat reaccionó airadamente. El president, Pere Aragonès, tachó de “chantaje” que no se lleve a cabo la inversión: “Ha quedado patente lo que se sospechaba desde el primer minuto: que el Gobierno español y Aena han hecho una operación de chantaje y que nunca han tenido la voluntad de invertir en Cataluña ni de hacer del aeropuerto del Prat un *hub* internacional”.

Su vicepresidente, Jordi Puigneró –que firmó el acuerdo del pasado 2 de agosto entre el Gobierno, la Generalitat y Aena que permitió desencallar la ampliación–, habló de “una nueva deslealtad” y pidió a La Moncloa explicar “qué ha cambiado” en el último mes. El citado pacto recogía el compromiso de “reducir a la mínima expresión” el impacto ambiental sobre la zona protegida de La Ricarda, según el comunicado emitido ese día por la Generalitat. Ayer, la nota del Govern matizaba que el acuerdo de agosto “evitaba cualquier afectación” sobre La Ricarda.

La decisión del Gobierno implica sacar del Documento de Regulación Aeroportuaria 2022-2026 (Dora II) la inversión de la ampliación de El Prat –132 millones en total–, no así el resto que se vayan a ejecutar en la capital catalana (250 millones por el Dora II y 75 millones adicionales por otros conceptos hasta 2026) y en los otros aeropuertos de la comunidad: Girona y Reus. El resto hasta llegar a los 1.704



La icónica espada que se construyó en la ampliación de El Prat en 2009. ¿Será la definitiva?

millones de El Prat se iban a inyectar en el Dora III (2027-2031). La inversión en la capital catalana, si se hace, no empezaría antes de 2027.

No sucederá lo mismo en Madrid, que sí verá comenzar las obras de ampliación, con un presupuesto de casi 1.500 millones en el mismo periodo. “El pacto [del 2 de agosto] se ha quebrado por la pérdida manifiesta de confianza, es imposible llevar a cabo un

proyecto de tanta envergadura sin un apoyo nítido y sin fisuras de la Generalitat”, apostilló la titular de Transportes.

“Todos los grandes proyectos requieren de un gran consenso institucional y la Generalitat no tenía una decisión madura; el Govern ha cambiado de posición e incluso había miembros de la Generalitat que podrían haber asistido a la manifestación en contra del próximo 19 de sep-

tiembre”, justificó la exalcadesa de Gavà (Barcelona), municipio limítrofe con El Prat de Llobregat.

Sánchez lamentó el giro de guión de los últimos días. Las divergencias en el Govern nunca desaparecieron a pesar del pacto de agosto. El viernes pasado arreció la polémica cuando el Ejecutivo de Pere Aragonès constató, durante la presentación del Dora II en la Comisión de Coordinación

La ampliación del aeropuerto queda en el aire por la oposición al impacto ambiental

Aeroportuaria de Cataluña, que la extensión de la tercera pista se haría invadiendo el espacio de La Ricarda. Aena subrayó que el documento contenía textualmente el acuerdo de agosto.

A partir de ahí se sucedieron los llamamientos del president Aragonès a que Aena rectificara sus planes. La alcaldesa de Barcelona, Ada Colau, abanderó la oposición y varios cientos de entidades sociales, vecinales y ambientales habían convocado una manifestación en contra. Además, estaba prevista una visita de la vicepresidenta Yolanda Díaz al Delta del Llobregat; Unidas Podemos había manifestado su radical oposición al proyecto. El Dora II debe ser aprobado este mes por el Consejo de Ministros y sus decisiones son colegiadas.

Las obras de El Prat consistían en construir una nueva terminal y en ampliar la pista más próxima al mar, lo que habría supuesto la invasión del espacio natural protegido de La Ricarda, creado durante la Exposición de 1929. Aena proponía compensar la zona afectada en una proporción uno a diez; la Generalitat exigía no invadirla, lo que, en la práctica, imposibilitaba acometer la expansión.

El top 10 de empresas en 2021

Las 10 empresas con mejor reputación en España

Puesto 2021	2020	Empresa	Puntuación
1	= 1	INDITEX	10.000
2	= 2	MERCADONA	9.961
3	↑ 4	ONCE	8.216
4	↓ 3	REPSOL	7.978
5	↑ 6	Telefónica	7.968
6	↑ 8	MAPFRE	7.705
7	= 7	IBERDROLA	7.543
8	↑ 10	IKEA	7.526
9	↑ 12	Nestlé	7.507
10	↑ 11	Coca-Cola	7.347

Los 10 líderes con mejor reputación en España

Puesto 2021	2020	Líder	Empresa	Puntuación
1	= 1	Juan Roig	MERCADONA	10.000
2	= 2	Pablo Isla	INDITEX	9.680
3	= 3	Ana Botín	Santander	8.889
4	= 4	Amancio Ortega	INDITEX	8.871
5	= 5	José María Álvarez-Pallete	Telefónica	7.733
6	↑ 8	María Dolores Dancausa	bankinter.	6.660
7	↓ 6	Ignacio Sánchez Galán	IBERDROLA	6.586
8	↑ 9	José Ignacio Goirigolzarri	CaixaBank	6.460
9	↑ 10	Antonio Brufau	REPSOL	6.058
10	↓ 7	Isidre Fainé Casas	"la Caixa"	5.815

Las puntuaciones se trasladan a una escala: 3.000 puntos para la empresa que ocupa el puesto 100 y 10.000 para la empresa con mejor puntuación
Fuente: Merco

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

INDITEX SE CONSOLIDA COMO LA EMPRESA MÁS REPUTADA DE ESPAÑA

Le siguen en el ranking Mercadona, Grupo Social ONCE, Repsol y Telefónica

Juan Roig, de Mercadona, se mantiene en el primer puesto de líderes empresariales con mejor reputación

IXONE ARANA MADRID

Por décimo año consecutivo, Inditex se mantiene en 2021 en el primer puesto del ranking de las empresas con mejor reputación de España. Así lo confirman los datos del último estudio elaborado por el monitor corporativo Merco, que recoge y analiza comparativamente las valoraciones de diferentes stakeholders con el objetivo de realizar un diagnóstico reputacional global de cada empresa.

En esta 20ª edición del informe, al gigante de fabricación y distribución textil le siguen Mercadona, que se mantiene en el segundo puesto, Grupo Social ONCE, que sube uno, y Repsol, el único del top 10 que baja una posición. "Entre la pandemia y otros factores, se han producido unos movimientos a los

que no estamos acostumbrados", advirtió este miércoles el presidente de Merco, José María San Segundo, durante la presentación de los resultados.

Esa influencia de la pandemia se ha manifestado, por ejemplo, en las nuevas incorporaciones al ranking de grandes fabricantes farmacéuticos como Pfizer, en el puesto 56, y Johnson & Johnson, en el 70. Además, entre las principales subidas de este año destacan la de Corporación Hijos de Rivera, que pasa del puesto 87 al 49, y la de dos empresas, otra vez, del sector farmacéutico: Roche, del 94 al 62, y Bayer, del 59 al 30.

Pero el auge en la reputación de las compañías que han posibilitado la vacunación frente al coronavirus no es la única novedad de la edición. San Segundo reconoció que "lo que llama la atención a los directivos y lo que ponen en valor no es lo mismo que el año pasado". Así, la ética y responsabilidad corporativa se ha convertido en el valor que más crece (un 4,4%), seguido de la innovación (1,2%) y la calidad de la oferta y el talento, que sube en torno al 1%. Sin embargo, pierden peso otros valores que hasta ahora eran primordiales para las compañías, como los resultados económicos financieros y la dimensión internacional. "Nos están hablando de que las empresas con mejor reputación son aquellas más éticas, más responsables y más innovadoras. Es un primer mensaje hacia un nuevo tipo de empresa", aseguró el presidente de Merco.

Además de la reputación de las propias compañías, el estudio también analiza la de

quienes las lideran. En este sentido, Juan Roig, presidente ejecutivo de Mercadona, conserva la primera posición del ranking de los líderes empresariales más reputados. Le siguen, en el mismo orden que el año pasado, Pablo Isla (Inditex), Ana Botín (Santander), Amancio Ortega (Inditex) y José María Álvarez-Pallete (Telefónica).

Merco destaca las importantes ascensiones de José Bogas, consejero delegado de Endesa, que escala desde el puesto 70 hasta el 40; así como Marta Álvarez (El Corte Inglés), que sube del 62 al 41; Gonzalo Sánchez (PWC), del 58 al 39, y Javier Goyeneche

(Ecoalf), del 54 al 35. Por otra parte, entran por primera vez en la clasificación nuevos nombres, como Onur Genç, de BBVA (51); Paolo Tafuri, de Danone (52); Koldo Echeburria, de Esade (53); Federico Linares, de EY (54), o Mariangela Marseglia, de Amazon (55).

De hecho, San Segundo aseguró que, a pesar de la crisis sanitaria (o quizás gracias a ella), las valoraciones de los diferentes expertos que participan para la elaboración del estudio (analistas financieros, periodistas económicos, ONG, sindicatos, asociaciones de consumidores...) han mejorado prácticamente en todos los parámetros respecto a 2020. "En general, los expertos entienden que las empresas españolas están respondiendo a la pandemia con buena nota y están siendo solidarias, fuertes. Siguen empujando y siendo un valor de solidez y recuperación para todos", comentó.

La única excepción son los responsables de sindicatos, que se han convertido en el único grupo donde la valoración ha bajado ligeramente. Entre los aspectos que estos evalúan se encuentran el compromiso de inversión y empleo en el país, la responsabilidad con los empleados (parámetro que se recoge por primera vez este año) y la apuesta por la igualdad de género. Teniendo en cuenta estos factores, el ranking personal de los sindicatos está liderado por el Grupo Social ONCE, seguido de Mercadona, Inditex, Ikea y Seat. La apuesta por la igualdad de género, por lo menos, sí que es mejorable en las empresas españolas. Solo hay que mirar el ranking de líderes con mejor reputación, donde la presencia de mujeres no alcanza ni el 30%.

La ética y la innovación crecen como valores importantes para los directivos

La valoración de los expertos mejora respecto a 2020, excepto en el caso de los sindicatos

Indra se adjudica un contrato por 120 millones

R. S.
MADRID

Indra se ha hecho con un contrato por 120 millones para modernizar la red de vigilancia aérea del Ejército del Aire. En concreto Indra dotará al Ejército del Aire con el Lanza 3D, uno de los radares más avanzados, preparado para detectar una gran diversidad de blancos, incluidos los cazas de quinta generación.

Con esta operación se completará el despliegue

de este radar en todos los escuadrones de vigilancia aérea (EVA) del Ejército del Aire, lo que convertirá a España en uno de los países con una defensa aérea más sólida. Los nuevos radares Lanza 3D se suministrarán en versión fija y desplegable y son un elemento central del Sistema Integrado de Defensa Aérea y Antimisil de la OTAN (Natinamds).

Por otra parte, los nuevos radares fijos desarrollados por Indra facilitarán el

despliegue de la red de comunicaciones 5G en España. Los Lanza 3D, gracias a su tecnología, despejarán el camino para el despliegue completo y sin limitaciones de un servicio que multiplicará por diez la velocidad de las comunicaciones, al sustituir a otros radares de tecnología no nacional, en fase final de su vida y que en este momento están operando en una banda de frecuencia que interfiere con este tipo de comunicaciones.



La compañía irlandesa es desde hace casi una década la aerolínea más utilizada en España // ABC

Guerra abierta con los tripulantes de cabina españoles

El CEO de Ryanair, Eddie Wilson, abordó ayer el conflicto laboral que mantiene con su plantilla en España asegurando que la compañía «ha llegado a acuerdos con los trabajadores en todos los países en los que opera, excepto en este país. No está en nuestras manos que se regularice la situación».

Ryanair denuncia que, mientras acomete rebajas salariales en todos los países en los que opera, el sindicato de tripulantes de cabina USO le exigía un incremento salarial que se traduciría en un aumento del 167% de los sueldos. Los tripulantes, además, acusan a la empresa de operar con falsos autónomos.

competencia en total de 70 rutas tanto nacionales como internacionales. Esta investigación puede demorar el cierre de la operación, aunque las fuentes consultadas aseguran que en principio la compra estará finiquitada antes de final de año.

Wilson incidió ayer en la posición de dominio que va a tener Iberia tras completar la operación, al tiempo que aseguró que Ryanair podría ofrecer en estas rutas a «precios mucho más económicos». Lo cierto es que la unión entre Iberia y Air Europa puede llegar a amenazar el liderazgo de Ryanair en España, donde acumula casi una década siendo la aerolínea más utilizada del país.

El CEO de Ryanair también arremetió contra Air Europa, al asegurar que «solo sobrevive por la ayuda del Gobierno español». Una subvención a la que la empresa irlandesa no puede acceder por no tener su sede fiscal en España. «El fondo de la SEPI ha resultado fallido. Lo más normal es que el Gobierno hubiera utilizado esos 10.000 millones de euros para incentivar el tráfico aéreo», resaltó Wilson.

Rebaja de las tasas

La compañía de bajo coste lleva meses incidiendo en la necesidad de que el Ejecutivo apoye a todo el sector aéreo para mantener el turismo. Dentro de estos incentivos, Ryanair exige como primer paso una rebaja de las tasas aeroportuarias de AENA. El gestor aeroportuario, no obstante, prevé incrementar estas tarifas y propone una subida del 0,52% anual hasta 2025.

«Es necesario reducir las tasas para mantener la conectividad», advirtió ayer el directivo de la aerolínea de bajo coste, que tiene previsto operar este invierno 52 rutas desde su base en el aeropuerto de Madrid, de las cuales 7 suponen nuevas conexiones.

Ryanair ve fallido el rescate de Air Europa y reclama sus frecuencias en España

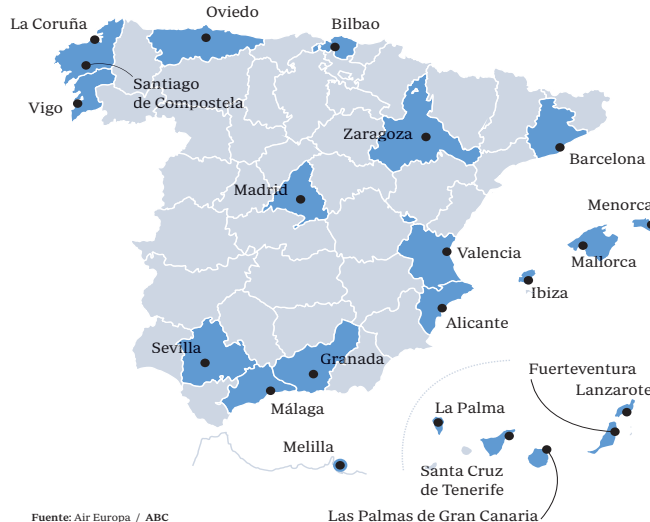
► La aerolínea critica el fondo de la SEPI y pide incentivos para todo el sector aéreo al Gobierno

GUILLERMO GINÉS
MADRID

Ryanair quiere pescar en el río revuelto de Air Europa, que perdió 4277 millones de euros en 2020 y prevé reclamar un segundo rescate público a la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI). La compañía irlandesa de bajo coste dio ayer un paso adelante y se mostró muy interesada en algunos de los 'slots' (frecuencias) que posee su rival, que acabará probablemente en las tripas de Iberia antes de que finalice el año.

Todo apunta a que la antigua compañía de bandera tendrá que deshacerse de determinadas frecuencias para evitar problemas de competencia cuando complete la compra de Air Europa. Y es aquí donde Ryanair quiere sacar provecho. «Ryanair está en posición de operar esos 'slots' y ofrecer tarifas más bajas», explicó ayer el consejero delegado de la compañía, Eddie Wilson, en un evento con los medios de comunicación. En el radar de la irlandesa se encuentran conexiones entre Madrid y ciudades como La Coruña, Vigo, Palma de Mallorca.

Ciudades a las que vuela Air Europa en España



Fuente: Air Europa / ABC

Wilson metió el dedo en la llaga con estas declaraciones, porque la cesión de 'slots' es uno de los puntos calientes de la operación. Iberia ya ha llegado a sendos acuerdos con Volotea (que se quedaría con las frecuencias europeas) y World2Fly para transferirles una serie de rutas cuando se comple-

te la fusión y evitar así una posición de monopolio en determinadas conexiones.

Pero no está claro que estas cesiones sean suficientes. La Comisión Europea abrió una investigación el pasado verano para determinar si la adquisición supone un freno a la