Instituto de la Empresa Familiar

Revista de Prensa

Del 06/09/2021 al 07/09/2021

HALLON

20 ANIVERSARIO

ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
EMPRESA FAMILIAR				
1	06/09/2021	Puro Marketing	En la lucha por convertir al empleado en brand advocate, las empresas familiares juegan con ventaja	Digital
FISCALIDAD				
2	07/09/2021	El Economista, 25	Moncloa estudia el Presupuesto tras el pinchazo de los nuevos tributos	Escrita
3	07/09/2021	Cinco Días, 1,29	La financiación autonómica arroja diferencias de hasta 700 euros por habitante	Escrita
4	07/09/2021	Diario de Ibiza, 15	El PP presenta en el Parlament una reforma fiscal para bajar impuestos	Escrita
5	06/09/2021	El Periódico de Aragón, 4	El riesgo de que aumente la brecha entre pobres y ricos	Escrita
6	06/09/2021	ABC	Núñez presentará el jueves la bajada de impuestos «más ambiciosa» de Castilla-La Mancha	Digital
7	06/09/2021	Es Diario	Andalucía logra la cuadratura del círculo: bajar impuestos y recaudar más	Digital
AYUDAS EUROPEAS				
8	07/09/2021	La Vanguardia, 38-39	España busca recaudar 5.000 millones con sus primeros bonos verdes	Escrita
9	07/09/2021	OK diario	Las pequeñas empresas y emprendedores piden coherencia en el reparto de fondos europeos de recuperación	Digital
10	06/09/2021	Diario Siglo XXI	La Fundación Biodiversidad destinará 9,4 millones a proyectos de formación e inserción laboral para desempleados	Digital
11	06/09/2021	La 1	Nuevo curso político con los fondos europeos	TV
GOBIERNO CORPORATIVO				
12	07/09/2021	Cinco Días, 2	La remuneración de los gestores de las corporaciones cuenta cada vez más	Escrita
PERSPECTIVAS ECONÓMICAS				
13	07/09/2021	Expansión, 29	El sueldo medio sube en España menos en Canarias y Baleares	Escrita
14	07/09/2021	El Economista, 1,18	Por qué el S&P triplica a Europa en el lustro	Escrita
15	07/09/2021	Cinco Días, 23	Los fondos de recuperación: una doble lectura	Escrita
16	07/09/2021	El Nuevo Lunes, 10	La inflación de la Eurozona se dispara al 3%	Escrita
17	06/09/2021	El Economista	El fenómeno anormal que explica la última sorpresa de la inflación en la Eurozona y da aire al BCE	Digital
ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL				
18	07/09/2021	Expansión, 26-27	Calviño: Vamos a seguir protegiendo los ERTE con un sistema permanente	Escrita
19	07/09/2021	Cinco Días, 18	España lidera en Europa el rechazo de los accionistas al sueldo de los ejecutivos	Escrita
20	07/09/2021	Cinco Días, 11	Bruselas prevé falta de chips durante todo 2022	Escrita
21	07/09/2021	El País, 38-39	Ribera quiere que las eléctricas subasten energía fuera del mercado mayorista	Escrita
22	07/09/2021	El País, 36	Gobierno y sindicatos negocian in extremis el alza del salario mínimo	Escrita
ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL				
23	07/09/2021	Les Echos, 1-2	Pensiones : la tentación de una reforma express	Escrita

24	07/09/2021	Les Echos, 1,18	Múnich, el reencuentro eléctrico del automóvil mundial	Escrita
25	07/09/2021	Les Echos, 1,7	Por qué París teme las elecciones alemanas	Escrita
26	07/09/2021	Les Echos, 1,29	Los inversores se preparan para un aumento inevitable de los tipos de interés a largo plazo en Europa	Escrita
27	07/09/2021	Negocios Portugal, 1,14-15	El Gobierno bajo presión para bajar el precio de la electricidad	Escrita
28	07/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1,17	Los ecos maoístas del juego de poder de Xi	Escrita
29	07/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1,10	Las acciones indias se ven favorecidas por las compras extranjeras	Escrita
30	07/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1,4	Los talibanes toman la última zona de resistencia	Escrita
31	07/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1	Alemania culpa a Rusia de la ola de ciberataques en la campaña electoral	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

32	07/09/2021	Expansión, 1,17	BBVA amplía su negocio de trading a EEUU y Hong Kong	Escrita
33	07/09/2021	Expansión, 6	Air Europa pierde 427 millones y prevé un nuevo rescate	Escrita
34	07/09/2021	Expansión, 10	Juan Roig abre la puerta a 100 start up en Lanzadera	Escrita
35	07/09/2021	Cinco Días, 6	Petronor gestionará la transición energética desde la nueva participada Alba	Escrita

EMPRESA FAMILIAR

PuroMarketing

Medio	Puro Marketing	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	10 178	V. Comunicación	1 135 EUR (1,345 USD)
Pág. vistas	33 984	V. Publicitario	626 EUR (742 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://www.puromarketing.com/14/35624/lucha-convertir-empleado-brand-advocate-empresas-familiares-juegan-ventaja.html

En la lucha por convertir al empleado en brand advocate, las empresas familiares juegan con ventaja

original

Si las empresas se han obsesionado por convertir a los trabajadores en parte de una "familia" o de hacer que sintiesen la compañía como propia, ha sido por múltiples razones.

En primer lugar, ese sentimiento de formar parte a un nivel más profundo y emocional ayuda a mantener el talento y a - o al menos esto es lo que los críticos de los modelos de oficina cool llevan años diciendo - hacer que el trabajador pase más tiempo en su puesto de trabajo, que dé 'más' por la compañía. En segundo lugar, se crea también una suerte de lealtad a la empresa. Y, finalmente, resulta mucho más factible que el empleado se convierta en brand advocate, un embajador de la marca ante los consumidores.

Los brand advocates son una de esas tendencias al alza y muy buscadas por parte de las compañías, porque logran llegar a los consumidores de una manera mucho más directa y porque funcionan a unos niveles de credibilidad mucho más elevados. El comprador se va a crear mucho más lo que le digan si viene de ellos, así como creerá mucho más que es una voz desinteresada (a diferencia de lo que ocurre cuando es la propia marca, directamente, la que habla).

Pero, por mucho que todas las compañías aspiren a contar con brand advocates o que con crear esa sensación de conexión y fidelidad con los empleados, no todas están en el mismo nivel. Se podría pensar que las multinacionales, con sus recursos que parecen casi ilimitados, son las que logran los mejores resultados.

En realidad, partiendo de lo que aportan los estudios sobre conexión emocional y responsabilidad corporativa interna, es la empresa familiar la que tiene las herramientas más sólidas.

Las compañías familiares tratan mejor a la plantilla

¿Por qué? Como acaba de demostrar un estudio elaborado por investigadores de la Universidad de Salamanca, las compañías familiares - tanto las que son propiedad en parte como en total de una familia - son mucho mejores a la hora de preocuparse por sus empleados, de mirar por su bien.

Los investigadores analizaron los resultados de varios centenares de compañías europeas entre 2008 y 2017, comparando lo que ocurría con las familiares y las que no lo eran. Las primeras eran las que mostraban los mejores datos en responsabilidad social corporativa interna. Eran las que más cuidaban a sus empleados.

Si además un miembro de la propia familia propietaria forma parte del consejo de dirección, los datos son incluso mejores.

«-- Volver al índice

Una cuestión de identidad

¿Por qué ocurre esto? El estudio teoriza que posiblemente esté vinculado a que la identidad familiar está vinculada a la identidad de la empresa. Esto es, el cómo se trata a los empleados se ve como una suerte de reflejo de cómo son como familia.

Eso sí, estas empresas muestran peores datos en responsabilidad social corporativa en términos de sostenibilidad medioambiental. Las empresas familiares no juegan, por tanto, con ventaja en todas las áreas de responsabilidad social corporativa. Casi se podría decir que, como en las familias, una cosa es lo que pasa dentro de casa y otra lo que ocurre fuera.

FISCALIDAD

elEconomista

Publicación	El Economista General, 25	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	14 332	V. Comunicación	16 774 EUR (19,898 USD)
Difusión	9761	Tamaño	353,40 cm² (56,7%)
Audiencia	34 163	V.Publicitario	6953 EUR (8248 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, y la ministra de Hacienda, María Jesús Montero. EFE

Moncloa estudia el Presupuesto tras el 'pinchazo' de los nuevos tributos

Hacienda recauda hasta junio por la tasa Tobin el 17% de lo previsto para el año

Ignacio Faes MADRID.

El Gobierno ha confirmado que presentará a finales de septiembre o principios de octubre los nuevos Presupuestos Generales del Estado (PGE) para 2022. Moncloa estudia ya las nuevas cuentas tras los malos resultados de las nuevas figuras impositivas que introdujo para este ejercicio. Según las estimaciones de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF), Hacienda ingresará menos de la mitad de lo estimado por el Ejecutivo.

Una de las figuras tributarias peor parada ha sido el nuevo impuesto sobre transacciones financieras, la llamada tasa Tobin. Según los datos de recaudación de la Agencia Tributaria, España ha ingresado en la primera mitad del año 150 millones de euros de la primera liquidación del impuesto, lo que supone el 17,6% de los 850 millones de recaudación previstos por el Gobierno para el conjunto del año, es decir, menos de una cuarta parte de la estimación realizada para todo 2021.

Los ingresos fiscales se situaron en la primera mitad del año en unos 90.475 millones, frente a los 87.546 millones que se recaudaron en el mismo periodo de 2020. Hacienda ha puntualizado que la comparativa del primer semestre no es homogénea, porque en 2021 hay nuevas figuras tributarias y cambios fiscales que se introdujeron en los Presupuestos Generales del Estado, como las tasas Tobin y Google.

El 16 de enero también entró en vigor el impuesto sobre determinados servicios digitales, pero su primera liquidación se ha realizado entre el 1 de julio y el 2 de agosto y, por lo tanto, no tiene reflejo aún en los ingresos fiscales del primer semestre. Este impuesto grava aquellas empresas con ingresos anuales totales de, al menos, 750 millones de euros y con ingresos en España superiores a los 3 millones de euros, dirigiéndose a servicios de publicidad en línea, servicios de intermediación en línea y la venta de datos generados a partir de información proporcionada por el usuario durante su actividad o la venta de metadatos. Aunque Hacienda tenía prevista una recaudación inicial de unos 1.200 millones de euros (antes de la pandemia) con este nuevo tributo, posteriormente, la rebajó a 968 millones.

El departamento de María Jesús Montero precisa que los tributos tradicionales aún no tienen el grado de rendimiento previo a la pandemia y añade que las nuevas figuras tributarias y cambios fiscales, como el caso de la tasa Tobin o la tasa Google, están teniendo efecto en los datos de recaudación, aunque los ingresos podrían haber sido "algo menores" de lo esperado hasta la fecha.

La Aeat recibió en junio los primeros pagos

El Impuesto sobre las Transacciones Financieras, en vigor desde el 16 de enero de 2021, grava la adquisición de acciones de sociedades españolas, con independencia de la residencia de las personas o entidades que intervengan en la operación. La primera autoliquidación del impuesto, que se debe presentar de forma obligatoria por vía electrónica a través de Internet en la sede electrónica de la Aeat, se realizó entre los días 10 y 20 de junio de este año.

La AIReF desmontó las cifras

La subida de impuestos firmada por el Gobierno para 2021 recaudará 2.898 millones de euros, según AIReF. La cifra es menos de la mitad de los 6.100 millones de euros que aseguró el Ejecutivo que ingresará.

La AIReF, en su Informe sobre los Presupuestos Iniciales de las Administraciones Públicas 2021, rebaja de nuevo las expectativas de recaudación del Gobierno. En concreto, sostiene que ingresará 1.104 millones de euros menos que sus últimas previsiones, cuando ya había bajado a 4.002 millones de euros las "optimistas" cuentas del Ejecutivo enviadas a Bruselas. "Se reduce respecto al informe anterior, fundamentalmente en medidas sobre fiscalidad medioambiental", apunta el documento. Según la AIReF, los llamados impuestos verdes -que incluyen los impuestos sobre el plástico y los residuos- apenas recaudarán 313 millones de euros este año. "Los cambios se derivan del rechazo durante el trámite parlamentario del incremento de tipos de gasóleo, de la revisión de las estimaciones de los impuestos sobre envases de plástico de un solo uso y del impuesto sobre residuos, del ritmo de tramitación de la Ley de lucha contra el fraude, y de la exclusión de los yogures líquidos del aumento del IVA sobre bebidas azucaradas", destaca el informe.

> Hacienda cree que los datos mejorarán, aunque reconoce que son "peores" de lo esperado

El plan fiscal de Moncloa busca subir la presión fiscal en España. El Gobierno aseguraba entonces que su reforma permitiría aumentar la recaudación en 6.085 millones de euros.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

CincoDías

Publicación	Cinco Días General, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	30 782	V. Comunicación	27 216 EUR (32,286 USD)
Difusión	21 772	Tamaño	23,48 cm² (3,8%)
Audiencia	38 000	V.Publicitario	1564 EUR (1855 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

La financiación autonómica arroja diferencias de hasta 700 euros por habitante

—P29

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

CincoDías

Publicación	Cinco Días General, 29	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	30 782	V. Comunicación	27 216 EUR (32,286 USD)
Difusión	21 772	Tamaño	482,92 cm² (77,5%)
Audiencia	38 000	V.Publicitario	8516 EUR (10 102 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Los fondos regionales

La financiación autonómica arroja diferencias de hasta 700 euros por habitante

Los cántabros reciben 500 euros más que la media y los valencianos 200 menos

El Gobierno prevé revisar el modelo vigente desde 2009

JUANDE PORTILLO
MADRID

La irrupción de la pandemia del Covid-19 en España dejó en el aire, entre otras tantas cosas, la intención del Gobierno de coalición de impulsar una reforma integral del caduco sistema de financiación autonómica el pasado otoño. Transcurrido lo peor de la crisis sanitaria, económica y social, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, se ha comprometido a reactivar el plan en los próximos meses. Aunque su intención es reformular el modelo vigente desde 2009 a partir de un amplio consenso entre territorios, no le será fácil habida cuenta de las discrepancias de criterio entre los distintos Gobiernos regionales y que el actual sistema arroja diferencias de hasta 700 euros por habitante entre las autonomías mejor y peor financiadas.

Así se desprende del estudio *La evolución de la financiación de las comunidades autónomas de régimen común 2002-2019*, publicado ayer por la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea). El documento, sellado por su director, Ángel de la Fuente, que también es miembro del Instituto de Análisis Económico (CSIC), revela que los españoles mejor parados en el modelo actual son los cántabros. Concretamente, el informe apunta a que en 2019 Cantabria recibió 3.321 euros de financiación efectiva de la caja común por cada uno de sus habitantes. La cifra supera en 702 euros los 2.618 euros por habitante que obtuvo la Comunidad Valenciana, la región peor financiada.

De media, cada región española recibió aquel año 2.833 euros por habitante, cifra por debajo de la cual solo se sitúan cuatro comunidades autónomas. Además de la valenciana, que está a 215 euros de dicha marca, se encuentran aquí Murcia (2.629 euros por habitante); Andalucía (2.718) y Castilla-La Mancha (2.751). En el resto de territorios la financiación es superior a la media nacional.

En concreto, tras el liderazgo cántabro se encuentra La Rioja (3.211 euros por persona); Baleares (3.127 euros); Extremadura (3.086) y Canarias (3.081). Las demás se encuentran ya por debajo de los 3.000 euros por vecino.

Esta diferencia, medida en precios corrientes, de más de 700 euros de financiación por habitante entre las regiones más distantes del modelo contrasta con los 461 euros que separaban en 2002 a la autonomía mejor tratada, La Rioja (2.214 euros por persona), y la peor financiada, Baleares (1.663 euros). Conviene tener en cuenta, sin embargo, que el modelo de reparto de fondos entre territorios vigente en 2001 arrojaba ya diferencias de 708 euros en 2009, cuando se modificó por otro que rebajó la distancia máxima, entonces entre Cantabria y Canarias, a solo 570 euros.

Es más, aunque a precios corrientes la distancia ha subido, Fedea apunta a que realizando una serie de ajustes por población, equiparación del esfuerzo fiscal y el coste público en función de la edad media de la población, la diferencia entre los índices de financiación por habitante entre las regiones mejor y peor financiadas habría bajado de 26,9 a 24,8 puntos gracias al modelo aprobado en 2009.

De otra parte, la financiación media por habitante ha ido creciendo paulatinamente en los últimos años hasta superar en 2018 el umbral máximo de 2.673 euros alcanzado en 2007, desde cuando se produjo un importante rebaja debido a la crisis financiera. De hecho, ajustadas las cifras a la inflación y tomando precios constantes de 2015 el volumen precrisis aún no se habría recuperado.

En todo caso, la petición de revisión del sistema de financiación autonómica vigente desde 2009 es un clamor especialmente entre las regiones peor paradas: Comunidad Valenciana, Murcia y Andalucía. De hecho, la ministra de Hacienda se comprometió en julio con el presidente valenciano, Ximo Puig, a retomar el rediseño del modelo en los próximos meses.

El reparto arroja unos 2.833 euros por habitante de media española en 2019

Hacienda planea que la reforma incluya una armonización tributaria

Armonización tributaria

Todo hace indicar, sin embargo, que el Gobierno no dará grandes pasos al menos hasta el próximo mes de febrero, cuando recibirá el informe encargado al comité de expertos para la reforma tributaria, dado que su pretensión es que la reforma de la financiación autonómica incluya una armonización tributaria entre regiones.

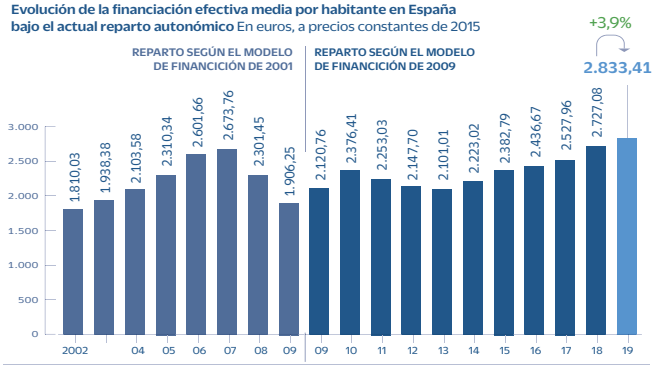
La propuesta ha suscitado una enorme polémica. Mientras los representantes políticos de Cataluña y Valencia exigen que el Estado obligue a Madrid a cobrar efectivamente algunos impuestos que bonifica total o casi totalmente (como patrimonio o sucesiones), acusándola de aprovechar la capitalidad para hacerles competencia desleal, la región que preside Isabel Díaz Ayuso ha hecho bandera de su política de bajos tributos y contraataca ya con iniciativas como la eliminación de los impuestos propios. Semejante pulso tributario promete complicar el ya de por sí complejo reto de reducir la brecha de financiación entre regiones, lo que implica restar recursos de unas en favor de otras.

El sistema de financiación autonómica

Financiación efectiva por habitante bajo el actual sistema*
Datos de 2019. En euros

	Cuantía por persona	Diferencia con la media nacional	Diferencia frente a la región mejor financiada
Cantabria	3.321,13	488	0
La Rioja	3.210,51	378	-110
Baleares	3.126,69	294	-194
Extremadura	3.086,24	253	-235
Canarias	3.080,60	248	-240
Cast. y León	2.945,00	112	-376
Madrid	2.875,40	42	-446
Cataluña	2.868,83	36	-452
Asturias	2.851,24	18	-470
Aragón	2.850,07	17	-471
Galicia	2.846,27	13	-475
Media nacional	**2.833,41**	**0**	**-488**
C.-La Mancha	2.750,61	-82	-570
Andalucía	2.717,68	-115	-603
Murcia	2.628,99	-204	-692
Com. Valenciana	2.617,75	-215	-703

Evolución de la financiación efectiva media por habitante en España bajo el actual reparto autonómico En euros, a precios constantes de 2015



Reparto de fondos por regiones* En 2019. En millones de euros

	Financiación efectiva a competencias homogéneas	Subvenciones y aplazamientos	FINANCIACIÓN TOTAL Millones de euros	% s/ total
Andalucía	22.329,43	191,60	22.521,03	17,9
Cataluña	21.579,71	311,21	21.890,92	17,4
Madrid	18.538,27	19,55	18.557,83	14,8
Com. Valenciana	12.741,86	210,90	12.952,76	10,3
Galicia	8.264,53	45,75	8.310,28	6,6
Cast. y León	7.679,01	19,65	7.698,66	6,1
Canarias	6.729,91	52,98	6.782,89	5,4
C.-La Mancha	5.825,59	77,43	5.903,02	4,7
Aragón	4.006,61	15,53	4.022,14	3,2
Murcia	3.846,69	47,07	3.893,76	3,1
Baleares	3.559,62	31,68	3.591,30	2,9
Extremadura	3.456,13	20,26	3.476,40	2,8
Asturias	3.093,62	14,21	3.107,83	2,5
Cantabria	1.954,76	17,02	1.971,78	1,6
La Rioja	1.044,24	2,48	1.046,72	0,8
TOTAL	**124.649,98**	**1.077,33**	**125.727,31**	**100,0**

(*) País Vasco y Navarra no están incluidos ya que disponen de régimen foral propio.
Fuentes: Fedea y elaboración propia.

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

DIARIO de IBIZA

Publicación	Diario de Ibiza General, 15	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	4555	V. Comunicación	2 026 EUR (2,403 USD)
Difusión	3785	Tamaño	212,67 cm² (34,1%)
Audiencia	17 732	V.Publicitario	959 EUR (1138 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Las jornadas del PP reunieron a la mayoría de sus cargos en la Platja de Palma. PP

El PP presenta en el Parlament una reforma fiscal para bajar impuestos

▶ La medida de los populares de las islas propone rebajar el IRPF, el impuesto de transmisiones para jóvenes y eliminar el pago por sucesiones

MIQUEL ADROVER. PALMA

■ El Partido Popular de Balears celebró ayer su cumbre parlamentaria para poner en marcha su maquinaria electoral e iniciar el camino para recuperar las instituciones en 2023, según explicaron el pasado jueves.

Por ello, la presidenta de los populares de las islas, Marga Prohens, anunció que en breve presentarán en el Parlament una reforma fiscal para bajar impuestos.

Es el caso del tramo autonómico del IRPF para las rentas inferiores a 30.000 euros anuales y la eliminación del impuesto de sucesiones y transmisiones entre padres e hijos.

«No queremos crear debates estériles, estamos para hacer propuestas para la ciudadanía a pie de calle y si Francina Armengol no tiene ideas, nosotros se las daremos», aseveró Prohens. La popular añadió que «la gente debe saber que con el PP pagará menos impuestos».

Las cumbre popular se celebró en un hotel de la Platja de Palma y en ella se convocó a todos los diputados autonómicos, los nacionales, senadores, consellers de los cuatro consells, todos los ediles del ayuntamiento de Palma, así como los principales alcaldes populares de Balears.

Prohens indicó durante el encuentro que en el caso de la eliminación del impuesto de sucesiones entre padre e hijos no solo se retirará en el caso de fallecimiento, también se suprimirá para las herencias en vida. Asimismo, la reforma propone la supresión del impuesto de Transmisiones Patrimoniales para la compra de primera vivienda por parte de menores de 30 años. Para los menores de 35 años, el PP prevé aplicar una reducción del 50% de este impuesto.

De igual modo, el PP también presentará una Ley de Vivienda «para poner en el mercado viviendas a precios asequibles para las personas con rentas medias y jóvenes». «Lo haremos -añadió Prohens- con la iniciativa privada, impulsando deducciones para los arrendatarios, con la finalidad de sacar al mercado vivienda de alquiler; lucharemos contra la ocupación ilegal y en defensa de la iniciativa privada».

«-- Volver al índice

el Periódico de Aragón

Publicación	El Periódico de Aragón General, 4	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	7473	V. Comunicación	1 835 EUR (2,180 USD)
Difusión	4640	Tamaño	63,02 cm² (10,1%)
Audiencia	23 246	V.Publicitario	985 EUR (1171 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

El riesgo de que aumente la brecha entre pobres y ricos

Sede de la Agencia Tributaria en Zaragoza.

▸▸ Según los últimos datos proporcionados por la Consejería de Hacienda del Gobierno de Aragón, de 2019, el número de aragoneses que supera los 400.000 euros de patrimonio, y por tanto paga este impuesto, creció en más de 300 personas. Asimismo, las arcas públicas vieron incrementada la cantidad recaudada por este concepto, pasando de 30 millones a 48. A diario se habla de que la crisis está provocando que crezca el número de personas en el umbral de la pobreza, pero también está subiendo el número de personas -bien es cierto que en menor número- que ve cómo aumenta su patrimonio. Es fundamental que esta brecha no crezca, y para corregir las desigualdades es preciso un impuesto inspirado en los principios de solidaridad. Conviene no olvidarlo en pleno debate de la política fiscal, cuando hay comunidades que hablan de quitar impuestos, necesarios para tener servicios públicos de calidad.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

ABC

Medio	ABC	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	880 480	V. Comunicación	12 957 EUR (15,371 USD)
Pág. vistas	2 993 632	V. Publicitario	5727 EUR (6793 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=505508374

Núñez presentará el jueves la bajada de impuestos «más ambiciosa» de Castilla-La Mancha El presidente regional del PP afirma que cada vez que Sánchez sube los impuestos a los españoles, Page debería bajárselos a los castellanomanchegos

ABC • original

El **presidente del Partido Popular de Castilla-La Mancha**, Paco Núñez, ha avanzado que el próximo jueves, en el pleno de las Cortes regionales, presentará la propuesta de bajada de impuestos más ambiciosa de la historia de la comunidad autónoma, instando a **Emiliano García-Page** a votar a favor de la misma, ya que si Madrid, Galicia, Andalucía, Castilla y León o Murcia bajan los impuestos «¿por qué no puede hacerlo Castilla-La Mancha?».

Así se ha pronunciado Núñez, en una entrevista en **Radio Castilla-La Mancha**, donde ha lamentado que el Gobierno de Page haya estado todo el mes de agosto de vacaciones, asegurando que el Ejecutivo socialista está «gobernando de espaldas a la región».

Así, ha aseverado que el Partido Popular tiene «claro el modelo fiscal que quiere» y que es «bajar impuestos». En este sentido, los populares apuestan por la supresión del Impuesto de Sucesiones y Donaciones o la bajada de los impuestos de Patrimonio, de la Renta en el tramo autonómico o de Actos Jurídicos Documentados; además de compensar ciertos impuestos nacionales desde la región.

Núñez ha recordado que en 2020 el Gobierno de Page fue incapaz de gastar más de 170 millones de euros y en 2021 esta cantidad se eleva hasta los 500 millones de euros. Por ello, ha señalado que si hay dinero de sobra en la región y el Gobierno deja de gastarlo es porque Page «no trabaja lo suficiente para poner en marcha los expedientes para gastar este dinero».

En este sentido, y puesto que ha sobrado dinero en Castilla-La Mancha, Núñez ha apostado por invertirlo en bajar los impuestos, ya que «cada vez que Sánchez sube los impuestos en España, Page debería bajarlos en Castilla-La Mancha», algo que no está haciendo, apostando por poner un impuesto especial por tener una segunda residencia en la región.

De otro lado, Núñez ha recordado que si el Gobierno regional plantea en el pleno del próximo jueves en las **Cortes de Castilla-La Mancha** un paquete de ayudas económicas extraordinarias para ayudar a las familias y a los ayuntamientos de los municipios afectados por las inundaciones de la pasada semana para volver a la normalidad cuanto antes «tiene el apoyo absoluto del PP».

En este sentido, ha exigido a Sánchez que «esté a la altura» de lo que necesita Castilla-La Mancha y la región cuente las ayudas de emergencia «reales e inmediatas para que lleguen a los vecinos».

El presidente Núñez ha puesto en valor el trabajo del Grupo Parlamentario Popular en las Cortes regionales, donde los parlamentarios del PP han presentado más iniciativas que los del PSOE y Cs «juntos por varias veces», ya que los populares han presentado 20 iniciativas por cada una de PSOE o Cs.

Así, ha dicho que los diputados regionales formarán parte del **Consejo Político del PP-CLM** como portavoces de cada área en las Cortes regionales, ya que su función es fiscalizar a Page y preparar las propuestas alternativas a un Gobierno que está «agotado y caduco».

El jefe de la oposición regional ha señalado que la Atención Primaria «está sufriendo mucho» y necesita más profesionales y más medios. Así, ha instado a Page a reforzar este área, ya que las listas de espera son «dramáticas», llevándolas a «los peores datos de su historia», por lo que es urgente poner en marcha un Plan de Choque contra las listas de espera y poner en marcha la carrera profesional sanitaria en la comunidad autónoma.

Núñez ha criticado que el presidente socialista de las Cortes regionales, **Pablo Bellido**, quiera

«-- Volver al índice

ABC

Medio	ABC	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	880 480	V. Comunicación	12 957 EUR (15,371 USD)
Pág. vistas	2 993 632	V. Publicitario	5727 EUR (6793 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=505508374

censurar debatir sobre temas nacionales en el Parlamento autonómico, ya que a los castellanomanchegos «nos afectan los mismos asuntos que al conjunto de los españoles». Por ello, ha dicho que no tiene sentido que en las Cortes no se pueda hablar de la PAC, de los pactos de Sánchez con Bildu o los independentistas o de la financiación autonómica porque «cuando Sánchez está dando más dinero a Cataluña es porque nos lo quita a Castilla-La Mancha».

El líder regional del PP ha señalado que lo que «le quita el sueño» es que el socialismo suba los impuestos, que sea muy difícil encontrar un empleo, que los jóvenes se tengan que ir de la región a trabajar, que se impida a que los agricultores y ganadores lleguen a final de mes, que no se cuide la Atención Primaria, que no se apueste por la sanidad o que no se tenga planificado el curso escolar.

Y, mientras estos problemas están encima de la mesa, Page está ocupado en hablar del Estatuto de Autonomía para aumentar el número de diputados regionales. «Qué lejos está Page de la región cuando está más preocupado de duplicar el número de diputados que de los problemas de Castilla-La Mancha», ha dicho, por lo que ha advertido de que el PSOE «no contará con los votos del PP para subir el número de diputados, ya que no nos hacen falta más políticos».

Por último, Núñez ha recordado que todas las encuestas afirman que el Partido Popular gobernará en Castilla-La Mancha en 2023, algo que permitirá «derrocar al PSOE» de la Presidencia de la Junta de Comunidades.

«-- Volver al índice

es diario
Información para decidir

Medio	Es Diario	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	40 952	V. Comunicación	2 630 EUR (3,119 USD)
Pág. vistas	133 576	V. Publicitario	1412 EUR (1675 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://www.esdiario.com/andalucia/910230797/andalucia-aumenta-recaudacion-bajada-impuestos.html

Andalucía logra la cuadratura del círculo: bajar impuestos y recaudar más

Manuela Herreros • original

El presidente Juanma Moreno, junto con el consejero de Hacienda, Juan Bravo, y el vicepresidente de la Junta, Juan Marín, tras la aprobación de los anteriores presupuestos.

El Gobierno de Moreno apostó por reducir la presión presión fiscal, como con Patrimonio, y los resultados hablan por sí mismos: a cierre de junio se recaudó un 3,94% más.

La política económica de la **Junta de Andalucía** del gobierno de **Partido Popular y Ciudadanos** da buenos resultados. **Juanma Moreno** está demostrando que bajar los impuestos y conseguir a la vez mayores ingresos en las arcas públicas es posible y la **estrategia fiscal** está funcionando.

Según las estadísticas de la consejería de **Hacienda** de la Junta basándose en el cierre de las cuentas a **junio** de este año, se ha incrementado la recaudación por impuestos directos e indirectos en un **2,49%**, en comparación al mismo periodo del ejercicio anterior. **Se ha pasado de ingresar 7.873 millones de euros a 8.069 millones.**

La disminución de la presión fiscal repercute en el bolsillo de los ciudadanos y empresas y eso incentiva la actividad económica. Estas cifras siguen dando resultados positivos, aunque levemente menores que si lo comparamos con el ejercicio de **2019, donde creció un 3,19 %**. Los efectos de la pandemia se han dejado notar, pero la economía andaluza ha resistido al golpe.

En cuanto a los i**mpuestos directos** que gestiona la comunidad, como el de **Sucesiones y Donaciones, el de Patrimonio y la tarifa autonómica del IRPF**, se produce un leve descenso de 0,26 % en junio con respecto al mismo mes de 2020, rondando la recaudación de 2.900 millones de euros en ambos ejercicios.

Los **impuestos indirectos** recogen las transmisiones patrimoniales y los actos jurídicos documentados, así como impuestos a las Actividades de Juego, a transportes e hidrocarburos, así como las tasas de las consejería y agencias, entre otros. En ellos es donde se experimenta una mayor crecida, del **4,06%, pasando de 4.921 a 5.120 millones de euros.**

Las bonificaciones y su efecto multiplicador

Una de las principales medidas que puso en marcha el gobierno de **Juanma Moreno** nada más

«-- Volver al índice

es diario
Información para decidir

Medio	Es Diario	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	40 952	V. Comunicación	2 630 EUR (3,119 USD)
Pág. vistas	133 576	V. Publicitario	1412 EUR (1675 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://www.esdiario.com/andalucia/910230797/andalucia-aumenta-recaudacion-bajada-impuestos.html

entrar en el gobierno de la Junta de Andalucía fue la **bonificación de diferentes impuestos**, entre ellos el de **Sucesiones y Donaciones.** Pasó de ser uno de los más altos de toda España a bajar estrepitosamente al aplicar bonificaciones del **99%**, tal y como prometió el presidente andaluz durante su campaña electoral.

Y ahora, después de dos años y medio de gobierno, con muchos de los meses inmersos en la pandemia por coronavirus, ya se pueden analizar los resultados que han generado la bajada de estos impuestos para los ciudadanos.

La recaudación por el **Impuesto de Sucesiones y Donaciones ha crecido un 144%** de junio de 2021 con respecto al año anterior. La Junta ha pasado de percibir 50 millones de euros a 123 millones en 2021, unos datos que también contrastan con 2019 en los que se recaudaron 97 millones. Además, la rebaja de este impuesto se amplía con la reforma prevista para 2022, pasando a beneficiar también a hermanos, tíos y sobrinos, que aún no estaban contemplados.

Otro de los tributos que gozan del descuento que aplicó el Ejecutivo son el de **Transmisiones Patrimoniales y el de Actos Jurídicos Documentados**. En ellos también se puede hacer un balance muy positivo ya que se incrementa la recaudación en **un 44 y 31%**, respectivamente.

Dentro de los impuestos indirectos que se ingresan en las arcas públicas destaca considerablemente el que se impone a las **Actividades de Juego**, tanto presencial como no. La estrategia de la consejería de Hacienda que dirige **Juan Bravo**, ha sido también la de la rebaja fiscal hacia esta actividad que genera 5.000 empleos directos en la comunidad. En el mes de marzo, se llevó al Parlamento un paquete de reformas para apoyar a estas empresas, al mismo tiempo que se aprobaban medidas de mayor control sobre los establecimientos y sanciones.

El consejero de Hacienda de la Junta de Andalucía, Juan Bravo (PP).

La incidencia en la recaudación tras la implantación de esta reforma se verá con mayor claridad el próximo año. Sin embargo, si comparamos 2020 con 2021 en la **modalidad no presencial se pasa de 5,8 a 13,2 millones de euros, lo que supone un incremento del 128 %**. En el caso del juego presencial, marcado por las restricciones a la movilidad por la pandemia también aumenta, aunque en menor medida. **Un 90%, de 16 a 31 millones de euros**, según la estadística elaborada por la consejería de Hacienda.

La evolución económica respalda las decisiones de Juanma Moreno y su equipo, que ya ha

«-- Volver al índice

anunciado que seguirá aplicando su política de **bajada de impuestos hasta el final de la legislatura**. Por ahora, la economía andaluza sigue creciendo por encima de la media española y siendo la comunidad española que mayor empleo genera.

AYUDAS EUROPEAS

LA VANGUARDIA

Publicación	La Vanguardia General, 38	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	132 882	V. Comunicación	37 734 EUR (44,763 USD)
Difusión	107 599	Tamaño	205,39 cm² (18,6%)
Audiencia	472 000	V.Publicitario	10 969 EUR (13 012 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

España busca recaudar 5.000 millones con sus primeros bonos verdes

J. MASDEU
Madrid

El Tesoro Público se estrena hoy con sus primeros bonos verdes. Este martes lanza las primeras emisiones de estos bonos soberanos por un total de 5.000 millones y con vencimiento a 20 años. Son bonos que deben estar certificados conforme van dirigidos al 100% a inversiones de carácter verde.

Será la primera emisión por parte del Tesoro de este tipo de bonos, aunque en España ya han utilizado este tipo de financiación tanto emisores privados como el Instituto de Crédito Oficial. Sin embargo, este paso supone un salto adelante, tanto por el volumen de la deuda que se emitirá como por el valor referencial que implica que la emisión venga del Tesoro.

Los bonos verdes son títulos de deuda que se usan íntegramente en proyectos verdes que impactan de forma positiva en el medio ambiente, como pueden ser la construcción de instalaciones renovables, la eficiencia energética, el transporte limpio o la gestión de los residuos.

En julio se aprobó el Marco de Bonos Verdes del Reino de España, que identificaba más de 13.600 millones de euros de inversión verde elegible para financiar proyectos destinados a mitigar el cambio climático, el uso sostenible de los recursos hídricos y marítimos, la transición hacia una economía circular, la prevención de la contaminación y la protección de la diversidad y los ecosistemas.

De esta manera, España sigue el camino marcado por otros

Se han identificado más de 13.600 millones de inversión verde elegible para financiar

países europeos, como Francia, Alemania e Italia, entre otros, que este año también han empezado a emitir bonos verdes.

Son bonos con unas particularidades específicas. Lo es por supuesto su destino cien por

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

LA VANGUARDIA

Publicación	La Vanguardia General, 39	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	132 882	V. Comunicación	37 734 EUR (44,763 USD)
Difusión	107 599	Tamaño	122,70 cm² (11,1%)
Audiencia	472 000	V.Publicitario	7781 EUR (9231 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

cien a proyectos verdes, lo que debe ser avalado por una auditora independiente; y también que no pueden ir enfocados a proyectos que ya reciban otro tipo de financiación, sea del plan de recuperación europeo, de las comunidades autónomas o de los presupuestos generales del Estado.

Estas condiciones supusieron un trabajo intenso por parte del grupo de trabajo encargado de seleccionar los proyectos a los cuales podrían dedicarse estos fondos verdes.

Estos bonos permiten diversificar la base inversora al atraer a interesados en el medio ambiente

su destino verde, es que permiten diversificar la base inversora, ya que pueden atraer a una categoría de inversores distintos, centrados en el interés por el medio ambiente y la lucha

Además, su vencimiento a 20 años permitirá una devolución a largo plazo, mantener unos costes de financiación reducidos y alargar la vida media de la deuda española.

Esta inversión verde es complementaria con los más de 28.000 millones de euros de gasto verde que figuran en el plan de recuperación español, que se financiará con los bonos europeos ligados al Next Generation EU, el programa con que la Unión Europea intenta dar respuesta a la crisis económica

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

ok diario

Medio	OK diario	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	921 440	V. Comunicación	7 938 EUR (9,416 USD)
Pág. vistas	3 132 896	V. Publicitario	5826 EUR (6911 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=506157209

Las pequeñas empresas y emprendedores piden coherencia en el reparto de fondos europeos de recuperación

Andrés Dulanto • original

El secretario general de la Asociación Española Multisectorial de Microempresas (AEMME), Víctor Delgado, destaca que las pequeñas compañías y los emprendedores esperan "coherencia" a la hora de distribuir y asignar a proyectos los fondos de recuperación europeos, al tiempo que lamenta el modo "complejo" en el que se informa sobre estas ayudas. Parece que "prefieren hacerse la foto" al hablar sobre estos fondos "en lugar de ayudar al colectivo".

En una entrevista con OKDIARIO, **el secretario general de una asociación,** que integra a empresarios individuales, autónomos y empresarios societarios, así como a sociedades limitadas, considera que, ante la llegada de **los 72.000 millones de euros que corresponden a España en transferencias directas y los casi 85.000 millones adicionales en préstamos para financiar las acciones previstas en el plan, destaca que el Ejecutivo debe ser claro al informar de los procesos y ayudar a las pequeñas empresas.**

"Tenemos que ser optimistas, aunque es cierto que los datos y la información que nos llega es compleja". Además, critica el modo en el que este verano se han publicado algunas convocatorias, y el corto plazo de presentación contemplado. "Han salido diferentes ayudas de diferentes ministerios en agosto. Con 12 días de margen para presentar proyectos. Hombre, **vamos a ser coherentes**. Vamos a intentar ayudar al colectivo, no es sacar, por sacar, y hacerme la foto.

"Desde la asociación y desde febrero, que fue la primera vez que se habló de este fondo de recuperación, hemos puesto en marcha y por cada delegación una comisión en el ámbito de las ayudas y subvenciones". "Tenemos que ayudar a todo nuestro colectivo en el entendimiento y en el desarrollo" para que sea efectivo en "la estructura empresarial".

No se trata sólo de que llegue dinero

"Tenemos que seguir trabajando y necesitamos seguir generando riqueza, y para eso hay que trabajarlo. Es fácil decirlo y es difícil hacerlo". Para ello es necesario fomentar el emprendimiento y ayudarlo. Creando redes e impulsando acciones formativas sin mermar los proyectos empresariales, a la vez que se abordan medidas para generar actividad económica.

"Por supuesto que las ayudas son bienvenidas, pero no nos podemos quedar solo con esa parte porque si no tendremos un país subvencionado fenomenal".

«-- Volver al índice

DIARIO SIGLO XXI
Periódico independiente, plural y abierto

Medio	Diario Siglo XXI	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	7231	V. Comunicación	704 EUR (835 USD)
Pág. vistas	23 755	V. Publicitario	517 EUR (613 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=505690484

La Fundación Biodiversidad destinará 9,4 millones a proyectos de formación e inserción laboral para desempleados

Agencias • original

Las regiones con más cantidad de fondos son Extremadura, Andalucía, Castilla La Mancha, Murcia, Canarias y Melilla

MADRID, 6 (EUROPA PRESS)
La Fundación Biodiversidad, del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, ha lanzado una convocatoria para apoyar proyectos de formación e inserción laboral, dirigidos a personas desempleadas, que fomenten el empleo verde, la cual está dotada con 9,4 millones de euros.

Con estas ayudas, enmarcadas en el Programa Empleaverde, cofinanciado por el Fondo Social Europeo (FSE), se persigue impulsar la creación de empleo y mejorar la empleabilidad de las personas, especialmente de aquellas con mayores dificultades de acceso al mercado laboral, para que adquieran competencias y mejoren su empleabilidad por medio de la adquisición de experiencia profesional.

El objeto de la convocatoria es la puesta en marcha de proyectos que contemplen actuaciones de "formación, asesoramiento e innovación social dirigidos a personas desempleadas y de apoyo a su inserción laboral", según recogen las bases de la misma.

Las ayudas se canalizarán a través de dos líneas, la 'Línea Crea', que contempla acciones de formación para la adquisición de competencias con el objetivo de mejorar la empleabilidad, así como acciones en las que las personas desempleadas recibirán acompañamiento dirigido a la búsqueda de empleo, y la 'Línea Innova', para proyectos que experimenten y ensayen soluciones innovadoras dirigidas a mejorar la empleabilidad de las personas y a facilitar la creación de empleo.

Pueden solicitar estas ayudas personas jurídicas públicas o privadas, con o sin ánimo de lucro con sede en España, como ayuntamientos, ONG, centros de formación, centros de inserción laboral, entre otros. El importe de los proyectos puede oscilar entre 100.000 y 500.000 euros, y la cofinanciación puede llegar hasta el 90%. La duración de los proyectos será de nueve meses, con uno adicional de prórroga.

Para la concesión de las ayudas se valorará, entre otros criterios, que las acciones abarquen los grupos sociales prioritarios (mujeres, jóvenes de hasta 35 años, mayores de 45, personas inmigrantes, con discapacidad y residentes en áreas protegidas y/o zonas rurales). El plazo de solicitud está abierto hasta el próximo 30 de septiembre.

Atendiendo a la distribución geográfica del presupuesto establecida por la Unidad Administradora del Fondo Social Europeo (UAFSE), Extremadura, la región considerada menos desarrollada, recibirá 1.088.270 euros; las regiones catalogadas como en transición, Andalucía, Canarias, Castilla-La Mancha, Melilla y Murcia, se repartirán 6.208.640 euros; las más desarrolladas con categoría B, Asturias, Ceuta y Galicia, contarán con un total de 1.085.740 euros, y a las más desarrolladas con categoría A, Aragón, Islas Baleares, Cantabria, Castilla y León, Cataluña, Comunidad Valencia, Madrid, Navarra La Rioja y País Vasco, les corresponden 1.023.760 euros.

IMPULSO A LA ECONOMÍA VERDE
"La creación de empleo verde y azul representa una oportunidad para contribuir a la conservación y recuperación de los ecosistemas", ha afirmado la coordinadora del Programa Empleaverde en Fundación Biodiversidad, Victoria Pérez.

Así, con este tipo de ayudas "se fomenta la sostenibilidad de las actividades económicas en todos los sectores, como una oportunidad para contribuir a superar los retos de la crisis generada por la Covid-19 y promoviendo la transición justa hacia una economía baja en carbono y circular, integrando la biodiversidad en la gestión y procesos empresariales y

«-- Volver al índice

haciendo un uso más eficiente de los recursos naturales, constituyendo un motor de crecimiento económico sostenible y de progreso social", ha detallado.

"Gracias a este programa, impulsamos la economía y el empleo verde, la contratación de personas desempleadas y la formación y capacitación, todo ello clave para abordar este cambio de modelo económico, ya que representa un importante nicho de oportunidad para contribuir a la conservación y recuperación de los ecosistemas", ha agregado.

Durante el periodo de programación 2014-2023, el Programa Empleaverde gestionará 47 millones de euros para apoyar a personas desempleadas, trabajadoras y emprendedoras, y tiene como objetivos facilitar la incorporación al mercado laboral de más de 4.000 personas; apoyar a más de 3.000 emprendedores a crear y mejorar su empresa; cualificar a 20.000 personas y ayudar a más de 8.000 personas trabajadoras a mejorar su situación laboral.

OTRAS CONVOCATORIAS
Actualmente, en el marco del Programa Empleaverde, hay abierta otra convocatoria para ayudar a la contratación de personas desempleadas en el ámbito de la economía verde, dotada con 5 millones de euros, y que contempla ayudas de entre 1.900 euros hasta 3.440 euros para empresas o personas autónomas vinculadas a la economía sostenible que contraten a tiempo completo a personas desempleadas por un mínimo de seis meses. El plazo de solicitudes está abierto también hasta el 30 de septiembre.

Además, recientemente se ha cerrado otra convocatoria de 400.000 euros para proyectos que pongan en marcha actuaciones de formación, asesoramientos, encuentros y estancias formativas dirigidas a personas emprendedoras tanto personas trabajadoras como personas desempleadas que quieren crear una empresa.

DISPONIBLE LA ENTREVISTA ÍNTEGRA EN EL PODCAST ENCUENTROS DIGITALES DE EP
https://www.europapress.es/podcasts/encuentros-digitales/23-fundacion-biodiversidad-lanza-programa-empleaverde/

VIDEONOTICIA DISPONIBLE EN EUROPA PRESS TELEVISIÓN
https://www.europapress.tv/sociedad/594894/1/fundacion-biodiversidad-destinara-94-millones-proyectos-formacion-desempleados

SIGLO XXI
Diario digital independiente, plural y abierto
www.diariosigloxxi.com

Nuevo curso político con los fondos europeos

las ayudas europeas y que esto está provocando algún cambio de discurso. Vamos a proponer todos los

http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=505497687

«-- Volver al índice

GOBIERNO CORPORATIVO

CincoDías

Publicación	Cinco Días General, 2	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	30 782	V. Comunicación	6 648 EUR (7,886 USD)
Difusión	21 772	Tamaño	128,46 cm² (20,6%)
Audiencia	38 000	V.Publicitario	3476 EUR (4124 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Editorial

La remuneración de los gestores de las corporaciones cuenta cada vez más

La crisis de 2008 desató una oleada de censura pública y privada al comportamiento a veces poco adecuado de las entidades financieras y otras empresas de servicios en los años de vacas gordas y en los primeros años de la crisis. El sector financiero ha pasado una trabajosa travesía del desierto en los últimos años para recomponer sus estándares reputacionales, que han chocado con la nueva crisis de la pandemia y que ha excitado de nuevo las actitudes críticas de la opinión pública y de los accionistas de algunas entidades, así como decisiones políticas de limitaciones de las remuneraciones variables. Una actitud crítica que se ha extendido también entre los accionistas de casi todas las compañías cotizadas y que toma valores crecientes año tras año.

El informe elaborado por el *proxy solicitor* Georgeson (encargado de preparar a las compañías para superar las dificultades de las juntas) a la luz de las juntas de accionistas de las grandes compañías de siete países europeos (Holanda, Alemania, Suiza, Francia, Italia, España y Reino Unido) en el último año revela que los mayores grados de rechazo de las políticas retributivas se concentran en España. Nada menos que el 58% de las propuestas de remuneración sometidas a la junta tienen un grado de censura que supera el 10% del capital, y que se concentra precisamente entre los accionistas institucionales. Un porcentaje crítico que hace dos años era de un 20% y que en 2020 se acercó hasta el 29%. Es más: de los informes de remuneración sobre prácticas ya consolidadas, 20 informes (el 60% del Ibex) registró también un rechazo de más del 10% del capital.

La falta de transparencia, las subidas remunerativas excesivas y una muy pobre justificación de las mismas en un entorno de pandemia y crisis del empleo y de las rentas de todo tipo está detrás de este incremento de la censura a tales comportamientos. Una actitud vigilante que podría elevarse en los próximos años por el activismo de determinados fondos de inversión que extreman sus exigencias tanto en materia medioambiental, de igualdad y de buen gobierno, como ahora en materia retributiva de los gestores.

Las decisiones en esta materia son potestad de los consejos de administración y deben contar con la santificación final de los accionistas, que son los propietarios de las corporaciones. Pero la responsabilidad social de las empresas y sus gestores debe proyectar ejemplaridad y ser respetuosa con el entorno económico y social, y transmitir el mayor grado de inclusión posible, ya que se trata de una variable cada vez más valorada por los mercados financieros, y que empieza a puntuar para determinar hasta el rating de las empresas cotizadas.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Expansión

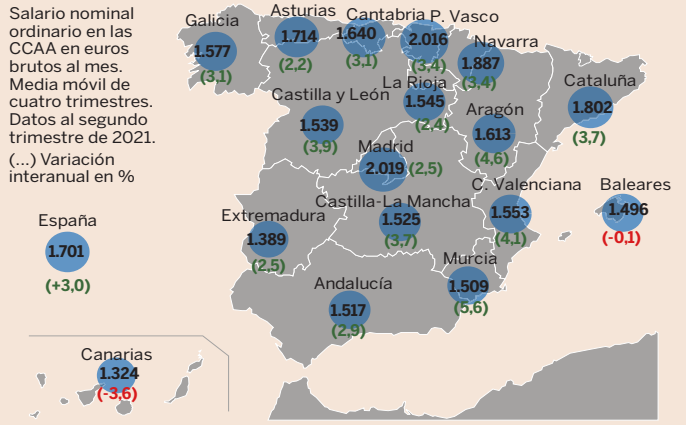
Publicación	Expansión General, 29	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	36 629	V. Comunicación	12 979 EUR (15,396 USD)
Difusión	23 452	Tamaño	243,40 cm² (39,0%)
Audiencia	129 000	V.Publicitario	7364 EUR (8736 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

ASÍ ES EL SALARIO MEDIO EN LAS REGIONES ESPAÑOLAS

Salario nominal ordinario en las CCAA en euros brutos al mes. Media móvil de cuatro trimestres. Datos al segundo trimestre de 2021. (...) Variación interanual en %



Expansión — Fuente: Adecco Institute/ Barceló & Asociados sobre la base del INE

El sueldo medio sube en España menos en Canarias y Baleares

ALZA/ El salario repunta un 3% en España, hasta 1.701 euros mensuales, y se recuperan 349 euros de poder adquisitivo.

J.D. Madrid

Los españoles empiezan a recuperar los sueldos medios y el poder adquisitivo que la crisis del Covid y los cientos de miles de ERTE (3,4 millones en el punto álgido de la pandemia) les arrebataron en 2020. El salario medio en España repuntó un 3% interanual en el segundo trimestre de este año, hasta los 1.701 euros brutos mensuales, según el último Monitor Adecco sobre el mercado laboral publicado ayer. Esos 1.701 euros "suponen un nuevo máximo histórico", aunque, tal como advierten los autores del informe, "la magnitud del incremento está exagerada por el hecho de que el salario medio del segundo trimestre de 2020 fue el más bajo de los últimos 14 años como consecuencia de los ERTE".

En términos porcentuales, Murcia, Aragón y Comunidad Valenciana lideran el rebote de los salarios, con alzas del 5,6%, 4,6% y 4,1%, respectivamente. Lo hacen en un contexto de recuperación generalizada, aunque con dos notables excepciones: Canarias y Baleares, las dos únicas CCAA en las que los sueldos decrecen: un 3,6% y un 0,1%. ¿La culpa? De los ERTE. Aunque las cifras de trabajadores atrapados en ese limbo

Baleares y Canarias ven descender su media por los trabajadores en ERTE

(272.190 al cierre de agosto) poco tienen ya que ver con las de los peores momentos de la pandemia, siguen siendo "las dos regiones con mayor proporción de asalariados en ERTE" por su fuerte dependencia del turismo, donde la recuperación es incompleta.

Pese a no ser las que más crecen, Madrid y País Vasco lideran la clasificación de las regiones con los salarios más altos: 2.019 y 2.016 euros e incrementos del 2,5% y 3,4%, respectivamente. Son las dos únicas CCAA en las que se superan los 2.000 euros brutos mensuales. El tercer puesto es para Navarra, con un sueldo medio de 1.887 euros (+3,4%), y el cuarto para Cataluña, con 1.802 euros (+3,7%). Al otro lado de la balanza, se encuentran Canarias, Extremadura y Baleares, las regiones con los salarios medios más bajos de España: 1.324, 1.389 y 1.496 euros brutos al mes. En el caso extremeño, esto se produce a pesar de que los sueldos han rebotado un 2,5%.

La buena noticia, si es que el IPC no empaña aún más el horizonte en los próximos trimestres, es que, una vez descontada la inflación, los salarios han recuperado poder adquisitivo. En concreto, Adecco estima que "el salario medio del conjunto de España gana en la actualidad un 1,7% de poder de compra", frente al 1,4% que perdía un año atrás. Esto es, el asalariado medio tiene, al cabo de un año, 349 euros más en su bolsillo de los que tenía hace dos años. Los mayores incrementos porcentuales se registran en Murcia (+5,5%), Galicia (+4,1%) y Castilla-La Mancha (+3,6%), donde la ganancia de poder adquisitivo es de 949, 748 y 630 euros anuales. Los madrileños, por su parte, ganan 593 euros de poder de compra, mientras que los catalanes, solo 210. En el reverso de la moneda, canarios y baleares pierden poder adquisitivo por 1.721 y 1.343 euros anuales, los únicos en todo el territorio nacional.

El repunte de salarios y poder de compra no oculta, sin embargo, la compleja realidad del mercado laboral, donde ahora se contabilizan 937.800 desocupados de larga duración, el mayor registro desde 2019 y la primera vez que aumenta desde 2014, según Adecco.

«-- Volver al índice

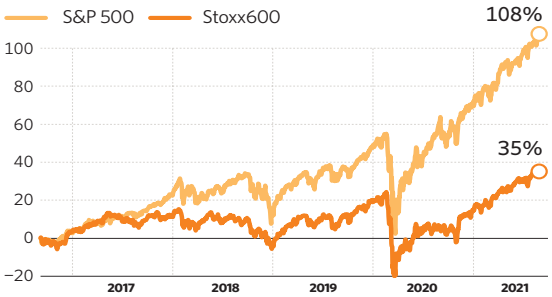
elEconomista

Publicación	El Economista General, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	14 332	V. Comunicación	23 934 EUR (28,392 USD)
Difusión	9761	Tamaño	124,33 cm² (19,9%)
Audiencia	34 163	V.Publicitario	3413 EUR (4049 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

POR QUÉ EL S&P TRIPLICA A EUROPA EN EL LUSTRO

Desde 2015 la brecha alcanza los 100 puntos, un diferencial casi incomprensible entre dos índices de bolsa PÁG. 18



Fuente: Bloomberg. elEconomista

El ánimo de escucha en Spotify guía al mercado PÁG. 20

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

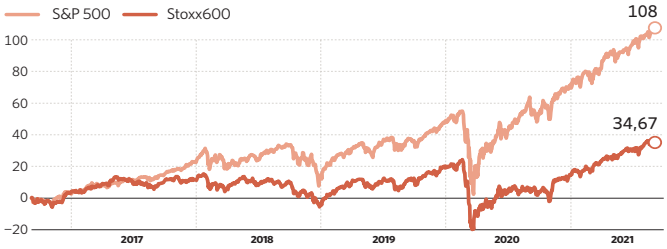
elEconomista

Publicación	El Economista General, 18	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	14 332	V. Comunicación	23 934 EUR (28,392 USD)
Difusión	9761	Tamaño	458,99 cm² (73,6%)
Audiencia	34 163	V.Publicitario	8262 EUR (9801 USD)

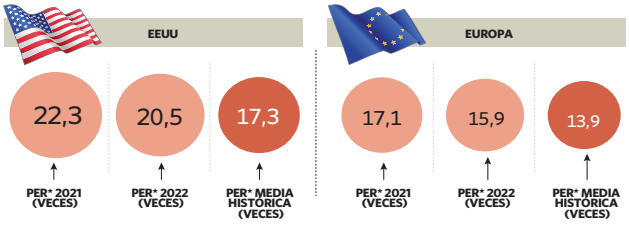
Instituto de la Empresa Familiar

Ambos índices cotizan por encima de su media histórica

Evolución del S&P 500 frente al Stoxx600 desde 2016 (%)



Cómo cotizan ambos índices por su multiplicador de beneficios



Qué compañías han aportado más puntos a cada índice en 5 años en EEUU

	EMPRESA	PAÍS	PUNTOS	VAR. 2016-2021 (%)
Apple	Apple	EEUU	271,84	546,25
Microsoft	Microsoft	EEUU	234,91	533,86
amazon.com	Amazon	EEUU	141,59	504,71
Alphabet	Alphabet	EEUU	75,75	293,69
facebook	Facebook	EEUU	75,77	247,14
NVIDIA	Nvidia	EEUU	63,79	2.760,69
J.P.Morgan	JP Morgan	EEUU	44,69	209,44

Qué compañías han aportado más puntos a cada índice en 5 años en Europa

	EMPRESA	PAÍS	PUNTOS	VAR. 2016-2021 (%)
ASML	ASML Holding	Holanda	12,51	707,36
LVMH	LVMH	Francia	6,39	352,64
Nestlé	Nestlé	Suiza	6,08	54,61
Roche	Roche	Francia	5,42	78,55
novo nordisk	Novo Nordisk	Dinamarca	3,86	133,96
Linde	Linde	Alemania	3,33	94,64
AstraZeneca	AstraZeneca	Reino Unido	3,29	110,55

Fuente: Bloomberg. (*) Nº de veces que el beneficio está recogido en el precio de la acción. elEconomista

El S&P 500 triplica la rentabilidad de la bolsa europea en el último lustro

Desde 2015 la brecha alcanza los 100 puntos, un diferencial casi incomprensible entre dos índices

Las 'Faamg' y Nvidia aportan un tercio de los puntos que suma el índice americano en 5 años

Cristina Cándido MADRID.

La bolsa europea representada en el Stoxx 600 le está aguantando, en zona de máximos históricos, el pulso a Wall Street en 2021 –con ganancias del 19% y del 21%, respectivamente–. Pero lo cierto es que en el último lustro el S&P 500 ha batido sistemáticamente la rentabilidad del indicador del Viejo Continente con un considerable diferencial para las carteras de renta variable americana *versus* la europea.

Tomando como referencia el 6 de septiembre de 2016 hasta el día de ayer, en el que Wall Street no operó por la festividad del Día del Trabajo, el selectivo americano se ha revalorizado un 108% frente al 34,67% que gana su homólogo europeo en los últimos cinco años, es decir, tres veces más. De hecho, si nos vamos a un año más atrás, hasta 2015, el diferencial entre ambos mercados alcanza los 100 puntos de rentabilidad. Una brecha casi incomprensible entre dos indicadores de bolsa mundiales.

¿A qué se han enfrentado las bolsas a uno y otro lado del Atlántico en este lapso de tiempo? Desde la inesperada victoria electoral de Donald Trump en noviembre de 2016, el S&P 500 no ha cesado de conquistar nuevos récords al calor de la mayor rebaja fiscal de la historia de los EEUU que aprobó la Administración republicana y a pesar de la guerra comercial que declaró a China en marzo de 2018, del impacto de la pandemia y de la llegada de Joe Biden al poder, que ha tenido que lidiar en su primer año de legislatura con la recuperación económica al tiempo que trata de mantener a raya la inflación.

Por su parte, la bolsa del Viejo Continente en este periodo ha celebrado victorias electorales como la de Emmanuel Macron en 2017, pero también padecido de manera puntual la incertidumbre política en Italia y España y, sobre todo, sufrido el arduo y dilatado proceso de *divorcio* del Reino Unido de la UE que culminó el 31 de diciembre de 2020, sin olvidar la caída de los beneficios. Precisamente, la mayor distancia se produjo el pasado ejercicio, en el que el índice americano rebotó un 16% frente al 4% que cedió el europeo.

El factor desequilibrante

El dispar comportamiento de ambos mercados en los últimos ejercicios ha tenido que ver en gran medida con la distorsión que provoca la tecnología al otro lado del *charco*, que, por otra parte, fue la industria más beneficiada por la rebaja fiscal de 2017.

Si nos fijamos en las diez firmas que más puntos han aportado a cada bolsa en este periodo, en el caso del S&P 500 –el índice que recoge el crecimiento de la bolsa mundial– solo Apple, Microsoft, Amazon, Alphabet, Facebook y Nvidia aportan la tercera parte de los 2.535,44 enteros que sube el indicador.

Por el contrario, en el caso del Stoxx 600 los 124,57 puntos que avanza el selectivo se sustentan en las revalorizaciones de firmas relacionadas con los semiconductores como ASM Holding, el lujo de LVMH, el consumo de Nestlé y farmacéuticas como Roche.

Con todo, si la brecha en 2021 entre entre ambos indicadores se reduce a 2 puntos ha sido precisamente a que la tecnología europea en general y las firmas vinculadas a los chips en particular, rebota un 37,4% frente al 21,5% que se anota el Nasdaq 100 desde enero.

Un potencial del 9%

Ahora bien, ¿qué cabe esperar de la renta variable de cada mercado en la recta final del curso bursátil? Por fundamentales y de acuerdo al consenso de mercado que recoge *Bloomberg*, ,el Stoxx 600 tiene margen para avanzar un 8,8% hasta los 517,34 puntos, en línea con el potencial que se prevé para el S&P 500, un 9,1% hasta los 4.948,65 enteros.

¿Qué puedo poner en peligro estas perspectivas desde los niveles de cotización actuales? En lo que respecta a EEUU y con sus índices en niveles nunca vistos, el estratega de mercados globales de eToro, Ben Laidler, analiza la débil estacionalidad de septiembre y señala, calificándolos como "los verdaderos riesgos de septiembre", dos "importantes eventos que se avecinan en Washington: la discusión del techo de deuda y el plan masivo de gasto de 3,5 billones".

Para el analista de mercados Edoardo Fusco Femiano del bróker israelí, "en Europa, la atención se está dirigiendo a la reunión del BCE, con varios miembros del Consejo de Gobierno moviéndose hacia posiciones *duras*, pidiendo a la institución que reduzca las compras de bonos introducidas para abordar la crisis pandémica", explica el experto.

Europa ofrece un descuento nunca visto

Históricamente los inversores han estado dispuestos a pagar múltiplos más elevados por Wall Street que por Europa, pero las valoraciones están alcanzando niveles nunca vistos. El PER (multiplicador de beneficios) del Stoxx600 se sitúa en las 17 veces para 2021, lo que supone una rebaja del 23,4% sobre las 22,3 veces a las que cotiza el S&P y que supera en casi 4 puntos porcentuales la media del 19,7% que se ha ofrecido históricamente. Con los beneficios de 2022, el descuento cae a un 22%.

23,4
POR CIENTO
Es la rebaja que ofrece por su multiplicador de beneficios Europa frente a EEUU.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

CincoDías

Publicación	Cinco Días General, 23	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	30 782	V. Comunicación	14 562 EUR (17,274 USD)
Difusión	21 772	Tamaño	502,57 cm² (80,6%)
Audiencia	38 000	V.Publicitario	8759 EUR (10 391 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

A Fondo

Los fondos de recuperación: una doble lectura

Con la importante inyección, la economía vivirá meses de espejismos que pueden llevar a las empresas a aparcar sus transformaciones

Josu Ugarte *CEO de Schneider Electric en Iberia*

El Banco de España anunciaba en junio una mejora de las previsiones de crecimiento para 2021, 2022 y 2023. Parece que nos recuperamos y que lo haremos a una velocidad mayor de la que habíamos previsto hace unos meses. Sin embargo, este crecimiento que vemos, este escenario de recuperación puede entrañar también ciertos riesgos a largo plazo.

Nuestra economía es una economía frágil. Las caídas e imprevistos nos afectan más que a nuestros países vecinos. En buena parte debido a la composición de nuestro PIB y también por el tamaño de nuestras empresas, en su mayoría pequeñas y medianas. Pero el hecho de que nuestro tejido empresarial sea básicamente de pymes nos da una agilidad excepcional que, sumada a la inyección económica de los fondos de recuperación, podría convertir los siguientes años en un punto de inflexión, pasando de la fragilidad a lo que Nassim Nicholas Taleb describe como la "antifragilidad": una inmunidad ante la incertidumbre, al ser capaces de anticiparla y poner los medios para responder positivamente ante los nuevos escenarios.

Nos enfrentamos a un escenario de futuro extremadamente complicado. Esta complejidad, origen de la incertidumbre, permanecerá entre nosotros y viene provocada por lo que podríamos llamar una *ecuación diabólica*, formada por cuatro grandes fuerzas globales o macrotendencias: la globalización, la revolución digital, la expansión-democratización del conocimiento y la emergencia climática. Entre ellas interactúan a una velocidad impensable, son causa y consecuencia las unas de las otras y provocan efectos exponenciales. Ya está ocurriendo. La unión de disrupción y aceleración forja las tan temidas asimetrías que desembocarán en ganadores y perdedores, tanto entre países como entre sectores, empresas y personas.

Ante esta situación, deberemos acometer tres grandes transformaciones: la transformación digital, la cultural –que cambiará a las organizaciones, pero comenzará con nosotros como profesionales– y la transición ecológica. Tres transformaciones urgentes, tres transformaciones necesarias, que dejarán fuera de la competición a quienes las ignoren. Estamos ante *rinocerontes grises*, un término creado por Michelle Wucker que hace referencia a aquellos eventos que vemos venir, pero ante los cuales no hacemos nada. Los *rinocerontes grises* son riesgos de alta probabilidad y gran impacto que, a pesar de ser reconocidos y evaluados, resultan ignorados hasta que ya es demasiado tarde... y explotan.

GETTY IMAGES

Vienen 'rinocerontes grises', eventos que vemos venir, pero ante los cuales no hacemos nada

Desgraciadamente, ignorarlos va a ser más sencillo que nunca. En primer lugar, porque tradicionalmente hemos trabajado a partir del sesgo de inducción: presumimos que los eventos en el futuro continuarán presentando la misma forma que hasta hoy; o que las mismas causas ocasionarán los mismos efectos que observamos en el pasado. El segundo gran bloqueo lo provoca el sesgo del empirismo ingenuo, esa tendencia natural a fijarnos únicamente en aquellos hechos que confirman nuestra historia y visión del mundo, sin darse cuenta de que una serie de hechos corroborativos no constituyen necesariamente una prueba.

La complejidad provoca la parálisis y la falta de decisiones de transformación; cuanto más complejo es el entorno, más sencillo resulta encontrar argumentos para justificar la inacción... Y esto impacta en las tres transformaciones. Especialmente en la transformación digital, que es el origen del cambio de modelo establecido, de paradigma, al incorporar nuevas herramientas (nuevas tecnologías) que alteran la forma de innovar, de gestionar el talento, el ecosistema, y alteran la variable tiempo. Por primera vez en la historia, disponemos de más tecnologías de las que somos capaces de gestionar.

Estos impedimentos podrían agravarse en los próximos meses, ya que, con la importante inyección de fondos, nuestra economía vivirá meses de espejismos que pueden llevar –y en algunos casos ya lo están haciendo– a muchas empresas a aparcar sus transformaciones para más adelante. El sentido de urgencia que vieron desde la pandemia parece quedar ahora muy lejos.

Sin embargo, toda moneda tiene dos caras. Comentaba al inicio que las empresas pequeñas y medianas son más ágiles, pueden acometer estas transformaciones con más velocidad, y ahí jugamos con ventaja. Los fondos asociados a los planes de recuperación nos ofrecen también una oportunidad única para abordar esta transformación y favorecer verdaderos planes de transformación digital en las empresas y acelerar la descarbonización de nuestra economía.

La Administración juega aquí un rol estratégico, sin duda. Pero también las empresas, ya sean grandes o pequeñas, porque sus máximos directivos van a tener que asumir estas transformaciones como propias para convertirse en empresas antifrágiles, empresas ambidextras que crezcan ante la incertidumbre. Vamos a necesitar transformarnos a nosotros mismos, es decir, incorporar capacidades diferentes. Es decir, necesitaremos liderar de forma distinta, gestionar el talento y el ecosistema, entender las tecnologías y su impacto y ser unos activistas de la lucha contra el cambio climático.

«-- Volver al índice

el nuevo lunes
de la economía y la sociedad

Publicación	El Nuevo Lunes General, 10	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	50 000	V. Comunicación	997 EUR (1,182 USD)
Difusión	35 000	Tamaño	45,86 cm² (7,4%)
Audiencia	112 000	V.Publicitario	659 EUR (782 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

La inflación de la Eurozona se dispara al 3%

■ La tasa de inflación en la zona del euro escaló en agosto hasta el 3%, ocho décimas por encima del 2,2% de julio, especialmente debido a los precios de la energía.

Por componentes, la mayor contribución a la inflación de la zona de moneda única vino de los precios de la energía, que se espera que alcance su cifra más alta del año al situarse en un 15,4 % (1,1% más que en julio), según el dato adelantado hecho público por la oficina de estadística comunitaria, Eurostat.

Los bienes industriales no energéticos (2,7% frente al 0,7% de julio), alimentos, alcohol y tabaco (2% frente al 1,6% de julio) y servicios (1,1% frente al 0,9% de julio) influyeron también en la subida de la inflación en agosto.

Por su parte, la tasa anual de inflación subayacente, que excluye el efecto de los precios de la energía y los alimentos frescos por ser los más volátiles, se situó en el 1,6% en agosto, 7 décimas más que el pasado mes En España, la tasa crecerá hasta el 3,3% en este periodo

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

elEconomista.es

Medio	El Economista	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	984 000	V. Comunicación	10 227 EUR (12,132 USD)
Pág. vistas	1 247 778	V. Publicitario	5972 EUR (7084 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=505544448

El fenómeno anormal que explica la última sorpresa de la inflación en la Eurozona y da aire al BCE

original

- La subida de la inflación de los bienes impulsa el IPC subyacente en agosto
- Unicredit: "La brecha entre servicios y bienes es negativa, algo sin precedentes"
- La inflación aún no se ha trasladado de forma clara al sector servicios

Foto de Alamy

La inflación ha sorprendido al alza en la zona euro con la tasa de variación más alta desde hace diez años. El IPC general se ha situado en el 3% en agosto, frente al 2,2% de julio, mientras que el subyacente (no pondera energía ni alimentos sin procesar) se ha establecido en el 1,6%, frente al 0,7% de julio. Esta fuerte subida de la subyacente explica buena parte del alza general en agosto, que ha ido más allá del encarecimiento de la energía. La clave está en el precio de bienes no relacionados con la energía, que pesan un 27% en la cesta del IPC general.

Este tipo de bienes engloba una variedad importante de productos que van desde la ropa, a las bicicletas, pasando por los coches, electrodomésticos o vajillas. Todo el conjunto de estos bienes conforma un índice de precios que ha subido un 2,7% en agosto, la mayor tasa desde que Eurostat tiene registros.

La inflación de bienes core supera a la de servicios por primera vez

Hasta la fecha, este índice mostraba avances muy leves o incluso caídas, mientras que los servicios han sido en las últimas décadas los que han tirado de inflación. La globalización y la mayor productividad de la industria habían permitido que durante años los bienes sean 'desinflacionarios' en Europa, mientras que los servicios (peluquería, hostelería, educación, sanidad...) eran cada vez más caros. La productividad del sector servicios suele ser inferior por su elevada intensidad en factor trabajo.

Un cambio sin precedentes

Los economistas de Unicredit han publicado una nota haciendo alusión a este fenómeno anormal y explicando los motivos del mismo: "Desglosamos la inflación subyacente en sus dos componentes principales: servicios y bienes básicos o *core*. Se puede ver que la aceleración de agosto fue impulsada casi en su totalidad por **un gran aumento en los precios de los bienes**. La brecha entre la inflación de servicios y bienes, que siempre había sido positiva para los servicios en las dos décadas y media previas de la pandemia, **se ha convertido en negativa por 1,6 puntos, algo sin precedentes".**

«-- Volver al índice

elEconomista.es

Medio	El Economista	Fecha	06/09/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	984 000	V. Comunicación	10 227 EUR (12,132 USD)
Pág. vistas	1 247 778	V. Publicitario	5972 EUR (7084 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=505544448

Varios factores temporales explican este patrón inusual, lo que da algo de aire al BCE, según los expertos del banco italiano. Por un lado, la inflación de bienes ha sido más alta porque las rebajas fueron muy fuertes en 2020 y comenzaron antes en varios países de la Eurozona. Por lo tanto, parte de la subida de este componente se trata de un efecto puramente estadístico que debería desaparecer los próximos meses. También se cree que los cuellos de botella podrían desaparecer a medida que la oferta se adapta a la nueva situación. Por ello desde Unicredit recomiendan al BCE que sea "paciente y persistente" con sus políticas actuales.

¿Y si la inflación perdura?

Sin embargo, la incertidumbre es alta porque hay otras factores que pueden perdurar algo más. Todo hace indicar que los fabricantes han empezado a trasladar de forma clara el incremento de los costes de producción causados por los cuellos de botella y el aumento de los precios de las materias primas. La inflación puede ir trasladándose de unos bienes a otros y de unos sectores a otros generando una suerte de bucle o espiral.

También si el proceso de globalización se invierte y las cadenas de suministro se transforman para ganar en resiliencia (perder eficiencia), los bienes podrían comenzar a presionar al alza a la inflación de una forma persistente. Hasta ahora habían los servicios (cuyo coste está muy ligado a la mano de obra) lo que han impulsado al alza la inflación en los últimos años.

Al final, todo dependerá de los servicios y de la reacción de los salarios. La inflación en los servicios se ha mantenido baja ante **el exceso de capacidad** de buena parte del sector tras el año más duro de la pandemia. "Esto explica por qué la reapertura de varias actividades terciarias y un repunte de la demanda han ido acompañados de **una inflación de servicios débil** hasta ahora. Es probable que este efecto se revierta en el otoño y los servicios vuelvan a sumar con más intensidad", aseguran desde Unicredit. Si la inflación no termina convirtiéndose en un fenómeno más 'pegajoso' de lo previsto, los economistas del banco italiano creen que en 2022 empezará a desvanecerse, aunque es algo que aún está por dilucidar.

Por otro lado y pasando ya a la inflación general (con energía y alimentos sin procesar), hasta ahora ha sido la energía la que está provocando gran parte de la subida de la inflación. Desde el mes de mayo, este componente ha supuesto más de un punto de la inflación. Por ejemplo, en julio (último dato desagregado para la zona euro), con la inflación interanual en el 2,2%, l**a energía supuso 1,34 puntos** (más de la mitad del aumento), mientras que servicios, bienes, comida, tabaco y alcohol sumaron el resto. Los expertos de Unicredit creen que el impacto de la energía empezará a desvanecerse en 2022, sobre todo en lo que al petróleo y derivados se refiere.

Pero por otro lado, este alza de los costes energéticos puede tener un efecto de segunda

«-- Volver al índice

ronda (o lo está teniendo ya) al suponer unos costes superiores para las empresas. El transporte marítimo, terrestre y aéreo es más costoso con una energía más cara. A esto hay que sumar una electricidad en máximos que también eleva el coste de producción las empresas. Dependiendo de los márgenes de las empresas, estos costes se podrían ir trasladando hacia otros componentes del IPC y llegando al consumidor. A su vez, todo ello puede llevar a los trabajadores a demandar mayores salarios, generando una nueva ronda de inflación.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Expansión

Publicación	Expansión General, 26	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	36 629	V. Comunicación	37 416 EUR (44,386 USD)
Difusión	23 452	Tamaño	446,57 cm² (71,6%)
Audiencia	129 000	V.Publicitario	11 099 EUR (13 167 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Calviño: "Vamos a seguir protegiendo los ERTE con un sistema permanente"

DECLARACIONES A EXPANSIÓN de la vicepresidenta Primera y ministra de Asuntos Económicos/ La responsable de Economía desgrana los puntos más críticos y anticipa un intenso otoño para lograr antes de fin de año un acuerdo laboral y de pensiones.

Miguel Ángel Patiño. Env. Esp. Cernobbio. Lago di Como. Italia

A la vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, le espera un otoño intenso. Reforma laboral, de pensiones, salario mínimo interprofesional... Son sólo algunos de los frentes que tiene abiertos, pero que espera ir cerrando de forma satisfactoria y consensuada con todas las partes de aquí a fin de año.

Así lo explica en declaraciones a EXPANSIÓN. La ministra atendió a este diario durante el transcurso el pasado fin de semana del foro *The European House-Ambrosetti*, en la localidad de Cernobbio, en el Lago di Como, al norte de Italia.

Calviño fue una de las personalidades destacadas en ese foro internacional, que reúne cada año a relevantes representantes del mundo empresarial y político.

ERTE necesarios

El reto económico por excelencia es el empleo. Calviño tiene claras las actuaciones más urgentes. Una es el frente de los ERTE, los expedientes de regulación temporal de empleo. "Los ERTE [el sistema de protección de empleo que ha funcionado durante el Covid] han sido uno de los elementos más importantes de la respuesta que hemos dado a la pandemia en el plano económico y social", dice a EXPANSIÓN.

"Desde el primer momento hemos dicho que los ERTE estarán ahí siempre que sean necesarios, pero tenemos que asegurarnos de que responden a su objetivo", añade la ministra.

"A lo largo de la pandemia, hemos ido adaptando los parámetros de los ERTE en cuanto a los sectores que están protegidos, las bonificaciones a la Seguridad Social y los incentivos a la reincorporación de los trabajadores; la protección que hemos dado ha sido muy eficaz", comenta la vicepresidenta primera del Gobierno.

"El mecanismo permanente de flexibilidad interna y estabilización del empleo es uno de los aspectos de la reforma laboral que vamos a tener que abordar de aquí a final de año". Y añade: "Queremos ver con los agentes sociales cómo hacer la transición desde el sistema que hemos tenido, que es totalmente extraordinario, hacia el permanente".

> "Los ERTE han sido uno de los elementos más importantes de la respuesta a la pandemia en el plano económico"

Calviño insiste: "Vamos a seguir protegiendo, pero tenemos que asegurarnos de que el sistema se orienta a la formación y recualificación de los trabajadores e incentiva la creación de empleo de calidad, que es el objetivo fundamental de cara al futuro".

En una entrevista ayer con *TVE*, Calviño añadió que precisamente los ERTE son uno de los "elementos de la reforma laboral que vamos a tener que abordar de aquí a final de año y en este mes lo tenemos que ver justamente con los agentes sociales".

JMCadenas

Nadia Calviño, vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital.

El objetivo, fin de año

En su encuentro con este periódico, Calviño explicó que desde el Gobierno quieren "un acuerdo de pensiones y laboral, y cuanto antes mejor". "Nuestro objetivo es tenerlos antes de fin de año. Tenemos el compromiso. Necesitamos un marco claro y seguro".

La ministra rechaza la idea de que desde el Gobierno se esté planteando lo que desde algunos ámbitos, mediáticos o políticos, se ha calificado como contrarreforma laboral, deshacer partes esenciales del entramado regulatorio que construyó el antiguo Gobierno del Partido Popular con la última gran reforma laboral.

"No se puede hablar de contrarreforma laboral, sino de una hoja de ruta compartida con los agentes sociales, que es en lo que se va a trabajar". En todo caso, recuerda la vicepresidenta, "la política económica está siendo coherente y lo va a seguir siendo".

Reforma fiscal y expertos

Otro frente es la esperada reforma fiscal. Desde algunos ámbitos se espera un *tsunami* impositivo en forma de subidas fiscales. "Sobre la reforma fiscal, esperaremos a las conclusiones del informe que está elaborando el grupo de expertos, previsto para febrero", dice Calviño a EXPANSIÓN. "Esperaremos para ver cómo se articula esa reforma fiscal". "Lo más importante en cualquier caso es impulsar el crecimiento y la creación de empleo de calidad".

Crecimiento y prudencia

Igual de prudente quiere ser con respecto al crecimiento económico. Sobre el crecimiento de la economía y los pronósticos realizados por el Gobierno se muestra muy firme. "Cuando se planteó el 6,5% de crecimiento, se nos acusaba de demasiado optimistas, y ahora dicen que somos demasiado prudentes".

Algunos organismos han ido incrementando sus previsiones hasta aproximarse a la cifra que ofreció el Gobierno. La vicepresidenta primera lo ve como una demostración de que "el tiempo nos ha dado la razón" y, en todo caso, "prefiero ser prudente".

> "Desde el primer momento hemos dicho que los ERTE estarán ahí siempre que sean necesarios"

Inflación y electricidad

Por otra parte, Calviño relativiza el problema que ahora está suponiendo la subida de la luz, o su impacto en la inflación. El Gobierno ha tomado medidas desde el primer momento y "ha diseñado un plan de choque con medidas adicionales a las que ya hemos tomado para reducir la factura del recibo de la luz", explica. "Todas las medidas tienen que ser eficaces" y "no queremos tomar una mala decisión adoptando medidas apresuradas que lleven a males mayores en el futuro".

Son ideas en las que Calviño insistió ayer en su entrevista en *TVE*. La ministra rechaza de plano la propuesta de Unidas Podemos para crear una empresa pública de energía, ya que a su juicio "la evolución de los precios en los mercados mayoristas no depende de que una empresa sea pública o privada".

La ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital insiste en que el Gobierno lleva trabajando desde hace tres años en el ámbito de la energía porque la reforma energética y la transición ecológica son una "prioridad" para el Ejecutivo, pero todas las medidas que adopten tienen que ser "eficaces".

"Hay otras ideas y otras sugerencias que están circulando que verdaderamente no van en absoluto a resolver los problemas y la cuestión. Nosotros queremos tomar medidas adecuadas y no tomar atajos que nos lleven a males mayores".

Unidas Podemos, que registró la semana pasada en el Congreso una proposición de ley para crear una empresa pública de energía que aglutine las concesiones hidroeléctricas que se vayan extinguiendo, también ha defendido la necesidad de establecer mecanismos de control para fijar los precios de las energías nuclear e hidráulica.

Sobre esta última cuestión, Calviño, al igual que la vicepresidenta tercera, Teresa Ribera, ha defendido que el Gobierno tiene que moverse siempre "en el ámbito de lo que es legalmente posible y del marco de la regulación europea". Calviño y Ribera han mantenido reuniones con la Comisión Europea para transmitir las prioridades del Gobierno y la importancia de que el marco regulatorio se adapte a este proceso de transición ecológica.

Compromiso del Gobierno

Pese al alza de los mercados mayoristas de luz, Calviño ha insistido en el objetivo del Gobierno de que la factura eléctrica a finales de este año sea similar a la de 2018, como se comprometió este fin de semana el presidente Pedro Sánchez.

Calviño también recuerda que el Gobierno utilizará todos los instrumentos legales para terminar con las malas

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Expansión

Publicación	Expansión General, 27	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	36 629	V. Comunicación	37 416 EUR (44,386 USD)
Difusión	23 452	Tamaño	91,17 cm² (14,6%)
Audiencia	129 000	V.Publicitario	3793 EUR (4500 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

> “El propio BCE asegura que la inflación es transitoria; lo preocupante sería que fuera estructural”

prácticas de algunas empresas. Se refiere al vaciado masivo de algunos embalses por parte de alguna eléctrica para aprovechar al máximo los precios altos de la luz. El Gobierno estudia establecer cuotas al vaciado, tal como adelantó ayer la ministra Ribera en una entrevista con este periódico.

“Lo que no puede ser es que se haga una gestión inadecuada de unas concesiones públicas que por razones puramente de beneficio de las empresas tengan una consecuencia negativa desde el punto de vista social, medioambiental y suponga una mala gestión de los recursos naturales”, ha denunciado Calviño.

¿Puede el incremento del recibo de la electricidad estropear los datos de inflación, ya de por sí relativamente significativos? En esto, Calviño desdramatiza la situación sobre ese indicador.

“Es normal [para un país] que dado el punto de partida del año pasado y la intensa recuperación, haya inflación”. “El propio BCE asegura que es algo transitorio”. “Lo preocupante sería que fuera estructural”.

La subida del SMI

Calviño también desmonta la idea de que estuvo y está en contra de la subida del Salario Mínimo Interprofesional (SMI), que de momento sigue sin lograr un consenso entre los agentes sociales que están en la Mesa de Negociación para su incremento (ver información en página 25).

“La evolución del mercado de trabajo está siendo muy favorable, es importante que la recuperación llegue a toda la ciudadanía”. “Hay que reducir la desigualdad. El Salario Mínimo Interprofesional es un instrumento para conseguir ese objetivo”.

“Siempre he dicho que el SMI seguiría subiendo cuando la recuperación estuviera en marcha. La evolución del mercado laboral en los últimos meses es muy positiva, como reflejan los datos registrados en agosto, con una caída sin precedentes del paro y un desempleo juvenil situado por debajo de los niveles prepandemia”.

“La recuperación del empleo es tan intensa que permite abordar con confianza la subida del SMI para la parte final de 2021”.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

CincoDías

Publicación	Cinco Días General, 18	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	30 782	V. Comunicación	19 715 EUR (23,387 USD)
Difusión	21 772	Tamaño	454,98 cm² (73,0%)
Audiencia	38 000	V.Publicitario	8172 EUR (9694 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

+0,21 %
IBEX35 En el año +10,02%
Índice 8.882,30

+1,05 %
EURO STOXX 50 En el año +19,52%
Índice 4.246,13

-0,11 %
EURO En el año –2,86%
Índice 1,1867

ÍNDICE	PUNTOS	VARIACIÓN	AÑO
DOW JONES	FESTIVO	0,00%	+15,56%
NASDAQ	FESTIVO	0,00%	+19,21%
FTSE	7.187,18	0,68%	+11,25%
DAX	15.932,12	0,96%	+16,13%
BONO ESPAÑOL	0,318%	-0,018 pb	+0,271 pb

Estudio de Georgeson

España lidera en Europa el rechazo de los accionistas al sueldo de los ejecutivos

El voto en contra, superior al 10% sube al 58% frente al 29% de 2020

Amadeus, la única que vio tumbado su informe de remuneración

NURIA SALOBRAL
MADRID

Las empresas españolas han encontrado el mayor grado de rechazo entre sus accionistas a sus políticas de remuneración este año en toda Europa. Es la conclusión del informe elaborado por el *proxy solicitor* Georgeson, que asesora a las compañías en la preparación de sus juntas, sobre el nivel de desaprobación de los accionistas hacia las empresas en las que invierten, en el que España ocupa un lugar destacado.

Ese nivel de desaprobación se considera a partir de un porcentaje de voto en contra del 10% o superior. Y aunque sea insuficiente para echar abajo la propuesta de la empresa, sí se trata de un porcentaje que ha crecido de forma significativa frente al año anterior. Un 58% de las propuestas sobre la política de remuneración registró la oposición de más del 10% de los accionistas, un porcentaje que se dispara desde el 29% de 2020 y el 20% de 2019 y que revela cómo la pandemia ha intensificado la crítica del accionariado a los salarios de los directivos. El informe muestra además que el informe de remuneraciones, ya con datos de los pagos efectuados, despertó un rechazo récord al registrar un total de 20 resoluciones con un voto en contra superior al 10%, el equivalente al 61% del total.

Tal nivel de contestación visto en España es el mayor de los siete países europeos analizados por Georgeson. La firma ha estudiado también a Holanda, Alemania, Francia, Suiza, Italia y Reino Unido, mercado este ultimo en el que el nivel de críticas a las políticas de remuneración es el más reducido.

Los argumentos dados por los inversores institucionales que votaron en contra de las políticas y los informes de remuneración se centraron en la falta de transparencia, los incrementos significativos en los salarios de la dirección, la pobre justificación de esos sueldos en el contexto de la pandemia o en un uso discrecional del poder por parte del consejo. Amadeus fue la empresa que menos respaldo recibió de sus accionistas a la remuneración de su directiva, de apenas el 38,24% del total, seguida de ACS, con el 55,93% y Red Eléctrica, con el 61,47% y participada por el Estado con el 20% del capital.

La polémica de la banca

CaixaBank aparece también entre las empresas con menor respaldo a su remuneración. No en vano, su junta de accionistas de este año, la primera tras la fusión con Bankia, estuvo envuelta en la polémica por el aumento de sueldo de su presidente, José Ignacio Goirigolzarri, y por el salario de su consejero delegado Gonzalo Gortázar al tiempo que la entidad presentaba un duro ajuste de plantilla. El Gobierno, propietario a través del FROB del 16,1% del capital, votó en contra de los sueldos del consejo de la entidad. Indra, participada por la SEPI en un 18,7%, también aparece por la cola en el apoyo a su política de remuneración, aunque el respaldo sea mayoritario. En la junta de este año, afrontó una agria polémica por el relevo en la presidencia de Fernando Abril-Martorell por Marc Murtra.

El informe de Georgeson muestra una creciente crítica de los accionistas a la remuneración de las empresas del Ibex si bien en términos generales, el respaldo que logran en sus juntas sigue siendo abrumador y ninguna de las críticas ha logrado torcer las propuestas presentadas por los consejos, con la única excepción de Amadeus. En el caso de Santander y BBVA, en los que también impactó la polémica por las altas remuneraciones en un momento de dura crisis y fuertes ajustes de plantilla en las compañías, el apoyo cosechado en junta a los salarios de la ejecutiva fue superior al 90%.

Los grandes *proxy advisor*, cuyos consejos a los accionistas sobre el orden del día en junta tienen gran influencia, tampoco han sido especialmente críticos en sus recomendaciones. ISS, el mayor de ellos y al que acuden los grandes inversores institucionales, emitió este año opiniones desfavorables sobre los informes de remuneración de Amadeus, ACS, Pharma-Mar, CIE, Colonial, Acciona y Mapfre, si bien todas ellas, con excepción de Amadeus, lograron un voto favorable superior al 50%.

De hecho, de todas las propuestas votadas este año en junta de accionistas, solo tuvieron un voto en contra superior al 10% el 11,6% del total. Y solo se rechazaron tres: el informe de remuneración de Amadeus, una emisión de 600 millones de Acerinox y una reducción del plazo de convocatoria de las juntas en IAG.

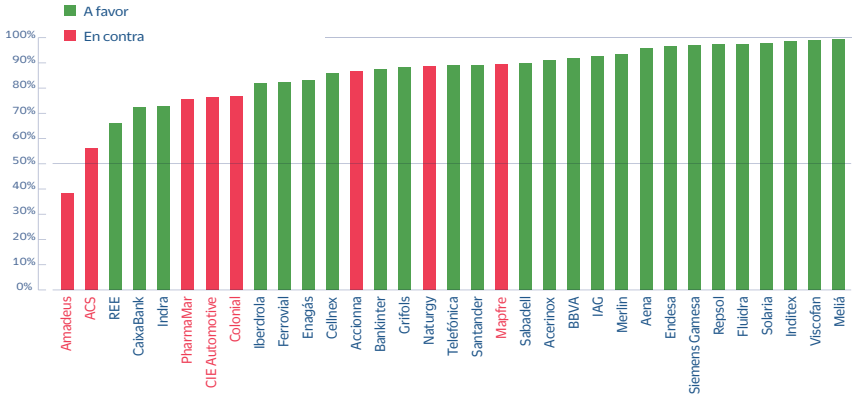
REE, CaixaBank e Indra, con capital público, están en el grupo con menos respaldo en juntas

Los grandes 'proxys' ISS o Glass Lewiss dan opiniones en su mayoría favorables

Voto favorable de los accionistas de las empresas del Ibex 35* a la remuneración de la directiva

Nivel de apoyo en las juntas de accionistas de 2021 % de voto, ordenado de menor a mayor

Código de colores correspondiente a las recomendaciones del **'proxy advisor' ISS** sobre la política de remuneración



Fuente: Georgeson's 2021 Proxy Season Review. (*) No incluye ArcelorMittal ni Almirall

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

«-- Volver al índice

CincoDías

Publicación	Cinco Días General, 11	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	30 782	V. Comunicación	12 743 EUR (15,116 USD)
Difusión	21 772	Tamaño	238,81 cm² (38,3%)
Audiencia	38 000	V.Publicitario	5282 EUR (6266 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

La UE alerta de otros 18 meses de escasez de semiconductores

La falta de chips pone contra las cuerdas la industria del motor

CINCO DÍAS
MADRID

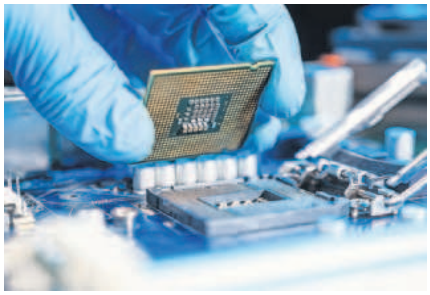
Las medidas que se están tomando en la Unión Europea para hacer frente a la escasez de semiconductores para diversas industrias como la automovilística tardarán tiempo en dar resultados, según el comisario europeo del Mercado Interior, Thierry Breton, que habló de un periodo de unos 18 meses.

En una conferencia de prensa este lunes en París, Breton insistió ayer en que para resolver esos problemas de escasez "son las empresas las que tienen que invertir" y de hecho ya lo están haciendo, pero el problema es que "eso tardará meses" y estimó que podrían hacer falta "18 meses" para normalizar la situación.

Recordó que actualmente en la Unión Europea se fabrican en torno al 10% de los semiconductores del mundo, y que los que están causando problemas de aprovisionamiento –la producción mundial de coches se verá reducida en un 10% este año respecto a lo programado por esa razón– son en general productos con una tecnología relativamente simple.

Sobre todo, hizo hincapié en que de cara al futuro con el aumento de las ventas de los vehículos eléctricos y de hidrógeno y los nuevos desarrollos tecnológicos, harán falta muchos más semiconductores y más complejos. Para eso hizo notar que bajo los auspicios de la Comisión Europea se ha constituido una alianza que reúne a todos los actores del sector, como fabricantes o institutos de investigación.

Con esa alianza se van a definir los objetivos, por ejemplo en términos de nuevos centros de producción en la Unión Europea, y "ahí habrá dinero público", indicó, informa Efe. Añadió que



GETTY IMAGES

se esperan "inversiones importantes" en los próximos semestres en suelo comunitario.

Seat cierra tres días

Mientras tanto, Seat ha decidido cerrar la planta de Martorell (Barcelona) tres días esta semana (ayer, hoy, y el viernes) debido a la escasez de suministro global de semiconductores que afecta a toda la industria del automóvil. Fuentes de la compañía explicaron que se han acordado medidas de flexibilidad interna con los representantes sindicales para los turnos desconvocados, mientras que el miércoles 8 de septiembre y el jueves 9 las tres líneas de la planta reanudarán su producción. La compañía no descarta más ajustes en la producción de automóviles en Martorell debido a los nuevos brotes de Covid-19 en Asia, ya que han provocado el cierre de las plantas de fabricación de semiconductores.

La automovilística ha señalado que la demanda de los modelos de Seat y Cupra se encuentra actualmente "en niveles pre-Covid" y ha añadido que está haciendo todo lo posible para mantener la producción habitual. Generalmente, Seat para su producción cuatro semanas de agosto, pero los problemas de oferta por la crisis de semiconductores provocó que se aprobara que la línea 2 --que fabrica los modelos León y Formentor-- habilitara dos turnos diarios ese mes, mientras que la línea 1 también trabajó de forma excepcional una semana a finales de agosto, indica EP.

La empresa ya tuvo que frenar su actividad en Martorell a causa de la escasez de semiconductores los días 25, 28 y 29 de junio, y 19 y 20 de julio.

Mercedes suma otro paro de una semana

Vitoria. Mercedes-Benz anunció el pasado que tendrá que parar el centro de Vitoria por segunda semana consecutiva por falta de chips. Las instalaciones están inactivas desde hace ocho días. El viernes pasado entró en vigor el ERTE al que la marca de la estrella no había recurrido por disponer del modelo de bolsa de trabajo flexible acordado con los sindicatos. Este sistema ha agotado sus horas y la única salida es el ERTE (30 días disponibles hasta final de año). Así que la planta de Vitoria seguirá esta semana sin operar con los tres turnos diarios de trabajo.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

EL PAÍS

Publicación	El País Nacional, 38	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	231 140	V. Comunicación	99 931 EUR (118,547 USD)
Difusión	180 765	Tamaño	259,38 cm² (41,6%)
Audiencia	897 000	V.Publicitario	29 498 EUR (34 993 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Ribera quiere que las eléctricas subasten energía fuera del mercado mayorista

El Gobierno prepara un "plan de choque" para abaratar la luz

MIGUEL ÁNGEL NOCEDA, **Madrid**

Los altos precios de la electricidad en España han llevado al Gobierno de Pedro Sánchez a preparar un plan de choque que pueda rebajar la factura de la luz y cumplir el compromiso de que a final de año se haya pagado menos que en 2018, según anunció en una entrevista con EL PAÍS publicada el domingo. El plan, en proceso de elaboración para aprobarse cuanto antes, gira en torno a "achicar" el mercado mayorista de electricidad y reducir la dependencia de él. Para ello, incluirá subastas alternativas entre productores y comercializadoras, compatibles con la normativa comunitaria, y medidas para fortalecer la cobertura a los consumidores vulnerables, como un suministro mínimo vital. Asimismo, se plantea que la reducción de los impuestos (el IVA y el de generación) sea permanente, fomentar el autoconsumo y regular las concesiones hidroeléctricas. Estas medidas se sumarán a las que ya están en marcha o en trámite como la supresión de los beneficios caídos del cielo, el Fondo de Sostenibilidad y la tarifa horaria.

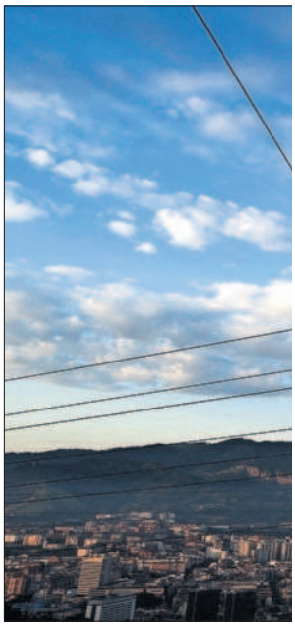
Subastas alternativas. El Gobierno plantea que las grandes eléctricas puedan subastar energía entre comercializadoras e industriales con el fin de reducir la dependencia de los precios internacionales del gas en el mercado eléctrico (*pool*), que es el que determina el precio al que se retribuyen todas las energías. Estas pujas serían una alternativa, sin vulnerarlo, al mecanismo impuesto por Europa, que no permite que los gobiernos fijen precios. Se conocen como subastas *pay as bid*, es decir, que la empresa recibe el contrato al precio ofertado por cualquier tecnología por las comercializadoras o industrias y no al que marque el *pool*. Es previsible, según fuentes consultadas, que se fije un suelo, que no será menor que los costes de producir, pero el Gobierno no decidirá el precio al que se debe vender, tal como señaló Ribera en referencia clara a la petición de Unidas Podemos de intervenir el precio de la hidráulica o la nuclear. El objetivo es "hacer las cosas bien", para evitar batallas legales o arbitrajes internacionales, según la vicepresidenta y ministra para la Transición Ecológica, Teresa Ribera.

> Se prevé un mínimo de suministro que impida los cortes de electricidad
>
> La CNMC detectó recientes abusos con el agua embalsada

Dar estabilidad a la tarifa regulada. Ahora el precio del mercado mayorista se repercute directamente en el precio voluntario al pequeño consumidor (PVPC), provocando grandes oscilaciones; se trabaja para indexarlo también a otros indicadores, como los precios de los mercados de futuros, que le permitan mantenerse en una horquilla de precios y eliminen la volatilidad actual. Se trata de reducir la cesta de indicadores estables y vincular el precio regulado de la luz a la evolución a largo plazo de los precios, no solo del *pool* diario. En todos los países de la UE, el precio mayorista de la luz se fija por horas tras casar la oferta con la demanda prevista y mediante un sistema marginalista que implica que la última tecnología en entrar (generalmente la más cara) marca el precio al que serán retribuidas todas. En España, el precio del *pool* tenía un peso en torno al 24% en la factura de la luz de los 10,5 millones de hogares acogidos a la tarifa regulada. En otros países, la tarifa regulada se calcula tomando como referencia otros indicadores.

Suministro mínimo vital. Se trata de instaurar un suministro energético mínimo con el objetivo de impedir el corte de la electricidad a los consumidores vulnerables y aumentar su protección social. Esta medida, incluida en la Estrategia nacional contra la pobreza energética, elevará de cuatro a ocho meses la prohibición de cortar el suministro eléctrico en caso de impago y de acuerdo con los servicios sociales.

Autoconsumo. Achicar el peso del mercado mayorista implica también aumentar el autoconsumo y las comunidades energéticas, que es una forma de autoconsumo colectiva. Asimismo, se potenciarán los contratos a largo plazo y otras fórmulas que permitan beneficiarse a los consumidores de las ventajas del sistema.



Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

EL PAÍS

Publicación	El País Nacional, 39	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	231 140	V. Comunicación	99 931 EUR (118,547 USD)
Difusión	180 765	Tamaño	273,10 cm² (43,8%)
Audiencia	897 000	V.Publicitario	30 611 EUR (36 313 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Una torre de transporte de energía de la red eléctrica en Bilbao. / LUIS TEJIDO (EFE)

Regulación de la Ley de Aguas. Para regular el uso del agua embalsada no solo como recurso energético, sino como recurso ambiental y social de primer orden. Se trata de poner cuotas a la evacuación de agua que puede realizar una eléctrica. La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) detectó que en plena escalada de los precios alguna eléctrica había evacuado demasiada agua de embalses para generar luz, hasta casi vaciarlos, beneficiándose de los precios altos. Sobre el uso de las centrales hidroeléctricas, Unidas Podemos, socio de gobierno del PSOE, ha propuesto la creación de una empresa pública para explotarlas.

Beneficios caídos del cielo. El Gobierno aprobó en junio un anteproyecto de ley para retirar la sobrerretribución que logran las centrales que no emiten CO_2 (hidráulicas y nucleares, principalmente) instaladas antes de 2005, los denominados beneficios caídos del cielo. Las eléctricas reciben estos ingresos por la generación de energía en las centrales eléctricas no emisoras. El Ministerio de Transición Ecológica prevé que esta medida suponga un abaratamiento de la tarifa de la luz de entre el 4% y el 5% y un ahorro de 1.000 millones. La iniciativa permitirá destinar unos 100 millones a financiar el bono social, sobre todo para los consumidores vulnerables severos (unos 600.000) y 900 millones a financiar otros proyectos, principalmente para potenciar las energías renovables.

Fondo de Sostenibilidad. El mismo Consejo de Ministros aprobó, en la misma fecha, el proyecto de ley del Fondo Nacional de Sostenibilidad del Sistema Eléctrico (FNSSE), con el que quiere sacar de la tarifa eléctrica el coste de las primas renovables más antiguas (en torno a 6.500 millones anuales) y repartirlo entre todos los sectores energéticos. Según las fuentes ministeriales, ello también repercutirá en el recibo de la luz en un porcentaje de alrededor del 10%, pero en un plazo dilatado de cinco años, ya que la aplicación del denominado fondo verde es gradual. Este fondo fue criticado por el sector.

Menos impuestos para bajar la factura

El Ejecutivo prolongará hasta final de año la suspensión del Impuesto sobre la Producción de Energía Eléctrica (IVPEE), que grava con un 7,06% los ingresos de las empresas generadoras. La suspensión de este tributo fue aprobada por el Consejo de Ministros el pasado 24 de junio solo para el tercer trimestre del año. Queda pendiente si, tras ese plazo, se modificará el porcentaje o se suprimirá definitivamente. El Ejecutivo también valora si mantener la bajada del IVA del 21% al 10% de forma permanente (ahora es hasta final de año) e, incluso, si reducirlo al 4%. Ambas rebajas fiscales tienen un impacto del 12% en los hogares, pero supone una merma en la recaudación, por lo que se negociará con Hacienda.

Factura horaria. En junio entró en vigor la nueva factura eléctrica, que incentiva un consumo más eficiente por parte de los consumidores, buscando que el importe del recibo dependa más de cuándo que de cuánto se consume al introducir la discriminación horaria. Según la CNMC, supondrá un ahorro medio del 3,4% para los 19 millones de consumidores domésticos que no tienen discriminación horaria. Otros ocho millones ya la tienen y la nueva tarifa supondrá un aumento de dos euros al mes.

El modelo, que recibió críticas de las asociaciones de consumidores OCU y Facua (también de grupos políticos) y del que no se han podido ver todavía los efectos en el comportamiento de los usuarios, entre otras cosas por la escalada actual de precios, fija tramos horarios y el regulador calcula que el consumo en las horas valle puede llegar a ser un 95% más barato que en las punta. Asimismo, sostiene que los cambios de hábitos podrían suponer un ahorro de entre 200 y 300 euros anuales. Los consumidores con una potencia contratada inferior a 15 kW pasan de tener seis tarifas a una sola, y se factura de manera diferente según tres periodos horarios (punta, de 10.00 a 14.00 y de 18.00 a 22.00; llano, de 8.00 a 10.00, de 14.00 a 18.00 y de 22.00 a 00.00; y valle, de 00.00 a 8.00 y fines de semana y festivos), de manera que pagan por la electricidad según la hora del día en que la consuman.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

EL PAÍS

Publicación	El País Nacional, 36	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	231 140	V. Comunicación	67 724 EUR (80,339 USD)
Difusión	180 765	Tamaño	419,31 cm² (67,3%)
Audiencia	897 000	V.Publicitario	40 736 EUR (48 325 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Yolanda Díaz, en la rueda de prensa tras su reunión con el presidente asturiano, Adrián Barbón, ayer en Oviedo. / ELOY ALONSO (EFE)

Gobierno y sindicatos negocian 'in extremis' el alza del salario mínimo

La falta de acuerdo impide que la subida se apruebe en el Consejo de Ministros de hoy

GORKA R. PÉREZ, **Madrid**

El incremento del salario mínimo interprofesional (SMI) todavía tendrá que esperar unos días. Pese a que el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, habló la semana pasada de la "inminente" subida y que su ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, advirtió de que el alza se llevaría a cabo con o sin acuerdo entre los agentes sociales, Ejecutivo, patronal y sindicatos todavía apuran las negociaciones en busca de un pacto. Tras el fracaso ayer de la, en teoría, última reunión entre las tres partes aún está por decidir la cuantía de la subida, que no irá al Consejo de Ministros de hoy, como pretendía Trabajo. No obstante, el Gobierno mantiene los contactos y admite que hay margen para negociar.

Representantes del Gobierno y los agentes sociales concluyeron ayer sin acuerdo el encuentro que figuraba como definitivo para pactar el alza del SMI para este último tramo de 2021. De nuevo, las diferencias entre las cantidades propuestas por el Ejecutivo para 2021 (entre 12 y 19 euros) y las de los sindicatos (entre 25 y 30) impidieron el acuerdo. La patronal también mantuvo su postura contraria al incremento.

El Gobierno se había dado de plazo esta segunda reunión para fijar la subida y poder refrendarla en el Consejo de Ministros de hoy. La ministra de Trabajo tuvo que admitir que no sería posible. "No va a ir a Consejo de mañana [por hoy], aunque todos los trámites legales están preparados para que esto sea así", afirmó Díaz.

Según señalaron fuentes sindicales presentes en la cita, no habrá nuevas reuniones, pero se mantendrán contactos informales a lo largo de la semana para intentar cerrar un acuerdo. Desde Trabajo aseguraron que "aún hay margen para negociar" y que se trataba de "unas horas clave" para cerrar la cifra. Fuentes de la negociación añadieron que, al finalizar la reunión, Trabajo se mostró abierto a reducir la subida a cambio del apoyo de CEOE.

"Hay un cierto distanciamiento entre las partes", señaló Mariano Hoya, vicesecretario general de Política Sindical de UGT. "El Gobierno no nos ha trasladado una propuesta concreta, pero no se alejan de la horquilla entre los 12 y 19 euros", añadió. Esta franja es la propuesta por el comité de expertos reclutados por Trabajo en su informe para lograr que el SMI alcance el 60% del salario medio en España al final de la legislatura. Aunque desde el ministerio aseguran que seguirán manteniéndose los contactos, la decisión de incrementar el SMI recae exclusivamente en el Gobierno, por lo que, llegado el momento, podría establecer unilateralmente la cuantía final.

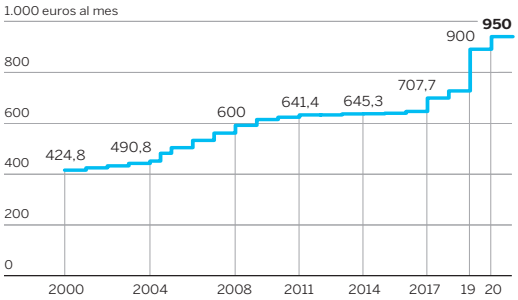
Próximas subidas

"Vamos a seguir hablando y a ver cómo transitamos por esta senda, de manera que podamos ponernos de acuerdo a la mayor brevedad posible", indicó Mari Cruz Vicente, secretaria confederal de Acción Sindical de CC OO. A lo largo del encuentro de ayer los sindicatos flexibilizaron sus peticiones para 2021, aceptando rebajar la cantidad final por debajo de los 25 euros siempre y cuando esta merma se recupere en las próximas subidas para 2022 y 2023.

Tras haber permanecido congelado ocho meses por los tira y afloja entre las dos sensibilidades del Gobierno, el objetivo de Trabajo era poner en marcha esta subida lo antes posible y que pudiera entrar en vigor en el mes de septiembre. Algo a lo que, según fuentes sindicales, se comprometió ayer el secretario de Estado de Empleo, Joaquín Pérez Rey. Sin embargo, la vicepresidenta, Nadia Calviño, afirmó en una entrevista en RTVE que la subida tendría efecto en los meses de "octubre, noviembre y diciembre", y no antes, como pretende Díaz.

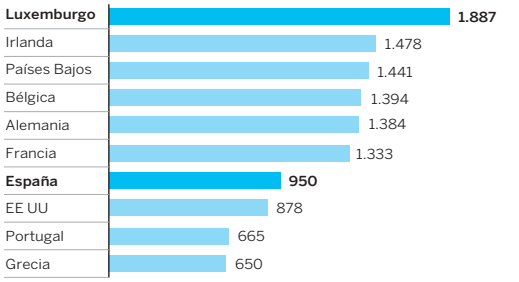
Evolución del salario mínimo interprofesional

Sueldo mensual en euros con 14 pagas al año



Por países

Sueldo mensual en euros con 14 pagas al año



Fuente: Ministerio de Trabajo y Eurostat. EL PAÍS

«-- Volver al índice

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	17 126 EUR (20,316 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	505,95 cm² (34,2%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	4542 EUR (5388 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Cheval Blanc, AFP et Romain Gaillard/RÉA

Retraites : la tentation d'une réforme express

- Emmanuel Macron veut supprimer les régimes spéciaux et porter les petites retraites à 1.000 euros.
- Une partie de la majorité préfère attendre le prochain quinquennat.
- La RATP, EDF, Engie seraient concernés.
- Le recul de l'âge de la retraite est remis à plus tard.

// PAGE 2 ET L'ÉDITORIAL D'ÉTIENNE LEFEBVRE PAGE 15

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 2	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	17 126 EUR (20,316 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	854,44 cm² (57,7%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	6507 EUR (7719 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Retraites : pourquoi Macron veut réformer les régimes spéciaux et la pension minimale

- Le chef de l'Etat veut avancer sur son projet de réforme des retraites avant la fin de ce quinquennat.
- La suppression des régimes spéciaux vise à aligner à long terme l'âge de départ sur le droit commun.
- Le minimum de pension risque de décrocher par rapport au minimum vieillesse et au SMIC.

SOCIAL

Solveig Godeluck
@Solwii

Une promesse à tenir, un argumentaire de justice sociale, une provocation calculée : la réforme des retraites que veut mener Emmanuel Macron par décret avant la fin du quinquennat est l'avatar ultra-simplifié et politique de la réforme avortée de 2020. Comme l'ont révélé « Les Echos », le chef de l'Etat voudrait mettre en œuvre la suppression des régimes spéciaux et le minimum de pension à 1.000 euros pour toute carrière complète au SMIC.

Supprimer les régimes spéciaux signifie surtout gommer les particularités qui coûtent cher. La Cour des comptes a estimé en 2019 que les droits spécifiques de ces assurés – hors compensation des déséquilibres démographiques – coûtaient 1,8 milliard d'euros par an aux finances publiques. Les avantages sont nombreux : taux de remplacement, réversion et droits familiaux, minima de pension, transports gratuits à la retraite. Mais ce sont surtout les départs précoces le plus coûteux, même s'ils ont déjà été rabotés.

> La suppression des régimes spéciaux, si elle est progressive, ne rapportera aucune économie dans l'immédiat.

Il y a dans ce projet de quoi provoquer une nouvelle grève dans le métro parisien. En effet, la RATP serait aux premières loges de la suppression des régimes spéciaux, avec ses 33.000 employés au statut, qui partent à la retraite autour de 56 ans. En comparaison, l'âge de départ des fonctionnaires sédentaires et des salariés du privé est plus proche de 63 ans. Dans les industries gazières et électriques (EDF, Engie), c'est 58 ans.

Le gouvernement pourrait procéder comme pour la SNCF. En 2018, il a décidé d'éteindre progressivement le statut des cheminots. Les nouvelles recrues n'en bénéficient plus depuis 2020 et il aura disparu dans une quarantaine d'années. Pour autant, nul besoin de supprimer d'un coup tous les régimes spéciaux. Montrer que l'on veut réformer malgré les corporatismes, pourquoi pas, mais l'Opéra de Paris, la Banque de France ou le Port autonome de Strasbourg, entre autres, peuvent sans doute attendre que la campagne présidentielle soit passée.

La réforme ne sera pas forcément non plus l'occasion d'une remise à plat immédiate du mode de financement de ces régimes. Dans les industries gazières et électriques, l'employeur surcotise et 20 % des recettes proviennent de la contribution tarifaire d'acheminement prélevée sur les consommateurs. La suppression des régimes spéciaux, si elle est progressive, ne rapportera pas d'économie dans l'immédiat. La revalorisation du minimum de pension aura, elle, tout de suite un coût.

Un taux de remplacement appelé à chuter

Emmanuel Macron avait promis la retraite à 1.000 euros pour les petits salaires, à condition d'avoir travaillé une carrière complète. En additionnant régimes de base et complémentaire, on s'en rapproche déjà, à quelques dizaines d'euros près. Ce projet ne concernait que les nouveaux retraités (environ 150.000 personnes en 2022). Les 5 millions d'assurés qui ont déjà liquidé une pension minimale ne bénéficieront probablement pas des 1.000 euros car cela coûterait cher.

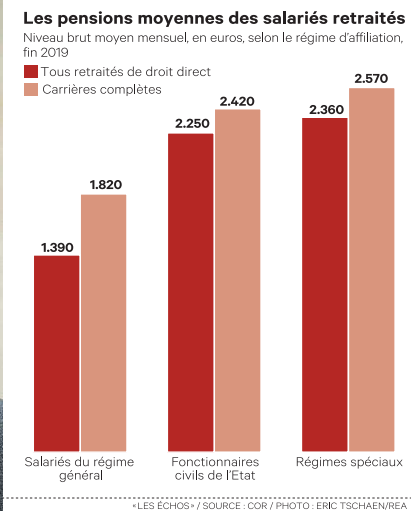
Certains déséquilibres sectoriels ont déjà été réparés : en 2020 puis en 2021, le gouvernement a accepté de revaloriser le minimum des agriculteurs et de leurs conjoints, sous la pression du Parlement.

Augmenter le minimum de pension dans les autres régimes est devenu nécessaire à cause de la revalorisation exceptionnelle du minimum vieillesse (Aspa) au début du quinquennat. Ce revenu de solidarité s'élève à 907 euros par mois. L'écart avec la pension issue du travail est mince. *«Pour les générations qui liquident en 2021, la pension servie à l'issue d'une carrière entièrement cotisée au SMIC est égale à 1,1 fois le montant de l'Aspa »*, souligne le Conseil d'orientation des retraites (COR) dans son dernier rapport.

Un autre problème risque de surgir du fait de la générosité d'Emmanuel Macron. En 2019, suite à la crise des « gilets jaunes », les smicards ont été augmentés d'une centaine d'euros par mois, dont 16 euros de salaire et 90 euros de prime d'activité (en fonction des ressources et de la composition du ménage). Mais cette prime ne crée pas de droits à retraite. Si bien qu'au moment de liquider leur pension, les travailleurs ayant droit au minimum de pension vont déchanter. Le COR cite un exemple : une personne isolée née en 1960 *« bénéficierait d'une prime d'activité mensuelle de 233 euros au cours de l'année précédant la liquidation de sa pension en 2022. Dans ce cas, le taux de remplacement (hors coefficient de solidarité à l'Arrco) serait de 68,5 %, soit 13 points de moins que le taux de remplacement ne tenant pas compte du montant de la prime d'activité »*.

A cela se combine la revalorisation actuelle du minimum de pension, indexée sur l'inflation… appelée à décrocher par rapport au SMIC et aux salaires, plus dynamiques. D'où l'intérêt de la suite du programme présidentiel : après les 1.000 euros, le minimum de pension devait être porté à 85 % du SMIC et s'y maintenir par la suite, conformément à une loi de 2003. Ce niveau a quasiment été atteint pour les générations nées entre la fin des années 1940 et le début des années 1950, mais n'est plus qu'à un peu moins de 82 % aujourd'hui.

L'éditorial d'Etienne Lefebvre Page 15



« LES ÉCHOS » / SOURCE : COR / PHOTO : ERIC TSCHAEN/REA

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	15 832 EUR (18,780 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	132,65 cm² (9,0%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	1833 EUR (2174 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Renault repart à l'offensive

AUTOMOBILE C'est la voiture qui doit amorcer le rebond commercial tant attendu de Renault. Au Salon de Munich, pour les grandes retrouvailles post-Covid de l'industrie automobile mondiale, Luca de Meo, le patron italien du Losange, a présenté la nouvelle version de la Mégane. Cette valeur sûre du constructeur français sera déclinée avec une motorisation 100 % électrique. Il était temps : la marque tricolore avait besoin d'étoffer son offre lithium-ion au plus vite, sa vieille ZOE ne pouvant à elle seule résister aux assauts de la concurrence dans ce qui est devenu le nouveau ring du secteur. En Bavière, les modèles à batterie occupent de plus en plus d'espace. // **PAGE 18**

En lançant une Mégane 100 % électrique, Renault offre une grande sœur à sa ZOE.
Photo Tobias Shwarz/AFP

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 18	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	15 832 EUR (18,780 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	1242,56 cm² (83,9%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	8381 EUR (9942 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

A Munich, les retrouvailles électriques de l'automobile mondiale

● Au Salon de la mobilité de la capitale bavaroise, nouvelle mouture du Salon de Francfort, la quasi-totalité des modèles mis en avant par les constructeurs carburent au lithium-ion.
● La révolution dans les ventes sera toutefois plus longue à venir que celle des concept-cars.

AUTOMOBILE

Lionel Steinmann
—A Munich

Au premier semestre, les voitures 100 % électriques n'ont pesé que 9 % des immatriculations en Europe de l'Ouest. Mais au Salon automobile de Munich, qui s'ouvre au public ce mardi, elles trônent en majesté.

Pour ce retour dans un format post-Covid des grands Salons automobiles, BMW, Volkswagen comme par Renault, Ford et la quasi-totalité des constructeurs présents au Parc des Expositions de la capitale bavaroise braquent leurs projecteurs sur leurs tout nouveaux modèles à batterie, soucieux de montrer qu'ils ne sont pas en train de rater la révolution en cours.

BMW, qui joue à domicile, n'expose pas moins de deux nouveaux modèles totalement électriques, le iX et le i4, avec une commercialisation prévue dans les deux cas à partir de novembre, sans compter un modèle à hydrogène. Oliver Zipse, le patron du groupe, en a profité pour glisser qu'il venait de porter de 12 à 20 milliards d'euros le montant des commandes de cellules de batteries à ses fournisseurs.

Volkswagen, de son côté, ne montre sur son stand que des véhicules électriques. Fidèle au mot d'ordre qu'il a accolé à sa stratégie (« accélérer »), la marque entend ajouter chaque année un modèle 100 % électrique à son catalogue.

Les espoirs du Losange

L'ID.5 (prévue pour 2022) et l'ID.6 (2023) étant déjà dans les tuyaux, le patron Herbert Diess a présenté lundi un concept-car baptisé ID.LIFE, aux mensurations de citadines, et doté de trouvailles assez spectaculaires, comme un toit en matière textile, qui peut être ôté pour rouler à ciel ouvert. La planche de bord dissimule un écran géant, sur lequel on peut visionner un film ou des jeux vidéo et qu'on regarde allongé, les sièges avant comme arrière pouvant être rabattus.

Destiné aux jeunes générations, l'ID.LIFE devrait faire son apparition sur le marché en 2025, pour un prix de départ annoncé autour de 20.000 euros. De quoi rivaliser directement avec la future R5 électrique, que Renault compte sortir à cette échéance. D'ici là, le Losange et Luca de Meo espèrent que leur nouvelle Mégane sera un succès. Polyglotte, le patron italien du Losange s'est fendu d'un petit discours introductif en allemand pour présenter lundi matin *« le produit idéal pour attaquer le cœur du marché en Europe »*. La réponse sera apportée par les clients à partir du printemps prochain.

A quelques mètres de là, le chaland pourra découvrir les berlines blanches de la marque sino-suédoise Polestar, ou encore la Ford Mustang Mach-E. Cette avalanche de lancements ou de concept-cars semble dessiner un futur totalement électrique sur le plan technologique. *« De toute façon, les obligations légales ne nous laissent plus le choix »*, glisse un exposant, fataliste. La Commission européenne a en effet annoncé en juillet sa volonté d'interdire à la vente, dès 2035, les véhicules qui ne seraient pas neutres en CO_2. Ce qui, si le projet va à son terme, condamnerait de facto les véhicules thermiques.

A court terme, la réalité est beaucoup plus complexe. Les constructeurs ont besoin des bénéfices générés par leurs modèles thermiques pour financer la mutation en cours. Ils préparent donc le terrain pour l'électrique sur le plan technologique, mais ne mettront pas réellement l'accélérateur sur les ventes avant plusieurs années, avance un familier du secteur.

Dans les zones d'exposition situées au centre-ville, loin du Parc des Expositions, les modèles carburant à l'essence ou au diesel ont encore toute leur place dans la plupart des stands. Et les constructeurs qui font une large place à l'hybride rechargeable, comme Ford, Renault ou BMW, espèrent obtenir un sursis pour cette technologie, au-delà de 2035. ■

Luca de Meo, le patron italien de Renault, sur le stand du constructeur français à Munich, venu présenter la nouvelle Mégane 100 % électrique. *Photo Alexander Pohl/Sipa*

Avec la nouvelle Megane, Renault donne une grande sœur à sa ZOE

Présentée au Salon de Munich, la cinquième génération de la Mégane doit relancer la firme au Losange sur le segment des berlines compactes, stratégique pour sa rentabilité. Son atout maître : la toute nouvelle plateforme développée avec Nissan pour les véhicules 100 % électriques.

Après avoir taillé dans ses dépenses pour redresser les comptes, Renault entame la deuxième phase de sa convalescence, celle de la reconquête commerciale. La marque française a présenté lundi au Salon automobile de Munich sa toute nouvelle Megane électrique, premier modèle à incarner la « Renaulution » voulue par Luca de Meo.

Arrivé à l'été 2020, le directeur général italien a élevé au rang de priorité stratégique la relance des ventes dans le segment des berlines compactes, qui combine à la fois des ventes en nombre (6 millions chaque année en Europe) et des marges importantes. C'est à cette cinquième génération de la Mégane, sur lequel il a eu le temps de mettre sa patte, qu'il revient de lancer l'offensive. Ironie de l'histoire, ce modèle a représenté l'un des grands succès de Carlos Tavares, aujourd'hui patron de Stellantis, lorsqu'il était encore chez Renault.

Le nouveau modèle sera également le premier à arborer le nouveau logo de la marque. Il ouvre surtout la « génération 2.0 » des véhicules électriques de Renault. Il était temps : le groupe rappelle à l'envi sa position de pionnier sur ce créneau, mais il a tardé à augmenter son offre au-delà de la ZOE, pendant que la concurrence, et notamment Volkswagen, alignait les milliards pour rattraper son retard.

Après une excellente année 2020, Renault a vu sa part de marché dans les véhicules 100 % électriques divisée quasiment par deux en Europe sur les sept premiers mois de l'année. Il devenait urgent d'étoffer le catalogue.

Gain de place à l'intérieur

La Mégane dispose toutefois des armes pour combler les espoirs placés en elle. Avec un point fort : la nouvelle plateforme dédiée aux véhicules électriques, mise au point avec Nissan, et dont c'est ici la toute première déclinaison.

Son compartiment batterie, réparti sous tout le plancher, est d'une finesse record (11 cm), ce qui accroît l'habitabilité. Le choix de transférer dans le compartiment moteur (de taille réduite) une partie de la climatisation libère également de l'espace sous la planche de bord. *« L'automobile, c'est comme si vous achetiez un appartement de 100 mètres carrés, mais que vous n'en utilisiez que 60 mètres carrés, le reste de la surface étant occupé par l'épaisseur des murs*, illustre le designer Gilles Vidal. *Avec l'électrique, on peut regagner de l'espace à l'intérieur. »*

> La marque a progressé sur la densité énergétique de la batterie, supérieure de 20 % à celle de la ZOE.

> Elle propose une autonomie allant jusqu'à 470 kilomètres.

Le positionnement très bas de la batterie, combiné à un long empattement et des roues vraiment positionnées aux quatre coins de la voiture, permet également d'abaisser le centre de gravité du véhicule de 9 centimètres par rapport à une Mégane classique. De quoi tonifier la tenue de route et le plaisir de conduire, un sujet auquel sont très sensibles les acheteurs de berlines compactes selon Renault.

Google aux manettes

La marque a également progressé sur la densité énergétique de la batterie, supérieure de 20 % à celle de la ZOE. Elle propose une autonomie allant jusqu'à 470 kilomètres en cycle WLTP, et de 300 kilomètres si on roule à 130 km/h. Sur le mode de recharge le plus puissant (130 kWh), il faudra 30 minutes pour parcourir 200 kilomètres supplémentaires sur autoroute. La Mégane aura également une capacité de traction allant jusqu'à 900 kg.

Les clients férus de technologie seront gâtés, avec des poignées de portes affleurant, une ambiance lumineuse à l'intérieur qui évolue tout au long du cycle jour-nuit, ou encore le miroir du rétroviseur central remplacé par une caméra.

Mais le point d'orgue reste bien le grand écran de 24 pouces qui combine en une seule pièce le tableau de bord et l'écran multimédia. Ce dernier héberge l'openR Link, le système développé par Google, qui permet de régler la climatisation ou le choix de la musique par commande vocale, d'utiliser Google Maps pour la navigation, ou de piocher dans un certain nombre d'applications.

Pour fonctionner à plein, ce système nécessitera toutefois un abonnement 4G (offert dans un premier temps) à moins d'en passer par un partage de connexion sur le smartphone du client.

Avec ce cocktail de technologie et d'innovations côté batterie, Renault espère avoir trouvé la recette pour tenir tête à l'ID.3 de Volkswagen, sa rivale désignée. La commercialisation de la Mégane électrique débutera en mars prochain, à un prix qui n'a pas encore été communiqué. La version à moteur thermique, même si elle accusera un sérieux coup de vieux, sera maintenue à la vente.
— L. S.

Le Salon (aussi) du deux-roues

Le dernier Salon de Francfort en 2019 ayant acté la désaffection des exposants comme du public, Munich, qui a pris la relève, s'efforce de renouveler le concept. La manifestation n'est pas cantonnée dans un seul lieu, mais a essaimé de nombreux stands dans le centre-ville. De surcroît, le Salon s'intéresse désormais à la mobilité au sens large, au point de consacrer entièrement deux halls d'exposition sur neuf au… vélo. Ces changements n'ont toutefois pas convaincu Stellantis et ses 14 marques de faire le déplacement en Allemagne, tout comme Toyota.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	14 130 EUR (16,762 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	173,46 cm² (11,7%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	2218 EUR (2631 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Pourquoi Paris redoute l'élection allemande

Olaf Scholz, lundi, à l'Elysée. Le vice-chancelier allemand incarne l'aile droite du SPD. *Photo Gonzalo Fuentes/Reuters*

DIPLOMATIE Vues de Paris, les élections législatives allemandes ne sont pas forcément rassurantes. Ce ne sont pas les candidats des deux grands partis, le SPD et la CDU, qui suscitent l'inquiétude. Ils sont d'ailleurs reçus par Emmanuel Macron cette semaine. Le social-démocrate Olaf Scholz est le partenaire du ministre des Finances Bruno Le Maire, qui l'apprécie. Quant à Armin Laschet (CDU), il poursuivra peu ou prou la politique d'Angela Merkel. Le danger viendrait plutôt des futurs partenaires de la coalition : les Verts hostiles au nucléaire et surtout les libéraux du FDP, adeptes de l'orthodoxie budgétaire.

// PAGE 7

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 7	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	14 130 EUR (16,762 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	935,43 cm² (63,2%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	6898 EUR (8183 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Allemagne : l'inconnue électorale inquiète l'exécutif français

- Emmanuel Macron reçoit cette semaine les deux principaux candidats au poste de chancelier.
- Mais ce qui s'annonce le plus compliqué pour Paris, c'est le jeu des coalitions qui sont encore floues.

BILATÉRAL

Catherine Chatignoux
@chatignoux

Emmanuel Macron reçoit cette semaine à l'Elysée les deux principaux candidats au poste de chancelier en Allemagne. Pour préparer l'après-élection, il a rencontré lundi matin Olaf Scholz, le prétendant du parti social-démocrate dont la cote de popularité a grimpé ces derniers mois au point de faire désormais figure de favori du scrutin. Mercredi, il s'entretiendra avec Armin Laschet, le conservateur rhénan, dont l'étoile ne cesse de pâlir à mesure que les élections législatives se rapprochent.

Si l'enjeu de ces élections se résumait à ces deux seuls protagonistes, les dirigeants français ne seraient pas le moins du monde inquiets sur l'avenir. A l'Elysée, comme à Bercy, on connaît par cœur l'actuel ministre des Finances et vice-chancelier, Olaf Scholz, avec lequel Bruno Le Maire a travaillé ces dernières années.

Prisme européen

Il a fallu batailler ferme – parfois des nuits durant – avec ce tenant de l'orthodoxie budgétaire pour obtenir la mise en place d'une taxe sur les géants du numérique et le méga plan de relance européen. Mais dès que les premiers effets délétères de la crise du Covid se sont fait sentir, il a sorti ce qu'il a appelé lui-même le « *bazooka* » budgétaire. La hausse du salaire minimum souhaitée par Olaf Scholz est vue d'un très bon œil à Paris de même que l'ouverture de principe du candidat à l'idée d'un mécanisme d'endettement européen pour investir davantage dans les secteurs d'avenir.

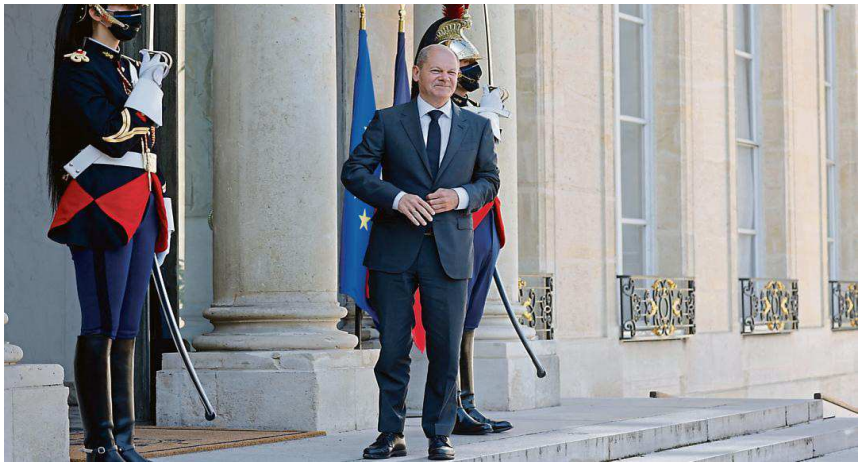
Quant au candidat de la CDU, Armin Laschet, « *il représente clairement la continuité sans rupture avec la chancelière, même s'il a davantage de points communs avec Helmut Kohl, il est plus rond qu'Angela Merkel avec un prisme européen plus marqué* », détaille Paul Maurice, chercheur au Comité d'études des relations franco-allemandes, à l'Ifri.

Tout irait pour le mieux dans le meilleur des mondes si les sondages ne prévoyaient pas que pour gouverner, les deux partis leaders en Allemagne, la CDU et le SPD, auront besoin de deux partenaires. Et en fonction de la composition des coalitions envisagées, la sérénité fait place à une certaine inquiétude de ce côté du Rhin. Qui dit coalition dit longues négociations qui pourraient déborder sur 2022, alors que la France doit prendre la présidence du Conseil de l'UE au 1er premier janvier et souhaiterait avoir élaboré au préalable un plan d'attaque concerté avec Berlin... Les Verts qui, compte tenu de leur poids politique, feront partie de toutes les combinaisons gouvernementales, sont résolument intégrationnistes et ne manqueront pas de pousser les conservateurs et les sociaux-démocrates à multiplier les coopérations et à desserrer durablement les cordons de la bourse. Mais dans le cas d'une coalition SPD/Verts/Libéraux, la France redoute que l'Allemagne se mette en retrait sur la politique européenne de défense, du fait de la réticence historique des Verts à l'égard des interventions extérieures, mettant à mal les desseins stratégiques de la France pour l'Europe.

> Si l'enjeu des élections se résumait au choix entre Olaf Scholz et Armin Laschet, les dirigeants français ne seraient pas le moins du monde inquiets.

Les Verts représentent aussi un sérieux défi pour la politique énergétique de la France. Alors que s'amorce en Europe une exigeante transition climatique, le rejet de l'énergie nucléaire par le parti de la candidate Annalena Baerbock annonce un affrontement de taille avec la France qui considère ne pas pouvoir se passer du nucléaire pour atteindre la neutralité carbone à l'horizon 2050.

L'autre grande inconnue, c'est l'influence que pourrait jouer dans la future coalition le parti libéral (FDP) appelé à faire son retour au pouvoir après huit ans d'absence. Sa vision « très traditionnelle » de la politique économique selon Paris, libérale et orthodoxe sur le plan budgétaire, a de quoi donner des sueurs froides à Bercy où l'on compte sortir très en douceur de la séquence de largesses budgétaires dans laquelle la France s'est installée depuis le début de la crise sanitaire. ■



Le candidat social-démocrate, Olaf Scholz, reçu lundi à l'Elysée, est fort apprécié à Paris où l'on juge très positive sa collaboration avec la France ces dernières années. *Photo Ludovic Marin/AFP*

Olaf Scholz, héritier en trompe-l'œil d'Angela Merkel

Cultivant son profil sobre et expérimenté, le candidat des sociodémocrates creuse l'écart avec l'Union CDU-CSU. Son succès dépendra de sa capacité à calmer les aspirations radicales de sa base électorale.

Ninon Renaud
@NinonRenaud
—Correspondante à Berlin

Les partenaires politiques d'Angela Merkel lui ont beaucoup reproché de les avoir empêchés d'exister, voire de s'être arrogé leurs propres réalisations. A 63 ans, son vice-chancelier, Olaf Scholz, sera-t-il le premier à faire de sa cohabitation avec la chancelière un tremplin vers le pouvoir suprême ? A mesure que se rapproche le scrutin du 26 septembre, le scénario de sa victoire gagne en crédibilité.

Selon le dernier sondage de l'institut Insa pour le tabloïd « Bild am Sonntag », le SPD a gagné un point à 25 %, creusant l'écart avec l'Union CDU-CSU qui perd un point, à 20 %. Quant aux Verts, ils stagnent à 16 %, talonnés par les libéraux (13 %).

« Voleur d'héritage »

Au sein de l'Union CDU-CSU, la fébrilité est palpable. La stratégie d'Olaf Scholz de s'instituer en héritier tout en retenue de la chancelière fait grincer des dents. L'ancien maire de Hambourg n'a, comme Angela Merkel, pas d'enfant et il connaît bien la ville hanséatique où elle est née. Mais le président de la CSU, le bavarois Markus Söder, l'a récemment accusé d'être un « *voleur d'héritage* ».

Non sans humour, Olaf Scholz avait posé en couverture du magazine du « Süddeutsche Zeitung » avec les mains en forme de losange, comme la chancelière. Au sein du SPD, il incarne l'aile droite du parti : celui qui fut ministre du Travail durant la crise financière défend encore le paquet de réformes du marché du travail baptisé « Hartz IV ». Mis en place par l'ancien chancelier sociodémocrate Gerhard Schröder au début des années 2000, il est pourtant honni par la base de son parti.

Il rassure une partie de l'électorat de droite

Longtemps accusé d'être froid et technocrate, l'expérimenté vice-chancelier milite pour une hausse d'impôt des plus fortunés. Mais il rassure une partie de l'électorat de la CDU, affolé par l'impopularité croissante de son candidat, Armin Laschet. Au sein du SPD, la perspective d'une victoire, inespérée il y a quelques mois, a par ailleurs fait taire toute critique contre Olaf Scholz, au point de ne plus voir d'autre visage sur les affiches de campagne que la sienne.

Les aspirations de la base du parti socialdémocrate représentent son talon d'Achille. « *Il y a une énorme différence entre Olaf Scholz et moi, a souligné Angela Merkel la semaine dernière. Avec moi comme Chancelière, il n'y aura jamais de coalition dans laquelle la gauche radicale est impliquée. la question reste ouverte avec Scholz* », a-t-elle prévenu.

Le candidat social-démocrate a implicitement exclu un tel scénario en soulignant qu'une coalition serait impossible avec un parti ne reconnaissant pas la légitimité de l'Otan. Il a dit son souhait de s'associer aux Verts mais il faudrait, pour former une majorité, rallier aussi les libéraux, voire la CDU. Une perspective peu engageante pour les tenants d'un virage à gauche. La partie n'est pas acquise pour Olaf Scholz. ■

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	13 922 EUR (16,515 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	59,73 cm² (4,0%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	1454 EUR (1725 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

En Europe, les investisseurs se préparent déjà à la hausse des taux d'intérêt

DETTE La BCE, qui se réunit jeudi, devrait confirmer le maintien de son soutien à l'économie, mais les investisseurs regardent déjà l'après-mars 2022. La fin du programme d'achats urgence pandémie de la banque centrale va faire réapparaître un surplus d'émissions de dette d'Etat qui devra être absorbé par le marché. Avec, pour conséquence, une remontée des taux longs. Le mouvement devrait toutefois être limité, car il existe un important excès d'épargne dans l'économie. Ce phénomène, lié au vieillissement de la population, devrait continuer à tirer les taux vers le bas jusqu'en 2050, selon Oxford Economics. // **PAGE 29**

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Les Echos

Publicación	Les Echos Nacional, 29	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Francia
Circulación	127 000	V. Comunicación	13 922 EUR (16,515 USD)
Difusión	126 429	Tamaño	1065,75 cm² (72,0%)
Audiencia	379 286	V.Publicitario	7528 EUR (8930 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Les investisseurs se préparent à une inéluctable montée des taux longs en Europe

● Même si la BCE ne devrait pas annoncer de ralentissement significatif de son programme d'achats d'urgence jeudi, les marchés ont déjà les yeux tournés vers l'année prochaine.
● La réduction du soutien de la banque centrale va automatiquement faire remonter les taux longs.

TAUX

Guillaume Benoit
@gb_eco

En matière de politique monétaire, l'attention se focalise bien souvent sur les taux directeurs des banques centrales. Pourtant, pour la plupart des acteurs économiques, ce sont bien les taux longs qui importent. Correspondant au coût de financement des Etats, ils déterminent la charge de la dette qui pèse sur les contribuables.

Ils servent aussi de référence pour la plupart des crédits aux particuliers, notamment les emprunts immobiliers. Et c'est sur leur base que sont calculés les taux des financements bancaires accordés aux entreprises et ceux des obligations « corporate » émises sur le marché.

Pas étonnant, donc, que les sociétés américaines se soient précipitées sur le marché obligataire la semaine dernière. Face à des taux américains à 10 ans repartis à la hausse après les annonces de la Réserve fédérale sur une prochaine réduction (« tapering ») de son programme d'achat d'actifs en soutien à l'économie, les émetteurs ont voulu sécuriser des coûts de financement attractifs. Ailleurs dans le monde, plusieurs banques centrales ont déjà amorcé un resserrement.

Et en Europe ? La Banque centrale européenne, qui se réunit jeudi, ne devrait pas annoncer de « tapering » de son grand programme d'urgence face à la pandémie (PEPP). Tout au plus un léger ralentissement de son rythme d'achats. Pourtant, les marchés sont nerveux. Les rendements des obligations d'Etat européennes ont progressé au cours de l'été, dans le sillage de celui des Treasuries américains.

Nervosité

Même si l'économiste en chef de la BCE, Philip Lane, a assuré dans une interview récente que la banque centrale lutterait contre les effets secondaires, en Europe, des décisions de politique monétaire aux Etats-Unis, le risque d'un effet de contagion ne peut être écarté.

Le taux à 10 ans français, à nouveau négatif depuis la mi-juillet, se rapprochait du seuil symbolique de 0 % dans la matinée de lundi. Signe d'une certaine inquiétude en amont de la réunion de la Banque centrale européenne de jeudi ? Même si la BCE devrait garder ses taux directeurs bas encore longtemps, les investisseurs savent que la hausse des taux longs est inéluctable.

Les regards convergent vers mars 2022, au moment où devrait prendre fin le soutien exceptionnel de l'institut monétaire face au Covid. Au rythme actuel, la BCE achète entre 80 et 90 milliards d'euros d'obligations par mois dans le cadre du PEPP (programme d'achats d'actifs d'urgence). Pour assurer une transition en douceur, l'institution de Francfort devrait prévoir une augmentation temporaire de son programme d'achat « classique », l'Asset purchase programme (APP), qui réalise aujourd'hui 20 milliards d'euros d'achats mensuels.

Davantage de dette à absorber

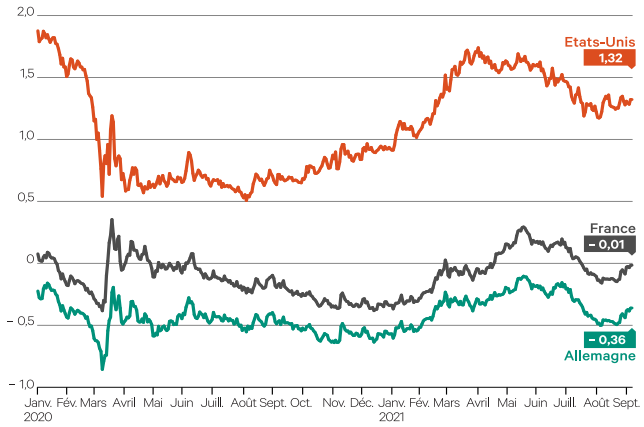
Mais même en doublant son enveloppe, l'APP tournerait en moyenne à environ 40 milliards d'euros d'achats mensuels. Un véritable tournant. Jusqu'ici, avec le PEPP (c'est-à-dire depuis mars 2020), le volume des achats de la banque centrale est supérieur à celui des émissions nettes de dette souveraine (le montant des obligations émises moins celui des remboursements). Une pénurie de papier qui a fait plonger les taux à des niveaux extrêmement bas.

« On peut estimer que les besoins de financements seront moins importants l'an prochain que cette année, car les déficits seront moins élevés, soulignent les analystes de la Société Générale. *Mais l'offre d'obligations d'Etat, "nette" des achats de la BCE, va redevenir positive. »*

A partir de mars 2022, les investisseurs devront donc à nouveau absorber une partie des émissions de dette d'Etat. Ce rééquilibrage de l'offre et de la demande se traduira mécaniquement par une hausse du rendement. Même si ce renchérissement ne devrait pas être spectaculaire, l'hypothèse d'un taux allemand à 10 ans au-dessus de 0 % (contre –0,36 % actuellement) pourrait se réaliser plus tôt que prévu.

Cette tendance à l'abondance de papier devrait être durable. Car l'affrontement actuel entre les « faucons » (les partisans de l'orthodoxie budgétaire) et les « colombes » (favorables au soutien à l'économie) rend en effet peu probable une extension de l'enveloppe de l'APP pendant une longue période. Les faucons ont même affirmé ces derniers jours leur opposition de principe à tout assouplissement des contraintes qui régissent ce programme, notamment en termes de limitation des achats. Dans sa forme actuelle, l'APP encadre strictement la part de chaque dette d'Etat pouvant être détenue par la BCE, et le montant mensuel assigné à chaque pays. Moins flexible que le PEPP, il ne permettra pas de renforcer l'aide apportée aux pays plus vulnérables à une hausse des taux, comme l'Italie. Une menace déjà prise au sérieux. *« Le taux italien à 10 ans pourrait retrouver 1,1 %* [son plus haut de 2021, NDLR] *dans les prochaines semaines »*, envisage ING. ■

Les taux longs repartent à la hausse
Taux d'Etat à 10 ans, en %



« LES ÉCHOS » / SOURCE : BLOOMBERG

Qu'attendre de la réunion de la BCE jeudi ?

● La banque centrale va publier ses prévisions mises à jour pour la zone euro. Les économistes s'attendent à une légère hausse des anticipations tant en termes de croissance que d'inflation.
● Les éventuelles annonces sur une petite réduction du rythme d'achats d'actifs dans le cadre du PEPP (actuellement entre 80 et 90 milliards d'euros par mois). La question de l'avenir du programme d'achat « urgence pandémie » sera au centre des discussions. La BCE devra toutefois veiller à ne pas laisser entendre qu'il s'agit d'un début d'extinction.
● En revanche, la date de fin du PEPP, fixée pour l'instant à mars 2022, ne devrait pas être confirmée avant la réunion de décembre de l'institution.

La surprenante remontée des taux longs américains

Les derniers chiffres de l'emploi américain, moins bons qu'attendus, devraient inciter la Réserve fédérale à décaler la réduction de ses achats d'actifs. Malgré la perspective d'une politique monétaire plus longtemps accommodante, les taux longs sont repartis à la hausse. Une réaction pas si paradoxale : les investisseurs craignent en fait que la Fed laisse trop filer l'inflation, qui rogne les rendements.

Le vieillissement devrait peser sur les taux jusqu'en 2050

Depuis les années 1980, l'excès d'épargne disponible par rapport à la demande d'investissement tire structurellement les taux d'intérêt vers le bas.

Sophie Rolland
@Sorolland

La diminution annoncée des interventions des banques centrales sur les marchés doit-elle faire craindre une remontée massive et rapide des taux d'intérêt à long terme ? Pas forcément, à en lire une étude publiée récemment par Oxford Economics.

Le fonctionnement des marchés obligataires et l'omniprésence des banques centrales ces dernières années aurait presque tendance à le faire oublier, mais les taux d'intérêt à long terme ne dépendent pas uniquement des politiques d'achats de titres (notamment souverains) des instituts monétaires. Des facteurs structurels les tirent vers le bas depuis les années 1980… Bien avant que la Fed ou la BCE ne découvrent les vertus du « quantitative easing » (assouplissement quantitatif). L'un de ces facteurs est bien identifié. Il s'agit de l'excès d'épargne disponible. Les taux longs correspondent en effet à un prix d'équilibre entre l'offre d'épargne et la demande d'investissement. En 2016 déjà, Mario Draghi soulignait que les taux bas étaient *« le symptôme d'une demande d'investissement insuffisante à travers le monde pour absorber toute l'épargne disponible. »*

A populations plus âgées, plus de richesse nette

Contrairement à ce qu'enseignent les manuels d'économie, le vieillissement démographique accentuerait ce phénomène, souligne Daniel Harenberg d'Oxford Economics. Il est vrai que des sociétés vieillissantes ont généralement des taux d'épargne moins élevés. *« Mais ce n'est pas ce qui joue le plus. Ce qui importe, c'est que les populations plus âgées ont tendance à avoir plus de richesse nette, car les individus ne désépargnent que lentement à un âge avancé »*, avance-t-il. Gertjan Vlieghe, l'un des membres du comité de politique monétaire de la Banque d'Angleterre, a déjà exposé ce raisonnement à propos du Royaume-Uni. Même si le taux d'épargne diminue, il reste positif ; le vieillissement de la population entraîne donc une augmentation de la richesse globale.

S'y ajoute un deuxième effet du vieillissement : il affecte la croissance du PIB. Or une croissance poussive n'incite pas les entreprises à engager d'importants investissements. Elles n'ont pas assez confiance en l'avenir. Quant aux Etats, face à une croissance faible, ils optent plus volontiers pour l'austérité budgétaire… quitte à sacrifier des investissements à même de favoriser la croissance future. La demande de fonds liée à l'investissement est réduite.

Taux d'intérêt neutre

Compte tenu de l'évolution démographique, le taux d'intérêt réel dit « neutre » promet de rester extrêmement bas, affirment également les économistes d'Oxford Economics. Ce taux théorique guide les banquiers centraux : il correspond au taux directeur qui serait sans effet sur une économie tournant à son potentiel et dont l'inflation aurait atteint la cible visée par l'institut monétaire.

Le taux neutre de la zone euro qui tournait autour de 4 %, 5 % ou 6 % (en fonction des modèles économiques) dans les années 1980, serait ainsi tombé à –2 % juste avant le début de la pandémie de Covid-19, sous l'effet du vieillissement démographique. L'accroissement de la longévité incite à épargner davantage pour sa retraite et le taux de natalité plus faible pèse directement sur la demande globale. En outre, si la hausse de l'endettement des Etats rime avec des rendements obligataires plus élevés, cet effet a été presque entièrement compensé par le ralentissement de la productivité. *« D'ici à 2050, nous ne nous attendons pas à une hausse de la productivité, ni de la natalité en zone euro. La longévité, elle, continuera à augmenter. Le taux neutre réel a donc peu de chances d'augmenter fortement au cours des prochaines décennies »*, concluent les économistes. ■

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

negocios

Publicación	Negocios Portugal, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Portugal
Circulación	65 230	V. Comunicación	16 892 EUR (20,038 USD)
Difusión	64 936	Tamaño	51,57 cm² (9,4%)
Audiencia	194 809	V.Publicitario	1383 EUR (1641 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Governo sob pressão para baixar preço da eletricidade

Bloco de Esquerda desafia Executivo a cortar nas "rendas excessivas". Em Espanha, Pedro Sánchez prepara 10 medidas para travar a subida.

EMPRESAS 14 e 15

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

negocios

Publicación	Negocios Portugal, 14	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Portugal
Circulación	65 230	V. Comunicación	16 892 EUR (20,038 USD)
Difusión	64 936	Tamaño	476,61 cm² (87,0%)
Audiencia	194 809	V.Publicitario	6275 EUR (7444 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

ENERGIA

Governo sob pressão para baixar preço da luz

O Bloco de Esquerda desafiou o Governo a cortar nas "rendas excessivas" das empresas de energia, começando pelas barragens e as eólicas. Em Espanha, o executivo de Pedro Sánchez prepara um "pacote de choque" com 10 medidas para travar a subida dos preços.

ANA SANLEZ
anasanlez@negocios.pt

Uma "bomba-relógio" que pode rebentar nas mãos das famílias já em 2022. Foi assim que a coordenadora do Bloco de Esquerda (BE), Catarina Martins, descreveu os sucessivos aumentos que nos últimos meses têm atirado o preço da eletricidade no mercado grossista ibérico para valores recorde. As comercializadoras já admitiram que, mais cedo ou mais tarde, as subidas vão ser sentidas nos bolsos dos portugueses.

Para travar estilhaços no orçamento das famílias, o Bloco de Esquerda convocou uma conferência de imprensa para esta segunda-feira, na qual pressionou o Governo a cortar nas "rendas excessivas" que, na visão da líder, as empresas recebem. Catarina Martins repescou duas medidas que o Bloco já tinha apresentado em junho, para reforçar que o Executivo deve agir "imediatamente" sobre o tema, sem esperar pelo Orçamento do Estado.

Um dos focos do ataque do partido são as barragens. O Bloco defende que as centrais hidroelétricas não devem ser remuneradas como as centrais emissoras de CO2. Neste momento, são as centrais a gás, mais caras devido à subida dos preços das licenças de emissão de CO2, que estão a ditar os elevados preços do mercado grossista, porque são as últimas a entrar no sistema, e determinam o preço pago a todos os produtores. Mesmo aos que não emitem gases poluentes, como as barragens. O que para a líder do Bloco "é excessivo e não tem sentido".

A medida já foi, no entanto, descartada pelo Governo. Ao Negócios, o Ministério do Ambiente defendeu na semana passada que a solução pode "distorcer" o mercado, além de que teria pouco impacto, afetando "somente 199 MW". Isto porque estariam isentas as barragens posteriores a 2005, quando entrou em funcionamento o mercado de carbono, bem como as que foram objeto de decisão de investimento.

Para o Bloco, não é bem assim. Segundo Jorge Costa, deputado bloquista, a medida poderia abranger 20 centrais da EDP, que não estão a ser tidas em conta pelo Governo. Isto porque o Executivo estará a considerar que o valor que a EDP pagou pela extensão da concessão do domínio hídrico em 2007 é um investimento. De acordo com o deputado, esses cálculos de 2007 "não previam quaisquer ganhos resultantes da introdução do mercado de carbono", o que, por si só, justificaria o corte da "renda".

"Bom vento" de Espanha

A discussão é acicatada porque, ao contrário do Executivo de António Costa, o governo espanhol quer ir para a frente com esta medida. E avaliou-a em 1.200 milhões de euros de poupanças. Aplicada em proporção direta, poderia corresponder a cerca de 250 milhões de euros em Portugal, apesar de as contas serem, na prática, mais complexas.

A própria Catarina Martins enalteceu a iniciativa do governo espanhol, que, a braços com a escalada da eletricidade, anunciou ter em preparação um verdadeiro "plano de choque". O objetivo é baixar os preços nos consumidores e "reformar o setor", segundo avançou a ministra espanhola da Transição Ecológica ao jornal Expansión. O executivo de Pedro Sánchez tem em cima da mesa 10 medidas, que vão da fiscalidade à introdução de leilões em todas as tecnologias, e não só renováveis. "Era importante que o Governo olhasse para Espanha, onde estas medidas estão a ser discutidas", atirou Catarina Martins.

Matos Fernandes, ministro da Ambiente, diz que o Governo tem "almofadas"para travar subida dos preços.

Além das barragens, o Bloco voltou a apelar ao Governo para olhar para a remuneração garantida das centrais eólicas, nomeadamente "acabar com a extensão por cinco anos" decidida pelo executivo de Pedro Passos Coelho. O partido defende a reposição da lei de 2005, segundo a qual as eólicas, depois de amortizadas, ficariam sujeitas a uma tarifa fixa "igual à resultante dos leilões para novas centrais", que nas contas do BE deveria rondar os 50 euros por MWh. A remuneração mínima atual é de 90 euros por MWh.

O Ambiente já garantiu ter "almofadas" para amortecer o impacto da subida dos preços. O Executivo conta com a entrada em funcionamento das centrais solares, com o aumento das transferências para o Fundo Ambiental e com o sobreganho para o sistema elétrico resultante da produção renovável com tarifa garantida. Questionado pelo Negócios sobre a adoção de outras medidas, o Governo não fez mais comentários. ■

«-- Volver al índice

negocios

Publicación	Negocios Portugal, 15	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Portugal
Circulación	65 230	V. Comunicación	16 892 EUR (20,038 USD)
Difusión	64 936	Tamaño	180,98 cm² (33,1%)
Audiencia	194 809	V.Publicitario	3240 EUR (3844 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

127,36

MIBEL
O preço médio da eletricidade no mercado grossista ibérico será de 127,36 euros por MWh esta terça-feira.

20

BARRAGENS
Segundo o Bloco de Esquerda, a revisão da remuneração das barragens poderia abranger 20 centrais da EDP.

João Relvas/Lusa

Era importante que o Governo olhasse para Espanha, onde estas medidas estão a ser discutidas.

CATARINA MARTINS
Coordenadora do Bloco de Esquerda

Estamos a preparar uma grande reforma, no sentido de um plano de choque imediato.

TERESA RIBERA
Ministra espanhola para a Transição Ecológica

«-- Volver al índice

FINANCIAL TIMES

Publicación	Financial Times Reino Unido, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Reino Unido
Circulación	234 193	V. Comunicación	12 367 EUR (14,671 USD)
Difusión	233 139	Tamaño	68,72 cm² (3,2%)
Audiencia	699 417	V.Publicitario	885 EUR (1050 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Shades of Mao

Does Xi's crackdown herald a second cultural revolution? — FT SERIES, PAGE 17

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

FINANCIAL TIMES

Publicación	Financial Times Reino Unido, 17	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Reino Unido
Circulación	234 193	V. Comunicación	12 367 EUR (14,671 USD)
Difusión	233 139	Tamaño	2053,04 cm² (95,6%)
Audiencia	699 417	V.Publicitario	5800 EUR (6880 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

FT BIG READ. CHINA

The Chinese leader is extending the Communist party's dominance over civil society. The flurry of activity reflects a form of economic populism but also has many of the hallmarks of a new political era in Beijing.

By Tom Mitchell

The Maoist echoes of Xi's power play

A prominent leftist commentator in China has denounced "big capitalists" and entertainment industry "sissy-boy stars". Leading public figures are disappearing from view. Others are racing to declare their fealty — and pledge billions of dollars — to the policy priorities of an all-powerful supreme leader who has life tenure.

A sudden frenzy of political activity over the past two weeks has many people wondering if China is entering a new political era, one which embraces elements of Maoist political campaigns as the Communist party continues to take a more domineering role under President Xi Jinping.

Some even suggest that this could be the early signs of a new social upheaval reminiscent of the Great Proletarian Cultural Revolution, a cataclysm precipitated by Mao Zedong in 1966 that resulted in the deaths of at least 1m people and stopped the country in its tracks for the better part of a decade.

"A monumental change is taking place in China. The economic, financial, cultural and political spheres are undergoing a profound revolution," Li Guangman, the pen name of a prominent leftist commentator, wrote in a commentary that captured the zeitgeist. "It marks a return [of power] from Capitalist cliques to the people . . . It is a return to the revolutionary spirit, to heroism, to courage and righteousness."

Much as "big-character posters" were sometimes reprinted by state media organs during the cultural revolution, so was Li's diatribe amplified by Chinese Communist party-controlled media.

Xi, China's most powerful ruler since Mao, has no illusions about the cultural revolution. During the tumult, his father, a veteran of the Communist revolution that triumphed in 1949, was persecuted and Xi himself was "sent down" to the countryside along with millions of other Chinese teenagers. In a December 2018 speech celebrating the 40th anniversary of Deng Xiaoping's economic reforms, which propelled China out of Maoist poverty, Xi criticised the cultural revolution for bringing "China's economy to the brink of collapse".

$2.8bn Fine imposed on ecommerce group Alibaba in April for monopoly abuses

$46m Tax evasion fine for popular actress Zheng Shuang, below right

Xi Jinping's bid to assert greater control over the ruling party and civil society includes strict limits on the amount of time young people can play video games, right

FT montage

But in a series of dramatic moves over the past year, ranging from a crackdown on China's biggest technology companies to strict limits on the amount of time young people are allowed to play video games, Xi is reinserting the party into the private sector and into family lives in a way that has not been seen since Deng launched the "reform and opening" era in 1978.

Many of the announcements represent a form of economic populism in response to widespread anxiety about inequality — a social boil Xi wants to lance as he prepares for an unprecedented third term in power next year. But in his efforts to assert ever-greater personal control over both the party and civil society, he is flirting with propaganda tools and intimidation tactics that many observers see as a throwback to the Mao era.

"Xi has no appetite to release the genie of popular rebellion from the bottle. He has never been a revolutionary like Mao," says Ming Xia, a political-science professor at City University of New York. "But it does not mean Xi would not manipulate and direct the anger among frustrated people at political targets he wants to destroy.

"With his confident control over the army, propaganda and bureaucracy, Xi has been applying Mao's strategy at a smaller scale. He selectively targets some officials, businesspeople, opinion leaders, stars [and] skilfully manipulates the popular mood . . . to please the impulse of some Chinese who are less successful [and] harbour hatred toward the rich."

Xi's 'profound revolution'

Xi has made it clear that the party must not abandon its revolutionary ideals — that it is duty-bound to deliver "common prosperity" and stand up to the west, especially the US.

These convictions, as well as his tendency to view everything through a national security prism, have driven a 10-month campaign that started with last November's cancellation of a $37bn initial public offering by Jack Ma's online finance company, Ant Group. The drive has also ensnared Ma's ecommerce platform, Alibaba, and Didi Chuxing, the country's dominant ride-hailing operator now under investigation for its data security practices.

The most recent shot in Xi's "profound revolution" came on August 17, when the party's financial and economic affairs committee, which normally concerns itself with technocratic regulatory and policy matters, declared that it was necessary to "regulate excessively high incomes" in order to ensure "common prosperity for all". Like almost all important party organs, the committee is chaired by Xi.

The declaration shattered the late-summer lull that descends on Beijing every August, when the party leadership typically decamps to the seaside resort town of Beidaihe. Many of China's leading private-sector entrepreneurs snapped to attention, pledging billions of dollars to charities and social welfare even as prominent officials scrambled to assure them that Xi was not going to "kill the rich to help the poor".

Alibaba and its biggest rival, Pony Ma's Tencent group, have each pledged more than Rmb100bn ($15.5bn) to common prosperity-related causes.

"Common prosperity is not egalitarianism," a commentary published by the official Xinhua news agency declared. "It is by no means robbing the rich to help the poor as misinterpreted by some western media."

On September 2 Hu Xijin, a state media editor and one of China's most prominent nationalist voices, criticised Li's commentary for "evoking certain historical memories and potentially triggering ideological confusion and panic".

Alibaba, below, and its biggest rival, Tencent, have each pledged more than $15.5bn to common prosperity-related causes

Such reassurances, however, have been easy to overlook as institutions including the state tax administration, the Supreme People's Court and the housing ministry began rolling out a government-wide effort to enforce common prosperity.

Over the past fortnight the tax administration pledged to crack down on tax dodgers and fined Zheng Shuang, one of the country's most popular actresses, $46m for tax evasion. The Supreme People's Court declared the 72-hour work weeks common at many technology companies to be illegal. And the housing ministry said on August 30 that it would cap annual residential rent increases at 5 per cent.

In his incendiary post, Li drew a clear connection between these recent "rectification drives" and the cancellation of Ant's IPO, a $2.8bn fine imposed on Alibaba in April for monopoly abuses and Beijing's ongoing investigation into Didi Chuxing, which angered officials by listing on the New York Stock Exchange in late June.

"This is a return to the party's initial aspirations," Li wrote. "The capital market will no longer be a paradise for capitalists to get rich overnight, the cultural market will no longer be a paradise for sissy-boy stars and [people] will no longer worship western culture."

TV shows and movies featuring Zheng, who did not challenge the tax administration's penalty and apologised, were quickly wiped off the Chinese internet. So were those of Zhao Wei, another popular actress, and Gao Xiaosong, a popular talk show host and former head of Ma's film studio, Alibaba Entertainment.

Zhao's offence was less clear than Zheng's, although Chinese nationalists were recently offended when pictures surfaced of an actor represented by an agency she established visiting Tokyo's Yasukuni shrine, where Japan's war dead, including some who were convicted of war crimes, are interred. As rumours swirled that Zhao had fled the country, a post on her Instagram account reportedly said she was in Beijing with her parents. But that too disappeared.

Gao was pilloried for observing on a talk show that many Japanese people had a different view of Yasukuni, triggering a cascade of criticism. The Chinese Academy of Social Sciences' history unit put out a statement declaring him guilty of "historical nihilism" — code for narratives that do not accord with the party's — and saying he should be "buried in history".

The new emperor

While such denunciations are reminiscent of the cultural revolution, there are no signs of the anarchy associated with that era in Xi's China.

Though Mao basked in a cult of personality that far exceeds what Xi currently enjoys, China's revolutionary founder felt that real executive power had been appropriated from him by party apparatchiks. He responded by launching a mass movement, with youthful red guards at the vanguard, that attacked the party until he felt his grip on absolute power had been restored. Only after extrajudicial vigilante violence veered out of control did Mao call in the army to restore a semblance of order.

By contrast, Xi's hold on executive power is far stronger than Mao's was in the years preceding the cultural revolution. And this time it is the party that is on the offensive, attacking Ma and other prominent technology entrepreneurs, entire sectors ranging from the tutoring industry to video gaming, and public figures such as Zheng and Gao. The party-state's monopoly on violence has never been stronger.

Ren Ye, a popular patriotic commentator, says comparisons with the cultural revolution are "total nonsense". "The cultural revolution was a mass movement launched by [Mao] to overthrow the government," Ren says. "It targeted the entire bureaucratic system . . . Do you see Xi going to Peking University to call on students to attack the government?"

'The optics aren't great. But these initiatives are not wrong as long as they continue to protect private property and the market economy'

Ren adds that Donald Trump calling on his supporters to deny the results of last year's US presidential election — and the subsequent attack on Congress — was closer in spirit to the cultural revolution than anything Xi is doing. He and other Xi supporters argue that the recent policy onslaught is essentially benign and long overdue — and shares much with the economic populism in the US of Democratic lawmakers Bernie Sanders or Alexandria Ocasio-Cortez.

Xi, they say, is determined to rein in special interest groups whose privileges he believes undermine the common good.

According to this argument, people should judge Xi's administration not by its often draconian means but by its ends — from lower living costs for China's squeezed middle class to more checks on the monopoly powers of the country's tech giants.

"Expanding equality of opportunity is important to prevent class entrenchment, enhance social mobility and maintain the vitality of society," Ren wrote in a recent essay. "If western politics is more about the conflict between individuals and government, our politics is about the conflict between interest groups and the public interest. China's goal [is to] maximise the wellbeing of the majority of the population and achieve greater equality of opportunity and common prosperity."

A Chinese venture capitalist, who asked not to be identified, agrees with Ren that many of Xi's policy objectives are admirable. "The way they're doing it is very abrupt and abrasive — the optics aren't great," he says. "But these initiatives are not fundamentally wrong as long as they continue to protect private property and the market economy."

His main concern, he adds, is the sense of unpredictability arising from Xi's sudden offensives in the business and economic sphere over the past year. "These are the facts — at least as of today. Tomorrow we have no idea what's going to happen."

While fears of a second cultural revolution in China may be overblown, Xi's late summer policy offensive has only reinforced the almost universal expectation in China that he is gearing up to take a historic third five-year term in late 2022, when the party will hold its 20th congress.

Xi's admirers see him as a "transformational" leader in the mould of Mao and Deng — a "good emperor" who needs more time to lead the country into a new era in which it will finally match the wealth and power of the US. Yet in doing so, he will jettison what many people view as a major accomplishment of the reform era: a predictable transfer of power every 10 years to a new president and party head.

Since the Qing dynasty collapsed in 1911, there have been only two peaceful transitions of power, both under Communist rule. The first was that from Jiang Zemin to Hu Jintao in 2002, and from Hu to Xi in 2012.

But in 2017, shortly before the start of his second term, Xi purged or sidelined the two youngest members of the party's politburo, leaving no clear successor. The following year he abolished the two-term limit on the presidency, in a clear signal he had no intention of retiring in 2022. Seen from this perspective, Xi's "common prosperity" campaign is a signalling device for his policy priorities through 2027, when he will turn 74 and perhaps seek a fourth term in power.

"China is a leaking boat," says Desmond Shum, a Shanghai native now living in the UK who invested in projects with some of the party's most powerful families and has just published a book about his experiences. "There are so many humongous problems, whether it's the ageing population or the economic structure, that every leadership [team] says they're unable to tackle all of them. They will handle it the best they can during their administration and then pass it on to the next guys. At some stage everybody believes it is going to explode in their face.

"But Xi," Shum adds, "sees himself as the emperor who revives the dynasty. He's going to tackle these problems himself."

Additional reporting by Xinning Liu and Emma Zhou

FT series
Read more about Xi Jinping's assertion of greater control in China
ft.com/bigread

«-- Volver al índice

FINANCIAL TIMES

Publicación	Financial Times Reino Unido, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Reino Unido
Circulación	234 193	V. Comunicación	4 381 EUR (5,196 USD)
Difusión	233 139	Tamaño	19,93 cm² (0,9%)
Audiencia	699 417	V.Publicitario	885 EUR (1050 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

▸ Indian stocks buoyed by foreign buying

A rally for Indian equities has put the country's market on course for its strongest performance since 2017, as foreign buying returned on signs of green shoots after rampant Covid-19 outbreaks.— PAGE 10

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

FINANCIAL TIMES

Publicación	Financial Times Reino Unido, 10	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Reino Unido
Circulación	234 193	V. Comunicación	4 381 EUR (5,196 USD)
Difusión	233 139	Tamaño	289,68 cm² (13,5%)
Audiencia	699 417	V.Publicitario	1483 EUR (1759 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Equities

Indian stocks climb to record levels as confident foreign investors pile back in

HUDSON LOCKETT — HONG KONG

A rally for Indian equities has outstripped gains in the rest of Asia and put the country's market on course for its strongest performance since 2017 as foreign buying returned on signs of economic recovery following rampant Covid-19 outbreaks this year.

The BSE Sensex touched an intraday high of almost 58,516 yesterday, bringing the benchmark more than one-fifth higher for the year to date and reflecting a rise of more than a quarter from a low in April, when a second wave of infections pummelled Indian stocks.

The recent gains for the country's equity market have made it the region's top performer this year and put Indian shares on track for their best yearly gain in four years.

The rally also underscored the divergent trajectories of shares in the region's two largest economies.

China's CSI 300 index of Shanghai- and Shenzhen-listed stocks has fallen 5 per cent this year while Hong Kong's Hang Seng Tech index has dropped almost 20 per cent amid Beijing's crackdown on the sector.

"The biggest change is that foreigners have turned net buyers in to India," said Vasudev Jagannath, an analyst at IIFL Securities in Mumbai.

Data published by the Securities and Exchange Board of India showed that foreign investors began pouring money back into India's market on August 31, snapping a vicious selling streak as buy orders piled up for some of the country's largest stocks. Among those to benefit was Reliance Industries, which is up more than 8 per cent this month.

> 'Vaccination has started yielding benefits. Covid is not going to go away but you learn to live with it'

Jagannath said the foreign buying had become a crucial driver for India's market and was "much more broad-based and much more large-cap oriented" than during a furtive rally last month, which had focused on small and midsized stocks.

Economists have grown more sanguine on India's prospects in recent weeks even in the face of concerns over potential export weakness.

Despite a current account deficit projected this year, analysts at Nomura have forecast a cyclical growth recovery in the months ahead thanks to "the combination of an accelerating pace of vaccinations, continued economic normalisation, steady global growth, easy financial conditions and fiscal activism".

The return of equity inflows late last month was enough to tip offshore investors into net buyers by about $710m for August, official figures showed.

Flows into India's bond market also turned positive for the first time this year, totalling $1.7bn, according to Bank of America research.

Analysts said the bond buying was driven in part by the rising strength of India's rupee. The currency gained 1.6 per cent against the dollar in the past week to trade at about Rs73 per dollar amid renewed optimism about the nation's progress on Covid vaccinations.

"Hospitals are not filling up as quickly and cases remain high in places but vaccination has started yielding benefits," said Jagganath. "It's not going to go away but you learn to live with it."

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

FINANCIAL TIMES

Publicación	Financial Times Reino Unido, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Reino Unido
Circulación	234 193	V. Comunicación	4 190 EUR (4,970 USD)
Difusión	233 139	Tamaño	20,78 cm² (1,0%)
Audiencia	699 417	V.Publicitario	885 EUR (1050 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

▸ Taliban takes last area of resistance

The Taliban has declared victory over Afghanistan's last opposition stronghold after resistance fighters in Panjshir said an attack had inflicted big casualties on its leadership.— PAGE 4; NOTEBOOK & LETTERS, PAGE 18

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

FINANCIAL TIMES

Publicación	Financial Times Reino Unido, 4	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Reino Unido
Circulación	234 193	V. Comunicación	4 190 EUR (4,970 USD)
Difusión	233 139	Tamaño	259,47 cm² (12,1%)
Audiencia	699 417	V.Publicitario	1380 EUR (1637 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Islamist offensive

Taliban says it has captured last Afghan region of resistance

AMY KAZMIN AND STEPHANIE FINDLAY
NEW DELHI
FARHAN BOKHARI — ISLAMABAD

The Taliban has declared victory over Afghanistan's last opposition stronghold after resistance fighters in the Panjshir Valley said an aerial attack had inflicted heavy casualties.

The Islamist movement's flag was hoisted over the governor's residence in the mountainous province north of Kabul yesterday, the first time the Taliban has made such deep inroads into a region that has been a cradle of resistance to the group for decades.

"Panjshir province is completely under the control of the Islamic emirate," said Zabihullah Mujahid, Taliban spokesperson.

But Ali Nazary, head of foreign relations for the National Resistance Front of Afghanistan, a coalition of anti-Taliban fighters, denied the battle was over. He said resistance fighters had retreated to the mountains, from where they would maintain their armed struggle.

"Right now, the Taliban have been spreading a lot of propaganda that they have taken over the valley, which is wrong," Nazary told the Financial Times. "Entering the Panjshir doesn't translate into victory . . . What we've changed is our tactics. Forty-eight hours ago, we were fighting more of a conventional war. Now we are moving towards guerrilla warfare."

The whereabouts of the opposition's two main leaders — Ahmad Massoud, son of a legendary anti-Taliban fighter, and Amrullah Saleh, vice-president in the former government of president Ashraf Ghani — are unclear.

Mujahid told a press conference in Kabul that Saleh had escaped to neighbouring Tajikistan. The claim could not be immediately verified. Nazary said Massoud was safe.

The Taliban advanced into Panjshir after the NRFA said the valley had come under aerial attack, killing several military commanders and Fahim Dashti, a spokesperson for the resistance and a former journalist.

"We have seen some drone strikes — aerial bombings — we don't know if they are drones or planes," Nazary said.

In an audio recording released yesterday afternoon, Massoud accused Pakistan of carrying out the air strikes to support the Taliban offensive but Islamabad said the claim was "fabricated". "Pakistan has not deployed any of its forces to help the Taliban," said a Pakistani government official.

Analysts say the Taliban has been experimenting for months with low-tech off-the-shelf commercial drones for surveillance and aerial attacks.

The Islamist movement also acquired several military helicopters when US forces withdrew last month, while some pilots from the collapsed Afghan army have agreed to work with the Taliban.

"The Taliban now have an independent ability to use their own air power using older helicopters and Afghan pilots," said the Pakistani government official.

Additional reporting by Fazelminallah Qazizai in Kabul

See Notebook

«-- Volver al índice

FINANCIAL TIMES

Publicación	Financial Times Reino Unido, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	Reino Unido
Circulación	234 193	V. Comunicación	3 334 EUR (3,954 USD)
Difusión	233 139	Tamaño	390,20 cm² (18,2%)
Audiencia	699 417	V.Publicitario	1802 EUR (2138 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Germany blames Russia for wave of cyber attacks in election run-up

● Berlin cites 'phishing' emails ● Protests passed to Moscow ● Tight race to succeed Merkel

GUY CHAZAN — BERLIN

Germany has accused Russia of launching a spate of cyber attacks on politicians amid suspicions that Moscow is interfering in this month's election to decide who succeeds Angela Merkel.

Germany's foreign ministry said that it held Russia responsible for illegally targeting a number of national and regional politicians with "phishing" emails to gain access to personal details.

These "unacceptable actions" posed a "risk to Germany's security and its democratic decision-making processes, and [placed] a heavy burden on the bilateral relationship [with Russia]", said Andrea Sasse, a spokeswoman for the German foreign ministry.

Miguel Berger, state secretary, had passed Germany's protest directly to Vladimir Titov, Russia's deputy foreign minister, at a meeting of the two countries' security policy working group last week, Sasse said.

The warning comes ahead of what appears to be the most open election in recent German history, with polls pointing to an inconclusive outcome that could usher in months of uncertainty in Europe's most powerful country. It will bring down the curtain on Merkel's 16-year reign as chancellor.

Some polls point to a victory for the left-of-centre Social Democrats and their candidate for chancellor, finance minister Olaf Scholz. An INSA poll published yesterday put the SPD on 26 per cent, the CDU/CSU on 20.5 per cent, the opposition Greens on 15.5 per cent and the pro-business Free Democrats on 12.5 per cent.

It is unclear which party Moscow would like to see win the election. Both Scholz and Armin Laschet, the CDU/CSU's candidate for chancellor, have struck emollient tones on Russia.

However, Annalena Baerbock, candidate for the Greens, is highly critical of the Kremlin and opposes the Nord Stream 2 pipeline across the Baltic Sea that brings Russian gas directly to Europe, bypassing Ukraine. Critics say that it will increase Europe's dependence on Russian energy exports.

Concern has been growing in Berlin that Russia could attempt a reprise of its interference in the US election in 2016.

Thomas Haldenwang, head of Germany's domestic intelligence agency, the BfV, said in July that foreign intelligence agencies saw the Bundestag election as a "significant target" and were exploring ways to affect the outcome.

Germany has previously said that Russia was behind a hack of its parliament in 2015 and the countries have clashed over the killing of a Chechen rebel

Germany has long accused Moscow of seeking to access the digital networks of its political institutions. Merkel said last year that there was "hard evidence" that Russian forces were behind a huge hack of the Bundestag in 2015 that also targeted her own emails. The two countries also clashed over the killing of an exiled Chechen rebel leader in a park in Berlin in 2019, which Germany said was carried out on the orders of the Kremlin.

The Kremlin and Russia's foreign ministry did not immediately respond to a request for comment.

Additional reporting by Max Seddon in Moscow

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

Expansión

Publicación	Expansión General, 1	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	36 629	V. Comunicación	28 097 EUR (33,330 USD)
Difusión	23 452	Tamaño	3,36 cm² (0,5%)
Audiencia	129 000	V.Publicitario	2152 EUR (2553 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

BBVA amplía su negocio de 'trading' a EEUU y Hong Kong P15

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Expansión

Publicación	Expansión General, 17	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	36 629	V. Comunicación	28 097 EUR (33,330 USD)
Difusión	23 452	Tamaño	370,14 cm² (59,4%)
Audiencia	129 000	V.Publicitario	9804 EUR (11 630 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

BBVA expande su negocio de 'trading' de renta variable a EEUU y Hong Kong

DOS NUEVOS CENTROS DE NEGOCIACIÓN/ La entidad española busca crecer en la distribución de productos de Bolsa para clientes institucionales y corporativos a nivel global con su expansión geográfica.

Andrés Stumpf. Madrid

BBVA quiere dar un golpe sobre la mesa e impulsar el crecimiento del negocio de Renta Variable global dentro de su Banca de Inversión y Corporativa (CIB). La entidad ha puesto en marcha dos nuevos centros de negociación y venta de productos de Bolsa dirigidos a clientes institucionales y corporativos y con ello expande su presencia a Nueva York (EEUU) y Hong Kong (China), un movimiento con el que buscará dar a este segmento una nueva dimensión dentro del banco.

La apertura de las dos nuevas mesas de *trading* se enmarca en una estrategia de transformación total del negocio de Renta Variable global que BBVA inició en 2019 con la llegada de Roberto Vila como responsable de esta división procedente de Commerzbank. Desde entonces, el banco que preside Carlos Torres se ha centrado en mejorar su plataforma tecnológica para elevar la escala de la distribución de sus productos de inversión de renta variable, al tiempo que desarrollaba mejores canales de distribución digital a nivel global.

"Hemos tenido muy buenos avances en el desarrollo de nuestras capacidades de fabricación y distribución de productos de inversión en el último año. Ahora es el momento de diversificar y expandir nuestra presencia en más mercados", asegura Vila.

Mauricio Strycky

Sede de BBVA.

La entidad reforzará su banca corporativa en EEUU y este año fichará a más de 10 profesionales

Eric Michl, procedente de Natixis, estará al frente del nuevo 'hub' de Hong Kong

El área de renta variable global de BBVA está inmersa en un gran proceso de transformación

Traslado

El nuevo centro en Nueva York es el resultado de trasladar la mesa de negociación de renta variable americana desde Ciudad de México, desde donde se realizaban estas actividades hasta la fecha.

Marc Fauvain, responsable del centro, mantiene sus funciones y se trasladará a la ciudad estadounidense.

La venta por parte de BBVA de su filial en EEUU suponía el fin de la actividad de banca minorista en el país, pero la continuidad de los negocios de banca de inversión y corporativa hacía necesario reforzar la presencia sobre el terreno.

Además, BBVA ha anunciado la creación un programa específico de emisión de notas locales, que permitirá a los inversores estadounidenses acceder a los productos de inversión del banco.

Por su parte, el centro en Hong Kong se crea desde cero y se fundamenta en el fichaje de Eric Michl, procedente de Natixis, como responsable de la mesa de negociación.

"La creación de estos dos centros regionales, totalmente alineados e integrados con nuestras operaciones en Madrid y Ciudad de México, supone un hito clave para BBVA en la entrega local de productos de inversión globales de alta calidad", indica Vila, que destaca que "esta expansión requiere un gran conocimiento de las especificidades de los mercados locales para ofrecer un valor máximo a nuestros clientes, apalancándonos eficientemente en nuestra plataforma global".

En un primer momento, el centro de negociación de Nueva York contará con seis profesionales (dos en *trading* y cuatro en ventas), mientras que la mesa de Hong Kong estará compuesta por dos profesionales en *trading*. Sin embargo, estos números cambiarán pronto.

Fichajes

BBVA pretende realizar en los próximos meses varios fichajes para robustecer sus nuevos centros de negociación de renta variable y dotarlos, antes de que acabe el año, del tamaño necesario para cumplir los objetivos.

En los meses que restan de 2021, la entidad iniciará el proceso para contratar a más de 10 nuevos profesionales que cubran diversas funciones en los nuevos centros de negocio. De esta forma, Vila confía en contar con hasta 6 profesionales en Tráding en la mesa de EEUU, a los que acompañarían otros cuatro en ventas y otro realizando funciones adicionales, como la estructuración de productos o dar servicios de la fábrica de índices (ver información adjunta).

En el centro de Hong Kong, por su parte, prevé emplear a tres profesionales en *trading*, otros tres en ventas y dos más realizando funciones adicionales.

"Estos movimientos nos permiten acercarnos a nuestros clientes actuales y futuros, y así aumentar el número de mercados a los cuales damos acceso a través de productos derivados de inversión", sostiene el máximo responsable de este segmento en BBVA.

La expansión geográfica es el último movimiento del banco en este negocio, que lleva dos años en plena transformación, con novedades especialmente en materia de digitalización y nuevas herramientas.

En mayo de 2020, BBVA lanzó Epricer, una herramienta web para profesionales de la inversión que permite el descubrimiento de precios para sus productos estructurados de Bolsa y crédito.

En noviembre de 2020, el banco completó el desarrollo de C-Fit, una nueva herramienta en la nube que permite al equipo incrementar y fortalecer su capacidad de gestión de riesgos. Más tarde, ese mismo año, lanzó una nueva línea de negocio centrada en el diseño, fabricación y distribución de estrategias de inversión cuantitativas, una fábrica de índices para el inversor.

Con estos recursos, la entidad busca ganar atractivo para ganar clientes entre grandes inversores y empresas que necesiten servicio de compraventa de títulos de renta variable.

La fábrica de índices se estrena con enfoque ESG

BBVA ya tiene a pleno rendimiento su división de Estrategias de Inversión Cuantitativas, que no son otra cosa que una fábrica de índices destinados a los inversores finales. Este segmento ha creado ya su primera familia de índices con enfoque ESG. Dentro de este grupo, BBVA ha lanzado el Solactive BBVA ixESG Global Leaders Index, que recoge compañías líderes en ESG; dos índices climáticos, referenciados a los acuerdos de París y al índice de transición climática; un índice social ligado a los ODS de la ONU y un índice de firmas líderes en buen gobierno. En el futuro llegarán muchas más familias de productos.

«-- Volver al índice

Expansión

Publicación	Expansión General, 6	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	36 629	V. Comunicación	16 816 EUR (19,948 USD)
Difusión	23 452	Tamaño	211,74 cm² (34,0%)
Audiencia	129 000	V.Publicitario	6693 EUR (7940 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Air Europa pierde 427 millones y prevé un nuevo rescate

2020/ La empresa, cuyos ingresos cayeron un 67%, se ahorra 13 millones en pagos a la Seguridad Social por los ERTE.

Artur Zanón. Barcelona

Air Europa no fue una excepción en el catastrófico ejercicio que fue 2020 para las aerolíneas. La compañía con sede en Llucmajor (Mallorca) perdió 427 millones de euros el pasado ejercicio. Este importe multiplicó por tres el beneficio acumulado entre los años 2012 y 2019.

El resultado negativo se explica por el desplome de viajeros (4,26 millones, un 67,5% menos), lo que se tradujo en menos ingresos por venta de billetes, y en un cargo excepcional de 174 millones por el arrendamiento planificado de aeronaves que no se usaron. A ello hay que añadir un apunte contable de 109 millones por los derivados en la compra de combustible.

La empresa facturó 758 millones, un 67,6% menos que en 2019, que, con 2.340 millones, había sido el mejor año para la compañía hasta hace poco controlada por la familia Hidalgo. La aerolínea redujo su capacidad un 67%.

Air Europa no se escapa de la advertencia del auditor, KPMG, de la "existencia de una incertidumbre material que puede generar dudas significativas sobre la capacidad para continuar como empresa en funcionamiento". Varias magnitudes, además de los abultados números rojos de 2020, justifican esta advertencia. Entre ellas, destacan el fondo de maniobra negativo en 188 millones y el patrimonio neto, negativo en 364 millones de euros.

Valentín Lago, consejero delegado de Air Europa.

La aerolínea ya ha recibido 475 millones de la Sepi y otros 141 millones de créditos del ICO

En su informe de gestión, la compañía hoy dirigida por Valentín Lago explica que la situación adversa "se revertirá" a partir de mediados de este 2021 y justifica esta "mitigación" por varios motivos. Uno de ellos es la aplicación de los ERTE al que se llegó a acoger el 97,5% de la plantilla, que supuso un ahorro en cuotas a la Seguridad Social de 13,26 millones en 2020.

Otro es el crédito de 141 millones del ICO, con vencimiento en 2025. Los administradores se refieren a los 475 millones de la Sepi, con vencimiento en 2026 (un préstamo participativo de 240 millones y otro préstamo de 235 millones). La empresa "prevé, en función de las necesidades de liquidez", recibir "un importe adicional", algo que "requerirá la correspondiente solicitud de modificación de la ayuda". Algunos medios hablan de una petición superior a los cien millones de euros en lo que sería un nuevo rescate a la espera de cerrar la venta a Iberia.

Sin mención a Iberia

Llama la atención que Air Europa no haga referencia, ni aun indirectamente, a su verdadero salvavidas a ojos de casi todo el sector: Iberia. Ni el nombre de esta aerolínea ni el de su matriz (IAG) figuran en las cuentas de Air Europa de 2020.

La aerolínea presidida por Javier Sánchez-Prieto ha pactado la adquisición de Air Europa por 500 millones de euros. La operación, pendiente de las trabas que pueda imponer Competencia de la Comisión Europea, podría cerrarse el próximo diciembre.

Air Europa tiene una plantilla de 3.896 personas. América Latina, con un peso del 61%, es su principal mercado en el transporte de pasajeros.

La Llave / Página 2

Ryanair 'rompe' con Boeing por 230 aviones

Ryanair y Boeing han terminado sin acuerdo las negociaciones para la compra de 230 aviones adicionales del B737-8200 o Boeing MAX10. Las conversaciones giraban alrededor de la adquisición de nuevas unidades de este modelo, que se añadirían a las 210 que la aerolínea irlandesa ya tenía comprometidas, con una inversión de 22.000 millones de dólares. Con los aviones firmados hasta 2025, Ryanair espera elevar su flota a 600 unidades y disponer de capacidad suficiente para transportar a 200 millones de pasajeros anualmente. "Estamos decepcionados; Boeing es más optimista que nosotros en el precio y nosotros tenemos un historial riguroso de no pagar precios elevados", apuntó Michael O'Leary, consejero delegado del grupo irlandés.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

Expansión

Publicación	Expansión General, 10	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	36 629	V. Comunicación	15 733 EUR (18,664 USD)
Difusión	23 452	Tamaño	191,41 cm² (30,7%)
Audiencia	129 000	V.Publicitario	6262 EUR (7429 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Juan Roig abre la puerta a 100 'start up' en Lanzadera

EMPRENDIMIENTO/ Proyectos ligados a la alimentación, la movilidad, la salud o la gestión empresarial protagonizan las últimas incorporaciones a la aceleradora.

J.B. Valencia

Un centenar de empresas han sido seleccionadas por Lanzadera, la aceleradora de empresas impulsada por Juan Roig –presidente de Mercadona–, para incorporarse este mes de septiembre.

La aceleradora señala que las compañías elegidas operan en sectores como la salud, la restauración, la industria, el deporte, el inmobiliario, el márketing, la movilidad o la sostenibilidad, entre otros.

Las *start up*, elegidas entre mil candidatas, acumulan 90 millones de euros de facturación conjunta el año pasado. Desde su fundación en 2013, Lanzadera ya ha impulsado a más de 800 empresas y les ha aportado más de veinte millones de euros en préstamos. Entre todas han conseguido generar 5.300 puestos de trabajo directos, así como una inversión externa de más de 350 millones de euros.

En la actualidad, más de 300 *start up* están desarrollando su actividad en Marina de Empresas, el polo emprendedor en el que se ubican también la escuela de negocios Edem y la sociedad Angels, el brazo inversor de Juan Roig.

Las empresas participantes pueden recibir desde ayudas de mil euros hasta financiación por medio millón.

Instalaciones de Lanzadera en Valencia.

Entre las que ahora se incorporan, destacan algunas que digitalizan la distribución de alimentos, como Bajabajo, formado por comercios de Valencia; Baovan Foodexperience produce baos artesanales; Freshperts restauración multimarca a domicilio; Guakame, de comida vegetal; La Finesse comercializa trufa fresca; Kook's, de cátering; Lukan Gourmet elabora platos cocinados y Gloop produce cubiertos comestibles para sustituir los de plástico.

También el transporte y la movilidad tiene varias *start up* recién incorporadas. Algunos ejemplos son BusUp, servicios de traslados corporativos; Kleta Mobility, suscripción de bicis; Movery, plataforma de gestión de vehículos eléctricos; Paack, empresa de transporte y paquetería; o Quickin, que promueve la movilidad universitaria.

En el ámbito de la salud, hay proyectos como Meeting Vets, consulta médica y de veterinaria digital; Nootric, *app* que ayuda a crear hábitos saludables; Porib, que digitaliza la asistencia hospitalaria; Psonríe simplifica el acceso a un psicólogo; TRAK, software de telerrehabilitación de lesiones o Bitbrain, que desarrolla neurotecnología para la salud. También hay compañías destinadas a ayudar en la gestión de otras empresas, como Atlas Tecnológico, que digitaliza la colaboración entre empresas; Atribus, que desarrolla algoritmos de comportamiento; Camillion, de mensajes de vídeo y audio en empresas o Genetsis, que proporciona información del ecommerce.

Algunas de ellas se han especializado en sectores concretos, como FlexMyRoom; que protege a los hoteles de las cancelaciones; Bdcicerone y Vivere Stays, plataformas para el sector turístico; Lexdigo, software para despachos de abogados; Yurest; para la gestión operativa de bares y restaurantes; o Simplicity Works, tecnología para la fabricar calzado.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

«-- Volver al índice

CincoDías

Publicación	Cinco Días General, 6	Fecha	07/09/2021
Soporte	Prensa Escrita	País	España
Circulación	30 782	V. Comunicación	12 089 EUR (14,341 USD)
Difusión	21 772	Tamaño	221,21 cm² (35,5%)
Audiencia	38 000	V.Publicitario	5011 EUR (5944 USD)

Instituto de la Empresa Familiar

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Descarbonización

Petronor gestionará la transición energética desde la nueva participada Alba

La filial pilotará los planes relacionados con el hidrógeno

Integrará también el proyecto de combustibles sintéticos

JAVIER VADILLO
BILBAO

Petronor ha puesto en marcha Alba, una nueva filial al 100% de la refinería de Repsol que aglutinará todas las actividades de descarbonización de la central de Muskiz (Bizkaia). Con sede en Bizkaia, la participada integrará los proyectos de Petronor relacionados con el hidrógeno, los combustibles sintéticos, el biocombustible y la generación distribuida sostenible, entre otros negocios que están en línea con la transición energética.

Alba será el brazo inversor de Petronor en todos los temas relacionados con la descarbonización, que también alcanza a la movilidad sostenible y a las actividades de kilómetro cero. Es un nuevo paso en la estrategia de la participada de Repsol de desmarque del mundo del petróleo para integrarse en la transición energética.

En combustibles sintéticos, la filial de Repsol ya ha puesto en marcha una inversión inicial de 58 millones para apoyar la reducción de emisiones de CO_2 de los sectores más contaminantes, como el del transporte y en todos sus ámbitos, desde los tránsitos terrestres y marítimos hasta los aéreos.

Los combustibles sintéticos son capaces de sustituir a los carburantes actuales con una huella de carbono nula. Así, pueden utilizarse sin problemas en los actuales motores de combustión que impulsan los vehículos.

Puerto de Bilbao

En biocombustibles, Petronor invertirá 29,2 millones en unas nuevas instalaciones en el puerto de Bilbao. La planta obtendrá gas a partir de una facción de los residuos urbanos.

En relación con el hidrógeno, desde la nueva Alba se coordinará la puesta en marcha de una planta de H2. A partir de energías renovables y una fase posterior de electrólisis, el centro tendrá una capacidad anual de generación de 112 MW.

Desde Alba, los técnicos de Petronor también potenciarán la producción de hidrógeno a partir de residuos y de biomasa. En Euskadi, empresas e instituciones se han unido en el proyecto del Corredor Vasco del Hidrógeno (BH2C9) que lidera Petronor y que tiene como núcleo de actividad al puerto de Bilbao.

Alba también impulsará la creación de comunidades de consumidores que impulsen proyectos renovables que cubran el 25 % de su consumo de electricidad.

La refinería de Repsol en Bizkaia da pasos para garantizar su futuro en la transición energética.

Fin al ERTE el próximo octubre

Petronor pondrá fin en octubre a un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) que arrancó hace cuatro meses. Sobre una plantilla de 1.000 trabajadores, la medida ha afectado al 100% de la jornada de 16 de ellos. El resto ha visto reducido a la mitad su día laboral. La refinería acumulaba, antes de la puesta en marcha del ERTE, hasta 16 meses con una operatividad del 60%.

«-- Volver al índice