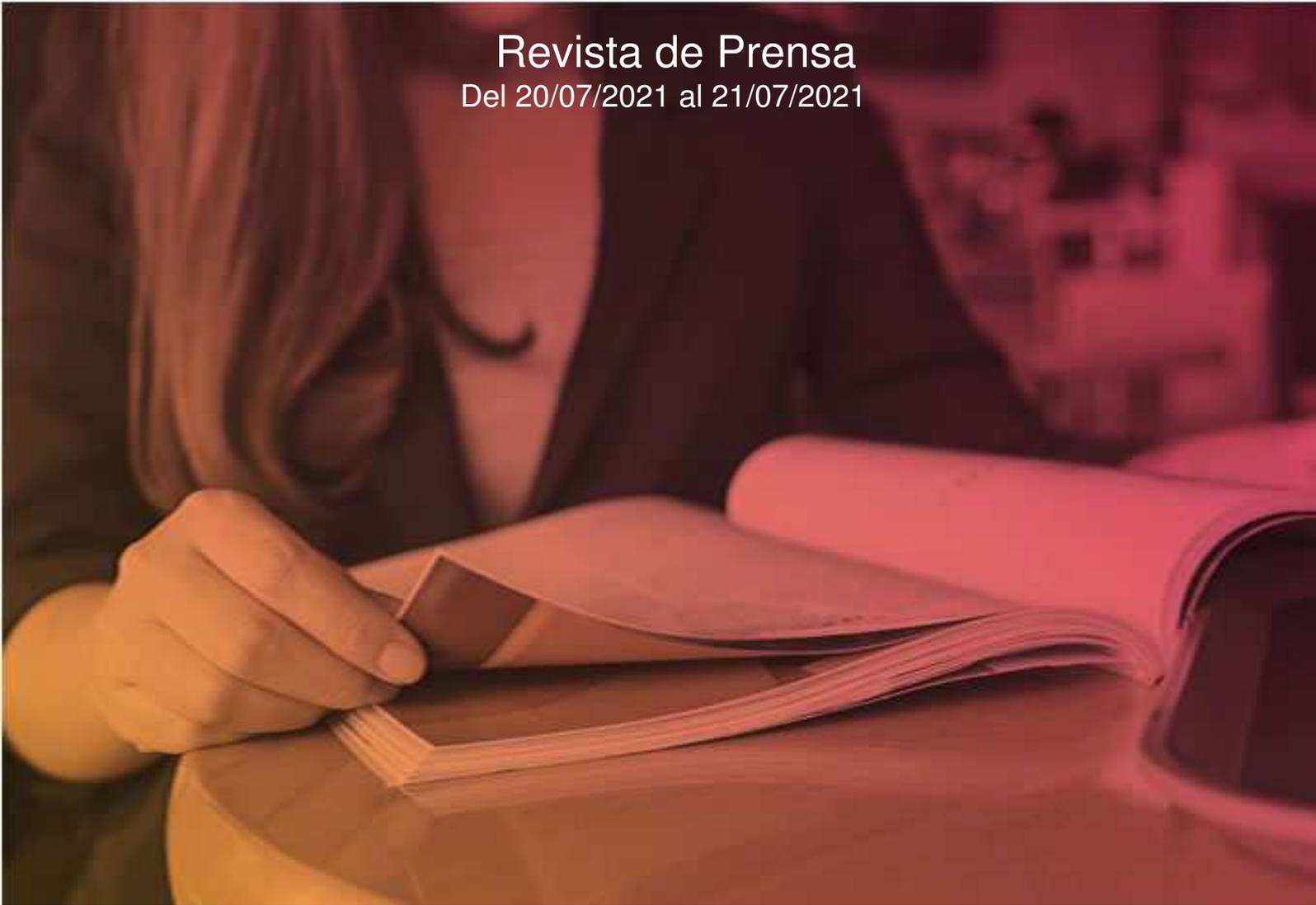


Revista de Prensa
Del 20/07/2021 al 21/07/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	21/07/2021	Valencia Marítima, 2	AVE presenta las acciones de la asociación a Salvador Illa	Escrita
2	21/07/2021	Diario del Puerto, 4	Vicente Boluda, nuevo presidente de ANAVE	Escrita
3	20/07/2021	Valencia Marítima, 2	Entusiasmo a raudales , por los empresarios	Escrita
4	20/07/2021	El Economista	elEconomista continúa con el ciclo de conferencias Next Generation	Digital
5	20/07/2021	Onda Cero	El próximo 20 de octubre se celebra la II Gala de Empresas Centenarias	Digital
6	20/07/2021	Diario de Navarra	Premios de la UPNA sobre gestión de empresa familiar Noticias de Navarra en Diario de Navarra	Digital
7	20/07/2021	elperiodic.com	Los profesionales valencianos premiarán la excelencia profesional el próximo 27 de octubre	Digital
8	20/07/2021	El Mercantil	Las navieras españolas proponen un plan estratégico con fondos europeos para el sector marítimo El Mercantil	Digital
9	20/07/2021	puertosymas.com	El valenciano Vicente Boluda toma las riendas de la patronal de navieras Anave	Digital
10	20/07/2021	redaccion.camarazaragoza.com	Entrevista a Alfonso Sesé, presidente de Grupo Sesé, en Heraldo de Aragón	Digital
11	20/07/2021	RNE 1	Intervención de Marta Beltrán, Directora de Adefam	Radio

EMPRESA FAMILIAR

12	21/07/2021	Levante-emv.com	Más de la mitad de empresas familiares implantó el teletrabajo	Digital
----	------------	-----------------	--	---------

FISCALIDAD

13	21/07/2021	Diario de Noticias de Gipuzkoa, 17	El ayuntamiento de Donostia subirá un 1,5% su presión fiscal	Escrita
14	21/07/2021	La Verdad Cartagena, 5	La Región y Madrid se alían contra la armonización fiscal que plantea el Ministerio	Escrita
15	21/07/2021	La Provincia, 20-21	El temor a un revés judicial sobre el REF deja a Torres y NC en manos de Montero	Escrita
16	20/07/2021	La Vanguardia	La recaudación líquida acumulada hasta junio en Navarra supera los 1.700 millones de euros	Digital
17	20/07/2021	La Razón	No recaudaremos lo mismo que Europa	Digital
18	20/07/2021	20 Minutos	La negociación de los Presupuestos empieza la semana que viene y Podemos insistirá en la subida del salario mínimo	Digital
19	20/07/2021	TeleMadrid	¿Cómo salimos de la crisis?	TV

AYUDAS EUROPEAS

20	21/07/2021	El Economista, 26	Foment alerta del riesgo si no vuelven las sedes de empresas a Cataluña	Escrita
21	21/07/2021	El Periódico de Cataluña, 23	¿Quién teme al MEDE?	Escrita
22	21/07/2021	El País, 41	Todos garantizamos los eurobonos	Escrita
23	21/07/2021	El Huffington Post	El trabajo bien hecho del Gobierno: luz verde para los fondos europeos	Digital
24	21/07/2021	El Español	El problema de los Amodio y la antigua OHL con las materias primas y los fondos europeos	Digital
25	21/07/2021	El Español	La 'eHealth' valenciana se posiciona: celeridad y unión público-privada en la 'pugna' por los Next Generation	Digital
26	20/07/2021	Bolsamania	El secretario de Estado para la UE pide colaboración a las empresas para la aplicación de los fondos europeos	Digital
27	20/07/2021	Elplural.com	El objetivo de Sánchez en su viaje a EEUU: captar 2.000 millones de euros para la transición digital	Digital

28	20/07/2021	El Español	La Junta y el Ministerio de Industria acuerdan impulsar a las pymes con fondos Next Generation	Digital
29	20/07/2021	El Español	Los fondos europeos generarán más de 43.000 empleos en Castilla-La Mancha	Digital

GOBIERNO CORPORATIVO

30	20/07/2021	El Economista	Las mineras centradas en ESG pueden resolver la paradoja de la descarbonización	Digital
31	20/07/2021	La Vanguardia	Juan José Almagro sugiere la incapacidad comunicativa como principal carencia de los directivos	Digital

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

32	21/07/2021	Cinco Días, 1,26	La deuda pública supera 1,4 billones, 30.000 euros por cada habitante	Escrita
33	20/07/2021	Cinco Días	Funcas mejora su previsión de crecimiento y espera alzas del PIB del 6,1% en 2021 y 2022	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

34	21/07/2021	Expansión, 26-27	Nuestro reto es que la recuperación no sea pasajera	Escrita
35	21/07/2021	Expansión, 3	El precio de la luz bate récord y desborda al Gobierno	Escrita
36	21/07/2021	El Mundo, 26	230.000 millones más de deuda	Escrita
37	21/07/2021	ABC, 31	Consumo podrá interponer multas de hasta un millón a las empresas por fraude	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

38	21/07/2021	Les Echos, 1,5	Bruselas señala las derivas del Estado de Derecho en Polonia y Hungría	Escrita
39	21/07/2021	Les Echos, 1,4	El otro déficit francés que preocupa	Escrita
40	21/07/2021	Il Sole 24 Ore, 1,17	"Grandes cámaras de comercio para apoyar a las pequeñas empresas"	Escrita
41	21/07/2021	Il Sole 24 Ore, 1,6	UE: contra el blanqueo de capitales una Autoridad Europea	Escrita
42	21/07/2021	Negocios Portugal, 1-2	El Gobierno propone limitar contratos temporales y regular plataformas	Escrita
43	20/07/2021	Wall Street Journal USA, 1-2	Los mercados se tambalean ante la variante Delta	Escrita
44	20/07/2021	Wall Street Journal USA, 1,8	Biden acusa a China de hackear Microsoft	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

45	21/07/2021	Expansión, 34	Telefónica apuesta por el trabajo flexible y la semana de 4 días	Escrita
46	21/07/2021	Expansión, 4	ACS entra en la mayor obra de Australia de 10.000 millones	Escrita
47	21/07/2021	El Economista, 12	Siemens adquiere Foran, el software naval de Sener	Escrita
48	21/07/2021	Cinco Días, 11	Plus Ultra reduce capital para evitar la disolución y cumplir con la SEPI	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES



Ximo Puig, Salvador Illa y Vicente Boluda (Foto GVA)

AVE presenta las acciones de la asociación a Salvador Illa

La Asociación Valenciana de Empresarios ha celebrado un almuerzo de trabajo al que ha asistido el jefe de la oposición del Parlament de Catalunya, Salvador Illa, y el presidente de la Generalitat, Ximo Puig

VM / VALENCIA

La Asociación Valenciana de Empresarios, AVE, ha celebrado un almuerzo de trabajo en el que ha participado el presidente del Grupo Parlamentario Socialista y jefe de la oposición en el Parlament de Catalunya, Salvador Illa, quien ha podido conocer de primera mano qué es AVE y cuáles son sus acciones.

En el encuentro, en el que también ha participado el presidente de la Generalitat Valenciana,

Ximo Puig, se ha expuesto alguna de las conclusiones que arrojó la reciente Asamblea General de la entidad empresarial de las que destacan, entre otras, que los políticos en España y en la Comunitat Valenciana siguen suspendiendo. Es preocupante esa visión tan negativa de una acción tan importante para un país, como es la política; además, el 75% de los asociados cree que 2021 será mejor en términos económicos que 2020 y el 80% de los socios de la asociación aumentará

facturación y el 55% el empleo en 2021.

Asimismo los asociados de la entidad empresarial han expresado su preocupación por la incertidumbre económica y social en nuestro país, así como por la enorme inestabilidad política en España. "Nuestros asociados consideran que la prioridad de la acción política en España debería ser garantizar un marco fiscal razonable y la estabilidad política e institucional", han destacado desde la Asociación.

Vicente Boluda, nuevo presidente de ANAVE

Tal y como ayer adelantó diariodelpuerto.com, en el transcurso de la Asamblea de ANAVE se procedió ayer a la elección de Vicente Boluda Fos como nuevo presidente de la Asociación de Navieros Españoles (ANAVE).

Boluda releva así en el cargo a Alejandro Aznar, que ejercía la presidencia de ANAVE desde 2015.

Con esta elección, Vicente Boluda suma la presidencia de ANAVE a su amplia lista de máximas responsabilidades en el ámbito del asociacionismo empresarial.

Hay que recordar que Vicente Boluda Fos es también en la actualidad presidente de



Vicente Boluda, nuevo presidente de ANAVE (derecha), junto a Alejandro Aznar, presidente saliente. Foto M.J.

la Asociación Nacional de Remolcadores de España (ANARE), presidente de la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), presi-

dente de la Fundación Valenciana de Estudios Avanzados y presidente de la Asociación Naviera Valenciana (ANV).

OBITUARIO

“Entusiasmo a raudales”, por los empresarios



Vicente Boluda Fos
Presidente de AVE

El pasado viernes recibíamos la triste noticia del fallecimiento de José María Gay de Liébana, al que yo consideraba un gran amigo. Era un prestigioso economista español, que amaba su tierra, Cataluña, pero que nunca perdía la oportunidad de estar presente en todos y cada uno de los rincones de nuestro país, haciendo lo que mejor se le daba: divulgar

gar y defender la importancia de contar con buenos empresarios, ya que, como él decía, son los que generan empleo, innovan y nos hacen más competitivos. Por lo que se refiere a la Comunidad Valenciana, en general, y al entorno de la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), en particular, siempre estuvo apoyando y participando en nuestras iniciativas, asistiendo a nuestros actos, dando charlas o grabándonos material audiovisual: En EDEM, Escuela de Empresarios, en el movimiento #EActívate y en el movimiento #QuieroCorredor. Necesitamos más referentes como él que no tengan miedo a decir lo que piensan, le pese a quien le pese, especialmente en una era tan influida por la desinfor-

mación. Una sociedad civil fuerte, precisa de colectivos con iniciativa propia, que piensen en el bien del conjunto y destierren las prácticas, que lamentablemente se han instalado, del enfrentamiento y la división constante. Y así era Gay de Liébana, una mente brillante, que siempre realizaba aportaciones que contribuían a motivar a los distintos colectivos de la sociedad civil, para desarrollar sus acciones, especialmente a los empresarios en quienes tanto creía. Espero que esa energía, pasión y entusiasmo, "a raudales", que caracterizaba a José María en todo lo que hacía, haya calado hondo en nuestra sociedad y seamos capaces de continuar con su legado. Muchas gracias por todo y Descansa En Paz.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

'elEconomista' continúa con el ciclo de conferencias 'Next Generation'

original



elEconomista continúa este lunes con el ciclo de conferencias sobre los fondos 'Next Generation UE' inaugurado a principios de julio. Este encuentro se celebrará en Cáceres (Extremadura) y contará con la presencia del presidente de la Junta, Guillermo Fernández Vara y los principales directivos de grandes compañías de la zona.

Amador G. Ayora, director de *elEconomista* y Gregorio Peña, presidente de la Editorial Ecoprensa, serán los encargados de dar la bienvenida a los asistentes para, a continuación, dar paso a Fernández Vara, que será el encargado de la apertura institucional.

La primera mesa, bajo el lema 'Extremadura y la importancia de los fondos Next Generation' contará con la presencia de Olga García García, consejera para la Transición Ecológica y Sostenibilidad de la Junta de Extremadura; Miguel Bernal Carrión, director general de Extremadura Avante; Miguel Ángel Leal, presidente de AEEF (Asociación Extremeña de la Empresa Familiar); Mario Celdrán, CEO Phi4Tech; José Antonio Tierno Parral, presidente de la Agrupación Cooperativas Valle del Jerte y Roberto Ledesma, director de zona Ibercaja Extremadura y Sur.

Después, para finalizar el encuentro arrancará una mesa de debate moderada por el director de *elEconomista* que contará con Santiago Rodríguez Agúndez, CEO de Ingenostrum; Javier Benito Cordero, consejero delegado y director general de Grupo Gefiscal ETL Global; Celina Pérez Casado, consejera delegada de Vector Arram Innizia; Miguel González Cuétara, CEO ecaptureDtech; Eduardo Blanco Uclés, del departamento de I+D+i de Xtrem Software y José Antonio González Martín, director general de Cetarsa

El próximo 20 de octubre se celebra la II Gala de Empresas Centenarias

original

ALICANTE: EMPRESAS

| La Cámara de Comercio de Alicante ha dado a conocer las siete nuevas empresas centenarias de la provincia

| La II Gala de Empresas Centenarias de Alicante se celebrará el próximo 20 de octubre en el Teatro Principal



Juan Riera, Maite Antón, Manuel Nieto y Sebastián Cañadas en la Cámara de Comercio | Cámara de Comercio de Alicante

Se han dado a conocer las siete nuevas empresas en la presentación de la **II Gala de Empresas Centenarias**, que se celebrará en el Teatro Principal de Alicante el próximo 20 de octubre. Las empresas que se va a homenajear son **Aceitunas Bernal**, **Agrícola Villena**, **El Xato Restauración**, **Anís Tenis**, **Café Jurado**, **Point 100**, **muebles de diseño** y **Gonzalo Castelló**, empresa de tártaros.

En el acto han participado **Juan Riera**, presidente de Cámara Alicante y **Maite Antón**, presidenta de la Asociación de la Empresa Familiar de Alicante como entidades organizadoras, así como **Manuel Nieto**, director territorial de Cajamar y **Sebastián Cañadas** en representación de la Diputación, ambas patrocinadoras de la Gala.

Todos los años las entidades organizadoras: Cámara, Aefa y Cajamar, eligen de una lista de alrededor de cien empresas centenarias documentadas de la provincia las que serán homenajeadas en la Gala anual y a las que se invitará a pertenecer al Club de Empresas Centenarias.

Juan Riera ha destacado que “Las empresas que tienen documentados cien años de existencia sin cambiar en esencia ni de propietarios ni de sector empresarial tienen un mérito increíble. En un mundo tan cambiante, una empresa que resiste cien años es un **modelo de buenas prácticas** y buena gestión y ejemplo para todos los empresarios de la provincia. Hemos tratado de que haya empresas más grandes y empresas más pequeñas, porque no todas las empresas longevas son empresas de un **volumen de negocio muy importante**. Si tienen mérito las empresas grandes, una empresa pequeña que consigue llegar al siglo de existencia aún lo tiene más”

Por su parte, **Maite Antón**, presidenta de AEFA ha apuntado que “las empresas centenarias



Medio	Onda Cero
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	88 783
Pág. vistas	328 118

Fecha	20/07/2021
País	España
V. Comunicación	4 949 EUR (5,838 USD)
V. Publicitario	2140 EUR (2524 USD)

de la provincia de Alicante van creciendo año tras año, porque nuestra tierra está constituida por este doble factor, el de la empresa y el de la familia. Esto hace de nuestra provincia, y de cada una de sus comarcas, una tupida red de sociedades que **generan empleo**, que producen riqueza, que se convierten en motor social, de justicia y de progreso colectivo”. Antón ha destacado que, en el caso de las compañías familiares, “lo que ocurre muchas veces es que aquella empresa creada de manera humilde y con aspiraciones muy discretas, en algunos casos se convierte en grandes empresas de trayectoria histórica, como las que se homenajean en esta gala”.

El director territorial de Cajamar, **Manuel Nieto**, destacó la vinculación de la banca cooperativa Cajamar al tejido empresarial alicantino: “queremos sumarnos un año más al reconocimiento público de las empresas premiadas, así como de todo el sector en su conjunto, por su trayectoria centenaria, sus buenas prácticas y su capacidad de adaptación y superación ante la situación excepcional ocasionada por la pandemia, manteniendo y afianzando su contribución al desarrollo económico y social de nuestra provincia”.

Premios de la UPNA sobre gestión de empresa familiar

original

Maite Barguilla Sanclaudio y Amaya Tanco Latienda, de cuarto curso del **Programa Internacional del Doble Grado en Administración y Dirección de Empresas y Derecho**, han sido las ganadoras del **II Premio al mejor trabajo fin de estudios** del título propio 'Experto universitario en gestión de empresa familiar' por su trabajo *¿Existen prácticas de recursos humanos o protocolos establecidos para vincular de manera afectiva a los empleados no familiares a la empresa familiar?*

El trabajo ganador, al que se otorga **300 euros**, fue destacado por la originalidad y profundidad en el estudio del tema, las implicaciones prácticas y la contribución a la investigación.

“Decidimos seguir el curso habitual de un empleado a lo largo de su vida laboral. Además, analizamos varias empresas familiares navarras, para observar cómo se implantan estas políticas de recursos humanos y realizar un análisis comparativo, con lo que intentamos poder ayudar a otras empresas familiares a lograr esa vinculación con sus empleados”, dicen las autoras.

La **segunda clasificada**, que recibirá **200 euros**, ha sido **Patricia Loza Lacalle**, por su trabajo *Las empresas familiares del sector alimentario en La Rioja versus Amando Loza Alonso S.A.* El tercer premio, dotado con **100 euros**, ha recaído en el trabajo *Family office* presentado por **Víctor Arcos Mañas, Pablo Garde Labairu y Mario Oliver Rodríguez**.

El tribunal encargado de fallar esta edición de los premios ha estado formado por Francisco Esparza, presidente de la **Asociación para el Desarrollo de la Empresa Familiar** en Navarra (ADEFAN); Lucía Garcés, profesora del Departamento de Gestión de Empresas y directora de la **Cátedra de Empresa Familiar de la UPNA**; Beatriz Rodríguez, profesora del **Departamento de Derecho y directora del Título Propio Experto en Gestión de Empresa Familiar**; Ana Lucía Caicedo, miembro del departamento de Gestión de Empresas de la UPNA; y Ricardo Goñi, director de Relaciones Institucionales de Caja Rural.



Los profesionales valencianos premiarán la excelencia profesional el próximo 27 de octubre

[original](#)

La Unión Profesional de Valencia vuelve a reunir a los profesionales valencianos el próximo otoño con motivo de la celebración de los VI Premios a la Excelencia Profesional, cuya gala de entrega tendrá lugar el próximo 27 de octubre en el Edificio del Reloj de València. Una cita consolidada en el calendario de los colegios profesionales durante la que se reconocerá la labor de empresas, entidades y personas físicas en el ámbito de la innovación, la formación y el empleo, la internacionalización y la responsabilidad social corporativa.

Estos galardones cuentan con un amplio reconocimiento en el mundo valenciano el cual está avalado además por sus premiados en ediciones anteriores - entre los que se encuentran EDEM, Fundación Alana, la Dra Ana Lluch, IVI o el Casal de la Pau - como por las personalidades que año tras año componen el jurado.

En esta sexta edición, la mesa del jurado que escogerá a las candidaturas ganadoras está compuesta por la delegada del Gobierno, Gloria Calero, el presidente de la Asociación Valenciana de Empresarios, Vicente Boluda, el director de Valencia Plaza, Javier Alfonso, y la presidenta del Consell Social de la Universitat de València, M^{re} Emilia Adán. A ellos se suman este año los líderes de los Premios, una figura clave que en esta ocasión recae sobre el Bando Sabadell y el Grupo LAE.

La presidenta de Unión Profesional de Valencia, Auxiliadora Borja, ha querido agradecer a todos ellos su colaboración en los galardones en un "año de recuperación y esperanza, en el que se ha demostrado que la Unión, hace la fuerza", al tiempo que ha destacado el compromiso de Unión Profesional con estos premios: "Durante la pandemia los profesionales hemos estado ahí, hemos trabajado duro y nos necesitan para la reconstrucción", ha afirmado Borja.

El plazo de presentación de candidaturas permanecerá abierto hasta el 26 de julio a las 12 horas. Cualquier persona que esté avalada por un colegio profesional puede presentar propuesta en las cuatro categorías que conforman los premios (Empleo y Formación, Igualdad y Responsabilidad Social Corporativa, Innovación e Investigación e Internacionalización).

Las navieras españolas proponen un plan estratégico con fondos europeos para el sector marítimo

Irene Liñán • original



Intervención de la ministra Raquel Sánchez durante la asamblea anual de Anave | Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana

La Asociación de Navieros Españoles (Anave) ha propuesto la creación de un Proyecto Estratégico para la Recuperación y Transformación Económica (PERTE) dedicado a la economía azul y la industria marítima, [similar al lanzado en sectores como la automoción](#). La petición la ha realizado directamente el presidente saliente de Anave, Alejandro Aznar, durante la asamblea anual de la patronal naviera española, en la que ha participado la ministra de Transportes, Raquel Sánchez. El encuentro ha servido también para anunciar la sustitución de Alejandro Aznar como presidente de Anave, cargo que ocupará a partir de ahora Vicente Boluda. Además de presidir Boluda Corporación Marítima y a partir de ahora la asociación española de empresas navieras, Vicente Boluda también lidera la Asociación Naviera Valenciana y de la Asociación Valenciana de Empresarios.

El sector naviero no dispondrá de combustibles alternativos antes de que finalice la década actual

Las navieras aspiran a contar con un instrumento como el PERTE para garantizar la transición energética y apostar por la reactivación económica y la innovación. “Antes de que termine esta década, el sector marítimo no dispondrá de [alternativa a los combustibles fósiles](#)” para afrontar los objetivos del Pacto Verde europeo o Green Deal. En este sentido, Alejandro Aznar ha reconocido que las navieras españolas tienen “mucho fe” en el [Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia](#) para cumplir con las ambiciones de Europa y que el buque siga siendo el medio que menos emisiones genere por unidad de transporte.



“A día de hoy, no existen combustibles alternativos ni tecnologías que permitan alcanzar esos objetivos”, ha insistido Aznar ante la presencia de la nueva ministra de Transportes, Movilidad

y Agenda Urbana. “La tarea es enorme para un sector caracterizado especialmente por pequeñas y medianas empresas” en el caso de España. Para ello, el presidente saliente de Anave ha abogado por promover la innovación con un “ingente apoyo financiero” para la descarbonización y ha recordado que “España debe valorar la importancia estratégica del transporte marítimo para el funcionamiento, prosperidad económica y competitividad del país a nivel mundial”.

“España tiene el tercer puesto en tráfico portuario de Europa y ello nos exige trabajar juntos”
Raquel Sánchez Ministra de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana

En su discurso, Alejandro Aznar también ha mencionado la reducción de las tasas portuarias en el contexto de la pandemia por el Covid-19 y ha reclamado la protección y remontada del sector marítimo, “que dependerá de la vacunación y esta debe ser cuanto antes”. Por otro lado, también ha solicitado una menor rigidez del sistema regulatorio, una [mayor rapidez en la toma de decisiones](#) y que los asuntos de la marina mercante se concentren en un solo organismo “que tome conciencia de las particularidades del sector”.

LOS RESULTADOS DEL SECTOR INVITAN A SER “MODERADAMENTE OPTIMISTAS”

En respuesta a las inquietudes de Anave, la ministra de Transportes, Raquel Sánchez, ha asegurado que la mejora de la calidad y la competitividad pasará por la Estrategia de Movilidad Segura y Sostenible, “que estimulará el uso de energías renovables y que correrá a cargo del fondo de accesibilidad portuaria, para el que habrá disponibles más de mil millones de euros”. Además, Puertos del Estado contará con 457 millones de euros para proyectos de descarbonización y sostenibilidad, incluyendo la introducción del hidrógeno y el gas natural licuado, según ha anunciado Raquel Sánchez. También ha prometido centrar el foco público en la automatización y digitalización del cinturón azul para simplificar los trámites. “El ministerio tiene voluntad de seguir colaborando con Anave. España ocupa el tercer puesto con más tráfico portuario de Europa y esa posición nos exige trabajar juntos”, ha expresado.

515 millones de toneladas transportadas

Se movieron 515 millones de toneladas en 2020, un volumen superior al que se preveía inicialmente

La ministra ha destacado en su intervención “la resiliencia de los puertos españoles, así como su competitividad en la relación calidad-precio de sus servicios”. Estas características, sumadas a la capacidad del sector naviero para superar la caída de ingresos en estos dos años de pandemia, invita, según ha comentado Raquel Sánchez, a ser “moderadamente optimistas”. En 2020, primer año de pandemia, se movieron 515 millones de toneladas en el sistema portuario español de interés general, lo que supone el 8,6% menos respecto a 2019. “Es una caída, pero no al nivel del desplome pronosticado del 10 al 16%”, ha matizado la ministra. En lo que llevamos de 2021, se han transportado 264 millones de toneladas, así que la ministra prevé que el sector podría finalizar el año con 535 millones de toneladas movidas. “Es la prueba de que el tráfico marítimo actúa como [previsor adelantado de la realidad económica en España](#)”.

El valenciano Vicente Boluda toma las riendas de la patronal de navieras Anave

PUERTOS Y MÁS • original



El naviero valenciano, gran defensor del Corredor Mediterráneo, es el nuevo presidente de Anave.

La [Asociación de Navieros Españoles](#) ha elegido a Vicente Boluda Fos, presidente de Boluda Corporación, como nuevo presidente de la entidad para los próximos tres años. El nombramiento se ha producido en el transcurso de la asamblea general que Anave ha celebrado este martes en Madrid. De esta manera, Boluda releva al presidente del grupo Ibaizabal, Alejandro Aznar, al frente de la institución, al concluir los seis años de mandato que fijan los estatutos.

Empresario de larga trayectoria, Vicente Boluda preside también la Asociación Naviera Valenciana, además de la **Asociación Valenciana de Empresarios (AVE)** y la Asociación Nacional de Remolcadores de España (Anare). Entre otras cosas, llegó a ser **presidente del Real Madrid**, antes de la llegada de Florentino Pérez al Bernabéu.

Doctor en Derecho por la Universidad Complutense de Madrid y graduado en Ciencias Jurídicas, con varios másteres en Derecho marítimo, Vicente Boluda ostenta la presidencia ejecutiva de [Boluda Corporación Marítima](#), de la que es accionista mayoritario y que dirige desde 1982.

El nuevo hombre fuerte de los navieros españoles ha llegado a contar con la mayor flota controlada por un solo empresario en toda Europa, la [segunda del mundo en remolcadores](#) y la tercera del continente en salvamento marítimo. La facturación anual del holding ronda los 450 millones de euros.

La flota abanderada sigue disminuyendo

En la asamblea de Anave, el presidente saliente ha lamentado que el porcentaje de **flota controlada por armadores españoles** inscrito en el REC siga disminuyendo. En enero de 2021 representaba el 46%, frente al 60% de 2012. “No hemos conseguido frenar la preferencia de los armadores españoles por otros registros europeos más competitivos, que en los últimos años han acometido las modificaciones necesarias para adaptarse al entorno global en el que operamos”, ha señalado.



El presidente saliente, Alejandro Aznar, durante la clausura de la asamblea de Anave.

Alejandro Aznar se ha mostrado satisfecho por que finalmente se ha reconocido “el carácter estratégico de las **líneas regulares insulares de pasaje y carga rodada**, mediante una modificación de la ley de Puertos del Estado. Se puso así en valor la importancia vital de estas empresas para el abastecimiento diario de nuestros territorios no peninsulares”, ha dicho.

Finalmente, Aznar ha agradecido la gestión de la administración durante la pandemia en relación al **relevo de las tripulaciones**. También ha pedido que se priorice “la **vacunación de los marinos** para evitar interrupciones en el comercio que podrían desacelerar la recuperación de la economía”.

Entrevista a Alfonso Sesé, presidente de Grupo Sesé, en Heraldo de Aragón

Redaccion • [original](#)

Una entrevista donde **habla sobre empresa familiar como principal motor para la recuperación económica** en la actualidad, sobre el **papel de las empresas en Aragón** y de las empresas familiares en particular – retos y relevo generacional-, digitalización, además de **ayudas y beneficios de una legislación favorable** de cara a la recuperación.

Alfonso Sesé es además de presidente de Grupo Sesé, presidente de la Asociación de la Empresa Familiar de Aragón (AEFA).

Afirma en la entrevista que “De la salud de las empresas familiares va a depender cómo salgamos de la crisis”.



Lee la entrevista completa [aquí](#)

Intervención de Marta Beltrán, Directora de Adefam

resto pues puesto que se ve que va a salir de este bache, pues en el 2022 que es algo bastante positivo porque muy poquito solamente un 4 por ciento cree que va a ser más allá. A partir del 22 ha servido de algo las ayudas puestas en marcha por las distintas administraciones para mantener el negocio de las empresas familiares madrileñas. Pues eso no lo sabemos con certeza. Lo que sí es verdad es que la empresa familiar de siempre,



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=471285351

EMPRESA FAMILIAR

Más de la mitad de empresas familiares implantó el teletrabajo

J.B. • original

Un 52 % de las empresas familiares españolas adoptaron soluciones de teletrabajo tras el estallido de la pandemia el pasado año. Así lo apunta el informe sobre la agilidad, capacidad de adaptación y resiliencia de este sector presentado ayer por la Cátedra de Empresa Familiar de la Universitat de València. Esa apuesta por el trabajo a distancia para poder seguir manteniendo la actividad empresarial pese a los efectos de la crisis sanitaria fue la más utilizada por delante de la reducción de gastos de oficina (46 %), la asunción de un mayor endeudamiento (43 %) y el aplazamiento o reducción de la remuneración de los ejecutivos (20 %). Según la encuesta, en la que han participado más de 400 firmas, el 92 % de las empresas familiares tuvieron como máxima prioridad la salud de sus profesionales y mantener en marcha el negocio. Algo que no ha sido sencillo ya que el 63 % admite haber sufrido una reducción de sus ingresos frente al 24 % que los han mantenido y un 12 % que los incrementó. El informe muestra tres respuestas principales: la responsabilidad social, la transformación del negocio y la cautela.

[Facebook](#) [Twitter](#) [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Telegram](#) [Correo electrónico](#)



Levante
EL MERCANTIL VALENCIANO

FISCALIDAD

EL AYUNTAMIENTO DE DONOSTIA SUBIRÁ UN 1,5% SU PRESIÓN FISCAL

El saneamiento aumentará un 3% mientras que la recogida de basuras y la OTA subirán un 1,5% ● El uso de las cabinas de las playas se encarecerá hasta el 66%, tras años congelado

✉ Carolina Alonso
📧 Gorka Estrada

DONOSTIA – La presión fiscal subirá en 2022 un 1,5% para los donostiaras, algo más que el 1,1% que aumentó el pasado año. Esta es, al menos, la propuesta aprobada por el Gobierno municipal PNV-PSE en su Junta de Gobierno de ayer. La tabla de tasas e impuestos inicia ahora un proceso hasta su aprobación en el Pleno, aunque la mayoría absoluta del Ejecutivo local augura pocos cambios en la directriz general.

Así, aunque puedan incorporarse cambios propuestos por los grupos de la oposición, la intención del Gobierno de Eneko Goia es que el incremento medio de impuestos municipales y tasas sea del 1,5%. La cifra tiene en cuenta la previsión de aumento del IPC para 2022, que se calcula en 1,8%, menos la reducción

AUMENTOS

- **Tasa de saneamiento.** Subirá un 3% ya que en el precio repercutirá el nuevo Canon del Agua, que cobrará el Gobierno Vasco.
- **Basuras.** La recogida de residuos será un 1,5% más cara.
- **OTA.** Su precio aumentará un 1,5%
- **Vallas y andamios.** Un 3% más.
- **Cabinas de la playa.** Las duchas costarán 1,60 euros (66% más) y la ducha con taquilla, 2,50 (45% más).

de este índice el pasado año, que bajó un 0,3%, según explicó Goia. El mandatario destacó que aunque la mayoría de las tasas se mantendrán

sin subidas, otras sufrirán cambios al alza. Por ejemplo, la de saneamiento aumentará un 3% por el nuevo Canon del Agua que cobrará la Agencia Vasca del Agua Ura, del 5%, que repercutirá en los usuarios. La tasa de recogida de residuos, por su parte, se encarecerá un 1,5% para tratar de reducir el déficit histórico que arrastra. Los establecimientos hosteleros y sociedades gastronómicas tributarán como locales vacíos en los dos primeros trimestres de este año y las sociedades, además, en el último de 2020.

El precio de la OTA será otro de los conceptos que aumentarán un 1,5%, al igual que la grúa municipal. En este caso, cuando la retirada del vehículo sea necesaria por el acotamiento de una zona por obras o eventos, no será el dueño del vehículo quien deberá pagar la grúa sino el organizador o responsable de acto que requiera retirar los coches, según explicó el alcalde. En estos casos, la tarifa de la grúa será de 50 euros.

También se notará un aumento de precios en los servicios playeros, que llevan congelados desde 2013 y 2014. El uso de las cabinas de las playas se encarecerá y, por ejemplo, el uso de duchas pasará de 1,10 a 1,60 euros, un 66% más, y el de taquilla y ducha, de 1,50 a 2,50, lo que supone un 45%



Un usuario de las cabinas de La Concha, que se encarecerán.

más. Los abonos de temporada (este año no hay a causa de la pandemia, pero costaban 64,55 euros) pasarán a tener un precio de 75 euros. Los de 20 usos crecen de 20,40 a 28 y los de 15, de 11,27 a 15 euros.

Por otra parte, las tasas por ocupación de vía pública a causa de vallados y andamios también aumenta-

rán un 3%. En el caso de los impuestos, mientras el de Actividades Económicas (IAE) y el de Construcciones (ICIO) se mantendrán igual, el de Bienes Inmuebles (IBI) crecerá un 1,5%, al igual que el del Plusvalías para los tramos cortos de compraventa y el de Vehículos, que lo harán en la misma proporción. ●

La Región y Madrid se alían contra la armonización fiscal que plantea el Ministerio

LA VERDAD

MURCIA. El consejero de Presidencia, Justicia e Interior de la Comunidad de Madrid, Enrique López, visitó ayer la Región, donde se reunió con su homólogo murciano, Marcos Ortuño, e inauguró los cursos de verano de PP murciano, que se celebran en La Manga y contarán con otros dirigentes nacionales, como la portavoz popular en el Congreso de los Diputados, Cuca Gamarra; el alcalde de Madrid, José Luis Martínez-Almeida; y

el secretario general del PP, Teodoro García Egea.

Es el segundo alto cargo del Ejecutivo de Isabel Díaz Ayuso, la dirigente popular con más tirón ahora mismo tras su contundente victoria el 4-M, que visita la Región en este mes de julio. El pasado viernes, el titular de Hacienda de la Comunidad de Madrid, Javier Fernández-Lasquetty, estuvo en Archena.

Marcos Ortuño y Enrique López se reunieron en Cartagena y acordaron crear un «frente común de gobiernos por la liber-



Marcos Ortuño y Enrique López, reunidos en Cartagena. **CARM**

tad», y reivindicar el máximo respeto a la autonomía fiscal de sus respectivas comunidades autónomas, que coinciden en llevar a cabo una política de bajadas de impuestos. Los dos consejeros temen que la reforma tributaria que plantea el Ejec-

tivo de Pedro Sánchez incluya una armonización fiscal que obligue a regiones como Madrid y Murcia a recuperar tributos ya eliminados, como Sucesiones y Donaciones.

Ortuño y López exigieron también una gestión transparente y

un reparto justo de los Fondos React UE para lograr una recuperación lo más ágil posible frente a la crisis económica y social provocada por la pandemia.

Conferencia en La Manga

Tras la reunión con Ortuño, el consejero de Presidencia, Justicia e Interior de Madrid fue a La Manga para ofrecer la conferencia 'Gobiernos de libertad', arropado por el secretario general del PP regional, José Miguel Luengo. En declaraciones a los medios de comunicación, el colaborador de Ayuso lamentó que el país «no cuente con un instrumento jurídico que dé certidumbre a las administraciones y a los ciudadanos» en esta situación de pandemia «en la que a veces se tienen que aprobar medidas que limitan derechos para frenar el avance del coronavirus».

Régimen fiscal | El REF en tela de juicio

El temor a un revés judicial sobre el REF deja a Torres y NC en manos de Montero

Quevedo da hoy un toque de atención al PSOE votando contra el decreto que hace retroactivo el tope de 12,4 millones, a la espera de que la ministra cumpla

Joaquín Anastasio

MADRID

El PSOE canario y Nueva Canarias (NC) creen haber dado un paso importante, casi definitivo, para resolver el conflicto con el Estado por la modificación unilateral del REF en materia de fiscalidad de las producciones audiovisuales realizadas en Canarias, y consideran que queda ya prácticamente descartada la vía judicial. El temor de ambas formaciones políticas, y por ende el del Gobierno regional, a un desacuerdo con el Ejecutivo central que abocara a un recurso al Tribunal Constitucional ha marcado la negociación llevada a cabo con el Ministerio de Hacienda y al principio de acuerdo alcanzado el pasado lunes entre sus respectivos líderes, Ángel Víctor Torres y Román Rodríguez, a su vez presidente y vicepresidente de Canarias, respectivamente, con la titular de ese departamento, María Jesús Montero, por el que ésta se compromete a una modificación legislativa antes de final de año que devuelva a dicha actividad el 80 % de diferencial respecto al resto del Estado.

De hecho, la vía judicial para resolver la disparidad de criterios entre ambas partes estuvo sobre la mesa de la negociación del lunes durante buena parte de la reunión ante la insistencia de Montero en defender que la modificación del REF elevando el tope aplicable en las Islas de 5,4 a 12,4 millones no vulneraba el fuero canario. Este debate provocó momentos de gran tensión en la reunión y estuvo a punto de hacer descarrilar la negociación y citarse ya para la Comisión Bilateral en la que formalmente se debe adoptar una resolución. Pero Torres se había mojado mucho en los días previos garantizando una «solución política» y dando a entender que Montero la había aceptado, descartando así la posibilidad de abrir la vía judicial. Además, tanto el líder de los socialistas canarios como los dirigentes de NC asistentes a la reunión, además del propio Rodríguez, su diputado por Las Palmas, Pedro Quevedo, estaban convencidos de que dirimir este conflicto en la Comisión Bilateral o, en su caso, en el TC, era un riesgo demasiado alto que había que evitar.

Ese temor a un revés judicial es el que ha llevado por tanto a Torres y a NC a ponerse en manos de Montero sobre el plazo y fórmula para llevar a cabo esa modificación legislativa que devuelva al cine hecho en Canarias sus ventajas fiscales. Será ahora la ministra quien decidirá bajo qué paraguas normativo se llevará a cabo la restauración del

REF en este punto, y en qué momento lo aprobará en las Cortes, en todo caso, según el compromiso de la ministra, antes de finales de año. «No había otra opción que el acuerdo político», resalta Quevedo para explicar el marco de la negociación del lunes. Recuerda en este sentido que en caso de acudir a la Comisión Bilateral sin acuerdo y de que tampoco en este foro se alcanzara, el criterio que finalmente prevalece es el del Estado. Al mismo tiempo, considera que el recurso judicial supondría un alto riesgo a

la vista de otras sentencias de los magistrados del TC en relación con el REF, como aquellas en las que consideran que los Presupuestos estatales no están obligados a prever una inversión en las Islas equiparable a la media nacional y que el Gobierno tiene autonomía plena en su política económica y de inversiones.

«El acuerdo alcanzado con Hacienda solventa el problema para siempre, porque da seguridad y elimina por fin la controversia al establecer de manera definitiva un di-

ferencial fiscal del 80%», aseguró ayer por su parte Torres. Insiste así en que «no hay diatriba ni interpretaciones, ni tenemos que ir a que los servicios jurídicos de un gobierno u otro consideren una cosa u otra, porque se despeja por fin este problema para siempre».

Quevedo reconoce que el plazo en el que Montero se ha comprometido a restaurar el 80 % del diferencial fiscal para el sector audiovisual en Canarias se solapa con el calendario para la negociación entre NC y el Gobierno central de los Pre-

supuestos estatales de 2022, cuyo proyecto se remitirá al Congreso previsiblemente a finales de septiembre, como marca la ley, y cuya aprobación definitiva se producirá a finales de diciembre para su entrada en vigor el 1 de enero.

Estos plazos dejan un estrecho margen de comprobación del cumplimiento del compromiso de Montero, razón por la que el diputado de NC, presente en la reunión del lunes, reclama a ésta evidencias palpables a lo largo de septiembre y octubre de que se está restaurando el REF en los términos acordados.

Cabe señalar en este sentido que la ministra y el PSOE pretendían en esa reunión iniciar la negociación con NC sobre las nuevas cuentas estatales, y que los nacionalistas ya avisaron que no hablarían de ello con el Gobierno sin resolver antes el conflicto del REF.

Pasa a la página siguiente >>



Rosa Dávila, Fernando Clavijo y Verónica Meseguer durante la rueda de prensa. | ANDRÉS GUTIÉRREZ

CC exige paralizar la votación en el Congreso ante la «violación» del REF

El Partido Popular califica de «tomadura de pelo» que el PSOE y NC vendan como un logro lo que ya está recogido en el fuero canario

Dalía Guerra

SANTA CRUZ DE TENERIFE

Coalición Canaria (CC) ha solicitado a la Mesa del Congreso de los Diputados que se paralice hoy la votación del Real Decreto Ley en el que se modifica el Régimen Económico y Fiscal (REF) del Archipiélago, ante el «incumplimiento» que supone someterlo a convalidación sin que la Comunidad Autónoma haya emitido un informe tal y como está requerido en la Constitución.

El secretario general de la formación, Fernando Clavijo, aseguró ayer que el acuerdo alcanzado en-

tre el presidente canario, Ángel Víctor Torres (PSOE), y el vicepresidente, Román Rodríguez (NC) con la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, para devolver el diferencial fiscal de las producciones audiovisuales filmadas en Canarias al 80% antes de que finalice el año, supone la «traición» definitiva al fuero canario, ya que vulnera el REF «sin respetar mínimamente las normas establecidas en el estatuto y sin tener en cuenta la consulta previa que debe realizarse al Parlamento».

Para Clavijo, este principio de acuerdo no es sino «una justificación» a la votación prevista para

hoy en el Congreso de los Diputados, en la que, si sale adelante, se convalidará que las bonificaciones para el sector en las Islas alcancen los 12,4 millones, en lugar de los 18 que serían necesarios para mantener una disparidad del 80%.

El también senador por la comunidad autónoma y expresidente del Gobierno de Canarias calificó como «de extrema gravedad» la situación de vulneración a la que se está sometiendo al REF y ratificó el temor de los nacionalistas a que si la convalidación llega a producirse pueda sentar «un precedente que arrastrará al estatuto y el REF de por vida».

La secretaria de Organización de CC Tenerife y vicepresidenta del Parlamento, Rosa Dávila, recordó que Canarias no tiene anclado su diferencial fiscal del 80% en un momento en el que el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, viaja a Estados Unidos a reunirse con grandes productoras para venderles las bondades del país, algo que aseguró «responde a un interés de que las islas no sean competitivas y dejen de acaparar rodajes en favor de territorios peninsulares».

Verónica Meseguer, secretaria ejecutiva nacional de Cultura de Coalición Canaria, acusó al Ejecutivo canario de ser «cómplice» de la violación del REF y quiso dejar claro que el documento recoge sin ningún género de duda que el diferencial fiscal debe ser del 80%, por lo que «no se tiene que negociar, sino cumplir».

El Partido Popular también tildó

Pasa a la página siguiente >>

<< Viene de la página anterior

Esa máxima seguirá marcando al actitud de los nacionalistas en los próximos meses, cuando ya el proyecto presupuestario haya sido remitido a las Cortes: «O tenemos una garantía palpable y comprobable de que se está en ello y de que hay una fórmula a la vista de cómo se recupera el 80% de diferencial fiscal para el sector del cine, o no entramos en la segunda parte de la reunión de ayer [por el lunes], que es la negociación presupuestaria», resalta Quevedo. Una de las fórmulas que se barajan es a través del proyecto de ley de ayudas al sector de la cultura, que se acabará de tramitar en el Senado en septiembre y en la que se podría incluir una enmienda en ese sentido.

► NC reclama resolver pronto la fiscalidad del cine como paso previo a negociar los nuevos PGE

De momento, Quevedo va a dar un aviso a los socialistas votando hoy contra la convalidación en el Congreso del real decreto sobre fiscalidad energética y de utilización del agua en el que el Gobierno incluyó una disposición final tercera para hacer retroactiva al ejercicio fiscal de 2020 el incremento del tope de 12,4 millones. Es un medida de urgencia que aprobó el Consejo de Ministros para que las productoras pudieran aplicarse ese tope en la liquidación del Impuesto de Sociedades durante este mes de julio, pero al tiempo mantiene la eliminación del 80 % de diferencial fiscal.

Aunque la reunión del lunes con Montero suple la que NC había solicitado al PSOE para revisar sus acuerdos, Quevedo asegura que las relaciones de ambas formaciones para los Presupuestos de 2022 y el resto de la legislatura dependerá de cómo se resuelva este asunto.

<< Viene de la página anterior

ayer de «tomadura de pelo» el acuerdo alcanzado por el PSOE y Nueva Canarias en Madrid, ya que tratan de vender como un logro el compromiso de aumentar las bonificaciones hasta el 80% cuando ya está recogido en el propio REF.

Para la portavoz popular en el Parlamento autonómico, Australia Navarro, "el supuesto acuerdo político es un engaño más de los gobiernos de Torres y Sánchez a Canarias porque sólo recoge lo que nos corresponde por Ley". Además, argumentó que «los incentivos del REF y del Estatuto de Autonomía son intocables» y asume que un Gobierno «decente» debería convocar la Comisión Bilateral para zanjar este asunto en lugar de «utilizar los derechos consolidados de nuestro fuero como moneda de cambio para garantizarse futuros respaldos a los próximos Presupuestos Generales».

La recaudación líquida acumulada hasta junio en Navarra supera los 1.700 millones de euros

original

AGENCIAS

20/07/2021 12:25

PAMPLONA, 20 (EUROPA PRESS)

La recaudación líquida de la Hacienda Foral de Navarra acumulada al mes de junio asciende a 1.727,5 millones de euros frente a los 1.300,2 millones ingresados hasta junio del año 2020, lo que supone un incremento del 32,9% en términos interanuales.

En junio se contabilizan los ingresos de las cuotas correspondientes al mes de abril, además de los impuestos no periódicos y pagos extemporáneos, a los que se añaden los ajustes por impuestos indirectos liquidados en el mes, que son los relativos al segundo trimestre del año en curso. El importante incremento interanual de la recaudación líquida, ha indicado el Gobierno, es consecuencia principalmente del incremento en los ajustes por imposición indirecta liquidados con el Estado.

No obstante, los importes comparados no son homogéneos debido a las medidas adoptadas por la pandemia del COVID-19. Aun así, si comparamos la recaudación acumulada a junio de 2021 con la obtenida a la misma fecha del año 2019, el crecimiento registrado es del 12,5%.

Analizando la evolución por capítulos, la recaudación líquida de los impuestos directos ha alcanzado los 751 millones de euros con un incremento interanual del 9,6%. En los impuestos indirectos ha sido de 965,5 millones de euros, habiendo experimentado un incremento del 59,9%. Las tasas y otros ingresos, por su parte, se han reducido un 5,1% hasta los 11 millones de euros.

Respecto al comportamiento de los principales impuestos, en IRPF la recaudación acumulada asciende a 619,4 millones de euros, un 0,8% superior a lo recaudado el pasado año a estas fechas, y sigue estando respaldado por el buen comportamiento de las retenciones de trabajo (740,4 millones de euros, un 6,6% por encima de los valores obtenidos el pasado año); por la recaudación de las retenciones de capital, 49,9 millones de euros, con un incremento interanual del 13,4%; así como por los fraccionamientos a cuenta del IRPF, con 26,3 millones de euros, un 31,9% superior a lo ingresado en 2020.

El Impuesto de Sociedades, con unos valores agregados de 75,8 millones de euros, también presenta un "importante" incremento interanual del 162,2%. Este dato se debe igualmente, en parte, al buen comportamiento de las retenciones de capital, así como a la recaudación acumulada del pago a cuenta, que ya arrojaba valores elevados desde el ingreso del vencimiento correspondiente a abril de las empresas con normativa estatal, ha señalado el Ejecutivo.

Y además este mes se han producido ingresos extemporáneos correspondientes a la cuota diferencial de IS, con lo que todo ello en conjunto explica este incremento tan considerable en la recaudación del Impuesto sobre Sociedades.

La recaudación por gestión directa de IVA ha aumentado un 98,3%, ya que por una parte ha aumentado la recaudación íntegra en un 2,76% y, por otra, se ha reducido el montante de las devoluciones un 11%.

Por su parte, los impuestos especiales han aumentado su recaudación por gestión directa en un 7%, lo que se explica sobre todo por el incremento del 4,2%, hasta los 95,6 millones de euros, en el Impuesto sobre Hidrocarburos, así como por el incremento del 11,5% del Impuesto sobre las Labores del Tabaco, hasta los 63,6 millones de euros.

Respecto a los ajustes con el Estado, durante este mes de junio se han liquidado los

provisionales del segundo trimestre, resultando una recaudación líquida acumulada por ajustes de IVA de 526,6 millones de euros, un 76,5% superior a los 298,4 millones de euros de 2020. Por su parte, el ajuste por impuestos especiales de fabricación alcanza un saldo neto de 17,5 millones de euros, muy superior a los -1,5 millones de euros del ejercicio pasado.

Por todo ello, la recaudación líquida tributaria acumulada en este mes de junio asciende a 1.727,5 millones de euros, lo que representa respecto al presupuesto inicial previsto un 45,3% de grado de ejecución.



VAN
LA VANGUARDIA

No recaudaremos lo mismo que Europa

original

Es habitual que nuestra clase política prometa **elegir la presión fiscal de España hasta equipararla con la de Europa**. Y es que, en efecto, el conjunto de la Eurozona obtiene una recaudación impositiva equivalente al **40,5% del PIB**, mientras que **España apenas es del 34,8%**. Dicho de otra forma, existe una **brecha de 5,9 puntos de ingresos fiscales** con respecto al resto de países europeos, unos **65.000 millones de euros** que, si formaran parte de las arcas de las Administraciones Públicas, permitirían financiar buena parte de la expansión del tamaño del Estado que ambicionan las formaciones de la izquierda patria.

Baste con recordar que el **gasto público anual en Sanidad ronda actualmente esos 65.000 millones**, de modo que cerrar nuestra brecha con Europa permitiría duplicar nuestro gasto sanitario (o, alternativamente, aumentar en un 150% el gasto educativo).

Sin embargo, alcanzar ese objetivo **no es ni mucho menos tan sencillo como prometerlo**. Esencialmente por dos motivos. Por un lado, porque una parte considerable de nuestro diferencial se debe a la más **gravosa fiscalidad sobre el consumo que soportan nuestros vecinos continentales**. España es uno de los países de la UE que menos recauda por IVA (y en otros impuestos especiales), de modo que equipararnos con Europa pasa por elevar el IVA (y otros impuestos especiales), algo no especialmente popular entre unos ciudadanos a los que se les prometen múltiples dádivas estatales a coste cero. Por otro lado, porque **el resto del diferencial se explica por nuestra menor recaudación dentro del IRPF**. Pero, al contrario de lo que suele creerse por la opinión pública y divulgarse por los medios de comunicación, esa menor recaudación **no se debe a que los ricos paguen muchos menos que en otros países de la UE, sino a que nuestros ingresos medios son más bajos**. Recordemos que el IRPF es un impuesto progresivo en el que el tipo marginal va aumentando con el nivel de renta. Eso significa que, cuanto más elevados sean los ingresos medios de una sociedad, mayores serán los tipos medios en el IRPF que soportarán. Por ejemplo, supongamos un IRPF con dos tramos: 10% hasta 10.000 euros y 30% a partir de 10.000 euros. Un trabajador que gane 10.000 euros pagará 1.000 en impuestos (tipo medio del 10%); en cambio, uno que gane 30.000 euros pagará 7.000 euros en impuestos (tipo medio del 23,3%). Si en una economía preponderan los trabajadores que ganan 10.000 euros, el tipo medio de ese IRPF estará cerca del 10%; si preponderan los que ganan 30.000, estará cerca del 23,3%. Todo ello con la misma escala de IRPF. Por eso Alemania o Francia recaudan más que nosotros: no porque su IRPF sea mucho más alto, sino porque sus ingresos medios son más elevados.

Aspirar a recaudar lo mismo que Europa sin masacrar a impuestos a todos los españoles no es posible. Mejor ni intentarlo.



La negociación de los Presupuestos empieza la semana que viene y Podemos insistirá en la subida del salario mínimo

Javier López Macías • [original](#)



EFE

Las ministras de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz (i); Igualdad, Irene Montero (c); y de Derechos Sociales y Agenda 2030, Ione Belarra (d), a su llegada a la reunión que el grupo parlamentario confederal de Unidas Podemos.

Tras la amplia [remodelación](#) del Gobierno central -con **siete cambios de ministros**, aunque todos socialistas-, PSOE y Podemos fijan ya la hoja de ruta para completar los dos años que restan de legislatura, en los que **serán clave los Presupuestos del próximo año**. Las negociaciones, según han confirmado hoy los 'morados', comenzarán la semana que viene y en ellas la formación que ahora dirige la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, **Yolanda Díaz**, se ha marcado como objetivos la "actualización" del Salario Mínimo Interprofesional (SMI) y un **tipo mínimo del 15%** en el Impuesto de Sociedades.

Así lo ha explicado Nacho Álvarez, secretario de Economía de Podemos, en una reunión con los diputados del grupo confederal que se ha celebrado este martes en el Congreso de los Diputados y que también ha presidido la propia Díaz. Está previsto que el techo de gasto de las cuentas públicas **se apruebe en el próximo Consejo de Ministros**, el próximo martes 27. Después, Álvarez se reunirá, como en otros años, con la ministra de Hacienda y ex portavoz del Gobierno, **María Jesús Montero**. Una vez que alcancen un acuerdo, los presentará el presidente Pedro Sánchez junto a Díaz, para ser negociados con el resto de grupos, pues al ser una ley, debe ser aprobada en el Congreso de los Diputados.

En esas negociaciones, el secretario económico de los 'morados' ha asegurado que pedirá **medidas "expansivas"** para continuar con la senda iniciada este año y "consolidar la recuperación". En este sentido, ha pedido no retirar "antes de tiempo" los estímulos fiscales ni dejar sin efecto la suspensión de las reglas fiscales, que suponen la no obligación de alcanzar unos objetivos de déficit.

Con esas recetas, Podemos pedirá "actualizar" el salario mínimo, una reivindicación que ya ha vivido **un tira y afloja entre los socios** en los últimos meses. Díaz defiende un aumento para este año de **entre 12 y 19 euros** frente a la posición de la ministra de Economía, **Nadia Calviño**, que exige mantener congelado el índice. Sánchez por el momento no ha decidido, aunque en enero ya se decantó por la congelación y el mes pasado asumió parcialmente el discurso de Calviño haciendo hincapié en que "ahora mismo lo relevante es la creación de empleo y la consolidación del crecimiento económico".

Bajo este marco, Díaz **pidió al presidente "valentía"**, al igual que con los indultos del *procés*, a

comienzos de este mes. Este martes, pese a que no se ha referido directamente a esta medida, Díaz sí ha pedido acabar "con las viejas recetas de la austeridad, que se fundamentaban en propiciar sufrimiento y recortes". Cabe destacar que la subida del salario mínimo **también es solicitada por gran parte de los votantes** de ambas formaciones. Dos de cada tres socialistas compartirían esta medida; mientras que entre los votantes de Podemos esa cifra sube a cuatro de cada cinco, de acuerdo con la [encuesta elaborada por DYM](#) para *20minutos* el mes pasado.

La vicepresidenta, que **relevó a Pablo Iglesias como máxima voz** de UP en el Gobierno tras la decisión de éste de saltar de la Vicepresidencia primera a la candidatura de Podemos en Madrid y, tras los malos resultados, a la dimisión, ha pedido dar con estos Presupuestos respuesta a "la crisis social, climática y de cuidados".

Respecto a la fijación del tipo mínimo del Impuesto de Sociedades, tanto Álvarez como Díaz lo han enmarcado **en la reforma fiscal** que pretenden acordar con el PSOE. Así, la vicepresidenta segunda ha incidido en la necesidad de reforzar los ingresos públicos a través de los impuestos y ha recordado que España tiene una **"brecha" del 7%** respecto a la media de impuestos en el resto de Europa.

"Estas cuentas tienen que servir para desplegar con fuerza la agenda social del Gobierno; **si no es ahora, ¿cuándo?**", ha lanzado ante los diputados de UP. De la misma manera, ha pedido que el crecimiento que se prevé para los próximos años -a finales de 2022 se alcanzará el nivel de producción de antes de la pandemia- "llegue a todos los hogares", fijándose como prioridad las políticas que afectan a jóvenes, mayores y mujeres. Es decir, medidas para garantizar "la accesibilidad del alquiler, un trabajo digno, prestaciones reconocidas" y, también, la "igualdad de condiciones".

¿Cómo salimos de la crisis?

impuestos, recortar bonificaciones o exenciones, como hizo la Comunidad de Madrid al impuesto de sucesiones, reducir prestaciones. Una encuesta realizada a expertos, empresarios y directivos de empresas ha dejado interesantes conclusiones. Por ejemplo, una gran mayoría, el 68 por ciento no cree que la subida de impuestos generalizada ayude a rebajar la deuda pública. Entonces, la pregunta es cómo incrementar la recaudación. La mayoría de los encuestados creen que se debe ajustar el gasto público también. Una gran



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=471447913

AYUDAS EUROPEAS

Foment alerta del riesgo si no vuelven las sedes de empresas a Cataluña

Advierte de un proceso “irreversible” si no hay estabilidad en esta legislatura

eE BARCELONA.

El Instituto de Estudios Estratégicos, el *think tank* impulsado por la patronal catalana Foment del Treball, se ha estrenado con su primer informe o nota de coyuntura, en el que se centra en reflexionar sobre la situación tras la pandemia y recopila sus recomendaciones ante el inicio de una nueva legislatura política en Cataluña. Un documento que ha titulado como *Entender el momento. Aprovechar la recuperación. Evitar la euforia* en que el laboratorio de ideas de Foment considera que es fundamental abordar desafíos como el regreso de las sedes de empresas que decidieron trasladarse por el pulso secesionista que supuso el *procés*.

Así, entre las prioridades que fija para esta nueva etapa, el documento insta a “favorecer el retorno de sedes corporativas”, ante el riesgo de que esas compañías se asienten definitivamente en sus nuevas ubicaciones. “De lo contrario, puede acarrear el desplazamiento irreversible de centros de decisión y puestos de trabajo”, advierte el informe.

Para hacer posible el regreso de esas compañías, el Instituto de la patronal que preside Josep Sánchez Llibre considera que la prioridad política “ha de ser la estabilidad institucional” y “la distensión”, que considera que coincide con las corrientes de fondo de la sociedad catalana.

Peso en España

En esa línea, el documento señala que “ninguna aspiración política, por trascendente que sea, debe impedir que la primera obligación del Gobierno catalán sea el ejercicio del autogobierno” y que esa debe ser su labor esencial para “encarar el camino de la recuperación”.



El presidente de Foment, Josep Sánchez Llibre. LUIS MORENO

También apunta que “la política catalana debe recuperar peso en la gobernación de España”, algo que considera que facilita la actual fragmentación en grupos políticos del Congreso de los Diputados, aunque “de manera constructiva”, lejos de “la confrontación permanente.

Para volver a la senda del crecimiento económico, el instituto también aboga por aprovechar para acometer un “ambicioso proceso de reforma y modernización de la función pública” para lograr mejorar la eficiencia en un momento caracterizado por mayor gasto público

Fiscalidad que desalienta la inversión

El informe también repasa la fiscalidad y sus conclusiones son demoledoras. “Hoy, Cataluña tiene una maraña impositiva que constituye un factor desalentador para la inversión empresarial”, resume el texto. Como ejemplo pone la tributación a la telefonía y las redes de telecomunicaciones, que considera que grava “aquello que favorece la competitividad” y “envía una señal muy negativa al exterior”. Además, crítica el Impuesto de Patrimonio, que Foment considera anticonstitucional.

para dejar atrás la pandemia.

En esa línea, destaca que la crisis ha puesto de relieve la importancia del sistema sanitario y aboga también por asumir “cambios necesarios, apartando viejos prejuicios que que dificultan el buen funcionamiento de la colaboración público-privada”. También defiende el impulso de un clúster de empresas vinculado al sector sanitario y a la innovación e investigación que podría apoyarse en los fondos europeos para la recuperación económica.

Precisamente los fondos *Next Generation* son otras de las prioridades que el organismo de Foment marca en sus deberes para la nueva legislatura. “Es necesario que la Administración catalana asuma un mayor protagonismo en el acompañamiento a nuestro denso tejido de pequeñas y medianas empresas”, subraya el informe.

Financiación de la UE

¿Quién teme al MEDE?

No acudir al fondo europeo para reforzar la sanidad pública es uno de los errores más inexplicables



Josep Oliver Alonso

Termina el curso y, temporalmente, nos despedimos de multitud de temas que nos han angustiado, deprimido o irritado. Algunos todavía pendientes y otros desvaneciéndose en el barullo generado por política, economía y pandemia. Sobre los primeros, tiempo habrá de regresar a ellos, aunque quisiera dejar un listado de los más relevantes.

Así, en el ámbito del covid, y de la economía a ella vinculada, habrá que comprobar hasta dónde nos afectó la quinta ola, y cuánto se pudo recuperar de la pérdida temporada estival. En lo tocante a la política, o en el de la política económica, habrá que ver qué deparará la mesa entre los gobiernos catalán y español; qué resultados ofrecerá la comisión bilateral Generalitat – Gobierno de principios de agosto; hacia dónde se dirigirá el debate sobre el nuevo modelo de financiación autonómica, sobre el que han tomado posiciones ya Valencia y Baleares, y cuál será la dirección de los Presupuestos y su viabilidad, vinculada al apoyo de ERC y otros partidos.

Finalmente, en lo que atañe a los esperados fondos *Next Generation*, lo más relevante será el alcance de las reformas exigidas, en particular tras la advertencia de los representantes holandeses en el Ecofin, recordando que si no hay reformas (pensiones, fiscalidad o laboral) no hay fondos. A ello añaden otros dos sustantivos temas que, procedentes de la UE, van a afectarnos, y mucho: desde Bruselas, el rediseño del Pacto de Estabilidad (control del déficit y deuda), que ha comenzado ya a discutirse, y, desde Fráncfort, el *tempo* de la transición del BCE hacia una política monetaria menos expansiva. Como pueden ver, un catálogo que marea, y que nos va a mantener entretenidos, preocupados o amargados el próximo curso.

Pero hoy, antes de echar el cierre veraniego, quiero rescatar un aspecto de la política económica de la pandemia que ha tenido la callada por respuesta: a nadie, ni en Barcelona ni en Madrid, ha interesado mentar el fondo de 250.000 millones de euros para reforzar la sanidad pública, aprobado por la Comisión Europea a principios de la pandemia. Justamente para ayudar a países, como el nuestro, en mayores dificultades. ¿Hemos pedido algún euro? Por descontento que no: ni el Gobierno español ni las Comunidades Autónomas, que podrían haberlo planteado en las conferencias de presidentes.

¿Tan fuerte tenemos la sanidad pública? ¿Tantos recursos a su disposición? En absoluto. Porque, aunque ha habido mejoras transitorias, la primaria continúa colapsada, no se ha avanzado en el balance pre-pandémico prometido ni sobre las consecuencias presupuestarias que implicaría su mejora; y



Leonard Beard

tampoco en las medidas económicas, en particular para los CAP, que precisaría la sanidad, acordadas en el Pacto de Reconstrucción de julio de 2020.

No parece que la negativa a acudir a Bruselas, aunque no se ha explicitado, fuera el carácter de préstamos a devolver: también lo eran los fondos SURE, con los que España ha financiado los ertes. ¿De qué se trata entonces? Del organismo que los concede: para reforzar el sistema sanitario, el acreedor sería

el famoso MEDE (Mecanismo Europeo de Estabilidad), que gestionó la ayuda a países en dificultades (Grecia, Irlanda, Portugal y Chipre), al que pertenecen los famosos *hombres de negro*, y que financió la reconversión de las cajas españolas en 2012 con duras condiciones macroeconómicas. Frente al covid, no obstante, se acordó que la única condicionalidad que el MEDE podía exigir sería que los recursos se destinaran estrictamente a sanidad: ninguna otra condición.

Los errores cometidos en la gestión sanitaria del covid son muchos. Y, como esta quinta ola muestra, parecen agrandarse. Pero el no acudir a los fondos europeos es uno de los más inexplicados e inexplicables: porque se ha preferido orgullo nacional a ayuda europea condicionada. Mal asunto, cuando infectados, hospitalizados y muertos han sido nuestro pan de cada día. ■

■ Josep Oliver Alonso es catedrático de Economía Aplicada (UAB) y codirector de EuropeG.

Se ha preferido el orgullo nacional a la ayuda condicionada del organismo de los 'hombres de negro'

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

ANÁLISIS / XAVIER VIDAL-FOLCH

Todos garantizamos los eurobonos

Hace hoy un año se produjo el gran salto federal europeo: la cumbre de los 27 aprobó un programa fiscal de recuperación económica antipandémica, el Next Generation-EU, por un volumen insólito de 750.000 millones de euros, lo nunca visto, lo nunca imaginado, lo jamás profetizado.

Es cierto que esa cuantía debe medirse con prudencia ante el mayor impulso posterior de los EE UU de Joe Biden, tampoco asegurado. Pero la originalidad de la apuesta europea era triple. Porque procedía de una laxa estructura confederal —donde los gobiernos nacionales mantienen vara alta— y no armónicamente federal, como en el rival transatlántico.

Porque enseguida plantearía inéditos retos de homologación política, pues las normas del plan económico se condicionarían a su buen uso democrático, amenazando con interrumpirlo ante su mal uso por la corrupción ontológica de los gobiernos iliberales —sin control efectivo—, polaco o húngaro, la asignatura actual.

Y porque se vinculaban a inmediatas reformas económicas, la *zannahoria* incentivadora y no la amenaza de *palo* del austeritarismo Pacto de Estabilidad.

La ambición federal del salto estribaba en que se mutualizaba la deuda —los eurobonos— con que financiar los proyectos adscritos al plan. El hecho de que cada uno de los 27 Estados miembros contribuyese con la cuota proporcional a su riqueza, confundió. Muchos creyeron que esa deuda solo se *mancomunaba* —cada uno sería responsable, en caso de fiasco, solo de la cuantía equivalente a lo que aportaba— y no respondería por el impago de los demás.

John Müller, esforzado comentarista ultraliberal, pero de merecido aprecio personal, enardeció ese desconcierto indicando que “no se ha mutualizado nada”, “ni un solo euro”, que solo era “deuda mancomunada”, que “si en realidad se hubieran mutualizado las deudas todos responderían por los compromisos de todos, pero no es así” (*El Mundo*, 3-8-2020).

Pues es así: todos garantizan las responsabilidades de todos. Lo sintetiza la sentencia del euroescéptico Tribunal Constitucional alemán (de 15-4-2021, publicada el día 21) al fijar la jerarquía de responsables en honrar la deuda:

1) La decisión “no crea responsabilidades directas para Alemania o su presupuesto federal”; 2) Esa responsabilidad “solo afloraría si las asignaciones autorizadas del presupuesto europeo no fuesen suficientes para que la UE cumpliera con sus obligaciones respecto al endeudamiento”; 3) Y también si la Comisión Europea “no pudiese generar la liquidez necesaria activando otras medidas o la apelación al mercado de capitales”; 4) Para “cubrir el déficit resultante” los Estados miembros son en principio solo responsables “en proporción (*pro rata*) al ingreso presupuestario de cada uno”; 5) Solo en la eventualidad



El presidente francés, Emmanuel Macron (a la izquierda), y la canciller alemana, Angela Merkel, durante la cumbre de hace un año en Bruselas, en la que se decidió la mutualización de la deuda. / JHON THYS (AFP)

Hoy se cumple un año desde que la cumbre de la UE dio un salto federal a la unión monetaria

Europa debe decidir cómo digiere su deuda: si con crecimiento, con inflación o con recortes

de que un Estado miembro incumpla, en todo o en parte, la llamada a cubrir la financiación necesaria, “la Comisión tendrá el derecho adicional de convocar a los demás Estados miembros”. Y así, escalonado al infinito —“si todos fallan”—, en que cada uno respondería del incumplimiento de todos los demás.

La descripción que efectúa Karlsruhe de esas garantías mutuas deriva de la Decisión sobre el Sistema de Recursos Propios (ORD, en inglés) de 14-12-2020, punto 23 y artículo 9: los Estados deben poner “provisionalmente a disposición los recursos en efectivo” cuando los créditos autorizados consignados “no basten para cubrir las obligaciones derivadas de los empréstitos”; la Comisión solo podrá “solicitar fondos en efectivo como último recurso, cuando no le sea posible generar la liquidez necesaria”; y, sobre todo, “en caso de que un Estado miembro no satisfaga a tiempo” su compromiso, podrá efectuar “solicitudes adicionales a otros Estados miembros”.

Siempre en principio sobre “una base prorrateada”, pero que al ir descartando a los no paganos se va ampliando: solo así se entiende que la decisión prevea “establecer un importe máximo” reclamable a cada Estado miembro.

También es cierto que, matizando la labor de Alexander Hamilton, que mutualizó en 1790 las deudas pasadas de los Estados

confederados, la Next Generation solo las mutualiza, y en una cuantía previamente fijada, *a futuro*.

Precisamente por eso, cuando ha transcurrido un año desde la aprobación del plan de recuperación, y a la espera transitoria del ganador/a en las próximas elecciones de la República Federal, han empezado a desatarse las hipótesis de continuidad. Unos reclaman condonar las deudas nacionales, a secas. Algunos prefieren convertir la deuda ya común en perpetua. Otros ampliarían los eurobonos a niveles de ambición más altos y activarían un auténtico Tesoro europeo. La discusión se calienta, pero aún no ha alcanzado el rojo vivo.

Entre otras razones, porque se trufa con el debate sobre las reglas para la consolidación fiscal. Más allá de su posición sobre el viejo Pacto de Estabilidad, enquistado, reformable o flexibilizable, Europa deberá decidir con qué pócimas digiere la inevitable ascensión de su endeudamiento.

Dispone de cinco recetas y sus variantes: la *represión* financiera (tipos de interés bajos que aligeran su factura a costa del ahorro); la inflación moderada (que modula su carga en el poder adquisitivo, sin agravar demasiado el coste de los bonos públicos); los drásticos recortes del gasto social (vía segura hacia la rebelión social); la reestructuración (impago o quitas parciales), y, sobre todo, el crecimiento económico, que rebaja su peso relativo. Urge acordarlo.

El trabajo bien hecho del Gobierno: luz verde para los fondos europeos

original



EFE

Pedro Sánchez en Bruselas.

El trabajo constante termina dando resultado. El Presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, defendió ante Europa la importancia y la necesidad de un Fondo de Recuperación para afrontar la pandemia y poder salir de la crisis. Su constancia dio resultado.

Ahora hace justo un año, los 27 líderes de Estado y de Gobierno europeos rubricaron el Next Generation EU, el mecanismo de 750.000 millones de euros llamado a transformar el presente y el futuro del proyecto comunitario. La reunión fue larga, se prolongó durante 89 horas y no fue nada fácil, pero Europa no podía volver a caer en el error de la austeridad como ocurrió en la anterior crisis financiera de 2008.

Ese acuerdo histórico, esa "oportunidad del siglo" como la definió el Presidente Pedro Sánchez, supuso para España 69.500 millones de euros a fondo perdido para los próximos 5 años. España fue el segundo país de la UE que más fondos obtuvo. Unos recursos millonarios que llegarán fundamentalmente entre este año y 2023.

Pero mientras España negociaba y se pactaban las condiciones de los fondos europeos, el líder del Partido Popular optó por maniobrar contra Sánchez, poniendo en serio riesgo el paquete de ayudas. Casado agitó el fantasma de la desconfianza, cuestionando la gestión que haría el Gobierno con los fondos.

Era una cuestión nacional y era vital que existiera cierto consenso y unidad nacional para defender los intereses del país, pero el líder de la oposición escogió la opción de desgastar al Ejecutivo y torpedear los fondos. Finalmente no lo consiguió, pero no ha sido porque no se esforzara en ello. Incluso continuó su estrategia votando en contra de los fondos europeos en el Congreso y cuando perdió la votación los recurrió al Constitucional.

Mientras el PP nunca ha querido fondos para España, es llamativo que no haya tenido problemas de ningún tipo para abstenerse hace poco en el Parlamento Europeo cuando se pidió congelar los fondos a Viktor Orbán, primer ministro de Hungría, si no daba marcha atrás en medidas contra las libertades fundamentales como su ley anti-LGTBi.

¿Cómo iba a salir España de esta dura crisis sin los miles de millones de Europa? ¿Qué

habría ocurrido con tantas familias que tienen problemas para llegar a fin de mes? ¿Qué habría sucedido con tantos trabajadores que viven una odisea para recuperar su empleo? ¿Cómo se podría recuperar nuestra economía? Pero todo ello siempre le dio igual a Casado. Su único objetivo es desbancar a este Gobierno aunque para ello tenga que hundir a España.

Pero Casado no se salió con la suya. El pasado martes los Ministros de Finanzas de la UE dieron luz verde al Plan del Gobierno español, lo que supondrá que en las próximas semanas llegarán los primeros fondos europeos, "lo que despeja el camino hacia la implementación de las inversiones y reformas del Next Generation EU para lograr una recuperación fuerte, verde, digital, inclusiva y justa" como dice la Vicepresidenta Primera, Nadia Calviño.

Está previsto que a finales de este mes de julio lleguen 9.000 millones de euros. Que a finales de año sean otros 10.000 millones y si todo va bien, a finales de primavera de 2022 llegará uno de los desembolsos más importantes, 12.000 millones de euros más.

En apenas dos años, nuestro país tiene una gran oportunidad de mejorar la vida de los ciudadanos, a la vez que un enorme desafío: ejecutar y destinar el dinero europeo a proyectos e iniciativas acertadas en coordinación con Comunidades Autónomas, Ayuntamientos e iniciativa privada. El objetivo es crear 800.000 empleos e incrementar un 2% el PIB durante este periodo. 800.000 empleos es una esperanza para miles de personas que han perdido su empleo durante la crisis, es volver a recuperar la ilusión de las familias y poder llegar a fin de mes.

El 70% de las inversiones de nuestro país se van a destinar a proyectos con encaje tecnológico y verde. De hecho, que el 40% de los fondos serán para medidas medioambientales y el 28% para consumir el salto digital. Todo ello le ha valido al Gobierno de nuestro país los elogios de Bruselas.

La estrategia española pasa por apostar por el macro desembolso de los 69.500 millones en un periodo muy corto, a dos años vista, con el objetivo de apuntalar la recuperación económica. De hecho, todos los indicadores internacionales hablan de que la economía española será una de las más rápidas en recuperarse en Europa y en el mundo.

Ahora solo resta que el PP y las Comunidades Autónomas donde gobiernan no entren una vez más en la confrontación y en tratar de bloquear y dilatar la aprobación y ejecución de los proyectos. El futuro del empleo y de la economía de nuestro país está en juego. ¡No hagan más daño!

MÁS DE MIGUEL ÁNGEL HEREDIA

- [Un Gobierno que aumenta las becas para garantizar la igualdad en la educación](#)
- [A Casado no le gusta la ley contra el fraude fiscal](#)
- [Una semana "horribilis" para Casado](#)





El problema de los Amodio y la antigua OHL con las materias primas y los fondos europeos

Valentín Bustos • original

OHLA, la antigua **OHL**, ha hecho borrón y cuenta nueva para relanzar la compañía. Ahí han jugado un papel primordial los **hermanos Amodio**. El proceso de refinanciación, iniciado a principios de año para recapitalizar y reforzar su estabilidad financiera, se vio acompañado por la **inyección de 37 millones de euros** por parte de Luis y Mauricio Amodio.

Pasos dados para hacer frente a sus compromisos financieros y hacer llegar su plan de negocio a buen puerto. Sin embargo, en el camino se han encontrado con una marejada que puede hacer zozobrar una nave a la que el cambio de timonel (los Amodio por los **Villar Mir**) parecía haber sentado bien.

Esa marejada no es otra que **el aumento del precio de las materias primas**. Según la Asociación Nacional de Constructores Independientes (Anci), **el precio del barril Brent ha subido un 165% de abril de 2020 a abril de 2021**. Pero es que el acero lo ha hecho un 37%; el cobre, un 90%; y el aluminio, un 64%.

“En las obras de infraestructuras civiles, de carreteras, **estamos hablando de un incremento del 52% del coste medio de los materiales**”, aseguran fuentes del sector. Ese dato, trasladado a los entornos ferroviarios, es del 24%. Una mala noticia para OHLA.

Otro ejemplo: **los** costes de construcción en edificación residencial han tenido un incremento interanual del 7,7%. Ni la edificación residencial, ni la obra civil, se salvan de esta particular ‘pandemia’ que afecta a todas las compañías y de la que no está inmune la antigua OHL.

Los fondos **Next Generation**, por otra parte, también pueden ser una piedra en el zapato de OHLA. No sólo exigen que se adjudiquen los contratos en un periodo determinado de tiempo, sino **que se ejecuten las obras en unas fases concretas**. Con las materias primas disparadas, cumplir puede resultar demasiado caro. Incumplir, también. OHLA ha puesto el foco en los hospitales en estos fondos.

Aparte de los incrementos de aquellos productos derivados del petróleo, hay otro aspecto que incide de lleno en OHLA y en el sector. Se trata de la Ley 30/2007 de Contratos del Sector Público. La misma eliminó la obligatoriedad de incluir un anexo con la opción de **revisar los precios en los contratos**.

“Dicha ley, que retiró las fórmulas de revisión de precios de los pliegos, **ha dejado a todo el sector en una situación tremendamente delicada**”, aseguran las fuentes anteriormente citadas. Según Seopan, la opción de habilitar una norma que posibilitara, con carácter excepcional, atajar esta situación, conllevaría modificar la Ley de Contratos del Sector Público. También recoger, con carácter obligatorio, mecanismos de revisión.

La Confederación Nacional de la Construcción (CNC), por su parte, ha pedido una **revisión de precios automática en los contratos de obra**. Asimismo, desvincular la Ley de Desindexación de la Economía Española en los contratos de concesión.

“Es clave retomar la revisión de precios de los proyectos y, por supuesto, **cambiar los pliegos para que reflejen los nuevos precios de referencia**”, señalan fuentes del sector a Invertia. Tampoco conviene olvidar otro punto que puede acabar afectando a OHLA y a los otros actores del sector.

Más allá de estos contratiempos que afectan a la totalidad del sector, OHLA se enfrenta a otros intrínsecos. Y es que la antigua OHL tiene un problema de negocio: consume caja todos los trimestres. Eso es lo que provoca sus problemas financieros. También la reducción del programa del presidente estadounidense Joe Biden, su principal mercado, es una mala noticia.





La 'eHealth' valenciana se posiciona: celeridad y unión público-privada en la 'pugna' por los Next Generation

Beatriz Aznar • [original](#)

La **Comunidad Valenciana** ha dado un paso al frente para posicionarse como **epicentro de la transformación digital** que debe alumbrar **un nuevo sector de la salud más tecnológico** y digital de la mano de los fondos europeos **Next Generation**.

Gandia, ciudad cuya **capitalidad** se ha unido de **forma estratégica a la ehealth**, ha sido el escenario del **e-Health Future Summit**, un foro impulsado por la Generalitat Valenciana junto a LocalEurope que ha logrado unir a todos los actores del ecosistema para abordar las oportunidades que brinda Europa en la digitalización del sector en el nuevo marco 2021-2027.

El evento, organizado por **LocalEurope e Innsomnia junto a la Generalitat Valenciana** y el **Ayuntamiento de Gandia**, ha contado con la colaboración de **Distrito Digital**, centro de la transformación tecnológica y de la economía digital en la Comunidad Valenciana y **Atrevia**, la mayor empresa de comunicación y posicionamiento estratégico de España.

Tanto las aportaciones de los expertos en las ponencias previas como en las mesas redondas organizadas dentro del foro de Gandia apuntan en una misma dirección: España y, por extensión, la Comunidad Valenciana, **"no puede perder la batalla de captación de fondos Next Generation"**.

Y para no sucumbir en la 'guerra' con el resto de Estados miembros, la estrategia debe pivotar sobre dos ejes clave: el **factor tiempo** y la **acción coordinada de empresas y Administración**.

Francisco Estevan, cofundador y CEO de Innsomnia, durante su ponencia en Gandia.

Especialmente clarificadora ha sido la intervención, en este sentido, del **confundador y CEO de Innsomnia, Francisco Estevan**, quien ha puesto el acento en la necesidad de aplicar un sistema de **innovación abierta** en el ecosistema *ehealth* valenciano. "No solo se trata de captar fondos y talento, sino también de generar oportunidades".

"No queremos sólo empresas que se instalen en Gandia, sino que además de prestar sus servicios a los hospitales de aquí, **también den servicio a todo el mundo**. Es lo que conocemos como innovación abierta", ha aseverado Estevan.

¿Cómo se puede conseguir? El experto ha sido tajante: "Implica **abrir el ADN del sector público de salud al mundo** para decir qué necesidades tiene y poder buscar las mejores soluciones".

Hay que impulsar ese ecosistema y hay que hacerlo pronto. De hecho, durante el foro valenciano **han sido numerosas las ocasiones en que los expertos han apelado a la urgencia de trabajar con rapidez** para no perder posicionamientos frente a otros Estados miembros, nuestros competidores, en las ayudas europeas para digitalizar el sector.

En esta línea, **Ángela Pérez, presidenta de Bioval**, clúster Bio de la Comunidad Valenciana, ha expuesto en la mesa redonda *Respuestas ante la crisis causada por la Covid-19: una mirada hacia el futuro del sector de la salud*, moderada por el periodista **Vicente Useros**: "Hay que ponerse a trabajar rápidamente. Tenemos muchos casos de éxito y hay que ser optimistas".

La presidenta de Bioval considera que **el tejido de pyme y micropyme de la Comunidad Valenciana** en las empresas del sector salud y sanitario implica una natural evolución hacia **consorcios** para poder aprovechar los Next Generation.

"Si como estamos viendo los fondos apuntan a proyectos de gran envergadura, **vamos a tener que crear ya mismo consorcios para nuestras pymes**. Nuestro tejido es una empresa de unos diez trabajadores y estos fondos parece que están desarrollados para proyectos más grandes".



La misma postura ha defendido **Alba de Martino**, directora del área de Producción de Conocimiento e Innovación del **Instituto Aragonés de Ciencias de la Salud**.

"Hay que definir qué grandes retos tenemos que afrontar y planificar una estrategia de innovación abierta. **Con pequeños proyectos no lograremos la transformación del sistema de salud que perseguimos**".

Junto al factor tiempo, la **colaboración público-privada es el otro pilar** que determinará el éxito del ecosistema *ehealth* en su cometido.

Al respecto, durante la segunda mesa redonda que versó sobre los fondos europeos y fue moderada por el **periodista Xavi Borrás**, la directora general de **EIT Health España, Cristina Bescos**, ha apelado al papel que debe jugar la empresa privada en este proyecto.

"Hablamos mucho de la inversión pública pero **es clave la incorporación de la iniciativa privada. Si no, no lograremos el efecto de transformación** que buscamos en el sector", ha indicado Bescos.

También aportó al respecto su visión el **director de Ticbiomed, Jorge González**. "Está bien que se financie a las empresas para que innoven pero las empresas lo que quieren realmente es que te compren".

"O dicho de otra manera; el gran reto no es la producción de innovación, **sino que esa innovación escale y se compre**", ha apostillado González.

De hecho, desde **EIT Health, Cristina Bescos** ha puntualizado que desde el instituto europeo **"sólo aceptamos proyectos donde el cliente es parte del proyecto**, precisamente, para evitar que no haya quien luego compre esa innovación".

Por otra parte, el acto también se ha adentrado en **las tendencias mundiales e innovación** en el sector salud de la mano de **Rafa Navarro**, cofundador de **Innsomnia**, editor de **D+I** y **CEO de Inndux**.

La parte institucional del acto corrió a cargo de la **consellera de Innovación, Ciencia y Sociedad Digital, Carolina Pascual**, y el **alcalde de Gandia, José Manuel Prieto**.

"Hoy presentamos **la hoja de ruta** de esta apuesta de transformación digital que nos coloca en el camino de la vanguardia. Habéis hecho en Gandia un buen trabajo en I+D con **Diana Morant**, ahora **ministra de Ciencia e Innovación**, y a partir de este momento con José Manuel Prieto", ha indicado Pascual.

La consellera de Innovación, Carolina Pascual, durante su intervención en el 'eHealth Summit' en el Palau Ducal de los Borja de Gandia.

"La transformación digital es transversal, también en la salud, y **la creación de un hub en Gandia es posible**".

Por su parte, el alcalde de la ciudad, **José Manuel Prieto** ha añadido: "Como hicieron los Borgia hace siglos, marcando una estrategia de innovación que imperó en Europa, hoy **Gandia se ha marcado una estrategia disruptiva** para ser un polo de atracción sociosanitario".

"Sólo la Comunidad Valenciana **recibirá cinco veces más ayudas de la Unión Europea que lo recibido en la última década y media**. Es un momento histórico y merece una respuesta a la altura de una crisis sin precedentes", ha sentenciado el alcalde.

Las cifras así lo avalan. En el **periodo 2021-2027** hay consignados **más de 20.000 millones de fondos europeos para el sector de la salud**. El pistoletazo de salida se ha dado y la Comunidad Valenciana quiere salir bien posicionada en la 'batalla' europea por su captación.



Economía.- El secretario de Estado para la UE pide colaboración a las empresas para la aplicación de los fondos europeos

Sergio García • [original](#)

El Secretario de Estado para la Unión Europea pide colaboración a las empresas para la correcta aplicación de los fondos europeos de recuperación.

Destaca la prioridad de trabajar en la presidencia rotatoria de España de la UE en el segundo semestre de 2023

MADRID, 20 (EUROPA PRESS)

El secretario de Estado para la Unión Europea, Juan González-Barba, ha pedido este martes la colaboración a las empresas para la correcta aplicación de los fondos europeos de recuperación y ha asegurado que habrá que reforzar la comunicación de las decisiones que se vayan adoptando para contar con el apoyo de los ciudadanos.

"La labor del sector empresarial es fundamental para la correcta aplicación de los fondos europeos de reconstrucción tras la pandemia", ha remarcado González-Barba durante su participación en la reunión de la Comisión de Asuntos Europeos de la Cámara de España.

González-Barba ha detallado ante los miembros de la Comisión que entre los principales retos a los que hacen frente en estos momentos la Unión Europea y España destaca el de superar la pandemia. "No debemos bajar la guardia", ha dicho el secretario de Estado, añadiendo que la vacunación es la mejor herramienta y que se debe seguir cooperando a nivel europeo e internacional para erradicar el virus y retomar la normalidad.

Además, ha insistido en la importancia de ejecutar los planes de recuperación con éxito, recordando que España es uno de los Estados miembro que más fondos 'Next Generation UE' recibirán. "La reconstrucción permitirá compatibilizar la agenda verde, la transformación digital y la inclusividad, un aspecto esencial para la UE y para la modernización de la economía española", ha recalcado.

De su lado, el secretario de Estado ha recordado la presidencia rotatoria de España de la Unión Europea en el segundo semestre de 2023, en la que ya se está trabajando.

"La presidencia de España será la última completa antes de las Elecciones Europeas de 2024, con lo que significará una oportunidad para impulsar cuestiones legislativas que queden pendientes", ha resaltado.

UN NUEVO MODELO ECONÓMICO

Juan González-Barba ha recordado que la sostenibilidad y la transformación digital serán las bases sobre las que se reconstruya la economía europea tras la pandemia, recordando que en el caso del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia español, casi el 40 % de los fondos se destinan a la economía verde y alrededor de un tercio a la digitalización.

De su lado, el Secretario de Estado ha hecho hincapié en la importancia para España del acuerdo que la Unión Europea negocia con el Reino Unido y que regulará las futuras relaciones entre ambos. España está especialmente atenta al futuro de Gibraltar y ha señalado que el acuerdo podría convertir a la comarca del Campo de Gibraltar en un polo de desarrollo "no solo para Andalucía sino para toda España y el sur de Europa".

RELACIÓN CON TERCEROS PAÍSES

González-Barba se ha referido también a las relaciones con Estados Unidos y ha señalado como positiva la vuelta de EE.UU. al Acuerdo de París sobre cambio climático y el acuerdo sobre la tasa mínima en el impuesto de sociedades a las multinacionales.

La nueva etapa de relaciones con Estados Unidos ha permitido ya avanzar en enfrentamientos

como el de Boeing y Airbus, "que ya está teniendo un impacto positivo para empresas españolas".



El objetivo de Sánchez en su viaje a EEUU: captar 2.000 millones de euros para la transición digital

original

Economía

El presidente del Gobierno tiene por delante una gira de cuatro días puramente económica



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, en la presentación de la Carta de Derechos Digitales. Europa Press

La gira del presidente del Gobierno, **Pedro Sánchez**, en **Estados Unidos** arranca este martes 20 de julio con un objetivo claro para los próximos cuatro días: **captar 2.000 millones de euros de inversión** para el **fondo Next Tech**, una iniciativa público-privada recién presentada por el Gobierno -este mismo lunes- que persigue el impulso de la digitalización en el mundo empresarial.

La minigira de Sánchez está marcada por una destacada novedad y es que el presidente del Gobierno ha elegido a **representantes de cinco startups españolas** -Redpoint, RatedPower, AdaraVentures, **Wallbox** y Carto- como compañeros de viaje, en detrimento de los directivos del Ibex y de las grandes empresas nacionales que tradicionalmente han acompañado al presidente en este tipo de viajes.

El viaje tiene como objetivo principal **captar inversiones estadounidenses** para avanzar con la digitalización de la economía española. Es por eso que la gira no cuenta con encuentros políticos, ni siquiera con el presidente de Estados Unidos, **Joe Biden**.

La primera parada para Sánchez será Nueva York, donde está previsto que se reúna con los representantes de los **principales fondos de inversión internacionales**, entre los que se encuentran BlackRock, JP Morgan, Morgan Stanley, Goldman Sachs o Soros Fund Management. La gira continuará hasta el viernes, con una última reunión en Silicon Valley con consejeros delegados de **grandes tecnológicas** como Apple, Intel, PayPal o Qualcomm.

La digitalización, pilar del Plan de Recuperación

Los encuentros previstos son claros y van en la línea de la **digitalización**, uno de los pilares

del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia aprobado por el Gobierno y **ratificado ya por la Comisión Europea**. De hecho, la transición digital recibirá **más de un tercio de los fondos** europeos.

Este mismo lunes el Gobierno presentaba el fondo **Next Tech**, que servirá para impulsar proyectos tecnológicos en, al menos, los próximos cuatro años. Desde el Ministerio de Asuntos Económicos lo han definido como "un fondo de fondos de capital riesgo para la financiación de empresas en crecimiento de alto valor tecnológico, bien directamente o a través de fondos de capital riesgo, fondos corporativos u otros vehículos de inversión".

Más allá de este fondo, Sánchez lleva consigo el **nuevo marco legal para las startups**, recién aprobado en el Consejo de Ministros hace unas semanas, con el que ofrecerá una serie de beneficios fiscales. El objetivo de esta medida, que beneficia a las empresas emergentes, es también captar inversión extranjera para favorecer a la economía española.

En concreto, la medida pasa por una rebaja del 25% al 15% del impuesto de sociedades para estas empresas emergentes en un periodo máximo de cuatro años, así como favorecer los *stock options* a la hora de remunerar a sus trabajadores con el aumento del mínimo exento hasta los 45.000 euros. Y estas son solo algunas de las mejoras que conforman el nuevo marco legal.

Los fondos norteamericanos y su presencia en la economía española

Con este nuevo marco legal y los fondos europeos como pieza clave para avanzar en la transición digital, Sánchez viaja a Estados Unidos con la intención de captar inversión también de los **grandes fondos norteamericanos**, cada vez más importantes en el Ibex 35 y en la deuda pública española, con un **nuevo máximo histórico en mayo**.

Una inversión que irá destinada al **despliegue de nuevas tecnologías** como la Inteligencia Artificial, el Internet de las Cosas, la tecnología de procesamiento masivo de datos, la computación en la nube, el *blockchain*, la ciberseguridad o los algoritmos verdes.

"El Gobierno de España tiene como objetivo el impulso del emprendimiento y situarnos como una nación emprendedora" -explicaban desde el Ministerio de Asuntos Económicos en la presentación del fondo Next Tech- "El **emprendimiento digital** es uno de los ejes de actuación incluidos en la estrategia España Digital 2025 y en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, siendo uno de los grandes objetivos la modernización de la arquitectura financiera pública de apoyo al emprendimiento".

Además del objetivo puramente económico, la gira también cuenta con un aspecto promocional, marcado por la **difusión del español** en Estados Unidos y situar a España como un **polo de atracción de producciones audiovisuales**. Para ello, Sánchez participará en un acto en la Universidad de California para promocionar el idioma y en un encuentro con representantes de productoras como Netflix o Universal.



La Junta y el Ministerio de Industria acuerdan impulsar a las pymes con fondos Next Generation

Edcm/Efe • original

El Gobierno de Castilla-La Mancha y la Escuela de Organización Industrial (EOI) del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo han firmado un acuerdo marco de colaboración para la puesta en marcha de **un programa de acciones dirigidas a impulsar las pequeñas y medianas empresas (pymes)** en el marco de los fondos europeos 'Next Generation'.

La consejera de Economía, Empresas y Empleo, Patricia Franco, y el presidente de la EOI, Raúl Blanco, han firmado este martes el acuerdo marco en la sede del Ministerio de Industria, que recoge un triple objetivo centrado en **las oportunidades de empleo, la digitalización de la industria y la transformación digital** del tejido empresarial, ha informado en nota de prensa el departamento que dirige Franco.

El documento recoge diferentes líneas de actuación en torno a dos de los componentes del Plan de recuperación, transformación y resiliencia del Gobierno de España, como son el impulso a la pyme y el apoyo a la digitalización, que **tienen previsto movilizar 561 millones de euros para promover programas en este sentido**.

En concreto, el acuerdo establece actuaciones que van desde programas de aceleración de las capacidades emprendedoras hasta eventos de promoción y emprendimiento, pasando por programas para el crecimiento empresarial de las pymes, actuaciones de atracción del emprendimiento femenino y programas de emprendimiento internacional dirigidos a la mujer.

Además, **incluye la formación para desempleados con ayudas directas** para su contratación por parte de las pymes y la formación en digitalización de directivos y predirectivos, en la que el Gobierno regional y la EOI ya han trabajado a través del programa 'Soy Digital', puesto en marcha de manera pionera en Castilla-La Mancha.

Tras la firma del acuerdo, **Patricia Franco ha valorado que Castilla-La Mancha abra el camino a seguir para otras comunidades autónomas**, con acciones que ha considerado "muy importantes para el crecimiento del tejido empresarial, compuesto en su mayoría por pymes".

A este respecto, ha avanzado que la **puesta en marcha de estos programas podría llevar aparejada una inversión cercana a los 30 millones de euros** en la región, dentro de la inversión total prevista para estos dos componentes en el marco del Plan de recuperación, transformación y resiliencia del Ejecutivo central.

Por su parte, Raúl Blanco ha incidido en que estas actuaciones **"dan respuesta a la necesidad de modernización y digitalización del tejido industrial y de la pyme"**, con inversiones concretas orientadas a facilitar la creación de empresas, su crecimiento y reestructuración, así como a seguir impulsando los importantes procesos de aumento de productividad mediante la digitalización y la innovación.

Las actuaciones se desarrollarán a través de la Escuela de Organización Industrial, con la que el Gobierno de Castilla-La Mancha trabaja en programas de emprendimiento y programas de capacitación digital de jóvenes y pymes, que han alcanzado entre 2016 y 2021 a 1.000 emprendedores, más de 1.500 jóvenes y 200 pymes en capacidades de digitalización.

Por otro lado, la consejera de Economía, Empresas y Empleo y el director general de Empresas, Javier Rosell, han mantenido una **reunión de trabajo con el secretario general de Industria** en la que han abordado el posicionamiento de los proyectos industriales de la región en el marco de los fondos 'Next Generation'.

En este sentido, Franco ha apostado por abordar **"cómo canalizar la fuerte capacidad inversora que tiene el tejido industrial"** de la región, plasmada en la recogida de 430 proyectos de inversión en el marco de los fondos 'Next Generation' por más de 11.000 millones de euros.



Medio	El Español	Fecha	20/07/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	1 696 000	V. Comunicación	9 964 EUR (11,754 USD)
Pág. vistas	5 766 400	V. Publicitario	7313 EUR (8627 USD)

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=471455316





Los fondos europeos generarán más de 43.000 empleos en Castilla-La Mancha

Edcm/Efe • original

La llegada de las primeras partidas de los fondos Next Generation a Castilla-La Mancha pueden generar **43.200 empleos en la región sólo este 2021**, según las estimaciones hechas por CCOO a partir de las previsiones de crecimiento del Producto Interior Bruto asociadas a los fondos europeos.

Así lo ha asegurado el secretario general de CCOO en Castilla-La Mancha, **Paco de la Rosa**, antes de una reunión de trabajo en Ciudad Real, para abordar el plan de trabajo para hacer seguimiento a estos fondos en la provincia y en cada municipio, ha informado el sindicato en nota de prensa.

Las estimaciones de generación de empleo asociado al Next Generation, sólo este año, apuntan a los más de 43.000 empleos, **de los que a Ciudad Real corresponden 10.200; a la provincia de Toledo 14.200 empleos en 2021; a la provincia de Albacete 8.500; a la provincia de Guadalajara corresponderían 5.700 empleos, y a la de Cuenca 4.600.**

"La inyección de recursos seguramente **generará más recursos indirectamente**, porque también esta recuperación de la economía reactivará el consumo y mejorará el empleo en otros sectores", ha explicado **Paco de la Rosa**.

Estos empleos, además, deben permitir la necesaria transformación de la economía y el modelo productivo del país y de Castilla-La Mancha, ha señalado el secretario regional de CCOO. También, ha señalado que **los fondos se estructuran en torno a cuatro ejes, que son transición verde, transformación digital, igualdad, y cohesión social y territorial.**

De la Rosa ha apuntado que los fondos cumplirán su papel de transformar la economía y el modelo productivo siempre que vengan acompañados de "**reformas estructurales inaplazables**", entre las que ha citado un sistema fiscal que sea progresivo, la reforma del sistema laboral, modernización del mercado de trabajo y reequilibrar la negociación entre empresas y trabajadores. Por todo ello, ha afirmado que CCOO trabajará en cada rincón de la región para "**dar una dimensión social a estos fondos, para salir de esta crisis de otra forma**".

"**Deben servir para transformar la forma de trabajar, el modelo económico y las formas de vivir.** En ningún caso permitiremos que ese tránsito hacia una economía verde y la digitalización se haga obedeciendo a criterios puramente económicos", ha concluido **De la Rosa**.



GOBIERNO CORPORATIVO

Las mineras centradas en ESG pueden resolver la paradoja de la descarbonización

original



Imagen: iStock

La adopción masiva de vehículos eléctricos traerá consigo el final progresivo de la era de los motores de combustión interna. **Esta gran transición estimulará la demanda de materiales y minerales de vital importancia**, impulsada por el auge de los vehículos eléctricos y de las energías renovables. [Consulte más artículos sobre sostenibilidad en *elEconomista Inversión sostenible y ESG*](#).

Ello implica un cambio fundamental desde la dependencia de la energía derivada de combustibles fósiles a un modelo económico con un elevado consumo de materiales. **Los cimientos de esta importante revolución energética son los metales y minerales esenciales, como el litio, el cobalto, el manganeso y el cobre**. Ello ha generado una paradoja poco habitual en torno a los criterios medioambientales, sociales y de buen gobierno (ESG) en virtud de la cual la descarbonización solo es posible mediante la extracción de minerales y metales esenciales, tradicionalmente vinculados a sectores descartados por los fondos con sesgo ESG.

Refuerzo de las credenciales ESG

A nuestro juicio, los inversores han desarrollado un prudente recelo respecto de la minería y el procesamiento de metales y minerales, y con razón. No obstante, estos procesos producen componentes esenciales para los esfuerzos a escala mundial en pro de la descarbonización.

Asimismo, consideramos que existen demasiados fondos que se gestionan con base en criterios ESG estáticos y excluyen empresas con enfoques creíbles a la transición. Además, el sector está protagonizando una mejora generalizada de sus prácticas ESG, y algunos productores ya demuestran un firme compromiso a este respecto y una reducción de su huella de CO₂. Nosotros contamos con una política de inclusión en materia de metales y minería para empresas que contribuyen positivamente a la transición energética. En el marco de este componente, evitamos los posicionamientos concentrados, contamos con un enfoque oportunista y selectivo y recurrimos a procesos de auditoría forense centrados en los criterios ESG. Tratamos de entender los desequilibrios en la oferta y la demanda derivados de estas tendencias cambiantes.

Difícilmente se puede subestimar la importancia del litio en la revolución de los vehículos eléctricos. Cuanto más nos alejamos de las baterías de estado líquido y nos acercamos a las

de estado sólido, más litio necesitamos. Su demanda se verá impulsada por el auge de las baterías de iones de litio utilizadas en los vehículos eléctricos y por el almacenamiento estacionario de energía. Entretanto, la demanda de cobre se verá apuntalada por los vehículos eléctricos y las infraestructuras de carga. Ambos materiales hacen frente a cuellos de botella en cuanto a su capacidad de extracción y a déficits estructurales. La resolución de esta perturbación futura en la demanda requiere inversión e impulsar la inversión en inmovilizado en el sector de la minería.

A modo de ejemplo, contamos con una posición en SQM, una firma minera multinacional que produce litio para sectores estratégicos para el desarrollo sostenible, como los vehículos eléctricos y la energía limpia.

Asimismo, estamos posicionados directamente en la temática de los vehículos eléctricos. Una firma que estamos actualmente analizando es la neerlandesa Stellantis, que pisa los talones a Tesla pero sin presentar un precio tan elevado. La compañía está desarrollando un sistema interno de integración de baterías que puede constituir un punto de inflexión. Recientemente, formalizó una *joint venture* con Foxconn para desarrollar tecnología innovadora para el interior de los vehículos.

Algunos elementos de la tierra poco comunes, como el neodimio, el praseodimio y el disprosio, también resultan fundamentales para la electrificación del mundo mediante energías renovables. No obstante, estos constituyen una inversión más precaria, dado que se trata de una actividad asimétrica dominada por China, que controla entre el 70% y el 90 % del suministro mundial de materiales. Por otro lado, resulta complicado encontrar empresas con liquidez y que cumplan los criterios ESG en este segmento.

Los metales reciclados

Si bien contamos con una perspectiva positiva sobre la energía renovable, nos preocupa que exista una burbuja en las firmas *verdes*: el dinamismo de los posicionamientos puramente basados en las energías renovables ha empezado a disiparse, pero las valoraciones siguen siendo demasiado elevadas.

Los ámbitos más interesantes son el reciclaje y lo que nosotros denominamos *minería urbana*. En Europa, carecemos de materias primas, pero tenemos multitud de coches e iPhones. Estos constituyen recursos esenciales que podrían impulsar de forma sostenida las economías europeas en el futuro.

De hecho, en nuestra opinión, el reciclaje de materiales conforma una parte esencial de las soluciones para la transición energética. En vista del gran consumo de materiales por parte de las tecnologías de energía limpia y del despliegue masivo de los vehículos eléctricos, **la producción anual de residuos derivados de aerogeneradores, paneles de energía solar fotovoltaica, baterías de iones de litio y dispositivos electrónicos aumentará drásticamente de aquí a 2030.**

Si bien es complicado crear un modelo de reciclaje viable en virtud de la legislación actual, los países occidentales probablemente adoptarán leyes para desarrollar esta futura fuente alternativa de suministro de materiales de vital importancia.

Mientras tanto, el hidrógeno sigue siendo una cuestión espinosa que a menudo se simplifica en demasía para promocionarlo como una solución a la transición energética. Con una producción que sigue basándose en gran medida en los combustibles fósiles, creemos que es necesario forjar más compromisos en cuanto a la producción de hidrógeno verde para evitar una crisis, por lo que tratamos de ser selectivos en la temática del hidrógeno.

En un contexto de potenciales burbujas y de gran transición a marchas forzadas a la temática de la sostenibilidad, diversificamos nuestras inversiones lo máximo posible apoyándonos en nuestros conocimientos en los nuevos sectores emergentes de cara a mitigar el riesgo, especialmente habida cuenta de que la mayoría de fondos con sesgo ESG infraponderan de forma estructural estos sectores.

Medio	El Economista	Fecha	20/07/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	984 000	V. Comunicación	11 720 EUR (13.826 USD)
Pág. vistas	1 247 778	V. Publicitario	5972 EUR (7045 USD)

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=471474654

Esto también conlleva que nuestro enfoque presenta una mayor capacidad para gestionar la rotación desde los títulos de crecimiento a los de valor.

Luc Pez es gestor del fondo *Oyster Sustainable Europe*.

Juan José Almagro sugiere la "incapacidad comunicativa" como principal carencia de los directivos

original

AGENCIAS

20/07/2021 13:15

HUELVA, 20 (EUROPA PRESS)

El director general de Comunicación y Responsabilidad Social Corporativa (RSC) de Mapfre, Juan José Almagro, ha asegurado este martes que "fundamentalmente, cuando un jefe no sirve es por incapacidad comunicativa", puesto que "la comunicación es involucrar a la gente en el proyecto común".

Así lo ha afirmado durante su ponencia inaugural del curso 'Liderazgo y trabajo decente en la economía digital', una formación que se desarrollará durante esta semana en la sede onubense de Santa María de La Rábida de la Universidad Internacional de Andalucía (UNIA).

Almagro, que fue consejero y director general de Mapfre y actualmente es profesor doctor de la Cátedra de Ética de la Universidad Pontificia de Comillas, ha dado comienzo a este curso con una clase titulada 'Liderazgo compartido y solidario para la "Decencia Común"' que ha sido retransmitida por la web de la UNIA.

Dirigido por Ángel Losada Vázquez, el objetivo de esta formación es ayudar a los alumnos a encontrar oportunidades en su propio entorno laboral y personal para promover el liderazgo y el desarrollo personal, organizativo y social.

Almagro ha iniciado su ponencia agradeciendo poder estar presente en los Cursos de Verano de la UNIA, "lo que supone un paso en el desconfinamiento mental que se vive actualmente", según ha señalado.

El ponente ha reflexionado sobre la sociedad actual, asegurando que "hoy triunfa lo banal, es la época del olvido, se ha olvidado que las cosas se consiguen con la cultura del trabajo". Según el profesor, "es una sociedad volátil que quiere conseguirlo todo de un día a otro".

En esta sociedad descrita por el dirigente de Mapfre, "el dinero sigue mandando", ha añadido. Y en este contexto, "cuando el dinero no cumple su valor instrumental, convierte a los dirigentes en indecentes".

Así, lo verdaderamente "grave", según Almagro, es que "se ha aceptado la corrupción y la desigualdad como algo natural". "Hay 22 familias en el mundo que tienen más dinero que la mitad del mundo", ha explicado el ponente para contextualizar el concepto de desigualdad.

Sobre el papel de las redes sociales, Almagro ha acuñado el término "capitalismo de vigilancia" para hacer referencia a un contexto que ha comparado con "la nueva Guerra Fría, en la que no hay tanques ni aviones, sino tecnología".

Como cualidades elogiadas dentro del mundo empresarial, el profesor ha mencionado la creatividad e innovación y el "saber delegar". En este sentido, Almagro ha sostenido que "las empresas deberían dejar de ser piramidales, democratizar el conocimiento supone que la pirámide sea más lineal y todos participen del conocimiento de todos".

Para finalizar, el directivo ha querido concluir compartiendo una idea a modo de consejo a sus alumnos: "Hay que buscar la excelencia, no el éxito, este es pasajero". PROFESORADO DEL CURSO

Durante este curso, que se desarrollará hasta el viernes 23 de julio en la sede onubense de La Rábida, pasará un elenco de profesores con alta experiencia en el mundo directivo y empresarial.

En concreto, el profesorado lo completan José Luis Fernández Fernández, catedrático de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales (Icade) de la Universidad Pontificia Comillas, en la que es Director de la Cátedra de Ética Económica y Empresarial. Madrid; José Ignacio Galán Zazo, catedrático de Organización de Empresas de la Universidad de Salamanca, y director de la Cátedra Iberoamericana en Dirección de Empresas y Responsabilidad Social Corporativa de la Universidad de Salamanca/Grupo Santander de Salamanca; o Mario Tascón Ruiz, socio director de Prodigioso Volcán, SL, compañía de consultoría estratégica de Madrid, entre otros.

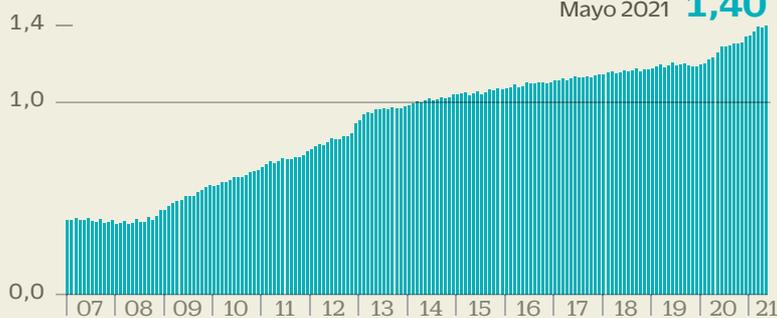


VAN
LA VANGUARDIA

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Evolución de la deuda pública española

Volumen En billones de euros

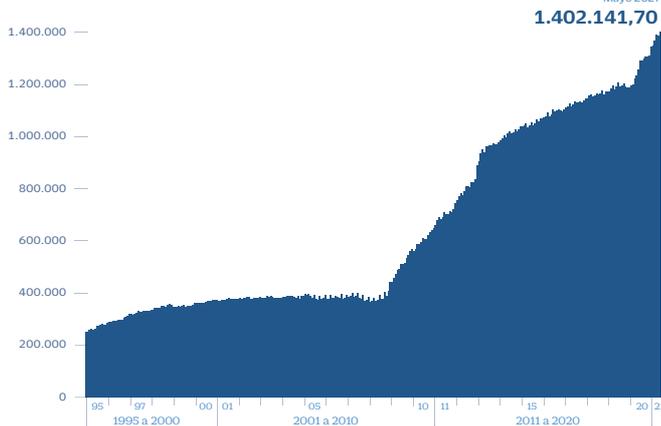


La deuda pública supera 1,4 billones, 30.000 euros por cada habitante —P26

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

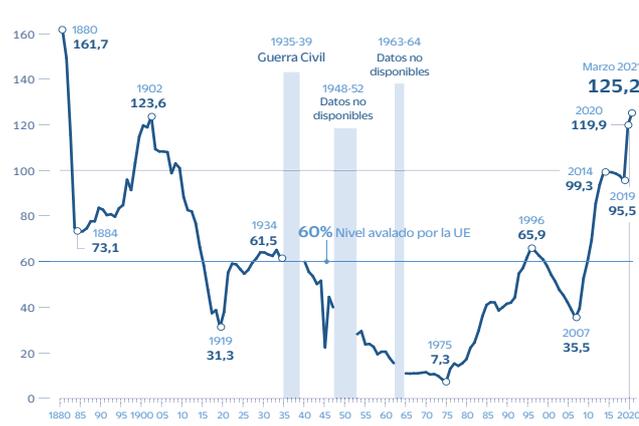
Evolución de la deuda pública española

Volumen En millones de euros



Fuentes: Banco de España, Ministerio de Hacienda y elaboración propia

Peso % del PIB



CINCO DÍAS

Supera los 1,4 billones

La deuda pública bate récords y cada español adeuda ya 30.000 euros

La cifra es similar a la renta media por hogar de 2020

La Airef estima que ha tocado techo en el 125% del PIB pero teme que se estanque

JUANDE PORTILLO
MADRID

La deuda pública del conjunto de las Administraciones públicas españolas selló en mayo un nuevo incremento, tras protagonizar en abril su primer descenso en seis meses, y marcó un récord histórico al superar los 1,4 billones de euros, según los datos publicados ayer por el Banco de España. Teniendo en cuenta que, según el Instituto Nacional de Estadística, en el país residen 47,4 millones de personas, cada español adeuda ya cerca de 30.000 euros, el equivalente a la renta media anual de cada hogar en 2020.

El nuevo repunte supone un incremento mensual de 12.839,3 millones (+1%), achacable en exclusiva a la administración central. Debido fundamentalmente a las medidas desplegadas para hacer frente a la pandemia, la deuda del Estado se eleva de 1,202 a 1,215 billones. Un incremento de

13.041 millones (+1,08%) que contrasta con el buen comportamiento del resto de administraciones. Así, de una parte, el endeudamiento de las comunidades autónomas retrocedió un 0,3% mensual, hasta los 309.502 millones. A su vez, las corporaciones locales protagonizaron una reducción proporcionalmente similar de su deuda, del 0,3% mensual, hasta los 22.632 millones. Finalmente, la Seguridad Social logró un ligero retroceso que mantiene estable su nivel de deuda en los 85.354 millones, aunque el incremento anual es del 42,2% tras los importantes préstamos transferidos por el Estado para contener el agujero del sistema.

En términos generales, la deuda del conjunto de Administraciones se ha incrementado un 11,4% interanual, aumentando en 143.564 millones, y en un 16,7% desde el inicio de la pandemia, tras elevarse en 200.428 millones desde febrero de 2020.

El incremento del mes de mayo vuelve a situar el volumen de deuda por encima del 125% del PIB, después de que el efecto de la pandemia disparara su umbral desde el 95,5% de cierre de 2019 al entorno del 120% al cierre del pasado año.

Precisamente, la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) actualizó ayer su observa-

La autoridad fiscal asume que el nivel de referencia regional no se logrará hasta 2044

Las obligaciones de España han crecido en 200.000 millones en la pandemia

torio de deuda pública asumiendo que este umbral del 125% puede suponer el máximo que veremos, de momento. "El rebote de la actividad económica esperado en los próximos trimestres indica que posiblemente se haya alcanzado un techo en el corto plazo", expone, si bien el informe destaca que la progresiva merma de importancia que la deuda experimentará en los próximos meses se deberá básicamente a ese aumento del tamaño del PIB, no a una reducción efectiva de la deuda acumulada. Este rebote económico permitiría que la deuda vaya descendiendo hasta el entorno del 112% del PIB para 2024.

A partir de ahí, advierte la Airef, si no se han tomado medidas es previsible que el peso de la deuda pública española se estanque. "El mantenimiento de un déficit estructural similar al de 2024, esto es, entre el 3,5 y 4,5% del PIB, estabilizaría la ratio de deuda en niveles entre el 110 y 130% del PIB",

proyecta. Por el contrario, añade, "una reducción gradual y sostenida del déficit público hacia el equilibrio estructural generaría una senda de reducción de la ratio de deuda, situándola en los niveles previos a la pandemia a lo largo de la próxima década". Con todo, aún con un plan de consolidación fiscal, situar la deuda por debajo del 60% del PIB, nivel de referencia para las autoridades europeas, no se lograría hasta 2050.

De hecho, en el caso de las comunidades autónomas, la Airef estima que el límite de referencia del 13% no se alcanzará "antes del año 2044", si bien este subsector arroja comportamientos muy dispares entre comunidades. Así, mientras País Vasco o Canarias podrían situarse ya en niveles óptimos desde 2022, Madrid y Navarra podrían lograrlo en breve, y la Comunidad Valenciana (que adeuda el 50% de su PIB) podría no hacerlo hasta 2050.

El panel de Funcas mejora su previsión de crecimiento

► **Delta, un riesgo.** El panel de expertos recopilado por Funcas elevó ayer sus previsiones de crecimiento del PIB español del 5,8% al 6,1% para 2021 y del 5,7% al 6,1% para 2022. Los expertos esperan que el crecimiento sea del 2,1% en el segundo trimestre; del 3,1% en el tercero; y del 2% en el cuarto; tras la caída del 0,4% en el arranque del año, si bien asumen la variante Delta del coronavirus como principal amenaza a la recuperación. En paralelo, el panel de Funcas rebaja en cuatro décimas el paro esperado para final de año, hasta el 15,7%, y hasta el 14,9% en 2022.

Funcas mejora su previsión de crecimiento y espera alzas del PIB del 6,1% en 2021 y 2022

original



EFE

Los analistas que reúne Funcas en su panel de expertos han elevado este martes tres décimas su previsión de crecimiento del PIB para 2021, hasta el 6,1%. Con todo, alertan del riesgo a la baja de las proyecciones debido a la quinta ola de la pandemia y a sus posibles efectos en la economía durante el verano. "La expansión de la variante Delta del virus puede empañar el buen ritmo de vacunación y el cambio de tendencia en los indicadores de turismo a partir de mayo, limitando la recuperación prevista para la temporada estival", recuerdan. La previsión de crecimiento para 2022 sube por su parte cuatro décimas, también hasta el 6,1%

Si todo marcha según lo previsto, el consenso de los expertos apunta a un crecimiento del 2,1% en el segundo trimestre para acelerarse hasta el 3,1% entre julio y septiembre, siempre suponiendo que la situación sanitaria no empeore. De confirmarse, las previsiones supondrían un claro avance desde la caída del 0,4% registrada en el primer trimestre del año.

Del avance del 6,1% estimado para el presente ejercicio, 5,8 puntos porcentuales provendrán de la demanda interna, mientras que el sector exterior aportará 0,3 puntos en un contexto de notable mejora europea. Son dos décimas y una décima más, respectivamente, en comparación con el anterior panel.

En sus proyecciones, Funcas se alinea para 2021 con otros organismos como la Comisión Europea, que hace dos semanas vaticinó un ascenso del 6,2% para 2021, o el Banco de España, que espera un alza similar. El Gobierno, por su parte, prevé de momento una subida del 6,5%. Para 2022, Bruselas y el Ejecutivo estiman sendas subidas del 6,3% y el 7%.

Para el año próximo los analistas auguran un debilitamiento de la demanda nacional, debido a un menor crecimiento en el consumo público y privado, que será compensado por una mayor aportación del sector exterior.

En cuanto al mercado de trabajo, la tasa de paro media anual subirá hasta el 15,7 % este año, cuatro décimas menos que en el anterior panel, y se reducirá hasta el 14,9% en 2022.

Por su parte, los panelistas esperan una reducción del déficit público durante este año y el siguiente, con una mejora de tres décimas en la previsión para ambos años respecto al anterior panel. De esta forma, el saldo negativo de las cuentas públicas sería del 8,2% del PIB en 2021 y del 5,7% en 2022, lo que supondría el cumplimiento del objetivo del Gobierno para este año, pero una desviación de siete décimas en 2022.

El encarecimiento de los productos energéticos ha presionado la inflación desde principios de

Medio	Cinco Días	Fecha	20/07/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	312 000	V. Comunicación	6 327 EUR (7,464 USD)
Pág. vistas	1 774 486	V. Publicitario	3806 EUR (4490 USD)

https://cincodias.elpais.com/cincodias/2021/07/20/economia/1626779501_589148.html

año, lo que ha llevado a revisar al alza la tasa media anual de 2021 en tres décimas, hasta el 1,9%, y la de 2022 en una décima, hasta el 1,4%. Las tasas interanuales esperadas para diciembre de 2021 y diciembre de 2022 son del 2,3% y 1,3%, respectivamente.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

“El principal reto con la recuperación es que no sea un rebote económico pasajero”

ENTREVISTA NADIA CALVIÑO Vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos / “En los próximos años va a haber una gran atención en cómo estamos desplegando el plan de recuperación”, asegura la vicepresidenta.

J.J. Marcos / S. Arancibia, Madrid
Por primera vez desde los años de la Transición, la titular de la cartera de Economía asume de forma estable la vicepresidencia primera del Gobierno. Nadia Calviño (A Coruña, 1968), tras este nombramiento, analiza el momento catártico de la economía española, después de una caída histórica del PIB, a las puertas de un fuerte rebote y con numerosas incertidumbres en el horizonte.

– **¿Qué previsiones maneja de crecimiento maneja el Gobierno? ¿Van a revisar al alza las cifras como han hecho diversos analistas?**

La economía está evolucionando en línea con nuestras previsiones. Desde marzo, cuando se produjo el cambio de tendencia gracias a la vacunación, lo que vemos es una recuperación cada vez más clara e intensa. Los datos de mercado de trabajo adelantados por el ministro de Inclusión esta semana, con 360.000 trabajadores en ERTE y un gran dinamismo en la afiliación en julio, confirman una fuerte recuperación en la segunda parte del año.

– **¿Cómo puede afectar la variante Delta?**

Se ve con claridad que estamos en una fase de la pandemia muy diferente de las anteriores. La vacunación ha marcado el punto de inflexión, desde el punto de vista sanitario y económico. El rápido despliegue de las vacunas, en el que España está a la cabeza, está permitiendo una fuerte recuperación. Pero estamos en un entorno de incertidumbre. El virus no ha desaparecido y no podemos bajar la guardia. Hemos de seguir con un ritmo intenso de vacunación y seguir tomando las medidas adecuadas de política económica para apoyar la recuperación.

– **¿Qué sectores le preocupan más y cuáles ve mejor?**

Hay sectores que han resistido bastante bien o incluso se han reforzado, como los relacionados con la digitalización, el agroalimentario o parte del industrial. Ahora la clave son los servicios y sobre todo el turismo y la hostelería, donde todavía no se ha recuperado plenamente la actividad. La

clave será cómo se recuperan estos sectores. La previsión es que este año se recupere el 50% de la actividad turística con respecto al nivel previo de la pandemia. Espero que podamos llegar a ese nivel.

– **Una vez que hemos recibido la luz verde para que empiecen a llegar fondos europeos, ¿dónde se van a empezar a notar antes?**

Con la aprobación del plan por parte de la UE, se abre la puerta a que empiecen a llegar las transferencias. Este año prevemos dos pagos. Uno primero de 9.000 millones de prefinanciación y otro de 10.000 millones en la última parte del año, por el cumplimiento de los primeros hitos y objetivos. Estamos terminando los procesos para que se pueda producir el primer pago. Pero no hemos estado esperando a la aprobación del plan por las autoridades europeas para empezar a desplegar las inversiones de reformas previstas en el Plan. Afortunadamente, los Presupuestos Generales del Estado de este año ya incorporan un volumen importante de inversiones. Hemos lanzado 24 manifestaciones de interés para identificar proyectos, se han empezado a lanzar los primeros procesos de ejecución y se han distribuido a las comunidades autónomas 7.000 millones de euros para que puedan empezar las inversiones correspondientes en ámbitos tan diversos como las subvenciones para la compra de coches eléctricos del plan Moves, la renovación de edificios, la economía de los cuidados, la digitalización de la educación o el apoyo a las industrias culturales y audiovisuales. Cada semana vamos distribuyendo la parte que corresponde a la ejecución autonómica e iremos lanzando las licitaciones o los procesos de colaboración público privada en el ámbito del Estado.

– **Parece que algunos de los países frugales, como Países Bajos, van a estar muy pendientes de nuestras reformas.**

Es verdad que hay países, como Países Bajos, en los que el Parlamento nacional tiene una función particularmente intensa de supervisión de to-



La vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño.

“ Los datos del mercado laboral de julio apuntan a que no se está produciendo un cambio en la tendencia positiva”

dos los temas europeos. Pero lo cierto es que el Consejo Ecofin aprobó sin modificar una coma las propuestas de la Comisión Europea, que dio la máxima valoración al plan español. No me cabe ninguna duda de que en los próximos años va a haber una gran atención a cómo estamos desplegando el plan, como no puede ser de otra manera, porque estamos hablando de un volumen de transferencias de 140.000 millones de euros; una magnitud que equivale a lo que nuestro país ha recibido en fondos estructurales en las tres décadas desde nuestra adhesión. Y todos somos conscientes de lo que esos fondos estructurales han supuesto para la modernización de nuestro país. Cuando hablamos de que se trata de un plan de una ambición sin precedentes, de una oportunidad histórica, no es una exageración.

– **¿Cuándo solicitará España la parte de créditos prevista en el plan?**

Nuestro plan es particularmente ambicioso desde el punto de vista cuantitativo por el volumen de fondos movilizado; cualitativo, por la ambición del programa de reformas; y temporal, ya que hemos adelantado y concentrado en los primeros años la mayoría de las transferencias y las principales reformas estructurales. Es preciso aprovechar esta ventana de oportunidad si queremos que el plan tenga un impacto estructural sobre nuestra economía y que verdaderamente suponga un salto con respecto a la tendencia y los desequilibrios que veníamos arrastrando, como el gap de inversión que nos lastra desde la anterior crisis. A partir del año próximo empezaremos a solicitar los créditos, sobre todo para aquellas inversiones cuya magnitud es más difícil de determinar con anticipación, *ex ante*, por ejemplo, el nuevo mecanismo de flexibilidad y sostenibilidad del empleo inspirado en los ERTE o el fondo Next Tech que acabamos de

lanzar. Se trata de un fondo de fondos que movilizará hasta 4.000 millones de euros para escalar *start up* en tecnologías disruptivas, que por su naturaleza, requerirá un volumen de recursos que dependerá de cómo evolucionen las inversiones del fondo. Los créditos del Plan pueden ser particularmente adecuados para garantizar una financiación en buenas condiciones en los próximos años de este tipo de instrumentos.

– **¿Es el momento de subir el Salario Mínimo?**

La aproximación de nuestro gobierno ha sido muy clara desde hace tres años: El compromiso con la mejora de las condiciones laborales y el aumento del SMI para compensar las pérdidas de capacidad adquisitiva que se habían producido en años anteriores. Nuestro gobierno ha subido el SMI un 30%, una magnitud incomparable a los países de nuestro entorno, situándonos así en los países más avanzados en términos de relación entre SMI y salario medio. Tenemos claro el compromiso de llegar al 60% en el curso de la legislatura. En este mo-

“ Queremos que el plan europeo tenga un impacto estructural sobre nuestra economía y que suponga un salto”

mento la prioridad tiene que ser la recuperación económica y la creación de empleo pero espero que la evolución del mercado laboral nos permita recuperar cuanto antes esa senda de alza. En términos más generales creo que el principal reto que tenemos con la recuperación económica es que no sea un rebote pasajero, que sea sólida y que permita crear empleo de calidad. El gobierno va a poner todo de su parte para lograr este objetivo pero el compromiso de las empresas también es necesario para que podamos crear empleo de calidad, mejorar las condiciones de vida de los españoles y el funcionamiento de nuestros mercados.

– **¿Cómo valora la propuesta de reforma laboral que tanto ha enojado a las patronales? ¿Cree que va en línea con lo que demanda Bruselas?**

Durante estos meses hemos trabajado mucho con los

Salario Mínimo

“La prioridad es la recuperación económica, pero espero que la evolución del mercado laboral permita recuperar la senda de subidas”

Inflación

“Por el momento, la inflación no preocupa como un fenómeno estructural. Los analistas prevén un repunte de carácter transitorio”

Impuestos

“Hemos convocado a expertos para hacer propuestas en febrero de 2022 para reforzar el sistema fiscal en cuanto a suficiencia y progresividad”

agentes sociales en definir la hoja de ruta de reformas que vamos a abordar juntos a la vuelta de septiembre. Tenemos bien identificados los ámbitos que tenemos que trabajar para poder tratar de superar los desequilibrios que lastran el crecimiento económico: la alta temporalidad, la precariedad, el desempleo juvenil... Por supuesto que las negociaciones serán complicadas en el otoño, pero confío en que, contando con la responsabilidad de todos los agentes, lleguemos a un acuerdo equilibrado en el curso de 2021. Es lo que el país necesita.

– **La inflación puede llegar al 3,8% en noviembre. ¿Puede ser un lastre para la recuperación?**

Hay una parte importante del alza de precios que responde al efecto base, a la comparación con el año anterior, cuando se produjo la etapa más dura de la pandemia. Y otra parte importante del aumento de los precios responde a las materias primas y no a la subyacente, al núcleo de la inflación. Esta semana hemos tenido una noticia positiva para las previsiones del precio del petróleo pero, en general, todos los análisis prevén que se mantendrá en los próximos meses un repunte de la inflación de carácter transitorio. Por el momento, no preocupa como un fenómeno estructural.

– **¿Cómo valora los recientes cambios en los objetivos del BCE?**

Tengo que ser muy respetuosa con la independencia de los bancos centrales. Pero me parece bien que el BCE esté abordando una revisión en profundidad de todos los instrumentos de articulación de la política monetaria y sus objetivos, porque la economía y las circunstancias han cambiado mucho. Es bueno revisar en profundidad los parámetros de las políticas económicas, igual que hacemos en el ámbito de responsabilidad de los gobiernos. Por ejemplo, tenemos que revisar las reglas fiscales. Está en marcha una revisión a nivel europeo y me parece bien que en paralelo se esté reflexionando sobre las reglas monetarias.

“Se mantendrán los instrumentos de vigilancia de las inversiones de terceros países”

– **Tenemos una reforma fiscal en ciernes y cambios previstos en impuestos medioambientales. ¿Está la economía preparada para subidas de impuestos?**

La prioridad de nuestro gobierno es impulsar el crecimiento económico y la creación de empleo. Eso está claro. Como gobierno responsable hemos convocado a un grupo de expertos para analizar las distintas opciones y hacer propuestas en febrero de 2022 para reforzar el sistema fiscal en cuanto a su suficiencia y progresividad. En definitiva, avanzar hacia un sistema más justo, también para las generaciones futuras. La respuesta a la pandemia supone un coste fiscal importante y tenemos que asegurarnos de que nuestro sistema de bienestar y sistema público de pensiones responde a los criterios de justicia intergeneracional. Me parece una actitud responsable del gobierno la de responder de manera eficaz en el corto plazo pero ir preparando el terreno para modernizar nuestro sistema fiscal al futuro.

– **¿Pero se prevén subidas en las principales figuras tributarias?**

Para aumentar la capacidad de recaudación, lo primero es luchar contra el fraude y la economía sumergida. El pasado lunes entró en vigor la nueva ley de lucha contra el fraude, que ha pasado bastante inadvertida a pesar de que tiene medidas muy importantes, como limitar el pago en metálico a mil euros, prohibir el software contable de doble uso, aumentar la transparencia y la agilidad en la lucha contra el fraude... Ese debe ser el primer objetivo: Ampliar la base de nuestra economía que contribuye a financiar los servicios públicos.

– **¿No le parece raro que mantengamos nuestra ‘Tasa Google’ cuando se están alcanzando grandes acuerdos internacionales sobre la fis-**



Nadia Calviño, en un momento de la entrevista con EXPANSIÓN.

– **calidad de las multinacionales?**

La primera clave para un sistema fiscal justo es que cubra de igual manera las distintas actividades económicas. Por eso es preciso un impuesto a determinados servicios digitales, que refleje adecuadamente la nueva realidad y ponga en iguales condiciones a las grandes plataformas y los comercios a pie de calle. Es verdad que hemos llegado a un principio de acuerdo para un nuevo modelo fiscal global, que debe ser refrendado en octubre por los jefes de Estado y de Gobierno en el G20, y luego empezará un proceso de ratificación en las distintas jurisdicciones. Hasta que se ponga en marcha ese nuevo marco global, no tiene sentido que eliminemos el impuesto nacional, que hace el sistema más justo.

– **¿Coincide con la Autoridad Fiscal Independiente en que la deuda pública es nuestra “gran vulnerabilidad”?**

Desde que llegamos al Go-

– **“Hasta que se ponga en marcha el marco fiscal global, no tiene sentido que eliminemos nuestra ‘tasa google’”**

– **“El sector del gas es estratégico, entre otras cosas para nuestro programa de transición ecológica”**

bierno, hemos sido claros con respecto a nuestro compromiso con la responsabilidad fiscal. Aceleramos la reducción de la ratio de deuda sobre PIB, esa tendencia se vio truncada por la llegada de la pandemia, pero prevemos aprovechar el crecimiento para retomar una senda decreciente de la ratio deuda/PIB ya en 2021. Creo que ésta es la política progresista, porque desde un punto de vista de justicia intergeneracional no podemos dejar a las generaciones futuras un lastre que pueda di-

ficular sus perspectivas vitales y profesionales o la capacidad de tomar sus propias decisiones. Dicho esto, lo cierto es que el tipo medio de emisión de la deuda este año está en el 0% y el 57% de la deuda emitida ha sido a tipos negativos. La buena evolución del mercado de deuda y la gestión del Tesoro ha permitido reducir el tipo medio de interés de la deuda en circulación a un mínimo histórico del 1,6%, extender el período de maduración por encima de los ocho años, y bajar el coste del servicio de la deuda hasta el entorno del 2% del PIB. Gracias a las nuevas condiciones de los mercados financieros y a la confianza de los inversores en nuestro país, ha mejorado la sostenibilidad a medio y largo plazo de la deuda pública española.

– **“Pero cada vez más analistas en instituciones nos reclaman un plan para volver a la senda de estabilidad.”**

En la actualización del plan de estabilidad de finales de abril ya enviamos una senda

de reducción de déficit y deuda hasta 2024, que prevé una paulatina reducción de las ratios sobre el PIB de deuda y déficit para irnos aproximando al 3% en los próximos años. Tenemos que aprovechar la fase de crecimiento intenso para mejorar nuestros indicadores fiscales.

– **“¿Qué va a hacer el Gobierno con el decreto de inversiones extranjeras en empresas estratégicas y cómo puede afectar a la OPA a Natrurgy?”**

La inversión extranjera ha sido fundamental para impulsar el crecimiento y la modernización de nuestro país a lo largo de la historia así que estamos interesados en ser un foco de atracción de inversión extranjera. Pero está claro que también tenemos que asegurarnos de proteger el buen funcionamiento de las actividades estratégicas de nuestro país. Está claro que el sector del gas es estratégico, entre otras cosas, para nuestro programa de transición ecológica, tan importante para los próximos años. Los instrumentos de vigilancia de las inversiones de terceros países se mantendrán. Cosa distinta será el control reforzado que hemos establecido durante la pandemia incluso para las inversiones de empresas de la UE.

– **“¿Hasta cuándo se mantendrán esas medidas excepcionales?”**

De momento hasta el 31 de diciembre. Lo hemos extendido en línea con otros Estados miembros.

– **“¿Y se quitará después?”**

No hay decisión tomada al respecto.

– **“¿Cómo de rápida ha sido la respuesta oficial en esta OPA? ¿Podría haber sido más breve?”**

Se trata de operaciones importantes, que tienen un impacto en sectores estratégicos. Se está tramitando con toda la agilidad que corresponde a este tipo de procesos.

El precio de la luz bate un récord y su descontrol desborda al Gobierno

EL COSTE EN ESPAÑA, EL MAYOR DE EUROPA/ El mercado se instala en máximos históricos mientras Alberto Garzón, ministro de Consumo, asume que la tensión deja sin efecto las medidas paliativas del Ejecutivo.

Miguel Ángel Patiño. Madrid
El descontrol de los precios de la electricidad en España, que ayer volvieron a batir cifras récord, está desbordando al Gobierno, que se ve incapaz de contenerlo.

A pesar de las medidas anunciadas hace unas semanas por el Ejecutivo para frenar la escalada de los costes de la electricidad, estos siguen desbocados en España. Lo están, además, mucho más que en el resto de Europa. El precio medio de la luz en el mercado mayorista (*pool*) tocará hoy un máximo histórico. En concreto, el mercado mayorista, que negocia contratos por anticipado, registrará para hoy un precio medio de 106,57 euros/MWh, tras encarecerse más del 4% con respecto al precio de ayer. El precio de hoy pulverizará los 103,76 euros/MWh del récord histórico, que data del 11 de enero de 2002. Así se desprende de los datos Omie, la empresa que organiza el mercado mayorista.

El récord del coste de la luz en España es aún más preocupante si se compara con el resto de Europa. España lleva meses marcando a diario y de forma asidua el precio más alto por megavatio en comparación con otros países de la Unión Europea. Solo le supera puntualmente Italia o Grecia. Ayer, por ejemplo, los precios en España tras haber estado los primeros en el ranking de los más elevados, se situaban en segundo lugar, solo por detrás de Italia. En los dos casos, los precios de Italia y España superaban los 100 euros por megavatio, mientras que la media en países como Holanda, Alemania y Francia se situaban en torno a los 90 euros.

Más cara a las 21.00 horas
A lo largo de hoy miércoles, el precio de la luz alcanzará un máximo de 110,64 euros/MWh de forma puntual a las 21.00 horas, mientras que el mínimo para la jornada será

España lleva semanas con los precios de la luz más altos de la Unión Europea casi a diario

REBELIÓN

Los consumidores empiezan a alzar la voz. La asociación Facua-Consumidores en Acción **exigió ayer al Gobierno** que emprenda "de una vez, nuevas medidas para poner freno a la especulación en la fijación de las tarifas eléctricas".

El precio de la electricidad supera hoy los 106 euros por megavatio, récord histórico

de 100,83 euros/MWh, a las 18.00 horas. El pasado 24 de junio, el Gobierno aprobó un Real Decreto-Ley de forma urgente para reducir los impuestos que se aplican al suministro de energía eléctrica y, con ello, la factura de la luz de los hogares, los autónomos, las pymes y el conjunto de las empresas.

Las medidas consistían en bajar el IVA de la luz del 21% al 10% hasta finales de este año y la suspensión del impuesto del 7% a la generación



Los precios de la luz en España llevan semanas siendo casi a diario los más caros de la UE.

eléctrica durante tres meses. En el caso concreto del IVA, se aplica una bajada al 10% hasta fin de año para todos los consumidores con potencia contratada hasta 10 kilovatios (kW), siempre que el precio medio mensual del mercado mayorista de la electricidad esté por encima de los 45 euros por megavatio hora (MWh), como es el caso actual. En lo que se refiere a la suspensión del 7% del impuesto sobre el valor de producción de energía eléctrica,

que ya en 2018 se decidió su suspensión temporal durante seis meses para contener otra ola alcista en el precio de la luz, estará vigente durante el tercer trimestre de este año.

El ministro de Consumo, Alberto Garzón, advirtió ayer de que el mercado energético "va a seguir tensionado los próximos meses" debido a factores internacionales que explican la subida del precio de la energía y de la factura de la luz. De alguna forma, el Gobierno empieza a tirar la toa-

lla y dejar al libre albedrío del mercado lo que pueda ocurrir con los precios. "Estamos preocupados por el alza del precio de la energía", aseguró Garzón, para acto seguido explicar que "tiene una serie de vectores que explican esas variaciones", y que responden a "razones" de carácter internacional "que afectan al precio de la energía y desgraciadamente apunta a que ese mercado internacional va a seguir tensionado los próximos meses". Así lo explicó Garzón durante la rueda de prensa posterior al Consejo de Ministros al ser preguntado por el aumento del precio de la factura que se sigue produciendo pese a las medidas implantadas por el Gobierno. Garzón no concretó nuevas medidas de choque.

Arma política

El asunto de los precios de la luz es ya un arma arrojada en el terreno político. Garzón se limitó a decir ayer que la intención del Gobierno es "apostar por una energía más barata e incrementar la soberanía energética de nuestro país", resaltando que el Ejecutivo hace "las cosas en el sentido correcto" al apostar por esas medidas, "frente a otros Gobiernos que subieron el IVA o llegaron a poner un impuesto al sol", en referencia al PP.

‘La hora de la lavadora’ y otros errores del nuevo recibo

Miguel Ángel Patiño. Madrid
El pasado 1 de junio entró en vigor el nuevo recibo eléctrico que tenía una nueva estructura de los costes fijos (peajes y costes) que se incluyen en la factura. Para "reequilibrar" el sistema, el Gobierno, a instancias del Ministerio de Transición Ecológica, a cuyo frente está Teresa Ribera, cambió la estructura de costes del recibo. Introdujo peajes muy baratos por la noche y otras horas de menos consumo (horario valle y llano) y más caros en horario de máxi-

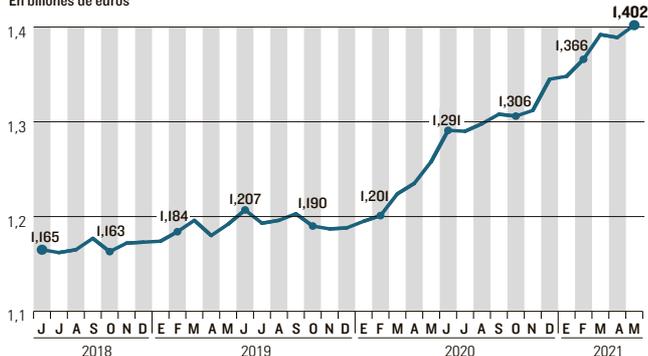
mo consumo (horario pico). La intención era motivar a los usuarios para desplazar parte de su consumo a horas con la red menos saturada. Eso generó enorme cantidad de bromas en Internet, y memes (chistes) en WhatsApp. Por ejemplo, había varios sobre usar la lavadora de madrugada. En la actual escalada de precios, esa medida, que se planteó "para ahorrar", está demostrando ser mucho menos efectiva de lo que inicialmente se explicó. Aunque los peajes sean más

baratos en horario valle y llano, el coste de la energía puede que no. Hoy por ejemplo, a las 07.00 horas (hora valle), el precio estará a 109 euros por megavatio, más caro que a mediodía, en horario pico, que estará a 103 euros. Entre las 22.00 horas y las 23.00 horas (horario llano), no se bajará de 110 euros, casi como a las 21.00 horas (en plena hora pico nocturna), con 110,64 euros. El precio más bajo será de 100,83 euros, a las 18.00 horas, también en hora pico.

EL PESO DE LA INGENTE DEUDA PÚBLICA

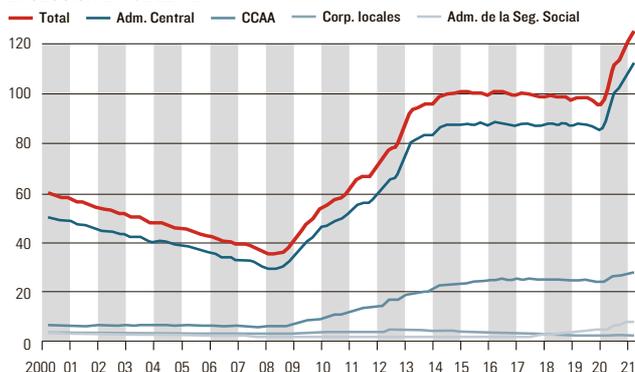
EVOLUCIÓN DURANTE EL GOBIERNO DE SÁNCHEZ

En billones de euros



FUENTE: Banco de España.

EVOLUCIÓN EN % DEL PIB



A. Matilla / EL MUNDO

230.000 millones más de deuda

- El Gobierno de Pedro Sánchez dispara el pasivo público, que supera por primera vez en la historia los 1,4 billones
- El Banco de España y la AIReF demandan sin éxito un plan de ajuste que el Ejecutivo sigue sin presentar

DANIEL VIÑA MADRID

La deuda pública sigue marcando niveles históricamente altos y en mayo superó por primera vez en la historia los 1,4 billones de euros, según los datos que ayer publicó el Banco de España. El fuerte repunte de los últimos meses se debe, sin duda, a la crisis derivada de la pandemia y a las medidas que se han desplegado. Es la respuesta que, como validan la inmensa mayoría de economistas, organismos e incluso la propia Comisión Europea, había que aplicar ante un contexto tan adverso y sobrevenido. Sin embargo, lo que estas mismas voces no apoyan tan fervientemente es la gestión que España hizo de sus cuentas durante los años de bonanza. Y, desde luego, lo que tampoco comparten es que el Gobierno de Pedro Sánchez todavía no haya presentado y desplegado un plan de contención.

El Banco de España o la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF) lo han pedido en multitud de ocasiones. De hecho, ya no hay presentación o intervención en la que el gobernador del BdE, Pablo Hernández de Cos; el director general de Economía y Estadística de ese mismo organismo, Óscar Arce; o la máxima responsable de la AIReF, Cristina Herrero, hagan una alusión directa a los problemas que pueden derivar de la ausencia de un plan. De la posición de debilidad en la que España estaría ante un cambio en la política de tipos de interés o si se produce una nueva crisis, tal y como se ha constatado en la pandemia. Y, también, de la necesidad de transmitir un mensaje real y realizable sobre el compromiso con el ajuste fiscal.

Pero por parte del Ejecutivo todavía no existe ninguna respuesta. La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, si enfatiza en sus presentaciones la gran reducción del déficit público que espera para los próximos años. Pero las cifras, primero, generan dudas en

te, como ya se ha señalado, se debe a las medidas excepcionales que exigió la pandemia, pero en los años anteriores, en los que la economía creció, no se produjo ningún tipo de contención en términos absolutos. Más bien, al contrario. Y las reducciones que el Go-

cutivo ofreció una cifra de déficit que Bruselas no sólo no validó sino que revisó al alza y acabó arrojando un incremento de la desviación presupuestaria desde el 2,5% del ejercicio anterior al 2,9% en un año de crecimiento económico. Una muestra muy representativa de los

problemas de este Gobierno con la contención del gasto y que, cierto es, también evidenciaron los Ejecutivo de Mariano Rajoy y José Luis Rodríguez Zapatero. Se trata, por lo tanto, de un problema de país.

El informe que este martes ha publicado el Banco de España incluye también la distribución de la deuda por ámbitos de la Administración Pública, punto en el que una vez más se constata que el Estado ha asumido directamente la respuesta a la crisis. Como consecuencia, su deuda es ya de 1,21 billones de euros, lo que supone «un incremento interanual del 8,3% respecto al año anterior». Mucho más notable, sin embargo, es el repunte de las Administraciones de la Seguridad Social: su deuda es de 85 millones, un 42% más que en el mismo mes del año pasado.

125% DEL PIB

También ayer, la AIReF actualizó su observatorio de deuda y, además de poner de manifiesto una vez más esa «posición de gran vulnerabilidad», constató que «en el primer trimestre de 2021 la deuda pública ha seguido creciendo con intensidad, alcanzando un nuevo máximo y situándola en el 125,2% del PIB». «Será necesario una reducción gradual y sostenida del déficit público para reconducir la deuda hacia los niveles previos a la pandemia a lo largo de la próxima década», incidió.

Y finalizó: «El Observatorio destaca el elevado nivel de deuda pública y cita como principales riesgos para la sostenibilidad en el medio plazo el mayor gasto en pensiones derivado del envejecimiento y el endurecimiento de las condiciones de financiación».



La vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, en un reciente acto institucional. EUROPA PRESS

tre los analistas; y, segundo, parecen insuficientes.

Por ahora, lo que sí es indiscutible es que el actual Gobierno ha engordado la deuda pública en más de 230.000 millones de euros. 236.170 millones, concretamente, si se toman los datos desde junio de 2018 a mayo de 2021, última cifra disponible. Y sí, la mayor par-

te, como ya se ha señalado, se debe a las medidas excepcionales que exigió la pandemia, pero en los años anteriores, en los que la economía creció, no se produjo ningún tipo de contención en términos absolutos. Más bien, al contrario. Y las reducciones que el Go-

cutivo ofreció una cifra de déficit que Bruselas no sólo no validó sino que revisó al alza y acabó arrojando un incremento de la desviación presupuestaria desde el 2,5% del ejercicio anterior al 2,9% en un año de crecimiento económico. Una muestra muy representativa de los

La Autoridad Fiscal advierte de la «posición de gran vulnerabilidad»

Especialmente sonrojante fue la liquidación de 2019, cuando el Eje-

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



El ministro de Consumo, Alberto Garzón, ayer tras el Consejo // G. NAVARRO

Consumo podrá interponer multas de hasta un millón a las empresas por fraude

► El Gobierno central compartirá la potestad sancionadora con las comunidades

TERESA SÁNCHEZ VICENTE
MADRID

El Ministerio de Consumo tendrá capacidad sancionadora contra los fraudes, abusos e incumplimientos masivos y podrá interponer las multas correspondientes. El Ejecutivo de Pedro Sánchez ha decidido dotar al titular de Consumo Alberto Garzón, y al departamento que dirige, de competencias para sancionar a las empresas cuando incumplan normativas que afecten los consumidores. El Consejo de Ministros inició ayer la tramitación del anteproyecto, con lo que Consumo compartirá las competencias sancionadoras con las autonomías una vez que la norma salga adelante en unos meses.

Con esta reforma de la Ley General de Defensa de los Derechos de los Consumidores y Usuarios, el Ministerio de Consumo tendrá competencia sancionadora en casos de fraudes masivos que afecten a varios países, a la unidad de mercado o cuando el infractor no esté localizado en España, como las estafas que se dan en el comercio electrónico.

Sanciones máximas

Las nuevas sanciones máximas que podrá imponer el Gobierno central serán de hasta un millón de euros u ocho veces el beneficio ilícito obtenido si la infracción ha sido cometida en España, y hasta el 4% del volumen de fac-

turación de las empresas cuando se cometan infracciones en varios estados.

En la rueda de prensa posterior al Consejo de Ministros, Garzón explicó la importancia «crucial» del nuevo régimen sancionador, que, según dijo, corregirá la «asimetría de poder entre grandes operadores y las personas consumidoras».

El titular de Consumo añadió que espera que el nuevo régimen sancionador actúe como desincentivo a la hora de cometer fraudes y abusos, y en esta línea, deseó que «no haga falta utilizar esta herramienta». De estar vigente, esta normativa habría permitido actuar al Ejecutivo con mayor celeridad ante casos como el Dieselgate o las cláusulas suelo, que afectaron a millones de españoles, según aclaró el titular de Consumo.

Publicidad encubierta

Esta reforma también facilitará perseguir la práctica desleal de reventa de entradas a espectáculos mediante «bots» y en el caso de que se impida que los consumidores accedan al mercado con normalidad.

Además, se recoge por primera vez la prohibición de la publicidad encubierta en redes sociales, hasta ahora no regulada expresamente, y la publicación de reseñas y valoraciones falsas o pagadas por el fabricante en los productos a la venta en plataformas de internet.

En este sentido, el comercio tendrá que garantizar que las valoraciones proceden de aquellos consumidores o usuarios que realmente han adquirido el bien o utilizado el servicio y que, por lo tanto, no son comentarios manipulados.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Bruxelles pointe les dérives de l'Etat de droit en Pologne et en Hongrie

JUSTICE Le deuxième rapport de la Commission européenne sur l'Etat de droit, publié mardi, vise à accentuer la pression sur les pays dont la trajectoire inquiète – tout particulièrement la Hongrie et la Pologne. Le rapport éveille notamment Budapest, qui vient d'être éclaboussé par le scandale de surveillance Pegasus. Justice, médias, clientélisme, la plupart des dossiers se sont dégradés. La Pologne, qui conteste les décisions de la Cour de justice de l'Union européenne, suscite également de « *sérieuses inquiétudes* ». Des progrès ont toutefois été notés en Espagne, en Italie, au Luxembourg ou en Bulgarie. // **PAGE 5**

Bruxelles tente de placer l'Etat de droit au cœur du débat public européen

- Pour la deuxième année consécutive, la Commission a présenté, mardi, un rapport annuel sur l'Etat de droit.
- Tout en constatant certaines améliorations, le document pointe d'inquiétantes dérives en Hongrie et en Pologne.

EUROPE

Gabriel Grésillon
@GGresillon
— Bureau de Bruxelles

A défaut de pouvoir sévir efficacement contre les dérives de l'Etat de droit en Europe, la Commission européenne tente de mettre ce sujet au cœur du débat public. Pour la deuxième année consécutive, Bruxelles a présenté, mardi, un rapport annuel sur le sujet, qui balaye tous les Etats-membres. Passant au crible les systèmes judiciaires et médiatiques des Vingt-Sept tout en se penchant sur les mécanismes de lutte contre la corruption et les dispositifs visant à assurer des contre-pouvoirs effectifs, l'exercice se veut exhaustif, neutre, et dépourvu de toute arrière-pensée politique. Mais il vise surtout à créer une dynamique permettant d'accroître la pression sur les pays dont la trajectoire inquiète — tout particulièrement la Hongrie et la Pologne.

Plus une chasse gardée

En présentant ce document approuvé par le collège des commissaires, les deux responsables du dossier ont mis en avant quelques raisons d'être optimistes. Věra Jourová, la vice-présidente de la Commission, et Didier Reynders, le commissaire en charge de la Justice, notent que des réformes visant à renforcer l'indépendance du système judiciaire se mettent en place ça et là (en Espagne, en Italie ou au Luxembourg). La Bulgarie a enclenché un plan d'action sur le pluralisme des médias. La pandémie de Covid, assurent-ils, a été l'occasion d'une lente progression vers une meilleure supervision des mesures qui ont encadré les libertés publiques. Et la numérisation des systèmes judiciaires s'est fortement accélérée, sous l'effet également de la crise sanitaire.

Le rapport sur l'Etat de droit est « véritablement un instrument qui permet d'influencer la situation dans les Etats-membres », veut donc croire Didier Reynders. Certes dépourvu de toute mesure contraignante, ce document a commencé à servir de base à une discussion collégiale entre Etats-membres, sous la présidence allemande de l'UE (fin 2020) qui, depuis, s'est poursuivie de façon régulière. Là réside le vrai

changement : l'Etat de droit, au même titre que les stratégies économiques, n'est plus une chasse gardée strictement nationale et tend à être traité comme un bien commun des Vingt-Sept.

La Hongrie et la Pologne, de mal en pis

Mais comme le reconnaît une source à la Commission, « il faut être réaliste sur nos ambitions, ce n'est pas avec ce seul outil que nous allons résoudre tous les problèmes ». De fait, ni la Hongrie, ni la Pologne, ne sont sur une trajectoire rassurante.

Le rapport éveille notamment Budapest. En matière judiciaire, de nouveaux développements viennent « ajouter aux inquiétudes existantes ». La stratégie de lutte contre la corruption s'applique de manière trop limitée. Les risques de clientélisme politique et de népotisme sont toujours présents. Le pluralisme médiatique est « en danger ». Les médias indépendants « continuent de faire face à des mesures d'obstruction ou d'intimidation ». « La vaste majorité des inquiétudes demeurent, certains dossiers se sont dégradés », tranche un officier. Et encore : les toutes dernières révélations concernant l'espionnage de journalistes, dans le cadre du scandale Pegasus, n'ont pas pu être prises en compte dans cet état des lieux...

Varsovie conteste désormais les décisions de la Cour de justice de l'Union européenne, une façon de remettre en cause un des fondements de l'UE.

Quant à la Pologne, elle demeure également l'objet de « sérieuses inquiétudes » et les contre-pouvoirs y sont sous une « pression considérable ». Pire, Varsovie conteste désormais les décisions de la Cour de justice de l'Union européenne, une façon de remettre en cause un des fondements de l'UE : la primauté du droit européen sur le droit national. Mardi, Didier Reynders a adressé une lettre aux autorités du pays pour les sommer de se plier aux verdicts de la Cour d'ici au 16 août. ■



Věra Jourová, la vice-présidente de la Commission, et Didier Reynders, le commissaire en charge de la Justice. Photo EU/Christophe Licoppe

L'autre déficit français qui inquiète

CONJONCTURE C'est un signe de la dépendance grandissante de l'économie française aux capitaux étrangers. Le déficit courant de l'Hexagone s'est creusé l'an dernier pour représenter 1,9 % du PIB, soit 43,7 milliards d'euros, son niveau le plus élevé depuis 1982. L'année a évidemment été

exceptionnelle avec le Covid qui a réduit les exportations aéronautiques et les recettes touristiques. Il n'empêche : hormis le coût du travail, la compétitivité n'est toujours pas restaurée. Les compétences des Français et le niveau de gamme des produits sont sur le banc des accusés. // **PAGE 4**

Pourquoi le déficit courant de la France se creuse dangereusement

CONJONCTURE

Avec le Covid, l'Hexagone a vu son déficit courant se détériorer en 2020, pour atteindre 43,7 milliards d'euros, soit près de 2 % du PIB.

Guillaume de Calignon
@gcalignon

Le niveau de vie des Français dépend de plus en plus de l'afflux, chaque année, de capitaux étrangers dans l'Hexagone. Que cet argent finance le déficit public, achète des produits français ou des entreprises françaises, ou qu'il soit dépensé par des touristes visitant les châteaux de la

Loire. Et ce phénomène s'est aggravé avec la crise du Covid-19.

En 2020, le déficit courant de la France, c'est-à-dire les exportations plus les revenus des investissements français à l'étranger et les recettes touristiques moins les importations, a représenté 1,9 % du PIB de l'Hexagone, soit 43,7 milliards d'euros. Il faut remonter à 1982 pour voir une telle dégradation des comptes extérieurs du pays. C'est la pandémie qui a bien sûr été la cause de cette détérioration en 2020. Les économies se sont arrêtées, le commerce mondial s'est grippé et les touristes sont restés chez eux. « A la fois le déficit des biens s'est creusé et l'excédent des services s'est réduit », explique François Villeroy de Galhau, le gouverneur de la Banque de France, qui a présenté ces chiffres mardi.

Le déficit commercial des biens s'est en effet accru de 13 milliards d'euros, notamment parce que le secteur d'excellence de la France, l'aéronautique, a beaucoup moins exporté. Pour Rexecode, la France a même été dépassée l'an dernier par l'Italie dans les exportations totales de la zone euro. Dans le même temps, les importations de produits liés à la lutte contre le Covid (masques, tests...) ont été multipliées par trois pour atteindre 10 milliards

+13

MILLIARDS D'EUROS

L'augmentation du déficit commercial des biens en 2020.

d'euros. Quant à l'excédent des services, il a baissé de 8 milliards, les recettes touristiques ayant été divisées par deux en un an, soit une chute de 28 milliards d'euros.

Vers une procédure d'alerte de Bruxelles ?

Résultat, la position nette extérieure de l'Hexagone est désormais négative à hauteur de 700 milliards d'euros, qui correspondent à l'endettement du pays vis-à-vis du reste du monde. Ce chiffre représente 30 % du PIB français à la fin 2020 contre 25 % à la fin de l'année précédente. Or, la procédure d'alerte de la Commission européenne, dite « de déséquilibre macroéconomique » se déclenche quand le seuil de 35 % du PIB est franchi. Même si l'année 2020 a été

exceptionnelle, la France commence à s'en rapprocher dangereusement. « Il n'est pas souhaitable que cette situation s'installe », a fait valoir le gouverneur de la Banque de France.

Pourtant, la France a fait des efforts en matière de compétitivité, notamment en ce qui concerne le coût du travail. A la veille de la crise sanitaire, l'essentiel de la perte de compétitivité coût de la France vis-à-vis de l'Allemagne enregistrée depuis 2000 avait été effacé. Pourtant, globalement, la balance commerciale s'est peu améliorée alors qu'elle aurait dû, en théorie. La spécialisation géographique des exportations françaises n'est pas à l'origine de cette déception. La raison est donc autre que celle du coût du travail et de la vente de nos produits

à des pays supposés moins dynamiques que ceux de nos concurrents.

Trois raisons expliquent le manque de compétitivité hors coût de la France. D'abord un positionnement pas assez orienté vers le haut de gamme. Par rapport à l'Allemagne, l'écart s'est d'ailleurs accentué depuis 2000, montre la Banque de France. Ensuite, la concentration des exportations est trop forte. En 2019, l'aéronautique représentait près de 40 % du total des excédents dans les biens alors qu'en Allemagne, le premier secteur, l'automobile, n'en pesait que 15 %. Enfin, le niveau de qualification des adultes en France est faible par rapport à celui des pays de l'Europe du Nord, ce qui limite la montée en gamme et la réorientation sectorielle vers des secteurs porteurs. ■

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

SANGALLI

«Camere
di Commercio
più grandi per
aiutare le Pmi»

Pogliotti — a pag. 17



Carlo Sangalli.
Presidente
Unioncamere

«Camere di commercio grandi per sostenere le piccole imprese»



L'intervista
Carlo Sangalli
 Presidente Unioncamere

Giorgio Pogliotti

La rete delle Camere di commercio «esce rafforzata dalla riforma»; con gli accorpamenti «è cresciuto il ruolo e l'efficienza» dei nuovi enti «impegnati ad affiancare le imprese, soprattutto le più piccole ad affrontare la doppia transizione, green e digitale, sostenuta dalle risorse del Pnrr».

A fare il punto sugli effetti della riforma e delle nuove sfide è il presidente di Unioncamere, Carlo Sangalli che termina oggi il mandato triennale. L'assemblea oggi rinnova gli organi: in pole position per la successione c'è il presidente della Camera di Commercio di Salerno, Andrea Prete.

Presidente, la riforma era una delle priorità del suo mandato. Pur tra difficoltà, il processo è giunto a conclusione: che impatto ha avuto sul sistema camerale?

La riforma è una svolta storica. Sono stato chiamato, tre anni fa, in un momento di 'empasse' di questo percorso complesso e il bilancio mi sembra positivo. L'aumento di "taglia" di molte Camere di commercio, a seguito dei processi di accorpamento mantenendo la loro identità, ha notevoli vantaggi. Permette di accrescere il ruolo dei nuovi enti nei confronti delle altre istituzioni. Da più forza ed efficacia all'attività delle Camere di commercio a supporto delle imprese. Facilita l'accesso a risorse

nazionali ed europee, a tutto vantaggio dei territori. Camere più grandi e più forti, sempre più decisive per il rilancio dei sistemi economici territoriali. Il nuovo sistema camerale, se sarà rafforzato nelle sue funzioni, può essere un interlocutore strategico, sul quale sono convinto che il Governo vorrà investire ancora di più. Le Camere di commercio sono le istituzioni più vicine alle Pmi con un bacino di dati unico, personale motivato, servizi utili ed innovativi. Una rete diffusa su tutto il territorio, una risorsa preziosa per il Paese.

Dagli accorpamenti delle Camere di commercio sono emerse delle evidenze in termini di risparmi, o sul versante dell'efficienza?

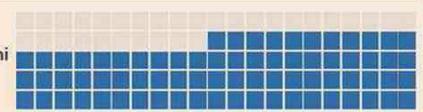
La riorganizzazione si è tradotta in minori costi e maggiori servizi, salvaguardando il presidio "attivo" nei territori. L'esperienza maturata dalle nuove Camere accorpate ci dice che l'unione ha prodotto vantaggi certi. Penso alla riduzione delle spese di funzionamento e alla crescita delle attività di sostegno all'imprenditoria. Sono risorse che ritornano alle imprese in termini di investimenti e servizi a maggior valore aggiunto. Il riordino degli uffici ha consentito, senza perdere il radicamento sul territorio, di valorizzare meglio le risorse umane.

Il Pnrr rappresenta un'opportunità storica per l'Italia. La svolta digitale è uno degli assi portanti. Che ruolo possono svolgere le Camere di commercio per supportare il processo di digitalizzazione del nostro sistema produttivo?

La digitalizzazione è stata la chiave del nostro impegno. Abbiamo calcolato, che la rivoluzione digitale può valere da 3 a 7 punti di Pil. Abbiamo accompagnato, negli ultimi quattro anni, oltre 360mila imprenditori verso l'economia 4.0, con iniziative di formazione e informazione, test di autovalutazione sui punti di forza e di debolezza, voucher per la digitalizzazione delle Pmi. Per il Recovery Plan, abbiamo presentato specifici programmi sottolineando l'importanza di affiancare soprattutto le imprese più piccole,

Camere di commercio in cifre

Aggregazioni di CCIAA
 Da 105 a 74 circoscrizioni territoriali



ACCORPAMENTI	DAL	ACCORPAMENTI	DAL
Como + Lecco	28/03/19	Grosseto + Livorno	01/09/16
Milano + Monza e B. + Lodi	18/09/17	Arezzo + Siena	12/11/18
Biella-Vercelli + Novara + Verbano C. O.	21/12/20	L'Aquila + Teramo	09/12/20
Asti + Alessandria	01/10/20	Chieti + Pescara	29/12/17
Pordenone + Udine	08/10/18	Perugia + Terni	28/01/21
Belluno + Treviso	16/05/16	Campobasso + Isernia	18/01/16
Trieste + Gorizia	28/10/16	Frosinone + Latina	7/10/20
Venezia + Rovigo	20/07/15	Potenza + Matera	22/10/18
Rimini + Forlì-Cesena	19/12/16	Palermo + Enna	28/02/17
Ancona + Ascoli P. + Fermo + Macerata + Pesaro U.	31/10/18	Catania + Siracusa + Ragusa	04/09/17
La Spezia + Savona + Imperia	26/04/16	Cagliari + Oristano	30/11/20
Pistoia + Prato	30/09/20		

Fonte: Unioncamere

che sono la grande maggioranza e che dovranno affrontare la doppia transizione, green e digitale. La rete delle Camere di commercio può essere una Small Business Administration, come l'agenzia governativa che esiste da anni negli Stati Uniti.

Che quadro emerge dagli ultimi dati del registro delle imprese sulla natalità e mortalità delle aziende?

Gli ultimi dati confermano un miglioramento del clima di fiducia del sistema imprenditoriale, in linea con le più recenti previsioni sul Pil 2021, testimoniato dalla crescita delle iscrizioni di nuove imprese anche nel secondo trimestre dell'anno. Certo, per i settori più colpiti dalla crisi Covid - come

quello del terziario - è ancora troppo presto per parlare di ripresa visto il clima di incertezza e le difficoltà che continuano ad affrontare ogni giorno gli imprenditori.

Quali imprese usciranno prima dalla crisi?

Le indagini del nostro Istituto Tagliacarne mostrano che le imprese in rete, quelle più internazionalizzate e quelle che hanno investito nel green e nel digitale usciranno prima dalla crisi. L'aggregazione e la condivisione di obiettivi, metodi, relazioni e risorse in reti di impresa rappresenta una strategia prioritaria per affrontare la crisi e incrementare la resilienza del tessuto produttivo. Nel 2021 le imprese che fanno parte di reti di imprese o altre forme aggregative prevedono performance di fatturato migliori delle imprese non in rete (18,9% rispetto a 14,3%). Lo stesso discorso vale per quelle più internazionalizzate e quelle che hanno investito nel green e nel digitale. La tendenza delle imprese ad aggregarsi e mettersi in rete, è simile a quella delle Camere di commercio che si sono accorpate mantenendo la loro identità. I risultati dimostrano la validità di questa strategia.

Miglioramento del clima di fiducia del sistema, le imprese in rete usciranno prima dalla crisi

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuito para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Ue: contro il riciclaggio un'Authority europea

La proposta

Poteri di vigilanza e di sanzione sulle istituzioni finanziarie

La Commissione Europea vuole creare una nuova authority Ue contro il riciclaggio di denaro e il finanziamento delle attività terroristiche. Si chiamerà Amla (Anti-

Money Laundering Authority) e coordinerà le autorità nazionali già attive in questo campo, per assicurare che le regole Ue siano applicate in modo corretto e uniforme. L'Amla sosterrà le unità di intelligence finanziaria nazionali, per migliorarne la capacità di analizzare i flussi finanziari e per fare dell'intelligence finanziaria una risorsa fondamentale per le autorità di pubblica sicurezza e giudiziarie, e vigilerà direttamente sulle situazioni più a rischio.

Beda Romano —a pag. 6

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Primo Piano
Le sfide dell'Europa

1% del Pil

INTERESSI COMUNI
L'Europa ha stimato recentemente che circa l'1% del Pil annuale dell'Unione Europea è coinvolto in attività finanziarie sospette



UN ORGANISMO FEDERALE
L'obiettivo della nuova Autorità è dare una dimensione federale alla sorveglianza di un sistema basato sul libero movimento di capitali

Crimini finanziari, la Ue vuole un'agenzia contro il riciclaggio

Proposta della Commissione. La nuova authority avrebbe potere di vigilanza sulle istituzioni finanziarie più esposte e potrebbe imporre sanzioni

Beda Romano
Dal nostro corrispondente BRUXELLES

Sulla scia di alcuni recenti scandali finanziari, la Commissione Ue ha presentato ieri nuove proposte legislative per rafforzare la lotta contro il riciclaggio del denaro sporco nell'Unione europea. Avendo preso atto che la semplice collaborazione tra autorità nazionali non è sufficiente, l'esecutivo comunitario ha deciso di rafforzare il quadro regolamentare e proporre la nascita di un organismo europeo, dotato di potere di vigilanza sulle istitu-

zioni finanziarie più esposte
«Ogni nuovo scandalo di riciclaggio del denaro è uno scandalo di troppo (...). Abbiamo fatto passi da gigante negli ultimi anni e le nostre norme antiriciclaggio sono ora tra le più severe del mondo. Ma devono essere applicate in modo coerente e monitorate da vicino per essere sicuri che funzionino davvero. Ecco perché oggi stiamo compiendo passi coraggiosi per contrastare il riciclaggio di denaro», ha detto il vicepresidente della Commissione Valdis Dombrovskis.

La proposta di creare una nuova autorità nella lotta ai crimini finanziari

è certamente il piatto forte delle proposte comunitarie. Il nuovo ente dovrà preparare un codice di vigilanza in questo campo (relativo anche alle criptovalute); sorvegliare direttamente le istituzioni più esposte; e coordinare il lavoro delle autorità nazionali. Il nuovo organismo dovrebbe vedere la luce nel 2024 e avere circa 250 dipendenti, di cui 100 dedicati alla vigilanza delle istituzioni più a rischio.

La nuova autorità, che potrà imporre sanzioni finanziarie, avrà due organismi. Un comitato esecutivo guidato da un presidente e composto da altri cinque membri permanenti e



«Passi da gigante». Il vicepresidente della Commissione Ue, Valdis Dombrovskis, ha sottolineato i progressi europei nelle norme antiriciclaggio, tra le più severe al mondo

Tra le altre iniziative, abbassare il limite alle transazioni in contanti a 10mila euro in tutti i Paesi

indipendenti; e un consiglio generale composto dai rappresentanti degli enti nazionali. La struttura rispecchia quella della Banca centrale europea. Mentre il consiglio generale sarà chiamato ad adottare norme regolamentari, il comitato esecutivo prenderà le decisioni riguardanti singole istituzioni finanziarie o singole autorità nazionali.

Un via libera alla proposta di Bruxelles era giunto dai ministri delle Finanze nel novembre scorso (si veda Il Sole 24 Ore del 5 novembre 2020). A molti osservatori, la cooperazione tra i Paesi membri è parsa insuffi-

ciente in questi anni; ma fino all'ultimo alcuni governi hanno osteggiato l'idea di un'autorità in comune, preferendo mantenere libertà a livello nazionale. Tra questi l'Estonia, al centro di uno scandalo che ha coinvolto la Danske Bank tra il 2007 e il 2015. Resta che il negoziato tra Parlamento e Consiglio sarà difficile.

L'obiettivo è di monitorare il mercato unico con un assetto federale e non più confederale. Commentava nei giorni scorsi l'eurodeputato verde tedesco Sven Giegold: «La struttura di governo prevista da Bruxelles è un importante passo avanti rispetto alla struttura di altre autorità di vigilanza europee (...). Gli interessi comuni dell'Unione sono al centro della scena e l'influenza degli Stati membri è limitata». Europol ha stimato recentemente che circa l'1% del Pil annuale dell'Unione europea è coinvolto in attività finanziarie sospette.

Un ultimo aspetto relativo alle proposte comunitarie presentate ieri qui a Bruxelles riguarda l'ipotesi di un nuovo limite nelle transazioni in contanti: non più di 10mila euro in tutti i 27 Paesi dell'Unione europea. Secondo la Commissione europea, i limiti nazionali più bassi potranno comunque restare in vigore. Attualmente, in Italia, il tetto è di 2.000 euro. Il tentativo è chiaramente di arginare per quanto possibile il finanziamento della criminalità e del terrorismo.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Governo propõe limitar contratos temporários e regular plataformas

HOME PAGE 2

António Cotrim / Lusa

Governo propõe limitar contratos temporários



O Governo tinha definido como prioritária a questão da regulação das relações dependentes nas plataformas. Ultimamente, tem insistido no combate à precariedade.

O Governo vai apresentar esta quarta-feira aos parceiros sociais as propostas para limitar os contratos mais precários e para regular as plataformas. Revisão do regime específico dos TVDE deverá ficar para um segundo momento.

CATARINA ALMEIDA PEREIRA
catarinapereira@negocios.pt

O Governo escolheu a manhã do dia do debate do estado da nação para apresentar em concertação social propostas mais concretas de alteração ao Código do Trabalho. De acordo com as informações recolhidas pelo Negócios junto de várias fontes, o objetivo é apertar as regras dos contratos não permanentes – em especial ao trabalho temporário – e facilitar o reconhecimento de um contrato dependente a quem trabalha para as

plataformas eletrónicas.

Nos últimos meses, o Executivo foi abrindo várias portas em cada um destes dossiês. A questão do combate à precariedade, especialmente entre mais jovens, que não estava particularmente desenvolvida na versão original do Livro Verde sobre o Futuro do Trabalho, mas que é reclamada pela esquerda, tem vindo a ser sublinhada pelo primeiro-ministro e pela ministra do Trabalho. “É inaceitável termos situações de trabalho temporário que duram décadas”, disse a ministra, há cerca de um mês. O Livro Verde não fecha a porta a outro tipo de medidas, ao nível do “outsourcing” ou dos contratos a prazo, cujos limites máximos foram reduzidos em 2019. A decisão do Tribunal

Constitucional (TC) sobre o período experimental é outro pretexto para mexer na lei.

Definido como prioritário foi também o tema da regulação das

A intenção foi comunicada aos parceiros em reuniões bilaterais.

plataformas digitais. Aqui o objetivo é introduzir uma presunção de laboralidade que na prática facilite o reconhecimento de um contrato dependente. A revisão do regime específico dos transportes de passageiros (TVDE), que criou empresas intermediárias, não deverá no entanto avançar antes do final do ano.

Em cima da mesa estão também as propostas sobre o reforço da partilha nas licenças parentais e do papel da ACT, bem como de incentivos a empresas que promovam a negociação coletiva.

As associações patronais têm-se queixado da desvalorização da concertação social, primeiro a propósito do processo sobre teletrabalho (liderado pelo PS sem acordo prévio na concertação) e

depois por causa da aprovação, ainda na generalidade, de uma proposta do PCP que o Conselho Nacional das Confederações Patronais considera que revela um “frontal desrespeito” pelos acordos, uma vez que mexe em temas como os contratos de muito curta duração ou o período experimental. Até à especialidade, há ainda no entanto decisões a tomar. A intenção de apresentar as medidas esta quarta-feira foi comunicada aos parceiros sociais esta semana, em reuniões bilaterais.

Ainda não é certo o calendário de aprovação das medidas, ou a sua articulação com o próximo Orçamento do Estado, mas o Executivo, que tem admitido avançar este ano, pede que os contributos sejam apresentados em breve. ■

Markets Reel Over Delta Variant

Dow declines 2.1% and oil sinks 7.5% on worry about potential risks to economic recovery

By GUNJAN BANERJI AND AKANE OTANI

The Dow Jones Industrial Average declined more than 700 points on Monday—its worst session in nearly nine months—and investors piled into government bonds as anxiety mounted over the spread of the Delta coronavirus variant and its potential impact on the global economy.

The blue-chip index fell 725.81 points, or 2.1%, at 33962.04, logging its steepest decline since Oct. 28. Meanwhile, the yield on the 10-year U.S. Treasury note, which falls as bond prices rise, sunk to its lowest level since February. And in another sign of fear, U.S. crude oil prices slid 7.5%—marking their worst session since September.

Behind the rout, investors said, is a growing list of concerns about the recovery. The Delta coronavirus variant has spread rapidly, reigniting the debate in several countries about whether governments should resume lockdowns and

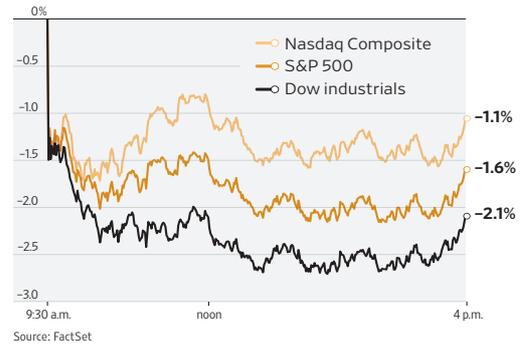
curb activity. Meanwhile, inflation has accelerated faster than many anticipated, and strained U.S.-China relations have put pressure on trillions of dollars worth of U.S.-listed Chinese companies.

Many money managers believe the global economy will be able to keep growing. They just don't know how quickly—and whether the gains will be enough to keep increasingly pricey-looking markets rising after a banner first half.

"The market is saying the
Please turn to page A2

◆ Investors run for shelter in bonds..... B1

Index performance, Monday

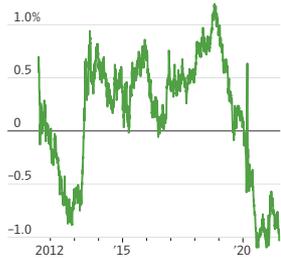


Publicación	Wall Street Journal USA, 2
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

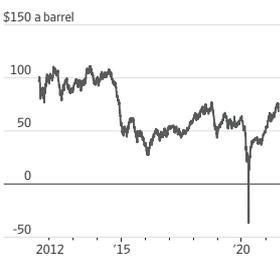
Fecha	20/07/2021
País	USA
V. Comunicación	38 184 EUR (45,047 USD)
Tamaño	245,75 cm ² (39,4%)
V.Publicitario	17 585 EUR (20 746 USD)

Oil prices and real yields on 10-year Treasuries have been falling, a sign many investors are growing worried about the economic outlook. Stock valuations remain high, but many wonder if prices are justified. Many investors expect the peak in earnings growth to pass after the second quarter.

10-year Treasury inflation-indexed security yield, constant maturity



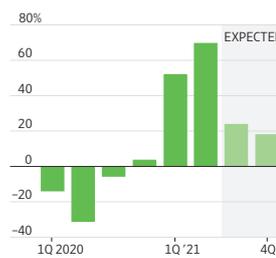
Nymex crude-oil futures Front-month contract



S&P 500 price/earnings ratios



S&P 500 earnings per share growth, change from a year ago*



*Q2 2021 is blended, combining companies that have reported and those that have not

Source: FactSet

Markets Reel Over Variant

Continued from Page One
economy is going to slow down fairly significantly in the next weeks or months," said Zhiwei Ren, a portfolio manager at Penn Mutual Asset Management.

The moves are the most acute signs yet that investors are second-guessing the strength of the global economic recovery that sent markets soaring this year.

Markets rallied in the first half of 2021 because of investors' bets that economies would bounce back as countries rolled out coronavirus vaccinations and lifted restrictions on businesses. Reports on everything from retail sales to housing prices to employment have shown large swaths of the U.S. economy healing, helping send the S&P 500 to 39 record closes this year and more than double from its March 2020 trough.

Peak growth?

Investors said much of what drove markets' reversals on Monday is concern that the best of the economic recovery might be in the rearview mirror.

The 2020 recession in the U.S. lasted just two months—the shortest on record, accord-



Inflation is among investors' concerns. A trader on Monday.

RICHARD DREW/ASSOCIATED PRESS

ing to the National Bureau of Economic Research. The economy powered higher in the year that followed.

Gross domestic product grew at a 6.4% seasonally adjusted annual rate in January through March, leaving the U.S. within 1% of its peak reached in late 2019.

Economists surveyed by the Journal estimate that the economy expanded at a 9.1% seasonally adjusted annual rate in the April-to-June period, the second-fastest pace since 1983. Corporate earnings are also poised to soar. Analysts are projecting profits for S&P 500 companies to rise almost 70% in the second quarter from a year earlier, a growth rate that would be the highest in more than a decade.

Now, some investors are asking: Is this as good as it gets?

Economists believe the pace of U.S. growth this year likely peaked in the spring and will

moderate to 6.9% for 2021 as a whole before cooling to 3.2% next year and 2.3% in 2023.

"That's what the market has been doing...starting to digest peak growth rates and realizing these growth rates are unsustainable," said John Porter, chief investment officer of equities at Mellon Investments Corp.

Elsewhere around the world, growth also looks poised to slow—potentially pointing to further challenges for investors. The S&P 500 has continued to outperform the Stoxx Europe 600 and Shanghai Composite for the year. However, some investors wonder if the gap between U.S. and overseas indexes will narrow, if the recovery in the U.S. begins to stall more.

Oil prices tumble

One area of the markets where fear about growth quickly reared its head: the oil

market.

For months, investors had piled into bullish bets on oil, assuming that demand would boom and the economy would stage a robust recovery. Many of those wagers have been unwound in recent sessions. Monday's declines were driven by fears about the Delta variant halting travel and crimping demand for fuel.

Shares of energy producers, which tend to be sensitive to changes in the economic outlook, also pulled back. The S&P 500's energy sector is now down 13% this month, the worst-performing group within the index.

Sentiment stalls

For months, people around the U.S. opened their wallets and spent on everything from cars to travel. Investors grew more optimistic about the economy, as people got vaccinated, businesses reopened and many consumers found themselves flush with cash, helped in part by stimulus checks. One survey by Gallup showed that the percentage of people in the U.S. who considered themselves to be "thriving" in life reached 59.2% in June, the highest in more than 13 years.

Recently, signs have emerged that this optimism is starting to fade. Fresh data last week showed that consumers stepped up spending in June. But new figures also showed that consumer sentiment in the U.S. declined in early July, missing expectations from economists polled by The Wall

Street Journal. The unemployment rate has stagnated, and some investors are now concerned about a labor shortage snarling the economy.

One of the biggest factors weighing on sentiment? Inflation. Consumer complaints about rising prices on homes, vehicles and household durables reached a record, particularly hitting lower and middle-income households. The Labor Department said its consumer-price index rose 5.4% in June from a year ago, the fastest 12-month pace since August 2008.

Because consumer spending drives much of U.S. economic growth, investors tend to heed signs that households are beginning to become more wary about major purchases. Inflation can also eat into corporate profits, making stocks look less attractive.

"Last week we had high inflation readings. Now we have concerns that the rise in Covid cases is dimming the economic outlook. High inflation and lower economic growth is not a good combination," said Dave Donabedian, chief investment officer of CIBC Private Wealth Management, U.S., in emailed comments.

Bond-yield signal

Even before Monday, bets that economic growth will cool rippled across the bond market. Investors have been gobbling up government bonds for weeks.

One effect of the slide in bond yields? The real yield on the 10-year Treasury note has been negative, and on Monday it slipped to 1.05%, the lowest since February.

Real yields are what investors get on U.S. government bonds after adjusting for inflation. When those bond yields are negative, as they have been lately, investors are effectively locking in losses when parking their money in government bonds.

"People are worried about inflation but also a growth scare," said Giorgio Caputo, a portfolio manager at J O Hambro Capital Management. "You've never had a modern economy that's reopened after a pandemic."

These fears have driven investors into government bonds and helped push those real yields lower and lower, he said.

THE WALL STREET JOURNAL

(USPS 664-880) (Eastern Edition ISSN 0099-9660) (Central Edition ISSN 1092-0935) (Western Edition ISSN 0193-2241)

Editorial and publication headquarters: 1211 Avenue of the Americas, New York, NY 10036

Published daily except Sundays and general legal holidays. Periodicals postage paid at New York, NY, and other mailing offices.

Postmaster: Send address changes to The Wall Street Journal, 200 Burnett Rd., Chicopee, MA 01020.

All Advertising published in The Wall Street Journal is subject to the applicable rate card, copies of which are available from the Advertising Services Department, Dow Jones & Co. Inc., 1211 Avenue of the Americas, New York, NY 10036. The Journal reserves the right not to accept an advertiser's order. Only publication of an advertisement shall constitute final acceptance of the advertiser's order.

Letters to the Editor: Fax: 212-416-2891; email: wsjltrs@wsj.com

Need assistance with your subscription? By web: customercenter@wsj.com; By email: wsjsupport@wsj.com; By phone: 1-800-JOURNAL (1-800-568-7625)

Reprints & licensing: By email: customreprints@dowjones.com; By phone: 1-800-843-0008

WSJ back issues and framed pages: wsjshop.com

Our newspapers are 100% sourced from sustainably certified mills.

GOT A TIP FOR US? SUBMIT IT AT WSJ.COM/TIPS

CORRECTIONS & AMPLIFICATIONS

The Centers for Disease Control and Prevention's requirements allow cruise ships to conduct regular sailings without test cruises if they attest that 95% of crew members and passengers are fully vaccinated against the coronavirus. In some editions Monday, a U.S. News article about Covid-19 restrictions on Florida-based cruise ships incorrectly said the CDC requires 98% of crew members to be fully vaccinated.

Spending 10-15 minutes in

Readers can alert The Wall Street Journal to any errors in news articles by emailing wsjcontact@wsj.com or by calling 888-410-2667.

a sauna can raise a person's heart rate to 120 to 150 beats per minute. An article in Saturday's Review section about the science of saunas incorrectly said 120 to 150 beats per second.

Notice to readers

Wall Street Journal staff members are working remotely during the pandemic. For the foreseeable future, please send reader comments only by email or phone, using the contacts below, not via U.S. Mail.

Biden Accuses China in Microsoft Hacking

By DUSTIN VOLZ
AND ARUNA VISWANATHA

WASHINGTON—The Biden administration publicly blamed hackers affiliated with China's main intelligence service for a far-reaching cyber-attack on Microsoft Corp. email software this year, part of a global effort by dozens of nations to condemn Beijing's malicious cyber activities.

The U.S. government has high confidence that hackers tied to the Ministry of State Security, or MSS, carried out the unusually indiscriminate hack of Microsoft Exchange Server software that emerged in March, senior officials said.

In addition, four Chinese nationals were indicted over a range of separate hacking intrusions dating back a decade that allegedly stole corporate and research secrets from firms and universities around the world. Three of the nationals were described as MSS officers, while a fourth was said to be employed at a Chinese front company that aided the hacking.

"The United States and countries around the world are holding the People's Republic of China (PRC) accountable for its pattern of irresponsible, disruptive, and destabilizing behavior in cyberspace, which poses a major threat to our economic and national security," U.S. Secretary of State Antony Blinken said on Monday. The MSS, he said, had "fostered an ecosystem of criminal contract hackers who carry out both state-sponsored activities and cybercrime for their own financial gain."

The U.K. and European Union, among others, joined in blaming China for the Microsoft Exchange Server hacking activity, which rendered an es-

Please turn to page A8

Haiti's Interim Premier to Cede Power

Handover to political challenger aims to stabilize country after leader's assassination

By **JUAN MONTES**
AND **RYAN DUBE**

Haiti's interim prime minister, Claude Joseph, has agreed to step down and hand power to a political challenger in a bid to stabilize the embattled Caribbean nation following the assassination of President Jovenel Moïse.

The country's elections minister, Mathias Pierre, said on Monday that Mr. Joseph's resignation forms part of a broad political agreement encouraged by the U.S. and other powers aimed at bringing stability and presidential elections in about four months.

Mr. Joseph will yield power to Ariel Henry, a neurosurgeon who was appointed Haiti's prime minister a little more than a day before Mr. Moïse's killing. As part of the agreement, Mr. Joseph will become foreign minister.

In an audio recording sent to reporters late Sunday, Mr. Henry said he would seek to collaborate with political factions to unify the country.

"As prime minister, I make a solemn appeal to national unity...to protect our country from the multiple dangers that trouble us," he said. "It is going to be through dialogue and collaboration that we will shape together the policies to implement in this interim period."

After the killing, Mr. Joseph



Haitian police guard an intersection in Port-au-Prince. Tensions rose after the assassination of President Jovenel Moïse this month.

had claimed to be the head of the government as Mr. Henry had yet to be sworn into office. But on Friday, foreign ambassadors to Haiti from the U.S., Canada and several European nations threw their support behind Mr. Henry, urging him to reach a consensus and form a new government.

While a government of national unity will likely be prone to internal tensions, experts and diplomats said it is a necessary condition to avoid a

power struggle between different political factions that would embolden powerful criminal gangs and put Haiti on the brink of anarchy.

"The main mission of the new government will be to organize credible elections," said Thomas Lalime, an economist at the University of Quebec in Montreal. "We cannot run the risk of organizing contested elections which will exacerbate the risks of chronic political instability in Haiti."

He added that the government will quickly lose public support if it doesn't address rising street violence and a grinding economic recession caused by the pandemic.

Mr. Pierre said Mr. Joseph's resignation would be effective on Tuesday. "For the sake of Haiti, the country must be united in this difficult moment," he said in an interview. He said Mr. Joseph wouldn't seek the presidency in the coming elections. In an interview

last week, Mr. Henry said he wouldn't run either. Mr. Henry didn't respond to calls seeking comment on Monday. Mr. Joseph couldn't be reached for comment. Mr. Joseph's decision to step down was earlier reported by the Washington Post.

Mr. Moïse's assassination set off a power struggle in the Caribbean nation as another politician, Senate President Joseph Lambert, also claimed to be the rightful leader. The dispute could have been settled by the

Supreme Court, but its president died from Covid-19 in June. Mr. Joseph's resignation comes as investigators from Haiti, the U.S. and Colombia look into the brutal assassination of Mr. Moïse in his bedroom on July 7.

Authorities say suspects include a network of more than 30 people, including Haitian politicians, Miami businessmen and retired Colombian soldiers. Haitian police have named a Haitian doctor and pastor, Christian Emmanuel Sanon, who lived in Florida, as a ringleader of the operation. But most Haitians—among them influential elites who knew Mr. Moïse and those implicated by police in the killing—believe the real mastermind has yet to be identified.

"There is no way he could have financed an operation like that," a former prime minister, Laurent Lamothe, said in an interview. "Following the money trail they will find ultimately who paid for this."

The agreement for Mr. Henry to lead Haiti's government could help bring some short-term stability to an impoverished nation hit by political turmoil in recent years, said Eduardo Gamarra, a scholar at Florida International University who studies Caribbean countries.

Some Haitian activists remained critical of the role of the U.S. and other foreign governments in shaping the nation's domestic politics.

Marie Rosy Auguste, a human-rights activist in Port-au-Prince, said the political turmoil will likely continue under Mr. Henry.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

LA GRAN VUELTA A LA OFICINA/ LA OPERADORA QUIERE QUE LA PANDEMIA SIRVA PARA IMPLANTAR UNA FORMA DE TRABAJAR HÍBRIDA A LA QUE TENDRÁN ACCESO 16.000 EMPLEADOS, MIENTRAS OFRECE PROPUESTAS INNOVADORAS COMO TRABAJAR DE LUNES A JUEVES.

Telefónica apuesta por el trabajo flexible y la semana de 4 días

M^a Luisa Verbo, Madrid
José María Álvarez-Pallete, presidente ejecutivo de Telefónica, lanzó un claro mensaje la semana pasada al asegurar que, a pesar de lo útil que ha sido el teletrabajo en los meses de pandemia, los empleados deben volver ya a la oficina. “La flexibilidad ha demostrado ser muy útil y vamos a seguir dándola a nuestros empleados, pero el trabajo no puede ser totalmente remoto”, aseguró el directivo.

La mejor forma de ver que la normalidad está volviendo a la operadora española es darse una vuelta por Distrito Telefónica, la sede de la operadora en el barrio madrileño de Las Tablas. Sus edificios acogen a 10.000 de los 23.000 empleados que tiene en España. Durante la peor época del confinamiento, solo acudían allí el personal técnico y de seguridad. Ahora vuelven a verse empleados en sus puestos de trabajo, relajándose en el césped o tomando un café en la cafetería.

Flexibilidad por bandera
A las oficinas ya se ha incorporado la gran mayoría del personal -cumpliendo un aforo máximo del 50%- en una modalidad de flexibilidad “basada en la confianza”, explican en la compañía.

Se trata de un modelo híbrido que combina teletrabajo y presencia. Esta empresa considera que la combinación de nuevas tecnologías y nuevas formas de trabajo supone una oportunidad para el desempeño colaborativo y permite cada vez menos presencia física y más flexibilidad laboral.

Según Álvarez-Pallete, la única forma de transmitir la cultura de una empresa es con el trabajo en la oficina, algo especialmente útil en el caso de los empleados más jóvenes.

Los empleados están organizados a través de un sistema rotatorio y van a la oficina en semanas alternas para garantizar el 50% de aforo. Para facilitarles la vuelta, Telefónica les permite, además,



que un 40% de su turno presencial lo realicen en remoto.

La compañía no maneja aún una fecha exacta para la reincorporación total y simultánea de su plantilla a las oficinas y admite que “lo irá decidiendo en función de cómo avance la vacunación”.

Lo que sí tiene claro es que una vez finalicen las medidas excepcionales antipandemia, cerca de 16.000 profesionales tendrán acceso a las nuevas formas de trabajo a distancia,

Sus empleados van a la oficina en semanas alternas para garantizar un aforo del 50%

que la compañía denomina teletrabajo y *smart work*.

Bajo estas modalidades, cerca de 11.000 empleados de Telefónica España tendrán la opción de teletrabajar de forma flexible, y otros 5.000 se podrán acoger a la modalidad de *smart work* destinada a comerciales e ingenieros preventa y posventa. Esta última opción supone una evolución del teletrabajo ya que está basada en objetivos y en el no *presentismo*, y permite elegir

Ha eliminado los puestos de trabajo fijos para adaptarse a las nuevas formas de trabajar

Su plantilla tendrá línea corporativa con datos ilimitados, portátil y silla ergonómica

◀ En el Distrito Telefónica ya no hay puestos de trabajo fijos. Allí trabajan con un concepto de movilidad total.

dónde trabajar sin importar el número de horas.

32 horas semanales

La operadora reconoce que la reciente firma de la prórroga del convenio colectivo consolidará el teletrabajo. Además, abre la puerta a una iniciativa pionera en una gran empresa: un modelo piloto de semana de cuatro días (32 horas de lunes a jueves) con reducción de sueldo y una bonificación del 20%, que comenzará su

• Telefónica cuenta con 23.000 empleados en España, de los que 10.000 están en su sede, Distrito Telefónica, ubicado en el barrio madrileño de Las Tablas.

• Telefónica comienza en octubre un programa piloto de jornada de cuatro días (32 horas) con reducción de sueldo y 20% de bonificación.

• Cerca de 16.000 trabajadores de la ‘teleco’ tendrán acceso a las nuevas formas de trabajo (teletrabajo y *smart work*).

• El 40% del tiempo de trabajo que los empleados tienen presencial lo pueden realizar en remoto.

• Aún no ha puesto fecha para la reincorporación total y simultánea de su plantilla.

◀ El control de temperatura es obligatorio para acceder a la sede de Telefónica.

andadura el 1 de octubre y durará tres meses. Con esta iniciativa, Marta Machicot, directora global de personas de Telefónica, asegura que pretenden “adelantarse al futuro”.

La firma de este convenio permitirá dar un impulso a los medios tecnológicos al alcance de la plantilla. Telefónica dotará de línea corporativa con datos ilimitados a sus empleados, les entregará el equipamiento informático y también una silla ergonómica en caso de necesidad.

Las nuevas formas de trabajar también tienen su reflejo en las oficinas de Telefónica, donde ya no existen los puestos fijos y se trabaja con un concepto de movilidad total. Además, han dotado a los edificios de medios técnicos para reuniones híbridas, que permiten combinar la presencia de empleados, mientras otros se conectan en remoto. Para garantizar la seguridad han implantado un sistema automático de apertura de puertas.

Expansion.com

Vea el vídeo y la fotogalería completa en www.expansion.com

ACS entra en la mayor obra de Australia, de 10.000 millones

NORTH EAST LINK/ El grupo español es miembro del consorcio ganador para cerrar el anillo que rodea Melbourne.

C.Morán. Madrid

ACS participa en el consorcio seleccionado provisionalmente por el Gobierno de Victoria (Australia) para construir y posteriormente operar el North East Link, la conexión que completará el anillo que circunvala Melbourne, con un presupuesto de inversión de 16.000 millones de dólares australianos (unos 10.000 millones de euros), lo que la convierte en la mayor obra del país. Se trata de uno de los corredores más transitados de Australia, con una media de hasta 135.000 vehículos diarios.

ACS participa, a través de Cimic y de Ventia, en un consorcio multidisciplinar liderado por la italiana Webuild (Salini) que se encargará del primer y más grande lote en los que se ha dividido el corredor. Aproximadamente, representa el 60% de la inversión total.

En concreto, el contrato comprende la construcción de dos túneles gemelos de tres carriles de seis kilómetros de longitud que pasan por debajo del barrio de Banyule Flats y del río Yarra.

Los contratistas también se harán cargo de instalar los sistemas de transporte inteligente, las infraestructura de peaje, los muros contra el ruido y los pasos de uso compartido, entre otros elementos. Además de las empresas de Salini y de ACS, participan en



El North East Link es la inversión más importante de Melbourne.

El consorcio de ACS y de Salini se impone a la alianza formada por Acciona y John Holland

el consorcio la coreana GS y China Construction junto con los fondos Capella Capital, John Laing, DIF y Pacific Partnerships.

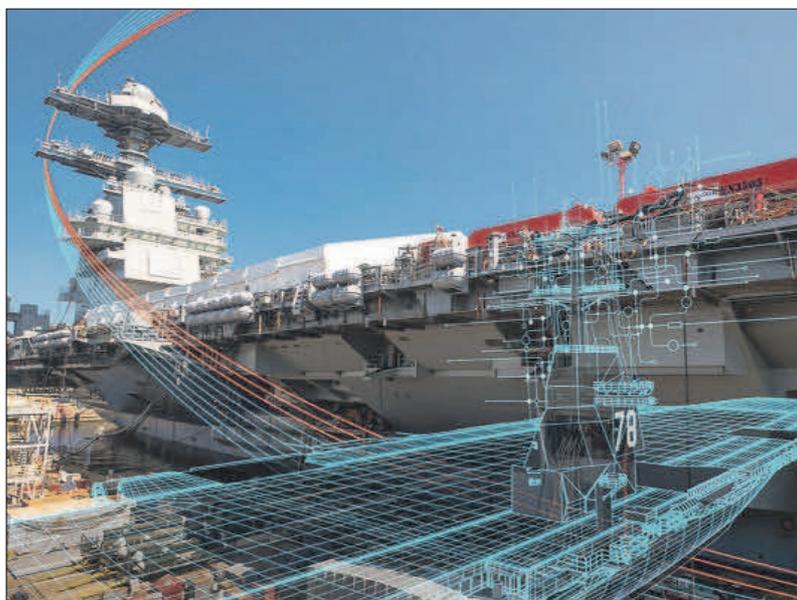
Inicialmente, el consorcio de ACS rivalizaba con el de Salini junto a la coreana Samsung y la francesa Egis. Este consorcio se disolvió y

parte de sus miembros se integraron en el de Salini.

Por el contrato también pujó un consorcio liderado por la española Acciona y John Holland, al que se sumó Plenary y Lend Lease.

Los ganadores han entrado en fase de negociación con las autoridades locales para determinar el diseño de las obras y las condiciones del contrato de concesión. Victoria constituirá una sociedad *ad hoc* encargada de cobrar los peajes y pagará un *fee* a la concesionaria por la gestión del activo.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



El simulador del 'software' naval de Siemens. EE

Siemens compra Foran, el 'software' naval de Sener

Avanza así en su proyecto de digitalizar esta industria y anuncia que se sumará al Perte junto a Navantia y Pymar

Araceli Muñoz MADRID.

Siemens ha anunciado la adquisición de Foran, la división de *software* naval de Sener, con el objetivo de convertirse en uno de los actores de referencia en la digitalización y renovación de este sector. Según ha explicado a *elEconomista* el consejero de Siemens España, Miguel Ángel López, esta transacción muestra "el compromiso que tenemos con España para invertir a largo plazo". Tras la operación, Sener mantendrá y reforzará su tradicional línea de negocio de ingeniería naval, donde ofrece servicios de diseño, ingeniería y consultoría para diferentes tipos de buques y artefactos *offshore*.

"Esta adquisición refuerza la capacidad digital de Siemens para apoyar a la industria naval española en el ambicioso proyecto de transformación en el contexto de la recuperación económica, y específicamente nuestro compromiso para apoyar el futuro Perte del sector naval", ha anunciado López. En este sentido, a finales del mes de junio, el ministerio de Industria anunció su intención de poner en marcha este proyecto, que funcionaría como una colaboración público-privada y al por el que se han interesado ya más de 100 empresas.

El Perte ha sido presentado por Navantia y Pymar, sociedad que agrupa a los principales astilleros privados españoles, y también se sumará Siemens. "Gracias a esta adquisición, nuestra tecnología se sitúa en una posición de liderazgo para digitalizar el sector naval junto a Navantia y a Pymar. Siemens es la única compañía que puede partici-

El centro de excelencia naval, a punto

El consejero delegado de Siemens España, Miguel Ángel López, también anunció a este diario que "en los próximos meses" se pondrá en marcha su otro proyecto en el sector: el Centro de Excelencia Naval (Cesena) en Ferrol, que persigue el objetivo de mejorar el 25% la producción de la industria naval, reducir hasta el 400% las emisiones de CO2 y crear más de un millar de puestos de trabajo. De esta forma, la adquisición de Foran complementa esta iniciativa de Siemens.

par en toda la vida de un buque de manera virtual, desde el diseño inicial o la simulación, hasta el servicio o mantenimiento", añade el consejero delegado de Siemens España. Además, mediante esta operación, la multinacional tecnológica da un paso más en su apuesta por el Astillero 4.0 y la descarbonización del sector.

"Con más de 150 clientes de astilleros y oficinas técnicas en 40 países, la tecnología de Foran proporciona una sólida posición para que Siemens pueda ofrecer un mejor soporte a sus clientes de la industria naval. Al mismo tiempo, el alcance global de Siemens y la integración del equipo de Foran en Siemens ayuda a garantizar a los actuales clientes de Foran la continuidad y la mejora de los servicios, con una visión estratégica para los desarrollos en curso", dijo Gabriel Alarcón, director general de Sener Ingeniería. "Esta transacción permite que la familia de productos de Foran crezca conforme a la mayor presencia que Siemens tiene en software industrial", añade. La transacción se completará a finales de 2021.

@ Más información en www.eleconomista.es

Plus Ultra reduce capital para sortear la disolución y “cumplir con la SEPI”

Lo hace por cuatro millones para restablecer el equilibrio patrimonial

J. G. R.
MADRID

La aerolínea Plus Ultra, objeto de un polémico rescate da la SEPI tras concederle ayudas por valor de 53 millones de euros, ha acometido una reducción de capital de cuatro millones de euros en los últimos días para “restablecer el equilibrio entre el capital y el patrimonio neto disminuido como consecuencia de las pérdidas” acumuladas en los últimos ejercicios, también en 2020, aunque la empresa no ha detallado su cuantía.

De esta forma, la empresa reequilibra su situación patrimonial y evita incurrir en causa de disolución, algo que la Ley de Sociedades de Capital fija para los casos en los que las pérdidas reduzcan el patrimonio neto de una sociedad a una cantidad inferior a la mitad del capital social.

Según recoge este martes el *Boletín Oficial del Registro Mercantil*, la junta de accionistas de Plus Ultra aprobó el pasado 10 de junio la mencionada reducción de capital, que completó el reequilibrio del balance. En un primer momento, Plus Ultra compensó las pérdidas acumuladas con cargo a las reservas generadas por la prima de emisión, en este caso por un importe de 378.177 euros. Para poder restablecer la situación patrimonial y esquivar la causa de disolución, acometió después la reducción por cuatro millones. A través de esta operación, el valor nominal de cada acción de la aerolínea pasa de 6,10 euros a 4,80. Con ello el capital social resultante queda en 14,8 millones.

En el ejercicio finalizado en enero de 2020, último del que están publicadas sus cuentas anuales y que no recogen los efectos de la



Un avión de la flota de Plus Ultra inicia el despegue.

pandemia, Plus Ultra había registrado unas pérdidas de 2,7 millones de euros, y tenía en balance unos resultados negativos de ejercicios anteriores de 10,6 millones.

Según se explica desde la compañía a este periód

También compensó pérdidas vía reservas por 378.000 euros

co, la reducción “responde al cumplimiento del compromiso adquirido por Plus Ultra Líneas Aéreas al respecto por la SEPI en los acuerdos de financiación; una financiación que se solicitó precisamente para garantizar la viabilidad de la aerolínea ante las pérdidas generadas por la pandemia”.

Esta añade que la reducción “demuestra, una vez más, que la aerolínea está siguiendo escrupulosamente todos los requerimientos y compromisos exigidos por la SEPI desde el momento de la petición de la financiación”.

El rescate de la aerolínea, cuyo negocio se basa en los vuelos de largo radio hacia Latinoamérica, ha levantado una importante polvareda política que ha llegado hasta la justicia. En abril pasado, el Juzgado de Instrucción número 15 de Madrid abrió diligencias contra Bartolomé Lora, expresidente en funciones de la SEPI, y el consejo de administración de la entidad pública por supuesta malversación en las ayudas a Plus Ultra.

Además, Ciudadanos también ha denunciado el caso ante el Tribunal de Cuentas.

Requisito de solvencia para acceder a las ayudas

► **Rescate.** Para acceder al rescate de la SEPI, las empresas que lo soliciten deben cumplir con unos criterios de solvencia, entre los que entran aspectos como la situación patrimonial de la compañía. El desequilibrio entre patrimonio neto y capital social que Plus Ultra ha tenido que corregir, vía reducción de capital, era elemental para poder seguir accediendo a la ayuda, ya que de lo contrario hubiese incurrido en causa de disolución.