ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
\S(OCIACION	ES TERRITORIALES		
1	11/07/2021	El Progreso, 58-59	El norte de Portugal está rozando el pleno empleo y con empresas destinadas a instalarse en Galicia	Escrita
213	CALIDAD			
2	12/07/2021	Expansión, 1,28	Los ministros de Economía del G20 apoyan el acuerdo fiscal global	Escrita
3	12/07/2021	El Economista, 1,20	Los impuestos ya recaudan un 3,5% más que antes del Covid	Escrita
4	12/07/2021	El Economista, 1,26	El G-20 respalda el impuesto mínimo del 15%	Escrita
5	12/07/2021	La Vanguardia, 18	Armonización fiscal mundial	Escrita
6	12/07/2021	La Verdad Cartagena, 8	La renuncia a las herencias se dispara un 30% por miedo a las deudas y la fiscalidad	Escrita
7	12/07/2021	El Periódico de Cataluña, 18	Los asesores fiscales ven inseguridad jurídica en 42 impresos de Hacienda	Escrita
8	12/07/2021	El País, 50	Yellen pide a la UE que reconsidere el impuesto digital	Escrita
9	11/07/2021	Faro de Vigo, 21	Hacienda penaliza a partir de hoy las ventas de bienes de las herencias en vida	Escrita
10	11/07/2021	Diario de Ferrol, 52	CCOO defiende una fiscalidad progresiva y justa y recuperar el impuesto de Patrimonio	Escrita
11	12/07/2021	El Confidencial	Empresas y grandes fortunas, en el limbo por el silencio administrativo de Hacienda	Digital
12	12/07/2021	20 Minutos	Ciudadanos rechaza negociar los Presupuestos y Sánchez queda en manos de nacionalistas e	Digital
			independentistas	
	JDAS EUF		Et assessed a smallered	F#-
13	12/07/2021		El manual sanchista	Escrita
14	12/07/2021	Expansión, 4	Griñó presenta proyectos por 500 millones al programa Next Generation	Escrita
15	12/07/2021	El Economista, 1,21	Trabajo pedirá créditos europeos para financiar el nuevo Erte	Escrita
16	12/07/2021	El Economista Franquicias, Pymes y Emprendedores,	La Cámara de España ayudará a las pymes del sector turístico	Escrita
17	12/07/2021		Las emisiones de deuda aojan tras el récord de 2020	Escrita
18	12/07/2021	La Vanguardia, 49	Barcelona busca armar consensos y más liderazgo	Escrita
19	12/07/2021	Finanzas	Los futuros del IBEX 35 acogen con frialdad el nuevo Gobierno de Sánchez	Digital
20	12/07/2021	El Español	Fondos para la excelencia escondida	Digital
: ()	BIERNO C	ORPORATIVO		I
21	12/07/2021		Aena obtiene bula legal para mantener en su consejo a personas jurídicas	Digital
	11/07/2021		La Fundación Orange lanza una plataforma de formación digital para colectivos vulnerables con el fin de	Digital
			lograr un f	
E	RSPECTIV	/AS ECONÓMICAS		
23	12/07/2021	Expansión, 1,21	Nuevo Gobierno: más economía, más política y menos márketing	Escrita
24	12/07/2021	El Economista, 24-25	Para reducir temporalidad hay que actuar sobre el coste del despido	Escrita
25	12/07/2021	El Nuevo Lunes, 12	Bruselas eleva las previsiones de crecimiento de la UE hasta el 4,8%	Escrita

26	12/07/2021	El Nuevo Lunes, 10	El BCE anuncia que eleva el objetivo de inflación al 2%	Escrita
27	11/07/2021	El Economista	El encarecimiento de la vivienda pone en una encrucijada a los bancos centrales	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

28	12/07/2021	Expansión, 20-21	Sánchez refuerza a Calviño para afrontar la recuperación	Escrita
29	12/07/2021	Expansión, 28	Los ministros de Economía del G20 apoyan el acuerdo fiscal global	Escrita
30	12/07/2021	El Mundo, 28	El nuevo aparato económico: de 13 ministros ya sólo uno independiente	Escrita
31	12/07/2021	ABC, 34-35	Los interinos se rebelan contra el icetazo: «Será el mayor ERE de España»	Escrita
32	11/07/2021	El País, 16-17	Sánchez da un vuelco profundo a su Gobierno para frenar el desgaste	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

33	12/07/2021	Les Echos, 1,7	Londres abre un nuevo frente con Bruselas por la factura del Brexit	Escrita
34	12/07/2021	Les Echos, 1,23	Bruselas quiere endurecer las regulaciones del pago fraccionado	Escrita
35	12/07/2021	Financial Times Reino Unido, 1,8	Los inversores vigilan la tasa de subida de los precios al consumidor	Escrita
36	12/07/2021	Financial Times Reino Unido, 1,6	China aprieta los tornillos a las OPI extranjeras	Escrita
37	12/07/2021	Financial Times Reino Unido, 1-2	Bruselas retrasa su plan de imponer la tasa digital	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

38	12/07/2021	Expansión, 4	KPMG volverá a crecer a doble dígito en 2022	Escrita
39	12/07/2021	Cinco Días, 3	Aena y las aerolíneas pugnan por un déicit tarifario de 1.365 millones	Escrita
40	12/07/2021	Cinco Días, 10	El Covid hundió un 70% el beneficio de H&M en España tras vender un 40% menos	Escrita
41	12/07/2021	Cinco Días, 4	Telefónica saneó 2.194 millones por el real en el holding latinoamericano	Escrita





Publicación El Progreso General, 58 Soporte Prensa Escrita Circulación 14 827 Audiencia 88 000

País V. Comunicación

V.Publicitario

12 420 EUR (14,751 USD) 407,09 cm² (70,3%)

2488 EUR (2955 USD)

11/07/2021

España



VÍCTOR NOGUEIRA GARCÍA PRESIDENTE DE LA ASOCIACIÓN GALLEGA DE LA EMPRESA FAMILIAR (AGEF)

▶ Lleva las riendas de la patronal gallega de la empresa familiar desde 2017 y sus recetas para capear la crisis del covid son claras: hay que captar inversión, reducir la burocracia y frenar la debacle industrial.

«El norte de Portugal está rozando el pleno empleo y con empresas destinadas a instalarse en Galicia»

POR: VERÓNICA NÚÑEZ (AGN) FOTO: M. RIOPA-PUNTO GA

TRAS LA embestida de la pandemia, España despliega una batería de reformas para tratar de restañar sus profundas heridas económicas. El presidente de la Agef y primer espada del Grupo Nogar, Víctor Nogueira (Santiago, 1957), llama a diseñar una política fiscal que permita «generar más rioueza que permita «generar más riqueza y recursos públicos», convencido de que la «armonización» que Pedro Sánchez pretende imprimir a nivel autonómico no debe ser sinónimo autonomico no debe ser sinonimo de «una subida impositiva». También le preocupa el marco poco favorable para la industria gallega. Parece que con las vacunas el grado de incertidumbre económica se ha rebajado. ¿Cuáles son las perspectivas en el medio plazo?

La vacunación es vital, hay que conseguir cuanto antes esa cifra mágica del 70% y, además, hay que inmunizar cuanto antes a los jóvenes, que son carne de cañón en los próximos dos meses. Si damos por hecho que el proceso va a ser así, las proyecciones en el medio pla-zo son de senda de recuperación, aunque hay que despejar incóg-nitas. Ha habido sectores como el tecnológico, la construcción y de-terminadas industrias con cifras espectaculares de crecimiento y de sarrollo en la pandemia, y por contra, los hay que prácticamente se han visto reducidos a cero. Cuando la pandemia comience a ser histo-ria, comenzaremos a ver cuántas empresas conseguirán sobrevivir con los mecanismos que se activa-

ron, como los créditos Ico, y con su propia capacidad de resistencia. Ahí tendrá protagonismo el carác-ter o no de empresa familiar.

¿En qué sentido? Es una tipología de empresa que, ya en crisis anteriores, demostró una enorme capacidad de resistencia y de asunción de riesgos, pérdidas y problemas. Tirando de ahornos, esfuerzo y de la voluntad de seguir con tu gente, los nego-cios familiares deberían tener una capacidad importante de supervivencia. Pero no hay que negar que en marzo llevábamos 2,600 empresas menos en Galicia, Hemos tenido una capacidad de tirar de re

Resistencia

De enero a mayo, las empresas familiares gallegas invirtieron 900 millones en ampliar capital, el triple que en 2020»

Provecciones

La verdadera recuperación no se verá hasta el segundo o tercer trimestre de 2022»

No es momento de una reforma laboral. Todo se puede revisar, pero nada que ponga en peligro la creación de empleo»

cursos. En la comunidad, se invirtieron 900 millones de euros entre enero y mayo en ampliaciones de capital en las empresas familiares, tres veces más que en 2020. Pero, indudablemente, habrá empresas con problemas de solvencia. Aca-bará la moratoria en la presentación de concursos de acreedores y hay un problema importante, pues hay firmas que han caído mucho en valor patrimonial y es preciso ayudar a las que eran viables hasta marzo de 2020 para que sigan. El otro aspecto es el adecuado y rápi-do funcionamiento de los fondos europeos. Indudablemente, habrá negocios que van a caer, pero se tie-nen que crear otros y los recursos de la UE pueden ser tractores de esta recuperación. Si, además, no hay una terminación brusca de los Erte, podemos tener cierta dosis de optimismo. La verdadera recuperación no se verá en el 2021, sino más bien alrededor del segundo y tercer trimestre del 2022

tercer trimestre del 2022. La Xunta acaba de iniciar la elabo-ración de los presupuestos para 2022. ¿Qué esperan desde la Agef? Es más un tema de carácter global. Como empresarios, nos preocupan muchísimo las tendencias que se plantean desde el Gobierno cen-tral de financiar el enorme déficit público con nuevos impuestos. No se logrará por esta vía, sino gene-rando más riqueza. Cuanta más riqueza haya, aunque tengas un tipo impositivo menor, generarás más recursos para el Estado. Hay que hacer una política de fomento del crecimiento, no expansiva en

gasto. Para crecer, hay que atraer inversiones nacionales y extranjeras y para eso es muy importan-te la política fiscal. No se trata de activar una política liberalizadora de hundir los impuestos, sino que tengamos capacidad de ser comtengamos capacidad de ser com-petitivos y crecer. En España, se habla permanentemente de que tenemos una presión fiscal inferior a otros países y no es verdad. Hay un factor que siempre olvidamos al comparar tipos impositivos: la eco-nomía sumergiday, al hablar de ti-pos efectivos, al ver la cuenta de re-sultados de una compañía y lo que paga de impuestos, no debemos olvidar lo que ha desembolsado en el exterior por generar esos resultael exterior por generar esos resulta-dos. En Galicia, nuestra ubicación dos, En Galicia, nuestra ubicación geográfica es, en algunos casos, una enorme desventaja por la lejanía con algunos mercados. La competitividad debe ser la prioridad de cualquier presupuesto público. ¿Con qué instrumentos se puede incentiva?

Hay que tocar diferentes teclas. La de la fiscalidad es importantísima, sobre todo cuando hay dife rencias que hacen que, además de no atraer inversiones, determinados patrimonios se vayan. Galicia invierte fuera cinco veces más de lo que recibe y tenemos ejemplos cercanos de fuga de inversiones. El norte de Portugal está práctica-mente rozando el pleno empleo y, entre otras cosas, con muchísima empresa destinada a instalarse en Galicia, especialmente en el sur. Se fueron por razones no exclusi-vamente fiscales y de coste labo ral, sino también por la velocidad en la tramitación de las licencias y por la disponibilidad de suelo. Por otra parte, y es un sentimien-to compartido por la Xunta, ojalá desde Galicia se pudiera contar en el presupuesto de 2022 con una visión clara de lo que van a ser los fondos Next Generation, Venimos reclamando desde el principio la cogobernanza y nos tememos que no habrá una posibilidad clara por parte de las autonomías de participar en el reparto. Eso nos preocu-pa, pues sin cogobernanza se gene-rarán situaciones de desigualdad. Los expertos que fichó el Ministe-rio de Trabajo recomiendan subir el SMI entre 12 y 19 euros este año, ¿lo ve asumible?

Protegemos el empleo por encima de todo y nos hemos caracterizado por ser los principales creadores, incluso en época de crisis. Conocemos muchas empresas familiares gallegas que han mantenido el ple-no empleo y no fueron a ningún tipo de regulación, aun en sectores

Víctor Noguelra García. complicados. Hay que implemen-tar medidas para que consigamos generar más puestos de calidad. Es mucho más efectivo que entrar en estas discusiones. Además, lo mismo que escucho la opinión de los expertos que elaboraron este inmismo que escucno la opinion de los expertos que elaboraron este informe, escucho la que dio el Banco de España y me echo las manos a la cabeza. No atentemos contra industrias como Ence, que tiene empleo de primera calidad. ¿De verdad estamos discutiendo, desta la Cabiera como Ence. de el Gobierno central, empleo de esta calidad sin proponer ninguna alternativa? Y, además, diciendo: «Ay, no, que lo genere la empresa». ¿Estamos en serio?

También se ha abierto el melón de la reforma laboral y está en el foco limitar la contratación temporal. ¿Cuál es la posición de la asociación? Nuestra postura es clara. No es el





Publicación El Progreso General, 59
Soporte Prensa Escrita
Circulación 14 827
Difusión 12 379
Audiencia 88 000

 Fecha
 11/07/2021

 País
 España

 V. Comunicación
 12 420 EUR (14,751 USD)

 Tamaño
 376.03 cm² (65.0%)

V.Publicitario

376,03 cm² (65,0%) 2359 EUR (2802 USD)





momento de una reforma laboral. Las empresas necesitan ayudas, No se trata de que esto sea una selva, nadie está diciendo esto. Pero estamos saliendo de una crisis excepcional y toca hablar de medidas estratégicas a largo plazo y no de las que puedan tener caducidad electoral. Entrar en detalle de cada una de ellas es una labor de la Confederación de Empresarios más que de la Agef. En todo caso, como asociación lo digo con claridad; todo se puede revisar, pero nada que ponga en peligro el esfuerzo de recuperación y la creación de empleo, que deben ser la prioridad. ¿Cómo evalúa el impulso que Juan Vieits de será dando la CEG. Eras

Vieites le está dando a la CEG tras asumir la presidencia en enero?

Nos preocupaba la situación casi desastrosa en la que había entrado en bucle la Confederación de Empresarios de Galicia. Juan Vieites es un excelente profesional, con una trayectoria intachable en el asociacionismo gallego y es un ejemplo de éxito de lo que es unir empresas. Ha sido un rayo de luz. En pocos meses ha demostrado cómo se pueden hacer las cosas y empujar a las empresas. Tiene nuestro total e incondicional respaldo.

Tejido productivo

«El riesgo de convertirnos en un páramo industrial es grande»

¿Hay interés de las empresas familiares por impulsar proyectos con fondos europeos? Como no va a haberlo. Es una

Como no va a haberlo. Es una oportunidad única, pero nos preocupan tres cosas. De un lado, los plazos, porque parece que se está ralentizando demasiado el proceso. De otro, saber por dónde van los tiros aparte de la apuesta por la digitalización y el tema energético. Luego está el criterio de adjudicación, Habrá cientos de proyectos. Pero, ¿cuál va a ser el criterio? Se lo va a llevar el catalán porque sí, el andaluz o el asturiano.

Visto lo que sucede con Encey con electrointensivas como Alcoa en San Cibrao o Alu Ibérica en A Coruña, ¿Galicia corre el riesgo de convertirse en un páramo industrial? Sin duda, Nos estamos jugando mucho. En los últimos dos años han aparecido cantidad de frentes en el sector industrial, el motor que genera empleo de calidad y que, en casos como el de Ence, se alimenta de materias primas que solo hay en Galicia. En Cervo, Alcoa tiene una repercusión determinante sobre el PIB de la zona. Galicia no va a vivir del sol ni solo de las energías verdes. Galicia pierde población y no solo por causas demográficas. La gente se nos va porque necesita opciones. En As Pontes, las alternativas al cierre de Endesa debían haberse generado y estar claras antes. En cuanto a Ence, pretendemos que la empresa busque otro emplazamiento, pero puede hacerlo en Brasil o en otro sitio. No me vale que los señores

del PSdeG y el BNG digan que no es su problema cuando son los que están provocando. Que den la alternativa, No es un traslado lo que plantean, es un cierre. Si a esto le sumamos los astilleros sin pedidos, tenemos un riesgo muy grande de páramo industrial. La industria se tiene que ver bien acogida. Siempre cuento una anécdota que a algunos gobernantes de Pontevedra les molesta. Hubo una multinacional, que al final se estableció en Galicia, que nos preguntó por ubicaciones. Le enseñamos una opción cerca del puerto de Marín, con ferrocarril y les pareció estupendo, pero al ver que era en Pontevedra dijeron que «no, porque ahí se quiere echar a las industrias». Esto es así. Es lo que se percibe y se lee fuera.





Publicación Expansión General, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 36 629
Difusión 23 452
Audiencia 129 000

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

España 30 702 EUR (36,464 USD) 5,26 cm² (0,8%) 2152 EUR (2556 USD)

12/07/2021



Los ministros de Economía del G20 apoyan el acuerdo fiscal global P26



Publicación Expansión General, 28 Soporte Prensa Escrita 36 629 Circulación 23 452 Audiencia 129 000

Fecha País V. Comunicación

V.Publicitario

España 30 702 EUR (36,464 USD) 311,76 cm² (50,0%) 8813 EUR (10 467 USD)

12/07/2021



Los ministros de Finanzas del G20 apoyan el acuerdo fiscal global

RATIFICAN LA DECISIÓN DEL G7/ En la reunión de octubre se tratará el tipo impositivo mínimo que se va a fijar y cómo se distribuirán los beneficios entre países. Se espera que se implemente en 2023.

Miles Johnson. Financial Times Las economías más grandes del mundo han dado su apoyo a un acuerdo para realizar una reforma fiscal global que impondría un impuesto mínimo a las corporaciones multinacionales, aumentando así la nacionales, aumentando asi la presión sobre un pequeño nú-mero de países que se resisten a sumarse al acuerdo. Los ministros de economía

y los banqueros centrales de las naciones del G20 que se reunieron en Venecia el sábado emitieron un comunicado conjunto respaldando el acuerdo fiscal, que fue acor-dado por los países del G7 el mes pasado y respaldado posteriormente por 130 países en las conversaciones celebradas por la OCDE en París.

El comunicado calificaba el pacto como "un acuerdo hispacto como "un acuerdo his-tórico sobre una arquitectura fiscal internacional más esta-ble y justa" y el G20 invitó a "todos los miembros de la OCDE... que no se han suma-do aún al acuerdo a hacerlo". Este pedía a todos los países participantes en las negocia-ciones "abordar con rapidez las cuestiones pendientes y ultimar los elementos de dise-

ultimar los elementos de dise ño" en la próxima cumbre del G20 en octubre.

Janet Yellen, la secretaria del Tesoro de Estados Unidos, declaró que el G20 intentaría sumar a los reticentes, entre los que se incluyen Ir-landa y Hungría, para que acepten el acuerdo, pero aña-dió que su aprobación no era necesaria para seguir adelan-te. "No es esencial que se sumen todos los países", asegu-ró. Pero celebró los progresos del G20, afirmando en un comunicado a la conclusión de la cumbre que "el mundo está preparado para poner fin a la competición global para bajar la fiscalización corporativa, y existe un amplio corposenso so-bre cómo hacerlo". Bruno Le Maire, el minis-

tro de Finanzas de Francia, describió el acuerdo como "una revolución fiscal de las que se producen una vez por siglo". "La reforma de la fiscalización internacional ha sido acordada, y no hay marcha

atrás", aseguró. Los próximos pasos en la cumbre de octubre del G20 serán fijar un tipo fiscal del Impuesto sobre Sociedades mínimo acordado a nivel glo-bal y determinar cómo se dis-tribuirán los beneficios de los

impuestos entre los países. Ocho países, entre los que se encuentran Irlanda, Barbados, Hungría y Estonia, han aplazado la aceptación de la tasa mínima del 15%, que cuenta con el respaldo de EEUU, China, India y la ma-



yoría de los países de la UE. Otros países que se resisten son Sri Lanka, Nigeria y Ke-

Algunas jurisdicciones con bajos impuestos y centros de inversión, como Bahamas y Suiza, va lo han firmado.

Perú no se sumó original-mente al acuerdo porque no tenía un Gobierno, pero ya lo ha hecho. La lista de signatarios asciende a 132 países.

Janet Yellen también expresó su optimismo con respecto a los avances del debate pecto a los avances del debate en cuestiones como el cambio climático y la respuesta con-tra la pandemia de Covid-19, y estableció el objetivo de que el G20 se comprometa a aportar 100.000 millones de dólares (84.200 millones de euros) en derechos especiales de giro en octubre para complementar el mecanismo de 650.000 millones del FMI, anunciado el viernes, para reforzar las fi-nanzas de los países en vías de

"Sabemos que esta no será la última crisis sanitaria glo-bal", aseguró este domingo. "Mientras el virus siga exten-diéndose, seguimos todos en riesgo"

Aunque el apoyo político del G20 dará un impulso a los es-fuerzos para alcanzar un acuerdo final, que se espera que se implemente en 2023, siguen existiendo importan-

siguen existiendo importan-tes cuestiones técnicas. Estas incluyen varios acuerdos de excepción que permitirían a algunos países utilizar cláusulas de exclusión del pacto para fomentar la inversión.

Se espera que otro de los obstáculos sea la oposición de los republicanos en el Congreso de EEUU; el presidente Joe Biden probablemente necesite su aprobación al menos para algunos de los elementos de la propuesta.

Kevin Brady, el presidente republicano del Comité de Medios v Arbitrios de la Cámara de Representantes, ha descrito el acuerdo como "una peligrosa rendición eco-nómica que envía empleos estadounidenses al extraniero".

Yellen y BlackRock piden compromisos con el clima

Expansión. Madrid La secretaria del Tesoro de EEUU, Janet Yellen, se comprometió ayer a alejar a los bancos de desarrollo de los proyectos de combustibles fósiles en declaraciones en el foro climático del G20. Diio que les va a pedir que "aumenten su ambición climática" para apoyar el Acuerdo de París sobre la reducción de emisiones de carbono. "También esperamos que tomen medidas para movilizar más eficazmente el capital privado para que los países en desarrollo puedan beneficiarse cada vez más de las promesas del sector privado de apoyar inversiones sostenibles y alineadas con el clima", dijo Yellen. En esta línea se mostró ayer Larry Fink, consejero delegado de BlackRock, que alentó a los gobiernos a desarrollar planes de financiación a largo plazo que tengan en cuenta el cuidado del clima y que ayuden a desbloquear el capital privado, tan necesario. En esta línea se mostró Por otro lado, ocho grandes aseguradoras, entre las que están Allianz, Ax y Generali, anunciaron ayer una alianza para acelerar la transición a las emisiones cero ante el incremento de la presión de reducir las emisiones.



Publicación El Economista General, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 14 332
Difusión 9761
Audiencia 34 163

 Fecha
 12/07/2021

 País
 España

 V. Comunicación
 30 742 EUI

 Tamaño
 92,20 cm² (

 V.Publicitario
 2791 EUR

España 30 742 EUR (36,512 USD) 92,20 cm² (14,8%) 2791 EUR (3315 USD)



Los impuestos ya recaudan un 3,5% más que antes del Covid

Los expertos temen que la reforma fiscal del Gobierno atenace el crecimiento

La economía española parece haber puesto el piloto automático de la recuperación. El Estado ya recauda más por impuestos que antes de la pandemia, si se comparan los ingresos hasta mayo de este año y los de 2019. También apuntan a la convalecencia económica los datos de empleo del pasado mes de junio y la previsión de un crecimiento sin precedentes en el segundo cuarto del año, del 18%. La llegada del verano parece haber puesto en marcha toda la maquinaria macroeconómica –siempre que el avance de los contagios permita mantener el estado actual de actividad, lo cual complica el avance de la variante Delta del virus– y

ello se refleja en el alza de la recaudacion tributaria, no comparada con el año pasado, sino con 2019. En este contexto, los expertos temen que la reforma fiscal prevista mine el crecimiento y el empleo. PÁG. 20



Publicación

Soporte Circulación Audiencia

El Economista General, 20 Prensa Escrita 14 332 9761 34 163

País V. Comunicación V.Publicitario

España 30 742 EUR (36,512 USD) 469,21 cm² (75,3%) 8388 EUR (9962 USD)

12/07/2021



El Estado ya recauda un 3,5% más de impuestos que antes de la pandemia

Hasta mayo, los ingresos tributarios ascienden a 81.583 millones azuzados por la recuperación

Los expertos advierten de que una reforma fiscal al alza limitará el crecimiento económico y de empleo

Gonzalo Velarde MADRID

La economía española parece ha-ber puesto el piloto automático de la recuperación a tenor de los datos de empleo del pasado mes de junio y de la previsión de un creci-miento sin precedentes en el segundo cuarto del año, del 18%. Todo ello parece tener un impacto decisivo en el relanzamiento de la acti-vidad, la demanda, y el consumo de los servicios hasta hace escasas se-manas limitados por las restriccio-nes de la pandemia, con especial impacto sobre el turismo en el caso de España. Sin embargo, la lle-gada del verano parece haber pues-to en marcha toda la maquinaria macroeconómica -siempre que el avance de los contagios permitan mantener el estado actual de actividad– y ya se refleja en los niveles de recaudación tributaria, que ya superan en un 3,5% a los registros previos a la pandemia.

Concretamente, entre los meses de enero y mayo de este año se re cuadaron en nuestro país un tota de 81.583 millones de euros a tra-vés de impuestos. Esta cifra es, como parecería evidente, mayor que la del pasado ejercicio en un 13,7% (unos 10.000 millones de euros) pero también rebasa en 2.768 millones (3,5% más) la cifra de recuada-ción registrada en el mismo perido de 2019, un año antes del estallido de la crisis sanitaria. Es decir, según estas cifras publicadas por el Ministerio de Hacienda, los españo les va contribuyen a las arcas del Estado por encima de los niveles precrisis. Lo que, más allá, también anticipa con certeza un fuerte cre cimiento económico en los próxi-

Hoja de ruta fiscal

Más allá, estas cifras se encuentran altamente vinculadas a la propia dinámica, singular, de la crisis económica provocada por la pandemia. De este modo, parece evidente que la mayor o menor celeridad con la que se recuperará la economía española -las proyecciones menos op-timistas retrasan los niveles pre-pandemia de PIB y emplo a finales de 2023- estará acompañada por una mayor contribución de las fi-guras sujetas a estos elementos, como es el caso del IRF o el IVA, más vinculado al repunte de la deman-

da y el consumo. Sin embargo, estas cifras aún podrían incrementarse durante el pró-



La ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno, María Jesús Montero. EFE



21.000

recibirá la Seguridad Social procedente del Presupuesto General para sufragar los gas tos impropios del Sistema. Supone que casi el equivalente al 2% del PIB de gasto en prestaciones sociales se pagará con los impuestos.

ximo ejercicio si finalmente el Gobierno culmina la reforma fiscal encomendada para febrero de 2022 al comité de expertos, con la que se podría elevar la presión fiscal de los españoles en hasta niveles de países socios de la UE.

Concretamente, según las estimaciones oficiales, el peso de la pre-sión fiscal previo a la pandemia era del 35% del PIB. A partir de ahí, la senda del Ejecutivo pasa por alcanzar el 37% para 2030 (24.000 mi-llones más que la recaudación prepandemia): el 40% en el año 2040

y equipararse a la actual media europea, en el 43%, para 2050 (96.000 millones más que en 2019).

Reina el escepticismo La lectura que hacen los expertos no obstante, sobre estos planes del Gobierno parece coincidir en la negativida que supone en este mo-mento de recuperación cargar con mayores contribuciones a los agentes sociales responsables de la creación de empleo, y el posible efecto limitador del crecimiento que podría acarrear de llevarse a cabo.

"Cualquier subida de impuestos va a tener un impacto negativo so-bre la actividad económica, aunque algunas subidas pueden tener un impacto mayor que otras. Habría que ver en qué va a consistir exac-tamente la reforma fiscal para hacer una valoración", apunta la eco-nomista senior de Funcas, María Jesús Fernández, sobre el plan fiscal global del que aún no se cono cen detalles.

"La buena reforma fiscal que no limita el crecimiento pasa por ajustar la fiscalidad de las pequeñas empresas para que no sea un obstáculo para su crecimiento y también pasa por racionalizar la imposición de las grandes empresas para no darles un plus extra simplemente por su tamaño. Fundamentalmen-te, la buena reforma fiscal pasa por ensanchar bases imponibles, tanto del IRPF como de Sociedades. Estos dos criterios llevan a una fiscalidad que no solo no limita el crecimiento y la creación de empleo si-no que estimula ambos. Finalmente, la buena reforma fiscal debe aumentar el peso de la imposición directa y disminuir la indirecta" asegura en esta línea la doctora en Economía por la Universidad de Minessota y profesora en la Uni-versidad Carlos III, Antonia Díaz.



Publicación El Economista General, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 14 332
Difusión 9761
Audiencia 34 163

 Fecha
 12/07/2021

 País
 España

 V. Comunicación
 24 263 EUR (28,817 USD)

 Tamaño
 11,20 cm² (1,8%)

 V.Publicitario
 1572 EUR (1867 USD)



El G-20 respalda el impuesto mínimo del 15%

Alerta del efecto económico de las nuevas cepas y brotes de coronavirus **PÁG. 26**





Publicación El Economista General, 26 Soporte Prensa Escrita Circulación 14 332 Difusión 9761 Audiencia 34 163

Fecha 12/07/2021 País España V. Comunicación 24 263 EUF

V.Publicitario

nicación 24 263 EUR (28,817 USD) 377,40 cm² (60,5%)

377,40 cm² (60,5%) 7251 EUR (8612 USD)





Reunión del G20, este fin de semana en Venecia (Italia). EF

El G20 omite las rencillas y abraza el impuesto mínimo a multinacionales

Los ministros de Economía advierten del riesgo sobre las variantes del Covid

José Luis de Hara NUEVA YORK.

Sin mostrar un ápice de incertidumbre y bajo la amenaza de las nuevas variantes del Covid-19, los ministros de Economía y Finanzas del Grupo de los 20 (G2O) apoyaron durante el fin de semana un acuerdo de reforma fiscal global que impondrá un gravamen mínimo a las multinacionales. Un respaldo que pone mayor presión sobre países como Irlanda, Estonia o Hungría que se resisten a firmar la resolución.

Así, el comunicado emitido el pasado sábado al término de la cumbre de dos días celebrada en Venecia (Italia) recalcó que este "acuerdo histórico" busca un base fiscal internacional "más estable y justa". También invitó a todos los miembros de la OCDE que todavía no avalan esta iniciativa a hacerlo en los próximos meses.

Junto a los países previamente mencionados, Kenia, Nigeria, Sri Lanka, Barbados y San Vicente y las Granadinas tampoco suscriben los planes que buscan, entre otras iniciativas, fijar un límite mínimo fiscal del 15% para impedir que las multinacionales busquen un tipo impositivo más bajo en otras juris-

dicciones. Un ambicioso proyecto que debe abordar rápidamente las cuestiones pendientes y finalizar los elementos de diseño antes de la reunión del G20 en octubre.

La secretaria del Tesoro de EEUU, Janet Yellen, dijo que el G20 intentará que los pequeños países que se resisten acaben por aceptar el acuerdo, pero reconoció que esto no era esencial para avanzar. "Intentaremos hacerlo, pero debo subrayar que no es esencial que todos los países estén a bordo", aclaró. Su homólogo alemán, Olaf Scholz, señaló que los países europeos que se resisten actualmente a participar en el proceso acabarán por ceder. Pese al optimismo de Scholz, la UEpodría crear otros problemas debido a un plan para presentar un impuesto digital para el bloque en las próximas semanas. Esto ha generado fricciones entre los funcionarios del Tesoro de EEUU, quienes eñalan que con el acuerdo en marcha de la OCDE se deberían eliminar los impuestos a los servicios digitales aplicados en países europeos, como España.

En cuanto al impuesto mínimo, el ministro de finanzas galo, Bruno Le Maire indicó haber acordado con Yellen y Scholz impulsar un tipo superior al 15%. Según el acuerdo de la OCDE, entre el 20% y el 30% de los beneficios que superen el 10% de los ingresos se destinarían a la imposición en los países donde las multinacionales generan

EEUU, rémora para aplicar la normal fiscal

Uno de los mayores retos para la aplicación de las nuevas normas fiscales podría ser la tramitación del acuerdo en el Congreso de Estados Unidos. Dado que los republicanos se oponen a las subidas de impuestos, los demócratas necesitarán todo el apoyo de sus filas para aprobar el impuesto mínimo de sociedades este año. Al mismo tiempo, varias organizaciones empresariales instan a esperar a que otros países cumplan su parte del acuerdo, antes de su implantación en EEUU.

ingresos. "De momento tenemos consenso para el 20%. Creo que la mejor solución sería un nivel de reasignación del 25% para responder a las preocupaciones de países en desarrollo", matizó Le Maire.

Amenaza a la recuperación Al término de las reuniones, los res-

Al término de las reuniones, los responsables económicos del G20 también señalaron que el recrudecimiento de las nuevas variantes del coronavirus y el escaso acceso a las vacunas en los países en desarrollo amenazan la recuperación económica mundial. En este sentido, y con la variante Delta extendiéndose rápidamente, el comunicado indicó que la recuperación en curso está caracterizada "por grandes divergencias entre los países y dentro de ellos, y sigue expuesta a riesgos a la baja, en particular la propagación de nuevas variantes del virus COVID-19 y los diferentes ritmos de vacunación".

Al tiempo que los países del G20 prometieron utilizar todas las herramientas políticas para plantar cara a la pandemia, los anfitriones italianos especificaron que también había acuerdo para evitar nuevas restricciones a los ciudadanos.



Publicación La Vanguardia General, 18
Soporte Prensa Escrita
Circulación 132 882
Difusión 107 599
Audiencia 472 000

País España
V. Comunicación 35 931
Tamaño 354,19
V Publicitario 15 881

España 35 931 EUR (42,674 USD) 354,19 cm² (32,2%) 15 881 EUR (18 862 USD)

12/07/2021



Armonización fiscal mundial

Histórico acuerdo del

G-20 para que las

multinacionales paguen

un mínimo del 15%

ajo el temor a que la expansión de las nuevas variantes de la covid pueda poner en peligro la reactivación de la economía, los ministros de Economía y Finanzas del grupo de los veinte países más ricos del planeta (G-20), incluida España, se han reunido en Venecia para dar luz verde a la unificación mundial de un tipo mínimo del 15% en el impuesto sobre sociedades. Esta armonización impositiva, sin precedentes en la historia por su dimensión global, pretende combatir la elusión fiscal de las grandes multinacionales, especialmente las tecnológicas, y establecer asimismo el principio de que paguen impuestos en los países en los que generan sus beneficios.

Los principales responsables económicos del G-20, con Es-

tados Unidos a la cabeza, han expresado su deseo de que la armonización global del impuesto de sociedades pueda entrar en vigor lo antes posible. Todos los países, tanto los ricos como los pobres, tienen necesidad de incrementar sus ingresos fiscales para hacer frente a los enormes gastos públicos que se han originado por culpa de la covid. En este sentido es justo que paguen –al menos en parte – las grandes mul-

tinacionales, fundamentalmente las tecnológicas pero también las agroalimentarias o las farmacéuticas, entre muchas otras, que han obtenido enormes beneficios durante la pandemia. El ministro de Economía francés, Bruno Le Maire, considera, sin embargo, que el 15% de impuesto de sociedades que ahora se exigirá a las multinacionales es todavía muy bajo en comparación con el 25% o 30% que pagan el grueso de las empresas en la mayoría de países. La secretaria del Tesoro de Estados Unidos, Janet Yellen, cree en cambio que el 15% ya está bien y que lo importante ahora es generalizar su aplicación lo antes posible.

Los países del G-20 no han hecho más que ratificar el acuerdo al que había llegado ya el G-7, pero esto es muy importante

porque ha implicado sumar a China en la iniciativa, la segunda economía mundial, que hasta ahora se había mostrado algo reticente. A Pekín también le interesa que las multinacionales tributen en los países en los que generan sus beneficios, ya que las principales compañías del mundo despliegan una gran actividad en territorio chino. El siguiente paso es que los 137 países de la Organización de Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE) acepten también dicho acuerdo. Este organismo lleva años trabajando en el impulso de la armonización fiscal global del impuesto de sociedades, un objetivo que parecía utópico pero cuyo logro finalmente se ve ya cerca.

Hay todavía pequeños países, como Irlanda, que hasta ahora se ha beneficiado en gran medida del dumping fiscal, que re-

chazan ese tipo mínimo del 15%, pero tanto la UE como Estados Unidos se han comprometido a presionar para que finalmente se acepte. El G-20 no podrá acabar, sin embargo, con la existencia de los paraísos fiscales, pero a partir de ahora se hará más difícil que las grandes empresas puedan utilizarlos para eludir impuestos.

Hay que decir, para hacer justicia, que el citado acuerdo histórico sobre fiscali-

dad ha sido posible gracias a la llegada de Joe Biden a la presidencia de Estados Unidos, ya que Donald Trump se oponía frontalmente. Ese acuerdo, asimismo, es un paso muy importante para avanzar hacia una globalización más justa, ya que los beneficios que este proceso produce en las compañías multinacionales empezarán a revertir, por primera vez, en el conjunto de ciudadanos del mundo, y no solo en sus accionistas.

El próximo reto que se ha fijado el G-20 es apostar también por la armonización de las políticas medioambientales y, en especial, por la fijación de un precio mínimo sobre el carbono. Esto se considera un instrumento fundamental para descarbonizar el planeta y frenar el calentamiento global. No es fácil, pero es de vital importancia.



Publicación La Verdad Cartagena, 8 Soporte Prensa Escrita Circulación 16 918 13 709 Audiencia 93 000

País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

12/07/2021 España 7 717 EUR (9.165 USD) 507,73 cm² (81,4%) 4035 EUR (4792 USD)



La renuncia a las herencias se dispara un 30% por miedo a las deudas y la fiscalidad

El incremento de la mortalidad por la Covid augura un aumento de los actos jurídicos de transmisión de bienes durante este año, pero con un auge de rechazos



MURCIA. «En este 2021, con los datos del primer trimestre en re-lación con los alcanzados en dos años anteriores, vemos que se ha producido de forma clara una importante subida en cuanto a las renuncias a herencias». Así lo reconoce a LA VERDAD la decana del Colegio Notarial de Murcia, Carmen Rodríguez. Y es que, se-gún los registros que se han computado en ese periodo en el conjunto de notarías de la Región, se han producido un total de 420 re-chazos, lo que supone un incremento del 30,4% con respecto a los tres primeros meses del pasado ejercicio, cuando hubo 322, o frente a los 317 de 2019.

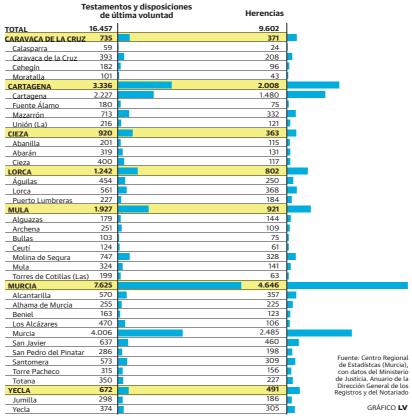
El temor al elevado endeuda miento que acarrean muchos de esos legados, así como a hacer frente a la fiscalidad que supone la transmisión de los bienes y de-rechos, en concreto, el de la plusvalía municipal, explican esa vo-luntad por parte de muchas personas de desentenderse de lo que les correspondería como beneficiarios. Porque también incluyen las obligaciones. Además, ese rechazo se enmarca en un contexto donde en general empieza a constatarse un repunte notable de los actos jurídicos de herencias, que está previsto que vayan a más como consecuencia de la mayor mortalidad provocada por la pandemia de la Covid-19.

Más legados en las notarías

De hecho, la cuantificación de 2.100 firmas de herencias forma lizadas desde enero a marzo pasados en todo el territorio regional supone otro salto significati vo en comparación con las 1.590 anotadas en los mismos meses de 2020 –casi una cuarta parte más–, y a las 1.887 de 2019, se-

gún las estadísticas colegiales. «Ahora está por ver, cuando tengamos las cifras de cierre del segundo trimestre, si se mantiene esta tendencia; entonces será el momento de comprobar si en el cómputo a mitad de año continúa dicha línea ascendente, tan to de las transmisiones formalizadas como de las renuncias producidas», advierte la decana

Herencias y testamentos en la Región en 2020



El alto volumen de fallecimientos por el coronavirus ha supuesto, igualmente, un mayor retraso en la tramitación de documentos, favorecido a su vez por las medidas de ampliación de los pla-zos para poner todo el regla y liquidar los impuestos. Así que no han sido pocos quienes han pos-

Las notarías murcianas registran 420 desistimientos en el primer trimestre, tras contabilizar un total de 1.298 en 2020

puesto la decisión de aceptar o rechazar las herencias

No obstante, las renuncias ascendieron a 1.298 durante todo 2020, un volumen ligeramente por debajo de las 1.356 de 2019 o las 1.362 de 2018. Una disminución que se justifica, sobre todo, por la menor actividad debido al parón durante los meses de de-

claración del estado de alarma. Y aunque la incidencia del coronavirus se mantuvo latente a lo largo del pasado año, a partir del segundo semestre empezó a notarse una subida paulatina de la actividad, «al recuperarse con más normalidad las visitas a las notarías», apunta Rodríguez. En cualquier caso, el promedio de ajuste se situó en torno al 6%, al igual que la media nacional. En este sentido, se cree que durante los próximos meses proseguirá la mejora en una tendencia hacia un nuevo reequilibrio.

Los documentos de herencias. así como de testamentos y dispo-siciones de última voluntad autorizados a lo largo de 2020, no dejan dudas sobre esa caída. Por ejemplo, entre los primeros se re-gistraron un total de 9.602 en la Región, cuando en el ejercicio an-terior fueron 10.402. Mientras que de los segundos hubo 16.457 frente a los 16.734 de 2019, según las estadísticas del Anuario de la Dirección General de los Registros y del Notariado del Minis-terio de Justicia. En ambos casos se refleja la disminución.

Gastos extras inasumibles

Sobre el riesgo de que el aluvión de renuncias vaya a más, no se puede obviar que las crisis económicas suelen traer consigo un nivel de endeudamiento superior en los legados que dejan muchas personas fallecidas. Aparte, están las circunstancias negativas que condicionan a muchos herederos, que se ven incapaces de aceptar unos bienes que les suponen unos gastos económicos extra inasumibles ante el dinero líquido que hay que abonar. En particular, aquellos que no son ascendientes o descendientes directos. Así que los números no cuadran en bastantes casos, ya que cuesta más lo que hay que pagar en obligaciones que el pro-pio valor de lo que se hereda.

En cualquier caso, en la Región existe la deducción del 99% en la cuota íntegra del impuesto. tanto en donaciones como en sucesiones en los descendientes del difunto. Ahí se incluye también al cónyuge o pareja de hecho del difunto o donante; los padres, abuelos v demás ascendientes, v los padres adoptantes del fallecido o donante.



Publicación Circulación

Difusión Audiencia

73 254 326 000

El Periódico de Cataluña General, 18 Prensa Escrita

Fecha V. Comunicación Tamaño

España 30 527 EUR (36,256 USD) 371.01 cm² (59.5%) 17 826 EUR (21 172 USD)

12/07/2021



Sistema tributario

Los asesores fiscales ven inseguridad jurídica en 42 impresos de Hacienda

El colectivo denuncia ante los defensores del contribuyente y del Pueblo que los modelos carecen de instrucciones recogidas en el 'BOE'

AGUSTÍ SALA

Impresos y formularios de Hacienda que llevan aparejada inse-guridad jurídica. Al menos 42 de los que emite la Agencia Tributaria presentan esta «irregularidad». Esa es la denuncia que la Asocia-ción Española de Asesores Fiscales (Aedaf), una de las principales organizaciones que agrupa a estos profesionales, ha llevado ante el Defensor del Pueblo, el Consejo par la Defensa del Contribuyente y el Consejo de Transparencia y Buen Gobierno. También lo ha co-municado en el pleno del Foro Agencia Tributaria de Asociacio-

nesy Colegios Profesionales. Y ¿cuál es el problema? Pues que el Boletín Oficial del Estado (BOE), donde las normas legales despliegan toda su efectividad, solo publica determinados modelos e impresos, pero no las instrucciones para poder rellenarlos o cumplimentarlos de forma correcta o para evitar posibles reper-



Interior de la delegación de Hacienda en Barcelona

cusiones negativas, explica Javier Gómez Taboada, representante de

En definitiva, si un contribuyente incumple o comete un error puede ser objeto de una sanción u otras repercusiones negativas que no se sustentan en unas instruc-ciones incluidas en una orden ministerial o norma de otro tipo publicada en el BOE, agrega. Ahí radi-ca la irregularidad que denuncia este colectivo de profesionales de la asesoría fiscal.

Eso sucede con un total de 42 modelos tributarios, que la asociación considera «irregulares» por ese motivo. Gómez Taboada explica que no se puede recurrir a los tribunales sin haber pasado

antes por las instancias por las que han optado hasta ahora, aunque cualquier particular podría hacerlo. «El modelo como tal existe y cuenta con respaldo legal, pero ahí se acaba la historia», agrega. Y eso, a juicio de los asesores fiscales, constituye una clara muestra e in-seguridad jurídica.

Todos los impuestos

Los impresos afectados incluyen por ejemplo, en el caso del IRPF, el modelo 100, de ingreso o devolución de la renta; el 102 o el 111, de retenciones e ingresos a cuenta. Pero hay otros que afectan al im-puesto de sociedades, al IVA o al impuesto de sucesiones y donaciones, entre otros.

Según esta organización, esta forma de operar por parte de la Agencia Tributaria constituye «una irregularidad, ya que todos estos modelos deben tener el correspondiente soporte legal a tra-vés de una norma, generalmente una orden ministerial, que los apruebe, con su íntegra publicación en el BOE»

La Aedaf entiende que la obli-gación de publicar el modelo en el BOE «debería extenderse a las instrucciones para cumplimentarlo, para, de esta manera, informar o instruir a quien está obligado a su cumplimentación y presenta-ción». Y eso porque el incumpli-miento o los errores en la cumplimentación tienen una consecuencias que solo pueden ser efectivas si cuentan con un soporte legal, afirman desde este colectivo profesional

Pero la denuncia de la Aedaf no acaba aquí. En su trabajo de indagación, la asociación ha detectado dos modelos que «ni siquiera han sido aprobados por la pertinente normativa y publicados en el res-pectivo boletín oficial». En concreto, el modelo H-100 «solicitud de pago de devolución a herede-ros», y el 952 «comunicación de la modificación de la base imponible en supuestos de concurso y por crédito incobrable»

Esta organización, la mayor de profesionales dedicados a la ase-soría fiscal con más de 3.300 abogados, economistas licenciados en administración y dirección de empresas y titulados mercantiles y empresariales, asegura que el nú

La asociación ha detectado que incluso existen dos modelos no aprobados por la normativa

mero de modelos tributarios ha crecido «exponencialmente» en los últimos años. «Cada novedad legislativa trae aparejada alguna nueva obligación formal que, a su vez, se materializa en la cumplimentación y presentación de un nuevo modelo o formulario, tanto para autoliquidaciones como para obligaciones formales, lo cual supone un coste indirecto de cierta relevancia». La cuestión es que la incorrecta cumplimentación de estos modelos puede llevar apare-

jadas en su caso incluso sanciones. A juicio del representante de Aedaf, esta forma de trabajar de la Agencia Tributaria ha provocado una especie de «agujero negro» que no facilita precisamente la se-guridad jurídica. De hecho, «nacen nuevas obligaciones tributa-rias que van acompañadas de nuevos modelos. Estos se publican e el BOE, pero no las instruc-ciones sobre cómo cumplimentarlos», insiste. ■



Publicación El País Nacional, 50
Soporte Prensa Escrita
Circulación 231 140
Difusión 180 765
Audiencia 897 000

País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

España 44 684 EUR (53,071 USD) 237,38 cm² (38,1%) 27 711 EUR (32 912 USD)

12/07/2021





Janet Yellen, ayer en Venecia, antes de su conferencia de prensa. / Luca Bruno (AP)

Yellen pide a la UE que reconsidere el impuesto digital

La secretaria del Tesoro de EE UU cree que perjudica a su país

DANIEL VERDÚ, Roma El principio de acuerdo alcanzado por el G-20 para fijar un impuesto mínimo a las multinacionales que tributan fuera de los países donde facturan -especialmente los gigantes tecnológicostiene algunos efectos colaterales. La secretaria del Tesoro de Estados Unidos, Janet Yellen, pidió ayer a la UE que reconsidere su proyecto de tasa digital, al recordar que este tipo de gravamen instaurado por varios países del bloque comunitario, entre ellos España o Francia, es "discriminatorio para las empresas estadounidenses". EE UU considera que el impuesto mínimo ya resuelve la base del problema y no procede seguir adelante con la denominada tasa Google.

Yellen fue clara al respecto durante la rueda de prensa que ofreció en Venecia, donde se celebró la reunión entre los ministros de

Finanzas y los gobernadores de los bancos centrales del bloque. El acuerdo del sábado "invita a los países a desmantelar las tasas digitales existentes que EE UU considera discriminatorias, y a abstenerse de instaurar medidas similares en el futuro". Uno de los problemas es que ocho países no han firmado el acuerdo del G-20, que valida el consenso entre más de 130 países alcanzado en el seno de la OCDE el 1 de julio. Entre ellos, tres de la UE: Irlanda, Hungría y Estonia. Y eso puede complicar la homogeneidad de la medida. Los ministros de Finanzas del G-20 aprobaron el acuerdo, que definieron como "histórico", para la imposición de un impuesto mínimo a las multinacionales, con el obietivo de frenar la elusión fiscal y la carrera a la baja en el impuesto de sociedades. La OCDE llevaba más de siete años trabajando en un proyecto conocido como

Marco Inclusivo sobre BEPS (erosión de la base imponible y el traslado de beneficios), en el que participan más de 130 países, para que las multinacionales tributen donde tienen el negocio y no donde les resulte más barato. El impulso del pasado G-7, celebrado en junio en Londres, fue decisivo para lograr un acuerdo de mínimos, así como el liderazgo de la nueva Administración de EE UU del presidente Joe Biden y de su secretaria del Tesoro, Janet Yellen.

La reforma global —que no se implementaría hasta 2023— convertiría así en redundantes la tasa digital de la UE y las medidas unilaterales de sus socios, opina Yellen. "Le corresponde pues a la Comisión Europea y a los miembros de la UE decidir el camino a seguir", agregó la secretaria del Tesoro, que viaja hoy a Bruselas para asistir a la reunión de los ministros de Finanzas de la zona euro.



Publicación Soporte Circulación

Faro de Vigo General, 21 Prensa Escrita 33 149 28 511 Audiencia 120 000

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

11/07/2021 España 4 470 EUR (5.308 USD) 255,83 cm² (41,0%) 2337 EUR (2776 USD)



Hacienda penaliza a partir de hoy las ventas de bienes de las herencias en vida

Los perceptores tendrán que pagar a Hacienda por el incremento de la plusvalía si los venden antes de pasar cinco años ▶ En Galicia esta operación gozaba de beneficios fiscales

X A TAROADA Santiago

La nueva ley antifraude entra hoy en vigor con su publicación, ayer, en el Boletín Oficial del Estado. Entre sus muchas novedades una de ellas afecta directamente al régimen de bonificaciones fiscales propio de Galicia, el que regula las herencias en vida conforme a su Dereito Civil. En los últimos cuatro años, más de 160.000 contribuyentes gallegos se beneficiaron de las bonificaciones del IRPF para pac tos sucesorios inter vivos, reconocidas por el Tribunal Supremo en 2016.Lo que hace la norma del Estado es penalizar estas herencias cuando los bienes se vendan antes de transcurrir cinco años desde su recepción o en vida todavía de la persona que los legó, ya que ten-drán que pagar impuestos por el valor añadido desde el momento en que fue adquirida por el progenitor y no desde la fecha en la que fue heredada, lo que supone hasta

quintuplicar la factura. Inicialmente el hachazo fiscal iba a ser mayor, ya que no existía



Oficina de la Agencia Estatal de Administración Tributaria. // E. F

este periodo de gracia de cinco años. Daba igual cuando se vendiera el bien heredado. Había que pagar a Hacienda en todos

Pero en el trámite final en el Senado, el PSOE, a propuesta de los socialistas gallegos, introdujo una enmienda para suavizar el castigo

que se incorporó a la ley. Esta enmienda permite que se mantenga la bonificación fiscal a las heren-cias en vida en aquellos bienes que sean vendidos a partir de los cinco años posteriores a su transmisión. Es decir, que solo tributa-rían en el caso de venderse antes de transcurridos cinco años y si los donantes continuaran con vida. Si hubieran fallecido, ya no se tiene

que pagar nada a Hacienda. Además, también a propuesta de los socialistas gallegos se intro-dujo un régimen transitorio que implica que solo será aplicable el nuevo régimen fiscal a las transmisiones de bienes efectuadas con posterioridad a la entrada en vigor de la ley.La enmienda,según apun-taba el PSdeG en su día, persigue mantener un "equilibrio" con el De-reito Civil gallego a través de "una solución más acorde y más respetuosa", pero que "al mismo tiempo evita los escenarios de riesgo de fraude detectados por los inspectores de Hacienda". En todo caso, esta penalización

a las herencias en vida en Galicia en caso de venderse los bienes antes de transcurrir cinco año no cuenta con el apoyo del PP ni del BNG ni, por supuesto, de la Xunta, que ha movilizado a su servicios jurídicos para dar la batalla judi-cial y luchar para que se mantengan las bonificaciones igual que hasta ahora.

¿A qué responde el nuevo esce-nario recogido la ley que hoy entra en vigor? A la sospecha de que con esta bonificación se puede estar amparando la comisión de un fraude, de forma que la cesión en vida sería –para algunas personas– una fórmula a la que recurrir para así poder vender propiedades pagando menos impuestos o incluso nin-guno. Por ejemplo, si unos padres quieren vender un piso o una finca, tendrían que pagar en el IRPF a Hacienda por la ganancia patrimonial que genera esa operación, por lo que para eludir la responsabilidad fiscal, se lo dan en herencia a un hijo para que esta la pueda vender sin tener que asumir esas cargas fiscales, ya que estaría bonificada.



Publicación Soporte Circulación Difusión Audiencia

Diario de Ferrol General, 52 Prensa Escrita 3250 2980

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

11/07/2021 España 853 EUR (1,013 USD) 75,65 cm² (12,1%) 529 EUR (628 USD)



CCOO defiende una fiscalidad "progresiva y justa" y recuperar el impuesto de Patrimonio

EP MADRID

La secretaria general de CCOO. Madrid, Paloma López, defendió entre sus propuestas económicas para la comunidad de Madrid contar con una fiscalidad "progresiva y justa", recuperar el impuesto de Patrimonio y no bajar el IRPF en el tramo autonómico, como anunció que hará la presidenta regional, Isabel Díaz Ayuso

López aseguró que Madrid cuenta con una de las fiscalidades "más bajas de toda Europa" y que desde CC.OO. no están de acuerdo con la supresión de algunos impuestos que se venden "como si fuera algo beneficioso para la clase media", entre los que citó también la tributación de Sucesiones y Donaciones.

De la misma forma, apuntó que reducir el IRPF "no beneficia en absoluto" a las clases medias y trabajadoras y solamente lo hace

en los salarios más altos. Así, considera que las medidas de Ayuso van dirigidas a un sector de la población de CCOO.piensa que "tiene que pagar más impuestos" y con salarios por encima de los 60.000 euros al año.

Por otro lado, López habló de las ayudas directas que se concedió a autónomos y empresarios que se vieron afectados por el covid-19 y aseguró que Madrid ha sido "una de las pocas comunidades que no ha dado".



El Confidencial Prensa Digital 1 624 000 5 521 600 Fecha País V. Comunicación V. Publicitario

12/07/2021 España 15 923 EUR (18,912 USD) 7197 EUR (8547 USD)



https://www.elconfidencial.com/empresas/2021-07-12/hacienda-dgt-silencio-administrativo-consultas_3177283

Empresas y grandes fortunas, en el limbo por el silencio administrativo de Hacienda

Óscar Giménez • original

Por

Óscar Giménez

12/07/2021 - 05:00

La **Dirección General de Tributos (DGT)** es un órgano tan importante como desconocido en el ámbito fiscal. Por el organismo, pasan las redacciones de las propuestas tributarias, y también se encarga de aclarar las dudas que surjan al interpretar las normas. Pero **estas respuestas están llegando más tarde que nunca**, generando incertidumbre en las empresas y en los altos patrimonios.

La Ley General Tributaria recoge el derecho de los contribuyentes a formular a Tributos consultas respecto al régimen, la clasificación o la calificación tributaria que en cada caso les corresponda, según los artículos 88 y 89. La contestación a estas consultas tributarias escritas, señala la norma, debe realizarse **en el plazo de seis meses** y "tendrá efectos vinculantes para los órganos y entidades de la Administración tributaria".

Hacienda recauda menos contra el fraude pese a elevar la presión sobre las multinacionales

Cotizalia / Agencias

Este es un elemento clave para la certidumbre fiscal. Sin embargo, en el último año y medio se ha quebrado, según denuncian los abogados que emiten consultas para clientes, normalmente empresas y altos patrimonios, cuyas respuestas no llegan. "Tenemos clientes que llevan más de año y medio esperando. Y eso no es de recibo", explica un abogado.

"Dado que la normativa tributaria es tan abundante como compleja, muy abierta a distintas interpretaciones, los criterios interpretativos de Tributos, vinculantes para toda la Administración tributaria, nos **ayudan mucho en nuestro trabajo**, dan mucha seguridad jurídica a nuestros clientes y a sus asesores", añade el jurista, que comenta que los retrasos se producen principalmente en cuestiones relacionadas con el impuesto sobre sociedades.

"Cuando se produjo hace ya un tiempo el cambio de subdirector general de Personas Jurídicas, notamos una agilización en las respuestas, sobre todo respecto de las consultas nuevas (planteadas tras el cambio de subdirector). Pero me temo que **hemos vuelto a las andadas**", añade este abogado.

Falta de recursos

La Dirección General de Tributos elabora textos de anteproyectos de ley, prepara desarrollos y reglamentos y resuelve consultas. Sin embargo, comentan algunos exempleados que ahora están en el sector privado, se trabaja más y se cobra menos que en la Agencia Tributaria, por lo que suele estar justa de recursos.

Hasta 2014, se publicaba una memoria anual sobre la DGT, pero se interrumpió en 2015 "por diversas razones", según una memoria de actividades realizadas entre 2015 y 2019 que se publicó el año pasado. Para el ejercicio 2020, no se ha publicado nada aún. En la última memoria, figura una plantilla en 2019 de 123 profesionales, 11 menos que en 2015. En 2007, eran 167 empleados, aunque la dotación era de 201, pero había 34 vacantes sin cubrir. Cifras que habían subido desde 2003, primer año del que hay datos, cuando eran 154 trabajadores con 35 vacantes adicionales.

Hacienda y los fondos oportunistas se juegan cientos de millones en los tribunales

Óscar Giménez



El Confidencial Prensa Digital 1 624 000 5 521 600 Fecha País V. Comunicación V. Publicitario

España 15 923 EUR (18,912 USD) 7197 EUR (8547 USD)

12/07/2021



https://www.elconfidencial.com/empresas/2021-07-12/hacienda-dgt-silencio-administrativo-consultas_3177283

"Los operadores económicos tienen que tomar sus decisiones sin haber recibido respuesta y la tan ansiada seguridad jurídica que buscaban. Desde el punto de vista comercial, tenemos que explicar al cliente que al final no se consigue **lo que se le había aconsejado**", apunta Javier Prieto, socio de Araoz y Rueda.

"Acabo de recibir una respuesta a una consulta con casi tres años de retraso", asegura un fiscalista de otro despacho. "Ellos nos dicen que es un problema de medios, que los contribuyentes preguntan demasiado y sobre asuntos ya pacíficos, aunque lo hacen como medida de protección ante actuaciones a menudo agresivas e imprevisibles de Hacienda, y hay consultas que tienen contenido controvertido o con mucho impacto que tienen que pasar varios filtros", añade.

El asunto de las demoras llegó a plantearse ante el defensor del pueblo en 2017, pero no se ha pronunciado, y el tema se ha agravado con el covid. "Tenemos alguna consulta que presentamos ya en mayo de 2019 y seguimos sin tener noticias, más allá de que continúa en tramitación. Se da la circunstancia de que en este caso es una consulta que se planteó por parte de un cliente extranjero que tiene actividades en España. Está bastante sorprendido con la falta de diligencia de las autoridades españolas", comenta, con otro ejemplo, María Olleros, socia de Andersen. "Se trata de un mecanismo que habilita la propia normativa tributaria en aras de evitar la conflictividad y de mejorar la seguridad jurídica, y no está funcionando como debería", remacha.

Afecta al asesoramiento

Hay bufetes que han dejado de ofrecer a los clientes formular la consulta ante los retrasos que está habiendo. "La demora puede afectar negativamente a la relación del asesor fiscal con su cliente. Como asesor, aconsejas a tu cliente, sobre la base de un criterio prudente y conservador, plantear una consulta a Tributos. Para cuando llega, puede ocurrir que ya no haya ni operación ni cliente, porque piense que maldita la hora en que se le recomendó plantear la consulta", avisa Ignacio Gordillo, socio de Ceca Magán.

"Con frecuencia, el contribuyente acaba por convertirse en rehén de su propia consulta, pues quiere ejecutar su operación, pero a su vez no se atreve a hacerlo sin que Tributos haya emitido previamente un pronunciamiento interpretativo que la avale, dada la agresividad de los planteamientos con los que luego actúa la Agencia Tributaria", agrega Gordillo.

Hacienda eleva la persecución a responsables de empresas que cierran con deudas

Óscar Giménez

Los plazos de la DGT en contestar a las consultas hacen que se incumplan, por otro lado, los que tienen los contribuyentes con Hacienda si esperan respuesta. "En nuestra experiencia, tenemos consultas presentadas y pendientes de contestar que afectan al impuesto sobre sociedades y al IRPF del ejercicio 2018, por ejemplo. Lógicamente, a estas alturas las correspondientes autoliquidaciones ya se han presentado", comenta Antonio Cendán, abogado de Écija. Sin embargo, prosigue, "a pesar de haber presentado las correspondientes consultas, todavía desconocemos si el criterio de la Administración coincide (o no) con el nuestro. El problema es que, en caso de no coincidir, nos obligaría a presentar las correspondientes autoliquidaciones complementarias, que a estas alturas se encontrarían fuera de plazo".

Donde coinciden todos los abogados en que se produce un cuello de botella es en operaciones de reestructuración empresarial para las que se consulta a Tributos por las implicaciones fiscales. Un ejemplo está ocurriendo con las sociedades de inversión de capital variable (sicavs). Desde hace año y medio, hay pendiente una consulta para saber si es válida una fusión entre varias sicavs, y la respuesta no ha llegado. En 2022 cambiará el régimen y sus accionistas tendrán que decidir qué hacer, y podría pasar que deban elegir una opción sin la respuesta de Tributos.

La Dirección General de Tributos (DGT) es un órgano tan importante como desconocido en el ámbito fiscal. Por el organismo, pasan las redacciones de las propuestas tributarias, y también



El Confidencial Prensa Digital 1 624 000 5 521 600 Fecha País V. Comunicación

V. Publicitario

12/07/2021 España 15 923 EUR (18,912 USD)

7197 EUR (8547 USD)



https://www.elconfidencial.com/empresas/2021-07-12/hacienda-dgt-silencio-administrativo-consultas 3177283

se encarga de aclarar las dudas que surjan al interpretar las normas. Pero estas respuestas están llegando más tarde que nunca, generando incertidumbre en las empresas y en los altos patrimonios.





20 Minutos Prensa Digital 1 215 234 3 932 397 Fecha País V. Comunicación V. Publicitario

12/07/2021 España 13 651 EUR (16,213 USD) 6462 EUR (7674 USD)



https://www.20minutos.es/noticia/4754432/0/ciudadanos-cierra-puerta-presupuestos

Ciudadanos rechaza negociar los Presupuestos y Sánchez queda en manos de nacionalistas e independentistas

Lorena Gamarra • original



20M EP

Arrimadas (Cs) acusa a Sánchez de "humillar a los constitucionalistas" por los indultos

El Gobierno ya ha puesto en marcha la preparación de los Presupuestos Generales del Estado de 2022. La titular de Hacienda, María Jesús Montero, ya ha pedido al resto de ministerios que redacten su diseño presupuestario y el presidente del Gobierno, **Pedro Sánchez, ya garantizó la pasada semana que el Ejecutivo presentará las cuentas "en tiempo y forma"**. No obstante, las negociaciones solo pueden ir en una dirección y es la de reeditar la suma parlamentaria de la investidura, puesto que partidos como Ciudadanos, que el año pasado se mostró abierto a sumar sus votos pese al veto de Unidas Podemos, ha cerrado en esta ocasión la puerta a cualquier negociación, por lo que al Ejecutivo solo le queda mirar hacia partidos como ERC o Bildu.

El año pasado, el Ejecutivo logró aprobar las cuentas gracias a una mayoría parlamentaria de **188 votos entre los que se incluían los de ERC y los del PDeCat,** mientras que Junts se quedó fuera. Además de PSOE y Unidas Podemos, ERC, PNV, EH Bildu, PDeCAT, Más País, Compromís, Nueva Canarias, PRC y Teruel Existe dieron su voto a favor de los Presupuestos, mientras PP, Vox, Junts, la CUP, UPN, Coalición Canaria y Foro Asturias se opusieron a los mismos. Solo el diputado del BNG, Néstor Rego, se abstuvo.

Sin embargo, pese a que esta fue la suma final, el Gobierno de Sánchez trabajó con varias vías abiertas al contar con la mano tendida de Ciudadanos que, pese al veto de Unidas Podemos, ofreció negociar su apoyo hasta el último momento para no tener que recurrir a los independentistas. También lo hizo la parte socialista del Gobierno, que no quería "excluir a priori a nadie del diálogo y la negociación" pese al rechazo de los morados a Ciudadanos.

"La normalidad de los plazos es que, en la política, se tienen que aprobar los Presupuestos antes de que finalice el año"

La posición de la formación de Arrimadas es completamente opuesta en esta ocasión. "Los Presupuestos Generales los tiene ya hechos con los socios que eligieron el año pasado en lugar de optar por el centro y constitucionalismo. Todo el mundo vio que nuestra opción era más sensata", señalan fuentes del partido naranja.

Si ya les echaron de la mesa el año pasado, los indultos a los presos independentistas han dinamitado cualquier posibilidad de acercamiento entre la formación naranja y el Gobierno. De hecho, a estas alturas Ciudadanos está más por acabar con el Ejecutivo de Pedro Sánchez



20 Minutos Prensa Digital 1 215 234 3 932 397 Fecha País V. Comunicación V. Publicitario

12/07/2021 España 13 651 EUR (16,213 USD) 6462 EUR (7674 USD)



https://www.20minutos.es/noticia/4754432/0/ciudadanos-cierra-puerta-presupuestos

que por sumar sus nueve diputados a las cuentas generales. Muestra de ello son las palabras que la propia líder de Ciudadanos pronunció la pasada semana desde la tribuna del Congreso, desde donde no solo ofreció su apoyo a Pablo Casado, al igual que Vox, a una posible moción de censura, sino que le animó a dar un paso al frente como principal partido de la oposición.

Unidas Podemos mantiene el veto

Por su parte, Unidas Podemos no tiene intención de retirar el veto a Ciudadanos que impuso el año pasado y que terminó funcionándole, ya que los Presupuestos se aprobaron sin el partido naranja. Este lunes, la portavoz orgánica de Podemos, lsa Serra, ya dejó claro que, a juicio de los morados, el Gobierno debe apostar por la mayoría que suma con sus socios nacionalistas y progresistas. Y eso implica descartar el apoyo de un Ciudadanos que -dijosiempre ha sido un ariete "contra los avances sociales en el país".

El año pasado, Unidas Podemos justificó su rechazo a negociar con Cs los Presupuestos argumentando que sus posiciones antagónicas en lo relativo a las políticas económicas les hacía incompatibles. Y, para las cuentas de 2022, el escenario es similar, ya que Serra anunció este lunes que una de las prioridades moradas en la negociación será que el Ejecutivo impulse la "justicia fiscal" **abordando una subida de impuestos para las grandes empresas.**

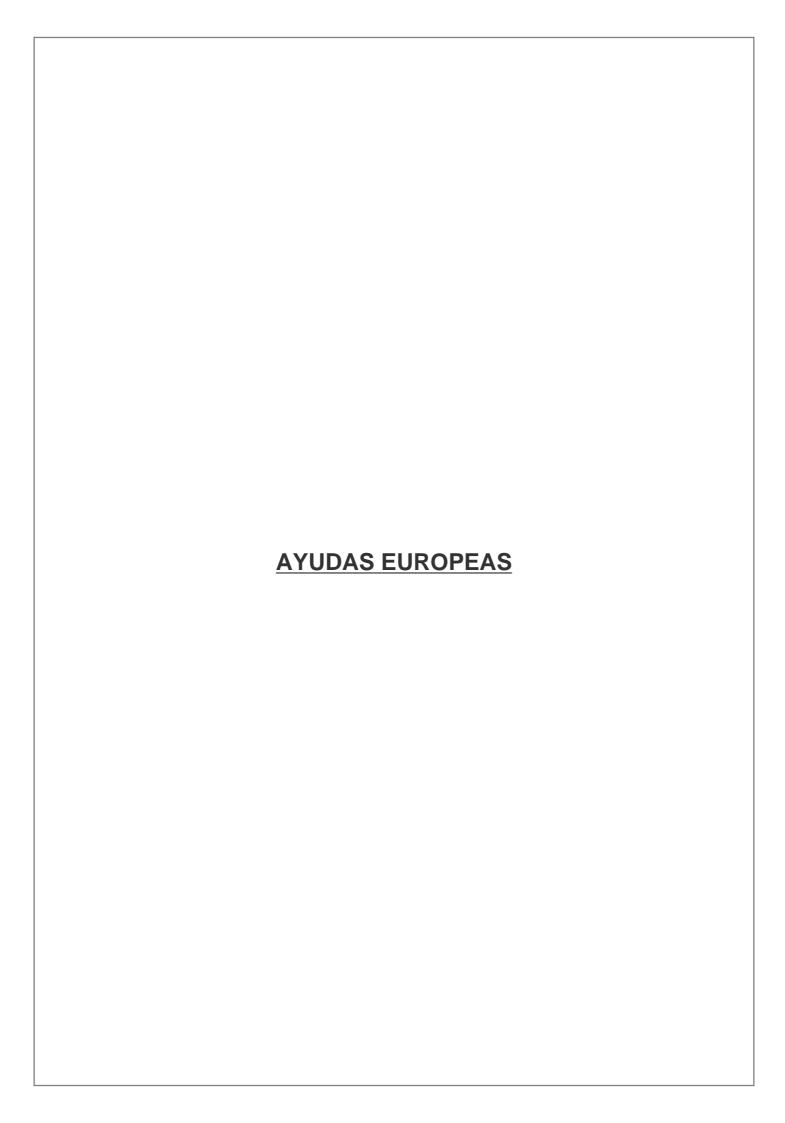
La portavoz recordó que, hace unos días, más de 100 países de la OCDE pactaron establecer un tipo mínimo del 15% para el impuesto de sociedades para estas grandes compañías. Y Serra argumentó que ese acuerdo debe "marcar el camino" a España. "Estamos a siete puntos de recaudación de la media de Europa", apuntó la portavoz, que insistió en que "los que más tienen tienen que aportar más y los que menos tienen deben dejar de aportar tanto".

Sánchez, comprometido a aprobar las cuentas "en tiempo y forma"

Con los bloques parlamentarios claramente definidos, al Gobierno solo le queda mirar hacia ERC, con quien tiene prevista la mesa de diálogo tras haber aprobado los indultos a los líderes separatistas. Sin embargo, públicamente, los republicanos desvinculan los Presupuestos a la mesa. "Tenemos que aislar la mesa de diálogo, porque pasan muchas cosas y pasarán muchas cosas. Hay que recordar que hay dos gobiernos pero también cuatro partidos con sus intereses y tempos. Ya lo hemos visto. La agenda del día a día tiene que ir por una parte y la agenda de la mesa tiene que ir por otra", señaló hace solo unos días Gabriel Rufián en *ElNacional.cat*.

En el Gobierno se muestran optimistas de cara a la aprobación de las cuentas. El propio Pedro Sánchez garantizó hace solo unos días que se presentarían "en tiempo y forma". En una entrevista en La Sexta, resaltó la importancia de recuperar la normalidad de los plazos una vez que se va superando la pandemia de coronavirus gracias a la vacunación. "Y la normalidad de los plazos es que, en la política, se tienen que aprobar los Presupuestos antes de que finalice el año", añadió.

Por el momento, ya ha dado el primer paso con la publicación en el Boletín Oficial del Estado (BOE) el pasado lunes de la Orden del Ministerio de Hacienda por la que se dictan las normas para su confección. La ministra María Jesús Montero ya señaló que las cuentas del Estado van a ser de recuperación, de creación de empleo sobre todo para los más jóvenes, y de protección social y estarán marcadas por los fondos de recuperación europeos, que empezarán a llegar durante el segundo semestre de este año. El siguiente paso será la aprobación del techo de gasto, previsto para este mes de julio.





Publicación Expansión General, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 36 629
Difusión 23 452
Audiencia 129 000

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

España 30 692 EUR (36,452 USD) 9,96 cm² (1,6%) 2152 EUR (2556 USD)

12/07/2021







Publicación Expansión General, 31 Soporte Prensa Escrita 36 629 Circulación 23 452 Audiencia 129 000

Fecha 12/07/2021 País España V. Comunicación

Tamaño

V.Publicitario

374,89 cm² (60,1%) 9884 EUR (11 739 USD)

30 692 EUR (36,452 USD)



Sánchez cuenta con Calviño para cumplir los compromisos con la UE, obtener los fondos europeos y, con ello, ganar las elecciones en 2023.

El manual sanchista



robablemente la razón por la cual un reajuste del equipo de gobierno sea denominado "crisis" se deba a la propensión por el crisis se deba a la propension por el melodrama y la tendencia por la so-breactuación que tanto determina la política. Es del todo normal en la vi-da, en la empresa como en el fútbol, renovar el equipo dirigente que ha de dar cuentas a los accionistas o a la afición. Unos se cansan o se lesionan o su labor puede ser manifiestamen-te mejorable si la ejerce otro. En polí-tica el tiempo propicio para renovar el consejo de dirección o la escuadra

es el de la mitad de la legislatura.

Dicho lo cual, las ciertamente exbello lo Cua, as Certainelle ex-tensas modificaciones que ha anun-ciado Pedro Sánchez a su gobierno tienen toda la pinta de reflejar un momento crífico en la carrera del lí-der socialista. Los mensajes que apuntalaban una manera de gober-nar han de ser sustituidos por historietas distintas. Esta no es una "crisis" más. No lo es por al menos dos

Una es que por primera vez que se recuerde el nombramiento de los nuevos ministros y ministras no refeja las sensibilidades territoriales, léase las de los disminuidos barones, o las ideológicas, si es que estas toda-vía existen, del partido gobernante. Esto, en si mismo, es todo un comentario sobre el "cesarismo" que cre-cientemente caracteriza la política aquí y en los grandes expresos euro-peos. En tiempos populistas la de-mocracia liberal es cada vez menos representativa y corre el riesgo de estar desequilibrada.

Con alguna excepción los ciudadanos que Sánchez ha incorporado a su gobierno son unos perfectos desconocidos fuera de su ámbito local. Saltan al primer plano del quehacer nacional alcaldesas de urbes con me-nos de 50.000 habitantes. No pasan a ocupar carteras ministeriales quie-nes con mejor o menor justificación se puedan denominar "pesos pesa-dos". Se dirá que ya no los hay. Sán-chez no ha recurrido a quienes teóricamente ocupan el banquillo. O los desconoce o no le interesan. Ha ido directamente a la cantera de la función pública.

La segunda razón es que por fin Sánchez ha mostrado su cartas polí-ticas. Este ya no es un gobierno "contundentemente progresista" por mucho que el presidente del Gobier-no se empeñe en decirlo – feminista, ecologista, etcétera – cuando le convenga. Lo dejó de ser cuando Pablo venga. Lo dejo de ser cuando Fabio Iglesias se marchó y se acabaron los cínicos abrazos entre los dos narcisistas que rivalizaban por hacerse con la hegemonía de la izquierda. Sánchez ya no cuenta con Unidas Podemos y la mejor manera de dejar Podemos y la mejor manera de dejar esto claro para que se entere todo el mundo ha sido el desprecio que ha mostrado ante quienes en su día quisieron "asaltar el cielo". Los ha ignorado de una manera muy elocuente: los ha dejado arrinconados en sus irrelevantes parcelas de poder.

Una agrupación de los mejores No hay ya pretensión de que exista una agrupación de los mejores talentos progresistas, de los brightest and the best, al frente de los destinos de the best, al trente de los destinos de la Nación. No habrá ningún brains-torming para perfilar políticas públi-cas que sean transformadoras ni por asomo habrá una responsabilidad colectiva. Este es un gobierno Sanchista y punto. Empieza y acaba con el oportunismo del autor del *Manual* de Resistencia.

de Resistencia.

Tan seguro está el presidente del Gobierno de su mando y de sus aciertos que se ha permitido el lujo de cesar a su gurú y pararrayos. Lo más llamativo de esta "crisis", amen



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y Nadia Calviño, vicepresidenta Primera y ministra de Economía

Sánchez está tan seguro de su mando que se ha permitido cesar a su gurú, Iván Redondo

Con alguna excepción, los nuevos ministros son unos desconocidos fuera de su ámbito local

del ascenso de Nadia Calviño, es que Ivan Redondo, el hombre más buscado por los medios, por los embaja-dores acreditados en Madrid y por los mandamases del Ibex ha sido expulsado del Falcon.

Sánchez ha prescindido de los ser vicios de Redondo, el artífice de la moción de censura que le dio el po-der y el muñidor de la coalición gobernante, al igual que Donald Trump se quitó de encima a Steve Bannon, que con tanto éxito le en-Bannon, que con tanto éxito le en-mendó la plana de su campaña presi-dencial, y que Boris Johnson se libe-ró de Dominic Cummings, el estra-tega que le ganó el referéndum de Brexit, la batalla por el liderazgo del Partido Conservador y una abruma-dora mayoría parlamentaria. Los lí-deres sepúltaras son celosos. No comderes ególatras son celosos. No comparten laureles y no toleran a quie-nes les podrían hacer sombra.

La psicología de la pasión de man-dar al margen, quedan las "cartas po-líticas" que muestra Sánchez cuando hoy prometan sus cargos ante Felipe VI los subordinados por él elegidos. No hay que darle muchas vueltas a estos naipes y no hay ningún as escondido en la manga del líder socialista. De aquí a las elecciones dentro de dos años y medio el presidente del Gobierno va a jugar con la baraja de leartedorie surresce Chiffs. la ortodoxia europea. Calviño, senta-da junto a él en el banco azul, se encargará de ponerla sobre la mesa. Sánchez quiere, por encima de todo, los millones del fondo Next Generation y los obtendrá. Con ellos cree que un segundo mandato está a su alcance.



Publicación Expansión General, 4
Soporte Prensa Escrita
Circulación 36 629
Difusión 23 452
Audiencia 129 000

Fecha
País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

España 8 162 EUR (9,693 USD) 87,21 cm² (14,0%) 3689 EUR (4381 USD)

12/07/2021



Griñó presenta proyectos por 500 millones al programa Next Generation

Artur Zanón. Barcelona

Corporació Griñó, grupo especializado en medio ambiente, ha elaborado un plan estratégico con el que quiere liderar la gestión de residuos industriales en España dentro de tres años. Esto implicará pasar de los 120 millones de euros facturados el año pasado a unos 300 millones en 2024, según explica su consejero delegado, Joan Griñó.

La compañía leridana, que

La compañía leridana, que suma 800 empleados, tiene cuatro grandes divisiones: tratamiento y valorización de residuos industriales; tratamiento de lixiviados y agus contaminadas; energía verde, y descontaminación de suelos industriales. Corporació Griñó controla en un 88,24% Griñó Ecològic, que cotiza en el BME Growth.

"Llevamos trabajando cincuenta años en la transformación de residuos en materias primas o biometano", comenta Griñó, quien considera que esta experiencia se puede aprovechar para desarrollar un sector que crecerá al calor de la lucha contra el cambio climático.

La expansión de Griñó se producirá mediante adquisiciones y con el desarrollo de diferentes proyectos. Entre estos últimos destaca la declaración de intereses que ha presentado al Gobierno dentro del programa Next Generation de la UE para optar a financiación para iniciativas que moverían 500 millones de euros en los próximos años, con el hilo conductor de la transformación de residuos en hidrógeno verde.

Griñó lidera una propuesta en la que participan otras empresas, cuyos nombres no han sido desvelados por confidencialidad.

cialidad.

Además, Corporació Griñó tiene identificados proyectos en diferentes plantas propias a los que destinará 30 millones en los právimos tres años.

nes en los próximos tres años. A todo ello se añade el crecimiento inorgánico. "Estamos analizando diferentes compañías y es un momento que nos gusta; en el mercado hay mucha liquidez para provectos buenos". señala Griñó.

que nos gustas, en en inetraciente hay mucha liquidez para proyectos buenos", señala Griñó. El grupo tiene una deuda neta sobre ebitda de 2,5 veces y estaría cómodo si se elevase la proporción hasta un máximo de cuatro veces, aunque analiza fórmulas complementarias al incremento de la deuda bancaria.



Publicación El Economista General, 1 Soporte Prensa Escrita Circulación 14 332 Difusión 9761 Audiencia 34 163
 Fecha
 12/07/2021

 País
 España

 V. Comunicación
 21 493 EUR

 Tamaño
 21,95 cm² (

 V. Publicitario
 1572 EUR

España 21 493 EUR (25,526 USD) 21,95 cm² (3,5%) 1572 EUR (1867 USD)



Trabajo pedirá créditos europeos para financiar el nuevo Erte

Negocia con los agentes sociales crear un fondo

El Gobierno pedirá dinero del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia para financiar el fondo tripartito que pretende crear para sufragar la nueva modalidad de Erte que Trabajo negocia con empresarios y sindicatos. PÁG. 21



Publicación El Economista General, 21 Soporte Prensa Escrita Circulación 14 332 9761 Audiencia 34 163

Fecha 12/07/2021 País España V. Comunicación V.Publicitario

21 493 EUR (25,526 USD) 359,21 cm² (57,6%) 7025 EUR (8344 USD)



Trabajo pedirá créditos europeos para financiar el nuevo Erte de Díaz

En vez del Sure, solicitará dinero del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia

Juan Ferrari MADRID

El Ministerio de Trabajo ha desvelado la intención del Gobierno de pedir dinero de la línea de créditos de la Comisión Europea incluida en el marco del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia (MRR) que complementa a las subvenciones a fondo perdido Next Generation. Una opción que aunque el Ejecutivo no ha descartado, había dejado apar-cada. En concreto, el departamento que dirige Yolanda Díaz utiliza-rá los préstamos blandos comunitarios para financiar el fondo tri-partito que pretende crear con el fin de financiar la nueva modalidad de "Erte" que está negociando con los empresarios y los sindicatos.

En el borrador de Real Decreto-Ley que presentó hace unos días en la mesa de la modernización del mercado laboral, incluye una nueva disposición adicional (vigesimo-cuarta) del Estatuto de los Trabajadores que crea el Fondo de dota-ción del Mecanismos de Sostenibilidad en el Empleo (MSE), que así se denomina el futuro instrumento que complementará al actual Er-te. Entre las fuentes de ingresos del fondo, Trabajo apunta que "podrá financiarse con el recurso a fondos europeos, en concreto a los prove-nientes del Sure y del Mecanismos de Recuperación y Resiliencia (MRR), en el corto plazo".

MRR y no el Sure Sin embargo, en el Análisis del plan de recuperación y resiliencia de Es-paña realizado por los Servicios Técnicos de la Comisión Europea, nada se dice del Fondo Sure: "El Go-hiama careñal carrecta calidad" bierno español se propone solicitar más ayuda del MRR (en forma de préstamo) para financiar parcial-mente este régimen", señala explicitamente.

El Mecanismo de Recuperación y Resiliencia (MRR) aprobado el año pasado por la Comisión Europea prevé que España reciba casi 70.000 millones de euros en forma de subvenciones no reembolsables y otros 70.000 millones en una línea crediticia con condiciones más favorables que las del mercado. De momento, España sólo ha solicita-do las subvenciones dejando al margen la posibilidad de acudir a los créditos del MRR.

No así en el caso del fondo Sure. una línea de crédito creada también el año pasado por la CE que acude directamente al mercado en busca de financiación con condiciones favorables que luego pone a disposi-

Los créditos de la UE se usarán en el corto plazo para generar un colchón de arranque

ción de aquellos estados interesados. El Sure se ha creado para ayudar a financiar el gasto destinado a medidas de mantenimiento del empleo con motivo del Covid. España sí ha optado por esta herramienta y ha recibido el derecho a obtener algo más de 22.000 millones de euros, de los que ya ha recibido los pri-

meros préstamos de la CE. El Gobierno se comprometió con Bruselas, pero también con los agentes sociales, a crear un nuevo tipo de Erte cuyo objetivo es evitar que las empresas que estén pasando por momentos económicos delicados decidan despedir a su plantilla como primer recurso. Nace a tal fin el Mecanismos de Sostenibilidad en el Empleo (MSE), complementa-



La vicepresidenta tercera y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz. EFE

rio al actual Erte (Expediente de Regulación Temporal de Empleo para causas económicas, técnicas, organizativas o de producción o derivadas de fuerza mayor) usado con profusión durante el Covid y actualmente con cerca de 450.000 trabajadores bajo su paraguas. A diferencia del Erte, el MSE se

utilizará cuando, por razones de ca-rácter imprevisible ajenas a la voracter imprevisible ajenas a la vo-luntad empresarial, la actividad que-de impedida o limitada en alguno de los centros de trabajo. En este caso, la empresa podrá solicita el mecanismos que supondrá la re-ducción de jornada de la plantilla.

Al igual que los Ertes aplicados en la pandemia, acceder al meca-nismos implica el compromiso de no despedir hasta después de pasados seis meses tras finalizar la ayu-da que otorgará el Sepe. Igualmente, durante el tiempo que este acti-vo el MSE no ningún miembro de la plantilla podrá realizar horas extras y la empresa ni podrá contratar a personal nuevo ni acudir a em-presas de subcontratación.

Fondo tripartito

Con el fin de financiar esta nueva prestación, el Gobierno creará un fondo que servirá de colchón económico para afrontar situaciones que pudiesen alterar la actividad de muchas empresas a la vez. Dicho fondo tendrá carácter tripartito pues aportarán fondos las empresas, los trabajadores y el Gobierno. En los dos primeros no supondrá un au-mento de las actuales cotizaciones sociales, pues se nutrirá cada año de la cuantía del remanente positivo del Sepe generado por la dife-rencia entre las cuotas abonadas por empresas y trabajadores y los gastos derivados de las prestacio-

nes por desempleo. Pero para arrancar, el Ministerio de Trabajo contempla una primera dotación procedente de los cré-ditos Sure o MRR en el corto plazo. Pero también de un seguro o rea-seguro del desempleo que podría crear la Unión Europea. Por último, podrá recibir fondos de los Presupuestos Generales.



Más información en www.eleconomista.es

Soporte Circulación Difusión

El Economista Publicación Franquicias, Pymes y Emprendedores, 7 Prensa Escrita 14 332 9761 Audiencia 34 163

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

12/07/2021 España 19 925 EUR (23,665 USD) 535,84 cm² (85,9%) 9214 EUR (10 943 USD)





Un total de 23 Cámaras de Comercio podrán ayudar a cerca de 2.000 pymes.

La Cámara de España ayudará a las pymes del sector turístico

Esta medida, cofinanciada por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER), se destina a mejorar la competitividad de las empresas con hasta 6.000 euros

elEconomista, Foto: Luis Moreno

omienza la temporada de verano, esperada por todos tras más de un año y medio sufriendo los efectos de la pandemia. Pero quienes más han sufrido hasta la llegada del calor son las empresas de sector turístico y, sobre todo, las pymes, que se han quedado en el dique seco y muchas de ellas se han visto obligadas a cerrar sus puertas a causa de los efectos del coronavirus en cualquiera de los sectores, pero para el turismo aún más si cabe

La Cámara de Comercio de España, a través de las Cámaras de Comercio territoriales, ofrece ayudas a las pequeñas y medianas empresas del sector turístico para impulsar su competitividad, a través de la digitalización y la innovación.

El Programa de Competitividad Turística, cofinanciado por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional

(FEDER), consta de dos fases. En la primera, las empresas participantes reciben un diagnóstico individualizado en la que los técnicos de las Cámaras de Comercio participantes analizan la situación de la pyme e identifican áreas de mejora.

En la segunda fase, proveedores externos a las Cámaras de Comercio realizarán la implantación de las soluciones establecidas en el diagnóstico. Las pymes reciben una ayuda de entre el 40 y el 85%, dependiendo de la comunidad autónoma, de la inversión realizada sobre un máximo de 7.000

"El turismo es un motor fundamental de la economía española, supone casi un 12% del PIB español y a esto hay que sumarle su efecto arrastre para el conjunto de ramas productivas. Tras la crisis sanitaria debemos prestarle la atención que merece como gran motor socioeconómico del país. Hay que acompañar a las empresas turísticas para que se reinventen y conseguir recuperar así el liderazgo de España en el turismo", ha destacado el presidente de la Cámara de España, José Luis Bonet

Un total de 23 Cámaras de Comercio participan en este Programa del que este año podrán beneficiarse casi 2.000 pymes. Se trata de las Cámaras de A Coruña, Álava, Alicante, Almería, Badajoz, Cáceres, Cádiz, Campo de Gibraltar, Castellón, Ciudad Real, Gipuzkoa, Huelva, León, Málaga, Navarra, Pontevedra, Vigo y Vilagarcía; Salamanca, Sevilla, Tenerife, Toledo, Tui, Valencia, y Valladolid.

Publicación Ci Soporte Pr Circulación 30 Difusión 21 Audiencia 38

Cinco Días General, 1 Prensa Escrita 30 782 21 772 38 000 Fecha
País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

España 24 850 EUR (29,514 USD) 26,95 cm² (4,3%) 1564 EUR (1858 USD)

12/07/2021



Las emisiones de deuda aflojan tras el récord de 2020

/ Emitidos 821.000 millones a junio, un 8,4% menos, con mayoría de soberanos —P16



Publicación Soporte Circulación Audiencia

Cinco Días General, 16 Prensa Escrita 30 782 21 772 38 000

Fecha País V. Comunicación V.Publicitario

España 24 850 EUR (29,514 USD) 455,74 cm² (73,1%) 8181 EUR (9717 USD)

12/07/2021



Primer semestre

Las emisiones en euros caen un 8,4% pese a la entrada en juego de la UE

El volumen levantado alcanza los 821.000 millones

Los emisores públicos concentran la mayor actividad

GEMA ESCRIBANO

Los tipos de interés en mínimos históricos y las bue-nas condiciones financieras derivadas de las medidas puestas en marcha por los bancos centrales tras el estallido de la crisis son el caldo de cultivo perfecto para que los emisores tanto públicos como privados aceleren su apelación al mercado. Sin embargo y pese a la entrada de la Unión Europea como nuevo gran jugador en el mercado de deuda europeo con el programa Next Generation, las emisiones de deuda en euros se ha re ducido un 8,37% en los seis primeros meses del año con respecto al mismo periodo de 2020, hasta situarse en los 821.000 millones de euros. El año anterior fue de fuertes necesidades de financiación para hacer frente a la pandemia por parte de Gobiernos y empresas Aunque el volumen emiti-do a junio es elevado, está por debajo de los 896.000 millones de junio de 2020.

Obtener recursos a pre cios atractivos para sufra-gar la actividad empresarial cumplir con los requisitos regulatorios y conseguir liquidez ha seguido siendo en los últimos meses una tarea ardua. Una buena muestra de ello es la intensa actividad que ha registrado el mercado de capitales en la primera mitad de 2021. En total se han realizado 738 operaciones denominadas en euros en los seis primeros meses del ejercicio, según los datos facilitados por Na-tixis, una cifra algo inferior a las 784 ejecutadas en el primer semestre de 2020.

El comportamiento no ha sido el mismo en todas las esferas. Mientras en el espectro privado (colocaciones financieras y corporativas) el volumen ha caído un 20,2% hasta los 402.000 millones

en lo que a emisores sobe ranos y supranacionales res pecta el importe colocado ha sido un 6,88% superior, con 419000 millones Este incremento obedece en gran medida a la entrada en acción de la UE con la emisión de bonos para financiar el programa Next Generation Han bastado dos colocacio nes de este tipo para que el bloque comunitario haya vendido 35.000 millones en deuda a 5 (9.000 millo-nes), 10 (20.000 millones) y 30 años (6.000 millones). En apenas 15 días la región ha colocado el equivalente al 17% de todo lo emitido por la UE en los últimos 38 años

(206.000 millones). La entrada en acción de las emisiones de la UE, que hasta el momento mantenía un perfil bajo en el mercado de capitales –su mayor con-tribución hasta la fecha habían sido las emisiones del programa de empleo SUREsitúa a los emisores públicos como los grandes pro-tagonistas del mercado de capitales en euros en 2021.

Tesoros nacionales

Jesús Sáez, responsable de mercado de capitales de Natixis en España, indica que la aprobación de estos dos mecanismos -SURE y Next Generation–, además de centralizar la consecución de fondos para repartir después entre los diferentes países, ha traído alivio a los tesoros nacionales. Una bue-na muestra de ello es el caso español. El organismo que dirige Carlos San Basilio ha realizado cuatro emisiones sindicadas en 2021 frente a las cinco de hace un año. El importe captado se ha reducido a 29.000 millones desde los 52.000 millones del año pasado, récord his-tórico impulsado por el aumento de las necesidades de financiación para paliar los estragos del coronavirus. Si

Emisiones de deuda en euros durante el primer semestre 2020 2021



239 upranacionales

el año, se fueron reduciendo

Número de operaciones

frente a lo previsto. El haber contado con unas condiciones financieras óptimas no ha sido sufi-ciente para que los emisores privados hayan acelerado su apelación al mercado. Con 239 operaciones, el sec tor financiero ha colocado 176.000 millones de euros en bonos, un 10,6% menos que lo vendido en el mismo periodo del año anterior. La -caída tiene una doble explicación. A la relajación de las exigencias regulatorias por parte del BCE se suma la puesta en marcha de me-

Las emisiones corporativas caen un 26,4% y las financieras, un 10,7%

canismos de liquidez alternativos. Las subastas programadas de liquidez para conceder crédito (TLTRO III) han permitido a las en-tidades hacer frente a las dificultades y potenciar el flujo del crédito. "Es algo que al menos en Europa tardará aún en empezar a reducirse", explica Sáez.

La existencia de fuentes

alternativas de financiación más baratas ha hecho que los formatos que más han predominado sean los destinados a cubrir las necesi-dades de cumplimiento de las exigencias de solvencia junto con las operaciones ligadas a criterios verdes y sociales. La deuda con etiqueta verde se extiende desde los bonos contingen-tes convertibles –en julio de 2020 BBVA realizó la primera emisión a nivel mundial de este tipo de deuda– hasta otro tipo de formatos como la deuda sénior preferente y no preferente y la subordinada. El auge de los fondos que invierten con criterios sostenibles y los menores precios exigidos a estos ac-tivos han contribuido a su desarrollo.

Deberes hechos

Con 309 operaciones, 43 menos que las registradas en el primer semestre de 2020, las empresas han vendido deuda por valor de 226.000 millones en los seis primeros meses de 2021, un 26,38% menos que un año antes.

El año pasado los emisores fueron muy activos a la hora de dotar colchones de liquidez suficientes para hacer frente a las necesidades del Covid-19. Con los deberes hechos y muchos proyectos de inversión pa ralizados a la espera de la recuperación, las emisiones son más oportunistas y meditadas.

Grado de inversión

rativas. Las empresas de alta calidad han co locado 157.000 millones de euros, la mitad del volumen que se emitió en los primeros seis meses de 2020, según los datos recopilados por Bloomberg. Ese importe representa el 69,4% del total de las emisiones corporativas ejecutadas en el primer trimestre del presente ejercicio. Los expertos consideran que la ralentización del ritmo de emisión puede ser interpretada como que los días de agitación vividos tras el estallido de la crisis pueden haber finalizado. A medida que la recuperación económica avance podría ser más difícil mantener las ventas de bonos en la segunda mitad del año. Con los deberes hechos, el alza de la inflación amenaza con elevar los costes de financiación. lo que contribuiría a frenar aún más el ritmo. En declaraciones a Bloomberg los expertos señalan que es poco probable que este año sea otro ejercicio récord para las empresas con grado de inversión Desde Deutsche Bank esperan que las emisio nes en la segunda mitad del año se sitúen en línea con los niveles registrados en años ante-riores. En 2019 y 2018 la oferta de deuda rondó los 2450.000 millones frente a los 340.500 millones registrados en 2020, un año récord.



Publicación La Vanguardia General, 49
Soporte Prensa Escrita
Circulación 132 882
Difusión 107 599
Audiencia 472 000

País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

España 33 884 EUR (40,244 USD) 386,65 cm² (35,1%) 16 837 EUR (19 997 USD)

12/07/2021





Jaume Collboni, teniente de alcalde de Economía

Barcelona busca armar consensos y más liderazgo

El Ayuntamiento confía en el impulso de los fondos europeos

E. MAGALLÓN Barcelona

El Ayuntamiento de Barcelona confía en el efecto dinamizador de los fondos europeos Next Generation para acelerar algunas de la inversiones que necesita la ciudad así como el cambio de modelo de diferentes actividades. Aunque no se sabe la dotación presupuestaria que será gestionada por el Ayuntamiento, se espera que sea de varios cientos de millones de euros. Los recursos de los fondos europeos se destinarán en el caso de Barcelona a infraestructuras de electrificación, rehabilitación y al apoyo a la diversificación del modelo de negocio de diferentes

empresas.

En cuanto a las inversiones en infraestructuras, el teniente de alcalde de Economía, Trabajo, Competitividad y Hacienda, Jaume Collboni, asegura que el reto es conseguir "visión, liderazgo y consenso" para tirar adelante los proyectos. Sobre todo, aquellos que se pueden considerar "transformadores".

"transformadores".

En cuanto al concepto "visión", el regidor señala que se refiere a la capacidad para identificar los proyectos más interesantes y prioritarios. Las administraciones locales, autonómicas y estatales deben ejercer un liderazgo que permita poner en marcha los citados proyectos, añade. Y todo, precisa el político, con un consenso entre todas las partes implicadas.

"Es necesario relanzar algunos proyectos paralizados", reconoce Collboni y cita, entre estos, el de la línea 2 del metro de Barcelona o las Rodalies de Renfe. Cuando se le pregunta por las infraestructuras más urgentes, enumera el aeropuerto de Barcelona y la red de ferrocarril, incluyendo la red de metro.

red de metro.
En cuanto al hospital Clínic, que es citado en el informe del IESE como infraestructura prioritaria, Collboni asegura que es un ejemplo de como se ha desbloqueado un proyecto que estaba congelado y que es además a largo plazo.

Collboni ve claves infraestructuras como el aeropuerto, Rodalies y el metro de Barcelona

Desde enero, el Ayuntamiento de Barcelona ha ido tejiendo alianzas con el sector privado, universidades y centros de salud para presentar un centenar de proyectos elegibles para los citados fondos europeos. La iniciativa del Consistorio −bautizada Barcelona, fem plans de futur− recogió proyectos que se ciñen a los requisitos fijados por la Unión Europea en siete ejes de actuación. Collboni recuerda que la ciudad tiene mucha experiencia en la colaboración público-privada. ●



Finanzas
Prensa Digital
9900
34 303

Fecha País V. Comunicación V. Publicitario 12/07/2021 España 839 EUR (996 USD) 616 EUR (731 USD)



https://www.finanzas.com/ibex-35/los-futuros-del-ibex-35-acogen-con-frialdad-el-nuevo-gobierno-de-sanchez.htm

Los futuros del IBEX 35 acogen con frialdad al nuevo Gobierno de Sánchez

José Jiménez • original

Los futuros sobre el IBEX 35 apenas rebotan el 0,1 por ciento y reaccionan con frialdad y escaso fuelle a los cambios en el Gobierno anunciados este fin de semana por Pedro Sánchez.

El presidente diseñó un Ejecutivo electoralista y reforzó el núcleo económico con el ascenso de Nadia Calviño a número 2 del Ejecutivo. Un borrón y cuenta nueva para aplacar al PSOE y a Bruselas que por ahora pasa de puntillas por el mercado.

Desgastado por la pandemia y la crisis económica, **Sánchez pretendió contrarrestar los recelos de Bruselas, antes de la distribución de los fondos "next generation"** para la reconstrucción económica.

La intención de Sánchez dejando a Podemos un papel ornamental pasa por descargar el peso de la recuperación económica en el PSOE.

Pero la formación morada, el verdadero dolor de cabeza en Bruselas, vio cómo sus cinco ministros permanecen en el Ejecutivo. Esto **podría diluir el mensaje que llegue a las esferas comunitarias**. Además, está el ascenso de Yolanda Díaz a vicepresidenta segunda.

Cautela en el IBEX 35

Toda esta avalancha de cambios fue insuficiente para impulsar al IBEX 35, que este lunes cotizó con suaves caídas en el entorno de los 8.750 puntos.

Los cambios han sido grandes pero el núcleo económico sigue siendo el mismo. Calviño sigue a los mandos de la economía y María Jesús Montero de las cuentas públicas, aunque fue cesada como portavoz del Gobierno.

También sigue **José Luis Escrivá** al frente de la Seguridad Social, pese a la reciente polémica con los "baby boomers". Y **Reyes Maroto** al mando de Industria. Un panorama continuista para todos los sectores sensibles del IBEX 35.

En todo caso, la pérdida de peso de Podemos no es mala noticia para el mercado, por cuanto los morados son el enemigo natural de la banca, que es el sector de más peso en el selectivo.

Poco fuelle en las bolsas europeas

En el resto de Europa, los futuros del Dax y el Ftse 100 también retroceden en torno al 0,1 por ciento.

Hay mucha cautela antes de que comience la temporada de resultados del segundo trimestre en los Estados Unidos. El consenso de analistas prevé un incremento del 60 por ciento en el beneficio por acción, aunque lo más importante serán las previsiones de las compañías.

Pero el mercado sigue muy preocupado por la imparable expansión de la variante delta del coronavirus a escala global y su posible efecto en la recuperación económica.

Además, a falta de mayores referencias macro, los inversores esperan con precaución la importante cifra de inflación en junio que se publicará este martes en los Estados Unidos. Los analistas esperan una lectura de entre el 4,7 y el 4,9 por ciento, frente al 5 por ciento de mayo.

Nuestros boletines son valiosos para inversores y líderes financieros. Denos la oportunidad de demostrárselo. Si le decepcionamos: cancele, sin más. Gracias por su confianza.



Medio Soporte U. únicos

Pág. vistas

Finanzas Prensa Digital 9900

34 303

as Fecha
A Digital País
V. Comunicación

12/07/2021 España 839 EUR (996 USD)

616 EUR (731 USD)



https://www.finanzas.com/ibex-35/los-futuros-del-ibex-35-acogen-con-frialdad-el-nuevo-gobierno-de-sanchez.html

V. Publicitario

José Jiménez es periodista de finanzas.com desde 2008 y tiene más de 15 años de experiencia en economía, bolsa y mercados financieros. También escribe para INVERSIÓN







El Español Prensa Digital 1 696 000 5 766 400 Fecha País V. Comunicación

V. Publicitario

12/07/2021 España 9 964 EUR (11,834 USD) 7313 EUR (8685 USD)



https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=464405151

Fondos para la excelencia escondida

Miguel Ángel García Matatoros • original

En unas pocas semanas comenzarán a llegar a España los tan ansiados fondos Next Generation EU. Su gestión va a ser uno de los retos más importantes a los que nos vamos a enfrentar como país, ya que conformará la innovación, productividad y eficiencia de nuestra economía en los próximos años.

Concretar los objetivos que deben alcanzarse con estos fondos no va a resultar una tarea fácil. Está claro que se conceden para impulsar las economías dañadas por la pandemia potenciando modelos productivos innovadores, y que ya se han definido las áreas de interés y líneas de actuación que, con un gran consenso, se entiende que serán los pilares de la economía futura. Hasta aquí, todo perfecto.

Si profundizamos un poco más, cabría preguntarse si estos fondos deberían permanecer restringidos a esas áreas consensuadas o si tienen que dar un paso más y abrirse a otra serie de innovaciones que aún están por cristalizar, pero que podrían ser claves para el desarrollo futuro del país. Al hablar de innovación, ¿dónde ponemos el límite?

La innovación no se consigue siguiendo un camino previamente fijado. En ocasiones, se tiende a asociar la innovación con la ciencia, manteniendo un punto de vista académico que incorpora la implementación del método científico para aumentar y documentar el conocimiento profundo de la materia en cuestión. Pero también es posible innovar, por ejemplo, a través de la ingeniería, entendida de forma amplia, que combina diversas ramas científicas para ofrecer productos y servicios orientados tanto al consumo final como a la generación de bienes de equipo.

Aparte de las múltiples vías de innovación, se me hace complicado imaginar cómo un único país va a ser capaz de innovar en todas las líneas de financiación previstas, ni siquiera contando con fondos ilimitados. Mucho más si ese país tiene que **superar deficiencias estructurales** de su inversión en innovación con respecto a otras naciones de su entorno, que llevan años destinando recursos al avance de determinadas áreas. Sería lógico pensar que una colaboración entre todos los países europeos podría tener más éxito a la hora de materializar nuevos modelos productivos que la suma de múltiples proyectos locales.

Sea como fuere, parece que el camino ya está decidido. Y en esta realidad, sería conveniente tener en cuenta algunas consideraciones para asegurar al máximo el éxito de esta iniciativa:

- * Evitar la designación de fondos a determinadas líneas solo por el efecto tributario que tendrá para el Estado. Un ejemplo claro es el apoyo al despliegue de 5G en el área de las telecomunicaciones. No es que no se deba potenciar el acceso universal a la infraestructura y servicios de comunicaciones, pero lo que no se debería hacer es financiar la compra de frecuencias 5G por parte de los operadores para que, al final, los fondos vuelvan al Estado cuando se realicen las subastas públicas de estas frecuencias. Esto no es innovar.
- * Evitar relanzar modelos productivos obsoletos afectados por la pandemia. Innovar tampoco es rescatar empresas, aunque este rescate aporte beneficios a corto plazo, sino la búsqueda de modelos alternativos más eficientes, potenciando de una forma diferente la misma industria o modelo económico.
- * Dejar espacio para el desarrollo de modelos que aún no podemos imaginar. Los inversores tradicionales ya se ocupan de financiar empresas o proyectos que claramente van a crecer y producir beneficios. Es momento de destinar parte de los fondos a una innovación que va un paso más allá, que se salta los límites establecidos y que nos propone un modelo que aún no somos capaces de imaginar.
- * Asignar fondos a las líneas escogidas, no a empresas escogidas. Los lobbies están ahora más activos que nunca, y seguramente van a hacerse con una parte importante del pastel. Iqualmente, unos controles de los fondos más bien débiles pueden hacer que las puertas





Medio Soporte U. únicos

Pág. vistas

El Español Prensa Digital 1 696 000 5 766 400 Fecha País V. Comunicación

V. Publicitario

12/07/2021 España 9 964 EUR (11,834 USD)

7313 EUR (8685 USD)



https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=464405151

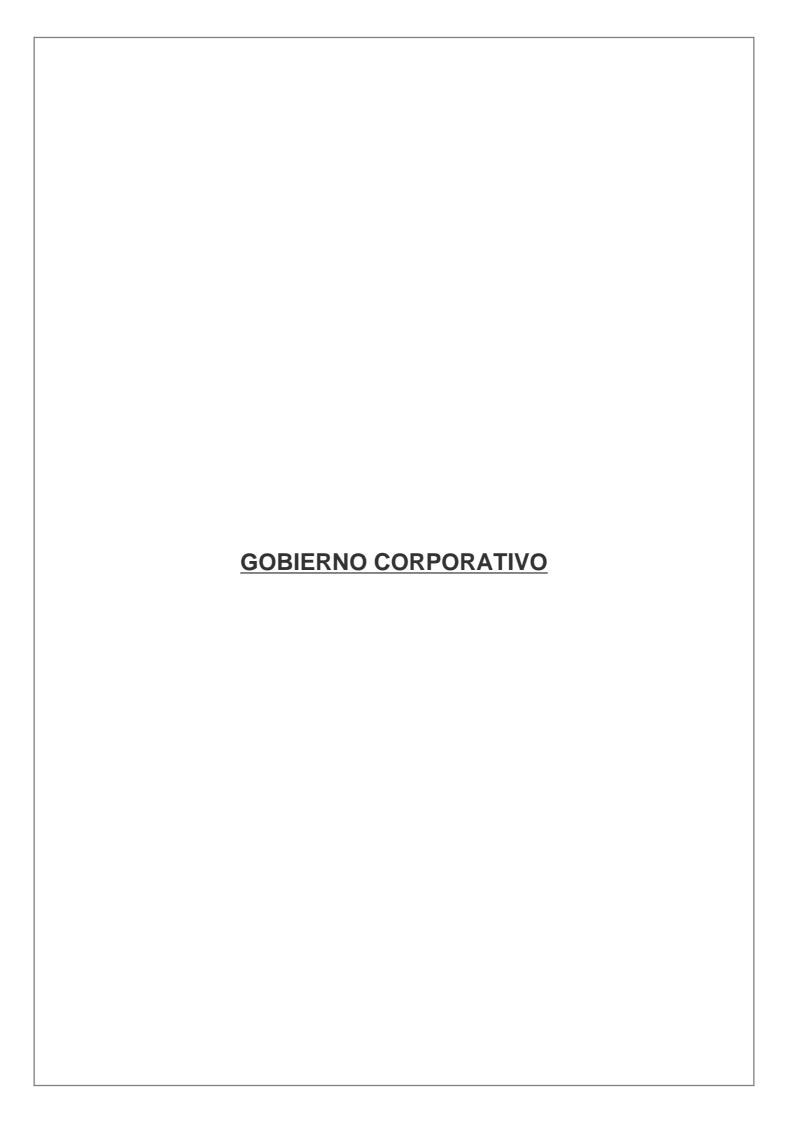
giratorias acaben provocando un vendaval. Se necesita luz y taquígrafos en el reparto de los fondos, garantizando que se asignan al interés general, y no a la visión particular de una corporación.

* Favorecer la especialización y la excelencia. Aunque en cada línea de innovación exista un tronco principal liderado por una determinada organización, lo ideal es que en todos los proyectos se mezclen distintas ciencias y disciplinas, con el fin de incorporar la excelencia y especialización de otras empresas, favoreciendo, de esta forma, la capilaridad de los fondos entre un amplio número de compañías.

Potenciar la innovación no es algo sencillo. Mucho menos en un país como el nuestro, en el que la excelencia se encuentra, casi siempre, escondida en una pyme sin los recursos necesarios para ser escuchada en determinados foros. Establecer los mecanismos para dar voz a estas empresas y facilitar su participación en los proyectos financiados por los fondos europeos, no solo va a ser positivo para **reforzar el tejido productivo español**, sino también para aprovechar al máximo unas capacidades, tanto técnicas como intelectuales, que en estos momentos se mueven en la sombra.

*** Miguel Ángel García Matatoros es director general de Blue Telecom Consulting.







La información.com
Prensa Digital
ps 85 480
274 904

Fecha
País
V. Comunicación
V. Publicitario

12/07/2021 España 3 175 EUR (3,770 USD) 2099 EUR (2492 USD)



https://www.lainformacion.com/empresas/aena-bula-legal-ley-sociedades-capital-personas-juridicas/2843940/

Aena obtiene bula legal para mantener en su consejo a personas jurídicas

Cristian Reche • original



Imagen del interior del edificio de la bolsa española.

La reforma de la Ley de Sociedades de Capital, cuyo cambio ha venido motivado una vez más por las recomendaciones de Bruselas, ha provocado muchos cambios. La mayoría de ellos han sido anunciados y publicitados sin reparo, como la mejora de la transparencia en las remuneraciones de los consejeros, la facilidad para realizar juntas exclusivamente por vías telemáticas o el endurecimiento de normas para las exclusiones de bolsa. Pero otros se han introducido con total discreción y con el objetivo de generar el mínimo ruido posible. Es el caso de la disposición adicional incorporada para los miembros del consejo de administración de las empresas cotizadas con participación estatal.

La reforma de la normativa, que entró en vigor el pasado 3 de mayo, ordena que las sociedades cotizadas deben ser administradas por un consejo de administración compuesto "exclusivamente" por personas físicas a tenor de "razones de transparencia y buen gobierno corporativo". Pero antes de la aprobación definitiva, una disposición adicional -fórmula que se aprovecha para matizar cualquier orden, ya sea decreto, ley u orden ministerial- ha creado un privilegiado club de firmas en la bolsa española que se librarán de este requisito: las que tengan representación del Estado.

Analizando el listado de cotizadas españolas con participación estatal, las fuentes consultadas del mercado señalan que esta disposición supone un traje a medidas para una compañía como Aena, cuyo accionista principal es la administración a través de Enaire y, además, es la única en la que el Estado tiene la mayoría accionarial (51%). No obstante, se da la paradoja de que el gestor aeroportuario ahora mismo solo tiene como empresa jurídica al fondo The Children Investment (TCI), a través de su propietario Chris Hohn, y que el representante de Enaire, Ángel Arias, lo hace como persona física.

Hay que recordar que otras empresas del IBEX también tienen al Estado como accionista. Indra y Red Eléctrica cuentan en su accionariado con la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI), pero en ambos casos con porcentajes menos significativos. La empresa de ingeniería tiene el 18% y la energética cuenta con un 20%. El blindaje de la SEPI se dará con esta normativa en Enagás, donde además de accionista, la empresa dependiente del Ministerio de Hacienda tiene un puesto en el consejo de administración, donde le representa Bartolomé Lora Toro.



La información.com Prensa Digital 85 480 274 904

Fecha País V Comunicación V. Publicitario 12/07/2021

España



Enaire podrá ser consejero de Aena y la SEPI mantendrá su puesto en Enagás

A pesar de la excepción a las empresas mencionadas, la nueva normativa removerá los consejos de las grandes españolas, ya sean del selectivo club del IBEX o de un índice secundario, en los próximos meses, cuando deban renovar sus candidaturas. Solo hay que echar un vistazo a los distintos consejos de administración. Naturgy cuenta con Rioja en representación de la familia March, mientras que Meliá lo hace con varias sociedades sobre las que se parapeta el capital de la familia Escarrer. Otro caso evidente de futuro cese se dará en Inditex con Pontegadea. El brazo inversor de Amancio Ortega, que está representado por Flora Pérez, su esposa, deberá salir del consejo del gigante textil.

Cascada de cambios

Al margen de las reglas para el consejo de administración, la nueva Ley de Sociedades de Capital busca, en esencia, aportar más transparencia al mercado. Así, se introducen cambios como la obligación de revelar al verdadero accionista, es decir, que el entramado de sociedades aclare quién es el dueño de los títulos de una compañía.

El espíritu de la norma también persigue incrementar la permanencia e implicación de los accionistas en las empresas en las que están. En este sentido, un ejemplo claro ha sido la activación de las conocidas como acciones de lealtad, que duplican los derechos de voto de los accionistas que conservan títulos durante, al menos, dos años.

Aunque no todas las nuevas normas han sido bien recibidas. Un claro ejemplo es la permisividad a las cotizadas para no publicar información trimestral al mercado. Algunos expertos critican esta nueva medida y afirman que lo que el mercado necesita es "más rendición de cuentas, no menos", ya que "es mejor contar con una fotografía de la sociedad cada tres meses que cada seis".



Medio Soporte U. únicos

Diario Siglo XXI Prensa Digital Pág. vistas 23 755

Fecha País V. Comunicación V. Publicitario

España 601 EUR (713 USD) 517 EUR (614 USD)

11/07/2021



La Fundación Orange lanza una plataforma de formación digital para colectivos vulnerables con el fin de lograr un futuro abierto a todos

Agencias • original

MADRID, 11 (SERVIMEDIA)

La Fundación Orange ha dado un nuevo paso adelante en su política de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) con el lanzamiento de 'Orange Digital Center', una plataforma de formación digital destinada a colectivos en riesgo de exclusión y todas aquellas personas que deseen adquirir nuevas competencias digitales, que pretende configurar un futuro "abierto a todos", y paliar las consecuencias sociales y económicas derivadas de la pandemia del coronavirus.

Así lo explicó el director de la Fundación Orange y de RSC de la 'teleco', Daniel Morales, en una entrevista a Servimedia, donde advirtió de la necesidad de incluir a las personas vulnerables en los proyectos comunes de la sociedad. "O el futuro es abierto a todos, o, probablemente, será peor que el (presente) que vivimos ahora", aseguró Morales.

En este sentido, el portavoz de Orange señaló que la pretensión de la empresa es "que todos los colectivos participen de una sociedad donde el desarrollo de las competencias digitales juega un papel similar al de la lectura y la escritura de hace un siglo". "Pensamos que el inicio de este siglo es similar. Si no conseguimos que todo el mundo obtenga una capacitación mínima en competencias digitales, nos va a costar mucho que este colectivo forme parte del futuro", prosiguió Morales.

Ante este reto, la Fundación Orange ha querido aportar su granito de arena con 'Orange Digital Center', una iniciativa internacional enmarcada en el 'Plan Engage 2025', que recoge las principales aspiraciones sociales de la compañía.

Este proyecto ha nacido como una plataforma digital que aglutina cursos de formación gratuitos y públicos para los colectivos más desfavorecidos de la sociedad, y tiene la meta de transformarse en un espacio físico que acerque la tecnología a quienes más barreras tienen para acceder a ella.

"Nuestros programas físicos son fundamentales para que, posteriormente, estas personas adquieran el mínimo de competencias para acercarse a plataformas digitales", explicó Morales, quien aseguró que, para superar este reto, es "fundamental" apoyarse en entidades y personas cercanas a estos colectivos, como profesores de institutos u organizaciones no gubernamentales (ONGs). "Necesitamos puentes", incidió.

En la actualidad, la Fundación Orange no ha definido aún el espacio físico en el que desarrollarán estas actividades, aunque ya ha avanzado que será un lugar "representativo" para la compañía y para España, y que estará definido y puesto en marcha para principios de 2022.

50.000 PERSONAS

En cambio, la versión virtual de 'Orange Digital Center' celebró su puesta de largo hace tres semanas en el Senado y ya está disponible para todas las personas interesadas en esta herramienta. Según Orange, ya hay más de 10.000 personas inscritas y el objetivo de la compañía es quintuplicar la cifra de beneficiarios para finales de este año, es decir, llegar a un total de 50.000 personas antes del cierre de 2021.

Según relató Morales, la idea de este proyecto germinó hace unos años, pero "cobró urgencia" con la llegada de la pandemia del coronavirus. "La Fundación Orange tiene muchos proyectos en formas de aulas y dotaciones específicas y, viendo cómo evolucionaba el entorno relacionado con el desarrollo de esas competencias educativas y también por la dificultad del confinamiento, creamos una plataforma digital en la que pudiéramos volcar todo este



Medio Soporte U. únicos

Diario Siglo XXI Prensa Digital Pág. vistas 23 755

Fecha 11/07/2021 País España V. Comunicación 601 EUR (713 USD)

517 EUR (614 USD)



w digital media cgi?subclient_id=12739&comps_id=463989

V. Publicitario

conocimiento presencial", explicó.

Asimismo, Morales subrayó que 'Orange Digital Center' cumple con los principales objetivos de la Fundación Orange, que orienta su actividad a reducir todas las brechas digitales existentes. "Nuestra misión fundacional es acercar la tecnología a las personas, pensando que la tecnología es un habilitante acompañador al crecimiento profesional de todas las personas y aquellas que sufren más", prosiguió.

DIGITALIZACIÓN Y SOSTENIBILIDAD

Por último, Morales se refirió a los retos de digitalización y transición energética planteados por el Gobierno en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, y aseguró que España cuenta una "situación de partida muy ventajosa" en la transformación digital con respecto al resto de Europa y del mundo.

"Su posición es solo comparable conla de algunos países asiáticos, gracias al gran despliegue de fibra óptica y redes móviles. Somos el país de Europa con la red más potente, tenemos más fibra óptica desplegada que la suma de las cuatro potencias europeas -Alemania, Francia, Italia y Reino Unido-. Esa el base para que se puedan desarrollar servicios de valor añadido que puedan ayudar tanto en competencias digitales y desarrollos profesionales como en propuestas de entretenimiento", señaló el director de la Fundación Orange, quien apuntó que el éxito de la digitalización dependerá de la labor conjunta de los actores sociales.

Respecto a la transición energética, Morales puso en valor los avances del sector de las telecomunicaciones, que tiene un impacto en las emisiones globales de dióxido de carbono (CO2) de en torno al 1,5%, a pesar de que su impacto en la economía es superior al 4%.

Sobre esta cuestión, el director de RSC de Orange afirmó que la compañía francesa apuesta por las energías renovables desde 2014 y ha reducido sus emisiones netas de CO2 en un 90% durante los últimos años. El compromiso de Orange es lograr la neutralidad de carbono en 2040, diez años antes de lo firmado en los Acuerdos de París.





Publicación Expansión Ge
Soporte Prensa Escrita
Circulación 36 629
Difusión 23 452
Audiencia 129 000

País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

12/07/2021 España 22 252 EUR (26,428 USD) 16,87 cm² (2,7%) 2152 EUR (2556 USD)



ANÁLISIS Por Salvador Arancibia

Nuevo Gobierno: más economía, más política y menos márketing



Publicación Expansión General, 21
Soporte Prensa Escrita
Circulación 36 629
Difusión 23 452
Audiencia 129 000

Fecha
País
V. Comunicación
Tamaño

V.Publicitario

España 22 252 EUR (26,428 USD) 294,35 cm² (47,2%) 8444 EUR (10 029 USD)

12/07/2021



EL ASCENSO DE NADIA CALVIÑO A LA VICEPRESIDENCIA PRIMERA ES UN HECHO TRASCENDENTE. LOS CAMBIOS INDICAN QUE LA POLÍTICA ECONÓMICA ORTODOXA SEGUIRÁ SIENDO LA PREPONDERANTE.

Nuevo Gobierno: más economía, más política y menos márketing

ANÁLISIS

por Salvador Arancibia

La remodelación del Gobierno anunciada el sábado por el presidente Pedro Sánchez podría resumirse en más economía, más política y menos márketing dadas las características de quienes ocupan nuevas responsabilidades en el entorno del gabinete. Eso, y la constatación de que todo indica que la política económica ortodoxa (dentro de lo que se puede ser en una situación como la actual) seguirá siendo la preponderante en los próximos tiempos.

El ascenso de Nadia Calviño a la vicepresidencia primera del Go-bierno es un hecho trascendente. Solo el presidente Adolfo Suárez, y en momentos muy delicados, puso como vicepresidentes primeros de sus gobiernos a Enrique Fuentes Quintana y a Fernando Abril-Martorell. Eran los años de la grave crisis económica española con una inflación por encima del 20% y unos niveles de paro espectaculares al haberse terminado la espita de la emigración hacia algunos países europeos, principalmente para millones de españoles. Los demás presidentes, Felipe González, José María Aznar, José Luis Rodríguez Zapatero y Mariano Rajoy, cuando tuvieron vicepresidentes de asuntos económicos, los relegaron a niveles inferiores.

Calviño sustituirá a Sánchez cuando este no esté y afianza sin duda su primacía entre los demás ministros económicos aunque Yolanda Díaz también haya ascendido un puesto en el escalafón gubernamental. Desde este punto de vista, las relaciones con la Unión Europea, más importantes ahora que nunca habida cuenta de la llegada de los fondos europeos para la reconstrucción, quedan garantizadas por la presencia de Calviño.

presencia de Calviño.
Salvo la inesperada salida de José Luis
Ábalos del Ejecutivo, y su sustitución
por Raquel Sánchez, persona muy vinculada con la transformación medioambiental y sostenible, el resto de actuales
ministros del área económica se mantienen. Especial atención merece la confirmación de José Luis Escrivá al frente del
Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, quien debe llevar a
cabo en los próximos meses la segunda
parte de la reforma de las pensiones
comprometida con la Unión Europea
dentro de las negociaciones para el acceso a los fondos comunitarios y que se
presenta como la más compleja ya que

debe abordar la reforma de las cotizaciones a los autónomos, sustituir el factor de sostenibilidad derogado por una fórmula que permita que realmente las pensiones no sufran problemas de financiación. Las últimas declaraciones de Escrivá, matizadas por él mismo, no parecen haber influido en el ánimo del presidente del Gobierno a la hora de mantenerle.



La vicepresidenta primera, Nadia Calviño.

El reforzamiento de la ministra María Jesús Montero al sumar a la cartera de Hacienda la de Función Pública, algo que ya ocurrió en tiempo de Rajoy, es otro síntoma de que Sánchez se inclina por la continuidad y el reforzamiento de la opción ortodoxa en materia de economía. Es seguro que las tensiones en el área económica entre la parte socialista y los de Unidas Podemos se van a mantener en el tiempo. La discusión sobre la oportunidad de subir ya o no el salario mínimo interprofesional se mantiene, aunque Calviño haya señalado que es mejor aplazar la discusión a la elaboración del proyecto de presupuestos de 2022. Es solo un ejemplo. La reforma laboral también es otro foco de posibles discrepancias. Pero es probable que las tensiones no se manifiesten con la crudeza de antaño habida cuenta de la apuesta de Sánchez por la vía templada y el centrarse en apuntalar la recuperación por encima de prácticamente todo.

Si la economía va ser el eje fundamental de la actuación del Gobierno a partir de ahora, además de gestionar el final de la pandemia, la otra coordenada que va a ganar protagonismo es la pura política. Es cierto que salen del Gobierno personas tan relevantes hasta ahora como Carmen Calvo, vicepresidenta primera, ministra de la Presidencia, relaciones con las cortes y memoria democrática, y José Luis Ábalos, ministro de transportes y secretario de organización del PSOE.

A la primera le sustituye, salvo como vicepresidente, Félix Bolaños, letrado del Banco de España, que ha sido su mano derecha en es tos años y hombre de confianza de Sánchez. En el complejo de la Moncloa va a ser el principal interlocutor ya que, al tiempo, Iván Redondo, hasta ahora jefe de gabinete del presidente, deja el puesto que lo pasa a ocupar Óscar López, otro hombre fuerte del PSOE. Es posible que la salida de Calvo y Redondo tenga como explicación las grandes divergencias que había entre ellos. Si es así los nombramientos de Bolaños y de López significan el retorno al partido que sustenta al Gobierno y la desaparición de lo que se ha considerado en estos años más co-mo actuaciones relacionadas con el márketing político que políticas pu-

Es posible que estos nombramientos acerquen el PSOE al Gobierno, algo que no ocurría en los últimos tiempos y cuya distancia se había ido evidenciando en estos meses por algunas de las decisiones que Sánchez había adoptado. Lo que no va a ocurrir es que las di-

ferencias entre el Gobierno y los parti-dos de la derecha en la oposición (PP, Ciudadanos y Vox) vayan a disminuir. Incluso antes de conocer los nombres de los nuevo ministros han sido descalificados, con frases bastante similares. por representantes de las tres formaciones volviendo a decir, con otras palabras, que en su opinión se trata de un Gobierno que no debería existir. Y, por lo tanto, que lo único que el presidente debería hacer sería disolver las Cortes y convocar elecciones generales. El pro-blema para ellos es que no tienen la representación popular necesaria para conseguirlo mientras que Sánchez mantiene los apoyos necesarios para, con mucha probabilidad, terminar la legislatura actual y esperar a finales del 2023 para convocar elecciones. ¿Tendría sentido que la oposición en Madrid pidiera elecciones de nuevo porque no consiguieron los votos suficientes para gobernar ellos? La política debería ser algo más que pedir continuamente la cabeza del contrario.



Publicación El Economista General, 24
Soporte Prensa Escrita
Circulación 14 332
Difusión 9761
Audiencia 34 163

 Fecha
 12/07/2021

 País
 España

 V. Comunicación
 22 471 EUI

 Tamaño
 474,52 cm²

V.Publicitario

España 22 471 EUR (26,689 USD) 474,52 cm² (76,1%) 8454 EUR (10 041 USD)



José Ignacio Conde Ruiz Catedrático de Fundamentos de Análisis Económico en la UCM y subdirector de Fedea

"Para reducir temporalidad hay que actuar sobre el coste del despido"

José Miguel Arcos MADRID

José Ignacio Conde Ruiz (Madrid, 1969) expone el punto de vista académico sobre la coyuntura económica española. El catedrático Fundamentos del Análisis Económico en la Universidad Complutense de Madrid y subdirector de la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea) aboga firmemente por una continuidad de la recuperación ligada a la introducción de reformas y valora el mercado laboral. Sitúa a los economistas en los tonos grises frente a la ideologización de los políticos sobre el SMI.

El Banco de España prevé un crecimiento del PIB del 6,2% este año, del 5,8% en 2022 y del 1,8% en 2023. Aunque son mejoras respecto a las previsiones de marzo, ¿cree que el crecimiento se va a estancar dentro de dos años? El 2022 va a ser un año récord y te

El 2022 Va a ser un ano record y ter a a costar encontrar precedente en la economía española por tres motivos. Va a crecer mucho porque 2020 cayó mucho y porque, en 2021, por las olas epidemiológicas, se ha retrasado la recuperación a la segunda parte del año trasladando parte de la recuperación para 2022. Otro motivo es que el 2020 fue un año de ahorro histórico y la gente va a comenzar a gastar, y no ha sido ahorro preventivo, puesto que la mayoría no ha podido gastar y va a ser un chute de crecimiento. Y luego está el empujón de los fondos europeos que provocan que la inversión pública pueda despegar después de estar años estancada. Nosotros en el Instituto Compluense Análisis Económico (ICAE) estimamos un crecimiento para el año 2022 del 8,8%. Estos tres elementos van a provocar que el 2022 sea un año de crecimiento récord. ¿Pero qué ocurre? Si le quieres dar continuidad a este crecimiento, tienes que hacer reformas

¿Podrá España canalizar los fondos de reconstrucción para impulsar el crecimiento?

Las mismas reformas que decíamos que había que hacer en 2019, ahora hay que introducirlas incluso con más interés. Si no haces reformas, no vas a dar continuidad a la recuperación porque el crecimiento potencial no lo has subido. Mi esperanza es que, igual que Europa nos decía erróneamente en la crisis de 2009 "recortes, recortes, recortes, ahora de forma acertada nos diga "reformas, reformas, reformas", reformas".



FOTOGRAFÍAS: NACHO MARTÍN

Aumento del SMI:

"Debes tener en cuenta que hay un colectivo que se va a ver perjudicado por la subida"

Recuperación: "La vas a frenar en seco

si se retira antes la política monetaria por miedo a la inflación"

Creo que, si el déficit lo tengo unos años un poco más alto de lo que debería, pero a cambio hacemos las reformas que nos mejoren la productividad y el crecimiento potencial, no me va a suponer un problema. La economía española es súper agradecida a las reformas y suele despuntar sorpresivamente cuando las hacemos. Pero claro, esas reformas requieren de muchísimo consenso y la situación política no parece la ideal. Sin reformas no habrá continuidad ni crecimiento.

¿Considera que una nueva subida del SMI, tal y como está tanteando el ministerio de Yolanda Díaz, agravaría la creación de empleo?

Es un debate que se ha quedado muy ideologizado. En los últimos años ha subido muchísimo y se han comprometido a subirlo hasta el 60% del salario medio. Yo estoy a favor del salario mínimo, pero intentaría hacer que la nueva subida de SMI se produjera cuando la recuperación ya esté aquí y este afianzada. Creo que esto es de cajón, porque es verdad que el salario mínimo es bueno porque quieres que el trabajador tenga un salario digno, pero debes limitar el riesgo sobre el empleo cuando estas saliendo de una crisis. El problema es que los

que están a favor de la subida del salario mínimo no le ven ninguna pega, y los que están en contra so-lo le ven pegas. En este caso los economistas estamos en los grises. Lo importante es, primero, poner la subida cuando estemos en la recu-peración, y segundo mirar el informe del Banco de España (BdE), que básicamente te está diciendo que ha habido trabajadores que se han visto perjudicados. Y esto es fácil de entender, tienes un equilibrio en el mercado laboral, donde hay una oferta y una demanda, y cuando su-bes el salario por encima de ese equilibrio te va a generar desem-pleo. Si miras el informe del *BdE* en esta dimensión es positivo, porque gran parte de los trabajadores si-guen en el empleo tras la subida del salario mínimo del 22%. ¿Qué ocu-rre? Hay trabajadores, que el *BdE* estima entre 100.000 y 200.000 que o bien les han despedido o bien no les han recontratado. Son aquellos trabajadores que por tener una productividad muy baja (o por debajo

del SMI) pues se han visto afectados. Esto no hay que ocultarlo, y tampoco hay que usarlo como argumento para no subir el SMI. Estos trabajadores existen, son aquellos que no tienen experiencia laboral, que han abandonado los estudios de forma prematura o que tienen que reciclarse... ocultar esto no va a ninguna parte.

¿Está a favor de subir el salario mínimo?

Yo estoy a favor del SMI, hay que subirlo, pero debes tener en cuenta que hay un colectivo que se va a ver perjudicado y llevar a cabo políticas para ayudar a ese colectivo para minimizar los efectos negativos. Una propuesta que estaba encima de la mesa en la anterior legislatura es el complemento salarial, para que al empresario que no le compense contratar a este joven, le contrate y que este complemento financiado en parte por el Estado sirva para formar al joven y le mejore la productividad. Tienes que



Publicación El Economista General, 25 Soporte Prensa Escrita Circulación 14 332 Difusión 9761 Audiencia 34 163

 Fecha
 12/07/2021

 País
 España

 V. Comunicación
 22 471 EUR (26,689 USD)

 Tamaño
 197,50 cm² (31,7%)

4668 EUR (5544 USD)



ser consciente de lo positivo y lo negativo para diseñar las políticas adecuadas. Pero, lamentablemente, no nos podemos olvidar que los problemas del mercado laboral no son únicamente el SMI, sino de la gran precariedad laboral y la dualidad.

¿Qué debería hacer España para fomentar la creación de empleo y dejar atrás los Erte?

Hay una solución óptima que me parece la mejor y ya salió en el debate hace unos años y que nación en el mundo académico, y que es el contrato único. Un contrato único, con indemnizaciones crecientes y complementado con un fondo austriaco, yo creo que sería la solución ideal. Entendemos que esta solución no parece viable políticamente. El Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia dice que hagamos un mercado laboral con solo tres contratos: formativo, temporal e indefinido. Aquí es importante entender que si solo reducir el contrato temporal o incluso prohibir el de servicio y obra, puedes conseguir bajar la temporalidad, pero por seguro aumentaran los costes de despido, la rigidez laboral y con ello vas a dañar la creación de empleo.

Pero, entonces, cómo hacemos para atajar el problema de la temporalidad y la dualidad laboral...

Si quieres favorecer la caída de la temporalidad tienes que flexibilizar mucho la contratación indefinida, para lo cual tienes que hacer dos cosas: primero, clarificar las causas de despido para reducir judicialización, segundo tienes que modular el coste de despido. La idea es que el nuevo marco regulatorio no tenga tanta temporalidad, uses más la contratación indefinida, pero al mismo tiempo el coste agregado que paguen las empresas sea similar. Para animar la contrata-ción indefinida podrías plantearte introducir los Ertes de carácter permanente, que también está en el componente 23 de plan del Gobier-no. Por ejemplo, unos Ertes de carácter estructural serían interesantes para decirle al empresario: "contratad al trabajador de forma inde-finida, si tenéis un problema puntual por caída de demanda, no os preo-cupéis usar los Ertes, en lugar de usar los temporales para tener que despedirlos y volver a contratar-los". Creemos que un mercado laboral que acabe con la precariedad podría mejorar la situación económica por varios motivos. En primer lugar, mejora la inversión en capital humano ¿qué incentivo tengo yo a formarme en el capital humano de esa empresa si me van a des-pedir a los pocos días? ¿qué incen-tivo tiene el empresario a formar-me si me va a rotar? Esto tiene importantes impactos sobre la productividad. Segundo, al contrario de lo que la gente piensa que el mercado es dual porque nuestras actividades son de bajo valor aña-dido. Yo creo que es al revés, si tú tienes un marco laboral donde es

Crecimiento:

V.Publicitario

"Tienes que introducir reformas para darle continuidad al crecimiento"

Reformas:

"Requieren muchísimo consenso y la situación política no parece la ideal"

Ertes: "Se pueden plantear de forma permanente para animar la contratación indefinida"

muy fácil la contratación temporal, van a triunfar aquellas actividades para las cuales la temporalidad no es un obstáculo, sino una necesidad. Un marco laboral más razonable también es un atractivo para la inversión y para mejorar la productividad a medio-largo plazo.

¿Hasta qué grado hay temor por la hiperinflación?

Uno de los éxitos a nivel global de cómo nos hemos enfrentado a esta como nos nemos enfrentado a esta crisis sanitaria, ha sido que la polí-tica monetaria y la política fiscal han estado coordinadas por primera vez. La política monetaria ha dado respaldo para que los países europeos implementen todas las políticas fiscales que necesiten para evitar que desaparezcan las empresas, apoyo a los trabajadores, etc. Si la política monetaria se retira antes de la recuperación por miedo a la inflación, la vas a frenar en seco y seguramen-te van a generar una crisis de deu-da. Es cierto que ahora la inflación está aumentando, pero como de-fienden todos los análisis de los bancos centrales, parece que será un fenómeno pasajero. Hay una explicación que hace pensar que no será una subida de precios continuada y que tiene que ver con efectos base de subida de la energía o de un au-mento puntual de la demanda de algunos servicios como por ejemplo turismo, u hostelería. Con la vuelta a la normalidad gracias a las vacu-nas, pues muchos intentan recuperar el tiempo perdido y por otro la-do es posible que haya daños en la parte de la oferta. Es decir, los pre-cios van a aumentar un poco por el aumento de la demanda y la dismi-nución de la oferta. Los bancos centrales entienden que esto es coyuntural y confío que no empiecen a retirar los estímulos monetarios has-ta que la recuperación este completamente asentada.



Soporte Prensa Escrita Circulación 50 000 35 000 Audiencia 112 000

El Nuevo Lunes General, 12

País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

12/07/2021 España 4 020 EUR (4.774 USD) 684,00 cm² (57,5%) 2658 EUR (3157 USD)



Los países de la UE recuperarán paulatinamente el PIB anterior a la crisis sanitaria mundial. "Para ponerlo en perspectiva: esta es la mayor revisión al alza de nuestras previsiones anuales en más de 10 años", ha dicho el

comisario de Economía, Paolo Gentiloni. Según el informe de verano elaborado por la Comisión, a esa recuperación contribuirá la invección de recursos europeos que se pondrá en marcha este mismo mes de julio.

La recuperación económica se acelera a medida que avanza en la campaña de vacunación y va levantando las medidas de contención del virus

Bruselas eleva las previsiones de crecimiento de la UE hasta el 4,8%

■ N.L

La recuperación económica sigue acelerándose a medida que la Unión Europea avanza en la campaña de vacunación y va levantando las medidas de contención del virus. Bruselas ha vuelto a elevar las previsiones de crecimiento del productiones del productiones de crecimiento del productiones del productiones de crecimiento del productiones del productiones del productiones de crecimiento del productiones del productiones de crecimiento del productiones del p Bruselas ha vuelto a elevar las previsiones de crecimiento del producto interior bruto (PIB) de la UE para este año, hasta el 4,8%, seis décimas más que lo contemplado en mayo. Para 2022, la Comisión Europea prevé una expansión del 4,5%, una décima más. Según los pronósticos, la expansión económica en la zona euro será idéntica. De las grandes economías (España, Francia, Alemania e Italia), la española será la que más crecerá este año, un 6,2%, aunque también será la última en recuperar los niveles de Pio. ma en recuperar los niveles de PIB anteriores a la pandemia.

Los países de la UE irán recuperando paulatinamente el PIB que se

esfumó con la crisis sanitaria mun-dial. "Para ponerlo en perspectiva: dial. "Para ponerlo en perspectiva: esta es la mayor revisión al alza de nuestras previsiones anuales en más de 10 años", resumió el comisario de Economía, Paolo Gentiloni. Según el informe de verano elaborado por la Comisión Europea — que solo recogen las perspectivas de crecimiento e inflación—, Polonia ya rehizo su economía en el segundo trimestre de este año mientras que rimestre de este año, mientras que Alemania y Países Bajos lo harán a finales de verano. De nuevo, el sur queda rezagado. El altisimo ritmo de crecimiento de España, Portugal, Francia el Italia no impide que se quedan a den a la cola. Tras sus abruptos des-plomes en 2020, la Comisión Euro-pea cree que Italia y España no se recompondrán hasta el tercer trimes-tre de 2022. A esa recuperación contribuirá la

inyección de recursos europeos que se pondrá en marcha este mismo mes. Sin embargo, no será suficien-te para que la UE recupere la trayectoria de crecimiento que mantenía antes de esta recesión, y que ya ado-



"Nuestro objetivo no es volver a los niveles de PIB de 2019", ha afirmado Paolo Gentiloni. El comisario considera que los países de la UE deben fijarse como objetivo recobrar la "trayectoria de crecimiento" y, por lo tanto, al tamaño económico que estaba previsto para finales de

lecía de una cierta anemia. En con-creto, el informe de la Comisión Euro-pea apunta que "al final del horizon-te de las previsiones, se espera que

el PIB real en la UE sea aproximada-mente un 1% inferior al nivel espe-rado antes de la pandemia". "Por tanto, la brecha con la senda de crecito, la brecha con la senda de creci-miento de antes de la pandemia sigue siendo amplia", añade el documen-to. Además, la UE logra cerrar unas décimas la brecha con **Estados Uni-dos** y **China**, pero ambas economías parecen seguir reconstruyéndose a mayor velocidad. El Fondo Mone-tario Internacional (FMI) prevé que la economía estadounidense crecerá el 6,4% en 2021, mientras que la chi-na lo hará un 8,4%.

na lo nara un 8,4%.

"Nuestro objetivo no es volver a los
niveles de PIB de 2019", ha afirmado Paolo Gentiloni. El comisario considera que los países de la UE deben
fijarse como objetivo recobrar la "trayectoria de crecimiento" y, por lo tanto, al tamaño económico que estaba

El informe de la Comisión Europea apunta que "al final del horizonte de las previsiones, se espera que el PIB real en la UE sea aproximadamente un 1% inferior al nivel esperado antes de la pandemia". "Por tanto, la brecha con la senda de crecimiento de antes de la pandemia sigue siendo amplia", añade el documento

previsto para finales de 2022. Por ello, el italiano ha instado a los socios a mantener una política expansiva y de apovo a la economía.

Ese elemento pesó en la decisión de dejar las reglas fiscales suspendi-das de facto el año que viene, puesto que incluso algunos de los halco-nes temían que un regreso abrupto a la disciplina iscal pueda desbaratar la recuperación.

La derecha europea, sin embargo La derecha europea, sin emibargo, empieza a dar pasos que apuntan a un regreso a las normas de cara a 2023. Precisamente, el Ejecutivo comunitario sigue viendo como uno de los principales riesgos para la economia una estrienda o destinamo de nomía una retirada a destiempo de

nomia una retirada a destiempo de los estimulos fiscales. Aun así, la principal amenaza la siguen constituyendo las nuevas variantes de la covid-19, en particu-lar la llamada delta, que meten preiar la liarnada della, que meten pre-sión a los países para avanzar con la vacunación. "Más del 62% de la población adulta en la UE ha recibi-do al menos una dosis de la vacuna y el 45% está completamente vacu-

Fondo de Recuperación
El pasado 15 de junio, la Comisión
Europea conseguía captar 20.000
millones de euros en la primera emisión destinada a financiar el fondo de
recuperación. Se trata de bonos a
diez años de vencimiento y que finalizan el 4 de julio de 2031. La demanda de los bonos ha superado por siees un givero y ha alcanzado los te su número y ha alcanzado los 142.000 millones de euros.

142.000 millones de euros.

"Hoy es un día verdaderamente histórico para nuestra Unión Europea. Realizamos con éxito la primera operación de financiación para NextGenerationEU", aseguraba la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen. "Es una inversión en nuestro mercado único. Y lo que es más importante, es una inversión en el futuro de las próximas generaciomas importante, es una inversion en el futuro de las próximas generaciones de Europa que afrontan los retos de la digitalización y el cambio climático", ha insistido von der Leyen.
Para finales de 2021, la Comisión espera recaudar unos 80 000 millo-

espera recaudar unos 80 U00 millo-nes de euros en bonos, que se com-plementarán con bonos de la UE a corto plazo, según el plan de finan-ciación publicado en junio de 2021. El importe exacto de los bonos de la UE dependerá de las necesida-des precisas de financiación, y la Comisión revisará su evaluación ini-cial en otoño. De esta forma, la Comisión podrá financiar, durante la segunda mitad del año, todas las ta segurida rimad del ario, rodas las subvenciones y préstamos previstos a los Estados miembros en el marco del Mecanismo de recuperación y resiliencia, así como cubrir las necesidades de las políticas de la UE que reciben financiación del fondados de las políticas de la como cubrir las como cubrir las securidades de las políticas de la formación del fondados de la como cubrir las comos del como cubrir las como cubrir las como cubrir las comos del como cubrir las como cubri

de que reciber infanciación del fori-do de recuperación.

Para financiar el fondo, la Comi-sión, en nombre de la UE, recaudará de los mercados de capitales hasta alrededor de 800.000 millones de euros de aquí a finales de 2026.



Publicación El Nuevo Lunes General, 10
Soporte Prensa Escrita
Circulación 50 000
Difusión 35 000
Audiencia 112 000

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario 12/07/2021 España 2 356 EUR (2,798 USD) 308,30 cm² (25,9%) 1558 EUR (1850 USD)



Permitirá que los precios rebasen esa cota de forma transitoria

El BCE anuncia que eleva el objetivo de inflación al 2%



Christine Lagarde, presidenta del BCE.

■ Cambio histórico en la política monetaria de la Eurozona. El Banco Central Europeo ha anunciado que su nueva meta de inflación es el 2% a medio plazo, en lugar del ya clásico nivel "inferior, aunque próximo" al 2%. Además, ha confirmado que, como introdujo hace dos años, dicho objetivo es "simétrico", con lo que cuando lo considere necesario permitirá que los precios rebasen esa cota de forma transitoria sin tomar medidas para corregirlo. Todo ello implica que, según lo esperado, el organismo presidido por Christine Lagarde se ha concedido a sí mismo más margen de actuación en la primera revisión de su estrategia desde 2003.

Con un objetivo de inflación más alto y que además permite que los precios lo superen transitoriamente, el BCE tendrá más justificación para adoptar medidas convencionales (subidas y bajadas de tipos) y no convencionales (como compras de deuda o inyecciones de liquidez a la banca para aumentar el crédito) en situaciones deflacionarias, como durante buena parte de la última década, o para no retirarlas ante subidas coyunturales de los precios en plena crisis, como sucede actualmente. Pese al actual alza de la inflación, el organismo mantuvo sus medidas excepcionales contra la pandemia en junio y no se espera que comience a discutir su retirada progresiva hasta después del verano. Según sus previsiones, el IPC se situará este año de media en el 1,9%, puede alcanzar el 3% a finales del ejercicio, y bajará posteriormente al 1,5% en 2022 y al 1,4% en 2023.

Lagarde ha subrayado que todas las decisiones han sido aprobadas "unánimemente" por los miembros del consejo de gobierno del organismo, pero la revisión de la estrategia supone una nueva victoria de los denominados 'palomas' (favorables a ir todo lo lejos posible dentro de los límites legales de actuación, entre los que se alinea el gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos) frente a los minoritarios 'halcones' (partidarios de una política monetaria ortodoxa y limitada, con Alemania a la cabeza). Así, el organismo no solo ha elevado su objetivo de inflación, sino que ha confirmado que "son igual de indeseadas" las desviaciones al alza de dicha meta que a la

Desviaciones negativas

"Cuando la economía opera próxima al límite inferior de los tipos de interés nominales (por debajo del cual rebajas adicionales del precio del dinero no estimulan la actividad) son necesarias medidas de política monetaria especialmente contundentes o persistentes para evitar que se afiancen las desviaciones negativas del objetivo de inflación, lo que también podría implicar un período transitorio en el que la inflación se sitúe ligeramente por encima del objetivo", señala el organismo. "Como sucede ahora", ha añadido Lagarde en rueda de prensa.



El Economista
Prensa Digital
984 000
s 1 247 778

Fecha País V. Comunicación

V. Publicitario

España 10 227 EUR (12,146 USD) 5972 EUR (7092 USD)

11/07/2021



https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=464036834

El encarecimiento de la vivienda pone en una encrucijada a los bancos centrales

elEconomista.es • original



Christine Lagarde, presidenta del Banco Central Europeo. Foto: Dreamstime

El incremento del precio de la vivienda en la mayoría de países desarrollados ha puesto a prueba a los bancos centrales. Estas instituciones se han visto inmersas en una encrucijada: retirar los estímulos paulatinamente, con el **riesgo de que se inflen aún más los bienes raíces**, o acelerar el fin de la política acomodaticia para controlar la inflación, lo que amenazaría la recuperación económica tras la crisis sanitaria provocada por el Covid-19.

Los responsables de la política monetaria son conscientes de que el mundo viene de otra crisis global reciente, que precisamente derivó del problema inmobiliario. Teniendo en cuenta este precedente, la manera de controlar el incremento de los precios de la vivienda se convierte en un dilema. De hecho, una de las soluciones que manejan unos pocos bancos centrales es frenar la compra de inmuebles elevando los tipos de interés.

Por su parte, algunos de los componentes de la Reserva Federal de EEUU que defienden el tapering citan el auge de los precios de la vivienda como uno de los motivos, especialmente por los valores respaldados por hipotecas.

Algunos países se reunirán para establecer una política que garantice el acceso a la vivienda

Los responsables de los bancos centrales de Nueva Zelanda, Corea del Sur y Canadá se reunirán la semana que viene para establecer una política que garantice que las viviendas **sean asequibles para el trabajador medio**. En este sentido, estos tres países se erigen como los más dispuestos a frenar la sobrevaloración del bien inmueble tomando medidas concretas.



El Economista Prensa Digital 984 000 1 247 778 Fecha País V. Comunicación

V. Publicitario

España 10 227 EUR (12,146 USD) 5972 EUR (7092 USD)

11/07/2021



https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=464036834



Por su parte, como parte de su estrategia financiera, el Banco Central Europeo (BCE) ha flexibilizado su objetivo de inflación y comenzará a **considerar los costes de las viviendas** en sus mediciones complementarias de inflación.

En una línea similar, el Banco de Pagos Internacionales (BPI) ha advertido de que los precios de la vivienda han subido durante la pandemia más de lo que cabía esperar, lo que deriva en el aumento de la **vulnerabilidad del sector** si se incrementan los costes de endeudamiento.

Kazuo Momma, antiguo encargado de la política monetaria del Banco de Japón, considera que el verdadero desafío de las economías mundiales es intervenir en este mercado **sin perjudicar a los titulares de hipotecas**. "Restringir las actividades del mercado de la vivienda podría conllevar otros problemas, como frenar la recuperación económica", dijo a *Bloomberg*.



Sin embargo, desde Bloomberg Economics advierten de que el número de viviendas que superan la capacidad adquisitiva de los compradores ya ha sobrepasado el nivel de 2008, por lo que se encienden las alarmas de una **burbuja inmobiliaria**.

Para estos expertos, dado que muchas economías todavía están luchando por frenar el coronavirus, a lo que se suma el lento crecimiento de los préstamos, los banqueros centrales deberían focalizarse en otras alternativas al aumento de los tipos de interés. Por ejemplo, cambios en los límites de préstamo a valor o ponderación de riesgo de las hipotecas.



El Economista Prensa Digital 984 000 1 247 778 Fecha 11/07/2021
País España
V. Comunicación 10 227 EUI

V. Publicitario

España 10 227 EUR (12,146 USD) 5972 EUR (7092 USD)



https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view digital media.cgi?subclient id=12739&comps id=464036834

No obstante, estas medidas **podrían no surtir efecto**, ya que dependen en gran medida de la política fiscal que implemente cada país, así como de la propia oferta de cada mercado.

Así, Gunter Schnabl, de la Leipzig University, considera que la mejor aproximación al problema sería "parar la expansión de las hojas de balance de los bancos centrales" y, posteriormente, "subir los tipos de interés de una forma lenta y diligente durante un largo plazo".

Además, Alicia García Herrero, de Natixis, advierte de que "los precios de los inmuebles seguirán inflándose mientras la liquidez mundial siga siendo tan amplia", lo que tendría implicaciones muy graves que el encarecimiento de otros activos, puesto que "afecta a los hogares de una forma mucho más amplia", pudiendo poner en riesgo las economías domésticas muy ajustadas.





Publicación Expansión General, 20 Soporte Prensa Escrita 36 629 Circulación 23 452 Audiencia 129 000

País V. Comunicación

V.Publicitario

36 323 EUR (43,141 USD) 316,27 cm² (50,7%) 8890 EUR (10 559 USD)

12/07/2021

España



AMPLIA RENOVACIÓN EN EL CONSEJO DE MINISTROS

Sánchez encumbra a Calviño para priorizar la gestión de los fondos europeos

EL PRESIDENTE ENVÍA UN MENSAJE DE ORTODOXIA A BRUSELAS Y A LOS MERCADOS/ La Comisión Europea seguirá muy de cerca las reformas, como las de pensiones y del mercado laboral, que debe hacer España a cambio de los 140.000 millones.

Francisco R. Checa/Miguel Valverde. Bruselas/Madrid

La profunda remodelación del Gobierno, que ha hecho Pedro Sánchez por sorpresa este fin de semana, no sólo supone un borrón y cuenta nueva en el gabinete ministerial del líder so-cialista hasta el final de la legis-latura en Moncloa. El nuevo Ejecutivo también envía un mensaje claro sobre la prioridad absoluta que tiene para es-ta segunda parte del mandato: la recuperación económica que vendrá de la mano de la llegada del maná del dinero de los fondos europeos; la llave que puede abrir a Sánchez las puertas a otros cuatro años más en La Moncloa. El ascenso de la responsable

económica del Ejecutivo, Na-dia Calviño, a la vicepresiden-cia primera coloca en primera línea toda la gestión que a par-tir de ahora dominará el día a día del Gobierno. Una imple-mentación correcta del plan de recuperación que permitirá a España recibir un volumen de ayudas europeas sin preceden-tes será capital para el futuro de Sánchez y su Gobierno. El éxito en la gestión de esta movilización histórica de in-

versiones y reformas comuni-taria, que permitirá a España acceder a 140.000 millones de euros del Fondo de Recuperación de la UE hasta 2026, será clave, tanto desde el punto de vista económico como político. Sánchez lo sabe y por eso ha nombrado como su nueva número dos a Calviño, que ha li-derado la negociación del Gobierno con Bruselas sobre la elaboración del plan español.

Calviño, de perfil técnico, es un activo seguro y clave en el diálogo directo con Bruselas. El Ejecutivo comunitario va a estar muy pendiente de la correcta ejecución del plan de re rrecta ejecución del pian de re-cuperación español, ya que Es-paña es, junto a Italia, el país que más ayudas europeas va a recibir en los próximos años. El fracaso en la ejecución del paquete de las reformas e in-versiones del plan español sería también el de la UE.

Una experta en la UE

La nueva vicepresidenta Primera conoce muy bien cómo se mueven las teclas en el enramado bruselense. La res-ponsable económica del Go-bierno llegó a Moncloa de la mano de Sánchez en 2018 tras una larga y notable experien-cia en la Comisión Europea en diversas áreas económicas, como la Dirección General de Presupuestos comunitarios, y en los últimos meses ha trabajado mano a mano con los res-ponsables del Ejecutivo co-



munitario para la elaboración del ambicioso plan de reformas español, con el que el Gobierno ha solicitado a la UE cerca de 70.000 millones de euros en transferencias no re-embolsables hasta 2023. Tras esa fecha, podría solicitar otros 70.000 millones en préstamos con condiciones ventajosas de devolución. En este contexto, desde el primer momento, el plan español ha recibido ala-banzas de las instituciones comunitarias desde que en el co-mienzo del año Calviño presentó el primer borrador a sus socios en el Ecofin, y hasta que la Comisión dio su respaldo al plan a mediados de junio con la visita a Madrid de la presi-denta de la Comisión europea, Ursula von der Leyen, para trasladar personalmente su

visto bueno a Sánchez. Calviño es el enlace directo de Madrid con Bruselas. Un vínculo que será aún más esencial cuando España tenga que empezar a cumplir los hitos y objetivos que aparecen en su contrato con la Comisión para recibir los tramos de las ayudas del Fondo de Recuperación. El primer desembolso, pre-visto para finales de año y por

un montante de 10.000 millo-nes, no debería acarrear ninguna dificultad, pues casi todas sus metas ya están cumplidas. Una vez reciba la luz verde

una vez reciba la luz verde definitiva en el Consejo de Mi-nistros de Economía y Finan-zas de la UE (Ecofin) de hoy, el Gobierno solicitará este primer desembolso en una tramitación que en el Ministerio de Economía no prevén que sea



Publicación Expansión General, 21 Soporte Prensa Escrita Circulación 36 629 Difusión 23 452 Audiencia 129 000 Fecha País V. Comu Tamaño

 País
 España

 V. Comunicación
 36 323 EUR (43,141 USD)

 Tamaño
 158,69 cm² (25,5%)

 V.Publicitario
 5567 EUR (6612 USD)

12/07/2021



Calviño se estrena hoy con la luz verde de los 27 al plan español

El nombramiento de Calviño como nueva 'número dos' del Gobierno de Sánchez llega justo cuando los 27 darán su visto bueno definitivo al plan español en la reunión del Eurogrupo y el Ecofin que celebran los ministros de Finanzas de la UE hoy y mañana en Bruselas, Será la última parada del largo camino que está recorriendo el plan de recuperación antes de que empiece a llegar el maná del dinero europeo a las ministros de los 27 certificarán en el Ecofin la aprobación del primer paquete de 12 planes nacionales, en el que además del español también están los planes de las otras tres grandes economías europeas: Italia Francia y Alemania. Esta primera tanda, a la que . seguirá un segundo paquete cuya aprobación llegará en un Ecofin extraordinario a finales de julio, llega a la mesa de los

ministros con muy pocos cambios respecto a la propuesta aprobada por la Comisión Europea, tras el análisis técnico de las últimas semanas de los 27. En el caso de España, con ningún cambio, según aseguran fuentes del Ministerio de Economía que esperan que el visto bueno definitivo se produzca de manera . tranquila y sin sorpresas de última hora. Durante las discusiones a nivel técnico algunos países han estado activos en la formulación de preguntas para la aclaración de los detalles de todos planes, pero lo han hecho con tono constructivo, muy diferente al de otras épocas, destacan desde Economía Tras la luz verde, España recibirá 9.000 millones de euros de prefinanciación del plan,un pago que llegará en las próximas semanas tras completarse el proceso burocrático. Bruselas confía en que el ingreso sea antes de agosto.

una tramitación conflictiva.

La cosa se complicará a partir del próximo año, cuando España tendrá que empezar a ejecutar las partes esenciales de la reforma laboral y de pensiones para poder recibir los nuevos ingresos de los fondos europeos. De hecho, el primer examen

De hecho, el primer examen serio llegará la próxima primavera cuando el Gobierno deberá haber completado los hitos más importantes de la reforma del mercado laboral o se arriesgará a no recibir el segundo tramo de ayudas sujeto al cumplimiento de metas y que asciende a 12.000 millones de euros.

Pero, con el ascenso de Calviño, Sánchez envía un mensaje a Bruselas, y a los mercados internacionales, de que España quiere cumplir con las reformas prometidas a Bruselas en el plan.

El Gobierno ha conseguido ganar tiempo, hasta final de año, con el argumento de que quiere pactar con los empresarios y con los sindicatos las reformas de pensiones y del mercado laboral. En la reforma de las pensiones, el Consejo de Ministros del pasado día 6 ya aprobó un anteproyecto de ley con los primeros acuerdos. Pactos que garantizan el

mantenimiento del poder adquisitivo de las pensiones, descincentivan la jubilación anticipada y, por el contrario, estimulan la demora en la salida del mercado de trabajo, entre otros puntos.

En este punto, la Comisión quiere que España garantice que, en los próximos años, es capaz de controlar el crecimiento del gasto en pensiones, a pesar de que van a comenzar a jubilarse las generaciones de la explosión de la natalidad del periodo comprendido entre 1955 y 1975. Bruselas recela del déficit público –el 11%, en 2020–y de la deuda –que se ha situado ya en el 125% del PIB—que exhibe España.

En la reforma laboral, la Comisión Europea presiona a España para que rebaje el empleo temporal. Y, como consecuencia de ello, la división del mercado de trabajo entre empleados indefinidos y temporales.

Bruselas también está muy preocupada por la elevada tasa de paro de España, que está en 15,8% de la población activa, y el desempleo juvenil. Un millón de personas están en paro en este grupo social, el 30% del colectivo.

Editorial / Página 2



Publicación Expansión General, 28 Soporte Prensa Escrita 36 629 Circulación 23 452 Audiencia 129 000

País V. Comunicación V.Publicitario

Fecha

España 22 143 EUR (26,298 USD) 311,76 cm² (50,0%) 8813 EUR (10 467 USD)

12/07/2021



Los ministros de Finanzas del G20 apoyan el acuerdo fiscal global

RATIFICAN LA DECISIÓN DEL G7/ En la reunión de octubre se tratará el tipo impositivo mínimo que se va a fijar y cómo se distribuirán los beneficios entre países. Se espera que se implemente en 2023.

Miles Johnson. Financial Times Las economías más grandes del mundo han dado su apoyo a un acuerdo para realizar una reforma fiscal global que impondría un impuesto mínimo a las corporaciones multinacionales, aumentando así la nacionales, aumentando asi la presión sobre un pequeño nú-mero de países que se resisten a sumarse al acuerdo. Los ministros de economía

y los banqueros centrales de las naciones del G20 que se reunieron en Venecia el sábado emitieron un comunicado conjunto respaldando el acuerdo fiscal, que fue acor-dado por los países del G7 el mes pasado y respaldado posteriormente por 130 países en las conversaciones celebradas por la OCDE en París.

El comunicado calificaba el pacto como "un acuerdo hispacto como "un acuerdo his-tórico sobre una arquitectura fiscal internacional más esta-ble y justa" y el G20 invitó a "todos los miembros de la OCDE... que no se han suma-do aún al acuerdo a hacerlo". Este pedía a todos los países participantes en las negocia-ciones "abordar con rapidez las cuestiones pendientes y ultimar los elementos de dise-

ultimar los elementos de dise ño" en la próxima cumbre del G20 en octubre.

Janet Yellen, la secretaria del Tesoro de Estados Unidos, declaró que el G20 intentaría sumar a los reticentes, entre los que se incluyen Ir-landa y Hungría, para que acepten el acuerdo, pero aña-dió que su aprobación no era necesaria para seguir adelan-te. "No es esencial que se sumen todos los países", asegu-ró. Pero celebró los progresos del G20, afirmando en un comunicado a la conclusión de la cumbre que "el mundo está preparado para poner fin a la competición global para bajar la fiscalización corporativa, y existe un amplio corposenso so-bre cómo hacerlo". Bruno Le Maire, el minis-

tro de Finanzas de Francia, describió el acuerdo como "una revolución fiscal de las que se producen una vez por siglo". "La reforma de la fiscalización internacional ha sido acordada, y no hay marcha

atrás", aseguró. Los próximos pasos en la cumbre de octubre del G20 serán fijar un tipo fiscal del Impuesto sobre Sociedades mínimo acordado a nivel glo-bal y determinar cómo se dis-tribuirán los beneficios de los

impuestos entre los países. Ocho países, entre los que se encuentran Irlanda, Barbados, Hungría y Estonia, han aplazado la aceptación de la tasa mínima del 15%, que cuenta con el respaldo de EEUU, China, India y la ma-



yoría de los países de la UE. Otros países que se resisten son Sri Lanka, Nigeria y Ke-

Algunas jurisdicciones con bajos impuestos y centros de inversión, como Bahamas y Suiza, va lo han firmado.

Perú no se sumó original-mente al acuerdo porque no tenía un Gobierno, pero ya lo ha hecho. La lista de signatarios asciende a 132 países.

Janet Yellen también expresó su optimismo con respecto a los avances del debate pecto a los avances del debate en cuestiones como el cambio climático y la respuesta con-tra la pandemia de Covid-19, y estableció el objetivo de que el G20 se comprometa a aportar 100.000 millones de dólares (84.200 millones de euros) en derechos especiales de giro en octubre para complementar el mecanismo de 650.000 millones del FMI, anunciado el viernes, para reforzar las fi-nanzas de los países en vías de

"Sabemos que esta no será la última crisis sanitaria glo-bal", aseguró este domingo. "Mientras el virus siga exten-diéndose, seguimos todos en riesgo"

Aunque el apoyo político del G20 dará un impulso a los es-fuerzos para alcanzar un acuerdo final, que se espera que se implemente en 2023, siguen existiendo importan-

siguen existiendo importan-tes cuestiones técnicas. Estas incluyen varios acuerdos de excepción que permitirían a algunos países utilizar cláusulas de exclusión del pacto para fomentar la inversión.

Se espera que otro de los obstáculos sea la oposición de los republicanos en el Congreso de EEUU; el presidente Joe Biden probablemente necesite su aprobación al menos para algunos de los elementos de la propuesta.

Kevin Brady, el presidente republicano del Comité de Medios v Arbitrios de la Cámara de Representantes, ha descrito el acuerdo como "una peligrosa rendición eco-nómica que envía empleos estadounidenses al extraniero".

Yellen y BlackRock piden compromisos con el clima

Expansión. Madrid La secretaria del Tesoro de EEUU, Janet Yellen, se comprometió ayer a alejar a los bancos de desarrollo de los proyectos de combustibles fósiles en declaraciones en el foro climático del G20. Diio que les va a pedir que "aumenten su ambición climática" para apoyar el Acuerdo de París sobre la reducción de emisiones de carbono. "También esperamos que tomen medidas para movilizar más eficazmente el capital privado para que los países en desarrollo puedan beneficiarse cada vez más de las promesas del sector privado de apoyar inversiones sostenibles y alineadas con el clima", dijo Yellen. En esta línea se mostró ayer Larry Fink, consejero delegado de BlackRock, que alentó a los gobiernos a desarrollar planes de financiación a largo plazo que tengan en cuenta el cuidado del clima y que ayuden a desbloquear el capital privado, tan necesario. En esta línea se mostró Por otro lado, ocho grandes aseguradoras, entre las que están Allianz, Ax y Generali, anunciaron ayer una alianza para acelerar la transición a las emisiones cero ante el incremento de la presión de reducir las emisiones.



Publicación El Mundo General, 28
Soporte Prensa Escrita
Circulación 147 850
Difusión 101 207
Audiencia 562 000

Fecha
País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

España 66 871 EUR (79,422 USD) 329,42 cm² (52,8%) 28 305 EUR (33 618 USD)

12/07/2021



DINERO FRESCO. Con la entrada de alcaldesas socialistas se acentúa la politización en el campo de batalla de la Comisión Delegada de Asuntos Económicos

El nuevo aparato económico: de 13 ministros ya sólo uno independiente



CARLOS SEGOVIA

Pedro Sánchez tuvo que despedir a algunos de sus ministros en la mañana del sábado por teléfono porque se encontraban de viaje. Las crisis de Gobierno se niegan hasta el final y se preparan con perfiles de personas que acumulaba desde hace meses el hasta ahora secretario general de Presidencia y auténtico brazo derecho de Sánchez, Félix Bolaños. En esos perfiles ya no quieren profesionales independientes para intentar dar amplitud al Ejecutivo.

Lejos queda el 6 de junio de 2018 cuando el líder socialista presentó su primer gobierno no como uno de camé, sino el de «líderes en cada uno de sus ámbitos» que han «aparcado sus prestigiosas carreras profesionales para servir al pais». Entraron así personas entonces no adscritas al PSOE como Nadia Calviño, Pedro Duque o Fernando Grande-Marlaska, presentados —qué tiempos aquellos— como aves de paso que servirían a cualquier Gobierno.

Llegó el 12 de enero de 2020 y

Servinan a cuaquier Gobierno. Llegó el 12 de enero de 2020 y Sánchez insistió en el mensaje al incluir en el Gobierno de coalición a Arancha González Laya o José Luis Escrivá en áreas clave: «Hay independientes de reconocido prestigio que aportan valor y experiencia al equipo y que además conectan con un sentir mayoritario de la ciudadanía española de incorporar a personas que dejan a un lado su trayectoria profesional para servir a su país».

Es pasado. Tras el abrupto cese de Laya sólo quedaría oficialmente Escrivá, porque independientes de 2018 como Marlaska son ya diputados del PSOE y, aunque Calviño sigue sin ser parlamentaria, su actitud con la oposición y su presencia en tantos actos socialistas hace ya ingenuo etiquetarla en este grupo. Escrivá muestra también evidente compromiso con Sánchez, pero aún evita militancia y actos partidistas y en la reforma de pensiones tuvo que suavizar posiciones y plantearla en dos partes ante la falta de apoyos en el conjunto del Gobierno y del PSOE. Calviño no le mostró respaldo en público y Yolanda Díaz apoyó alos sindicatos segrin éstos

a los sindicatos, según éstos.

No es fácil ya para Sánchez incorporar profesionales independientes a mitad de legislatura –si es que es así– y con encuestas en contra sabiendo el precedente de Román Escolano en 2018: unas semanas de ministro y dos años de incompatibilidad posterior. Pero en el partido dicen que la politización del equipo no es por eso. «Pedro ha hecho exacta-



a vicepresidentea segunda,Yolanda Díaz, el ministro José Luis Escrivá y la vicepresidenta primera, Nadia Calviño. 🛭 🖽

«No se necesitan más 'Escrivás'», resumen en el PSOE sobre el nuevo equipo

El PSC logra ahora el Ministerio de más gasto tras ostentar ya empresas públicas

mente lo que quería. No se necesitan más *Escrivás* ahora», afirma un veterano del PSOE próximo a Sánchez.

En la nueva Comisión Delegada de Asuntos Económicos (CDGAE) –epicentro del aparato económicos del Estado que debe lanzar reformas y proyectos transformadores del país– de los 13 ministros habrá ya un solo independiente tras salir Laya: Escrivá. Llegan la alcaldesa de Gavà, Raquel Sánchez, en sustitución de José Luis Ábalos –non Plus Ultra para él, se diria en latín–; la de Puerto

llano, Isabel Rodríguez, por Miquel Iceta; y la de Gandia, Diana Morant, por Duque, entre otras. Por cierto que Iceta queda fuera tras fallar en el acuerdo para la conversión de interinos en el sector público que tuvo que cerrar a última hora María Jesús Montero, pero el olfato del socialismo catalán por el poder económico es incontestable. Logran ahora el Ministerio más inversor, el de Transportes y ya ostentan empresas políticamente estratégicas de cara a Cataluña y resto de España como Enagás, Renfe, Aena, Indra, Hispasat y hasta el consorcio del AVE a la Meca.

Con las alcaldesas socialistas sube la politización en la CDGAE, importante campo de batalla electoral PSOE-Podemos. Laya, con todos sus defectos, era de las pocas reformistas en sintonía con la UE y el libre comercio. También Escrivá, que revierte con discreción medidas del propio Sánchez de 2018 que relanzaban las jubilaciones forzosas en los convenios y está acosado –señal en su favor-por el PNV. Los independientes suelen carecer de cintura política, pero pueden aportar pragmatismo. La política es particularmente

ingrata para ellos al actuar sin apoyo de los partidos y con el desgaste personal de verse arrastrados por un gobierno frentista como el actual.

Calviño sube a vicepresidenta primera más como señuelo ante Bruse-las para ir amarrando los fondos y ganar tiempo en el objetivo de eliminar políticamente a Podemos, que para impulsar las grandes reformas. Habria ganado poder real influyendo ella en los cambios y añadiendo Hacienda a su cartera, pero nada. En el avispero de la CDGAE no hay consenso aún ni sobre el salario mínimo de este año y eso que estamos en julio. Seguirán cohabitando en bucle no sólo Calviño y Díaz, sino Luis Planas y Alberto Garzón, entre otros sin que Sánchez haya aprovechado para reducir ministerios y traer aire fresco de independientes. Mientras, en el rival del sur del euro, Mario Draghi cuenta con nueve independientes, incluido él mismo y Vittorio Colao que no era alcalde, sino ex jefe mundial de Vodafone.



Siga a Carlos Segovia en Twitter: @carlossegovia_ carlos.segovia@elmundo.es



Publicación Soporte Circulación

Prensa Escrita 121 283 83 609 Audiencia 394 000

ABC Nacional, 34

País V. Comunicación V Publicitario

España 82 799 EUR (98,340 USD) 534,47 cm² (85,7%) 22 216 EUR (26 386 USD)

12/07/2021



Los interinos se rebelan contra el 'icetazo': «Será el mayor ERE de España»

- El Gobierno abrirá un proceso de oposiciones para regularizar la situación laboral de 300.000 personas
- El gremio denuncia que el acuerdo con los sindicatos es «vergonzoso», «un engaño» y «decepcionante»

DANIEL CABALLERO MADRID

ilar Olivares tiene 54 años. Trabaja en la vigilancia de los incendios forestales en la Comunidad de Madrid. Su perfil es de sénior con cargas familiares, con una vida más que hecha y encarando en la próxima década la jubilación, pero ahora ve amenazado su futuro debido al reciente acuerdo alcanzado por el Gobierno con los sindicatos contra el abuso de la temporalidad en el sector público. Lleva 20 años en la Administración, aunque no como funcionaria. Ella es una de los cientos de miles de interinos que tendrán que examinarse para mantener su puesto.

El lunes pasado, el hasta entonces ministro de Función Pública, Miquel Iceta, firmó con CSIF, CC.OO. y UGT un pacto para regularizar la situación de abuso laboral sobre 300,000 interinos Personal temporal de todas las administraciones que Europa y la justicia han dicho en varias ocasiones que no puede permanecer bajo esa figura porque ocupan plazas que realmente son estructurales, aunque los sindicatos y el gremio afectado hablan de 800.000 o 900.000 personas en esta situación.

El Ejecutivo pondrá en marcha un proceso masivo de oposiciones que de-berá estar resuelto antes del 31 de diciembre de 2024. Y para quienes no superen las pruebas habrá una indem-nización de 20 días por año trabajado con tope de 12 mensualidades; si no se acude, no se tendrá derecho a ello.

Función Pública presentó el acuer-do como un triunfo, pero pronto afloraron las críticas de los afectados, que se organizan a través de las redes sociales para clamar contra el 'icetazo', un decreto que deberá ser convalidado en el Congreso pero que todavía está en el aire. ABC da voz a cinco interinos de diferentes administraciones y todos coinciden en calificar de «vergonzoso», «un engaño» y «decepcionante» el acuerdo.

Olivares no duda en señalar que es-

tas oposiciones lo que harán es enviarles directamente a la calle. «Llevamos 20 años y deberíamos estar estabilizados, con puestos fijos. En la empresa privada se exige pasar a fijo tras cierto tiempo como temporal, pero en la Administración no se cumple», dice, para criticar que «han aprobado el decreto deprisa y corriendo» pensando en los fondos europeos. Se refiere a que acotar el abuso de la temporalidad es uno de los compromisos del Gobierno con Bruselas. Generoso Macías tiene 58 años y

toda su vida dedicada a los transportes. Ahora está en la Consejería de Vivienda de la Comunidad de Madrid. donde lleva 15 años como interino con un solo contrato firmado. Se presentará a la oposición para al menos acceder a la indemnización, pero destaca que esto «será el mayor ERE de la historia de España». «Te obligan a pre-



Pilar Olivares

«El acuerdo nos afecta muy desfavorablemente; nos iremos a la calle»

sentarte, pero con mi edad, ¿a dónde vov a ir? A la exclusión social, al paro» Critica que el Gobierno no está teniendo casi en cuenta la experiencia, que es el gran valor de su gremio. «La ex-periencia de un sanitario con el Covid en urgencias se va a perder por volver a examinarse. Los interinos ya lo hemos demostrado todo», añade.

El valor de la experiencia

«Mi jefa no me quiere por mi memoria sino por mi experiencia, porque busco soluciones. A medida que te haces mayor tienes menos memoria pero eres más resolutiva y tiene más capacidad de gestión», señala Elisa Ramos, interina en la Consejería de Educación de la Generalitat catalana. Suma 21 años a sus espaldas en la Administración. Acudirá a la oposición, pero es muy pesimista sobre la posibilidad de sacarse su plaza porque su perfil es de competencias y no de estudiar.

Ramos afirma que «el acuerdo es francamente decepcionante como trabajadora y lamentable como ciudadana. No se cumple con los requerimientos de Europa. El sentido común ya te dice que una sociedad a lo que tiene que aspirar es a tener trabajadores es tables, y que la precariedad sea algo puntual». Asimismo, explica que en el sector privado se está protegido fren te al abuso de la temporalidad, pero no es así en el sector público, con interinidades eternas.

Helena Hormigo, interina de 57 años del avuntamiento de Sevilla, con 20 años de carrera pública, defiende que lo que se debería aplicar es «lo que dice la directiva europea», lo que a su jui-cio implica «o bien la fijeza en el puesto o bien una indemnización por el abuso» real, no como la actual de 20 días, «Con este acuerdo no se castiga el abuso sino que se castiga al interino». Incluso, señala que para las oposiciones de su puesto, en la fototeca municipal, tendrán que utilizar bibliografía de la que ella misma es autora.

A ella no le da miedo la oposición, aunque reconoce que no es ni parecido prepararse con 30 años que con 60. «He hecho el cálculo y me correspondería una indemnización de 10.000 euros con este decreto. Una vergüenza por echarnos a la calle. ¡Y tanto que habla este Gobierno de proteger al tra-bajador!», sostiene. En su caso, además, lo que le genera mayor rabia es que en el sentir popular de España ha calado que les van a regalar las plazas. cuando ellos entienden que será todo lo contrario, un ERE encubierto



Francisco Sanz Interino en Transportes

Se está jugando con el pan de nuestros hijos. Eso no lo tolero»

Generoso Macías

Interino de Vivienda

«Te obligan a presentarte a la oposición para acceder a la indemnización. Y con 58 años, ¿dónde voy a ir? A la exclusión social, al paro»

Francisco Sanz, de 59 años e interino en la Comunidad de Madrid, coincide con Hormigo en señalar que la indemnización no es disuasoria ni suficiente para castigar el abuso público. «Si me estás reconociendo que ha habido un fraude, no puede ser que la indemnización sea como la de un despido objetivo», comenta. Y añade que «se está jugando con el pan de nues tros hijos. Eso no lo tolero, van a ponernos en la calle».

Este trabajador interino recuerda que el coste para las distintas administraciones de este proceso de opo-sición no solo será la indemnización para quienes no lo superen. A ello, dice, hay que añadirle el desembolso que llegará por las prestaciones por desempleo que se pedirían.

Asimismo, destaca que la aproba-ción del 'icetazo' traerá consigo otro aluvión de demandas. Ya hay casos judicializados desde hace años en Espa-



Publicación ABC Nacional, 35 Soporte Prensa Escrita Circulación 121 283 83 609 Difusión Audiencia 394 000

Fecha 12/07/2021 País España V. Comunicación Tamaño

V.Publicitario

259,30 cm² (41,6%)

82 799 EUR (98,340 USD) 13 589 EUR (16 140 USD)





Francisco Sanz y Generoso Macías, interinos en Madrid // ISABEL PREMUY

ña y en Europa, pero las fuentes consultadas apuntan a que la vía judicial crecerá. «Las demandas van a seguir, yo demandaré también. Pero no por los 20 días que nos quieren dar, sino por despido improcedente; pediré los 45 días por año que correspondían hasta 2012 y, a partir de 2012, 33 días por año. Lo haré aquí y, si no, me iré a Europa», dice.

Críticas a los sindicatos

En el sentir general de los interinos también está que los sindicatos que negociaron el acuerdo, CSIF, CC.OO. y UGT, no han velado por lo intereses del colectivo. Unos se muestran más duros que otros, pero todos los consultados por ABC coinciden en criticar cómo han llevado las negociaciones, que se han acelerado también después de los últimos varapalos del Tribunal de Justicia de la UE (TJUE) y del Tribunal Supremo español. «Los sindicatos nos han vendido.

Con nosotros no ha hablado nadie, ni con las plataformas. Los sindicatos han ido a hablar con quienes les dan el dinero y se han olvidado de nosotros. Que no me digan que me han defendido. Nos han vendido, no se han molestado en nada», concluye Generoso Macías. Su esperanza, ahora, está en que el Congreso tumbe el decreto.

EL ACUERDO

Plazas afectadas

Las oposiciones serán para unas 300.000 plazas, aunque los interinos y los sindicatos aseguran que los afectados en situación irregular son entre 800.000 y 900.000. Una buena parte de las plazas estarán en educación y sanidad, dos de los ámbitos más dados al uso de esta figura. País Vasco es la región con mayor tasa de temporales.

Condiciones

El proceso tendrá que estar resuelto como tarde el 31 de diciembre de 2024. Quienes no superen la oposición recibirán una indemnización de 20 días por año trabajado y un tope de 12 mensualidades. Los que no se presenten no tendrán derecho a esta compensa-

Perspectiva futura

Con el decreto que ha sacado el Gobierno se busca poner coto al abuso con la figura del interino en la Administración. El tiempo máximo, en términos generales, que podrá utilizarse esta fórmula para cubrir puestos estructurales será de tres años.



Publicación Soporte Circulación Difusión

El País Nacional, 16 Prensa Escrita 231 140 180 765 Audiencia 897 000

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

España 127 989 EUR (152,012 USD) 390,97 cm² (62,7%) 38 898 EUR (46 199 USD)

11/07/2021



Sánchez revoluciona su Gobierno

El presidente se refugia en el PSOE para dar impulso a la nueva etapa de la legislatura, prescinde de Calvo y Ábalos y aparta por sorpresa a Iván Redondo, su gurú

CARLOS E. CUÉ Pedro Sánchez es cualquier cosa menos un político timorato. El presidente, que ve cómo su Eje-cutivo sufre un desgaste indiscutible tras la pandemia que que-dó en evidencia en las elecciones de Madrid y que detectan claramente las encuestas, ha de-cidido dar la batalla con las arcidido dar la batalla con las ar-mas que tenía a su alcance: una revolución total del Gobierno que deja fuera no solo a dos pe-sos pesados de su núcleo duro, como Carmen Calvo y José Luis Ábalos, sino a su hombre fuerte en los últimos tres años: la gran sorpresa de la remodelación es sorpresa de la remodelación es la salida de Iván Redondo, mucho más que un jefe de Gabine-te, un auténtico gurú responsa-ble de la estrategia política del Ejecutivo. Sánchez, que lo en-cumbró, ni siquiera lo citó en la despedida a los que salen del Go-bierno, algo que apunta a la ten-sión reciente entre ambos. Diversas fuentes coinciden en que ha habido un desencuen-

tro entre el presidente y el polé-mico estratega, que cada día ocu-paba más poder y a la vez era muy criticado en el entorno de Sánchez, aunque Redondo sugiesainchez, aunque Redonido sugre-re en una nota que fue él quien quiso salir. Otras fuentes indi-can que el asesor quería dar el salto desde las sombras de La Moncloa a un ministerio con ma-Moncloa a un ministerio con ma-yor exposición pública pero tra-tando de controlar el corazón del Gobierno, probablemente el ministerio de Presidencia, que finalmente ocupará Félix Bolaños, con quien había choca-do en varias ocasiones. La dis-cusión por ese reporte de pocusión por ese reparto de po-der acabó con Redondo fuera der acabo con Redondo fuera del Ejecutivo y del núcleo duro del sanchismo, según estas fuentes. "Redondo había trasla-dado la idea de que mandaba más que Sánchez, y eso es un error de libro. El cambio de Go-bierno deja muy claro algo que todos deberíamos haber asumido, incluido Iván: que aquí el que manda es el presidente", dice un ministro.



El líder del PSOE se refugia en su partido —con un *pata ne-*gra como Óscar López como nuevo jefe de Gabinete y el fichaje de tres alcaldesas socialistas para el Ejecutivo—, rejuvenece el Gobierno, sube el porcentaje de mujeres y refuerza a Nadia Calviño, que será vicepresidenta primera. La intención del revol-

cón es evidente: Sánchez quiere darle la vuelta a las encuestas, evitar que se consolide la oposi-ción y aprovechar la recuperación económica para reconectar con el electorado progresista y preparar las elecciones de 2023.

Lo que ha hecho Sánchez, en un movimiento típico de un dirigente que casi siempre apuesta

por la opción más arriesgada e inesperada, no es un cambio de Gobierno. Es una auténtica con-moción, una de las mayores remodelaciones de la historia de-mocrática, y da un vuelco a la legislatura. Salen siete minis-tros y llegan siete caras nuevas al Gobierno, formado ahora por 14 mujeres y nueve hombres, lo que eleva la presencia femenina del 54% al 63%. El ascenso de Calviño es un claro gesto de que Sánchez pone el foco en la recu-peración económica. También la refuerza frente a Unidas Podemos, que se ha enfrentado a ella con frecuencia por su línea de política económica. Sin embar-go, ni Calviño, vicepresidenta go, ni Calvino, vicepresidenta primera; ni Yolanda Díaz, ahora segunda; ni Teresa Ribera, ahora tercera, cambian sus compe-tencias, por lo que es previsible que sea Bolaños el que dirija el corazón del Gobierno, incluida la estratégica comisión de subse-cretarios lo que hegía ahora Calcretarios, lo que hacía ahora Cal-vo, mientras Calviño y Díaz se-guirán con sus habituales bata-llas políticas sin grandes cam-bios en la estructura. Unidas Podemos ha decidido no cambiar a ninguno de sus ministros.

La caída del núcleo duro

La salida de Calvo se daba por muy probable después del des-gaste sufrido en estos tres años. Si Sánchez quería hacer un cam-bio profundo, y todos los mensajes iban en ese sentido, tenía que cambiar a Calvo. Más sor-prendente es la salida de Ábalos, no solo del Gobierno sino tam-bién de la secretaria de Organi-zación del PSOE tres meses antes del decisivo congreso de oc-tubre en su tierra, Valencia. Una caída en toda regla que ha sor-prendido a muchos en el Ejecuti-

prendido a muchos en el Ejecutivo y el PSOE.

Abalos ha sido durante años un hombre clave en el núcleo duro de Sánchez, uno de los pocos que le acompañaron en la travesía del desierto cuando fue destituido de la secretaría general y recorrió toda España en su coche para ganar las primarias de 2016 y recuperar el poder. De ese núcleo duro, con la salida de Calvo y Ábalos, solo quedan ahora Adriana Lastra, portavoz parra Adriana Lastra, portavoz par-lamentaria y que ahora podría hacerse con el control del parti-do, y Santos Cerdán, número dos de Organización del PSOE.

Es un Gobierno muy de parti-



Publicación Soporte

Circulación Difusión Audiencia

180 765 897 000

El País Nacional, 17 Prensa Escrita 231 140

País V. Comunicación V.Publicitario

Fecha

España 127 989 EUR (152,012 USD) 378,52 cm² (60,7%)

38 088 EUR (45 237 USD)

11/07/2021



do. De hecho una figura clave es Óscar López, el nuevo jefe de Ga binete. Este veterano de mil ba tallas pese a su edad —48 años, casi la misma que Sánchez que llegó a ser secretario de Or-ganización con Alfredo Pérez Rubalcaba, era amigo íntimo de Sánchez, pero después, como Antonio Hernando, aceptó la destitonio Hernando, acepto la desti-tución del líder y en las prima-rias de 2017 apostó por Patxi Ló-pez. Parecía que Sánchez nunca perdonaría esa ruptura. Pero ahora recupera a López para el corazón del Ejecutivo. Otro gesto de Sánchez hacia esa especie de reunificación del

sanchismo anterior y posterior al desgarro de la destitución del líder es la elección de Isabel Ro dríguez, la alcaldesa de Puerto llano, como nueva ministra de Política Territorial en plena ne Política Territorial en plena ne-gociación con la Generalitat y so-bre todo como portavoz, un puesto que deja María Jesús Montero, que sigue como minis-tra de Hacienda y se refuerza con las competencias de Fun-ción Pública. Rodríguez fue san-chista pero después acabó apos-tando por Susana Díaz en las dramáticas primarias de 2016. Ahora la incorpora a un puesto Ahora la incorpora a un puesto clave: será la cara del Gobierno.

clave: será la cara del Gobierno.
Una hecatombe de este calibre deja muchas lecturas, pero
todas las conversaciones en los
ambientes del Gobierno, del
PSOE, de Unidas Podemos e incluso de los socios del Ejecutivo
apuntan a la salida de Redondo
como el cambio más de fondo por la importancia que había adquirido el estratega en todo tipo de movimientos, incluida la ne-gociación en la sombra con el equipo de Pere Aragonés, president de la Generalitat.

Cada uno tiene su interpreta-

ción, pero se extendía mucho la idea de que el fracaso en Madrid y el intento de Redondo por ocuy el intento de Redondo por ocu-par cada vez más protagonismo en las decisiones han sido los principales detonantes. Sin em-bargo, todo indica que algo se ha precipitado en los últimos días porque esta salida no esta-ba en el guión hace solo una se-mans al contrario parecia que nan; al contrario, parecía que Redondo ocuparía finalmente un ministerio. El nuevo hombre clave del Ejecutivo es Bolaños, que llevará toda la maquinaria en coordinación con López. Los dos son veteranos del PSOE y es dificil que choquen como suce-

Manager of the state		Mininkerste		Course autority (!!)
Nuevas funciones		Ministerio		Cargo anterior / saliente
Nadia Calviño Vicepresidencia 1ª		Asuntos Económicos y Transformación Digital		Vicepresidencia 2 ^a
Yolanda Díaz Vicepresidencia 2ª	A COLUMN TO A COLU	Trabajo y Economía Social		Vicepresidencia 3 ^a
Teresa Ribera Vicepresidencia 3ª	9	Transición Ecológica y Reto Demográfico		Vicepresidencia 4ª
Félix Bolaños		Presidencia, Relaciones con las Cortes y Memoria Democrática		Carmen Calvo Vicepresidencia 1 ^a
Isabel Rodríguez Portavoz		Política Territorial		Miquel Iceta
María Jesús Montero	0	Hacienda y Función Pública		Portavoz
Pilar Llop	6	Justicia	3	Juan Carlos Campo
Diana Morant	6	Ciencia e Innovación	•	Pedro Duque
Pilar Alegría		Educación y Formación Profesional		Isabel Celaá
Raquel Sánchez		Transportes, Movilidad y Agenda Urbana		José Luis Ábalos
José Manuel Albares	E	Asuntos Exteriores, UE y Cooperación		Arantxa González Laya
Miquel Iceta		Cultura y Deportes		José M. Rodríguez Uribes
Mantien	en sus fi	unciones		
Margarita Robles	9	Defensa		
ernando Grande-Marlaska		Interior		
Reyes Maroto		Industria, Comercio y Turismo		
Luis Planas	9	Agricultura, Pesca y Alimentación		
Carolina Darias	6	Sanidad		
lone Belarra		Derechos Sociales y Agenda 2030		
		lgualdad		
Irene Montero	4			
Irene Montero Alberto Garzón		Consumo		
		Consumo Inclusión, Seguridad Social y Migraciones		

día con Redondo, un hombre que siempre provocó recelos en los socialistas porque trabajó

muchos años para la derecha. Sánchez explicó ayer que es tos cambios suponen una "reno-vación generacional", reducien-do la media de edad de los 55 a los 50 años; una apuesta por per sonas con éxito en "la acción mu solias con existente en la acción mu-nicipal", con la elección de tres alcaldesas y un claro refuerzo de las mujeres. Además de Ro-dríguez, entran otras dos alcal-desas con gran proyección en el desas con gran proyección en el PSOE: Raquel Sánchez (de alcaldesa de Gavà a ministra de Transportes) y Diana Morant (regidora de Gandia, que sustituye a Duque al frente de Ciencia). Además, Pilar Alegría, actual delegada del Gobierno en Aragón y ditigente que también apostó legada del Gobierno en Aragon y dirigente que también apostó por Susana Díaz en las prima-rias que ganó Sánchez, ocupará la cartera de Educación. Sánchez quiere que el nuevo equipo sea visto como "el Gobier-no de la recuperación para supe-rar por completo la pandemia y

rar por completo la pandemia y aprovechar la oportunidad de poner en pie una España me-jor". El presidente citó uno a uno a todos los ministros salientes para agradecerles su traba-jo, pero no dijo nada de Redon-do. Salvo el ascenso de la indedo. Salvo el ascenso de la inde-pendiente Calviño, un gesto cla-ro hacia Bruselas y el mundo económico, toda la remodela-ción destila una recuperación del peso del PSOE. Iván Redondo tenía el con-trol de casi todo en La Moncloa,

en pugna con Carmen Calvo, y ahora todo se reorganizará en el equipo del presidente. El jefe de Gabinete se había ganado mu-chos enemigos en el PSOE y en el entorno de Sánchez, pero na-die esperaba una destitución fulminante como esta a mitad de la legislatura. Redondo sugería ayer, en una carta de despedida ayer, en una carra de despedida que colgó en su despacho de La Moncloa, que ha sido una salida voluntaria: "A veces en la políti-ca, en la empresa como en la ca, en la empresa como en la vida, además de saber ganar, saber perder, hay que hacer algo mucho más importante: saber parar", dice el exjefe de Gabinete en ese texto. Sea como sea, el Gobierno de la segunda parte de la legislatura será completamente diferente al que dirigió el país decda que Sónchez Useó a la pradesde que Sánchez llegó a la pre-sidencia en 2018 gracias a una moción de censura.





Publicación Les Echos Nacional, 1 Soporte Prensa Escrita Circulación 127 000 Difusión 126 429 Audiencia 379 286 Fecha
País
V. Comunicación
Tamaño
V.Publicitario

Francia 11 650 EUR (13,836 USD) 58,79 cm² (4,0%) 1454 EUR (1727 USD)

12/07/2021



Désaccord entre Bruxelles et Londres sur la note à payer pour le Brexit

EUROPE Les divorcés ne sont pas d'accord sur la pension alimentaire. Le Brexit a eu lieu le 1er janvier dernier mais Bruxelles et Londres n'ont pas le même point de vue sur la note à régler. Les Européens jugent que le Royaume-Uni devrait payer 47,5 milliards d'euros pour sortir de l'Union européenne, ce qui correspond au paiement des retraites des fonctionnaires européens de nationalité britannique et à sa part du budget européen de 2014 à 2020. Mais le gouvernement de Boris Johnson trouve l'addition trop élevée. Il l'évalue entre 41 et 45 milliards. Les discussions entre les deux parties, comme toujours, s'annoncent tendues. // PAGE 7



Publicación Les Echos Nacional, 7 Prensa Escrita Soporte Circulación 127 000 126 429 Audiencia 379 286

V.Publicitario

Fecha 12/07/2021 País Francia 11 650 EUR (13,836 USD) V. Comunicación 762,21 cm² (51,5%)

6062 EUR (7200 USD)



Londres ouvre un nouveau front avec Bruxelles sur la facture du Brexit

EUROPE

La Commission européenne a calculé que la créance nette de Londres s'élève à 47,5 milliards d'euros.

Le Royaume-Uni « ne reconnaît pas ce chiffre ».

Ingrid Feuerstein (à Londres)

@In_Feuerstein
et Derek Perrotte (à Bruxelles)

@@DerekPerrotte

Dans un divorce, les questions d'agentsonttoujours les plus difficiles à régler. Après la péche, la fronière irlandaise, le sort de la Cityoula production de vaccin, l'Europe et le Royaume-Uni se sont trouvé un sujet supplémentaire de discorde : la «Brexit bill », qui doit venir solder les comptes de la sortie du Royaume-Uni de l'Union eu ropéenne. Le raport budgétaire de l'UE pour 2020, finalisé fin juin, indique que Londres est tenu de verser 47.5 milliards d'euros à Bruxelles, correspondant à « créance nette » en vertu d'une série d'articles que les deux parties ont accept ée dans le cadre de l'accord du Brexit. Un premier montant de 8,8 milliards d'euros doit être réglé cette année, précise le rapport budgétaire consolié de l'UE. Le reste sétalera sur plusieurs années. Ces 47.5 milliards d'euros correspondent, selon Bruxelles, aux mondret.

Ces 47.5 milliards d'euros corres-pondent, selon Bruxelles, aux mon-tants des engagements de finance-ments pris par Londres dans le cadre du budget européen 2014-2020, ainsi que sa contribution aux régimes de retraites et de maladies des fonctionnaires européens bri-tanniques. L'année 2020, qui était une période de transition, est bien incluse : le Royaume-Uni était alors légalement encore membre de l'UE, avec les droits (bénéfices des fonds européens) et les devoirs liés, mais sans y participer aux décisions.

D'après les calculs de Londres, l'addition serait moins salée. Le Trésor britannique estime que le montant net à régler se situe dans une fourchette de 35 à 39 milliards de livres, soit entre 40,9 et 45,5 milliards d'euros au taux de change actuel. Le chiffre du rapport budgétaire européen (47,5 milliards) « est une estimation produite par l'Union européenne d'a des fins comptables internes », estime le Trésor britannique. « Cela n'intègre pas, par exemple, l'argent que l'Union européenne doit au Royaume-Uni, qui va réduire le montant que nous allons régler », précise un porte-parole. Bruxelles affirme pourtant bien que c'est une créance « nette », pas brute.

« Une obligation légale »

« Une obligation légale »
Plus catégorique, un porte-parole
du Premier ministre Boris Johnson
a affirmé que « nous ne reconnais-sons pasc echiffre » Dans un rapport
de mars 2018, Toffice for Budget Res-ponsibility britannique avait anti-cipé une « Brexit bill » de 41,4 mil-liards d'euros. Londres devrait produire une nouvelle évaluation dans les prochaims semaines. Les modallités de calcul sont complexes. L'estimation globale de la facture peut varier selon les choix comp-tables retenus, concernant par exemple le taux de change ou la valo-risation des retraites des fonction-naires. Tony Murphy, membre de la Cour des comptes européenne, a indiqué à la télévision irlandaise RTE que le chiffre de 47,5 milliards était bien «définitif » et qu'il avait été audité. Lors des discussions sur ce rècleété audité.

Lors des discussions sur ce règle-ment financier du Brexit, les Européens ne s'étaient pas engagés sur un chiffre final. L'accord n'en prévoit de fait pas, rappelle-t-on à Bruxelles,

414 MILLIARDS D'EUROS L'estimation britannique (2018) du coût du divorce avec l'UE.

mais il détaillait clairement les modalités de calcul de la cranene entet. Il n'était pas possible ânutciper cette créance, car elle était liée à la consolidation finale des comptes du budget européen. «Cescalculssont enligneaver l'acord de retrait » et « le rapport est final », a indiqué mercredi dernier la Commission européenne, refermant ainsi la porte à une revue à la baisse du montant. Régler la créance dans sa totalité est « une obligation légale », rappelle l'exécutif européen, qui affirm « avoir aucune indication à ce stade de contestation du montant calculé » et refuse toujours à ce stade de « spéculer » sur un éventuel conflit sur la question. Pour preuve, Bruxeller la première facture, envoyéeau printemps et portant sur une partie des 6,8 milliards d'euros dus en 2021. ■



Lors des discussions sur ce règlement financier du Brexit, les Européens ne s'étaient pas engagés sur un chiffre final. Mais l'accord détaillait clairement les modalités de calcul de la créance nette.



Publicación Les Echos Nacional, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 127 000
Difusión 126 429
Audiencia 379 286

 Fecha
 12/07/2021

 País
 Francia

 V. Comunicación
 11 541 EUR

 Tamaño
 27,68 cm² (

 V.Publicitario
 1454 EUR

Francia 11 541 EUR (13,707 USD) 27,68 cm² (1,9%) 1454 EUR (1727 USD)



Crédit Le paiement fractionné dans le collimateur des régulateurs européens // P. 23



Publicación Les Echos Nacional, 23 Prensa Escrita Soporte Circulación 127 000 126 429 Audiencia 379 286

12/07/2021 País Francia 11 541 EUR (13,707 USD) V. Comunicación

V.Publicitario

747,66 cm² (50,5%)

5992 EUR (7117 USD)



Bruxelles veut durcir la réglementation du paiement fractionné

- La Commission européenne vient de proposer une nouvelle mouture de la directive entourant le crédit à la consommation, afin d'y intégrer ces facilités qui se sont multipliées à la faveur du développement du commerce en ligne.
- Cela pourrait mettre un coup de frein à l'activité de certains acteurs.

CRÉDIT

Gabriel Nedelec

Garreau tour de vis. Face à la digitalisation massive des services financiers qui s'est opérée ces dernières années, la Commission européeme veu trenforcer la règlementation entourant le crédit à la consommation. Sa cible principale: les nouvelles facilités de paiement qui se sont multipliées à la faveur du développement du commerce en ligne, et plus particulièrement le paiement fractionné. Jusqu'à présent, cette solution échappais aux cridits d'un montant inférieur à 200 euros et d'une durée de moins de trois mois.

Si la directive voit le jour-après la proposition de la Commission, elle doitencore passer dans les mains du Consell européen et du parlement-cette exemption disparaîtra. « La numéristain, qui a été acélérée par la pandémie, provoque une flambée des achats en ligne et modifie profondément le secteur financier. Il est de notre devoir de protéger les consommateurs, en particulier les plus vul-mables », a pustifié Didier les pulses de la publication de Bruxelles.

Ruée vers l'or

La réaction des autorités s'explique
notamment par l'engouement que
suscite actuellement ce type de services, qui peuvent prendre diverses
formes (avance sur compte, minicrédit, palement échelonné, etc.).
Actuellement, le paiement fractionné (aussi appelé « BNPL » pour

* buy now pay later *) connaît une croissance à deux chiffres. Il séduit en effet les consommateurs, en leur permettant de lisser l'impact de leurs achats sur leur budget, mais également les commerçants qui y voient un moyen de gonfler le taux de conversion sur leur site de vente. * Pendant longtemps, nous devions convaincre les marchands de souscrire à nos services, explique Marc Lanvin, le patron de Floa Bank, l'un des leaders du secteur en France. Maintenant, nous croulons sous les demandes. * Cette croissance a engendré une ruée des investisseurs misant sur des fintechs qui tentent de bousculer ce marché tenu actuellement par des filiales de banques. Ces nouveaux acteurs ont enchaîné les levées de fonds records et les valorisations suisobdowets les outés de formes mischolowets. acteurs ont enchaîne les levées de fonds records et les valorisations mirobolantes. Le suédois Klarna, qui vient de se lancer en France, affi-che une valorisation dépassant les 40 milliards depuis sa dernière levée de fonds, ily a quelques semai-nes. Alma et Pledg, les jeunes pous-ses françaises prometteuses out

nes. Alma et Pledg, les jeunes pous-ses françaises prometteuses, ont elles aussi profité du « momen-tum » pour s'implanter sérieuse-ment dans le paysage européen. Mais la nouvelle réglementation pourrait bien marquer la fin de cet âge dor. Concrètement, la nouvelle proposition de directive stipule que « les informations liées aux crédits doivent être présentées de manière visible [...] demanière que les consom-mateurs comprennent ce à quoi les s'engagent ». Le projet souhaite, en outre, améliorer « les règles d'évalua-tion de la sobabilité des consomma-teurs », c'est-à-dire leur capacité à rembourser le crédit. « L'objectif étant d'éviter le surendettement », étant d'éviter le surendettement », résume le texte. « C'est une bonne chose de réguler le BNPL, assure Louis Chatriot, le fondateur d'Alma.



Il faut cependant garder une forme de proportionnalité. Un crédit de 30000 euros réquivaut pas à un cré-dit de 150. Si l'on veut éviter le suro-dettement, il faut surtout ouvrir les données bancaires qui appartiement au client et permettent de connaître inmédiatement sa sobubilité. »

immédiatement sa solvabilité. »

De leur côté, les banques rechignent à partager les masses de données dont elles disposent sur leurs
clients. Il faut dire que la proposition européenne actuelle leur
donne un coup d'avance sur leurs
concurrants venus de la tech. concurrents venus de la tech. ■

« La numérisation qui a été accélérée par la pandémie, provoque une flambée des achats en ligne. »

DIDIER REYNDERS
Commissaire européen
chargé de la Justice

Publicación Financial Times Reino Unido, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 234 193
Difusión 233 139
Audiencia 699 417

 Fecha
 12/07/2021

 País
 Reino Unido

 V. Comunicación
 7 339 EUR (8,716 USD)

 Tamaño
 20,91 cm² (1,0%)

 V.Publicitario
 885 EUR (1051 USD)



▶ Bond funds rewarded in markets switch

Fund managers who bucked a consensus this year that long-term interest rates and inflation were heading higher have seen outsize performance in the switchback of the past few weeks.— PAGE 8

Publicación Soporte

Circulación 234 193 233 139

Audiencia 699 417

Financial Times Reino Unido, 8 Prensa Escrita

País V. Comunicación V.Publicitario

Fecha

12/07/2021 Reino Unido 7 339 EUR (8.716 USD) 859,27 cm² (40,0%) 3082 EUR (3660 USD)



Market questions. Inflation outlook

Investors keep watch on rate of consumer price rises

Will US consumer prices continue rising fast?

US inflation is expected to have remained hot in June, with labour shortages, higher commodity prices and the ending of social curbs seen as contributing factors.

Consumer prices in June, which will be released by the Bureau of Labor Statistics tomorrow, are expected to have risen 49 per cent from the same month a year ago, according to a noll of econo-

tistics tomorrow, are expected to have risen 4.9 per cent from the same month a year ago, according to a poll of economists by Bloomberg.

Inflation came in higher than expected in May, with consumer prices up 5 per cent in the biggest annual rise in nearly 13 years.

The leap fuelled speculation that the Federal Reserve would be forced to lift interest rates ahead of its schedule.

Executives have continued to report brisk price increases, according to a closely watched set of surveys by the Institute for Supply Management.

Prices paid by manufacturing companies are rising faster than at any point since 1979, with those paid by services companies rising at levels last seen in 2008, the data show.

Workers' bargaining power, as the need to hire staff rapidly in the service sector gave job seekers the upper hand, "is going to be an important tell on the inflation debate", said Ryan Detrick, chief market strategist at LPL Financial.

If wage growth accelerated, it would "add to inflation pressures that will"

Financial.

If wage growth accelerated, it would
"add to inflation pressures that will
likely lead to an earlier Federal Reserve
policy response", said James Knightley,
chief international economist at
ING. Matthew Rocco

Are investors underestimating UK inflation?

UK investors' firmly held belief that this summer's burst of inflation is transitory will be tested again this week with the release of June's prices data.

Wednesday's consumer price index will provide the latest glimpse into the will provide the latest glimpse into the knock-on effects on inflation of the UK's rapid economic rebound as lock-downs are lifted, and of how accurately the market has been forecasting those price rises.

Signs have emerged that investors might have underestimated inflation.

May's reading of a 2.1 per cent annual rise was above economists' forecasts of 1.8 per cent. Economists have forecast an annual rise of 2.2 per cent for June, according to a Reuters poll.



The sharp climb in consumer in consumer prices has given rise to talk that the Federal Reserve will be driven to raise rates ahead of schedule Reading Eagle/MediaNews

However, after mounting inflation concerns initially pushed the 10-year gilt yield up from less than 0.2 per cent at the end of last year to about 0.9 per cent in May, investors have been prepared recently to look through the data. "There's only so much stuff we can all buy" as economies reopen, said Ahmer Tirmizi, senior investment strategist at Seven Investment Management. "In other words, we believe the pop in inflation will be transitory."

The Bank of England said at its most recent policy meeting last month that while inflation was "likely to exceed 5 per cent" it would fall back and should not affect monetary policy.

For now, investors appear ready to takethe cental bank at its word.

Governor Andrew Bailey "has emphasised that they will only respond if inflation turns out to be more persistent than they expected. It is obviously far too early to assess that now", said Sushil Wadhwani, chief investment officer of QMA Wadhwani and a former

member of the bank's Monetary Policy Committee. Laurence Fletcher

Is China's recovery losing

momentum?

Investors and traders will be watching China's GDP data on Thursday for signs that the country's growth rate is slowing following a strong recovery from the pandemic.

Economists polled by Bloomberg expect China's economy to have grown 8 per cent in the second quarter year on year, after growth of 3.2 per cent in the same quarter last year.

In the first quarter of 2021, China's

same quarter last year.

In the first quarter of 2021, China's economy expanded 18.3 per cent year on year, but the unusually high rise was driven by a low base at the start of 2020 because of the pandemic. In quarter-on-quarter terms, gross domestic product rose 0.6 per cent, far below expectations.

Since a historic contraction in its economy at the start of last year, China has embarked on an industry-fuelled recovery.

'There's only so much stuff we can all buv. We believe the pop will be

transitory' Ahmer Tirmizi, Seven

By the end of 2020, its pace of growth had exceeded pre-pandemic levels – far surpassing other major economies, which continue to grapple with high infection rates.

Economists have expected a switch to greater consumption as the Chinese recovery continues. Data, also released on Thursday, are expected to show retail sales growth of 12 per cent year on year.

on year.

Larry Hu, chief China economist at Macquarie, said China's growth model in the first half of the year was "very different from that in the past decade,

different from that in the past decade, as it's driven more by exports than investment".

He said exports might have already peaked and growth could continue to slow in the second half on tightening credit conditions.

Separate official data, to be released on Tuesday, will reveal export growth in June compared with a year earlier, with economists forecasting a 22 per centrise.

Thomas Hale

Publicación Financial Times Reino Unido, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 234 193
Difusión 233 139
Audiencia 699 417

 Fecha
 12/07/2021

 País
 Reino Unido

 V. Comunicación
 4 904 EUR (5,824 USD)

 Tamaño
 36,89 cm² (1,7%)

 V.Publicitario
 885 EUR (1051 USD)



Briefing

► China tightens screws over foreign IPOs Beijing's cyber watchdog has underlined its status as a powerful force by announcing that companies holding 1m users' data must pass a security review before listing abroad.— PAGE 6; GLOBAL INSIGHT, PAGE 4



China's cyber regulator turns up heat over foreign listings

- Lengthy security review mandated
- Edict highlights CAC's growing clout

TOM MITCHELL — SINGAPORE RYAN MCMORROW AND YUAN YANG BEIJING

Chinese companies that have the data of more than 1m users will need to pass a security review before issuing shares on overseas stock exchanges, the country's internet regulator has said.

The announcement on Saturday from the Cyberspace Administration of China comes less than a week after the State Council, China's cabinet, and the Chinese Communist party's Central Committee said a new regulatory regime was needed to police overseas listings, which had previously escaped strict oversight.

Xi Jinping's administration is most concerned about listings in the US. More than 30 Chinese groups raised a com-

IPO applicants will be told within 60 business days if they have passed, longer if there are disagreements

bined record \$12.4bn in New York share sales in the first half, according to data from Dealogic.

The CAC's edict confirmed its status as a powerful entity under the emerging regulatory regime for Chinese overseas listings. The regulator will inform IPO applicants if they have passed its data security review within 60 business days, but the process might take twice as long if there are disagreements.

On July 2, China's internet regulator told Didi Chuxing, the country's largest ride-hailing group, to stop signing up new users, on data security grounds, days after it completed a \$4.4bn IPO on the New York Stock Exchange.

The CAC had wanted Didi at least to delay its US IPO, but had no legal powers to force it to do so.

The regulator was concerned that the

group's data, including locations of sensitive government buildings and installations, could be obtained by foreign regulators.

The US has passed legislation compelling foreign companies to comply with domestic audits within three years or face forced delisting, but Beijing has ordered Chinese groups not to do so. US politicians have pointed to the Didi saga as justification for tighter oversight of China groups listed in New York.

The CAC also banned downloads of the ride-hailing group's main app last Sunday. On Friday night, it extended the ban to 25 more Didi-related apps.

In another sign of the clampdown on China tech, the country's market regulator also vetoed a Tencent-proposed merger on Saturday that would have created a dominant video game streaming operator.

The State Administration of Market Regulation said the merger of two USlisted Tencent units, DouYu and Huya, would have created an entity controlling more than 70 per cent of the market.

Tencent, which also runs the WeChat messaging app and one of China's largest online payment services, proposed the merger in October, weeks before Xi's administration blocked a \$37bn initial public offering by Jack Ma's internet finance platform, Ant Group, which would have been the largest. DouYu and Huya have a combined market value of \$5.3hn.

The blocking of Ant's IPO was the first salvo in a wide-ranging crackdown that has ensnared tech groups including Ma's ecommerce flagship Alibaba as well as Tencent and Didi.

Tencent, Didi's third-largest shareholder with a 6.8 per cent stake, said it had accepted the regulators' decision on the DouYu-Huya merger and would "fulfil our social responsibilities".

Global Insight page 4

Publicación Financial Times Reino Unido, 1
Soporte Prensa Escrita
Circulación 234 193
Difusión 233 139
Audiencia 699 417

 Fecha
 12/07/2021

 País
 Reino Unido

 V. Comunicación
 4 853 EUR (5,763 USD)

 Tamaño
 20,73 cm² (1,0%)

 V.Publicitario
 885 EUR (1051 USD)



▶ Brussels weighs delay to digital levy

The European Commission has said it is considering postponing the levy in a bid to boost the prospects for a global corporate tax reform deal, which was endorsed by G20 ministers at the weekend.— PAGE 2



Publicación Financial Times Reino Unido, 2 Soporte Prensa Escrita Circulación 234 193 233 139 Audiencia 699 417

País V. Comunicación V.Publicitario

Reino Unido 4 853 EUR (5.763 USD) 369,99 cm² (17,2%) 1738 EUR (2064 USD)

12/07/2021



Fiscal proposals

Brussels delays plan to impose digital levy

Move follows backing of minimum rate deal by G20 finance ministers

SAM FLEMING AND

JAVIER ESPINOZA — BRUSSELS

MILES JOHNSON — ROMF

Brussels is set to delay plans for its digital levy until the autumn in an effort to boost the prospects of a global corporate tax reform deal.

tax reform deal.

The move followed the endorsement by G20 finance ministers in Venice over the weekend of a landmark global tax deal reached by G7 nations last month to set a worldwide minimum rate and to

overhaul taxing rights.

The European Commission had come under intense pressure from Janet

Yellen, the US Treasury secretary, to shelve its digital tax proposal, according to people familiar with the discussions. Brussels was due to put forward its proposals for the digital levy this week, but had pushed them back to July 20. "The commission is reflecting on how to support the historic G20 deal. In that context we are considering a possible postponement to the autumn of the detailed proposal on the digital tax," an official said.
The official stressed that the final

official said.

The official stressed that the final decision had not yet been taken and would be subject to discussion when Ursula von der Leyen, the commission president, meets Yellen today.

The US Treasury secretary is expected to discuss the issue at a meeting with eurozone finance ministers.

Brussels was mandated by EU leaders last July to put forward a digital levy as part of a set of tax measures aimed at raising fresh revenue for the commis-sion, to help it pay off the ¢800bn it is set to raise for its recovery fund.

'The world is ready to end the global race to the bottom on corporate tax'

Janet Yellen

The digital levy idea is strongly opposed in Washington, which fears that a go-it-alone EU approach would threaten the global tax talks.

Any levy that looks as if it is targeting tech companies risks provoking a back-

lash on Capitol Hill, making the Biden administration's job of getting the corporate tax overhaul through Congress even tougher.
EU officials stress that the digital proposal will differ from a 2018 plan for a tax that targeted the world's tech companies — a measure that ultimately foundered because of opposition from smaller member states.

Instead, Brussels has said it will potentially target hundreds of groups with digital operations rather than specifically aiming at the US tech groups.

In Venice, G20 finance ministers urged "all members of the OECD... that have not yet joined the agreement to do so." They called on all countries in the negotiations to "swiftly address the remaining issues and final-

ise the design elements" by the next G20 meeting in October.

These include various carve-out agreements that would let some countries use opt-outs from the deal to encourage investment.

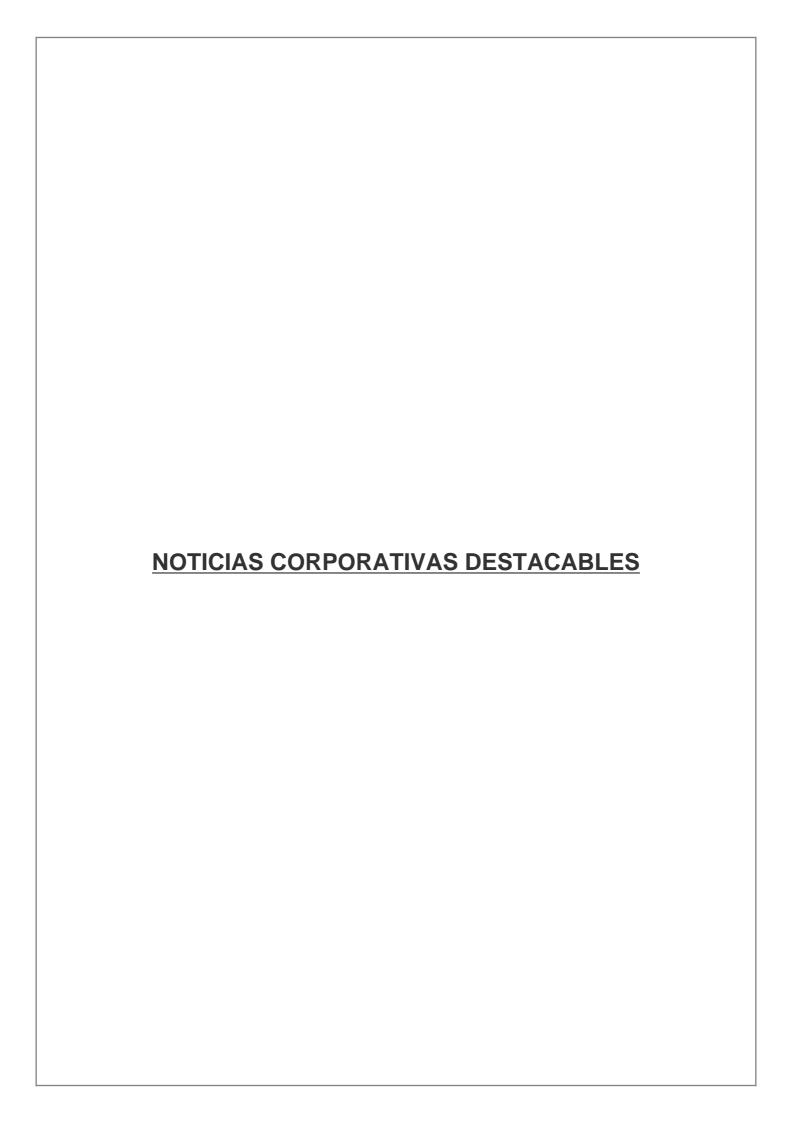
Yellen said the G20 would try to bring holdouts, which include Ireland and Hungary, towards accepting the agreement, but added that their assent was not needed to move forward.

ment, but added that their assent was not needed to move forward.

"It's not essential that every country be on board," she said.

But she halled the G20's progress, saying in a statement at the conclusion of the summit that "the world is ready to end the global race to the bottom on corporate taxation, and there's broad consensus about how to do it".

Additional reporting by Emma Agyemang





Publicación

Soporte Circulación Audiencia

Prensa Escrita 36 629 23 452 129 000

Expansión General, 4 Fecha País

V. Comunicación V Publicitario

España 25 617 EUR (30,425 USD) 393,28 cm² (63,1%) 10 196 EUR (12 110 USD)

12/07/2021



"KPMG volverá a crecimientos de doble dígito el próximo ejercicio"

ENTREVISTA HILARIO ALBARRACÍN Presidente de KPMG España / A punto de cerrar su etapa en KPMG destaca "el liderazgo" de la firma en auditoría y cree que el Covid abre más oportunidades de ayudar a sus clientes.

Rebeca Arroyo. Madrid Tras más de tres décadas en KPMG, 25 años como socio y un lustro liderando la firma en España, Hilario Albarracín (Portbou, 1960) está listo para dejar la *casa* que le ha visto crecer profesionalmente y dar el relevo a Juan José Cano, que será el nuevo presidente de KPMG en España a partir del próximo 1 de octu-bre. "En todos estos años nunca he dejado de aprender y el hecho de haber pasado por distintas áreas me ha permiti-do tener una visión transversal y conocer muy bien el negocio", explica Albarracín a EXPANSION.

Y es que, si KPMG ha sido testigo de la evolución de Albarracín desde que entró co-mo supervisor del área de auditoría hasta su última etapa como presidente, el directivo ha visto crecer a su vez a KPMG. "En 1998, por ejemplo, teníamos una facturación de aproximadamente 40 millones, 32 socios y 700 profesionales y hemos pasado a una facturación, en el último año, de 472 millones, contamos con 215 socios y casi 4.800 profesionales", explica.

Durante los años de su man-dato al frente de KPMG, Albarracín destaca el fuerte posicionamiento de la firma en auditoría –actualmente es la que más empresas del Ibex audita–, el impulso realizado en transformación digital y el compromiso con los criterios de ESG (Ambiental, Social y de Buen Gobierno) que han permitido "remodelar el rostro y el alma" de la compañía. "John Scott, mi predecesor, dejó una firma muy equilibrada. Cuando tomé su testigo, me concentré en aprovechar el cambio normativo para po-sicionarnos como líderes de auditoría del Ibex y en que to-dos trabajáramos de un modo cada vez más integrado. También hemos avanzado en el resto de áreas y, entre otros cambios, nos hemos mudado a una nueva sede en Madrid".

Su último año y medio de presidencia ha estado marcada por el Covid que, asegura, no ha frenado a KPMG, aunque ralentizó su marcha durante los primeros meses de la crisis. "En la coyuntura actual existen aún más oportunidaKPMG avanza en la promoción de mujeres. En diez años podremos tener una presidenta al frente de la firma'

■ Competimos en un mercado abierto y eso influye en los precios. Pero la línea roja es la calidad, que no es negociable

A futuro me gustaría aportar mi experiencia a consejos asesores y de administración o a través de la formación'

Hilario Albarracín, presidente de KPMG España.

des de ayudar a nuestros clientes", añade.

Albarracín avanza que, tras el parón del pasado ejercicio fiscal –que KPMG finalizó con una caída del 0,3% en su facturación en España-, la firma volverá a crecer más de un 5% este año. KPMG fue la *big four* más penalizada, ya que seis meses de su pasado año fiscal -octubre de 2019 a septiembre de 2020- estuvieron marcados por la pandemia.

El directivo se mostró confiado en una "rápida recupe-ración" y en la capacidad de la empresa de "volver a la senda de crecimiento de doble dígito" para el próximo ejercicio. Además, es tajante. Pese a que compiten en un mercado abierto y eso influye en los precios, "lalínea roja es la cali-dad, que no es negociable". "España tiene los precios más bajos de nuestro entorno y las firmas debemos ser capaces de trasladar a los clientes la inversión realizada en tecnología v formación"

Pese a que el Covid supone una oportunidad también implica retos: "El auditor debe aplicar siempre el escepticis-mo profesional, pero es verdad que la pandemia ha com-plicado la situación de muchas compañías y ha genera-do tensiones de liquidez en un entorno de incertidumbre y presión por alcanzar los resultados. Estas circunstancias también incrementan el ries-

go de fraude", declara. Respecto al nuevo marco regulatorio que propone el FCR (Consejo de Informa-



"Los fondos permitirán lograr un modelo más competitivo"

En cuanto a la situación económica de España y el futuro del país, Albarracín considera que la economía española precisa de una "profunda transformación" para ganar competitividad y capacidad de resiliencia. Por esta razón se requiere que tanto administraciones

como el sector privado colaboren para impulsar la di-gitalización o la sostenibilidad, cohesionar el territorio y construir una sociedad

más inclusiva.

"Los fondos europeos son una oportunidad única para transformar el proceso productivo de la economía española que no debemos

dejar pasar", asegura.

El directivo considera que la industria "puede y debe" jugar un papel clave en la recuperación del país.

A los políticos les pide tra-bajar en la "estabilidad instibajar en la "estabilidad insti-tucional" del país y "no cam-biar las reglas de juego". "Las empresas necesitan seguri-dad jurídica", asevera.

ción Financiera, por sus siglas en inglés) –regulador del sector en Reino Unido- reitera la voluntad de KPMG de colaborar con la institución, pero -advierte- "el nuevo modelo -adverte- "el nuevo modelo que se adopte debería salva-guardar que las compañías puedan seguir aprovechando los beneficios que aporta te-ner equipos de auditoría mul-tidisciplinares y con especia-listas en distintas áreas y sec-tores, así como seguir incortores, así como seguir incor-porando talento, capacidades tecnológicas y la posibilidad de actuar a nivel global. Todo

esto se refleja en la calidad de los trabajos". El regulador español, Icac, multó a KPMG por las cuen-tas de BBVA de 2017, lo que ha llevado al banco a cambiar de auditor y elegir a EY. "Dis-crepamos de la interpretación del regulador sobre unos pro-cedimientos de la auditoría de

2017 que no inciden ni en el resultado de nuestro informe, ni en las cuentas auditadas. Estamos convencidos de nuestro buen hacer y hemos recurrido la sanción, cuya cuantía, 88.000 euros, habla por sí sola. Creo que se debe-ría impulsar un enfoque supervisor más centrado en po tenciar aspectos de calidad que en sanciones que perjudican tanto a las empresas co-mo a las firmas de auditoría y

al mercado en general". Haciendo balance de la evolución de KPMG, el directivo se muestra satisfecho pe-ro reconoce que hay recorri-do de mejora en, por ejemplo, la promoción de mujeres dentro de la firma. La incorpora-ción de hombres y mujeres en KPMG es homogénea pero, según se va escalando, sólo un 30% de los directores y un 15% de los socios son mujeres. "Estamos trabajando para que esta diferencia se reduzca porque supone pérdida de ta-lento. Me aventuraría a decir que en diez años puede haber una mujer como presidenta".

Próximos pasos

Pese a que cierra un capítulo de su carrera profesional no piensa en colgar las botas. "Mi objetivo es aportar la experiencia acumulada incorporándome a consejos asesores o de administración. También me gustaría compartir esta experiencia contribuyendo al desarrollo de nuevas ge-neraciones de profesionales a través de la formación", indi-ca. Además, seguirá en las juntas directivas del Círculo de Empresarios o de la Asociación Española de Directivos, y en proyectos sociales como los de la Fundación Atlético de Madrid.



Publicación Cinco Días General, 3 Soporte Prensa Escrita 30 782 Circulación 21 772 Audiencia 38 000

País

V. Comunicación V.Publicitario

19 708 EUR (23,406 USD) 454,74 cm² (72,9%) 8169 EUR (9702 USD)

12/07/2021

España



La huella de la pandemia

Aena y las aerolíneas pugnan por 1.365 millones de déficit tarifario por el Covid en 2020

Aviación Civil decidirá este verano sobre el impacto de la crisis ysi es recuperable vía tarifas

La CNMC estima el desfase pero deja en el aire la solución

J. F. MAGARIÑO MADRID

Aena y todo el sector aéreo con actividad en España están pendientes de un infor me de la Dirección General de Aviación Civil (DGAC) que promete ser determinante para las cuentas de unos y otros. La empresa que pre-side Maurici Lucena pidió al regulador, el 9 de marzo, que estimara el déficit cau-sado en los aeropuertos por el paso de la pandemia. Y propone recuperarlo en el tercer quinquenio regulado. el 2027-2031. De este modo, se evitaría su repercusión en las tarifas en un perio-do previo que aún será de reactivación.

Las compañías, por su parte, se oponen a que las pérdidas de un quinquenio regulado sean compensadas en un periodo posterior.

La Ley 18/2014 otorga seis meses a Aviación Civil para tomar una decisión. plazo que concluye el 9 de septiembre. Y el gestor aeroportuario espera una resolución que reconozca un déficit millonario y permita su imputación en el tercer Documento de Regulación Aeroportuaria (DORA3). Esa esperanza se ve cimentada ahora por el reciente infor-me de la CNMC, de 16 de junio, en el que examinaba la propuesta de precios de Aena para el ciclo 2022-2026.

La pública recibió un revés por cuanto la CNMC rechaza la subida tarifaria propuesta, del 0,52% hasta 2025 y del 3,29% en 2026. Por contra, el supervisor exige que los precios bajen un 0,44% anual. Sin embargo, el informe de la CNMC dejó un dato aparentemente positivo para los intereses del ges-tor de la red de aeropuertos: se reconoce que 2020 fue un año excepcional en el que se produjo un déficit de tarifa de 1.365 millones después de un hundimiento del 72% en



Terminal 4 del aeropuerto Adolfo Suárez Madrid-Barajas. EFE

el tráfico aéreo y del 67% en

los ingresos de Aena. La CNMC, cuya opinión no es vinculante pero marca la vía de actuación al verdadero árbitro en estas cuestiones, Aviación Civil, basa el cálculo del impacto de la pandemia en la diferencia entre ingresos (910,7 millones) y costes de prestación de servicios aeroportuarios básicos (2.275 millones). Y añade que no entra a valo-rar la eficiencia en los costes de explotación, que bajaron un 9,4%, respecto al tráfico gestionado, del citado 72% a la baja.

La fórmula de cálculo

Fuentes conocedoras de la situación afirman que CNMC "no tiene aún una posición oficial respecto a la posible compensación, o no, a Aena", lo que deja la puerta abierta a una opi-

nión previa a la de la DGAC. La empresa pública eludió valorar en marzo si el efecto del Covid debía estimarse como lo ha hecho la CNMC o debía tenerse en cuenta cualquier otra métrica. Lo que sí defiende Aena a capa v espada es su derecho a que se modifique el DORA 2017-2021 para recoger el déficit sufrido en 2020 y 2021 y compensar los números rojos, vía tarifas, en un próxi-mo quinquenio regulado.

Su equipo jurídico se apoya en el artículo 27 de la Ley 18/2014, en el que se prevé la revisión del DORA vigente por razones excepcionales. El documento que regula la relación entre Aena y las aerolíneas puede abrirse y sufrir modificaciones cuando se den circunstancias graves no imputables al operador aeroportuario y que, además, fueran imprevisibles en el momento en que se aprobó el DORA. El impacto debe ser "cierto y sustancial sobre la viabili dad financiera de la red de aeropuertos de Aena", se puede leer en ese artículo.

La ley recoge como excepcional cualquier efecto inesperado que motive "re-

Reabiertas todas las terminales

Aena tiene ya abiertas las instalaciones de la red de aeropuertos que habían sido aletargadas por el hundimiento del tráfico. La semana pasada volvió a operar <mark>la T2 del</mark> aeropuerto de Lanzaro te, que se sumó a terminales de Barajas, El Prat, Málaga y Palma de Mallorca que han ido sumán dose a la creciente actividad en las últimas sema nas. Los principales 30 aeropuertos de la red cuentan ya con la certificación del programa de Acreditación de Salud Aeroportuaria del Conse jo Internacional de Aeropuertos (ACI).

ducciones anuales del tráfico de pasajeros en el conjunto de la red superiores al 10% ocasionadas por desastres naturales, actos terroristas o situaciones bélicas". Cuando las circunstancias que lastran el tráfico no son excepcionales, el riesgo corre a cargo del operador.

Las asociaciones de aviación (ALA, IATA, AECA, AOC, Aseata, AOPA Spain y RACE) se han mostrado contrarias a la aplicación del referido artículo 27. En líneas generales, entienden que perjudicaría el reparto equitativo de los costes de la pandemia y desincentivaría la recuperación del sector.

El procedimiento de mo-dificación del DORA puede ser abierto de oficio por Aviación Civil o por petición de Aena. Una vez activada la segunda vía, Aviación Civil escucha a la propia Aena, a las aerolíneas, a la CNMC y a la Agencia Española de Seguridad Aérea. Incluso será necesario un informe del Ministerio de Economía.

Un quinquenio con pérdidas y también con ganancias

➤ Superávit hasta 2019. Desde el frente de aerolíneas se defiende que si se abre el DORA para reconocer pérdidas a Aena en 2020 y 2021 por la pandemia, también se tenga en cuenta el superávit de más de 800 millones que acumuló el gestor entre 2017 y 2019. Solo en 2019, diferencia entre ingresos regulados y costes regulados, fue de 282 millones de euros a favor de Aena.

► Coincidencia con grandes inversione

La recuperación del dé-ficit tarifario entre 2027 v 2031 coincidiría con el ampliación de los dos grandes aeropuertos de la red: Madrid-Barajas y Barcelona-El Prat, con inversiones que supe-ran en su totalidad los

UGT avista "el mayor conflicto laboral jamás habido en el sector de las infraestructuras de transporte aéreo" si comprueba que la rebaja de 200 millones en el coste laboral de Aena, propuesto por la CNMC entre 2022 y 2026, responde a una maniobra ponde a una manionra acordada entre el super visor y el Gobierno. La negociación del nuevo convenio acaba de em-pezar y el sindicato ha cargado contra el ajuste calculado por la CNMC e insta a la empresa a



Publicación Cinco Días General, 10 Soporte Prensa Escrita 30 782 Circulación 21 772 Audiencia 38 000

Fecha País V. Comunicación Tamaño V.Publicitario

España 16 031 EUR (19,040 USD) 331,12 cm² (53,1%) 6645 EUR (7892 USD)

12/07/2021



Textil

El Covid hundió un 70% el beneficio de H&M en España tras vender un 40% menos

Aun así cerró 2020 con un resultado positivo de 3.8 millones

Recibió créditos por 30 millones de su matriz para afrontar la crisis

JAVIER G. ROPERO

La filial española de H&M, la cadena textil sueca rival de Inditex, pudo salvar el ejercicio de la pandemia con beneficios, aunque el resultado del mismo notó de manera directa los efec-

tos de la crisis sanitaria. H&M España finalizó el año contable 2020, que cerró el 30 de noviembre del año pasado, con una ga-nancia neta de 3,8 millones, lo que supone un hundimiento del 70% respecto a la rentabilidad que mostró en 2019, como muestran las cuentas depositadas en el Registro Mercantil.

Una cifra que tiene su explicación directa en la caída de los ingresos, pro-vocada por el cierre total de su red en España durante más de dos meses. Esto supuso que la cifra de negocios de la filial española del gigante textil facturase 398.6 millones, un 40% menos que en el año anterior, cuando alcanzó los 666,1 millones. La facturación de 2020 es la más baja para H&M en el mercado nacional desde, al menos, 2007, último ejercicio cuyas cuentas han podido ser consultadas a través de la herramienta Insight View

El grupo reconoce en sus cuentas que la evolución de la pandemia tuvo "consecuencias para la economía en general y para el turismo en particular", lo que provocó un "impacto en las operaciones de la sociedad". Esta mantenía la incertidumbre de cara a sus operaciones en los primeros meses de su ejercicio 2021: "El alcance en los próximos meses es incierto y va a depender en gran



Una tienda de H&M en Madrid cerrada durante el confinamiento de 2020. PABLO MONGE

Las ventas en 2021, aún un 32% más bajas que en 2019

H&M, como el resto de operadores textiles intenta poco a poco recuperar los niveles de venta previos a la pandemia. A tenor de los resultados del primer semestre de su ejercicio 2021, periodo que finalizó en mayo, el objetivo aún es lejano. Las ventas en España en esos primeros seis meses de ejercicio fue ron de 2.534 millones 250 millones de euros. Es un nivel un 23% inferior al que registró en el mismo periodo de 2019. Entonces la facturación fue de 3.747 millones de coronas suecas, unos 369 millones de euros. Entonces tenía 167 tien-das, 11 más que en la actualidad.

medida de la evolución y extensión de la pandemia". Pese a las caídas de beneficios y ventas, H&M destaca que finalizó el año conta ble 2020 con un fondo de maniobra positivo de 90,5

ERTE y financiación En el estallido de la pande mia, H&M España aplicó un ERTE por causas de fuerza mayor a toda su plantilla de tiendas, unas 6.000 personas, y a los de su almacén logístico ubicado en Torre-jón, con casi 170 personas, a los que complementó la prestación hasta cubrir el 100% de su salario durante el primer mes de confinamiento.

A mediados de abril decidió reducirlo hasta el 80%. También tuvo que re-negociar alquileres y otros gastos. En total, H&M España acabó el año con una reducción del 24% en sus gastos de personal, del 50% en otros gastos y servicios exteriores y del 37% en las compras de materia prima. Otra medida que activó para salvar la crisis fue la de la financiación. La filial española pidió durante el año pasado dos créditos a su matriz por un importe total de 30.5 millones, ambos con vencimientos en mayo de 2025

Su balance está libre de deuda bancaria, después de que durante el año pasado

amortizara un crédito de 100 millones de euros con-cedido por BBVA en enero de 2018 para que pudiese abonar un dividendo de 70 millones.

La filial española del grupo sueco no registró deterioro alguno sobre su red de tiendas. En el apartado de hechos posteriores al cierre, la sociedad explica-ba que estaba analizando "el cierre de determinadas tiendas en los próximos meses" y la posibilidad de "hacer ajustes en su plantilla con la intención de mitigar los efectos del Covid-19".

Esto cristalizó poco des pués en una propuesta de 1.000 despidos y el cierre de una treintena de tiendas en España. La movilización de los sindicatos de la compañía, con huelgas incluidas de la plantilla en distintos puntos de España, consi-guió reducir la afectación de la medida hasta un 70% pasando a 349 salidas con adscripción voluntaria.

La indemnización fijada fue de 45 días por año trabajado para quienes tuvieran un contrato anterior a 2012, cuando entró en vigo la reforma laboral, y de 33 días para los que lo firmaron después, con un tope de 42 mensualidades los primeros y 24 los segundos. También se redujeron los cierres por debajo de los 30 previstos inicialmente



Publicación Cinco Días General, 4 Soporte Prensa Escrita 30 782 Circulación 21 772 Audiencia 38 000

Fecha País V. Comunicación

V.Publicitario

España 15 898 EUR (18,882 USD) 326,62 cm² (52,4%) 6590 EUR (7827 USD)

12/07/2021



Impacto de las divisas Telefónica saneó 2.194 millones en su holding latinoamericano por el real

Hizo una dotación de la corrección valorativa de 1.888 millones en Brasil

Destaca el duro impacto de la crisis del Covid en sus filiales en la región

SANTIAGO MILLÁN MADRID

Telefónica llevó a cabo un saneamiento de 2.194 millones de euros en su holding Telefónica Latinoamérica Holding al cierre de 2020, según señala esta compa-ñía en el informe financiero anual de esta filial corres pondiente al pasado ejercicio, remitido al Registro

Mercantil.

La compañía explica el fuerte impacto de la de preciación de las monedas latinoamericanas frente al euro, como consecuencia de la crisis económica derivada de la pandemia del Covid-19. Así, indica que la crisis ha contribuido a una significativa depreciación de las principales divisas de los países en los que el grupo opera respecto al euro, el cual ha tenido un impacto negativo muy significativo en la conversión a euros de los flujos estimados a recibir de cada filial en el marco de la evaluación del deterioro de las participaciones realizado por la sociedad al cierre del ejercicio.

En este contexto, la compañía precisa que se hizo una dotación de la corrección valorativa en Te-lefónica Brasil y São Paulo Telecomunicações Parti-cipações por un importe de 1.085 v 803 millones de euros, respectivamente. En total, 1.888 millones. La empresa recuerda que en 2019 se revirtieron 93 millones de la corrección valorativa en el citado holding São Paulo Telecomunicações

Participações. En la misma línea, afirma que la compañía realizó una dotación de corrección valorativa en Telefónica



Sede de Telefónica en São Paulo. EFE

Reorganización

▶ Divisiones. En 2020, Telefónica reorganizó las operaciones en Latinoamérica, para concentrar en Telefó nica Hispanoamérica (antiguo Latin America Cellular Holdings) sus negocios en Colombia, Chile, Ecuador, México, Perú, Venezuela y Uru-guay. Así, Telefónica Latinoamérica Holding vendió el 50,22% de Telefónica del Perú, por 920 millones de euros. Además, vendió a Tele fónica Hispanoamérica un 51,52% de ColTel, poi 900 millones; el 99,99% de Otecel, por 504 millones; el 99,99% de Terra Networks México, por 17 millones; y el 100% de Telefónica Mó-viles del Uruguay, por 370 millones. También vendió a la matriz Tele-fónica el 31,42% de Tele fónica Hispanoamérica, por 974 millones.

m. Estos movimientos se encuadraron en la configuración de la división Hispam, creada en 2019 para agrupar las filiales en la región, de cara a afrontar operaciones corporativas, incluida una posible venta o la entrada de

Móviles Argentina, por importe de 264 millones de euros. En 2019 se había hecho otro movimiento

análogo, por 274 millones. La compañía precisa que, en el presente ejer-cicio, decidió no preparar cuentas anuales consolidadas al acogerse a la dispen-sa del real decreto de consolidación. La operadora añade que, desde la perspectiva de los resultados individuales de la sociedad, en 2020 reflejan una pérdida neta de 2.138 millones de euros como consecuencia, principalmente, de la caída de ingresos y del citado ajuste del valor de las participaciones. En el ejercicio anterior, los números rojos habían sido de 341 millones.

Cifra de negocio El importe neto de la cifra de negocios se situó en 326 millones de euros derivados, fundamentalmente. de ingresos por dividendos. En el año anterior, la cifra de negocio había rondado los 747 millones.

El balance de situación a final de 2020 muestra unos activos totales de 11.163 millones de euros, de los que 7.496 millones corresponden a participaciones en empresas del grupo y aso-ciadas. Al cierre de 2019, los activos superaban los 14.790 millones. El patrimonio neto pasó de 13.021 millones a 10.882 millones. Eso sí, en 2020, Telefónica

transfirió distintas sociedades de Telefónica Latinoa-mérica Holding a Telefónica Hispanoamérica.

La sociedad, no obstan-te, tiene un fondo de maniobra positivo por importe de 3.438 millones de euros.

En el informe, la compañía advierte de que la crisis provocada por la pandemia ha cambiado el panorama macroeconómico y ha aumentado el nivel de incertidumbre sobre las perspectivas futuras. La crisis ha provocado la mayor caída del PIB global de las últimas décadas e inevitablemente ha tenido un impacto significativo en la evolución financiera y operativa de las sociedades participadas por Telefónica Latinoamérica Holding.

La cifra de negocio de las filiales se ha visto afec-tada por la reducción de la actividad comercial prin-cipalmente en el segundo trimestre, cuando los confinamientos ejercieron una presión sin preceden tes en la actividad comer-cial. Telefónica indica que la reducción de la cifra de negocio se pudo mitigar parcialmente con las me didas de control de costes, las menores tasas de *churn* y la reducción del capex.

La teleco añade que se espera que los resultados evolucionen favorablemen-te conforme se vaya resolviendo la crisis económica en cada uno de los mercados en los que opera.