

• Revista de Prensa •
Del 25/03/2021 al 26/03/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	25/03/2021	La Vanguardia	Fundación Empresa Familiar recibe medio millón de euros para actuaciones en FP	Digital
2	25/03/2021	Economía 3	Aefa reclama ampliar la bonificación a las empresas que facturen más de 10 millones	Digital

FISCALIDAD

3	26/03/2021	La Nueva España Occidente, 1	El castigo fiscal al ajuste de empleo por el covid es absurdo, dicen las empresas	Escrita
4	26/03/2021	Diario de Ávila, 13	CEOE Ávila celebra el anuncio de suprimir el impuesto de sucesiones	Escrita
5	26/03/2021	El País	Hacienda vuelve a retrasar el primer pago de la 'tasa Tobin' por no tener aún listo el reglamento	Digital
6	26/03/2021	20 Minutos	Qué significan gastos deducibles en la Renta	Digital
7	26/03/2021	El Español	Madrid, Cantabria y Canarias son las autonomías en las que menos impuestos se pagan	Digital
8	25/03/2021	La Vanguardia	El Congreso convalida sin votos en contra la reforma de Sociedades para evitar elusión fiscal	Digital
9	25/03/2021	El Periódico de Catalunya	Calendario y fechas clave de la declaración de la renta en 2021	Digital

AYUDAS EUROPEAS

10	26/03/2021	Cinco Días, 27	El gasto regional con fondos de la UE se concentra en sanidad	Escrita
11	26/03/2021	El Mundo, 8	La UE pide «transparencia» con los fondos	Escrita
12	26/03/2021	ABC, 34	La banca exige al Gobierno más control público para adelantar los fondos europeos	Escrita
13	26/03/2021	OK diario	Sánchez anunciará el reparto de 80.000 millones de fondos europeos en plena campaña madrileña	Digital
14	25/03/2021	Público.es	El Congreso convalida el decreto de ayudas directas a las empresas	Digital
15	25/03/2021	Bolsamania	Montero urge acelerar los fondos europeos: "Si vamos tarde, no llegaremos"	Digital
16	25/03/2021	republica.com	Calviño niega retrasos en los fondos UE y confía en empezar a licitar proyectos antes de verano	Digital
17	25/03/2021	elDiario.es	La sanidad copa las propuestas de financiación con fondos REACT de las autonomías	Digital
18	25/03/2021	Diario Siglo XXI	ONG ambientales alertan de las "sombras" de los Fondos Next Generation para la recuperación post-pandemia en la UE	Digital

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

19	26/03/2021	Cinco Días, 18	Deuda soberana España ha captado ya el 33% de la financiación a largo plazo para 2021	Escrita
20	26/03/2021	Cinco Días, 29	El nuevo cálculo del IPC elevará la inflación este año y también el próximo	Escrita
21	25/03/2021	El Economista	Calviño desoye al Banco de España y mantiene las previsiones hasta marzo	Digital
22	25/03/2021	El Economista	La deuda externa española se dispara en 2020 y supone ya dos veces el PIB	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

23	26/03/2021	El Economista, 25	Hacienda tuvo un millón de peticiones para aplazar pagos en el confinamiento	Escrita
24	26/03/2021	Cinco Días, 26	Los grandes fondos piden un guiño del Gobierno para ceder las 30.000 viviendas	Escrita
25	26/03/2021	Cinco Días, 28	La precariedad laboral encarece los créditos personales	Escrita

26	26/03/2021	El Mundo, 28	Turismo espera tener en junio el pasaporte Covid	Escrita
27	26/03/2021	La Vanguardia, 40	La compra de viviendas de lujo por extranjeros, en máximos históricos	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

28	26/03/2021	Les Echos, 1,20	Canal de Suez: un granito de arena en la globalización	Escrita
29	25/03/2021	Il Sole 24 Ore, 1,31	Cdp prepara la oferta por el 88% de capital de Autostrade Italia	Escrita
30	26/03/2021	Negocios Portugal, 1,34-35	Las fábricas nacionales sufren de falta de chips	Escrita
31	26/03/2021	Financial Times Reino Unido, 1,3	La segunda ola de India golpea las esperanzas de inmunidad colectiva	Escrita
32	26/03/2021	Financial Times Reino Unido, 1	El bloqueo sobre el Canal de Suez genera temores de un impacto severo en la cadena de suministro	Escrita
33	25/03/2021	Wall Street Journal USA, 1,10	Hombres que buscan trabajo impulsan el aumento de migrantes en la frontera	Escrita
34	25/03/2021	Wall Street Journal USA, 1-2	El precio de la gasolina sube a 3 dólares por galón	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Fundación Empresa Familiar recibe medio millón de euros para actuaciones en FP

original

VALLADOLID, 25 (EUROPA PRESS)

El Consejo de Gobierno ha aprobado una subvención de 500.000 euros a la Fundación Empresa Familiar de Castilla y León para financiar el desarrollo de actuaciones en materia de Formación Profesional a lo largo del año 2021.

Entre sus iniciativas, destacan la realización de un análisis de las necesidades empresariales en materia de cualificaciones y FP y su relación con la oferta educativa de la Comunidad; la orientación profesional del alumnado de ESO y un programa de transición hacia el empleo.

La Consejería de Educación contempla, entre sus objetivos estratégicos, reforzar el vínculo entre los centros de Formación Profesional y las empresas para ajustar la oferta educativa a las necesidades de personal cualificado de los sectores productivos y potenciar el emprendimiento.

En este sentido, la formación en centros de trabajo facilita la transición al empleo desde el centro educativo del alumnado, especialmente el de la modalidad de Formación Profesional Dual, haciéndola más atractiva y relevante.

Por ello, el departamento que dirige Rocío Lucas estima conveniente colaborar en la financiación de las actuaciones que va a realizar la Fundación Empresa Familiar de Castilla y León durante el 2021 con las que se va a contribuir al desarrollo de la Formación Profesional, el fomento de la cultura emprendedora en el alumnado que cursa estas enseñanzas y la mejora de su empleabilidad en empresas.

La Fundación se compromete a realizar a lo largo de este año un diagnóstico de las necesidades empresariales en materia de cualificaciones y Formación Profesional y su relación con la oferta educativa en los centros docentes de la Comunidad, así como la distribución de la población joven en la misma.

Además, llevará a cabo un programa de formación de profesorado, en especial para el profesorado de Formación y Orientación Laboral (FOL). De esta manera los educadores, siguiendo un modelo de formación en cascada, podrán transmitir su conocimiento a otros profesores y extender la red de formadores en materia empresarial a todos los centros educativos. Así, se pretende desarrollar el enfoque del emprendimiento como una salida profesional más.

Asimismo, también implementará un programa de intermediación centros-empresa, en particular en las PYMES, para el desarrollo de proyectos colaborativos y de aprendizaje basado en el trabajo. Para ello, se contará con la figura del mediador quien coordinará caso por caso la relación de las compañías con los centros de formación. Por otro lado, se desarrollará un plan de mentorización y tutorización del alumnado dentro de la empresa.

Finalmente, la Fundación colaborará con la Consejería de Educación en la orientación profesional del alumnado de Educación Secundaria Obligatoria a través de la presentación y difusión, en los centros educativos, de experiencias empresariales; la organización de visitas a empresas; y la programación de jornadas, actos, dossieres explicativos que propicien la divulgación de información de carácter emprendedor. Además, gestionará una oferta de puestos de trabajo para alumnado egresado de FP, teniendo en cuenta el número de vacantes en cada una de las empresas que participe en la actividad de la Fundación.

La Fundación Empresa Familiar de Castilla y León, utilizará la herramienta Connecta para sistematizar la comunicación entre los centros educativos y la propia Fundación sobre sus actividades.

Aefa reclama ampliar la bonificación a las empresas que facturen más de 10 millones

original

Proponen también una reducción de la carga fiscal para facilitar la creación de empleo y la eliminación de las complicaciones administrativas al paso de los 50 trabajadores



Vigesimosexta Asamblea de AEFA

La **Asociación de la Empresa Familiar de la provincia de Alicante (Aefa)** ha celebrado su vigesimosexta **Asamblea General Ordinaria** en **Distrito Digital**. Durante el encuentro, **Maite Antón**, su presidenta, ha reivindicado que se vuelva a bonificar totalmente el **Impuesto de Sucesiones y Donaciones**, ampliando dicha bonificación a las compañías que cuentan *“con una facturación superior a 10 millones de euros, porque resulta incomprensible que se pongan trabas a la continuidad intergeneracional de las empresas y se las penalice por su volumen de facturación”*.

La reducción de la **carga fiscal** sobre las empresas también es necesaria para que, según Antón, *“podamos continuar creando empleo y se eliminen las trabas administrativas al paso de 50 trabajadores, que no garantizan ningún derecho mayor a nuestro personal, pero sí generan limitaciones y trámites improductivos”*. En cuanto a los fondos europeos **Next Generation**, ha subrayado que deben servir *“no sólo para la obtención de fondos de financiación, sino para promover una verdadera transformación de nuestras estructuras económicas hacia una producción más eficiente y sostenible”*.

En este sentido, la presidenta de AEFA ha reclamado la llegada de ayudas a los sectores que *“se han visto más afectados por la pandemia como el turismo, los servicios, la hostelería, el transporte, entre otros”*. Así, ha querido añadir: *“Necesitamos un cambio en la estrategia económica de este país que impulse la innovación y la digitalización como palanca de competitividad en nuestras corporaciones y que además proteja a los sectores industriales”*.

La cumbre empresarial ha proseguido con la realización de un balance de las actividades emprendidas durante 2020 que han estado marcadas por la pandemia y con la aprobación de la cuenta de resultados generales. Asimismo, se ha informado a los asistentes sobre la incorporación de **17 nuevos socios** durante este último año, alcanzando un total de **162 empresas** asociadas, lo que sitúa a AEFA entre las primeras asociaciones de España respecto

al número de asociados.

Encuesta entre los asociados

Los empresarios familiares de la provincia de Alicante han sido claros en su valoración sobre la situación económica y política del país. La encuesta realizada por Aefa ha mostrado cómo **más del 80% del empresariado considera que la situación política de España es mala o muy mala**. Un resultado que igualmente se ha extrapolado a la hora de evaluar el contexto económico, con cerca del 80% de los entrevistados que lo consideran como malo o muy malo.

La gestión de la crisis sanitaria tampoco ha escapado de las críticas de los empresarios familiares, ya que el 44% creen que ha sido muy mala y el **37%** mala. Bajo un foco optimista, **el 37% de los empresarios creen que la situación económica en el país va a mejorar en los próximos meses**, mientras que el 33% consideran que se mantendrá igual.

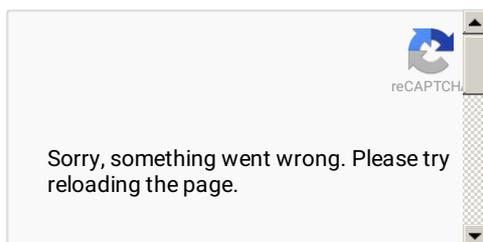
Mesa redonda sobre los fondos europeos

El encuentro se ha cerrado con una mesa redonda que ha estado moderada por el director corporativo de innovación y responsabilidad social de **Suavinex** y secretario general de Aefa , **Gustavo Lubián**, y que ha contado con la participación de la consellera de innovación, **Carolina Pascual**, quien ha incidido en la importancia de gestionar adecuadamente los fondos de reconstrucción para que lleguen a las empresas. Las palabras de bienvenida de esta mesa redonda han sido realizadas por Maite Antón; el director comercial Empresas Territorial Valencia-Murcia del **Banco Santander**, **Carlos Mendoza**; y el director general del **Instituto de Empresa Familiar**, **José Luis Blanco**.

La mesa ha girado en torno a los fondos europeos, la transformación digital y los proyectos tractores. Sobre ello, se ha pronunciado la presidenta de **Fice** y **Avecal**, **Marián Cano**, para recordar que los fondos Next Generation suponen *“una oportunidad para dar un salto transformador”* en el sector del calzado y ha concretado que *“deben llegar a las pymes”*. Cano ha descrito tres proyectos tractores que se van a financiar en parte con estas ayudas, y que van a contribuir a la digitalización y sostenibilidad de la industria.

Por su parte, la secretaria general de **Hosbec**, **Nuria Montes**, ha recalcado que la recuperación del turismo es esencial para la recuperación economía de este país y de la Comunidad Valenciana. Por ello, ha reclamado que se produzca *“cierta apertura”* que favorezca la movilidad de los visitantes. Montes ha abordado los ejes en los que está trabajando este sector entre los que se encuentran las infraestructuras, la innovación tecnológica, la sostenibilidad, la reactivación del mercado y el capital humano.

La última ponencia ha sido desarrollada por el socio fundador de **Clavei** y **BSG**, **Joaquín Garrido**, que ha destacado lo siguiente: *“Nuestra industria necesita liderar, diferenciándose desde la digitalización de los procesos”*. Garrido confía en que a través de los fondos europeos se facilite la constitución de empresas que aglutinen la capacidad productiva, ya que el mercado de la industria del software español está atomizado.



FISCALIDAD

Una traba más para la recuperación económica

El "castigo fiscal" al ajuste de empleo por el covid es "absurdo", dicen las empresas

La norma que obliga a mantener la plantilla para salvar deducciones afecta a pocas sociedades, según el Principado ● FADE denuncia más agravios

Oviedo
La norma por la que las empresas que se benefician de deducciones fiscales tienen que mantener el empleo durante cinco años y no

pueden ajustar las plantillas ni por causas tan excepcionales como el covid es, para los grupos de carácter familiar, principales afectados, "un castigo, un absurdo y un error.

El Gobierno regional no entiende la magnitud del problema que tenemos". La patronal FADE alerta de que situaciones de agravio similares se dan con otras subvenciones

y bonificaciones regionales. El Principado considera que no puede legislar con carácter retroactivo y que las sociedades perjudicadas por esta situación son muy pocas.

CEOE Ávila celebra el anuncio de suprimir el impuesto de sucesiones

La patronal abulense cree que será «un paso más en el camino para alcanzar la armonización fiscal entre autonomías, una traba menos en el mundo empresarial»

D.C. / ÁVILA

La Confederación de Empresarios de Ávila, CEOE, ha manifestado que celebra el anuncio reciente de la Junta de Castilla y León, por parte de su presidente, Alfonso Fernández Mañueco, de suprimir el Impuesto de Sucesiones y Donaciones en la Comunidad, por entender que ese cambio significará muchos beneficios para la sociedad castellano y leonesa.

Según los empresarios, esa supresión es «una medida que agradecemos, ya que era muy deseada y reclamada por el mundo empresarial, pues supone un paso más hacia el equilibrio tributario entre autonomías para equiparar las condiciones empresariales». Además, añaden, «no podemos olvidar que en la localización de empresas y en la atracción de industrias influyen factores como los impuestos, el ahorro fiscal o la agilidad y simplificación en la concesión de autorizaciones y licencias».

En opinión de CEOE, «el anuncio de la supresión de este impuesto es beneficioso para la co-

munidad, pero muy especialmente para todas las empresas y empresarios de Ávila, si cabe, ya que la nuestra es una de las provincias con mayor tasa de desempleo de Castilla y León y con menor índice de industrialización, a lo que se suma el tener que competir en igualdad tributaria con las tres comunidades autónomas con las que lindamos».

Tras esas valoraciones en positivo, la patronal abulense considera que «la rápida tramitación de este compromiso será un paso más para construir un marco empresarial idóneo, facilitando la sucesión empresarial y el relevo generacional, por lo que esperamos

«Será un paso más para construir un marco empresarial idóneo, facilitando la sucesión empresarial»

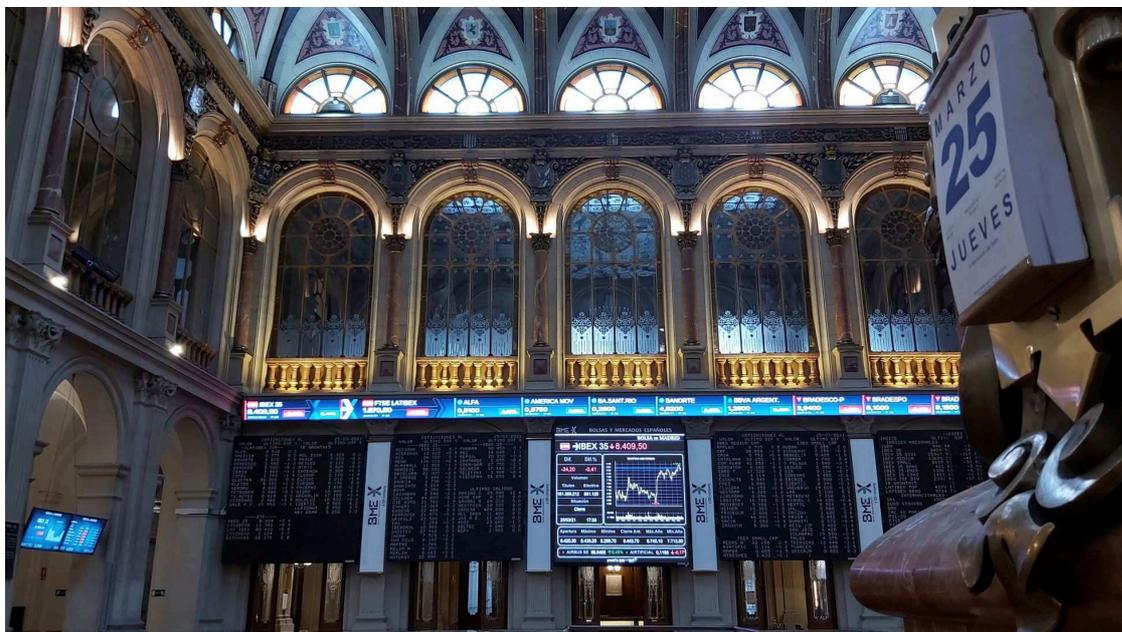
que se continúe trabajando en esta línea, con el fin de continuar abriendo vías que dinamicen la actividad económica de nuestro territorio, como se viene planteando desde esta confederación ante las distintas administraciones».

PROMESA. El presidente de la Junta, Alfonso Fernández Mañueco, retomó el pasado lunes la promesa de eliminar el impuesto de sucesiones, cuya paralización figura en el pacto para la recuperación y cuya tramitación está paralizada en las Cortes a petición de la Junta, que ya inició los trámites para acabar con él.

El portavoz del Grupo Popular, Raúl de la Hoz, aclaró ese mismo día que en el próximo Pleno de las Cortes se debatirá la supresión del impuesto de sucesiones, que es un compromiso del acuerdo de Gobierno entre 'populares' y Ciudadanos y del que el propio presidente del Ejecutivo ha afirmado que es «injusto» y que supone «un obstáculo para la recuperación y la supervivencia de las empresas».

Hacienda vuelve a retrasar el primer pago de la tasa Tobin por no tener aún listo el reglamento

Laura Delle Femmine • original



Bolsa de Madrid. Altea Tejido Sánchez / EFE

El nuevo impuesto a las transacciones financieras, popularmente conocido como *tasa Tobin*, todavía no está listo para rodar. El tributo entró en vigor el pasado 16 enero, pero [su primera liquidación, que iba a ser en febrero, se retrasó al mes de abril](#) debido a que todavía faltaba por cerrar su desarrollo normativo. Ahora, a poco más de dos semanas de que se abra el periodo para presentar las autoliquidaciones previsto para el 10 de abril, Hacienda ha decidido volver a demorar los plazos porque el reglamento sigue en fase consultiva, según confirman fuentes conocedoras del proceso.

[La tasa Tobin gravará con un 0,2% la compraventa de acciones](#) de compañías españolas con capitalización bursátil superior a los 1.000 millones de euros. Los sujetos pasivos, es decir quienes tendrán que pagar el tributo, son los intermediarios financieros que llevan a cabo la adquisición, y no se gravará la compra de acciones de pymes y de sociedades no cotizadas. El Gobierno, según recogen los Presupuestos Generales del Estado para 2021, pretende recaudar con esta nueva figura unos 850 millones de euros.

El impuesto a las transacciones financieras se pagará con frecuencia mensual y el plazo de presentación del modelo es del 10 al 20 del mes siguiente al correspondiente periodo de liquidación. Hacienda ya en enero había decidido aplazar el primer pago correspondiente a ese mes, pero que se iba a efectuar en febrero por no tener aún lista la letra pequeña sobre el funcionamiento de este nuevo tributo. Ahora, la situación se ha vuelto a repetir: el reglamento del impuesto, que tiene que recibir luz verde definitiva en el Consejo de Ministros, sigue sin estar listo.

El hecho de que se vuelvan a demorar los plazos para presentar las liquidaciones no implica sin embargo que se suspendan las obligaciones para los contribuyentes. Simplemente, los pagos correspondientes a cada mes de lo que va de año se realizarán de un solo golpe.

El pasado 16 de diciembre, antes de la entrada en vigor del impuesto, la Agencia Tributaria identificó a las compañías cotizadas cuyas acciones presentaban a esa fecha una capitalización superior a los 1.000 millones de euros. [En total, 56 empresas](#), entre ellas Inditex, Iberdrola o Banco Santander. A partir de este año, la fecha de corte para seleccionar las firmas con capitalización superior a 1.000 millones será el 1 de diciembre.

'Tasa Google'

El impuesto sobre determinados servicios digitales o *tasa Google* también entró en vigor el 16 de enero y su primer pago, previsto para abril, se aplazó por la misma motivación: todavía no estaba listo su desarrollo normativo. En este caso, las liquidaciones serán trimestrales, y Hacienda ha retrasado el primer pago a julio entonces se abonarán los primeros dos trimestres. De momento, esta fecha se mantiene, y [Google y Amazon ya han anunciado que repercutirán el impuesto](#) sobre los clientes de Ads y los vendedores de la plataforma, respectivamente.

El Gobierno prevé que este tributo, que gravará a un 3% servicios como la publicidad en línea, la intermediación *online* y la venta de datos generados por el usuario durante su actividad, aporte a las arcas públicas unos 968 millones este año. Solo lo pagarán las compañías con ingresos globales superiores a 750 millones y facturación en España de más de tres millones.

La ministra de Hacienda, sin embargo, se ha comprometido a modificar esta figura si y cuando esté listo el impuesto digital global en el que trabaja la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE). [El organismo pretendía aprobarlo el año pasado](#), pero la llegada de la pandemia y la renuncia de la anterior Administración estadounidense de Donald Trump a seguir en las negociaciones frustró su objetivo.

Qué significan gastos deducibles en la Renta

20minutos • original



Eduardo

Parra - Europa Press

Gastos que se pueden desgravar en la declaración.

El próximo miércoles 7 de abril arranca la campaña de la **declaración de la Renta** y Patrimonio correspondiente al ejercicio económico de 2020 que se extenderá hasta el 30 de junio. Así, a partir de este día se podrá solicitar el borrador para su presentación exclusivamente en Internet, mientras que desde el 6 de mayo se podrá realizar por teléfono y **desde el 2 de junio de forma presencial** en las oficinas de la Agencia Tributaria.

En este sentido, a la hora de elaborar la declaración surgen multitud de dudas entre los contribuyentes, sobre todo relacionadas con **los gastos que pueden o no ser fiscalmente deducibles**.

¿Qué quiere decir que sea deducible? ¿Cuáles son los requisitos?

En primer lugar, un gasto deducible es aquel que se puede desgravar fiscalmente en la declaración anual del **IRPF por estar vinculado a una actividad económica, ya sea por cuenta ajena o propia**. De tal manera que para considerar deducible un gasto se deben **cumplir las siguientes condiciones**:

- Estar vinculados a la actividad económica desarrollada, que sean propios de la misma.
- Que estén justificados.
- Que se hallen registrados en la contabilidad o en los libros-registro que con carácter obligatorio deben llevar los contribuyentes que desarrollen actividades económicas.

¿Qué tipo de gastos se pueden deducir en la Renta?

La deducción de determinados gastos se traduce en **un ahorro en impuestos** y en el caso de la renta de este año debe estar devengado en el periodo impositivo de 2020. Así, algunos gastos deducibles son los relacionados con los consumos de explotación, los sueldos y salarios, el alquiler de locales o las reparaciones e inversiones, entre otros.

Uno de los gastos que se puede desgravar en la renta es el de la hipoteca, siempre y cuando se haya firmado el préstamo antes del 1 de enero de 2013. Los **cambios familiares** también deben ser comunicados por si existe la posibilidad de deducción, como es el caso de la maternidad y de tener ascendientes o descendientes a cargo en la unidad familiar.

También se pueden deducir los gastos asociados a la **aportación en planes de pensiones**,

cuotas a colegios profesionales, a sindicatos o en el caso de pertenecer a un partido político, entre otros. Por otra parte, cada región aplica sus propias desgravaciones, por lo que hay que comprobar cuáles son los beneficios fiscales en la localidad en la que vives.

Así, algunos de los conceptos deducibles más habituales son los gastos por el material escolar, por el aprendizaje de otros idiomas, por la ayuda doméstica, por la adopción de hijos, por el cuidado de personas dependientes o por las inversiones realizadas en la vivienda, entre otras.



Madrid, Cantabria y Canarias son las autonomías en las que menos impuestos se pagan

Eduardo Ortega Socorro • [original](#)

La discusión sobre la fiscalidad autonómica y **en qué regiones se pagan más o menos impuestos**, y la competitividad tributaria que ello origina, **está candente**. Sobre todo de cara a las [elecciones de la Comunidad de Madrid](#). De hecho, esta es una de las autonomías en las que menos tributos tienen que pagar sus habitantes, junto a **Canarias y Cantabria**.

Así lo indica un informe elaborado por el **Consejo General de Economistas**. A pesar de la amplia casuística que afecta a los impuestos que están cedidos a las autonomías, su análisis toma determinados ejemplos para explicar **cuánto pagan por sus impuestos los ciudadanos de cada territorio**.

Así, para analizar el tramo de **IRPF autonómico**, los economistas toman como ejemplo a un contribuyente soltero y sin hijos con edad inferior a 65 años y derecho a deducciones estatales o autonómicas. En esta situación y con una renta de 16.000 euros anuales, **el mínimo se pagaría en Canarias, Madrid y La Rioja: 865,14 anuales. En cambio, el máximo se abonaría en Navarra, con 1.179 euros**.

Banderas de las comunidades autónomas.

Este es el caso de las **rentas más bajas**. Según los ingresos aumentan, Madrid es la única región que permanece como la más 'barata' en el pago de este tributo, junto a las provincias vascas.

En Donaciones, también Madrid se coloca como una de las autonomías en las que menos hay que pagar por este tributo. En cualquier caso, la región en la que menos se tiene que pagar por esta figura fiscal es Cantabria.

De hecho, un hijo de 30 años recibe de su padre 800.000€ en dinero en efectivo sin un destino específico (que es el ejemplo que utilizan los economistas) **no tendría que pagar nada a la Hacienda autonómica** en la región que preside Miguel Ángel Revilla. En cambio, en Castilla y León y Extremadura tendría que pagar el máximo por Donaciones.

Respecto a una de las figuras más polémicas en el campo fiscal autonómico, el **impuesto de sucesiones**, los economistas toman de ejemplo el caso de un soltero de 30 años que hereda bienes de su padre por un valor de 800.000 euros, de los que 200.000 corresponden a la vivienda del fallecido.

En este caso, no se pagaría tampoco un céntimo en Cantabria, y tampoco en Andalucía y Galicia. **En el lado contrario de la balanza está Asturias**.

Por otro lado, en el caso del tributo sobre **transmisiones patrimoniales y actos jurídicos documentados**, la región donde es más barato es en Madrid. En cambio, su coste es el más elevado en Comunidad Valenciana, Galicia y Cantabria.

Enrojo, las comunidades donde se pagan más impuestos y en verde en las que menos.
Fuente: Consejo General de Economistas de España.

Respecto a **Patrimonio**, cabe recordar que Madrid tiene bonificado este impuesto al 100%. Es decir, que **no se cobra**. En cualquier caso, los propios economistas avisan de la elevada cantidad de cambios y características que tienen estos impuestos, lo cual introduce una variabilidad extrema en ellos.

De hecho, en su informe alertan de que "la normativa en tributos cedidos generalmente es muy extensa (858 medidas) y farragosa, por lo que se hace difícil el conocimiento y cumplimiento de la misma por los contribuyentes".

Además, alertan de la necesidad de replantear dichas figuras fiscales, incluso su supresión. “Parece necesario **reflexionar sobre el mantenimiento o no de determinados tributos** y la capacidad normativa de las comunidades autónomas sobre los mismos”.

Dicha opinión se plantea sobre Patrimonio, Sucesiones y Donaciones y Actos Jurídicos Documentados del Impuesto sobre Transmisiones. “Esta reflexión debería hacerse en el marco del nuevo sistema de financiación de las autonomías, cuyo establecimiento parece inaplazable”.

El presidente del Consejo General de Economistas de España, Valentín Pich.

Los economistas también critican los impuestos propios creados por cada región. **Estas figuras crecieron cerca de un 3% en 2019** (último año del que hay datos), con unos ingresos tributarios de 114 millones de euros, en total. **Cataluña es la región que más recaudación obtiene por esta vía, unos 24 millones.**

Para ellos, “sería conveniente contar con un patrón común para el **establecimiento de tributos** que graven el mismo objeto imponible, pues cada autonomía establece el impuesto de un modo diferente, en muchos casos para hacer tributar al mismo hecho imponible. Por ello, se podría proceder a una **armonización de los tributos propios** que contemplara los principales elementos configuradores del tributo”.

Por otro lado, añaden una crítica sobre la política fiscal de las autonomías en la pandemia. “Si al fisco estatal se le achaca que haya tomado pocas medidas para paliar los efectos del Covid, las CCAA han establecido todavía menos. En especial, es imprescindible que se establezcan modificaciones para que no se pierdan los incentivos fiscales aplicados al incumplir requisitos por la situación de 2020-2021”.

Valor del inmueble	150.000,00	450.000,00	500.000,00	750.000,00
ANDALUCÍA	12.000,00	36.500,00	41.000,00	64.000,00
ARAGÓN	12.000,00	36.250,00	40.750,00	64.500,00
PRINCIPADO DE ASTURIAS	12.000,00	40.500,00	45.000,00	75.000,00
ILLES BALEARS	12.000,00	36.500,00	41.000,00	65.000,00
CANARIAS	9.750,00	29.250,00	32.500,00	48.750,00
CANTABRIA	15.000,00	45.000,00	50.000,00	75.000,00
CASTILLA Y LEÓN	12.000,00	40.000,00	45.000,00	70.000,00
CASTILLA-LA MANCHA	13.500,00	40.500,00	45.000,00	67.500,00
CATALUÑA	15.000,00	45.000,00	50.000,00	75.000,00
EXTREMADURA	12.000,00	37.800,00	42.800,00	69.300,00
GALICIA	15.000,00	45.000,00	50.000,00	75.000,00
MADRID	9.000,00	27.000,00	30.000,00	45.000,00
REGIÓN DE MURCIA	12.000,00	36.000,00	40.000,00	60.000,00
LA RIOJA	10.500,00	31.500,00	35.000,00	52.500,00
C. VALENCIANA	15.000,00	45.000,00	50.000,00	75.000,00
NAVARRA	9.000,00	27.000,00	30.000,00	45.000,00
BIZKAIA	10.500,00	31.500,00	35.000,00	52.500,00
GIPUZKOA	10.500,00	31.500,00	35.000,00	52.500,00
ÁLAVA	10.500,00	31.500,00	35.000,00	52.500,00

El Congreso convalida sin votos en contra la reforma de Sociedades para evitar elusión fiscal

original



La portavoz del Gobierno y ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

El Pleno del Congreso ha convalidado este jueves sin votos en contra el decreto ley que reforma la Ley del Impuesto sobre Sociedades y el texto refundido de la ley del Impuesto sobre la Renta de No Residentes para evitar la elusión fiscal en operaciones vinculadas.

Así, todas las formaciones de la Cámara han respaldado este decreto, a excepción del UPN y el BNG, que se han abstenido. Asimismo, el Congreso ha aprobado su tramitación como proyecto de ley, lo que abre la puerta a que el texto sea modificado a través de enmiendas de los grupos.

Como cada decreto ley, sus medidas se encuentran en vigor desde su publicación en el Boletín Oficial del Estado (BOE) pero tras su aprobación debe ser sometido a votación en el Congreso en el plazo de un mes para su convalidación o, en caso contrario, ser derogado.

Durante su defensa del decreto ley, la ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno, María Jesús Montero, ha asegurado que la reforma no tiene afán recaudatorio y, por tanto, los ingresos extra serán "realmente bajos".

Con el decreto ley se transpone al ordenamiento jurídico español una directiva comunitaria sobre las conocidas como 'asimetrías híbridas', que se usan en muchos casos para reducir la factura fiscal. "No persigue aumentar la recaudación tributaria, sino prevenir conductas mediante la elusión fiscal", ha defendido la ministra.

Según ha explicado Montero, el plazo de transposición de la directiva europea expiró el 31 de diciembre de 2019 y la Comisión Europea, con fecha 30 de octubre de 2020, ha dirigido a España un dictamen motivado.

Ante esto, la titular de Hacienda ha justificado la aprobación urgente en el Consejo de Ministros de este real decreto ley, ya que la falta de incorporación de la norma podría conllevar que las instituciones europeas interpusieran sanciones económicas o acudieran al TJUE ante la demora de su aprobación.

"La gravedad de las posibles sanciones económicas que se derivan de la falta de incorporación al ordenamiento jurídico de esta trasposición y la evidencia de que la tramitación como ley por el procedimiento ordinario conllevaría unos plazos en los que se produciría la interposición de recurso ante el Tribunal de Justicia de la Unión Europea por parte de la Comisión, hizo imprescindible acudir a la aprobación de este real decreto-ley para proceder a la trasposición urgente", ha explicado la ministra.

Los grupos han replicado a la ministra que el Gobierno presidido por Pedro Sánchez "ha tenido dos años y 8 meses" para trasponer esta directiva y ahora lo hace ante la amenaza de sanción y advertencias desde Bruselas.

Aunque los partidos apoyan el fondo de la trasposición de la directiva europea, algunos abogan por tramitar la norma como proyecto de ley para poder proponer cambios en forma de enmiendas, criticando el uso "excesivo" por parte del Gobierno de la figura del decreto-ley. "No se puede gobernar a golpe de decreto ley", han denunciado desde el PP.

La transposición de la directiva europea relativa a las 'asimetrías híbridas' fue aprobada en Consejo de Ministros el pasado 9 de marzo con el objetivo de neutralización de sus efectos que suelen llevar aparejados elusión fiscal.

El concepto de 'asimetrías híbridas' responde al tratamiento fiscal distinto que tiene una misma operación sobre una sociedad que, por ejemplo, se ubica en España respecto a su filial o empresa vinculada que se sitúe en otro país.

Gastos deducibles

La directiva trata de evitar que el mismo gasto no pueda ser deducible en los dos países al mismo tiempo o que una operación pueda tener la consideración de gasto deducible en un país, pero que en el otro sea considerado un ingreso a efecto de tributación.

La norma comunitaria que llega al ordenamiento jurídico español se enmarca dentro del paquete de medidas de la Unión Europea destinadas a la lucha contra la elusión fiscal que tienen su origen en los informes finales del proyecto BEPS de la OCDE contra la erosión de bases imponibles y traslados de beneficios.

Las 'asimetrías híbridas' son aquellas que pueden darse entre un contribuyente situado en España (o un establecimiento permanente situado en España de una entidad no residente) y una entidad vinculada a éste que se encuentre situada en otro país cuando las propias entidades, las operaciones que realizan, o las rentas derivadas de estas operaciones, tienen diferente calificación fiscal en España y en el otro país.

Así, pueden producir la deducción de un gasto en España sin que tribute su correlativo ingreso en el otro país, o la doble deducción del mismo gasto, u otros supuestos que permiten utilizar estas estructuras como mecanismo de erosión de la base imponible y de traslado de beneficios.

De esta forma, se establece, en función de los supuestos, que no será deducible un gasto, para una entidad residente en territorio español (o un establecimiento permanente situado en España de una entidad no residente), cuando el correlativo ingreso no tribute en otra entidad residente en otro país, o cuando tal gasto sea, asimismo, deducible en la otra entidad; o que la entidad residente en territorio español deberá tributar por los ingresos correspondientes a gastos que hayan sido fiscalmente deducibles en otro país en el que no se haya aplicado la regla primaria.

La regulación española ya contemplaba algunas medidas en este sentido, en concreto, sobre instrumentos financieros híbridos entre partes vinculadas, que generen un gasto deducible para una de las partes y un ingreso exento para la otra parte, como, por ejemplo, una entrega de fondos de una matriz no residente a una filial residente en España que se califique como deuda (préstamo) en España, pero como capital (inversión en los fondos propios de la filial) en el Estado donde resida la matriz.

En este supuesto, la Ley del Impuesto sobre Sociedades ya impedía que la filial española se dedujera el gasto por los intereses pagados a su matriz, si la matriz no tributaba por esos intereses, al ser considerados en su Estado como dividendos o renta del capital exentos.

Además, de forma complementaria, en el caso de que España fuera el Estado de domiciliación de la matriz, no se aplicaba la exención al ingreso procedente de su filial situada en otro país, si para dicha filial el pago generaba un gasto deducible.

Por ello, Hacienda aclara que las normas que se transponen mediante el decreto ley son para

eliminar otro tipo de 'asimetrías híbridas', "muy casuísticas, más complejas y no tan frecuentes el ordenamiento tributario español".

Un momento de la votación de esta mañana.

En cuanto a las prácticas, por ejemplo, se busca evitar el efecto deducción del gasto, pero no inclusión del ingreso, en el caso de operaciones efectuadas entre una matriz y su filial situada en otro país, o dentro de un mecanismo estructurado.

O también la doble deducción del mismo gasto en transacciones realizadas dentro de un grupo societario --o una estructura empresarial-- con compañías ubicadas en varios Estados diferentes.

Las medidas implantadas neutralizarán los efectos de las 'asimetrías híbridas' poniendo fin así a los desajustes fiscales, lo que impedirá su utilización como mecanismo de erosión de la base imponible y de traslado artificioso de beneficios, sin que ello tenga un impacto negativo en la inversión y el comercio transfronterizo, según Hacienda.

Calendario y fechas clave de la declaración de la renta en 2021

Agustí Sala • original

La campaña de la declaración de la renta 2020, en la que hay que exponer los rendimientos obtenidos a los largo del año pasado, empieza. La cita anual con el fisco llega con la primavera, como sucede cada año y tiene una serie de fechas que hay que marcar en el calendario. La presente campaña de nuevo por la pandemia de coronavirus, aunque, en principio, sin la afectación de cierre de oficinas de 2020. **Desde el 24 de marzo** se pueden descargar y consultar los datos fiscales en la web de la [Agencia Tributaria](#). La campaña, que empieza el 7 de abril, tiene una serie de fechas destacadas que conviene tener en mente.

7 de abril

Empieza el periodo de presentación de las declaraciones de la renta por **Internet** y también para el impuesto del patrimonio. Como siempre, para la modalidad 'online' hay que entrar en la web de la [Agencia Tributaria](#) o en la App. Se necesita el DNI electrónico, el certificado electrónico, la [Cl@ve PIN](#) o el [número de referencia](#).

6 de mayo

A partir de esta fecha empieza el periodo para la declaración de la renta por **teléfono**. Para poder acogerse a este servicio hay que pedir cita previa por internet y por teléfono desde **el 4 de mayo hasta el 29 de junio**, cuando se activará este servicio.

LAS FECHAS CLAVE DE LA RENTA

Campaña de la renta 2020

ABRIL

L	M	M	J	V	S	D
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30		

Inicio de la campaña de la renta.

Se pueden solicitar los datos fiscales y presentar declaraciones online

MAYO

L	M	M	J	V	S	D
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23

Inicio de la campaña telefónica (cita previa)

17 18 19 20 21 22 23
 24 25 26 27 28 29 30
 31



Inicio de la **campaña presencial** (cita previa)

Fecha limite para presentar declaraciones con resultado a ingresar con domiciliacion bancaria

Fin de la campaña

Fuente: AEAT / Gráfico: 

2 de junio

Quienes prefieran llevar los impresos a las **oficinas** de la Agencia Tributaria, de organismos autonómicos similares o entidades que tengan acuerdos para hacerlo podrán hacerlo a partir de esta fecha. Para ello también es necesario pedir cita previa **a partir del 27 de mayo**. El último día para pedir cita previa es el 29 de junio y la campaña se da por finalizada un día después, el 30 de junio.

25 de junio

Este día es el último para presentar la declaración anual de la renta y el patrimonio 2020 con resultado a ingresar con **domiciliación en cuenta**.

30 de junio

En esta jornada acaba el periodo de presentación de la declaración de la renta y el patrimonio con resultado a devolver, renuncia a la devolución, negativo y a ingresar sin domiciliación del primer plazo.

AYUDAS EUROPEAS

El gasto regional con fondos de la UE se concentra en sanidad

El Gobierno aspira a iniciar la licitación de proyectos financiados con ayudas comunitarias antes del verano

J. PORTILLO
MADRID

El Gobierno tiene claro que junto a la lucha contra la pandemia y sus efectos sanitarios, económicos y sociales, la prioridad ahora mismo es acelerar el plan de recuperación alimentado con las ayudas europeas en camino por el Covid-19. "La cifra habla por sí sola. Son 70.000 millones de euros para ejecutar en los próximos tres años. No da igual cuando seamos capaces de inyectar este dinero a nuestra economía. Si vamos tarde no llegaremos" a los objetivos marcados, defendió ayer la ministra de Hacienda, y portavoz del Ejecutivo, María Jesús Montero, argumentando que "de ahí la urgencia de que la ejecución de los fondos europeos sea rápida y bien hecha". El Ejecutivo aspira a entregar su plan de actuación a Bruselas en cuestión de "semanas", antes de la fecha límite del 30 de abril, a fin de poder comenzar a licitar los proyectos antes del verano, pero el calendario de ejecución ya suscita dudas en el Banco de España.

El supervisor advertía esta semana de que España solo logrará ejecutar un 55% de los fondos comunitarios previstos para este año, frente al 70% que preveía en diciembre, lo que reduciría el impacto positivo sobre el crecimiento económico en un momento en que este se está viendo lastrado por la pandemia.

"No está habiendo ningún retraso con respecto al calendario previsto", defendió ayer la vicepresidenta económica, Nadia Calviño, aclarando que el Gobierno sigue "perfilando el plan" con Bruselas para su aprobación en torno a junio a fin de comenzar a recibir los fondos europeos en la segunda mitad del año. Sin embargo, aclaró en Antena 3, al haber adelantado vía deuda unos 27.000 millones en el Presupuesto General de 2021, el Gobierno no tendrá que esperar a cobrar de Europa para comenzar a poner en marcha los proyectos, algo que espera iniciar impulsan-



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

do las primeras licitaciones entre abril y junio, avanzó

Montero, que intervenía en un foro sobre el reto de la gestión de los fondos europeos organizados por Efe y KPMG, instó a todas las Administraciones públicas, agentes sociales y partidos políticos a actuar coordinados para agilizar la consecución de los proyectos de inversión y las reformas asociadas garantizando su ejecución en solo tres años. Un reto "difícil", admitió, pero necesario porque los fondos solo se desembolsarán con el cumplimiento de hitos concretos.

Montero recordó que el Gobierno aprobó el martes la distribución de 581 millones para proyectos de inversión relativos al medio ambiente y que su ministerio está terminado de recibir las propuestas autonómicas para la inversión del fondo ReactUE, que les inyectará 10.000 millones. De momento, ilustró, "los proyectos relacionados con infraestructuras de servicios básicos como sanidad, educación y servicios sociales copiarían el 32% de los fondos del Feder; el gasto sanitario por Covid acapararía el 30%; las ayudas a pymes previstas por las comunidades se llevarían el 15%; la transformación digital el 9%, y la transición ecológica el 11%".

Las regiones darán ayudas directas usando el 15% del dinero del fondo ReactUE

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



La ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno, María Jesús Montero, durante su intervención de ayer en el Congreso de los Diputados. P001

La UE pide «transparencia» con los fondos

Insta a Montero a hacer un reparto eficaz y a «cooperar más» con CCAA y alcaldes

CARLOS SEGOVIA MADRID

La Comisión Europea muestra preocupación por la falta de coordinación y diálogo en el descentralizado Estado español y que eso complice un uso eficaz de los 140.000 millones asignados a España de fondos de la UE. Por tanto, el Ejecutivo comunitario insta a la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, a repartir «de manera transparente» los fondos europeos entre las comunidades autónomas y a «intensificar los esfuerzos de cooperación» no sólo con ellas, sino también con los ayuntamientos.

Así se desprende de una respuesta escrita a la que ha tenido acceso EL MUNDO y que va dirigida a un grupo de eurodiputados del PP encabezados por Dolors Montserrat que se quejaron de la opacidad de la ministra. Ante su pregunta parlamentaria sobre los «criterios opacos y partidistas en el reparto de los fondos Next Generation EU entre las regiones españolas», el vicepresidente de la Comisión Europea de Asuntos Económicos, Val-

dis Dombrovskis, responde así: «Es responsabilidad de cada Estado miembro explorar cómo pueden beneficiarse del Mecanismo cada uno de los proyectos, teniendo en cuenta los retos regionales y locales, así como otros fondos europeos disponibles. Dado que la crisis no ha afectado a todas las regiones y localidades de la misma manera, se espera que los planes de recuperación y resiliencia reflejen los efectos distributivos y tengan en cuenta las diferencias entre regiones de manera transparente».

Los consejeros de Hacienda de comunidades del PP protestaron el pasado enero porque Montero efectuó un reparto del llamado fondo React de un modo que las cinco primeras comunidades beneficiadas, en términos por habitante, son gobernadas por socialistas. Dombrovskis no entra a comentar que le parece ese reparto, pero sí hace el mencionado llamamiento a la transparencia y no oculta que ve carencias de diálogo de la ministra de Hacienda con comunidades y con ayunta-

mientos con dinero europeo en juego. «La Comisión anima a las autoridades españolas a intensificar los esfuerzos de cooperación entre los distintos niveles de gobierno para garantizar la aplicación efectiva del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia y de otros fondos de la UE», asegura en su respuesta.

La ministra de Hacienda sostiene que ella distribuye los fondos europeos entre las comunidades con «los mismos criterios» con los que la UE reparte el dinero entre los Estados miembros, pero Dombrovskis se distancia y hace el citado llamamiento al Gobierno a implicar más a presidentes autonómicos y alcaldes, porque «este enfoque pretende mejorar la calidad de los planes de recuperación y resiliencia y aumentar la transparencia, así como garantizar la aplicación efectiva de las reformas y las inversiones».

La Comisión Europea recuerda que «el Reglamento [de los fondos

el reparto del dinero. Montserrat y su grupo de eurodiputados del Partido Popular preguntan a la Comisión Europea «cómo evaluará la incorporación de las aportaciones de las autoridades regionales y locales al Plan Nacional».

Dombrovskis lo responde con este detalle: «Los planes de recuperación y resiliencia deben incluir un resumen del proceso de consulta con las autoridades regionales y locales en su elaboración, que debe llevarse a cabo de conformidad con el marco jurídico nacional».

Además, «los planes deben especificar cómo se reflejan las aportaciones de las partes interesadas». En particular, «debe incluirse información sobre el ámbito de aplicación, el tipo y el calendario de los esfuerzos de divulgación realizados, de conformidad con las orientaciones facilitadas a los Estados miembros sobre los planes de recuperación y resiliencia». Por último, «los planes también deben explicar los pasos previstos para hacer partícipes y consultar a las partes interesadas pertinentes en su aplicación».

La vicepresidenta económica, Nadia Calvino, aseguró ayer en Antena 3 que espera presentar el Plan de Recuperación y Resiliencia español para conseguir los fondos europeos «en las próximas semanas» y espera que Bruselas concluya su examen en junio.

Dombrovskis recuerda que «los pagos en virtud del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia están vinculados a la culminación satisfactoria de los hitos y los objetivos fijados en los planes de recuperación y resiliencia»

Dice que el Gobierno debe tratar «como socios importantes» a las autoridades locales

europeos] reconoce que las autoridades regionales y locales son socios importantes en la aplicación de las reformas y las inversiones y evaluará si se les trata como tal. Está fechada esta respuesta el 24 de marzo tras la revuelta de los alcaldes publicada el pasado lunes por este diario, que acusan a Montero de marginar a las corporaciones locales en

La banca exige al Gobierno más control público para adelantar los fondos europeos

► El sector diseña con el Tesoro su papel en la canalización del dinero comunitario

DANIEL CABALLERO
MADRID

A la mesa del Gobierno están sentadas muy diversas empresas porque todas quieren recibir un trozo del pastel de los fondos europeos. Entre ellas, la banca, llamada a tener un papel fundamental en la canalización del dinero. El sector no quiere quedarse fuera de la recuperación española y lleva tiempo presionando al Ejecutivo para que clarifique cuál será su rol en el plan de recuperación.

En octubre, el presidente Pedro Sánchez dio a conocer las líneas maestras de su plan de recuperación en lo que se ha demostrado como un borrador sobre el que trabajar más que como un texto que vaya a ser definitivo. Digitalización, transición ecológica... un cúmulo de ámbitos en los que España se va a focalizar, para los que se prevé ejecutar 72.000 millones de euros en el trienio actual hasta 2023. Es ahí, en la llegada de los fondos UE, donde la banca hace fuerza para diseñar su participación en la 'fiesta'.

Las entidades llevan desde octubre presionando a la vicepresidencia de Asuntos Económicos para trazar cuál será su papel, tanto en público como en privado. El gran cambio lle-



Carlos San Basilio, secretario general del Tesoro

EFE

gó hace escasas semanas, como adelantó ABC, cuando el sector ya presentó oficialmente al Gobierno lo que quería hacer: adelantar el dinero mientras llegan los fondos de Europa y cofinanciar proyectos para multiplicar su efecto sobre la economía.

Convenio marco

Fuentes financieras explican ahora que se han reunido en varias ocasiones ya con Economía para tratar este asunto. Concretamente, con la Secretaría General del Tesoro y Política Financiera. Se ha conformado un grupo de trabajo Banca-Tesoro para profundizar en cómo articular la participación del sector legalmente, ya que las entidades lo que quieren es firmar un convenio marco para crear una nueva figura de entidad financiera colaboradora. Sin embargo, el camino no será de rosas precisamente. Los bancos, según ha confirmado este

periódico, han exigido al Gobierno que exista un mayor control público sobre a qué se destinan los fondos europeos. No piden tanto una agencia independiente que vigile la ejecución de los proyectos, sino más bien que Economía designe a una sociedad pública para que vele para que las empresas que reciban dinero lo destinen realmente para los proyectos que presentaron. Es decir, para evitar que una compañía utilice los fondos para, por ejemplo, pagar facturas.

Esta es la principal preocupación del sector a la hora de poner el dinero anticipado sobre la mesa. Y sería

Grupo de trabajo conjunto Economía se muestra receptiva a dar entrada a la banca en la participación de los fondos europeos

Las claves

Convenio marco

La banca quiere firmar con el Gobierno un convenio marco para crear la figura de entidad financiera colaboradora y darle cobertura legal a su participación en los fondos europeos.

Negociaciones

En octubre se iniciaron los primeros contactos con Economía. Y no ha sido hasta estas últimas semanas cuando se ha acelerado todo, aunque aún sigue sin haber concreción. Se ha conformado un grupo de trabajo conjunto con el Tesoro.

condición 'sine qua non' para firmar, por fin, esta colaboración público-privada. Y el tiempo apremia ya que relativamente en breve el Ejecutivo habrá de enviar su plan definitivo de recuperación para la economía española. La fecha límite fijada por Bruselas es el 30 de abril.

Asimismo, fuentes financieras destacan que el Tesoro se ha mostrado muy receptivo a dar entrada a la banca en la canalización de los fondos europeos. La colaboración con el sector durante todo este año ha sido intensa por la crisis del Covid-19 y los puentes están tendidos desde hace tiempo, lo que no quiere decir que no haya habido enfrentamientos.

Los bancos, incluso, quieren ir más allá de adelantar fondos y cofinanciar ideas de empresas; aspiran a acometer sus propios proyectos, como por ejemplo los relativos a la educación financiera.

Sánchez anunciará el reparto de 80.000 millones de fondos europeos en plena campaña madrileña

Loreto Ochando • original



El presidente Pedro Sánchez en rueda de prensa.

El presidente del Gobierno **Pedro Sánchez** anunciará el Plan de Recuperación, transformación y resiliencia, o lo que es lo mismo, los 80.000 millones de euros de **fondos europeos**, en plena campaña electoral madrileña del 4M. El Gobierno de Sánchez, que lleva meses anunciando que presentará el plan, lo ha dilatado hasta la saciedad llegando a decir que estaría en el primer trimestre. Pero ahora, con una fecha límite para presentarlo, el 30 de abril, desde La Moncloa han decidido presentarlo entre el 14 y el 23 de ese mes. Utilizando así los millones de ayudas directas como baza electoral según han explicado a OKDIARIO fuentes de toda solvencia.

Pero además, Pedro Sánchez, por el momento, **ha renunciado a 68.000 millones de euros que no serían a fondo perdido, sino créditos de bajo interés** por los que habría que presentar proyectos para recibirlos. Una renuncia que ha dejado en la estacada incluso a alguno de los socios de Gobierno de Sánchez como **Iñigo Urkullu**, el lehendakari, quien apostaba por esta vía para sacar del atolladero a las empresas de su región.

Sánchez, según explican las fuentes, ha de presentar el Plan Nacional de Recuperación, Transformación y Resiliencia, junto con el Programa de Estabilidad y el Plan Nacional de Reformas antes del 30 de abril, y dentro del semestre europeo. **Esa fecha abre la puerta para utilizar como arma de campaña los fondos europeos**. Esto es así porque como la fecha límite es el 30 de abril, permite lanzar en prensa a 'bombo y platillo' la llegada del dinero.

De hecho, desde La Moncloa se ha utilizado esta llegada de fondos desde hace meses. Por ejemplo, estuvo moviendo a las pymes y a las empresas entre enero y febrero, pero pararon con las elecciones catalanas. Ahora han vuelto a parar. Las fuentes dicen que volverán con la presentación del plan en plena campaña.

Es más, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y su ministra de Economía, **Nadia Calviño**, llevan meses diciendo que van a presentar el plan, pues llegaron a anunciarlo para el primer semestre. Un anuncio que siempre se ha quedado en nada, hasta ahora, que les viene muy bien apurar las fechas.

El descontrol sobre el dinero que llegará de Europa es tal, que Sánchez llegó a decir que los 600 millones de euros que le correspondían a Madrid en el **reparto** se quedaban en el aire por las elecciones. Un hecho, cuanto menos insólito, pues han de ser las comunidades, así como

las empresas, las que presenten proyectos para recibir los fondos. Y, teniendo en cuenta que el 19,3% de la economía nacional está ubicada en la Comunidad de Madrid, resulta extraño que sólo le correspondan 600 millones.

Tal fue la sorpresa de **la presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, que incluso envió una carta a Nadia Calviño** en la que le preguntaba por el anuncio. «Llama la atención la cantidad señalada. Pido que me expliques por qué el presidente conoce de antemano la cuantía total de las ayudas directas a empresas y autónomos que, el Gobierno de la nación destinará a Madrid, cuando el Real Decreto-Ley que el Gobierno propuso para su aprobación, indica que la cuantía que recibirá cada comunidad autónoma se determinará en una orden de la ministra, que aún no se ha hecho pública. ¿Conoce el presidente un dato tan importante para los madrileños y se lo reserva para hacer con él un uso electoral?», le preguntaba Ayuso a Calviño.

Y añadía que si la cifra era correcta, era «inaceptable la escasez de la cuantía». La misiva dice que 600 millones de euros sobre 7.000, apenas representa un 8,6% de los fondos anunciados en ayudas directas. Una cantidad irrisoria si se tiene en cuenta que Madrid representa el 14,2% de la población del estado, y el 19,3% de la economía española.

Estamos trabajando en el sistema que permitirá a las empresas y autónomos madrileños solicitar las ayudas estatales, a la espera de que el Gobierno de España las desbloquee.

La presidenta @ldiazAyuso solicita a la ministra de @_minecogob información al respecto. pic.twitter.com/2JLzHmgaCT

Ayudas a empresas El Congreso convalida el decreto de ayudas directas a las empresas

Europa Press • original



La vicepresidenta del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño defiende el Real Decreto-ley sobre la ley del Impuesto sobre Sociedades, y el texto refundido de la Ley del Impuesto sobre la Renta de no Residentes durante el Pleno del Congreso de los Diputados este jueves.

El Pleno del Congreso de los Diputados ha mostrado su apoyo, aunque con una elevada abstención, a la convalidación del real decreto por el que se crea un paquete de ayudas de **11.000 millones de euros para empresas**.

Esta tramitación, permitirá a los grupos **proponer cambios a través de enmiendas**. Como cada decreto ley, sus medidas se encuentran en vigor desde su publicación en el Boletín Oficial del Estado (BOE) pero tras su aprobación debe ser sometido a votación en el Congreso en el plazo de un mes para su convalidación o, en caso contrario, ser derogado.

Además del PSOE y Unidas Podemos, han apoyado el decreto ley Esquerra Republicana, Más País-Equo, Compromís, Nueva Canarias, Coalición Canaria, Teruel Existe y el Partido Regionalista de Cantabria (PRC).

Sin embargo socios del Gobierno como el PNV y EH-Bildu se han abstenido, así como el PP, Ciudadanos, el PDeCAT, la CUP, UPN y Foro Asturias. Por su parte, Vox y Junts han votado en contra.

El Gobierno se muestra dispuesto a valorar una ampliación del listado a más sectores

En todo caso, hasta las formaciones que han dado apoyo al decreto han reprochado que estas ayudas lleguen tarde, no sean suficientes, dejen fuera a sectores afectados por la crisis y no hayan sido negociadas con la oposición ni tampoco con las comunidades autónomas.

En su intervención, la vicepresidenta de Asuntos Económicos, **Nadia Calviño**, ha abierto la puerta a ampliar a más sectores—se restringe a menos de un centenar—a los que se permite el acceso a estas ayudas.

Así, ha explicado que la elección de los sectores se hizo con el análisis de los datos al cierre

de febrero, pero que "la realidad es dinámica" y el Gobierno "es muy sensible" a las necesidades de las empresas: "Cuentan con nuestra disposición para valorar la ampliación del listado a sectores que en el futuro puedan cumplir los requisitos establecidos", ha dicho.

Extensión del apoyo a las empresas durante 2021

Asimismo, la responsable económica del Gobierno ha comprometido que la batería de medidas aprobadas por el Gobierno para ayudar a las empresas, incluido el **sistema de protección al empleo de los ERTE**, "estarán disponibles en 2021 y se extenderán todo lo que sea necesario para seguir apoyando el tejido productivo".

Además del sistema de protección al empleo de los ERTE para cubrir salarios y cotizaciones, ha citado la [línea de avales públicos del ICO](#), con su ampliación de plazos de carencia y devolución, la prestación extraordinaria por cese de actividad para los autónomos, las moratorias en el pago de impuestos y cotizaciones sin intereses y la moratoria para la devolución de créditos hipotecarios y no hipotecarios.

A estas medidas, Calviño ha sumado el fondo de ayudas directas contenido en el decreto ley que se somete este jueves a su votación de convalidación en el Congreso, el fondo de reestructuración de deuda financiera contenido también en el mismo y los fondos de solvencia gestionados por la SEPI y Cofides.

Debate entre "cabezones" y defensores de la austeridad

Durante el debate del decreto, el portavoz de Unidas Podemos, Pablo **Echenique**, ha celebrado este decreto, aprobado tras el "intenso debate de siempre" entre "aquellos de dentro del Gobierno que quieren volver lo antes posible a la mal llamada austeridad" y "los cabezones", incluyendo a su partido en este segundo grupo, que creen que esta austeridad "no sólo fue cruel" sino que es una receta económica "fracasada".

Precisamente, en una discusión en los pasillos del Congreso entre la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, y el vicepresidente de Derechos Sociales, Pablo Iglesias, la primera le pidió al líder de Unidas Podemos que no fuera "cabezón". A partir de entonces, en esta formación aseguran ser "cabezones" en la defensa de sus posturas y en el **cumplimiento del acuerdo de Gobierno**.

Estas personas del Gobierno que, ha dicho Echenique sin concretar nombres, quieren volver a "la mal llamada austeridad", "recelan de cualquier aumento de gasto público aunque este sea indispensable para ayudar a la gente".

Las restricciones son territoriales

El PP ha justificado su abstención "por responsabilidad", pero ha instado al Gobierno a simplificar el proceso de concesión de ayudas, lamentando su diputada Elvira Rodríguez "un procedimiento de gestión largo, costoso" y que "**recae sobre las comunidades autónomas**, a las que "obligan a comprobar factura a factura", sin además haberlo debatido ni consultado con ellas. Además, ha señalado que "el problema del reparto territorial" se resolvería con créditos ampliables.

Para María Muñoz, de Ciudadanos, se trata de un sistema de reparto "claramente ineficaz", con **medidas "insuficientes"** que, a su juicio, "sólo aplazan el desastre". "Llegan tarde no, tardísimo", ha reprochado Ferrán Bel (PDeCAT), señalando que sectores con pérdidas del 40% y el 50% se quedan fuera por obviarse que las restricciones no se han adoptado de forma global, sino territorialmente, y por tanto hay sectores más afectados en comunidades concretas.

Para Idoia Sagastizabal, portavoz económica del PNV, el decreto es "un jarro de agua fría", ya que las ayudas "ni son claras, ni se adaptan a la realidad de cada territorio", que sin embargo deberán gestionar su concesión. En las provincias vascas, por ejemplo, no se funciona con un régimen de estimación directa, ni tampoco se mide la caída de facturación con el criterio de base imponible, sino en la base liquidable. "¿Cómo lo hacemos?", se ha preguntado.

"Votaremos a favor pero merecen un no"

Entre quienes han apoyado el decreto también ha habido críticas. **Ana Oramas** (CC), ha asegurado que el decreto "llega tarde, porque muchas pymes se han quedado por el camino", mientras que Inés Sabanés (Equo) ha calificado de "incomprensible" la "resistencia a la aplicación de ayudas directas", cuando otros países menos dependientes a actividades afectadas por las restricciones se adelantaron a estas medidas.

"Votaremos que sí, pero sólo por **responsabilidad de la economía real de pymes y autónomos**", ha explicado Joan Caddevila (ERC), que cree que en el Ejecutivo "merecían un no" a su decreto "por malo, torpe, ramplón, prepotente y nada dialogado".

En Vox su diputada Patricia Rueda ha criticado a las formaciones que han apoyado o se han abstenido ante un decreto por "apoyar una vez más a producciones Moncloa, permitiendo un plan que hiere de muerte a empresas y a autónomos".

Más noticias de Política y Sociedad

Montero urge acelerar los fondos europeos: "Si vamos tarde, no llegaremos"

original

Todo el mundo tendrá la oportunidad de presentar sus proyectos en busca de financiación



La ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno, María Jesús Montero.

La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, ha urgido este jueves a **acelerar la gestión de los fondos europeos** porque "si vamos tarde no llegaremos" a los objetivos, según ha apuntado en el foro "El reto de la gestión" organizado por EFE y la consultora KPMG.

"Las reglas de juego serán limpias, transparentes y estarán diseñadas para que todo el mundo pueda concurrir", ha recalcado Montero en el foro. La ministra ha insistido en que "España no puede perder la oportunidad de aprovechar este volumen ingente de recursos" de este transmisor y, por ello, **se está trabajando en varias líneas, desde el diseño a la gestión**, según fuentes de Efe.

Noticia relacionada

[Montero: reformar Sociedades para evitar la elusión fiscal no tiene afán recaudatorio](#)

No obstante, la ministra ve esencial que haya "lealtad y coordinación" entre administraciones y entidades privadas, remarcando que **las convocatorias deberán ser competitivas y todo el mundo tendrá la opción a presentarse**. "No va a haber ningún tipo ni de confusión, ni de que alguien no se entere de que se va a producir una convocatoria porque serán de máxima difusión", ha enfatizado la ministra durante la clausura del acto, tal y como recoge Europa Press.

Montero ha hecho referencia a esto ante la **"angustia" percibida en algunos sectores empresariales** que pueden tener la sensación de que las convocatorias les cojan a destiempo o que no se enteren de que están en marcha y no puedan presentar sus proyectos.

En ningún caso se van a producir "tratos discriminatorios o de favor" en los proyectos a financiar a través de los fondos europeos, ya que **sería "ilegal y falta de ética"**, ha concluido.

ENVIAR EL PLAN ANTES DE LA FECHA LÍMITE

El Gobierno ultima los detalles del plan de inversiones y reformas, que **prevé enviar a Bruselas "bastante antes" de la fecha límite del 30 de abril** y para el que cuenta con la colaboración de Administraciones, empresas y la sociedad civil, porque "el proyecto es colectivo o no lo es", recoge Efe.

Así, según fuentes de Europa Press, la ministra ha asegurado que la intención del Gobierno es remitir "a lo largo de las próximas semanas" la versión definitiva del plan, que contempla **70.000 millones para los próximos 3 años en forma de transferencias a fondo perdido** que Montero espera que se puedan ejecutar en ese periodo.

Las comunidades autónomas ya han remitido la información preliminar con los proyectos que pretenden financiar con cargo a los fondos del FEDER del REACT-EU, que **se centrarán en infraestructuras de servicios básicos como Sanidad, Educación y Servicios Sociales** (32 %), Gasto Sanitario Covid-19 (30 %), ayudas a pymes (15 %), transición ecológica (11 %) y transformación digital (9 %), según Efe.

En función de lo acordado en el Consejo de Política Fiscal y Financiera del pasado octubre, los 10.000 millones del programa REACT-EU que se transferirán directamente a las autonomías (8.000 millones en 2021 y 2.000 millones en 2022) se distribuirán para su **ejecución a través del Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) y el Fondo Social Europeo (FSE)**, apunta Efe.

Así, ha recalcado que el real decreto, a diferencias de lo que opinan los grupos de la oposición, "no es para asignar a dedo los proyectos", insistiendo en que **cuenta ya con controles de fiscalización previa** y a posteriori con el objetivo de evitar burocracias "imposibles" que conviertan el plan en "inviabile", señalan fuentes de Europa Press.

En ese sentido, ha subrayado la capacidad de ejecución de España pese a su "mala reputación", como prueba que **ya se hayan ejecutado el 50 % de los fondos europeos estructurales y de inversión** que tiene asignados para el periodo 2014-2020. "La ejecución del plan resulta muy difícil porque tiene que ser bien hecha pero rápida de ahí la importancia de que todas las Administraciones estemos bien preparadas", ha concluido.

Calviño niega retrasos en los fondos UE y confía en empezar a licitar proyectos antes de verano

original

La ministra asegura que están terminando de hablar con la CE "perfilando el plan" para presentarlo en las próximas semanas



La ministra de Economía, **Nadia Calviño**, ha negado este jueves que haya **"ningún retraso"** en el calendario previsto de los fondos europeos y ha señalado que espera que las licitaciones de proyectos con estos recursos empiecen en este segundo trimestre del año.

En una entrevista en Antena 3, Calviño ha expuesto que están **terminando de hablar con la Comisión Europea "perfilando el plan"** para presentarlo en las próximas semanas, tenerlo aprobado en torno al mes de junio y que los fondos empiecen a llegar la segunda parte del año.

No obstante, ha confiado en que las licitaciones de proyectos comiencen ya en este segundo trimestre del año, es decir durante los meses de abril, mayo y junio, antes del verano.

"No está habiendo ningún retraso con respecto al calendario previsto", ha zanjado.

El **Banco de España** señaló esta semana entre las **razones de su rebaja de las previsiones** del crecimiento económico para este año **un menor nivel de ejecución de los fondos europeos del inicialmente previsto** por el organismo.

Sobre esta rebaja de las previsiones, Calviño ha insistido en la incertidumbre que rodea la situación y lo "arriesgado" que es hacer previsiones en un momento así.

Ha insistido en que desde el Gobierno se manejan "indicadores mixtos" y ha puesto como dato positivo la mejor evolución del mercado laboral en las últimas semanas con 204.000 trabajadores que han salido de los ERTE desde el pico alcanzado en febrero en plena tercera ola.

La sanidad copa las propuestas de financiación con fondos REACT de las autonomías

original

Madrid, 25 mar (EFE).- Las infraestructuras sanitarias y el gasto sanitario derivado de la covid-19 copan las propuestas a financiar con fondos europeos del REACT-EU que las comunidades autónomas han enviado hasta el momento al Ministerio de Hacienda, según ha confirmado su titular, María Jesús Montero.

La ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno, ha protagonizado este jueves el tercero de los foros que organizan EFE y la consultora KPMG sobre los fondos europeos bajo el lema "El reto de la gestión".

Montero ha desgranado que de acuerdo con la información preliminar recibida de las autonomías los proyectos relacionados con infraestructuras de servicios básicos como sanidad, educación y servicios sociales coparían el 32 % de los fondos del FEDER, seguido de gasto sanitario Covid-19 (30 %), las ayudas a pymes (15 %), la transición ecológica (11 %) y la transformación digital (9 %).

De acuerdo a lo acordado en el Consejo de Política Fiscal y Financiera del pasado octubre, los 10.000 millones del programa REACT-EU que se transferirán directamente a las autonomías (8.000 millones en 2021 y 2.000 millones en 2022) se distribuirán para su ejecución a través del Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER) y el Fondo Social Europeo (FSE).

De esta forma, se usa la operativa ya existente entre el Estado y las autonomías, añadiendo un nuevo eje.

En el caso de las actuaciones derivadas del FSE, las comunidades tienen de plazo para trasladar la información a Hacienda hasta el próximo 27 de marzo.



ONG ambientales alertan de las "sombras" de los Fondos Next Generation para la recuperación post-pandemia en la UE

Agencias • original

MADRID, 25 (EUROPA PRESS)

ONG ambientales han planteado ocho propuestas al Gobierno de España para que los fondos 'Next Generation' de la Unión Europea contribuyan a una transformación "verdaderamente ecosocial y justa" tras detectar más "sombras que luces" en el actual planteamiento de estos fondos dirigidos a la recuperación de la economía tras la crisis provocada por la pandemia del coronavirus.

Las organizaciones Ecologistas en Acción, el Observatorio de Multinacionales en América Latina (OMAL) y el Observatori del Deute en la Globalització (ODG) han elaborado la 'Guía Next Generation EU: más sombras que luces'.

El informe señala las oportunidades de los fondos europeos de recuperación y resiliencia, conocidos por el nombre Next Generation EU (NGEU), pero ahonda en sus deficiencias.

En concreto, denuncia que la primera ola de rescates se ha implantado sin aplicar criterios climáticos, ecológicos, sociales o de género, y ha beneficiado especialmente a las grandes empresas y sectores convencionales como la aviación y las energéticas. Además, alerta que en la segunda ola de rescates "ya apunta a un desenlace similar".

Este viernes y sábado el Consejo Europeo debatirá las prioridades para el mercado único con la presencia de los presidentes y jefes de estado. En ese contexto, el informe apunta "preocupantes riesgos a corto, medio y largo plazo". En concreto, recuerda que estos fondos no serán gratuitos, sino que generarán un sobreendeudamiento que se pagará con políticas de recortes y austeridad, como en 2008.

Al mismo tiempo, alertan de que los primeros indicios apuntan a una concentración de los fondos en grandes empresas, muchas de ellas con prácticas extractivas que podrán encontrar en los fondos una oportunidad para un "lavado de cara verde". El informe critica la falta de transparencia y mecanismos de participación ciudadana, y a una apuesta hacia políticas que no tienen en cuenta el interés general de la población.

Por ello, plantean ocho propuestas al Gobierno de España para poner en marcha para una reconstrucción económica que revierta la "creciente desigualdad, frene la crisis sanitaria, económica, ecológica, social, de género y permita una transición eco-social justa".

En concreto, consideran que se debe garantizar la transparencia y la buena gobernanza de los fondos, aprovechar esta oportunidad para promover la desprivatización y desmercantilización de servicios básicos y fortalecer los modelos públicos y público-comunitarios.

Mientras, para evitar el acaparamiento de las grandes empresas y del sector de las telecomunicaciones, instan al Gobierno a garantizar que los proyectos y empresas sociales puedan acceder a los fondos, así como exigir criterios climáticos, ecológicos y de justicia social y evitar el lavado de cara verde.

Finalmente, subrayan que es "importante" plantear otros mecanismos de recuperación que no generen endeudamiento y austeridad, como pueden ser reformas fiscales y una auditoría transparente de los fondos y su ejecución.



PERSPECTIVAS ECONÓMICAS



ÍNDICE	PUNTOS	VARIACIÓN	AÑO
DOW JONES	32.620,87	+0,62%	+6,58%
NASDAQ	12.977,68	+0,12%	+0,69%
FTSE	6.674,83	-0,57%	+3,32%
DAX	14.621,36	+0,08%	+6,58%
BONO ESPAÑOL	0,262%	-0,012pts.	+0,215 pts.

Deuda soberana España ha captado ya el 33% de la financiación a largo plazo para 2021

El coste de emisión sigue en negativo pese a la subida de las rentabilidades

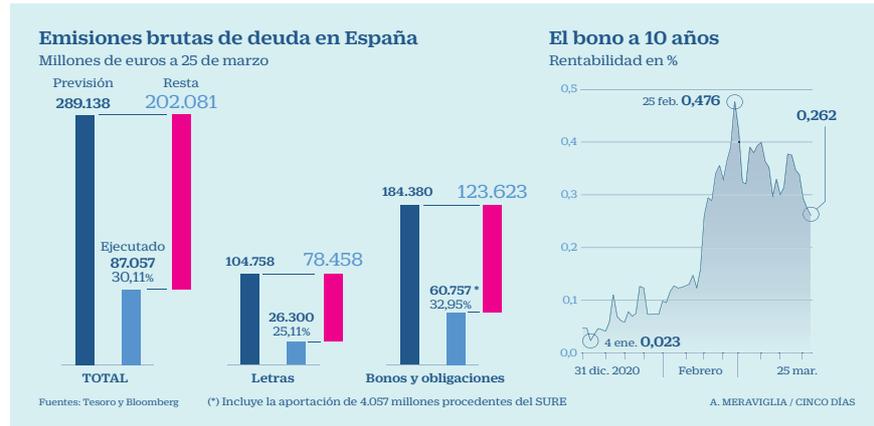
El martes España espera recibir los 4.057 millones del SURE

GEMA ESCRIBANO
 MADRID

La actividad económica empieza poco a poco a remontar el vuelo, pero aún la ansiada normalidad está lejos. En un contexto en el que la puesta en marcha de nuevas restricciones se sucede día tras día, las necesidades de financiación de los Estados continúan siendo elevadas. Captar recursos para financiar los planes de recuperación y las ayudas desplegadas por los Gobiernos a la vez que sufragar los abultados déficits se han convertido en una de las prioridades de los tesoros. El Tesoro Público español no queda al margen de esta corriente, una tendencia que ha llevado a los emisores públicos europeos a colocar 500.000 millones de bonos en tiempo récord. El organismo que preside Carlos San Basilio cerrará el primer trimestre con el 30,13% de sus necesidades de financiación ya cubiertas.

España ha captado 83.046 millones en deuda a letras, bonos y obligaciones a través de emisiones. A este importe hay que sumar los 4.057 millones que llegarán el martes del fondo SURE, cuantía que eleva el volumen total a los 87.057 millones. Por delante quedan nueve meses para captar los cerca de 202.081 millones restantes y cumplir con el objetivo de 289.138 millones de euros en emisiones brutas, el mayor de la historia.

Como viene siendo habitual, en los últimos tres meses el Tesoro ha mantenido



un equilibrio entre la deuda a corto y largo plazo, pero ha sido en este último tramo donde más se ha afanado. Si se incluye el dinero logrado vía mercado de capitales y las aportaciones europeas, España cerrará marzo con el 32,9% de su programa a medio y largo plazo ya ejecutado, unos 60.757 millones de euros. En lo que a letras se refiere el organismo dependiente del Ministerio de Economía ha adjudicado 26.300 millones, el 25,1% de la previsión total.

La prevalencia de las emisiones a largo plazo frente a las de más corto plazo obedece en gran medida a las emisiones sindicadas realizadas hasta la fecha. En los primeros tres meses del año el Tesoro ha efectuado dos operaciones de este tipo a través de las cuales ha vendido 15.000 millones.

El grueso de este importe corresponde a la tradicional emisión sindicada a 10 años que celebra en las primeras semanas del año. En esta ocasión el Tesoro obtuvo 10.000 millones al precio más bajo de su historia para una operación sindicada a

El Tesoro consigue 15.000 millones en dos operaciones sindicadas

Ha ejecutado el 30,13% de su programa para el presente ejercicio

10 años. Un mes después y siguiendo la tendencia de emisiones a largo plazo que impera en Europa, España levantó 5.000 millones en deuda a 50 años, la segunda vez en su historia que el Tesoro emite una referencia a este duración.

Como ya se pudo comprobar en 2020, el interés de los inversores por el papel español sigue siendo elevado. Si bien en las subastas tradicionales las órdenes de compra han superado ampliamente el importe colocado, ha sido en las emisiones sindicadas donde mejor se ha reflejado la confianza de los inversores en la deuda española. Si se suman las órdenes de compra recibidas en la colocación con vencimiento en 2031 (55.000 millones) y las registradas en la emisión a 50 años (65.000 millones), la demanda conjunta alcanza los 120.000 millones de euros.

Este apetito por la deuda española y las buenas condiciones financieras fruto de las medidas desplegadas por el BCE han permitido a España seguir rebajando el coste medio de la deuda en circulación, que según datos del Tesoro cerrará marzo el 1,8%, mínimo histórico. No logra revalidar los récords el coste de las nuevas emisiones. El alza de las rentabilidades en el mercado secundario de deuda ante las expectativas de inflación se ha dejado sentir en el mercado primario. Aunque España ha seguido vendiendo deuda a precios atractivos, el coste medio de las nuevas emisiones ha repuntado ligeramente pero consigue mantenerse en terreno negativo (-0,03%, frente al -0,08% de enero).

El BCE, clave para mantener a raya los precios

► **Compras.** Como ya se vio en 2020, cuando el estallido de la crisis disparó la rentabilidad de la deuda española al 1,2%, máximos de febrero de 2019, el papel del BCE ha sido esencial para devolver la tranquilidad al mercado de deuda. La puesta en marcha del programa de compras antipandemia y sus posteriores ampliaciones han ayudado a mantener bajo control el coste de financiación. En las últimas semanas el compromiso de Lagarde de elevar las compras de deuda en los próximos meses ha sido suficiente para contener el alza de los rendimientos.

► **Retos.** La emisión del primer bono verde es uno de los retos a los que se enfrenta el Tesoro en los próximos meses. Está previsto que España haga su debut en este tipo de activos en la segunda mitad del año. El Tesoro espera captar entre 5.000 y 10.000 millones en una referencia a 20 años. El pasado 3 de marzo Italia realizó su primera emisión verde en la que adjudicó 8.500 millones de euros a 24 años con una demanda de 80.000 millones.

Zona euro

El nuevo cálculo del IPC elevará la inflación este año y también el próximo

El BCE señala que ha causado un alza de tres décimas en el dato de enero

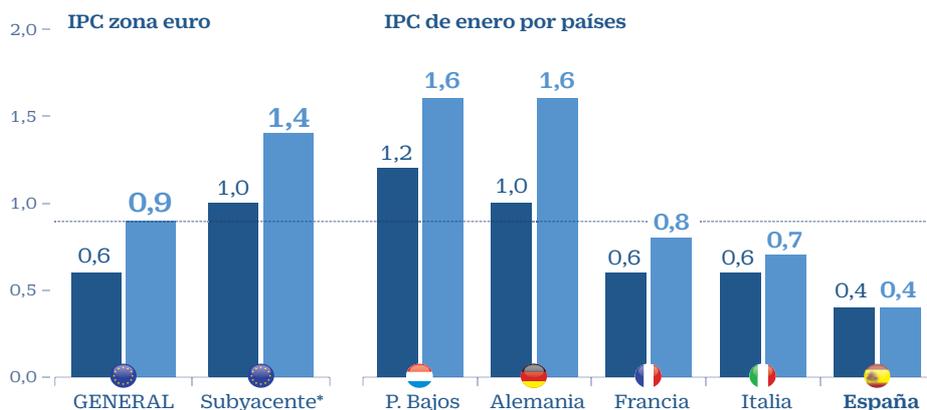
Prevé más cambios en la ponderación en 2022 a causa de la pandemia

N. SALOBRAL
MADRID

El alza del IPC se prevé inevitable en los próximos meses ante la perspectiva de mayor crecimiento económico y, especialmente, por la comparativa con el nivel de precios de doce meses atrás, cuando la parálisis económica hundió el coste del petróleo. Pero hay un factor más que va a influir este año en el alza del IPC y es, según advirtió ayer el BCE en su *Boletín económico*, la nueva ponderación con la que se construye el indicador, adoptada a raíz del cambio en los hábitos de consumo impuesto por la pandemia. Así, se ha rebajado el peso del coste del transporte y el ocio mientras sube la ponderación de la comida y de los servicios

El efecto del nuevo cálculo del IPC en la zona euro

En %. Dato de enero ■ Con la ponderación anterior a la pandemia ■ Con la nueva ponderación



Fuente: BCE. (*) Índice general sin alimentos no elaborados ni productos energéticos.

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

a domicilio. El resultado de este nuevo cálculo del IPC, que se inauguró este año, arroja un incremento de tres décimas en el dato de enero frente a lo que habría sido según la ponderación anterior. Es decir, un IPC en enero del 0,9% frente al 0,6% que habría supuesto aplicar la ponderación previa. En el caso de la inflación subyacente, la diferencia es aún mayor y el nuevo cálculo implica un aumento de 4 décimas frente a la ponderación anterior.

Las variaciones del dato del IPC con un cálculo

u otro son especialmente notables en Alemania y Holanda.

El IPC alemán de enero, del 1,6%, habría sido del 1% con la ponderación anterior, mientras que la inflación subyacente, del 2%, se habría quedado en el 1,1%. En Holanda, el IPC del 1,6% en enero se habría reducido al 1,2% según el método de cálculo anterior a la pandemia. En España en cambio, la reformulación no tiene impacto y el IPC se mantiene invariable en el 0,4%, tanto en tasa general como subyacente.

El BCE advierte de que el cambio en la ponderación de los elementos de la cesta de la compra seguirá teniendo impacto durante este año y avanza que el efecto probablemente se seguirá notando en el cálculo del IPC en los próximos años. "Los pesos de las distintas categorías en el IPC podrían cambiar de nuevo de forma significativa en 2022, según cómo se reajuste el gasto a la luz de la recuperación económica y de la evolución de la pandemia", señala el BCE.

Calviño desoye al Banco de España y mantiene las previsiones hasta marzo

original



Nadia Calviño, ministra de de Economía. EFE.

La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, argumentó este jueves la incertidumbre que rodea la situación para defender que en este momento no corresponde rectificar o corregir las previsiones económicas para España, algo que sí hizo este miércoles el Banco de España, rebajando el crecimiento del PIB del 6,8%, en la última proyección, al 6%. Es un punto menos de lo que viene apoyando Calviño en los últimos tiempos, muy lejos de un crecimiento del PIB cercano al 10%, y recogido en los Presupuestos Generales de 2021.

"Vamos a ver cómo termina este primer trimestre, pero todos los organismos coinciden en que España va a tener una recuperación muy fuerte en la segunda parte del año", incidió la ministra, que recordó que el Gobierno siempre tiende a la prudencia en sus previsiones.

"Sin retraso"

Calviño rebate al supervisor bancario español manteniendo que no va a haber "ningún retraso" en el calendario previsto de los fondos europeos, remarcando además que espera que las licitaciones de proyectos con estos recursos empiecen en este segundo trimestre del año.

A propósito del calendario, Calviño indica que se están perfilando y cerrando con Bruselas algunos detalles del Plan de Recuperación, cuya aprobación prevé que se produzca en torno al mes de junio, de forma que los fondos empiecen a llegar en la segunda parte del año.

Este miércoles, el Banco de España puso el acento, entre otros motivos para rebajar los datos del PIB, en la tardanza de ejecución los fondos europeos para provocar un revulsivo a la economía española.



En opinión de la vicepresidenta del Gobierno, Nadia Calviño, la economía española se encuentra en un momento de "transición", con indicadores "mixtos", que presentan tanto datos negativos como positivos.

Entre estos últimos, la vicepresidenta destacó que, según la información diaria que le proporciona el ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá, un total de 204.000 trabajadores han salido ya de expedientes de regulación temporal de empleo (ERTE) desde el pico alto de la tercera ola, allá por principios de febrero, lo que supone que se están reincorporando a la actividad unos 6.000 trabajadores al día.

Junto a ello, el sector industrial europeo está dando muestras de recuperación en el mes de marzo, según ha indicado Calviño, que ha reconocido, no obstante, que los meses de enero y febrero fueron "malos" desde el punto de vista económico.

Un recado a Iglesias

Por otro lado, la vicepresidenta del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, defendió este jueves que el problema de las subidas "desmesuradas" de los precios del alquiler "no se resuelve poniéndolo simplemente en un texto en una ley", sino que "hay que actuar desde diferentes frentes".

"Si se pudieran resolver todos los problemas del mercado de vivienda porque en artículo de una ley se dijese que los precios no pueden crecer más que un 'x' por ciento sería muy fácil hacerlo, pero es un tema complejo", argumentó la vicepresidenta económica en una entrevista en Antena 3.

Relacionados

La deuda externa española repunta en 2020 y supone ya dos veces el PIB

original



Deuda externa española. Archivo.

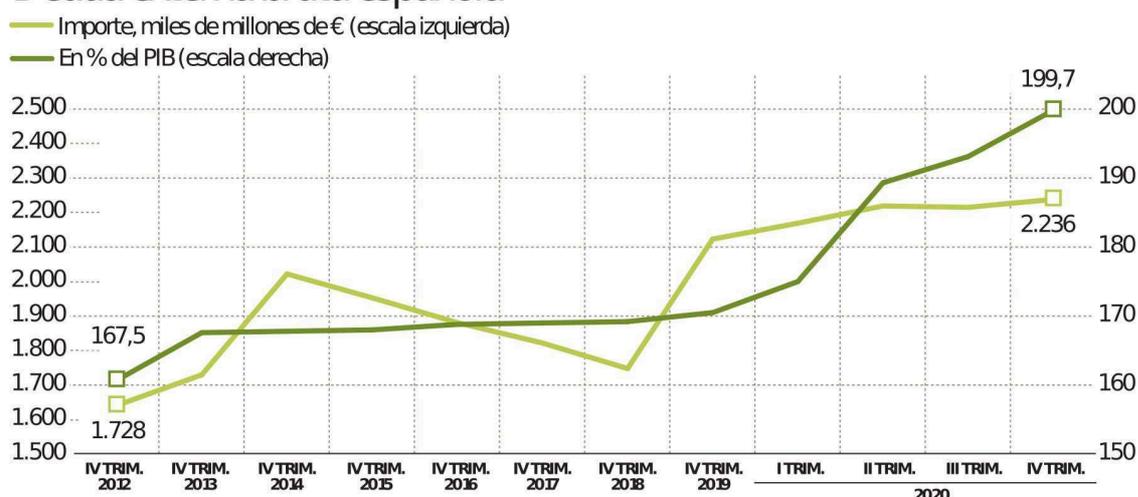
La deuda externa bruta de España con el exterior creció el año pasado en 115.000 millones de euros hasta sumar 2,23 billones de euros en el cuarto trimestre, rayando el 200% del PIB, según los datos publicados este jueves por el Banco de España. En términos del Producto Interior Bruto, la pandemia ha provocado un incremento de 30 puntos básicos en comparación del cuarto trimestre de 2019 cuando la deuda bruta con el exterior supuso el 170% del PIB. El regulador explica que el incremento de estos 30 puntos obedece no sólo al aumento del volumen adeudado, sino también a la reducción del PIB del pasado año que según los datos de Contabilidad Nacional descendió un 11%.

En términos trimestrales, el cuarto trimestre generó un **aumento de 23.000 millones** en términos de volumen, y siete puntos en relación con el PIB, pues la endeudamiento bruto equivalió al 193% de la economía nacional. Por sectores, excluyendo el Banco de España y la categoría de inversión directa, destacan las instituciones financieras monetarias, cuya deuda se redujo en 20.000 millones en comparación con el tercer trimestres. Por otro lado, mientras que la deuda de las Administraciones Públicas descendió ligeramente respecto al tercer trimestre, la de los otros sectores residentes se mantuvo.

En términos netos, la inversión internacional neta de España aumentó su saldo deudor en el cuarto trimestre de 2020, alcanzando el 84,4% del PIB (945.700 millones de euros), frente al 78,9% del trimestre anterior (904.900 millones de euros) y al 74,4% del cuarto trimestre de 2019 (926.100 millones).

El Banco de España dio este jueves también a conocer la balanza por cuenta corriente que registró un **superávit de 7.400 millones de euros el pasado año**, lo que supone un descenso del 72% respecto a los 26.600 millones del año 2019. La caída del superávit se debió, entre otros factores, al descenso en más de la mitad del superávit de la balanza de bienes y servicios y, más concretamente, al desplome del superávit del turismo, que pasó de generar un superávit de 46.300 millones en 2019 a los 8.500 millones el pasado, una caída del 81,6%.

Deuda externa bruta española



Fuente: Banco de España.

elEconomista

Aumento del ahorro

Por otro lado, los depósitos de hogares y empresas residentes en España se situaron en 1,1 billones de euros en febrero, lo que supone un aumento del 9,16% sobre el mismo mes de 2020, debido al mayor ahorro derivado de la pandemia, según los datos provisionales del Banco de España recogidos por EP. En términos mensuales, los depósitos de hogares y empresas bajaron un 0,06% en febrero respecto a enero, hasta 1,2 billones de euros, es decir, 800 millones de euros menos.

En cuanto a los datos desglosados, mientras los depósitos de los hogares acumulan ya seis meses consecutivos al alza, los de las empresas no financieras se redujeron en febrero por segundo mes. En concreto, los depósitos de los hogares crecieron ligeramente un 0,17% en el mes, hasta 919.100 millones de euros, y son un 7,9% superior respecto a febrero de 2020.

Relacionados

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Hacienda tuvo un millón de peticiones para aplazar pagos en el confinamiento

Un total de 600.000 empresas se acogieron en dos meses a las moratorias de impuestos por el Covid

Las compañías cumplen y abonan en periodo voluntario el 92% de las cantidades retrasadas

Ignacio Faes MADRID.

Los aplazamientos, la única medida de alivio fiscal para las empresas y autónomos por el Covid, generaron en menos de tres meses un aluvión de un millón de solicitudes a la Agencia Tributaria (Aeat). Un total de 600.000 empresas se acogieron al aplazamiento de los impuestos aprobado por el Gobierno en plena crisis del coronavirus el año pasado. Las empresas acogidas a la medida han abonado en periodo voluntario el 92% de las cantidades aplazadas.

Así lo destaca Jesús Gascón, director General de la Agencia Tributaria, que ayer participó en el Congreso Fiscal 2021, organizado por Lefebvre. “Son unos datos positivos para un año difícil a causa de la pandemia”, explica Gascón sobre los aplazamientos. El director general de la Aeat reconoce que se encontraron con “una avalancha” de peticiones por parte de pymes y profesionales.

La medida de aplazamiento fue la única medida de alivio fiscal aprobada por el Ejecutivo durante el año pasado, junto con la suspensión y el aplazamiento de los plazos en el ámbito fiscal. El aplazamiento del ingreso de la deuda tributaria se configuró para todas aquellas declaraciones o liquidaciones y auto-liquidaciones cuyo plazo de presentación e ingreso finalice entre el 12 de marzo y el 30 de mayo de 2020, ambos inclusive.

El resto de las grandes potencias europeas centraron en la bajada de impuestos su estrategia para evitar una recaída económica en la crisis del coronavirus. Durante el periodo que estuvo activado el aplaza-

miento como única medida de alivio, la rebaja de impuestos de Alemania alcanzó los 42.000 millones de euros, el 1,2% de su Producto Interior Bruto (PIB). Berlín activó un plan de apoyo fiscal para pymes y familias, que benefició también a las rentas altas al reducir el número de contribuyentes que tributan al tipo máximo en el IRPF tras subir el límite de ingresos.

Este estímulo aprobado por Berlín se sumó a los 34.100 millones de euros de rebaja de impuestos que ya había aprobado el Gobierno de Merkel, como refleja su programa de estabilidad de este año enviado a Bruselas.

Gascón adelanta el dato de recaudación y cree que caerá un 9% pese a la bajada del 11% en el PIB

Italia siguió los pasos de Berlín e inició los procedimientos para varias rebajas fiscales –entre ellas, una rebaja sustancial de los tipos del IVA– en su plan de recuperación. Sin embargo, el país había aprobado ya entonces un estímulo fiscal por valor de 17.100 millones de euros, entre exenciones, subvenciones y créditos fiscales.

Gascón adelanta además los datos de recaudación, a la espera de los informes de los últimos meses. En la línea de lo que avanzó *elEconomista* este lunes, la recaudación caía un 9% en noviembre, dos puntos por debajo del 11% que cayó el PIB, por lo que destacó su buen



Jesús Gascón, director general de la Agencia Tributaria. NACHO MARTÍN

comportamiento y el de los cumplimientos voluntarios por parte de los contribuyentes. En este sentido, Gascón considera esta buena evolución “muy importante” y “una buena noticia”, al mantenerse la consolidación del cumplimiento voluntario, cuyo crecimiento en años anteriores ya venía siendo mayor que el de la economía, y destacar que el dato de 2020 acaba con el miedo existente a que la voluntariedad retrocediera cuando la economía cayera, como ocurrió en la anterior crisis.

Las estimaciones de recaudación de la Agencia Tributaria para el año 2020 anticipan una subida récord

El resto de grandes potencias europeas aprobó fuertes paquetes de rebajas impositivas

de la presión fiscal de alrededor de dos puntos que acercarán el indicador en torno al 37%. La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, manifestó ayer la intención del Gobierno de aumentar la presión fiscal “para igualarla con la del resto de países europeos”.

Por su parte, la ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, defendió en agosto la necesidad de incrementar la recaudación fiscal en torno a los 80.000 millones de euros. Sin embargo, el esfuerzo fiscal se sitúa entre los más altos, incluso por encima de algunos países como Dinamarca, Suecia, Finlandia u Holanda, paradigma de impuestos altos.

Solicitud al Gobierno

Los grandes propietarios piden un guiño en la ley de vivienda para ceder los 30.000 inmuebles

Ábalos busca que nutran el fondo de vivienda social mientras Podemos reclama control de precios

El ministerio baraja sufragar las rentas del arrendamiento a vulnerables

A. SIMÓN / P. SEMPERE
MADRID

Sorpresa entre los grandes propietarios de vivienda ante el anuncio de José Luis Ábalos respecto a que estos fondos aportarán 30.000 casas para el plan de viviendas asequible que prepara el Gobierno. El ministro de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana anunció esta medida el miércoles cuando amplió a 100.000 las viviendas con las que espera nutrir el programa. Las grandes empresas desconocen los detalles del plan y las posibles compensaciones que el ministerio ofrecerá, pero quieren vincular estos acuerdos a un contexto normativo sin sobresaltos y evitar limitaciones de precios u obligaciones hacia los caseros en la ley de vivienda que prepara el Ejecutivo.

Los planes del departamento de Ábalos incluyen que 56.000 casas procederán de la colaboración público-privada para la creación de un fondo social: 30.000 de grandes tenedores, 15.000 de Sareb y 11.000 de entidades financieras. Las otras 44.000 dependerán directamente del Estado.

El desconocimiento sobre la propuesta de Ábalos es total entre una docena de grandes fondos, *servicers* y asociaciones consultadas por este diario. Algunas de estas fuentes indican que el Ejecutivo está intentando tender puentes con el sector privado, debido a la importancia del inmobiliario en el PIB del país. Por eso creen que esta nueva petición a las compañías, de 30.000 viviendas que cederían a una suerte de parque público a precios por debajo de mercado, debería estar enmarcada en un mayor consenso del futuro marco normativo.

De hecho, lamentan que el ministerio "no haya contado con las aportaciones

del sector" a la futura norma que está en negociación y actualmente encallada por las divergencias entre los socios gubernamentales. Las compañías temen, por ejemplo, una regulación de precios o que la norma obligue a los grandes tenedores a destinar el 30% de su cartera al arrendamiento social, como quiere el socio minoritario.

Recelan también de los mensajes que han surgido desde Unidas Podemos, culpabilizando al sector de la subida de precios cuando apenas cuentan con un 4% del parque de alquiler, y recuerdan la reciente regulación sobre la extensión de la duración de los contratos de alquiler (hasta siete años) o la expropiación de vivienda que llevó a cabo Baleares hace unas semanas, y que ayer Ábalos defendió por ser una medida que está "a la altura" de los momentos en los que se "exige un esfuerzo conjunto" especialmente a "aquellos que pueden aportar ese esfuerzo". Igualmente reconocen que tendrán que preparar escenarios ante el impacto de la medida anunciada por el ministerio.

Por todo ello, los grandes propietarios esperan un guiño por parte del Ejecutivo a cambio de movilizar estos 30.000 inmuebles al mercado asequible.

Fuentes del ministerio, por su parte, desligan por completo el plan de las 30.000 viviendas de la negociación para sacar adelante la ley, y apelan a la "función social" que tienen todos los agentes implicados en el mercado, desde el Gobierno a los grandes propietarios. "Estimamos que el parque general" de los grandes caseros "ronda las 150.000 viviendas". "Lo que planteamos es lógico y asumible, ya que muchos grandes tenedores también sufren la vulnerabilidad económica de muchas familias,



que es lo que queremos atacar", añaden estas fuentes.

El objetivo del ministerio, que confía en encontrar un acuerdo, es que la mayoría de las 30.000 viviendas estimadas salgan al mercado a precios asequibles, es decir, por debajo de la media. Pero además, el ministerio espera que un porcentaje que aún está estudiándose salga a precios sociales, en unos parámetros similares a los de la vivienda pública. En estos casos, la cartera de Ábalos abre la puerta a que el Estado cubra las rentas de las familias vulnerables que no puedan abonarlas, ya sea en parte o en su totalidad, siempre que los servicios sociales puedan acreditar esa situación.

Entre el sector privado, sin embargo, surgen muchas dudas respecto al número de viviendas ofrecido unilateralmente por el ministerio, en parte residencias vacías. Los grandes tenedores

El ministro de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, José Luis Ábalos, esta semana. EFE

res explican que en las zonas tensionadas de precio y con alta demanda, como Madrid, Barcelona y otras grandes urbes, apenas existen viviendas disponibles porque el modelo de negocio se encamina a vender o alquilar de forma rápida. Destacan, sin embargo, que las pocas casas vacías se ubican en zonas donde no existe demanda, se encuentran en mal estado, en fincas con problemas o que tienen mal calculado el precio. Y sitúan a entre seis y 12 meses el periodo en que como máximo se tarda en transaccionar uno de estos activos.

En el caso de las socimis, que destinan sus activos al alquiler, son muy escasas las viviendas deshabitadas, ya que su negocio depende precisamente de la alta ocupación. En el caso de los fondos como Blackstone y Cerberus es donde puede haber cierto margen, porque sus carteras (normalmente gestionadas

por *servicers* como Anticipa, Aliseda, Haya, Altamira, Solvia o Servihabitat) proceden de préstamos dudosos bancarios y de viviendas adjudicadas.

El papel de Sareb

El plan del ministerio se nutre en buena parte de las 15.000 viviendas de Sareb. De ellas, 5.000 han sido cedidas ya a autonomías y ayuntamientos, otras 5.000 llegarán en el corto plazo tras los trabajos de gestión y rehabilitación (que asume el ministerio), y las últimas 5.000 se prevén para el medio plazo.

Ayer, la secretaria de Estado de Agenda 2030 y futura ministra, y quien negocia la ley de vivienda por parte de Podemos, Ione Belarra, pidió que se conozca el número de viviendas del que dispone Sareb y que "al menos el 75%" se destinen al alquiler social para ampliar el parque público.

Los tenedores tienen dudas sobre la cantidad de vivienda vacía disponible

Podemos quiere que el 75% de las casas de Sareb se destinen al alquiler social

Banco de España

La precariedad laboral encarece los créditos personales

Los tipos de interés en España son mayores al haber más probabilidad de desempleo

El 23% de los endeudados es inactivo o parado

R. PASCUAL
MADRID

El Banco de España constató ayer que los intereses de los nuevos créditos personales no destinados a la compra de vivienda que pagan los residentes españoles están en el entorno del 8%, por lo que son más elevados que los que abonan los ciudadanos del resto de países analizados (Francia, Alemania, Italia y Portugal).

Esto obedece, según este análisis, a dos causas: por un lado, a las características de los propios endeudados, cuya probabilidad de perder el empleo es mayor que en Francia o Alemania; y, en segundo lugar, por motivos regulatorios, por distinto grado de competencia entre las entidades u otros factores.

Para llegar a esta conclusión los investigadores del Banco de España, Cristina Barceló, Ernesto Villanueva y Elena Vozmediano manejan la encuesta sobre la situación financiera y el consumo de los hogares del Eurosistema que indica que los endeudados españoles tienen "menos activos y una mayor probabilidad de estar desempleados" que el resto de países analizados.

"Una posible razón de los mayores tipos de interés en España es que, incluso cuando se comparan individuos empleados con características similares, el riesgo de perder el empleo es mayor en el caso de los hogares españoles que en el de los hogares alemanes y franceses, y, para un mismo nivel de renta, esta es más inestable que la de los hogares alemanes", resumen.

Así, se observa que en un 23% de los hogares espa-



GETTY IMAGES

ñoles con deudas pendientes la persona de referencia es inactiva o desempleada, un porcentaje al menos seis puntos porcentuales más que el resto de los países considerados. Además, los hogares españoles endeudados percibían en 2017 –último año con datos– una probabilidad de perder su empleo o de cerrar su negocio entre dos y 17 puntos porcentuales superiores a la reportada por los hogares alemanes y franceses. A esto añaden para España "mayor probabilidad de experimentar retrasos en los pagos de deuda y caídas de renta en el futura" debido a la citada

"Hay más posibilidad de retrasos en los pagos y caídas de renta futura"

Los temporales en España pagan más tipos de interés (7%) que los fijos (6,4%)

inestabilidad de sus puestos de trabajo.

Créditos pendientes

Si se tienen en cuenta todos los créditos vivos pendientes y no solo los nuevos se observa que solo los tipos de interés son más altos en Portugal que en España.

Estas cifras reflejan cómo para una media de tipos de interés del 6,5% para estos préstamos pendientes (no solo los nuevos) los que se conceden a trabajadores temporales son medio punto superior (un 7%); si el solicitante está jubilado, los tipos son del 6,5% de media frente al 6,8% de otro tipo de inactivos o parados. Los más bajos los pagan los autónomos (5,8% de media) y los fijos (6,4%).

Pero cuando se comparan las características de los hogares endeudados de España y Francia, por ejemplo, se observa que en ambos países los hogares en los que la persona de referencia tiene una situación laboral más desfavorable pagan tipos de interés más elevados. Los trabajadores temporales pagan mayores tipos de interés que los indefinidos, tanto en España (7%, frente al 6,4%) como en Francia (5,8%, frente al 5,4%).

Turismo espera tener en junio el ‘pasaporte Covid’

Maroto desinfla la opción de que Baleares sea la comunidad pionera

EDUARDO COLOM PALMA

El Gobierno confía en poder implantar el certificado digital de vacunación europeo durante el mes de junio para reactivar el turismo. De acuerdo con lo señalado ayer por la ministra de Turismo, Reyes Maroto, el certificado entrará en vigor al mismo tiempo en todas las comunidades autónomas.

Baleares había cobrado ventaja en la carrera por convertirse en el primer territorio español donde se probaría el llamado *pasaporte Covid*, la ministra Maroto ha enfriado esta expectativa tras reunirse ayer en Mallorca con los principales empresarios hoteleros del archipiélago.

Tanto el Gobierno central como el autonómico han estado trabajando en el escenario de convertir a la región insular en el laboratorio del certificado de vacunación europeo para viajeros. Así lo reclamó la presidenta balear Francina Armengol y así lo deslizaron hace dos semanas ambos ejecutivos, basándose en la experiencia ya implantada el año pasado, cuando Mallorca protagonizó un plan piloto para recibir los primeros turistas llegados a España tras los meses duros de confinamiento. Aquella

experiencia ha sido muy bien valorada por la ministra, que enlazó el carácter de las islas como «referente» turístico de España.

Maroto subrayó ayer que espera que el *pasaporte Covid* pueda ponerse en marcha en todas las regiones de España «el mismo día», aunque sin cerrar del todo la puerta a que Baleares protagonice un *plan piloto* para probar su funcionamiento; una reclamación del sector turístico abanderada muy especialmente por los hoteleros.

La puesta en marcha de dicho certificado «requiere todavía un proceso», explicó Maroto. Ese proceso abarca el dispositivo que verifique que la persona cumple los requisitos de seguridad para viajar y el «encaje legal», según ha manifestado la ministra, en alusión a las dudas legales que pueda plantear por las posibles discriminaciones en la exigencia de este documento. El certificado sería sustitutivo de las pruebas (PCR, antígenos), precisó la ministra, aunque no las invalidaría.

«La previsión es tener el instrumento listo para junio», recalcó Reyes Maroto, precisando que para ponerlo en marcha es importante

«tener un porcentaje importante de población inmunizada», que ha situado entre un «30% y un 40%». Son cifras muy alejadas de las tasas actuales. En Baleares, la vacunación no llega al 4% de la población total.

Maroto ha defendido que las islas ya demostraron el verano pasado su «propuesta muy solvente» para poner en prueba el corredor turístico, pero ha indicado que el Gobierno tendrá interlocución con otras comunidades y debe estudiar todas las propuestas. «Ojalá no sea un piloto y lo podamos implementar en todas las comunidades», insistió.

En cuanto a la Semana Santa, volvió a reclamar que «sólo se hagan los viajes esenciales» porque España sigue trabajando en bajar la incidencia de la pandemia, que «es la que nos marca el ritmo».

El encuentro en Palma entre Reyes Maroto y algunos de los empresarios de hostelería más importantes del país se prolongó durante más de dos horas. Entre los asistentes estaban Carmen Riu, Miguel Fluxá, Gabriel Escarrer, Encarna Piñero, Simón Pedro Barceló y Antoni Horrach, entre otros. Todos ellos han insistido en la necesidad de acelerar la vacunación.



La presidenta balear, Francina Armengol (a la izquierda), con Reyes Maroto, ayer en Palma. ISAAC BUJ / EUROPA PRESS

LOS ESPAÑOLES VIAJARON LA MITAD

Los españoles viajaron un 47% menos durante el último trimestre de 2020 en comparación con el mismo periodo del año anterior, según los datos publicados ayer por el Instituto Nacional de Estadística (INE). El gasto

total se redujo un 56%. Del conjunto de viajes realizados por los residentes en España, más de la mitad tuvieron como destino su propia Comunidad Autónoma de origen. El gasto medio fue de 43 euros por día y el gasto total se situó en 21.135 millones de euros, frente a los más de 48.000 millones de 2019. Por lo que respecta a los motivos, la mayoría de los

viajes (un 47% del total) se realizaron por ocio o por visitas a familiares o amigos. Los viajes de trabajo también se desplomaron (de 16,1 a 9,3 millones), aunque no en porcentaje del total: subieron del 8,3% al 9,2%. Por comunidades, la más visitada fue Andalucía seguida de Cataluña y la Comunidad Valenciana.

La compra de viviendas de lujo por extranjeros, en máximos históricos

Adquirieron el 7% de las casas de más de 500.000 euros vendidas en España



MANÉ ESPINOSA

Los británicos fueron los principales compradores foráneos

PILAR BLÁZQUEZ
Madrid

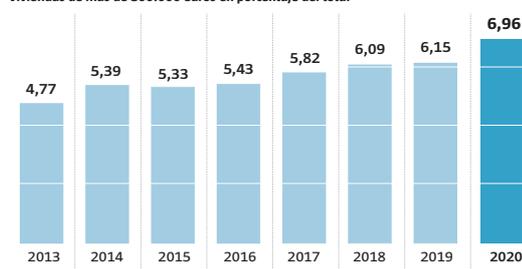
Ni el Brexit, ni la pandemia, ni la imposibilidad de viajar con libertad coartaron el interés por comprar casas entre los inversores más pudientes de fuera de España. En el 2020, el porcentaje de extranjeros que adquirió una vivienda de más de 500.000 euros alcanzó el 7% del total en esa categoría de activos, el nivel más alto desde el 2013, año desde el que el Colegio de Registradores de España reco-

ge estos datos para seguir la pista a la legislación aprobada aquel año, según la cual quienes hacían esa compra podrían conseguir la nacionalidad española, la llamada *golden visa*.

Los datos de este último año, recogidos en el anuario del Colegio de Registradores que se publicó ayer, muestran que la nacionalidad no fue la motivación principal de compra, ya que solo el 34,28% de los compradores de esas viviendas de alto nivel fueron no comunitarios, frente a un 65,72% de co-

EVOLUCIÓN DE VIVIENDAS COMPRADAS POR EXTRANJEROS

Viviendas de más de 500.000 euros en porcentaje del total



FUENTE: Colegio de Registradores

LA VANGUARDIA

munitarios, que no necesitan la *golden visa* para vivir en España.

El dato refleja el atractivo del mercado español como destino turístico de los europeos más acaudalados, pero ese dinamismo comprador es una rara avis en la actividad del mercado inmobiliario.

Incluso si entre los compradores foráneos se abre el foco al total de viviendas que adquirieron en el 2020 se observa un desplome total del 25%. Durante el 2020, cerraron 47.500 operaciones, lo que supone un 11,3% del total de las com-

praventas registradas en el país frente al 2019, cuando protagonizaron 63.000 operaciones, que supusieron el 12,6% del total de las registradas en ese año.

Las comunidades autónomas con mayores pesos de compra por extranjeros vuelven a ser los principales destinos turísticos, pese a la incertidumbre de la pandemia. Baleares se sitúa a la cabeza con el 29,6%, seguida de la Comunidad Valenciana (23,3%) Canarias (22,8%) y Murcia (18,5%).

Por nacionalidades, los británi-

cos siguen destacando como los extranjeros más activos. En el año en que se hizo realidad el Brexit, ellos cerraron el 13,05% del total de operaciones de compraventa de vivienda por parte de extranjeros, seguidos de franceses (8,16%) y alemanes (6,74%).

Entre los compradores nacionales, los datos de los registradores constatan lo que diferentes estudios a lo largo del año han ido reflejando. El 2020 ha sido un año de intensa caída. Se registraron 149.989 compraventas, un 16,7% menos que en el 2019. El mayor impacto lo sufrió la vivienda usada, que cayó un 18,7%, mientras que la vivienda nueva resistió algo mejor y la caída se frenó en el 7,3%.

El 2020 también fue el año en el que el confinamiento desató el de-

La compraventa de vivienda en España cayó un 17% y las hipotecas suscritas descendieron un 5,8%

seo de adquirir viviendas más grandes. Por ello, el 52,2% de las compraventas del último año han contado con una superficie superior a los 80 m², frente al 50,5% del 2019. En el resto de tamaños analizados en el informe, se registraron menos compraventas que en años anteriores.

En cuanto a la modalidad de compra, las hipotecas descendieron un 5,8%. De ellas solo un 5,5% fueron formalizadas por extranjeros, cerca de las 19.000 hipotecas, por debajo de las 23.000 del 2019.●

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Canal de Suez: un grain de sable dans la mondialisation

- L'une des huit plus grandes routes maritimes de la planète coupée des jours, voire des semaines.
- Le canal achemine 12% du commerce mondial.
- Le coût du blocage atteint 400 millions de dollars par... heure.
- La route par le cap de Bonne-Espérance allonge de plus d'une semaine le trajet entre l'Europe et l'Asie.

// PAGES 20-21 ET L'ÉDITORIAL
DE JEAN-MARC VITTORI PAGE 15



Des pelleteuses tentent de dégager l'« Ever Given », un porte-conteneurs long de 400 mètres et pesant 219.000 tonnes.

Canal de Suez : le « sauvetage extrême » du cargo échoué

- ▶ Un porte-conteneurs géant bloque le passage du canal de Suez.
- ▶ Le sauvetage s'avère « difficile » et pourrait durer de longues semaines.

LOGISTIQUE

Enrique Moreira
@EnriqueMoreira

Comment déplacer un navire plus grand que trois terrains de football à bout de bout et coincé dans un canal ? C'est tout le défi de l'opération de remorquage de l'« Ever Given », ce porte-conteneurs géant de 400 mètres de long et pesant pas moins de 219.000 tonnes qui s'est échoué peu après son entrée dans le canal de Suez, bloquant cette voie maritime primordiale pour le commerce mondial. Le canal dépasse à peine les 200 mètres de large à certains passages.

Consciente de l'extrême difficulté de l'exercice, l'Autorité égyptienne du canal de Suez (SCA) a officiellement annoncé jeudi que le trafic maritime était « temporairement suspendu » jusqu'à la remise à flot du navire affrété par la compagnie Evergreen Marine Corp. Les grands armateurs, à commencer par Maersk et Hapag-Lloyd, soupèsent déjà les options pour contourner la mer Rouge. Tout cela tombe très mal, alors que la chaîne logistique mondiale est soumise à rude

épreuve et que certaines matières viennent à manquer dans de nombreuses zones.

Des vents défavorables

Quoi qu'il en soit, les manœuvres pourraient prendre un certain temps sur le terrain, confirme la société japonaise Shoen Kisen Kaisha, propriétaire de l'« Ever Given » (qui bat pavillon panaméen). « En coopération avec les autorités locales et Bernhard Schulte Shipmanagement [le gestionnaire du bateau, NDLR], nous tentons de renflouer le navire mais c'est extrêmement difficile », a-t-elle écrit sur son site Internet. Mercredi, les remorqueurs n'avaient pas réussi à faire bouger le navire. L'agent portuaire GAC a expliqué dans un communiqué, publié dans la nuit de mercredi à jeudi, que des vents défavorables et la taille même du navire « entravaient l'opération ». Des pelleteuses tentent encore de desserrer les porte-conteneurs qui s'est enfoncé dans le talus sablonneux qui borde le canal à cet endroit-là, « avant toute tentative de le retirer à nouveau », a précisé le directeur du navire.

Dans l'immédiat, la meilleure opportunité pour remettre l'« Ever



L'« Ever Given », un porte-conteneurs géant, long de 400 mètres et pesant pas moins de 219.000 tonnes est échoué en travers du canal de Suez bloquant cette voie maritime indispensable au commerce mondial. Photo Suez Canal Authority via Reuters

Given » à flot pourrait toutefois ne pas intervenir avant dimanche ou lundi, croit savoir Bloomberg. C'est là que « la marée atteindra son maximum », selon Nick Sloane, le capitaine qui avait été chargé de l'opération de sauvetage pour le « Costa Concordia », le bateau de croisière qui a chaviré sur la côte italienne en

2012. Pour l'heure, la suite des opérations a été confiée à SMIT International, une société hollandaise spécialisée dans ce genre de sauvetage. Elle est connue pour sa division « salvage » qui renfloue des navires en difficulté, comme le sous-marin russe Kursk ou le « Costa Concordia ». L'entreprise japonaise The Nippon Salvage a également été mobilisée.

L'opération pourrait prendre « des jours, voire des semaines », a prévenu le directeur exécutif de Royal Boskalis, la maison mère de la société néerlandaise dont les experts sont arrivés sur place. « C'est vraiment une baleine très lourde sur la plage », a expliqué Peter Berdowski à la télévision publique néerlandaise. « Le risque est de casser le bateau en tirant trop avec les remorqueurs, détaille-t-il. S'il est vraiment bloqué », il faudra

après des « calculs complexes » soulever le navire de quelques conteneurs en plus d'enlever l'eau des ballasts et le pétrole des réservoirs, voire draguer le fond.

Plus d'une centaine de navires sont à l'ancre aux entrées nord et sud de la voie navigable reliant la mer Méditerranée à la mer Rouge.

« Il faut aussi prendre en considération que l'équipement dont on pourrait avoir besoin, il ne se trouve pas forcément au coin de la rue », pointe-t-il. L'autorité du canal n'a pas commenté le déroulé des travaux devant permettre de dégager

le porte-conteneurs. Un logiciel de suivi des navires montrait toutefois jeudi matin que cinq remorqueurs entourent l'« Ever Given » et que trois autres étaient en chemin.

400 millions par heure

Le enjeu de cette opération de remorquage extrême est énorme : le blocage du canal de Suez ne coûterait pas moins de 400 millions de dollars par heure, d'après les calculs de Lloyd's List. Selon cette revue maritime, le trafic en direction de l'Europe sur le canal vaudrait environ 5,1 milliards de dollars par jour, tandis que le trafic en direction de l'Asie s'établirait à environ 4,5 milliards. Le canal de Suez est de fait l'une des voies maritimes les plus importantes. Environ 10 % du commerce mondial y transite. Pas moins de 185 navires attendent pour le traverser. Pour le moment. ■

Autostrade verso la svolta Da Cdp una nuova offerta

Concessioni

Attesa sabato la proposta che potrebbe migliorare la valorizzazione dell'asset

Cdp prepara l'offerta per l'88% del capitale di Autostrade per l'Italia e potrebbe essere la svolta. Secondo quanto ricostruito dal Sole 24 Ore sabato dovrebbe arrivare ad Atlantia

una nuova ipotesi di accordo con una valorizzazione dell'asset migliorativa rispetto a quella di 9,1 miliardi fatta a febbraio. Cosa che potrebbe spianare la strada a un'intesa in tempi rapidi. Edizione, Fondazione Crt e il fondo Gic potrebbero spartire le carte all'assemblea di Atlantia di lunedì 29 marzo: votare contro il prolungamento fino al 31 luglio del progetto di scissione di Autostrade (scade a fine marzo) lasciando come unica opzione l'offerta di Cdp, Macquarie e Blackstone.

Galvagni e Mangano — a pag. 31

Aspi, atto finale: nuova offerta Cdp Edizione, strappo sulla scissione

Autostrade

Entro sabato arriverà la proposta di Cassa che dovrà essere migliorativa

Soci valutano stop a proroga del piano di separazione all'assemblea del 29 marzo

Laura Galvagni
Marigla Mangano

Cdp prepara l'offerta per l'88% di Autostrade per l'Italia e potrebbe essere la proposta della svolta dopo mesi di continue proroghe. Secondo quanto ricostruito da *Il Sole 24 Ore*, entro sabato arriverà sul tavolo di Atlantia una nuova ipotesi di accordo con una valorizzazione dell'asset questa volta decisamente superiore ai 9 miliardi e dunque migliorativa rispetto alla valutazione di 9,1 miliardi fatta il febbraio scorso (che scontava peraltro un'indennità di 700 milioni per i po-

9 miliardi

LA VALUTAZIONE
L'offerta di Cdp e dei fondi dovrebbe essere superiore ai 9 miliardi di euro

tenziali danni indiretti legati al crollo del Ponte Morandi).

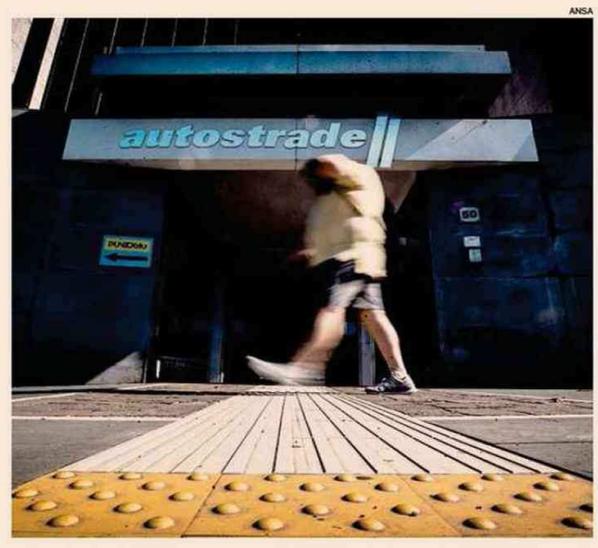
Se così fosse si aprirebbe uno scenario del tutto inatteso con la possibilità di trovare un'intesa in tempi rapidi. La ragione? Edizione, Fondazione Crt e forse qualche investitore istituzionale, in proposito è stato fatto il nome di Gic ma al momento non si hanno conferme, potrebbero spargliare le carte e far valere la loro posizione favorevole all'accordo già all'assemblea di Atlantia convocata per lunedì 29 marzo.

In quella sede i soci sono chiamati a deliberare il prolungamento fino al 31 luglio 2021 del progetto di scissione di Autostrade per l'Italia deliberato il 15 gennaio scorso con il favore del 99% del capitale presente. Piano che

altrimenti, senza la via libera degli azionisti andrebbe di fatto a morire il prossimo 31 marzo lasciando come unica opzione concreta l'offerta di Cdp e dei fondi Macquarie e Blackstone. Al momento l'orientamento dei grandi soci è attendista. Si aspetta di vedere nero su bianco quale sarà la proposta della cordata guidata da Cassa. Ma se i numeri e le condizioni dovessero rispettare determinati canoni, c'è chi non esclude che possa esserci qualche colpo di scena.

Alcune fonti riferiscono infatti che l'indirizzo dei grandi soci sarebbe quello di andare alla conta dei voti già lunedì prossimo. Il che potrebbe significare un eventuale voto contrario alla proroga. La holding dei Benetton da sola vale il 30,25% del capitale di Atlantia ma, questa quota, abbinata a quelle in mano alla Fondazione Crt (4,85%) porterebbero la posizione attorno al 35%. All'ultima assise si è presentato il 72% del capitale dunque i due grandi azionisti schierati assieme potrebbero avere oltre il 50% del capitale votante. Abbastanza, dunque, per bocciare la proroga della scissione. Qualunque sarà l'atteggiamento finale che gli azionisti assumeranno in assemblea, si fa notare che non dovrà essere interpretato come un attacco frontale all'attuale consiglio di amministrazione ma andrà letto piuttosto con la volontà della "proprietà" di chiudere un dossier ormai aperto da troppo tempo. Tutto questo, ovviamente, solo in presenza di condizioni che vengono considerate vantaggiose e che, bisognerà capire, se ci sarà il tempo di valutare entro lunedì.

Si tratta evidentemente di uno scenario estremo che, tuttavia, in queste ore sarebbe oggetto di valutazione. Come detto tutto ruota attorno ai contenuti dell'offerta di Cdp. Il consiglio di amministrazione della holding ha puntato il dito contro tre aspetti dell'ultima proposta di Cassa e dei fondi: il prezzo, l'indennità, ossia il cosiddetto sconto manleva da 700 milioni, e l'impianto contrattuale. Proprio su questi ultimi due punti recentemente Atlantia avrebbe inviato alla cordata dei rilievi. Bisogna capire in che termini verranno eventualmente accolti dalla controparte. Sul fronte prezzo, invece, già nelle scorse settimane Atlantia aveva di fatto considerato i termini della valorizzazione dell'asset affiancando ai tre stori-



I Benetton. L'auspicio della famiglia, già manifestato con la lettera inviata da Edizione alla holding, è quello di chiudere in tempi rapidi la cessione di Aspi purché a condizioni vantaggiose

LA LETTERA

Atlantia: agito per tutti i soci

«Vi assicuriamo che continueremo a profondere ogni sforzo per giungere una soluzione che sia nel migliore interesse di Atlantia e di tutti i suoi stakeholders». Si conclude così la lettera che il cda della holding ha inviato a Edizione nella quale ricorda che la valutazione dell'offerta vincolante di Cdp è stata «tutt'altro che celere». E che se è vero che il dossier si trascina da tanto tempo, è altrettanto certo che quella del 24 febbraio scorso è stata «la prima» proposta vincolante arrivata dalla cordata guidata da Cassa. Senza considerare che il progetto alternativo di scissione il 15 gennaio ha ricevuto il voto favorevole del 99,7% del capitale presente.

ci advisor un nuovo consulente, ossia Goldman Sachs. L'esito è stato ricevere quattro distinte valutazioni che hanno permesso individuare una forchetta di prezzo per Aspi compresa tra i 10,5 miliardi e gli 11,5 miliardi. Ora dunque si dovrà capire in che misura Cdp avrà secondato le ambizioni di della holding.

Quel che appare evidente è che l'orientamento dei Benetton rispetto a tutta questa vicenda è stato esplicitato chiaramente nelle ultime settimane. Prima con la lettera firmata dal presidente di Edizione Enrico Laghi inviata al board di Atlantia nella quale si chiedeva di tenere in debita considerazione la proposta pervenuta a febbraio da Cassa e dai fondi. Quindi con la decisione di Sabrina Benetton di dimettersi dal consiglio della holding infrastrutturale. Tale decisione, ha scritto lei stessa nella missiva per annunciare il passo indietro, è «maturata anche alla luce degli accadimenti (recenti e meno recenti) relativi alla controllata Autostrade per l'Italia e al disagio, anche reciproco, che, in considerazione delle complesse tematiche agli stessi sottese, la mia posizione di azionista di rilievo del socio di maggioranza relativa della società, necessariamente determina».

Distribuito para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Fábricas nacionais sofrem com falta de chips

Escassez de semicondutores afeta indústria e deixa lojas sem portáteis.

EMPRESAS 18 e 19

INDÚSTRIA

Fábricas em Portugal já sofrem com falta de chips

CARLOS RIBAS, DA BOSCH

Apesar das paragens isoladas das linhas da Bosch em Braga ainda não terem causado paragens de clientes, não estamos livres de que isso venha a acontecer.



BERNARDINO MEIRELES, DA MEIRELES

Estamos a sentir atrasos nas entregas dos nossos fornecedores europeus nos "touch control" e zonas de indução, por falta de componentes que recebem da China.



JORGE SÁ COUTO, DO JP.GROUP

No Jp.group, à semelhança do que acontece com boa parte do mercado, estamos a sentir o impacto desta escassez de forma muito acentuada e com tendência de agravamento.



PEDRO CURVELO
pedrocurvelo@negocios.pt
ANTÓNIO LARGUESA
alarguesa@negocios.pt

Além da pandemia, a indústria global depara-se com um novo obstáculo: a escassez de semicondutores. Os produtores destes componentes não têm conseguido acompanhar o forte ritmo de aumento da procura e são cada vez mais as empresas que veem a sua atividade condicionada por falhas no abastecimento. A situação agravou-se com incêndios em fábricas de "chips" e o bloqueio do canal do Suez devido a um navio encalhado.

Hoje em dia, os semicondutores estão presentes em milhares de produtos, desde aspiradores e frigoríficos a smartphones, computadores e automóveis. A atual escassez resulta de uma "tempestade quase perfeita".

A integração de cada vez mais

semicondutores em produtos de grande consumo gerou uma pressão do lado da procura a que os fornecedores não têm conseguido responder. Os modelos mais recentes de "smartphones", por exemplo, com mais câmaras têm também mais "chips" e um automóvel conta atualmente com dezenas destes componentes para controlar os "airbags", os elevadores das janelas, serviços de informação e entretenimento ("infotainment") e condução assistida.

Acresce que as tensões entre China e EUA, com os limites impostos pelo ex-presidente Donald Trump à venda de semicondutores às chinesas Huawei e ZTE, levaram estas empresas a "armazenar grandes quantidades de chips", diz ao The Washington Post Bindya Vakil, CEO da Resilinc, fabricante de software de gestão de cadeias de fornecimento. "Quando empresas com esta dimensão fazem isto, existe um efeito dominó e outras empresas imitam-nas", acrescenta. E a produção de microprocessadores concentra-se na Ásia.

EUA e Europa já avançaram planos para começar a produzir "chips" localmente, algo que poderá reduzir a dependência mas não resolve a situação no curto prazo.

No caso da indústria automóvel, uma das mais atingidas atualmente pela falta de "chips", o encerramento das fábricas ou redução da produção nos primeiros meses da pandemia, na primavera do ano passado, levou a uma redução de encomendas de semicondutores. Assim, os fabricantes automóveis passaram para "o fim da fila", enquanto setores que resistiram melhor ao impacto da covid - alguns mesmo com subidas nas vendas - tornaram-se clientes preferenciais das produtoras de "chips".

Efeitos já se sentem em vários setores em Portugal

A crise dos semicondutores já está a impactar empresas portuguesas de diversos setores.

É o caso do Jp.group, a antiga JP Sá Couto que produzia o mini-computador Magalhães. Jorge Sá Couto, presidente do grupo, diz ao

Negócios que a empresa está "a sentir o impacto desta escassez de forma muito acentuada e com tendência de agravamento". "No primeiro trimestre, tínhamos em stock os componentes necessários para produção, pelo que este período não foi afetado. Contudo, os próximos dois trimestres prevemos-se muito complexos", diz. E esse impacto "deverá ter reflexos tanto a nível de vendas, como a nível de preços - cuja crescente subida é já superior a 25% do preço normal de mercado". Ainda assim, frisa, "até à data, não tivemos qualquer paragem na produção e não prevemos ter de o fazer".

Subsetores como "máquinas, tecnologias de produção, eletrodomésticos e fabricantes de artigos e equipamentos de iluminação" estão a sentir "dificuldades na compra dos componentes em causa", refere Rafael Campos Pereira, vice-presidente executivo da AIMMAP (Associação dos Industriais da Metalurgia e Metalomecânica). Contudo, a associação não tem conhecimento de alguma

empresa que tenha suspenso atividade, sendo as consequências "essencialmente consubstanciadas em atrasos nas entregas e em aumentos dos preços".

As fabricantes de eletrodomésticos Telka e Meireles, por seu turno, asseguram ao Negócios que o efeito se tem sentido em alguns atrasos nas entregas dos fornecedores, mas sem grandes perturbações.

O impacto mais mediático é o sentido pela Autoeuropa. A fábrica de Palmela do Grupo Volkswagen suspendeu a produção durante esta semana, retomando a atividade na segunda-feira. A maior exportadora portuguesa estimou que esta paragem devido à falta de semicondutores se traduz em menos 5.700 veículos produzidos.

Também a PSA de Mangualde começa a sentir os efeitos da crise global. Fonte oficial da empresa diz ao Negócios que "a situação é acompanhada em permanência" e que, para já, "o efeito é a supressão do trabalho suplementar ao fim de semana, a partir de dia 27 de março".

E ainda na fileira automóvel que

A nova grande dor de cabeça para as fábricas a nível global também já atinge Portugal. A escassez mundial dos minúsculos semicondutores está a afetar várias indústrias. Por cá, o exemplo mais emblemático é o da Autoeuropa, com a “campeã das exportações” forçada a interromper a produção durante esta semana. Mas o impacto alastra a outros setores, como os da eletrónica ou da produção de eletrodomésticos.



ADÃO FERREIRA, DA AFIA

Está a afetar a indústria portuguesa de componentes para automóveis dadas as paragens na produção dos seus clientes.

RAFAEL CAMPOS PEREIRA, DA AIMMAP

As consequências, por enquanto, são essencialmente consubstanciadas em atrasos nas entregas e em aumentos dos preços.



estão outras das empresas que já sentem “na pele” os efeitos. “A situação do fornecimento de componentes está bastante crítica e não há, paráfrase, previsão de melhoria”, assinala ao Negócios Carlos Ribas, responsável da Bosch em Portugal. “Apesar das paragens isoladas das linhas da Bosch em Braga ainda não terem causado paragens de clientes, não estamos livres de que isso venha a acontecer”, acrescenta.

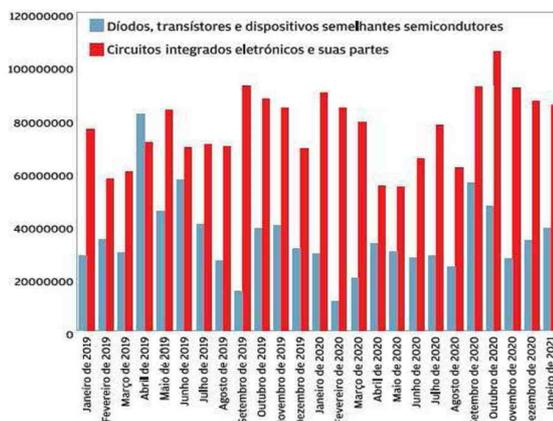
A Associação de Fabricantes para a Indústria Automóvel (AFIA) “culpa” em parte a escassez de semicondutores pela quebra de 10% nas exportações registada em fevereiro. “Em parte deve-se à suspensão ou redução da produção de várias fábricas de automóveis, principalmente na Europa”, defende Adão Ferreira, secretário-geral da associação. E, acrescenta, a situação tem um “efeito de arrasto”, mesmo para “empresas que não trabalham com esses componentes”.

Já foram forçadas a suspender a produção várias fábricas de grupos como a Volkswagen, Ford, GM, Volvo, Renault e Stellantis. ■

IMPORTAÇÕES DE CIRCUITOS ESTÃO EM QUEDA

Valores em euros das importações nos dois subgrupos

Desde outubro que, mensalmente, o valor pago por circuitos integrados tem caído, apesar do aumento dos preços. Segundo dados do INE, as importações de díodos, em janeiro, totalizaram 38,8 milhões de euros, o que compara com os 29,1 milhões do mês homólogo em 2020. Nos circuitos o valor situou-se nos 84,9 milhões, menos 5 milhões que em janeiro de 2020.



Fonte: INE

India deals blow to global Covid fight by blocking vaccine exports

◆ Covax supplier must pause shipments ◆ Dozens of countries hit ◆ Biden doubles jabs target

STEPHANIE FINDLAY — NEW DELHI
 MICHAEL PEEL — BRUSSELS
 DONATO PAOLO MANCINI — ROME

The global rollout of Covid-19 vaccines has suffered a setback after India, the world's biggest supplier to the international Covax scheme, banned exports as it prioritised its own vaccinations in response to an accelerating second wave of coronavirus infections.

The Serum Institute of India, the largest manufacturer of vaccines in the world, has been told to halt exports for up to two to three months, according to two people familiar with the situation.

The ban on shipments, which is also likely to delay at least 5m doses to the UK, was issued as President Joe Biden hailed the US rollout effort and doubled his inoculations target from 100m to 200m by the end of April.

"I know it's ambitious," Biden said at his first White House press conference yesterday. "I believe we can do it."

The US may even exceed Biden's new goal as drugmakers including Johnson & Johnson, Pfizer and Moderna all steadily increase their manufacturing pace.

Meanwhile, EU divisions over vaccine distribution were laid bare at a summit yesterday when Austrian chancellor Sebastian Kurz's request for a larger share of 10m extra doses of the BioNTech/Pfizer jab was rebuffed by fellow leaders in the bloc. The EU, like India, is a big vaccines production hub and has already exported millions of doses while its own coronavirus vaccination programme has lagged behind.

Faced with another wave of infections, the EU and India are under domestic pressure to secure local supplies, but international public health officials have warned that export controls risk doing more damage in the long run.

Gavi, the UN-backed international vaccine alliance, said that India's tighter controls would have a direct impact on the Covax scheme, set up with the World Health Organization to ensure the equitable global distribution of at least 2bn



A police officer enforces antivirus measures in Amritsar as India suffers a second wave of Covid infections
Pat Singh/EPA-EFE/Shutterstock

Covid-19 vaccine doses in 2021. Africa is heavily dependent on receiving vaccines from the Covax programme.

John Nkengasong, director of the Africa Centres for Disease Control and Prevention, said: "There is absolutely no need for us as humanity to go into a vaccine war to fight this pandemic. We will all be losers."

The Serum Institute is contracted to manufacture 550m Oxford/AstraZeneca vaccine doses and 550m Novavax vaccine doses for Covax in 2021 and 2022, more than 80 per cent of the facility's current signed contracts.

Novavax said it was not affected by the export control moves since it did not plan to request authorisation for its vaccine, which is still in clinical trials, until the second quarter of the year. "We trust

that questions regarding export licences will be sorted out soon," it added.

The WHO said that the Serum Institute had pledged to prioritise the Covax scheme for equitable distribution as well as supply India. It said it had given Covax countries guidance on how to optimise deployment of the vaccines amid supply constraints. AstraZeneca did not respond to request for comment. India's foreign ministry declined to comment.

India is experiencing a sharp rise in

new coronavirus cases and is preparing to expand its vaccination campaign to people aged 45 and above on April 1.

New Delhi wants to assess demand for inoculations in the next stage of the rollout before clearing export shipments, experts said. "Everything other than India is on hold for the time being; India is the priority," said a person briefed on the vaccine export talks. In addition to its Covax contracts, the Serum Institute has bilateral supply agreements with several countries, including the UK.

Matt Hancock, UK health secretary, said last week that 5m doses of AstraZeneca's jab ordered by Britain from the Serum Institute had been delayed.

News & analysis page 3
Sortot's vaccine headache page 8
David Pilling page 17

'There is absolutely no need for us as humanity to go into a vaccine war to fight this pandemic'

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

India second wave deals blow to hopes of herd immunity

Easing of lockdowns, new variants and reinfections cited as potential factors

BENJAMIN PARKIN — MUMBAI
 JOHN BURN-MURDOCH AND ANNA GROSS — LONDON

India is experiencing a sharp rise in coronavirus infections, increasing pressure on New Delhi to accelerate its vaccine rollout and puzzling scientists after a retreat of the pandemic had buoyed hopes that parts of the country had reached herd immunity.

The nation has reported more than 40,000 daily Covid-19 infections since last Friday, up from lows of about 11,000 last month. India yesterday reported 53,000 new infections in the previous 24 hours, the highest since October.

Cases are rising in 23 of the 30 states or union territories for which figures are available, according to a Financial Times analysis, with the percentage of positive tests rising in 21 of those.

Test positivity rates are doubling every five days in several states, the analysis shows. That is faster than the growth rate seen in the UK when the B.1.1.7 variant took off at the end of 2020 and is suggestive of rapid community spread. At the height of the winter surge in London, by comparison, doubling time was nine days.

The resurgence is strongest in Maharashtra, home to Mumbai, India's financial capital and economic powerhouse, which is seeing record daily infections of more than 30,000. Twenty per cent of its tests are coming back positive.

Scientists are unclear what is driving the increase, particularly after widespread infection last year prompted speculation that parts of India were enjoying herd immunity. One factor being considered was the lifting of most lockdown restrictions, which sent people flocking back to restaurants, weddings and even cricket stadiums.

But health experts said new Covid-19 variants could be fuelling the spread, and possibly reinfection. They argued that India must employ more robust monitoring to search for variants. "We need to know exactly what is happening. Are these variants and, if they are, are the vaccines going to be effective? Are there reinfections?" said Lancelot Pinto, a respirologist and epidemiologist at Mumbai's Hinduja Hospital.

Nimalan Arinaminpathy, reader in mathematical epidemiology at Imperial College London, said it was possible that immunity had been waning and that the rise in cases involved a substantial amount of people being reinfected, or that a new, more transmissible variant was driving the surge.

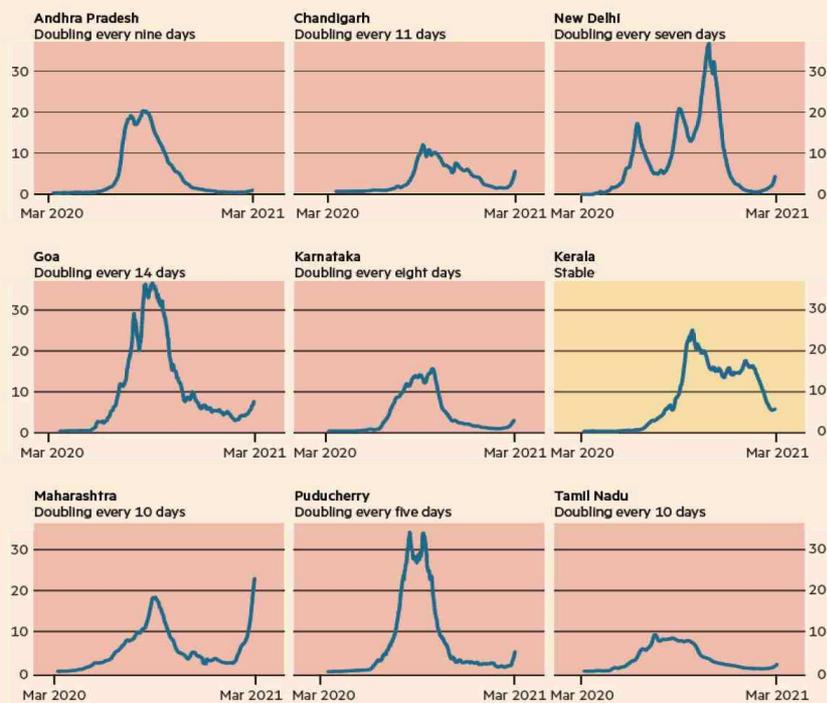
"Perhaps we are seeing an epidemic that is merely shifting to parts of the states that were less affected in earlier waves," he said. "There might be some combination of all three of these going on at the moment, but it's hard to say which is playing the strongest role."

India's health ministry said on Wednesday it had found 771 "variants of concern", including those first found overseas and a "new double mutant variant". It added: "These have not been detected in numbers sufficient to either establish [a]

Covid-19 is surging again in India, with cases rising fast in almost all parts of the country

New daily cases per 100k people

■ Outbreak accelerating ■ Stable



Source: covid19india.org

Quality control: a worker checks a packaged syringe at a facility near New Delhi



direct relationship or explain the rapid increase in cases in some states."

At its September peak, India was recording nearly 100,000 infections a day. A nationwide seroprevalence survey conducted in December and January showed that a fifth of Indians had antibodies, with other studies showing exposure to be far higher in metropolises, such as Pune or Bangalore.

Soumya Swaminathan, chief scientist at the World Health Organization, said claims of widespread immunity were probably exaggerated. "India never reached herd immunity at the population level," she said. "The first wave was focused in the big cities, which probably got some level of herd immunity, but now it's more widespread. This virus, once in the community, constantly looks for new hosts. Emerging viral variants with specific mutations make it more transmissible, hence the need for stricter public health measures."

More than half of Maharashtra's districts have case rates higher than at the September peak. Nagpur, which is back in lockdown, is recording 67 new cases per 100,000 people daily — more

than three times the rate statewide. Cases there are doubling every 10 days.

India announced on Tuesday anyone older than 45 would be eligible for vaccination from April, after concern that overly restrictive criteria were slowing inoculation. Doctors said one encouraging sign was that the wave of infections in hard-hit cities, such as Mumbai, appeared to be less severe than last year.

Aparna Hegde at Mumbai's Cama Hospital said her ward had about 12 Covid-19 patients, up from three or four in January but well below the 60-plus of last year. "From my experience, it's not as if it's the same as before," she said. "But you have to be careful because it doesn't take much time to tip over."

Yet while India's fatality rate remains low, reported deaths have risen from about 100 a day at their low last month to more than 200. "I'd be worried about a lot of places in India," said Reuben Abraham, chief of the IDFC Institute think-tank, pointing to a rising Covid-19 reproduction number. "Why this is happening, honestly, we don't really know." Additional reporting by Stephanie Findlay and Donato Paolo Mancini See Companies and Markets David Pilling see Opinion

"The first wave was focused in the big cities, but now it's more widespread"

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Warning over prolonged Suez hold-up sparks fears of severe supply-chain hit

DAVID SHEPPARD — LONDON
BRENDAN GREELEY — MARYLAND
HEBA SALEH — CAIRO

Rescuers have warned that the Suez Canal could remain blocked for “weeks” by the grounding of a huge container ship, raising fears of a significant disruption to global trade.

Specialist dredgers arrived yesterday to try to dig out and refloat the 220,000-tonne Ever Given after it became wedged across the canal during a sand-storm on Tuesday.

Dutch services provider Boskalis, which owns Smit Salvage, a group involved in the rescue effort, likened the operation to trying to free a beached whale. “The more secure the ship is, the longer an operation will take,” Peter Berdowski, chief executive of Boskalis, told the Netherlands’ Nieuwsuur

television programme. “It can take days to weeks. Bringing in all the equipment we need, that’s not around the corner.”

The 400m-long Ever Given, operated by Taiwan-based Evergreen Marine, is one of the world’s largest container ships and is weighed down by thousands of tonnes of cargo. While salvage experts hope that higher tides may help release the vessel if the dredgers can remove enough sand and soil, there are growing fears that refloating the Ever Given may prove more complex.

The Suez Canal Authority indicated that its own expectations for refloating the vessel had been extended.

Salvage companies may need to remove fuel from the ship’s tanks to help lighten the vessel and consider offloading some of its containers — an arduous task given the remote location, sheer height of the ship and lack of

infrastructure on the ground. Ranjith Raja, an analyst with financial services data firm Refinitiv, said that at least 206 ships were now waiting on either side of the canal to transit — double the number from 24 hours earlier.

John Glen, an economist at the Chartered Institute of Procurement & Supply, said that a prolonged shutdown of the canal risked severe disruption to supply chains. Most large container liners have not yet decided whether to reroute vessels around the Cape of Good Hope or use air freight for time-sensitive cargo, but are working frantically to reorganise schedules.

Insurance experts also predict a wave of claims stemming from the blockage, although estimates are uncertain.

Additional reporting by Harry Dempsey in London and Kathrin Hille in Taipei
Letters page 16

Men Seeking Work Drive Migrant Surge at Border

Adults make up most of those caught trying to illegally cross into U.S.

By JUAN MONTES AND ALICIA A. CALDWELL

The surge in illegal immigration across the southern U.S. border is shaping up to be the biggest in 20 years. Unlike migrant surges in 2019 and 2014, which were predominantly made up of Central American families and unaccompanied children, so far this one is being driven by individual adults.

Most of the migrants are Mexicans, often men in search of work with the pandemic easing and the U.S. economy set to boom. Apprehensions at the southern border totaled 382,000 from the beginning of the fiscal year in October through February, up 42% compared to the same period of 2019—a year that saw the highest number of apprehensions since 2007. In 2020, the influx of migrants plummeted due to the pandemic.

Single adults account for 82% of the ap-

prehensions so far this fiscal year, according to U.S. Customs and Border Protection data. Some 60% of all single adults apprehended were Mexicans. Border patrol agents say the majority of single adults they catch are men, entering to look for work such as picking fruits and vegetables, roofing and dish-washing.

The influx of children arriving alone at the border has captured broad attention. While apprehensions of mostly Central American families and unaccompanied minors have grown in the past few months, their numbers overall are still much smaller than those of adults.

The number of families caught trying to cross the border rose to 39,000 during the

Please turn to page A10

◆ Harris to lead effort to ease border influx... A10

Publicación	Wall Street Journal USA, 10
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	25/03/2021
País	USA
V. Comunicación	44 598 EUR (52,648 USD)
Tamaño	363,74 cm² (58,3%)
V.Publicitario	22 998 EUR (27 149 USD)

Behind the Migrant Surge

Continued from Page One
 First five months of this fiscal year, from just over 37,000 during the same period in 2020. During the same period in 2019, more than 136,000 families were arrested at the border.

Some are camping out at the border in hopes that the Biden administration will soon allow them the chance to come into the U.S. legally.

José Antonio Cruz had lived in the U.S. illegally for 18 years before he was deported after being detained for speeding in 2018. He left his hometown in central Mexico last week in hopes of crossing the border in coming weeks and restarting his small construction business in Texas.

"The economy is going to reactivate very quickly in the U.S. They are already reopening, so it is a very good moment to be there," Mr. Cruz, 41, said by telephone from a Catholic shelter in northern Mexico.

Evading detection

It's unclear how many people are making it into the U.S. by crossing the border illegally. Estimates compared with how many are apprehended vary widely. A 2017 Homeland Security report estimated that between 55% to 85% of immigrants crossing the border illegally in 2016 were apprehended.

During the past seven days, border officials estimated that about 6,500 people evaded detection while entering the U.S., according to a person familiar with the government's internal estimates.

Migrants and immigration analysts offer several explanations for this year's surge. The U.S. is hiring after a long and brutal pandemic, while Mexico lost some 2.4 million jobs last year.

Additionally, some migrants say there is a widespread perception that it's become easier—and more inviting—to enter the U.S. under President Biden than under former President Donald Trump.

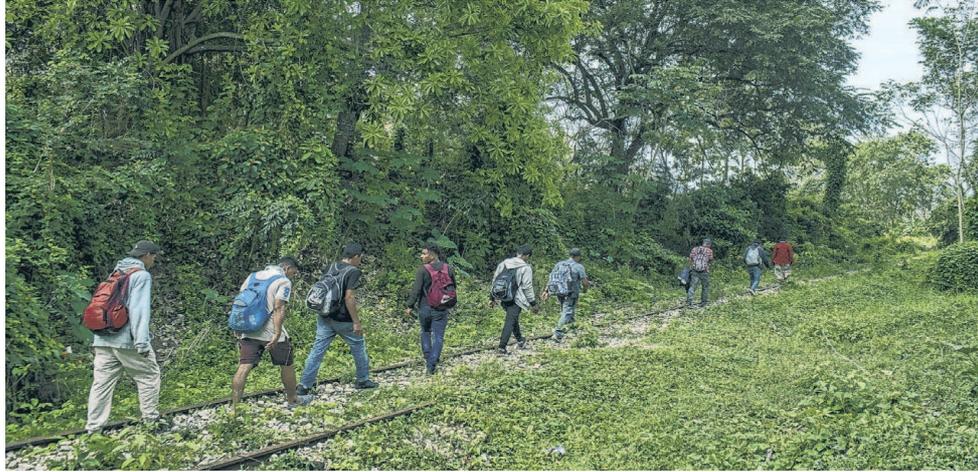
"Expectations were created that with the government of President Biden there would be a better treatment of migrants," Mexican President Andrés Manuel López Obrador said at his daily press conference on Tuesday. "And this has caused Central American migrants, and also from our country, wanting to cross the border thinking that it is easier to do so."

The Department of Homeland Security said in a statement, "There is no change in policy; the border remains closed. Families and single adults are being expelled under Title 42 and should not attempt to cross illegally." The department added that some families will be released into the U.S. if Mexico doesn't accept their return and there is no bed space available at Immigration and Customs Enforcement facilities.

Title 42 refers to a public-health law used by the Trump administration at the beginning of the pandemic to turn nearly all single adults back at the border rather than detaining or formally deporting them. That makes it easier to try to cross again—leading to another factor in the increase.

The Biden administration has curtailed many of the Trump administration's enforcement policies focused on those already in the U.S. Immigration and Customs Enforcement officers and agents have been told to focus their resources on recent border crossers, serious criminals and those who pose a threat to national security or public safety.

The pandemic and stay-at-



Migrants from Honduras walked along a railway track in Tenosique, Mexico, on March 8, above. Below, a Customs and Border Protection officer processed migrants after they crossed into the U.S. in Roma, Texas, on March 24.

home policies throughout the region have created pent-up demand to migrate, said Theresa Cardinal Brown, director of immigration and cross-border policy at the Bipartisan Policy Center, a Washington think tank. She said the factors that cause people to migrate, such as poverty, have only gotten worse during the pandemic.

"The policies at the border have come and gone and changed, but the migrants keep coming," she said.

Adrián Cahun, who came to the U.S. illegally and worked in San Francisco restaurants as a dishwasher and bartender for six years before returning to his rural hometown of Oskutzcab in 2008, said he plans to again cross the border as soon as the pandemic ends.

"If there's a recovery in the U.S., it's easier to go there and find work," said Mr. Cahun. He had saved enough money while he was in the U.S. to build a house and open a cafeteria in Oskutzcab. With few affluent customers there, he said, he closed the cafeteria a few years ago. He currently works filling shelves at a supermarket.

"Many were afraid of Trump and most didn't want to try to cross the border," he added. "But now many here are thinking of emigrating to the U.S."

Caught

Last March, as the pandemic took hold, the Trump administration invoked a 1944 public-health law, Title 42, to immediately expel any migrant caught crossing the border back to Mexico without processing them at cramped detention facilities, where Covid could spread.

The change, particularly for single adult males, marked a departure from border policies under former presidents since George W. Bush.

Before the 2000s, most Mexicans caught at the border had been allowed to return home with little consequence, and other migrants were typically allowed into the U.S. with orders to report back to immigration authorities later.

Then the U.S. started formally deporting most migrants caught at the border. In some Border Patrol sectors, adult crossers were charged with a criminal offense and often spent weeks or months in jail before being deported. Any further attempt to cross could result in more jail time in the U.S.

During the Obama administration, migrants from Mexico were often sent to border cities far from where they had been caught, or flown to the interior of Mexico. Migrants from countries other than Mexico were often flown back home.

Under Title 42, nearly all single adult migrants remain at the border after being turned



away. Many try to re-enter. The percentage of migrants caught at the border who had already been caught once grew to nearly 40% during the past six months, compared with 7% in 2019.

"That's the wonderful thing now. You have the opportunity to bat again and again. That's better for us," said Lucio Portillo, a 44-year-old Honduran migrant who is now in Mexico planning to cross to the U.S. in search of work.

Sara Abdala, who manages a shelter in Altar, a migrant hub some 70 miles from the Arizona border, said she knew a Honduran migrant who recently tried six times in two weeks until he managed to enter the U.S. without being detected.

"The town has come back to life in recent months after it

was almost empty during the pandemic. The business of migration has become hot again," she said.

Victor Manjarrez, a former chief patrol agent in both El Paso and Tucson, said reports from the border remind him of his days patrolling southern Arizona in the early 2000s, when that sector was the border's busiest. The majority of illegal border crossers then were single adults from Mexico.

"There isn't that idea of an impact, of a consequence," said Mr. Manjarrez, now an associate director at the University of Texas and El Paso's Center for Law & Human Behavior. "That's what I would be telling my troops—that consequences work."

The Biden administration hasn't announced plans for the fate of Title 42. The American

Civil Liberties Union has sued the government, arguing the practice illegally blocks migrants from asking for asylum or other protections in the U.S. Both sides are trying to negotiate a settlement.

The Biden administration had initially followed the Trump administration approach of returning families caught at the border back to Mexico, too. But that changed after Mexico's government, at the request of Unicef, barred the practice of holding the children and families at Mexican federal detention centers, handing them over instead to a family welfare agency that has far less capacity.

Though some families are still being returned to Mexico, most are being released into the U.S., where federal law prohibits families with children from being held more than about 20 days. Space in family detention centers has been limited because of the pandemic, though Immigration and Customs Enforcement announced this week a new \$86.5-million contract for about 1,200 beds.

Acting ICE Director Tae D. Johnson said in a statement that the contract includes money for Covid-19 testing and other health screenings.

Most released migrants are given orders to return to an immigration court at a later date and face possible deportation. But because the flow of families has increased in recent weeks, border agents in the Rio Grande Valley are now releasing some families with children age 6 or younger without a court date, leaving them effectively free to move within the U.S.

Analysts often describe factors that "pull" migrants north—such as a strong U.S. economy or lax U.S. immigration enforcement—and "push" factors that drive them out of

their own countries, such as poverty and violence.

Illegal immigration from Mexico to the U.S. peaked in 2001 at an estimated 1.6 million, after years of steady growth, according to Border Patrol statistics. But migration began to slow under a combination of stricter border enforcement, a more stable Mexican economy and demographic changes in Mexico that meant fewer younger males entering the workforce every year.

Now, not only is the U.S. economy expected to grow about 6% to 7% this year, but Mexico's economy is also in particularly bad shape amid the pandemic. The country's economy contracted about 8% last year. Mexico's populist president has implemented the smallest stimulus of any major developing economy.

While the U.S. has vaccinated roughly a third of its population, Mexico has inoculated under 5%, which means the pandemic is likely to last far longer.

Economic recovery

Illegal border crossings by adult males are often an indicator of a U.S. economic recovery. Over the past three decades, links between communities in Mexico and the U.S. have strengthened through networks of relatives and acquaintances who have emigrated from rural villages. So when a restaurant in San Francisco is hiring, word gets back quickly to Mexico.

Friends and relatives in the U.S. provide lodging to newcomers and help finance the \$10,000 that coyotes currently charge for a trip that is likely to cross the Sonoran Desert, which stretches from Mexico through Arizona and California.

Some who settled in the U.S. decades ago and were deported are also trying to reunite with their families. "That includes Mr. Cruz, who said his wife and American-born 9-year-old daughter are waiting for him in San Antonio. He said he has been in regular contact with a dozen relatives in Texas, some of them undocumented, who have encouraged him to come."

Two young cousins have recently been hired at a local restaurant after being unemployed for months, he said. A 55-year-old brother-in-law was vaccinated last week and has restarted his work at a shopping mall in Dallas.

He said migration to the U.S. won't ever change unless Mexico develops economically. "Your work doesn't yield much in Mexico," he said. "In the U.S. you work hard, but you see the benefits quickly. That's why I want to return."

—Michelle Hackman and Santiago Pérez contributed to this article.



A migrant from Honduras seeking asylum embraced his 4-year-old son after they crossed the Rio Grande into the U.S., March 10.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Price of Gas Climbs Toward \$3 a Gallon

By JOE WALLACE

The prospect of summer drivers crowding U.S. highways is powering steep gains in the price of gasoline, a sign of economic recovery and a boon for the pandemic-ravaged energy industry.

Lifted by oil's recovery and growing consumer demand, gasoline prices at pumps in the U.S. hit an average of \$2.88 a gallon over the past week, according to AAA. That is up about one-third over this time last year, when pandemic lockdowns cut fuel use.

Rising prices are an early season gift for fuel makers in-

cluding Valero Energy Corp. and Phillips 66 after a bruising year, helping to make energy shares the top-performing sector this year in the S&P 500. A proxy for profit margins at refiners, calculated from the gap between gasoline and crude-oil futures, recently neared its highest level in three years at more than \$24 a barrel.

Drivers are already paying a lot more than \$3 a gallon in some states. In California, the most expensive market, average prices stand at \$3.88, according to AAA. Motorists in Mississippi, Texas and Ohio, on the other hand, are paying

Please turn to page A2

Gas Prices Nearing \$3 A Gallon

Continued from Page One
 closer to \$2.60. Gas prices vary widely due to factors including tax policies and proximity to pipelines.

Some analysts see further gains ahead. Prices tend to climb closer to summer, when millions of people drive to vacation spots and petroleum refiners blend costlier fuel that won't evaporate in the heat.

Booming gas prices join a recent rally in other commodities such as copper, as well as improving data on jobs and spending, as signals that the economy is gathering momentum. At the same time, elevated fuel prices are biting some consumers and businesses.

In Colorado, where gas prices have climbed by nearly 40 cents a gallon over the past month, landscaper and tree surgeon Allan Trujillo is feeling the pinch. Mr. Trujillo drives a 1996 Ford Econoline to work from his home in Arvada and runs fuel-consuming machinery including chain saws and power trimmers.

He said he is spending about \$100 a week on gas right now, up from around \$60 normally at this time of year.

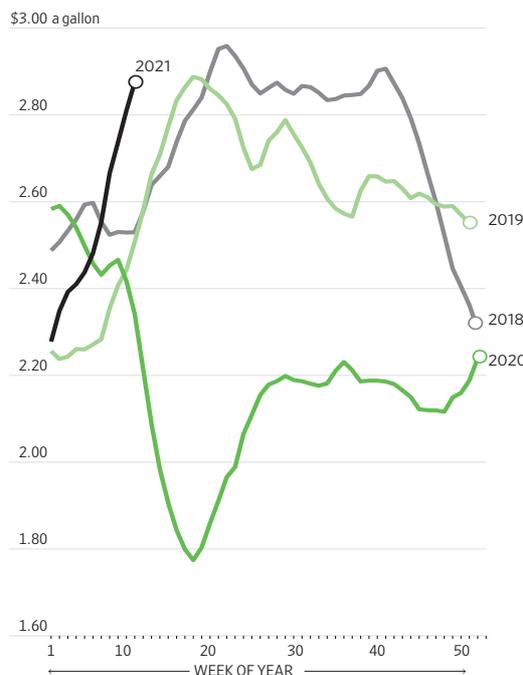
"This just seems a little bit too early in the year" for gasoline prices to rise, said Mr. Trujillo, 45 years old. "When we do want to drive out to the locations that are further out it's definitely going to cost us a little bit more."

Supporting gasoline's climb is a rebound in crude-oil prices and a big drop in the amount in storage. The price of West Texas Intermediate crude has advanced by more than 60% since the end of October to more than \$60 a barrel, even after a recent decline. Crude accounts for 56 cents of every dollar consumers spend on gasoline, according to the Energy Information Administration.

Crude prices jumped 5.9% on Wednesday after a giant container ship blocked traffic in the Suez Canal, a vital artery for the international oil market. Seven laden tankers carrying a total of 6.3 million barrels of crude oil were close to the canal's entrance, waiting to pass through, according to cargo-tracking Kpler. If the

A drop in gasoline supplies and the start of a recovery in demand have lifted prices, a boost for the energy industry.

Weekly average national gasoline price



¹Measured by volume of gasoline supplied; four-week average ²Price is equal to that of gasoline futures minus light, sweet crude-oil futures, figure through Tuesday

Sources: American Automobile Association (weekly gasoline prices); Energy Department (demand); FactSet (margins)

U.S. demand for finished motor gasoline¹
 10 million barrels a day



Price of gasoline crack-spread futures, a proxy for refinery margins¹
 \$25 a barrel



ship isn't dislodged by the end of the week, another three tankers carrying an extra 2.5 million barrels will join them, Kpler estimates.

Refiners throttled back output last year in response to lower prices and weak demand. The winter freeze that struck Texas in February then knocked some of the nation's biggest refiners out of action. The combination dragged stocks of motor gasoline below normal levels for March.

Now, climbing prices could encourage refiners to churn out more fuel to meet the surge, analysts said.

"The market is telling me I need to turn my refinery on and run it as hard as I can," said Michael Tran, managing director for global energy strategy at RBC Capital Markets. "Can we push north of \$3? Absolutely," Mr. Tran said.

The prospect of a sustained rise concerns Lauren and Peter Long, whose family raises cattle and horses just north of Jackson Hole, Wyo. Come summer, the couple plan to drive the 35 miles from home to the ranch most days before swapping their Jeep Cherokee

and Chevrolet Equinox for beaten-up vehicles to get around their 400-acre plot.

"It's going to be quite costly," Ms. Long, 34, said.

Another worry is that the expense of driving into the mountains might deter potential customers from hiring the ranch as a venue for weddings or business events in future seasons. Beyond that, a Long

Prices have been lifted by oil's recovery and growing demand.

family trip to Yellowstone National Park might be off if prices keep heading higher, Ms. Long said.

Diesel prices also have climbed. That is an unwelcome development for Jerry Boyce, owner of Hallmark Construction Inc. in Nampa, Idaho. Mr. Boyce drives trucks as far away as 250 miles to building sites and said his monthly fuel bill is now about \$4,000, up

from \$3,000 in the fall.

"That little dollar adds up really fast," Mr. Boyce, 44, said. Hallmark has taken the hit from higher diesel prices so far but will charge customers more if they remain elevated, he added.

Analysts are gauging whether consumers will respond to higher gasoline prices by cutting down their driving. In a 2019 survey, 44% of respondents said they would change their habits if prices rose to \$3 a gallon, according to Jeanette Casselano McGee, a AAA spokeswoman.

Many industry watchers expect drivers will be less sensitive to prices this year as pandemic restrictions lift.

"People are fatigued by lockdowns and they're desperate to get out," said Regina Mayor, global head of energy at KPMG. Still, she thinks March could see the highest prices of the year because refiners are set to kick into action to replenish supplies.

Another factor that could keep a lid on gas prices: Many people are either working from home or unemployed, crimping demand from commuters.