

• Revista de Prensa •  
Del 22/03/2021 al 23/03/2021



# ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

## ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	22/03/2021	Castilla y León Economica.es	El Fórum de Jóvenes de EFCL pone en marcha la primera Escuela de Valores y Competencias de la Empresa Familiar	Digital
---	------------	------------------------------	--	---------

## FISCALIDAD

2	23/03/2021	El Economista, 30	HACER LA DECLARACIÓN SIN OLVIDOS NI SANCIONES	Escrita
3	23/03/2021	El Mundo Valladolid, 1	La Junta anuncia que eliminará el Impuesto de Sucesiones	Escrita
4	23/03/2021	El Correo Vizcaya, 9	Hacienda detecta 313 millones de fraude fiscal, un 37% menos en un «año atípico»	Escrita
5	22/03/2021	ABC	Ábalos insiste en los incentivos fiscales y defiende que son más efectivos que limitar los alquileres	Digital
6	22/03/2021	La Razón	Hacienda prepara un plan para agilizar las devoluciones del IVA a empresas y autónomos	Digital
7	22/03/2021	20 Minutos	Hacienda recauda 595 millones los dos primeros meses del año, que supone un incremento del 2,7% respecto a hace un ...	Digital
8	22/03/2021	OK diario	Vox presentará en el Congreso un millón de firmas para derogar el Impuesto de Sucesiones	Digital
9	22/03/2021	Onda Cero	Para las elecciones madrileñas vuelve a debatirse el impuesto de sucesiones	Radio
10	22/03/2021	Radio Intereconomía	¿Cuál es la fiscalidad del oro?	Radio

## AYUDAS EUROPEAS

11	23/03/2021	Información Alicante, 6-7	Las empresas se revuelven contra las ayudas: son insuficientes y hay demasiada burocracia	Escrita
12	23/03/2021	El Economista	El Gobierno utilizará 2.400 millones de fondos europeos para reducir el abandono escolar y desarrollar la digitaliz...	Digital
13	23/03/2021	El Español	La atención dispersa de los españoles y los fondos europeos	Digital
14	22/03/2021	El Economista	Alcaldes de diez ciudades de distintos partidos piden una reunión con la ministra de Hacienda sobre fondos UE	Digital
15	22/03/2021	El Economista	Así es el avión eléctrico 'made in Spain' que espera ver la luz gracias al Fondo Europeo de Recuperación	Digital
16	22/03/2021	Bolsamania	Unión de Uniones pide que los 307 millones de los fondos europeos vayan a pequeñas y medianas explotaciones	Digital
17	22/03/2021	elDiario.es	Casado afea a Sánchez que no ayude a los alcaldes como Alemania o Francia y pide 20.000 millones de fondos europeos	Digital
18	22/03/2021	elDiario.es	Extremadura y otras cinco comunidades presentarán un proyecto a los fondos europeos para acabar con la prostitución	Digital
19	22/03/2021	elDiario.es	Iceta y la FEMP coinciden en aumentar el papel de los ayuntamientos en los fondos europeos	Digital
20	22/03/2021	Diario Siglo XXI	Alcorcón solicita al Gobierno de España que se dediquen fondos europeos para impulsar comunidades energéticas v bro...	Digital
21	22/03/2021	La 2	Como podemos acceder a la nuevas ayudas para las pymes	TV

## PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

22	22/03/2021	El Economista	El Banco de España no descarta otra caída del PIB en el trimestre y pide flexibilidad en las ayudas públicas	Digital
23	22/03/2021	El Economista	El BCE dispara un 50% sus compras antipandemia y supera los 21.000 millones semanales	Digital
24	22/03/2021	Cinco Días	La mora de la banca sube al 4,54% en enero, el primer repunte desde agosto, por la caída del crédito	Digital

## ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

25	23/03/2021	Expansión, 20-21	El aumento del precio de las materias primas preocupa a las empresas	Escrita
----	------------	------------------	--	---------

26	23/03/2021	Expansión, 23	Díaz desafía a Calviño y asegura que este año derogará la reforma laboral	Escrita
27	23/03/2021	El Economista, 25	Escrivá prevé subir la pensión máxima junto con la cotización	Escrita
28	23/03/2021	Cinco Días, 3	El turismo espera contar con 19 millones de visitantes en verano	Escrita
29	23/03/2021	El País, 38	Cuatro empresas se llevaron en 2020 el 10% de los contratos por emergencia	Escrita
30	23/03/2021	El Mundo, 14-15,28	Bruselas afea que se tolere el turismo exterior y se confine a los nacionales	Escrita
31	23/03/2021	El Mundo, 32	El Estado emplea ya 480 millones de euros al día en pagar pensiones, paro y ERTE	Escrita
32	23/03/2021	El Independiente	Plus Ultra solicitó un rescate a la SEPI diez veces mayor a su patrimonio	Digital

#### ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

33	23/03/2021	Les Echos, 1,16-17	Europa quiere acelerar el fin de los motores térmicos	Escrita
34	23/03/2021	Negocios Portugal, 1,26-27	Las empresas cotizadas entregan el 83% de las ganancias a los accionistas	Escrita
35	23/03/2021	Financial Times Reino Unido, 1,17	Black renuncia al puesto de liderazgo en Apollo tras el furor por sus vínculos con Epstein	Escrita
36	23/03/2021	Financial Times Reino Unido, 1-2	Netanyahu listo para retener el poder superando a sus rivales	Escrita
37	23/03/2021	Financial Times Reino Unido, 1,4	Los enviados de Cañada negaron la entrada al juicio por espionaje en Pekín	Escrita
38	22/03/2021	Wall Street Journal USA, 1,6	La producción de vacunas avanza en EE. UU. después de un inicio lento	Escrita
39	22/03/2021	Wall Street Journal USA, 1,6	Nuevos influyentes sacuden el mercado de valores	Escrita

## **ASOCIACIONES TERRITORIALES**

## El Fórum de Jóvenes de EFCL pone en marcha la primera Escuela de Valores y Competencias de la Empresa Familiar

original

Publicado el 22 de marzo



Inauguración de Escuela de Valores y Competencias de la Empresa Familiar.

El Fórum de Jóvenes de Empresa Familiar de Castilla y León (**EFCL**) ha puesto en marcha la primera Escuela de Valores y Competencias de la Empresa Familiar, dirigida a proporcionar a las nuevas generaciones de las familias empresarias pertenecientes a EFCL una cualificación adicional en diferentes capacidades necesarias para su futuro profesional cercano.

En concreto, esta iniciativa pionera pretende facilitar a los participantes **"una formación adicional en materias y aspectos que son fundamentales para su completo desarrollo profesional y laboral, y que hemos detectado que son difíciles de adquirir a través de otro tipo de enseñanzas regladas"**, según explicó Beatriz Hernández, presidenta del Fórum de Jóvenes de EFCL.

### Novedoso programa

Así, este novedoso programa formativo está diseñado a medida para proporcionar a todos estos jóvenes una serie de **competencias y valores que son comunes y necesarios para su futuro profesional, como liderazgo, comunicación y transformación digital, *networking*, trabajo en equipo o gestión de conflictos**, todo ello de la mano de destacados expertos de diferentes ámbitos.

**"Yo quiero que vosotros seáis líderes del futuro, no quiero que seáis jefes, y esta formación va en esta línea"**, aseguró Hernández durante la inauguración de las actividades de la Escuela, en la que también tomó parte la presidenta de EFCL, Rocío Hervella, quien recordó que la formación de las nuevas generaciones de las familias empresarias es una de las prioridades de la asociación.

### Tremendos retos

**"Tenéis unos retos muy tremendos por delante y tenéis que tomar muchas decisiones, y lo que pretendemos es ayudaros desde la perspectiva del mundo de la empresa"**, señaló Hervella, quien explicó que, por ello, este tipo de programas formativos se centran en 5 competencias esenciales como son los idiomas, la comunicación, la creatividad, el trabajo en equipo y la resolución de problemas, **"que son básicas para la empleabilidad y también para el desarrollo personal"**.

Las **sesiones de trabajo, que inicialmente se celebrarán de manera telemática**, arrancaron este fin de semana con un primer seminario de 2 días de duración dedicado a analizar el liderazgo y la gestión de equipos, y que fue impartido por Nacho Pérez, consultor de Formación y Desarrollo en Programas In Company en empresas, universidades y escuelas de negocio.

### Comunicación virtual

La segunda sesión de trabajo tendrá lugar los días 9 y 10 de abril y se centrará en la

Comunicación virtual. Esta sesión correrá a cargo de **Celia Domínguez, coach de comunicación y desarrollo personal para emprendedores, mujeres y directivos.**

El programa continuará su programación con un nuevo seminario por parte del **profesor Ignacio Menéndez programado para el día 16 de abril y que se centrará en la huella digital.**

#### **Claves de la transformación digital**

Al día siguiente, 17 de abril, **Juan Manuel García Dujo, director de Transformación Digital en Cerealto Siro Foods, y Alberto Cagigas, fundador de Ediciones La Meseta y director de Castilla y León Económica, aportarán las claves de la transformación digital y el *networking* para el éxito profesional.**

El programa formativo incluye el 7 de mayo una **sesión práctica sobre gestión de equipos que será dirigida por Juan Carlos Pérez, entrenador de El Salvador Rugby**, así como una conferencia de Álvaro Neil, conocido como el *Biciclown*, que tendrá lugar el 8 de mayo.

Las jornadas de trabajo de la Escuela de Valores y Competencias de la Empresa Familiar concluirán los días 18 y 19 de junio con sendas sesiones sobre trabajo en equipo y gestión de conflictos que ofrecerá Nacho Pérez.

Castilla y León Económica

# FISCALIDAD

# HACER LA DECLARACIÓN SIN OLVIDOS NI SANCIONES

Hay una serie de dudas clásicas y datos de los que no dispone Hacienda que hacen necesaria la revisión del borrador

Xavier Gil Pecharrormán MADRID.

Un año más es preciso prepararse para afrontar las exigencias de la Campaña de la Renta, que se inicia el 7 de abril. Este año es necesario tener en cuenta dos datos importantes, de un lado, se ha situado el 6 de mayo como día de inicio de la solicitud de cita previa del *Plan Le Llamamos* -por razones de formación del personal contratado para la campaña y por las dificultades que plantea el Covid- y de otro, que no se va a poder elegir día y hora para recibir la ayuda, sino que la Aeat llamará cuando le sea posible.

La confección de declaraciones en oficinas de la Agencia Tributaria (Aeat) y entidades colaboradoras se ha retrasado al 2 de junio.

**■ El hecho imponible del Impuesto** Constituye el hecho imponible del IRPF la obtención de renta por el contribuyente. Se incluyen los rendimientos del trabajo, de capital y de actividades económicas. También, forman parte del impuesto las ganancias y pérdidas patrimoniales; las imputaciones de renta establecidas por la ley.

**■ Rentas afectas al Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones**

A efectos de la determinación de la base imponible y del cálculo del Impuesto, la renta se clasifica en general y del ahorro. Y un dato importante a tener en cuenta es que no está sujeta al IRPF la renta que está sujeta al Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD). Tres son los conceptos gravados por ISD que conviene delimitar respecto al IRPF: adquisiciones *mortis causa*, adquisiciones gratuitas inter vivos y por contratos de seguro de vida.

Los contratos de seguro de vida, cuando el contratante es distinto del beneficiario, salvo en las prestaciones de sistemas de previsión social expresamente regulados en la normativa del IRPF como rendimientos del trabajo. Así, las prestaciones de los sistemas en los que las aportaciones pueden reducirse de la base imponible del IRPF, ya sea totalmente o solo en parte, tributan en el IRPF y no en el ISD.

**■ Préstamos sin intereses concedidos entre padres e hijos**

Hacienda entiende retribuidas, sal-

## Quién puede solicitar el Plan 'Le Llamamos'



### Solicitud de cita previa Plan 'LE LLAMAMOS'

- Internet [www.agenciatributaria.es](http://www.agenciatributaria.es)
- APP Agencia Tributaria
- Teléfono 901 12 12 24 o 91 535 73 26- Automático-. También para anular las citas de campaña de Renta
- Teléfono de cita previa - atención personal- 901 22 33 44 o 91 553 00 71 (L a V de 9 a 19h)



### Solicitud de Cita Previa para confección de declaraciones de Renta en las oficinas de la AEAT y otras entidades colaboradoras

- Internet [www.agenciatributaria.es](http://www.agenciatributaria.es)
- APP Agencia Tributaria
- Teléfono de cita previa - atención personal- 901 22 33 44 ó 91 553 00 71 (L a V de 9 a 19h)

Naturaleza de las rentas	¿Se presta el servicio?
<b>Rentas del trabajo</b>	Sí. Sin límites
<b>Rendimientos de capital mobiliario</b>	Sí. Sin límites
<b>Rendimientos de capital inmobiliario</b>	No
<b>Rentas de actividades profesionales</b>	No
<b>Ganancias y pérdidas patrimoniales</b>	
Ganancias y pérdidas que deriven de transmisiones de fondos de inversión	Sí, si hay retención (salvo fondos si hay ret. del art. 97.2 RIRPF)
Ganancias y pérdidas que deriven de transmisiones de derechos de suscripción	Sí, si hay retención
Resto de ganancias y pérdidas patrimoniales que deriven de transmisiones	No
Ganancias y pérdidas patrimoniales sin transmisión (subvenciones, RBE, etc.)	Sí (salvo subvenciones actividad económica)
<b>Regímenes especiales</b>	
Entidades en régimen de atribución de rentas (según la naturaleza de las rentas):	
Rendimientos de capital mobiliario	Sí
Rendimientos de capital inmobiliario, rendimientos de actividades económicas y ganancias y pérdidas patrimoniales	No
Imputaciones de rentas inmobiliarias	Sí
Rectificaciones y complementarias del ejercicio	Sí (si son rentas con perfil telefónico)
Deducción aplicable a las unidades familiares formadas por residentes fiscales en estados miembros de la Unión Europea o Espacio Económico Europeo	No
Deducción por doble imposición internacional	No
Rentas exentas con progresividad	No
Regularización cláusula suelo	No
Compensación partidas pendientes de ejercicios anteriores	No

Fuente: Aeat.

elEconomista

## Los 'puntos calientes' del borrador

Si nos hemos casado, tenido un hijo o ascendiente dependiente a cargo, Hacienda puede no saberlo. Debemos revisar e incluir las deducciones autonómicas y la segunda vivienda. Especial atención, si hay deducciones por vivienda, tanto por compra, rehabilitación o alquiler. Y analizar la compensación de ganancias y pérdidas patrimoniales por inversiones, así como los gastos deducibles. Y puede multarnos con 200 euros si no hemos registrado el cambio de la vivienda habitual.

vo prueba en contrario, las prestaciones de bienes, derechos o servicios que pueden suponer rendimientos del trabajo o del capital. La Ley del IRPF define que son rendimientos obtenidos por la cesión a terceros de capitales propios, las

contraprestaciones de todo tipo, cualquiera que sea su denominación o naturaleza, dinerarias o en especie, como los intereses y cualquier otra forma de retribución pactada como remuneración por tal cesión, así como las derivadas de la

transmisión, reembolso, amortización, canje o conversión de cualquier clase de activos representativos de la captación y utilización de capitales ajenos.

Asimismo, la valoración de las rentas estimadas se efectúa por el valor normal en el mercado. Se debe entender por este la contraprestación que se acordaría entre sujetos independientes, salvo prueba en contrario.

Los préstamos y operaciones de captación o utilización de capitales ajenos en general, se entienden efectuados por el valor normal en el mercado el tipo de interés legal del dinero que se halle en vigor el último día del período impositivo.

Esta estimación de rendimientos no opera si se prueba la gratuidad del préstamo, lo que deberá realizarse conforme a los medios de prueba generalmente admitidos en Derecho, teniendo en cuenta lo previsto en el artículo 1.227 del Código Civil, y que corresponde valorar a la Agencia Tributaria.

De igual manera debe acreditarse la conexión del préstamo, su destino y la justificación de su devolución.

Por último, es necesario mencionar que las obligaciones formales del contrato de préstamo tienen que ser las exigidas por los artículos 1.740 a 1.757 del Código Civil, que regulan el contrato de préstamo, y



## La Junta anuncia que eliminará el Impuesto de Sucesiones

PÁGINA II



El líder socialista, Luis Tudanca, y el presidente de la Junta, Alfonso Fernández Mañueco, aplaudidos ayer por sus compañeros de bancada en el debate de la moción de censura. J. M. LOSTAU / ICAI

# Hacienda detecta 313 millones de fraude fiscal, un 37% menos en un «año atípico»

La campaña de la Renta se aplazó dos meses y muchas inspecciones comenzaron en octubre por lo que no han terminado todavía

JESÚS J. HERNÁNDEZ



BILBAO. Es difícil no hablar de pandemia cuando sus tentáculos se alargan en todas las direcciones y condicionan cada una de las actividades. Sucede también en Hacienda, que detectó el año pasado 313,4 millones de euros de fraude fiscal, un 37% menos que en el ejercicio anterior. Son 191 millones menos. «La cifra es notablemente inferior, pero ha sido un año atípico, excepcional», reconoció el diputado de Hacienda, José María Iruarrizaga, quien compareció ayer junto al director del Fisco, Iñaki Alonso. La campaña de la renta, por ejemplo, se retrasó dos meses y las inspecciones que solían comenzar en julio lo hicieron en octubre, por lo que muchas de ellas no han finalizado.

El fuerte descenso se explica «por el periodo de confinamiento, la suspensión de procesos administrativos, la reducción de la actividad presencial y también el hecho de que desde marzo el principal objetivo de Hacienda ha sido poner en marcha medidas tributarias para los sectores afectados por la pandemia», defendió Iruarrizaga. El diputado remarcó que «el éxito de la prevención se refleja en menos actuaciones de regularización y en una mayor recaudación en tiempo y forma». Pese a todo, el volumen de inspecciones realizadas en 2020 es similar a los periodos anteriores. Se han llevado a cabo 457.681, sólo un 6% menos.

Según los máximos responsables del Fisco, «el objetivo del plan de lucha contra el fraude es conseguir que cada contribuyente aporte voluntariamente lo que le corresponde al sostenimiento de los servicios públicos, sin que sea necesario que la Hacienda foral tenga que regularizar nada». Entre las actuaciones preventivas realizadas en 2020, cabe destacar que 3.608 estudiantes de ESO y Bachillerato han participado en un módulo de educación tributaria impartido en 114 centros educativos de Bizkaia.

Iñaki Alonso, director de Hacienda, fue el encargado de llevar las grandes cifras al detalle. Destacó, entre las últimas actua-



Ciudadanos guardan cola para acceder a las instalaciones de Hacienda en Bilbao. LUIS ÁNGEL GÓMEZ

## LOS GRANDES NÚMEROS

**135**

millones de euros se han recibido en concepto de IVA, tanto por la cuota (115), como por los intereses (7,6), sanciones (9,4) y minoraciones (2,9).

**48**

millones se regularizaron en el Impuesto de Sociedades. 14 millones por cuota, 2 por intereses, 27 millones en minoraciones y 4 en sanciones.

**28**

millones regularizados en IRPF. De ellos, 21 millones en cuota, 2,6 en intereses, 4 millones en sanciones y 489.000 euros en minoraciones.

ciones, el control de grupos empresariales internacionales. En 2020 se ha investigado a 10 entidades y se han detectado 2,3 millones de fraude fiscal. Citó las actuaciones sobre grandes empresas y grupos fiscales: «Se ha finalizado la actuación sobre 6 grandes empresas y 35 grupos fiscales con un resultado de 5,5 millones». Además, recaló que hay inspecciones «de todo tipo y sobre todo tipo de contribuyentes». Explicó que los vizcaínos con declaraciones que contienen incoherencias han derivado en 16.701 liquidaciones por 60 millones y que hay «procedimientos finalizados sobre 36 obligados tributarios por ganancias patrimoniales no justificadas que arrojan un resultado de 1,5 millones». En estos últimos se han

**Según Iruarrizaga, «sigue habiendo personas que tratan de defraudar a las arcas públicas» y cada vez lo hacen de forma «más compleja e internacional»**

cotejado «sus ingresos declarados y sus movimientos en tarjetas de crédito».

### Facturas falsas

Iruarrizaga declaró que «sigue habiendo personas que tratan de defraudar a las arcas públicas» y que «lo hacen a través de nuevos modos». Básicamente, según los responsables del Fisco, el fraude era antes un asunto local y ahora es global y tiene que ver con entramados societarios y nuevas tecnologías. Se han detectado, por ejemplo, 4,4 millones de euros en lo que el fisco denomina «operaciones de reestructuración empresarial». Son cambios nominales dirigidos a pagar menos parcelando la actividad.

La tributación de negocios inmobiliarios ha supuesto que afluoren 2,8 millones. Esta es una modalidad de fraude con el IVA que debe pagarse por las rehabilitaciones de viviendas que cumplen determinados requisitos. Sólo se aplica el reducido, del 10%, a algunos casos y el resto debe desembolsar un 21%, pero no siempre se hace correctamente. Como tramas de fraude, Ha-

cienda ha afluorado 1,9 millones, y por facturas irregulares, 2,8 millones. En este capítulo, Alonso explicó que han destapado el caso de una empresa que tributaba aquí pero que actuaba en Portugal y que las autoridades lusas pudieran corroborar que no tenía «actividad real» por lo que acumulaba facturas falsas. Tenía incluso una teórica empresa de transportes en Cantabria que enviaba los productos y que tampoco existía.

## Ábalos insiste en los incentivos fiscales y defiende que son más efectivos que limitar los alquileres El ministro de Transportes reivindicó que la futura ley de vivienda es «mucho más» que la regularización de los alquileres y confió en que «nacerá del acuerdo»

ABC • [original](#)

El ministro de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, José Luis Ábalos, defendió este lunes que **los incentivos fiscales que propone en la futura ley de vivienda** para frenar la subida de los alquileres es una medida «mucho más efectiva» que la exigencia de Unidas Podemos de limitarlos. Así se pronunció Ábalos en la rueda de prensa que ofreció en la sede del PSOE tras la reunión de la Comisión Ejecutiva Federal encabezada por el líder de los socialistas y presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, donde se mostró seguro de que habrá «acuerdo» en la coalición de Gobierno sobre la nueva ley de Vivienda pese a «todas las polémicas» entre el PSOE y Unidas Podemos.

En esta línea, tras referirse a las palabras de la ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, en las que también dio por seguro el acuerdo, reivindicó que esta futura ley es «mucho más» que la regularización de los alquileres y confió en que «nacerá del acuerdo», al mismo tiempo que garantizó que los socialistas cumplirán el acuerdo.

La futura ley hará efectivo el derecho constitucional a la vivienda digna y frenará las subidas abusivas de los alquileres, según aseguró el ministro, quien añadió que también va a favorecer «la oferta en condiciones asequibles a las personas con menor renta, a los jóvenes y a los colectivos más vulnerables».

En cuanto a las críticas de Unidas Podemos a los incentivos fiscales por beneficiar a los grandes tenedores de vivienda, recordó que el fin es hacer dichos incentivos «más progresivos y más justos». Además, recordó que se aplica al IRPF, un impuesto del que no se benefician las sociedades, y que en España el 85% de las viviendas en alquiler pertenecen a pequeños propietarios.

En todo caso, aseguró que **en la futura ley «hay muchas medidas» para evitar el incremento abusivo de los alquileres** y para favorecer el incremento de la oferta porque «si no incrementamos la oferta, no vamos a bajar los precios», sentenció.

Por último, destacó que el conjunto de medidas estructurales planteadas en la ley ofrece seguridad jurídica frente a «cualquier recurso que se pueda plantear» y reiteró que «es muy ambiciosa», por lo que concluyó que «no la podemos reducir» solo a esa limitación de los precios.

Horas antes, Yolanda Díaz expresó su convencimiento de que habrá acuerdo en el Gobierno de coalición para regular el precio de los alquileres: «No se trata de ceder, va a haber acuerdo seguro», indicó. Preguntada a su entrada a la Comisión de Trabajo, Inclusión, Seguridad Social y Migraciones de la Cámara Baja, la ministra dijo estar «segura de que habrá acuerdo» en este sentido.

Así, ha señalado que, tras el desempleo, «seguramente el segundo gran problema es la vivienda», que además se trata de «un derecho fundamental» reconocido en la Constitución y «en las normas internacionales», y que «el Gobierno quiere abordar uno de los principales problemas del país».

Preguntada sobre quién cederá en la disputa que mantienen entre el PSOE y Unidas Podemos sobre cómo abordar la regulación de los precios del alquiler, la ministra ha replicado que «no se trata de ceder, va a haber acuerdo seguro».

La propuesta del PSOE para reducir el precio del alquiler en áreas tensionadas es aumentar

el nivel de desgravaciones fiscales en el IRPF a los propietarios, **hasta un 90%, para formalizar un nuevo contrato con menor renta.** Tanto para Montero como para la vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, esta propuesta cumpliría el acuerdo de Gobierno entre el PSOE y Unidas Podemos, pese a no contener la intervención de los precios.

Frente a ello, Unidas Podemos considera que el sistema de incentivos no es suficiente y no daría cumplimiento al pacto de coalición ni lo acordado para aprobar la Ley de Vivienda. Además, señala que el sistema de incentivos no solo no bastará, sino que además va en la línea de beneficiar a los grandes tenedores de vivienda.

Así, consideran que es «antisocial, al promover que quien más tiene y más ha contribuido a hinchar la burbuja se beneficie en mayor medida de estos incentivos sostenidos con el dinero de todos».



## Hacienda prepara un plan para agilizar las devoluciones del IVA a empresas y autónomos

original

### También se agilizará la resolución de recursos de reposición Un informe del FMI valora el fomento del cumplimiento voluntario y la gestión de riesgos fiscales y censales en la Agencia Tributaria

Vista general de la Oficina de la Agencia Tributaria en la calle Guzmán el Bueno, en Madrid Eduardo Parra Europa Press

La Agencia Tributaria prepara ya un plan de acción para mejorar algunas de sus actuaciones, como **los plazos de resolución de recursos de reposición, las comprobaciones y devoluciones del IVA o la medición del cumplimiento voluntario** a partir de la comparación de magnitudes fiscales y económicas. se ha decidido así tras someterse al examen Tadat (siglas en inglés de Herramienta de Evaluación y Diagnóstico de la Administración Tributaria) del Fondo Monetario Internacional (FMI).

Según ha detallado este lunes en un comunicado, la Agencia Tributaria se ha sometido a este examen de buenas prácticas tributarias en el periodo comprendido entre septiembre de 2019 y noviembre de 2020, en el que ha obtenido las puntuaciones más altas en el 78% de los indicadores. **Otras materias evaluadas no serán retocadas**, ya que la Agencia Tributaria ve conveniente no revisarlas, como el diferente plazo en el impuesto de sociedades para las empresas cuyo año fiscal no coincide con el natural.

Tadat advierte sobre los tiempos de resolución de los recursos de reposición, aunque reconoce el efecto desestimatorio que se produce en el plazo de un mes de no mediar resolución expresa. En todo caso, en el plan de acción, la Agencia incorpora el seguimiento de los plazos de resolución con metodología Tadat para reducir esos tiempos. En materia de devoluciones de IVA a empresas y autónomos, la Agencia se compromete a **acelerar las comprobaciones y los estudios de riesgo, y con ello también las devoluciones**, subrayando al tiempo el esfuerzo realizado ya en los últimos años para agilizar las devoluciones a contribuyentes SII.

De acuerdo con la Herramienta Tadat, **la Agencia Tributaria cuenta con una “buena gestión”** de riesgos fiscales y control censal, fomenta de manera consistente el cumplimiento voluntario y consigue una adecuada presentación y pago de los impuestos que gestiona. La herramienta TADAT evalúa nueve grandes áreas de desempeño, desglosadas, a su vez, en 28 indicadores, de los cuales en más de un 78% la AEAT ha obtenido las puntuaciones más altas ('A' o 'B'), según destaca el propio organismo.

En otros aspectos analizados, como la deuda pendiente de cobro, el plan de acción señala que **se seguirá actuando en la línea marcada por el Plan Estratégico 2020-2023** sobre las causas que producen litigiosidad y sobre los tiempos medios de resolución, sin perjuicio de continuar con las mejoras en los procedimientos recaudatorios para agilizar el cobro.

En relación con el grado de exactitud de la información declarada por los contribuyentes, la Agencia subraya en el plan de acción su apuesta por **la medición del cumplimiento voluntario a partir de la comparación de magnitudes fiscales y económicas relacionadas**, pero también apunta que ha apoyado la decisión reciente de las administraciones tributarias europeas de extender los estudios actuales sobre la brecha fiscal ('tax gap') en IVA a otros impuestos.

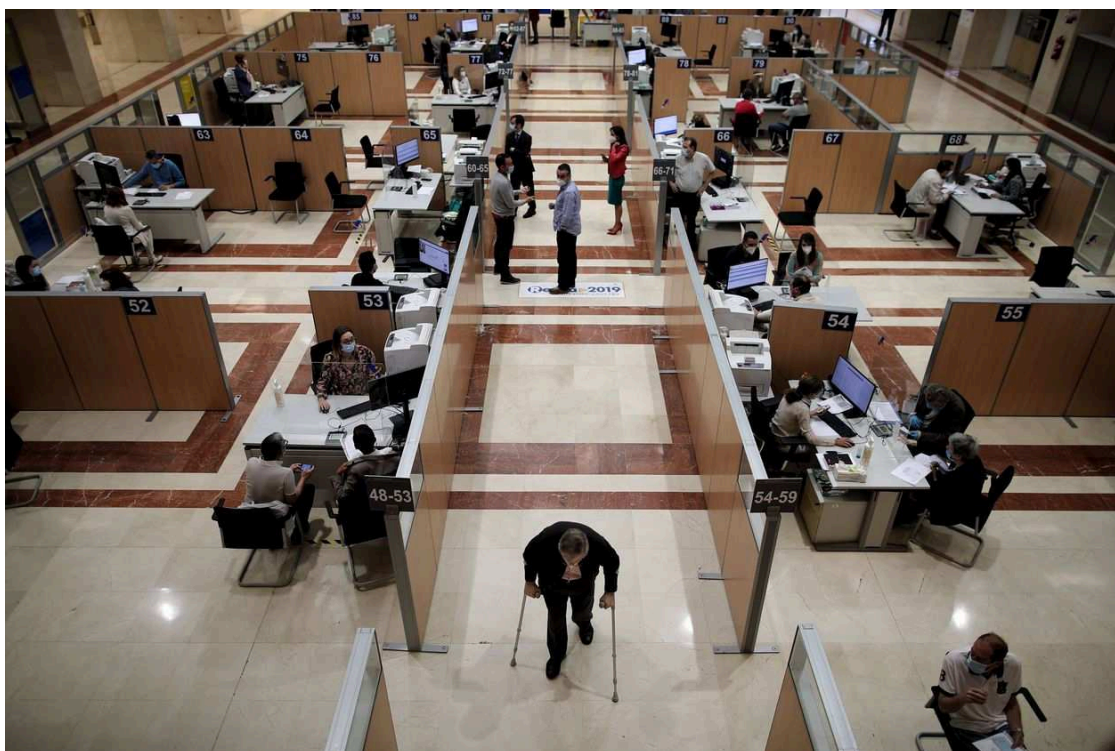
Dentro del análisis sobre la idoneidad del sistema de contabilidad de los ingresos, la metodología Tadat requiere una imputación contable inmediata, mientras que el sistema español históricamente contabiliza por quincenas. Este ingreso se realiza en cuentas restringidas que son indisponibles, pero, de cualquier forma, **el plan de acción señala que evaluará nuevamente el procedimiento**.

En el ámbito de la formación, la evaluación Tadat reclama programas específicos de formación

tributaria para emprendedores, una línea en la cual la Agencia Tributaria se compromete a analizar con el Instituto de Estudios Fiscales la preparación de material formativo y posibles cursos virtuales para contribuyentes que inician una actividad económica.

Hay otras materias señaladas por la evaluación Tadat que la Agencia considera conveniente no revisar al ofrecer la situación actual “un mayor beneficio para el contribuyente”. Ejemplo de ello es, según la AEAT, la menor valoración otorgada en el examen por el hecho de que el importe de los pagos realizados en plazo no llegue al 90%. **Esta ratio viene condicionada por la existencia del sistema de aplazamientos sin garantía para deudas de hasta 30.000 euros**, un importante instrumento de liquidez para numerosas personas físicas y pymes que se considera conveniente preservar.

También es el caso del **plazo diferente de declaración para las sociedades con ejercicio partido (no coincidente con el año natural)**. De contar con el mismo plazo de presentación que el resto de empresas, estas entidades tendrían problemas de cumplimiento, dado que la contabilidad -el impuesto societario español es un impuesto de base contable- solo puede cerrarse cuando finaliza el ejercicio y, por tanto, ejercicio contable y fiscal deben coincidir.



## Hacienda recauda 595 millones los dos primeros meses del año, que supone un incremento del 2,7% respecto a hace un año

original

En el mes de febrero se contabilizan los ingresos de las cuotas correspondientes al cuarto trimestre y a diciembre del año anterior, y se incluyen además, como es habitual, los impuestos no periódicos y pagos extemporáneos, ha informado el Gobierno foral en una nota.

Analizando la evolución por capítulos, la recaudación líquida de los impuestos directos ha alcanzado los 411,2 millones de euros, con un incremento interanual del 6,3%. En los impuestos indirectos la cifra recaudada ha sido de 180,6 millones de euros, lo que supone una disminución del 3,9%. Las tasas y otros ingresos, por su parte, se han reducido un 30,6% hasta los 3,8 millones de euros.

Con respecto al comportamiento de los principales impuestos, en IRPF la recaudación acumulada asciende a 378,9 millones de euros, un 5,3% superior a lo recaudado el pasado año en estas fechas, respaldado por el buen comportamiento de las retenciones de trabajo (339,1 millones de euros, un 5,9% por encima de los valores obtenidos el pasado año) y por la recaudación de las retenciones de capital, 28,3 millones de euros, con un incremento interanual del 12,2%.

El Impuesto de Sociedades, con unos valores agregados de 10,6 millones de euros, también presenta un importante incremento interanual del 29,9%. Este dato se debe igualmente al buen comportamiento de las retenciones de capital y, por otra parte, a unos menores importes devueltos de la campaña del año anterior, que se pagaron principalmente entre noviembre y diciembre del pasado año.

La recaudación por gestión directa de IVA ha disminuido un 1,6% debido, por una parte a una reducción del 10,4% de la recaudación íntegra, y por otra parte una reducción aún mayor de las devoluciones del -14,1% por la minoración en las solicitudes de las empresas exportadoras.

Por su parte, los impuestos especiales han visto reducida su recaudación por gestión directa en un 11,1%, con descensos en la recaudación de todas las figuras, salvo en el Impuesto sobre determinados medios de transporte.

Los ajustes con el Estado correspondientes al IVA y a los impuestos especiales de fabricación no presentan valores recaudatorios debido a que la liquidación se realiza al final de cada trimestre, ha detallado el Ejecutivo.



20minutos

## Vox presentará en el Congreso un millón de firmas para derogar el Impuesto de Sucesiones

original



Impuesto de Sucesiones

La **Federación Nacional Contra el Impuesto de Sucesiones (Fencis)** ha puesto a disposición de VOX el millón de firmas que tiene recogidas para que refuerce la proposición «No de Ley» que presentará el día 23 de Marzo, en el Congreso de los Diputados, para que se derogue en toda España el Impuesto de Sucesiones, popularmente bautizado como el 'El Impuesto a la Muerte'.

«Esas firmas fueron logradas por las plataformas de **Andalucía, Aragón y Asturias** que luchan contra el robo de las herencias hasta que hace tres años dejaron de recogerse, cuando algunas autonomías comenzaron a bonificar parcialmente ese impuesto, probablemente el más injusto, anticonstitucional y denostado de España», explica Fencis a través de un comunicado.

Según Fencis, las firmas que apoyan la eliminación del robo de herencias podrían ser a día de hoy más del doble, si se hubiera continuado con la recogida de firmas y extendido al resto de comunidades que posteriormente se integraron en la federación, abarcando actualmente todo el territorio nacional.

«La eliminación por parte de algunas autonomías de las bonificaciones conseguidas y la declarada intención, por parte del gobierno de **Pedro Sánchez**, de elevarlo e imponerlo en todas las autonomías reaviva la lucha contra este cruel tributo, culpable de la ruina económica y desesperación moral de miles de familias», argumentan.

El de sucesiones es un impuesto «**maldito e injusto**» que la mayoría de los países democráticos han eliminado o reducido drásticamente, tanto por ser impopular en extremo como por reunir rasgos depredadores, confiscatorios y saqueadores.

«Desconocemos si esta nueva iniciativa de VOX ante el poder legislativo logrará su objetivo o será nuevamente vetada para impedir su debate en el Congreso de los Diputados, como sucedió con la **Propuesta de Ley** presentada en Mayo de 2020, actualmente recurrida ante el tribunal constitucional», recalcan. No obstante, esperan que «al menos en esta ocasión la propuesta sea debatida y que los partidos depredadores que defienden el tributo tengan que dar la cara y pasen vergüenza por su voracidad fiscal y codicia ante los ciudadanos y la opinión pública».



### **Para las elecciones madrileñas vuelve a debatirse el impuesto de sucesiones**

Poco a poco vamos a cargo de la campaña. Hablando de campaña para las elecciones madrileñas vuelve a debatirse hacia el impuesto de sucesiones en Madrid debería estar bonificado casi al cien por cien. Razón por la cual los madrileños no pagáis por las herencias prácticamente nada. El tema impositivo en la campaña ha entrado por la puerta grande. Si estamos viendo mucho enredos que el Partido Socialista y más Madrid pretenden subirlo desde bonificar por



[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=370941320](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=370941320)

### ¿Cuál es la fiscalidad del oro?

tributar por el oro cuando realmente hacemos una venta de una parte del bien y eso es una ganancia patrimonial como si fueran naciones y por lo tanto la tributación está dentro de lo que llamamos la base imponible del ahorro que como bien sabéis es el 19:21 23 o 26. Por tanto la tributación es mínima. Por otro lado en el Impuesto de Patrimonio también recordaros alguno que tenga que ser impuesto al patrimonio que es aparte del impuesto de



[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=371032323](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=371032323)

## **AYUDAS EUROPEAS**

# Las empresas se revuelven contra las ayudas: son insuficientes y hay demasiada burocracia

► Los principales sectores de la provincia reclaman a los gobiernos central y autonómico más fondos y agilidad a la hora de concederlos ► Alertan de la destrucción de negocios y empleo que puede comportar la falta de apoyos económicos

**MIGUEL VILAPLANA**

El anuncio por parte del Gobierno central de habilitar 11.000 millones de euros para ayudar a las empresas a hacer frente a los efectos de la pandemia, lejos de levantar aplausos, ha generado una oleada de profundo malestar. Los sectores de la provincia de Alicante que han quedado excluidos se sienten discriminados, mientras que los que sí van a poder disfrutar de los fondos los consideran insuficientes y vinculados a una densa burocracia que complica el acceso a los mismos. Todos alertan de las consecuencias en forma de destrucción de negocios y empleo que puede tener la falta de respaldo económico. Las reivindicaciones del tejido económico empresarial también van dirigidas en parte a la Generalitat.

Las quejas se han venido sucediendo desde que el Gobierno central ha hecho públicos los sectores y las condiciones para acceder a las ayudas contempladas dentro de las medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial. Se trata de 11.000 millones, de los que unos 1.000 llegarán a la Comunidad Valenciana. Los más indignados, como es lógico, son aquellos que han quedado excluidos, empezando por el calzado, industria de fuerte implantación en la provincia de Alicante. La presidenta de la Asociación Valenciana de Empresarios del Calzado (Avecal) y máxima responsable actual de la federación nacional, Marián Cano, califica de «inadmisible que un sector que emplea en España a más de 37.000 personas, y después de haber perdido 19.000 a causa de la pandemia, quede fuera de estos fondos que buscan preservar el tejido productivo y el empleo». La patronal, en este sentido, exige una rectificación, sobre la base de que el calzado lidera las caídas de los sectores industriales.

En parecidos términos, como cabía suponer, se expresa el presidente de la Asociación Española de Empresas de Componentes para el Calzado (AEC), Manuel Román, quien destaca que, «sí al calzado le va mal, imagina a nosotros, que trabajamos para ellos. Estamos hablando de caídas de la facturación cercanas al 40%, algo que no hay quien lo aguante. Por eso, quedar excluidos de las ayudas representará un antes y un después, y supone una pérdida de oportunidad



El textil es uno de los sectores que se ha quedado fuera de las ayudas anunciadas por el Gobierno central.

JUANI RUZ

que conllevará una mayor destrucción de tejido empresarial y de los empleos tanto directos como indirectos del sector».

La indignación también está presente en el metal. Luis Rodríguez, secretario general de la Federación de Empresarios del Metal de la Provincia de Alicante (Fempa), no duda a la hora de señalar que quedar excluidos de estos fondos «vulnera por completo la igualdad de trato, cuando estamos hablando de un sector muy castigado por la actual crisis». En este sentido, desde los órganos de gobierno de Fempa se califica de «imprescindible que las ayudas directas lleguen

a las empresas. De lo contrario, el cierre de negocios, las declaraciones de concurso de acreedores y las cifras de desempleo se dispararán en los próximos meses».

El textil es otro de los damnificados. Según explica el presidente de la Asociación de Empresarios Textiles de la Comunidad Valenciana (Ateval), Pepe Serna, «contamos con gran cantidad de subsectores, y, mientras algunos han podido capear el temporal, otros, en cambio, han perdido más de un 30% de su facturación», en referencia al porcentaje mínimo que exige el Gobierno para poder acceder a las ayudas. Por eso, Serna no en-

tiende los motivos por los que se excluye a sectores determinados. «Si se habla del 30%, que sea para todos, porque, en caso contrario, estamos discriminando», lamenta.

De la misma opinión es José Antonio Pastor, presidente de la Asociación Española de Fabricantes de Juguetes (AEFF). Según sus palabras, «el mercado de nuestro sector no ha caído un 30%, pero sí hay empresas concretas que han sufrido descensos de facturación incluso mayores. Por eso, se tendría que haber tomado como base este porcentaje a nivel general, independientemente del sector al que pueda pertenecer cada negocio. Al fi-

nal, se está dejando a sabiendas fuera de las ayudas a empresas en una situación muy complicada».

Con todo, a la hora de hablar de los sectores que peor lo están pasando, con un impacto muy negativo sobre la economía general de la provincia, hay que hacer referencia a todos aquellos relacionados con el turismo. La Asociación Empresarial Hotelera y Turística de la Comunidad Valenciana (Hosbec), ya reclamaba la semana pasada, en una reunión mantenida con el conseller de Economía, un plan de rescate dotado con un mínimo de 200 millones de euros. También la puesta en marcha de un programa

## El juego exige la reapertura de sus establecimientos

Denuncia que la valenciana es la única comunidad que mantiene el cierre pese a los buenos datos sanitarios

**M.V.**

El Consejo Empresarial del Juego (CeJuego), la principal patronal del juego privado en España,

reclama a la Generalitat la reapertura de sus establecimientos. El sector denuncia que la valenciana es la única comunidad que mantiene el cierre, pese a la buena situación epidemiológica.

El director general de CeJuego, Alejandro Landaluze, destaca que la orden de clausura se mantiene desde hace dos meses, y que eso «está afectando al futuro y la viabilidad de 133 empresas valencia-

nas del sector, muchas de ellas pymes familiares, además de poner en peligro los cerca de 7.000 puestos de trabajo directos, que ascenderían a 30.000 de manera indirecta». El sector, añade, calcula una pérdida de 129 millones de euros, que se suman a las registradas en 2020 por la misma crisis del coronavirus.

Desde la entidad patronal exigen conocer los criterios que han

llevado al Gobierno autonómico a mantener el cierre de los locales. Recuerdan que la incidencia acumulada se sitúa en la comunidad por debajo de 50, razón por la que argumentan que «no hay ningún dato sanitario que justifique» esta medida. Así, apelan a la responsabilidad del tripartito y le instan a «dejar de un lado los criterios ideológicos» y a pensar en los trabajadores afectados.

## REACCIONES

«Es inadmisibile que un sector que emplea a 37.000 personas quede fuera»

**MARIÁN CANO**  
PRESIDENTA FEDERACIÓN DEL CALZADO

«Necesitamos un plan de rescate dotado con un mínimo de 200 millones»

**TONI MAYOR**  
PRESIDENTE DE LOS HOTELEROS

«Las ventas han caído hasta un 40% y eso no hay quien lo aguante»

**MANUEL ROMÁN**  
PRESIDENTE DE COMPONENTES DE CALZADO

«Nos ponen tantos peros que la mitad de negocios se quedan sin los fondos»

**MAR VALERA**  
PRESIDENTA DE LA HOSTELERÍA

«Las ayudas son imprescindibles para evitar el cierre de empresas»

**LUIS RODRÍGUEZ**  
SECRETARIO GENERAL DEL METAL

«Vamos a ver si con los trámites no se queda mucha gente sin ayudas»

**CARLOS BAÑO**  
PRESIDENTE FEDERACIÓN DE COMERCIO

«Si la exigencia es el 30% de la facturación, que sea para todos los sectores»

**PEPE SERNA**  
PRESIDENTE DEL TEXTIL VALENCIANO

«El dinero está llegando de forma irregular, dependiendo del ayuntamiento»

**FRANCISCO JAVIER GALDEANO**  
PRESIDENTE DE LOS LOCALES DE OCIO

«Hay empresas que han perdido más de lo que se pide y no pueden beneficiarse»

**JOSÉ ANTONIO PASTOR**  
PRESIDENTE FABRICANTES DE JUGUETES

«El turismo residencial no puede ser considerado como el patito feo»

**JESUALDO ROS**  
SECRETARIO GENERAL DE LA CONSTRUCCIÓN

de apertura de la movilidad que permita la llegada de turistas. El presidente de Hosbec, Toni Mayor, afirma que «en este tiempo de pandemia la inversión hotelera ha alcanzado los 260 millones, lo que es un ejemplo de fortaleza y compromiso del sector».

La presidenta de la Asociación Provincial de Empresarios de Hostelería de la Provincia de Alicante (Aphea), Mar Valera, no duda a la hora de señalar que «las ayudas que estamos recibiendo son insuficientes y tardan mucho en llegar. Además, nos ponen tantos peros que la mitad de los negocios se quedan fuera de los fondos». En este sentido, destaca la contradic-

ción que supone que «para optar a las ayudas tengamos que cerrar totalmente, cuando para muchos ha sido necesario durante las restricciones servir comida a domicilio o para llevar para poder mantener sus pagos».

Por otro lado, el nuevo presidente de la Federación Alicantina de Comercio (Facpyme), Carlos Baño, lamenta que, pese al fuerte impacto que han tenido las restricciones en el sector, «hasta la fecha no hayamos recibido ni una sola ayuda, lo cual es un hecho completamente inexplicable». Ahora, con los fondos anunciados por el Gobierno central, parece que al fin el comercio tendrá algún tipo de apo-

yo. «De todas formas -subraya Baño-, vamos a estar vigilantes, sobre todo para comprobar si con los trámites burocráticos y los requisitos acaba quedándose mucha gente fuera de la convocatoria».

El presidente de la Asociación de Locales de Restauración y de Ocio de Alicante (Alroa), Francisco Javier Galdeano, señala las ayudas del primer Plan Resistir «han llegado de forma irregular, dependiendo del ayuntamiento que las esté tramitando. En Alicante todavía no hemos cobrado, mientras que en Elche sí». Respecto a los fondos que anuncia ahora el Gobierno central, Galdeano no tiene demasiadas esperanzas. «Se dice

que cobrará una de cada diez empresas afectadas», lamenta.

La Asociación de Promotores Inmobiliarios de la Provincia de Alicante (Provia), reivindica, por su parte, la inclusión del turismo residencial en las ayudas estatales. El secretario general de la entidad, Je-

sualdo Ros, señala que «la actividad constructora se está manteniendo, pero el turismo residencial no puede ser considerado como el patito feo, puesto que, al igual que otros sectores vinculados al turismo, ha sufrido el cierre de fronteras, las restricciones de movilidad y la situación de confinamiento total o parcial».

La última en sumarse a la solicitud de ayudas ha sido la agricultura. Desde La Unió se califica de incoherente apoyar actividades como la hostelería y la restauración y el comercio de alimentación, y dejar fuera a sus proveedores de materia prima, que también se han visto afectados por la crisis.

La industria considera que el último plan convocado a nivel estatal es claramente discriminatorio

## El Gobierno utilizará 2.400 millones de fondos europeos para reducir el abandono escolar y desarrollar la digitalización

original



El Gobierno pondrá en marcha cinco planes de cooperación territorial en el ámbito educativo dentro del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Economía española, que guiará la ejecución de 72.000 millones de euros de fondos europeos hasta 2023.

Estos planes de cooperación territorial, que contarán con una inversión de más de 2.400 millones de euros europeos, **tendrán como objetivo reducir el abandono temprano en la educación, la mejora de los resultados académicos de los estudiantes de educación no universitaria, la extensión de la digitalización y el desarrollo de competencias digitales.**

Así lo ha explicado este lunes en la Comisión de Educación y Formación Profesional del Senado el secretario de Estado de Educación Alejandro Tiana, que ha dado cuenta de los programas de cooperación territorial desarrollados por la Secretaría de Estado en coordinación con las comunidades autónomas.

"Por la naturaleza descentralizada, la planificación y ejecución de inversiones que competen a actividades educativas del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia de la Economía española se hará fundamentalmente mediante programas de cooperación territorial", ha señalado Tiana.

**Estos cinco programas de cooperación territorial contarán con una inversión inicial de más de 2.400 millones de euros para los próximos tres años y estarán enmarcados en dos Componentes del Plan de Recuperación del Gobierno.** En el Componente 21 estarán enmarcados tres programas destinados a la prevención del abandono temprano educativo y a la mejora de los resultados académicos. En el Componente 19 del Plan de Recuperación estarán enmarcados dos programas sobre digitalización y desarrollo de competencias digitales.

### Tres programas sobre la modernización del sistema educativo

Según ha desgranado Tiana, dentro del Componente 21 del Plan, la Secretaría de Estado de Educación ha iniciado la tramitación para este año de un programa para la creación de plazas del primer ciclo de Educación Infantil de titularidad pública, prioritariamente para niños de 1 y 2 años. El programa contará con una inversión de 671 millones de euros en tres años con la que el Ministerio estima que se podrán crear más de 65.000 plazas.

La previsión inicial de este programa, según Tiana, es que la financiación cubra tanto el gasto

en infraestructuras como en funcionamiento, tanto de titularidad de la Administración autonómica, como local, o del Ministerio de Educación en Ceuta y Melilla.

También se pondrá en marcha el Programa PROA+, con el objetivo de proporcionar recursos a los centros que se comprometan a adecuar su proyecto educativo a las necesidades del alumnado, ofreciendo un lugar en el que se refuercen las metodologías de un aprendizaje personalizado y adaptado a las necesidades de todo el alumnado para reducir el fracaso escolar y el abandono escolar temprano.

Este programa está destinado a "centros con especial complejidad educativa", incluidos los situados en zonas rurales. Según ha comentado Tiana, se trata de centros con un número significativo del alumnado en situación de vulnerabilidad educativa, que manifiestan una serie de dificultades u obstáculos a lo largo de su trayectoria escolar. La Secretaría de Estado estima que este programa puede beneficiar a unos 3.000 centros educativos, con una inversión de 320 millones de euros en tres años.

El tercer programa dentro del Componente 21 del Plan de Recuperación del Gobierno, es la creación de Unidades de Acompañamiento y Orientación personal y familiar del alumnado especialmente vulnerable, en los servicios educativos o psicopedagógicos situados en zonas y distritos escolares.

Con este programa, **se realizará un seguimiento individualizado de los alumnos con mayor riesgo de abandono del sistema educativo y de su entorno**, especialmente su familia. Para este programa, que podría beneficiar a 1.148 unidades en el tercer año de desarrollo del programa, la Secretaría de Estado de Educación ha previsto una inversión de más de 124 millones de euros.

## Programas sobre digitalización y competencias digitales

Por otro lado, dentro del Componente 19 del Plan de Recuperación del Gobierno, se encuentra el programa para la digitalización del ecosistema educativo, cuyo objetivo consiste en poner en marcha los mecanismos y procesos necesarios para generalizar y facilitar al profesorado y al alumnado de los centros educativos financiados con fondos públicos el acceso a medios digitales adecuados para el desarrollo de la actividad educativa, proporcionando también al profesorado la capacitación pertinente para su uso en las aulas.

Este programa permitirá desarrollar tres actuaciones. La primera de ellas será la dotación a los centros de dispositivos portátiles y de conectividad para continuar y completar la reducción de la brecha digital de acceso por parte del alumnado perteneciente a grupos de población en situación de vulnerabilidad. Esta actuación tendrá una dotación de 150 millones euros y dará continuidad al programa Educa en Digital.

La segunda actuación, con una inversión de 827 millones, será la instalación y actualización de sistemas digitales interactivos en las aulas de los centros educativos que imparten enseñanzas oficiales no universitarias; y la tercera actuación será la capacitación y soporte para la utilización de sistemas digitales interactivos en las aulas de los centros educativos y para la utilización de dispositivos portátiles en el hogar, actuaciones que tendrá una dotación de 29 millones de euros en tres años.

Por último, el quinto programa que ha destacado Tiana es el programa de mejora de la competencia digital educativa, para desarrollar la competencia digital del alumnado y el uso de las tecnologías digitales en el aprendizaje, a través del desarrollo de la competencia digital del profesorado y de la transformación de los centros en organizaciones educativas digitalmente competentes. La dotación de este programa es de 291,58 millones de euros en tres años.



## La atención dispersa de los españoles y los fondos europeos

María Blanco • original

El 20 de julio del pasado año, comparecí ante la Comisión de Reconstrucción del Parlamento Andaluz, para ofrecer mi opinión acerca de cómo debía enfocar el futuro Andalucía, de cara a la llegada de los fondos europeos. Mi compañero de panel era el profesor **Luis Garicano**, que se centró básicamente en la idea de "gastar mejor" en los grandes temas pendientes.

No es el único economista que advertía, ya entonces, de la **incapacidad de los gobernantes españoles de sacar partido a las ayudas europeas** por falta de planes adecuados que se ejecuten plenamente.

Mi propuesta estaba más dirigida hacia la inversión, el fomento de la empresariedad, especialmente, en agricultura y en educación. La diferencia entre gasto e inversión es importante pero no evidente para todo el mundo. Por ejemplo, se puede gastar parte de los fondos en crear tutorías presenciales que complementen la enseñanza virtual dotando a los ayuntamientos de fondos para acondicionar locales, contratar profesores tutores, etc. Pero **¿durante cuánto tiempo se podrá mantener ese gasto?**

Una inversión es un gasto en una actividad de la que se espera una rentabilidad o beneficio. Es verdad que el gasto en educación es en sí mismo una inversión por cuanto que se enriquece y abona el mercado de trabajo del futuro. Pero, precisamente por eso, desde el punto de vista financiero, **las actuaciones en educación deberían ser idealmente autosostenidas**, de manera que, cuando se acaben los fondos europeos, la mejora siga funcionando y no se pierda.

El gasto en educación es en sí mismo una inversión por cuanto que se enriquece y abona el mercado de trabajo

Claro está que la opción de ayudar mediante ayudas directas es mucho más fácil e inmediata que la de invertir, que requiere de un esfuerzo imaginativo mayor, de más tiempo, y una implicación seria de los agentes involucrados en el proyecto.

Mientras pasa el tiempo y el Gobierno deja para el último momento la presentación de los planes a la Unión Europea, la sociedad española no sabe dónde mirar. En medio de la vorágine política que vivimos y de las demás distracciones que tenemos a nuestro alrededor, pasan por delante de nuestros ojos los **rescates millonarios de la SEPI** a empresas estratégicas, sin analizar si son más o menos "estratégicas" que la hostelería.

Los dos rescates conocidos hasta ahora afectan a **empresas que ya tenían problemas con anterioridad a la pandemia**. Y, en el caso de la aerolínea hispano-venezolana, se habla incluso de un posible delito de prevaricación. Mientras tanto, los dueños de restaurantes y de hoteles, en un país turístico como el nuestro, ven agonizar sus negocios, no solamente por los cierres perimetrales, sino también por la mala gestión de las vacunaciones por parte del gobierno. Y esa es la segunda cuestión que se nos escapa.

Ya son más de **25.000 las dosis "desaparecidas" de las vacunas**, tanto de los laboratorios Moderna como de Pfizer, por el Ministerio de Sanidad, contando con la "aparición" de las casi 7.000 dosis de Astra Zeneca, que no estaban en los informes, pero que habían sido transferidas al ejército.

Es desolador comprobar la **ineptitud de un Gobierno** que no es capaz de mantener un registro de vacunación, o que no logra la coordinación de los diferentes ministerios y, todo ello, en detrimento de la salud de la población.

Otro tema que tiene secuestrada la atención pública es el despropósito del ex-vicepresidente del Gobierno, quien, aunque mantiene su acta de diputado en el Congreso, decidió abandonar el gobierno para ser candidato regional de su partido.

Es tan obsceno el modo en el que ponen por delante las necesidades del partido sin importar





si es el mejor momento para la nación, que **sonroja ver las imágenes de la desplazada Isa Serra, agradeciendo a Iglesias su decisión**. Como si dejar la vicepresidencia, que claramente le venía grande, fuera un sacrificio patriótico.

Son tres problemas lo suficientemente graves como para que hubiera un clamor popular. Sin embargo, las manifestaciones que estamos presenciando exigen la libertad para un rapero faltón.

Explican quienes se dedican a estudiar las decisiones económicas, como **Kahneman y Tversky o Vernon Smith**, que, normalmente, las decisiones se toman no tanto guiados por una escala de valores sino en función del coste de oportunidad, y, además, en ese análisis hay sesgos que dan más peso a la posibilidad de pérdida que a la de ganancia.

Estos autores **nos ayudan a entender lo que sucede en España** respecto a los fondos europeos y qué razones pueden explicar la poca atención política que se les presta. Imaginemos que el gobierno se esfuerza en elaborar planes de gasto e inversión de calidad y recibimos ayudas que son adecuadamente ejecutadas.

¿Cómo se vería afectado el ciudadano medio? Probablemente percibiría los beneficios pero no de manera inmediata y directa, sino al cabo de un tiempo y, seguramente, de forma indirecta. **No genera tantos votos como insultar al contrario o como un slogan pegadizo.**

Independientemente de lo que es más o menos importante en una escala de valores para el Gobierno, la decisión de cuáles son los empeños en los que se van a emplear el tiempo, la energía y las habilidades de sus miembros, se va a basar en el coste de oportunidad: aquello en lo que tienen menos que perder.

Una gestión mediocre de los fondos es un fallo que no cala en la opinión pública: es demasiado técnico

Una gestión mediocre de los fondos es un fallo que no cala en la opinión pública: es demasiado técnico, complicado de explicar y alejado del día a día de los ciudadanos. Y, además, si algo va mal, siempre se le puede echar la culpa a la UE.

**Merece más la pena empeñarse en generar titulares:** ganar a la derecha en Madrid, anunciar la concesión de ayudas a empresas estratégicas, alardear de la compra de muchas vacunas.

Decía **Antonio Garamendé** que las empresas españolas, que han perdido casi 300.000 millones de euros, necesitan las ayudas europeas y para eso España tiene que resultar creíble, debemos inspirar confianza. No parece que ese sea el objetivo de nuestros gobernantes. El corto plazo y la gratificación inmediata ganan la partida. Como auténticos adolescentes.



## Alcaldes de diez ciudades de distintos partidos piden una reunión con la ministra de Hacienda sobre fondos UE

original



Foto cedida por Dani Marcos

Alcaldes de diez ciudades de España de distinto signo político han acordado solicitar una reunión con la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, para mejorar las ayudas estatales a los municipios que mejore el actual sistema de financiación y definir el acceso a los fondos europeos asignados a España por importe de 140.000 millones de euros.

Los alcaldes de las ciudades de Cádiz, Gerona, Lérida, Madrid, Reus (Lérida), Santa Cruz de Tenerife, Torrelavega (Cantabria), Pamplona, Valencia y Zaragoza, además de Granada han mantenido una reunión por videoconferencia en la que han acordado suscribir un acuerdo.

Este acuerdo, que por el momento el alcalde de Granada no ha firmado, reclama al Gobierno central la aprobación de manera urgente de un Fondo de Reconstrucción Local por importe de al menos, 4.000 millones de euros; y la aprobación de un Fondo de Transporte de, un mínimo, de 1.000 millones de euros ampliables, para hacer frente a los efectos de la COVID-19.

Otro punto del acuerdo solicita el reconocimiento del protagonismo que las entidades locales deben tener en la gestión directa de Fondos de la UE para la reconstrucción haciendo efectiva la transferencia del 14,5 por ciento del total, que equivale a la participación de la administración local en el gasto público del conjunto del Estado.

Otro apartado del documento reivindica el papel fundamental que han jugado todos los ayuntamientos en la gestión de la crisis sanitaria y económica ocasionada por el coronavirus, independientemente de su color político o de su situación económico-financiera. "El combate contra la pandemia nos ha supuesto un gran agujero financiero para costear los servicios públicos que necesitan nuestros vecinos", sostienen los alcaldes.

### Solidaridad

Igualmente, demandan los acuerdos alcanzados por unanimidad en el seno de la Federación Española de Municipios y Provincias (FEMP) para reclamar al Gobierno de España que arbitre un sistema de ayudas a todos los ayuntamientos que permitan hacer frente a las dificultades

económicas ocasionadas por la crisis sanitaria del coronavirus.

Estas ayudas son "imprescindibles" para que los municipios sigan prestando sus servicios públicos y ayudando a quienes más lo necesitan durante la actual crisis económica, sostienen los ediles.

Asimismo, los alcaldes se comprometen a seguir defendiendo la igualdad y la solidaridad en el reparto de los fondos estatales entre los municipios, así como a preservar los intereses de todos los ciudadanos independientemente del municipio en el que vivan y de la situación económica en la que se encuentren sus ayuntamientos.

## Tres prioridades

El alcalde de Zaragoza, Jorge Azcón, ha contado tras la videoconferencia con los otros diez alcaldes que el Gobierno de España pretende destinar el uno por ciento de las ayudas europeas frente al 14,5 por ciento que demandan estos ayuntamientos porque es "lo proporcional y justo".

Ha criticado la "descoordinación" en los fondos europeos porque desde las corporaciones municipales están trabajando "a oscuras, sin que se den pautas y criterios para saber como se va a invertir de forma eficiente y eficaz".

En rueda de prensa, ha explicado que en la videoconferencia han hablado de un fondo COVID que se llegó a prometer por el Gobierno de España pero "un año después no ha llegado nada y es incomprensible". Ha relatado que los ingresos se han "desplomado", en el transporte público es un "auténtico drama".

Las ayudas de alimentación y a los sectores más afectados las ha brindado el Ayuntamiento de Zaragoza "sin un solo euro del Gobierno de España", ha reiterado Azcón, que lo ha comparado con los 30.000 millones que Alemania ha distribuido entre sus ayuntamientos, los 25.000 millones de Francia o los 17.000 millones en Italia.

Azcón ha justificado la reunión con la ministra Montoro para hablar y hacerle llegar los problemas de los vecinos en primera persona. "Queremos, como mínimo, que haya diálogo para fructificar en las ayudas que necesitan los vecinos". Por eso, alcaldes de muy distintas ideologías se han puesto de acuerdo para "exigir justicia porque es incomprensible, que después de un año, no haya llegado ni un solo euro, al menos a Zaragoza", ha reiterado.

El edil zaragozano ha asegurado que si llegan los fondos europeos que los ayuntamientos reclaman las prioridades "clave", en Zaragoza, serán reforzar la política social; reactivar la economía para mejorar la situación económica de la hostelería, los comerciantes y la cultura, además de muchas empresas que "están siendo dramáticamente golpeadas"; y en tercer lugar se dedicarán a la inversión y el mantenimiento de los servicios públicos.

"Queremos aumentar la política social, reactivar la economía y la inversión y solo falta la ayuda del Gobierno de España", ha sintetizado.

Sobre el real decreto fallido del pasado otoño al no lograr la mayoría en el Congreso de los Diputados, que proponía un Fondo COVID de 3.000 millones para los ayuntamientos sin remanente de tesorería, frente a los 5.000 millones que pedían, Azcón ha opinado que "el Gobierno de España debería arrepentirse de su falta de diálogo y de atención a los vecinos".

Ha recordado que por población al Ayuntamiento de Zaragoza le correspondían 70 millones de euros pero el Gobierno de España "decidió que nos tocaba cero y un año después ha sido cero y por eso pedimos una reunión con la ministra". "Ese es el objetivo y es difícil poner de acuerdo a tantas formación políticas tan distintas, pero pedimos justicia".

## Remanente negativo

Precisamente, en 2020 el Ayuntamiento de Zaragoza volverá a tener un remanente de tesorería negativo que ha achacado a la "situación económica heredada y muy complicada" a

lo que se suma que el pasado año los ingresos previstos "se han desplomado" por la caída de la actividad económica.

Además, los gastos se han incrementado en política social y en la Policía Local, junto a los servicios públicos, la seguridad y la salud con todos los gastos derivados de la COVID-19. Por ello, se cierra el 2020 con 10 millones negativos de remanente. "Para la crisis económica que hay hemos hecho una buena gestión visto los remanentes de tesorería de otros años con una situación menos complicada que en 2020 y por eso pedimos ayudas", ha concluido Azcón.

## Así es el avión eléctrico 'made in Spain' que espera ver la luz gracias al Fondo Europeo de Recuperación

original



Volotea, Air Nostrum y Dante Aeronautical presentan un proyecto de avión 100% eléctrico

El consorcio formado por **Volotea, Air Nostrum y Dante Aeronautical** ha presentado al Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana (MITMA) un proyecto de electrificación de flota en el contexto del Programa de Apoyo al Transporte Sostenible y Digital del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia. La iniciativa plantea la **reconversión y electrificación de flotas de aeronaves de corto y medio alcance** como medida para conseguir un transporte aéreo regional más sostenible en España, contribuyendo a la cohesión territorial mediante la mejora de las comunicaciones de las zonas periféricas, y, particularmente, de las islas.

El proyecto propone la **reconversión y electrificación de flotas de aeronaves en servicio para transformarlas en 100% eléctricas**. El alcance incluye el diseño, ingeniería e implementación de las modificaciones necesarias para la adaptación de aeronaves convencionales de pequeña capacidad (**entre 9 y 19 pasajeros**) y la inversión en el desarrollo de tecnologías para propulsión con energías alternativas con el objetivo de minimizar las emisiones en vuelo. Esta alternativa resulta un procedimiento mucho más rápido, evitando el largo y costoso desarrollo de un avión desde cero.

La certificación del primer avión **está prevista para 2024**. A este hito le seguirá un periodo de industrialización y puesta en servicio que culminará con versiones de varios aviones totalmente operativos en 2026.

El liderazgo técnico del proyecto le corresponde a **Dante Aeronautical**, una empresa tecnológica del sector con sedes en España y Australia, y que integra disciplinas de fabricación avanzada de materiales, aerodinámica e integración de plantas de potencia eléctricas.

**Volotea y Air Nostrum**, por su parte, participarán en el proyecto suministrando información sobre el mercado y, sobre todo, aportando el trabajo de sus respectivas áreas técnicas. Ambas aerolíneas esperan ser pioneras en la aplicación de esta tecnología en las rutas regionales.

El consorcio de empresas ha presentado una propuesta por **un presupuesto total de 42 millones** de euros en respuesta a la convocatoria de manifestación de interés (MDI) por parte del Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana (MITMA) en el contexto del programa de apoyo al transporte sostenible y digital del Plan de Recuperación, Transformación

y Resiliencia, España Puede. La intención del consorcio es cofinanciar el proyecto a través de esta iniciativa público-privada.

## Qué aportará este avión eléctrico a la industria nacional

El alcance de estos proyectos posibilita el impacto en toda la cadena de valor de un sector tan relevante para la economía española. El potencial económico representa una oportunidad significativa para todo el tejido empresarial y de innovación español, no solo para el sector aéreo, sino también el de la tecnología, las start-ups y la movilidad, con un importante efecto tractor en la creación de puestos de trabajo de alto valor.

Finalmente, el desarrollo de este proyecto permitiría a las empresas españolas asumir el liderazgo mundial en el desarrollo de soluciones prácticas de aviación sostenible y convertirse en un referente estratégico y medioambiental en el sector aeronáutico.

### **Relacionados**

## Economía.- Unión de Uniones pide que los 307 millones de los fondos europeos vayan a pequeñas y medianas explotaciones

original



Tractor trabajando en el campo | UNIÓN DE UNIONES

MADRID, 22 (EUROPA PRESS)

Unión de Uniones de Agricultores y Ganaderos, tras mantener una serie de reuniones con el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación para analizar las líneas del plan que articulará los 307 millones de euros destinados al sector agrario en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, ha reclamado que estas recaigan en agricultores y ganaderos profesionales que dispongan de pequeñas y medianas explotaciones.

En concreto, la organización agraria insiste en la importancia de asegurar el destino de los fondos a quienes realmente les hace falta y poner coto a los macro-proyectos y a la posibilidad de que grandes empresas o corporaciones puedan acceder a ellos sin necesitarlo.

Unión de Uniones explica que este programa de ayudas, gestionado por Agricultura, prevé subvencionar inversiones en los próximos tres años en el ámbito de la gestión de productos ganaderos (83 millones de euros), modernización de invernaderos (120 millones de euros), energías renovables (68 millones de euros) y agricultura de precisión y tecnologías 4.0 (36 millones de euros).

La organización ha señalado que el Departamento que lidera Luis Planas está definiendo las posibles inversiones que se prevén subvencionar, las cuales debe presentar a la Comisión antes de finales de abril para su validación final.

En este sentido, está valorando, entre otras cuestiones, conceder ayudas para inversiones colectivas y grandes proyectos con el fin de maximizar el impacto de los fondos.

Respecto a esto, Unión de Uniones ha mostrado su rechazo ya que considera que se corre el riesgo de que el dinero acabe en manos de unos pocos y no yendo a explotaciones que los necesitan para su continuidad.

La organización, que no descarta que se beneficien de estos fondos algunas cooperativas o SAT, considera que debe haber un equilibrio y que se deben financiar también proyectos que favorezcan a las pequeñas y medianas explotaciones.

De esta manera, se podría lograr un efecto palanca de los fondos a nivel local,

socioeconómico y medioambiental mucho más importante que si se concentran las ayudas en unos pocos beneficiarios.

La organización propone para ello que las ayudas se orienten a los agricultores a título principal, se establezcan topes máximos para los proyectos subvencionados y se definan criterios de priorización que favorezcan a las explotaciones que dispongan de sistemas tradicionales de producción y que estén situadas en zonas desfavorecidas o en riesgo de abandono para favorecer el impacto redistributivo de los fondos de recuperación.

"El sector ya ha demostrado con creces que es esencial durante la pandemia y debería poder aprovechar esta oportunidad para afrontar la transición ecológica y energética y cumplir así los objetivos marcados a nivel europeo para 2030", han recalcado desde la organización.



## Casado afea a Sánchez que no ayude a los alcaldes como Alemania o Francia y pide 20.000 millones de fondos europeos

MPR/PAU • original

Destaca que el PP ha impulsado con alcaldes de diez partidos la petición a Hacienda de esos 20.000 millones para afrontar el Covid

MADRID, 22 (EUROPA PRESS)

El líder del PP, Pablo Casado, ha recriminado este lunes al jefe del Ejecutivo, Pedro Sánchez, que no ayude a los alcaldes como sí que han hecho países como Alemania, Francia o Italia. Dicho esto, ha saludado que alcaldes de diez ciudades de distintos partidos hayan solicitado una reunión a la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, para hablar de esos 140.000 millones de fondos asignados a España y reclamar 20.000 millones para los ayuntamientos.

En concreto, los alcaldes de Cádiz, Gerona, Lérida, Madrid, Reus (Lérida), Santa Cruz de Tenerife, Torrelavega (Cantabria), Pamplona, Valencia, Zaragoza y Granada --aunque este último aún no ha firmado-- piden protagonismo para las entidades locales en la gestión directa de fondos de la UE para la reconstrucción, haciendo efectiva la transferencia del 14,5 por ciento del total.

Además, solicitan al Gobierno la aprobación de manera urgente de un Fondo de Reconstrucción Local por importe de al menos, 4.000 millones de euros; y la aprobación de un Fondo de Transporte de, un mínimo, de 1.000 millones de euros ampliables, para hacer frente a los efectos del Covid.

Casado ha expresado su apoyo a las reivindicaciones de los regidores y ha destacado el hecho de que sea el portavoz del PP en la FEMP y alcalde de Zaragoza, Jorge Azcon, el que ha impulsado "con alcaldes de 10 partidos la petición de 20.000 millones de euros de fondos de la UE frente al Covid".

"Tras la rebelión por confiscar los ahorros municipales, el Gobierno cortó las ayudas a pesar de la pandemia y de lo que hacen Alemania, Francia o Italia", ha criticado el líder del PP en un mensaje en su cuenta oficial de Twitter, que ha recogido Europa Press.

**AZCÓN: "QUEREMOS QUE COMO MÍNIMO HAYA DIÁLOGO"**

Azcón, tras esa videoconferencia con los alcaldes, se ha quejado de que el Gobierno de España pretenda destinar el uno por ciento de las ayudas europeas frente al 14,5 por ciento que demandan estos ayuntamientos y que, a su juicio, es "lo proporcional y justo".

Además, el alcalde de Zaragoza ha comparado la actuación del Ejecutivo de Sánchez con los 30.000 millones que Alemania ha distribuido entre sus ayuntamientos, los 25.000 millones de Francia o los 17.000 millones en Italia.

Azcón ha justificado la reunión con la ministra Montero para hablar y hacerle llegar los problemas de los vecinos en primera persona. "Queremos, como mínimo, que haya diálogo para fructificar en las ayudas que necesitan los vecinos". Según ha añadido, por eso alcaldes de muy distintas ideologías se han puesto de acuerdo para "exigir justicia porque es incomprensible, que después de un año, no haya llegado ni un solo euro".

**TEROL: "SEÑORA MONTERO, ACTÚE"**

En parecidos términos se ha expresado el vicesecretario de Política Territorial del PP, Antonio González Terol, que ha recalado que están reclamando que 20.000 millones de fondos europeos "sean gestionados por los ayuntamientos, un fondo Covid para municipios por valor de 3.000 millones y un fondo de transporte de 1.000 millones para salvar al transporte público municipal".

"¡Señora Montero empezamos la ofensiva parlamentaria, actúe!", ha reclamado el dirigente del

PP y exalcalde de Boadilla del Monte en un mensaje en su cuenta oficial de Twitter, que ha recogido Europa Press.



## Extremadura y otras cinco comunidades presentarán un proyecto a los fondos europeos para acabar con la prostitución "En los próximos días" se presentará esta iniciativa en la que las comunidades trabajan desde julio pasado

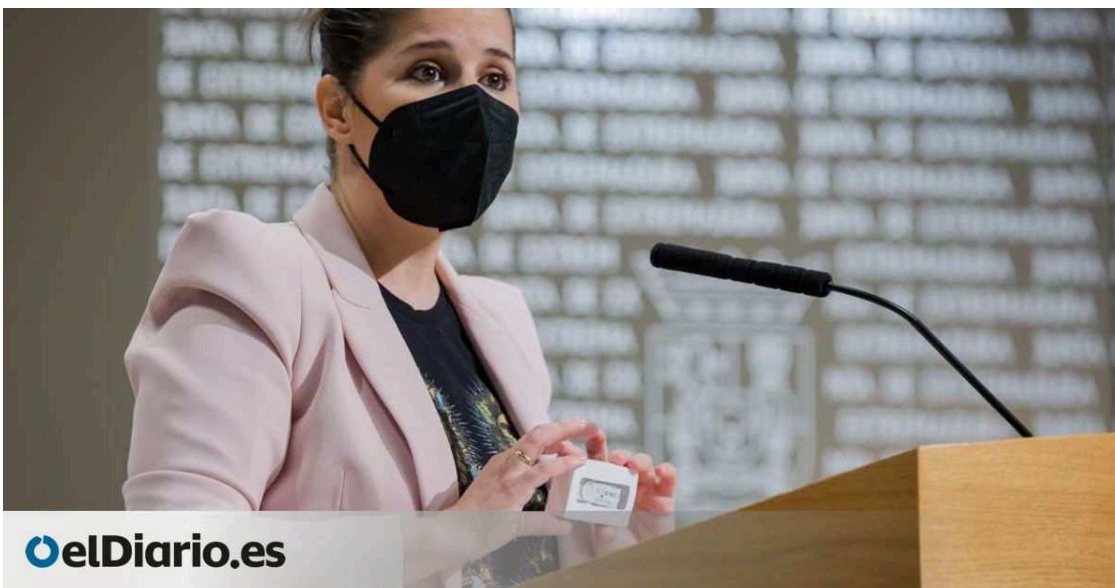
original

Extremadura, junto a otras cinco comunidades autónomas, presentará un proyecto con cargo a los fondos europeos para "acabar" con el sistema de la prostitución en el país y acompañar, con instrumentos y recursos económicos, la norma que con este mismo fin impulsa el Gobierno de España.

Esta iniciativa, en la que se lleva trabajando desde el verano pasado, se presentará en los próximos días, según ha avanzado este lunes en Mérida la consejera de Igualdad de la Junta de Extremadura, Isabel Gil Rosiña.

La consejera ha denunciado que detrás de la prostitución hay una vulneración de los derechos humanos de las mujeres y que, más allá de las discusiones jurídicas o de las distintas maneras de expresarse en torno a este asunto, en el fondo lo que hay es un gobierno que quiere legislar para acabar "con una situación de esclavitud de las mujeres".

Gil Rosiña se ha sumado al llamamiento de la vicepresidenta primera del Gobierno, Carmen Calvo, para que todos los partidos sean capaces de escribir "juntos" esa nueva legislación y para que "no se mantenga la hipocresía que hay en España con la prostitución" porque es "incompatible con la democracia, la Constitución Española y con preservar los derechos humanos de las mujeres".



## Iceta y la FEMP coinciden en aumentar el papel de los ayuntamientos en los fondos europeos

original

Madrid, 22 mar (EFE).- El ministro de Política Territorial y Función Pública, Miquel Iceta, ha coincidido con el presidente de la FEMP y alcalde de Vigo, Abel Caballero, en que las entidades locales adquieran una mayor presencia en las Conferencias Sectoriales y en los foros sobre Fondos Europeos.

Según un comunicado de la Federación Española de Municipios y Provincias (FEMP) tras una reunión entre ambos, Iceta ha asegurado que contempla una "importante participación" de los ayuntamientos en los fondos del Ministerio de Política Territorial.

A este respecto, Caballero ha destacado que en la reunión han planteado celebrar un encuentro con la Junta de Portavoces de la federación para "transmitir el volumen de recursos" de los que dispone el ministerio y la parte correspondiente que se debería asignar a los ayuntamientos.

"La participación de las entidades locales a través de la FEMP en las Conferencias Sectoriales del Gobierno de España y de las comunidades autónomas a las que ya estamos incorporados en un número importantísimo debe continuar su avance, incluyendo alcaldes y alcaldesas en estas comisiones sectoriales", ha insistido Caballero.

Según el comunicado de la FEMP, Iceta asume el "compromiso" del presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, de que la financiación autonómica y la local se elaboren de manera conjunta.

"Es una idea que todos compartimos y, en consecuencia, las abordaremos conjuntamente. No pueden ser dos piezas de un rompecabezas", ha aseverado Caballero.



## Alcorcón solicita al Gobierno de España que se dediquen fondos europeos para impulsar comunidades energéticas y proyectos de movilidad

Agencias • original

MADRID, 22 (SERVIMEDIA)

El Ayuntamiento de Alcorcón ha elevado una motivación de interés al Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico y al Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana. Esta solicitud, relativa al Fondo de Recuperación 'Next Generación' de la Unión Europea, va dirigida a impulsar la nueva figura de las comunidades energéticas y proyectos de movilidad.

“Queremos aprovechar los fondos europeos para que nuestra ciudad dé un salto de gigante en el ámbito de la sostenibilidad. Por eso, hemos elevado sendas motivaciones de interés para impulsar proyectos relacionados con las comunidades energéticas y la movilidad”, explicó en un comunicado el concejal de Sostenibilidad, Movilidad y Renovables, Carlos Carretero.

En lo relativo a la línea solicitada a Transición Ecológica, la misma busca que Alcorcón sea pionera en organizar una comunidad energética que permita pasar del modelo convencional, en el que los vecinos y vecinas, las empresas y el ayuntamiento se limitan a ser clientes de la empresa suministradora, a un modelo más participativo, basado en la producción propia de electricidad a partir de la energía solar fotovoltaica generada en las cubiertas y abierto a todos.

Sobre las líneas desarrollar con el Ministerio de Transportes se divide en dos proyectos, en relación con el Plan de choque de movilidad sostenible, segura y conectada en entornos urbanos y metropolitanos, del que destaca la creación de una Oficina Técnica de Movilidad, que sirva de instrumento de apoyo y consulta para la implantación de diferentes proyectos.

La primera línea se centra en la implementación de diversas actuaciones para incentivar la movilidad ciclista en el municipio como un medio de transporte seguro y eficaz para el municipio.

Para ello, este proyecto se estructura en la adecuación, desarrollo e implementación del plan bici existente, mejorando, adecuando y ampliando la red de carriles bici, aceras bici y ciclocalles existentes, formando itinerarios ciclistas completos y seguros. Se propone la creación de áreas de aparcamiento para bicicletas como complemento de la medida anterior y que sirva de áreas de estacionamiento para el futuro servicio de préstamo de bicicletas que se quiere implantar en el municipio.

También se propone la ejecución de un pasillo verde que una Leganés, Alcorcón y Madrid, con la reconversión de la antigua línea de ferrocarril militar que conectaba estos tres municipios, como una vía verde para ser utilizada en los desplazamientos entre las tres ciudades por peatones y ciclistas, mejorando particularmente la intermodalidad en los desplazamientos.

En segundo lugar, se aborda la mejora del transporte público y la movilidad peatonal. Para ello, se propone la mejora de la accesibilidad al transporte público, mediante la ejecución de obras para mejorar las condiciones de accesibilidad de paradas de autobús del municipio. También se proyecta implementar medidas de priorización del transporte público en las instalaciones semaforicas de 13 intersecciones de la ciudad y la creación de caminos escolares seguros en al menos cuatro centros educativos de la ciudad, fomentando de esta forma la movilidad peatonal desde edades tempranas.

El proyecto contempla la creación de una app y una plataforma web con incentivos para estimular y promover los desplazamientos a pie y en bicicleta (movilidad activa). Como ejemplo se propone que los kilómetros recorridos en bicicleta quedan registrados en la APP y los usuarios obtengan puntos que pueden ser después canjeados por descuentos o premios.

Las comunidades energéticas locales constituyen un elemento clave para llegar a un sistema eléctrico 100% renovable y para democratizar el sistema energético, reduciendo los costes de la energía de los consumidores domésticos, de las industrias y empresas y del sector público y también tendrán un papel relevante en la generación de actividad y empleo en el municipio.

Al fomentar las energías renovables -como la generación de energía más económica- y el autoconsumo, la implantación de este tipo de comunidades puede contribuir de forma decisiva a mitigar las situaciones de vulnerabilidad y pobreza energética a partir de un modelo que garantiza el derecho de todos a acceder a la energía.

### Como podemos acceder a la nuevas ayudas para las pymes

desde Granada y nos dice Mi marido es autónomo de una pequeña empresa familiar que se dedica a la construcción de piscinas. Hemos tenido muchas pérdidas debido al cierre del negocio por largas temporadas y me gustaría saber cómo podemos acceder a las ayudas directas para pymes que acaban de salir. Qué requisitos se necesitan. O bien ya estaban tardando en salir estas preguntas. Los requisitos vamos a empezar con un mínimo resumen para difundir lo que son las ayudas en



[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=370758727](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=370758727)

## PERSPECTIVAS ECONÓMICAS



## El Banco de España no descarta otra caída del PIB en el trimestre y pide flexibilidad en las ayudas públicas

original



Pablo Hernández de Cos. Foto: Europa Press.

El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, no descarta una nueva caída del PIB en el primer trimestre del año, como consecuencia de las medidas de restricción a la movilidad que se han aplicado en dicho periodo, al tiempo que ha sostenido que el volumen de fondos públicos comprometido por el Gobierno "debe ser flexible" y adaptarse a la evolución de la pandemia.

Así lo ha puesto de manifiesto durante la inauguración del 'I Simposio del Observatorio de las Finanzas' organizado por Invertia (El Español), en el que se ha mostrado partidario de [mantener las medidas excepcionales de apoyo a la economía](#) "hasta que la recuperación sea firme". "Este apoyo es también crucial para evitar que a la crisis se le añada un componente financiero, que la haría más profunda y duradera", ha advertido.

Según ha apuntado Hernández de Cos, el contexto macroeconómico actual se caracteriza por una recuperación "incompleta, gradual e incierta". "De hecho, como resultado de las medidas de restricción a la movilidad que ha sido necesario aplicar durante el primer trimestre, no es descartable una nueva caída del PIB en este período, lo que llevaría a que, a finales de marzo, su nivel se encontrara todavía algo más de 9 puntos por debajo del observado antes de la crisis", ha advertido.



De Cos ha advertido de la necesidad de que los bancos mantengan un enfoque "prudente", dado que el impacto de la pandemia no se ha manifestado plenamente en sus balances debido a las diversas medidas de respaldo público y a que los deterioros crediticios se producen con retraso temporal.

De hecho, ha apuntado que las proyecciones de los ejercicios de resistencia y las medidas implícitas de la calidad de crédito en las valoraciones observadas en los mercados financieros "sugieren un aumento de la morosidad en el horizonte próximo". "Aparecen también ciertas señales de anticipación de deterioros, como el aumento de créditos refinanciados no dudosos y en vigilancia especial, y un comportamiento diferencialmente peor en segmentos como el consumo", ha reconocido.

Por consiguiente, el gobernador ha instado a las entidades financieras a mantener la política de anticipación del reconocimiento de deterioros, que si se realiza de manera adecuada y a tiempo permitirá obtener un diagnóstico fiable de la situación que impida que se produzcan dislocaciones en la asignación de recursos financieros a las actividades productivas y se favorezca la adopción de las medidas necesarias para que la recuperación sea robusta y sostenida.

"El mantenimiento de este nivel de esfuerzo en los próximos trimestres permitiría cubrir las necesidades de provisionar que anticipan las pruebas de resistencia", ha señalado.

## Los fondos públicos deben ser flexibles

El gobernador del Banco de España ha apuntado que las empresas no financieras y las familias han visto deteriorada su solvencia por la crisis, un problema que, de materializarse, supondría una destrucción de tejido productivo y de empleo, lo que acabaría afectando a la posición patrimonial del sector bancario, que a su vez podría responder con "una restricción crediticia que realimentara los efectos negativos sobre la capacidad de recuperación y el crecimiento económico a medio plazo".

En este contexto, Hernández de Cos ha valorado que [el nuevo paquete de ayudas a empresas y autónomos](#) aprobado este mes por el Gobierno "puede resultar una herramienta útil" para reducir el riesgo de que la pandemia provoque el cierre de empresas y negocios viables que están atravesando una situación de dificultad especial, si bien ha alertado de que una ejecución rápida y homogénea es "particularmente relevante".



Asimismo, ha señalado que los mecanismos de reparto deben permitir focalizar selectivamente las ayudas en las empresas viables pero con problemas de solvencia y que el volumen de fondos comprometidos "debe ser flexible", adaptándose a la propia evolución de la pandemia y a la eventual materialización de los riesgos.

En el caso de las empresas no viables, el gobernador del Banco de España ve necesario una agilización de los procesos de liquidación para "evitar que se consuman en ese proceso recursos que podrían ser más beneficiosos en otras actividades".

## Fusiones transfronterizas, particularmente positivas

Durante su intervención, De Cos ha recordado que el sector bancario se enfrenta a nuevos riesgos tecnológicos, como los asociados a los ciberataques o a la dependencia de los proveedores de servicios externos, y ha reconocido que las bigtech ejercen una presión adicional sobre la rentabilidad de la banca, ya debilitada.

Según ha advertido, esta baja rentabilidad requiere que las entidades "sigan profundizando en las ganancias de eficiencia, reduciendo costes y utilizando más intensivamente las nuevas tecnologías".

En concreto, el gobernador ha indicado que la mejora de la eficiencia de las entidades debe alcanzarse perfeccionando el uso de la información con la que cuentan, para lo que se necesitan importantes inversiones en digitalización, así como la incorporación de nuevas tecnologías en el tratamiento de la información que permitan cambiar el modelo de negocio controlando el perfil de riesgos.

Respecto a los procesos de consolidación del sector, Hernández de Cos ha reiterado que "pueden ser un instrumento útil adicional" para lograr dicha mejora de la eficiencia, si bien es necesaria una evaluación individual de cada propuesta de fusión.

"Las operaciones transnacionales europeas serían particularmente positivas, dado que permitirían profundizar en la Unión Bancaria, minorar el nexo de riesgo bancario-soberano e incorporar mayores posibilidades de diversificación", ha destacado.

## Respuesta europea a la crisis

Hernández de Cos ha insistido en la necesidad de perseverar en una respuesta europea a la crisis, también en el ámbito financiero. Así, culminar con la Unión Bancaria mediante la aprobación de un fondo de garantía de depósitos europeo plenamente mutualizado supondría "una contribución decisiva" para garantizar la estabilidad financiera en el área del euro, tanto en los próximos meses como en un horizonte de medio plazo, ha asegurado.

Igualmente crucial sería, en su opinión, la profundización en el proyecto de Unión del Mercado de Capitales y la adecuación de la normativa de resolución y liquidación europea a una hipotética crisis sistémica o el posible papel de las compañías de gestión de activos para situaciones de grave deterioro de los balances de las instituciones financieras europeas.

Según ha resaltado De Cos, los Estados miembros de la UE deberían avanzar rápidamente para alcanzar un acuerdo que permita crear un procedimiento común europeo para la liquidación administrativa de las entidades de crédito. "En España, la experiencia reciente demuestra la poca eficiencia del actual procedimiento concursal para entidades de crédito en términos de plazos y de valor recuperado", ha reconocido.

## El BCE dispara un 50% sus compras antipandemia y supera los 21.000 millones semanales

original



El Banco Central Europeo (BCE) llevó a cabo compras netas por importe de 21.050 millones de euros durante la semana pasada al amparo de su programa de emergencia por la pandemia (PEPP), lo que representa un incremento del 50% respecto al volumen neto de las adquisiciones en los siete días anteriores, cuando había sumado 14.008 millones, según los datos publicados por la institución.

De este modo, el instituto emisor ha acelerado por segunda semana consecutiva el importe neto de sus compras bajo el programa PEPP, de cuyo lanzamiento se cumple un año, después de que la semana anterior las compras netas sumasen un 17,7% más que los 11.900 millones adquiridos en la primera semana de marzo, tras los poco más de 12.000 millones de los últimos siete días de febrero.

Al cumplirse el primer aniversario del programa PEPP, anunciado el 18 de marzo de 2020, pero implementado a partir del 26 de marzo de ese mismo mes, el BCE ha empleado ya 913.626 millones de euros de los 1,85 billones del importe establecido en respuesta a la pandemia de Covid-19, cuyo alcance fue ampliado por segunda vez el pasado mes de diciembre desde los 1,35 billones fijados en junio de 2020, frente a los 750.000 millones originalmente previstos.

En la reunión del Consejo de Gobierno del BCE, celebrada el pasado 11 de marzo, la institución acordó que las compras bajo el PEPP durante el próximo trimestre se realizarán a un ritmo significativamente mayor que durante los primeros meses del año, aunque la presidenta de la entidad, Christine Lagarde, advirtió de que tal incremento debería contemplarse desde una óptica temporal trimestral más que semanalmente.

Con motivo del aniversario, Lagarde ha destacado que el PEPP ha proporcionado un apoyo fundamental a la zona del euro en tiempos difíciles, ya que "estabilizó los mercados financieros al evitar que las turbulencias del mercado en la primavera del año pasado se transformaran en un colapso financiero en toda regla con consecuencias devastadoras para los ciudadanos de Europa", además de asegurar que las condiciones de financiamiento "se mantengan favorables", ayudando a las familias a sostener el consumo, a las empresas a permanecer en el negocio ya los gobiernos a emprender las acciones fiscales necesarias.

"El lanzamiento del PEPP actuó como un potente disruptor. Las condiciones del mercado se estabilizaron incluso antes de que compráramos un solo bono", ha destacado la francesa, para

quien los mercados entendieron y asumieron internamente "desde el primer día" el compromiso del BCE de hacer todo lo necesario dentro de su mandato para apoyar la economía de la zona del euro durante la pandemia.

Asimismo, la banquera central de la zona euro ha subrayado la importancia de la flexibilidad con la que se dotó a la forma en que el BCE puede realizar sus compras de activos en el marco del PEPP. "Esta flexibilidad sigue siendo el activo máspreciado del PEPP", ha afirmado Lagarde.

De este modo, gracias a la flexibilidad del PEPP, la presidenta del BCE ha recordado que el Consejo de Gobierno anunció el pasado 11 de marzo su intención de llevar a cabo las compras de activos durante el segundo trimestre de 2021 a un ritmo significativamente más alto que durante los primeros meses de este año.

"Compraremos de manera flexible de acuerdo con las condiciones del mercado y con miras a evitar un endurecimiento prematuro de las condiciones de financiamiento que sea inconsistente con contrarrestar el impacto a la baja de la pandemia en la trayectoria proyectada de la inflación", ha indicado.

En un artículo incluido en el 'Anuario del Euro 2021', elaborado por la Fundación ICO y la Fundación de Estudios Financieros (FEF), el vicepresidente del BCE, Luis de Guindos, destacaba recientemente que el anuncio del PEPP tuvo un efecto inmediato y sustancial sobre el riesgo de fragmentación de los rendimientos de la deuda soberana de la zona euro, con una disminución "claramente más fuerte" en el caso de los bonos soberanos de España e Italia.

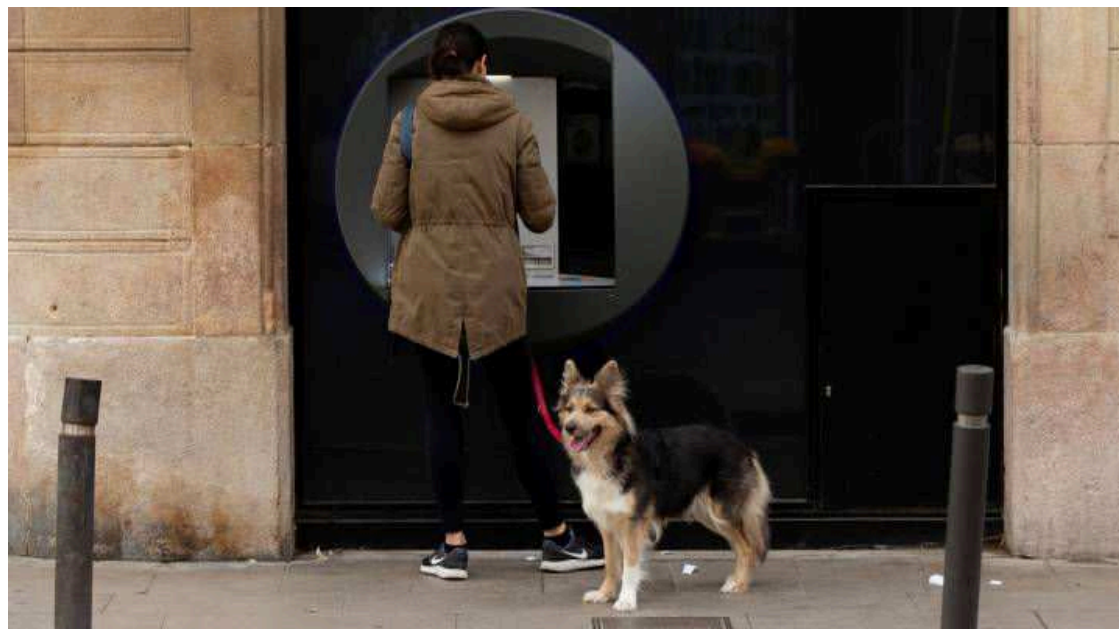
El rendimiento de los bonos españoles a diez años en el mercado secundario llegó a escalar el 18 de marzo de 2020, antes del anuncio del BCE, hasta el 1,384%, reduciéndose en los días posteriores de manera sustancial, hasta llegar a entrar en diciembre en terreno negativo. Actualmente, la rentabilidad exigida al bono español a diez años es del 0,344%.

En el caso de la deuda italiana a diez años, el interés exigido en el mercado secundario se situaba este lunes en el 0,663%, muy por debajo del 2,992% que llegó a alcanzar antes del anuncio del lanzamiento del PEPP por parte del BCE.

Según las últimas cifras publicadas por la institución, el BCE había destinado entre marzo de 2020 y el final de enero de 2021 un total de 123.636 millones de euros a la adquisición neta de deuda soberana española a través de sus distintos programas de compra de activos, incluyendo 89.846 millones en compras de emergencia contra la pandemia (PEPP) y otros 33.790 millones mediante el programa de adquisición de deuda soberana PSPP.

## La mora de la banca sube al 4,54% en enero, el primer repunte desde agosto, por la caída del crédito

EFE • original



EFE

La **morosidad de la banca española**, que es el porcentaje de créditos impagados en relación con el total concedido, subió tres centésimas en enero frente a diciembre, hasta el 4,54%, su primer repunte desde agosto, debido a la caída del crédito.

Según los datos provisionales que hoy ha publicado el Banco de España, el volumen de los créditos impagados continuó bajando en enero, y con más fuerza que el mes anterior, hasta situarse en 55.066 millones de euros frente a los 55.164 millones de euros con que cerró diciembre.

De esta forma, el indicador parece que empieza a cumplir las previsiones de los expertos, que tenían claro que iba a empezar a subir este año, a medida que se empieza a notar el impacto del final de las ayudas y **moratorias crediticias** en el desempleo y otros indicadores.

En cualquier caso, los expertos consultados por Efe creen que no es probable que este ratio llegue a superar su máximo histórico, el 13,61%, alcanzado en diciembre de 2013, en el peor momento de la crisis económica y financiera que comenzó en 2008 y que obligó al rescate del sector financiero español, sobre todo de las cajas de ahorros.

En comparación con enero de 2020, dos meses antes del inicio de la pandemia y del confinamiento que provocó el mayor parón de la economía en décadas, la tendencia sigue siendo descendente, desde el 4,83% que marcaba entonces hasta el 4,54% actual.

Junto con el dato global que recoge la mora del sector, el Banco de España publica cada mes el porcentaje de impagos agregado de bancos, cajas y cooperativas (cajas rurales), por un lado, y, por otro, el de los establecimientos financieros de crédito (EFC), que financian la compra de grandes bienes de consumo. La mora conjunta de bancos, cajas y cooperativas empeoró en cuatro centésimas en enero, al pasar del 4,44% al 4,48%, con lo que recuperó niveles de hace dos meses.

Los créditos dudosos de este grupo de entidades bajaron apenas 26 millones, frente a los 2.077 millones en que lo hicieron el mes anterior, hasta los 52.198 millones, con un volumen de financiación de 1,164 billones, frente a los 1,174 billones de diciembre de 2020, según los mismos datos.

Medio	Cinco Días	Fecha	22/03/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	161 500	V. Comunicación	4 748 EUR (5,649 USD)
Pág. vistas	918 524	V. Publicitario	2856 EUR (3398 USD)

[https://cincodias.elpais.com/cincodias/2021/03/22/companias/1616407489\\_145397.html](https://cincodias.elpais.com/cincodias/2021/03/22/companias/1616407489_145397.html)

Por último, en los Establecimientos Financieros de Crédito (EFC), especialistas en financiar grandes bienes de consumo, la mora mejoró en dos centésimas, hasta el 6,49%, y el volumen de financiación siguió bajando, desde los 41.305 millones de diciembre hasta los 40.304 de enero.



**ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL**

# Las materias primas se disparan y castigan los márgenes de las empresas

**UN ESCOLLO MÁS EN EL CAMINO DE LA RECUPERACIÓN/** El aumento de la demanda en China y el estancamiento en Europa provoca subidas de precios en las materias primas que las empresas no pueden repercutir, lo que agrava sus problemas financieros.

**Pablo Cerezal.** Madrid

Después de la debacle económica que tuvo lugar el año pasado, y descartado (por prácticamente imposible) un nuevo retroceso este año, lo segundo peor que podría suceder en 2021 es un estancamiento de la actividad o una lenta recuperación. Y lo peor, que es lo que está ocurriendo actualmente, es que ese estancamiento en España tuviese lugar a la par que un fuerte crecimiento en el resto del mundo. Esto está disparando la demanda y los precios de las materias primas y ahogando los márgenes de beneficios de las empresas en un momento en el que éstas difícilmente lo pueden repercutir a los consumidores, lo que las pone contra la espada y la pared en un momento en el que a este incremento se suman también la escalada de los costes financieros o de la subactividad producida por las restricciones sanitarias.

A lo largo del último año se han disparado un buen número de materias primas esenciales para la industria, la agricultura y el transporte, lo que supone un fuerte alza de sus cos-

## La industria textil, plásticos, metales y alimentación, entre los sectores más penalizados

tes que, en algunos casos, se sitúan muy cerca de máximos históricos. Quizá la subida más evidente ha sido la del petróleo, que el año pasado por estas fechas se asomaba a mínimos históricos (hasta el punto de que el barril de Texas llegó a cotizar en negativo) y que hoy se encuentra un 176% por encima de las cifras de marzo de 2020. Este incremento es clave, ya que se traduce directamente en un incremento de los costes de los plásticos, un componente fundamental para buena parte de la industria, como es el caso de la farmacéutica, la química o la alimentaria, por su intenso uso en envases, y de los fertilizantes, clave también para el sector agrario.

¿Por qué esta subida? Fundamentalmente, porque hay muchos países que ya se están recuperando de la crisis del coronavirus, especialmente

en el sudeste asiático. De hecho, China, el origen de la pandemia, llegó a aumentar su PIB el año pasado. Y eso ha pillado a muchos países exportadores de materias primas con el paso cambiado. Especialmente, entre los grandes productores de petróleo, que se fijan más en los posibles rebotes del coronavirus que en la recuperación de la demanda. Y eso ha hecho que la oferta sea muy inferior a la demanda. De hecho, la patronal Polymers for Europe Alliance alerta de que muchas fábricas se empiezan a quedar sin stock. Y esta subida también se ha infiltrado indirectamente en otro tipo de productos, debido al aumento que supone sobre el coste del transporte, lo que supone un recargo adicional para muchas otras materias primas.

## Metalurgia

Sin embargo, el incremento impulsado por la demanda China no queda aquí, sino que "afecta a la totalidad de las materias primas, desde el petróleo al cobre, el mineral de hierro, la chatarra férrea y el acero", advierten desde la patro-

## FUERTES SUBIDAS DE PRECIOS

### Evolución del precio del petróleo en el último año

En dólares por barril de Brent.

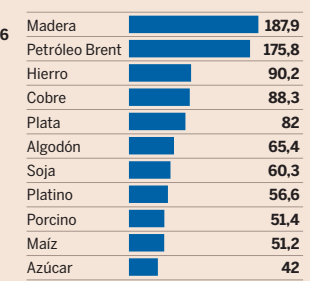


Expansión

Fuente: Bloomberg

### Principales materias primas

Evolución anual de los precios, en %.



na siderúrgica Unesid. En concreto, el hierro lidera las alzas de precios entre los metales y sube un 90% respecto a los niveles del año pasado, seguido del cobre (88%), la plata (82%), el platino (57%) y el paladio (18%). Todo ello es crítico para la metalurgia, pero también para otras actividades, como la producción de

bienes de equipo y maquinaria, la fabricación de vehículos o la construcción. Y, aunque desde Unesid recalcan que la subida de precios es global, también hay que tener en cuenta que España es un importador neto de prácticamente todas las materias primas. Además, esta subida ha llevado también a un mayor

precio de los semiconductores, como es el caso del silicio, clave para la industria de la electrónica, hasta el punto de que algunos gigantes mundiales, como Samsung, advierten de que puede haber problemas de suministro en los próximos meses.

Y este incremento se extiende también a las materias

## Si las empresas quiebran y la demanda se reactiva, los precios se podrían acelerar

primas agrarias, lo que no sólo tiene impacto en el sector agroalimentario en sí. Por ejemplo, la madera se encarece un 188% respecto al año pasado (lo que repercute enormemente en la industria del mueble y la papelera, así como en el precio de los embalajes de cartón), seguida del algodón (65%), con una fuerte repercusión en la industria textil. En este sentido, la aseguradora Euler Hermes señala en un reciente informe que la industria textil es una de las que más ha sufrido este cambio, ya que a la caída de los márgenes hay que sumar también un descenso de la facturación del sector por el aumento del teletrabajo y el miedo a las aglomeraciones. Asimismo, también se han elevado muy significativamente los precios de otras materias primas agrarias, como la soja (60%), el porcino (52%), el maíz (51%), o el azúcar (42%), entre otras, debido a que las importaciones chinas se dispararon un 67% en 2020 y parecen estar consolidando el alza este año.

El gran problema para las empresas europeas es que la demanda se encuentra hundida, por lo que tienen muy complicado repercutir esos mayores costes a los consumidores (la inflación anual se sitúa en el 0% en España y en el 0,9% en la eurozona), lo que se traduce en menores márgenes de beneficios. Algo a lo que se suman también los mayores costes financieros derivados del endeudamiento del último ejercicio y el aumento de los costes de subactividad por las restricciones sanitarias (producir menos en una instalación que cuesta lo mismo). Todo ello puede intensificar la quiebra de empresas y ahogar la inversión, lastrando la recuperación. Sin embargo, la consultora Markit alerta de que esta situación se podría dar la vuelta en los próximos meses, debido a una posible caída de la oferta por la quiebra de empresas y a un aumento de la demanda por los planes de estímulos, las menores restricciones sanitarias y la liberación del ahorro embalsado el año pasado. Todo ello podría dar la vuelta a la tortilla y provocar que las empresas empiecen a subir los precios, agotando este exceso de ahorro antes de tiempo y lastrando también la recuperación, en este caso por su vertiente del consumo.

# Díaz desafía a Calviño y asegura que este año derogará la reforma laboral

**PULSO EN EL GOBIERNO POR LOS CAMBIOS EN EL MERCADO LABORAL/** La ministra de Trabajo cambiará los convenios, la subcontratación y reducirá los contratos a uno fijo, otro temporal, y otro de formación.

M. Valverde. Madrid

La futura vicepresidenta Tercera y actual ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, dijo ayer, en el Congreso de los Diputados que ella mira “lo justo al pasado”, porque es “una mujer que siempre mira al futuro”. Una forma de responder a la futura vicepresidenta Segunda del Gobierno y actual ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño.

Esta última desestimó la semana pasada la derogación de la reforma laboral aprobada en 2012 por el Gobierno del PP y dijo que: “No se trata de mirar al pasado, sino de mirar al futuro, y de solucionar los problemas que tiene el mercado de trabajo”. Por ejemplo, la balumba de contratos que tiene el mercado laboral, que es necesario reducir a tres –indefinido, temporal con causa y de formación– y la reforma de las políticas de apoyo al empleo –las políticas activas– para que los servicios públicos puedan ayudar a los desempleados a encontrar trabajo, de forma efectiva.

La agencia de calificación de deuda soberana, Standard&Poor's, advirtió la semana pasada al Gobierno de que si deroga la reforma laboral del PP podría revisar su nota sobre España, que es A, con perspectiva negativa.

En su comparecencia en la Comisión de Trabajo y Seguridad Social del Congreso de



La ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, ayer, en el Congreso de los Diputados.

los Diputados, Yolanda Díaz, coincidió con Calviño en la necesidad de solucionar todos estos problemas, pero añadió que antes “es necesario modernizar la negociación colectiva”. Esto significa que Díaz quiere “restaurar el equilibrio de poderes en los convenios”. Es decir, devolver poder de negociación a los representantes de los trabajadores frente a los empresarios. Y “que este mismo año se harán todas las reformas en el mercado de trabajo”.

Toda la izquierda parlamentaria y los sindicatos han

acusado siempre a la reforma del PP de debilitar la negociación colectiva y, a través de ello, provocar una depresión de los salarios y de las condiciones laborales. En este contexto, Díaz se propone corregir la norma con un primer paquete de negociación con la patronal y los sindicatos. En primer lugar, al restaurar la prioridad de aplicación del convenio sectorial frente al de empresa. Es decir que el sector pueda dictar a la empresa el incremento salarial, la jornada, las vacaciones, los turnos o la clasificación profesio-

nal. Hay que tener en cuenta que CEOE, Cepyme, CCOO y UGT están más en los convenios sectoriales que en los de empresa. Que es una de las cosas que trató de frenar la reforma laboral de 2012.

En segundo lugar, Díaz quiere restaurar la prórroga indefinida del convenio, hasta que no sea sustituido por uno nuevo, que sea fruto del acuerdo entre la empresa y los trabajadores. Salvo pacto en contrario entre la empresa y los sindicatos, la ley establece que el convenio puede ser denunciado por una de las

**Díaz convertirá los ERTE en un modelo habitual de flexibilidad interna para evitar despidos**

partes, un año después de cumplida su vigencia. Y, por lo tanto, todo su contenido, lo que obliga a abrir la negociación de un convenio totalmente nuevo. Así pues, corren peligro las ventajas que hubieran tenido los trabajadores durante años de negociación. Máxime, porque si no hay un convenio superior, la protección de los empleados es la del Estatuto de los Trabajadores, sin beneficios adicionales. Relacionado con todo ello, Díaz quiere frenar las actuales posibilidades que tienen las empresas para salirse de un convenio sectorial y negociar uno propio. En un primer paquete de negociación, la ministra de Trabajo también quiere reformar la subcontratación. Este capítulo no formó parte de la reforma laboral de 2012. Sin embargo, Díaz trabaja para que los empleados de la empresa subcontratada tengan las mismas condiciones de trabajo, incluido el salario, que los de la empresa principal. Díaz también quiere subir el Salario Mínimo al 60% del salario medio en España.

Editorial / Página 2

# Escrivá plantea aumentar la pensión máxima tras gravar a las rentas altas

La medida llegará en la segunda mitad de 2022, con el último bloque de la reforma del Sistema

La base más alta de aportación está en 4.070 euros al mes y la paga más elevada en 2.707 euros

Gonzalo Velarde MADRID.

El Gobierno ha dejado la puerta abierta a un posible aumento de la pensión máxima de jubilación tras completarse la reforma que está llevando a cabo el Ejecutivo y que en estos momentos se negocia en la mesa de diálogo social con patronal y sindicatos. Una medida que iría acompañada de un aumento de la base máxima de cotización y que llegaría, según los planes del Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, para la segunda mitad del próximo 2022.

Tal y como se desprende del calendario para la reforma de pensiones elaborado por el Gobierno, en un segundo bloque de medidas a abordar en 2022, el Ejecutivo llevará a cabo una revisión de la base máxima de cotización. Actualmente, esta base máxima se encuentra en los 4.070 euros mensuales, por lo que todas las rentas brutas anuales por encima de 48.850 euros cotizan en la misma cuantía a la Seguridad Social. Ahora, sin confirmar el porcentaje de subida, el Gabinete capitaneado por el ministro José Luis Escrivá confirma que se llevará a cabo una revisión de este tope, de modo que se incrementaría este nivel de remuneración a partir del cual la cotización es similar pese a la progresión de renta.

## Conservar la contributividad

Ahora, la subida anunciada por el Ejecutivo esconde una doble maniobra: el aumento proporcional de la pensión máxima, actualmente topada en 2.707 euros mensuales, es decir, unos 37.900 euros al año.

Tal y como apunta el Gobierno en un documento remitido a los agentes sociales recogiendo los compromisos adoptados con Bruselas en materia de pensiones, en uno de los puntos, el Gobierno refleja que "la adaptación del sistema requiere de una adecuación gradual de las bases de cotización máxima que deberá ser concurrente con una modificación de la pensión máxima para no afectar a la naturaleza contributiva del sistema". De modo que una eventual subida de cotizaciones a las rentas más altas iría acompañada de una revisión del tope máximo de pensión, que rebasaría la cuantía anteriormente mencionada de 2.707 euros.

Más allá, cabe recordar que el Gobierno ya aplazó esta operación a comienzos de 2020 cuando se es-

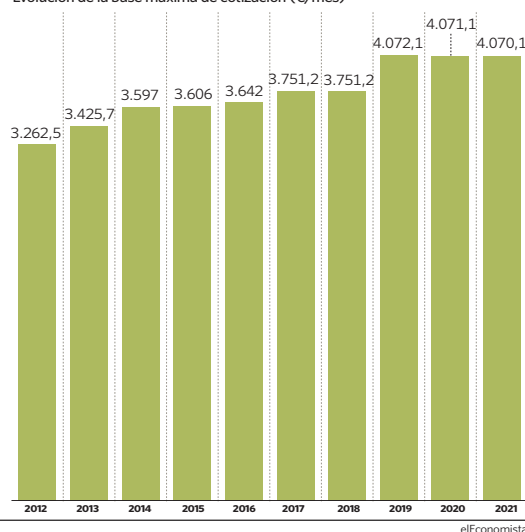
## Coyuntura de las aportaciones a la Seguridad Social

Ingresos de Seguridad Social por cotizaciones (millones de €)



Fuente: Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones.

Evolución de la base máxima de cotización (€/mes)



elEconomista

## La contratación en el sector servicios retrocede un 36%

Las medidas puestas en marcha para hacer frente a la tercera ola de la pandemia de Covid-19 ahondaron la caída de la contratación laboral en España, especialmente acusada en el sector servicios con un descenso interanual del 36% en el mes de febrero, lastrado por el sector hostelero. Según los datos del Servicio Sepe, en febrero se firmaron en total en España 1,2 millones de contratos, un 24,5% menos que en el mismo mes de un año antes cuando rozaban los 1,6 millones. La caída fue más acentuada en el sector servicios con 688.641 contratos, frente a los 1.082.282 de hace un año, un descenso del 36%. Y analizando por negocios, volvió a mostrar el

desplome en la hostelería, donde solo se firmaron 57.570 contratos, un 80% menos que los 290.908 de febrero de 2020. Se trata de porcentajes de descenso similares a los de enero, aunque en el caso de los servicios y el sector hotelero se acentuó ligeramente: la contratación de trabajadores en el primero disminuyó un 34,2% en enero, y en el segundo, el 77,7% interanual. Tras estos descensos, al igual que viene ocurriendo desde marzo del año pasado, está el frenazo en el empleo en los servicios de alojamiento y restauración, que en febrero volvieron a sufrir restricciones para intentar frenar un nuevo repunte de contagios en nuestro país.

tudiaba un avance de la base máxima de cotización para incrementar la aportación de los salarios más elevados en sus cotizaciones sociales, si bien esta se frenó de golpe con el estallido de la pandemia y el

desplazamiento de las prioridades en las políticas económicas, enfocadas desde ese momento en la protección de las rentas, de los empleos y las ayudas a las empresas para evitar el desplome del tejido produc-

tivo. Ahora, con la previsión de una recuperación económica que comenzará a dar la cara en la segunda mitad de este año y que el Ministerio de Economía prevé se apuntale en 2022, será entonces cuando el Gobierno retome esta medida, pactada además con Unidas Podemos en el acuerdo de coalición.

## Aumento constante de la base

Con todo y con ello, la contribución de las rentas altas a las arcas públicas no ha hecho más que aumentarse desde la pasada crisis, y más concretamente a partir de la segunda recesión que sufrió España en 2012. Los distintos Gobiernos, y con especial intensidad el último de Mariano Rajoy, llevaron a cabo revisiones anuales paulatinas y moderadas de la base máxima de cotización en los diferentes Presupuestos Generales aprobados desde entonces. Concretamente, entre 2012 y 2021, la base máxima se ha incrementado en un 24%, pasando de 3.265 euros a 4.070 euros mensuales.

Ahora bien, si vamos al detalle de estas subidas llama la atención cómo el Gobierno de Pedro Sánchez, desde su llegada a La Moncloa a mediados de 2018, ha elevado esta

base máxima en la mitad de lo que lo hizo Rajoy en su última legislatura. Concretamente, entre 2012 y 2018 –último presupuesto aprobado por el PP– esta cuantía se elevó en un 15%. Mientras que en los tres inicios de ejercicio –2019, 2020 y 2021– en los que Sánchez ha estado al frente del Ejecutivo esta cotización máxima se ha incrementado en un 7%, es decir, la mitad.

Si bien hay que señalar en este punto, que al menos una segunda revisión al alza hubiera sido efectuada por el Gobierno de coalición a las pocas semanas de su formación de no ser por la irrupción de la pandemia, que dio al traste con los planes del pasado año, pero que ha afectado a la ruta de medidas y reformas dibujada por el Ejecutivo en primera instancia hasta 2023. Hasta entonces, este 2021 será el tercero en el que opera la misma base máxima de cotización –4.070,1 euros– y el segundo en el que *de facto* queda congelada por parte del Gobierno de Sánchez, en este caso por la crisis económica provocada por la pandemia, y a la espera de que se recuperen los datos de afiliación y de empleo en nuestro país, y no obstaculizar el crecimiento económico los próximos meses.

## Estimaciones para verano

# Los hoteleros prevén recuperar 7,5 millones de turistas con el pasaporte sanitario

Reino Unido es la gran esperanza por el alto nivel de vacunación

Canarias y Comunidad Valenciana, las más beneficiadas

CARLOS MOLINA  
MADRID

La industria del turismo se juega a la carta del pasaporte sanitario el llegar con vida al próximo verano. Tras doce meses casi con ingresos cero, la situación financiera de hoteles, transporte, agencias de viajes, ocio, bares o restaurantes ha mutado en la peor crisis de la historia. Ya ha habido una quiebra (Pullmantur) y la lista de empresas pidiendo oxígeno financiero a la SEPI o al ICO para no correr la misma suerte ya es interminable.

El último cartucho que tienen en la recámara se llama pasaporte sanitario. Las empresas ya han empezado a trabajar la diplomacia económica reuniéndose con el Gobierno para pedir firmeza y rapidez en la puesta en marcha de este mecanismo, que por ahora se ha encontrado con reticencias de Francia (no quiere fijar una obligatoriedad de vacunación) como Alemania (no quiere compartir los datos de sus ciudadanos). En esos encuentros, tal y como ha podido saber Cinco Días, los hoteleros han trasladado al Gobierno la importancia de que el pasaporte sanitario llegue a tiempo, ya que se juegan, siempre según sus estimaciones, en torno a 7,5 millones de viajeros en verano.

En la temporada alta (junio a septiembre) de 2019 llegaron a España 37,67 millones de viajeros. Un año después, la crisis del coronavirus redujo la cifra a 6,3 millones de viajeros. Las estimaciones de reservas que manejan a mediados de marzo las agencias de viajes y los hoteles para verano se sitúan en el entorno de una caída del 70% respecto a 2019, lo que arrojaría una cifra de 11,3 millones de via-

### El incierto futuro del turismo en mitad de la pandemia

Los principales mercados emisores de turistas a España En 2019. En número de viajeros y % del total

	Reino Unido	18.078.076	21,6
	Alemania	11.176.545	13,4
	Francia	11.156.671	13,3
	Países nórdicos	5.548.745	6,6
	Italia	4.542.709	5,4
	Países Bajos	3.701.944	4,4
	EE UU	3.332.654	4,0
	Bélgica	2.538.829	3,0
	Portugal	2.440.746	2,9
	Resto	21.184.092	25,3
	<b>TOTAL</b>	<b>83.701.011</b>	<b>100,0</b>

Fuentes: INE y Turespaña

jeros. Las fuentes empresariales consultadas apuntan que una puesta en marcha rápida del pasaporte podría ser un revulsivo para atraer turismo europeo y que la llegada de turistas podría verse incrementada hasta los 18,8 millones de viajeros, lo que supondría esa diferencia de 7,5 millones de viajeros, aunque seguiría equivaliendo tan solo al 50% de las llegadas de 2019.

#### Vacunación

Unas estimaciones conservadoras que se basarían en los distintos ritmos de vacunación entre los grandes países emisores. Reino Unido, como primer mercado (en 2019 supusieron el 22,5% del total) y el país europeo que más dosis ha administrado (40 dosis por cada 100 habitantes, cuatro veces más que Francia o España), es la gran esperanza para salvar el verano en España. El Ejecutivo de Boris Johnson prevé que toda la población adulta estará vacunada a finales de julio y los grandes turoperadores (Jet2 y TUI) ya han anunciado que retomarán la actividad normal a partir del 2 de junio. Los primeros datos

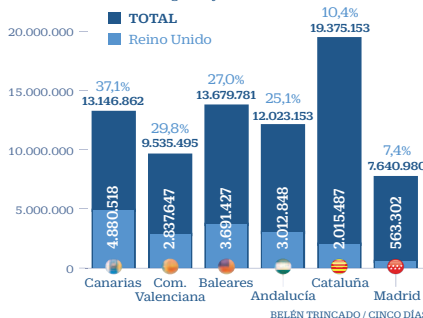


Reyes Maroto, ministra de Industria, Comercio y Turismo. EFE

de reservas deslizados por las agencias apuntan a una explosión incontrolada de viajeros británicos tras un año sin viajar.

Esas estimaciones fueron corroboradas ayer por la ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto, que recalzó que el Gobierno aspira a recibir este año a 40 millones de turistas extranjeros, lo que supone la mitad de los que acogió en 2019. En un foro organizado por Europa Press, Maroto aseguró que ese resultado se podría alcanzar "si todo va bien y se dan las condiciones de movilidad segura previstas"

Dependencia del turismo británico en los grandes destinos En 2019. En número de llegadas y % de británicos sobre total



Y los grandes beneficiados serían Canarias y la Comunidad Valenciana por su elevada dependencia del turismo británico. En 2019, el archipiélago recibió 13,1 millones de viajeros, de los que 4,8 millones (el 37,1%) fueron británicos. El pasaporte sanitario serviría para enjugar las desastrosas cifras de la industria del turismo en Canarias, que perdió íntegra la temporada alta (enero a marzo de 2021) por la tercera ola.

La dependencia de la Comunidad Valenciana respecto al mercado británico también es muy evidente, ya que de los 9,5 millones de viajeros que llegaron en 2019, 2,83 millones (un 29,7%) fueron británicos.

En un segundo escalón se situarían Baleares y Andalucía, donde Reino Unido representó el 26,9% y el 25,05% en 2019. Las menos afectadas serían Cataluña y Madrid, con tasas que no superan el 10%. Pese a ello, ambas regiones serán las más perjudicadas por el cierre de los mercados de largo radio, como Asia o América, donde sí tienen grandes cuotas por el tráfico en Barajas y El Prat.

**Jet 2 y TUI confían en recobrar su actividad normal a partir del 2 de junio**

**Cataluña y Madrid se aferran al turista local para sustituir al de largo radio**

### Alemania baraja limitar los viajes hasta el 18 de abril

► **Cuarentena.** Solo diez días después de que Alemania permitiera los vuelos con Baleares, la canciller alemana, Angela Merkel, consensuó ayer con los *länder* frenar la desescalada y limitar los viajes al extranjero hasta el 18 de abril. En este último aspecto no detalló si volverá a exigir cuarentena al regreso a Alemania o reducir los viajes a aquellos ciudadanos cuyos *länder* tengan una incidencia por debajo de los 50 casos.

► **Actividad.** La noticia fue un auténtico palo para el turismo en Baleares, ya que el regreso de los viajeros alemanes había supuesto una noticia positiva en mitad del desastre del último año. Decenas de vuelos desde Colonia, Berlín y Hannover habían llegado en los últimos días y eso había provocado la salida de los ERTE de cientos de trabajadores.

► **Coherencia.** La Comisión Europea se unió al alud de críticas recibidas por el Gobierno español de aprobar medidas contradictorias (prohibir los desplazamientos entre autonomías y permitir la llegada de vuelos desde el extranjero) y reclamó coherencia entre las medidas aplicadas por España a los viajes nacionales e internacionales.

## Cuatro empresas se llevaron en 2020 el 10% de los contratos por emergencia

EVA BELMONTE / DAVID CABO, Madrid

Las Administraciones públicas adjudicaron el año pasado contratos por casi 6.500 millones por la vía de emergencia, un procedimiento extraordinario con mínimos controles y que está previsto para catástrofes, grave peligro o asuntos que afecten a la defensa nacional. Solo cuatro empresas se llevaron el 10% de estas adjudicaciones el primer año de la pandemia. Se les encargó la compra de material sanitario. Pero otras Administraciones hicieron un uso más alegre de este procedimiento a través del cual contrataron camellos o pistolas táser.

El año pasado se adjudicaron 16.589 contratos por vía de emergencia por un importe total de 6.439 millones, según el examen realizado por la Fundación Cívica a todos los contratos concedidos de esta forma y publicados en el portal de contratos de la Administración pública. Del total, la Administración del Estado firmó 658 contratos de emergencia por más de 3.200 millones, frente a los 50 de 2019 (por 27 millones). La gran mayoría, 5.395 millones, fueron por suministros sanitarios, sobre todo mascarillas, vestimenta de protección y pruebas diagnósticas. Casi todos fueron adjudicados por el Ministerio de Sanidad.

El análisis de esos contratos por trámite de emergencia revela que cuatro empresas se llevaron el 10% del importe. La primera es FCS Select Products, firma dedicada al sector de las bebidas energéticas con sede en Barcelona y con una filial en China que nunca había trabajado en el sector sanitario. Gracias a cuatro contratos con el Ministerio de Sanidad, todos firmados el 23 de marzo por más de 217 millones, se convirtió en el principal importador del Gobierno al inicio de la crisis.

Es la empresa que más dinero se llevó en 2020 vía contratos de emergencia. Una de sus administradoras había sido condenada en 2015 por estafa, según desveló *El Confidencial*. Le sigue la firma china Hong Kong Travis Asia, con 187 millones, por una compra de 150 millones en mascarillas. La

tercera en la lista es Barna Import Médica. Al contrario que FCS, ya se dedicaba antes de la crisis a la importación y venta de productos sanitarios. Sumaron 121 millones pero repartidos en 225 adjudicaciones. Vendieron mascarillas, guantes y batas a todas las administraciones. La cuarta es la farmacéutica Abbott (111 millones en 103 adjudicaciones), en su gran mayoría para la compra de pruebas de antígenos.

¿Cuándo se puede usar la tramitación de emergencia? Según la ley de contratos, "cuando la Administración tenga que actuar de manera inmediata a causa de acontecimientos catastróficos, de situaciones que supongan grave peligro o de necesidades que afecten a la defensa nacional". En estos casos, se contrata a quien estime la Administración, sin abrir expediente, incluso solo de viva voz, porque prima la urgencia.

No siempre se ha usado esta vía para situaciones de emergencia. El 2 de enero de 2020 el Ayuntamiento canario de Icod de los Vinos usó este sistema para alquilar tres camellos para la cabalgata de Reyes. Alegaron que tenían poco margen porque la Navidad se les echó encima. Algo similar ocurrió en Cádiz, pero en su caso para el pasacalles de las fiestas navideñas: necesitaban Transformers y estrellas luminosas.

El 13 de marzo, un día antes de la declaración del estado de alarma, el Gobierno publicó el primer decreto ley con medidas de la pan-



Un avión con material sanitario en el aeropuerto de Manises (Valencia), el 14 de abril de 2020. / J. C. CÁRDENAS (EFE)

## La vía exprés para adjudicar la tele murciana

El 31 de marzo de 2020, en los primeros días del estado de alarma, el Gobierno de Murcia adjudicó la gestión de su televisión pública a la empresa CBM, la misma que llevaba haciéndolo hasta entonces. Lo hizo utilizando la vía de emergencia, un sistema excepcional que permite dar contratos a dedo por la vía ultrarrápida y con muy pocos controles previos. Murcia argumentó que el estado de alarma frenó

los trámites administrativos y no pudieron conceder a tiempo esa concesión. No obstante, el contrato vigente arrancó en 2015 y se había prorrogado tres veces. Finalizaba el 30 de abril y se adjudicó finalmente tras varios retrasos en los trámites previos. Murcia también alegó que la televisión es esencial en casos de catástrofes. Y no aprobar ese contrato a dedo por tramitación de emergencia suponía un "significativo peligro para la salud y la vida de las personas". El plan era que fuera solo un parche durante dos meses, mayo y junio, pero hubo dos prórrogas más, y la última ya prevé alargarlo en 2021.

ayudaran a reactivar el turismo. lo hicieron Cataluña, que lo autorizó vía decreto ley; el Consell Insular de Ibiza, que no justificó el uso de este proceso en su publicación, aunque es obligatorio, y la Secretaría de Estado de Turismo, que le dedicó dos millones.

El Ayuntamiento de Marbella gastó 36.000 euros en 15 pistolas táser. Su justificación del uso de la emergencia: "No todos los ciudadanos aceptan de buen grado las indicaciones" para cumplir las normas del estado de alarma. Además, alegó que era un asunto de riesgos laborales. Cuando el Ayuntamiento de Meco (Madrid) usó esta vía rápida para contratar la gestión de la piscina municipal lo justificó por las prisas.

Los ayuntamientos recurrieron en general menos a estos contratos, (tienen menos competencias y presupuesto). Pero destaca el Ayuntamiento de Madrid, que gastó 45 millones en emergencia. Ahí se encuentra, entre mascarillas y pruebas, el contrato para diseñar un pebetero que contuviera la llama de homenaje a las víctimas de la enfermedad.

**Eva Belmonte** y **David Cabo** son codirectores de la Fundación Cívica, que vela por la transparencia en las Administraciones públicas.

demia. La norma habilitaba a la Administración General del Estado a usar la contratación de emergencia "para atender las necesidades derivadas de la protección de las personas y otras medidas adoptadas por el Consejo de Ministros para hacer frente a la covid-19". Dos semanas después, se amplió esta potestad a todas las administraciones y se dio luz verde a los pagos anticipados, incluso antes de recibir material.

Con estas reglas, ya en pleno caos pandémico, entre miles y mi-

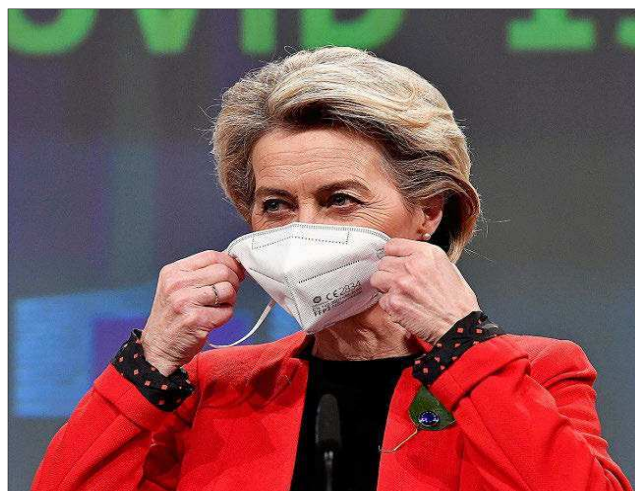
les de contratos de emergencia, se colaron algunas adjudicaciones que, a primera vista, no parecen responder de forma estricta a la lucha contra el virus. Si entran en este concepto los contratos de campañas de publicidad institucional referidos a la salud pública. Más difícil es la justificación de campañas sobre incendios forestales, planes de reactivación económica o promoción turística.

Usando la tramitación de emergencia se firmaron contratos para publicar anuncios que

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



El primer ministro británico, Boris Johnson. AFP



La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen. REUTERS

# Escalada en la guerra de vacunas

● El primer ministro británico, Boris Johnson, hace una llamada a la «cooperación internacional» y se muestra dispuesto a compartir dosis ● La UE insiste en que deben llegar ya a territorio europeo vacunas desde Reino Unido

**CARLOS FRESNEDA / P. R. SUANZES**  
 LONDRES / BRUSELAS  
 CORRESPONSALES

**INFOGRAFÍA DE JAVIER AGUIRRE**

Boris Johnson hizo ayer una llamada a «la cooperación internacional» ante la escalada de la guerra de las vacunas con la Unión Europea por la guerra de las vacunas. «Nuestros socios europeos me han asegurado en estos meses que no quieren ver bloqueos», aseguró el *premier* a su paso por Lancashire, en respuesta a

las amenazas de Bruselas con prohibir la exportaciones de AstraZeneca. Según anticipó *The Times*, el Gobierno británico estaría dispuesto a compartir con la UE millones de dosis de AstraZeneca fabricadas en Leiden (Países Bajos). Johnson ha iniciado una batería de contactos directos con los líderes europeos, en un intento de rebajar las tensiones entre Londres y Bruselas, que han alcanzado su momento álgido a punto de cumplirse tres meses desde la

consumación del Brexit. «El mundo está observando», advirtió por su parte el secretario británico de Defensa, Ben Wallace. «Si se rompen los contratos y se levantan muros, la reputación global de un bloque que presume de respetar el estado de derecho se vería muy dañada». El propio Johnson intentó, sin embargo, quitarle pólvora a la situación: «He hablado con nuestros amigos [europeos] y todos estamos afrontando la misma pandemia y tenemos los

mismos problemas. Las campañas de vacunación son proyectos internacionales, que requieren cooperación internacional». «En el continente, como estamos viendo ahora, se están produciendo una tercera ola, y la experiencia nos dice que cuando esa ola golpea a nuestros amigos, me temo que acaba llegando a nuestras costas», advirtió el *premier*. «Es por eso por lo que estamos poniendo en marcha nuestro programa de vacunación lo más rápido que podemos».

El Gobierno británico teme que un bloqueo de la Unión Europea a las exportaciones de AstraZeneca pueda suponer un retraso de hasta dos meses en su campaña y dar al traste con sus planes para la desescalada. Según un análisis de la compañía Airfinity, la polémica decisión se traduciría en un adelanto de tan sólo una semana en los países de la UE.

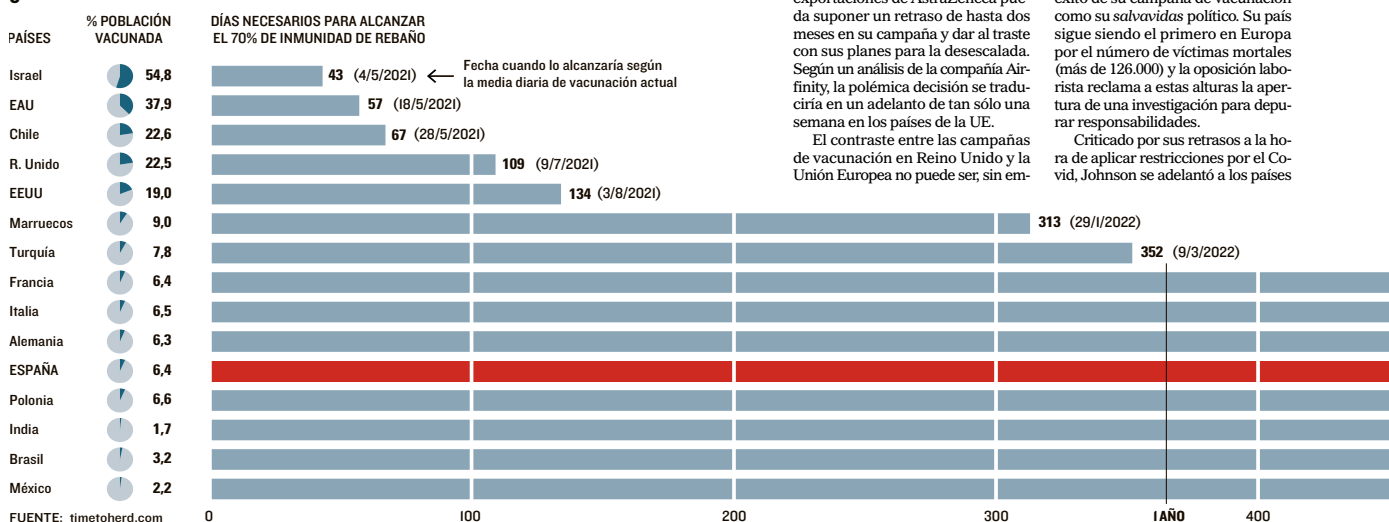
El contraste entre las campañas de vacunación en Reino Unido y la Unión Europea no puede ser, sin embargo, más chocante. En torno al 41,4% de la población ha sido ya vacunada en Reino Unido, frente al 8,7% de la habitantes de la UE, según datos de Foreign Policy.

En un solo día, durante el fin de semana, el Reino Unido fue capaz de vacunar a 844.285 ciudadanos mayores de 50 años (el equivalente a toda la población vacunada hasta la fecha en países como Noruega o Finlandia).

En el primer aniversario del tardo confinamiento en Reino Unido, que se recordará hoy martes con un minuto de silencio, Johnson se aferra al éxito de su campaña de vacunación como su *salvavidas* político. Su país sigue siendo el primero en Europa por el número de víctimas mortales (más de 126.000) y la oposición laborista reclama a estas alturas la apertura de una investigación para depurar responsabilidades.

Criticado por sus retrasos a la hora de aplicar restricciones por el Covid, Johnson se adelantó a los países

## ¿CUÁNDO LLEGAREMOS A LA INMUNIDAD DE REBAÑO?





de la UE con la creación de un grupo de trabajo para las vacunas y llegó a acuerdos para adquirir 457 millones de dosis de siete fabricantes (para una población de 66 millones). Su campaña fue la primera en arrancar en todo el continente, el 8 de diciembre, y la maquinaria puesta en marcha por el Sistema Nacional de Salud (NHS) ha sido reconocida mundialmente.

El Gobierno británico sostiene ahora que su contrato con AstraZeneca para suministrar 100 millones de dosis le da acceso prioritario a las vacunas fabricadas por la subsidiaria Halix en Países Bajos. La UE ha advertido por su parte que AstraZeneca ha entregado tan sólo el 30% de los 90 millones de dosis comprometidas.

La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, ha recalado que mientras la UE ha exportado 10 millones de dosis con destino al Reino Unido, Londres no ha exportado a Europa ni una sola vacuna hasta la fecha. Von der Leyen reclamó a Johnson «reciprocidad» duran-

**El 41,4% de los británicos han sido vacunados, frente al 8,7% en la UE**

**Bruselas exportó 10 millones de dosis a Londres; Reino Unido ni una a la UE**

te la conversación que mantuvieron durante el fin de semana.

La respuesta europea es muy clara: la solución no hay que buscarla en Holanda, sino en Reino Unido. La colaboración está muy bien, pero para resolver la situación no hay que «compartir» el stock de la fábrica de Leiden, que no «pertenece» a Reino Unido, sino empezar a hablar del stock de las fábricas de Reino Unido.

Ahora mismo, la Unión Europea dispone de un mecanismo de control de exportaciones que obliga a toda farmacéutica a pedir permiso antes de sacar vacunas fuera de territorio comunitario. Pero sólo impide que lo hagan las empresas que no están respetando sus compromisos. Esto es: AstraZeneca.

Si Londres no está permitiendo la exportación, si está forzando a AstraZeneca a no hacerlo o está conchabada con sus directivos, tanto da, está lista a tomar medidas.

# España vacunará con AstraZeneca a los adultos entre 55 y 65 años

Mañana Sanidad reinicia la inmunización con esta fórmula con un nuevo grupo de edad

ROCÍO R. GARCÍA-ABADILLO  
 CRISTINA G. LUCIO MADRID

Sanidad confirmó ayer que desde el miércoles vacunará a los españoles entre 55 y 65 años con la fórmula de AstraZeneca. Una noticia que viene avalada por la publicación de nuevos datos de eficacia y seguridad de la vacuna en EEUU. La farmacéutica señala que su vacuna no conlleva riesgo de trombos y es eficaz en un 79% a la hora de prevenir casos sintomáticos de Covid y en un 100% si se trata de prevenir enfermedad grave y hospitalización.

En concreto, en los mayores de 65 años, que representaban el 20% de la muestra, la vacuna resultó eficaz en un 80%. El Consejo Interterritorial dio el visto bueno a la decisión que tomó la Comisión de Salud Pública. Carolina Darias, ministra de Sanidad, manifestó ayer que «el viernes hubo reunión de ponencias y el fin de semana reunión con varias sociedades científicas y se ha llegado al siguiente acuerdo: reiniciamos la vacunación el miércoles, como ya dijimos y se amplía la edad de vacunación de los 55 años hasta los 65». Esto significa que los grupos 3B, 3C y 6 vuelven a retomar el ritmo de inmunización, es decir, profesionales sanitarios más allá de la primera línea y profesiones esenciales (fuerzas y cuerpos de seguridad y personal docente).

Sin embargo, pese a los nuevos datos positivos del análisis de un grupo de 32.449 individuos, Darias apuntó que la Comisión de Salud Pública tiene que estudiarlos bien: «La nota de prensa de AstraZeneca con el ensayo que se ha realizado parece que presenta buenas noticias. Pero lo decimos con reservas hasta que la ponencia de vacunas lo aborde y la Comisión de Salud Pública lo estudie. Tenemos que ir viendo de todas formas cómo conjugamos la llegada de vacunas con la posible ampliación de edad».

La responsable de la cartera de Sanidad defendió la seguridad de todos los procesos de la vacunación con AstraZeneca. «Tomamos la decisión adecuada en el momento oportuno cuando saltaron las alarmas, esto indica que los mecanismos de farmacovigilancia fun-



La ministra de Sanidad, Carolina Darias, preside el Consejo Interterritorial del Sistema Nacional de Salud. EFE

**Un estudio en EEUU muestra una eficacia del 80% en mayores de 65 años**

**«Observamos un cambio de tendencia: sube la transmisión y la positividad»**

cionan. También el Comité de Farmacovigilancia y Evaluación de Riesgos (PRAC) de la Agencia Europea del Medicamento (EMA), por tanto, esto debería dar más confianza en que los mecanismos funcionan».

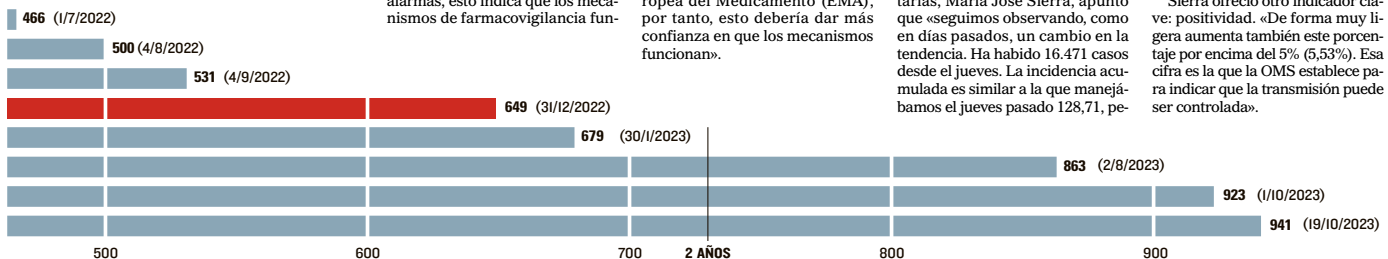
Sin embargo, un 52% de los españoles ve ahora la vacuna contra el Covid-19 de AstraZeneca como «insegura», frente al 25% que lo hacía en febrero, según una encuesta realizada por YouGov en más de 8.000 personas en Reino Unido, Alemania, Italia, España, Dinamarca y Suecia. Y la duda que quedó en el aire es qué pasa si uno se niega a vacunarse con esta fórmula. Darias se limitó a contestar que «la Estrategia de Vacunación no contempla esta posibilidad. De momento, si uno no se vacuna, no se vacunará».

Una noticia que llega en un momento en el que se atisba un cambio de tendencia en la pandemia. La jefa de área del Centro de Coordinación de Alertas y Emergencias Sanitarias, María José Sierra, apuntó que «seguimos observando, como en días pasados, un cambio en la tendencia. Ha habido 16.471 casos desde el jueves. La incidencia acumulada es similar a la que manejábamos el jueves pasado 128,71, pe-

ro preocupa que hay ya 11 comunidades autónomas cuya la incidencia acumulada (IA) a siete días supera el 50% de la IA a 14 días, y eso siempre que sucede indica claramente que la tendencia es ascendente, que aumenta la transmisión y si no se corrige, podría ir a más».

Para frenar esta tendencia, desde Sanidad se contempla la toma de nuevas medidas. «La posibilidad de endurecer las medidas está sobre la mesa. Como hemos dicho, las medidas son sólo de mínimos, cada comunidad autónoma dependiendo de su situación epidemiológica pueden tomar otras adicionales. Ahora también depende de la ciudadanía que esté a la altura y creo que lo estará una vez más», explicó Darias.

Sierra ofreció otro indicador clave: positividad. «De forma muy ligera aumenta también este porcentaje por encima del 5% (5,53%). Esa cifra es la que la OMS establece para indicar que la transmisión puede ser controlada».



# Virus y turismo, sin «coherencia»

● Bruselas critica las medidas que favorecen la movilidad del turismo exterior en la UE pero restringen la de los ciudadanos nacionales ● «El riesgo es similar para los viajes domésticos y para los transfronterizos»

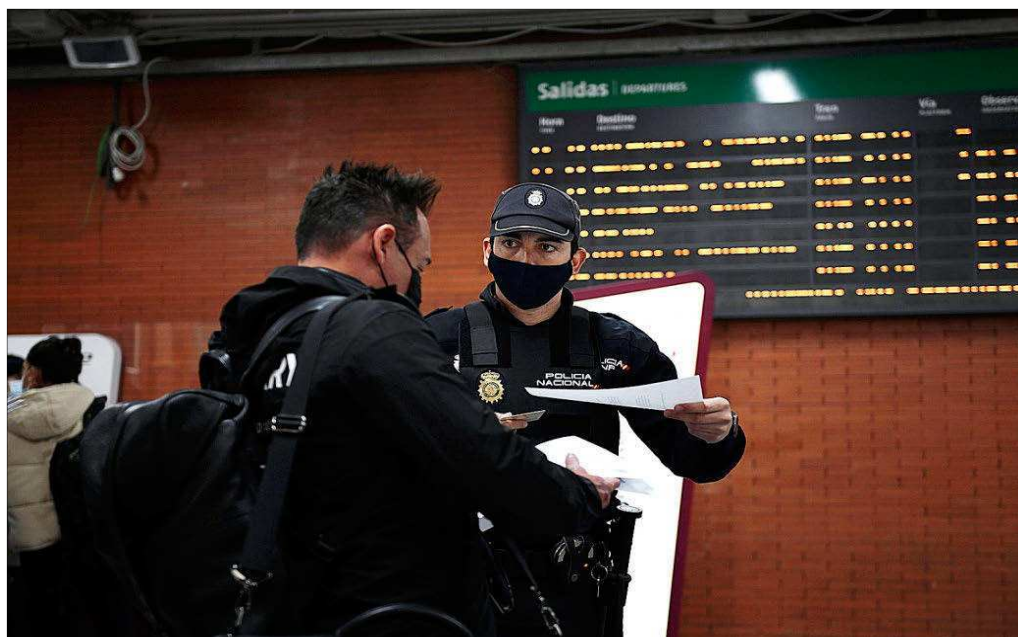
PABLO R. SUANZES BRUSELAS  
 CORRESPONSAL

Permitir la llegada de viajeros internacionales a las costas o llenar los bares de la capital e impedir al mismo tiempo el desplazamiento de los españoles –si están en las mismas condiciones sanitarias– dentro de su país no tiene sentido alguno. Lo dice la lógica legal, el sentido común y lo dicen las recomendaciones europeas, con las que el Gobierno juega de forma líquida en las últimas semanas. «El marco, el contexto, fue aprobado el pasado mes de octubre y sigue en vigor, y dice claramente que el riesgo de la transmisión es similar en los viajes domésticos y en los transfronterizos, por lo que los Estados miembros deberían asegurar la coherencia en las medidas aplicadas en ambos casos», recordó ayer un portavoz de la Comisión Europea al ser preguntado por la anomalía vacacional en nuestro país.

«No voy a hacer comentarios sobre la decisión específica de España», dijo Christian Wiggand en referencia al posible doble baremo. «Esa es una pregunta para las autoridades españolas. Hace falta distinguir entre la libre circulación de los Estados miembros, que es competencia claramente de la UE; y, por otro lado, las medidas contra el virus dentro de un Estado, que son competencias nacionales (...) La recomendación dice en realidad que hay que tener en cuenta la situación regional más que la nacional. Por decirlo así, los virus no entienden de fronteras», zanjó el funcionario comunitario.

La clave está precisamente en esa idea: importa más la región que el país. Y a eso se agarra Moncloa. En la Unión Europea no hay unanimidad, no hay armonización ni un paquete de ideas, sugerencias o instrucciones que todos sigan al pie de la letra, pero sí hay un marco bastante claro refrendado por todos y cada uno de los gobiernos. Lo propuso la Comisión Europea en otoño y lo validaron los ministros de los 27 en el mes de octubre para disponer de un «enfoque coordinado de la restricción de la libre circulación».

La idea de fondo es no discriminar por pasaporte, sino tener en



Un agente de la Policía Nacional revisa la documentación de un viajero en la estación madrileña de Atocha. EUROPA PRESS

cuenta la situación de cada región, la de origen y de destino. Se establecieron una serie de categorías por colores, en función de la incidencia del virus, y en el mes de enero se añadió una adicional, de rojo inten-

**84** Millones. España rozó este número de turistas extranjeros en el año 2019, cifra que supuso un registro récord.

so, para los peores casos. La responsabilidad de los países, con el asesoramiento de la Comisión, es desincentivar en la medida de lo posible los viajes no esenciales, sobre todo hacia y desde las regiones más afectadas. Pero no cerrar a cal y canto,

como ha hecho Bélgica. Ni tampoco abrirlo a los de fuera pero dejarlo cerrado para los nacionales en general, algo que tampoco tiene mucho equivalente en el continente. No desde luego si la situación sanitaria es equivalente.

«España está siguiendo todas las recomendaciones europeas. La Comisión ha sugerido que los Estados no cierren sus fronteras para viajes intracomunitarios y eso está haciendo España. También ha sugerido que se viaje sólo si es necesario con prudencia, y eso está haciendo España. También ha recomendado que coloreen sus mapas regionales según la incidencia del Covid y eso está haciendo España», aseguró este lunes la ministra de Exteriores, Arancha González Laya, tras participar con sus colegas comunitarios

en una reunión en Bruselas.

La gran obsesión en las instituciones europeas, desde el principio, ha sido intentar mantener los mismos criterios para ir de un país a otro, pero evitan inmiscuirse como norma general en las medidas internas. Así, las recomendaciones mencionadas estipulan que «los Estados miembros no deberán denegar, en principio, la entrada a personas que viajen desde otros Estados miembros», y como mucho añade que «aquellos Estados miembros que consideren necesario imponer restricciones podrán exigir a las personas que viajen desde zonas no verdes que guarden una cuarentena o que se sometan a una prueba después de su llegada». Pero no contemplan que lo mismo no se vaya a garantizar a los habitantes de un territorio nacional.

«Es cierto que puede haber cierta sensación de agravio en los ciudadanos, hay algunos que viven en Madrid que no pueden ir a Baleares pero sí a Fráncfort, y los de Fráncfort no pueden ir a Bonn. Sí, hay sensación de agravio, pero eso se debe a que cada una de las regiones tiene adoptadas las pautas que les parece son mejores para controlar el Covid en su territorio. Cualquier viajero que llega a nuestro país está sometido a controles, incluyendo PCR, que ayudan a que podamos controlar que no se están importando casos, igual que para entrar en Bélgica yo he tenido que pasar filtros de testeo», añadió la ministra. «Todas las medidas de España están perfectamente alineadas con las recomendaciones y son coherentes».

## DESPLOME DEL SECTOR EN BOLSA POR TENER A MÁS RESTRICCIONES

Los inversores han pasado de celebrar una recuperación en V del turismo a tener más que dudas acerca de cuándo llegará esa recuperación. IAG, el grupo

industrial que controla aerolíneas como British Airways, Iberia, Vueling y próximamente Air Europa, lideró el desplome bursátil de las empresas turísticas con una caída del 5,5% al cierre de la jornada de ayer. Además de IAG, también retrocedieron otros valores del sector turístico debido a la evolución de la pandemia de

coronavirus en Europa, donde Francia ha impuesto un nuevo confinamiento que afecta a un tercio de su población, Alemania planea introducir nuevas medidas restrictivas y en España repuntan los contagios en algunas comunidades. Así, al descenso continuado de IAG (5,50%), a cierre de sesión se sumaban también las bajadas de Aena, Amadeus (-1,71%) y las

hoteleras Meliá (-3,24%) y NH Hoteles (-3,49%). El desplome generalizado llegó después de que Mike Tildesley, miembro del equipo que asesora al Gobierno británico, asegurara que considera «extremadamente improbables» los viajes internacionales este verano. En estos momentos la fecha más temprana en la que los británicos –el país con el

calendario de vacunación más avanzado– podrían salir de vacaciones al extranjero sería el 17 de mayo. Esto afectaría al turismo en España, dado que el mercado británico es uno de sus principales clientes. Tildesley aseguraba al programa 'Today' de la BBC que cree que los viajes internacionales de este verano «son, para el veraneante medio, extremadamente improbables».

# El Estado gasta ya 480 millones al día en pensiones, paro y ERTE

Las obligaciones de la Seguridad Social y la crisis generan una factura insostenible

DANIEL VIANA / CÉSAR URRUTIA

MADRID

La Seguridad Social desembolsó en 2020 algo más de 138.000 millones para el pago de pensiones. Y el Ministerio de Trabajo destinó 36.396 millones más al abono de las prestaciones por desempleo y los Expedientes de Regulación Temporal de Empleo (ERTE). El Estado, por lo tanto, dedicó 174.444 millones durante el pasado año a estos conceptos. O expresado de otra forma, y de un modo que probablemente eviden-

porque en el gasto soportado por el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE) se incluyen los cerca de 16.000 millones que se destinaron a los ERTE. Eso, y el propio incremento del desempleo, disparó el gasto en un 91% respecto al ejercicio anterior. En el presente 2021, la previsión del Gobierno es que el gasto en expedientes de regulación se reduzca pero, al mismo tiempo, el desembolso en paro también crecerá de manera sensible, por lo que el gasto seguirá siendo importante.

Y en cuanto a la Seguridad Social, la nómina mensual se contuvo e incluso se redujo durante los peores meses de la pandemia como consecuencia de las muertes provocadas por el Covid, así como por los problemas y la ralentización en la tramitación de las prestaciones. Pero ya en los meses finales del año, la tendencia volvió a ser claramente alcista, y en enero de 2021 la factura superó por primera vez en la historia los 10.000 millones de euros.

A lo largo del presente año, y al contrario de lo que ocurre con los ERTE, por ejemplo, la estimación es que el gasto en pensiones siga creciendo. Porque las muertes se han



La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, ayer en el Congreso de los Diputados. E. P.

contenido de manera sustancial; porque los nuevos jubilados tienen derecho a pensiones cada vez más altas; y porque el Gobierno ha decretado un incremento de las pensiones del 0,9%. Todo ello supone que la factura va a seguir siendo igualmente insostenible, o que incluso lo va a ser más.

A todo ello se debe hacer frente con una economía maltrecha, lo que además de en los propios gastos influye de manera negativa en los ingresos que deben financiar estos desembolsos, y teniendo que hacer todo esto compatible con otros grandes compromisos. Uno muy evidente: el esfuerzo que exigen las nó-

minas de los funcionarios y trabajadores públicos. Los últimos datos de la Intervención General de la Administración del Estado (Igaee), relativos al ejercicio 2019, muestran que el desembolso superó los 134.000 millones. Y al igual que ocurre con las pensiones, la previsión es que la cifra siga creciendo en los próximos ejercicios dadas las revalorizaciones salariales, que contrastan con la situación que sufre el sector privado, y debido también a los incrementos de plantillas que exigen los sindicatos.

Por otra parte, y tras el ataque informático que sufrió el SEPE hace ya casi dos semanas, la ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, garantizó ayer en el Congreso de los Diputados el pago de las prestaciones por desempleo y ERTE. «Ningún ciudadano va a tener retrasos en el pago de sus prestaciones», afirmó, a lo que añadió que «el sistema está funcionando completamente» y que «no va a haber problemas».

Pero el hecho de que el SEPE haya protagonizado el mayor colapso de la Administración desde abril del año pasado no tranquiliza a los beneficiarios de estas prestaciones. Trabajo negó desde el comienzo de la pandemia y el confinamiento que el organismo encargado de pagar las prestaciones y subsidios por desempleo y ERTE tuviera mayores problemas, recordando que los pagos estaban garantizados. Sin embargo, los retrasos en los pagos o los abonos indebidos han sido constantes, hasta el punto de que los funcionarios han advertido de que sin más inversión en medios humanos y técnicos, los problemas no se resolverán.



**De aumento.** Es lo que se incrementó el gasto en expedientes de regulación y prestaciones por desempleo en 2020.

cia lo difícilmente sostenible que resulta esa factura, el gasto diario en pensiones, paro y ERTE asciende a 480 millones de euros.

La cifra, evidentemente, está muy condicionada por las consecuencias de la crisis sanitaria y económica provocada por el coronavirus. Y lo está en un doble sentido. Primero,

## Plus Ultra solicitó un rescate a la SEPI diez veces mayor a su patrimonio

Olga Rodríguez • original

Plus Ultra obtendrá un montante diez veces superior al patrimonio total de la empresa por parte de la SEPI. La compañía, declarada por parte del Gobierno como «estratégica», [va a recibir una inyección de 53 millones de euros](#) para afrontar la crisis económica derivada de su negocio.

Este importe es muy superior a la realidad que reflejan sus cuentas ya que la sociedad posee un patrimonio neto de 5,84 millones de euros, según se refleja en las cuentas depositadas en el registro mercantil y a las que este medio ha tenido acceso. Esta cifra se eleva hasta los 12,14 millones de euros ya que contrajo un préstamo participativo de algo más de seis millones de euros que “computará como patrimonio neto a efectos de reducción de capital”, y dado el caso “a liquidación de sociedades”, tal y como explica la propia Plus Ultra.

De hecho, ese préstamo hace que no entre en causa de disolución ya que el fondo de maniobra que tiene es de 5,7 millones de euros negativos. Es decir, de no firmar ese acuerdo la aerolínea no tendría recursos para seguir desarrollando su actividad. La aerolínea firmó el préstamo con Panacorp el 22 de diciembre de 2017.

De no firmar ese acuerdo la aerolínea no tendría recursos para seguir desarrollando su actividad»

### Rescate en agosto

A pesar de que ha sido en marzo cuando el Gobierno ha dado luz verde a la inyección de capital a la empresa del sector turístico, el auditor de sus cuentas ya conocía en agosto que tenía intención de presentar dicha solicitud.

Llama la atención que, a pesar de que sus cuentas anuales aún no estaban cerradas (faltaban seis meses para su finalización de ejercicio fiscal) ya se valoraba la activación de la solicitud para acceder a los 53 millones de euros por parte de la SEPI. “La empresa a fecha de formulación de estas cuentas va a recurrir al mecanismo de ayuda para empresas estratégicas a través del Fondo de Apoyo a la solvencia gestionado por la SEPI ,creado por el artículo 2 del Real Decreto Ley 25/2020 de 6 de julio y desarrollado por la Orden PCM/679/2020, de 23 de julio”, explican sus auditores.

### 10 años en pérdidas

Por otra parte, aunque el Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas indica que este va dirigido a “compañías no financieras afectadas por la pandemia del Covid-19”, lo cierto es que la aerolínea lleva más de diez años en pérdidas. Es decir, que aunque la situación del sector aéreo ha sido especialmente complicada durante el último año, Plus Ultra ya pasaba dificultades económicas desde hace una década. Según las últimas cuentas de Plus Ultra depositadas en el registro mercantil, a cierre de enero de 2020, el resultado fue de 2,7 millones de euros en negativo.



Nueve meses después de que el Gobierno aprobara, por real decreto, el fondo de apoyo a la solvencia de empresas, la documentación que solicitan las empresas a la Sociedad Estatal [...]

En el ejercicio anterior, la compañía había cerrado con un saldo negativo de 2,1 millones de euros y en 2018 el resultado fue de -6,7 millones de euros. En los años anteriores y desde 2011, Plus Ultra ha cerrado todos sus resultados anuales en negativo, pese a facturar 55 millones de euros en 2018, 63,5 millones en 2019 y 94 millones hasta enero de 2020.

Desde el Gobierno no especifican cuáles han sido los criterios que han llevado a aprobar el rescate de la SEPI para Plus Ultra. Sin embargo, mencionan el número de empleados de la compañía que asciende a 345. Así, hasta el momento, la aerolínea es la empresa para la que se ha aprobado este tipo de financiación con menor número de empleados. Duro Felguera cuenta con 683, Air Europa con 3.491 y [la alianza que supondrá Ávoris tendrá unos 6.400 empleados](#).

Con todo, fuentes del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo indican que “Plus Ultra cumple los requisitos establecidos por el Consejo Rector del Fondo de Solvencia” y añaden que se trata de “una empresa española. Es una empresa estratégica. Es una aerolínea y contribuye a un sector clave para la economía española como es el turismo. Genera 345 empleos directos y 2.500 indirectos”.

## Requisitos legales

Para acceder al Fondo, la orden que regula los requisitos fija que las empresas deben tener domicilio social y principales centros de operaciones situados en España. Además, no pueden ser consideradas “en crisis” a fecha de diciembre de 2019 ni haber solicitado un concurso voluntario o haber sido declaradas insolventes. Las compañías beneficiarias deben justificar que si no reciben ayuda de la SEPI tendrían “graves dificultades para mantenerse en funcionamiento”.

En este sentido, Plus Ultra debe haber justificado que ante un eventual cese de actividades existiría un “elevado impacto negativo” sobre la actividad económica o el empleo a nivel regional o nacional; también debe haber presentado un informe de viabilidad a medio y largo plazo y una previsión de reembolso del apoyo estatal.

Para obtener financiación pública a través del Fondo, las empresas beneficiarias tienen que estar al corriente de pagos a Hacienda y a la Seguridad Social y debe estar justificado su papel estratégico, algo que sí ha considerado el Gobierno pero sobre lo que no se han aportado más datos en el caso de Plus Ultra.



El Gobierno ha lanzado nuevas medidas para apoyar compañías en problemas. Además de ampliar las líneas de avales del ICO y de Cesce, el Ejecutivo ha creado un fondo de [...]

**ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL**

# L'Europe veut accélérer la fin des moteurs thermiques



- Volkswagen, Volvo, BMW... Les constructeurs européens veulent basculer plus vite leurs gammes vers l'électrique.
- Les normes en préparation à Bruxelles les dissuadent d'investir dans de nouveaux modèles essence et diesel. // PAGES 16-17 ET L'ÉDITORIAL DE DAVID BARROUX PAGE 14

# Les constructeurs automobiles se résignent à l'accélération des moteurs thermiques

► Les grands groupes mondiaux évisent à la hausse depuis quelques semaines leurs ambitions dans la mobilité électrique.  
 ► En Europe, la chasse au CO<sub>2</sub> et la future norme Euro 7 les dissuadent d'investir dans le moteur à combustion.

## AUTOMOBILE

**nne Feitz**  
 @afeitz  
**Lionel Steinmann**  
 @lionelsteinmann

► basculement est spectaculaire. longtemps réticents à adopter la future électrique, les constructeurs automobiles ne jurent désormais plus que par la batterie – et semblent avoir résolument décidé d'y croire. usieurs d'entre eux voient même le lithium ion représenter la majorité, sinon la totalité de leurs ventes à us ou moins brève échéance.

Le premier grand généraliste à gagner fin janvier a été General Motors qui ne proposera plus que des véhicules 100 % électriques (VE) compter de 2035. Jusqu' alors, seul beaucoup plus petit Volvo avait us un tel calendrier, qu'il vient éme de ramener à 2030. Mi-fé-ier, Jaguar Land Rover a annoncé conversion totale de la marque au 100 % de VE dans les ventes de Land over en 2030. Ford ne proposera us que des voitures 100 % électr-ies en Europe dès 2030. BMW a de éme annoncé la fin des moteurs ermiques pour sa marque Mini en 30, tout en doublant les prévisions : ventes de voitures à batterie du oupé à cette échéance.

**Conversion radicale**  
 Mais c'est surtout le grand virage de Volkswagen, annoncé la semaine dernière, qui a frappé les esprits. Le géant allemand, qui représente à lui seul un tiers du marché européen ec ses 12 marques (VW, Porsche, udi, Seat, Skoda, etc) estime désormais que les VE représenteront 60 % des ventes en Europe à la fin de la décennie, et 50 % au niveau mondial. Soit, deux fois plus qu'auparant. Une conversion pour le moins dicale.

« Rien qu'avec les annonces historiques de ces dernières semaines, on rive à près de 4 millions de voitures criques en 2030 en Europe, sur la ise des chiffres de 2019 », calcule

Matthias Schmidt, analyste indépendant basé à Berlin. « En comptant les autres constructeurs, comme Stellantis, Renault ou encore Tesla, je ne serais pas surpris que l'on arrive à 9 millions, soit 60 % de pénétration du VE en 2030 sur le Vieux Continent. » Un objectif inimaginable il y a quelques mois, lorsque les plus optimistes visaient 50 %.

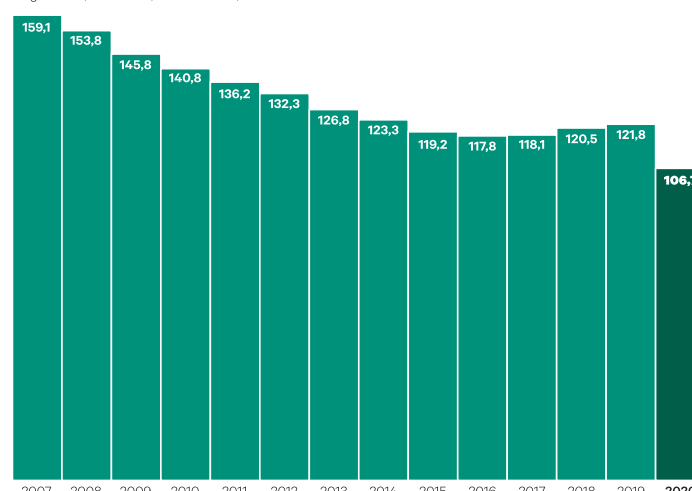
Cette cascade d'annonces n'est pas due au hasard. Certains groupes ont compris qu'ils ne pouvaient pas se contenter de demi-mesures. « Pour bénéficier pleinement de la bascule vers l'électrique, il ne faut pas des petits pas, mais changer d'écosystème, avance Markus Collet, associé chez CVA (Corporate Value Associates). C'est le sens du projet de Volkswagen. » Multiplier les annonces sur l'électrique est également une manière de soutenir le cours de Bourse, au moment où Tesla hypnotise les investisseurs.

Mais si les constructeurs européens se convertissent de manière accélérée au lithium ion, c'est aussi et surtout parce que l'horizon réglementaire du moteur thermique s'est singulièrement obscurci ces derniers mois, en particulier en Europe. Les interdictions pures et simples, tout d'abord, se multiplient. La Norvège compte interdire dès 2025 la vente de voitures neuves dotées de moteurs à combustion. Le Royaume-Uni va l'imiter en deux temps (2030 puis 2035).

Les Pays-Bas, le Danemark, la Suède ou la Slovaquie sont sur la même pente. En France, le terme des ventes de moteur à combustion est programmé pour 2040, mais un certain nombre de métropoles veulent prendre les devants. Paris compte interdire en 2024 la circulation des voitures diesel, et n'autorisera que l'électrique ou l'hydrogène en 2030. Lyon, Strasbourg ou encore Grenoble ont adopté des démarches similaires. Autant d'initiatives qui réduisent le potentiel commercial du moteur thermique.

Mais la pression vient aussi de Bruxelles. Le « Green Deal », projet qui vise à amener l'Union à la neutralité carbone en 2050, affecte évi-

**Emissions moyennes de CO<sub>2</sub> des voitures neuves vendues en Europe**  
 En grammes/kilomètre (normes NEDC)



dement l'industrie automobile. La Commission réfléchit à haute voix à une interdiction des moteurs thermiques sur les nouveaux modèles en 2035. Mais cette échéance pourrait survenir de facto des années plus tôt.

### Tour de vis sur les émissions de CO<sub>2</sub>

Les constructeurs doivent déjà respecter depuis l'an dernier un plafond moyen d'émissions de CO<sub>2</sub> pour les véhicules neufs qu'ils immatriculent dans l'Union. Ce plafond va continuer à descendre : en 2030, les émissions de CO<sub>2</sub> devront être réduites de 37,5 % par rapport au niveau de 2021, avec un point d'étape de -15 % en 2025.

Et tous les experts anticipent un nouveau tour de vis dans les mois à venir : « La commission va très probablement porter de -37,5 % à -50 % l'objectif de réduction pour 2030 », avance Romain Gillet, responsable des prévisions « powertrain » pour l'Europe chez IHS Markit. Les industriels ont fait leurs calculs : pour y parvenir, la part du 100 % électrique

« Il n'y a, à ce stade, aucune certitude que l'électrique, même appuyé par l'hydrogène, puisse couvrir tous les cas d'usage. »

**MARC MORTUREUX**  
 Directeur général de la Plateforme automobile

et des hybrides rechargeables devra atteindre environ 70 % des ventes.

### Les contraintes de la future norme Euro 7

A cela s'ajoute la définition de la future norme Euro 7. Celle-ci vise, comme les précédentes, à limiter les émissions de polluants des moteurs essence et diesel. Mais les industriels se plaignent que la marche s'annonce particulièrement haute. « Les hypothèses sur la table durcis-

sent le niveau d'émissions autorisé, mais aussi les conditions de mesure, déplore l'un d'entre eux. Cette addition de contraintes va se traduire par des surcoûts très importants. »

Les constructeurs sont donc pris entre deux feux : d'un côté, de gros investissements pour atteindre la norme euro 7 à partir de 2025-2026 (date à laquelle elle devrait s'appliquer), avec des voitures diesel et essence qui coûteront plus cher à fabriquer. De l'autre, des objectifs CO<sub>2</sub> qui réduiront à la portion congrue les ventes de ces motorisations à partir de 2030.

Pour sortir de cette impasse, les entreprises choisissent donc de pousser les feux sur l'électrique, en sacrifiant tout ou partie de leurs futures modèles thermiques. Des décisions qu'il faut prendre dès maintenant : « 2030, ça peut paraître loin, mais un tel renouvellement de gamme demande six à huit ans de préparation », explique Romain Gillet.

Cette fin anticipée du moteur thermique est une bonne nouvelle pour la planète... à condition qu'elle soit soutenable. « Nous ne contestons

pas la tendance, mais attention au mirage de la solution unique, prévient Marc Mortureux, directeur général de la Plateforme automobile, le principal représentant des industriels du secteur en France. Il n'y a, à ce stade, aucune certitude que l'électrique, même appuyé par l'hydrogène, puisse couvrir tous les cas d'usage. Il y a également une question de rythme : attention à ne pas déstabiliser l'excès la filière moteurs, qui représente 55.000 emplois en France. »

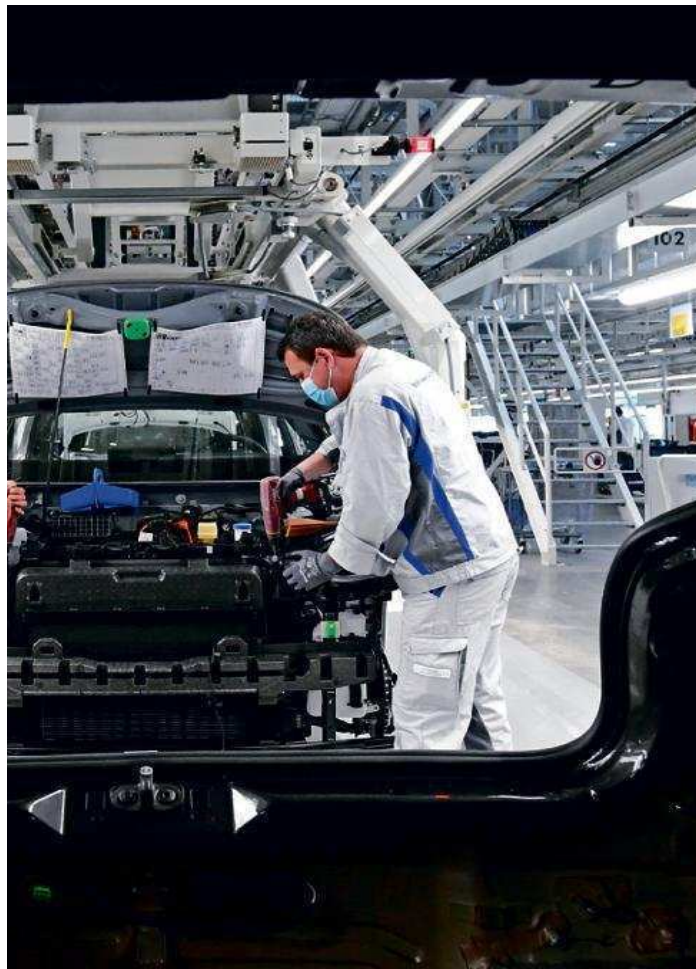
Autre question majeure : les clients suivront-ils ? La norme Euro 7 s'appliquera à tous les véhicules quelle que soit leur taille, ce qui poussera à la hausse les prix des petits modèles, et amènera sans doute certaines marques à ne plus proposer que de l'électrique sur ces segments. Face à ce rétrécissement de l'offre, les acheteurs qui auront toujours des réticences sur les voitures à batteries risquent de repousser le moment où ils changeront de voiture.

Lire l'éditorial de David Barroux Page 14





# ent à la fin



«LES ÉCHOS» / SOURCE : JATO / PHOTO : AFP

---

# Cotadas entregam 83% do lucro aos acionistas

**Há 14 empresas** que vão pagar dividendos em 2021, apesar da descida nos resultados líquidos | **Montante** da remuneração fica abaixo dos 2 mil milhões | **Pandemia** afeta o valor distribuído

MERCADOS 18 e 19



A administração liderada por Andy Brown cortou o dividendo da Galp Energia para metade após um ano em que registou prejuízos de 42 milhões de euros.

## DIVIDENDOS

# Cotadas entregam 83% dos lucros aos acionistas

Após um ano em que os resultados líquidos desceram 23% devido aos efeitos da pandemia, as 14 cotadas que vão remunerar os acionistas em 2021 reduzem o dividendo em 13%. Em resultado, a fatia dos lucros que é distribuída pelos acionistas dá um salto para 83%.

**NUNO CARREGUEIRO**  
nc@negocios.pt

**O**s dividendos da bolsa portuguesa desceram cerca de 7% em 2020 e vão voltar a cair este ano, de forma ainda mais acentuada. Mas a pandemia não travou a histórica-

mente generosa política de remuneração dos acionistas por parte das cotadas portuguesas. Pelo contrário, apesar dos efeitos adversos da crise sanitária e económica nos resultados, as empresas cotadas na bolsa portuguesa vão pagar aos acionistas uma fatia dos lucros como há muito não se via.

Tendo em conta os valores que as empresas já anunciaram que vão propor em assembleia-geral e as estimativas dos analistas para as que ainda não o fizeram, as 14

cotadas que pagam dividendos deverão entregar aos acionistas 1.935 milhões de euros. Este valor fica pela primeira vez em vários anos abaixo da fatia dos 2 mil milhões de euros e corresponde a uma queda de 13% face ao total distribuído no ano passado (redução de cerca de 300 milhões).

Mas a queda é bem inferior à registada nos resultados líquidos destas empresas, que baixaram 23% em 2020 para 2.330 milhões de euros, pelo que o corte na re-

muneração aos acionistas é cerca de metade da registada nos lucros. Estas contas referem-se só às 14 empresas que pagam dividendos, mas olhando para as 18 cotadas do PSI-20 a queda nos lucros é, segundo as estimativas da Bloomberg, semelhante (-26%).

Esta elevada discrepância entre queda de lucros e dividendos resulta num salto considerável no "payout" global das empresas da Euronext Lisboa. A percentagem dos lucros que vão ser distribuídos

aos acionistas atinge 83%, o que compara com a fatia de 74% do ano passado. Este é um dos "payouts" mais elevados de sempre da bolsa portuguesa, sendo que em 2020 já tinha dado um salto considerável face ao nível mais habitual de as cotadas portuguesas pagarem aos acionistas - cerca de um terço dos lucros.

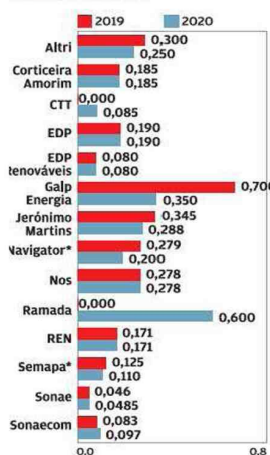
**Mais duas empresas a pagar**  
A covid-19 surgiu no ano passado precisamente na altura em que as

Luke MacGregor/Bloomberg

## CINCO COTADAS BAIXAM DIVIDENDO

Valor em euros do dividendo por ação

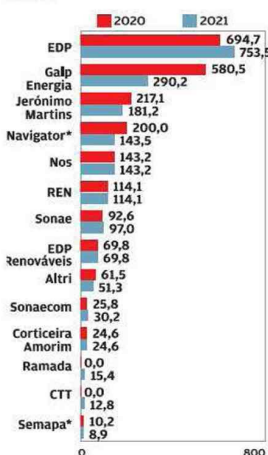
Entre as 14 cotadas que devem remunerar os acionistas este ano há duas empresas que retomam o pagamento, duas que aumentam, cinco que baixam e outras cinco que mantêm o valor. A Sonae e a Sonaecom são as únicas que sobem a proposta, enquanto a Ramada e os CTT retomam o pagamento. Há cinco cotadas do PSI-20 que não remuneraram os acionistas.



## DIVIDENDO DA EDP PESA 39% DO TOTAL

Valor em milhões de euros da remuneração

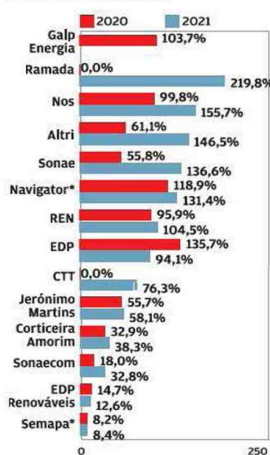
A EDP é de longe a cotada que entrega o maior valor aos acionistas. Devido ao aumento de capital, o total sobe este ano para mais de 750 milhões de euros, o que representa quase 40% do total distribuído pelas 14 cotadas. A Galp Energia surge em segundo, apesar dos prejuízos e de ter reduzido o dividendo em 50%. A Jerónimo Martins fecha o pódio.



## RAMADA TEM O MAIOR "PAYOUT"

Porcentagem dos lucros pagos em dividendos

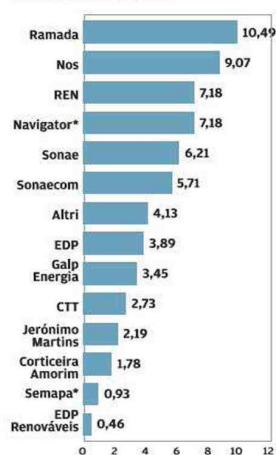
A Ramada passou de ausente no pagamento de dividendos em 2020 para registrar este ano o "payout" mais elevado. Há mais cinco cotadas que também vão entregar aos acionistas um valor em dividendos superior aos lucros registrados em 2020. Há ainda o caso da Galp Energia, que teve prejuízos no ano passado mas vai pagar quase 300 milhões em dividendos.



## RETORNO ACIMA DE 5% EM SEIS COTADAS

Rácio (em %) entre dividendo por ação e cotação

Com um dividendo de 0,60 euros por ação, a Ramada também apresenta atualmente o "dividend yield" mais elevado da bolsa portuguesa. Em segundo lugar (e próximo dos dois dígitos) surge a Nos, com a rentabilidade do dividendo da operadora acima dos 9%. A REN fecha o pódio dos melhores dividendos e há mais três cotadas com um "dividend yield" superior a 5%.



Fonte: Bloomberg e Negócios \*Estimativas de analistas Nota: Cálculo das remunerações totais não tem em conta as ações próprias de cada cotada

Distribuído para IEF \* Este artigo não pode distribuir-se sem o consentimento expreso do dono de los derechos de autor.

cotadas estavam a anunciar os resultados de 2019 e a comunicar as propostas de remuneração aos acionistas. A imprevisibilidade com os efeitos da pandemia levou algumas a cancelar o pagamento (CTT e o BCP), outras a adiar a decisão (Corticeira Amorim) e também houve empresas que pagaram apenas uma parcela e guardaram para o final do ano a opção de pagar o remanescente que estava previsto (Jerónimo Martins e Navigator). Várias empresas mantiveram o dividendo previsto argumentando que este dizia respeito ao exercício de 2019, que não tinha sido afetado pela pandemia.

Agora, numa altura em que a pandemia continua a restringir a atividade económica de muitas cotadas, o número de empresas a remunerar os acionistas aumentou. Os CTT e a Ramada retomaram, pelo que só cinco empresas do PSI-20 não pagam dividendos: BCP, Pharol, Novabase, Ibersol e Mota-Engil. Estas duas últimas ainda não anunciaram os resultados de 2020, mas é expectável que não remunerem até porque as es-

timativas dos analistas apontam para prejuízos. Nas 14 empresas que fazem parte desta análise, só a Navigator e a Semapa não comunicaram o valor, sendo que este ano há o risco da holding não pagar dado que está a ser alvo de uma oferta pública de aquisição (OPA) do seu maior acionista.

Além das duas cotadas que retomam o pagamento, há duas que elevam a remuneração (Sonae e Sonaecom) e depois cinco que mantêm e outras tantas que baixam (ver valores nos gráficos).

### Metade das empresas com "payout" acima de 100%

Para o elevado "payout" da bolsa portuguesa contribui o facto de seis empresas distribuírem aos acionistas um valor superior aos lucros obtidos. Algumas, como a Nos, REN e Navigator já o fazem há vários anos, argumentando que o "free cash flow" gerado pelas suas atividades permite manter esta política.

A este lote juntam-se este ano empresas que foram afetadas pelos efeitos da pandemia e viram os lucros recuar de forma considerável (Altri e Sonae), mas que no quarto trimestre já deram sinais de recuperação. A Galp Energia já no passado registava um "payout" acima de 100%, e este ano, apesar dos prejuízos em 2020, optou por manter o dividendo (cortando-o em 50%). No grupo das empresas que pagam

em dividendos mais do que obtêm em lucros está também a Ramada, que tem um "payout" de 220%.

Nos últimos anos a EDP também foi presença habitual neste grupo, tendo mantido o dividendo apesar da queda nos lucros. Mas, no ano da pandemia a elétrica subiu os resultados líquidos

para 801 milhões de euros, um valor que supera os dividendos a pagar. Os acionistas da EDP vão receber 753 milhões, o que corresponde a cerca de 40% do total a pagar por todas as cotadas.

### Ramada e Nos com os dividendos mais rentáveis

O bom desempenho das ações no último ano retirou a EDP do topo da lista das cotadas com o dividendo mais rentável, com o "dividend yield" da elétrica a surgir agora a meio da tabela.

A Ramada retoma o pagamento e surge destacada no topo, sendo a única que apresenta um dividendo com uma rentabilidade de dois dígitos. Bem perto surge a Nos, pois apesar de ter mantido a remuneração, viu a cotação baixar de forma considerável no último ano, o que eleva a atratividade do dividendo. A REN e a Navigator mantêm-se perto do topo, onde este ano está também a Sonae, que foi a única cotada do PSI-20 a aumentar a remuneração - a Sonaecom, que também aumentou, não integra o índice. ■

# -13%

**QUEDA DE DIVIDENDOS**  
 O valor que as cotadas vão pagar aos acionistas vai descer (-13%) pelo segundo ano seguido e de forma mais acentuada do que em 2020 (-7%).

# -23%

**DESCIDA DE LUCROS**  
 As 14 cotadas que pagam dividendos aos acionistas apuraram em 2020 um lucro 23% inferior ao registado no ano anterior.

## Black quits leadership posts at Apollo following furore over his ties to Epstein

MARK VANDEVELDE AND SUJEET INDAP  
NEW YORK

Leon Black has quit his leadership positions at Apollo Global Management, ceding power at the investment firm he co-founded 50 years ago after an outcry over his ties to the late paedophile Jeffrey Epstein.

Jay Clayton, the former US Securities and Exchange Commission chair, will become non-executive chair, a role that Apollo had previously indicated that Black intended to keep. Apollo co-founder Marc Rowan will take over as chief executive immediately.

Since he was designated Black's successor in January, Rowan has been stamping his mark on the investment group. This month Apollo said it would merge with Athene Holding, the insurance company that he helped to create

in 2009 and which has become Apollo's biggest client. The deal creates a heavy-weight institution with more than \$200bn in assets, which will more closely resemble a national bank than a Wall Street investment partnership.

Black's departure follows intense scrutiny of his personal business activities, including his employment of Epstein to handle art transactions and give tax advice that the billionaire estimated may have provided as much as \$2bn in benefits.

"The relentless public attention and media scrutiny . . . have taken a toll on my health and have caused me to wish to take some time away from the public spotlight," Black wrote in an email to Apollo staff on Sunday.

The Apollo co-founder paid \$158m to Epstein over five years ending in 2017, according to a report by law firm

Dechert, which the investment firm made public in January. It found no evidence that Black was involved in any criminal activity or had any knowledge of allegations that Epstein was running an international sex trafficking ring.

Black's abrupt departure from Apollo's leadership underscores how his presence in public life has grown increasingly uneasy, despite expressions of regret for his financial relationship with Epstein and pledges to donate \$200m to initiatives that "protect and empower women".

Even as he announced his resignation from Apollo's executive committee, Black signalled that his departure might be temporary. "I will remain Apollo's single largest shareholder and its biggest supporter," he told Apollo staff, adding: "I hope to return at some point."

**Big Read** page 17

FT BIG READ. INVESTMENT

The \$30bn merger of the private equity firm and the insurer makes Marc Rowan's Apollo a financial powerhouse, with Athene its principal source of funding. But some still doubt the logic of the tie-up.  
By Mark Vandeveldt and Sujet Indap

# The new Berkshire Hathaway?

When Expedia boss Peter Kern dialled into an earnings call last May, flights were grounded and the new chief executive of the world's biggest travel agency had just asked Wall Street for \$4bn in emergency financing. "I'm really excited about the opportunities ahead of us," Kern said, before adding: "I'm not crazy."

Bereft of revenue, Expedia urgently needed cash to cope with the economic impact of coronavirus. Yet most sources of liquidity were dry. Banks were in no position to lend quickly. Bond investors were in retreat. Even Warren Buffett, who had thrown multibillion-dollar lifelines to companies as mighty as Goldman Sachs and General Electric during the financial crisis a decade earlier, was licking his wounds from an enormous investment in US airlines whose collapsing shares he was now selling.

If Buffett's Berkshire Hathaway in 2008 provided refuge to companies whose crisis-inflicted injuries did not quite condemn them to bailout or failure, then in 2020 that role most often fell to Apollo Global Management, the \$455bn investment group.

Founded in 1990 as a buyout firm, Apollo announced two weeks ago that it is to merge with its insurance affiliate, Athene Holding, a move that may finally heal the running sore surrounding the relationship between the two companies. After a Financial Times

'I get why it is good for Athene but [am] not totally clear on why it is good for Apollo'

Former Apollo credit executive

Investigation in 2018 two investors in Athene sued Apollo, claiming that the investment group had taken unfair advantage of its influence over the insurer, and the controversy has been a severe drag on the insurance group's shares ever since.

The enlarged Apollo will be a financial powerhouse that bears comparison with Buffett's twin insurance-investing empire. It follows an \$88bn dealmaking spree in 2020 that had earned Apollo the reputation as Wall Street's responder of last resort, helping keep the Hertz car rental chain running, United Airlines flying and Expedia's recovery plan on track.

"No one has done what we are doing," says Marc Rowan, who will soon take over as chief executive of the enlarged Apollo. "Yes, there has been a Berkshire Hathaway... but we are doing something in our own way with our own strategy and with our own rationale."

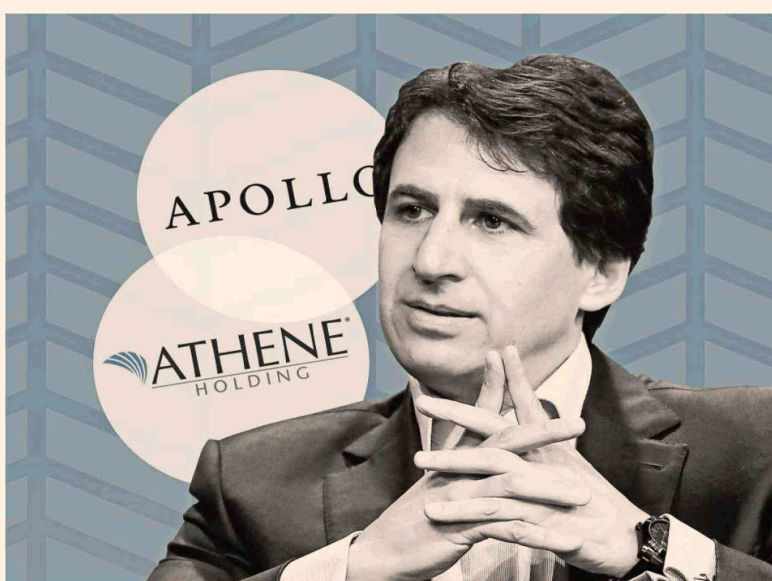
Athene's explosive growth in recent years already makes it the principal source of funding for a sprawling investment empire. The insurance business, which Rowan created barely a decade ago, injects cash into Apollo's vast lending business, which functions less like a Wall Street investment partnership than a diversified national bank.

Now Athene will become by far the biggest part of Apollo itself, underscoring how the firm Rowan co-founded with Leon Black and Joshua Harris has transformed itself from a scrappy buyout shop into a linchpin of the US financial system — one that is supplanting banks as a provider of financing for businesses and households in the US.

Yet the deal, which values the combined group at just under \$30bn, is a risky move. Overnight Apollo will switch from a nimble asset manager to a lumbering insurance company, with more than \$200bn in assets, on which it bears the losses if bets sour.

While that pleased some investors in Athene, who had been unhappy about the relationship between the two companies, others were left puzzled about why Apollo's billionaire founders had decided to put more of their own wealth on the line. "The merger is proof that for Apollo this [Athene] was never just a fee business," Rowan told the Financial Times. "We were focused on the assets."

**Insuring the future**  
Rowan's early exposure to investment and insurance was at Drexel Burnham Lambert in the 1980s. His title was associate, one of the lowest ranks in banking, but his colleagues gave him the unofficial status of "managing associate," one former banker recalls, after noticing that he often provided answers



Marc Rowan, above, chief executive of the enlarged Apollo, says "the merger is proof that for Apollo this [Athene] was never just a fee business... We were focused on the assets" (Financial Times)

when managing directors with decades of experience could not.

During stints at Drexel's office in Beverly Hills, Rowan worked on high-octane financing deals, while across town in the Brentwood neighbourhood of Los Angeles, a less glamorous empire was taking shape. There an entrepreneur named Eli Broad was taking his quieter financial revolution to the suburbs. In time, it would become Rowan's model.

Broad had gone into business as a builder in the 1950s, throwing up no-frills houses for young families seeking their first suburban foothold. Three decades on, he saw that baby boomers were entering a new life stage. Broad's company spun off its housebuilding unit, renamed itself SunAmerica and focused on selling retirement annuities. The corporate raiders backed by Drexel were all-or-nothing operators, trying to rake in staggering sums from big, high-stakes bets. By contrast, SunAmerica earned pennies on the dollar from what people in finance call "spread" — the result, in effect, of borrowing money at a lower interest rate than they can earn. Insurers typically plough the premiums they receive into the credit markets, in effect lending out the money to companies and other borrowers. Over time, as the debts are repaid, the insurer sends policyholders their promised annuity payments. Typically, the margins are narrow and because payments to policyholders are fixed in advance, any shortfall can be catastrophic for the insurer.

But for a resourceful insurer — and one with a high enough earnings multiple — earning excess spread on a large book of policies can be lucrative.

SunAmerica was extremely resourceful, ploughing some of its cash into junk bonds, car loans and other unconventional assets. One executive boasted that the company was earning nearly 5 percentage points more in interest than it was paying out to policyholders.

In 1990, Drexel collapsed, and junk bond prices plummeted. That spelt disaster for Executive Life, a Drexel client and SunAmerica rival that had been among the biggest buyers of junk bonds. As insurance regulators organised a fire sale of Executive Life's portfolio, savvy investors saw an opportunity to make enormous profits by buying bonds that were still being paid off.

SunAmerica put in a bid, only to lose out to a Wall Street upstart named Apollo. It was a deal that would make the fortunes of Rowan and his co-founders, who raked in decent profits from borrowers that kept up on their payments, while taking over companies that went into default. The deal helped

'Apollo [is] being Apollo and embracing complexity to create value — it's how they roll'

Glenn Schorr, analyst

convince investors to back Apollo's core investment funds, while the hardball tactics the company employed in its dealings with delinquent debtors made it one of the most feared distressed debt investors in America.

For Broad, the decade ended so well that the missed opportunity hardly mattered. Insurance group AIG bought his company for \$18bn in stock in 1998, an astounding valuation that was equivalent to five times book value.

**The birth of Athene**

When Rowan spotted his next big opportunity in insurance, he would surpass even Broad's ingenuity. In 2009, an Iowa-based insurer called American Equity Investment Life (AEL) was looking to live off some of its annuity policies. Apollo bought them cheaply, and ploughed the corresponding assets into

commercial mortgages that had collapsed in price during the financial crisis, but were nonetheless being paid off. Rowan had expanded the spread from both sides.

Like a wildcat driller who had struck oil, he raced to build structure around his new business model. Athene was its central support. Incorporated in Bermuda, advised by Apollo and initially owned by the firm's clients, the insurance company made a permanent business out of what Rowan had originally conceived as a one-off trade in AEL.

Apollo and Athene hired industry veterans to scour insurance company balance sheets for more retirement annuities to buy on the cheap. Everywhere they looked, insurers were trying to rid themselves of annuity business that was dragging down their financial results. A decade on, Aviva, Voya and Prudential have all sold blocks of policies to Rowan's team. "Athene has replaced Berkshire Hathaway as the buyer of last resort of insurance assets," says a former Athene executive.

By 2011 and with the economy in recovery, there were no longer any bargains in mortgage-backed securities. And with its biggest client being an insurance company, Apollo — which had specialised in leveraged buyouts, that carried huge risks but could generate billions of dollars in profit for the firm — needed to become a spread-generating machine.

Only a sliver of Athene's balance sheet is unusual. About 95 per cent of the insurer's assets are invested in corporate debt, mortgage-backed securities and cash. The insurance company carries little debt, and a lot of excess capital. But Rowan hopes he can deliver extra profits from "alternative" investments, which represent 5 per cent of Athene's total assets, and are invested in Apollo's "origination platforms", essentially a collection of mini-banks.

In Maryland, there is MidCap, which specialises in secured lending to medium-sized businesses, many of them in the healthcare sector. In Ireland, there is Merx Aviation, which provides finance leases for aircraft. In New York, a team of Apollo executives works on its Buffett-style corporate rescues, which use Athene capital alongside money from other clients. Last year, the insurer paid at least \$875m to buy part of Hertz, the bankrupt car rental company.

Such deals are complex, but potentially highly profitable. One travel industry deal last year involved parachuting in a team of Apollo executives to figure out whether the contemplated rescue financing would enable the stricken company to survive without revenue for two to three years.

\$88bn

Value of Apollo deals in 2020. Including financing for Hertz, United Airlines and Expedia. Athene also invested \$875m in Hertz last year

95%

Athene assets in corporate debt, mortgage-backed securities and cash. Rowan hopes he can deliver extra profits from 'alternative' investments, which represent 5% of the insurer's total assets

35%

Estimated Apollo stake in Athene when the merger was announced

**Where Athene has invested**  
Investment portfolio composition (%)



**Apollo's performance relative to its peers**



"The answer was 'yes,'" according to an Apollo executive who was closely involved. "But you couldn't tell that from the outside, if you didn't work with management and consultants."

"Those capabilities exist mostly inside banks, which have long provided such rescue financing, and investment firms such as Apollo, which until recently did not. "I am excited about that," Rowan said, "but it's a cross-spread."

**Investor scepticism**

Yet the stock market has never displayed much excitement over Athene. Some of Apollo's most loyal clients earned as much as four times their investment before the insurance group's 2016 initial public offering, and Apollo itself did even better, having put up virtually no cash of its own for its double-digit stake in Athene which had increased to around 35 per cent by the time the merger was announced. But four years later, the share price is barely any higher.

While few expect an insurer to match the heady valuation that SunAmerica attained two decades ago, Athene's share price performance has been noticeably dismal even as earnings per share have doubled since the IPO.

The problem stems in part from some investors' perceptions of Apollo. Athene's board is stuffed with Apollo loyalists, according to a shareholder lawsuit filed in 2019.

The relationship has delivered hundreds of millions of dollars in asset management fees to Apollo, an amount the lawsuit called "exorbitant", citing an FT investigation that reported Apollo's own executives believed an independent asset manager would charge less. Apollo said the lawsuits were without merit and although the litigation subsequently stalled, it magnified unease over Apollo's outsized influence over the insurer.

The price of that unease may run into billions of dollars. One industry executive estimates that, given its double-digit return on equity and matching earnings growth, Athene should trade at two times book value. Lately, it has traded below one. Apollo has suffered a double blow. Its senior executives own a large chunk of Athene's outstanding shares, as does Apollo itself. But, because of an accounting quirk, the investment group's accounts do not reflect its one-third share of Athene's profits.

With Athene now accounting for roughly one-third of Apollo's asset base, a divorce was inconceivable. In 2019, Apollo ploughed an additional \$1.6bn into the insurer while cutting its voting stake from 45 per cent — an effort, one industry says, to appease some shareholders. Ultimately, the stock price barely budged.

Rowan long ago concluded that the two companies should merge, and he wanted to people familiar with his thinking. And when he was chosen to replace Leon Black as chief executive in January, he acted swiftly.

Not everyone is convinced by the logic, and Apollo's own shares have fallen slightly since the deal was announced. "I get why it is good for Athene but [am] not totally clear on why it is good for Apollo," says a former executive in the firm's credit business.

As a private equity firm, Apollo earned enormous fees while buying up little capital of its own. Now the firm will be a capital-intensive insurance company, overseen by regulators watching for risks that could impair its hundreds of billions of dollars in assets.

"Owning more insurance on the [balance sheet does bring a lower multiple," wrote Glenn Schorr, an equity research analyst, after the deal. "Apollo [is] being Apollo and embracing complexity to create value — it's how they roll."

As it strives to move past the controversy surrounding its founder Leon Black — who resigned as chair and chief executive yesterday following scrutiny of his links to the late paedophile Jeffrey Epstein — Apollo no longer concedes of itself as a buyout firm but as a vital part of America's financial system.

Yet there is a tension in Rowan's pitch. He is taking credit for creating a new kind of financial institution, trying to persuade wary investors that it is one they can understand and eventually embrace.

"I assure you that this merger is not an investment in the insurance business," he said when announcing the merger. "Nor is it an attempt to build a conglomerate. We are building an asset manager."

## In the market Netanyahu at the polls again

Benjamin Netanyahu Israel's prime minister, centre, gestures to supporters as he tours a market in Jerusalem yesterday on the final day of campaigning before the country's fourth national election in two years.

Today's poll remains too close to call, with his Likud party and its allies forecast to win a similar amount of seats as the anti-Netanyahu camp in the 120-member Knesset.

But unlike in the past three elections, where the opposition feasted on tales of Netanyahu's alleged corruption, this vote appears to hinge on a single achievement: the successful vaccination programme and the full reopening of Israel's economy.

Ready to retain power page 2



Menahem Kahana/AFP via Getty Images

Israel. Elections

# Netanyahu ready to retain power by outplaying rivals

Wily premier faces tough poll, despite including coalition partners then weakening them

MEHUL SRIVASTAVA — JERUSALEM

Two years ago, Benny Gantz was a storied wartime general entering politics with pledges to rescue Israel from the decade-long reign of Prime Minister Benjamin Netanyahu.

For three gruelling back-to-back elections, Gantz fought Netanyahu, a master politician, to a draw. Finally, to spare an exhausted country a fourth election during a coronavirus outbreak, he joined Netanyahu's government last year as defence minister, with the promise of him becoming premier in 18 months.

Despite the compromise, Israelis will go to the polls for a fourth election in two years today. The pact between Gantz and Netanyahu rapidly unravelled after the prime minister refused to pass a budget, triggering the collapse of the coalition.

The schedule of the parliamentary elections has been largely determined by Netanyahu, with the vote taking place two weeks and two days after he reopened the country on the back of the world's fastest vaccination campaign.

Gantz, meanwhile, may not even make it into the Knesset. His Blue and White alliance crumbled days after he signed the coalition agreement with Netanyahu a year ago. His political *raison d'être*, a vow to remove the prime minister from office, was erased the moment Netanyahu returned to office.

As Gantz risks political oblivion, historians will note echoes of a strategy that Netanyahu has successfully deployed for much of his three-decade parliamentary career: seduce and co-opt rivals, then outmanoeuvre and consign them to the wilderness.

"It was like Netanyahu injected a cancer into our midst," said an adviser to Gantz, who has already prepared a letter of resignation to deliver to his boss

tomorrow. "The minute we signed the coalition agreement, we were dead."

Netanyahu's history-making run at the helm of Israeli politics has been characterised by variations of the same theme: worthy contenders are lured into alliances, then cast aside after public acrimony.

While Netanyahu and his Likud party have towered over Israel's political landscape, the opposition has gone through tortured evolutions that ended in failure. Names such as Tripi Livni, Moshe Kahlon, Benny Begin, each in turn whispered as successors, have been left in obscurity.

Even Ehud Barak, the Labour party leader who defeated Netanyahu at the 1999 polls, was not immune. He joined Netanyahu's 2009 government as defence minister and his decision to keep his longtime rival's coalition alive ended up splitting Labour.

"Ehud Barak had this chance at a potential rehabilitation, but was never able to make it," said Aviv Bushinsky, who served as Netanyahu's media adviser in the 1990s, and as his chief of staff when he was finance minister. "Where is Barak now? Netanyahu is still here."

Netanyahu is expected to try the same tactic with Naftali Bennett, a longstanding rightwing ally, former chief of staff, defence minister and friend, who is forecast to emerge as a kingmaker after today's vote.

As with the last three votes, this week's election remains too close to call, with Likud and its allies forecast to win a similar amount of seats as the anti-Netanyahu camp in the 120-member Knesset, according to the latest polls.

If Bennett's hard-right alliance, Yamina, secures enough votes to take Netanyahu over the 61-seat threshold needed to form a government, his advisers expect their party to be offered choice cabinet seats, such as defence and foreign affairs, to bring him into the fold.

"We are not naïve," said a person close to Bennett. "But if we are the key to a coalition, it's not a key Netanyahu can throw away so easily."



Two sides: a campaign poster features Benjamin Netanyahu, left, and Benny Gantz in Bnei Brak, Israel, ahead of national elections today  
Amir Awad/Reuters

Analysts said Netanyahu's tactics are necessary as Israel's fractious political landscape has meant he has not won any of his five prior premierships by a landslide, despite his popularity. Instead, each of his victories has been cobbled together in tortured coalition negotiations that often take months.

That is when Netanyahu's powers of seduction are at their strongest, said Anshel Pfeffer, author of *Bibi: The Turbulent Life and Times of Benjamin Netanyahu*, by offering rivals a chance at governing, rather than fading in opposition.

"They're vain and stupid," Pfeffer said of the politicians who had fallen for this trick repeatedly. "There isn't a feeling that there is a purpose to opposition, and they feel that by being in the government, they can achieve something."

Gantz has been telling his dwindling followers since he went into government with Netanyahu that his presence has been a check on the premier's

attacks on the judiciary, and that it helped prevent a destabilising annexation of much of the occupied West Bank.

But his task to woo voters is harder this time as, unlike in the last three elections, where the opposition feasted on tales of Netanyahu's alleged corruption, the prime minister's trial on charges of fraud and accepting bribes has barely moved the needle on his popularity.

Instead, the election appears to hinge on a single achievement, the successful vaccination programme and the full reopening of Israel's economy.

It was a sign of Netanyahu's chutzpah, said Bushinsky, using a Yiddish word *beshtet* to describe the premier's luck after he gambled by committing to an election date before it was clear that the vaccination drive would succeed. He said it was a bet other politicians would have been too meek to make.

"It's either God, or it's luck, but it worked out for him," said Bushinsky.

**"There isn't a feeling that there is a purpose to opposition, and they feel that by being in the government they can achieve something"**



# Western sanctions on China over Uyghurs spark instant retaliation

◆ US, EU, UK and Canada act ◆ Human rights abuses alleged ◆ Blinken heads to Brussels

MICHAEL PEEL — BRUSSELS  
CHRISTIAN SHEPHERD — BEIJING  
DEMETRI SEVASTOPULO — WASHINGTON

The US, the EU, the UK and Canada have imposed sanctions on China over its treatment of Uyghur Muslims in a co-ordinated move that sparked an immediate retaliation from Beijing.

Travel bans and asset freezes have been imposed on four officials and a security organisation over persecution and mass internments of Uyghurs in the Xinjiang region. The moves came ahead of the arrival of Antony Blinken, US secretary of state, in Brussels yesterday.

The sanctions from the western powers cover high-level officials and entities in Xinjiang with direct connections to the internment-camp system. These include the public security bureau and

Wang Junzheng, the Communist party boss of the Xinjiang Production and Construction Corps, a paramilitary organisation that plays a central role in the region's economy and security.

Blinken said that the sanctions demonstrated "our ongoing commitment to working multilaterally to advance respect for human rights".

The EU was the first western power to announce the sanctions and was hit with immediate retaliation from China's foreign ministry, which imposed travel bans on 10 EU individuals and four entities. This included MEPs who have criticised Beijing's policy, such as French MEP Raphaël Glucksmann, German scholar Adrian Zenz and Swedish analyst Björn Jerdén.

Beijing said that the EU measures

were "based on nothing but lies and disinformation", adding that they "severely" undermined its ties with the European bloc. David Sassoli, European parliament president, said that the counter-sanctions were "unacceptable" and would have "consequences".

Another target of the western sanctions is Zhu Hailun, who from 2016-2019 was head of Xinjiang's powerful legal and political affairs commission. He signed off on internal party documents, later leaked to the International Consortium of Investigative Journalists, that described how the "vocational and educational training centres" were designed like prisons.

Abuses against Uyghur Muslims in Xinjiang represented "one of the worst human rights crises of our time", said



The plight of Uyghur Muslims in the Xinjiang region of China has sparked protests across the world

Dominic Raab, UK foreign secretary, adding that "human rights violations on this scale" could not be ignored.

The EU, UK and Canadian lists do not include Chen Quanguo, Xinjiang's Communist party boss, the region's highest ranking official.

Chen, often seen as the primary enforcer of hardline policies there, was hit by US sanctions last July.

The latest Xinjiang sanctions come on the heels of the first high-level meeting, which erupted into an extraordinary public spat, between the US and China since Joe Biden became president.

Blinken and Jake Sullivan, US national security adviser, clashed with their Chinese counterparts at a meeting in Alaska last week.

Beijing spy trial page 4

China stand-off

# Canada envoys refused entry to Beijing spy trial

CHRISTIAN SHEPHERD — BEIJING

Canadian diplomats were denied entry to the trial of a former colleague on espionage charges in China, as more than two dozen western countries expressed solidarity with Ottawa in its stand-off with Beijing.

Representatives from the US, the UK, Australia, New Zealand and several EU governments gathered outside a Beijing courthouse where Michael Kovrig, a former Canadian diplomat and an adviser for International Crisis Group, a non-governmental organisation, stood trial yesterday.

Kovrig and Michael Spavor, a Canadian businessman, who organised trips to North Korea, have been held for more than two years in apparent retaliation for the arrest of Huawei executive Meng Wanzhou in Vancouver.

Canadian diplomats were denied entry to Kovrig's trial because the case touched on issues of national security, echoing China's position at the trial of Spavor on Friday in the north-east city of Dandong.

"We are very troubled by the lack of access and the lack of transparency in

the legal process," Jim Nickel, deputy head of mission at the Canadian embassy in Beijing, told reporters.

Justin Trudeau, Canada's prime minister, has accused China of employing "coercive diplomacy" in the cases and labelled the lack of transparency over the trials "completely unacceptable".

"China needs to understand that it is not just about two Canadians. It is about respect for the rule of law and relationships with a broad range of western countries," he said on Friday.

The accusations of spying against Kovrig and Spavor have been at the centre of a dispute between Ottawa and Bei-

jing that began with the December 2018 arrest of Meng, Huawei's chief financial officer and the daughter of Ren Zhengfei, the telecom company's founder and chief executive.

She was detained in Vancouver following a US extradition request over charges of alleged fraud and attempts to evade Washington's Iran sanctions. She has denied the allegations.

China has maintained that Kovrig and Spavor have been held in accordance with Chinese law. Ottawa has rejected this, describing the detentions as "arbitrary" and "hostage diplomacy".

Meng was granted bail shortly after her arrest and has been living in her multimillion-dollar Vancouver home. She is able to move around the city with only light electronic surveillance as she waits for the conclusion of the lengthy extradition process.

Kovrig and Spavor have been held in separate detention centres with limited consular access. Former detainees at similar facilities have described cramped cells shared with one or more people where lights are kept on at all hours, and strictly rationed time for sleep, exercise and reading.



No way in: Jim Nickel stands outside the court in Beijing yesterday

# Vaccine Output Leaps Ahead In U.S. Following Slow Start

By PETER LOFTUS

Covid-19 vaccine manufacturers are ramping up production, churning out far more doses a week than earlier in the year, progress that is accelerating mass vaccination campaigns in the U.S.

After a slow start, Pfizer Inc., its partner BioNTech SE and Moderna Inc. have boosted output by gaining experience, scaling up production lines and taking other steps like making certain raw

materials on their own.

Pfizer figured out how to stretch scarce supplies of special filters needed for the vaccine production process by recycling them. Moderna shortened the time it needed to inspect and package newly manufactured vials of its vaccine.

The companies—along with Johnson & Johnson, which recently launched a Covid-19 vaccine—also are teaming up with other firms to further increase production.

The U.S. monthly output for

the three authorized vaccines is expected to reach 132 million doses for March, nearly triple the 48 million in February, according to estimates by analysts at Evercore ISI.

The U.S. government also has helped vaccine makers access supplies under the Defense Production Act, suppliers and government officials said. The Biden administration said this month it used the act to provide \$105 million in funding to help Merck & Co. make doses of J&J's Covid-19

vaccine and to expedite materials used in its production.

The improvements and addition of J&J's shot promises to boost supplies in the U.S. as health authorities accelerate efforts to inoculate enough people to lift restrictions and reopen schools, businesses and other establishments.

*Please turn to page A6*

- ◆ Company offers workers a bonus to get vaccinations... B3
- ◆ Phishing scams hit a high amid pandemic..... B4

## Spring Has Sprung, but It Is Still Ice-Fishing Season in Maine



RUSS DILLINGHAM/SUN JOURNAL/ASSOCIATED PRESS

**ON FROZEN POND:** An ice fisherman soaked up the bright morning sun on Labrador Pond in Sumner, Maine, on Sunday morning.

# New Influencers Jolt Stock Market

By AKANE OTANI

One January afternoon, Tesla Inc. Chief Executive Elon Musk sent out an 11-character tweet: “Gamestonk!!”

His Twitter followers sprang into action.

GameStop Corp. shares surged more than 150% overnight. The next day, analysts threw up their hands. Nothing apart from Mr. Musk’s tweet—

which included a link to Reddit’s WallStreetBets forum—could explain why the stock soared.

Mr. Musk isn’t alone in moving stocks by simply tweeting. Public figures as varied as the Tesla executive, venture capitalist Chamath Palihapitiya, Barstool Sports founder David Portnoy and fund manager Cathie Wood have collectively amassed hun-

dreds of millions of followers online. Many of their fans are individual investors who take their comments on the market as gospel.

The notion of a market influencer isn’t new. Prior generations were enraptured by star investors like Bill Miller, Peter Lynch and Warren Buffett. They soaked up shareholder letters and book recom-

*Please turn to page A6*

# Case Count, Deaths Show Decline

By ADAM MARTIN

Newly reported Covid-19 cases in the U.S. were down from a day earlier, as were deaths.

There were more than 52,000 new cases reported in the nation for Saturday, ac-

ording to data compiled by Johns Hopkins University and published early Sunday. Saturday's figure was down from 61,413 a day earlier and 53,215 a week earlier.

The number of newly reported infections in the U.S. each day has mostly remained

in the neighborhood of 50,000 to 60,000 in March, with a low of 38,222 on the 14th and a high of 67,998 on the 4th.

There were 771 deaths reported for Saturday, according to Johns Hopkins data, down 1,535 a day earlier and 1,725 a week earlier.

Overall, there have been more than 29.78 million cases reported in the U.S. and nearly 542,000 deaths, according to Johns Hopkins data. Worldwide, there have been more than 122.81 million cases reported and over 2.7 million people have died.