



acceso 360



05/03/2021

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
05/03/21	EMPRESARIOS EN EL COLE / La Voz de Galicia	5	1
05/03/21	FORMACIÓN Y COMUNICACIÓN, CLAVES PARA LA GESTIÓN DE PYMES / Diario de Burgos	6	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
05/03/21	EL ICEX ACELERA LA PROMOCIÓN DE EMPRESAS ESPAÑOLAS EN EE UU / Cinco Días	8	1
05/03/21	LA CRISIS ELEVA UN 17,5% LA EJECUCIÓN DE HIPOTECAS Y PARALIZA LOS LANZAMIENTOS / Cinco Días	9	1
05/03/21	SEAT E IBERDROLA SE PONEN AL FRENTE DE LA PRIMERA PLANTA DE BATERÍAS ESPAÑOLA / El Economista	10	1
05/03/21	BRUSELAS POSPONE LA RATIFICACIÓN DEL BREXIT / El Mundo	11	1
05/03/21	SOROS ADVIERTE SOBRE ESPAÑA / El Mundo	12	1
05/03/21	ENTREVISTA A MARK GERTLER, PREMIO FRONTERAS DEL CONOCIMIENTO :«SI LA RECESIÓN Y EL VIRUS PERSISTEN, EXISTE UN RIESGO REAL DE CRISIS FINANCIERA» / El Mundo	13	1
05/03/21	EL GOBIERNO ULTIMA TRES FONDOS PARA AYUDAR A LAS EMPRESAS / El País	14	1
05/03/21	LOS SINDICATOS CONFÍAN EN QUE LA PRESIÓN DE LA UE BAJE LA TEMPORALIDAD / El País	15	1
05/03/21	BRUSELAS OBLIGARÁ A LAS EMPRESAS A COMPENSAR A LAS VÍCTIMAS DE DISCRIMINACIÓN SALARIAL / El País	16	1
05/03/21	LAS EMPRESAS CLAMAN POR UN GOVERN PARA LA RECUPERACIÓN / El Periódico	17	2
05/03/21	LOS EMPRESARIOS CATALANES SE PLANTAN Y EXIGEN AL GOVERN PRIORIZAR LA ECONOMÍA / Expansión	19	2
05/03/21	EL SECESIONISMO HACE OÍDOS SORDOS AL MUNDO ECONÓMICO / Expansión	21	1
05/03/21	LA OPEP CONGELA EL SUMINISTRO DE PETRÓLEO Y DISPARA LOS PRECIOS UN 5% / Expansión	22	1
05/03/21	BRUSELAS QUIERE MULTAS PARA LAS EMPRESAS CON BRECHA SALARIAL / Expansión	23	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
05/03/21	LA OPEP IGNORA LA SUBIDA DE PRECIOS Y POSPONE EL AUMENTO DE PRODUCCIÓN / La Vanguardia	24	1



acceso 360

EMPRESA FAMILIAR

Instituto de la  Empresa Familiar



Empresarios en el cole

EN LÍNEA

VÍCTOR NOGUEIRA

Presidente de la Asociación Gallega de la Empresa Familiar

Algunos de los mejores empresarios de Galicia están yendo a los colegios e institutos de su pueblo o barrio. Directivos de gran nivel y experiencia como Roberto Tojeiro (Gadisa), Carlota López (Aresa), Julio Simarro (Congalsa), Yago González-Babé (Babé y Cía), Antón Fonseca (Terras Gauda), Joaquín Pérez Bellido (Pérez Rumbao), Óscar Rodríguez (Espina y Delfín) o Pepe Castro (Servicio Móvil) comparten con las niñas y niños gallegos el valor y la importancia del emprendimiento. Se trata de una serie de clases maestras, tanto por parte de los escolares como de nuestros empresarios, en las que intentamos sembrar la semilla de la vocación empresarial.

Galicia está entre las autonomías con menor tasa de emprendimiento, por debajo de la me-

dia española y muy lejos de comunidades con otra cultura empresarial, como Cataluña. Por los informes GEM (el Observatorio del Emprendimiento en España) sabemos que ahora mismo solo hay un 5,3 % de la población activa gallega involucrada en proyectos de emprendimiento frente, por ejemplo, al 8,3 % en Cataluña. Y sabemos también que tras los obstáculos transversales (acceso a financiación y políticas públicas de fomento de empresas), la educación y la formación son el primer problema señalado por los gallegos para no acometer un proyecto empresarial. De hecho, la mayoría alega el miedo al fracaso para no intentar desarrollar su propio negocio.

Nuestro proyecto ya ha llegado este curso a 433 estudiantes gallegos, con la colaboración de 10 colegios e institutos, el inestimable apoyo de sus profesores y directores y el impulso de

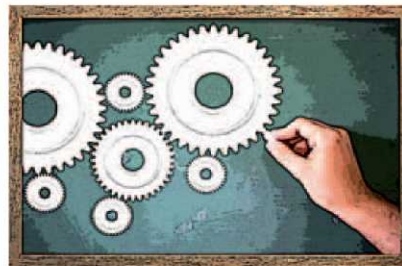


ILUSTRACIÓN MABEL RODRÍGUEZ

Afundación. Y esperamos llegar a más en próximas ediciones. Cada empresario expone a los escolares su experiencia, que se completa con una visita guiada de los chavales a nuestras fábricas y un concurso para que las niñas y niños diseñen su empresa ideal. La experiencia es impagable. Los niños se acercan a las empresas en las que trabajan sus padres, sus vecinos. Ponen cara y ojos a marcas e industrias que ven cada día en sus calles. Y aprenden a apreciar la contribución que las familias empresarias aportan a la sociedad gallega, familias que en la mayoría

de los casos empezaron un proyecto con la misma incertidumbre y vocación que ahora queremos contagiarles.

Un país sin tejido empresarial propio es tan débil y dependiente como un territorio sin agua. En Galicia, el 92% de las empresas son familiares: proyectos de vida, empresas que viven aquí, con sedes, empleos y vocación de permanencia. Es lo que intentamos fomentar. Que algunos de estos jóvenes pierdan el miedo a emprender un proyecto económico de vida, planteado y conducido por ellos mismos. Sabemos que tenemos la generación mejor formada de la historia y necesitamos que algunos de ellos inviertan su esfuerzo y conocimiento en intentarlo. O en todo caso, conozcan las empresas que viven aquí, en las que algún día, independientemente de la formación por la que opten, podrán desarrollar su carrera profesional.



EMPRESA FAMILIAR

Formación y comunicación, claves para la gestión de pymes

■ La comunicación, la formación y los valores son ejes fundamentales para una gestión empresarial, según se puso de manifiesto ayer en el segundo de los talleres de buenas prácticas enmarcados en un ciclo organizado por Empresa Familiar de Castilla y León. La sesión contó con los responsables de las empresas Grupo Tejedor Lázaro y Grupo Alimentario Copese, quienes trasladaron sus experiencias.



acceso 360

ECONOMÍA



Instituto de la **Empresa Familiar**



El Icx acelera la promoción de empresas españolas en EE UU

Se centrará en infraestructuras, alimentos y moda, aprovechando la llegada de Biden

CARLOS MOLINA
MADRID

El sector exterior se prepara para salir del mayor ajuste que ha sufrido en la historia. Las exportaciones españolas retrocedieron un 10% en 2020, regresando a niveles de 2016, como consecuencia de la parálisis ocasionada por la crisis del coronavirus. Y en esa vuelta a la normalidad está el Icx, que cuenta con un presupuesto de 131 millones de euros en 2021. "El plan de actividades para este año se ha diseñado para que el sector exportador sea el motor de la recuperación", aseguró ayer María Peña, consejera delegada del Icx, en un desayuno para presentar los grandes ejes de ese plan de actividades.

En total están previstos 1.316 eventos, de los que 833 estarán dirigidos a la internacionalización de las empresas, 276 a la capacitación empresarial y 110 a atraer inversiones extranjeras. El número de actividades no ha cambiado, aunque lo que sí ha variado es que la gran mayoría se realizará de forma virtual, en línea con las restricciones aprobadas por el coronavirus.

No es el único cambio. La llegada de Joe Biden a la presidencia de EE UU ha aumentado aún más el interés por incrementar la huella de las empresas españolas. "Lo que esperamos es más transparencia, menos sustos y más previsibilidad. En EE UU nos vamos a focalizar en sectores de alta demanda, como alimentación, gastronomía, moda o diseño. Si hay una Administración más previsible y se relanzan las infraestructuras, se dedicarán más recursos, ya que es prioritario".

El otro gran foco será China, que ha sido determinante para que la alimentación se convirtiera en el primer sector exportador en 2020, superando a otros que tradicionalmente ha-

bían tenido más peso, como bienes de equipo o automoción. De hecho, China fue el único gran cliente que incrementó sus compras a España, con un alza del 20%, y la alimentación fue el úni-

co sector que elevó su facturación anual, con un 5%. "España se ha convertido en la despensa del mundo. Debemos aprovechar ese tirón con mucha promoción y comunicación".

Una parte importante de esas actividades se financiará con fondos de la UE. De los 131 millones de presupuesto del Icx para 2021, 8 millones proceden del fondo de recuperación

de la Unión Europea. Peña aseguró que la petición realizada desde el organismo que dirige recoge proyectos plurianuales (de 2021 a 2024) por valor de 86,5 millones de euros.

El organismo ha pedido 86,5 millones para proyectos ligados a fondos de la UE

China será el otro gran objetivo, ya que fue el único país que elevó sus compras en 2020



La crisis eleva un 17,5% la ejecución de hipotecas y paraliza los lanzamientos

J. PORTILLO
MADRID

La pandemia ha provocado un importante incremento de la carga de trabajo de los juzgados españoles durante 2020. Los efectos económicos de la crisis abierta por el Covid-19 se han dejado notar en los pasillos judiciales, donde se ha registrado un fuerte incremento de las ejecuciones hipotecarias, si bien no de los desahucios debido a la moratoria imperante.

Así lo constata el informe *Efectos de la crisis económica en los órganos judiciales*, publicado ayer por la sección de estadística del Consejo General del Poder Judicial, que demuestra un importante alza de este tipo de causas, que amenaza con elevarse

una vez que venzan la moratoria sobre desahucios o los expedientes de regulación temporal del empleo (ERTE), que han contenido buena parte de los ajustes laborales pero dejan un alza del 7,7% en la litigación por despido.

Así, según el documento, el número de ejecuciones hipotecarias por el impago de los préstamos ascendió un 17,5% en 2020, hasta las 20.460, en su primer aumento interanual desde 2012. El incremento ha sido especialmente relevante en la segunda mitad del año, siendo del 52,7% en el tercer trimestre y del 42,5% en el cuarto. Pese a ello, la moratoria del Gobierno sobre los desahucios ha permitido reducir el número de lanzamientos,

judicialmente, a 29.406, lo que supone un 45,6% menos que el año anterior, incidiendo en las rebajas registradas desde 2015. De los lanzamientos registrados, el 71,9% (21.145) correspondió a alquileres, si bien la cifra cae un 42% interanual por la moratoria sobre los pagos de arrendamientos. Otro 23,5% (6.915) se inició por un procedimiento de ejecución hipotecaria, con una caída del 51,3%, respondiendo los 1.346 casos restantes a otras causas.

Compras y créditos

A su vez, el Colegio de Registradores notificó 37.416 compraventas de vivienda en enero (-15,4% interanual) mientras que la firma de hipotecas cedió un 30,4% en el mes, su mayor caída en la pandemia.



Seat e Iberdrola se ponen al frente de la primera planta de baterías española

Se trata de un proyecto que cuenta con el apoyo del Gobierno y que estará abierto a otros socios

Pese a que aún se desconoce la ubicación exacta de la fábrica, estará cerca de Seat en Martorell

A. Tejero/Á. C. Álvarez
MADRID/VALENCIA.

Seat-Volkswagen e Iberdrola serán los impulsores, junto con el Gobierno, de la implantación de la primera fábrica de baterías para vehículos eléctricos en España. Pese a que la ubicación de la misma no está todavía clara, la ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto, sí confirmó ayer en la clausura del 28º congreso federal de UGT FICA que se situará cerca de la planta que la automovilística tiene en Martorell (Barcelona). De hecho, esta demanda ya la hizo la semana pasada el presidente de Seat y Cupra, Wayne Griffiths.

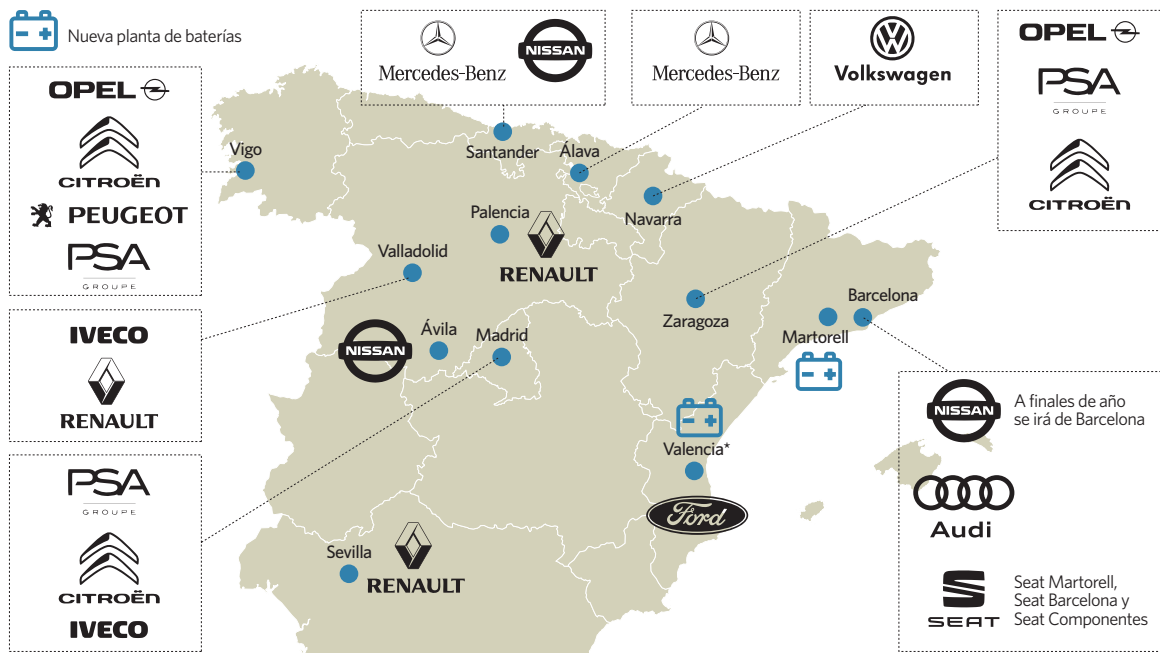
Este consorcio, que estará abierto a otros socios, formará parte de los Proyectos Estratégicos para la Recuperación y Transformación Económica (Perte). El anuncio llega un día antes de la visita del rey Felipe VI y del presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, a la factoría de Martorell con motivo del 70 aniversario de la automovilística. Un encuentro que tuvo que ser postpuesto en diciembre por la cuarentena de Sánchez. También estará el presidente del Grupo Volkswagen, Herbert Diess, según confirmaron fuentes de Seat a este periódico, por lo que no se descarta el anuncio de fabricación de un vehículo eléctrico por parte de la automovilística.

En palabras de la propia ministra, "el proyecto permitirá desarrollar un conjunto de actuaciones que garanticen que existan en España las infraestructuras, instalaciones y mecanismos necesarios para fabricar de forma autónoma y competitiva un vehículo eléctrico conectado completo".

El secretario general de UGT, Pepe Álvarez, valoró este anuncio, al tiempo que explicó que es "muy importante que el país, que además va a tener el litio, sea un referente desde el punto de vista de la producción de baterías". No obstante, recordó que España "está muy lejos de poder tener el coche eléctrico en pleno funcionamiento" y, en ese sentido, explicó que "se puede soñar", pero reconoció las múltiples dificultades con las que uno se puede encontrar.

El presidente de Seat avanzó la semana pasada que mantenían conversaciones bastante avanzadas con el Gobierno sobre la possibili-

Fábricas españolas de automoción



Fuente: elaboración propia. (*) La fábrica de baterías no es seguro que vaya a instalarse definitivamente allí.

dad de que la automovilística fabrique eléctricos en España.

Pacto por la Industria

Durante su discurso, la ministra destacó que la Industria juega un papel muy relevante para avanzar

en la modernización de nuestro modelo productivo, dado que genera riqueza y empleo estable y de calidad, pero sobre todo por su capacidad para hacer de la innovación, la investigación y la sostenibilidad, palancas para mejorar su competitividad.

Y es que la titular de la cartera de Industria defendió un Pacto por Industria que permita al país su reindustrialización, con el objeto de diversificar, equilibrar y modernizar la estructura productiva, impulsando los sectores estratégicos que hagan nuestra economía más resiliente. "Ya contamos con un borrador de bases del Pacto de Estado por la Industria que debe ser aprobado por el Foro de Alto Nivel de la Industria para su remisión al Congreso. Todos coincidimos en que este es un buen momento para abordar este pacto, un pacto que va a dar estabilidad y un pacto que va a conseguir reforzar capacidades productivas, generar empleo

La ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto. DAVID GARCÍA

Felipe VI y Pedro Sánchez acudirán hoy a la factoría de Seat para celebrar el 70 aniversario

y aumentar el peso de la industria en nuestro PIB", insitió Maroto.

Asimismo, el secretario general de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa, Raúl Blanco, aseguró en noviembre que España tiene capacidad para acoger "al menos dos fábricas de baterías".

Otros proyectos

El proyecto anunciado por Maroto no es el único que su ministerio tiene sobre la mesa. Otro consorcio de 23 empresas, entre ellas la propia Iberdrola, Ford y el fabricante de equipos eléctricos Power Electronics, junto con el Gobierno valenciano, presentó a mediados de febrero un plan para crear una gigafactoría de baterías de ion litio en Valencia y optar a los fondos de recuperación europeos. La bautizada como Alianza Va-

lenciana de Baterías cifra la inversión necesaria para levantar esa nueva fábrica así como para desarrollar su industria auxiliar y un centro de innovación en 2.000 millones de euros. Según se anunció en su presentación, que contó con el secretario de Estado de Industria, Raúl Blanco, la instalación podría generar 30.000 empleos.

El proyecto incluye a Ford y varios de sus proveedores valencianos, ya que considera que amarrar una planta de este tipo garantizaría la electrificación de la factoría de coches de Almussafes. El fabricante estadounidense anunció recientemente que fabricará su primer modelo 100% eléctrico en Europa en Colonia (Alemania) y la planta valenciana no tiene aún asegurado el salto al coche eléctrico.

En los últimos meses autonomías como Cantabria y País Vasco también han mostrado su interés en optar a una planta de baterías eléctricas. Además, hay que tener en cuenta que desde Industria se pretende incluir en la cadena de valor de este proyecto industrial a Extremadura, donde se encuentra uno de los mayores yacimientos de litio de Europa.





El primer ministro británico, Boris Johnson, saluda durante una visita al noreste de Inglaterra, ayer. SCOTT HEPPELL / AFP

Bruselas pospone la ratificación del Brexit

Enfado en la UE tras modificar Londres el Protocolo de Irlanda

P. R. SUANZES / C. FRESNEDA
BRUSELAS / LONDRES
CORRESPONSALES

Decir que la reacción en Bruselas es de malestar es quedarse corto. Hay decepción, enfado, rabia y preocupación. Líderes institucionales, funcionarios y diplomáticos creen que Reino Unido sigue jugando de forma irresponsable. Los mecanismos construidos en el Acuerdo de Salida, y en especial el protocolo irlandés, son débiles y todos lo saben. El pilar fundamental no es legal, económico o logístico, sino la confianza. Los me-

canismos de control son tan fuertes como la voluntad que pongan ambas partes, simultáneamente. Y una de ellas parece empeñada en poner a prueba todas las costuras enseguida.

El 1 de marzo la *task force* liderada por Michel Barnier y la española Clara Martínez concluyó su función. Ahora, el único canal bilateral operativo es el comité conjunto que preside el vicepresidente comunitario, Maros Sefcovic, junto al ministro británico Michael Gove. Y van a bronca por semana. La cuestión sigue en un nivel bajo, pues los minis-

tros y los líderes están ahora a otras cosas. Pero en la Eurocámara, que tiene que ratificar el Acuerdo Comercial con Reino Unido, avisan de que se está jugando con fuego.

El último desafío ha sido la decisión unilateral del Gobierno británico de extender el «período de gracia», que expiraba en abril, para poner en marcha todos los controles previstos por el Protocolo para la entrada de mercancías de Gran Bretaña con destino a Irlanda del Norte. La decisión de Londres ha creado un profundo malestar tanto en Bru-

selas como en Dublín. El *premier* Boris Johnson quitó ayer pólvora a la decisión unilateral del Reino Unido, alegando que se trata de «medidas temporales y técnicas». «Vamos a asegurarnos de que no hay barreras en el Mar de Irlanda», dijo. «Y estoy seguro de que con sentido común seguiremos hablando con nuestros amigos europeos y encontrando las soluciones».

La acción se produce a los pocos días de la toma de posesión como ministro del Gabinete de David Frost, el ex jefe negociador del Reino Unido durante las negociaciones del Brexit. Frost había criticado internamente la falta de firmeza de su predecesor, Michael Gove, que hace dos semanas participó en la última reunión con Maros Sefcovic.

Según un portavoz de David Frost, el anuncio de la extensión del «período de gracia» en Irlanda del Norte (de abril a octubre) se comu-

1
de enero. Jornada en la que se hizo oficial el acuerdo postBrexit, aunque falta que lo ratifique la Eurocámara.

nicó oficialmente a Bruselas a principios de semana. «Se trata de una extensión por razones operativas, con precedentes en acuerdos comerciales internacionales, y totalmente consistentes con las obligaciones del Protocolo».

En el Parlamento británico, el anuncio lo hizo el secretario para Irlanda del Norte, Brandon Lewis, el mismo que el otoño pasado comunicó sin tapujos la intención del Gobierno británico de violar las leyes internacionales «de un modo limitado y específico» (entonces por la Ley del Mercado Interno que Bruselas llevó a los tribunales).

Ayer, la conferencia de presidentes, el órgano que reúne a los líderes de todas las familias políticas, mandó un recado al no fijar una fecha para la votación de la ratificación del Acuerdo Comercial. Tenían pensando hacerlo esta semana, con el 25 de marzo en el calendario (de forma simultánea a una reunión del Consejo Europeo), pero como respuesta a la provocación británica han decidido postergarlo un poco. «Todavía es válido», escribió el alemán Bernard Langer, responsable de la comisión de Comercio de la Eurocámara, enlazando un mensaje suyo de la primera gran disputa: «Si las autoridades británicas rompen el Acuerdo de Retirada o amenazan con hacerlo, con la Ley de Mercado Interior o cualquier otra, el Parlamento Europeo, bajo ninguna circunstancia ratificará ningún acuerdo», aseguró. «Si ésta es la forma en la que David Frost pretende decir que han regresado los viejos juegos debería tener en cuenta el hecho de que la Eurocámara no ha ratificado todavía el acuerdo y que la plena implementación del Acuerdo de Salida y sus protocolos siguen siendo una línea roja», se sumó el luxemburgués Christopher Hansen.



Soros advierte sobre España

● El financiero afirma a EL MUNDO que «la situación política es demasiado incierta» en la cuarta economía del euro ● Señala entre los puntos débiles ante los mercados la incertidumbre sobre cuándo acabará la legislatura

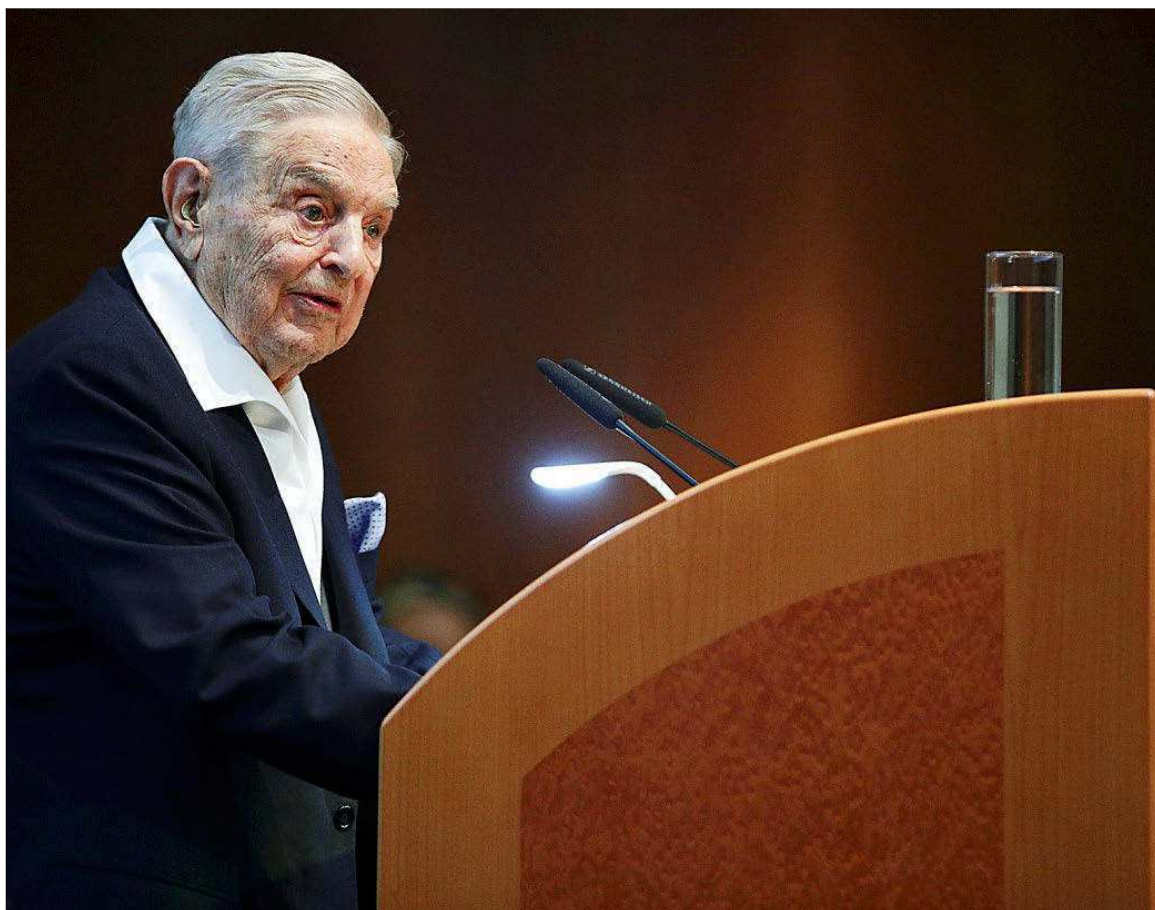
CARLOS SEGOVIA MADRID

El poderoso financiero George Soros advierte en declaraciones a EL MUNDO de la inestabilidad que presenta España, en comparación con otros países de la Eurozona, para aprovechar a fondo las posibilidades únicas de liquidez de los mercados internacionales.

«La situación política en España es demasiado incierta», afirma el influyente dueño de uno de los mayores fondos de inversión del mundo. En su opinión, una de las dudas es si el actual Gobierno de coalición encabezado por Pedro Sánchez acabará la legislatura y cómo evolucionará la fragmentación política que está impidiendo grandes pactos de Estado y reformas necesarias de la cuarta economía del euro.

«No está claro cuándo tendrán lugar las próximas elecciones en España y cuál será su resultado», señala Soros. Y esa incertidumbre —unida a sus desequilibrios económicos— es una debilidad en un momento en el que, a su juicio, presentar una imagen sólida en los mercados es particularmente importante para aprovechar los bajos tipos de interés y financiar a muy largo plazo los enormes gastos de la pande-

Soros no ve a España con margen para emitir «deuda perpetua» por su inestabilidad



El multimillonario inversor George Soros, en un acto de reconocimiento celebrado en Viena. REUTERS

mia. «Difícilmente pueden estar más bajos los tipos», escribió el pasado miércoles en un artículo en el diario francés *Les Echos*. Este financiero y filántropo estadounidense de origen húngaro ve a Francia y a varios países europeos con peso suficiente como para convencer a los mercados de que les compren la llamada «deuda perpetua». Se trata de bonos del Tesoro que no hay que devolver y basta con pagar bajos intereses por tiempo indefinido.

Preguntado por este diario si excluye a España de los países del euro con ese potencial de fuego de emisión, Soros asiente: «Está usted en lo cierto». Y argumenta la debilidad mencionada.

Soros, que se hizo famoso en los años 90 por apostar contra la libra esterlina y la desestabilización del sistema monetario europeo, sostiene que la emisión de bonos perpetuos sería especialmente útil para Francia porque ha avalado una gran cantidad de préstamos, «muchos de los cuales no serán devueltos».

¿Cómo financiar sin sobresaltos las pérdidas de los avales del ICO francés? Según Soros, emitiendo este tipo de deuda indefinida, que

LA FED AVISA SOBRE EL ALZA DE PRECIOS TRAS LA PANDEMIA

El presidente de la Reserva Federal de Estados Unidos (Fed), Jerome Powell, declaró ayer que la tasa de inflación se mantiene por debajo del 2% desde que comenzó la pandemia del Covid-19 y que la reapertura económica podría crear una «presión alcista en los precios», pero garantizó las herramientas del banco central para mantenerla a raya. Powell añadió que la postura actual, excepcionalmente

acomodaticia por la crisis, «es la adecuada», pese a que el aumento del interés de los bonos del Tesoro ha elevado los temores en Wall Street. Señaló que la «alta inflación es una situación muy mal asunto y la Fed no permitirá que ocurra otra vez», pero matizó que durante el próximo año no espera que los precios suban lo suficiente como para mover las expectativas de inflación por encima de ese 2%, informa Efe.

También destacó su compromiso para devolverle la «fortaleza» al mercado laboral pero consideró improbable que se logre el pleno empleo este año, pues las contrataciones no

normal», pero que ahora es posible y una buena solución al alcance de Francia, pero no de España. «Los siguientes candidatos para poder emitir deuda perpetua serían los llamados cinco *frugales*, encabezados por Países Bajos», dice. Los *frugales* son los estados de la Eurozona que mejor solvencia presentan después de Alemania, y cerraron filas en la ne-

gociación del pasado julio para conseguir que las ayudas a los países del Sur fueran más préstamos que transferencias. Finalmente, aceptaron repartir 750.000 millones siempre que la mitad no fuera a fondo perdido y el resto, condicionado a reformas exigidas por Bruselas.

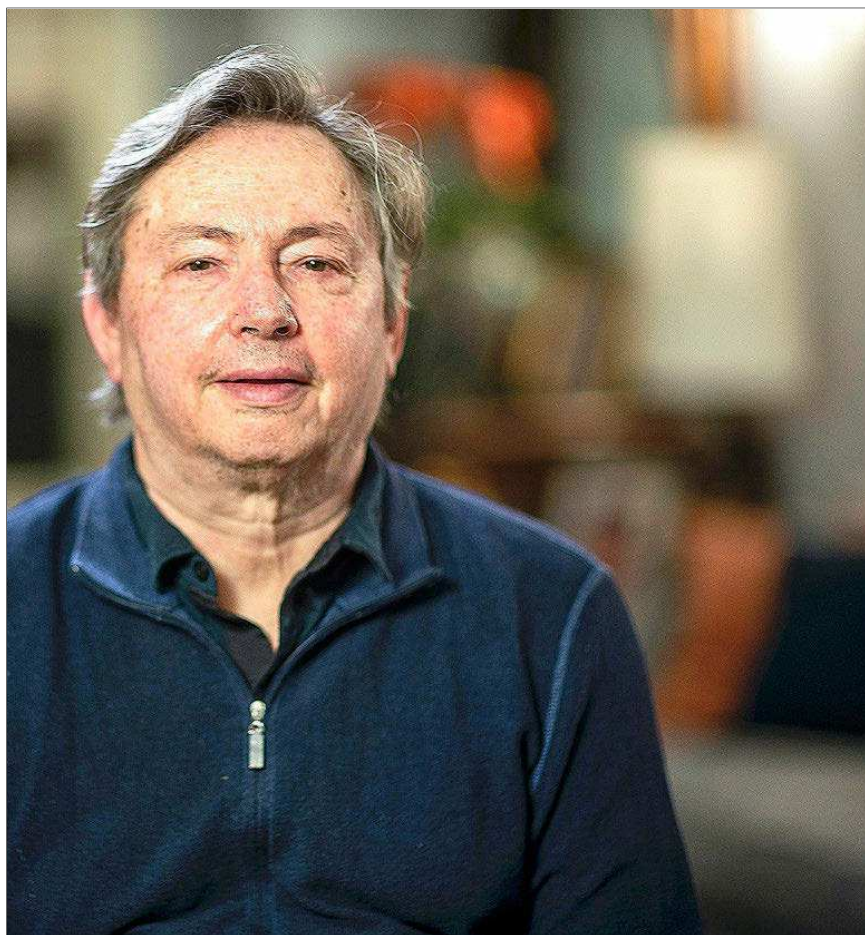
Soros defendió al inicio de la pandemia que debería ser la propia UE

la que debería emitir «deuda perpetua». El Gobierno de Sánchez abrazó su idea y la propuso también, pero el Banco Central Europeo la descartó, porque tiene prohibido en sus estatutos adquirir deuda pública a plazo superior a 30 años. Soros insiste ahora, proponiendo como alternativa que sean los países más sólidos las que la emitan por su cuenta.

Soros Fund Management maneja unos 25.000 millones de euros y el magnate dedica parte de su fortuna, a sus 90 años, a la fundación Open Society, que tiene entre sus objetivos «promover la democracia». Es muy beligerante contra, por ejemplo, el primer ministro húngaro Viktor Orbán, que le acusa a su vez de financiar a la izquierda europea. También el líder de Vox, Santiago Abascal, incidió en su fallida moción de censura en que uno de los primeros financieros que recibió Sánchez en Moncloa en 2018 fue a Soros. Según Abascal, «el especulador financiero y conspirador antinacional que es George Soros» es un «lobbyista del globalismo» y «protector» de Sánchez, lo que el socialista ha negado reiteradamente.

Soros defendió al inicio de la pandemia que debería ser la propia UE

la que debería emitir «deuda perpetua». El Gobierno de Sánchez abrazó su idea y la propuso también, pero el Banco Central Europeo la descartó, porque tiene prohibido en sus estatutos adquirir deuda pública a plazo superior a 30 años. Soros insiste ahora, proponiendo como alternativa que sean los países más sólidos las que la emitan por su cuenta.



E. M

MARK
GERTLER**Premio Fronteras del Conocimiento. Junto a Ben Bernanke planteó la teoría de los aceleradores financieros. «Si los políticos no intervienen, la situación puede deteriorarse muy rápido»**

«Si la recesión y el virus persisten, existe un riesgo real de crisis financiera»

MIGUEL ORS VILLAREJO MADRID A principios de los 80, Mark Gertler (Estados Unidos, 1951) compartió piso con un joven profesor de Stanford obsesionado con la Gran Depresión. Para cualquier macroeconomista, aquel cataclismo era como el Everest para un montañero: había que escalarlo porque estaba ahí. Le contagió a Gertler la afición y juntos emprendieron una colaboración que acabaría concretándose en la teoría del acelerador financiero y que básicamente explica por qué un contratiempo relativamente manejable, como el crack de Wall Street en octubre de 1929, acabó convertido en un pavoroso incendio que asoló toda la economía. Aquel joven profesor de Stanford

era Ben Bernanke y, andando los años, le tocó presidir la Reserva Federal tras la quiebra de Lehman Brothers. «No hablé mucho con él en los momentos álgidos de la crisis», declararía Gertler más adelante. «Pero una vez que pude abordarlo le pregunté qué tal iban las cosas y me dijo: 'Bueno, el lado positivo es que he reunido alguna evidencia sobre los aceleradores financieros».

«Me inquieta la deuda pública. A ver qué pasa si los tipos siguen subiendo»

Esta contribución es la que les ha valido ahora a ellos dos, a Nobuhiro Kiyotaki y a John Moore el Premio Fronteras del Conocimiento en Economía, Finanzas y Gestión de Empresas de la Fundación BBVA. «Bernanke», explica Gertler desde Nueva York, «se dio cuenta de que durante la Gran Depresión el precio de los préstamos subió como la espuma». La explicación es que, cuando las cosas se tuercen por culpa de algún choque (un desplome bursátil, la subida del petróleo, el estallido de una burbuja), las ventas de las empresas caen, su balance se debilita y el acceso al crédito se complica, lo que se traduce en un aumento de la prima de riesgo, que debilita más el balance de las empre-

sas, y vuelta a empezar. «Esta retroalimentación es lo que llamamos acelerador financiero y, si los políticos no intervienen, la situación puede deteriorarse muy rápido. Por fortuna, en 2008 se hallaba al frente de la Fed alguien que entendía como nadie este proceso. No salimos ilesos, por supuesto, pero si los bancos centrales no hubieran hecho nada, estaríamos bastante peor».

Pregunta.- O sea, que vamos aprendiendo...

Respuesta.- ...y mucho. Piense en esta última recesión. El golpe llegó en marzo de 2020. El precio de los bonos y las acciones cayó y los bancos se vieron sometidos a una presión enorme, pero las autoridades reaccionaron agresivamente y, en un mes, los mercados se habían estabilizado.

P.- La crisis actual empezó siendo sanitaria y se convirtió luego en económica. ¿Cabe la posibilidad de que muete a financiera?

R.- Si la recesión y el virus persisten, existe un riesgo real. A muchas familias y pymes les resulta imposible pagar sus deudas, lo que podría afectar a los bancos y, a su vez, golpear de vuelta a esas mismas familias y pymes. Son en su mayoría personas humildes y eso exacerbará la desigualdad, que ya era el principal problema que había antes de la pandemia.

P.- Los inversores están nerviosos ante un posible repunte de la inflación.

R.- Cuando les explico a mis alumnos que, en los años 70, cuando yo me formé, teníamos una inflación de dos dígitos, les cuesta imaginarlo... Un brote descontrolado de los precios me parece improbable. Podríamos llegar al entorno del 2%-3%, pero no es ninguna tragedia. Es un precio razonable por dejar atrás la recesión.

P.- Pero obligaría a endurecer la política monetaria y complicaría la recuperación.

R.- En los 70 la inflación surgió de un día para otro, y tampoco creo que lo haga ahora. Veremos una progresión gradual y, en cuanto se acerque al 2,5%, el banco central actuará.

P.- Hace unos años dijo que el enorme tamaño que había adquirido el balance de la Fed debería preocuparnos únicamente si la economía no crecía. En 2020 colapsó. ¿Debemos preocuparnos?

R.- En absoluto, la Fed puede lidiar con ello. Me parece más inquietante la deuda pública. A los intereses actuales, es manejable, pero habrá que ver qué pasa si los tipos siguen subiendo. ¿Es una catástrofe inminente? No. La clave es deshacernos del virus. Después, seguiremos teniendo estos problemas, pero podremos afrontarlos.

P.- ¿Y es usted optimista en el frente sanitario?

R.- Sí. Para finales de mayo tendremos [en Estados Unidos] suficientes dosis para vacunar a toda la población adulta. Eso es increíble.

P.- ¿Cree que algún día dejará de haber crisis? A principios de siglo se daba por hecho. [Robert Lucas declaró en 2003 que «el problema central de la prevención de depresiones estaba resuelto a efectos prácticos»].

R.- A la vista de lo que he vivido, está claro que la respuesta es que no. Hemos aprendido a gestionar las crisis, pero nos cuesta detectarlas. Recuerdo una conversación que mantuve con Bernanke en marzo de 2009 en la que me dijo que nada de lo que ocurría era nuevo, que todo podía explicarse a la luz de

LOS OTROS PREMIADOS



BEN BERNANKE Junto a Mark Gertler demostró que cuando una empresa sale a captar financiación es clave su balance. Si la empresa presenta una situación financiera débil,

aumentará la prima que debe pagar por la financiación y esto reducirá su capacidad de adquirir préstamos y, por tanto, su inversión y su actividad productiva, generando un bucle negativo.



NOBUHIRO KIYOTAKI El modelo Kiyotaki-Moore introduce un nuevo efecto amplificador de ese bucle negativo descrito por Bernanke y Gertler:

la doble condición de los activos que las empresas utilizan como garantía ante posibles impagos en los préstamos (como activo productivo y como colateral).



JOHN MOORE En opinión del jurado, gracias al trabajo de los cuatro premiados hoy es habitual que «los economistas analicen las implicaciones que los balances de las

empresas tienen en la política monetaria, para los controles de capital, para comprender el papel de la banca en la sombra, y sus peligros asociados, y para las reformas regulatorias prudenciales».

nuestros conocimientos, pero que no habíamos sabido anticiparnos. Pasó igual con el 11-S: nos faltó imaginación. Si hubiésemos pensado que unos terroristas iban a atacarnos con aviones comerciales, lo podríamos haber evitado, pero no lo previmos.

P.- Como el virus ahora...

R.- Exacto. Lo decisivo es quién está al mando cuando se produce el choque. En 2008 teníamos a Bernanke. En cambio, para esta pandemia estaba al timón el peor capitán posible, por decirlo suavemente.



El Gobierno ultima tres fondos para ayudar a las empresas

El dinero se destinará a apoyos directos a través de comunidades, al ICO y a firmas medianas

ANTONIO MAQUEDA / ÍÑIGO DE BARRÓN. Madrid El Gobierno aprobará en el Consejo de Ministros del próximo martes el esquema con el que piensa ayudar a las empresas por la pandemia. El Ministerio de Economía ultima tres

fondos que en total estarán dotados con los 11.000 millones que anunció el presidente Sánchez. Según fuentes gubernamentales, uno se dedicará a ayudas directas para empresas afectadas por las restricciones y se canalizará

a través de las comunidades. Otro se destinará a reestructurar una parte de los 118.000 millones en créditos avalados por el ICO. Y el tercero se empleará en la recapitalización de firmas medianas y lo orquestará Cofides.

El Gobierno respondió al brutal golpe de la pandemia cubriendo costes laborales con los ERTE y aportando liquidez a través de los avales del ICO. Y el fuerte rebote de la economía en el tercer trimestre de 2020 demostró que ese esquema había servido para paliar el varapalo inicial. Las empresas fueron capaces de reactivarse en cuanto empezaron a retirarse las restricciones. El Ejecutivo ha cifrado las ayudas directas del año pasado en unos cinco puntos de PIB, alrededor de 50.000 millones sobre todo por los ERTE.

Sin embargo, la pandemia se ha alargado y es evidente que estos apoyos ya no son suficientes. Este año se llevan gastados unos dos puntos de PIB. Y, según fuentes gubernamentales, el Ejecutivo trabaja en medidas adicionales. El próximo martes aprobará casi con toda seguridad un plan de ayudas basado en tres fondos o esquemas con una dotación total de 11.000 millones, la cifra que ya adelantó el presidente en el Congreso la semana pasada.

Uno de ellos es un fondo de ayudas directas para compensar la caída de ingresos en empresas afectadas por la covid y que canalizarán las comunidades. Además de esta nueva partida estarán los 2.000 millones que usarán las autonomías del fondo europeo React EU y las subvenciones que ya estén brindando con su propio presupuesto. Hacienda y Economía siempre han recordado que los gobiernos autonómicos han recibido más recursos que nunca pese a la pandemia y deben aprovecharlos para respaldar a los negocios perjudicados. El presidente Sánchez ya habló de que el turismo y la hostelería serían los sectores beneficiados.



Una monja pasa delante de un hotel cerrado en el centro de Madrid, a finales de septiembre. / VÍCTOR SAINZ

Los otros dos fondos estarán más focalizados en reforzar la solvencia de las empresas. Estas han aumentado su endeudamiento neto en unos 50.000 millones por la pandemia. Y el sistema de avales del ICO ha brindado financiación por valor de 118.000 millones.

Uno de los dos fondos servirá para que el ICO acompañe los procesos de reestructuración de deuda de las empresas acogidas a estos créditos con aval del Estado. Estas se llevarán a cabo con un código de buenas prácticas que se firmará con las entidades y que se

considera que ya funcionó bien con las hipotecas.

Este protocolo permitirá a la banca tener cierta flexibilidad para decidir qué facilidades otorgan, como alargar plazos o dar carencias. La quita será el instrumento de último recurso, ha recordado la vicepresidenta Nadia Calviño. Y el ICO, que ha avalado entre un 70% y un 80% de los préstamos, soporte la parte que le corresponde del alivio a la deuda. El Santander y el Sabadell se habían opuesto incluso a este código de buenas prácti-

cas. Pero al final parece que todos se acogerán a esta fórmula.

Y la tercera pata consistirá en un fondo para recapitalizar empresas medianas similar al que se ha puesto en marcha con la SEPI para grandes y para el que se puso 10.000 millones. Este tendrá un menor volumen, inyectará capital o híbridos y será gestionado por la empresa pública Cofides, la compañía controlada por el Estado que financia la implantación de empresas españolas en el exterior y que es experta en la utilización de préstamos participativos.

Economía prepara un protocolo para reestructurar los ICO

El sector financiero se ha enfrentado al Gobierno como en pocas ocasiones. Directivos de las principales entidades consideran que el planteamiento inicial del Ejecutivo era dictar cómo y a quién se aplicaba una quita. Pero esta posición iba contra la ley porque la titularidad del crédito es del banco. Además, dicen, suponía acabar con el ICO porque nadie más volvería a trabajar con el instituto "si se cambiaban las reglas a mitad de partido".

Tras un mes de negociación con las cinco grandes entidades, en el sector se cree que el Minis-

terio de Economía dejará en manos de los bancos cómo estructurar las quitas, aunque establezca un protocolo general para evitar que arrastren los pies ante una caída en cascada de empresas. Fuentes financieras consideran que ha sido clave el apoyo del Banco de España y de la UE, que no son partidarios de ordenar a las entidades cómo tienen que hacer las quitas. De hecho, ningún Gobierno europeo ha establecido este esquema.

Las entidades no se oponen a realizar quitas, sobre todo en la hostelería y el turismo. Creen

que ahí está concentrado el 80% del problema, pero saben que necesitan el acuerdo del Gobierno porque no podrán reestructurar el crédito sin el visto bueno del ICO, que ha avalado los créditos en un 72% de media.

Como apuntó el gobernador del Banco de España, el problema es diseñar un instrumento útil que no dañe a las entidades. El Ejecutivo quiere garantizarse que los bancos socorren a las empresas y, de esa manera, se harán corresponsables de lo que pase. Es decir, esta operativa tendrá un coste político y reputacional porque habrá que decir si a ayudar a unas empresas y no a otras, aquellas que no tengan perspectivas de recuperar ingresos tras la pandemia.

Además, pueden llegar escándalos si algún beneficiado de la

ayuda se queda con el dinero sin reinvertirlo en el negocio. "Calviño no quiere asumir este coste ella sola", apuntan desde un banco.

En el sector creen que para la mayoría de las empresas no sirve de nada solo con prolongar las moratorias de pago de los ICO. "No pueden asumir más deuda. Necesitan efectivo para hacer frente a los gastos, y eso son ayudas públicas, aunque también se pueda financiar una ampliación de capital en las grandes", dicen. Y esas ayudas de Estado deben apuntar donde está el mayor problema: las que no pidieron ICO. Algunos bancos creen que un 70% de las micropymes y autónomos con dificultades no solicitaron estos créditos avalados. "Ahí está lo peor", dice un ejecutivo.



Los sindicatos confían en que la presión de la UE baje la temporalidad

GORKA R. PÉREZ, Madrid

El último tirón de orejas que la Unión Europea ha propinado a España por las elevadas tasas de temporalidad que presenta sistemáticamente el mercado de trabajo del país, y que ocupan las cotas más altas en las Administraciones, no ha sorprendido a los sindicatos, que lo califican de “vergonzante” por “repetido”. La última advertencia, adelantada ayer por EL PAÍS, es novedoso en el sentido de que la recomendación de Bruselas gana consistencia porque condiciona su resolución a los pagos económicos que recibirá España de los fondos europeos para la recuperación por la covid-19, el as de oros a partir del cual el Gobierno plantea la reestructuración de las Administraciones.

“La interinidad la han provocado las Administraciones y su solución pasa por la voluntad política para acometer una reforma, con seguridad jurídica, que resuelva esta situación”, sostienen desde la Central Sindical Independiente y de Funcionarios (CSIF), que alerta de que en el sector público esta se sitúa ya “alrededor del 30%”, especialmente por la mala praxis de los organismos dependientes de las comunidades autónomas. El sindicato dirigido por Miguel Borra ha venido denunciado en los últimos meses que la irrupción de la pandemia ha evidenciado los problemas estructurales y la carencia de recursos materiales y humanos en ámbitos como la sanidad o la educación, que son los que registran los niveles más altos de temporalidad.

Ejemplaridad

“Es llamativo que Europa nos tenga que llamar la atención tantas veces sobre el tema de la temporalidad y que tenga que hacerlo en el ámbito de las Administraciones Públicas. No es nada ejemplarizante que sean ellas las que abusan más del empleo precario”, apunta Paco García, coordinador del Área Pública de CC OO. “Esperamos que esta amenaza surta efecto. Nosotros estamos a la espera de reunirnos con los nuevos responsables del Ministerio de Función Pública —que dirige Miquel Iceta tras la salida de Carlina Darías— para presentar una batería de medidas que tienen que ver con la cantidad y la calidad del empleo”, añade García.

Carlos Álvarez, secretario general de la AGE de UGT señala que a pesar de que la temporalidad en la Administración del Estado se encuentra en un “razonable” 7%, “bienvenida sea una modificación legal que limite la generación de bolsas de temporalidad”.



La comisaria europea de Igualdad, Helena Dalli, durante una rueda de prensa ayer en Bruselas. / O. HOSLET (EFE)

Bruselas obligará a las empresas a compensar a las víctimas de discriminación salarial

LLUÍS PELLICER, Bruselas
Mismo trabajo, mismo sueldo. Bruselas se pondría con la desigualdad de género en las empresas y lanzó ayer una batería de medidas con las que quiere facilitar que los trabajadores puedan llevar a los tribunales a las compañías que retribuyan de

forma desigual a hombres y mujeres. La Comisión Europea propone que las grandes compañías hagan pública la brecha salarial existente en el seno de las empresas para que los trabajadores que se sientan discriminados puedan ir a la justicia y ser “plenamente compensados”.

La pandemia de la covid-19 amenaza con agrandar de nuevo las diferencias de género en el mercado laboral. Bruselas ha constatado que la crisis sanitaria ha supuesto de nuevo una sobrecarga para las mujeres por la importancia de los servicios asistenciales —en los que predomina su presencia—, el cierre de escuelas y la atención a familiares. Por ello, la Comisión Europea no quiere que la crisis económica derivada de la pandemia sea

otra excusa para aplazar una nueva directiva que incremente la transparencia en el seno de las empresas.

El objetivo del Ejecutivo comunitario es acabar con la persistente brecha salarial, del 14,1% según Eurostat. Y para poner fin a esas “zonas grises” en las retribuciones empresariales, la Comisión obligará a las empresas con más de 250 trabajadores a publicar informes sobre brechas salariales en su organi-

zación, siempre cumpliendo con las leyes europeas de protección de datos. En caso de que esas auditorías arrojen que hay un “elevado riesgo de desigualdades retributivas injustificadas”, los representantes de la empresa y los trabajadores deberán acordar medidas correctivas.

Con la información en la mano, la directiva permite que los organismos de igualdad y los representantes de los trabajadores puedan ir a los tribunales en

nombre los empleados que experimentan discriminación salarial para interponer una demanda colectiva. “Habrá una compensación para quienes hayan sido víctimas de discriminación y medidas correctivas que aborden el sesgo estructural discriminatorio en las organizaciones”, señala la Comisión Europea. “El mismo trabajo merece la misma retribución. Y para ello, se requiere transparencia”, justificó en un comunicado la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen.

Criterios objetivos

La directiva fija, de acuerdo con las sentencias del Tribunal de Justicia de la UE, el concepto de “trabajo de igual valor”. Es decir, los puestos de trabajo —los ocupen hombres o mujeres— pueden ser comparados a nivel retributivo teniendo en cuenta varios criterios objetivos: requisitos de formación y de experiencia profesional, esfuerzo y responsabilidad o destrezas. Ahí la directiva deja cierto margen a los países para que lo aborden con los agentes sociales.

De ese concepto se deriva la igualdad salarial, que Bruselas contempla en un sentido amplio. No solo se trata del sueldo bruto, sino también de los complementos salariales, las prestaciones y las ventajas en efectivo o en especie que reciben los trabajadores. Entre otras remuneraciones, pues, comprende bonus, compensaciones de tiempo, desplazamientos —incluyendo coches de empresa—, subsidios de residencia, compensaciones por formación, horas extra o pensiones.

La directiva, además, se aplicará a todos los trabajadores, con independencia del tipo de contrato (a tiempo completo o parcial) o de la relación contractual, es decir, si están subcontratados o no. La propuesta también cubre a empleadas de hogar, trabajadores con contratos discontinuos e incluso a quienes comercialicen sus servicios mediante una plataforma digital. Los países deberán, por último, fijar un sistema de sanciones —incluyendo multas— para castigar los incumplimientos de ese principio. “Esas multas deberán ser efectivas, proporcionales y disuasivas”, sostienen fuentes de la Comisión.



«La situación requiere un Gobierno fuerte y sensibilidad económica»

ANTONI CAÑETE
PRESIDENTE DE PIMEC

«La sociedad está agotada, no solo los empresarios»

LLUÍS SANS
ASOCIACIÓN COMERCIANTES DE PASEO GRÀCIA

«Yo con Sánchez Llibre siempre estoy cómoda»

MÒNICA ROCA
PTA. CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

Frente común del mundo económico

Las empresas claman por un Govern para la recuperación

► Más de 300 entidades condenan la violencia y exigen a los partidos centrarse en la salida de la crisis

GABRIEL UBIETO
Barcelona

Economía, economía y por encima de todo la economía. Este fue el clamor unánime y el mensaje que hiló el discurso de los diferentes representantes del empresariado catalán, conjurado ayer en la antigua Estació del Nord de Barcelona. Estaban (casi) todos, desde las pequeñas empresas hasta las grandes; desde las organizaciones pro independencia (como la Cambra o FemCat) hasta empresarios que públicamente se han manifestado en contra. De todos los sectores, desde el comercio, al auto, pasando por la hostelería, el deporte o la cultura. El grito del mundo de los negocios catalán se expresó en esta ocasión como una sola voz: «Basta ya, centrémonos en la recuperación».

Un doble *basta ya*, contra los actos vandálicos y los disturbios de grupúsculos que han empañado casi dos semanas de protestas por la libertad de expresión y la precariedad que atenaza a los más jóvenes por segunda crisis consecutiva. Y un *basta ya* contra la crispación política que Catalunya arrastra desde hace ya años y a favor del

«diálogo» y los «consensos» para trabajar por una salida rápida y lo menos dolorosa posible a la crisis sin precedentes que ha traído consigo la pandemia del coronavirus.

El de ayer fue el primer acto unitario del empresariado catalán para pedir una salida a la inestabilidad vivida en los últimos días, tras los actos vandálicos que han destrozado los escaparates (y la imagen) de la zona noble barcelonesa. Las dos grandes patronales catalanas, con especial protagonismo de Foment del Treball, ordenaron esa olla de grillos y la coordinaron en un coro unitario. Según los cálculos de los organizadores, en el acto unitario estaba representadas más de 400.000 empresas, que emplean más de 2,3 millones de trabajadores y donde producen el 90% PIB catalán.

«Cuenten con todos nosotros, gobiernen con la prioridad de levantar la economía y con lealtad institucional. Den ejemplo de diálogo y pacto y no de la excesiva confrontación que desgraciadamente hemos vivido en los últimos tiempos», fueron las últimas palabras del presidente de Foment, Josep Sánchez Llibre, en la clausura del acto. Antes, no obstante, una advertencia por si los partidos ig-



Acto del empresariado, en la Estació del Nord de BCN.



«Cuenten con nosotros y gobiernen con la prioridad de levantar la economía. Den ejemplo de diálogo y pacto»

JOSEP
SÀNCHEZ LLIBRE
PRESIDENTE DE FOMENT
DEL TREBALL

noran su clamor. «La sociedad organizada no somos un contrapoder, somos el poder, que democráticamente delegamos», afirmó el líder patronal.

«La situación lo requiere»

Los discursos pronunciados ayer desde la palestra instalada en Estació del Nord destilaron una sensación de saturación, tras casi un año de pandemia. «Estamos agotados», reconoció el presidente de Barcelona Obrera, Gabriel Jané. Aunque también por el ciclo de inestabilidad en el que lleva inmersa Catalunya, con cinco elecciones en los últimos diez años y un retraso (o falta) de presupuestos que ha

perdido el tinte de excepcional.

Sin mencionarla, la palabra «decaencia» sobrevoló los parlamentos de los asistentes, otrora representantes del primer motor de la economía española. Hasta el 2012, cuando Madrid dio un sorpasso que Catalunya no ha estado en condiciones de revertir en los últimos años. El recién elegido presidente de Pimec, Antoni Cañete, pidió a las fuerzas políticas que no solo sea rápida la formación de Govern, sino que este sea «fuerte», para gobernar y poder plantear y sostener unos presupuestos con «sensibilidad económica y empresarial». «La situación lo requiere», insistió.



Ferran Nadeu



El manifiesto leído por una decena de representantes del mundo empresarial estuvo repleto de matices, tantos como diferentes realidades estaban representadas. Una de las reflexiones más comunes fue que la salida de la crisis del covid debe plantearse sin que vaya en detrimento de la cohesión social del país. Ayer mismo Eurostat actualizó los datos de paro a nivel europeo, con España a la cabeza del paro juvenil, del 40%. Un déficit histórico que le han planteado resolver a los gobernantes y en el que inevitablemente deberán implicarse en mayor medida las empresas. ■



Los empresarios catalanes se plantan y exigen al Govern priorizar la economía

CLAMOR EMPRESARIAL/ Fomento del Trabajo logra aglutinar en un acto a todas las organizaciones empresariales y económicas de Cataluña con el objetivo de condenar los altercados y exigir la recuperación del prestigio de la comunidad autónoma.

Gabriel Trindade, Barcelona

Los empresarios catalanes se unieron ayer en la Estació del Nord de Barcelona en un gran acto público convocado por el presidente de Fomento del Trabajo, Josep Sánchez Llibre, para condenar los disturbios de las últimas semanas y para exigir al futuro Govern de la Generalitat que priorice la recuperación económica. La movilización del empresariado llega en un contexto de hartazgo por las duras medidas para contener la pandemia aplicadas por el Ejecutivo autonómico y de desgaste de la economía por los años de proceso independentista.

La convocatoria logró el apoyo de más de 300 organizaciones empresariales y económicas de Cataluña, una unanimidad pocas veces vista y que, en cierta medida, recordó al llamamiento al diálogo de Fomento y Pimec en 2019 o el más multitudinario encuentro sobre infraestructuras de la llamada sociedad civil en el IESE de 2007.

Entre las organizaciones participantes destacó la presencia de representantes de Pimec, el Círculo de Economía, Barcelona Gobal, Círculo Ecuestre, Barcelona Tech City, o el Gremi d'Hotels. También participaron varios empresarios y altos ejecutivos de grandes empresas como Jordi Gual (CaixaBank), Jaume Guardiola (Banco Sabadell), Wayne Griffiths (Seat),



El presidente de Fomento del Trabajo, Josep Sánchez Llibre, apoyado por los representantes de los empresarios, ayer.

José Creuheras (Planeta), Ángel Simón (Agbar), Marc Puig (Puig), Juan José Brugera (Inmobiliaria Colonial) o Sacha Michaud (Glovo).

Sánchez Llibre también logró el apoyo de organizaciones próximas al soberanismo, como FemCat o Cecot, e incluso contó con representación de la Cámara de Comercio de Barcelona, con una dirección abiertamente secesionista.

El acto tenía como objetivo presentar el manifiesto *Ja n'hi ha prou: centrem-nos en la*

recuperació (Basta ya: centrem-nos en la recuperació, en castellano), un documento lo suficientemente amplio para contener todos los matices de las decenas de firmantes.

La Cámara, a medias

No obstante, la Cámara decidió no estampar su rúbrica en el manifiesto al considerar que contenía "connotaciones políticas". "Nosotros defendemos el tejido empresarial, que es a quien nos debemos, y por eso iremos, pero no compartimos

este manifiesto íntegramente", aclaró la vicepresidenta Mònica Roca, máxima representante de la institución después de la dimisión de Joan Canadell.

Pese a este desencuentro, el presidente de Fomento puso en valor la presencia de la Cámara en el acto. "No se me caen los anillos por invitarlos y la llamé. Hubo una gran complicidad, y en un acto de estas características era muy importante que la Cámara estuviese presente", afirmó.

El discurso de Sánchez Lli-

bre clausuró el acto con un llamamiento a recuperar el prestigio de Cataluña. "Gobiernos con la prioridad de levantar la economía y volver a crear empleo. Recuperen la lealtad institucional, imprescindible para recuperar la confianza del conjunto de la sociedad. Den ejemplo de diálogo y pacto y no de la excesiva confrontación de estos últimos tiempos", afirmó.

El exdiputado de Unió en el Congreso pidió al futuro Govern que no vea al empresario

como un enemigo. "Nos necesitamos todos para salir de esta situación grave y extremadamente delicada. Al futuro Govern, se lo decimos bien claro: cuenten con nosotros", señaló.

"Actuemos todos los aquí presentes, de manera que cada uno de los ciudadanos de nuestro país pueda ver un futuro de esperanza en su proyecto vital. Situemos la economía al servicio de las personas, que es la única manera de comprometer a todo el país a superar los duros momentos



Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608

Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 6.090,69 € Area (cm2): 253,7 Ocupac: 26,37 % Doc: 2/2 Autor: Gabriel Trindade. Barcelona Num. Lec: 152000

Una economía golpeada por tres crisis consecutivas

David Casals. Barcelona
Tras las elecciones del pasado 14 de febrero, que ganó el PSC, los empresarios creen que la prioridad de la nueva legislatura no debe ser el *procés*, sino reconstruir una economía que en poco más de diez años ha tenido que hacer frente a tres grandes crisis consecutivas: la financiera de 2008, la que ha provocado el *procés* y la pandemia del Covid-19. Por todo ello, Cataluña ha dejado de ser la locomotora económica de España: en 2017, Madrid se situó como la autonomía que más contribuyó al PIB nacional, una posición que ha conseguido mantener desde entonces. El *sorpasso* de Madrid es una de las consecuencias económicas más evidentes de la apuesta que en 2017 hicieron los partidos independentistas por la unilateralidad, que también ha provocado un desplome de la inversión extranjera: se sitúa a niveles de 2009, frente a los máximos que

se alcanzaron en 2016. Otro efecto del *procés* es una diáspora empresarial sin precedentes en Europa: desde principios de 2017, 7.007 empresas han trasladado su sede social a otra autonomía, mayoritariamente Madrid y la Comunidad Valenciana. Hasta ahora, los partidos independentistas han rechazado establecer incentivos para facilitar su regreso y Junts propuso en su programa electoral excluir a las cotizadas del Ixex de la contratación pública en la nueva legislatura. La emergencia sanitaria se salda con un desplome del PIB del 11,4%, cuatro décimas por encima del promedio nacional. El paro no ha parado de subir desde el inicio de la segunda ola, y en febrero alcanzó los 512.000 catalanes, el peor dato desde enero de 2016. La pandemia también se salda con una caída del turismo extranjero del 83%, que pone en riesgo un sector que representa el 15% del PIB.

en que vivimos”, añadió.

Sánchez Llibre se refirió también a los altercados de las últimas semanas en Barcelona y otras ciudades catalanas a raíz del encarcelamiento del rapero Pablo Hasél. El presidente de Fomento se mostró convencido de que “los radicales antisistema no podrán nunca con la fuerza de una ciudad y de un país que quiere ganar el futuro con trabajo, paz y cohesión social”.

Actos vandálicos

Al inicio del acto, el nuevo presidente de Pimec, Antoni Cañete, también condenó los actos vandálicos. Pedimos al Govern que pongan fin a esta situación no solo por la propia acción vandálica, sino también por la imagen que se da de Cataluña”, indicó. El empresario también pidió al próximo Govern que dé “el máximo apoyo a los cuerpos de seguridad” y, en particular, a los Mossos d'Esquadra.

Cañete, cuya patronal agrupa a buena parte del comercio y restauración, mostró el hartazgo del empresariado con la gestión del Covid “Basta ya de cerrar actividades económicas con medidas arbitrarias”, exigió el presidente de Pimec.

Las intervenciones de Sánchez Llibre, Cañete, y así como

del resto de ponentes que participaron en el acto, como fue el caso de Gabriel Jané (Barcelona Oberta), Mar Alarcón (Fomento del Trabajo), Elena Massot (FemCat) o Eduard Torres (Turisme de Barcelona), recogieron exigencias del propio manifiesto, como la formación de un Ejecutivo catalán “sin dilaciones” y que éste sea “estable, cohesionado y activo” o la petición al Gobierno central de 50.000 millones de euros de ayudas directas a las empresas, autónomos y sectores más afectados por la pandemia para “salvaguardar” la economía.

“Los ciudadanos y también los empresarios estamos agotados”, afirmó Jané, quien indicó que la parálisis de los gobiernos se ha visto agravada estas semanas por los disturbios, que han hundido nuestra imagen a niveles nunca vistos”, criticó.

“Exigimos a la Generalitat, al Ayuntamiento de Barcelona y al resto de consistorios que ejerzan su autoridad democrática y sus responsabilidades sin complejos, a fin de recuperar la convivencia y la paz en nuestras calles. Ninguna causa justifica actitudes violentas”, clamó Massot.



El secesionismo hace oídos sordos al mundo económico

David Casals. Barcelona

Los partidos independentistas hicieron caso omiso a las peticiones de los agentes empresariales de Cataluña. Aunque el Parlament surgido de las elecciones autonómicas del pasado 14 de febrero todavía no se ha constituido, Junts, ERC y la CUP ya han explicado que lo primero que harán en la nueva legislatura será llevar a debate la autodeterminación y la monarquía. Por su parte, el mejor situado para presidir el Govern, Pere Aragonès (ERC), avanzó ayer

cuáles serán sus coordenadas si es investido, y dejó claro que insistir en la confrontación con el Estado seguirá siendo su principal prioridad.

Así, en el “centro de la agenda” situó la autodeterminación y una amnistía a los líderes que en 2017 promovieron la votación ilegal del 1-O y una Declaración Unilateral de Independencia. Lo explicó en una conferencia, que tuvo lugar horas después del evento que organizaron 150 entidades empresariales bajo el liderazgo de Fomento del

Trabajo.

Los agentes económicos dieron a conocer el sábado que ayer organizarían un acto a favor de la recuperación y el lunes, ERC les *contraprogramó* con una conferencia del consejero de Economía en funciones el mismo día.

En su intervención, Ara-

Aragonès dará prioridad a la “república catalana” y promete políticas “de izquierdas”

gonès abogó por “políticas de izquierdas” y aseguró que el ecologismo y el feminismo serán dos de sus prioridades. Por ello, se comprometió a liderar el primer Govern “cien por cien paritario” y a constituir una Consejería de Igualdad. Pidió aislar a Vox, una formación a la que definió como “neofranquista” y de cuya consolidación en las urnas –sacó 11 diputados de 135– culpó al PP y Cs por haberla “blanqueado”.

El dirigente republicano pidió un pacto de gobierno

entre su partido, la CUP, Junts y los comunes, una opción imposible por los vetos cruzados entre estas fuerzas. También señaló que lo que “divide” a la sociedad catalana no es el *procés*, sino “la crisis económica”. Lejos de hacer autocrítica, Aragonès sostuvo que el separatismo salió reforzado de las elecciones, pese a que perdió un millón de votos y que el partido más votado fue el PSC.

Aragonès puso en valor que por primera vez, el bloque independentista superó

el 50% de los votos. Sin embargo, este porcentaje incluye al PDeCAT, que perdió su representación y que en su programa se oponía a cualquier tentativa de regresar a la unilateralidad.

Por su parte, la CUP y Junts mantuvieron ayer un nuevo contacto bilateral, del que salió un comunicado donde ambas fuerzas defendieron “suturar las hemorragias del sistema”, entre ellas cambiar el modelo policial y “alcanzar la independencia en el próximo mandato”.



La OPEP congela el suministro de petróleo y dispara los precios un 5%

A PESAR DE LA REACTIVACIÓN DE LA DEMANDA Y DE LOS PRECIOS/ La cotización del Brent se eleva más de un 60% en los últimos cuatro meses y roza ya los 68 dólares, en máximos desde principios de 2020.

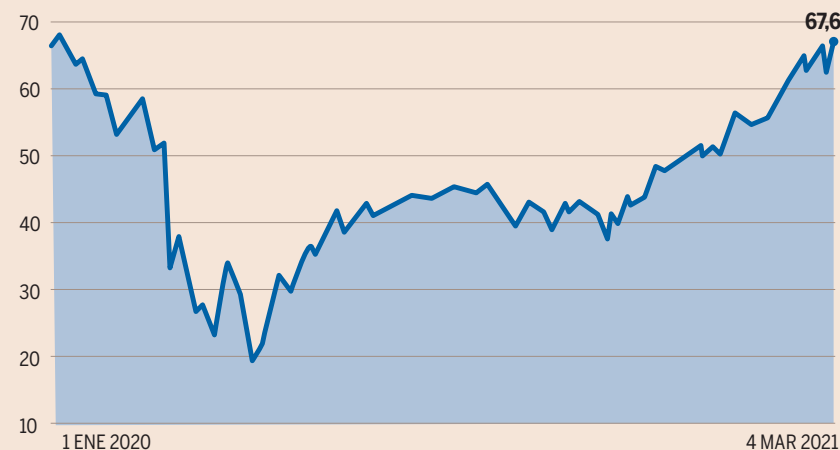
Pablo Cerezal. Madrid

Los grandes productores de petróleo sorprendieron ayer al mercado al prácticamente congelar la exportación de crudo a pesar del fuerte aumento de la demanda global en los últimos meses, que había provocado que la cotización del Brent, de referencia en Europa, se elevara más de un 60% en los últimos cuatro meses. Con la decisión de ayer de mantener tanto el recorte conjunto como el ajuste extra de un millón de barriles diarios de Arabia Saudí, los precios del crudo se disparan casi un 5% adicional, hasta superar los 67 dólares, con lo que quedan en niveles de los primeros días de 2020, cuando el coronavirus todavía era, según el Gobierno chino, un “falso rumor” acotado a la entonces casi desconocida ciudad de Wuhan.

La Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP) y sus socios reconocieron ayer que “no hay ninguna duda de que el mercado global ha mejorado desde la pasada reunión de enero”, pero “la incertidumbre que rodea el camino de la recuperación no se ha disipado”, por lo que apostaron por mantener el rumbo de los meses anteriores. De hecho, el ministro de Energía saudí, Abdulaziz bin Salmán, reclamaba prudencia porque “evitando la

LA FUERTE RECUPERACIÓN DEL PETRÓLEO

Precio del Brent, en dólares por barril.



Expansión

Fuente: Bloomberg

complacencia hemos mitigado el impacto de las tres olas de la pandemia”. “La vía adecuada de actuar es mantener la pólvora seca” y disponer de recursos “para asegurarse contra eventos imprevistos”, en alusión a una nueva contracción de la demanda. Sin embargo, esta decisión llama la atención en un momento en el que la demanda está creciendo en prácticamente todo el mundo, con la excepción de Europa, y cuando el ritmo de contagios parece ir minorándose con la llegada del buen tiempo y promete seguir haciéndolo con la vacunación.

Los grandes países petroleros acordaron mantener prácticamente congelada la producción de crudo, con las únicas excepciones de Rusia y Kazajistán, que sumarán 130.000 y 20.000 barriles diarios respectivamente, una cifra muy moderada. Sin embargo, la razón de esta contención no hay que buscarla en posibles riesgos para la demanda (ya que parece complicado que vaya a haber mayores desplomes en un futuro inmediato a los que la OPEP no pueda responder) sino en que la oferta del resto de los países petroleros apenas está

reaccionando al aumento de precios, lo que da espacio para incrementar el margen de beneficios sin riesgo de que otros países les coman el mercado. Por ejemplo, la producción de crudo en Estados Unidos, la que más rápidamente responde a variaciones de precios, está actualmente por debajo de las cifras de hace cuatro meses. Además, Washington descarta levantar el embargo a las exportaciones petroleras iraníes, lo que reduce todavía más el potencial de la producción.

Por otro lado, otro factor que apoya esta decisión es

La subida del crudo supone un lastre añadido para la recuperación de la economía española

que los precios del crudo, en este momento y con el gran ahorro generado en el último año, no son un factor tan determinante para la demanda como las restricciones al turismo o el aumento del teletrabajo. Y esa incertidumbre no juega en contra de la producción de la OPEP, sino de la de sus competidores, para los que resulta mucho más caro interrumpir y reactivar el suministro siguiendo los vaivenes del mercado.

Impacto económico

Sin embargo, esta subida de los precios del crudo supone un palo añadido en la rueda de la recuperación de la eurozona, y más en un momento en el que se asoma a una segunda recesión seguida de una recuperación débil que no arrancará hasta la segunda mitad del año. Por ejemplo, España había presupuestado en octubre un precio del Brent de 46,6 dólares por barril, 20 dólares por debajo de la cifra actual, lo que puede restar fuerza al consumo en los próximos meses y lastrar el crecimiento del PIB.



Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608

Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 3.351,63 € Area (cm2): 125,7 Ocupac: 14,51 % Doc: 1/1 Autor: Francisco R. Checa. Bruselas Num. Lec: 152000

Bruselas quiere multas para las empresas con brecha salarial

Francisco R. Checa. Bruselas

La Comisión Europea propuso ayer endurecer la regulación de transparencia salarial con el objetivo de que los europeos reciban la misma retribución por el mismo trabajo, sin diferencias entre mujeres y hombres. El objetivo es reducir la brecha salarial que se mantiene estancada en el 14%, según lamentó la vicepresidenta de la Comisión Europea, Vera Jourová.

La propuesta de nueva directiva contempla sanciones, multas incluidas, para aquellas empresas que incumplan con el principio de igualdad salarial. El Ejecutivo comunitario señaló que los Estados miembros serán los que tendrán la facultad para fijar la cuantía de las multas, pero la propuesta dispone que deberán tener en cuenta la gravedad y la duración de la infracción, la intención o la negligencia grave del empleador o cualquier otra circunstancia del caso. "Las sanciones y multas deberán ser eficaces, proporcionadas y disuasorias", agregó.

Otra de las patas de la nueva propuesta normativa de Bruselas es la de garantizar la transparencia retributiva, con medidas destinadas a los trabajadores y a las empresas. De este modo, las compañías tendrán que informar de antemano sobre cuál va a ser su salario a quien se postule a un puesto de trabajo, o la obligación para las grandes empresas (más de 250 trabajadores) de informar sobre las diferencias existentes en la remuneración de sus trabajadores y trabajadoras. A su vez, tendrán que facilitar información a nivel interno sobre la brecha salarial por categorías laborales que hacen un trabajo del mismo valor. La Comisión calcula que el coste anual que conllevaría a las grandes empresas informar a la plantilla sobre las retribuciones oscila entre 379 y 890 euros.

Asimismo, el paquete normativo prevé compensaciones para las personas que hayan sufrido discriminación retributiva de género, que podrán obtener una indemnización. La directiva pasará ahora al análisis del Parlamento Europeo y del Consejo, que deberán dar luz verde a la legislación. Una vez aprobada, los Estados tendrán dos años para trasponer la directiva a sus legislaciones nacionales.



La OPEP ignora la subida de precios y pospone el aumento de producción

REDACCIÓN Barcelona

Pese a que el barril de petróleo haya superado los niveles que tenía antes de la pandemia, con una apreciación del 30% en lo que va de año, el cártel de países exportadores de petróleo (OPEP) mantiene su desconfianza. "La única certidumbre que hoy tenemos es la incertidumbre", tal como declaró el delegado saudí ante la prensa.

Y así, en una reunión celebrada

ayer por vía telemática, la organización decidió que no ha llegado aún el momento de abrir el grifo y aumentar la producción de oro negro en coincidencia con la recuperación del ciclo económico.

En tan solo poco más de tres horas, los miembros del cártel, junto al resto de los países externos capitaneados por Rusia, optaron por postergar cualquier aumento hasta el mes de abril, dejando así unos siete millones de barriles diarios

en el subsuelo respecto a lo que extraía el pasado mes de mayo, cuando se extendió el confinamiento por la pandemia.

"La incertidumbre del ritmo de la recuperación no ha disminuido. Es difícil hacer previsiones en un entorno tan impredecible. Les hago un llamamiento, por tanto, a la prudencia y la vigilancia", declaró Abdulaziz bin Salman, ministro de Energía de Arabia Saudí. "Tenemos un gran acuerdo", recalcó.

Rusia y Kazajistán sí que podrán elevar un poco su extracción, pero esencialmente con destino al mercado interno, con lo que no habrá influencia en el mercado.

Una de las primeras consecuencias de esta postura de cierre de la OPEP fue la subida de las cotizaciones. La variedad Texas en EE.UU. se disparó un 5% hasta los 64 dólares el barril. Por su parte, el de referencia en Europa, el Brent, se apreció un 4,1% hasta los 66,7 dólares. Ambos precios representan los máximos en lo que va de año.

La obstinación del cártel puede parecer excesiva, cuando hay cada vez más señales de que estamos cerca de un cambio de ciclo. Las

reservas almacenadas de crudo en los países consumidores en diciembre cayeron por quinto mes consecutivo. Asimismo, la campaña de vacunación sigue adelante, aumentando la esperanza de un crecimiento global.

Sin embargo, no hay que olvidar que la tardanza en actuar de la OPEP la pasada primavera hizo que los precios del petróleo llegaran por primera vez en terreno negativo, de ahí que el cartel prefiera mantener el mercado un poco en tensión para evitar malas sorpresas. Y para las petroleras, atrapadas entre un elevado monto de deudas y la amenaza de nuevos impuestos, se trata de un balón de oxígeno.●