



acceso 360



17/02/2021

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
17/02/21	INICIATIVAS CON RAÍCES / Deia	5	1

FISCALIDAD

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
17/02/21	MÁS DE 44.400 PERSONAS RENUNCIAN AL AÑO A LA HERENCIA POR LOS IMPUESTOS / El Economista	7	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
17/02/21	LA BANCA EXIGE AYUDAS DIRECTAS PARA CONTENER UN ESTALLIDO DE IMPAGOS / Abc	9	2
17/02/21	LAS HOTELERAS PROLONGAN LOS ERTE PARA 113.000 EMPLEADOS EMPLEOS HASTA VERANO / Cinco Días	11	1
17/02/21	LA BRECHA DE FINANCIACIÓN ENTRE REGIONES BAJA AL 16% PERO SIN CORREGIR DISTANCIAS / Cinco Días	12	1
17/02/21	LA BANCA YA COMERCIALIZA MÁS DEL 50% DE LAS NUEVAS HIPOTECAS A TIPO FIJO / El Economista	13	1
17/02/21	LAS RENTAS ALTAS COTIZAN AL ESTADO UN 36% MÁS DE LA PENSIÓN QUE PERCIBEN / El Economista	14	1
17/02/21	DELITOS FISCALES Y BLANQUEO, LO QUE MÁS AFECTA A LAS EMPRESAS / El Economista	15	1
17/02/21	ENTREVISTA A PASCHAL DONOHOE, PRESIDENTE DEL EUROGRUPO: «RETIRAR LOS ESTÍMULOS ANTES DE TIEMPO ES MÁS PELIGROSO QUE MANTENERLOS DEMASIADO» / El Mundo	16	2
17/02/21	EL 100% DE ANALISTAS NO VE VIABLE LA PREVISIÓN OFICIAL / El Mundo	18	1
17/02/21	ECONOMÍA PLANEA QUE LA BANCA ASUMA PARTE DE LA QUITA DE LOS CRÉDITOS ICO / El País	19	1
17/02/21	FRANCIA, ITALIA Y AUSTRIA LASTRARON LA RECUPERACIÓN DE LA EUROZONA AL FINAL DE 2020 / El País	20	1
17/02/21	LAGARDE PIDE A EUROPA QUE SE PREPARE PARA UNA OLEADA DE QUIEBRAS / Expansión	21	1
17/02/21	MADRID, LA REGIÓN QUE MÁS PESO ECONÓMICO GANA, CATALUÑA CAE Y PAÍS VASCO SE HUNDE / Expansión	22	2

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
17/02/21	LA PARADOJA DEL EMPLEO: ÉSTOS SON LOS PUESTOS QUE NO SE CUBREN EN ESPAÑA / Expansión	24	1
17/02/21	AHORRO CERO AL ELEVAR LA EDAD REAL DE JUBILACIÓN / La Razón	25	2
17/02/21	BRUSELAS EMITIRÁ DEUDA POR HASTA 200.000 MILLONES ANUALES / La Vanguardia	27	1



acceso 360

EMPRESA FAMILIAR





Iniciativas con raíces

POR Cristina Aragón y Cristina Iturrioz

ES precisamente en los momentos críticos cuando se pone de manifiesto el valor de las cosas que damos por supuestas, pero no lo son. Las múltiples facetas de esta crisis, por momentos sanitaria, pero crecientemente económica y social, revelan claramente la necesidad de disponer de organizaciones y personas competentes, responsables y con capacidad de innovación en nuestro territorio. Obviamente en el ámbito sanitario, pero no solo. La relevancia de los agentes que generan productos y ofrecen servicios, es decir, de empresas que, con el esfuerzo e implicación de las personas que las componen, se reinventan constantemente para ser sostenibles en este contexto de alta incertidumbre, son garantía de futuro para nuestro territorio.

Las empresas de hoy son el resultado de la iniciativa y voluntad de personas que, arriesgando tiempo y dinero, se lanzan tras una oportunidad. El trabajo, la perseverancia, la pasión, el saber hacer, la inteligencia y la suerte son los ingredientes del cóctel gracias a los que, con el tiempo, esa iniciativa prende y se desarrolla en un territorio. Y esto último no es baladí, necesitamos empresas en nuestro territorio, empresas enraizadas que generen riqueza, creen trabajo, paguen impuestos y sean, en última instancia, la base del bienestar y servicios sociales en una comunidad.

Esta dinámica virtuosa puede promoverse, contagiarse o, por el contrario, denostarse en un territorio y, de esto, sí debemos preocuparnos como sociedad. La generación y desarrollo de iniciativas empresariales sostenibles, que promuevan el talento y a las personas, debe ser reconocida como un bien común de un territorio, no solo desde el ámbito educativo y administraciones, sino también desde el ámbito social y la sociedad civil. Este tipo de iniciativas empresariales son la base de la riqueza y desarrollo social de un territorio.

Esta orientación emprendedora se contagia y transmite muchas veces entre las personas que participan en el proyecto empresarial o, fácilmente, entre los miembros de las familias promotoras de los mismos. Compartir mesa y techo durante años favorece crear un caldo de cultivo emprendedor en el seno de la familia, fortaleciendo a los sucesores para continuar con el proyecto empresarial. No siempre funciona, es verdad, a veces vocaciones distintas emergen; otras veces, los sinsabores, las presiones y los problemas desaniman a los sucesores. Sin embargo, hay sagas de familias empresarias que se han consolidado creando y recreando proyectos que están enraizados en un territorio y que, más allá de intereses económicos a corto plazo, persiguen la sostenibilidad, la innovación y constante reinversión para seguir compitiendo con éxito en el mercado, el mantenimiento del empleo, y, en definitiva, la generación de bienestar en la comunidad.



Ahora bien, como las chispas, que son frágiles y pueden apagarse si no se protegen del viento y no de preparan ramitas secas primero y leños después para que puedan prender, estas iniciativas emprendedoras

e inversoras pueden perder su enraizamiento si no encuentran cauce o, al menos, reconocimiento en cada etapa de su desarrollo. Sin reconocer, proteger y colaborar con emprendedores y empresarios, nuestras chispas volarán a otros territorios en los que encuentren mejor acogida. El territorio quedaría entonces desierto de raíces empresariales, a merced de otros, cuyas prioridades y decisiones podrían alejarse del desarrollo de un territorio próspero y sostenible.

La cultura y valores de la sociedad, el ecosistema de relaciones de cooperación, las políticas promotoras de inversión y competitividad son, entre otras, las raíces que vinculan la iniciativa a un territorio. Instituciones y personas trabajamos ya en fomentar propietarios y territorios responsables con el bienestar de la sociedad, pero conseguirlo depende de todos. Solo con la colaboración de todos conseguiremos fomentar iniciativas responsables y enraizadas de quienes han sido y son capaces de ver oportunidades, darles forma y, a pesar del riesgo que conllevan, lanzarse con coraje y responsabilidad tras ellas. ●

La relevancia de los agentes que generan productos y ofrecen servicios, es decir, de empresas que, con el esfuerzo e implicación de las personas que las componen, se reinventan constantemente para ser sostenibles en este contexto de alta incertidumbre, son garantía de futuro para nuestro territorio

* Cátedra de Empresa Familiar. Deusto Business School-Fundación Antonio Aranzabal-Aefam



acceso 360

FISCALIDAD





Más de 44.400 personas renuncian al año a la herencia por los impuestos

Stop Sucesiones se moviliza para pedir a Pedro Sánchez que elimine este tributo

Carmen Obregón MADRID.

En apenas una década, en España se ha pasado de 18.900 renunciaciones a herencias de familiares o allegados en un año, a cerca de 45.000 renunciaciones, según los datos que elEconomista ha obtenido del Consejo General del Notariado.

El aumento supone un 141,6% más en diez años, y un 204% en los últimos 14 años, razón que explica que la Asociación Stop Sucesiones, sostenga que cuando una situación de estas se produce es porque antes se ha embargado a muchas familias, se les ha arruinado sus vidas, y llega a un punto en que es mejor renunciar y que se lo lleve el Estado, antes que recibir la última voluntad del finado.

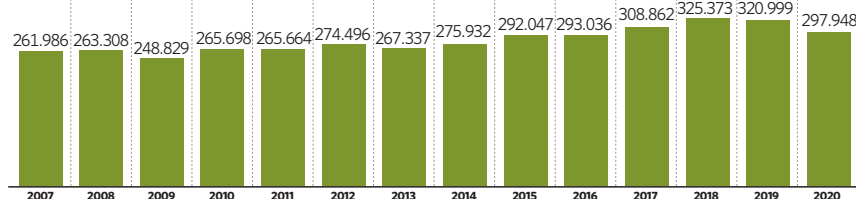
En España, explica Eligio Taboada, de Stop Sucesiones, existe otro problema sobrevenido -que es lo que ha llevado a esta asociación a dirigirse por carta a Pedro Sánchez y a María Jesús Montero-, y es que nos encontramos con tasaciones de bienes que están fuera de la realidad, y que se mueven en los tiempos del boom inmobiliario. Además, la crisis económica, agravada con el Covid, dificulta que los bancos ofrezcan avales a quienes con una herencia quieren saldar el pago de los impuestos de Sucesiones, Donaciones y Patrimonio.

En el año 2011, en España renunciaban a su herencia -una tendencia que se da más entre los grupos III y IV, los conocidos como colaterales, por debajo de los familiares directos y cónyuges- 18.935 personas. Desde que se registra la serie, desde 2007, la cifra ha ido creciendo, pero es a comienzos de la pasada década cuando experimenta un crecimiento geométrico.

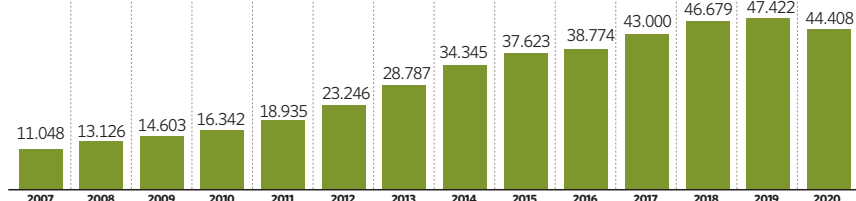
Cabe reseñar que en 2019, año post-Covid, se registraron 47.422

Datos del Consejo General del Notariado de herencias y renunciaciones

Adjudicación por título sucesorio con o sin liquidación de comunidad conyugal (casos)

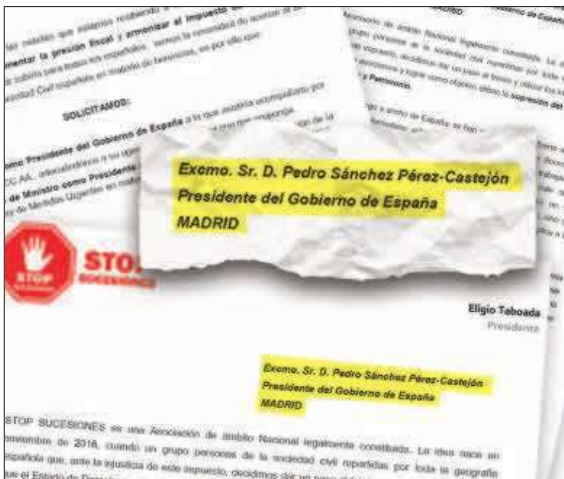


Renuncia pura y simple de herencia o legítima incluida la futura (casos)



Fuente: CGN.

elEconomista



Extracto de la carta dirigida por Stop Sucesiones al presidente Sánchez. EE

se han detenido. De no ser así, de haber sido un año normal, sin Covid, calcula Eligio Taboada que estaríamos hablando de un cálculo aproximado de unas 52.000 renunciaciones a herencias.

Y es concretamente sobre las consecuencias del Covid-19, sobre lo que esta asociación -que nace en noviembre de 2016 y cuyo objetivo es la supresión del impuesto de Sucesiones, Donaciones, Plusvalía y Patrimonio- ha puesto énfasis en su última actuación al exigir que se supriman estos impuestos a los afectados por la pandemia, cuando familiares y allegados están perdiendo a sus seres queridos, y encima de esta coyuntura tienen que asumir una serie de tributos que en la mayoría de los casos no pueden ni pagar, máxime cuando se trata del Grupo III y el Grupo IV.

En sus alegaciones, Stop Sucesiones, que prepara una gigante movilización para que se conciencien los políticos de este problema, pide al presidente del Gobierno "ac-

Los primeros meses del estado de alarma provocaron una reducción de los datos de 2020

renuncias, un número sensiblemente superior al de 2020. La pregunta es simple: ¿cómo es posible que plena era Covid, con un número de muertos jamás visto, haya menor número de renunciaciones a herencias, cuando esta variable ha ido sin descanso en aumento.

Confinamiento domiciliario

Desde el Consejo General de Notariado desarrollan la naturaleza de este comportamiento. El pasado año hemos sufrido un duro confinamiento que ha tenido al menos durante tres meses a la gran mayoría de la población en casa. Eso ha hecho -como se puede apreciar en el gráfico de arriba- que no solo haya menos renunciaciones a herencias que en 2020, sino que también hay menos herencias que el año pasado, pues muchas de estas operaciones

tiver políticas fiscales que, cuando menos, ayuden a mitigar la paralización del tejido productivo y evitar el colapso de la economía. Resumiendo, se requieren de políticas fiscales que permitan no solo evitar la destrucción de la economía, sino también generar condiciones necesarias para adelantar su reactivación y atenuar los graves estragos de esta pandemia", apostilla.

"En momentos como en los que vivimos -explican a eE-, se revela crucial no solo el derecho a la vida, a la salud y al trabajo, sino también proteger la liquidez de la clase media gravemente expuesta en las circunstancias actuales. Por ello es crucial proteger a la liquidez de la clase media y trabajadora, autónomos y pymes con políticas de bajada de impuestos que mitiguen la destrucción de empleo.

'A beneficio de inventario', una figura desconocida en España

eE MADRID.

Existen multitud de supuestos en el caso de rechazar una herencia en función de si existen uno o varios herederos y de si la renuncia es llevada a cabo solo por alguno o por todos ellos, explica el Consejo General de Notarios. Si uno de los herederos renuncia a su parte de la herencia, excepto que el causante hubiera establecido una cláusula de sustitución en su testamento pa-

ra tal situación, esta se reparte entre los que sí la han aceptado. La complejidad surge cuando los herederos situados en la primera línea de sucesión renuncian. En ese caso, puesto que la herencia no desaparece, concurrirían las sucesivas líneas de herederos establecidos por la ley para la sucesión sin testamento. Es decir, hijos de los herederos, nietos o ulteriores descendientes, ascendientes, si los hubiera, hermanos, sobrinos o primos.

Si todos estos posibles herederos renunciaran a la herencia, esta correspondería al Estado, según el régimen del Código Civil, o a la correspondiente CCAA o diputación foral, según los regímenes civiles.

Respuesta a las deudas

En todos estos casos, la ley dispone que las administraciones reciben la herencia "a beneficio de inventario" -una figura muy poco utilizada en España- por lo que solo

responden de las deudas y demás cargas de la herencia hasta donde alcanzan los bienes incluidos en ella. A esta misma figura se pueden acoger también voluntariamente cualquiera de los herederos en las fases previas. Con la aceptación de una herencia a beneficio de inventario, se evita la confusión de los patrimonios del causante y del heredero, de manera que este solo responderá de las deudas de la herencia con los bienes que por ella reciba

y, en consecuencia, los bienes particulares del heredero no quedan afectados ni comprometidos por las deudas del fallecido.

La renuncia a la herencia solo se puede realizar una vez fallecido el testador, además de formalizarse en escritura pública. Hay que tener en cuenta que las consecuencias fiscales varían en función de si la renuncia se hace en favor de otra persona o no y de si se hace antes o después de prescribir Sucesiones.



acceso 360

ECONOMÍA





Más respaldo para el tejido empresarial

La banca exige ayudas directas para contener un estallido de impagos

► Las pymes reclaman transferencias como en Francia, mientras Economía se instala en ambigüedades como «aliviar la carga financiera»

DANIEL CABALLERO/SUSANA ALCELAY MADRID

El Gobierno lleva meses sopesando cómo dar ayudas directas a las empresas. Al menos, desde la segunda ola. Y, mientras, la economía desangrándose sin médico que la atienda. Los ERTE, los ceses de actividad y los créditos avalados por el ICO suponen una tirita en la herida abierta del tejido productivo. El tiempo pasa y hay compañías que ya están en la UCI ante la falta de apoyo público, como denuncian las distintas patronales (ATA, Cepyme, la hostelería...). Ha sido necesaria una tercera ola, la amenaza de recaída en la recesión y la presión de la banca para acelerar los planes de rescate... aunque sin demasiada prisa, con soluciones dispares entre sí y sin el visto bueno de los empresarios afectados.

La vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, los bancos y el Banco de España están sentados en una mesa de diálogo para que las ayudas salgan de los créditos concedidos con garantía pública durante estos últimos diez meses. Pero antes ha de delimitarse quién necesita y quién debe recibir ese apoyo. Las entidades financieras han contratado a la consultora Oliver Wyman para que analice qué empresas son viables y cuáles no, así como sus deudas. Un informe que aún no está listo y que es fundamental, según fuentes financieras, para empezar a poner cifras.

La intención de Economía es que las ayudas las reciban solo quienes pidieron un préstamo ICO porque las soluciones que se han puesto sobre la mesa parten de ese crédito: conversiones en préstamos participativos, refinanciaciones y quitas de deuda. Un extremo, este último, rechazado frontalmente por la banca, como adelantó ABC, para el caso de que el Ejecutivo les imponga asumir pérdidas. El sector financiero está a plena disposición del Gobierno y cada vez presiona con más fuerza para que habilite ayudas públicas. Porque los bancos, por su parte, temen una oleada de quie-

bras e impagos ya este año, con el consecuente impacto que ello tiene en sus cuentas. La morosidad, de momento, está contenida, pero se da por descontado que podría escalar hasta más allá del 8% a corto y medio plazo.

Así, Calviño, señaló este pasado lunes que confían en tener listas para marzo el diseño de las ayudas públicas y sacarlas adelante ese mismo mes. Una tarea que será contra el reloj ya que a mediados de febrero no está listo ni el citado informe de Oliver Wyman en que se basarán, ni tampoco saben en el Gobierno qué solución o soluciones concretas aplicarán para las pymes en apuros.

Meses exigiendo respaldo

El tejido productivo lleva meses pidiendo apoyo; y especial fuerza ha realizado, por ejemplo, la presidenta de Banco Santander, Ana Botín, que, en público, ha reclamado en varias ocasiones ese esfuerzo al Gobierno. Porque los parches actuales de los ICO, los ERTE y los ceses de actividad son solo eso, parches, que no reparan el pinchazo del motor económico español, las pymes. Solamente la hostelería, muy vinculada al turismo y de los sectores más dañados por el Covid-19, reclama alrededor de 8.500 millones de euros. Pero las necesidades generales, según las fuentes consultadas, serían mucho mayores.

En este sentido, llama la atención de los empresarios que Calviño se valga de una consultora para cuantificar las ayudas y saber a quién salvar. La banca, por su importancia en esta crisis, está presente en la mesa de diálogo. Y brilla por su ausencia la representación empresarial, tradicionalmente encarnada en este tipo de conversaciones por las patronales CEOE, Cepyme o ATA, según el objetivo de los contactos. No se ha contado, de momento, con las compañías y autónomos para el diseño de las ayudas públicas. Un respaldo que exige el tejido productivo que nada tienen que ver con lo que tiene el Ejecutivo sobre la mesa.

Mientras Economía piensa en préstamos participativos, refinanciacio-

nes y quitas de deuda, los empresarios recelan de esta suerte de ocurrencias y reclaman emular, por ejemplo, a Francia. Allí el Ejecutivo compensa con transferencias directas, entre otras medidas, a los afectados por las restricciones, vía subvenciones. Eso es lo que demandan los empresarios también en España, al tiempo que indican las fuentes consultadas que para saber quién necesita de ayudas es tan sencillo como mirar a las empresas que han realizado ERTE y los autónomos acogidos al cese de actividad. «Est-

tán perdiendo el tiempo y muchas empresas que hoy son viables pueden dejar de serlo porque no aceleran las medidas», dicen.

Puestos en contacto con fuentes de la vicepresidencia de Asuntos Económicos, reconocen que hay «ideas» sobre la mesa y que comunicarán las soluciones escogidas cuando estén listas -Calviño vaticina que para marzo-. No comentan ninguna medida en concreto y se pronuncian con ambigüedad al hablar, simplemente, de que el objetivo es «aliviar la carga financie-

Diálogo
El Gobierno trabaja con la banca para esbozar las ayudas, pero sin los empresarios



Las familias numerosas se concentraron ayer ante el Congreso para protestar por los recortes de Escrivá



ra» de las empresas. Consultados concretamente sobre si Economía podría plantear transferencias directas como en Francia, en la vicepresidencia tercera insisten de nuevo en que comunicarán el plan cuando esté listo. Y añaden: «Hay opciones que hay que valorar su utilidad real para mantener la viabilidad de los negocios y el empleo».

Sánchez llega tarde

Fuentes empresariales apuntan a que, de todas maneras, ya se llega tarde a socorrer a las compañías que más problemas están sufriendo. El director general de Economía y Estadística del Banco de España, Óscar Arce, señaló hace apenas unos días que el 40% de las empresas tienen dificultades para hacer frente a sus gastos financieros; y el pasado agosto el supervisor ya alertaba de que una cuarta parte de las compañías en nuestro país estaban en quiebra técnica, esto es, en si-

tuación de disolución a causa de la pandemia.

Los empresarios denuncian que las ayudas puestas en marcha están muy lejos de las aprobadas por los países de nuestro entorno. Según un reciente informe del Banco Central Europeo (BCE), España es el país de la Eurozona que menos gastó en estímulos fiscales para hacer frente a la crisis: el 1,3% del PIB. Una cifra especialmente baja al compararla con la media de la zona euro, que se sitúa en torno al 4%. Y al ponerla en contexto con el dato de los grandes países comunitarios, la comparación habla por sí sola: Francia toca casi el 3% sobre el PIB; Alemania supera el 4,5%; e Italia se sitúa alrededor del 5,5% del PIB. Sin embargo, hay que señalar que el estudio del BCE no toma en cuenta esfuerzos fiscales como los ERTE y cese de actividad –cuyo coste asciende a unos 40.000 millones–, así como las líneas de avales.



GUILLERMO NAVARRO

**El impacto de los ERTE en el turismo** Número de trabajadores. A 31 de enero de 2020

	NO FUERZA MAYOR	FUERZA MAYOR	ERTE LIGADOS AL REAL DECRETO 30/20				TOTAL
			Impedimento	Limitación	Específico	Cadena de valor	
Servicios de comidas y bebidas	5.460	37.451	25.003	120.963	36.639	18.317	243.833
Servicios de alojamiento	2.451	4.240	989	6.841	97.926	533	112.980
Agencias de viajes y turoperadores	3.530	1.111	110	499	15.880	83	21.213
Transporte terrestre	896	2.202	62	1.679	10.874	589	16.302
Transporte aéreo	92	130	0	23	13.691	0	13.936
Transporte marítimo	110	107	1	43	801	3	1.065
Act. deportivas, recreativas y de entretenimiento	1.378	7.144	4.247	9.723	6.840	1.339	30.671
TOTAL TURISMO	13.917	52.385	30.412	139.771	182.651	20.864	440.000
TOTAL	77.184	175.452	40.479	183.068	211.692	51.093	738.969
% TURISMO/TOTAL	18,03%	29,86%	75,12%	76,35%	86,28%	41,84%	59,54%



Impedimento: alude a empresas que vean impedido el desarrollo de su actividad en alguno de sus centros por restricciones o medidas de contención sanitaria.
Limitación: alude a empresas que vean limitado el desarrollo de su actividad por restricciones o medidas de contención sanitaria.
Específico: alude a los sectores más afectados por la crisis sanitaria del coronavirus.
Cadena de valor: afecta a empresas en las que al menos el 50% de su facturación depende de empresas afectadas por un ERTE específico.

Fuente: Ministerio de Trabajo y Economía Social

A. MERAUVIGLIA / CINCO DÍAS

Ante la falta de demanda Las hoteleras prolongan los ERTE hasta verano para 113.000 empleados

Meliá, Barceló y Riu los amplían hasta el 31 de mayo y esquivan por ahora los ERE

NH es la única que despedirá a parte de su plantilla

CARLOS MOLINA
MADRID

NH se queda por ahora sola a la hora de pasar de los ERTE a los ERE. La cadena controlada por la tailandesa Minor anunció el pasado viernes el inicio de las negociaciones para hacer un despido colectivo en sus servicios centrales, donde 639 personas estaban en ERTE por causas productivas desde el pasado mes de julio. Meliá, Barceló y Riu (Iberostar declinó ofrecer información) van a seguir apostando por prolongar los ERTE de fuerza mayor y han incluido a una parte importante de su fuerza laboral en este mecanismo a la espera de que la demanda se reactive con la llegada de la temporada alta y la aceleración del proceso de vacunación. Según los

últimos datos del Ministerio de Trabajo y Economía Social, enero se cerró con 440.000 empleos suspendidos en el turismo, un 59,6% del total. De ellos, 113.000 correspondieron a los hoteles, un 25% del total, tan solo por detrás de bares y restaurantes, con 244.000 trabajadores en ERTE.

Entre las grandes destaca Meliá. De los 8.000 trabajadores en España, tiene más de 5.000 con el empleo suspendido hasta el 31 de mayo, el límite fijado en la nueva prórroga aprobada por el Gobierno. "Creemos que las empresas que estamos más enfocadas en los segmentos de ocio o que combinan ocio y negocio en la playa tenemos una ventaja competitiva frente al urbano", recalcan desde la hotelera dirigida por Gabriel Escar-

rer. En su opinión, la recuperación de los flujos turísticos y del empleo no será rápida, sino progresiva, por lo que auguran que los niveles de actividad e ingresos previos a la crisis "no se recuperarán al menos hasta 2023 o 2024". Muy lejos de las perspectivas más optimistas de algunos empresarios, incluido Gabriel Escarrer, el consejero delegado de Meliá, que cruzaban los dedos para que la recuperación pudiera ya iniciarse con velocidad de cruce en Semana Santa o verano.

En la misma situación que Meliá se encuentra Riu, con el 56% de la plantilla de España con el empleo suspendido (2.049 trabajadores). Las cuarentenas y los cierres de los grandes mercados internacionales, como el Reino Unido

o Alemania, unidos a las restricciones de movimiento entre comunidades autónomas (lo que impide el movimiento de los grandes emisores como Madrid o Cataluña), han llevado a la hotelera balear a una actitud conservadora. "En el año de la pandemia hemos aprendido a abrir y cerrar hoteles en cuestión de días cuando antes la operativa podía llevar semanas", recalcan fuentes de Riu, que remarcan que no sacarán de los ERTE a los trabajadores hasta que no haya una perspectiva duradera de negocio. "Por ahora, la ocupación en algunos hoteles se está logrando con turismo nacional que trabaja de lunes a viernes o con colectivos inesperados". En este último caso destacan el caso del hotel que tiene en Zanzíbar, que

ha tenido que colgar el cartel de completo gracias a la llegada masiva de rusos y kazajos.

Barceló tampoco es ajena a la ausencia de turistas desde marzo de 2020. "Barceló solo tiene abiertos la mitad de sus hoteles en la actualidad, lo que ha hecho que tuviéramos que extender el ERTE para gran parte de la plantilla hasta el 31 de mayo, con lo que no habrá reactivación del empleo hasta esa fecha". Una de las últimas decepciones fue el cierre de la gran mayoría de la planta hotelera en Canarias (17 hoteles entre Fuerteventura, Lanzarote, Gran Canaria y Tenerife) ante el cierre sobrevenido de los grandes mercados emisores, como el Reino Unido o Alemania, y la mala situación sanitaria en el archipiélago

El turismo absorbe el 60% del ajuste

► **Estadística.** Los datos oficiales del Ministerio de Trabajo reflejan que a 31 de enero había 739.000 empleos suspendidos con un ERTE en España, de los que 440.000 (un 59,6%) correspondieron al turismo.

► **Específico.** El instrumento más utilizado fue el ERTE por sector específico, con 182.561 suspensiones. Este mecanismo reconocía al turismo como uno de los más afectados por el coronavirus.



Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623

Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 13.512,02 € Area (cm2): 852,1 Ocupac: 83,41 % Doc: 1/1 Autor: MARTA YOLDI MADRID Num. Lec: 55000

CGE y Cámara de Comercio

La brecha de financiación entre regiones baja al 16% pero sin corregir distancias

La diferencias por vecino han pasado de 460 a 800 euros desde 2002

El estudio conjunto reclama un sistema "estable y transparente"

MARTA YOLDI
MADRID

En 2002, año en el que se aprobó un nuevo sistema de financiación autonómica acorde con las transferencias de Sanidad, la diferencia entre la comunidad mejor financiada (La Rioja) y la peor (Baleares) era de un 28%. En 2019, esta brecha se había reducido al 16%, según pone de manifiesto el estudio, presentado ayer, 45 años de evolución económica, social y empresarial de las comunidades autónomas en España (1975-2020) elaborado por el Consejo General de Economistas (CGE) y la Cámara de Comercio de España.

Sin embargo, el mismo estudio revela que la brecha por habitante se ha agrandado considerablemente, casi un 75%. En 2002, la financiación por habitante en La Rioja era de 2.125 euros y en Baleares, de 1.663, es decir, 462 euros de diferencia. En 2019, la comunidad mejor financiada, Cantabria, contó con 3.375 euros por cada habitante mientras que las peores financiadas (Canarias, Comunidad Valenciana y Región de Murcia) contaban con 2.564 euros per cápita las tres, lo que supone 811 euros menos. Salvador Marín, director de la cátedra EC-CGE, explica que "la brecha general de financiación se ha reducido desde 2002 y las autonomías que antes estaban mejor financiadas (La Rioja, Cantabria y Extremadura) lo siguen estando y han subido su ratio por habitante al igual que este ha subido en las peor financiadas. Lo que ocurre es que el incremento no compensa el hecho de que las diferencias se han agrandado y el sistema de financiación no ha sido capaz de corregirlo".

El presidente del CGE, Valentín Pich, se sumó ayer a una de las conclusiones del estudio y pidió que el nuevo sistema de financiación que el Gobierno tiene intención de diseñar sea "estable, transparente y evite fricciones".

Despoblación y fracaso escolar

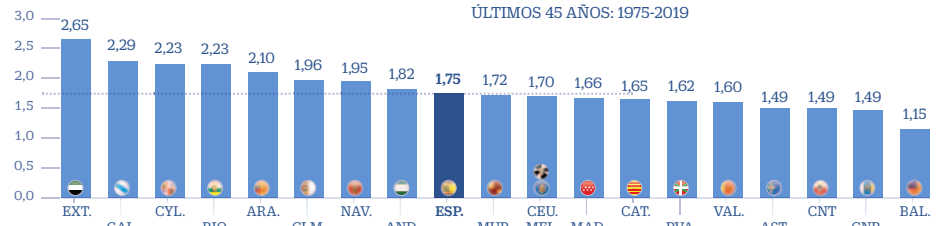
► **España vaciada.** En los últimos 45 años, dos problemas demográficos asolan a varias comunidades autónomas: el envejecimiento y la despoblación. Según el estudio, ambos fenómenos son una preocupación en Galicia, Castilla y León, Aragón y País Vasco. A día de hoy, constituyen dos retos muy importantes para estas cuatro comunidades y otras. En España, desde 1975, la población se ha incrementado en un 32,4% aunque la tasa de natalidad se ha reducido.

► **Sistema educativo.** Uno de los progresos más evidentes en estos 45 años ha sido, a juicio de los autores del informe, la extensión del sistema educativo, transferido a las comunidades autónomas en todos sus niveles. El incremento del gasto público, de la demanda educativa en el sector público o el de las becas "dan cuenta del impacto positivo de las políticas de igualdad y de calidad del sistema de enseñanza en el periodo". Sin embargo, queda un reto como es el constante aumento del fracaso escolar.

► **Progreso sanitario.** A las comunidades autónomas corresponde gestionar un sistema que ha supuesto otro gran progreso desde 1975, el sanitario. Aunque puesto a prueba ahora a causa de la pandemia, el informe afirma que es destacable la mejora de la calidad de vida en España y, por consiguiente, el aumento de la esperanza vital.

Evolución económica de las comunidades

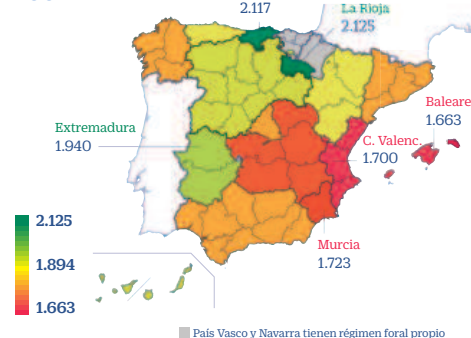
PIB por comunidades y habitante a precios constantes 2010 - Crecimiento medio anual en % ÚLTIMOS 45 AÑOS: 1975-2019



Diferencial de la financiación efectiva por habitante ajustado respecto a la media nacional

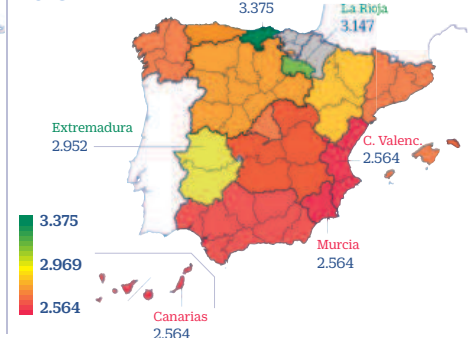
En € por habitante ■ Top 3 mejor financiadas ■ Top 3 peor financiadas

2002



Fuentes: Consejo General de Economistas de España e IGAE (Intervención General de la Administración del Estado)

2018



B. TRINCAO / CINCO DÍAS

Si se echa la vista atrás, las diferencias regionales ha disminuido en gran medida. En los 45 años que van de 1975 a 2020, el diferencial se ha reducido 30 puntos porcentuales, del 95% al 65% actual,

Peso en el PIB

El estudio concluye que el mayor peso en el PIB nacional continúa recayendo en dos comunidades autónomas, Cataluña y Madrid, si bien está última ha subido tres puntos hasta alcanzar el 19,9% y superar a la comunidad catalana, que en 2019 aportaba el 19,4% de la riqueza.

El PIB per cápita ha ido aumentando un 1,75% de media anual desde 1975, hasta situarse en 24.808 euros en 2019. Las autonomías donde más ha crecido en estas décadas han sido Extremadura, Galicia, Castilla y León, La Rioja y Aragón y en las que menos, en Baleares, Canarias, Cantabria y Asturias.

La población activa se ha incrementado en 12

puntos porcentuales en 45 años, más debido a la incorporación de la mujer al mercado laboral que a un aumento de la natalidad, pero se pone de manifiesto que la productividad del trabajo no ha variado geográficamente. Si en 1975 las cinco primeras en esta variable eran Madrid, Baleares, País Vasco, Cataluña y Navarra, en 2019 lo eran las mismas salvo Baleares que fue sustituida por Aragón. Las tres últimas siguen siendo Extremadura, Castilla-La Mancha y Andalucía.

Otro aspecto que se aborda es el referido a la presión y esfuerzo fiscales en cada autonomía. Lo primero mide la recaudación tributaria en porcentaje del PIB y entre 2008-2018 la lista la encabezaba Baleares y la cerraba Canarias. En cuanto al esfuerzo fiscal o peso de los impuestos en la renta de cada habitante, el mayor corresponde a Extremadura y Andalucía y el menor, al País Vasco, Navarra y Madrid.

El aumento de la innovación y la productividad "se ha generalizado, pero en cuanto al gasto en I+D+i sobre PIB se observa que las autonomías que destacan son las mismas desde hace 45 años", declaró Raúl Mínguez, director del Servicio de Estudios de Cámara

de España. Es decir, que País Vasco, Navarra, Madrid y Cataluña siguen a la cabeza. Las dos primeras destacan, además, por las elevada participación empresarial en dichos gastos.

Lo que sí ha cambiado y mucho en estas cuatro décadas y media ha sido el nivel de internalización de las empresas. En todas las comunidades autónomas "las empresas de todos los tamaños siguen esta tendencia, que es una tabla de salvación en épocas de crisis como la actual", aseguró Mínguez. Desde el año 2000, el 40% del PIB de Navarra son exportaciones y desde 1993, la comunidad que más crece en volumen de ventas al exterior es Cataluña. Pero donde más han crecido las exportaciones en los últimos años ha sido en Castilla-La Mancha.

En todos los años analizados, Cataluña ha sido la comunidad que lideraba las aportaciones a la inversión nacional. En 2019 dejó el primer puesto a la Comunidad de Madrid.

Cataluña ha dejado el primer puesto a Madrid en su aportación al PIB, un 19,9%

La productividad laboral sigue liderada por las mismas regiones que en 1975



La banca ya comercializa más del 50% de las nuevas hipotecas a tipo fijo

El Sabadell, CaixaBank y Bankia venden más de dos tercios de los préstamos a tasa invariable

El mercado da un vuelco en una década, cuando más del 98% de la financiación era a variable

Eva Díaz MADRID.

La banca trata de mitigar el impacto de los tipos bajos impulsando la venta de hipotecas a interés fijo para sobrevalorar la práctica carencia de ingresos que deja un euríbor en terreno negativo desde hace más de cuatro años. Las grandes entidades del país (a excepción de BBVA que no da los datos) ya comercializan el 66% de las nuevas hipotecas que dieron a lo largo de 2020 a tipo fijo. En el conjunto del sector, y según los últimos datos facilitados por la Asociación Hipotecaria Española, que llegan hasta octubre del año pasado, prácticamente la mitad de los nuevos créditos para la adquisición de un inmueble se da a tipo fijo. Este segmento ha experimentado un boom en los últimos años, de un lado, por el interés del sector financiero por obtener una mayor rentabilidad de las hipotecas frente a la situación del euríbor (de hecho CaixaBank y el Sabadell ya no muestran en su escaparate la oferta de hipotecas a variable) y, de otro, por el incremento de la preferencia de los clientes que llegan con la lección aprendida de las últimas crisis y, para evitar sobresaltos futuros en la cuota del préstamo, se declinan por el tipo fijo.

Como muestra, un botón: en el año 2012, solo se vendían el 2% de los créditos inmobiliarios a tipo fijo. Tres años después, en 2015, el porcentaje de estas hipotecas frente a las variables y mixtas se elevó hasta el 8,5%. Fue a partir de 2016, año en el que el euríbor entró en terreno negativo, cuando se notó el mayor incremento: el 29,8% de los préstamos para la adquisición de vivienda que se dieron ese ejercicio ya fueron a tipo fijo. Desde entonces este porcentaje no ha parado de crecer significativamente.

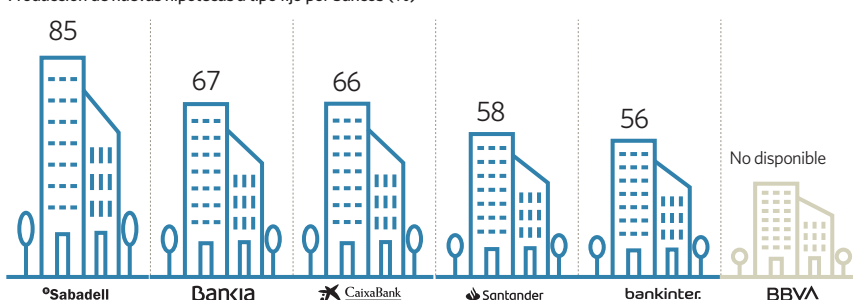
Venta por entidades

En la actualidad, el Banco Sabadell es el que mayor número de hipotecas concede bajo este segmento. La entidad dio el 85% de los préstamos inmobiliarios que conformó el año pasado a tipo fijo, frente al 60% que concedía tan solo dos ejercicios antes, en 2018. Cabe destacar que el banco que preside Josep Oliu cerró el año pasado con una buena producción de estos préstamos, pese a la pandemia, con 3.706 millones de euros.

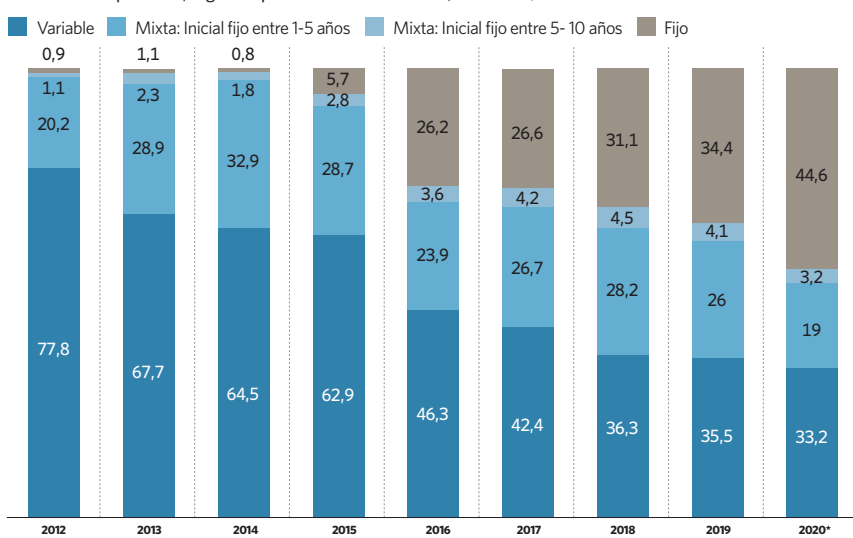
La entidad asegura que el 40% de su stock de hipotecas a particulares ya tiene un tipo de interés fi-

Radiografía de los tipos comercializados en hipotecas

Producción de nuevas hipotecas a tipo fijo por bancos (%)



Contratación hipotecaria, según el tipo de interés formalizado (cuota en %)



Fuente: Entidades, Asociación Hipotecaria Española. (*) Últimos datos a octubre de 2020.

inmobiliarios por 2.900 millones en 2020, señaló en su presentación de resultados que el 56% de las hipotecas fueron a tasas invariables.

Incertidumbre a futuro

La subida de los tipos de interés es una incógnita. Mientras que desde unos ámbitos del sector financiero no ven un alza hasta en al menos diez años, en otros apuntan a que cuando se comience a salir de la crisis habrá inflación, lo que podría llevar a una subida. El consejero delegado de CaixaBank, Gonzalo Gortázar, se decantó el pasado mes de octubre por la visión más pesimista, al asegurar que los tipos seguirán en negativo hasta 2031. Por su parte, los expertos de Standard & Poor's aseguran a este medio que no esperan que suban los tipos en la zona euro hasta, al menos, 2023, fecha hasta la que no ven que vaya a haber presiones inflacionarias.

Sin embargo, otros expertos confiaban en una leve subida de los tipos de cara al próximo año, una vez se empiece a recuperar la economía con la extensión de la vacunación y su efectividad, según afirmó un ejecutivo bancario a *elEconomista*. Asimismo, Jorge Ceballos, responsable de distribución de renta

El BCE ve poco rentables a largo plazo los precios a los que el sector da las hipotecas a fijo

El interés medio de los créditos para vivienda baja al 1,67%

El interés medio al que la banca comercializa las hipotecas (tanto a fijo, mixto o variable) bajó en diciembre, hasta situarse en el 1,67% TAE, según los últimos datos facilitados por el Banco de España. Los precios de estos préstamos para la adquisición de inmuebles llevan años a la baja, aunque en 2020 tocaron su pico más profundo, en un ejercicio marcado por la pandemia y la menor concesión de préstamos, especialmente en los meses centrales del confinamiento. No obstante, los créditos volvieron a

coger ritmo en los últimos tres meses de 2020, hasta llegar a superar, incluso, las cifras de 2019. Desde el Banco Central Europeo (BCE) ya han tirado de las orejas en varias ocasiones al sector financiero por comercializar hipotecas a tipo fijo a precios muy bajos que las hacen poco rentables a largo plazo. En España, en función de la entidad, los intereses para estos préstamos oscilan entre el 1,28% TAE y el 4,11%, situándose la media entre las principales entidades del país en el 2,22%.

jo. Según el grupo, solo 22.000 millones de euros de su saldo crediticio está referenciado al euríbor.

Le siguen muy de cerca CaixaBank y Bankia. El banco que encabeza Gonzalo Gortázar da dos tercios de las nuevas hipotecas a tipo fijo. Por su parte, el que será su nuevo compañero de viaje, Bankia, otorgó a lo largo del año pasado 3.348 millones de euros en créditos inmobiliarios. Del total de las operaciones cerradas, el 67% fueron también con un interés fijo.

El Banco Santander ha dado un salto exponencial en cuestión de dos años en esta materia. La entidad vendía en 2018 el 30% de las hipotecas a tipo fijo, mientras que cerró el ejercicio pasado con el 58% de las mismas. Por su parte, Bankinter, que comercializó préstamos

fija del banco de inversión Beka Finance, asevera que es lógico pensar en una recuperación de la economía para este año, llevando al Banco Central Europeo (BCE) a rebajar la intensidad en los programas de estímulos puestos en marcha durante la pandemia como los planes de compra de activos (PEPP y APP), lo que presionaría al alza toda la curva de tipos. A su juicio, la pendiente que va tomando la curva de los valores del Tesoro de EEUU debería también influir en unos meses en la eurozona y de ahí que la tendencia en 2021 esté cada vez menos en territorio negativo.

El alza de los tipos impacta de lleno en las cuotas mensuales hipotecarias de las familias. Una subida del euríbor de medio punto elevará un 5,5% la cuota al cliente.



Las rentas altas cotizan al Estado un 36% más de la pensión que perciben

La jubilación máxima se sitúa en 2.707 euros mientras la base máxima asciende a 4.404 euros

El 22% de los actuales afiliados a la Seguridad Social contribuye por el tramo más elevado

Gonzalo Velarde MADRID.

El principio de contributividad de la Seguridad Social podría estar en entredicho según las cifras que arroja el último informe de la Fundación Civismo sobre *La reforma silenciosa de las pensiones. El efecto sobre la equidad*, donde se pone de manifiesto que los trabajadores con rentas más altas cotizan a la Seguridad Social, de media, durante su vida laboral un 36% más de la pensión que reciben una vez abandonan el mercado laboral.

Según refleja el trabajo de la Fundación realizado por la profesora de Economía Financiera en la Universidad de Extremadura Inmaculada Domínguez, cada vez más cotizantes se enfrentarán a una "reducción drástica de sus pensiones" cuando se jubilen como consecuencia de la existencia de esta inequidad intrageneracional en el Sistema. "El sistema público de pensiones español está experimentando una revolución silenciosa que podría hacer que pasase de ser contributivo a tener un carácter asistencial debido a que se está produciendo un incremento de la base de cotización máxima sin que esto se vea acompañado por un aumento de la pensión máxima", advierte el informe.

La autora apunta que la actual fórmula de cálculo de la pensión implica que todos aquellos con salarios superiores al 70% de la base máxima obtengan la misma cuantía por esta prestación, lo que comportaría una grave inequidad intrageneracional: el sistema otorga más rentabilidad a las cotizaciones de los individuos con menor renta respecto a aquellos que cuentan con

una mayor, es decir, no actúa igual ante los iguales. Así, individuos que realicen el mismo esfuerzo contributivo en lo que se refiere a años de cotización y con idéntica edad de jubilación recibirán un rendimiento distinto e inversamente proporcional a la cuantía por la que cotizan.

Esta revolución, calificada de silenciosa porque pasa desapercibida al conjunto de la sociedad pese a que modifica algunos parámetros clave en la estructura distributiva del sistema español, afecta al 22% de los cotizantes actuales, los cuales tienen rendimientos del trabajo que, con carreras de cotización

Los expertos piden que se informe sobre los cambios en la cotización para anticiparlos

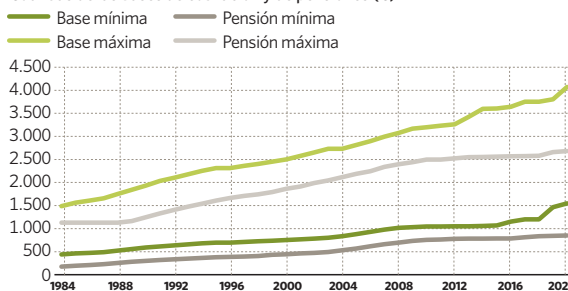
completas, generan una pensión máxima. Y la tendencia apunta a que, de seguir así, cada vez un mayor número de ellos se enfrentarán a una reducción drástica de sus ingresos una vez que se jubilen.

Reforma 'silenciosa'

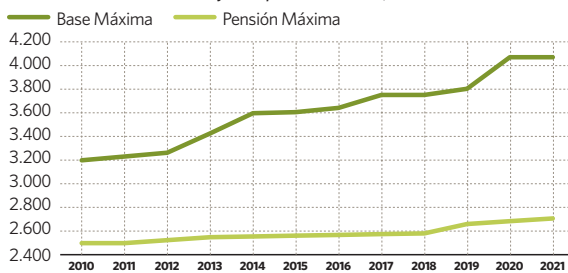
En este punto, el informe apunta como se advierte cómo el diferencial, en el caso de la máxima, no ha dejado de crecer, lo que no ocurre con las cuantías mínimas, que, por el contrario, han ido reduciéndose, excepto en 2018 y años siguientes, debido al fuerte incremento del SMI en los últimos años hasta situarse en los 950 euros mensuales.

Contributividad de la Seguridad Social

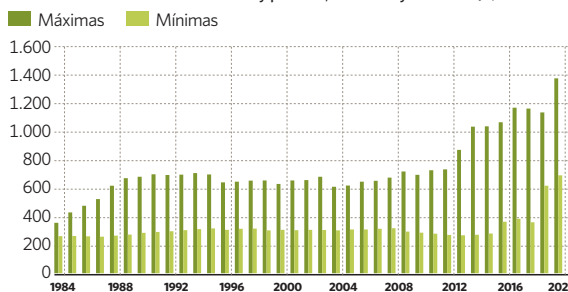
Cuantías de las bases de cotización y de pensiones (€)



Evolución de la base máxima y de la pensión máxima, 2010-2021. (€)



Diferencial entre base de cotización y pensión, máximas y mínimas (€)



Fuente: Fundación Civismo.

elEconomista

En este sentido, el crecimiento de la cuantía de las bases máximas supera al incremento en la cuantía de las pensiones máximas. "Este diferencial se verifica desde 1984 y no ha dejado de producirse en ninguno de los años analizados", apunta el informe. En 2021, la pensión máxima es de 2.707 euros en catorce pagas mientras que la base máxima asciende a 4.404 euros. De este modo, el diferencial entre la base máxima y la pensión máxima resulta menor al existente entre la base mínima y la pensión mínima. Al tiempo que el diferencial entre la pensión máxima y la pensión mínima, en relación a esta última, ha

El Sistema otorga más rentabilidad a las cotizaciones de los individuos con menor renta

seguido una tendencia decreciente en los últimos años.

Más inequidad

Así, los individuos que realicen el mismo esfuerzo contributivo en lo que se refiere a años de cotización y con idéntica edad de jubilación recibirán un rendimiento distinto e inversamente proporcional a la cuantía por la que cotizan. Además, el informe denuncia que la falta de equidad intrageneracional persiste incluso introduciendo una corrección en el cálculo para incluir en él la supuesta mayor esperanza de vida de las personas con mayores rentas.



ENCUENTRO ANUAL CUMPLEN

Delitos fiscales y blanqueo, lo que más afecta a las empresas

El ministro Campo asegura que queda “un largo camino por recorrer” en el cumplimiento legal y la lucha contra el fraude

Ignacio Faes MADRID.

El ministro de Justicia, Juan Carlos Campo, destaca que “el cumplimiento normativo ha dejado de ser una opción voluntaria para muchas organizaciones y ha pasado a ser un requisito dentro de su estrategia y estructuras internas”. Si bien, el ministro también subraya que aún queda “un largo camino por recorrer para mejorar los mecanismos de control interno y de lucha contra el fraude en empresa y organizaciones públicas”.

Cumplen (Asociación de Profesionales de Cumplimiento Normativo) ha celebrado su VI Encuentro anual, cuya sexta edición se ha desarrollado íntegramente *online* como consecuencia de la actual crisis sanitaria. El evento, convertido en una cita de referencia en el ámbito del Compliance en España, fue inaugurado por Juan Carlos Campo, ministro de Justicia, y ha contado con la participación de más de 50 ponentes, expertos en sus respectivas áreas de especialización.

El evento puso el foco en la necesaria transformación digital del *compliance*, ya que, como destacó Carlos Sáiz, presidente de Cumplen, “la función de *compliance* debe participar dentro de los procesos de Innovación y Transformación Digital de las compañías con el objetivo de proteger los activos intangibles que se generan y gestionar los nuevos riesgos en materias como protección de datos, ciberseguridad, teletrabajo, cibercriminalidad, Inteligencia Artificial, confianza digital, propiedad intelectual o secretos empresariales, entre otros”.

Los planes de Igualdad y la Ley del Teletrabajo, la relación entre Transparencia y Protección de Datos, así como el auge del *compliance* Penal, fueron algunos de los temas abordados en esta primera mañana de congreso, en la que Eloy Velasco, magistrado de la Sala de lo Penal de la Audiencia Nacional, aseguró que “los delitos de naturaleza fiscal, contra la Seguridad Social, el blanqueo de capitales, el espionaje informático y las estafas e insolvencias han sido los asuntos que han copado el *compliance* Penal en la última década”.

Durante su segunda jornada, el VI Encuentro Cumplen ha contado con destacados profesionales del Cumplimiento Normativo como Antonio del Campo, presidente de la Junta Directiva del Instituto de



El magistrado Eloy Velasco, uno de los expertos del encuentro. NACHO MARTIN

Los expertos destacan los planes de igualdad y el canal de denuncias entre las novedades

Oficiales de Cumplimiento (IOC), Diego Cabezeuela, presidente Internacional de la World Compliance Association (WCA) o Caridad Mourel, jefa de la Unidad Central de Coordinación de Delitos de la Agencia Tributaria, entre muchos otros expertos.

Canal de denuncias

Ya en la tercera y última jornada, los asistentes pudieron reflexionar sobre el rol del canal de denuncias en el tejido empresarial. Así, Cristina Fabre, directora de auditoría,

cumplimiento y riesgos en Cepsa, destacó que “si hay algo que hace diferente al *compliance* a nivel internacional es, sin duda, la cultura en la que se enraíza cada empresa, y el canal de denuncias, en particular”.

Por su parte, Enrique Javier Benítez, consejero de la Cámara de Cuentas de Andalucía, se refirió a las causas que dificultan el correcto uso de esta práctica herramienta: “En sus inicios, el Canal de Denuncias tenía una limitada aceptación debido al amplio desconocimiento sobre su existencia, la escasa representación de todos los niveles jerárquicos, y las quejas sobre su grado de confidencialidad”, manifestó Benítez durante su intervención en el encuentro.

@ Más información en www.eleconomista.es/ecoley

**PASCHAL
DONOHOE****Presidente del Eurogrupo. De perfil conciliador y amable, el político irlandés lidera el órgano comunitario en un momento anómalo, que requiere de consensos para encauzar de forma adecuada la recuperación de la Eurozona. «La deuda debe volver a niveles sostenibles en los próximos años, pero ahora hay que sostener la economía», advierte.**

«Retirar los estímulos antes de tiempo es más peligroso que mantenerlos demasiado»

PABLO R. SUANZES BRUSELAS
CORRESPONSAL

Cuando el pasado mes de julio los ministros de Economía y Finanzas de la Eurozona escogieron al irlandés Paschal Donohoe como presidente del Eurogrupo sabían perfectamente lo que hacían. No era sólo una cuestión de afinidad, de lucha norte-sur, de *halcones o palomas*. Ni el problema es que la española Nadia Calvino no reuniera las condiciones necesarias. Los ministros querían a alguien como Donohoe, un *tejedor de consensos*, un perfil conciliador y amable. Querían a alguien más en la línea de Mario Centeno que de Jeroen Dijsselbloem y Jean-Claude Juncker, figuras demasiado poderosas, demasiado tajantes, sin miedo al choque y con una idea muy clara de lo que querían.

Donohoe no tenía una candidatura sustentada sobre una idea desarrollada de la Eurozona y sus necesidades. No es un técnico, no es un economista ni un gran reformador, pero sí es diplomático, no intimida y no se moja ni debajo de la ducha. Su labor es lograr el mínimo común múltiplo y evitar, sea como sea, la división. Y no se le da mal. Responde desde Dublín a las preguntas de EL MUNDO y otros diarios europeos

«Necesitamos crecimiento en 2021 y en los próximos años»**«No hay ninguna preocupación específica sobre España»**

REUTERS

sin salirse un milímetro del guion. Cuesta saber, después de una hora de charla y de nueve meses escuchándolo, qué opina realmente sobre la profundización de la Eurozona, la Unión Bancaria, los instrumentos a disposición, sobre la conveniencia o no de actualizar, mejorar o revolucionar las normas fiscales. Sobre algo que no sea tributación, el tema más sensible para su país. El único paso firme que da en la entrevista, respaldado por el conjunto de sus colegas, es la defensa de las medidas adoptadas y sobre la necesidad de no quitar el tapón demasiado pronto.

«Todos mis colegas y yo entendemos la necesidad de que la deuda soberana, que se ha disparado durante esta pandemia, esté en niveles sostenibles en los próximos años, pero por ahora tenemos que centrarnos en sostener la economía. Sin las medidas, las consecuencias habrían sido enormes y desde luego hubieran afectado a la sostenibilidad de la deuda a medio y largo plazo», defiende. «¿Cómo podemos gestionar los altos niveles de deuda del Covid? Necesitamos crecimiento en 2021 y en los próximos años. Y las medidas, las inversiones puestas en

marcha, buscan ese crecimiento. El Eurogrupo tiene un compromiso con la sostenibilidad de la deuda, sí, pero el riesgo de retirar las medidas demasiado pronto es mayor que el riesgo de mantener los estímulos demasiado tiempo», zanja en su intervención más firme.

La Eurozona vive desde el año pasado una anomalía sin precedentes. Para poder paliar los efectos del confinamiento, Bruselas, pero también Berlín, instó a gastar. Tanto como fuera posible, tanto como fuera necesario. Sin pensar, demasiado, en el mañana. Se activaron las llama-

das cláusulas de escape del Pacto de Estabilidad y Crecimiento, poniendo en formol durante un tiempo los límites del 3% de déficit y el 60% de deuda. Pero eso no durará para siempre. Todos, incluso los holandeses, lo entienden y aceptan, pero ellos, y sus aliados, quieren empezar a poner fechas. Si no para la *vuelta a la normalidad*, que es casi imposible anticipar mientras sigan los confinamientos y aumenten las mutaciones del virus, sí al menos para determinar los criterios que se usarán. La disparidad de visiones queda bien reflejada en esta entrevista. Los

periodistas del sur preguntan sobre sus países, las reglas fiscales y la posición presupuestaria desde 2022 y los colegas holandeses y alemanes sobre el nivel de deuda y si no se está manteniendo artificialmente a empresas que ya están muertas con dinero de los contribuyentes.

Hay cierto consenso en esperar al menos hasta que el PIB de la UE vuelva a los niveles previos al Covid, algo que la Comisión espera que ocurra en 2022. El Pacto de Estabilidad está parado sólo durante 2021, pero parece que en mayo los gobiernos aceptarán prorrogar la situación.



Preguntado al respecto, Donohoe se pone de perfil. «¿En mayo? Están anticipando lo que la Comisión va a hacer, y a ellos les corresponde el primer paso. Y sobre eso hacen una segunda asunción sobre lo que haría el Ecofin. No sería de ayuda si yo les respondiera sobre lo que puede ocurrir. Nosotros nos centramos en la respuesta presupuestaria», esquivó.

En realidad, hay tres debates de corte fiscal abiertos ahora mismo en el Eurogrupo. El primero, sobre el llamado *fiscal stance*, si los esfuerzos fiscales van a tener carácter expansivo o neutral en 2022. Hasta que la UE no fija su posición los gobiernos nacionales no pueden hacer adecuadamente sus Presupuestos. El segundo, que interesa especialmente a España, es sobre las reglas fiscales. Por ejemplo, sobre la validez del *output gap* y otros elementos de medición

«El consenso no se puede minusvalorar. Es un logro político en sí mismo»

«La solvencia y el aumento de la morosidad serán factores clave»

indirecta para capturar una instantánea realista de las economías, un debate que Madrid pelea desde hace más de un lustro. Y el tercero, yendo incluso más allá, el de si los pilares teóricos del Pacto de Estabilidad, los umbrales fijados en Maastricht, siguen teniendo sentido décadas después, pues ha cambiado la UE, ha cambiado la economía mundial y lo que sabemos sobre ella. «Eso lo tendrán que lanzar mis colegas Dombrovskis y Gentiloni. Yo me concentro en el Eurogrupo sobre la necesidad de apoyar a las economías y si las medidas han funcionado para prevenir dificultades incluso mayores. Cuando la Comisión haga pública su posición sobre las reglas fiscales espero que nos llegue el debate y será un ingrediente importante para las decisiones», repite.

En la penúltima reunión, Donohoe pidió a Nadia Calviño que expusiera las líneas maestras del programa de reformas que España tendrá que enviar (aspira a hacerlo en marzo) para optar a los fondos europeos. El irlandés descarta que fuera por una preocupación específica, a pesar de que nuestro país será el segundo que más transferencias directas reciba, el que sufrió la mayor contracción en 2020 y el que acumula más paro. Y a pesar de que el debate con Bruselas por la reforma de las pensiones y el mercado laboral sigue abierto. «No hay preocupación específica sobre España. La ministra hizo una presentación excelente sobre el plan español de recuperación. Ayer [por el lunes] no hubo una atención especial, ni a España ni a ninguna economía.

Muchos ministros informaron a sus colegas y Nadia hizo una contribución estupenda, como la experta que es, describiendo los desafíos de la economía española y enfatizando los planes», zanja el presidente.

¿Es optimista sobre la recuperación? Donohoe recuerda que los datos del último año, si bien malos, han sido menos terribles de lo que se esperaba la pasada primavera. «Tenemos una atmósfera de incertidumbre, pero creo que las medidas económicas y de salud podrán llevar a la UE a un mejor lugar en los próximos meses. Todo depende de cómo estemos en la última parte del año en términos sanitarios, de lo aprendido, de las vacunas y su efecto en la UE y el resto del mundo. Y de si la evolución de las mutaciones de la enfermedad tiene efectos. Con las siguientes previsiones de Primavera de la Comisión tendremos una foto más real para entender el efecto real de los confinamientos junto a las vacunas. Veremos si hay patrones que nos puedan ayudar para tomar decisiones en los próximos meses», desglosa.

El cree que las negociaciones de estos meses han demostrado que el choque norte-sur no es inevitable. «Los acuerdos sobre las reglas fiscales y el fondo de recuperación demuestran la habilidad del Eurogrupo y la UE para lograr acuerdos. Incluso a pesar de visiones nacionales muy fuertes y de una pandemia. Ese consenso no se puede minusvalorar. Es un logro político en sí mismo en medio de una crisis de salud pública», asegura mientras repasa los instrumentos a disposición y recalca que no hay ni debería haber ninguno proscrito. «No hay estigma alguno en los instrumentos europeos disponibles, en absoluto. Ni en el Mede ni a la hora de usar préstamos de cualquiera de los otros instrumentos. Pero depende de cada país si quieren usarlos o no y cuánta deuda creen necesaria para financiar programas. Es su derecho. Si creen que pueden hacerlo evitando aumentar la deuda pública futura renunciando a nuevos préstamos, es su decisión, pero no hay estigma alguno», apunta pensando en España o Portugal, reacios a usar, al menos en las primeras fases, todo lo que acabe computando déficit o deuda nacional.

El lunes, los ministros hablaron largo y tendido sobre insolvencias. Hay preocupación por las quiebras y el aumento de la morosidad. La Comisión ha apuntado a España, cuyo tejido está lleno de pymes, más vulnerables y con problemas para acceder a recursos públicos. «Hubo dos conclusiones en la discusión. La primera es que los niveles de apoyo, a través de programas para el empleo, ayudas directas, apoyo a las empresas, han jugado un rol decididamente positivo para prevenir más insolvencias y bancarrotas. La segunda conclusión es que al tomar decisiones sobre cómo apoyaremos en 2022 el tema de la viabilidad de las empresas, la solvencia y el aumento de la morosidad serán factores clave. Para las decisiones individuales y para el conjunto de los ministros», avisa.



POOL

SÓLO TRES DE PODEMOS EN EL COMITÉ TÉCNICO. La Comisión Interministerial para la Recuperación, con Sánchez y todos los ministros, echó a andar ayer y nombró al comité técnico que le asesorará para el reparto de los fondos europeos. De los 20 profesionales de la administración que lo componen, sólo tres son de ministerios de Podemos. **R. PIÑA**

El 100% de analistas no ve viable la previsión oficial

El PP plantea en el Parlamento instar a Calviño a rectificar datos

CARLOS SEGOVIA MADRID

Con las últimas actualizaciones de previsiones de la Comisión Europea, Moody's, diversos bancos internacionales y la veintena de servicios de estudios coordinados por Funcas la conclusión es que el 100% de los analistas no ve viable la previsión oficial del Gobierno en la que basa los Presupuestos para 2021. La prolongación de las medidas de confinamiento y el retraso en las vacunas apuntan a un primer trimestre de caída económica que retrasa y atenúa la recuperación.

El consenso de organismos nacionales e internacionales va cayendo por debajo del 6% de crecimiento del Producto Interior Bruto para 2021. Queda por debajo del 9,8% previsto por el Gobierno o el 7,2% en el caso de que no hubiera absorción de fondos europeos. En contraste, la última del Banco de España del pasado diciembre era del 6,8% incluyendo fondos europeos y deberá ser revisada a la baja a mediados de marzo, salvo sorpresa.

Con estos antecedentes, el Partido Popular ha registrado una Proposición no de Ley en el Congreso de los Diputados para que el Parlamento apruebe instar a la vicepresidenta económica, Nadia Calviño, a rectificar el cuadro macroeconómico con los que se elaboraron las cuentas públicas de este año.

«Es necesario que el Gobierno asuma la realidad económica y social de nuestro país, porque si el diagnóstico es erróneo, las medidas que se adopten están condenadas

al fracaso y lastrarán la recuperación económica y el empleo», según el texto al que ha tenido acceso este diario.

Su proposición es que el Congreso inste al Gobierno a «actualizar el cuadro macroeconómico para que refleje la realidad económica y social que tenemos en nuestro país». También a «adoptar cuantas medidas sean necesarias para adecuar los gastos a unas previsiones más realistas de ingresos» y a «presentar en el Congreso un plan de reequilibrio a medio y largo plazo que permita recuperar la credibilidad de nuestro país y atraer inversión y talento».

En este último punto el PP se alinea con la Autoridad Independien-

9,8%

Para este año. Es la previsión oficial del Gobierno para 2021 teniendo en cuenta los fondos europeos.

te de Responsabilidad Fiscal (Al-ReF) y el Banco de España que reclaman reiteradamente al Gobierno la presentación de un plan de ajuste a medio plazo que demuestre a los mercados que los gastos realizados durante la pandemia son coyunturales.

En la rueda de prensa del pasado octubre Calviño dijo: «En cuanto a 2021 esperamos una notable recuperación de la economía española. Nuestra previsión está en el entor-

no del 7% de tasa de crecimiento (...) Se trata de un escenario inercial, que no tiene en cuenta los efectos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (...) con los efectos de dicho plan, nuestras previsiones apuntan a un crecimiento del PIB en 2021 de entre 2 y 3 puntos porcentuales superior al que tenemos en el escenario inercial. Es decir, que el crecimiento podría llegar a estar en el entorno del 9,8% en 2021».

Sin embargo, el Plan no ha sido aún presentado formalmente ni aprobado por la Comisión Europea que, de hecho, ni siquiera ha abierto la ventanilla porque faltan diversos trámites internacionales para poner en marcha los nuevos fondos.

Hasta ayer mismo no se constituyó en Moncloa la llamada «Comisión para Recuperación, Transformación y Resiliencia que será la encargada de establecer las directrices políticas generales para el desarrollo y ejecución del Plan de Recuperación y de realizar el seguimiento estratégico del plan». Su primera decisión fue crear un comité técnico con funcionarios de diversos ministerios sin dejar fuera ya a los de Podemos. Son seleccionados «con criterios técnicos en función de competencias y experiencia en la gestión de fondos europeos y la necesidad de perfiles orgánicos necesarios». Es una veintena con, por ejemplo, una asesora del Ministerio de Igualdad y el subsecretario de Derechos Sociales.



Economía planea que la banca asuma parte de la quita de los créditos ICO

Las entidades y el Banco de España rechazan que el sistema financiero encaje pérdidas

ANTONIO MAQUEDA. Madrid
El Gobierno ultima las fórmulas para aliviar el exceso de deuda empresarial generado por la pandemia. En estos momentos está trabajando en cómo hacerlo de forma automatizada. La idea es filtrar mucho para ayu-

dar solo a las empresas viables con un problema de sobreendeudamiento, admiten fuentes gubernamentales. Una posibilidad que se baraja es condonar una parte del 70% u 80% que ha avalado el Estado en los llamados créditos ICO. Pero otra opción que está tam-

bién sobre la mesa es que haya una quita a esos préstamos y que la banca asuma la pérdida que le corresponde por la parte no avalada. Todavía no está decidido, apuntan estas fuentes. Las entidades y el Banco de España rechazan esta iniciativa.

Con la quita a las entidades se enviaría una señal política de que se ayuda a las empresas y no a la banca. Además, el marco europeo de ayudas de Estado no permite que las entidades se beneficien de las ayudas, explican fuentes del Gobierno.

Según cálculos de la Comisión Europea, España es uno de los países más expuestos a quiebras empresariales debido a que su economía ha caído más y a la estructura de su tejido productivo, con más pymes y turismo. Aunque el aumento de la deuda de las empresas no ha sido muy elevado, está muy concentrado en unos pocos sectores que pueden generar un reguero de pérdidas tras un año aguantando solo con el alivio de los ERTE.

Al Ejecutivo le horroriza que algunas empresas puedan recibir una ayuda y cerrar a continuación, como ha sucedido en otros países donde se han entregado subsidios directos. Y la mejor forma de evitarlo es centrar la ayuda en una reducción de deuda entre los que han tomado un crédito ICO, pues se entiende que estas empresas lo han contraído con la intención de seguir su actividad.

Bajo el aval del ICO se han concedido unos 118.000 millones. Suponiendo que un 30% tuviera problemas y se le aplicara una quita del 20%, el coste rondaría los 7.000 millones, de los cuales unos 5.000 aumentarían la deuda pública y otros 2.000 los encajaría la banca. La especulación con estas cifras pone los pelos de punta en el sector bancario. El Banco de España también se opone.

Las críticas del sector financiero son feroces. Argumentan que no es momento para esgrimir el riesgo moral cuando el debate en EE UU gira sobre si pasarse con los estímulos o no, o cuando en Francia y Alemania no escatiman con las ayudas directas, dejando así por la vía indirecta mucho más fortalecida a su banca. "Es la línea contraria a lo que se hace en Europa. El resto de países busca preservar la salud financiera y evitar una crisis bancaria. Nadie en el mundo está hablando de esta fórmula", alega una fuente financiera. Y añade que las entidades ya arrimaron el hombro cuando financiaron sectores vulnerables con una parte del riesgo.

Otra fuente del sector bancario destaca que esta fórmula constituiría un golpe directo a los resultados de una banca que ha sufrido un gran ajuste y que está entre las peor capitalizadas de Europa. Y ocurriría sin que haya un marco comunitario en el que más países hagan lo mismo, recalca.

Pero también resulta fácil ha-



La vicepresidenta y ministra de Economía, Nadia Calviño, el día 3 en el Congreso. / LUIS SEVILLANO

El enorme problema de la deuda pública

La vicepresidenta Nadia Calviño intenta evitar que la deuda pública alcance el 120% del PIB. Así se mantiene un nivel similar al de Francia pero también se limita mucho el margen de maniobra. Pese al discurso dominante de que se ha gastado poco en ayudas, España va a tener un aumento del déficit tan grande o superior al del resto, según el FMI. Al caer más la economía ha desembolsado más en ERTE y desempleo y ha perdido más ingresos. Todo ello se come buena parte del esfuerzo fiscal. Y por razones políticas

cer los números sobre cuánto se está beneficiando la banca con los préstamos ICO. Con unos 118.000 millones concedidos a un interés del 2%, gana unos 2.500 millones, a los que se suma lo que obtenga por lo que paga el BCE al financiarles con tipos negativos. En total, unos 3.000 millones de euros.

Novedad en Europa

Además, mientras que las empresas se han endeudado en unos 50.000 millones, el crédito brindado con los ICO supera los 100.000 millones. De esto puede deducirse que la banca ha concentrado refinanciaciones de los sectores

el Gobierno se muestra más generoso con el gasto estructural —véase subidas de pensiones y funcionarios—, y tímido con las ayudas temporales ligadas a la pandemia.

Los préstamos participativos son una solución para las empresas de más tamaño. Pero el Ejecutivo mira además a las comunidades para que aumenten las ayudas directas aprovechando la abundante financiación que le han dado y los fondos europeos. Las empresas consultadas dicen que las quitas serían insuficientes para las que están al límite.

más vulnerables en los créditos del ICO, trasladando riesgo de las cuentas de las entidades al Estado. El propio ICO cifra las refinanciaciones en casi 25.000 millones.

La quita al ICO supondría una novedad en un contexto europeo donde la estrategia está más encaminada a las ayudas directas. Y los números muestran que estas inyecciones en España son cortas en comparación con la caída de la economía. La pérdida de PIB superó el año pasado los 100.000 millones. Con los ERTE y el cese de autónomos se compensó parte de este golpe, al soportar casi 40.000 millones de costes laborales. Así que queda el resto. Lo cual se

aprecia en la deuda de las empresas, que subió el año pasado en unos 50.000 millones. El Gobierno espera que sectores como la hostelería estén este año un 25% por debajo de su actividad prepandemia. Esto es: otros 30.000 millones que habría que añadir a la factura y de los que una parte se rebajará con los ERTE. Las ayudas se quedan por tanto por debajo de la pérdida de facturación. Aunque en términos globales la cifra sea manejable, el aumento de deuda ha sido fuerte en los sectores afectados. Del 30% en la hostelería. Y ha dejado de crecer, lo que podría indicar que las empresas estén tirando la toalla o, incluso, que se está llegando tarde.

Los paralelismos con 2008 son evidentes. Entonces el vicepresidente Pedro Solbes y el gobernador del Banco de España Miguel Ángel Fernández Ordóñez se resistieron a recapitalizar las cajas cuando otros países lo hacían y España aún tenía una triple A. Al final, por arrastrar los pies esto se abordó con la prima de riesgo disparada. La lección es que hay que acelerar con las ayudas y darlas cuando lo hacen los demás. Esta vez el problema está muy concentrado en unos pocos sectores empresariales golpeados por las restricciones pero con capacidad de generar ristas de impagos que podrían incluso perjudicar al sistema financiero. Los ERTE y los ICO valían para el varapalo inicial. Pero al alargarse la pandemia estas soluciones se quedan cortas. El Banco de España lleva pidiendo más ayudas desde junio.



Francia, Italia y Austria lastraron la recuperación de la eurozona al final de 2020

LLUÍS PELLICER, Bruselas
Francia, Italia y Austria arrastraron a Europa hacia una nueva contracción económica en el último trimestre de 2020. El producto interior bruto (PIB) de la UE se contrajo en ese periodo un 0,4%, mientras que la zona euro retrocedió el 0,6%. Esos son

los dos datos que arroja la oficina estadística Eurostat, que ayer mejoró en una décima el avance que publicó a comienzos de mes. España, que aguantó en números verdes, experimenta en el cuarto trimestre el mayor desplome en relación con el mismo periodo de 2019, del 9,1%.

Bruselas prevé que la UE haga un paréntesis en su remontada y entre en recesión al cierre de este trimestre. El primer paso ya tuvo lugar en la última parte del año. Las fuertes medidas de restricción (desde cierres de toda la restauración hasta toques de queda) decretadas por París, Roma o La Haya para contener la segunda ola de contagios acabaron pasando factura a la actividad. Como resultado de esas decisiones para frenar las infecciones, el PIB de Austria se contrajo un 4,3%; el de Italia, un 2%; el de Francia, un 1,3%; el de Polonia, un 0,7%, y el de los Países Bajos, un 0,1%.

La Comisión cree que buena parte de esas medidas deberán prorrogarse hasta que la población más vulnerable haya sido vacunada. A partir de entonces, Bruselas da por hecho que empezará la desescalada. Y eso deberá ocurrir el próximo trimestre, con todos los interrogantes que impone la pandemia y que el lunes planteaba el Centro Europeo para la Prevención y el Control de las Enfermedades.

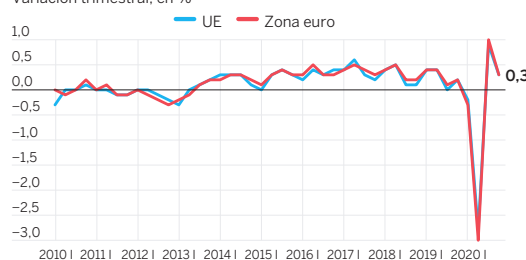
El organismo comunitario advertía sobre el peligro que suponen las nuevas variantes de la covid y auguraba meses de restricciones por delante. Las previsiones de Bruselas, que rezuman cierto optimismo, concentran el grueso de esa recuperación en el tercer trimestre de 2021. Y el país que más debe crecer es España, el que más cayó a raíz de la pandemia, con un desplome del PIB del 9,1% en términos interanuales.

Las duras restricciones impuestas a la actividad no impidieron, sin embargo, que Alemania, Bélgica, España o la República Checa siguieran creciendo en el último trimestre del año. En algunos países prosiguió el rebote con expansiones superiores al 1% (Chipre, Letonia, Lituania, Hungría, Bulgaria) e incluso al 5%, como en Rumania. Bruselas cree que esos datos sugieren que las empresas de la UE están siendo capaces de adaptarse a las circunstancias, en especial las del sector industrial.

Todos los países, no obstante, cerraron el año en negativo. Y con las mayores caídas desde la Segunda Guerra Mundial. En cambio, el empleo volvió a crecer entre octubre y diciembre de 2020 por segundo trimestre consecutivo. Lo hizo un 0,3%, según los datos de Eurostat, gracias a los planes públicos de protección temporal de los puestos de trabajo y a los estímulos lanzados por los Gobiernos.

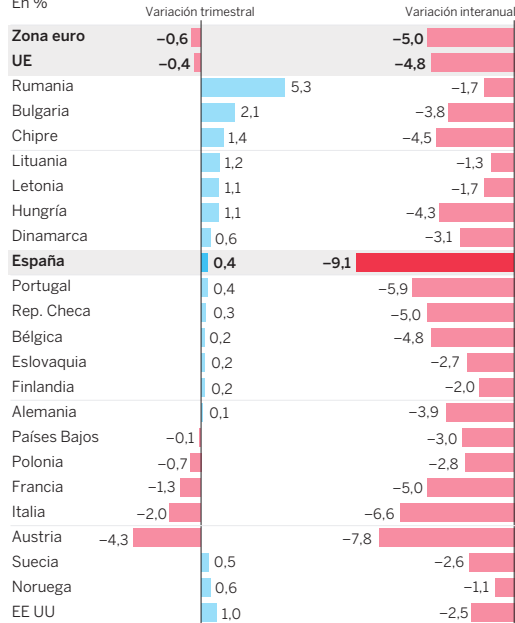
Evolución del empleo

Variación trimestral, en %



PIB en el cuarto trimestre de 2020

En %



Fuente: Eurostat.

EL PAÍS

El comisario de Presupuestos, Johannes Hahn, acudió al consejo de ministros de Finanzas (Ecofin) para dar cuenta sobre la evolución del fondo SURE, que sufragará sistemas de protección de empleo como los ERTE.

China y EE UU mejoran

Hahn explicó que desde el pasado noviembre la Comisión ha obtenido 53.500 millones de los mercados financieros, casi la mitad de todo el monto del que puede disponer. Dada la fuerte demanda de los inversores, Bruselas ha logrado buenas condiciones y espera completar las emisiones en la primera parte de este año.

El tropiezo de final de 2020 sí hizo que la UE viera cómo Estados Unidos y China vuelven a marcar el paso de la recupera-

ción. La dinámica anterior a la pandemia vuelve a reproducirse: al otro lado del Atlántico la economía creció el 1% en el tramo final del año, mientras que en el gigante asiático lo hacía el 6,5%.

La UE, inmersa en el empeño de elevar el perfil internacional del euro, confía en que el plan de recuperación, bautizado como *Next Generation EU*, sea el revulsivo para que su PIB dé el acelerón necesario para volver rápidamente a niveles anteriores a la pandemia y provoque una gran transformación económica que cierre ese diferencial con sus competidores más directos. Pero por ahora los países aún están en el proceso de ratificar los acuerdos sobre recursos propios necesarios para que el fondo eche a andar.



Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608

Lagarde pide a Europa que se prepare para una oleada de quiebras

Andrés Stumpf. Madrid

No es el escenario central, pero el riesgo de que se materialice sin estar preparados para ello es demasiado alto como para dejarlo pasar. El último informe de la Junta Europea de Riesgo Sistémico (ESRB, por sus siglas en inglés), liderada por la también presidenta del Banco Central Europeo, Christine Lagarde, solicita a los países de la región que se preparen para afrontar una oleada de quiebras e impagos de las empresas no financieras.

“No se puede descartar completamente que se produzca un escenario adverso por el que un fuerte incremento del estrés en las compañías provoque una acumulación de pérdidas en el sector financiero”, reza el análisis publicado ayer por el organismo europeo.

Por el momento, como reconoce la institución, los impagos han estado contenidos gracias a la respuesta fiscal de los diferentes países, que se ha materializado en distintos tipos de ayudas o avales a la concesión de crédito. De hecho, según los últimos cálculos realizados, aproximadamente un tercio de todo el crédito concedido desde el estallido de la pandemia está soportado de alguna forma por garantías públicas o moratorias.

Pero esto cambiará en el futuro, cuando las ayudas finalmente toquen a su fin. Aunque habrán ayudado a contener una ola de impagos sin precedentes, es de esperar que el nivel de quiebras aumente de forma significativa y



Christine Lagarde preside la Junta Europea de Riesgo Sistémico.

Las instituciones ecargadas de liquidar compañías deben estar listas para un escenario adverso

los mecanismos para lidiar con esa situación deben contar con los recursos suficientes, asegura la ESRB.

Un futuro incierto

La correlación entre la futura magnitud de los impagos y un evento exógeno como lo es la pandemia del coronavirus es la que lleva a extremar todas las alertas y a la necesidad de prepararse para lo peor. “La escala de los potenciales problemas de solvencia que se verán en el futuro dependerá de cómo evolucione la pandemia, cómo de robusto se el comportamiento de los diferentes sectores y cómo sea de

apropiada la respuesta de las autoridades”, indica,

“Es importante que las instituciones que administran los procesos de insolvencia y reestructuración no alcancen sus límites de capacidad y que hagan todo lo posible para evitar la destrucción de valor”, señala el organismo europeo.

La ESRB también pide a los países que vigilen detenidamente la evolución de sus estímulos fiscales pues, señala, hay que encontrar un equilibrio entre una retirada prematura “podría exacerbar los efectos de la crisis económica” mientras que prolongarlos en exceso elevaría las presiones sobre la estabilidad presupuestaria y la deuda. “En ese escenario, la sostenibilidad fiscal y el crecimiento a largo plazo podrían verse comprometidos”, subraya la institución dirigida por Lagarde.

La banca extranjera, en el punto de mira

El último informe publicado por la Junta Europea de Riesgo Sistémico (ESRB, por sus siglas en inglés) pone también el foco en los bancos extranjeros y pide a las autoridades una especial vigilancia en el volumen de préstamos que conceden. Las entidades con actividades transfronterizas, asegura el informe, iniciarían un eventual proceso de desalancamiento en las filiales que operan fuera de

su lugar de origen. En caso de que este proceso se produjera de forma abrupta tras finalizar los apoyos públicos a la concesión de crédito, se podrían generar tensiones significativas en el sistema. Según advierte la institución europea, los países bálticos y otras regiones situadas en Europa del Este podrían encontrarse entre las más afectadas ante un fenómeno de semejante

perfil, pues el peso de la banca extranjera o con actividades transfronterizas supera en estos casos el 75%, mientras que la media europea se sitúa alrededor del 40%. Por el momento, reconoce la ESRB, no se han detectado tensiones en las actividades de la banca transfronteriza, pero si se materializa un escenario adverso (ver información principal) los efectos podrían ser significativos.

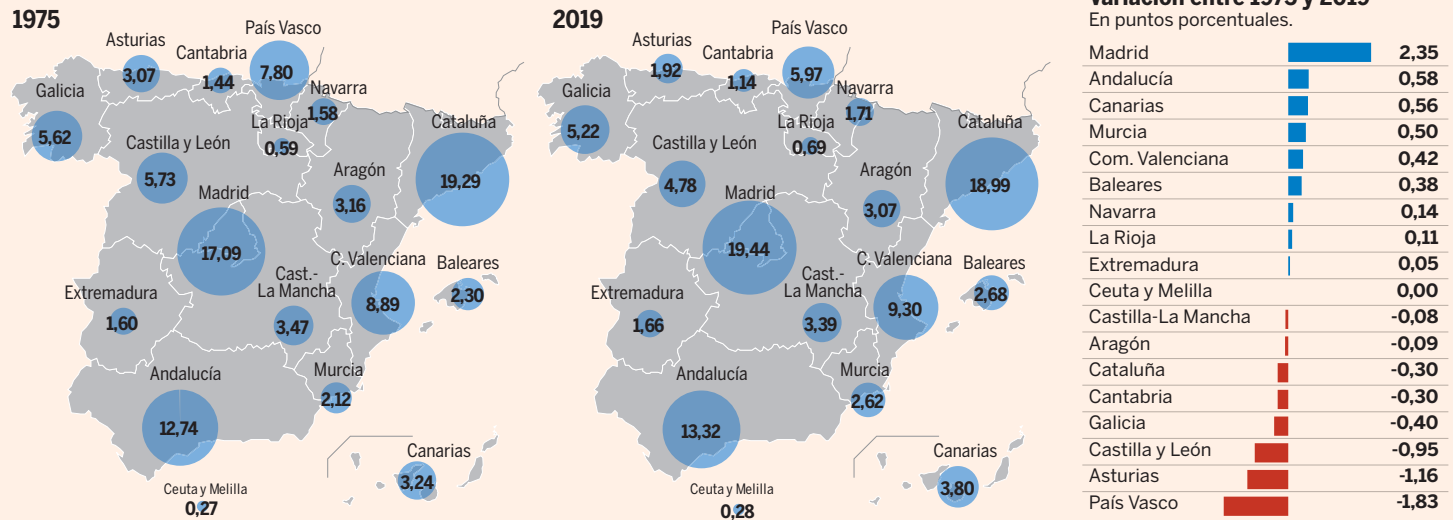


Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608

Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 20.991,20 € Area (cm2): 787,1 Ocupac: 90,87 % Doc: 1/2 Autor: Pablo Cerezal. Madrid Num. Lec: 120000

UNA VARIACIÓN MUY DISPAR

Peso de cada región en la economía española, en % del total.



Fuente: Cámara de España y el Consejo General de Economistas

Madrid, la región que más peso económico gana, Cataluña cae y País Vasco se hunde

EVOLUCIÓN DEL PIB REGIONAL DESDE 1975/ La Comunidad de Madrid eleva su peso en el PIB nacional del 17,09% del PIB hace 45 años al 19,44% en la actualidad, superando a Cataluña, que queda en el 18,99%, lastrada por el 'procés' independentista.

Pablo Cerezal. Madrid

La historia económica de la Democracia española se puede considerar como un éxito con matices ya que, si bien el PIB real se ha triplicado entre 1975 y 2019, hay enormes diferencias entre las distintas comunidades autónomas. Esto queda puesto de manifiesto con el enorme éxito de Madrid, la región que más peso económico ha ganado en los últimos 45 años, mientras que Cataluña ha pasado de ser uno de los principales motores económicos de España durante las décadas anteriores a quedar estancada y el País Vasco se ha hundido. Estas ci-

fras aparecen recogidas en el informe *45 años de evolución económica, social y empresarial de las CCAA en España*, elaborado por la Cámara de España y el Consejo General de Economistas y presentado ayer por ambos organismos.

En concreto, Madrid ha pasado de tener un peso del 17,09% del PIB en 1975, el último año de la dictadura franquista, al 19,44% en 2019, justo antes del estallido de la pandemia que ha sacudido por completo las series estadísticas. Con ello, ha ganado 2,35 puntos porcentuales de peso en el PIB nacional, seguida de Andalucía (0,58 en-

teros), Canarias (0,56), Comunidad Valenciana (0,50), Murcia (0,42) y Baleares (0,38), a las que habría que sumar también a Navarra y La Rioja, con un importante avance en términos relativos. Con ello, Madrid llegó a desbancar a Cataluña como principal economía autonómica española en 2018, consolidando este liderazgo el año siguiente. Y, además, es muy probable que el coronavirus haya fortalecido esta posición, dado el elevado peso de los servicios turísticos en la economía catalana y las restricciones a la actividad económica, que han sido mucho

más estrictas en Cataluña que en Madrid. En este sentido, los autores del informe señalan que las últimas décadas han supuesto un importante desarrollo para muchas regiones en unos años marcados por el desarrollo del estado autonómico y por la llegada de inversiones europeas a muchas regiones.

Por el contrario, Cataluña ha retrocedido ligeramente,

Bonet: "Cataluña ha dejado de ser líder de la economía y ha pasado a ser del montón"

pasando del 19,29% del PIB español antes de la Transición al 18,99% en la actualidad, tres décimas menos del peso económico que tenía hace 45 años. Y esta parálisis de la antaño primera potencia económica española se ha notado especialmente en los últimos años, debido a la inestabilidad generada por el secesionismo. De hecho, el presidente de la Cámara de Comercio de España, el catalán José Luis Bonet, lamentó en la presentación del informe que el *procés* independentista haya provocado que "Cataluña haya dejado de ser líder de la economía española, como es su voca-

ción, a ser una comunidad del montón y esto no se lo merece Cataluña". Así, Cataluña queda entre el grupo de regiones que sufren un leve deterioro de su poderío económico, en línea con Cantabria y Galicia y por detrás de otras regiones más pequeñas y aparentemente menos dinámicas, como Extremadura, Castilla-La Mancha o Aragón.

Por último, hay un grupo de tres comunidades donde el desplome ha sido muy profundo, porque ha combinado tanto la desindustrialización del territorio como el envejecimiento demográfico y el abandono de buena parte de

Galicia y Asturias, las que más empleo destruyen

Cuando se observa el panorama económico de las últimas cuatro décadas y media es muy complicado encontrar zonas donde se haya experimentado un retroceso en alguna área de la economía, pero las hay. De hecho, hay tres regiones que han destruido empleo desde la Transición: Galicia, Asturias y Castilla y León. Entre 1975 y 2019, mientras el resto de España experimentaba alzas del 60%, Galicia ha pasado de 1.229.200 puestos de trabajo a 1.050.400; Asturias, de 432.600 a 371.300; y Castilla y León, de 942.300 a 927.100. En total, las tres regiones perdieron 265.000 empleos.

Las islas lideran el mercado laboral

El sector turístico ha supuesto un enorme revulsivo para el mercado laboral, por lo que no es casualidad que el sean Baleares y Canarias las dos regiones que lideran la creación de empleo en los últimos 45 años, hasta el punto de haber duplicado el volumen de ocupados. En concreto, el número de trabajadores en Baleares se ha disparado un 120,5% desde 1975, seguida de Canarias (110,2%), Murcia (94,4%) y Madrid (90,6%). Sin embargo, en números absolutos es esta última la que más ha incrementado el empleo, al sumar 1,4 millones de ocupados.

Asturias, la región más tocada por la crisis

Asturias ha sido la región más tocada por el estallido de la burbuja inmobiliaria, hasta el punto de que todavía no se había recuperado por completo de la crisis de 2008 cuando estalló la pandemia del coronavirus. El volumen económico de la región era prácticamente el mismo en 2005 que en 2019, lo que significa que la comunidad ha perdido, por el momento, catorce años de desarrollo. Y este problema, aunque con menor intensidad, sucede también en otras regiones como Cantabria o Castilla y León, cuya economías están muy atrofiadas.

Madrid y Baleares, las que antes se recuperaron

Madrid y las Islas Baleares han sido los dos territorios que antes y con más fuerza se han recuperado de la crisis de hace trece años, como ponen de manifiesto los datos de la Cámara de España y el Consejo General de Economistas. Aunque el informe no ofrece datos año a año, ambas regiones lideraron el crecimiento del PIB entre 2005 y 2015, con un incremento del 25,3% en el caso de Madrid y del 20% en de Baleares. Esto se debe a la fuerte pujanza de Madrid, gracias a la libertad económica y las bajadas de impuestos, y a la potencia turística de Baleares.



Madrid y Aragón lideran el alza de la ocupación

P. Cerezal. Madrid

Una de las grandes paradojas de las regiones decadentes es que muchas veces se trata de lugares donde hay una muy elevada calidad de vida y unos ingresos medios relativamente elevados para sus ciudadanos pero donde muy pocas personas consiguen un empleo, porque la mayor parte de los puestos de trabajo parecen estar copados por trabajadores que llevan décadas en sus puestos de trabajo y por empleados públicos. Por ello, muchos acaban trasladándose a otras regiones donde puede encontrar empleo, lo que presiona a la baja el sueldo medio. Por ello, los malos resultados de un crecimiento bajo no suelen aflorar hasta pasado un tiempo, pero se notan rápidamente en la creación de empleo. Por ejemplo, aunque Madrid, Baleares y Canarias ha sido tres de las regiones donde más ha aumentado el PIB, el PIB per cápita ha quedado rezagado, ligeramente por debajo de la media, viéndose superado por las alzas de Castilla y León, Castilla-La Mancha, Galicia o Extremadura, donde la actividad económica generada por cada ciudadano se ha llegado a triplicar con creces. Sin embargo, la razón de este incremento no hay que buscarla tanto en las virtudes de estas regiones como en sus defectos, ya que las cuatro han sufrido un grave problema de falta de creación de empleo. En Extremadura, por ejemplo, sólo el 76,52% de la población activa estaba ocupada en 2019, veinte puntos menos que en 1975, la menor tasa de toda España y diez puntos por debajo de la media. Y sólo dos comunidades tienen hoy una tasa de ocupación (población ocupada entre población potencialmente activa) más alta que hace 45 años: Madrid y Aragón.

su población. País Vasco es el ejemplo más paradigmático de esta situación, ya que su economía ha pasado de representar el 7,80% del PIB español en 1975 al 5,97% en 2019, 1,83 puntos menos. Esto se debe a que el terrorismo y las políticas nacionalistas expulsaron a muchos ciudadanos y empresas de la región, convirtiéndola en una de las autonomías más envejecidas. También Asturias ha perdido 1,16 puntos (una destrucción económica mayor, desde el punto de vista relativo a su escaso tamaño), aunque este caso se debe a la pérdida de la actividad minera y al enveje-

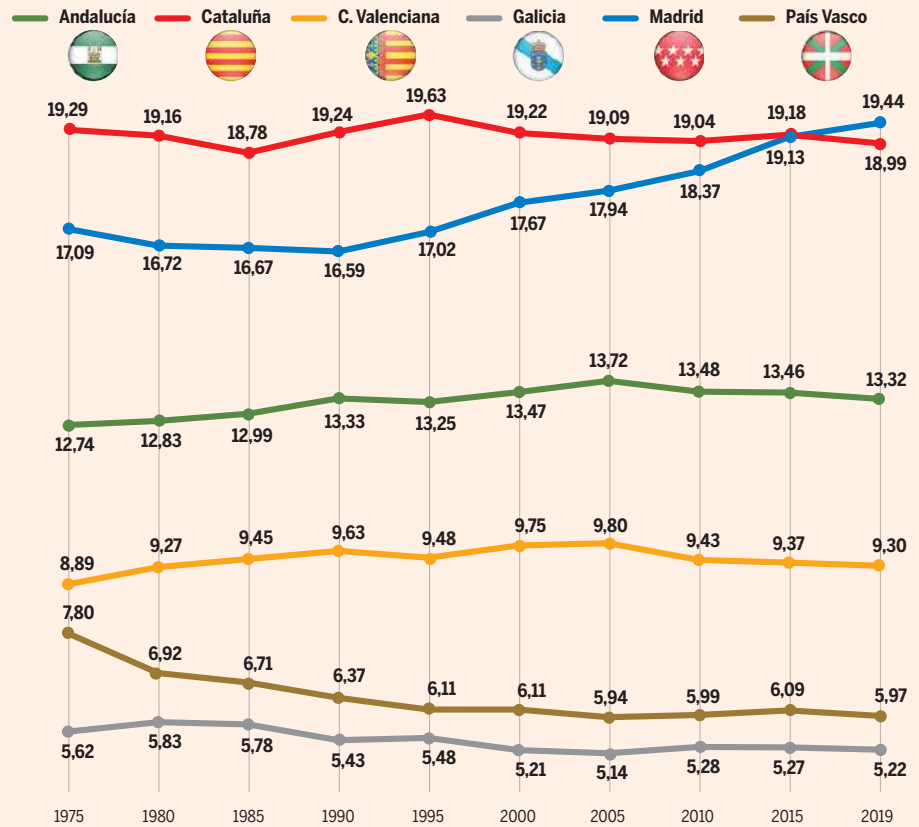
cimiento demográfico, mientras que Galicia cae en 0,95 enteros.

Madrid vs. Cataluña

A pesar de que la pérdida de peso económico de Cataluña se ha intensificado con el proceso independentista, se trata de una tendencia que ya venía fraguándose desde hace tiempo, igual que el ascenso de Madrid. De hecho, hay varios factores que han jugado un papel en este cambio de tendencia, entre los que se incluyen los impuestos más bajos de Madrid o la mayor libertad económica, mientras Cataluña ha liderado la creación de

UN CRECIMIENTO HETEROGÉNEO

Evolución del PIB de las principales regiones españolas, en relación al PIB total de la economía nacional. En %.



Expansión

Fuente: Cámara de España y Consejo General de Economistas

nuevos tributos propios y la subida de muchos otros y puesto trabas a la inversión con una regulación más estricta. Esto ha alejado a las empresas, tanto a las nacionales como las extranjeras, y ha sido determinante en el adormecimiento de su economía en un momento en el que gran parte de las actividades dependen de la creación de hubs que agreguen distintos sectores que creen sinergias entre ellos.

Y este proceso se ha agravado en los últimos años, con la inestabilidad derivada del proceso secesionista, que ha provocado la fuga de 7.500

empresas de Cataluña, una gran parte de ellas a Madrid por temor a que sus inversores o sus socios percibieran un mayor riesgo por la hipotética posibilidad de la salida del euro, lo que ha reducido enormemente el potencial de la región para atraer nuevas inversiones. Y eso ha supuesto un lastre añadido en los últimos años, a lo que se ha sumado el hecho de que la incertidum-

El independentismo ha provocado la fuga de más de 7.500 empresas de Cataluña

bre política, las dificultades para articular un govern estable y favorable a la economía, ya que durante los últimos ejercicios el intervencionismo ha sido cada vez más intenso. Y aunque los datos de 2020 no quedan recogidos en las estadísticas del estudio, todo apunta a que se traducirán en una mayor ventaja a favor de Madrid. Por un lado, Cataluña es una de las regiones que más se ha hundido este año, con un desplome del 11,4%, según Idescat, mientras que Madrid habría cedido un 10,5%. Sin embargo, la variación por trimestres muestra una mejor evolución

para Madrid, ya que esta región acusó un golpe mucho más duro en el segundo trimestre del año, debido a que el cierre de la actividad fue más prolongado y el impacto sanitario, más duradero, pero esto empezó a cambiar en el tercer trimestre y, sobre todo, en el cuarto, ya que las restricciones sanitarias han sido mucho más intensas en esta última región. Por ello, es de esperar que Madrid remonte antes y con más fuerza que Cataluña, recuperando antes el volumen económico previo a la pandemia.

Editorial / Página 2

Valencia, La Mancha y Cataluña, endeudadas

El desarrollo del Estado autonómico ha supuesto que el endeudamiento se ha disparado en toda España, aunque las diferencias son muy sustanciales. Así, el endeudamiento en la Comunidad Valenciana alcanza el 42% del PIB, seguido de Castilla-La Mancha (35,1%) y Cataluña (33,4%). Llama la atención especialmente el caso manchego, que en 1994 (la fecha que utiliza el estudio por el distinto desarrollo de competencias) tenía la deuda más baja de toda España (el 2,55% del PIB). Sin embargo, el incremento es generalizado en todas las regiones.

Murcia y La Rioja capitanean la inversión

Murcia y La Rioja capitanean el aumento de la inversión bruta a lo largo del periodo, con un incremento anual del 8,69% y del 8,6%, respectivamente. Esto se debe a que en ambos casos las infraestructuras habían quedado por detrás del conjunto de España al comienzo del periodo democrático, además de a las necesidades derivadas del crecimiento. En el extremo opuesto quedan Asturias (6,42%) y Cantabria (6,48%), con un cierto déficit de infraestructuras, aunque las diferencias con la media (7,65%) no parecen alarmantes ni al alza ni a la baja.

Andalucía copa las nuevas infraestructuras

Más allá de la inversión bruta, hay otro elemento que puede tener una mayor relevancia: el 'stock' neto de capital. O, en otras palabras, las infraestructuras que quedan una vez restada la depreciación de los antiguos elementos. Y en este caso es Andalucía la región que se lleva la palma, ya que ha pasado de tener el 11,93% del capital neto en España en 1975 al 14,3% en 2019. Frente a este avance, destaca el fuerte retroceso de Cataluña y País Vasco, que ya contaban con muchas infraestructuras y pierden 3,71 y 1,44 puntos, respectivamente.

Navarra, la gran potencia exportadora

Navarra es la gran potencia exportadora española, ya que el 47% del PIB viene de sus ventas al extranjero, muy por encima de la media española y seguida a bastante distancia por Aragón (35%), Galicia, País Vasco (34% en ambos casos), Murcia (32%) y Cataluña (31%). Sin embargo, en los últimos años hay varias regiones que se han sumado con fuerza a esta tendencia. Entre 2000 y 2019, el peso de las exportaciones en el PIB manchego ha crecido un 110%, gracias a su potente sector agroalimentario, seguida de Asturias y Canarias (70%).



La paradoja del empleo: éstos son los puestos que no se cubren en España

DÉFICIT DE TALENTO/ Ocho de cada diez empresas en España tienen problemas para reclutar determinados perfiles laborales. Un 9% de las vacantes no se cubre, y el porcentaje se dispara en algunas posiciones y puntos de nuestro país hasta el 60%.

Montse Mateos. Madrid

La pandemia de coronavirus y la crisis que se avecina amenaza con muchas incertidumbres y ha acelerado algunos procesos. Uno de ellos es la paradoja de que, en un escenario de altas tasas de desempleo hay numerosos puestos de trabajo que no se cubren. Profesionales de IT, personal sanitario, soldadores, técnicos de mantenimiento, fresadores, torneros, carretilleros y administrativos con idiomas, teleoperadores e ingenieros son algunos de los puestos para los que escasean candidatos. Y es que ocho de cada diez directores de recursos humanos en España tiene problemas para reclutar algunos de estos perfiles. Tanto es así que un 9% de las vacantes disponibles no se cubre, un porcentaje que en algunas posiciones y puntos de nuestro país se dispara hasta el 60%.

Estas cifras, que se desprenden del último Informe Adecco sobre perfiles deficitarios y escasez de talento en España, confirman que sigue existiendo un desajuste entre los profesionales que demandan las empresas y los perfiles disponibles en el mercado. Otros motivos que justifican la paradoja de que pese al 20% de paro haya escasez de candidatos para algunos puestos, son los turnos cambiantes, el dominio de idiomas y los sueldos poco competitivos en algunas zonas y para posiciones concretas.

Andalucía

En el **sector IT** escasean desarrolladores web, técnicos de comunicaciones y los perfiles de ciberseguridad y similares. Estos profesionales tienen en común la necesidad de tener una formación superior muy específica, gozan prácticamente de pleno empleo y forman parte de un prototipo de candidato que trabaja por proyectos, de ahí la dificultad para captar nuevos profesionales. Están remunerados en una horquilla salarial de 24.000 a 35.000 euros brutos anuales. En el **sector sanitario** hacen falta auxiliares de enfermería a médicos/as y técnicos/as de laboratorio. En el **sector industrial** hay dificultad para encontrar electromecánicos/as y técnicos/as de

mantenimiento), que pueden cobrar de 18.000 a 24.000 euros brutos por año.

Aragón

En el **sector logístico** cuesta cubrir vacantes para conductores/as, mientras que en el **metal-automoción** la escasez afecta a oficios como mecánicos/as, pintores/as, torneros/as, fresadores/as, soldadores/as, ajustadores/as, impresores/as, carpinteros/as..., pero también técnicos/as de mantenimiento. La banda salarial va de los 18.000 a 26.000 euros brutos anuales en la industria para los perfiles junior, y por encima de los 27.000 euros para los sénior, en función de su experiencia o nivel de responsabilidad. En el **sector sanitario** se buscan auxiliares de enfermería, fisioterapeutas y personal de atención socio-sanitaria.

Asturias

En el **sector tecnológico** escasean los programadores, y la mayoría se mueve en una horquilla salarial de 24.000 a 28.000 euros brutos anuales. En el **sector sanitario** las bolsas de empleo de DUES y médicos/as están agotadas y cada vez es más difícil cubrirlas.

Baleares

En el **sector industrial** hay problemas para localizar ingenieros/as industriales y electromecánicos/as. Y en el **sector automoción** se requieren chapistas, operarios/as y oficiales. En el **sector sanitario** hay escasez de enfermeros/as, y también existen dificultades para encontrar administrativos/as con idiomas.

Canarias

Los perfiles más escasos son los comerciales con experiencia y/o idiomas, dentro del **sector servicios**; enfermeros/as, para el sector sanitario; electromecánicos/as, en la industria; y perfiles IT, en general. La banda salarial parte de los 16.000 euros brutos anuales para los comerciales con menos experiencia y formación, hasta los 26.000 euros para los perfiles tecnológicos.



La demanda de perfiles IT es transversal en todos los sectores de las 17 comunidades autónomas.

Cantabria

En el **sector del metal** escasean los profesionales de oficio, soldadores/as, caldereros/as, fresadores/as, mecánicos/as, mientras que en el **industrial** faltan electromecánicos, personal de cambio herramienta, técnicos de mantenimiento, programadores de control numérico o mecatrónicos. En la **alimentación** se demandan profesionales especializados que sólo se consiguen a través de la experiencia en el puesto, como embotadores/as de bonito o fileteadores/as de anchoa. La banda salarial está entre los 16.000 y los 18.000 euros brutos al año.

Castilla y León

El **sector industrial** busca técnicos/as de mantenimiento, especialistas del metal (soldadores/as tig y mig, entre otros), fontaneros/as, torneros/as, chapistas, tapiceros/as, operarios/as de montaje eléctrico y mecánico. También cuesta encontrar chóferes en el **sector logístico**, y operarios/as cárnicos y matarifes, para la **industria cárnica**. En el sector de **construcción** faltan encofradores/as, albañiles de primera, maquinistas y peones con TPC en vigor; mientras que el **sector sanitario** necesita enfermeros/as, médicos/as y ATS. Algunos médicos/as pueden aspirar una retribución de 50.000 euros brutos al año. En **'contact center'** es difícil encontrar perfiles de venta y teleoperadores/as.

Castilla-La Mancha

En el **sector industrial**, en la provincia de Guadalajara hay déficit de peones industriales, carretilleros/as y profesionales de oficio como soldadores/as y electromecánicos/as; y se demandan soldados/as en Albacete. También hay dificultades en Cuenca para encontrar operarios/as cárnicos dentro de la **industria alimentaria**. El sueldo de estos profesionales ronda los 18.000 y 22.000 euros brutos al año. En las empresas de logística de Guadalajara tienen difícil localizar carretilleros/as, que pueden aspirar a un sueldo entre los 16.500 y 18.500 euros brutos anuales. Cubrir los **oficios** también es un reto en la región. En la provincia de Albacete necesitan soldadores de acero inoxidable y aluminio... con experiencia. La horquilla salarial de los oficios está entre los 22.000 y los 25.000 euros brutos al año.

Cataluña

La demanda de perfiles que escasean se concentra en **industria y servicios**. Pero, además hay una gran demanda de perfiles IT, difícil de cubrir y transversal a cualquier sector. Los más afectados son el **logístico** y la **industria químico-farma**, aunque hay perfiles que son deficitarios en cualquier rama industrial.

C. de Madrid

En el Corredor del Henares el

sector logístico es el más deficitario de personal; en las poblaciones del sur de la comunidad, con mayor componente industrial, escasean los oficiales. En la capital y localidades del área metropolitana faltan perfiles de IT.

C. Valenciana

Cada provincia tiene unas necesidades, pero hay perfiles deficitarios en casi toda la región: carretilleros/as, algunos oficios en el **sector industrial**. Así, en Alicante, hay más dificultad en ramas como la distribución, el metal, la industria textil y el ámbito tecnológico; mientras que en Castellón son empresas de cerámica, química, logística y metal.

Extremadura

En el **sector tecnológico** escasean los/as desarrolladores web, los/as técnicos de comunicaciones, perfiles de ciberseguridad y similares. En el **sanitario** son más necesarios que nunca profesionales como auxiliares de enfermería, DUES y técnicos/as de laboratorio; y en el **sector industrial**, son deficitarios profesionales como los electromecánicos/as y técnicos/as de mantenimiento.

Galicia

Hay escasez de talento para el **sector industrial**, principalmente en las ramas de automoción, alimentación, y el **sector logístico**, pero en general hay dificultades para reclutar

personal de mantenimiento industrial e ingenieros/as casi en cualquier rama. Igualmente, los perfiles IT y los comerciales son deficitarios en la autonomía.

Navarra

En el **sector IT** es difícil reclutar personal como programadores/as o desarrolladores/as de software. En **artes gráficas** se cubren con dificultad vacantes para profesionales de la impresión, del troquelado,...; y el **sector industrial** necesita perfiles como técnicos/as de mantenimiento, torneros/as, fresadores/as, carpinteros/as, chóferes, ingenieros/as en Robótica, técnicos/as PLC, perfiles con SAP... En el **sector sanitario** escasean facultativos de todos los niveles, así como personal de laboratorio.

La Rioja

En el **sector industrial**, faltan profesionales de oficio como electricistas, fontaneros/as, pero, sobre todo, perfiles cualificados como técnicos/as de mantenimiento y soldados/res/as.

Murcia

En Murcia hay perfiles deficitarios en cinco sectores: **agroalimentario**, en el **químico**, en el **del metal**, en el **sector IT** y en el **sanitario**. Además, es transversal a todos los sectores la escasez de perfiles con idiomas (comerciales, administrativos/as, ingenieros/as comerciales, KAM, etcétera).

País Vasco

Presenta el segundo salario medio más elevado de España y tiene la tasa de paro más reducida, pero estos indicadores no son suficientes para evitar que en algunos sectores escasee el talento adecuado. En el **sector logístico** se precisan perfiles como carretilleros/as; técnicos/as de mantenimiento, oficiales; en **industria química-farma** se buscan operarios/as; en **servicios** tienen dificultades para cubrir puestos: comercial y administración; y en el **sector IT** se buscan perfiles tecnológicos.



LUIS DÍAZ



El ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, en una reciente comparecencia

Ahorro cero al elevar la edad real de jubilación

El plan de Escrivá de penalizar las prejubilaciones generará más gasto a medio plazo

● La pensión inicial de las jubilaciones anticipadas es la más alta porque cotiza más años

H. Montero - Madrid

La principal medida que ha planteado el Gobierno para la reforma de las pensiones no solo no tendrá un impacto significativo en el equilibrio del sistema sino que incluso podría suponer un incremento del gasto. La aproximación de la edad real de jubilación, situada en los 64,6 años, a la edad legal, fijada en 66 años para 2021 y que alcanzará los 67 años en 2027, pasa por endurecer las condiciones de prejubilación, e incentivar la demorada. Así lo ha reiterado el ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones,

José Luis Escrivá, en lo que sería una reversión de una parte de la reforma de 2011.

En concreto, la última reforma, en vigor desde 2013, tenía entre sus objetivos la prolongación de la vida activa, para lo que se aprobó un incremento paulatino de la edad legal de jubilación (de 65 a los 67 años) y una modificación del período de cotización necesario para acceder al 100% de la base reguladora (desde 35 hasta 37 años). Pero además, la reforma introdujo una nueva modalidad de jubilación anticipada, que permitía, por propia voluntad, el acceso a la jubilación antes de la edad legal, con el requisito de acreditar como máximo una edad

inferior en dos años a la edad ordinaria, y un período de cotización mínimo de 35 años.

Desde la entrada en vigor de la reforma, la edad efectiva de jubilación ha mostrado una tendencia creciente que ya se dejaba notar desde al menos 2006. Así, si se toma el período 2006-2020 en su conjunto, el peso de las jubilacio-

Acercar la edad real (64,6 años) a la legal (66) supone un ahorro el primer año, pero un gasto mayor desde 2035

nes a los 65 años o más, que suponen hoy el 60,3%, es muy similar al del promedio desde 2006 (59,5%). En consecuencia, las jubilaciones que se producen a una edad inferior a la ordinaria aún representan un porcentaje elevado del total de las altas de jubilación, casi un 40% a día de hoy.

Los cambios más notables afectan a las prejubilaciones. Las altas por debajo de los 62 años descienden, mientras que las jubilaciones entre 63 y 64 años han aumentado. Esto supone un impulso al alza en la edad media de las jubilaciones anticipadas, pero no tanto en la edad real, situada en 64,6 años.

El escaso avance se debe a va-

rios factores. En primer lugar, la reforma contemplaba la exención para muchos trabajadores, cuyas jubilaciones siguen amparadas por la normativa previa. En segundo lugar, el incremento de la edad de jubilación afecta a aquellos trabajadores que acceden a la pensión con carreras de cotización por debajo de un umbral determinado. De hecho, hasta 2027 será posible acceder a una pensión ordinaria a los 65 años si se acreditan al menos 38 años y seis meses de cotización.

Respecto a las prejubilaciones, siguen teniendo un impacto notable desde la crisis de 2008, que generó un fuerte repunte de las no voluntarias hasta representar un 18,3% del total de las nuevas jubilaciones en 2015. La recuperación económica permitió disminuir su peso, de modo que en 2018 el 13,9% del total de las altas fueron jubilaciones anticipadas no voluntarias. Las jubilaciones anticipadas por la libre voluntad del trabajador representaron un 7% del total de las altas en 2013, año de su introducción. Desde entonces, su peso ha venido creciendo hasta suponer un 14,2% del total de las altas. Las jubila-



LA CLAVE

Brecha del 34% entre cotización máxima y la mayor pensión

El crecimiento de la cuantía de las bases máximas de cotización a la Seguridad Social supera con creces al incremento de las pensiones máximas. Este diferencial se verifica desde 1984 y no ha dejado de producirse en ninguno de los años analizados en un informe de la Fundación Civismo presentado ayer. En 2021, la pensión máxima es de 2.707 euros en catorce pagas, cuando la base máxima asciende a 4.404 euros, según remarca el documento, elaborado por la experta en pensiones y economista Inmaculada Domínguez.

De este modo, el diferencial entre la base mínima y la pensión mínima resulta menor al existente entre la base máxima y la pensión máxima, lo que distorsiona la equidad intergeneracional. Con estos datos, en 2021 exista un diferencial entre bases máximas y la pensión más elevada del 34%.

ciones parciales y flexibles también están al alza, suponiendo un 11,1% de las nuevas altas. Por último, las jubilaciones demoradas están ancladas en un 5% de las nuevas jubilaciones.

Sin embargo, los trabajadores que acceden a jubilaciones anticipadas, parciales o flexibles acreditan periodos de cotización más altos que la media: en torno a 39 años las altas anticipadas no voluntarias, por encima de 40 años las jubilaciones parciales – que, además, compaginan el cobro de una prestación con la permanencia en el mercado laboral – y 42 años las jubilaciones anticipadas que se producen por la libre voluntad del trabajador. En contraposición, las jubilaciones ordinarias tienen un período de cotización medio de 34,1 años. Por tanto, la base reguladora promedio de las jubilaciones anticipadas, tanto voluntarias con no voluntarias, es mucho mayor que las de las jubilaciones ordinarias, como reconoce el Banco de España. La conjunción de todos estos factores hace que la pensión media inicial más alta se dé en las jubilaciones parciales (1.635 euros), seguida de las anticipadas

voluntarias y de las anticipadas no voluntarias (1.597 y 1.369 euros). Las jubilaciones demoradas y las ordinarias recibirían una prestación inicial menor (1.236 y 1.194 euros).

Por tanto, penalizar las prejubilaciones, que tienen carreras de cotización más largas, e incentivar la jubilación demorada, supone un ahorro en los primeros años, pero un desembolso mayor en las siguientes décadas. Así lo recogen los cálculos elaborados por el grupo de investigación en pensiones de las universidades de Valencia y Extremadura. Si se retrasara un año la jubilación a todos los que tienen previsto hacerlo hoy (no solo los prejubilados) se produciría un ahorro en ese primer año de unos 4.000 millones de euros, teniendo en cuenta la pensión que no van a cobrar ese año y su mayor cotización. Pero luego, las pensiones serían mayores que si se hubiera jubilado el año anterior. Ese ahorro iría disminuyendo hasta que a partir de 2035-2040 ya supondría un mayor gasto y en 2050 implicaría un gasto de un 0,32% del PIB de ese año, sobre todo por el retraso de las jubilaciones anticipadas.



Bruselas emitirá deuda por hasta 200.000 millones anuales

En junio irá a los mercados para financiar los fondos de recuperación



JOHANNA GERON / REUTERS

El vicepresidente de la Comisión Europea Valdis Dombrovskis, ayer tras la reunión de ministros de Economía de la UE

JAUME MASDEU
Bruselas. Corresponsal

En una operación sin precedentes, la Comisión Europea acudirá a los mercados en junio para emitir deuda por valor de entre 150.000 y 200.000 millones de euros al año desde ahora hasta 2026 para financiar el fondo de recuperación llamado a revitalizar la economía europea. Es la consumación de lo decidido en la larga cumbre europea de julio pasado, que ahora está en vías de concretarse en unos desembolsos previstos para el verano.

El anuncio lo hizo ayer el comisario de Presupuestos, Johannes Hahn, después de la reunión de los ministros de Economía de los 27. "La UE se convertirá en uno de los mayores emisores en euros del mercado", escribió Hahn en su cuenta de Twitter, para precisar que el 30% de los 750.000 millones de euros del plan de recuperación serán bonos verdes, para ser consecuentes con el compromiso de la UE con la transición ecológica. En realidad, estamos hablando de 800.000 millones a precios actuales, ya que los 750.000 son precios de 2018.

También el vicepresidente de la Comisión Europea, Valdis Dombrovskis, cree

que en junio podrán ir a buscar la financiación, aunque todo está condicionado a que los 27 países terminen el proceso de ratificación. Siete ya lo han hecho. "Pido al resto que ratifique rápidamente la decisión de recursos propios de la UE para que la Comisión pueda iniciar su programa de emisión de deuda", dijo Dombrovskis.

El reglamento del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia (RRF), que for-

Falta la ratificación de 20 países para que la CE pueda recaudar los 750.000 millones previstos

ma el núcleo central del plan de recuperación, se publica este jueves en el diario oficial de la UE, con lo que a partir del día siguiente se podrán presentar oficialmente los planes de recuperación. España tiene previsto hacerlo en marzo.

Una vez presentados los planes, deben evaluarse en un plazo máximo de tres meses, dos para que la Comisión haga su

análisis y uno adicional para el visto bueno del Consejo. Una vez aprobado, y siempre que la Comisión disponga de la financiación, cada país recibirá inmediatamente un anticipo del 13%.

Son los fondos para estimular una economía de la zona euro que el año pasado cayó un 6,8% según los datos publicados ayer por Eurostat. Los resultados por trimestre a lo largo de 2020 muestran la evolución del impacto de la pandemia. En el segundo trimestre, se produjo la mayor caída del PIB (11,7%) desde que empezaron estas series en 1995, seguido por un crecimiento espectacular en el tercero (12,4%), pero que la nueva ola del virus truncó. Así, en el cuarto trimestre, la zona euro cayó un 0,6%. España fue uno de los pocos grandes que creció en este último trimestre (0,4%).

De cara al futuro, serán las previsiones económicas que Bruselas publicará a principios de mayo las que servirán de base para tomar decisiones clave, como si se mantiene la cláusula de escape general más allá de 2021. Antes del verano debe decidirse, de forma que los países dispongan de una información indispensable para elaborar sus proyectos de planes presupuestarios en otoño. ●

Arranca la comisión interministerial de las ayudas europeas

■ El jefe del Ejecutivo, Pedro Sánchez, presidió ayer la constitución de la comisión interministerial para la Recuperación, Transformación y Resiliencia, el principal órgano de gobernanza para la canalización de los fondos europeos. En esta primera reunión, se acordó crear el comité técnico, formado por una veintena de miembros de la Administración, que asesorará a dicha comisión y le apoyará para un trabajo "fluido" con comunidades autónomas y entidades locales, según explicó la portavoz del Gobierno

y ministra de Hacienda, María Jesús Montero. La comisión interministerial se gestó con polémica porque en un principio no contaba con la participación de ningún miembro del Ejecutivo de Unidas Podemos. Finalmente, el Gobierno acordó que estuvieran presentes todos los componentes del gabinete, así como cuatro secretarías de Estado, incluida la que ocupa el brazo en asuntos económicos de Pablo Iglesias, Nacho Álvarez. A los que hay que añadir la secretaria general de Fondos Europeos, Merce-

des Caballero, y el secretario general de Asuntos económicos y G-20 de la Presidencia del Gobierno, Manuel de la Rocha. La comisión será "la encargada de establecer las directrices políticas generales para el desarrollo y ejecución del plan de recuperación y se encargará de realizar el seguimiento estratégico del plan". "No hay que perder ni un solo minuto para ejecutar la totalidad de los fondos y dotarse de mecanismos que lo hagan fácil, posible y eficaz", resaltó la ministra Montero.



NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Miércoles, 17 de febrero de 2021

https://www.lespanol.com/invertia/economia/macroeconomia/20210217/crece-inquietud-ue-riesgo-retrasos-ayudas-anticovid/559445325_0.html

Crece la inquietud en la UE por el riesgo de más retrasos en el pago de las ayudas antiCovid

Sólo siete países han ratificado la base legal para que Bruselas se endeude y los planes de reformas van más lentos de lo previsto.

[Juan Sanhermelando](#)

La Unión Europea corre el riesgo de repetir con el **fondo antiCovid de 750.000 millones de euros** los mismos errores que con [la estrategia de vacunación frente al virus](#). Una iniciativa sin precedentes de solidaridad dirigida desde Bruselas -en un caso [la compra conjunta de dosis](#), en el otro la emisión de deuda común para financiar el reflote de la economía-, que acaba degenerando en fiasco por **exceso de burocracia, tropiezos y retrasos en la ejecución** y amenaza así la recuperación.

"Los inversores están **inquietos por la velocidad de puesta en marcha del fondo** y de los planes de recuperación y resiliencia", ha avisado el alemán **Klaus Regling**, director gerente del fondo de rescate de la UE ([MEDE](#)). "Por supuesto, son muy positivos sobre la decisión que se adoptó el año pasado. Pero les preocupa que **los retrasos puedan afectar negativamente a las tasas de crecimiento**", sostiene Regling.

Unos retrasos que no han dejado de acumularse desde que se concibió esta iniciativa, cuyo objetivo era **salir al rescate de Italia y España**, [los países más golpeados por la pandemia](#). De hecho, el Gobierno de **Pedro Sánchez** aspira a recibir 140.000 millones de euros, la mitad en subvenciones y la otra mitad en créditos. El fondo antiCovid (*Next Generation EU*) **se aprobó en julio de 2020** durante una agónica cumbre que duró cinco días y cuatro noches: el tiempo que costó convencer a los países *frugales*, liderados por Holanda.

Después se tardó otros cinco meses para ratificar en acuerdo en la Eurocámara y levantar el veto de última hora de Polonia y Hungría. Tras esta accidentada tramitación, [la fumata blanca final se produjo en teoría el pasado 10 de diciembre](#). **Pero en realidad los desembolsos todavía pueden tardar meses**. "El dinero debe empezar a fluir lo antes posible", ha reclamado el vicepresidente económico de la Comisión, **Valdis Dombrovskis**, tras la videoconferencia del Ecofin celebrada este martes.

Recursos propios

¿Cuándo llegará la primera dosis de ayudas a Madrid, Roma o el resto de capitales que las necesitan con urgencia? **La expectativa de Bruselas es poder realizar los pagos iniciales en junio**, es decir, casi un año después del acuerdo de los jefes de Estado y de Gobierno. Aún así, el comisario de Asuntos Económicos, **Paolo Gentiloni**, admite que

respetar este calendario sigue siendo un "desafío". Los ministros de Economía de la UE han examinado en su reunión virtual de este martes todos los escollos pendientes.

En primer lugar, los parlamentos nacionales deben ratificar la denominada "decisión sobre recursos propios", la base legal que autoriza al Ejecutivo comunitario a ir a endeudarse a los mercados. Hasta ahora sólo 7 de los 27 Estados miembros han completado los trámites: **Francia, Portugal, Croacia, Chipre, Eslovenia, Bulgaria y Malta**. España tiene previsto hacerlo a finales de marzo.

"Pido a los países que quedan que **ratifiquen la decisión sobre recursos propios rápidamente**, de forma que la Comisión pueda empezar su programa de endeudamiento en el marco de *Next Generation EU*", ha reclamado el vicepresidente económico de la Comisión. La presidencia portuguesa de la UE espera que **el procedimiento se complete en abril**. El país que más preocupa en Bruselas es Holanda, porque celebra elecciones el mes que viene y eso podría retrasar los plazos.

El Ejecutivo comunitario ha explicado durante el Ecofin que tiene previsto realizar **emisiones de entre 150.000 y 200.000 millones de euros al año** hasta finales de 2026. Con estas cifras, Bruselas aspira a convertirse en uno de los mayores emisores del euromercado. Además, el 30% de *Next Generation EU* se financiará con bonos verdes. "Esperamos empezar las primeras emisiones ya este verano. No obstante, eso depende de que todos los Estados miembros hayan ratificado la decisión de recursos propios", insiste Dombrovskis.

Planes de reformas

El otro trámite que amenaza con retrasar todavía más la llegada de las ayudas es la gestión de los **planes nacionales de reformas** que la UE exige como contrapartida al rescate. Este jueves se publica en el Diario Oficial de la UE el reglamento del fondo antiCovid, lo que significa que a partir del viernes los Gobiernos ya pueden enviar sus planes a la Comisión para ser evaluados. Pero ningún Estado miembro está listo para hacerlo de forma inmediata.

"Es muy importante finalizar los planes nacionales de recuperación y resiliencia de forma eficaz y minuciosa, para **garantizar un dictamen positivo y el rápido desembolso de fondos** que son muy necesarios", ha dicho el ministro de Finanzas portugués, **Joao Leao**. Un total de 18 Estados miembros han elaborado ya un borrador completo de su plan, otros 6 sólo tienen las líneas generales y los 3 restantes apenas han iniciado discusiones generales con Bruselas.

España es uno de los países que va más adelantado, pero aún así no remitirá oficialmente su plan hasta marzo, según ha anunciado la vicepresidenta económica, **Nadia Calviño**. El Gobierno de Sánchez continúa **negociando con la Comisión la reforma laboral y la de las pensiones** y debe acordar también un calendario con objetivos cifrados y fechas para aprobarlas. Del cumplimiento de las metas dependerá que se desembolsen los sucesivos tramos de ayuda.

Una vez presentado, el Ejecutivo comunitario dispone de un plazo de dos meses para dar su veredicto, al que hay que sumar un mes adicional para que se pronuncie el Ecofin, que tiene la última palabra. En la negociación del reglamento, España se quejó de que se trata

de **un procedimiento enrevesado y excesivo**. "Este periodo podría acortarse. Creo que le interesa a todo el mundo, eso sí, sin debilitar la calidad de los planes", asegura Gentiloni.

Calviño resta importancia a estos retrasos. Su impacto en el caso español será reducido, sostiene, porque el Gobierno de Sánchez ya ha presupuestado 27.000 millones de ayudas europeas en las cuentas de 2021 y adelantará el dinero con emisiones de deuda nacional. España aspira a recibir un adelanto de alrededor 10.000 millones antes del verano (el 13% de prefinanciación previsto en el reglamento) y un segundo tramo a finales de año.

El turismo pierde con la pandemia todo el empleo generado en cuatro años

Con el coronavirus, el turismo ha reducido en casi dos puntos porcentuales su peso en el total de afiliados de la economía nacional, pasando del 12,5% en enero de 2020 al 10,7% este enero

[Beatriz Triguero](#)

El 'tsunami' del coronavirus ha arrasado con el crecimiento del empleo turístico de los últimos cuatro años previos a la pandemia, cuando el sector acumulaba cifras récord en España. En enero, los afiliados a la Seguridad Social vinculados a actividades turísticas se **desplomaron un 14% en términos interanuales**, hasta los 2.006.400 trabajadores, rompiendo con la tendencia positiva iniciada en el mismo mes de 2014 y retrocediendo a los niveles alcanzados en 2016.

Esto **ha reducido el peso del turismo en el total de afiliados en la economía nacional**, que si bien hace un año suponía el 12,5%, en enero representaba solo el 10,7%. La tendencia negativa en el empleo turístico arrancó el pasado marzo, con el estallido de la pandemia en España, y se mantiene con caídas de entre el 10% y el 15% mes a mes en la cifra de afiliación. De esta forma, se ha perdido el empleo generado en los años previos a la crisis sanitaria, cuando se registraban crecimientos interanuales de entre un 3% y un 7% cada mes.

En el conjunto del **2020**, el número de trabajadores afiliados en alta laboral -tanto asalariados como autónomos- en las actividades características del turismo rondaron los **2,22 millones**, una cifra que se aleja de los 2,47 millones de 2019 y se acerca más a los 2,19 millones de 2016. Esto teniendo en cuenta que en los dos primeros meses del año, enero y febrero, este sector seguía creando empleo; y que **el desplome se ha contenido gracias a la figura de los ERTE**.

En 2021 se mantiene el ritmo de destrucción de empleos. Los datos publicados este martes por **Turespaña** -organismo dependiente del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo- reflejan que en enero los afiliados vinculados a actividades turísticas decrecieron interanualmente en 327.341 trabajadores.

La disminución se registró en todas las ramas turísticas: la hostelería decreció en 251.758 afiliados (el 81% en los servicios de comidas y bebidas, y el 19% en los servicios de alojamiento); en las agencias de viajes hubo una disminución de 9.003 trabajadores; y en "otras actividades turísticas" se perdieron 66.580 afiliados.

El empleo asalariado en el sector se redujo un 17,3% y el autónomo un 1,5% en enero. Por comunidades autónomas, los mayores descensos se dieron en Andalucía, Cataluña, Comunidad de Madrid, Canarias y Comunidad Valenciana. Estas cinco comunidades conjuntamente suponen el 69,3% del descenso interanual absoluto.

Andalucía fue la comunidad donde más bajaron los asalariados y la Comunidad de Madrid donde más bajaron los autónomos.

Arrancan los ERE

Tras un 2020 bajo mínimos, el sector ha arrancado el 2021 con el 86% de la demanda bloqueada y espera una **caída en las ventas cercana al 80% en los primeros tres meses del año**, [según revelaba hace semanas la patronal Exceltur](#), que representa a las empresas más importantes del turismo. Más de la mitad del sector **no espera recuperar los niveles de facturación antes de 2023**.

Así las cosas, **miles de empresas se asoman al abismo de la quiebra y los despidos masivos comienzan a negociarse** como única solución para sobrevivir. En el sector hotelero, la gran cadena [NH comunicó la semana pasada su intención de llevar a cabo un despido colectivo en sus servicios centrales y corporativos en España](#), ubicadas fundamentalmente en Madrid, que podría afectar a unos 300 empleados.

En las agencias de viajes, los ERE llegaron antes de que acabara el 2020. a primera fue [Viajes Carrefour, que solo dejará en pie 21 de las 86 agencias](#) del grupo. Poco después *Vozpópuli* avanzaba el inicio de un expediente en [W2M, la división de viajes de Iberostar, que ha cerrado un ERE para 246 empleados](#).

[Logitravel](#) también amenaza con acabar con parte su plantilla en España, tal y como avanzó *Vozpópuli*. Asimismo, uno de los principales buscadores de viajes online, [Expedia, también negocia un ERE en España](#), donde cuenta con una plantilla de algo más de **200 empleados**; y [TUI, el gigante alemán de la turoperación, pretende suprimir el 14% de su plantilla en nuestro país](#).

En este contexto, desde la patronal Exceltur reclaman un plan de rescate específico para el turismo basado en tres pilares: acelerar el ritmo de vacunación, alargar los [ERTE](#) al menos hasta final de año, y **ayudas directas de 5.326 millones de euros para asegurar la supervivencia en 2021** de "muchas empresas turísticas españolas viables". "El coste social y laboral que puede suponer la desaparición de decenas de miles de empresas será mucho mayor que las posibles ayudas", comenta José Luis Zoreda, vicepresidente de Exceltur, en conversaciones con este periódico.

La patronal percibe como una buena noticia que el Ministerio de Economía esté contemplando ayudas directas para el sector, aunque advierte de que "si es a base de deuda, puede generar problemas de liquidez". Y avisa: a la espera de que el Gobierno diseñe la fórmula para apoyar a las empresas, muchas pequeñas y medianas empresas y autónomos con menos músculo financiero pueden quedarse por el camino. "**Cada día se agrava más la situación**", sentencia Zoreda.

<https://www.lainformacion.com/economia-negocios-y-finanzas/crisis-tiendas-comercio-minorista-empleo/2829583/?autoref=true>

Consecuencias de la crisis

La Covid se ceba con la tienda de barrio: Trabajo da por perdidos 56.000 empleos

El Ministerio diseña un paquete de políticas activas bajo la premisa de que el comercio minorista no recuperará el nivel de empleabilidad previo a la pandemia y los afectados deberán reorientar su actividad.

[Cristina Alonso](#)

Renovarse o morir. Es la filosofía que empieza a imperar en los análisis sobre los efectos de la crisis, la situación actual y tendencias del mercado laboral. En un momento en el que la pandemia ha anticipado algunos de los cambios estructurales que se habrían ido produciendo de manera gradual durante los próximos años, desde el propio **Ministerio de Trabajo y Economía Social** dan por descontado que procesos como la transformación digital van a tener un impacto importante sobre el empleo, en especial sobre los sectores más afectados por la Covid. Hasta el punto de que se asume directamente que algunas actividades, como las relacionadas con el **comercio minorista**, no volverán a recuperar el nivel de empleo previo a la pandemia.

En el borrador de la Nueva Estrategia Española de Apoyo Activo al Empleo 2021-2024, al que ha tenido acceso [La Información](#), el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE), que cuelga del departamento que dirige [Yolanda Díaz](#), identifica dos principales impactos de la crisis sanitaria. Por un lado, el **fuerte incremento del desempleo** como consecuencia del descenso de la actividad productiva, en parte amortiguado por los expedientes de regulación temporal de empleo (ERTE); y por otro lado, la aceleración de la **transformación digital y robótica** como procesos que van a tener una "profunda incidencia laboral y social", junto a la creciente importancia de la sostenibilidad. Todo ello hará que las empresas, en fases de mayor dificultad económica, intensifiquen la sustitución de personas por máquinas.

En este contexto, el informe aporta varios datos. Apoyándose en las cifras de la Comisión Europea, destaca que más del 86% de las pymes españolas no tenían un plan de digitalización antes del inicio de la pandemia, sin embargo, **el comercio electrónico en España ha crecido durante la crisis sanitaria más del 23%**, siendo el país de la Unión Europea con el mayor incremento. Otra consecuencia derivada de esta aceleración en los cambios tecnológicos es la necesidad de una nueva formación o recualificación de la fuerza laboral. La Cumbre para el Reinicio Laboral organizada por el Foro Económico Mundial (WEF) de octubre de 2020 apunta que **el 50% de los trabajadores necesitarán volver a formarse para el año 2025**, a medida que aumente la adopción de nueva tecnología por parte del tejido productivo y los nuevos escenarios provocados por el teletrabajo.

Así, los efectos de la pandemia no solo están modificando ya y de manera muy rápida el modo de trabajar en general, sino que además van a producir un trasvase de empleo entre algunos sectores económicos. "La severa incidencia de la crisis en algunas actividades (restauración, comercio minorista, hostelería,...) va a provocar un excedente de fuerza laboral que puede ser aprovechado para impulsar el desarrollo de la economía sostenible, la investigación, la economía social o el cuidado de personas dependientes", apunta el SEPE en su análisis. El organismo recuerda además que esos sectores más afectados por las [limitaciones de movilidad](#) emplean a personas con niveles de formación bajos y escasos conocimientos digitales, de modo que su reciclaje será crucial para su mantenimiento en el mercado.

Y aquí se presta especial atención al comercio minorista. Los técnicos asumen que en este sector "probablemente **no se recuperará el nivel de empleabilidad anterior a la pandemia**, porque la transformación digital de la actividad comercial ya estaba en marcha y es un proceso inevitable". De este modo, el Ministerio da por perdidos más de **56.000 empleos**, que son los que la Covid se ha llevado por delante, atendiendo a la afiliación por CNAE que superaba en enero de 2020 los 1,88 millones y se ha reducido por debajo de los 1,83 millones un año después. "Es obvio que el comercio online requiere un menor número de personas empleadas que el modelo tradicional de compra presencial, de manera que una proporción de quienes tienen la propiedad o trabajan en tiendas minoristas tendrán que reorientar su actividad o cambiar de ocupación, como ya lo están haciendo", avanzan.

Trabajo asume así una destrucción de empleo como consecuencia de la digitalización que resulta inevitable. Pero no solo para el comercio al por menor. El informe señala, en general, a los empleos consistentes en **tareas repetitivas y rutinarias** como los que presentan un mayor riesgo de desaparecer debido a la robotización. Se trata de ocupaciones de baja o media cualificación, carente de acreditación formal, como personal administrativo, cajeros de supermercados, responsables de inventariar almacenes, vigilantes de control de accesos... También pone el foco en la **automoción**, por la transformación que exige la movilidad sostenible para reducir el nivel de emisiones, como otro de los sectores que requerirá inyección de fondos en investigación y desarrollo y una recualificación de los trabajadores.

Sectores 'ganadores'

Pero no todos son perdedores. El análisis no obvia que algunos sectores han salido beneficiados por la pandemia, como el comercio electrónico, la logística, el transporte de mercancías o las entregas a domicilio. Asimismo, el impulso al comercio online y el teletrabajo han favorecido al sector de la informática y de las comunicaciones y otras actividades como el ocio doméstico, el sector farmacéutico el sanitario o el comercio de productos alimentarios también están experimentando incrementos de la actividad productiva. Para los próximos años se prevé un repunte del empleo en ingenierías, comunicación y redes sociales, diseño gráfico, energías renovables y tratamiento de residuos. Y por otro lado, debido al progresivo [envejecimiento de la población](#), también se augura un crecimiento de la empleabilidad a medio plazo en actividades sanitarias, farmacéuticas, servicios sociales y cuidados a personas dependientes en el hogar.

Ante este panorama, el SEPE plantea, de manera genérica, una serie de medidas encaminadas a remodelar el mercado laboral, que parten del incremento de la inversión,

tanto pública como privada, en proyectos de transformación digital y ecológicos. No hay que olvidar que planes como estos son clave para captar los fondos europeos **Next Generation UE**. También se apuesta por la formación y recualificación profesional de los trabajadores, para que puedan reorientar su trayectoria a sectores con mejores perspectivas, impulsando la plena incorporación de la mujer en perfiles especializados y prestando especial atención a las profesiones emergentes y a los cambios de contenido en puestos de trabajo tradicionales.

Además, el organismo considera que el actual contexto de pandemia ofrece la oportunidad de formar a muchas personas trabajadoras afectadas por ERTE (no hay que olvidar que [más de 700.000 trabajadores aún están en esa situación](#)) pertenecientes a sectores que tendrán dificultades para recuperar los niveles de actividad anteriores a la crisis. El SEPE pone como ejemplo a las personas que trabajan en el comercio minorista o la restauración, que suelen tener un bajo nivel de habilidades y competencias digitales y señala que deberían recibir cursos básicos de formación en TIC: uso de hojas de cálculo, procesadores de texto, acceso a internet y al correo electrónico, etc. Esta "alfabetización digital" es, señala el informe, un paso necesario para posibilitar su adaptación a ocupaciones de otros sectores productivos.

Junto a la formación tecnológica, el SEPE señala la urgente necesidad formativa de acceso al primer empleo en el caso de la población joven, ya que **la recuperación del mercado laboral de las personas jóvenes está siendo más lenta** que la de otros colectivos. En este sentido, advierte que en los próximos cuatro años una parte importante del empleo se generará por "demanda de sustitución", pues casi un millón y medio de los afiliados en alta en la Seguridad Social tienen más de 60 años, por lo que el relevo de perfiles profesionales seniors a juniors debe planificarse con una cierta antelación para asegurar la transferencia de conocimientos. Igualmente, un porcentaje significativo de empresas pequeñas pertenecen a personas próximas a la jubilación y cese de actividad, lo que supone una oportunidad para que nuevos emprendedores realicen ese relevo generacional.