acceso 360

27/11/2020

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la Empresa Familiar

REBOLD

ÍNDICE

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
27/11/20	LAS CARAS DE LA NOTICIA / La Razón -España de las Autonomías	4	1
27/11/20	EL 73% DE LAS FIRMAS FAMILIARES MURCIANAS MANTIENEN EL EMPLEO BAJO LA CRISIS DE LA COVID / La Verdad	5	1
27/11/20	Sin titular / Levante	6	1
27/11/20	UN 70 % DE LOS LÍDERES DE LAS EMPRESAS FAMILIARES NO TIENE UN PLAN DE SUCESIÓN / Levante	7	1

FISCALIDAD

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
27/11/20	MADRID ACOGE MÁS DE LA MITAD DE LAS 6.000 EMPRESAS FUGADAS DE CATALUÑA / Abc	9	2
27/11/20	LA FISCALIDAD DE MADRID MULTIPLICA LOS INGRESOS Y ES LA CCAA QUE MÁS APORTA / El Economista	11	1
27/11/20	«SEGUIREMOS BAJANDO IMPUESTOS» / El Mundo	12	2

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
27/11/20	LA FUSIÓN BBVA-SABADELL, EN LA CUERDA FLOJA POR EL PRECIO Y EL REPARTO DE PODER / El Economista	15	2
27/11/20	LOS HOGARES TIENEN 62.300 MILLONES MÁS EN EL BANCO QUE HACE UN AÑO / La Razón	17	1

acceso 360

EMPRESA FAMILIAR

Instituto de la Empresa Familiar

REBOLD

LA RAZÓN
La Razón -España de las Autonomías
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 75.013
Dif: 51.585
Cod: 135758123
Pagina: 1
Secc: REGIONAL Valor: 2.316,73 € Area (cm2): 55,9 Ocupac: 6,83 % Doc: 1/1 Autor: Num. Lec: 188000

LAS CARAS DE LA NOTICIA

CARLOS GARCÍA CARBAYO
Alcalde de Salamanca

▲ El Ayuntamiento de Salamanca se sube al carro tecnológico para mejorar la atención ciudadana y lanza una app móvil que incluye un chat que centraliza en tiempo real todos los servicios.

ROCÍO HERVELLA
Consejera delegada de Prosol y Pdta. Empresa Familiar Castilla y León

▲ La empresaria palentina reclama que los fondos europeos para la reconstrucción tengan en cuenta a la empresa mediana y se apoyen en los proyectos de transformación digital.

LA VERDAD
La Verdad
Región de Murcia
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 16.533
Dif: 13.503
Cod: 135759075
Pagina: 19
Secc: LOCAL Valor: 3.779,77 € Area (cm2): 501,4 Ocupac: 57,1 % Doc: 1/1 Autor: UMU Num. Lec: 128000

El 73% de las firmas familiares murcianas mantienen el empleo bajo la crisis de la Covid

El barómetro elaborado por la Cátedra de Empresa Familiar Mare Nostrum UMU-UPCT y Amefmur, en colaboración con Bankia, indica también un aumento del teletrabajo

UMU

Presentación del Barómetro de la Empresa Familiar de la Región de Murcia. ALFONSO DURÁN / UMU

MURCIA. El contexto actual marcado por la Covid-19 ha profundizado la desaceleración económica iniciada en 2018. En este difícil contexto, las empresas familiares se mantienen como la principal referencia ya que el 73% de ellas mantiene las cifras de empleo a pesar de que se hayan visto reducida su actividad. Además, la mayoría prevé una recuperación económica en 2021, aunque sin alcanzar todavía los niveles previos a la pandemia. Así lo refleja el barómetro que han elaborado la Cátedra de Empresa Familiar Mare Nostrum Universidad de Murcia-Universidad Politécnica de Cartagena y la Asociación Murciana de la Empresa Familiar (Amefmur), con la colaboración de Bankia, y que mide la actividad de un colectivo que representa más del 92% del tejido empresarial.

La encuesta realizada a 124 empresas familiares en septiembre revela que los saldos netos obtenidos de las opiniones de los encuestados sobre la evolución económica de España y la Región de Murcia alcanzan los valores más bajos de la serie aproximándose a los de 2009.

La opinión sobre la situación empresarial es menos negativa. No obstante, empeoran todas las variables situándose al nivel de 2013. La mayor caída de los saldos netos, de 65 puntos, se produce en la facturación, con un 53% de las empresas declarando descensos en sus ventas. Para 2021 prevén una mejora de 21 puntos en su saldo, siendo solo el 36% las que creen que sus ventas empeorarán. El empleo parece resistir y, aun presentando un saldo negativo de 12, el 73% de las empresas familiares han mantenido el número de empleados y más de la mitad no han aplicado un ERTE. La inversión y las exportaciones también han empeorado, aunque los empresarios esperan una ligera mejoría para 2021.

Para el próximo año prevén una mejora de 21 puntos en su saldo, y solo el 36% creen que sus ventas empeorarán

Estos datos han sido hecho públicos el pasado martes en el edificio del Rectorado de la UMU en un acto en el que participaron José Luján y Beatriz Miguel Hernández, rectores de la Universidad de Murcia y la Universidad Politécnica de Cartagena; Ana Martínez Vidal, consejera de Empresa, Industria y Portavocía; José María Tortosa, presidente de AMEFMUR; Carlos Aguilera, director corporativo de Negocio de Empresas de la Comunidad Valenciana y Murcia de Bankia; y Ángel Meroño, coordinador del estudio y director de la Cátedra de Empresa Familiar Mare Nostrum UM-UPCT.

El peso de internet

Como consecuencia de la crisis Covid-19, las empresas familiares han duplicado la implantación del teletrabajo alcanzando al 42% de ellas y al 29% de sus empleados. En segundo lugar, destaca el 38% de empresas que realizan compras 'online' alcanzando el 40% de las compras totales. Le sigue el 32% de empresas que han digitalizado el 46% de sus procesos. Finalmente, son el 28% las empresas que venden 'online', representando un 31% de sus ventas totales. También la digitalización de procesos, compras y ventas ha sufrido un incremento entre 3 y 5 puntos debido a la pandemia.

Las salidas más habituales para proveerse de fondos para hacer frente a la crisis Covid-19 son: aumentar la financiación ajena (40% de las empresas), la reducción de costes de personal (35%), el aumento de financiación propia (31%) y el recurso a las ayudas públicas (18%).

Respecto a las preocupaciones durante este 2020, la caída de la demanda afecta al 59% de las empresas (10 puntos más), disminuyendo la preocupación por el resto de factores: presión competitiva, escasez de personal, aspectos legales, capacidad y financiación.

Las principales medidas públicas demandadas son la disminución de impuestos (79%), la bajada de cuotas de la seguridad social (63%) y la simplificación administrativa (52%).

Levante
EL MERCANTIL VALENCIANO
Levante
Comunidad Valenciana
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 16.521
Dif: 13.419
Cod: 135757448
Pagina: 14
Secc: OPINIÓN Valor: 1.246,24 € Area (cm2): 125,9 Ocupac: 13,86 % Doc: 1/1 Autor: Num. Lec: 219000

G. CABALLERO

▶ **Lazos naranjas en las Corts.** Los diputados de Ciudadanos (**Toni Cantó**, en la foto) y Vox en las Corts exhibieron ayer lazos naranjas en sus solapas. El color cuenta. Estos partidos, muy críticos en el pasado con los lazos amarillos de los independentistas catalanes, han mostrado así su apoyo a la reivindicación de la educación concertada frente a la ley **Celaá**.

▶ **El foro de Agramunt y Camps pide poner el nombre de Barberá al aeropuerto.** El Foro Populares 2020, que preside **Pedro Agramunt** y del que forma parte **Francisco Camps**, ha acordado pedir el cambio de nombre del puente de las Flores de València para que pase a llamarse puente **Rita Barberá**. También quiere que el aeropuerto de Manises lleve el nombre de la exalcaldesa. El grupo de cargos y militantes del PP aprobó el miércoles su estructura directiva en una cena en la que participó la lideresa 'popular' en la ciudad, **María José Catalá**, que quiere amigos en todos los rincones del partido.

▶ **Federico Félix y Diego Lorente defienden el corredor mediterráneo en Madrid.** El empresario **Federico Félix**, vicepresidente de Ferrmed, y el secretario general de la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), **Diego Lorente**, participaron ayer tarde en Madrid en una sesión sobre movilidad en la que defendieron la necesidad y la importancia del corredor mediterráneo ferroviario. El acto semestral de chequeo a esta infraestructura debía haberse realizado hace dos semanas en Madrid, pero por imperativo de la covid-19 se desarrolló en València. Por ese motivo, los dos representantes de AVE y motores de la campaña 'Quiero corredor' se desplazaron ayer a la capital de España para hacer oír la voz de la sociedad valenciana que reclama la agilización de esta infraestructura.

Levante
EL MERCANTIL VALENCIANO
Levante
Comunidad Valenciana
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 16.521
Dif: 13.419
Cod: 135757470
Pagina: 41
Secc: ECONOMÍA Valor: 1.575,35 € Area (cm2): 151,8 Ocupac: 17,52 % Doc: 1/1 Autor: J.B. VALÈNCIA Num. Lec: 219000

Un 70 % de los líderes de las empresas familiares no tiene un plan de sucesión

J.B. VALÈNCIA

■ Más de un 70 % de los líderes actuales de las empresas familiares admiten no tener un plan de sucesión. De este modo, las mercantiles españolas se sitúan en la media internacional respecto a la existencia de planes de sucesión (28% en España, al igual que en Europa y Latinoamérica) frente al 30% global.

Esta es una de las principales conclusiones del estudio 'Las empresas familiares españolas ante el reto de la sucesión: Diferentes perspectivas generacionales', realizado por investigadores de la Cátedra de Empresa Familiar de la Universitat de València, la Cátedra de Empresa Familiar y Creación de Empresas de la Universidad Abat Oliba CEU y de la Universidad de Extremadura, que forman parte del consorcio internacional STEP Project ('Successful Transgenerational Entrepreneurship Practices').

Estos grupos de investigación colaboran estrechamente con las asociaciones de empresas familiares de sus áreas de referencia: AVE (Asociación Valenciana de Empresarios), Ascef (Asociación Catalana de Empresa Familiar) y AEEF (Asociación Extremeña de Empresa Familiar).

El estudio muestra que las empresas familiares españolas afrontan estos procesos con una «fuerte orientación hacia la estructuración del gobierno familiar». Esto puede ayudar a orientar y consensuar los procesos de sucesión y a fomentar la participación de la familia y su implicación en las futuras etapas del proyecto empresarial. Sin embargo, se encuentran peor dotadas de estructuras y mecanismos de gobierno corporativo (consejos de administración, existencia de consejeros externos, etc.), que resultan también claves para canalizar la transición en la dirección, advierte. Las empresas familiares pertenecen mayoritariamente al sector de servicios (69%).

acceso 360

FISCALIDAD

Instituto de la Empresa Familiar

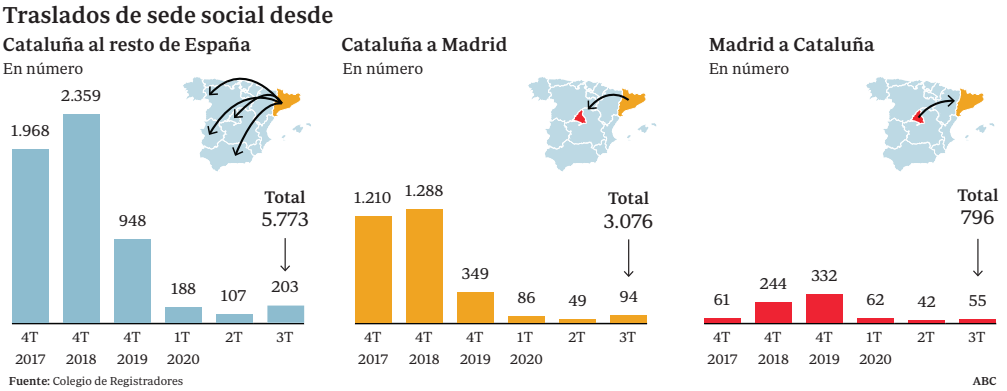
REBOLD

ABC
Abc
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 95.541
Dif: 65.582
Cod: 135758307
Pagina: 30
Secc: ECONOMÍA Valor: 28.740,97 € Area (cm2): 746,9 Ocupac: 86,41 % Doc: 1/2 Autor: SUSANA ALCELAY/ GUILLERMO GINÉS MADRID Num. Lec: 468000

Madrid acoge más de la mitad de las 6.000 empresas fugadas de Cataluña

▸ Hasta 3.076 firmas se han establecido en la capital desde el referéndum del 1-O, atraídas por su ventajoso modelo fiscal

SUSANA ALCELAY/ GUILLERMO GINÉS
MADRID



El referéndum independentista de 2017 en Cataluña supuso un antes y un después para la actividad económica en la región. Desde entonces la estampida de empresas con destino a otros puntos de España no ha cesado en una región convertida en terreno hostil para el desarrollo de los negocios. La inseguridad jurídica generada con el soberanismo catalán ha sido un dardo en la línea de flotación de la economía catalana, que acusó el golpe que supuso el «procés» y a finales del año pasado vio como se producía el «sorpasso» del PIB madrileño.

El pacto alcanzado entre Pedro Sánchez y los independentistas catalanes para recentralizar impuestos y atacar a Madrid a cambio de apoyar los Presupuestos persigue un objetivo claro: frenar la desbandada de empresas catalanas hacia la Comunidad de Madrid. Durante los últimos años, la capital se ha convertido en un refugio para miles de compañías espantadas por el pulso secesionista, pero también por la elevada presión fiscal, lo que influye en las multinacionales que buscan hueco en nuestro país. Cataluña no solo cuenta con uno de los Impuestos sobre la Renta más elevados de España, también es la autonomía que tiene más impuestos propios, una catarata de tributos entre los que se incluyen cánones del agua, gravámenes de protección civil, impuestos verdes o sobre las viviendas vacías.

Según los datos del Colegio de Registradores a los que ha tenido acceso ABC, desde el cuarto trimestre del 2017 –cuando se produjo el referéndum ilegal del 1 de octubre– un total de 5.773 empresas hicieron las maletas y abandonaron Cataluña. Entre ellas, 3.076 escogieron Madrid como su destino, más de la mitad. Apenas 796 compañías realizaron el camino inverso en el mismo periodo y dejaron Madrid para establecerse en Cataluña

Las cifras de los registradores están condicionadas por el tremendo impacto que ha tenido el desafío soberanista en las empresas catalanas. En los meses siguientes a la celebración del 1-O se produjo un terremoto, una fuga de empresas sin precedentes de Cataluña hacia otros destinos. Solo en el cuarto trimestre de 2017 cerca de 2.000 compañías abandonaron la región, el 61% (1.210) recalaron en la Comunidad de Madrid.

La sangría de empresas continuó en los primeros meses de 2018, lo que provocó que en el conjunto del año 2.359 compañías abandonaran Cataluña. De nuevo Madrid atrajo a más de la mitad de estas firmas, según reflejan los datos de los registradores, que recogen los cambios firmes de sede social confirmadas por comunidades –distintos a los registrados, que cuentan con un plazo de tres meses para cambiar de opinión–.

Desde 2019, año en el que la ensoñación independentista se diluyó por completo, la marcha de empresas se ha moderado. Pero el saldo entre Cataluña y la Comunidad de Madrid se ha mantenido en negativo. Durante los tres primeros trimestres de 2020, que estuvieron marcados por las restricciones a la movilidad derivadas del coronavirus, Madrid ha recibido 229 empresas catalanas. Mientras, Cataluña ha recibido 159 compañías madrileñas.

«Efecto Montreal»

Cataluña ha acusado el «efecto Montreal», porque no ha logrado que la plana mayor de las grandes empresas que abandonaron la comunidad vuelvan a establecerse. En los días posteriores al 1-O la «crème de la crème» de las firmas del Ibex de la comunidad mudaron sus sedes sociales lejos de la región ante la incertidumbre que

ABC
Abc
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 95.541
Dif: 65.582
Cod: 135758307
Pagina: 31
Secc: ECONOMÍA Valor: 7.717,69 € Area (cm2): 200,6 Ocupac: 23,2 % Doc: 2/2 Autor: SUSANA ALCELAY/ GUILLERMO GINÉS MADRID Num. Lec: 468000

ABC

se abría por el pulso independentista y la inseguridad jurídica. Caixabank, Banco Sabadell, Gas Natural o Abertis hicieron las maletas, una senda que también emprendieron firmas emblemáticas como Idilia Foods –fabricante de Cola Cao–, la Bruixa D'Or o Codorníu. Cataluña pasó de ser la comunidad más representada en el Ibex 35 a tener solo una empresa en el selectivo, Grifols. Un efecto similar al de Montreal, antaño capital financiera de Canadá, y que tras las consultas independentistas en la provincia francófona de Quebec en 1980 y 1995, abandonaron la ciudad para dirigirse a Toronto y nunca volver. Cataluña se arriesga a un impacto similar.

Y Madrid ha sido la gran beneficiada por el desastre. Las políticas aplicadas por los gobiernos en la región han sido incentivadoras para muchas de las empresas. Como ya informó este diario, la comunidad madrileña se ha caracterizado por mantener una política de impuestos bajos desde 2004. Según cálculos de la autonomía, estas políticas han repercutido en un ahorro de 48.292 millones a los madrileños –y en una pérdida de recaudación paralela–. De ellos, 8.922 millones han sido en el Impuesto de Patrimonio y otros 32.610, en el de Sucesiones y Donaciones, ambos bonificados al 99%.

«Al no existir el impuesto de Patrimonio en Madrid, muchos empresarios domicilian su empresa en la capital para después como, personas físicas, no tener problemas con ese tributo», explican las fuentes consultadas por este diario. También añaden que «las herencias en los grupos familiares hacen a Madrid más interesante al tener bonificados los impuestos de Sucesiones y Donaciones».

elEconomista.es
El Economista
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 135757074
Pagina: 59
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 12.122,73 € Area (cm2): 820,4 Ocupac: 83,32 % Doc: 1/1 Autor: Ignacio Faes MADRID. Num. Lec: 93000

La fiscalidad autonómica

Ejemplo de tributación por impuesto de patrimonio

Madrid: Impuesto totalmente bonificado	Cataluña: Mínimo exento: 500.000 € Tarifa: entre 0,21%-2,75%	Andalucía: Mínimo exento: 700.000 € Tarifa: entre 0,24%-3,03%

PATRIMONIO	800.000 €	4.000.000 €	15.000.000 €
Madrid paga	0	0	0
Cataluña paga	769,51	41.943,70	297.463,93
Andalucía paga	240,00	44.214,82	331.444,05

Ejemplo de tributación por impuesto de sucesiones

Soltero de 30 años hereda bienes de su padre por valor de 800.000

Canarias:	Madrid:	Cataluña:	Andalucía:
134 €	1.586 €	9.797 €	164.049 €

Ejemplo de tributación por I.R.P.F.

Contribuyente soltero menor de 65 años y sin hijos que obtiene solo rentas del trabajo

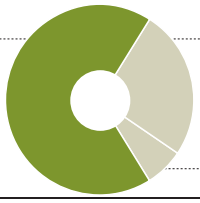
PATRIMONIO	16.000 €	30.000 €	220.000 €
Madrid paga	1.434,89	4.829,64	84.261,58
Cataluña paga	1.611,66	5.102,90	88.223,70
Andalucía paga	1.473,66	4.974,00	90.471,40

Datos económicos de la Comunidad de Madrid-Cataluña

La **Comunidad de Madrid**, con una fiscalidad muy inferior a la catalana, tiene un Déficit Público que es la mitad, una Deuda Pública de casi la tercera parte y un PIB Per Cápita un **15%** superior.

MADRID	2015	CATALUÑA
2.774 mill. € (1'36% del PIB)	DÉFICIT PÚBLICO	5.532 mill. € (2'7% del PIB)
27.646 mill. € (13'6% del PIB)	DEUDA PÚBLICA	72.274 mill. € (35'3% del PIB)
203.626 mill. € (18'8% de España)	PIB	204.666 mill. € (18'9% de España)
31.812 € (Un 36'6% superior a la media nacional)	PIB PER CAPITA	27.663 € (Un 18'8% superior a la media nacional)

Aportación al Fondo de Solidaridad Interregional 2018 (mill. €)



Fuente: CEIM.

elEconomista

La fiscalidad de Madrid multiplica los ingresos y es la CCAA que más aporta

Los impuestos exentos, Patrimonio y Sucesiones, no existen en países del entorno

Ignacio Faes MADRID.

La fiscalidad de la Comunidad de Madrid, que cuenta con exenciones y bonificaciones en impuestos de su competencia, provoca un efecto multiplicador de la recaudación. Según los economistas y fiscalistas, la estrategia fiscal madrileña no está configurada como un "paraíso fiscal", puesto que las figuras más favorecidas por su regulación –en concreto, el Impuesto sobre Patrimonio (IP) y el Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD)– no existen en la inmensa mayoría de los países del entorno.

El pacto del Gobierno de España con Esquerra Republicana de Catalunya (ERC) para los Presupuestos Generales del Estado recoge una reforma fiscal que evita que la Comunidad de Madrid mantenga las exenciones que le permite actualmente la ley. La vicepresidenta del Gobierno, Carmen Calvo, destacó ayer que "de lo que se trata es de armonizar la fiscalidad de todos los españoles". Por su parte, el portavoz de ERC en el Congreso, Gabriel Rufián, acusó a Madrid de hacer "*dumping* fiscal" y aseguró que la comunidad es un "paraíso fiscal" dentro de España.

Los últimos datos de recaudación de Madrid muestran que la región es la que más aporta al Fondo de Garantía de los Servicios Públicos Fundamentales, el principal mecanismo distributivo de la solidaridad interterritorial. Transfiere 4.039 millones de euros, el 68% del montante total, seguida por Cataluña (25,5%) y Baleares (6,6%).

El abogado fiscalista Esaú Alarcón, socio de Gibernau Asesores, descarta desde Barcelona que Madrid haga *dumping* fiscal. "Es perfectamente legítimo lo que hace la Comunidad de Madrid porque no es, ni más ni menos, que el ejercicio de sus competencias normativas, que son las mismas que las que tienen el resto de comunidades autónomas", señala. "El problema no es Madrid, el problema es que en Cataluña sufrimos un infierno fiscal con normas que nos imponen nuestros gobernantes regionales", añade.

"Rodeo a la ley"

A su juicio, el pacto de Moncloa con ERC modificará "por la puerta de atrás" la Ley Orgánica de Financiación de las comunidades autónomas y la ley de cesión de tributos del Estado a las comunidades autónomas. "Su reforma exige consenso entre todos los sujetos implicados", señala Esaú Alarcón. "En realidad la voluntad de este pacto es impedir que las comunidades autónomas puedan establecer bonificaciones, pero se contornea la ley creando una cuota estatal que impide de facto esa bonificación global, diciendo que el ingreso de esa cuota estatal no va al Estado sino a las comunidades autónomas", añade. "Vamos, es un fraude normativo como la copa de un pino y, de aprobarse en esos términos, será derogado tarde o temprano", apostilla.

La Comunidad de Madrid estima en 5.900 millones de euros el coste que tendrá para los contribuyentes madrileños armonizar los impuestos de gestión autonómica, como son Patrimonio, Sucesiones y Donaciones, Actos Jurídicos Documentados, Transmisiones Patrimoniales y el tramo autonómico del IRPF.

El profesor de Derecho Financiero y Tributario de la Universidad Complutense de Madrid y abogado en Alliantia, Leopoldo Gandarias, destaca el "efecto multiplicador" que tiene la fiscalidad madrileña en la recaudación. "Los beneficios fiscales en el IP y el ISD y la atenuación de la progresividad de los tramos autonómicos del IRPF suponen un alivio para todos los madrileños", señala. Además, Gandarias sostiene que la política fiscal "debe estimular la confianza en unas circunstancias tan adversas, lo que podría propiciar un menor ahorro preventivo propiciado por la incertidumbre causada por la pandemia".

El tipo marginal máximo en IRPF en Madrid es 43,5%, frente al 48% en Cataluña, 4,5 puntos de diferencia. En una renta de 100.000 euros eso supone 670 euros de cuota diferencia en cuenta. En una renta de 1 millón de euros, 40.000. Además, en Madrid el Impuesto sobre Patrimonio está bonificado al 100% y en Cataluña se paga hasta un 2,75%, algo que muchos fiscalistas consideran regresivo, puesto que se paga más que lo que cualquier banco ofrece por intereses.

Además, el Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones cuenta en Madrid con bonificaciones prácticamente totales. En Cataluña, en cambio, en medio de la pandemia, se subieron exponencialmente los tipos marginales. En el Impuesto sobre Trasmisiones Patrimoniales en Cataluña la compra de inmuebles se grava al 10%, y al 11% a partir de un millón de euros. En Madrid sigue al 6%.

Isabel Díaz-Ayuso, anunció una nueva rebaja en los tramos autonómicos del IPRF. "Obligarnos a restablecer un impuesto obsoleto como el de Patrimonio supone una vulneración del principio de autonomía fiscal, y no lo vamos a consentir", subrayó su consejero de Hacienda, Javier Fernández-Lasquetty.

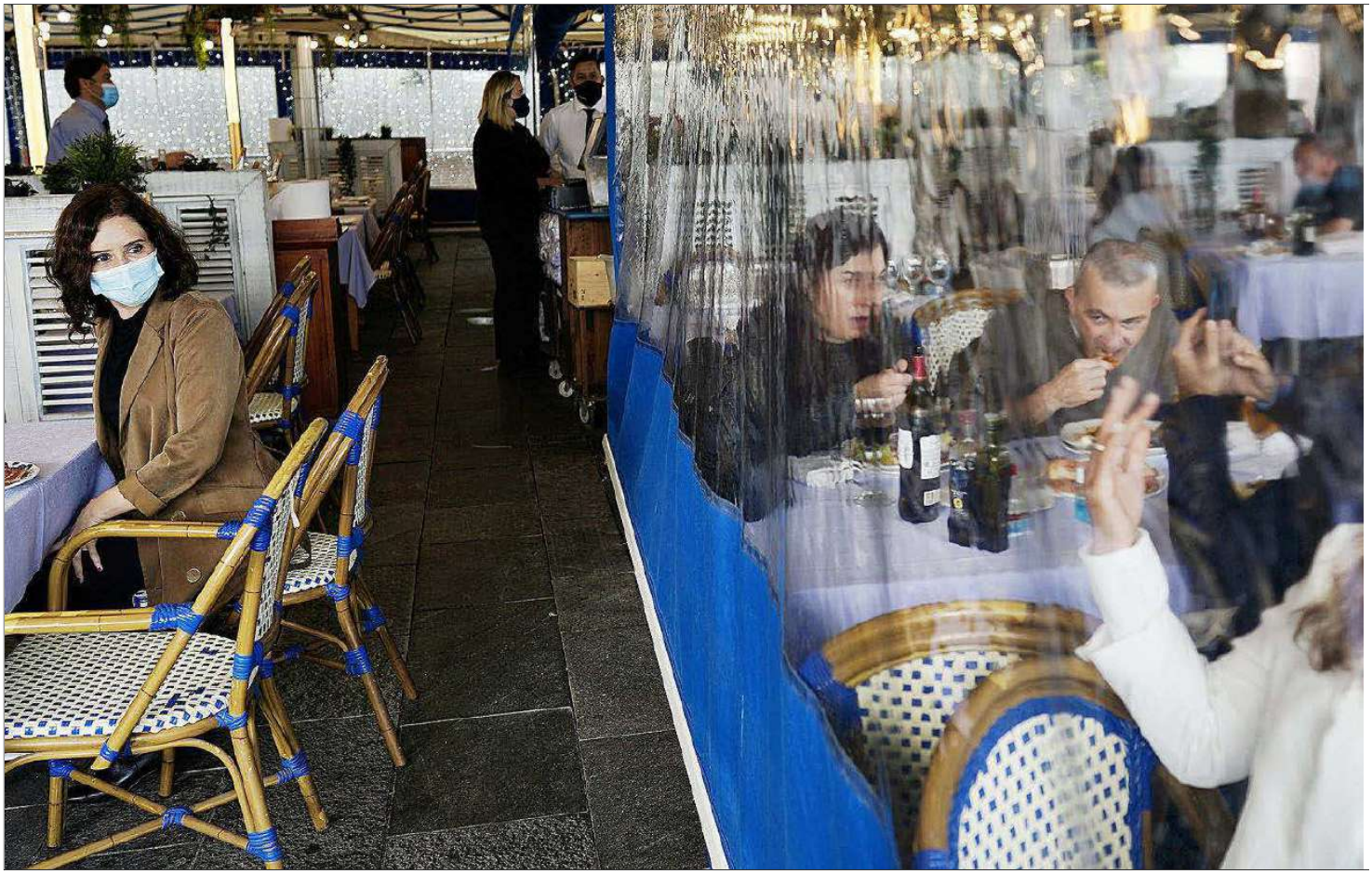
Las diferencias fiscales con Cataluña

Impuesto sobre Patrimonio
En Madrid está bonificado al 100% y en Cataluña se paga hasta un 2,75%.

Sucesiones y Donaciones
En Madrid hay bonificaciones prácticamente totales y en Cataluña se subieron los tipos marginales durante esta pandemia.

Trasmisiones Patrimoniales
En Cataluña la compra de inmuebles se grava al 10% –11% si supera el millón de euros-, mientras que en Madrid se mantiene al 6%.

EL MUNDO
El Mundo
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 106.740
Dif: 75.331
Cod: 135759215
Pagina: 4
Secc: POLÍTICA NACIONAL Valor: 47.214,87 € Area (cm2): 833,8 Ocupac: 90,97 % Doc: 1/2 Autor: JUANMA LAMET MADRID ¿Críticas a las reba Num. Lec: 673000



La presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, en el encuentro que mantuvo ayer en Barcelona con jóvenes de S'ha acabat, una entidad constitucionalista. COMUNIDAD DE MADRID

«Seguiremos bajando impuestos»

● Casado y sus barones responden al ataque a Ayuso con la promesa de más rebajas fiscales ● El PSOE intenta dividir a los dirigentes del PP, En Comú Podem llama «secesionista fiscal» a Madrid y Cs pide armonizar, pero con el País Vasco

JUANMA LAMET MADRID

¿Críticas a las rebajas fiscales? Pues dos tazas. Así se resume la reacción de Pablo Casado y los barones autonómicos del PP al pacto de Pedro Sánchez con ERC para armonizar los tributos autonómicos –con la Comunidad de Madrid en la diana–. El PP se reafirma en su compromiso de seguir «bajando los impuestos» más aún, «en el marco de las posibilidades», o sea todo lo que pueda. El líder de los *populares* y los presidentes regionales se comprometen no sólo a dar «la batalla» contra esa armonización, sino que, además, insistirán en los recortes de impuestos. Justo al contrario de lo que quiere imponerles, a su juicio, el Ejecutivo de coalición a cambio de los votos favorables de ERC a los Presupuestos.

«Las autonomías del PP van a seguir bajando impuestos», resumió ayer Casado. «Porque se crea más empleo y se recauda más, por lo que tendremos mejores hospitales y más servicios sociales. Vamos a dar la batalla, seguiremos bajando impuestos y no toleraremos que nos obliguen a subirlos», zanjó.

«Nos reafirmamos en nuestra hoja de ruta», aseguran en Génova. Hay que recordar que la Comunidad tiene el Impuesto de Patrimonio bonificado al 100% y el Impuesto de Sucesiones y Donaciones, al 99%. Y cuenta con el tipo marginal máximo más bajo del IRPF, del 43%, cinco puntos por debajo de Cataluña. Además, Ayuso lo anunció en el último debate sobre la región más rebajas fiscales, al igual que su homólogo andaluz Juanma Moreno, quien se ha comprometido a rebajarlos en 2021 y 2022. Alfonso Fernández Mañueco (Castilla y León) defiende reducir la tributación, pero con una «armonización fiscal a la baja» y Fernando López Miras (Murcia) se ha comprometido a no subirlos y a no recuperar el gravamen de Sucesiones y Donaciones.

La «hoja de ruta» del PP pasa por recortar impuestos todo «lo posible» en sus CCAA

El presidente del PP, Pablo Casado, aseguró ayer que el plan de armonización «al alza» de los impuestos es muy «lesivo» , en especial porque «intenta castigar a siete millones de madrileños». «Madrid no es un paraíso fiscal», justificó Casado, «pero es un modelo alternativo al infierno fiscal en que han convertido Cataluña los independentistas, y que encima Sánchez quiere extender a toda España por un puñado de votos a los Presupuestos», subrayó tras una visita a un centro de educación especial.

Juanma Moreno reclamó a Sánchez que rectifique urgentemente la armonización fiscal y los «maltratos» que recibe la comunidad andaluza por parte de Ejecutivo en este sentido. El barón *popular* advirtió de que al Ejecutivo autonómico se le «agota la paciencia» y tachó de «disparate colosal» que ERC condicione la «autonomía fiscal» de las comunidades.

El Gobierno y el PSOE-A le afearon que sirva los «intereses» de Madrid, ya que «Andalucía es una de las grandes beneficiadas» de la reforma.

1%

Sucesiones. El tipo de este impuesto es el 1% en Madrid. En un año se han bonificado 2.663 millones. En Cataluña, 855.

Murcia también está en contra de la armonización al alza. «Si apostamos por una armonización fiscal debe ser a la baja, nunca al alza», zanjó ayer López Miras. Su consejero de Hacienda, Javier Celdrán, incidió en que el este proceso «suena a un ataque a la autonomía fiscal de las comunidades autónomas que no vamos a tolerar». «El dinero donde mejor está es en el bolsillo de los ciudadanos y las empresas, incentivando el consumo, dinamizando la economía regional», subrayó.

Armonizar para poder bajar impuestos es a lo que apuntó también el presidente de Castilla y León. Para Fernández Mañueco, «cualquier armonización debe orientarse a la rebaja de impuestos». «Urge reformar la financiación autonómica y garantizar suficientes recursos a las comunidades», terció. «Sánchez lo que tiene que hacer es preocuparse de lo que piensan y opinan los barones socialistas», sentenció.

Pero los socialistas están alineados en una postura berroqueña que sintetizó ayer el presidente de la Generalitat valenciana, Ximo Puig: «Es ridículo que se intenten armonizar los impuestos en Europa y que no se armonicen dentro de España».

El barón del PP que tiene un discurso más diferenciado es el presi-

EL MUNDO
El Mundo
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 106.740
Dif: 75.331
Cod: 135759215
Pagina: 5
Secc: POLÍTICA NACIONAL Valor: 11.929,14 € Area (cm2): 210,7 Ocupac: 22,98 % Doc: 2/2 Autor: JUANMA LAMET MADRID ¿Críticas a las reba Num. Lec: 673000

dente de la Xunta. Alberto Núñez Feijóo no coincide con Isabel Díaz Ayuso en su postura sobre la armonización. Si la presidenta madrileña ha dicho que hará «lo que haga falta, donde haga falta» ante la posibilidad de que el Gobierno obligue a Madrid a cobrar el Impuesto sobre el Patrimonio o subir los de Sucesiones y Donaciones, su homólogo gallego consideró que la armonización «no es mala» si se establece «una horquilla de máximos y mínimos».

Huelga decir que Ayuso no está de acuerdo con imponer «mínimos» de ningún tipo, ya que toda «horquilla» acarrearía un alza forzoso en los impuestos que ya tiene bonificados al máximo. «Seré la peor pesadilla de quien quiera tocar el bolsillo de los madrileños para pagar la fiesta al independentismo», le contestó la baronesa madrileña a Sánchez tras su pacto con Gabriel Rufián.

El segundo partido de la coalición gubernamental nacional le contestó animando a acabar con el «secesionismo fiscal» de Madrid, cuyo «*dumping*» va en perjuicio de la «mayoría social» de España, según el dirigente de En Comú Podem y diputado en el Congreso Joan Mena.

Y Luis Garicano (Cs) acusó al Gobierno de aplicar «la ley del embudo» y le sugirió armonizar fiscalmente con el País Vasco y Navarra.

acceso 360

ECONOMÍA

Instituto de la Empresa Familiar

REBOLD

elEconomista.es
El Economista
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 135757087
Pagina: 6
Secc: E & F Valor: 10.139,73 € Area (cm2): 628,0 Ocupac: 69,69 % Doc: 1/2 Autor: F. Tadeo MADRID. Num. Lec: 93000

La fusión BBVA-Sabadell, en la cuerda floja por el precio y el reparto de poder

El banco azul se enroca y no está dispuesto a ofrecer más de 2.500 millones por el catalán

El BCE exige que Oliu sea copresidente porque teme que Torres sea imputado por Villarejo

F. Tadeo MADRID.

La fusión entre BBVA y Sabadell se tambalea. Las conversaciones para intentar alcanzar un acuerdo se han enquistado en los últimos días, hasta el punto de que no se descarta que próximamente haya una ruptura oficial, según fuentes conocedoras del proceso. Dos son los motivos principales que, por ahora, parecen insalvables y que han encallado la negociación. Uno es el precio al que BBVA adquirirá el Sabadell. El otro, el reparto de poder en la nueva cúpula del grupo resultante.

El banco que preside Carlos Torres está dispuesto a abonar la adquisición en efectivo, una exigencia impuesta por el banco catalán, pero no está por la labor de elevar sustancialmente el importe, cerca de 2.500 millones, algo que la entidad que lidera Josep Oliu ve inaceptable, ya que su valor en libros alcanza los 12.700 millones. Considera que sería vender a derribo.

El mercado, desde el lunes de la semana pasada -cuando BBVA anunció la venta millonaria de su filial en Estados Unidos y desveló las conversaciones formales para la integración- viene anticipando que el precio podría rondar esta cifra, que supone una prima sobre el viernes anterior del 30%. Algunos analistas, sin embargo, sostienen que el banco de origen vasco podría subir la cifra teniendo en cuenta el botín que supondrá la desinversión en Norteamérica. Tras esta transacción, BBVA contará con un exceso de capital de al menos 7.100 millones de euros.

El otro punto de desencuentro es la configuración del consejo de administración y la alta dirección. En un primer momento, se barajó la posibilidad de que Oliu fuera copresidente, mismo cargo que Torres, aunque con menores atribuciones. Posteriormente, el máximo responsable del Sabadell cedió ante las peticiones de BBVA y se mostró dispuesto a jubilarse y no ostentar ningún puesto en el nuevo grupo, a cambio, eso sí, de que la compra se hiciera en metálico y no a través de canje de acciones.

Ahora, tras las presiones del BCE, BBVA ha ofrecido una vicepresidencia no ejecutiva a Oliu, con el objetivo de enderezar las conversaciones, pero en el organismo supervisor lo consideran insuficiente, algo que comparte también la dirección del Sabadell, por los riesgos de la integración y del denominado *caso Villarejo*. Por el momento, según las mismas fuentes, Torres se ha enrocado y no quiere compartir poder con Oliu, por lo que se vuelve casi al punto de partida.

> No se descarta que en los próximos días se oficialice la ruptura de las negociaciones

De esta manera, y si las posturas se mantienen, será difícil que la fusión salga finalmente adelante y se cree un nuevo gigante financiero en España, que pisaría los talones a CaixaBank-Bankia. En estos momentos, la piedra está en el tejado de Torres y en lo que ceda. Además, el consejero delegado de BBVA, Onur Genç, es partidario de que el grupo invierta parte del dinero que se obtenga en Estados Unidos en Turquía, con la compra de un 50% de Garanti que aún no posee y está presionando para ello.

El BCE está tratando a BBVA de una manera diferente que al resto del sector, por los riesgos que entraña la trama de espionaje supuestamente encargada por el banco a Villarejo entre 2004 y 2017. El regulador teme una imputación de Torres y que este tenga que dimitir. Por ello, está exigiendo que haya un plan de sucesión claro y potente, que limite los efectos de un acontecimiento de tal magnitud. Oliu, con más de tres décadas en el sector financiero, sería en este escenario un sustituto claro del presidente de BBVA, por lo que sería necesario que tuviera atribuciones específicas de gestión en el nuevo organigrama desde el primer momento. Al BCE no le gustaría que el turco Onur Genç escalara a lo más alto, por su procedencia y las relaciones que mantiene con el régimen de Erdogan.

Hay que tener en cuenta que BBVA ya está imputado en la causa de espionaje, que investiga la Audiencia Nacional, y que el anterior presidente, Francisco González, está en la lista de acusados. Torres fue mano derecha de este último desde 2015 hasta finales de 2018, periodo en el que el banco se sirvió de los trabajos del excomisario de la Policía.

Declaración de Béjar

Hoy, precisamente, acude a declarar uno de los exdirectivos que ha alcanzado un acuerdo con la Audiencia Nacional para desvelar todo lo que sabe sobre el caso. El exresponsable de riesgos y expresidente de la Operación Chamartín -de la que BBVA es máximo accionista-, Juan Béjar, está citado por el juez para responder a sus preguntas. Como González está imputado y fue uno de los primeros directivos que el banco destituyó de sus cargos tras hacerse público el escándalo de los pinchazos telefónicos y los seguimientos masivos a políticos, empresarios y periodistas.

> La entidad vallesa, que cayó ayer en bolsa un 5,4%, considera que la oferta es de derribo

Torres, en todo momento, se ha mostrado tranquilo y ha asegurado que no tenía conocimiento de este tipo de prácticas irregulares. Y que, por tanto, no estará salpicado por la trama.

Pasa a la página siguiente >>>

Así quedaría el sector con una fusión BBVA-Sabadell

Ranking en España por activos

	MILL. €
CaixaBank+Bankia	625.000
BBVA+Sabadell	590.000
Santander	352.000
Unicaja+Liberbank	109.000
Bankinter	92.000
Kutxabank	63.000
Abanca	60.000
Ibercaja	57.500

Ranking por activos en el mundo

	MILL. €
Santander	1.500.000
BBVA+Sabadell	936.000
CaixaBank-Bankia	662.000
Unicaja+Liberbank	109.000
Bankinter	97.000
Abanca	64.000
Kutxabank	63.000
Ibercaja	57.500

Fuente: entidades. elEconomista

elEconomista.es
El Economista
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 135757087
Pagina: 7
Secc: E & F Valor: 1.889,79 € Area (cm2): 117,0 Ocupac: 12,99 % Doc: 2/2 Autor: F. Tadeo MADRID. Num. Lec: 93000

>>> Viene de la página anterior

De romperse las negociaciones al Sabadell no le quedaría más remedio que intentar de nuevo una fusión con KutxaBank o explorar la vía de una integraciones paneuropea con una entidad del Viejo Continente, algo que el BCE vería con buenos ojos, ya que está alentando este tipo de transacciones. Eso sí, las conversaciones podrían aún enderezarse.

La posibilidad de que no haya entendimiento provocaron una rápida caída de la cotización en el mercado del banco vallés, que se dejó un 5,4% a cierre de la sesión, hasta los 0,4 euros por título.

En cuanto a BBVA, su superávit de capital lo podría utilizar para aumentar su presencia en Turquía, donde posee ya el control de Garanti con casi el 50% del accionariado.

Según distintas fuentes, BBVA y el Sabadell llevan al menos desde el pasado verano analizando un proyecto común, pero hasta la semana pasada no confirmaron el análisis oficial de su posible boda, a raíz de la venta del primero de su negocio de Estados Unidos por 9.700 millones.

Las conversaciones entre ambos se impulsaron después de que Caixa-

> El Sabadell tendría que explorar una integración con Kutxabank o con un grupo europeo

Bank y Bankia concretaran su integración, en septiembre. En principio, todo apuntaba a que los consejos de administración estudiaran y revisaran un posible pacto a mediados de diciembre, pero el calendario se está torciendo y ya no hay nada claro sobre la mesa.

BBVA y Sabadell crearían un conglomerado con 936.000 millones de activos (algo más de 800.000 millones descontando el negocio de Norteamérica). En España su tamaño rondaría 600.000 millones, muy cerca de la nueva CaixaBank.

LA RAZÓN
La Razón
España
27/11/20
Pr: Diaria
Tirada: 75.013
Dif: 51.585
Cod: 135760080
Pagina: 26
Secc: ECONOMÍA Valor: 22.136,88 € Area (cm2): 538,2 Ocupac: 65,29 % Doc: 1/1 Autor: H. Montero - Madrid Num. Lec: 188000

Los hogares tienen 62.300 millones más en el banco que hace un año

Las familias que pueden siguen engordando sus cuentas y guardan 896.700 millones en depósitos en las entidades. La tasa de ahorro está en máximos y la de gasto, en mínimos

H. Montero - Madrid

Los hogares españoles se preparan para el peor escenario y, los que pueden, siguen ahorrando a marchas forzadas ante la incertidumbre económica y la inquietud que provoca la pandemia por muchos anuncios de vacunaciones que se hagan. Los sucesivos confinamientos parecen estar espoleando a quienes aún disponen de ingresos regulares (asalariados con contratos fijos y funcionarios, principalmente).

Tras los gastos del verano, que hicieron mella en la tasa de ahorro, alentados por un Gobierno que instaba a irse de vacaciones y gastar porque «se había vencido al virus», los españoles han vuelto a la cruda realidad y a guardar las tarjetas de crédito, lo que ha engordado sus cuentas bancarias. Así lo reflejan los datos facilitados ayer por el Banco de España, que indican que los depósitos que guardan las familias residentes en España en las entidades financieras aumentaron en 2.700 millones de euros en el mes de octubre, en plena segunda oleada del coronavirus, un incremento que triplicó al registrado en septiembre respecto al mes anterior.

En cifras absolutas, el volumen de los depósitos bancarios de los hogares cerró octubre en 896.700 millones de euros, un 0,3% más que al finalizar septiembre, cuando creció apenas un 0,08%, equivalente a 800 millones, después de caer durante los dos meses anteriores, coincidiendo con los gastos veraniegos.

Este regreso a la frugalidad ha hecho que los hogares españoles dispongan hoy en el banco de 62.300 millones de euros más que hace un año, un incremento de un 7,4% respecto a los depósitos que guardaban en octubre de 2019.

Por su parte, el capital empresarial en custodia de la banca ha aumentado en 39.000 millones de euros en el último año, un incremento del 16% a pesar de que en octubre cayeron un 2,33% respecto al mes anterior, casi 7.000 millones de euros menos. En total, las empresas disponen de 289.400 millones en depósitos.

Los españoles han retraído su consumo incluso en periodos de fuerte gasto, como las rebajas

Estos nuevos datos refrendan la tendencia registrada por el Instituto Nacional de Estadística, que detectó una reducción en el gasto de los hogares del 23,9% en el segundo trimestre respecto al mismo periodo del año precedente. Así, aunque los hogares recortaron su renta disponible bruta un 8,8% entre abril y junio, hasta los 193.460 millones, su ahorro fue mayor ya que el gasto en consumo se situó por debajo de esta cantidad, en 133.222 millones.

En concreto, el ahorro de los hogares se situó en 60.204 millones de euros, frente a los 36.856 millones de euros del segundo trimestre de 2019, según el INE. De este modo, la tasa de ahorro se situó en el 31,1%, su valor más alto de toda la serie, iniciada en 1999, una cifra que en términos desestacionalizados marcó también máximos históricos al situarse en el 22,5% de la renta disponible. En tres meses, la tasa de ahorro de las familias ha subido más de 12 puntos coincidiendo con la mayor parte de los meses del primer confinamiento general para toda España. La tasa bruta supera en más de diez puntos el anterior máximo, del 20,1%, alcanzado durante el segundo trimestre de 2009, en la anterior crisis económica.

También se ha retraído el gasto inversor de los hogares, que se desplomó en el segundo trimestre hasta los 3.728 millones, un 57,1% menos, lo que contribuyó a elevar la capacidad de financiación de los mismos hasta los 56.146 millones, el doble que en el mismo periodo de 2019 y el máximo de la serie histórica.

LUIS DÍAZ

LA CLAVE

La morosidad de las facturas se dispara un 73%

Las empresas españolas han registrado este año un rápido aumento de la morosidad, que afecta a más de la mitad de las facturas emitidas, que siguen sin pagarse en la fecha de vencimiento, lo que supone un incremento del 73% frente a 2019, cuando sólo sumaban un tercio, según Crédito y Caución. Tras este sensible aumento, solo un 5% de las empresas españolas ha reportado una reducción de su periodo medio de cobro, de acuerdo con el barómetro de prácticas de pago difundido ayer. El 58% de las empresas ha ampliado los plazos de pago que concede a sus clientes por la pandemia.

Instituto de la Empresa Familiar

NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Viernes, 27 de noviembre de 2020

https://www.elconfidencial.com/espana/2020-11-27/economia-ana-de-la-cueva-herbert-smith-freehills-bra_2849439/

De la Cueva: "Los fondos europeos no irán destinados a proyectos que se creen de cero"

La secretaria de Estado de Economía y Apoyo a la Empresa, Ana de la Cueva, analizó la distribución de los fondos europeos en España y puso sobre la mesa las previsiones económicas

27/11/2020 Rocío Romero

En un escenario abatido por la pandemia, las empresas españolas esperan como agua de mayo la **inyección monetaria del fondo europeo**. Será el 'maná' que alimente sus proyectos y garantice, en cierto modo, su supervivencia. Un fondo de 750.000 millones de los cuales la economía española recibirá 140.000 millones: 60.000 millones en subvenciones, que, por lo tanto, no tendrán que ser devueltos, y un máximo de 80.000 millones en préstamos que podrán reembolsarse en un plazo de casi 40 años. Pero este reparto no es tan sencillo, y tiene condiciones: el próximo 30 de abril de 2021, necesitamos presentar un Plan Nacional de Reforma que siga las directrices de la Comisión Europea y dé respuesta a cuestiones como la transición digital, la sostenibilidad y la creación de empleo. Es decir, España tendrá que presentar unos **proyectos de inversión** que verdaderamente sean merecedores de estos fondos.

Pero en este contexto, surgen muchas preguntas: ¿tiene la Administración recursos suficientes para gestionar los fondos? ¿Cuál es el lugar de las pymes (pequeñas y medianas empresas) en este reparto? Y qué ocurre con las llamadas empresas zombi, ¿podrán beneficiarse? **Ana de la Cueva**, secretaria de Estado de Economía y Apoyo a la Empresa, respondió a estas y otras cuestiones en una mesa redonda organizada por **El Confidencial de la mano de Herbert Smith Freehills**, en la que también participó **Henar González**, socia y directora del Área de Competencia y Comercio en Madrid de Herbert Smith Freehills.

Lo cierto es que es la primera vez que, ante una situación de crisis que afecta a todos los países, la Unión Europea se endeuda a estos niveles de forma conjunta y moviliza recursos para todos los miembros. Ahora, estamos sumergidos en una contrarreloj, a escasos cinco meses de que el **límite para presentar el plan** definitivo cese. ¿Está preparada la Administración? La buena noticia es que no partimos de cero. Ana de la Cueva explicó que la Agenda del Cambio presentada por el Gobierno a comienzos de 2019 —que sienta las bases del camino hacia una economía inclusiva y sostenible— está sirviendo como hoja de ruta y está ayudando a identificar cuáles son las necesidades del país, qué activos y debilidades tenemos y en qué debemos trabajar.

La carrera de las empresas para presentar sus propuestas y acceder a estos fondos ha comenzado, pero ¿existe el riesgo de que sean los grandes grupos los que los aprovechen por contar con más medios? El Gobierno dejó claro que no. En estos momentos, **se están asignando los proyectos**, y a cada uno de ellos se le fijará unos **recursos en función del tipo de proyecto** y de su impacto sobre el empleo y la economía. Habrá varias

posibilidades: consorcios o colaboraciones público-privadas; convenios con comunidades autónomas, administraciones locales o empresas y **convocatorias de subvenciones como las habituales**. En función de cada caso, "pondremos en marcha de forma transparente y explícita los mecanismos para acceder a los recursos", continuó diciendo la secretaria de Estado. Para las empresas que necesiten invertir con carácter urgente, el Gobierno ya está estudiando cómo hacer **anticipos** para que puedan empezar a trabajar antes de la recepción de los fondos.

En lo referente a las líneas del Instituto de Crédito Oficial (ICO) —el plazo de concesión se amplió recientemente hasta el 30 de junio—, ¿se va a llegar a **acuerdos con las entidades financieras** para que adelanten cantidades a las empresas a través de algún tipo de acuerdo con la Administración? "Tenemos que ver en cada caso cuáles son los mejores mecanismos, y estamos trabajando con las entidades financieras y con las asociaciones de empresas para ver en cada caso qué ideas tenemos y cómo las definimos", expresó De la Cueva.

Pero remar junto a la Administración no siempre es tarea fácil. Los **procedimientos a menudo son complejos** y este es un asunto que preocupa a todas las empresas, especialmente las pymes. Para agilizar los trámites, ya se está trabajando en un decreto ley que permita dar un nuevo marco a la gestión de los recursos y simplifique estos procesos: "La prioridad es identificar cuáles son los **cuellos de botella** y cuáles son los procedimientos administrativos que se han ido superponiendo en el tiempo y no son eficientes". En esta línea, para mantener informadas a las compañías y en el marco de este nuevo decreto ley, el Gobierno prevé crear un portal web único de todos los ministerios.

Empresas zombi, ¿sobrevivirán?

¿Qué hacer con la amenaza de las empresas zombi? Es decir, aquellas que no pueden hacer frente a su nivel de deuda financiera. Este asunto viene preocupando al **sector empresarial** desde hace tiempo. De hecho, para evitar que el dinero vaya a este tipo de compañías, la CEOE (Confederación Española de Organizaciones Empresariales) recomendó recientemente al Gobierno **utilizar incentivos fiscales para canalizar estas ayudas en lugar de subvenciones**. La secretaria de Estado descartó la posibilidad de que estas compañías acaben beneficiándose de los fondos y dejó claro que el **marco de ayudas europeas** es tajante en este sentido: "Se puede dar apoyo a empresas que tengan un problema ocasional como consecuencia del covid, pero que sean **viables y solventes**". De hecho, entre otras cosas, el Gobierno está obligado a revisar la situación de las compañías antes del estallido de la pandemia.

Otra de las preocupaciones tiene que ver con **posibles fraudes** relacionados con empresas que lo único que buscan es recibir subvenciones de las administraciones. Respecto a esto, Ana de la Cueva aclaró que "no estamos abriendo una ventanilla con recursos para que se presenten proyectos de los que no sabemos nada", y aseguró que el Gobierno está **comprobando la madurez de los proyectos**. Los fondos europeos se asignarán en dos tramos: un 70% sobre indicadores económicos anteriores a la pandemia y un 30% que se decidirá en 2022 con los datos que reflejen la evolución económica entre 2020 y 2022. "Si queremos utilizar 60.000 millones en tres años, tenemos que potenciar aquellos que ya están ejecutados, y no grandes ideas de futuro que se puedan poder en marcha dentro

de 10 años”. Por tanto, la secretaria de Estado señaló que un proyecto que se cree desde cero para buscar estos fondos tendrá **difícil encaje**.

La patronal del sector elaboró y remitió recientemente al Gobierno una propuesta de proyecto de real decreto-ley para agilizar la distribución de los fondos. En esta propuesta, la CEOE propuso modificar la Ley de Contratos del Sector Público y la Ley General de Subvenciones (además de otras normas). ¿En qué línea se está trabajando para mejorar la agilidad de **los concursos públicos**? De la Cueva especificó que aquí hay un marco muy claro: **las directivas comunitarias**, y en este sentido, “también tenemos que ver en qué casos se superpusieron unos procedimientos que no han sido eficaces y que podamos sustituir por otros más eficientes”.

Creación de empleo y previsiones

Crear 800.000 empleos en tres años. Ese es el objetivo que marcó recientemente el presidente del Gobierno. Pero lo cierto es que desde algunos ámbitos se ha puesto en cuestión el diseño del plan, por considerar que creará pocos puestos de trabajo a corto plazo en un momento en que España tiene un 16% de paro. La secretaria de Estado consideró que el plan es “bastante equilibrado en su construcción”, porque hay proyectos que generan más empleo a corto plazo y otros que inciden más en el crecimiento potencial: “Tenemos una **tasa de paro diferencial** a otros países en parte por un tema de **formación**. Por tanto, todo lo que invirtamos en formación profesional, en educación, en digitalización y en capacitación digital permitirá tener un nivel de empleo diferente”.

Respecto a las previsiones económicas, en los últimos meses hemos visto cómo han ido dando tumbos. Lanzar apuestas certeras en este contexto de incertidumbre no es sencillo. En todo caso, la secretaria de Estado estima para 2020 una caída de entre el 11% y el 12% y una recuperación de más del 7% en 2021 sin el uso de los fondos europeos, y del 9,2% haciendo uso de ellos. "El tercer trimestre fue **mucho mejor de lo previsto**, ahora, en el último trimestre, tenemos la situación de los rebrotes y las restricciones, pero estimamos cerrar en torno a estas previsiones". Respecto a los expedientes de regulación temporal de empleo (ERTE), De la Cueva apuntó que están observando que "se están manteniendo, no se ha producido como consecuencia de los cierres un crecimiento sustancial. Seguimos teniendo en **ERTE** en torno a **700.000 trabajadores**".

Para concluir, **Henar González**, socia y directora del Área de Competencia y Comercio en Madrid de Herbert Smith Freehills, puso sobre la mesa la gran oportunidad que representan estos fondos para la recuperación de la economía española: "Supone poner a disposición de los Estados miembros, y particularmente de España, una cantidad de dinero muy relevante para **la reconstrucción del país** y para las reformas estructurales que aquí son necesarias".

González concretó que para las empresas también suponen una gran oportunidad, porque muchos de los proyectos que se van a poder beneficiar de estos fondos exigirán una **colaboración público-privada**: "Realmente, hay oportunidades en proyectos relacionados con las energías renovables, con la conectividad, con la digitalización y con la movilidad sostenible. Se tiene que crear, y de hecho se está creando ya, un **diálogo entre la Administración y las empresas privadas**. El tejido empresarial español está preparado para poder participar en esta colaboración", concluyó.

https://www.elespanol.com/invertia/empresas/construccion-infraestructuras/20201126/rocha-apoya-abalos-puerta-autovias-criterios-progresistas/538947313_0.html

De la Rocha apoya las tesis de Ábalos al abrir la puerta al pago por uso en las autovías con "criterios progresistas"

El jefe de la Oficina Económica de Moncloa reconoce que existe mucho interés por los proyectos del Gobierno para atraer fondos europeos.

Arturo Criado

Se abre la veda al **pago por uso** en autopistas y autovías. El Gobierno quiere plantear el debate a lo largo del año que viene, y lo hará desde un punto de vista "**público, justo y progresista**", tal y como destaca **Manuel de la Rocha**, director del departamento de Asuntos Económicos del Gabinete de la Presidencia del Gobierno.

A su juicio hay que conseguir que "todo el mundo entienda que (las infraestructuras) tienen un coste importante y que **el usuario debe contribuir a su mantenimiento**". Algo especialmente importante en el caso de las vías de alta capacidad, ya que existe un déficit de mantenimiento que hay que paliar.

Datos de la **Asociación Española de Carretera** (AEC) destacan que 1 de cada 13 kilómetros tiene deterioros en más del 50% de la superficie del pavimiento; y además destaca que es preciso renovar 370.000 señales y repintar marcas viales en más de 30.000 kilómetros.

Es por ello por lo que el Ejecutivo vuelve a poner sobre la mesa el debate sobre la necesidad de que los usuarios de las autopistas y autovías contribuyan a su mantenimiento. Eso sí, "**buscando remedios para evitar que los pagos caigan de forma desproporcionada sobre colectivos vulnerables**", en palabras de De la Rocha.

Una reflexión que el responsable del departamento de Asuntos Económicos de Moncloa hacía en el I Simposio del Observatorio de la Movilidad organizado por EL ESPAÑOL e Invertia, y con la que recoge el guante lanzado por Ábalos en la inauguración. Decía el Ministro que "**tenemos unas necesidades de conservación que hay que afrontar**. Con el presupuesto actual no habría pie para hacer obra nueva si tenemos que pagar el mantenimiento de estas vías".

También incidía en esta línea el secretario general de Infraestructuras del Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana (Mitma), **Sergio Vázquez,** quien insistía en que "el debate no es pagar o no pagar, sino cómo, quién y cuándo", y reclamaba consensos tal y como también ha hecho **Manuel de la Rocha** en el Observatorio de la Movilidad quien ha reconocido que habrá que tener contactos con todas las fuerzas políticas.

El responsable del gabinete económico de La Moncloa también ha hablado sobre los proyectos con los que el Gobierno quiere lograr atraer los fondos europeos para la reconstrucción. Según ha explicado, "**se harán públicos una vez que los Presupuestos Generales del Estado estén aprobados**" lo que hace indispensable su aprobación en el Congreso en las próximas semanas.

Numerosas propuestas

En cualquier caso, De la Rocha ha incidido en que se están recibiendo numerosas propuestas por parte de empresas y asociaciones. Ha puesto como ejemplo la 'call for interest' lanzada por el Ministerio de Transición Ecológica (y que adelantó Invertia) en el que un millar de compañías han mostrado interés en proyectos relacionados con el Hidrógeno.

"Hay muchas asociaciones y empresas que están presentando sus ideas. Estamos encontrando proyectos extraordinarios", ha incidido. Eso sí, no ha querido concretar ninguno para que nadie pueda pensar que existe cierta preferencia por un tipo de proyectos u otros.

Lo que sí ha querido dejar claro De la Rocha es que el mecanismo establecido por el Gobierno para **controlar el reparto de los fondos y la elección de los proyectos en los que se invertirá será absolutamente "transparente".**

"Se van a ejecutar convocatorias abiertas, competitivas y transparentes", ha explicado De la Rocha, y **ha negado que vaya a existir "una ventanilla única en Moncloa".** No sólo eso, es que ha incidido en que "no se trata de dar subvenciones a nadie, porque estos fondos son para inversión y no para pagar salarios".

Proyectos de transformación

Otro de los aspectos que serán clave de los fondos europeos es que deben ir destinados a proyectos transformadores y que ayuden a grandes empresas, pero también a las pymes. De hecho, De la Rocha considera que ese es uno de los "grandes retos" a los que se enfrenta el Ejecutivo. Máxime en un país en el que las pequeñas y medianas empresas agrupan a cerca del 90% del tejido productivo.

"La clave es que todas la pymes del país den el salto transformador en digitalización, internacionalización y financiación", ha dicho. Así que la clave estará en cómo se hace llegar a esas empresas el dinero. Para ello **el Gobierno estudia "instrumentos muy innovadores"** que permitirán utilizar a las Cámaras o los clústeres "para llegar a ellas de forma efectiva y rápida".

¿Pueden los bancos ser la solución? Para De la Rocha "hay varias soluciones y pueden existir algunas aportaciones interesantes" por parte del sector financiero que están siendo analizadas en estos momentos.

También las Comunidades Autónomas y los Ayuntamientos tendrán que jugar un papel clave en la **ejecución de los fondos mediante la "cogobernanza".** ¿De qué manera? Firmando convenios entre Gobierno y Comunidades para la ejecución de algunos

proyectos, pero también "incorporando incentivos positivos" para que la ejecución sea máxima y se haga de forma rápida.

Serán las Autonomías las que lancen esos proyectos con "parámetros comunes establecidos desde el Gobierno central", ha explicado De la Rocha. Así que habrá una cierta condicionalidad para que las autonomías no se queden rezagadas en la puesta en marcha de las reformas y los proyectos a los que se hayan comprometido.

https://www.vozpopuli.com/economia-y-finanzas/sabadell-terminadas-conversaciones-bbva-fusion_0_1414058638.html

Sabadell y BBVA rompen las negociaciones para su fusión

Ambas entidades señalan que no han llegado a un acuerdo económico

David Cabrera

El **Banco Sabadell** y **BBVA han dado por rotas las negociaciones** que mantenían para su fusión sin alcanzar un acuerdo, según han informado este viernes ambas entidades en sendos hechos relevantes remitidos a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV).

El Sabadell, en su comunicación al supervisor, precisa que **el motivo del desacuerdo ha sido la ecuación de canje de acciones entre ambas entidades**.Los bancos no han llegado a un acuerdo económico. Tal y como adelantó este medio, Banco Sadadell exigía una prima sobre el precio de la acción superior al que BBVA estaba dispuesto a pagar.

De hecho, la fusión entre ambas entidades ya estaba pendiendo de un hilo por las diferentes tensiones en ambos bandos. El **consejero delegado de BBVA**, **Onur Genç**, **se oponía a esta operación** y optaba por mejorar los niveles de capital del banco o por adquirir en su totalidad la filial turca, Garanti, según fuentes financieras consultadas por este medio. Y en Sabadell, la cúpula directiva no quería perder protagonismo en la nueva entidad.

No obstante, fuentes cercanas a BBVA han señalado a este medio que a pesar de haber roto las negociaciones el banco no estaría pensando en ampliar su posición en Garanti, pues se siente cómodo con su participación actual. Tal y como publicó **Vozpópuli**, **Onur Genç** considera que la entidad, a nivel global, **no necesita tener más exposición a España** y que los 7.100 millones de euros de excedente de capital que se generarán con la venta de Estados Unidos se pueden invertir de una manera más sensata.

Sabadell quiere vender TSB

Tras esta ruptura, el Banco Sabadell quiere seguir adelante en solitario y se propone desarrollar un nuevo plan de negocio que priorizará el mercado doméstico y se plante vender TSB, su filial británica.Después de que el consejo de administración del **Sabadell** haya decidido, por unanimidad, dar por finalizada la negociación con el **BBVA** al no haber alcanzado las partes un acuerdo sobre la eventual ecuación de canje de las acciones de ambas entidades, el banco que preside **Josep Oliu** ha anunciado que durante el primer trimestre de 2021 presentará su nuevo plan de negocio, con el foco puesto en el mercado doméstico.Con ello, quiere **"incrementar la eficiencia en el uso del capital y los recursos del grupo, aumentando así la rentabilidad y la creación de valor para los accionistas",** según destaca en una nota de prensa.El Sabadell avanza que este nuevo plan contemplará, entre otras medidas, la ampliación del programa de eficiencia y transformación en el mercado retail en España, **a la vez que analizará con sus asesores**

"alternativas estratégicas de creación de valor respecto a los activos internacionales del grupo, incluyendo TSB".

Fusión caliente

Las conversaciones de fusión entre BBVA y Sabadell se hicieron públicas el pasado 16 de noviembre y en los últimos días **se habían filtrado diversas informaciones que apuntaban a que el acuerdo estaba cerca**.

Ambas entidades habían decidido que, de llegar a buen puerto las negociaciones de su fusión, **la presidencia ejecutiva del futuro grupo quedaría en manos de Carlos Torres**, que ya ocupa ese puesto en BBVA, y la vicepresidencia no ejecutiva sería para Josep Oliu, el presidente del Sabadell.

Según la media de los analistas, **la fusión de BBVA y Sabadell hubiera generará unas ahorro de costes de unos 700 millones de euros al año** y un beneficio contable por el fondo de comercio negativo de al menos 7.000 millones de euros.

https://www.elespanol.com/eventos/observatorio-de-la-movilidad/20201126/empresarios-creen-voluntad-politica-corredor-mediterraneo-terminado/538947196_0.html

Los empresarios creen que con voluntad política el Corredor Mediterráneo estará terminado en 2025

Defienden una infraestructura que discurre por el Mediterráneo pero completa la España radial con la circular.

S.T.

El secretario general y director Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), **Diego** Lorente, cree que **"si hay voluntad política y fondos"** el Corredor Mediterráneo será una realidad en 2025, tal y como prometió el ministro José Luis Ábalos recientemente.

El Corredor Mediterráneo se erige como infraestructura crucial para acelerar la economía y las inversiones. "Defendemos una infraestructura que discurre por el Mediterráneo pero completa la España radial con la circular", ha afirmado Lorente durante la cuarta jornada del I Simposio del Observatorio de la Movilidad organizado por EL ESPAÑOL e Invertia.

El Corredor Mediterráneo es una infraestructura ferroviaria (el conjunto de vías, traviesas, catenarias y todo lo necesario para permitir que los trenes circulen a través de ellas) inacabada e incompleta, con más de 20 años de retrasos acumulados en sus obras.

No obstante, **"a nivel político, los dos últimos ministros empujaron esta infraestructura. Nos encontramos en un nivel óptimo",** ha asegurado Federico Félix Real, presidente de PRO AVE y vicepresidente de Ferrmed, quien ha defendido que "es una infraestructura vital". Por eso reclama que se termine.

Si este corredor ya estuviera abierto el corredor el **PIB ya habría crecido un 2,2% y se habrían creado 15.000 puestos de trabajo**. Según las previsiones de UE, el transporte de mercancías habría incrementado un 29% gracias a la conexión de aeropuertos y puertos con el tren. También se habría reducido las emisiones de CO2.

Avances

Al hilo de la necesidad de terminar estas obras, los ponentes han recordado la importancia del Movimiento #QuieroCorredor, una iniciativa empresarial y social impulsada por la Asociación Valenciana de Empresarios desde 2016. A través de esta se chequea el avance de las obras y se pide que se culmine ya esta obra que lleva 20 años de retraso.

Por ejemplo, l variante de Vandellós ha superado la fase en pruebas y ya permite los 200 km/h. Estrenamos septiembre con las operaciones para el aumento de la velocidad máxima de la variante Vandellós-Tarragona del Corredor Mediterráneo completadas. Los trenes que circulen en el trayecto entre L'Ametlla de Mar y los cambiadores de ancho de La Boella ya pueden circular hasta a 200 km/h.