



acceso 360



15/06/2020

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/06/20	HERVELLA: «LAS MEDIDAS ECONÓMICAS FRENTE A LA PANDEMIA LLEGAN TARDE» / Diario de Burgos	5	1
15/06/20	PORTILLA DESTACA EL «ÉXITO» DE LA CONSULTORÍA DE APOYO A PYMES Y AUTÓNOMOS / Alerta	6	1

FISCALIDAD

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/06/20	LA CRISIS E IGLESIAS EMPUJAN LA HUIDA DE 22.000 MILLONES EN DEPÓSITOS DEL PAÍS / El Economista el Superlunes	8	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/06/20	ISLA, ROIG, BOTÍN, TORRES, OLIU, GALÁN, BOGAS, BRUFAU Y REYNÉS ABREN LA CUMBRE DE CEOE / Cinco Días	10	1
15/06/20	LAS PYMES SE ADAPTAN PERO ALGUNAS NO VOLVERÁN A ABRIR / Cinco Días	11	1
15/06/20	EL TESORO COLOCA ESTE AÑO 9.250 MILLONES MÁS EN LA SEGUNDA VUELTA DE LAS SUBASTAS / Cinco Días	12	1
15/06/20	LA CNMC, EN ALERTA POR LA CRISIS: CONDUCTAS PROHIBIDAS Y SANCIONES APLICABLES / Cinco Días -Legal	13	2
15/06/20	LA MITAD DE LAS PYMES PREVÉ AJUSTAR SU PLANTILLA CUANDO FINALICE EL ERTE / El Economista el Superlunes	15	1
15/06/20	LA CAÍDA DEL EMPLEO EN AUTÓNOMOS ES TRES VECES MENOR QUE LA MEDIA / El Economista el Superlunes	16	1
15/06/20	LOS FONDOS DE BRUSELAS SE QUEDARÁN EN UN 0,8% ANUAL DEL PIB EUROPEO / El Economista el Superlunes	17	1
15/06/20	ITALIA LANZA SU RECONSTRUCCIÓN... / El Mundo	18	2
15/06/20	ENREVISTA A KRISTALINA GEORGIEVA, DIRECTORA GERENTE DEL FONDO MONETARIO INTERNACIONAL; "SE PUEDE DESCARTAR UNA DEPRESIÓN ECONÓMICA" / El País	20	2
15/06/20	LA GRAN EMPRESA PLANTEARÁ AL EJECUTIVO MEDIDAS ANTICRISIS / El País	22	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/06/20	EL GOBIERNO EMPIEZA A TRAMITAR LOS PRIMEROS INGRESOS MÍNIMOS / El Periódico de Catalunya	23	2
15/06/20	ASÍ ES EL PLAN DE VITTORIO COLAO PARA REACTIVAR LA ECONOMÍA ITALIANA / Expansión	25	1
15/06/20	EL GOBIERNO AVANZA AL 21 DE JUNIO LA APERTURA AL TURISMO EUROPEO / La Vanguardia	26	2
15/06/20	EL GOBIERNO LANZA UN PLAN DE APOYO A LA AUTOMOCIÓN POR 3.750 MILLONES / La Vanguardia	28	1



acceso 360

EMPRESA FAMILIAR





ECONOMÍA | NUEVO NOMBRAMIENTO

Hervella: «Las medidas económicas frente a la pandemia llegan tarde»

La nueva presidenta de la Empresa Familiar de Castilla y León anuncia su compromiso para impulsar la formación en profesiones técnicas

ICAL / PALENCIA

Las riendas pasan a manos de una mujer. Rocío Hervella (Palencia, 1969), fundadora y CEO de Prosol, afronta una nueva andadura como presidenta de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCyL) bajo el reto de la recuperación y la transformación. Centra su foco en el proyecto 'Tierra de Saber' para cubrir las profesiones técnicas que requerirá el tejido productivo y aumentar la empleabilidad de los jóvenes de la Comunidad a través de un modelo eficiente y ejemplar. Entre sus reivindicaciones empresariales, impulsar cuanto antes medidas de liquidez y solvencia, porque las puestas en marcha por las administraciones «son insuficientes y llegan tarde».

El primer reto que se marca desde su nuevo cargo es la recuperación, ya que considera que la mayoría de las empresas deben recuperarse a través de «la inyección de liquidez y el aumento de la solvencia para poder hacer esas inversiones que son necesarias ahora, tanto en la protección de los trabajadores como en inversiones que exige la nueva situación».

Respecto a la situación en Castilla y León incidió en que «va a ser muy análoga a la de España». «Se habla de un impacto no menor de un diez por ciento en el PIB y de un torno al 20 por ciento en el desempleo. Unas cifras esperadas si no hay un rebrote sanitario, que esperamos que no lo haya, porque las empresas hemos realizado los deberes y se han implementado todos los medios a nuestro alcance», añadió, tras lo que matizó que «la recuperación va a ser lenta y hasta el 2022 no recuperaremos los niveles anteriores a la crisis».

Considera que las empresas familiares han arrimado el hombro desde el primer minuto de la pandemia y lo van a seguir haciendo. «En la primera semana de julio, a través de mesas sectoriales y con la participación de empresas de todo los tipos de la Comunidad, se pretende elaborar un documento muy claro con la identificación de todas aquellas medidas que consideramos que son las que más impacto van a tener para poder recuperar el máximo empleo cuanto antes», añadió Rocío Hervella.



Rocío Hervella, nueva presidenta de Empresa Familiar de Castilla y León. / ICAL

FORMACIÓN

Empresa Familiar impulsará el plan 'Tierra de Saber'

Uno de los proyectos en los que centrará sus esfuerzos será en 'Tierra de Saber', que se va a liderar a través de una fundación que tiene Empresa Familiar, y se va a enfocar en la Formación Profesional, para abordarse de manera conjunta en un proyecto colaborativo con la Junta y otras entidades, como es el Círculo de Empresarios. «Con ello se van a analizar las necesidades que tenemos en las empresas

de la Comunidad, pero desde el punto de vista de las tendencias futuras. Es decir, las capacidades que necesitamos desarrollar para ser los primeros de la fila en el futuro. Se realizará un análisis de oferta y demanda, además de otro análisis de los centros y la infraestructura, los cuales tienen una falta de capilaridad para cubrir las necesidades de los jóvenes y las empresas, con profesiones sin cubrir», explicó. Además, comentó que se abordarán los contenidos de esa formación para introducir capacidades mucho más enfocadas al ámbito digital y que «deben ser lideradas por técnicos».

La nueva presidenta de EFCyL cree que las medidas económicas adoptadas «son insuficientes y llegan tarde» y cree que, «de modo excepcional y temporal, solo para este año», hay que hacer un despliegue de mayores medidas de incentivos fiscales, «tanto para el consumo, como ha realizado Alemania con la

reducción del IVA para incentivar la compra de vehículos o Italia con el turismo nacional». Cree que el teletrabajo ha llegado para quedarse, «pero hay que hacerlo con mucha cabeza porque, unido a una falta de apoyo del sistema educativo para atender a los menores, está generando algunos problemas».



EMPLEO

Portilla destaca el «éxito» de la consultoría de apoyo a pymes y autónomos

El 52% de las personas que han pedido información o ayuda son mujeres • El 88% del total lo han hecho a través de llamada telefónica

ALERTA / SANTANDER

El concejal de Empleo y Desarrollo Empresarial ha calificado de «éxito» la respuesta de autónomos y responsables de pymes de la ciudad al servicio de consultoría para ayudarles a resolver cuestiones relacionadas con la crisis generada por el COVID19 al recibir un total de 125 consultas en mes y medio de funcionamiento. La iniciativa, puesta en marcha el pasado 30 de abril a través de la Agencia de Desarrollo de Santander, está dirigida a todas aquellas personas que debido al estado de alarma y ante la situación actual se encuentran en un estado de incertidumbre con dudas relacionadas con el empleo, ayudas y subvenciones.

De las 125 consultas realizadas hasta el momento, el 52% corresponden a mujeres mientras que el 48% han sido por parte de hombres y el método de consulta principal ha sido la llamada telefónica, con un 88% de los casos, por el 12% de

la videollamada. Con respecto a la situación actual de las personas que han utilizado este servicio, la mayor parte (24,8%) son autónomos; un 16% son pequeñas empresas en ERTE; un 15,2% autónomos en cese de actividad; y otro 14,4% autónomos con empleados.

PROYECTO STARTUP. También han formulado consultas a personas con un proyecto Startup en lanzamiento o autónomos en cese de actividad y con empleados a su cargo.

Daniel Portilla ha hecho hincapié en que este servicio seguirá funcionando para esas consultas, fundamentalmente relacionadas con tema de subvenciones-ayudas, temas fiscales, laborales, mercantiles, etc..

Esta nueva iniciativa dirigida al tejido empresarial de la ciudad cuenta con la colaboración de CEOE Cepyme Cantabria, Cámara de Comercio de Cantabria, Asociación ATA Autónomos, Asociación de Mujeres Empresarias de Cantabria (ADMEC) y Asociación Cántabra de



El concejal Daniel Portilla. / ALERTA

la Empresa Familiar (ACEFAM).

El edil ha explicado que todos los autónomos y pymes que quieran utilizar este servicio podrán hacerlo de forma telemática, solicitándolo

a través del formulario que encontrarán en el siguiente enlace www.adsantander.es/consulta

Después de completar todos los datos, se concertará una cita para

realizar una videoconferencia o llamada telefónica y resolver todas las dudas y asesorar en lo que sea posible con la información disponible en dicho momento.



acceso 360

FISCALIDAD





La crisis e Iglesias empujan la huida de 22.000 millones en depósitos del país

El comienzo de la pandemia alentó la mayor salida de fondos de los últimos cuatro años

El sector financiero alerta de que el mensaje de socializar ahorros y subir impuestos crea temor

Eva Díaz MADRID.

La pandemia del coronavirus, junto con los mensajes del vicepresidente del Gobierno, Pablo Iglesias, de la posibilidad de socializar los ahorros de la población para afrontar la crisis han tambaleado la confianza en España y su solvencia como país, arrastrando más de 22.000 millones de euros fuera de nuestras fronteras durante el pasado mes de marzo.

Según los últimos datos de la Balanza de Pagos del Banco de España, esta salida de fondos corresponde a préstamos y depósitos de las entidades que operan en el país. Sin embargo, aunque el supervisor solo se limita a exponer los datos, los expertos financieros consultados por este periódico son tajantes: "A nadie se le escapa que el grueso de la salida de capital son ahorros de grandes patrimonios".

Estas fuentes recuerdan que para los ciudadanos es un derecho colocar su patrimonio donde quieran, siempre que cumplan con sus obligaciones fiscales como residentes españoles. La explicación de esta salida de fondos, señalan las mismas fuentes, reside en dos motivos. De un lado, España ha sido uno de los países más afectados por el coronavirus tanto en términos sanitarios como económicos.

Cabe destacar que dos de los sectores base de la economía son el turismo y la automoción (suman en torno al 25% del PIB), ambos muy golpeados por los efectos de la pandemia. "La preocupación por lo que puede suceder en España subyace entre las familias con dinero. En Europa hay una guerra Norte-Sur, que se ha evidenciado con la salida de Reino Unido, y que, si hay más marchas, puede derivar en un continente a dos velocidades, con dos monedas, y los grandes patrimonios prefieren tener sus activos en la primera velocidad para evitar una devaluación", afirman las fuentes consultadas.

Mensajes que inestabilizan

El segundo motivo de esta salida de fondos es político: "Da miedo una serie de comunicaciones (aseveran respecto al planteamiento de Iglesias de socializar ahorros). Decir eso no es verdad, porque la Constitución ampara el derecho a la propiedad privada, pero mete mucho miedo". "Por estas razones, las familias ricas buscan entidades españolas



El vicepresidente del Gobierno, Pablo Iglesias. REUTERS

Los tributos para grandes patrimonios

La ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno, María Jesús Montero, fue clara el pasado miércoles: "No se va a subir los impuestos ni a la clase media ni a la clase trabajadora". Montero dejó así la puerta abierta para imponerlos a las rentas más altas y grandes fortunas, puesto que apuntó directamente a que los gravámenes que el Ejecutivo pretende aplicar son los mismos que aparecen en el fallido proyecto presupuestario. Éste contempla un aumento del IRPF a las rentas altas y una subida del 1% en Patrimonio a fortunas de más de diez millones de euros. Dejando al margen a los grandes ahorradores, los presupuestos también recogen un tipo mínimo del 15% en Sociedades o del 18% para la banca.

las que les faciliten reducir riesgos sacando el dinero. No importa tanto donde invierten, sino donde localizan el dinero conforme a la regulación y la solvencia económica de la jurisdicción", explican. Asimismo, estos expertos banqueros añaden que está habiendo salidas de familias muy importantes a otros países, buscando mayor protección, dentro de la transparencia fiscal de tributar. "Luxemburgo es la plaza más competitiva, la que ofrece mayor protección, aunque para los que no son residentes europeos, la mejor es Ginebra (Suiza)".

Las pretensiones del vicepresidente Iglesias sobre la posibilidad de aplicar el artículo 128 de la Constitución española, que permite nacionalizar empresas y socializar ahorros por el bien general, no han hecho más que echar más leña al fuego ya avivado por el coronavirus.

La salida de fondos en marzo es la mayor de los últimos cuatro años. Concretamente, en mayo de 2016, salió una cifra similar, 23.569 millones. Entonces, el Rey convocó elecciones tras cinco meses de negociaciones fallidas para formar Gobierno, después de que los últimos comi-

Los expertos apuntan a que la salida de fondos continuó en abril y se relajó en mayo

cios de diciembre de 2015 acabaran con el bipartidismo.

La inestabilidad política, pero también el miedo a los mensajes de Unidas Podemos, influyen de lleno en el movimiento de capital al extranjero. En junio de 2019, cuando Pedro Sánchez aceptó el encargo de Felipe VI de formar Gobierno, se marcharon 19.893 millones ante la previsión de un pacto con el partido de Iglesias. Hecho que se confirmó y volvió a conllevar a un trasvase de fondos fuera.

Tras unos meses de calma, cuando Sánchez anunció en diciembre un pacto con Podemos para formar Gobierno, salieron más de 15.000 millones de euros del país y, en enero, cuando tomaron posesión, otros casi 12.000 millones. "Muchas familias con patrimonio financiero ya tenían una patita fuera para

rebajar riesgos globales que venían de atrás", apuntan expertos del sector bancario.

Una marcha mayor

La salida de fondos de marzo no se quedará ahí. Según las fuentes consultadas, en abril continuaron saliendo ahorros del país, a falta de conocer aún los datos de dicho mes. No fue hasta a partir de mayo cuando comenzó a haber "cierta relajación" en consonancia con la mejor evolución de la pandemia. De hecho, las primeras concesiones del confinamiento llegaron la última semana de abril al permitir a los niños dar los primeros paseos.

Otras fuentes consultadas recuerdan que también cabe la posibilidad de que la salida de fondos se deba a que los clientes busquen alternativas fuera de España, por lo que pueda venir en temas de impuestos por parte del Gobierno, o cualquier medida que suponga mayor presión al ahorro. Dentro del proyecto de Reconstrucción Económica y Social del Ejecutivo para superar esta crisis, está implantar nuevos tributos a las grandes fortunas y subir de forma progresiva el IRPF a las rentas altas.



acceso 360

ECONOMÍA





Cumbre empresarial

Isla, Roig, Botín, Torres, Oliu, Galán, Bogas, Brufau y Reynés abren la cumbre de CEOE

Las jornadas reúnen a más de un centenar de altos directivos

El sector financiero y el de energía y sostenibilidad abren el foro

CINCO DÍAS
MADRID

El presidente de CEOE, Antonio Garamendi, y los presidentes de Inditex y Mercadona, Pablo Isla y Juan Roig, respectivamente, abrirán hoy la gran cumbre empresarial convocada por la patronal para hacer oír la voz de los empresarios de cara a la reactivación económica tras la crisis del coronavirus.

Bajo el eslogan *Empresas españolas liderando el futuro*, las jornadas de debate y análisis arrancarán hoy y se extenderán hasta el día 25 de junio.

Tras la apertura a cargo de Garamendi, Isla y Roig, habrá un panel especializado en la banca, en el que participarán los presidentes del Santander

(Ana Botín), BBVA (Carlos Torres), CaixaBank (Jordi Gual), Bankia (José Ignacio Goirigolzarri), Sabadell (Josep Oliu) e Ibercaja (José Luis Aguirre).

Seguirá el panel energético y de sostenibilidad con los primeros espadas de Iberdrola (José Ignacio Sánchez Galán), Endesa (José Bogas), Naturgy (Francisco Reynés), Repsol (Antonio Brufau), Acciona (José Manuel Entrecanales) y Viesgo (Miguel Antónanzas, también presidente del Club Español de la Energía). Posteriormente participarán, en un bloque dedicado a las operadoras del sistema, los primeros ejecutivos de REE (Beatriz Corredor), Enagás (Antonio Llardén) o CLH (José Luis López de Silanes).

El objetivo de esta megacumbre empresarial con los principales líderes empresariales del país de todos los sectores es analizar la situación creada por el Covid-19 y proponer medidas para reactivar la economía y asentar las bases de futuro, que elevará a la asamblea general de la patronal y compartirá con el Gobierno.

“Creo es muy importante que se oigan las opiniones de las personas que



Antonio Garamendi, presidente de CEOE. EFE

trabajan en directo en cada uno de los sectores y que son los que tienen la llave”, explicó el viernes el presidente de CEOE, Antonio Garamendi, tras confesar que la idea le surgió el viernes de la semana anterior y en tiempo récord reclutó a más de 130 primeros espadas de todos los sectores para las jornadas que celebrará en abierto y que se podrán seguir de forma telemática.

En los próximos días, las jornadas abordarán los

sectores de seguros, turismo y transporte (mañana), industria, motor y alimentación (miércoles), infraestructuras, construcción y promoción inmobiliaria (jueves), RSC, deporte y cultura y emprendimiento y autónomos (viernes), comercio, consultoría y sanidad (lunes 22 de junio), innovación, educación y pymes (martes), para cerrar con representantes de las comunidades autónomas.



Pr: Diaria
Tirada: 25.171
Dif: 17.439

Las pymes se adaptan pero algunas no volverán a abrir

Los pequeños negocios se van incorporando a su actividad tras el confinamiento

LUCÍA VERA HERVÁS
MADRID

Las empresas españolas van recuperando normalidad poco a poco. El pasado mes de mayo se registraron 82.359 vacantes de empleo, según datos de Infojobs. Esto supone un aumento del 12% con respecto al mes de abril. Es decir, se observa una, aún leve, recuperación del mercado laboral tras la crisis provocada por el Covid-19.

Sectores como el comercio y las ventas, que son tradicionalmente de los que más vacantes registran, han publicado 14.447 en mayo. Es decir, un 17,5% del total. Estas cifras ponen de manifiesto, por un lado, el atisbo de recuperación, pero, por otro, la gran caída durante la pandemia. Según la plataforma de empleo, las vacantes de comercio se redujeron un 71% con respecto al mismo periodo del año anterior.

Y es que el comercio ha sido uno de los sectores más castigados ante la crisis sanitaria. Y más en concreto, el pequeño comercio. Todos aquellos no considerados actividad esencial se vieron obligados a cerrar y, por tanto, a no tener ingresos y, en cambio, sí tener que hacer frente a gastos fijos. Según estima Pedro Campo, presidente de la Confederación Española de Comercio (CEC), de aquí a final de año "pueden cerrar 100.000 tiendas en España, un 20% del total".

Las grandes corporaciones han podido mantener su actividad durante el confinamiento, gracias al músculo financiero y sus portales de venta online. Pero los

comercios más pequeños han tenido que adaptarse a la nueva situación. Al tener que cerrar, casi la mitad (el 49%) de las pequeñas y medianas empresas se han digitalizado durante la cuarentena, según eBay. El 80% de las pymes considera imprescindible seguir con la actividad online una vez concluya la desescalada. Según se expone en el estudio *Digitalización de las pymes en el contexto del Covid-19*, realizado por eBay y el Instituto IO Sondea de Investigación de Mercados, de hecho, el 92% de ellas va a compaginar el canal online con la tienda física.

Pero todavía hay muchos pequeños negocios que no han podido recuperar su actividad. Según la CEC, un 12% de tiendas aún no ha abierto en España tras el estado de alarma. Campo asegura que se debe "fundamente a tres motivos: el primero, que se encuentren en zonas turísticas donde la afluencia de clientes aún es mínima". En segundo lugar, la reducida demanda y las limitaciones de aforo. Sobre todo porque a muchos no les es rentable abrir al tener al personal en ERTE.

Y por último, cerca de la mitad de estas tiendas están abocadas al cierre definitivo. "Va a suponer el cierre ya de 25.000 tiendas y 70.000 personas que se han visto obligadas a ir al paro", tal y como señala el presidente de la CEC.

La nueva normalidad

Los pequeños negocios ya tenían que afrontar retos importantes. "La vigilancia del stock, impedir destrozos en el local, vigilar que



no haya incendio ni inundaciones, y expulsar intrusos (...), garantizar la seguridad de clientes y personal, impedir el atraco y controlar el aforo", según expone Nina Llordachs, directora de marketing de Securitas Direct.

Pero la pandemia ha provocado que muchos de ellos entren en una situación de insolvencia al tener que seguir haciendo frente a pagos fijos, como el alquiler, suministros, internet, seguros, etc., que, según aseguran desde la CEC, suponen un gasto de media superior a 4.000 euros.

Con una facturación de cero euros ha supuesto que el 52,5% de los pequeños comercios haya pedido un crédito durante estos meses, según un informe de la CEC. Sin embargo, no siempre se consigue y "solo uno de cada tres han conseguido el crédito gracias

a estas líneas de avales sin ningún tipo de complicación", tal y como subraya Pedro Campo.

Es por ello que desde la confederación piden que se pongan en marcha medidas de apoyo fiscal y financiero con el fin de aportar liquidez a las pequeñas y medianas empresas. Especialmente las del sector comercial, que son

las más afectadas. Desde la Confederación Española de Comercio consideran importante que se apruebe un paquete de medidas para que estos negocios puedan cumplir con sus obligaciones, sin que se devenguen intereses de demora, así como facilitar la deducibilidad de los gastos ocasionados por inversiones en EPI.

Vuelta al consumo

Por otro lado, también es importante el papel de los consumidores. Su confianza por la economía española cayó en abril hasta los límites más bajos desde el año 2012.

Por ello, desde la organización hacen un llamamiento a los grandes medios para poner en marcha campañas de concienciación, en la que se valore "la importancia de un sector tan estratégico como es el comercio de proximidad".

De aquí a final de año "pueden cerrar 100.000 tiendas en España, un 20% del total"

A tener en cuenta

► **Cotización por ingresos reales.** El Congreso pide al Gobierno que mantenga el apoyo a los autónomos y que se reforme el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos (RETA). El Pleno del Congreso ha aprobado una proposición no de ley en la que se solicita al Gobierno que apoye a estos trabajadores para que puedan mantener su actividad tras la crisis provocada por el Covid-19. La iniciativa parte del Grupo Parlamentario Republicano, aunque ha contado con los votos a favor del Grupo Socialista, que ha introducido una enmienda. Su objetivo es la reforma del RETA para establecer un sistema de cotización por ingresos reales. Se trata de una propuesta que ya se ha planteado en varias ocasiones.

► **Baleares, a la cabeza del número de pymes por habitante.** La comunidad autónoma balear dispone de una media de 716 de este tipo de empresas por cada 10.000 habitantes. Por regiones solo superan dichas cifras Cataluña, con 818, y Madrid, con 812.



Financiación del Estado

El Tesoro coloca este año 9.250 millones más en la segunda vuelta de las subastas

NURIA SALOBRAL
MADRID

El Tesoro español está resolviendo hasta el momento sin ningún sobresalto la ardua tarea marcada para este año de emitir un total de 297.000 millones de euros. Será la cuantía con la que el Estado afrontará un déficit público disparado, consecuencia del desplome en ingresos y el aumento radical del gasto que supone la pandemia del coronavirus. En su tarea, el Tesoro está elevando de forma notable desde el pasado marzo la cuantía adjudicada en las subastas y ha realizado tres emisiones sindicadas, en las que ha captado un total de 37.000 millones de euros, después de registrar en todas ellas una notable demanda. Pero además el Tesoro cuenta con una baza adicional con la que está exprimiendo al máximo el apetito de los inversores por la deuda soberana, dispuestos a arañar unos puntos básicos de rentabilidad en un mercado financiero muy inestable y sabedores de que el BCE va a estar ahí por largo tiempo para comprar la deuda que se emita.

El Tesoro ha reactivado en los últimos meses el mecanismo de las segundas vueltas, por el que adjudica una cuantía adicional a los creadores de mercado con la que satisfacer la demanda que haya quedado insatisfecha en las subastas. Tal mecanismo existe desde 1991 si bien ahora la Secretaría General del Tesoro ha decidido darle mayor atractivo para intentar colocar la mayor cantidad de deuda posible. En lo que va de año, el Tesoro ha captado 9.251 millones de euros adicionales con esta fórmula, que está ganando peso de forma notable en los últimos meses. Si en 2019, solo el 7% de



toda la deuda a medio y largo plazo vendida en subasta se debió a las segundas vueltas, en lo que va de año el porcentaje ha subido ya al 13%. "Se incentiva que los bancos vengan con precios agresivos en la subasta porque así consiguen una cuota que les permitiría entrar en la segunda vuelta. Y nos encontramos con que estas segundas vueltas están siendo atractivas para los inversores", señalan fuentes oficiales del Tesoro.

Cuantía adicional

Así, una vez celebrada la subasta, se abre un plazo de unos dos o tres días para que los creadores de mercado –las entidades financieras que colaboran con el Tesoro en la venta de sus títulos y le garantizan liquidez en el mercado– se adjudiquen una cuantía adicional, en función del grado en el que hayan participado la subasta inicial. Tal importe puede ser de hasta el 20% o el 24% adicional sobre lo

adjudicado en la subasta, unas en la manga que permite al Tesoro emitir más y a los creadores de mercado, vender más deuda a sus clientes.

"Los inversores no se quedan empachados de la subasta sino que, si tres días después tienen oportunidad de un 20% adicional, acuden a por ello. Vemos que el mercado está con apetito y no se está saturando con el ritmo de colocación que llevamos", añaden en el Tesoro. "Si logramos bastante cuota de lo adjudicado en subasta, eso nos da derecho a más deuda en la segunda vuelta. Estamos siendo muy activos", señalan desde uno de los principales creadores de mercado del Tesoro.

Cambian las condiciones

La reciente mejora de las condiciones de la segunda vuelta está siendo clave. Si antes las peticiones en segunda vuelta se adjudicaban al precio medio de la subasta, ahora se ad-

Carlos San Basilio,
Secretario General del
Tesoro. PABLO MONGE

judican al tipo marginal. De este modo, el Tesoro se asegura más volumen a mejor precio y el tipo de interés resulta menor si se colocan 7.000 millones de euros en primera vuelta y otros 1.000 millones en segunda que 8.000 millones de una vez.

Tras la subasta del pasado 4 de junio, la más voluminosa desde que estalló la pandemia y en la que el Tesoro vendió casi 8.000 millones de euros, los bancos creadores de mercado se hicieron en la segunda vuelta, cuyo plazo se cerró el lunes siguiente a las 12.00, con 1.700 millones más, explican desde el Tesoro.

En mayo, el volumen de bonos y obligaciones colocado en subasta fue de 14.052 millones de euros, a los que se añaden otros 2.903 millones en segunda vuelta. Y en abril, la venta de deuda a medio y largo plazo en subasta fue de 12.523 millones, más otros 1.643 millones en segunda vuelta.

La segunda vuelta es ya el 13% de la venta en subasta de deuda a medio y largo plazo. Fue el 7% en 2019

El coste de emisión es inferior con esta vía frente a elevar importe en primera vuelta

Mejora el atractivo de una fórmula que cubre la demanda insatisfecha

Tras la última subasta, por casi 8.000 millones, colocó 1.700 más

Cerca del 70% del objetivo a medio y largo plazo

Ritmo de emisión.

El esfuerzo de captación del Tesoro, que incluye este mecanismo de las segundas vueltas, ha permitido alcanzar ya el 67,3% del objetivo anual de emisión a medio y largo plazo y establecido en 185.969 millones de euros. Pese a la intensidad en emisiones, el coste medio de la deuda continúa reduciéndose y se sitúa en el 1,98%, nuevo mínimo histórico, mientras que la vida media de la deuda soberana en circulación está en 7,81 años, máximo sin precedentes.

Nuevas referencias.

El reto que supone elevar este año en 100.000 millones la necesidad de financiación neta prevista inicialmente está llevando al Tesoro a lanzar nuevas referencias, en un esfuerzo por garantizar la demanda en sus colocaciones. Así, en marzo lanzó una emisión sindicada por primera vez a un plazo de siete años, con la que captó 10.000 millones. Y la semana pasada, colocó 12.000 millones en otra sindicada a 20 años, sin que antes hubiera obligaciones a ese plazo.



CNMC. Conductas y sanciones en materia de competencia —P3



Competencia

La CNMC, en alerta por la crisis: conductas prohibidas y sanciones aplicables

Los momentos de dificultad son caldo de cultivo de prácticas ilícitas

Los expertos piden precaución en las conversaciones con competidores

PEDRO DEL ROSAL
MADRID

Las situaciones de crisis, con muchas empresas en apuros, son un caldo de cultivo idóneo para el florecimiento de prácticas anticompetitivas. Consciente de ello, y apenas dos semanas después de haberse declarado el estado de alarma, la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) habilitó un buzón para la recepción de denuncias y consultas vinculadas al contexto de la pandemia.

A comienzos de junio, el organismo informó de que había recibido más de 500 comunicaciones, fruto de las cuales existen investigaciones en los sectores financiero, asegurador, funerario y de distribución y comercialización de productos sanitarios. También hay pesquisas sobre el precio de los alimentos y otros productos.

A pesar de lo cuantiosas que suelen ser las sanciones de los organismos reguladores y de lo densos que son sus procedimientos, la vertiente sancionadora de la normativa de competencia resulta bastante sencilla. Tanto es así que la Ley de Defensa de la Competencia solo prevé tres actuaciones prohibidas: las conductas colusorias, el abuso de posición dominante y los actos desleales, previstos en los artículos 1, 2 y 3, respectivamente, de la norma.

Conductas colusorias

El texto prohíbe "todo acuerdo, decisión o recomendación colectiva, o práctica concertada o conscientemente paralela, que tenga por objeto, produzca o pueda producir el efecto de impedir, restringir o falsear la competencia". Y no se censuran solo las conductas que afecten a los precios, sino también a la producción o la distribución o al reparto del mercado.

"El cártel es el mayor exponente de las conductas colusorias, pero caben otros acuerdos no permitidos", apunta Cri-



Sede de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), en Madrid. PABLO MONGE

santo Pérez-Abad, socio de Eversheds Sutherland. "Por ejemplo, en el marco de algunas asociaciones empresariales se comentan términos o estándares para productos o servicios. Esto es un riesgo, porque el regulador puede interpretarlo como una recomendación limitativa de la competencia", agrega Andrew Ward, socio de Cuatrecasas, que recomienda "extremar la cautela" antes de comentar o intercambiar información con otras empresas.

A este respecto, no obstante, es relevante destacar cómo diversas autoridades de competencia apostaron por flexibilizar las normas para permitir determinados acuerdos de cooperación y facilitar la fabricación, importación y distribución de determinados productos sanitarios.

Posición dominante

El artículo 2 prohíbe la "explotación abusiva por una o varias empresas de su posición de dominio en todo

o en parte del mercado nacional", entre otras formas, mediante la imposición de precios o condiciones, la limitación de la producción o distribución o la negativa a satisfacer demandas de compra.

Esta, en todo caso, "es una conducta más compleja. Se dan pocos casos", reflexiona Patricia Pérez Fernández, asociada en Cuatrecasas. La letrada, no obstante, subraya que el abuso de posición de dominio no tiene por qué darse en grandes contextos. "Lo importante es cómo se define el mercado relevante".

Así, por ejemplo, un tatanatorio, a pesar de prestar servicio en un entorno reducido, puede ocupar una posición de dominio si es el único establecimiento que hay en una localidad.

Pérez-Abad explica que "el caso típico de esta infracción son los precios excesivos", pero resulta difícil de demostrar, por lo que se ha llegado a sancionar cuando "realmente

se ha puesto una cantidad muy elevada en comparación con otras localidades o países".

Competencia desleal

Finalmente, la legislación censura los actos de competencia desleal que, "por falsear la libre competencia, afecten al interés público". Este último supuesto, dadas esas dos condiciones (que falseen la competencia e incida en el interés general), "como regla general, solo puede ser cometido por grandes empresas o entidades", asevera Ward.

De confirmarse lo denunciado por algunas asociaciones empresariales, podría constituir un ejemplo de competencia desleal la actitud de algunos bancos de obligar a contratar un seguro de vida a quien acudía a ellos para solicitar un préstamo ICO. "Este es el supuesto más fácil de probar, porque no se exige demostrar si hay un acuerdo; basta con la propia práctica", concluye Pérez-Abad.

Sanciones para empresas y directivos

► **Régimen severo.** El régimen sancionador previsto en la normativa de competencia es muy severo. La Ley de Defensa de la Competencia prevé, para las infracciones más graves, multas de hasta un 10% del volumen de negocios total de la empresa infractora en el ejercicio inmediatamente anterior a la imposición de la sanción. Para el caso de que no pudiera determinarse el volumen de negocio, la multa podrá ser de más de 10 millones de euros.

► **Empresarios y administradores.** La compañía puede no ser la única sancionada tras la investigación del organismo regulador. La norma también estipula que, cuando el infractor sea una persona jurídica, se podrá imponer una multa de hasta 60.000 euros a cada uno de sus representantes legales o a las personas que integran los órganos directivos que hayan intervenido en el acuerdo o decisión controvertida.

► **Dos sanciones adicionales.** A pesar de no estar expresamente contempladas en la ley de competencia, existen dos penalidades que pueden dirigirse contra las empresas infractoras. La primera es sufrir la prohibición de acceder a contratos públicos, recomendación que en los últimos tiempos está realizando la CNMC a la Junta de Contratación Pública. Y la segunda es ser destinataria de reclamaciones por parte de quien haya sufrido daños provocados por su conducta anticompetitiva, como ha sucedido en el caso del cártel de camiones.

No solo se censura pactar el precio, también la producción o la distribución

El regulador ha recibido más de 500 denuncias y consultas durante la pandemia



La mitad de las pymes prevé ajustar su plantilla cuando finalice el Erte

Los despidos afectarían a unas 8.000 empresas en Cataluña, según Pimec

Maria Teresa Coca BARCELONA.

En Cataluña, unas 8.000 pymes, el 45,5% del total, se plantean un ajuste de plantilla permanente si la recuperación de la actividad económica no se sitúa en niveles anteriores al Covid-19 en los próximos meses y una vez acabe la vigencia de los expedientes de regulación temporal de empleo (Erte) por fuerza mayor o por causas productivas en base a las medidas aprobadas por el estado de alarma.

Un informe de la patronal Pimec detalla que tres de cada cuatro empresas que consideran los despidos como una solución para mantener la actividad corresponden al sector primario y el 52,6% pertenecen a la hostelería y la restauración. Debido a la distribución territorial de estos sectores, las provincias más afectadas por posibles ajustes de plantilla serían Barcelona y Tarragona.

También es en la hostelería y la restauración donde más pymes consideran que una lenta recuperación económica las empuja al cierre definitivo, en concreto un 23%, seguidas de los comercios, con un 12,8%.

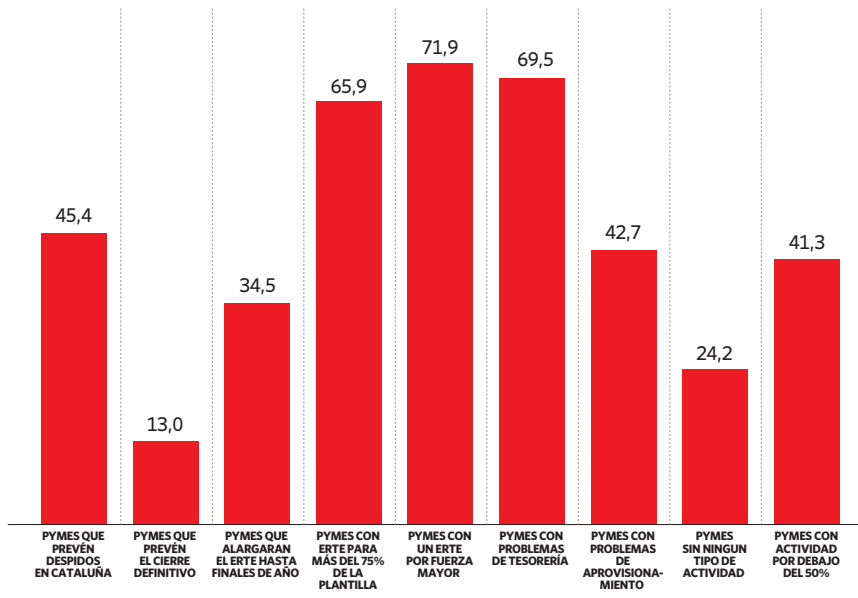
Otro 79,3% del total del tejido industrial y de servicios de pymes y autónomos considera que deberá reducir la plantilla para cubrir la actividad hasta finales de este año.

Para paliar esta situación, la patronal se suma a las reivindicaciones de otras organizaciones empresariales e insta a alargar la vigencia de los Erte hasta el próximo 31 de diciembre -no al 30 de junio, como propone el Gobierno- en tanto que las empresas consultadas en el informe aseguran -en un 80%- que los expedientes de regulación temporal de empleo son un buen instrumento para atajar la crisis.

No obstante, Pimec advierte que

Consecuencias de la crisis del Covid-19 para las pymes

En porcentaje



Fuente: Informe Pimec: 'Impacto económico del estado de alarma en las pymes en Cataluña. Especial sobre Erte'.

elEconomista

Los expedientes de regulación temporal de empleo afectan a uno de cada cuatro asalariados

deberían flexibilizarse las condiciones de aplicación y solicita que se retire la cláusula que obliga al mantenimiento del empleo en los seis meses posteriores al expediente y que se permita la entrada y sali-

da de los trabajadores. "Pedir esta rigidez en la plantilla ante la incertidumbre en la reactivación, puede llevar a efectos contraproducentes y comportar la muerte de algunas empresas", considera Josep González. Defiende además a medio y largo plazo exista una regulación de los expedientes que sea estable para tener seguridad jurídica. Sobre las negociaciones actuales para la prórroga de los Erte, exige una decisión "con urgencia".

Según datos de la Consejería de Trabajo de la Generalitat, con fecha del pasado 10 de junio, en Catalu-

ña se han presentado 97.926 Erte -en su mayoría por fuerza mayor-, que afectan a 723.900 personas. Esta cifra corresponde al 27% del total de asalariados en Cataluña.

Esta situación está lejos de revertirse porque la recuperación de la actividad es lenta y porque la incertidumbre pesa sobre el empresario, según Pimec. La patronal avanza que el 24% de las pymes aún no han vuelto a la normalidad y casi la mitad de las que ya están funcionando lo hacen a medio gas, al 50%.

Ello sumado a que más de tres de cada cuatro pequeñas empresas

admiten tener tensiones de tesorería -con una incidencia más alta en los negocios de la restauración-, y casi la mitad de las pymes, problemas de aprovisionamiento de materiales y componentes, en especial si dependen de productos de importación. Es el caso del sector del comercio y las reparaciones que tienen falta de suministros, sobre todo las ubicadas en el interior del territorio catalán.

En este contexto, muchas pequeñas y medianas empresas creen que cuando expiren los Ertes por fuerza mayor deberán acogerse a los de causas productivas y extenderlos hasta finales de año.

En concreto, el informe de Pimec señala que será el 69,9% de las pymes que pasarán a Erte por causas objetivas cuando finalice el estado de alarma por el coronavirus, ya sea por unos meses o bien hasta finales de este 2020. De hecho sería la totalidad de las que ya han suspendido el trabajo a sus empleados, según el gerente del Área Institucional de Pimec, Ángel Hermosilla.

Algunas de las firmas preguntadas por Pimec han admitido que en paralelo a la fase de la desescalada, están desafectando a una pequeña parte de sus trabajadores. Se trata de compañías del negocio de la logística, la construcción, una parte de la industria y los establecimientos de reparaciones, básicamente.

Congelación de salarios

Respecto a la afectación que la vuelta a la normalidad tendrá sobre el nivel de las retribuciones que percibirían las plantillas antes del Covid-19, la organización empresarial asegura que no se han observado, por el momento, negociaciones para la rebaja de los salarios.

No obstante, la directora de Relaciones Laborales y Negociación Colectiva de la patronal, Elena de la Campa, sí advierte que la incertidumbre sobre la recuperación económica se hace evidente. De la Campa concreta que en aquellas empresas en las que se debería renegociar el convenio colectivo por finalización de su vigencia, las negociaciones entre dirección y sindicatos o empleados tienden a promover su prórroga, de manera que los salarios quedan congelados.

El impago o errores del SEPE afecta al 70% de las firmas

Maria Teresa Coca BARCELONA.

Los empresarios advierten de que son muchos los trabajadores que tienen problemas con el cobro de la prestación del servicio público de empleo Sepe y hacen un llamamiento a la Administración para que revierta esta situación, porque en alguno de los casos "el impago ya acumula cuatro mensualidades", asegura el presidente de Pimec, Josep González.

Esta situación ha derivado, según un informe de la patronal, en que tres de cada cuatro empresas (un 70%) se han visto afectadas por falta de pagos totales o abonos parciales y por errores en la cuantía a percibir. El impago total se ha dado en una de cada cuatro empresas, el 20%. Ello ha derivado en que los empresarios han tenido que adelantar las retribuciones o complementos salariales -como tiques restaurante- para subsanar temporal-

mente la falta de recursos económicos de sus trabajadores. Este ha sido el caso de unas 9.600 pymes, el 54,4% del total, en Cataluña. La cifra corresponde a unos 25.000 asalariados.

El presidente de Pimec, Josep González, manifiesta que esta situación es "triste, lamentable y muy grave" y plantea que las entidades financieras anticipen el cobro de estas prestaciones, tal y como han hecho algunas de ellas con las pen-

siones, a la vez que ha insistido en acelerar los trámites del Sepe.

Días de vacaciones

La patronal solicita que la recuperación de los 11 días de permiso retribuido -que el Estado implantó del 30 de marzo al 9 de abril, cuando se iniciaba la Semana Santa- para los trabajadores se alargue un año, hasta diciembre de 2021.

Insiste en que, de manera excepcional, estas jornadas laborales que

hay que recuperar puedan restarse de los días de vacaciones, si hay acuerdo entre los empresarios y sus plantillas, según la directora de Relaciones Laborales y Negociación Colectiva, Elena de la Campa.

Así mismo, la patronal de pymes y autónomos propone que aquellos convenios de empresa que tengan exceso de horas puedan compensarlas con las horas recuperables correspondientes al citado permiso forzoso retribuido.



La caída del empleo en autónomos es tres veces menor que la media

El trabajo por cuenta propia cae un 1,74% y el asalariado se desploma el 5,21%

Gonzalo Velarde MADRID.

Los trabajadores autónomos están resistiendo el vendaval que ha provocado la pandemia en el mercado laboral español, con un menor volumen de pérdida de afiliación que el resto de regímenes de cotizantes a la Seguridad Social, concretamente, tres veces menos. Esto se traduce en que el colectivo de trabajadores por cuenta propia reflejó a finales del mes de mayo una caída de ocupados respecto al mismo mes del pasado año, incluyendo por lo tanto el efecto de la crisis sanitaria, del 1,74%, lo que supone en el Reta se encuentran hoy inscritos 56.948 trabajadores menos que hace un año. Sin embargo, el golpe para el colectivo de los asalariados es exactamente tres veces mayor, con una pérdida del 5,21% en comparación con el número de registros de hace un año, lo que supone 776.083 cotizantes menos.

Un elemento fundamental, al cual se ha referido el ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, en la rueda de prensa tras la presentación de las cifras de empleo de este pasado mes de mayo, es el efecto generado por la ayuda extraordinaria por cese de actividad, creada y aprobada por el Gobierno con carácter de urgencia durante los primeros compases de la crisis para aliviar las cargas de unos empresarios que han visto paralizada su actividad, en muchos casos completamente, por el confinamiento, y que ha socorrido ya al 40% de los trabajadores de este colectivo.

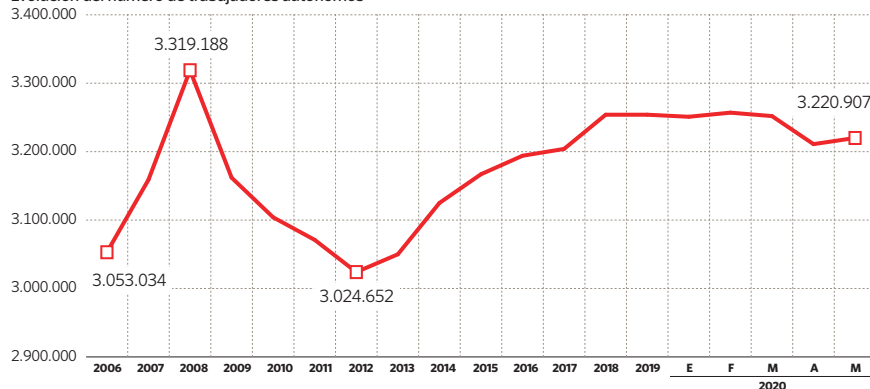
Según los datos de la Seguridad Social, en el último desembolso realizado de esta prestación, 1,4 millones de autónomos han percibido los 660 euros de ayuda, lo que supone que el Gobierno destinará a este pago un importe total de unos 1.200 millones de euros, que, sumados a los desembolsados los pasados 17 y 30 de abril, supondrían alrededor de 2.500 millones de euros destinados a esta prestación en lo que va de crisis. De este modo, hasta el momento, se habría reconocido la prestación al 94,62% de los trabajadores por cuenta propia que la han solicitado.

El menos penalizado

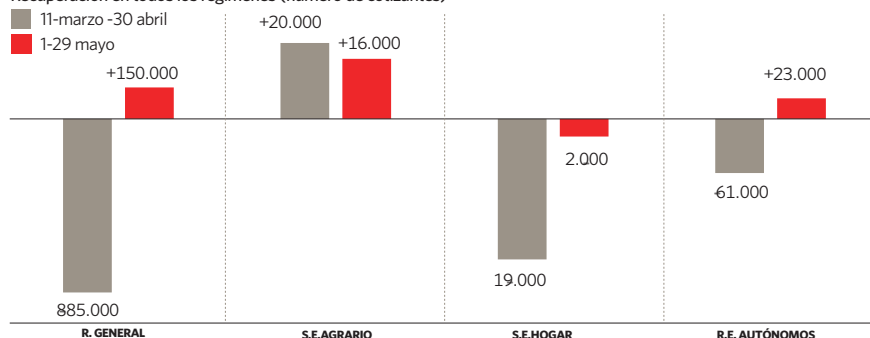
Así, la extensión de esta ayuda ha hecho que el de los autónomos sea el colectivo que menos proporción de trabajadores ha perdido, por lo que es el que menos erosión refleja tras el paso de pandemia y la crisis económica que ha acarreado y

Resistencia de los autónomos al desplome económico

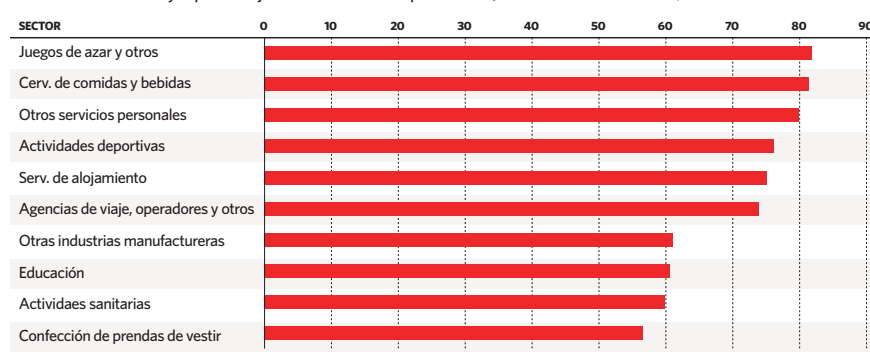
Evolución del número de trabajadores autónomos



Recuperación en todos los regímenes (número de cotizantes)



10 actividades con mayor porcentaje de autónomos con prestación (% sobre total autónomos)



Fuente: Ministerio de Seguridad Social y ministerio de Trabajo.

elEconomista

Ya se puede pedir el ingreso mínimo

Este lunes 15 de junio se inicia el plazo para solicitar el ingreso mínimo vital, la nueva prestación aprobada por el Gobierno. La solicitud debe realizarse a través de la sede electrónica de la Seguridad Social y, cuando la situación sanitaria lo permita, también se podrá efectuar en los Centros de Atención e Información de la Seguridad Social (CAISS). Las solicitudes que se presenten durante los tres primeros meses serán reconocidas con efecto retroactivo desde el 1 de junio. Después de este plazo, el derecho a la prestación del ingreso mínimo vital nacerá a partir del primer día del mes siguiente al de la fecha de presentación de la solicitud por lo cauces abiertos.

se ha instalado con una velocidad sin precedentes en la historia. De hecho, entre las demandas que las asociaciones representativas de los autónomos han elevado al Congreso la pasada semana con la comparecencia en la Comisión de Reconstrucción está la ampliación de esta protección más allá de la duración del estado de alarma, con especial atención a los sectores más afectados, entre los que se encontrarán principalmente los de actividades asociadas con el turismo.

En este sentido, observando el resto de regímenes diferenciados en la Seguridad Social, no solo los autónomos registran una pérdida tres veces inferior a la de los asalariados sino que está es inferior de igual modo a la que experimenta el régimen de trabajadores del Carbón –refleja el mayor impacto con un desplome interanual del 21,6%, pero una pérdida de ocupados en términos absolutos de 332 trabajadores–, los trabajadores del Mar –donde el desplome es del 5,12%, contando con 3.340 trabajadores menos–, los registrados en el sector especial del Empleados del Hogar, con un 7,91% menos de afiliaciones, 32.189 personas, y también inferior al impacto en el sector Agrario, este con una disminución más moderada del 2,11% respecto al pasado ejercicio, si bien en términos absolutos supone la desaparición de 17.092 contratos.

Leve recuperación

Cabe recordar que, desde el 31 de marzo hasta el 2 de junio, se han recuperado más de 200.000 empleos, tras los 948.000 que se destruyeron entre el 12 y el 31 de marzo, con las medidas de confinamiento por la

Solo en mayo se recuperaron más de 200.000 contratos del millón destruidos por la pandemia

Covid. Y que sólo entre el 1 y el 31 de mayo, la afiliación a la Seguridad Social ha crecido en más de 188.000 personas, lo que supone el primer incremento en el empleo tras el impacto de la pandemia de coronavirus en el mercado laboral los dos meses pasados.

Según ha explicado, “el avance de la desescalada ha animado la creación de puestos de trabajo” y los datos indican que, según los municipios van cambiando de fase, se adelanta unos días la tendencia de crecimiento de la afiliación.

Además, se ha producido una caída del 15% desde abril del número de personas en Erte de fuerza mayor, es decir 458.000. En cambio, se han incrementado en 78.000 los afectados por Erte no fuerza mayor (un 20% respecto a abril). En este sentido, ha indicado que este movimiento de salida está vinculada con el ritmo de desescalada. Los sectores donde hay más afiliados en un Erte por fuerza mayor son Servicios de comidas y bebidas, Comercio al por menor, excepto de vehículos de motor y motocicletas y Servicios de alojamiento.

De este modo, a último día del mes de mayo el régimen general de trabajadores asalariados contaba con 14.106.253 inscritos cotizando, mientras que el régimen de autónomos sumaba un total de 3.220.907 en alta de cotización.



Los fondos de Bruselas se quedarán en un 0,8% anual del PIB europeo

Washington ya ha lanzado un estímulo que alcanza el 10% del PIB de EEUU

Ignacio Faes MADRID.

Los 750.000 millones de euros del fondo de recuperación que aún negocia Bruselas supondrán un estímulo de solo 0,8% anual del PIB de la Unión Europea. Mientras los países europeos todavía estudian estas ayudas, Washington ya ha lanzado un plan de estímulo que alcanza los dos billones de dólares, casi un 10% del PIB de Estados Unidos.

Las diferencias a ambos lados del Atlántico son manifiestas. En la Unión Europea se discute a día de hoy un plan que, según la mayoría de analistas, será insuficiente para hacer frente a una caída de la economía comunitaria que rondará al menos el 7,4%, según las propias previsiones de Bruselas. Si prospera el fondo, las transferencias se pondrán en marcha el año que viene y finalizarán el 31 de diciembre de 2024. De este modo, los 750.000 millones de euros tendrán que alcanzar para cuatro años, lo que supone 187.500 millones de euros al año para afrontar la recuperación.

Por su parte, el acuerdo alcanzado entre la Casa Blanca y el Senado ha permitido liberar los dos billones de dólares que prevé la ley de estímulo fiscal pactada entre demócratas y republicanos en Estados Unidos. A la espera de que la inyección se materialice, el acuerdo incluye, según recogen medios estadounidenses, el desembolso de 250.000 millones en cheques mensuales de 1.200 dólares a las familias además de 500 en metálico por hijo, 250.000 millones para la ampliación del subsidio de desempleo (las peticiones están aumentando más de lo esperado), préstamos para pymes (350.000 millones en total que no deberán devolver si mantienen los empleos), otros 500.000 millones para empresas en dificultades,

Los políticos americanos, con acuerdo

Al igual que en la Unión Europea, el plan de estímulo americano despertó opiniones encontradas entre demócratas y republicanos. "Ha habido lucha política interna en la cual los demócratas han querido incidir en las ayudas a los trabajadores y los republicanos pretendían que estos fondos se trasladaran a la empresa", indica Antonio Camuñas, expresidente de la Cámara de Comercio España-EEUU y socio director de Diplomacia Global de Crowe. "Es llamativo lo rápido que han dejado a un lado estas diferencias, en un año, además, en el que las elecciones presidenciales ocupan toda la política", añade. Camuñas indica que "pese a que la situación política era antagónica para alcanzar acuerdos, se ha hecho por el bien del país".

130.000 millones para hospitales o una línea de asistencia de hasta 50.000 millones de dólares de ayuda a las aerolíneas estadounidenses.

De esta forma, el paquete americano supera en casi 1,2 billones de euros al que todavía estudia la Unión Europea. Sin embargo, la economía del conjunto de la UE, y su población son superiores a las americanas. Según las últimas estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI), el PIB comunitario superó al estadounidense en 2019. En concreto, la Unión Europea cuen-



La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen. EFE

ta con un PIB de 22,8 billones de dólares, frente a los 21,3 de los Estados Unidos. En población, la Unión Europea también supera a los Estados Unidos. La UE cuenta con 446 millones de habitantes, la tercera población del mundo después de China y la India. Por su parte, Estados Unidos, según el último censo, tiene 328 millones de habitantes.

Diferencia estructural

Víctor Alvar González, socio fundador de Nextep Finance, destaca las diferencias entre el plan americano y el europeo. "En Estados Unidos el estímulo económico será mayor y más rápido, y eso se notará en las bolsas", explica. "El éxito de las ayudas europeas dependerá del uso, o mal uso, que se haga de ellas. En el caso español va a ser fundamental controlar a qué se dedican", añade Víctor Alvar González.

Antonio Camuñas, expresidente de la Cámara de Comercio España-

Europa aún negocia su plan, mientras en América ya han firmado una ayuda sin precedentes

Estados Unidos y socio director de Diplomacia Global de Crowe, apunta que la diferencia entre ambos planes "es más de fondo, más estructural". Camuñas explica que "lo que se ha hecho diferente en Estados Unidos es meter el dinero en el bolsillo de los ciudadanos, con ayudas directas muy importantes". Por el contrario, subraya que "en la Unión Europea se ha ido por la línea de la ampliación de plazos o la condonación de impuestos".

Antonio Camuñas considera que "los paquetes tampoco difieren tanto", pero subraya que en América "esto siempre se hace más rápido y de una vez, mientras la Unión Europea va testando todo, poco a poco, y con mucha cautela". Camuñas señala lo rápido que demócratas y republicanos han llegado a un acuerdo. "Ha habido compromiso y han hecho un alarde de pragmatismo por el interés nacional", añade.

EEUU remonta con un aumento histórico en el empleo

I. F. MADRID.

El plan de recuperación firmado en Estados Unidos ha revertido la caída económica en dos indicadores. Por un lado, el país añadió 2,5 millones de puestos de trabajo en mayo y la tasa de paro cayó hasta el 13,3%, el mayor alza en ese mes de la historia. Además, las bolsas y el mercado bursátil han experimentado un fuerte rebote en las últimas semanas en Estados Unidos.

El presidente de Estados Unidos, Donald Trump, calificó como "increíble" e "impresionante" el dato de empleo correspondiente al mes de mayo. En una rueda de prensa desde la Casa Blanca el presidente auguró que la economía del país experimentará uno de sus mayores repuntes el próximo año. "Volveremos a tener la mejor economía del mundo", dijo tras aventurar un gran mes de julio, agosto y un "espectacular" fin de año. "Esto es mejor

que una recuperación en V, es un cohete", apuntó en referencia al dato laboral de mayo y recordó que las expectativas proyectaban una destrucción de 9 millones de puestos de trabajo, informó José Luis de Haro, corresponsal de *elEconomista* en Nueva York.

Antonio Camuñas, expresidente de la Cámara de Comercio España-Estados Unidos y socio director de Diplomacia Global de Crowe, apunta a la flexibilidad del merca-

do laboral estadounidense como una de las causas de este comportamiento de las cifras del paro. "Con las ayudas que han lanzado, pese a ser muy importantes, no vives en Estados Unidos sin trabajar", explica. "En Estados Unidos no hay un sistema de protección al desempleo como el español, que te garantice estar dos años sin empleo. Allí la gente se ha puesto a trabajar desde el momento en el que la han dejado", añade.

Por otra parte, Camuñas destaca que el endeudamiento privado se ha disparado en estos meses en Estados Unidos. "Las emisiones de deuda privada han cuadruplicado el récord histórico. Esto quiere decir que la gente confía plenamente en la salud de las empresas americanas", señala. Sin embargo, recuerda que antes de la crisis "la economía americana no es que fuera precisamente mal, aunque se adivinara cierta desaceleración".



El ex CEO mundial de Vodafone y presidente del comité de expertos para la reconstrucción de Italia, Vittorio Colao. REUTERS

Italia lanza su reconstrucción...

● La comisión de expertos dirigida por el empresario Vittorio Colao propone al Gobierno 102 medidas urgentes para reforzar la competitividad del país ● Insta a potenciar el turismo, aflorar la economía sumergida y simplificar la AAPP

VÍCTOR MARTÍNEZ MADRID
Italia toma ventaja en la carrera europea para la reconstrucción económica tras la devastadora crisis del coronavirus. El Comité de Expertos en Asuntos Económicos y Sociales presidido por el empresario Vittorio Colao ha culminado el encargo realizado por el Gobierno para elaborar una lista de medidas urgentes que necesita el país para ganar competitividad internacional y salir reforzada de la pandemia.

Se trata de un amplio documento compuesto por un total de 102 propuestas estructuradas por temática y por periodo de implantación. Los expertos consideran que la velocidad en la aplicación de estas reformas será crucial para contener la hemorragia económica a corto plazo y sentar las bases de un «crecimiento robusto» a medio y largo plazo aprove-

chando la «oportunidad única» que supone el plan de ayuda europeo. Un tercio de las medidas, esgrime el informe al que ha tenido acceso EL MUNDO, deberán tomarse en los próximos tres meses.

Italia abre brecha con España, donde el Congreso todavía debate en una comisión presidida por el político socialista Patxi López cuál debe ser el plan de relanzamiento que debe llevar a cabo el país sin contar en este caso con la opinión de los grandes empresarios. De manera paralela, la patronal CEOE celebra desde hoy un foro que va a reunir a los principales ejecutivos del país para aglutinar propuestas e ideas específicas sobre la reconstrucción.

El plan italiano persigue la realización de transformaciones profundas del sistema socioeconómico con el objetivo último de reforzar la con-

fianza internacional de instituciones europeas e inversores y hacerlo más competitivo frente a los países del entorno. En este sentido, un bloque dedicado al turismo cobra especial importancia tanto por el peso que tiene en el PIB italiano—alrededor de un 13%, con cuatro millones de empleados— como por la época estival con la que coincide el inicio de la recuperación.

Los *sabios*, dirigidos por el ex CEO mundial de Vodafone, señalan que no hay tiempo que perder y dividen sus propuestas en acciones inmediatas para salvar la campaña 2020 y otras más a medio y largo plazo para reforzar el papel del país como potencia turística mundial, siempre con España en el espejo. «Nuestro país no explota plenamente su potencial. Por ejemplo, Sicilia, con una extensión costera y condiciones

climáticas comparables a las Islas Baleares, tiene una cantidad de pernoctaciones diez veces inferior», señala el documento.

Sólo al turismo se dedica un bloque de 15 medidas. Entre estas se encuentra la aprobación de exenciones fiscales que favorezcan el empleo, la realización de una campaña de promoción internacional coordinada por el Ministerio de Exteriores o, entre otras, la creación de un *fondo Covid* para ayudar a museos y otras atracciones que hayan perdido ingresos. Todo bajo la supervisión de un comité especial del Gobierno enfocado a relanzar el sector en los próximos tres años.

A largo plazo, el plan propone crear programas para reforzar por ejemplo la Alta Velocidad del país, la calidad de sus hoteles e incluso atraer capital internacional a sus mo-

numentos e inmuebles históricos mediante programas de patrocinio y mecenazgo.

Además del turismo, el informe de expertos divide sus propuestas de medidas en otros cinco bloques de actuación: Empresas y mano de obra; Infraestructuras y medio ambiente; Administración Pública; Educación, investigación y habilidades; e Individuos y familias.

En relación al primero, los expertos hacen hincapié en que el plan de recuperación «inevitablemente debe comenzar desde el mundo de los negocios y el trabajo, primer motor de la economía». En este sentido, plantean la necesidad de prorrogar las medidas para garantizar la supervivencia del tejido empresarial—limitando incluso la responsabilidad del empleador en caso de contagio—, favorecer las nuevas dinámi-



cas de trabajo más eficientes y la renovación de contratos temporales de trabajo vencidos, y reducir la economía sumergida que genera una evasión fiscal superior a los 110.000 millones de euros cada año. «Estamos ante una oportunidad histórica para combatir una distorsión pesada e injusta que ha sucedido durante las últimas décadas», señala.

Para llevarlo a cabo, los expertos plantean un plan voluntario para «aflojar» los negocios *en negro* con mecanismos de amnistía e incentivos extensibles a las fortunas que estén en el extranjero, exigir a las instituciones europeas el fin de los billetes de 200 y 500 euros, reducir los límites máximos de pago en efectivo o establecer un impuesto a su retiro en el cajero, y buscar con-

13%

Turismo. Es el peso del sector en el PIB italiano. Los expertos proponen 15 medidas para reforzarlo frente a países como España.

venios con las entidades financieras para reducir comisiones en los pagos con tarjeta.

En cuanto a las infraestructuras, los expertos recomiendan acelerar inversiones por un montante de entre 50.000 y 100.000 millones de euros en un periodo de 18 meses, agilizar la burocracia interna en las concesiones, con especial foco en el desarrollo de una red de telecomunicaciones de banda ultra ancha y el fomento de las energías renovables.

Los últimos puntos del informe se refieren a la transformación de la Administración Pública italiana, con una simplificación de los procedimientos y la renovación con personal más formado en el campo digital, y a la modernización de los sistemas educativo y la investigación. También se pone énfasis en la necesidad de hacer un país más inclusivo con los colectivos vulnerables y reforzar las medidas destinadas a la igualdad de género.

«En los próximos dos o tres años podemos transformar Italia más de lo que hemos conocido en las últimas décadas si tenemos el coraje necesario para actuar decididamente en la reforma del país y la inversión a favor de las próximas generaciones», destaca el estudio, en el que los expertos han contado además con la colaboración de 200 representantes del mundo económico y social y un total de 500 contribuciones escritas en las que han participado numerosos representantes de la Comisión Europea y de los distintos ministerios del país.

«Hoy es urgente reformar y transformar nuestro país con decisión y valor, traduciendo planes e iniciativas en acciones concretas capaces de producir resultados a corto plazo. Sólo de esta forma será posible estimular la liberación de energías individuales y colectivas para revivir y crear una Italia más fuerte, resistente y más justa», concluye.



LA CRISIS DEL CORONAVIRUS



Kristalina Georgieva, en su despacho en febrero en una imagen del FMI.

KRISTALINA GEORGIEVA Directora gerente del Fondo Monetario Internacional

“Se puede descartar una depresión económica”

AMANDA MARS, Washington
A poco que uno empiece a hablar con la directora gerente del Fondo Monetario Internacional (FMI) sobre economía, saldrán en la conversación sus orígenes, lo que aprendió sobre la historia de un país y el paso implacable de los cambios. Kristalina Georgieva (Sofía, Bulgaria, 66 años) trabajó vendiendo alimentos en un mercado de la ciudad y se convirtió en profesora universitaria. Vio caer un régimen comunista y su vida dio un giro radical. En 1993, se incorporó al Banco Mundial y al cabo de un tiempo volvió a Europa, donde fue vicepresidenta de la Comisión.

Se postuló como secretaria general de la ONU en 2016, pero fue António Guterres quien acabó siendo designado. En 2017,

fue nombrada directora general del Banco Mundial y ya entonces, en una entrevista con EL PAÍS, advertía de que no pensaba retirarse. El año pasado, el FMI eliminó el límite de edad para acceder a la dirección del organismo y Georgieva salió elegida. Tomó posesión en octubre. Cinco meses después, cambió el mundo. El viernes, analizaba en una entrevista por videoconferencia la crisis más grave en generaciones.

Pregunta. Seguro que cuando asumió su cargo esperaba enfrentarse a una crisis o incluso a una gran recesión, pero no a esto. ¿Cómo ha sido para usted?

Respuesta. “Rece por lo mejor y prepárese para lo peor” es un lema importante. Me encuentro en esta posición y creo que todo lo que he hecho en mi vida me

está ayudando a lidiar con esto. Fui comisaria europea de ayuda humanitaria, vengo de un país que sufrió una crisis muy severa en los noventa y en el Banco Mundial trabajé sobre casos y situaciones muy dramáticas. Me he preparado para este momento durante toda mi vida.

P. Hace dos años, cuando estaba en el Banco Mundial, recordaba usted su tiempo en Sofía y el estallido de 1989. Decía que la mayor lección que obtuvo es que el cambio es imparable. ¿Piensa en ello también ahora?

R. Es útil pensar en dos cosas. Una, que podemos usar una crisis como una oportunidad de transformar el mundo en algo mejor. Lo he visto ocurrir, creo firmemente en ello y que eso es lo que debemos hacer ahora. Estar triste o decepcionado no es lo que ayuda; lo que ayuda es pasar a la acción. La falta de confianza es la madre de todas las crisis, y solo podemos construir confianza si tenemos la convicción de que podemos superar esta crisis juntos. Y me siento afortunada de estar al frente de esta institución que une a 189 países. Vivimos en un mundo más propenso a los shocks. Ahora tenemos la pandemia, pero la crisis climática no se ha ido a ningún sitio. Experimentamos choques climáticos y, al estar tan interconectados, tenemos que superar obstáculos económicos, inevitablemente. Tenemos que avanzar hacia una sociedad y una economía más resilientes.

P. Se debate mucho si de esta crisis vamos a salir mejores. O si, al menos, la economía lo va a ha-

cer. ¿Considera que eso ocurrió la última vez? ¿Puede pasar ahora?

R. La crisis financiera global condujo al mundo a reformas muy importantes en el sector bancario. Ahora es más resistente, lo que ha ayudado mucho a lidiar con el shock actual. De esta crisis debemos obtener una visión más amplia de lo que es la resiliencia. Un aspecto obvio son los sistemas sanitarios, pero también los shocks de la naturaleza, que se van a acelerar a menos que actuemos. Necesitamos un futuro más verde, inteligente y justo. ¿Es posible? Sí. Si miramos a la Gran Depresión, después hubo un New Deal y un cambio muy significativo de políticas que redujo mucho el riesgo de una nueva depresión económi-

ca. Ahora debemos transformar las políticas para hacer un mundo más resiliente. Las crisis son una oportunidad para ello porque la gente está más inclinada a buscar soluciones.

P. ¿Es optimista respecto a una recuperación rápida?

R. Le responderé en dos partes. Primero, esta crisis no es como ninguna otra porque hemos pisado el freno tanto en la oferta como en la demanda con el fin de proteger la salud de las personas. Nunca antes habíamos hecho algo así. Además, el grado de incertidumbre es muy alto porque no sabemos cómo se vencerá a la pandemia, ni si habrá una nueva ola. Somos optimistas respecto a las vacunas y los tratamientos, pero no los tenemos aún. Creo que la crisis será muy profunda, pero de corto plazo, relativamente, y la recuperación comenzará gradualmente ya este año. Nuestra última previsión para 2021 es un crecimiento global del 5,8%, aunque a finales de este mes actualizaremos nuestras previsiones. La revisión para 2020 será a la baja para la mayor parte de países, con algunas excepciones.

P. Aun así, si no hay sorpresas, si podemos descartar una depresión económica.

R. Sí, podemos descartar la depresión. Recordemos que los economistas la definen como una recesión muy acentuada, del 10% o más, y de muchos años. Nosotros proyectamos una gran caída este año, pero no de esa magnitud, además de una recuperación parcial para el próximo. En la Gran Depresión hubo poca acción inmediata de los Gobiernos y creo que, esta vez, la gente va a reconocer la decisión con la que han actuado las Administraciones y bancos centrales. Se han aprobado 10 billones de dólares en medidas fiscales, y los bancos centrales han inyectado al menos seis billones en compra de activos.

P. ¿Qué espera de la economía estadounidense? ¿Puede esta ola de tensiones sociales empeorar las perspectivas?

R. Los últimos datos de empleo dan señales positivas, de que la reapertura del país se traduce en la contratación de trabajadores despedidos por la pandemia. Es lo que esperas de los países que empiezan a reactivarse, aunque el problema está lejos de resolverse. Lo que los disturbios y las protestas nos recuerdan es que, tanto en EE UU como en el resto del mundo, todavía hay desigualdad y exclusión. Me tomaría esas protestas más como una llamada de atención. Debemos dirigirnos a las causas del problema, a por qué la gente sale a la calle, y cuando lo hacemos, vemos que suele ser la discriminación y la desigualdad. 2019 fue un año de protestas en muchos sitios. Cuando construyamos políticas públicas que respondan a esta crisis, debemos concentrarnos en las que reduzcan la desigualdad. Espero que veamos acción para terminar con el patrón de discriminación racial.

P. ¿Qué más le gustaría ver en el Gobierno estadounidense respecto a políticas económicas?

R. A nivel doméstico, ha respondido muy bien en la respuesta a la crisis. La Reserva Federal, que no es Gobierno, sino indepen-



LA CRISIS DEL CORONAVIRUS

diente, ha jugado un papel enormemente importante en la provisión de liquidez y el Congreso y la Administración han aprobado buenas medidas de estímulo fiscal. La liquidez masiva creada por la Fed también ha ayudado a los mercados emergentes a seguir emitiendo bonos. En marzo, vimos 100.000 millones de dólares saliendo de economías buscando la seguridad en otros activos y temíamos que se cerrase el mercado para ellos. En abril y mayo, sin embargo, los países emergentes emitieron 77.000 millones de dólares en bonos a un coste muy razonable. Así que las medidas han sido adecuadas y rápidas, aunque también hay que ver cómo salimos juntos. En otras palabras, debemos evitar un repunte de proteccionismo. Hay que resistir esa tentación natural. Hay problemas con la globalización, quejas legítimas de las que hemos hablado antes de esta pandemia, como el haber dejado a partes de la sociedad atrás. Hay asuntos que solucionar, pero no podemos volver hacia un mundo en el que cada país se preocupe solamente de su economía y de su gente.

P. España ha aprobado una renta mínima vital para familias vulnerables. ¿Cree que debería ser una herramienta permanente o solo adscrita a esta crisis?

R. Primero, bravo. España ha adoptado una medida apropiada para proteger a las personas más vulnerables de estas crisis y, segundo, sí, tiene lógica hacerla permanente. Con la advertencia de que hay también instrumentos regionales y se tiene que hacer algo de trabajo para asegurarse de que hay una coherencia, de que no se producen solapamientos que generen injusticias. La pobreza en España es más alta en comparación con la eurozona, especialmente entre los niños. Un 21% de la población se encuentra bajo el umbral de la pobreza, cuando en la Unión Europea es menos del 17%. En cuanto a gente en riesgo de pobreza, España estaba en el 26% y la UE, en el 22%. En otras palabras, España tiene una importante labor que hacer para mejorar la igualdad en el país y este es un buen instrumento. Al salir de esta crisis debemos construir estabilizadores de protección social. Siendo un enorme respeto por la ministra de Economía, Nadia Calviño. Como sabe, trabajé con ella cuando yo era vicepresidente de la Comisión y ella era direc-

tora general de Presupuesto y sé que ella estará pensando en más adelante. ¿Qué puede añadirse a estas redes sociales? Las cuerdas sociales, es decir, ayudas para que la gente pueda ayudarse a sí misma. Esta renta para familias vulnerables es buena, y es bueno mantenerla en el futuro.

P. ¿Por cuánto tiempo puede mantener este ritmo de gasto público en España? ¿Cuándo será el momento de volver a pensar en consolidación fiscal?

R. Ahora mismo el foco debe estar en salir de esta crisis con las mínimas cicatrices. Usted no oye



Kristalina Georgieva, tras una rueda de prensa en Washington el 4 de marzo. / SAMUEL CORUM (GETTY)

al FMI decir esto a menudo: gasten. Pero es lo que estamos diciendo a los Gobiernos: gasten tanto cuanto puedan, aunque guarden los recibos, asegúrese de que se rinden cuentas de cómo se usa el dinero. Y asegúrese también de que las medidas son temporales y tienen objetivos concretos. Así que algunas medidas pensadas para proteger de esas heridas, especialmente las de desempleo o bancarrota, deberán retirarse, pero cuando estemos al otro lado de la crisis. Y no estamos ahí todavía. Y por supuesto, entonces los Gobiernos deberán asegurarse de que hay crecimiento fuerte y sostenido, porque así será más fácil lidiar con déficit y deudas. Y entonces, retirar estas medidas temporales y buscar un modo de redu-

“No escuchará al FMI decirlo a menudo: gasten. Hay que salir de esta crisis”

“Debemos evitar más proteccionismo; hay que resistir esa tentación natural”

“Debemos concentrarnos en políticas contra la desigualdad”

“No hay que cometer el error de la crisis financiera, retirar el apoyo muy rápido”

cir gradualmente la deuda y el déficit. Es importante no cometer el error que cometimos con la crisis financiera, retirar el apoyo demasiado rápido. Hay que inyectar más dinamismo en la economía, sabemos cuáles son los sectores ganadores. La economía digital es una gran ventana de oportunidad, va a ir rápido, y lo medioambiental, también. Hay sectores, y esto es aplicable a España, de gran creación de empleo, como la reforestación, las instalaciones de edificios o la gestión de zonas costeras, entre otros. Todo esto, siempre observando la redistribución

imparable. Hay que mirar hacia delante. Por ejemplo, tener en cuenta el impacto del clima. Algo que amo del FMI es lo abierto de mente que es.

P. Por ejemplo...

R. Por ejemplo, ahora estalla esta crisis y por primera vez necesitamos proyecciones epidemiológicas, así que las incorporamos a nuestros modelos macroeconómicos muy rápido. A nivel práctico, casi de la noche a la mañana, del 13 al 16 de marzo, toda la institución se puso a trabajar desde casa. Y en seis semanas hemos aprobado 69 peticiones de financiación de emergencia. Le digo esto porque la gente a veces cree que el Fondo son unos tipos en trajes grises que trabajan en habitaciones cerradas, pero soy una privilegiada: este no es el FMI de la época de su abuela. Esta es una institución muy ágil y humana. Tiene un gran monedero de un billón de dólares y tiene cerebro, pero también corazón.

P. Eso me lleva a Argentina. El apoyo al país en las negociaciones es muy remarcable y veo en ello un cambio. ¿Puede explicar eso y el modo en que imagina al país saliendo de esta crisis?

R. Argentina es una historia compleja. Un país que ha pasado por ciclos de *boom* y caída durante décadas, que ha suspendido pagos ocho veces y ahora se encuentra en el noveno impago técnico, esperemos que no se convierta en real. Y ha tenido relaciones turbulentas con el FMI durante tiempo. Lo que vemos ahora es una oportunidad para que el país rompa con este ciclo y esa oportunidad debe anclarse en algo, que es devolver la deuda a un nivel sostenible. En otras palabras, lograr un resultado positivo en las negociaciones con los acreedores con el fin de abrir un espacio. Me parece reseñable cómo la sociedad argentina se ha unido en las negociaciones. Por supuesto, como en todos los países, hay diferencias, pero es un país con gran potencial económico. Respecto al presidente, con el que he estado interactuando por asuntos económicos, le diré que quiere hacer lo correcto para el pueblo argentino y también para el papel que puede jugar el país en la región y en el mundo. Así que les deseo toda la suerte y, si vienen al Fondo a pedir un programa de ayuda, trabajaremos duro en apoyar las políticas que rompan ese ciclo de *boom* y caída.

“Europa es la voz más coherente contra el proteccionismo en el mundo; lo agradezco”

“Veremos lo que hace falta”, asegura Kristalina Georgieva, cuando se le pregunta si resultará suficiente la aprobación del programa de 750.000 millones de euros de la UE. Y añade: “Es la primera vez que la Unión Europea va al mercado a levantar esos fondos y más de la mitad, unos 400.000 millones, serán concedidos como subvenciones. Y, para no incrementar el peso en los países, ofrecerá una inyección masiva más allá del actual acuerdo marco financiero. Me

alegra ver esto, va en la dirección que pedimos, la de gastar más, y consigue que el beneficio de los tipos de interés negativos se traspase a los países más afectados por la crisis”.

Pregunta. Con cada país aprobando sus medidas, ¿no está la idea de mercado único en riesgo?

Respuesta. Bueno, es muy importante que los legisladores y Gobiernos dirijan estas medidas de forma apropiada, visible y competitiva. Y que el fondo de recuperación se use de for-

ma que sirva para equilibrar. Las medidas adoptadas hasta ahora son considerables. España, por ejemplo, ha introducido medidas para proteger los negocios, con un foco específico en las pymes, que suman en torno al 10% del PIB. Las medidas fiscales pueden ser menores, del 3% o 4%, pero igualmente considerables. Y eso se complementa con los fondos europeos. Europa ha sido rápida en ver lo que había que hacer, también en cuanto a las tentaciones de proteccionismo. Prote-

ger el mercado único es una de ellas, así como la integración global. Europa es la voz más coherente contra el proteccionismo en el mundo y lo agradezco.

P. ¿Qué espera de la economía mexicana y qué medidas deberían tomarse?

R. México se ha enfrentado a varios retos antes de esta crisis. Se ha centrado mucho en mantener una buena situación fiscal al mismo tiempo que en poner en marcha políticas para contener la pandemia. Hemos apoyado a México por algún tiempo con una línea de crédito flexible para robustecer sus amortiguadores económicos. Pero la economía no está en una posición fácil.

Los datos de producción industrial del jueves reflejan una caída drástica. Habíamos previsto que la economía mexicana bajaría alrededor de un 5% en 2020 y muy probablemente lo revisaremos a la baja. Esto será así para muchos países, no solo México. Su reto será cómo reanimar el crecimiento y cómo hacerlo con las estrecheces fiscales que tienen. Va a ser un 2020 duro; confiemos en ver un giro en 2021.

P. ¿Diría lo mismo de Brasil?

R. En términos de respuesta a la crisis, han dado pasos al frente significativos, de hecho, más que muchos otros países. Sus medidas fiscales y las acciones del banco central son muy fuertes y adecuadas.



La gran empresa planteará al Ejecutivo medidas anticrisis

MIGUEL ÁNGEL NOCEDA, Madrid

La gran mayoría de los principales empresarios y ejecutivos españoles pasarán a partir de hoy y hasta el 24 de junio por la cumbre organizada por la CEOE. El objetivo de este macroencuentro es que las compañías aporten sus puntos de vista para la

reconstrucción del país tras la crisis sanitaria y poder trasladarlos al Gobierno y al Parlamento. Ha sido un empeño, meditado durante el confinamiento, del presidente de la patronal, Antonio Garamendi, quien ha contactado y convencido a los empresarios para que participen en el evento.

Nunca antes en sus 43 años de historia la patronal había reunido a similar representación de la gran empresa española. “Queremos que se nos escuche”, resaltó el viernes un orgulloso Garamendi. Para el dirigente vizcaíno el actual es un momento crítico en el que se están definiendo los criterios de reparto de los fondos europeos para la reconstrucción y en el que se van a poner las bases del futuro de la economía.

“Es muy importante lo que se haga de aquí a diciembre, pero es incluso más importante lo que se haga a partir de 2021 y creemos que es el momento de dar a conocer cuál es la opinión de las empresas sobre lo que se debe hacer a partir de entonces”, enfatizó Garamendi. Y si en la patronal esperaban una reacción de Pedro Sánchez ayer, tras su último encuentro con los presidentes autonómicos para hablar de la desescalada, se quedaron sin respuesta.

El propósito es dar a la cumbre la mayor difusión posible con sesiones en abierto. La mayor parte serán telemáticas, pero habrá alguna presencial. El contenido quedará colgado en la web de CEOE y las reflexiones de los más de 130 participantes se recogerán en un documento de ideas que se remitirá al presidente del Gobierno y a los grupos políticos.

Estarán prácticamente todos los líderes de las grandes empresas, salvo algunos a quienes razones de agenda y compromisos se lo impiden. Garamendi inaugurará el conclave hoy junto a Pablo Isla (Inditex) y Juan Roig (Mercadona), para dar paso a la mesa sobre el futuro del sector financiero, con la participación de los presidentes de los prime-



Garamendi (a la derecha), con el presidente de Cepyme, Gerardo Cueva, el jueves en el Congreso de los Diputados. / KIKO HUESCA (EFE)

ros bancos (Ana Botín, Carlos Torres, José Ignacio Goirigolzarri, Jordi Gual, Josep Oliu y José Luis Aguirre).

Posteriormente, tocará el turno a las compañías energéticas en un panel sobre Energía y Sostenibilidad (Antonio Brufau, José Manuel Entrecanales, Ignacio Sánchez Galán, Francisco Reynés, José Bogas y Miguel Antónanzas) para terminar la jornada con otro sobre Innovación y Digitalización y la participación de firmas diversas (Álvarez Pallete, Fernando Abril-Martorell, Helena Herrero, María Ferrero e Irene Cano).

Junto a todos esos sectores, estarán representadas firmas de transporte energético, turismo y hostelería, transporte, industria, automóvil, agroalimentario, construcción, inmobiliario, infraestructuras, servicios, comercio, asesoría y sanidad privada. Y habrá mesas sobre pymes, emprendedores y autónomos, responsabilidad social corporativa a través de las fundaciones, investigación y formación y una visión territorial de la empresa.



Cambios en el empleo

El Gobierno empieza a tramitar los primeros ingresos mínimos

Unas 250.000 personas recibirán de oficio a final de este mes las primeras prestaciones

Los sindicatos temen un posible colapso de los servicios, ante el alud esperado de solicitudes

GABRIEL UBIETO
BARCELONA

El ingreso mínimo vital echó a andar hoy. Aprobado en el Congreso por una amplia mayoría y sin ningún voto en contra, la primera renta mínima de carácter estatal en la historia de España se puede solicitar desde hoy. El compromiso del Gobierno es que llegue ya de oficio y lo puedan cobrar a final de este mismo mes cerca de 250.000 personas. Esto representa unas 75.000 familias, 7.000 de ellas en Catalunya. El Gobierno pretende mitigar así la pobreza en España, que aumenta por la actual emergencia sanitaria, y sus consecuencias en la economía. Antes de la pandemia afectaba a 12 millones de personas.

El ingreso mínimo vital que cobrarán esas 250.000 familias es una primera cobertura que sustituirá la actual prestación por hijo a cargo. Una vez desplegada en los próximos meses, esta renta mínima podría distribuirse entre 2,3 millones de personas, unas 850.000 familias.

La expectativa que ha despertado entre la ciudadanía española es elevada, tal como muestran las primeras consultas telemáticas a las oficinas de la Seguridad Social. En la primera semana un total de 4,5 millones de personas habían hecho uso del simulador web habilitado para calcular si cumplían los requisitos para solicitar la prestación, según confirman desde el ministerio dirigido por José Luis Escrivá.

Pese a empezar este lunes y hacerlo con un amplio consenso entre los partidos políticos y los agentes sociales, varios son los flecos que todavía quedan pendientes por definir sobre este nuevo derecho. Los expertos consultados alertan de que su actual definición y dotación económica (3.000 millones de euros) solo cubre a aquellas familias en situación extrema. Los sindicatos advierten de los problemas que puede generar su gestión, ante la alta demanda esperada y la falta de efectivos. Queda también por concretar el

EMILIO MORENATI



►► Voluntarios en la parroquia de La Piedad, en Barcelona, repartiendo alimentos.

papel de las comunidades autónomas en su despliegue y hasta qué punto podrá el Gobierno pactar con estas incentivos suficientes para que la nueva prestación no se convierta en una trampa para la pobreza.

¿QUIÉN PODRÁ PEDIRLA?

Cobertura limitada como incentivo

El ingreso supondrá un suelo de ingresos de entre 462 y 1.100 euros al mes por hogar, en función del número de miembros. La voluntad manifestada por el Gobierno es que esta sea una prestación que incentive el movimiento. Es decir, que ayude a los destinatarios a encontrar un empleo y, al mismo tiempo, que facilite dejar de depender de la ayuda asistencial. Debe asegurar un mínimo de recursos a aquellos que no tengan posibilidad de encontrar un trabajo digno.

El objetivo del Ejecutivo es llegar a dar cobertura a 2,3 millones de personas; las más desfavorecidas de entre los 12 millones de personas en España que viven en riesgo de exclusión social. «Es un primer paso y en la buena dirección, pero hay que revisar y repensar esos umbrales para ser más ambiciosos», considera la economista y fundadora de Ksnet, Elena Costas.

¿CÓMO SE SOLICITARÁ?

El reto de evitar las trabas burocráticas

El planteamiento dispuesto por Escrivá al diseñar el ingreso mínimo vital es que la dificultad y las trabas burocráticas para el ciudadano sean mínimas. Únicamente se debe presentar la solicitud, en el actual estado de confinamiento de manera electrónica, y acreditar la edad y la situación familiar. La carga de trabajo se desplaza a los empleados de la Seguridad Social. Un volumen «bastante fuerte de entrada y que viene para quedarse», señala el responsable de CSIF, José Manuel Moreno. Y que



llega con las plantillas mermaidas tras una década sin apenas oposiciones públicas. «Tememos un problema acuciante, como ha pasado con el SEPE a la hora de gestionar los ertes», añade.

Fuentes de Seguridad Social explican que han habilitado una bolsa voluntaria de horas extras para dar salida a esa nueva carga de trabajo y que también dispondrán de refuerzos para la atención telefónica y el apoyo a la tramitación, pero que estos serán «puntuales y excepcionales para la puesta en marcha», según concretan esas fuentes.

¿SERÁ COMPATIBLE?

Trampolín para acceder al empleo

El ingreso será compatible con el empleo, aunque este no será obligatorio. Si estar dado de alta como demandante de trabajo. Una de las principales incógnitas que quedan por despejar es hasta que punto el Gobierno incentivará esos nuevos ingresos laborales. Es decir, hasta qué punto un euro más ingresado del salario se convertirá en un euro menos de prestación. La voluntad de Escrivá es que se habilite un margen para no desincentivar a los trabajadores a rechazar un empleo o a cobrar en negro. «Esto no puede significar un freno y el Gobierno debe estudiarlo en la negociación colectiva y con las comunidades autónomas», opina el economista de Fedea José Ignacio Conde-Ruiz.

¿Y LA COORDINACIÓN?

Cooperación entre administraciones

El ingreso mínimo vital es la primera renta mínima a nivel estatal, pero no la primera en España. Todas las autonomías disponían ya de programas similares, a los que destinaban hasta ahora 1.500 millones de euros, la mitad del presupuesto dispuesto por la Seguridad Social. Algunas como País Vasco o Navarra asumirán desde el primer día la competencia, otras, como Catalunya, está pendiente de definir.

«La cooperación entre administraciones va a ser clave. Tal como está ahora no existe la garantía de que las comunidades autónomas sigan destinando los mismos recursos que destinaban hasta ahora a combatir la pobreza», señala Conde-Ruiz. «Cada comunidad deberá priorizar donde tiene las bolsas de pobreza. Catalunya debería compensar la vivienda con algún tipo de complemento», añade Costas. ≡



Así es el plan de Vittorio Colao para reactivar la economía italiana

RECONSTRUCCIÓN/ El equipo de expertos capitaneado por Vittorio Colao presenta al Gobierno italiano un ambicioso plan de reformas con 102 medidas para recuperar la competitividad y el crecimiento.

I.Benedito. Madrid
Mientras la batalla dialéctica continúa en el Congreso español, Italia ya está inmersa en hacer resurgir su economía de los destrozos de la crisis del coronavirus. Este fin de semana arrancaron los *Estados Generales de la Economía*, un ciclo de reuniones organizadas por el Gobierno de Giuseppe Conte con el objetivo de diseñar un plan para sacar al país de la crisis económica derivada del coronavirus.

Poco ha trascendido de los encuentros, a puerta cerrada y que podrían alargarse durante toda la semana, y que contaron con la participación de la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen. Sí se conoce que en ellos se estudia el documento *Iniciativas para la Recuperación - Italia 2020-2022*, elaborado por el equipo de expertos liderado por el exconsejero delegado de Vodafone, Vittorio Colao, y que se votará en el Parlamento italiano.

El documento de 121 páginas, al que ha tenido acceso EXPANSIÓN, propone un ambicioso plan de reformas dividido en seis sectores, entre los que destacan Turismo o Infraestructuras, a través de 102 medidas entre las que



El exconsejero delegado de Vodafone, Vittorio Colao, dirige el equipo de expertos para la reconstrucción.

abundan los incentivos fiscales, inversiones y hasta una polémica propuesta de amnistía fiscal para reducir el fraude.

El plan, explica el documento, "sentará las bases para un desarrollo robusto a medio-largo plazo y llevará al PIB al nivel de 2019 para, posteriormente, crecer a un

ritmo más sostenido". Para que esto sea realista, eso sí, afirma necesario "intervenir de manera decisiva en problemas conocidos".

Las medidas se dividen en tres grupos: las de actuación a corto plazo (en los próximos tres meses), medio plazo (seis meses) y reformas estructurales (durante el próximo año).

Entre las iniciativas fiscales de aplicación inmediata, destaca el retraso del pago del impuesto sobre la renta de junio a julio. Concretamente, exige "diferir el saldo de impuestos de 2019 y el primer anticipo de 2020".

Una de las medidas que más polémica puede suscitar es la propuesta para reducir

la economía sumergida, con el fin de que esta contribuya a las Arcas públicas. El plan de Colao propone para lograrlo, un mecanismo "a través de oportunidades de comunicación voluntaria con fines de regularización" sobre ingresos no declarados, por ejemplo, en el extranjero, pero también derivados de otras operaciones. Esto iría, eso sí, acompañado de sanciones por declaraciones falsas.

En la misma línea, propone "promover una iniciativa con las instituciones europeas competentes para poner rápidamente fuera de circulación los billetes en euros de mayor denominación (de 500 y 200 euros)", y también el fomento del pago electrónico vía deducciones por ejemplo en el impuesto sobre la renta personal.

Para restañar un tejido empresarial desgarrado por caídas de facturación y despidos, el plan solicita medidas extraordinarias para garantizar la liquidez a las empresas, como facilitar anticipos por parte de la Administración Pública, o crear un código de buena conducta para el pago rápido de proveedores (por ejemplo, 30 días) para reactivar la circulación de flujos de liquidez.

El plan de recuperación hace especial énfasis en las necesidades del sector turístico

Además, Colao quiere atraer a las empresas italianas establecidas en el extranjero. La estrategia *Reshoring* busca "fomentar el restablecimiento en Italia de actividades con alto valor agregado". Una de las fórmulas que plantea para lograrlo es concediéndoles incentivos para inversiones productivas.

Como en España, el turismo será uno de los sectores más castigados. A riesgo de que arrastrar con él a la economía italiana, que depende en un 13% del sector, el plan Colao propone dar incentivos y exenciones de impuestos para las actividades de 2020-2021, incentivando a los operadores a abrir, o establecer un "fondo Covid" para apoyar económicamente museos, actividades culturales y de entretenimiento, parques y áreas protegidas que han perdido sus ingresos.

Pese a la extensión y rigurosidad del plan, Colao no las tiene todas consigo en que el Gobierno de Conte vaya a escucharlo. El documento se votará en el Parlamento, y recientemente en una entrevista con un medio italiano, Colao señalaba que, de las 102 ideas, "me contentaría con que el Gobierno haga suyas al menos unas 40". No está claro que vaya a ser así. Aceptar el plan de Colao podría eclipsar el "ambicioso plan de modernización" que el propio Conte quiere anunciar.



Emergencia económica

El Gobierno avanza al 21 de junio la apertura al turismo europeo

Fin del control de fronteras y de la cuarentena entre estados del espacio Schengen

AINZANE GASTESI
Barcelona

La llegada de visitantes extranjeros se ha convertido en una prioridad de los principales mercados turísticos europeos, con España, Italia y Grecia a la cabeza. El Gobierno no quiere perder el carro que ya han tomado italianos y griegos y acelera la apertura de fronteras para competir por los turistas europeos.

En consonancia con los criterios de la UE, que la semana pasada pidió la apertura de fronteras intraeuropeas a partir del 15 de junio, y las peticiones del sector turístico, el Gobierno anunció ayer que España levantará los controles fronterizos con los estados del espacio Schengen a partir del 21 de junio, coincidiendo con el fin del estado de alarma. Desde entonces desaparecerá la obligación de cuarentena para los viajeros que entren en el país, una de las medidas que más habían soliviantado al sector. Solamente Portugal, a petición de su Gobierno, mantendrá las limitaciones hasta el 1 de julio.

Los visitantes de fuera del espacio Schengen podrán viajar a España a partir del 1 de julio, aunque ello dependerá de acuerdos específicos

PLAN ESTRATÉGICO

El Gobierno presenta este jueves un plan de impulso del turismo diseñado con el sector

PREMURA DE BRUSELAS

La Comisión Europea instó a los países a abrir fronteras a partir del 15 de junio

en materia de fronteras. Reino Unido e Irlanda están fuera del espacio Schengen y la apertura de sus fronteras deberá negociarse de manera unilateral con los distintos países. El visitante británico, de momento, tiene más complicado pisar las playas españolas este verano.

El Gobierno considera la apertura de fronteras una de las medidas imprescindibles para arrancar el plan de impulso al turismo que presentará el próximo jueves, diseñado junto a los representantes del sector y en coordinación con las comunidades autónomas.

Al término de la videoconferencia con los presidentes autonómicos, el presidente del Gobierno Pedro Sánchez, afirmó que la recuperación de la actividad turística será prioritaria para el Ejecutivo, pues se



EUROGRUPO

Sánchez ve "con muy buenos ojos" la candidatura de Calviño para la presidencia

■ El presidente del Gobierno subrayó que vería "con muy buenos ojos" la candidatura de la vicepresidenta tercera y ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, para presidir el Eurogrupo, en sustitución del portugués Mario Centeno, que debe abandonar el cargo al dejar el Ministerio de Economía de su país. Sánchez dijo que el hecho de que Calviño

"suene con mucha fuerza" es "un honor para España". "Desde luego, el Gobierno de España estaría muy interesado en ese tipo de responsabilidades", aseguró. Calviño parte como favorita para el cargo, aunque aún no ha presentado formalmente su candidatura. Cuenta con el apoyo de Alemania y del grupo socialista en el Parlamento Europeo.

trata de un sector que supone más del 12% del PIB español, que ha sido uno de los más dañados durante la pandemia de la Covid-19 como consecuencia de las restricciones a la movilidad y que será "clave" para la recuperación de la economía.

Según aseguró, el Gobierno quiere aprovechar la superación de la crisis para transformar las fortalezas de la oferta turística, impulsar la renovación urbana y hacerla más sostenible. Así, el plan de impulso al turismo contribuirá a afianzar los territorios en riesgo de despoblación, a mejorar las condiciones de empleo reduciendo la precariedad y a fomentar la convivencia entre la población turística y la autóctona con la máxima seguridad sanitaria.

Las fronteras españolas permanecen cerradas actualmente al turismo, de forma que todos aquellos que sí pueden acceder al territorio español tienen que ponerse en una cuarentena de 14 días como medida de precaución contra la propagación de la Covid-19. A pesar del cierre de fronteras al turismo, un total de 1.175 pasajeros internacionales llegaron a Palma en los últimos 15 días y han tenido que someterse a la cuarentena impuesta por el Estado. Los únicos viajes internacionales autorizados desde el pasado 15 de mayo son los de personal sanitario, por motivos laborales o de residentes en España con causa justificada, según la orden ministerial todavía vigente.●

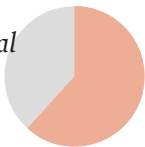


Todo a punto. Preparativos en un hotel de Platja de Palma para la llegada hoy de turistas alemanes



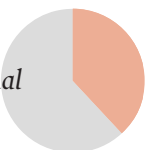
ENRIQUE CALVO / REUTERS

El turismo internacional reducirá su demanda un 61,8%...



% de variación prevista en el 2020 respecto al 2019

...y el nacional un 38,3%



PÉRDIDA PREVISTA POR TERRITORIOS A FINAL DEL AÑO

Pérdida de actividad turística prevista en el 2020 respecto al 2019, en millones de euros

* Sin datos de las pérdidas directas e indirectas

Territorio	% DE VARIACIÓN	PIB TOTAL	INDIRECTAS	DIRECTAS
Baleares	-67,4		-9.249	-2.454
Catalunya	-57,8	-16.809*		-6.796
Madrid	-55,2		-10.579	-3.348
Total España	-54,5	-83.134	-23.688	-59.446
Canarias	-53,7		-8.622	-2.901
C. Valenciana	-53,6		-9.704	-2.010
Andalucía	-52,1		-12.986	-3.945
Resto de autonomías	-48,7		-12.059*	
Galicia	-46,0			-3.126 -982 -2.144

FUENTE: Exceltur



El Gobierno lanza un plan de apoyo a la automoción por 3.750 millones

El programa, que se presenta hoy, incluye ayudas para la compra de vehículos

ALICIA RODRÍGUEZ DE PAZ
Madrid

Con la herida abierta aún por el cierre de la planta de Nissan en Barcelona, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, confirmó ayer la puesta en marcha de un plan de impulso de "toda la cadena de valor" de la industria de la automoción. Este programa de apoyo, tras la parada de la producción y el desplome de las ventas de automóviles a causa de la Covid-19, supondrá una inyección en el sector de 3.750 millones de euros.

Sánchez avanzó que las medidas se presentarán hoy, durante un encuentro en la Moncloa en Barcelona, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, confirmó ayer la puesta en marcha de un plan de impulso de "toda la cadena de valor" de la industria de la automoción. Este programa de apoyo, tras la parada de la producción y el desplome de las ventas de automóviles a causa de la Covid-19, supondrá una inyección en el sector de 3.750 millones de euros. Sánchez avanzó que las medidas se presentarán hoy, durante un encuentro en la Moncloa en Barcelona, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, confirmó ayer la puesta en marcha de un plan de impulso de "toda la cadena de valor" de la industria de la automoción. Este programa de apoyo, tras la parada de la producción y el desplome de las ventas de automóviles a causa de la Covid-19, supondrá una inyección en el sector de 3.750 millones de euros.

Sánchez avanzó que las medidas se presentarán hoy, durante un encuentro en la Moncloa en Barcelona, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, confirmó ayer la puesta en marcha de un plan de impulso de "toda la cadena de valor" de la industria de la automoción. Este programa de apoyo, tras la parada de la producción y el desplome de las ventas de automóviles a causa de la Covid-19, supondrá una inyección en el sector de 3.750 millones de euros.



Protesta de trabajadores de Nissan contra el cierre de la planta de Barcelona

DAVID RAMOS / GETTY

Un 10% del PIB

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, llamó ayer a "defender" al sector del automóvil "en este momento tan crítico". Para explicar la relevancia de la automoción en la economía española, el presidente recordó que representa un 10% del PIB y una quinta parte de las exportaciones. Asimismo, aseguró que, entre empleos directos e indirectos, dependen de esta actividad dos millones de trabajadores. Para el líder del PSOE, el plan con

los que afrontar los daños ocasionados por el coronavirus busca también acompañar a la industria hacia una movilidad sostenible. Las medidas tienen como marco "la transición ecológica de nuestra economía", insistió, y la meta de emisiones cero para el 2050, tal y como recoge el proyecto de ley de Cambio Climático, remitido al Parlamento hace menos de un mes. En suma, "mejores vehículos, ciudades más limpias y empleo de calidad".

la asociación de fabricantes de automóviles Anfac pidió un plan de renovación del parque "para todo tipo de vehículos", dotado con al menos 400 millones de euros.

Sánchez también indicó ayer que

el plan de relanzamiento de la industria del automóvil contempla apoyo a inversiones, reformas legales, estímulos a la I+D, cambios en la fiscalidad y refuerzo de la formación profesional.

Con las cadenas de producción paradas durante semanas, los concesionarios cerrados, las restricciones a la movilidad y la mayor parte de las plantillas acogidas a expedientes temporales de regulación de empleo (ERTE), las matriculaciones han vivido un desplome sin precedentes desde mediados de marzo. En el mes de mayo, se vendieron 34.337 vehículos, un 72% menos que el año pasado. Una cifra de matriculaciones muy baja, aunque algo mejor que las apenas 4.163 unidades vendidas en abril. A este desastre sobrevenido, hay que unir el difícil momento por el que en los últimos años atraviesa el sector, con cambios en los patrones de consu-

Los fabricantes han reclamado que los incentivos favorezcan a todo tipo de coches, no solo a los eléctricos

mo y la transición a un nuevo modelo de movilidad.

Hace unos días, Francia dio luz verde a un plan para la industria del automóvil dotado con 8.000 millones de euros. El Ejecutivo de Macron ha diseñado ayudas a la renovación tecnológica y el parque automovilístico y la electrificación, al tiempo que las ha condicionado a que los fabricantes franceses repartieran parte de su actividad. Mientras, en Alemania han puesto en marcha también un programa de apoyo, dedicando cerca de 5.000 millones a ayudas para la compra de vehículos (dejan fuera a los de motor de combustión) y la creación de puntos de recarga eléctrica. ●