INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

RESUMEN PRENSA

Jueves, 13 de junio de 2019

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

RESUMEN DE PRENSA DEL IEF
Jueves, 13 de junio de 2019

INFORMACIÓN ECONÓMICA

Expansión. El absentismo laboral bate récord y cuesta a las empresas 7.000 millones.
Cinco Días. Airef denuncia la falta de eficacia del gasto en políticas activas de empleo.
La Razón. España malgasta 6.500 millones en empleo.
Cinco Días. El INE confirma que el IPC se moderó al 0,8% en mayo.
Expansión. Barcelona reúne a 200 inversores en Londres para mejorar su reputación.
Expansión. El Tesoro emite 6.000 millones en deuda al tipo más bajo de la historia.
El Periódico. Bruselas insta a acabar las reformas pendientes.
El Mundo. Órdago de España en Bruselas: o instrumento estabilizador o nada.
La Vanguardia. La eurozona no tendrá el 'bazuca' que algunos pedían.
La Razón. Johnson rompe su silencio y promete que no habrá más prórrogas del Brexit.
El País. Italia debate la creación de una moneda paralela.

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

INFORMACIÓN ECONÓMICA

Expansión
España
13/06/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 126125000
Página: 22
Sección: POLITICA - ECO Valor: 23.100,00 € Área (cm2): 948,9 Ocupación: 100 % Documento: 1/2 Autor: J. Díaz. Madrid Núm. Lectores: 120000

El absentismo laboral bate récord y cuesta a las empresas 7.000 millones

INFORME ADECCO/ La tasa de absentismo ascendió en 2018 hasta el 5,3%, tres décimas más que en 2017 y el nivel más alto de su historia. Ese índice equivaldría a que 753.000 asalariados no hubieran acudido a su puesto de trabajo en todo el año.

J. Díaz. Madrid

El absentismo laboral no solo se ha convertido en un dolor de cabeza crónico para las empresas, sino en un problema que pasa una factura cada vez más abultada a la economía española. En 2018, el coste global del absentismo por incapacidad temporal creció un 10% y se disparó hasta los 85.140 millones de euros, según las conclusiones del octavo informe Adecco sobre este fenómeno, que refleja que la tasa de absentismo en España (sin contar vacaciones, festivos, ni horas perdidas por expedientes temporales de regulación de empleo) marcó nuevas cotas históricas en el 5,3%, tres décimas más que en 2017.

Del impacto total, el coste directo para las empresas ascendió a 6.900 millones de euros, con un efecto por empleado y año de unos 344 euros, mientras que la Seguridad Social y las mutuas tuvieron que hacer frente a un gasto en prestaciones de 7.498 millones.

Sin embargo, el grueso de la factura correspondió al denominado coste de oportunidad, ya que por culpa del absentismo las compañías dejaron de producir bienes y servicios por valor de 70.741 millones de euros.

Una cifra astronómica que, según el informe, se traduce en "graves repercusiones para los propios trabajadores, para la competitividad de nuestras empresas, para la creación de empleo, para nuestro sistema de protección social y para el crecimiento económico".

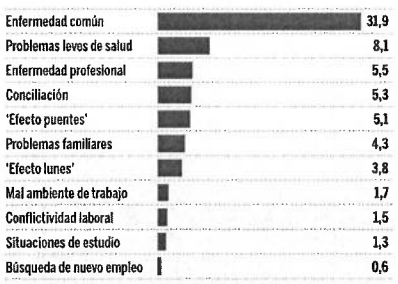
Para hacerse una idea de la magnitud del fenómeno, la tasa de absentismo registrada el año pasado, con la pérdida de más de 100 millones de horas de trabajo mensuales, equivaldría a que 753.000 asalariados no hubieran acudido a su puesto de trabajo en todo el año, 52.000 personas más que en 2017. Para encontrar unos niveles de absentismo similares hay que remontarse a 2009, con una tasa del 5,2%, antes de que los efectos de la recesión se dejaran notar con toda su crudeza en el mercado de trabajo.

RADIOGRAFÍA DEL ABSENTISMO LABORAL EN ESPAÑA

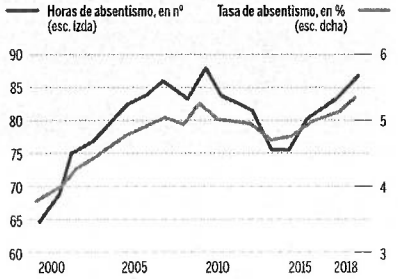
Horas de absentismo laboral por autonomía. Horas anuales por asalariado en 2018.

> Las principales causas

En porcentaje.



> Horas no trabajadas y tasa de absentismo



Fuente: Adecco/Barceló & asociados

Expansión

La empresas dejaron de producir bienes y servicios por valor de 70.741 millones por el absentismo

Y es que el problema del absentismo fluctúa al ritmo que marca el ciclo económico, agudizándose en tiempos de bonanza, cuando el temor a perder el empleo se diluye, y mitigándose en época de vacas flacas, cuando el riesgo de engrosar las filas del paro se convierte en una amenaza más palpable.

Un modelo oneroso

Para Javier Blasco, director del Adecco Group Institute, los datos evidencian que "no conseguimos corregir la tendencia, que además sigue al alza", a contracorriente de lo que sucede en otros países desarrollados. Con el hándicap añadido de que "nuestro modelo de gestión de las bajas por incapacidad temporal es el más oneroso de nuestro entorno", asegura. El año pasado, el coste de las prestaciones por incapacidad temporal ascendió a 433,16 euros por trabajador afiliado, un 9,19% más, un gasto que se financia con las cotizaciones por contingencias comunes que aportan los empresarios (el 84%) y en menor medida los trabajadores (el 16% restante).

País Vasco, Navarra, Asturias, Castilla y León, Aragón y Canarias, las CCAA más absentistas

La tasa de absentismo no es homogénea en los diferentes sectores de actividad. Mientras que la industria ostenta el dudoso honor de liderar el ránking, con un índice del 5,6%, cinco décimas más que el año pasado y un nuevo récord histórico, el sector de construcción se sitúa al otro lado de la balanza, con una tasa del 3,6%. Servicios, quizás el área donde el absentismo está más vinculado al ciclo económico, también supera la media nacional con un 5,4%, tres décimas más que en 2017 e igualmente en niveles récord.

Baleares, Andalucía, Castilla-La Mancha y Extremadura, las regiones con menor absentismo

País Vasco, a la cabeza

El informe de Adecco desmonta el tópico de que los ciudadanos del sur son más absentistas que los del norte. De hecho, el documento sitúa al País Vasco, Navarra, Asturias y Castilla y León como las autonomías con mayores índices de absentismo laboral, todas ellas con pérdidas superiores a las 100 horas anuales por asalariado. En el caso del País Vasco, el índice de absentismo asciende al 7,9%, 2,6 puntos porcentuales por encima de la media nacional, mientras que en el de Navarra se sitúa en el 6,9%.

Este fenómeno crece en las épocas de bonanza económica y desciende durante las fases de crisis

Por contra, Baleares y Andalucía destacan justo por lo contrario: sus trabajadores fueron los que menos se ausentaron de sus puestos, con tasas muy inferiores a la media (2,6% y 3,9%) y la pérdida de 43,6 y 62,1 horas anuales por empleado, respectivamente. Andalucía rompe así el cliché de que sus ciudadanos son los más propensos a zafarse de sus obligaciones laborales.

Aunque el informe no lo menciona, los mayores índices de absentismo coinciden en líneas generales con las comunidades autónomas con menor tasa de paro. En el país País Vasco el desempleo se situó en el 9,6% al cierre de marzo, según la EPA, mientras que en Navarra fue incluso inferior, con una tasa del 8,2%. En Andalucía, el desempleo superó el 21%, muy por encima del promedio nacional, que se situó en el 14,7%. Unos porcentajes que abonan la tesis de que el absentismo es mayor allí donde hay más riqueza y empleo y menor donde el escenario es a la inversa.

Los mayores índices de absentismo coinciden con las autonomías con menor tasa de paro

Medidas correctoras

El absentismo erosiona la productividad de las empre-

Expansión
España
13/06/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 126125000
Página: 23
Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 3.230,54 € Área (cm2): 121,1 Ocupación: 13,99 % Documento: 2/2 Autor: J. Díaz. Madrid Núm. Lectores: 120000

Los efectos 'lunes' y 'puentes'

Las principales causas del absentismo laboral están, lógicamente, relacionadas con enfermedades comunes (incluidos los accidentes no laborales), problemas leves de salud o las dolencias o accidentes vinculados al ámbito profesional, que en conjunto representan el 45,5% del total. Pero éstas no son, ni mucho menos, las únicas causas por las que los españoles se ausentan de sus puestos de trabajo. El informe de Adecco recoge otras razones menos *ortodoxas* que engrosan las estadísticas, como el denominado 'efecto puentes', paréntesis con larga tradición en el mercado laboral patrio, o el depresivo 'efecto lunes' ante la perspectiva del inicio de la nueva semana de trabajo, que representan el 5,1% y el 3,8%, respectivamente, de los "motivos con mucha o máxima incidencia como causas del absentismo". A ellos se añaden otras razones no menos llamativas, como "el mal ambiente de trabajo", que supone el 1,7% del total, o la conflictividad laboral (el 1,5%). La conciliación y los problemas familiares también alcanzan porcentajes significativos, con el 5,3% y el 4,3%, respectivamente, pero la guinda del pastel la pone el 0,6% que falta al trabajo porque... está buscando un nuevo empleo.

sas y, por extensión, la competitividad de la economía. Javier Blasco, director del Adecco Group Institute, cree necesario adoptar medidas que ayuden a corregir la tendencia alcista. Entre ellas destaca la necesidad de una mayor coordinación administrativa entre los servicios de salud de las comunidades autónomas y la Administración central, una supervisión más estrecha de las bajas médicas para evitar prácticas fraudulentas, como ocurre, por ejemplo, en países como Italia, y una mayor participación de las mutuas en la decisión sobre las altas y las bajas médicas de los trabajadores.

Cinco Días
España
13/06/19
Prensa: Diaria
Tirada: 27.341 Ejemplares
Difusión: 19.257 Ejemplares
Cód: 126122206
Página: 27
cción: POLÍTICA - ECO Valor: 15.610,18 € Área (cm2): 905,5 Ocupación: 99,3 % Documento: 1/1 Autor: L. SALCES MADRID Núm. Lectores: 36000

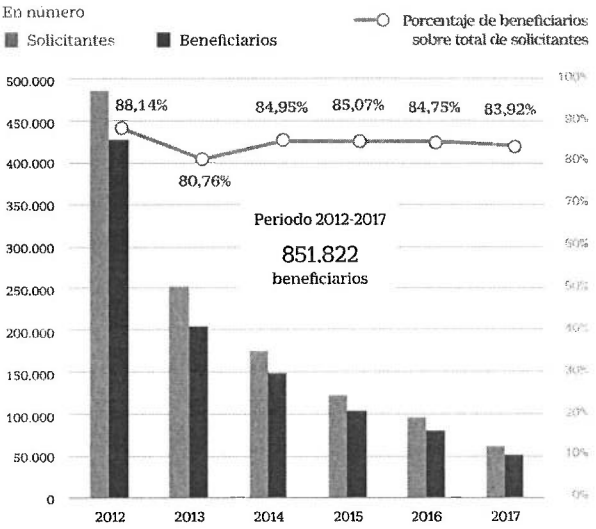
Partidas para la recolocación de parados

Presupuesto de gasto en políticas activas de empleo por comunidades

En euros, año 2017	CRÉDITO	En %	GASTO EJECUTADO
Andalucía	767.581.650	16,09	403.982.827
Madrid	646.963.994	13,56	341.436.710
Cataluña	572.192.226	11,99	335.017.788
Com. Valenciana	503.362.577	10,55	242.545.096
País Vasco	351.178.276	7,36	334.165.258
Castilla-La Mancha	304.684.628	6,39	160.017.461
Canarias	272.352.916	5,71	191.354.931
Castilla y León	256.402.664	5,37	215.558.143
Extremadura	256.327.003	5,37	203.422.270
Galicia	238.618.583	5,00	114.534.506
Murcia	154.407.910	3,24	75.247.415
Aragón	112.700.174	2,36	97.285.805
Asturias	100.836.479	2,11	62.880.418
Cantabria	79.682.639	1,67	70.236.976
Baleares	77.556.983	1,63	49.168.828
Navarra	55.063.036	1,15	39.215.187
La Rioja	21.179.642	0,44	12.011.665
TOTAL	**4.771.091.380**	**100,00**	**2.948.081.283**

Fuente: Airef

Solicitantes y beneficiarios del programa Prepara (programa de recualificación profesional)



BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

Fomento de la ocupación

Airef denuncia la falta de eficacia del gasto en políticas activas de empleo

Afirma que el programa Prepara no incentiva la búsqueda de trabajo

Ve "sustanciales diferencias" entre los servicios de las comunidades

L. SALCES
MADRID

Con una tasa del 14,7%, el desempleo sigue siendo la principal preocupación de los españoles. Para intentar reducir esa cifra, la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) calcula que las administraciones públicas gastaron en 2017 entre 6.100 y 6.500 millones de euros en políticas activas de empleo (PAE). Sin embargo, reconoce que ese cálculo podría no ajustarse a la realidad debido a las dificultades para analizar con exactitud esta partida ya que para su análisis de revisión del gasto en esta materia (*spending review*), –el primero que se hace por parte del Gobierno de turno– no ha tenido datos suficientes y de calidad.

El organismo presidido por José Luis Escrivá apunta que hay "claras deficiencias" que ponen en cuarentena el control del gasto en políticas activas de empleo por las comunidades, por lo que solo entra a valorar el programa estatal Prepara, destinado a desempleados de larga duración, y el servicio individualizado que impulsa Aragón, que sí ve eficaz.

Sobre Prepara –que benefició a más de 850.000 personas entre 2012 y 2017 con un coste de cerca de 1.500 millones–, Airef concluye que "no mejora la probabilidad de incorporarse al mercado laboral", sino todo lo contrario: "Genera desincentivos", asegura, en los seis meses que dura la prestación. A partir de ahí, apunta que sí que se ve su impacto tras 12 meses, pero solo en Aragón, Navarra, País Vasco y La Rioja.

Más allá y con los datos de los que dispone, el organismo presidido por José Luis Escrivá apunta que hay autonomías como Castilla-La Mancha, Andalucía, Canarias y Baleares en las que coincide un peor rendimiento de los servicios públicos de empleo con la tasa de paro y con la relación a los parados de larga duración. Mientras que los mejores resultados se logran en Asturias, Cataluña y Aragón.

De ahí que desde Airef defiendan un reparto de fondos del Estado ligado a la consecución de objetivos por parte de las comunidades. Si bien, aseguran que los problemas se encuentran en el ámbito local: "No es descuadre, sino un problema de contabilidad que en la empresa privada no pasaría", llegan a afirmar, instando a favorecer la trazabilidad del gasto para mejorar su transparencia.

En una comparativa europea, el informe de Airef deja constancia de que España se ha quedado atrás comparada con sus países vecinos. Así, frente a los 4.089 euros que gastó Alemania en políticas activas de empleo en 2017 por cada desempleado, o los 2.752 euros de Francia, el gasto en España baja a 470 euros.

> Recomienda que sea obligatorio que las empresas publiquen sus vacantes en las oficinas de empleo público

Airef también entra a valorar la organización y utilidad de las oficinas públicas de empleo y critica que, además de que hay diferencias significativas entre las comunidades autónomas, el sistema de subvenciones que se utiliza es cuestionable y que no se tienen en cuentan las necesidades de las empresas en los contenidos de los cursos de formación. De esta forma, desde el organismo aseguran que llegado el caso de que una compañía precise un empleado TIC que no esté en el catálogo de profesiones, "es muy difícil que el servicio público de empleo se lo ofrezca".

También apunta la escasa autonomía con la que cuentan estas oficinas como agente dinamizador de su entorno y para gestionar su propio presupuesto, frente a lo que sucede en los países europeos comparables, donde se favorece además la retribución por objetivos de su personal.

Sobre los incentivos públicos a la contratación, generalmente bonificaciones en las cotizaciones sociales a las empresas, –que suponen un 40% del total– Airef apunta que "no son eficientes", pero no entra a detallar más a la espera de un informe específico. Si bien, explica que España proporcionalmente es de los países en Europa que más gasta en estos incentivos.

Entre las propuestas, Airef sugiere que sea obligatorio que las empresas tengan que anunciar sus vacantes en los sistemas públicos autonómicos y que se revisen los perfiles de los recursos humanos de las oficinas.

La Autoridad Fiscal señala que las políticas activas no mejoran la probabilidad de incorporarse al mercado laboral

España malgasta 6.500 millones en empleo

Propone incentivos económicos para los trabajadores de los servicios de empleo público

Erik Montalbán - Madrid

La primera fase del proceso de revisión del gasto emprendido por la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF) está arrojando resultados descorazonadores y preocupantes sobre el uso que recibe el dinero público en España. Primero fueron las subvenciones (14.000 millones sin control y con una absoluta falta de transparencia); después fueron los medicamentos con receta (16.000 millones de gasto manifiestamente mejorable); y ayer, las políticas activas de empleo: otros 6.500 millones de euros con «un amplio margen de mejora». Tres informes, tres «palos» a las administraciones públicas por parte de la AIReF. Y todavía quedan cuatro más...

La conclusión de este último estudio es que «existen claras deficiencias que ponen en cuestión la calidad del gasto en políticas activas de empleo», por lo que considera necesario «identificar qué programas, servicios e itinerarios son más eficaces para poder hacer una asignación eficiente de los recursos públicos».

Las políticas activas de empleo se financian desde el Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE), que luego transfiere los fondos a las comunidades autónomas y entidades locales encargadas de su gestión. No obstante, se aplican distintos criterios contables y la «trazabilidad del gasto es insuficiente para poder conocer los flujos de principio a fin». Además, la Autoridad Fiscal denuncia que los datos suministrados han sido «insuficientes y de una calidad mejorable». De hecho, señala que no ha sido posible la evaluación completa de la eficacia de las políticas activas por comunidad autónoma, por lo que se ha optado por la evaluación del Programa de Recualificación Profesional (Prepara), de ámbito estatal. Tampoco se han podido calcular los costes de las oficinas públicas de empleo «ante la ausencia de suficientes datos», por lo que se ha redactado una guía práctica para evaluar la eficiencia de estas oficinas.

En el caso específico del Plan Prepara, la AIReF constata que «no ha habido mejora en la salida al mercado laboral de sus participantes» durante los seis meses que dura la prestación. Este plan ha tenido un coste de 1.432 millones de euros entre 2012 y 2017, y ha contado con más de 850.000 beneficiarios.

Ante todos estos desajustes, la Autoridad Fiscal propone que las comunidades autónomas «realicen evaluaciones de eficiencia y coste-eficacia» de forma periódica y «siguiendo una metodología homogénea y criterios comunes». Con esta información se podrían identificar los programas, servicios e itinerarios más eficaces para hacer una asignación eficiente de los recursos públicos. Es decir, «incorporar la evaluación como práctica habitual para poder tomar decisiones basadas en la evidencia, y poner el foco en la eficacia de las políticas activas de empleo para que la orientación y la formación mejoren la empleabilidad de las personas que buscan trabajo.

También plantea incentivar económicamente a los responsables de orientar y formar a los demandantes de empleo, en función del cumplimiento de objetivos. Además, propone crear una «ventanilla única» en la que poder solicitar ayudas o prestaciones sociales y acceder a políticas activas de empleo. La AIReF recomienda implementar herramientas de perfilado y propuestas de itinerarios adecuados, que detecten las necesidades de los demandantes, según sus características, con el objetivo último de prestar el servicio más adecuado: la vinculación real de oferta y demanda de empleos.

Según la AIReF, España destina el 40% del gasto en políticas activas de empleo a incentivos a la contratación; un 25%, a formación; un 20%, a creación de empleo público o apoyo al emprendimiento; y el 15% restante, a orientación. «No parece que los incentivos a la contratación sean las políticas activas de empleo más adecuadas», avisa la AIReF, que en este sentido sitúa a España muy por encima de otros países como Alemania o Finlandia, donde es menos del 20%.

El informe de la AIReF también señala las diferencias entre comunidades en cuanto al gasto por demandante de empleo, clasificación donde el País Vasco casi dobla al segundo, con más de 97 euros por persona. La media nacional es de algo más de 44 euros, situándose a la cola Castilla-La Mancha (21 euros) e Islas Baleares (27,7 euros).

CRISTINA BEJARANO

En España hay algo más de tres millones de parados registrados en las oficinas de empleo

Cifras

709
oficinas de empleo hay en España, con un gasto anual de 251 millones de euros

40%
del gasto en políticas activas de empleo en España es para incentivos a la contratación

La AIReF apuesta por recortes en Correos

En las próximas semanas la AIReF presentará un informe sobre Correos, en el que propondrá, según varios medios, reducir empleos, oficinas y el buzones. También se reduciría el número de días en que se entrega la correspondencia. Desde la AIReF defienden este informe, niegan que haya sido cuestionado por Fomento y señalan que «el objetivo es común: gastar mejor».

Cinco Días
España

13/06/19

Prensa: Diaria
Tirada: 27.341 Ejemplares
Difusión: 19.257 Ejemplares

Cód: 126122202

Página: 28

Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 4.536,10 € Área (cm2): 262,4 Ocupación: 28,86 % Documento: 1/1 Autor: C I N C O D I A S M A D R I D Núm. Lectores: 36000

El INE confirma que el IPC se moderó al 0,8% en mayo

CINCO DÍAS
MADRID

La inflación se modera en España. La tasa de variación anual del índice de precios de consumo (IPC) fue del 0,8% en mayo, siete décimas menos que la registrada en el mes anterior, según el Instituto Nacional de Estadística (INE). Se trata, además, del nivel más bajo desde enero de 2018.

El descenso de la inflación se explica por la caída del IPC en diversos rubros, como el de la vivienda, área donde baja más de dos puntos y se sitúa en el -0,3% debido al descenso de los precios de la electricidad frente a la subida del año pasado. El sector del transporte registró una variación anual del 1,8%, casi un punto y medio por debajo respecto al mes anterior, abril, debido a que los precios de los carburantes y lubricantes tuvieron un mayor incremento en 2018 comparado con el alza de mayo.

En el caso de ocio y cultura, la tasa fue de -1,2%, un punto y medio por debajo de la de abril. La razón, según asegura el INE, se debe a la caída de los precios de los paquetes turístico, ya que el año pasado se mantuvieron estables. De igual manera, aunque con un menor descenso, en el rubro de alimentos y bebidas no alcohólicas la tasa anual, del 0,5%, es tres décimas menor a la registrada en abril. Destaca, en este caso, la disminución de los precios de las frutas, que suben menos que en mayo del año pasado.

> La inflación en España continúa por debajo del promedio de la eurozona por séptimo mes consecutivo

Navarra es la Comunidad Autónoma que mayor tasa anual del IPC tuvo, con el 1,3%, pero también una de las que mayores descensos registró, ocho décimas. Una menos que la que más bajó, Castilla-La Mancha,

En el otro extremo se ubicó la ciudad de Melilla, que es la única que muestra un número negativo (-0,7%), seguido de Canarias (0,2%) y las Islas Baleares (0,4%).

En lo que respecta al Índice de Precios de Consumo Armonizado (IPCA) –el indicador utilizado para realizar comparaciones internacionales, principalmente con los países de la zona euro– la tasa de variación anual en el mes de mayo fue del 0,9%, siete décimas por debajo de la registrada en el mes anterior. Al igual que en el IPC, se trata del número más bajo desde enero de 2018. Desde octubre del año pasado, el IPCA de España es menor al de eurozona.

Barcelona reúne a 200 inversores en Londres para mejorar su reputación

ENCUENTRO EMPRESARIAL/ La plataforma privada Barcelona Global destaca las virtudes de la ciudad para hacer negocios y atraer talento a pesar del contexto político, que ha provocado una fuga de empresas.

J. Orihuel. Env. Esp. Londres

La plataforma privada Barcelona Global, que agrupa a empresarios y profesionales de la capital catalana, reunió ayer en Londres a alrededor de doscientas personas de la comunidad financiera y empresarial de la capital británica con el objetivo de contribuir a la mejora de la reputación de la ciudad tras el impacto derivado del atentado terrorista de agosto de 2017, la tensión política provocada por el referéndum independentista de octubre de ese mismo año y el fenómeno de la turismofobia.

Según el empresario hotelero Pau Guardans, que preside la asociación, el evento, que tendrá continuidad hoy con actividades sectoriales bajo el nombre de *Barcelona London Day*, es el primero de un *road show* que tiene por objetivo contribuir a la mejora de la imagen de Barcelona en el contexto internacional.

Pau Guardans, presidente de Barcelona Global, durante su intervención en la jornada que se celebró ayer en Londres.

Tanto Guardans como Josep Oliu, presidente de Banco Sabadell –que intervino en el encuentro– aludieron al "ruido político", pero consideraron que se trata de un contexto que no es exclusivo de Barcelona y que, de una u otra forma, afecta también a otras grandes ciudades del mundo.

En su discurso ante los inversores, Oliu aludió al populismo, "que detecta las ansiedades de la gente, pero plantea soluciones que son imposibles de alcanzar" y destacó las ventajas que ofrece Barcelona como lugar para hacer negocios y para vivir.

En la misma línea se expresó Marc Puig, presidente ejecutivo del grupo de perfumería y moda Puig, que destacó la capacidad de Barcelona para retener y atraer talento.

El encuentro se celebró en la planta 42 de The Leadenhall Building, uno de los grandes rascacielos de Londres, donde tiene su sede británica Banco Sabadell –que patrocinó el acto– y fue seguido de reuniones sectoriales sobre inmobiliario y turismo, ciencias de la vida, *start up* y tecnología e industria global, con la participación, entre otros, de ejecutivos de Colonial, Port Aventura, Esteve, Roca, Mediapro o las gestoras de fondos Nauta, Miura y Asabys.

En total, 40 empresarios, ejecutivos y profesionales se han desplazado desde Barcelona para *vender* los atractivos de la ciudad. Según los organizadores, las sesiones que atrajeron a más inversores fueron la del sector inmobiliario y turístico y la de empresas tecnológicas.

Josep Oliu: "Los populismos plantean soluciones que son imposibles de alcanzar"

Pau Guardans: "Los episodios de más dudas ya quedaron atrás; pero seguirá el escenario complejo"

Potenciar la marca

En declaraciones a los periodistas, Guardans, dueño y presidente de Único Hoteles, dijo que, con la jornada en Londres, la entidad quiere demostrar que "más allá de la agitación política, que seguirá vigente durante un tiempo, Barcelona ofrece muchas más cosas" en el plano empresarial, científico o artístico. "No esperamos ningún resultado concreto", admitió el presidente de Barcelona Global, quien subrayó que la pretensión es poner de relieve que la ciudad "es y quiere seguir siendo una capital global" y, también, "darle una mayor amplitud a la marca Barcelona" para, además del turismo, abarcar campos como la inversión, la ciencia o la cultura.

Preguntado sobre el traslado de sedes empresariales, Guardans afirmó que se trata de decisiones que toma cada empresa y aseguró que "los episodios de más dudas sobre la arquitectura institucional ya quedaron atrás", aunque insistió en que en Cataluña el "escenario complejo no se despejará a corto plazo". "Nos interesa que 200 personas del mundo de la inversión reciban el mensaje de lo que es Barcelona", comentó Mateu Hernández, director general de Barcelona Global.

Por la tarde se celebró también en Londres un evento enfocado a Barcelona como destino turístico en el que, junto con representantes del Liceu, la Fundación Miró, el FC Barcelona o la Casa Batlló, participó el embajador de España en el Reino Unido, Carlos Bastarreche.

Creación de una agencia para la captación de inversiones

Como instrumento concreto para contribuir a la reactivación de Barcelona, Pau Guardans anunció ayer la intención de la asociación que preside de poner en marcha en los próximos meses una agencia para la captación de inversiones, talento, eventos y turismo de calidad. Inspirado en organismos como London & Partners, dijo que el proyecto está en fase de definición de la mano de la consultora Accenture y que nacerá como una iniciativa privada, aunque está abierta a la cooperación con el sector público, de forma que el futuro organismo podría ser público-privado. "Somos entusiastas de vehículos de estas características; invitaremos a participar a los actores de los diferentes sectores: queremos alianzas y no chiringuitos", indicó Guardans. "Aquí no sobra nadie", dijo en referencia a los hipotéticos recelos de las administraciones públicas. "Cuando se produjo el proceso para elegir la sede de la Agencia Europea del Medicamento, nos dimos cuenta de que la ciudad debía estar más presente y de que quizás hacía falta algún instrumento concreto", añadió el empresario. Sobre los hipotéticos recelos de las administraciones públicas hacia un proyecto de este tipo, Guardans sentenció: "aquí no sobra nadie, pero teníamos cierta obligación de dar el paso". "Ahora deberemos buscar socios, patrocinadores y capital", agregó. Con la nueva agencia, Barcelona Global pretende que las empresas e instituciones con proyectos en la capital catalana tengan "un interlocutor". Guardans avanzó que la jornada de Londres podría replicarse en el futuro en otras grandes capitales del mundo.

Colau descarta finalmente un tripartito con ERC

D. Casals. Barcelona

La situación en el Ayuntamiento de Barcelona empieza a clarificarse. Pasado mañana tendrá lugar el pleno de investidura del próximo alcalde o alcaldesa y ayer, por fin, los comunes reconocieron que es inviable la propuesta que lanzaron después de las elecciones municipales de un tripartito con el PSC y ERC.

En un comunicado, los comunes dieron por hecho de que, este sábado, la candidatura de Colau saldrá adelante, y que contará con el apoyo del PSC. Sin embargo, los socialistas exigen que, previamente, haya un compromiso explícito de que se constituirá un gobierno en coalición entre ambas formaciones.

Tras las frontales críticas que ha recibido Colau del bloque independentista por no renunciar a la alcaldía, los comunes acordaron ayer que convocarán a sus bases a una consulta, para ratifiquen la decisión de su líder de optar a la reelección. La votación se hará entre hoy y mañana.

Colau y Ernest Maragall (ERC) lograron el mismo número de concejales en las elecciones municipales: diez. Los socialistas consiguieron ocho, y a los comunes le faltan tres votos para alcanzar la mayoría absoluta. Estos apoyos los obtendría de tres de los seis ediles que consiguió Barcelona pel Canvi, la plataforma liderada por el ex primer ministro francés, Manuel Valls, donde se integró Cs.

Valls y dos de sus diles que no militan en Cs apoyarían a Colau. Sin embargo, los tres ediles que sí que forman parte del partido naranja ya han dejado claro que no apoyarán a la alcaldesa en funciones. De consumarse la ruptura, el destino de Valls podría estar en articular un nuevo partido político de centro catalanista.

Si el pacto entre los socialistas y los comunes en el Ayuntamiento de Barcelona acaba prosperando, podría extenderse en la Diputación provincial, que gestiona un presupuesto anual de 955 millones de euros, y que en los últimos años el independentismo ha gestionado como un feudo particular. El PSC logró los mismos diputados que ERC, y necesita que los comunes y Cs faciliten su investidura. Estos últimos exigen formar parte del equipo de gobierno y una vicepresidencia.

Expansión
España
13/06/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 126124948
Página: 14
Sección: FINANZAS (Banca) Valor: 6.189,59 € Área (cm2): 232,1 Ocupación: 26,79 % Documento: 1/1 Autor: Expansión. Madrid Núm. Lectores: 120000

El Tesoro emite 6.000 millones en deuda sindicada al tipo más bajo de la historia

Expansión. Madrid

El Tesoro Público cerró ayer una emisión de deuda sindicada a diez años por un importe de 6.000 millones al tipo más bajo de la historia.

Los bonos se colocaron a un tipo de interés del 0,629% (33 puntos básicos sobre el *mid-swap*, el tipo de referencia habitual en estas operaciones) y ofrecen un cupón del 0,60%.

El precio pagado abarata en 83 puntos básicos el abonado en la anterior emisión a 10 años, realizada en enero. La demanda superó los 27.500 millones de euros, cuatro veces y media el importe ofertado.

La deuda se ha colocado entre 212 cuentas de grandes invesores de una manera "muy diversificada", tanto por tipo de inversor como por zona geográfica.

La demanda inversora ascendió a 27.500 millones, cuatro veces y media la oferta disponible

Récord

La participación de inversores no residentes cubrió el 86% de la sindicación, la cifra más alta de los últimos años, según fuentes del Tesoro. "Tanto la elevada demanda como la reducción de los tipos de interés ponen de manifiesto la confianza de los inversores internacionales en la fortaleza de la economía española", subrayó el organismo público.

Los costes de financiación del Tesoro han disminuido últimamente, hasta situarse en el 0,51% de promedio, el nivel más bajo de la historia.

El 26,1% de la oferta se ha colocado entre inversores de Reino Unido e Irlanda; el 18,1% entre inversores de Alemania, Austria y Suiza; el 15,6% entre inversores de Francia e Italia; el 10,7% entre inversores canadienses y el 6,7% se ha repartido entre órdenes procedentes de Estados Unidos y Canadá.

Por tipo de institución, la mayor parte de la deuda se ha colocado entre gestoras de fondos de inversión, que han suscrito un 47,2% de la oferta. El segundo grupo más activo corresponde a los departamentos de tesorería de los bancos (20,9%), seguida por las compañías de seguros y los fondos de pensiones (13,5%). Los bancos centrales y las institucionse públicas han comprado un 8,3% y los fondos apalancados, un 2%.

Con esta operación, el Tesoro ha ejecutado el 57,7% de su objetivo de emisión a medio y largo plazo para el conjunto del año, que se eleva a 121.933 millones de euros.

BBVA, Crédit Agricole CIB, Goldman Sachs, HSBC, Santander y Société Générale han actuado como directores de la emisión.

Alemania también salió ayer al mercado. Colocó 2.550 millones en deuda soberana a diez años a un tipo de interés medio del -0,24%.

PRIMA DE RIESGO

Diferencial entre la deuda a 10 años de cada país y la deuda alemana, en puntos básicos.

Fuente: Bloomberg Expansión

ANTE LA REUNIÓN DEL EUROGRUPO DE MAÑANA

Bruselas insta a acabar las reformas pendientes

Los ministros de Economía deben cerrar las cuentas de la eurozona este mes

La falta de acuerdo hace peligrar el sistema europeo de garantía de depósitos

SILVIA MARTINEZ
BRUSELAS

Las negociaciones para construir una arquitectura económica a prueba de crisis avanzan, pero no al ritmo que a la Comisión Europea le gustaría, y eso que los plazos se agotan. En vísperas de una reunión clave de ministros de Economía y Finanzas de la eurozona, Bruselas urgió ayer a los gobiernos a completar ya las propuestas pendientes y cumplir lo prometido en diciembre pasado: cerrar un acuerdo sobre el presupuesto de la eurozona y sobre la reforma del Mecanismo Europeo de Estabilidad este mes, así como negociar el sistema europeo de garantía de depósitos.

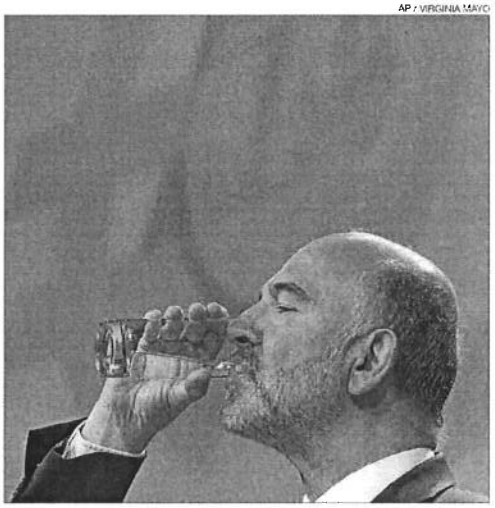
Tras dos meses de discusiones, las dos primeras cuestiones llegarán mañana abiertas a la mesa del Eurogrupo, el organismo con mandato para cerrar un pacto que los jefes de Estado y de Gobierno deberían refrendar en la cumbre de la eurozona del viernes 21 de junio.

Pese a la ambición inicial, todo apunta a que el llamado «instrumento presupuestario de convergencia y competitividad», una especie de embrión de presupuesto de la zona euro, será mucho menos ambicioso de lo que algunos pretendían y se limitará a apoyar a los países que realicen reformas. Además, estará integrado dentro del marco financiero plurianual –el presupuesto de la UE– con un montante todavía por definir pero que podría rondar los 17.000 millones de euros, frente a los 25.000 millones que propuso inicialmente la Comisión.

TENSIONES // Una vez disipadas las tensiones por el reparto de competencias entre el Mecanismo Europeo de Estabilidad y el Ejecutivo comunitario, Bruselas espera que los ministros estén «a la altura de sus responsabilidades» y finalicen la reforma del fondo europeo de rescate para que pueda actuar como red de seguridad en caso de quiebras bancarias y pueda aportar líneas de liquidez para ayudar a los países en dificultades bajo un proceso rápido y claro. Mucho más complicado será mantener con vida el sistema europeo de garantía de depósitos (EDIS en inglés), la tercera pata de la unión bancaria, que no termina de despegar por las resistencias de Alemania y otros países a pagar los errores de los bancos de los países del sur.

Los números de la Comisión Europea apuntan a un cambio de tendencia. El porcentaje de créditos morosos se ha reducido a más de la mitad desde mediados del 2014 y durante el tercer trimestre del 2018 se redujeron el 3,3% más (un 4%, España). El documento cifra en 786.000 millones de euros el volumen de préstamos de cobro dudoso. ≡

AP / VIRGINIA MAYO



▸▸ El comisario de Asuntos Económicos, Pierre Moscovici, ayer.

SEMANAEXTRA

LG
Life's Good

Promoción Smart Green LG
Regalo 30 €

FRIGORÍFICO COMBI LG GBB72NSDFN
Display Touch Control • 384 l de volumen neto • Door Cooling • Cajón Fresh Converter • Cajón Fresh Balancer con Magic Crisper • Cajón Big Zone • Alarma de puerta abierta • Iluminación interior LED.

CLASIFICACIÓN ENERGÉTICA A+++
NO FROST
203 x 59,5 x 68,2 cm
INOX

Antes 849 €
769 € CONTADO

CLASIFICACIÓN ENERGÉTICA A+++ -30%
8 kg
1.400 rpm
Display LED

LAVADORA LG F4J6TY0W
10 años de garantía en el motor Direct Drive • 14 programas • Detección automática de carga • Tecnología: 6 Motion, Motor Inverter Direct Drive, NFT, Smart • Centrifugado variable • 55 dB.

Antes 549 €
459 € CONTADO

BARCELONA
ARENYS DE MAR
CANET DE MAR
MANRESA
MATARÓ
MONTMELÓ
MONTSERRAT
PALLEJÀ
PREMIÀ DE MAR
SABADELL
SANT ADRIÀ DE BESÒS
SANT CUGAT DEL VALLÈS
SANT FELIU DE LLOBREGAT
SANT PERE DE RIBES
SANTA COLOMA DE GRAMENET
TARRASSA
VILANOVA I LA GELTRÚ
VILLANUEVA DEL PARDINES

LLEIDA
TELEFONO
Plaça Ramón Folch, 7 • 973 130 229
SEGONA
Av. Central Lleida, 39 • 973 483 529
TERCER
La Canaleta, 2-4 • 973 650 064
VIRTUAL
Ctra. Fraga, 52 • 973 641 520

TARRAGONA
VILLA

Órdago de España en Bruselas: o instrumento estabilizador o nada

Calviño está dispuesta a bloquear la nueva herramienta de la UE si carece de carácter anticíclico

PABLO R. SUANZES BRUSELAS
CORRESPONSAL

Mejor nada que algo malo, pervertido y repetitivo. No es hada habitual que España se escore hacia las posiciones más duras en una negociación europea. Siempre es partidaria del consenso, del entendimiento, de unos mínimos sobre los que trabajar. Ha cedido una y otra vez durante años, incluso en cosas muy delicadas. Pero esta vez, al menos sobre el papel, ha dicho *basta*. Si este jueves el Eurogrupo trata de desvirtuar, aguar y despojar de cualquier naturaleza anticíclica y estabilizadora al instrumento presupuestario que lleva meses sobre la mesa, Nadia Calviño se plantará. «Hemos trasladado a nuestros socios que preferimos que no salga un instrumento si es sólo para recompensar a cambio de reformas estructurales. Lo que queremos es algo diferente», explican fuentes del ministerio de Economía.

Los más duros, con Holanda siempre a la cabeza, quieren algo mucho más tibio

La discusión viene de muy lejos. Los ministros de Economía y Finanzas de la UE se reúnen este jueves y viernes en Bruselas con una de las agendas más cargadas en mucho tiempo. Hablarán del estado de la Eurozona con Christine Lagarde, directora gerente del FMI. De Chipre. Habrá una discusión temática sobre desigualdad con un experto de la London School of Economics. Hablarán del maltrecho EDIS, el fondo de garantía de depósitos que está en respiración asistida y al que un grupo de trabajo de alto nivel trata de reanimar. Y del cambio de Tratado del Mede, el mecanismo de rescate creado en lo peor de la crisis y que está a punto de reformarse y ganar peso. Pero hablarán sobre todo del esperadísimo y polémico instrumento presupuestario que los gobiernos llevan meses intentando perfilar.

En diciembre, los jefes de Estado y de Gobierno, también tras un año de trifulcas de sus ministros, dieron un mandato vago para poner en marcha una herramienta como embrión de un posible Presupuesto propio de la Eurozona. Ese día empezaron los trabajos técnicos, pero con posiciones muy enfrentadas. España, con otros países, quiere un verdadero mecanismo anticíclico, algo en lo que un país en apuros durante un *shock* se pueda apoyar. Lo primero que cae cuando llegan los problemas es la inversión pública, y eso arrastra el resto de la economía, como se vio en España o Portugal.

Moncloa, antes con De Guindos y ahora con Calviño, quiere una herramientas nueva, potente. Que quizás no tenga gran potencia de fuego en el inicio, pero siente las bases para el futuro. «Empezará pequeño, no será el gran *bazooka* que algunos esperaban, empezará pequeño y debe crecer», aseguran desde el Eurogrupo.

Los más duros, con Holanda a la cabeza, quieren algo más tibio. Usar una herramienta ya diseñada por la Comisión Europea para la inversión, pero con un alcance mucho más limitado y que lleva aparejada condicionalidad. Es decir, ayuda pero siempre a cambio de reformas.

Estos meses se ha ido perfilando, sobre el fondo del Marco Financiero Plurianual y esa herramienta de la Comisión, un instrumento presupuestario. Las estimaciones hablan de un mecanismo con acceso a unos 17.000 millones de euros, totalmente insuficiente para lo que suponen economías en apuros, tal y como ocurrió entre 2010 y 2012.

EM

DRAGHI PIDE MÁS MERCADO ÚNICO. El presidente del Banco Central Europeo (BCE), Mario Draghi, participó ayer en un acto en Fráncfort junto a la directora del FMI, Christine Lagarde, en el que apostilló que los beneficios del mercado único deben ser consolidados implementando «reformas para conseguir un modelo de crecimiento equilibrado menos vulnerable a los cambios en las condiciones externas como las emergidas recientemente».

AJUSTE DE CUENTAS

JOHN MÜLLER

Guerras monetarias

Uno de los escenarios de conflicto del futuro puede ser el monetario. Ayer, el vicepresidente de la Comisión Europea para el Euro, **Valdis Dombrovskis**, presentó los resultados de las consultas realizadas con el sector público y privado europeo para reforzar el papel internacional de la moneda común. Al mismo tiempo que destacaba que la divisa europea es «la única con todos los atributos» para convertirse en «alternativa al dólar estadounidense», el político letón se apresuró a aclarar que «el propósito de este trabajo no es contrariar a nadie» en referencia a **Donald Trump** que el martes criticó que la moneda europea está devaluada ante el dólar.

El documento de consultas de Bruselas confirma cuatro cosas: que existe un amplio apoyo para aumentar el papel internacional del euro, que es la única moneda con los atributos que exige el mercado para ser una alternativa al dólar, que hay potencial para usar más el euro en transacciones de materia primas (cita en concreto el caso del gas natural) y que, si el euro incrementa su rol, la soberanía económica de la UE y su papel estratégico a nivel mundial saldrían muy reforzados.

La idea de convertir al euro en moneda de reserva internacional, compitiendo con el dólar, surgió prácticamente con el nacimiento de la moneda común, pero quedó muy desdibujada por las tensiones que desató la crisis griega. Además, siempre se pensó en un escenario de coexistencia con el dólar y no de sustitución, ya que Europa no muestra vocación de convertirse en una potencia militar global. La historia enseña que una gran potencia puede existir con una moneda mediocre, como le ocurría a la URSS con el rublo, pero sin duda que para tener una moneda que aspire a la primacía global se necesita detrás un poder especial o gozar de alguna singularidad (una neutralidad respetada por todos, por ejemplo) que juegue un papel equivalente.

China también participa en la carrera por convertir su moneda, el renmimbi (RMB), en divisa global. Este es uno de los objetivos que se ha fijado el PC chino para cumplir entre el centenario de su fundación (2021) y el de la República Popular (2049). En 2015 ya lograron un hito importante cuando su moneda fue incluida en la canasta de Derechos Especiales de Giro (DEG) del Fondo Monetario Internacional (FMI). Sin embargo, las turbulencias en los mercados de 2015, que depreciaron fuertemente la moneda china, asustaron a las autoridades y el proceso se frenó.

E. M.

Miguel Otero-Iglesias, analista del Real Instituto Elcano, afirmaba en un completo informe sobre el renmimbi publicado hace justo un año que los chinos «están decididos a cruzar el río» de la internacionalización de su moneda, «pero que al primer signo de no hacer pie en una base firme han retrocedido (es decir, reintroducido los controles de capital y un manejo más estricto del tipo de cambio) y ahora se preguntan si deben seguir adelante o retroceder». ¿Qué ha pasado un año después? «La situación está estable. Siguen en medio del río», comentó Otero-Iglesias.

johnmuller.es@gmail.com

CLAUDE PARIS / AP

La canciller Angela Merkel con el presidente francés Emmanuel Macron

La eurozona no tendrá el 'bazuca' que algunos pedían

España se opondrá al presupuesto si no es contracíclico

JAUME MASDEU
Bruselas. Corresponsal

Si inicialmente se planteó dotar a la zona euro de un tanque pesado para defenderse en tiempos de crisis, el desgaste de las negociaciones lo está dejando en una pistola de muy pequeño calibre. "No será el gran bazuca que alguna gente pensaba", dijo ayer una alta fuente europea refiriéndose al presupuesto de la eurozona que hoy deben aprobar los ministros europeos de economía en Luxemburgo. "Empezará pequeño", añadió la fuente y luego veremos.

Por "alguna gente" se puede leer fácilmente la referencia al presidente francés, Emmanuel Macron, que es el promotor y gran abanderado de este presupuesto, y que, poco a poco, consiguió sumar un apoyo relativo y nada entusiasta de la canciller alemana, Angela Merkel; pero que chocó con la oposición férrea de algunos países del norte, con Holanda a la cabeza.

España es uno de los países que mantiene una de las posiciones más ambiciosas, y que avisa que no aceptará un mecanismo que no tenga una función contracíclica, que sólo sirva para una vigilancia adicional de las reformas estructurales. "Nos opondríamos a un instrumento que no cumpliera estas condiciones. Si lo único que hace es ser un mecanismo de control de las reformas, no lo apoyaríamos", indicaron fuentes del Ministerio de Economía. Es decir, antes de aceptar un instrumento desenfocado en sus funciones, prefieren no disponer de ninguno.

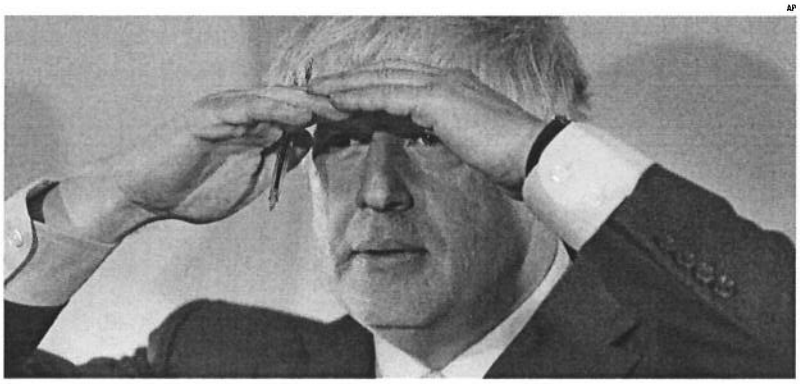
En diciembre, cuando se aprobó el principio de crear este presupuesto, se estableció como instrumento para mejorar la convergencia y la competitividad, pero se dejó fuera a otro objetivo, el de estabilidad, es decir, el de mantener el nivel de inversión también en tiempos de crisis, cuando el país afectado se queda sin recursos para mantenerlo.

Calviño no aceptará un presupuesto de la zona euro que sólo sirva para vigilar las reformas estructurales

No se acepta este objetivo, se le niega incluso un nombre comprensible al presupuesto, que ha terminado bautizado como Instrumento Presupuestario para la Convergencia y la Competitividad (BICC), y se limita drásticamente su montante. La financiación se llevará a cabo a través de los presupuestos de la UE, con lo cual se puede plantear una cifra de 17.000 millones de euros en 7 años. Para completarlo, algunos países reclaman añadir una financiación directa de los países miembros, pero este punto sigue a debate. Los que, como España, quieren esta vía suplementaria lo hacen pensando en favorecer el crecimiento progresivo de lo que, de momento, será un embrión de presupuesto; la misma razón por la que los contrarios se oponen.

Si el presupuesto de la zona euro está complicado, pero con perspectivas de conseguir algún tipo de consenso, mucho peor son las perspectivas sobre la pieza que aún falta para completar la Unión Bancaria, la protección de los depósitos. Del sistema europeo de garantía de depósitos (EDIS), ya sólo se aspira a que no quede definitivamente enterrado, y que siga discutiéndose en los próximos meses. "Desgraciadamente, sobre este proyecto el impasse se mantiene. No se ha conseguido ningún progreso tangible", declaró ayer el vicepresidente de la CE, Valdis Dombrovskis. ●

Internacional



AP

Fuera del búnker. Boris Johnson, favorito entre las bases «tories» para suceder a Theresa May, explicó ayer en la Real Academia de Ingeniería sus propuestas de cara a las primarias del partido

Lanza su candidatura a las primarias del Partido Conservador británico para suceder a May

Johnson rompe su silencio y promete que no habrá más prórrogas del Brexit

El dirigente euroescéptico aspira a mejorar el pacto con la UE antes del 31 de octubre

Celia Maza - Londres

Boris Johnson salió ayer finalmente de su particular búnker. No hay duda alguna de que es el protagonista de las primarias en las que ahora está inmerso el Partido Conservador. Pero los asesores del excéntrico político le tienen prácticamente alejado de la escena pública para minimizar todo riesgo de sus habituales salidas de tono. Había por tanto gran expectación ayer en la abarrotada sala de la Real Academia de Ingeniería, donde el ex ministro de Exteriores presentó al fin de manera oficial su candidatura para suceder a Theresa May.

Consciente de que durante años su imagen ha estado ligada a la de un bufón, Johnson mostró un tono mucho más serio que de costumbre e incidió una y otra vez en que sus dos mandatos como alcalde de Londres le acreditan como una persona capaz de hacer frente al gran reto que el país tiene por delante: el Brexit. En este sentido, el «tory» -euroescéptico más por conveniencia que por convicción- señaló que no puede haber más retrasos y se mostró determinado a sacar a Reino Unido del bloque, con o sin pacto, para el 31 de octubre, que es cuando termina la prórroga concedida por los Veintisiete.

Johnson puntualizó que la situación ideal no sería salir del «club» comunitario sin pacto alguno, pero al mismo tiempo adelantó que sería irresponsable no tener planes de contingencia. «Es responsable prepararse vigorosa y seriamente para una falta de acuerdo. De hecho, es asombroso que alguien pueda sugerir que se prescinda de esa herramienta vital en las negociaciones», afirmó. No hizo alusión alguna sobre la polémica entrevista concedida el pasado fin de semana a «The Sunday Times», donde se mostraba dispuesto a no pagar la factura de divorcio acordada de 43.000 millones de euros hasta que Bruselas mejorara las condiciones de salida. Se limitó a recalcar que intentaría negociar un mejor pacto, pero no dio ningún detalle al respecto.

Johnson reiteró que cualquier nuevo aplazamiento del Brexit abriría la puerta a un Gobierno laborista liderado por Jeremy Corbyn. «No conseguiremos un resultado si damos la impresión de marcar la perdiz y aún más retrasos», recalcó. «Un retraso significa derrota, un retraso significa ruina», matizó. El excéntrico político es el favorito entre las bases. Sin embargo, entre sus propias filas y el electorado despierta tantas filias como fobias por un controvertido carácter que no tiene filtros al hablar.

En el turno de preguntas, los periodistas aludieron a sus polémicas declaraciones, como cuando comparó a las mujeres con «burka» con «buzones de correo». «Pido perdón si alguien se sintió ofendido, pero muchas veces mis declaraciones han estado sacadas de contexto. En cualquier caso, la gente no quiere un lenguaje políticamente correcto. Quiere que los políticos digan lo que verdaderamente piensan y yo voy a seguir actuando así».

Cuando se le preguntó ayer sobre si alguna vez había infringido la ley, mencionó haber conducido por encima de los límites de velocidad, pero esquivó una pregunta sobre el consumo de sustancias ilegales, tema protagonista en las primarias después de la polémica confesión de su mayor rival, Michael Gove, quien admitió haber tomado cocaína hace veinte años.

Westminster rechaza una ley para evitar un «no deal»

La Cámara de los Comunes rechazó ayer una moción de la oposición laborista que proponía tramitar un proyecto de ley que bloquee la posibilidad de que Reino Unido abandone la UE sin un acuerdo. Por 298 votos a favor y 309 en contra se descartó una propuesta con la que la oposición quería impedir que cualquier futuro primer ministro británico rompa los lazos con el bloque antes de que se hayan ratificado unos términos de salida. Los laboristas trataron de explotar un procedimiento parlamentario inusual para forzar su tramitación, una prerrogativa reservada al partido de Gobierno. Muchos candidatos euroescépticos están dispuestos a salir sin pacto.

FELIX PALACIOS, S.L.
(SOCIEDAD ABSORBENTE)
FELIX PALACIOS, S.L.
(SOCIEDAD ABSORBIDA)

Anuncio de fusión por absorción.

A los efectos de lo previsto en el artículo 43 de la Ley 3/2009 de 3 de abril, sobre Modificaciones Estructurales de las Sociedades Mercantiles (en adelante LME), se hace público que el Socio Único Félix Palacios, S.L., con fecha 27 de mayo de 2.019, ha aprobado la fusión por absorción entre Félix Palacios, S.L. como Sociedad Absorbente y Logística & Frutas Madrid 2007, S.L.U., como Sociedad Absorbida.

Como resultado de dicha fusión, la Sociedad Absorbida se extinguirá sin liquidación y la Sociedad Absorbente adquirirá los activos y pasivos de ésta a título de sucesión universal. Asimismo, el Socio Único de la Sociedad Absorbente ha aprobado como balances de fusión los cerrados a 31 de diciembre de 2.018, no siendo requerida la aprobación por parte del Socio Único de la Sociedad Absorbida en virtud de lo dispuesto en el artículo 49 de la LME, por estar ésta íntegramente participada por la Sociedad Absorbente.

De acuerdo con el artículo 43 de la LME, se hace constar el derecho que asiste a los acreedores de obtener el texto íntegro de los acuerdos adoptados y de los balances de fusión, así como el derecho de oposición que les corresponde según el artículo 44 de la LME, el cual podrán ejercitar en el plazo de un mes contando desde la fecha de la última publicación que se realice del presente anuncio.

Madrid, 27 de mayo de 2.019.-
El Administrador Único de Félix Palacios, S.L. y Logística & Frutas Madrid 2007, S.L.U., Félix Palacios Roca.

El análisis

UN FAVORITO CON PIES DE BARRO

CHRISTOPHER STAFFORD

Profesor de Ciencias Políticas en la Universidad de Nottingham

Johnson ha prometido que no habrá más extensiones del Brexit. ¿Es realista este propósito, entendiendo que el Parlamento británico debe aceptar un acuerdo?
Para nada y es probable que él lo sepa, pero dirá lo que tenga que decir con tal de obtener el apoyo suficiente para ganar el liderazgo del Partido Conservador. La UE ha dejado bastante claro que no quieren renegociar el acuerdo, e incluso si cambiaran de opinión, negociar uno diferente en tan solo un par de meses sería algo poco probable.

¿Estaría Johnson demasiado confiado con su victoria?
Boris Johnson es uno de los favoritos, pero en el pasado, el candidato principal a menudo fallaba porque, aunque tenían mucho apoyo, frecuentemente tenía muchos enemigos que se interponían en su camino y lo bloqueaban. Johnson es el tipo de persona que puede sentirse demasiado confiado, pero dudo que esté dando algo por sentado en este momento.

¿La idea del «no acuerdo» es algo cada vez más real o podría el sucesor de May obtener uno mejor?
Si bien muchos de los nuevos líderes potenciales del partido «tory» afirman que pueden obtener un mejor trato, es muy poco probable que lo alcanzaran en esta etapa, incluso si la UE extendiera el plazo. Si existiera y hubiera un mejor acuerdo lo más probable es que Reino Unido ya lo hubiera conseguido. Por lo que es casi imposible que se negocie algo en los pocos meses que quedan antes de la salida el 31 de octubre. Si los candidatos son honestos cuando dicen que Reino Unido se irá en octubre, haya tratado o no, entonces es muy probable que sí se logre.

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PressReader.com +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW

La propuesta de la Liga de emitir minibonos siembra la división en el Gobierno y preocupa a los economistas

Italia debate la creación de una moneda paralela

LORENA PACHO, **Roma**

Italia —que camina con paso firme hacia una sanción de la UE por su elevada deuda pública, la segunda más elevada de la Unión y una de las mayores del mundo— flirtea estos días con la posibilidad de crear una suerte de sistema alternativo de pagos para cubrir la deuda del Estado con sus proveedores y que podría acabar utilizándose para pagar impuestos.

Se trata de los denominados mini-BOT (por sus siglas en italiano Buoni Ordinari del Tesoro, bonos del Tesoro), una especie de títulos emitidos por el Estado, de pequeño valor, entre cinco y 100 euros, sin intereses ni vencimiento, que se imprimirían y entregarían a las empresas y ciudadanos con los que la Administración Pública tiene una deuda.

Más allá del título de papel, con el que el acreedor seguiría sin cobrar su deuda, necesitarían ir acompañados de una utilidad efectiva. La sugerencia es que quienes los reciban puedan utilizarlos para pagar impuestos u otros bienes y servicios vinculados al Estado, como billetes de tren de la red nacional de ferrocarriles o gasolina de la petrolera estatal ENI. Si este uso llegara cristalizar, se convertirían en algo peligrosamente muy parecido a una moneda paralela.

El vicepresidente italiano, Matteo Salvini (izquierda), y el presidente, Giuseppe Conte, el martes en Roma. / R. CASILLI (REUTERS)

La idea de los mini-BOT lleva la firma de Claudio Borghi, consejero económico de cabecera del líder de la Liga, Matteo Salvini, euroescéptico declarado y actual presidente del Comité de Presupuestos de la Cámara baja. La coalición populista formada por el Movimiento 5 Estrellas y la Liga vio en la medida una posibilidad para aliviar la altísima deuda comercial y la incluyó en su contrato de Gobierno.

El planteamiento, que hace dos semanas consiguió el apoyo —no vinculante— de la Cámara de los diputados en masa, ha despertado los recelos de los economistas, que creen que podría convertirse también en un modo de sortear las limitaciones de gasto y deuda impuestas por Bruselas.

Por ahora se trata solo de un esbozo que cuenta con el rechazo frontal del ministro de Economía, Giovanni Tria, que ha frenado en seco la idea por considerarla "ilegal" e "inútil". Los minibonos "violarían las reglas de la moneda europea [solo el BCE puede autorizar la emisión] o se sumarían a la enorme deuda pública del país", según declaró Tria, técnico independiente y bisagra en las tensas relaciones entre Roma y las instituciones económicas de Bruselas y que ya ha amagado con dimitir anteriormente.

La Administración Pública italiana tiene la deuda con los proveedores más alta de la UE, lo que se traduce en problemas de liquidez para las empresas. El Banco de Italia la calcula en 53.000 millones de euros; y los datos de Eurostat apuntan a que representa el 2,9% del PIB. Este pasivo no computa dentro del total de deuda pública, pero si el Estado pretende saldarla emitiendo minibonos, se encaminaría hacia un aumento irremediable de su deuda soberana, tal y como advirtió el gobernador del Banco de Italia, Ignazio Visco, al recordar que son títulos de deuda pública. "Pequeños, pero deuda igualmente", añadió.

> Los títulos irían a saldar pequeñas deudas del Estado y servirían como pago

> Los diputados apoyaron en masa la idea en una votación no vinculante

Los mini-BOT, por el momento, no tienen muchas opciones de materializarse, pero el debate generado, la confusión y la colisión interna con el ministro y los poderes fácticos italianos agrietan la confianza de los mercados, de los inversores y de los socios internacionales.

Esta iniciativa recuerda a los patacones emitidos en Argentina durante la crisis de 2001-2002 por el Gobierno de Buenos Aires para pagar salarios y proveedores con la promesa de cancelarlos al 107%. El ejemplo de Buenos Aires pronto cundió en el resto del país: en lo peor de la crisis, cada Administración emitía su propia moneda sin respaldo.

La polémica no podría llegar en peor momento para Italia. La UE ha dado esta semana un paso para poner en marcha el proceso de infracción al país por su elevada deuda. Y los mercados llevan semanas castigando a sus títulos, con la exigencia de intereses aún mayores que los de la deuda griega.

No solo el ministro Tria ha criticado los mini-BOT. El presidente de la patronal, Vincenzo Boccia, insiste en que Italia no puede endeudarse más "salvo para realizar inversiones" que, según el jefe de los empresarios, podrían financiar infraestructuras transnacionales "de interés para Europa e Italia". Los dos vicepresidentes y líderes de los dos partidos en el Gobierno, Matteo Salvini y Luigi Di Maio, han pedido al titular de Economía que proponga una solución alternativa, mientras repiten el mantra de que los minibonos "ayudarían a los italianos".

Para el economista Tommaso Monacelli, de la Universidad Bocconi, los mini-BOT, en el mejor de los casos, serían completamente inservibles porque no serían capaces de resolver los problemas de deuda de la Administración Pública con las empresas privadas. Y en el peor de los casos, escondería posibles escenarios de salida del euro.

El BCE y la Comisión atacan una idea que, si se pone en marcha, podría ser un primer paso hacia la salida del euro

Un nuevo choque de Salvini con Bruselas y Fráncfort

LUIS DONCEL, **Madrid**

Por si faltaran elementos de fricción entre el Gobierno populista italiano y las instituciones europeas, la idea de lanzar unos títulos que podrían acabar convertidos en una especie de moneda paralela es una nueva fuente de conflictos entre Roma y Bruselas. Guerra a la que se une ahora con inusual claridad Fráncfort, sede del BCE.

Mario Draghi, presidente del Eurobanco, mide con cuentagotas sus intervenciones sobre los planes de los Gobiernos de la eurozona. Pero la semana pasada evitó cualquier ambigüedad sobre los minibonos italianos. "O bien son dinero y entonces son ilegales, o bien son deuda y entonces el monto total de la deuda crecería. No creo que haya una tercera posibilidad", aseguró a los periodistas que le preguntaban por el tema con insistencia.

Además, al recordar que la lectura que hacen los mercados de estos mini-BOT "no es muy positiva", Draghi —que antes de su cargo en el BCE había ejercido en Italia como jefe del banco central y del Tesoro— metía el dedo en la llaga. Porque al margen de que no parece que estos minibonos tengan demasiado recorrido político, los expertos sí temen que la retórica populista de sus impulsores —entre los que destaca el vicepresidente y nuevo hombre fuerte del país, Matteo Salvini— vaya a castigar aún más a la ya muy castigada deuda italiana.

En la reunión de este fin de semana del G20 se habló de los conflictos que tiene abierto el Gobierno italiano. "El ministro Tria sabe lo que tiene que hacer", se limitó a decir el comisario europeo de Asuntos Económicos, Pierre Moscovici.

> "O es dinero y entonces ilegal, o es deuda y entonces crecerá", dijo Draghi

"Italia es la mayor preocupación en la eurozona", responde Joachim Fels, asesor global del fondo Pimco. Las encuestas muestran que la mayoría de sus ciudadanos rechaza la salida del euro. Quizás por ello los partidos del Gobierno, Liga y Movimiento 5 Estrella, han moderado su discurso en este aspecto. Pero si esta especie de moneda que recuerda a los patacones de la Argentina en crisis se convirtiera en realidad, los acontecimientos podrían precipitarse. "Los mini-BOT derivarían en una gran pelea. Y generarían mucha volatilidad y presión de los mercados, que lo entenderían como un primer paso hacia la salida del euro", continúa Fels.

Los títulos servirían en principio tan solo para saldar deudas de proveedores del Estado a través de rebajas en impuestos o en bienes que suministra el Gobierno. Pero sembrarían la semilla para convertirse en una moneda paralela al euro, algo que violaría el monopolio por parte del BCE en la emisión de dinero.

"Si el Gobierno aceptara los mini-BOT para que la gente pague impuestos, lo mismo podría decirse de los negocios si los aceptaran", asegura el catedrático de Análisis Económico Joaquín Maudos. "No hay atajos para reducir la elevada deuda pública de Italia. No hay más remedio que reducir el déficit público, lo que exige reducir gasto y o elevar impuestos. Es lo que el Gobierno italiano quiere evitar", concluye Maudos.

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PressReader.com +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW