

RESUMEN PRENSA

Viernes, 14 de febrero de 2020

RESUMEN DE PRENSA DEL IEF
Viernes, 14 de febrero de 2020

EMPRESA FAMILIAR

El Mundo. Las empresas familiares en España abarcan el 57% del PIB.
Diario de Burgos. Esfuerzo y talento como receta del éxito.

INFORMACIÓN ECONÓMICA

Cinco Días. La UE revisa ligeramente al alza la previsión del PIB y se alinea con la del Gobierno.
Expansión. Bruselas exige a España que retome la austeridad por su elevada deuda.
El Economista. Calviño se apoya en las agencias de rating para aumentar el gasto público.
Cinco Días. El FMI concluye que la reforma laboral creó empleo pero dejó un mercado laboral más precario.
El Mundo. Calviño descarta tocar la reforma laboral sin CEOE.
Abc. Garamendi pide que los primeros siete días de baja laboral corran a cargo de la Administración.
Expansión. Iglesias da “prioridad absoluta” a una renta básica para los españoles.
Abc. Trabajo sopesa facilitar el PER a los agricultores de Andalucía y Extremadura.
Cinco Días. La GSMA abre la vía a litigios al esgrimir “causa mayor” para no pagar indemnizaciones.
El Economista. Uno de cada cinco fondos de deuda supera el 25% en bonos ‘basura’.
Expansión. Santander cifra ya en 1.000 millones los ingresos de su unidad digital.
El País. Bruselas advierte del riesgo del coronavirus para la economía si dura más tiempo.
La Vanguardia. Financiar las nuevas prioridades de la UE recortará la cohesión y la PAC.
Cinco Días. La OCDE estima en 100.000 millones la recaudación de un gravamen digital global.

EMPRESA FAMILIAR



Las empresas familiares en España abarcan el 57% del PIB

EL MUNDO MADRID

Russell Reynolds Associates, en colaboración con el Círculo de Empresarios, presentó ayer el informe *El Gobierno Corporativo en las Empresas Familiares españolas cotizadas: Generación de valor y sostenibilidad*, en el que analiza la gobernanza en las empresas familiares y define los retos a los que se enfrentan este tipo de compañías.

Éstas, que se caracterizan porque una o varias familias ostentan más de un 30% del control de la sociedad, representan el 90% de las empresas privadas españolas, generan el 67% del empleo no dependiente del estado y abarcan el 57% del PIB.

Entre los principales retos a los que se enfrentan las compañías familiares destaca su corto periodo de vida, ya que sólo un 50% sobrevive a la marcha de su fundador y menos del 30% llegan a la tercera generación. Además, la selección de los primeros ejecutivos y consejeros suele venir influenciada por motivos emocionales.

En la presentación de este informe estuvieron presentes el presidente del Círculo de Empresarios, John de Zulueta; Pedro Goenaga, de Russell Reynolds Associates; Sebastián Albella, presidente de la CNMV; Francisco Riberas, presidente del Instituto de Empresa Familiar; Antonio Vázquez, presidente de IAG; y Diego Esteban, de Russell Reynolds Associates.



EMPRESAS | EDUCACIÓN

ESFUERZO Y TALENTO COMO RECETA DEL ÉXITO

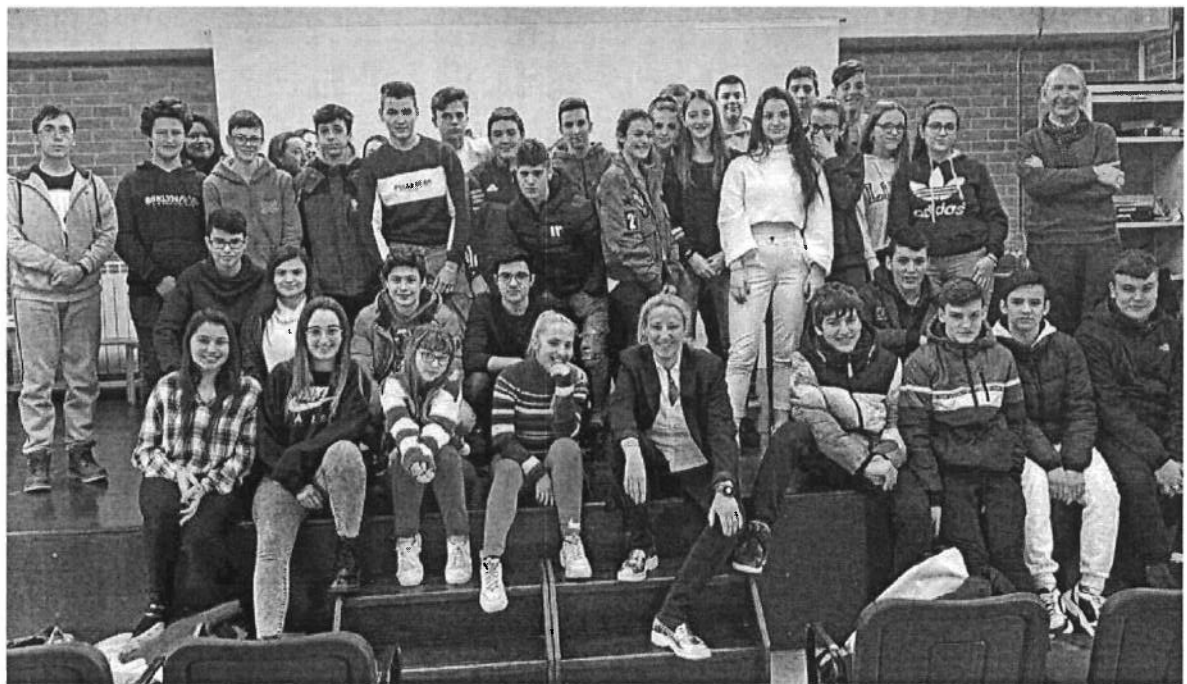
La vicepresidenta del Grupo Antolín anima a alumnos de la ESO del Diego Marín Aguilera a perder el miedo a salir fuera y formarse en idiomas. Su conferencia se enmarca dentro del programa 'Empresa familiar en las aulas'

ICAL / BURGOS

Esfuerzo, innovación y talento son algunas de las claves para emprender y acometer con éxito un proyecto empresarial, tal como transmitió la vicepresidenta del Grupo Antolín, María Helena Antolín, a un grupo de alumnos del instituto Diego Marín Aguilera de Burgos. Su intervención ayer ante más de medio centenar de estudiantes de cuarto de la ESO se enmarca dentro del programa de fomento del emprendimiento *Empresa familiar en las aulas*, puesto en marcha por la asociación que aglutina a estas compañías (EFCL) con la colaboración de la Consejería de Educación de la Junta.

Antolín describió a los alumnos la historia de la multinacional y les explicó cómo una firma nacida a partir de un pequeño taller de Burgos en los 50, se ha convertido hoy en día en uno de los mayores fabricantes de componentes para vehículos del mundo. «La clave en estos años ha sido la innovación permanente, el talento y el esfuerzo de nuestros colaboradores, acompañados de una estrategia basada en la internacionalización y una gestión inspirada en la excelencia y la mejora continua», señaló la vicepresidenta del Grupo Antolín.

De igual forma, subrayó el importante papel de las empresas familiares como motores de la economía de Castilla y León y de España, aportando más del 60% del PIB y el 70% del empleo privado de la comunidad. «Por nuestro carácter, ofrecemos una gran estabilidad en la gestión con decisiones muy meditadas y con visión a largo plazo, y tenemos unos valores muy arraigados, que vinculan el negocio con los propietarios y la gestión», manifestó.



Medio centenar de estudiantes de cuarto de Secundaria asistieron a la charla de la empresaria burgalesa (sentada, en el centro). / @EFCL

Pensando en el futuro laboral, animó a los estudiantes a acercarse a la empresa desde muy temprano y a formarse continuamente, especialmente en idiomas, que según destacó, «hoy en día son indispensables si quieres tener una buena carrera profesional». En este sentido, les animó a «perder el miedo a salir fuera y ampliar los conocimientos en» otras lenguas.

250 ESCOLARES. Además del Grupo Antolín, el programa *Em-*

DECLARACIONES

HELENA ANTOLÍN | VICEPRESIDENTA DE ANTOLÍN

«Por nuestro carácter, ofrecemos una gran estabilidad en la gestión con decisiones muy meditadas y una visión a largo plazo. Tenemos valores muy arraigados»

«Hoy en día, conocer otras lenguas es algo indispensable si quieres tener una buena carrera profesional»

presa Familiar en las aulas cuenta también en Burgos con la participación de otras cuatro empresas asociadas a EFCL, como son Grupo Gerardo de la Calle, Cropu, Aciturri y ASTI, que el lunes, 17 de febrero, recibirá la visita de los escolares del colegio público Sierra de Atapuerca. La iniciativa, que celebra su segunda edición, llegará a más de 250 estudiantes de sexto de Primaria, así como de tercero y cuarto de Secundaria de cinco centros educativos burgaleses.

INFORMACIÓN ECONÓMICA



Proyecciones económicas La UE revisa ligeramente al alza la previsión del PIB y se alinea con la del Gobierno

ELISA CASTILLO
MADRID

La Unión Europea revisó ayer al alza la previsión de crecimiento de la economía española de forma que se alinea con las proyecciones del Gobierno presentadas el pasado martes. La Comisión Europea publicó ayer sus previsiones de invierno en las que elevó una décima su proyección del PIB español tanto para 2019 hasta el 2%, como para 2020 y 2021, hasta el 1,6% y 1,5% respectivamente, después de que la segunda mitad del año pasado cerrara con un avance de la economía más positivo de lo esperado, y previendo una ligera mejora del consumo privado y de la inversión este año y el que viene.

Con esta actualización, las previsiones de la UE se sitúan en consonancia con las recogidas en el nuevo cuadro macroeconómico del Gobierno anunciado el martes, tras aprobar la senda de estabilidad presupuestaria y el techo de gasto que servirán de base para elaborar los Presupuestos Generales del Estado de 2020. Así lo señaló la vicepresidenta económica, Nadia Calviño, quien dijo ayer que las estimaciones de Bruselas estaban "muy alineadas" con las del Ejecutivo y que reflejan un crecimiento "robusto" con fundamentales para la economía "mucho más sólidos que en el pasado".

Tras acumulados recortes en las previsiones de crecimiento, la también ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital destacó en su primera comparecencia de la legislatura ante la comisión de la cartera que dirige que España es, junto con Alemania, la única gran economía del bloque comunitario que ha visto sus proyecciones de PIB elevarse ligeramente. Bruselas, en cambio, ha



rebajado las de Francia e Italia en dos y una décima, respectivamente, para 2020, mientras que mantiene sin cambios su estimación de avance del PIB de la eurozona y del conjunto de la UE.

De esta forma, España seguirá liderando el crecimiento los dos próximos años entre las principales economías de la eurozona, por delante Holanda (1,3% en ambos ejercicios), Francia (1,1% en 2020 y 1,2% en 2021), Alemania (1,1% en los dos) e Italia (0,3% y 0,6%). Así, se prevé que la economía española siga creciendo con mayor vigor que la media de los países del euro —que avanzarán al 1,2% este año y el siguiente—, y que el conjunto de los Veintisiete —que crecerán al 1,4% en ambos ejercicios—.

En su informe, la Comisión Europea destaca que la ralentización de la economía española durante el segundo semestre de 2019 fue "más suave" de lo inicialmente previsto, gracias a una "pe-

queña recuperación del consumo privado". Ello permitió elevar una décima el avance de todo el año hasta el 2%. Pese a que la demanda interna se debilitó en comparación con 2018, el Ejecutivo comunitario destaca que esta fue "más resiliente" en la segunda mitad del año pasado de lo anticipado, lo que también ha motivado la elevación en una décima del PIB para 2020 y 2021.

Bruselas confía en que el consumo privado en España se sustente en "incrementos en los ingresos disponibles" y en una subida más moderada de la tasa de ahorro, al tiempo que espera que la inversión "se recupere en el horizonte de las previsiones tras un débil final de 2019". En ese sentido, Calviño destacó que el Gobierno estima que se crearán más de 1,2 millones de nuevos puestos de trabajo entre 2019 y 2023, lo que situaría la tasa de paro en el 12,3% al final de la legislatura. Con todo,

La vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, ayer, durante un acto en la Bolsa de Madrid.

PABLO MONGE

España seguirá creciendo por encima de la zona euro (1,2%) y de la UE (1,4%)

El Ejecutivo estima que se crearán 1,2 millones de puestos de trabajo entre 2019 y 2023

el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, ha citado el lunes al líder del PP, Pablo Casado, para pedirle una "oposición de Estado" a fin de sacar adelante las reformas estructurales que necesita el país.

Para el conjunto de la UE, Bruselas prevé una "trayectoria estable" aunque "moderada" estos dos años que permita continuar con el "periodo de expansión más largo desde la introducción del euro en 1999", indicó ayer el comisario de Economía, Paolo Gentiloni. Advirtió, sin embargo, de que el bloque se enfrenta a un "panorama geopolítico más volátil": a pesar de que la tensión comercial entre EE UU y China se ha reducido, avisó de que la incertidumbre sobre la relación futura con Reino Unido sigue siendo "considerable", mientras que insistió en que todavía era "demasiado pronto para evaluar la magnitud" del impacto económico del coronavirus.

Bruselas eleva una décima el avance español en 2020, al 1,6%, y 2021, al 1,5%

Mejora también el crecimiento alemán pero rebaja el de Francia e Italia

La regulación que prepara Economía

► **Evitar deudas perpetuas.** La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, anunció ayer en el Congreso las líneas generales de la política que seguirá su departamento en esta legislatura. Y, entre otras, detalló que aprobará "próximamente" una orden para evitar la existencia de deudas perpetuas en el crédito al consumo, al favorecer el acceso a la información del cliente sobre los créditos revolving, y al mejorar la responsabilidad de las entidades para evaluar la solvencia de los clientes.

► **Protección al cliente financiero.** Tras la puesta en marcha de la Autoridad Macroeconómica el pasado año, Calviño indicó que está trabajando en un anteproyecto de ley para crear una Autoridad de Protección del Cliente Financiero, algo ya previsto en la pasada legislatura y que "todavía llevará tiempo" antes de llegar al Congreso.

► **Sandbox financiero.** La ministra sí que confió en presentar "en breve" ante las Cortes un proyecto de ley para crear un entorno controlado de pruebas que permita combinar la entrada de nuevas tecnologías digitales en el sector financiero (como la de las fintech), con un marco regulatorio y de supervisión que garantice la protección del consumidor y la estabilidad financiera.



Bruselas exige a España que retome la austeridad por su elevada deuda

PREVISIONES DE INVIERNO/ La Comisión Europea reclama "políticas fiscales prudentes" en aquellos países que tienen una elevada deuda y déficit. Bruselas teme que la deuda española se mantenga por encima del 95% del PIB hasta 2030.

Pablo Cerezal, Madrid
Primer toque de atención de Bruselas al Gobierno español sobre la nueva senda del déficit, apenas dos días después de que el Ejecutivo presentara su revisión al alza en las previsiones del desfase presupuestario para los próximos años. El vicepresidente de la Comisión Europea y comisario europeo del Euro y de Diálogo Social, Valdis Dombrovskis, aprovechó ayer la presentación de las previsiones económicas de invierno para lanzar un mensaje de advertencia a Moncloa, reclamando al equipo de Pedro Sánchez que aproveche la inercia del crecimiento económico para acelerar el ajuste del déficit, en lugar de seguir "políticas fiscales imprudentes".

En la rueda de prensa para presentar el documento, Dombrovskis cargó contra "los países con una elevada deuda pública", que "deberían aumentar sus defensas [frente a los nuevos problemas globales] llevando a cabo políticas fiscales prudentes". Aunque el vicepresidente de la Comisión no mencionó de forma explícita a España, lo cierto es que este mensaje parece hecho a su medida -además de Francia, Italia y Bélgica-, ya que el país no sólo es el sexto más endeudado de la Unión Europea -con un volumen de pasivos que roza el tamaño del PIB-, sino que tam-

bién padece un déficit muy elevado -el segundo mayor en términos corrientes y el mayor de todos en cifras estructurales, o a lo largo del ciclo económico-.

De hecho, la senda de consolidación fiscal propuesta por el Ejecutivo deja mucho que desear, según el criterio de Bruselas, ya que eleva en más de 80.000 millones de euros el desfase previsto hasta 2023 y retrasa la entrada en superávit, anteriormente proyectada para el próximo ejercicio, hasta por lo menos dentro de cuatro años. Por eso, con sus palabras, Dombrovskis apuntaría a la posibilidad de tumbar esta senda de déficit. Es más, hace apenas tres meses la Comisión ya había advertido a España de que el incremento del gasto público no podría exceder el 0,9% anual -la propuesta de Moncloa es del 3,8%- y le reclamaba un ajuste estructural del 0,65% del PIB.

Desfase hasta 2030

La Comisión Europea no se cree en absoluto las previsiones de reducción de deuda que exhibe el Gobierno en su último cuadro macroeconómico, que hablan de una reducción de la deuda por debajo del 90% del PIB dentro de tres años. Estas cifras son mucho más negativas que las proyectadas anteriormente, ya que arrojan un retraso de casi dos años en la reducción



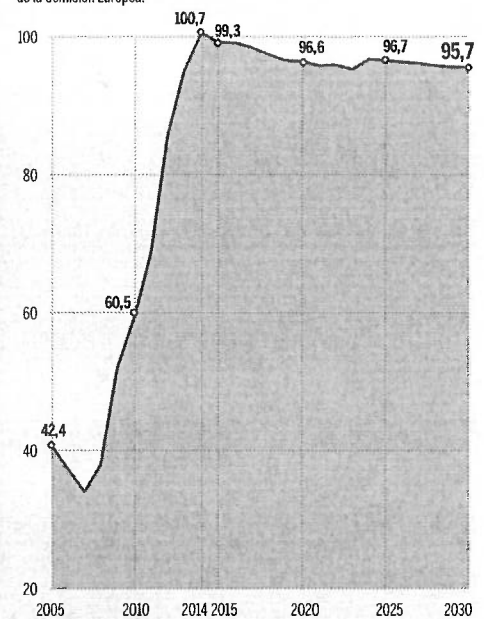
El vicepresidente de la Comisión Europea y comisario del Euro y el Diálogo Social, Valdis Dombrovskis.

del volumen de deuda respecto a los objetivos aprobados en 2017 y actualmente en vigor, pero Bruselas considera que no se llegarán a producir si no hay un ajuste significativo que, por ahora, no se observa en ninguna parte en la presentación del Ejecutivo.

Un reciente análisis publicado por la Comisión Europea, el *Debt Sustainability Monitor*, prevé que la deuda pública se mantendrá muy cerca de los niveles actuales en 2030, en el 95,7% del PIB. Esto significa que en los doce años que van desde 2018 has-

UNA DEUDA QUE SE INCREMENTÓ MUY RÁPIDO Y DIGIERE MUY LENTAMENTE

Deuda pública, en % del PIB. Los datos a partir de 2019 son previsiones de la Comisión Europea.



Fuente: Banco de España y Comisión Europea

Expansión

ta el final de la próxima década, el volumen de obligaciones apenas se habrá reducido en 1,9 puntos de PIB, a pesar del crecimiento, mientras que en el conjunto de la eurozona el descenso habrá sido de 12,9 puntos, hasta el 75% del PIB. Además, el texto advierte de

que la reducción del endeudamiento será cada vez más complicado en el futuro, debido a que el envejecimiento demográfico implica un menor crecimiento y mayores gastos derivados de la longevidad en materia de pensiones, sanidad o dependencia.



El informe eleva una décima el PIB español para este año, hasta el 1,6%, en línea con Moncloa

Calviño prevé que la creación de empleo se frene sustancialmente en los próximos 5 años

Por ello, Dombrovskis reclamó ayer “aprovechar la ventana” de oportunidad que supone la inercia del crecimiento para “acometer reformas para impulsar el crecimiento y la productividad”, con el objetivo de evitar los “potenciales riesgos en el horizonte por un panorama económico volátil y con incertidumbres comerciales”, como es el caso del coronavirus. De hecho, Bruselas no tiene en cuenta este impacto por la dificultad para estimarlo de forma tan temprana.

Revisión al alza

Con todo, Bruselas elevó ayer una décima sus previsiones de crecimiento para España, hasta el 1,6%, en línea con el Gobierno español. Además, avanza que el PIB crecerá un 0,4% entre enero y marzo, una décima menos que en el último trimestre del año pasado, un pronóstico en el que coincide con los publicados ayer por BBVA Research y la Autoridad Fiscal (AIREF). Con todo, estos datos serán insuficientes para mantener el pulso del empleo, ya que la vicepresidenta tercera y ministra de Economía, Nadia Calviño, reconoció ayer en el Congreso de que entre 2019 y 2023 apenas se crearán 1,2 millones de puestos de trabajo, la mitad que en los 5 años anteriores.



Calviño se apoya en las agencias de rating para aumentar el gasto público

La ministra afirma que reducirá la deuda pública por debajo del 90% en 2023

Carmen Obregón García MADRID.

La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, se apoyó este jueves en las agencias de rating y en los inversores para justificar el aumento del gasto público –el límite de gasto no financiero crecerá en 2020 un 3,8%, según la senda de estabilidad presentada el martes por el Gobierno–. En su opinión, y tras un encuentro reciente con organismos nacionales e internacionales, “la confianza” sobre la economía española y sobre el Gobierno de España es absoluta, de manera que, los planteamientos de déficit, de deuda pública y de techo de gasto han sido “comprendidos por los inversores y los organismos internacionales”, dijo a las puertas del Palacio de la Bolsa de Madrid.

Para apoyar esta posición, Calviño recordó el crecimiento económico del PIB al 2% –por encima de la media europea–, el incremento de la participación de los inversores, la bajada de la prima de riesgo, sosteniendo un crecimiento “más robusto” que combine el desarrollo económico con la creación de empleo.

En la presentación del II Observatorio del Ahorro y de la Inversión de España, y horas más tarde en la Comisión de Asuntos Económicos y Transformación Digital, del Congreso de los Diputados, Calviño esbozó los tres ejes de la nueva vicepresidencia económica: la senda fiscal y cuentas saneadas, con el objetivo prioritario de reducir el déficit público por debajo del 90% del PIB al finalizar la legislatura; el eje de sensibilidad social para atajar desigualdades –recordando el paseo que el FMI dio la semana pasada por España para concluir que este país dedica pocos recursos a las rentas bajas y a los jóvenes–; y, las reformas estructurales, con agenda del cambio incluida, y “alineada con las prioridades de la Comisión Europea”, señaló.

“El discurso ha cambiado mucho –matizó en su exposición la vicepresidenta–, hoy se habla políticamente de “crecimiento inclusivo para la distribución de la renta”, puntualizó.

Bonos verdes

Después de mostrar los cinco ámbitos prioritarios de la Secretaría de Estado de Economía –impulso del capital humano en la vida laboral; protección del capital natural de Transición Ecológica con un volumen de inversiones de 200.000 millones de euros en los próximos diez años; impulso del capital tec-



Nadia Calviño, vicepresidenta económica. EUROPA PRESS

Economía avanza que el proyecto de ‘sandbox’ financiero llegará en breve al Congreso

nológico; eficiencia del mercado laboral, dentro del diálogo social sin olvidar el sistema público de pensiones y, reforzar la calidad institucional–, Nadia Calviño ponderó la nueva emisión, en 2020, de bonos verdes por parte del Tesoro Público, al igual que ya hizo el Instituto de Crédito Oficial con una

respuesta de 500 millones de euros. En este apartado, la vicepresidenta también se refirió a las transposiciones de directrices europeas gestionadas en los 20 meses de Gobierno socialista, y al calendario que este negociado tiene aun por llevar al Congreso.

Entre tanto, el Ejecutivo tiene pendiente dos proyectos de ley, entre ellos el *sandbox financiero* para la creación de un espacio de pruebas que permita combinar la entrada de nuevas tecnologías en el sector financiero en un marco regulatorio de supervisión.

En la parte final de las dos intervenciones públicas que hizo, Calviño repasó los retos de la otra pat-

Una reforma laboral responsable

La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, reiteró este jueves el compromiso del Gobierno de España con una reforma laboral “responsable”, en el marco del diálogo social. No obstante, no ocultó que la derogación del despido por absentismo se ha abordado en la reunión de sussecretarios de Estado y secretarios de Estado, popularmente conocida como el ‘consejillo’, y que se aprobará en el próximo Consejo de Ministros sin haber pasado por la mesa de diálogo social.

de su ministerio, la Transición Digital del país. En este sentido, aludió a los retos y compromisos por reforzar el derecho de los ciudadanos, una conectividad adecuada y sin exclusión, el impulso del 5G o, la digitalización de las administraciones, las empresas y las pymes, entre otros objetivos.

La vicepresidenta, satisfecha con las previsiones de la Unión Europea sobre el crecimiento en España para 2020 (el 1,6%, en línea con las previsiones del Gobierno de España), hizo una previsión de empleo de 1.200.000 trabajadores, contando desde el año 2019, e incluyendo el ejercicio de 2023, es decir, 240.000 nuevos empleos al año, prácticamente la mitad de lo que venía creando el Ejecutivo de Mariano Rajoy en los últimos años.

De esta forma, la tasa de paro pasará del 13,6% este año al 13% en 2021 y acabará en el 12,3% en 2023, la tasa que el Ejecutivo esperaba lograr ya este mismo año.

La tasa Tobin

La vicepresidenta tercera y ministra de Asuntos Económicos estimó este jueves que el impuesto a las transacciones financieras, conocido como tasa Tobin, no afectará significativamente a la liquidez o al funcionamiento de la Bolsa española. “Nuestra previsión es que no tendría por qué afectar significativamente a la liquidez y al funcionamiento de la bolsa en nuestro país”, indicó en declaraciones a los medios tras inaugurar el II Observatorio del ahorro y la inversión en España, organizado por Bestinvest y el IESE.



Balance

El FMI concluye que la reforma laboral creó empleo pero dejó un mercado laboral más precario

Detecta aumentos del tiempo parcial involuntario

El organismo constata un crecimiento de los trabajadores pobres

RAQUEL PASCUAL
MADRID

La reforma laboral que hizo el Gobierno del PP en 2012 y que ahora el actual Gobierno quiere desmontar sirvió para crear empleo y, con el tiempo, para mejorar algo el índice de desigualdad. Pero hasta aquí las buenas noticias, porque esta reforma empeoró el mercado laboral, con un empleo de peor calidad, con menos horas, menor productividad y más trabajadores pobres.

Este es, en resumen, el análisis elaborado en uno de los informes que hacen expertos economistas para el Fondo Monetario Internacional (FMI) titulado *Implicaciones distributivas de las reformas del mercado laboral. Aprendiendo de la experiencia de España*, que se hizo público ayer.

Este trabajo afirma que "las reformas de 2012 mejoraron los resultados en materia de empleo, incluso para los jóvenes". Asimismo, el documento elaborado por Ara Stepanyan y Jorge Salas asegura en sus conclusiones que "la fuerte creación de empleo, ayudada por las reformas, ha mejorado la distribución de los ingresos después de 2012". Es más, añaden que, "cinco años después de esta reforma, hay evidencias de que la reforma laboral contribuyó a una reducción significativa del coeficiente de Gini", que es uno de los principales indicadores que miden la desigualdad en una sociedad.

En concreto, según los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), que es el encargado de elaborar el índice Gini para España, este ha caído de 34 puntos en 2011, antes de la reforma, a 33,2 puntos en 2018, último año con datos disponibles.

Sin embargo, sus investigaciones no arrojan resultados concluyentes sobre el impacto de esta reforma en el 20% de la población que más gana y en el 20% que menos gana. Tampoco encuentran ningún impacto sistemático de la reforma laboral en la tasa general de la población en riesgo de pobreza. Pero, por el contrario,

Despido por absentismo

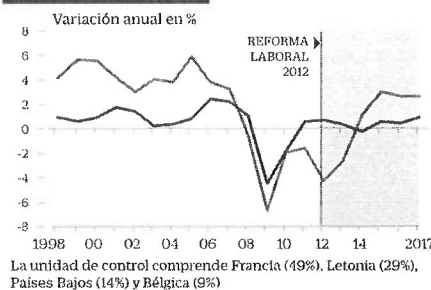
► **Empresarios.** La ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz, restó importancia ayer a las declaraciones de algunos empresarios que recelaban de los planes del Gobierno de derogar el denominado despido por absentismo el próximo martes en el Consejo de Ministros. Entre los dirigentes patronales más críticos con esta medida está el vicepresidente de CEOE y presidente de la patronal catalana, Formento del Trabajo, Josep Sánchez Llibre, quien ha asegurado que hará lo posible para frenar la derogación de esta causa de despido objetivo. Díaz aseguró ayer respetar estas opiniones empresariales pero, al tiempo, se mostró convencida de que son "absolutamente minoritarias". Así lo expresó la ministra tras reunirse ayer con representantes de la Confederación Empresarial Española de Economía Social (Cepes).

► **Pensiones.** "No hay que partir de cero". Así se refirió ayer la nueva presidenta de la Comisión de Seguimiento del Pacto de Toledo y exministra de Trabajo y Seguridad Social, Magdalena Valerío, a la labor que se inició ayer en el seno de este grupo de trabajo en el Congreso de los Diputados. Esta comisión, tras varios años de trabajo, estuvo, infructuosamente, a punto de cerrar un acuerdo en la anterior legislatura sobre las más de 20 recomendaciones del Pacto de Toledo para reformar las pensiones.

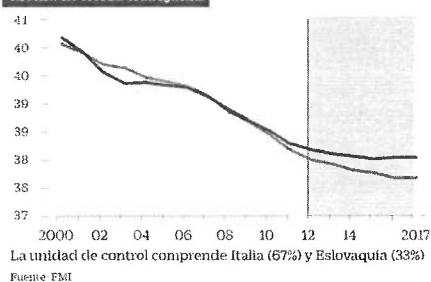
Impacto de la reforma laboral de 2012 en España

El FMI ha utilizado una metodología que compara los datos de empleo obtenidos en España con los de un grupo de control formado por distintos países europeos

Crecimiento del empleo



Media de horas trabajadas



sí han encontrado evidencias de un aumento de la tasa de trabajadores pobres, tras los cambios en la normativa laboral operados en 2012.

Este aumento de la pobreza entre las personas que tienen un empleo podría ser consecuencia, según este estudio, de otros dos efectos de la reforma que han contribuido a empeorar el mercado de trabajo español.

Concretamente, hallan un impacto negativo en la productividad del empleo en general. Las conclusiones de estos expertos apuntan a que las modificaciones legales "contribuyeron a una reducción del promedio de horas trabajadas y a un aumento del tiempo parcial involuntario".

Aunque en este último punto admiten "conclusiones estadísticas insignificantes" y creen que la mayor flexibilidad en la contratación a tiempo parcial es la causante de este deterioro.

Pero este informe no culpa solo a la reforma laboral del empeoramiento de la calidad del mercado de

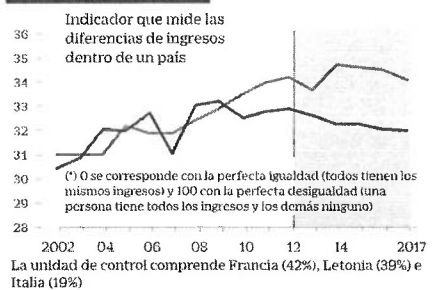
trabajo desde el punto de vista de menos horas trabajadas. También apuntan a un "cambio estructural de la economía, que pasa de la construcción, que emplea en mayor medida a trabajadores a tiempo completo, a los servicios, en los que alrededor del 18% de los empleados tienen contratos a tiempo parcial". Este porcentaje es casi cuatro puntos superior a la media de parcialidad entre los asalariados en general.

Salvedades

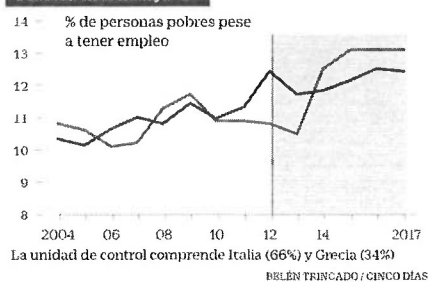
En definitiva, creen que los cambios legislativos del PP que aumentaron la flexibilidad interna y unilateral de las empresas y abarataron y facilitaron los despidos han servido para acelerar la creación de empleo sin generar una mayor desigualdad en los ingresos pero sí constatan que el empleo es, desde entonces, menos productivo y que existe una creciente pobreza laboral.

Dicho todo esto, los autores del estudio hacen otras dos salvedades. Por un lado, advierten de que sus conclu-

Coeficiente Gini*



Pobreza en el trabajo

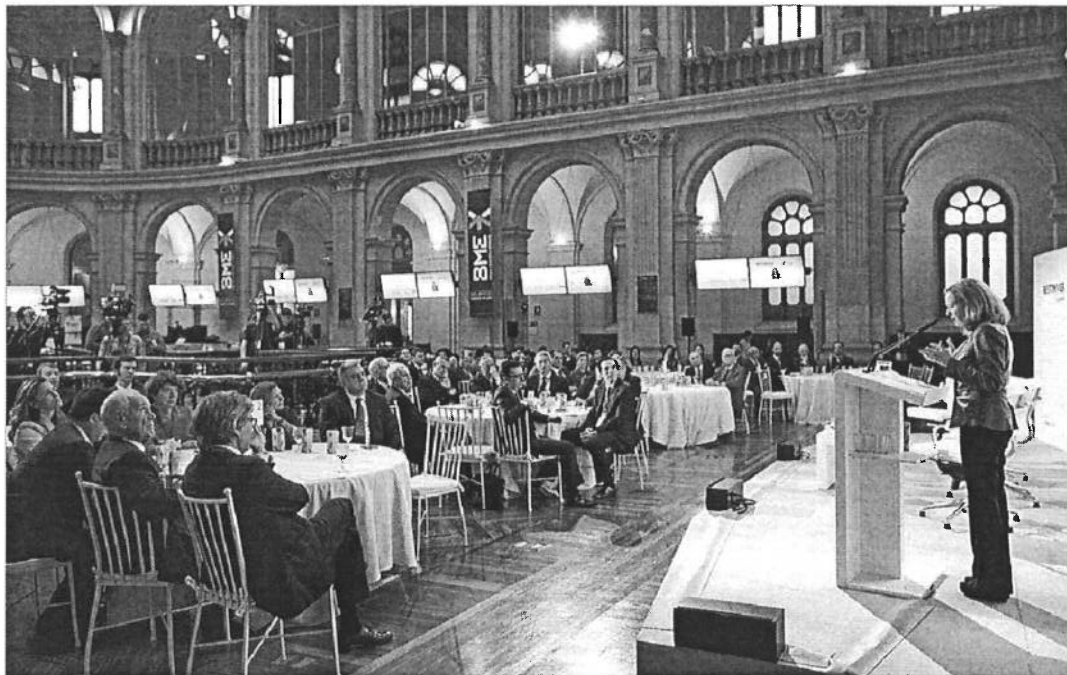


Los autores citan otros estudios que reconocen algún impacto en los salarios

El cambio de la construcción por los servicios afectó a la calidad del empleo

siones no arrojan luz sobre el papel de las reformas específicas de todos estos cambios sobre cuestiones como, por ejemplo, los salarios. "Sin embargo, los resultados de otros estudios sobre el impacto de la reforma laboral de 2012 sí sugieren que probablemente las medidas destinadas a mejorar la flexibilidad salarial hayan tenido efectos", dicen. Y, en segundo lugar, recomiendan "ser cauteloso" al interpretar todo este análisis, porque los impactos detectados en este estudio podrían estar también influenciados por otras cuestiones que se produjeron al tiempo de estas reformas, incluyendo otros cambios estructurales en las políticas económicas.

Para llegar a estas conclusiones, estos expertos han analizado la evolución de los datos del mercado laboral en España antes y después de la reforma laboral de 2012, y después han comparado los distintos campos analizados con varias unidades de control formadas por varios grupos de países europeos.



La ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, ayer en la presentación del II Observatorio del Ahorro y la Inversión de Bestinver e IESE. EUROPA PRESS

Calviño descarta tocar la reforma laboral sin CEOE

Defiende «un equilibrio» en el marco laboral y descarta a Bankia como banca pública

M. HERNÁNDEZ / C. SEGOVIA MADRID Organismos e instituciones internacionales, inversores y agencias de calificación vigilan estos días muy de cerca los pasos del Gobierno español en materia económica, y Nadia Calviño es la encargada de dar la cara para tratar de retener su confianza y convencerlos de que la desaceleración está controlada.

La ministra de Asuntos Económicos y vicepresidenta tercera del Ejecutivo lleva toda la semana inmersa en un mini road-show dentro y fuera de España para calmar las dudas sobre la fortaleza de la economía del país y sobre los cambios que pretenden en temas clave como la reforma laboral o las pensiones.

El último hito hasta ahora es su comparecencia en la Comisión de Economía del Congreso de los Diputados en la que ya no mencionó la manida promesa de «derogar los aspectos más lesivos de la reforma laboral» y, al contrario, descartó modificarla sin dar voz y voto a la patronal CEOE. Señaló que hay que esperar al diálogo social «para lograr el necesario equilibrio entre los intereses empresariales y los de los representantes de los trabajadores»,

dando claramente a entender que quiere evitar que cualquier modificación normativa sea desequilibrada en contra de la patronal CEOE, pese a lo prometido ampliamente en el pasado por PSOE y Podemos. Más lejos aún colocó en el horizonte el prometido cambio del Estatuto de los Trabajadores para incorporar a la realidad laboral la robotización y la digitalización que Calviño defiende que hay que afrontar «de forma sosegada» y después de que se pronuncie una comisión de expertos.

En cuanto a la banca pública, se ha mostrado partidaria de reforzar el papel del Instituto de Crédito Oficial (ICO), pero ha dejado completamente al margen a la entidad que preside José Ignacio Goirigolzarri. «Nuestra posición es muy clara: Bankia es un operador económico gestionado con criterios absolutamente privados».

Asimismo, calificó la actual participación mayoritaria del Estado en el banco como «una herencia que arrastramos» y apostó por su privatización lenta. «Nuestra intención es maximizar la recuperación de las ayudas y, por eso, no hay que actuar de forma apresurada», subrayó. Calviño prevé que en esta legislatura se

LA UE, MÁS OPTIMISTA SOBRE EL PIB ESPAÑOL

Crecimiento del 1,6%. La Comisión Europea mejora hasta el 1,6% la previsión de crecimiento para España en 2020. El dato se alinea con el estimado por el Gobierno español esta semana. El informe comunitario argumenta su revisión en el hecho de que «la desaceleración de la economía española en la segunda mitad de 2019 fue más suave que lo anticipado en un principio».

Consumo e inversión. El aumento del PIB español se situaría por encima de la media comunitaria gracias a la mejora del consumo privado y a la recuperación de la inversión. El crecimiento para 2021 sería del 1,5%, también por encima de lo estimado.

Estabilización. A la espera de los Presupuestos, Bruselas cree que la economía española ha entrado en una fase de «estabilización» y que se ha tocado el «suelo de la desaceleración».

creen 1,2 millones de empleos, entre 2020 y 2023 en clara ralentización con respecto a los 970.000 creados en los dos últimos años 2018 y 2019. Se despidió de los diputados evitando concreción en cómo piensa cuadrar las cuentas en línea con otras citas de esta semana. El lunes se vio en

Londres con representantes de agencias de rating e inversores para trasladarles las principales claves de su hoja de ruta y ratificar el compromiso del Gobierno con las exigencias europeas.

El martes compareció ante los medios tras el Consejo de Ministros para comunicar y justificar la revisión de las previsiones de crecimiento y déficit público y, ayer jueves, trasladó el mismo mensaje. «El Gobierno está claramente comprometido con la reducción del déficit y la deuda pública lo más rápidamente posible, pero sin poner en riesgo el crecimiento económico y la creación de empleo y en línea con las normas comunitarias», tal y como dijo Calviño en la presentación del II Observatorio del Ahorro y la Inversión en España organizado por Bestinver y el IESE en Madrid. Era la tercera vez que lo repetía cuando el reloj no había marcado aún las 13.00 horas.

La ministra es consciente de que la lupa está sobre España, especialmente después de que esta semana el Ejecutivo haya modificado su cuadro macroeconómico para los próximos ejercicios. Los cambios divergen de la línea seguida en los últimos años: prevén menos crecimiento, más gasto público, más deuda y más déficit, es decir, casi todo lo contrario de lo que marca Bruselas.

Calviño repite tres pilares: «responsabilidad fiscal, sensibilidad social y reformas estructurales», pero los mercados no acaban de verlo claro. «Los riesgos para una revisión a la baja estarían vinculados con una política fiscal menos prudente, que aumentaría la deuda pública, y una reversión de las reformas estructurales, particularmente la reforma laboral y del sistema de pensiones», advierte Moody's.

Prisión provisional para el ex presidente de Pemex

PABLO D. ALMOGUERA MÁLAGA Con el mismo chaleco verde que vestía en el momento de su arresto, desorientado y escoltado por un agente que portaba un subfusil. Así llegó ayer a los Juzgados de Marbella Emilio Lozoya, el ex presidente de Petróleos Mexicanos (Pemex), tras ser detenido en la Costa del Sol después de varios meses huido de la justicia de su país. Una comparecencia judicial que ha sido el paso previo a que la Audiencia Nacional decretase su ingreso en prisión.

Lozoya, que fue atrapado este miércoles en los alrededores de la considerada como urbanización más lujosa de Europa, llegó a los juzgados a las 10:15, después de pasar toda la noche en un calabozo de la Comisaría Provincial de Málaga.

El millonario centroamericano, al que se le acusa de defraudar 280 millones de dólares, parecía algo desconcertado por el trámite. Fuentes judiciales explicaron a EL MUNDO que, una vez en el interior, Lozoya respondió por videoconferencia a las preguntas del magistrado de la Audiencia Nacional Ismael Moreno, quien finalmente acordó su ingreso en provisional incondicional y comunicada en virtud de una extradición cursada por las autoridades judiciales mexicanas por delito de operaciones con recursos de procedencia ilícita —que en España se corresponde con blanqueo de capitales—.



Emilio Lozoya. REUTERS

«En un auto, el magistrado explica que, en este caso, el delito por el que le reclama la justicia mexicana tiene una pena máxima de prisión de 15 años», señaló el Alto Tribunal. Lozoya manifestó durante el juicio que no acepta la extradición a México.

Ante la derogación del despido por absentismo

Garamendi pide que los primeros siete días de baja laboral corran a cargo de la Administración

S. ALCELAY MADRID

El presidente de la CEOE, Antonio Garamendi, aseguró ayer que la patronal no se opondrá a la derogación del despido por bajas reiteradas dado que no ha sido objeto de negociación, pero sí afirmó que «los primeros siete días por bajas justificadas, sobre todo en el caso de las pymes, los debería pagar la Administración». Hoy las empresas pagan los primeros quince días.

Garamendi insistió en que «se ha

generado una cierta alarma social» a consecuencia de la reciente sentencia del Constitucional que avaló esta fórmula de extinción, «cuando nunca se había planteado anteriormente, y esta norma lleva desde los años 80 en vigor». «Habría que profundizar más en este tema porque también hay que hablar de absentismo profesional, que es una realidad en España».

Garamendi recordó que la reforma laboral «consiguió que muchas em-

presas no cerraran durante la crisis y la generación de medio millón de puestos de trabajo al año gracias a la internacionalización de la empresa española». «Cuando desde el Gobierno se habla de resolver los aspectos más lesivos» de la misma, «nosotros preferimos hablar de mejoras», apuntó.

Dijo también que CEOE está abierta al diálogo en la mesa de negociación con Gobierno y sindicatos, pero consideró que hay temas de los que «no se va a poder hablar», como es el caso del la opción que baraja el Gobierno de limitar las subcontrataciones a servicios especializados ajenos a la actividad principal de la empre-

sa, «porque es un tema laboral, no de empresa», afirmó.

Mientras, la ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, volvió a incendiar a la organización empresarial tras afirmar que los sectores que no están a favor de la derogación del despido por acumulación de bajas médicas son «minoritarios». Un día antes había la titular del departamento explicó que contaba con el respaldo de la patronal para derogar el artículo 52 d) del Estatuto, lo que fue desmentido por la CEOE. Ayer la patronal catalana, Fomento del Trabajo se manifestó en contra de suprimir esta extinción, en lo que están de acuerdo todas las demás.

*Despido
Díaz vuelve a
desafiar a la CEOE
y dice que son
minoría los
sectores que están
en contra*

Iglesias da “prioridad absoluta” a una renta básica para los españoles

EN EL CONGRESO/ El vicepresidente segundo anunció ayer que el Gobierno materializará “cuanto antes” su promesa de aprobar un ingreso mínimo para todos los hogares, aunque sin fijar cuantía ni plazos.

J. Díaz, Madrid

A poco más de un mes de la asamblea nacional que Podemos celebrará en la tercera semana de marzo, en la que Pablo Iglesias aspira a revalidar su liderazgo absoluto al frente del partido morado, el vicepresidente segundo del Gobierno y Ministro de Derechos Sociales plantó ayer la semilla de su reelección anunciando a bombo y platillo la puesta en marcha “cuanto antes” de una renta mínima garantizada para todos los hogares españoles. Una promesa que es santo y seña de las recetas populistas de Podemos. Así lo anunció Iglesias en una comparecencia a petición propia en la Comisión de Derechos Sociales del Congreso, en la que aseguró que “será una prioridad absoluta del Gobierno implementar la prestación pública estatal que garantice un ingreso mínimo vital para todos los hogares”. Un subsidio que otorgaría la Seguridad Social y que, por tanto, debería coordinarse con el ministerio del ramo, que lidera José María Escrivá, quien ya ha tenido que colmar con un alza de las pensiones con el IPC cuando desde la presidencia de AIREF ad-

vertir no hace mucho del riesgo que esto entrañaba para la sostenibilidad del sistema.

Iglesias, que efectuó este anuncio pocos días después de que se aprobara la nueva subida del SMI, otro de los grandes caballos de batalla de Podemos, no aclaró, sin embargo, ni la cuantía de dicha renta ni su coste económico, en un entorno de desaceleración de la actividad, de fuerte desviación en los objetivos de déficit y de una deuda pública en niveles aún desorbitados.

“España debe aumentar el gasto social, pero mejorando la eficacia redistributiva”, afirmó Iglesias ante el resto de representantes parlamentarios, añadiendo que “la buena noticia es que el sistema fiscal cuenta con amplios márgenes de mejora”. Esto es, deslizo que su receta para financiar un proyecto ingente en la absorción de recursos será una subida masiva de impuestos.

El pacto de coalición entre PSOE y Podemos recoge expresamente la promesa de desarrollar el ingreso mínimo vital: “Comenzaremos en un primer momento por el aumento decidido de la prestación por hijo/a a cargo para familias vulnerables, y poste-



Pablo Iglesias, ayer durante su comparecencia en la Comisión de Derechos Sociales del Congreso.

riormente mediante un mecanismo general de garantía de renta para familias sin ingresos o con ingresos bajos”.

Si bien Iglesias no entró ayer en la letra pequeña de su compromiso estelar, los programas de Podemos para las elecciones del año pasado recogían la promesa de una ren-

ta básica de 600 euros mensuales para todos, garantizada por ley y actualizada periódicamente con el valor más alto entre el IPC y el alza del salario medio. Una medida que, según la formación populista, beneficiaría a unos 10 millones de personas, lo que dispararía su coste inicial a un mínimo de

6.000 millones. La cuantía, en realidad, sería mucho mayor, ya que Podemos prometía elevar esa renta hasta los 1.200 euros dependiendo del número de miembros del hogar. El PSOE de Pedro Sánchez también ha prometido en sus programas “un ingreso mínimo como base de la libertad y los

En abril pasado, el PSOE prometió un ingreso mínimo vital de entre 580 y 858 euros

La propuesta de Unidas Podemos rondaba entre los 600 y los 1.200 euros

derechos de todas las personas”. Aunque los socialistas no cuantificaron en los comicios de noviembre ni el importe ni los plazos de esa ayuda, si lo hicieron en la propuesta, con la que concurren a las elecciones de abril. Entonces, prometieron implantar una renta básica para los casos de pobreza severa con un mínimo de 580 euros mensuales (con un hijo a cargo) y un máximo de 858 euros (con tres personas a cargo) al final de la legislatura. La primera propuesta de Sánchez, en 2016, estipulaba ese ingreso mínimo en 426 euros y estimaba su coste en unos 6.000 millones.

Incluso la Autoridad Fiscal (AIREF) defendió el año pasado una renta mínima única de ámbito estatal como una receta factible, aunque bastante más acotada en su alcance y en su coste. El organismo, entonces presidido por Escrivá, veía asumible una ayuda para 1,8 millones de hogares con un impacto económico de unos 3.500 millones al evitar duplicidades con las rentas concedidas por las CCAA.

Editorial / Página 2

Las incógnitas de una propuesta muy cara

ANÁLISIS por Pablo Cereza

Si hay algo sobre lo que hay más versiones que respecto al encuentro entre José Luis Ábalos y Delcy Rodríguez, es la renta básica. Una propuesta de la que se ha hablado en innumerables ocasiones desde la irrupción de Podemos, hace ya seis años, pero de la que no se conoce gran cosa porque cada vez se formula de una forma distinta. Pero, sea cual sea la vía que finalmente se trate de implementar, la renta básica chocará contra tres grandes problemas: la falta de recursos—la deuda pública roza el 100% del PIB y no bajará de estos niveles en el futuro, según la Comisión Europea—, los gastos que vienen para el futuro—más perentorios, como es el caso del mayor gasto en pensiones, sanidad o dependencia por el envejecimiento demográfico— o los menores incentivos a trabajar—como se observaron durante el

reciente experimento en Finlandia—. Demasiadas barreras como para que Iglesias ponga esta medida como su “prioridad absoluta”.

No queda nada claro cuál será la propuesta del gobierno de coalición. ¿Se trataría de alcanzar un ingreso mínimo vital de 426 euros al mes por persona, como planteaba la Autoridad Fiscal hace unos meses, más un complemento por hijo a cargo? ¿Se incrementaría hasta los 600 euros tal como reclamaba el Ejecutivo este verano? ¿O se podría llegar hasta los 1.200 que planteaba Podemos para familias con varios hijos? Y, más aún, ¿sería igual en toda España o dependería del coste de la vida en cada territorio, en cuyo caso se acercaría peligrosamente a los salarios más bajos de determinados territorios? Y, más allá de las cifras concretas, ¿se mantendría parcialmente para quienes encuentran un trabajo, con el objetivo de incentivar la búsqueda de empleo? ¿Y durante cuánto tiempo? ¿Se mantendría también de forma inde-

finida para las personas que rechacen sistemáticamente ofertas de trabajo o se reduciría gradualmente en algunos supuestos? Y, finalmente, ¿cuánto va a costar? Podemos hablaba en su programa de 12.000 millones de euros, pero BBVA Research la cifra en 18.870 millones.

Y de aquí se deriva el primer problema: cómo pagar esta cifra, en un momento en el que Bruselas presiona para un mayor ajuste del déficit. El vicepresidente Pablo Iglesias señala que “hay amplios márgenes en el sistema fiscal”, apuntando a mayores ingresos por cotizaciones, el diésel, el IRPF, Sociedades o un impuesto sobre grandes patrimonios. Sin embargo, no tiene en cuenta que la economía no es una hoja de Excel que vaya a aguantar impertérrita

El fallido experimento de Finlandia evidencia el desincentivo para la búsqueda de empleo

cualquier impuesto, al contrario: las contrataciones se resentirán si sube el coste del empleo, el consumo caerá si se incrementan el IRPF o los impuestos especiales, la inversión se reducirá con una mayor tributación por Sociedades y los ricos se irán si se les ponen nuevos impuestos que no haya en el resto del mundo, lastrando el crecimiento y la recaudación en el medio y largo plazo. E, incluso en el caso de que se logren nuevos ingresos, hay que tener en cuenta que una serie de gastos también se va a incrementar por la mayor longevidad—pensiones, sanidad, dependencia— y otros quizá son más necesarios, como es el reto demográfico o la competitividad empresarial.

Por último, quedan los incentivos que se trasladan al mercado laboral, como pone de manifiesto el fallido experimento finlandés. El país nórdico ensayó esta renta básica con 2.000 desempleados y, tras dos años, concluyó que la ayuda había desincentivado la búsqueda de empleo,

probablemente debido a que los participantes ya contaban con unos ingresos seguros. Y eso que las prestaciones eran mucho menores (560 euros al mes, un país donde los precios son muy superiores a los españoles). Y, si cada vez más gente se conformara con la renta básica, ¿quién pagaría impuestos para financiarla? además, los expertos advierten de que, si este ingreso no se mantiene parcialmente si se encuentra un empleo, generaría una “trampa de pobreza”, ya que los ciudadanos preferían mantener el subsidio básico y perderían capacidades laborales. El leit motiv del Ejecutivo parece ser tratar de sostener el PIB con mayor gasto público, pero eso es pan para hoy y hambre para mañana, como muestran sus últimas previsiones. La única forma de lograr un crecimiento sostenido es mejorar la competitividad del país, y esto pasa por menores costes—laborales, fiscales, etc— y más productividad para atraer inversiones y generar empleo.

Trabajo sopesa facilitar el PER a los agricultores de Andalucía y Extremadura

► Pablo Iglesias y Yolanda Díaz se reúnen hoy con los sindicatos del sector

CARLOS MANSO CHICOTE
MADRID

El Gobierno estudia facilitar el acceso al subsidio agrario (antes conocido como PER) en Andalucía y Extremadura para paliar la situación del sector agrícola y ganadero. Así lo puede poner hoy sobre la mesa en la reunión que mantendrán la ministra de Trabajo y Economía Social, Yolanda Díaz y el vicepresidente segundo, Pablo Iglesias con sindicatos agrarios y a la que, según fuentes consultadas, no habrá sido convocada -al menos inicialmente- una de las de las principales organizaciones del sector: Asaja, COAG y UPA, organización que tampoco ha sido llamada al encuentro de hoy.

La relajación de los requisitos para poder acceder al PER es una forma de compensar la difícil situación que atraviesa el campo, especialmente el andaluz y el extremeño. ¿Cómo? Por ejemplo, rebajando el número de jornadas o peonadas necesarias para acceder a esta prestación, y que se sitúan en los 35 días dentro de los doce meses naturales anteriores a quedarse en paro, según la web del Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE). En concreto, existen dos tipos de subsidios: Uno a favor de trabajadores eventuales adscritos al Sistema Especial para Trabajadores por Cuenta Ajena Agrarios de la Seguridad Social y otro dirigido, más específicamente, a los mayores de 52 años



Los agricultores seguirán movilizándose hasta marzo

FRANCIS SILVA

inscritos en el citado Sistema Especial.

Por otra parte, el ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación, Luis Planas, se reunió ayer con los representantes del sector de frutas y hortalizas ante quienes repasó problemas como los bajos precios en origen, la aplicación de los acuerdos comerciales con terceros países o los aranceles impuestos por Estados Unidos a productos como la aceituna.

Planas se reafirmó en su intención de introducir cambios en la Ley de la Cadena Alimentaria de forma inmediata para regular las ventas a pérdidas o la publicidad de las sanciones, dejando para más tarde la transposición de la directiva europea sobre prácticas comerciales des-

leales. En su intervención también apostó por la «aplicación estricta» de la normativa europea para productos agroalimentarios de terceros países.

Escepticismo en el sector

El ministro de Agricultura, que calificó la reunión de «muy interesante y positiva», no terminó de convencer a los representantes de Asaja, COAG y UPA. Cristóbal Aguado, vicepresidente na-

Andrés Góngora (COAG)
«De la reunión mantenida con el ministro Luis Planas salimos peor de lo que entramos»

El antiguo PER, eterno caballo de batalla político

El Plan de Empleo Rural (PER) y hoy subsidio por desempleo agrario, nació en 1986 con el expresidente Felipe González e iba dirigido a Andalucía y Extremadura, para incentivar la contratación de jornaleros y facilitar su acceso al paro.

En la actualidad, la ayuda dura 180 días para los más jóvenes, y entre 300 y 360 días, para los mayores de 52 años. Además exige un mínimo de 35 días cotizados o estar parado.

cional de Asaja, anunció que el campo seguirá con las movilizaciones hasta principios de marzo; mientras que desde COAG, su responsable de frutas y hortalizas Andrés Góngora, concluyó que de «la reunión con el ministro salimos peor de lo que entramos» e instó a volver a publicar los estudios de precios de la cadena de valor «que no se realizan desde 2011», y anunció la continuidad de las manifestaciones. Por su parte, Lorenzo Ramos (UPA) exigió a que los cambios en la Ley de Cadena Alimentaria entren «en vigor cuanto antes».

La situación del campo también estuvo presente ayer en el Congreso de los Diputados: La vicepresidenta económica, Nadia Calviño defendió la necesidad de que el salario mínimo sea «único» en toda España, frente a las reivindicaciones del presidente extremeño, Guillermo Fernández Vara de un SMI distinto para este región eminentemente agrícola, aunque abrió la puerta a que haya «un tratamiento específico en ciertos sectores», informa Javier Tahiri.



JUAN VELARDE FUERTES

RESPUESTAS ADECUADAS

No pueden quedar sin referencia las declaraciones que Elvira Rodríguez efectuó en ABC el pasado 20 de enero, porque se reflejan a problemas claves de nuestra economía. El que, como economista importante que es, haya pasado a ocupar un puesto eminente en la estructura política del PP y ser diputada por Madrid en el Congreso, hace que inmediatamente sea de mucho interés lo que indique.

En primer lugar hay que señalar su

frase de que «la derogación completa de la reforma laboral me preocupa muchísimo». Y es una reacción natural en todo economista que esté al día, ya que, las consecuencias muy positivas que se derivaron de la reforma laboral de Rajoy para la mejoría del empleo, que de nuevo se pretende, no son compatibles con marchas atrás que eliminen la flexibilidad laboral. A más, naturalmente, del riesgo señalado por Elvira Rodríguez. Por eso, ella conoce de sobra cómo

Phillips liquidó planteamientos pseudo-keynesianos en un trabajo que, como nos señaló Blyth, indica por dónde se puede hacer desaparecer uno de los mayores riesgos para crear paro.

Por otro lado, una de las bases actuales de la economía española se deriva de su ingreso en la UE desde 1985, ampliado con la participación en el euro, como consecuencia del cumplimiento de aquella frase acertadísima de Solchaga sobre las dificultades de tomar un tren en marcha; mas ahora, con un alza continua del déficit y la deuda, ¿se va a resolver obligadamente algo de eso? Si no se arregla, Elena Rodríguez acierta a decir «que las noticias que nos llegan son preocupantes». Gracias al importante papel que tuvo en el Tribunal de Cuentas y en el Ministerio de Hacienda,

conoce maravillosamente la Curva de Laffer y el anecdotario que sobre ello existe. Y explica su reacción ante esa solución, aparentemente fácil, de encarnarnos en el Sistema Monetario Europeo con subidas impositivas.

El problema básico de España es el de nuestros enlaces con la economía exterior. Basta recordar el papel que han tenido las inversiones extranjeras para la expansión de nuestra economía a partir del Plan de Estabilización de 1959, y cuya importancia la podemos encontrar, por ejemplo, en «Estructura económica de España», de Ramón Tamames y Antonio Rueda. Estoy seguro que, con las advertencias en adelante de esta economista, podremos averiguar dónde se encuentran los peligros que también acechan al Gobierno Sánchez.



Crece el impacto por el brote de neumonía china

La GSMA abre la vía a litigios al esgrimir "causa mayor" para no pagar indemnizaciones

Los expertos avanzan una batalla legal al no haber declarada una emergencia

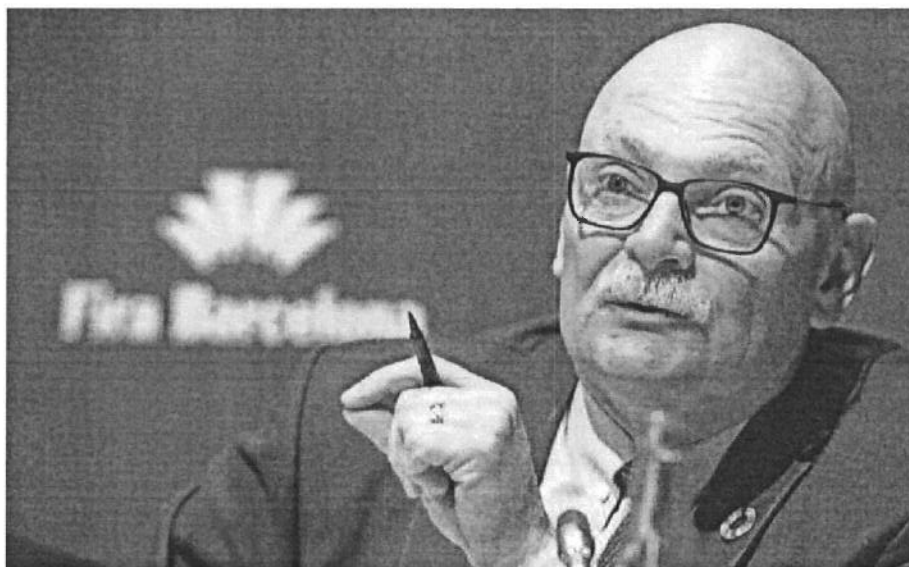
La OMS no ha fijado restricciones en el transporte

M. JIMÉNEZ / S. MILLÁN
MADRID

La GSMA, organizadora del Mobile World Congress de Barcelona, se niega a pagar indemnizaciones a las empresas afectadas por la cancelación de la mayor feria del móvil. Su consejero delegado, John Hoffman, dejó ayer clara cuál será su defensa ante la petición de cualquier compensación: "La cancelación del Mobile ha sido por el coronavirus. Ha sido una causa mayor", sentenció, dejando caer que las indemnizaciones por la suspensión las pagarán los seguros en virtud de esa "causa de fuerza mayor" que amparan los estudios sanitarios de que disponen.

Hoffman y el director general de la GSMA, Mats Graryd, declinaron dar detalles sobre las pólizas que tienen contratadas, pero la cuestión no parece que vaya a ser fácil. Los expertos ya avanzan una guerra judicial, con múltiples litigios, que puede durar años. Y es que tal y como apunta Ivan Pasarisa, director técnico del bróker de seguros y reaseguros RibéSalat, Ivan Pasarisa, la GSMA canceló la feria contra las indicaciones de las autoridades españolas que aseguraban que no había ningún riesgo de salud en España y no había declarada alarma sanitaria en el país.

Justo a ello se refirió la delegada del Gobierno de Cataluña, Teresa Cunillera, que compartió mesa con los responsables de la GSMA en la rueda de prensa celebrada ayer para informar sobre la cancelación. "Lamentamos la decisión de la GSMA, aunque la respetamos. Todos los datos hoy disponibles muestran que en España no hay peligro de salud pública. Además, la OMS no ha establecido restricciones en el tránsito de personas ni de mercancías por el coronavi-



John Hoffman, consejero delegado de la GSMA, organizadora del MWC, ayer, en rueda de prensa en Barcelona. EFE

rus". Un punto que será clave si llega la batalla legal. Según la revista BDS, Willis Towers Watson es el bróker de seguros del MWC, que cuenta con una cobertura de 120 millones de euros, que no incluye la cobertura de pandemia.

Dura reacción

La cancelación del Mobile fue duramente contestada ayer por el Gobierno, que emitió una nota donde afirmaba "que no son razones de salud pública en España las que han motivado" la decisión. El ministro del Interior, Fernando Grande-Marlaska, incluso habló de "otras causas" que competen a los organizadores, sin precisar cuáles. El Ejecutivo, no obstante, se felicitó por el anuncio de la GSMA de "mantener su compromiso y seguir celebrando esta importante cita en Barcelona en las siguientes ediciones".

Pasarisa apuntó que las ferias y congresos contratan seguros de contingencias,

que cubren los gastos derivados de la cancelación a causa de inclemencias meteorológicas, actos o amenazas terroristas, incomparecencia de personas clave o prohibición del evento derivada de la autoridad competente, entre otros. "En el caso del MWC, se podría llegar a cubrir la inutilización de las instalaciones (Fira de Barcelona), por incendio, inundaciones, explosiones e incluso por pandemia. El problema es que la OMS no ha declarado el coronavirus como pandemia internacional, por lo que este último supuesto podría quedar descartado", precisa.

Graryd aseguró que aún no han analizado los costes asociados a la cancelación, pero reiteraron que esta "no ha sido por cuestiones financieras sino solo de salud". Según Hoffman, "Muchas personas que suelen asistir no podían viajar por la cuarentena. El Mobile es un evento donde no importa la calidad ni la cantidad y este

año iban a venir 8.000 CEO. Las compañías temían que sus directivos tuvieran que estar en cuarentena. Teníamos una gran responsabilidad: la salud y salvaguardar la reputación del evento".

Hoffman precisó que la cancelación del MWC no supone nada contra Barcelona o España, y no quiso hablar de sí tras la crisis de la feria puede estar la guerra comer-

cial entre EE UU y China. Lo que sí precisó es que no se dará a la Fira un año más de contrato por la edición perdida, así que sigue hasta 2023.

El responsable de la GSMA sí indicó que antes de cancelar la feria se plantearon hacer un Mobile reducido, "pero las empresas nos aseguraron que no asistirían. La otra opción era aplazarlo, pero era complicado porque es imposible saber cómo evolucionará" el brote.

Tanto los responsables de la GSMA como las alcaldesas de Barcelona, Ada Colau, y de L'Hospitalet, Núria Marín, coincidieron en que hay que pasar de lamentos y pensar ya en el MWC de 2021. "Ya hemos empezado a trabajar para que sea la mejor edición". "El miedo ha provocado la cancelación de esta, pero debemos convertir la crisis en oportunidad. Seguiremos trabajando con lealtad para que la de Barcelona siga siendo la mejor feria móvil del mundo", dijo el consejero Jordi Puigneró.

El Gobierno: "No hay motivos de salud pública para cancelar el Mobile"

Willis Towers es el bróker de seguros del MWC con una cobertura de 120 millones, según DBS

"La solvencia de Fira está garantizada"

► Año difícil. El presidente de Fira de Barcelona, Pau Relat, admitió ayer la importancia del MWC para su organización, que le aporta 60 millones de euros. Sin embargo, aseguró que su organización no tendrá pérdidas, dado que el ejercicio se presenta con buenas perspectivas. "Hemos trabajado para diversificar nuestro riesgo con salones importantes y esto hace que podamos asumir una circunstancia como esta. Será un año más difícil, pero nuestra solvencia está absolutamente garantizada".

► Pérdidas. Pimec cifra en 220 millones las pérdidas que supondrá el Mobile para las pymes. Según la patronal, los sectores más afectados son la hostelería (28.000 habitaciones canceladas), la restauración, el comercio (golpeado con hasta 50 millones), el transporte y las tecnológicas. El impacto de la feria en Barcelona es de unos 500 millones. La Asociación de Apartamentos Turísticos (Apartur) pidió a las Administraciones una línea de financiación extraordinaria para hacer frente a los efectos de la cancelación del Mobile. Estima en 14 millones lo que tenían previsto facturar por el MWC, un 4% de la facturación de todo el año. Las VTC calculan que dejará de ingresar unos 12 millones y los taxis reducirán sus ingresos entre un 20% y un 30%.

Uno de cada cinco fondos de deuda supera el 25% en bonos 'basura'

La CNMV exige que los productos de renta fija informen de este riesgo

Ángel Alonso MADRID.

La CNMV lleva tiempo vigilando de cerca la liquidez de los fondos de inversión. El caso *Woodford* en Reino Unido, gestor que invertía en compañías no cotizadas más porcentaje de lo que reconocía oficialmente, destapó el año pasado la caja de los truenos sobre la capacidad de los fondos de soportar la salida de dinero de los inversores, sobre todo si se producían en situaciones extremas de mercado.

Aunque el organismo supervisor español siempre ha subrayado que la liquidez de las carteras de los fondos españoles es "satisfactoria", no faltan voces como la de Luis de Guindos, vicepresidente del BCE, que ha advertido repetidamente de las consecuencias que podrían tener "correcciones abruptas" para el mercado de acciones y bonos. Un temor que ha tenido cierto eco en un momento en que, con los tipos de interés en cero y las rentabilidades de los activos de renta fija más seguros (deuda soberana y bonos con grado de inversión) en porcentajes reducidos e incluso en negativo en algunos tramos, la entrada de inversores en emisiones de baja calidad crediticia o *high yield* se ha multiplicado en los últimos años buscando más rentabilidad de su dinero.

Esto se ha traducido en que el número de fondos que pueden invertir por folleto en este tipo de activos ha crecido un 47% en España, hasta alcanzar el año pasado los 496 productos, según explicó ayer Sebastián Albella, presidente de la CNMV, durante la presentación del *II Observatorio del Ahorro y la Inversión en España*, elaborado por Bestinver y el IESE.

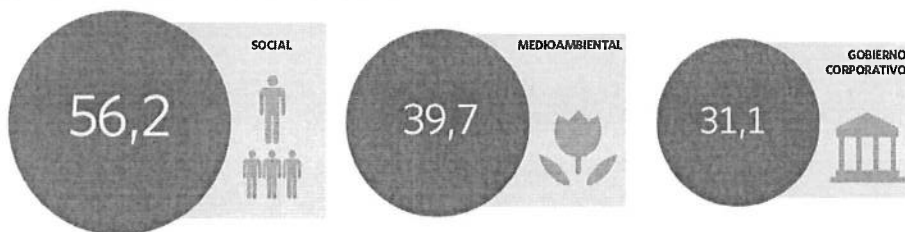
Para que los inversores fueran conscientes del riesgo de liquidez que esto puede acarrear, la CNMV

Los inversores ven la bolsa más rentable pero poco segura

Actitudes y percepciones de los inversores (%)

Ahorro siempre que puedo	78,4
El activo inmobiliario es la inversión más segura	40,9
La bolsa es el activo más rentable a largo plazo	40,3
La bolsa es una inversión poco segura	39,4
No me gustan los planes de pensiones porque, al final, al rescatarlos el dinero se va a impuestos	37,3
No me gustan los fondos de inversión porque no sé en qué empresas invierten mi dinero	30,4
La inversión en fondos de inversión es para personas con mucho dinero	27,9
Los ahorros dónde mejor están es en la cuenta corriente	22,0
No invierto en planes de pensiones porque aún me quedan muchos años para la jubilación	17,5

Conocimiento de inversiones socialmente responsables (%)



Fuente: Encuesta Observatorio Bestinver/IESE.

elEconomista

Solo dos de cada 10 inversores conocen los criterios ASG, según un estudio de Bestinver

ha exigido a las gestoras que advirtieran en los documentos de datos fundamentales de estos fondos del porcentaje máximo invertido en estos activos y cuándo prevén superar el 25% de su cartera. Pero el supervisor solamente ha detectado 200 fondos que pueden superar ese porcentaje, de los que tan

solo un centenar lo han hecho en la práctica, que agrupan 8.000 millones de euros, el 3% del total de activos bajo gestión de los fondos españoles.

Albella también destacó la necesidad de que los distribuidores españoles de fondos de estas características domiciliados en Luxemburgo o Irlanda informen a sus clientes del riesgo de liquidez. Y recordó que la CNMV va a elaborar una guía técnica sobre este tema.

Poco conocimiento de ASG

El estudio de Bestinver pone de manifiesto como los inversores españoles tienen poco conocimiento sobre las características que defi-

nen a una inversión como socialmente responsable, a pesar de ser el tema estrella de gestoras y reguladores en Europa. Pero solo 2 de cada 10 encuestados asegura conocer cuáles son estos criterios y el 57,5% no sabe si está invertido en activos de este tipo.

Además, el estudio vuelve a destacar la persistencia de algunas creencias de los ahorradores a la hora de afrontar su planificación patrimonial. Por ejemplo, para el 40,9% de los encuestados el ladrillo sigue siendo la inversión más segura, mientras que para el 39,4% la bolsa es una inversión poco segura. Un dato que contrasta con que para el 40,3% es el activo más rentable.

FINANZAS & MERCADOS

Santander cifra ya en 1.000 millones los ingresos de su unidad digital

EL 2% DE SU MARGEN BRUTO/ Global Platform, que agrupa Openbank, Getnet, Superdigital y Ebury, dedicó 178 millones en 2019 a desarrollo tecnológico, diseño de nuevos servicios y expansión a más países.

M. Martínez, Madrid.

Santander afina los números de Global Platform (SGP), la unidad digital que constituyó en 2019 para dar visibilidad a su transformación tecnológica y para medir la rentabilidad que sus gestores son capaces de extraer a los 5.000 millones que dedica al año a digitalización. Presiona los costes justo cuando su reducción se hace más necesaria para compensar la persistente merma de ingresos.

Global Platform, con fuertes exigencias de inversión, registró pérdidas de 120 millones en 2019. Firmas como Credit Suisse prevén que los números rojos se mantendrán al menos los próximos tres años, con pérdidas anuales que oscilarán entre 117 y 96 millones de euros hasta 2022.

Más allá de la cuenta reportada, Santander considera que, "en sentido amplio", es decir, considerando no sólo las cifras de las plataformas digitales sino también las relaciones comerciales que generan sus clientes, Global Platform ya suma a las cuentas del grupo.

"Los ingresos estimados pro-forma de SGP se aproximan a los 1.000 millones de euros y el beneficio ordinario atribuido alcanza los 142 millones en 2019", indica el último informe financiero de Santander.

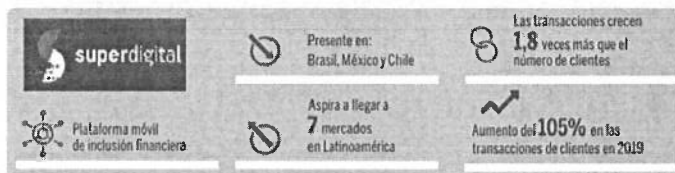
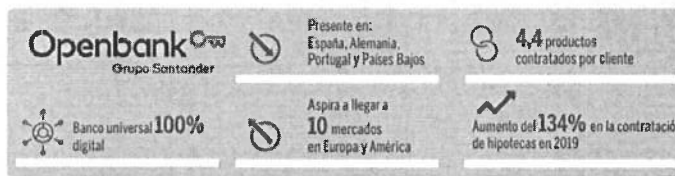
Productos contratados

Los ingresos pro-forma son equivalentes al 2% del margen bruto del grupo, que el pasado año alcanzó un récord de 49.200 millones. Por lo que respecta al beneficio, los 142 millones son la combinación de dos componentes. Por una parte y en positivo, unas ganancias de 320 millones derivadas de computar en Global Platform el 50% de los resultados que contabilizan los distintos países por los productos vinculados a las plataformas. Por otra parte y restando a ese importe, 178 millones en inversiones que requirió la unidad el pasado año para avanzar en su desarrollo tecnológico, diseñar nuevos servicios y poner en marcha su expansión a otros países.

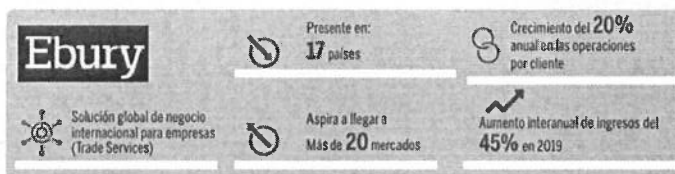
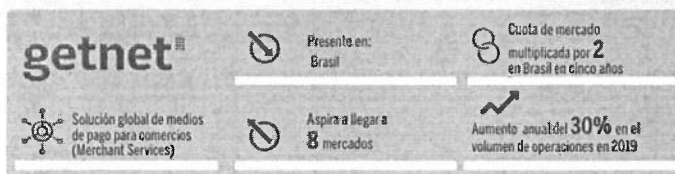
La división tiene 820 empleados, tras incrementarse la

EL NEGOCIO DIGITAL DE SANTANDER

PLATAFORMAS PARA PARTICULARES



PLATAFORMAS PARA PYMES



Fuente: Entidad

Expansión

plantilla un 69% desde los 487 profesionales de 2018.

Global Platform ofrece actualmente servicios digitales a través de cuatro plataformas: Openbank y Superdigital para particulares, y Getnet y Global Trade para pymes.

Openbank, que empezó a operar en España en 1995 como banco telefónico, ha sido reposicionado en los últimos años hasta convertirse en el banco universal 100% digital del grupo. Frente a la propuesta de otros neobancos, con una actividad limitada a los servicios de pago, Santander insiste en el valor diferencia que supone la oferta comercial de Openbank, con un abanico completo de productos que

La plantilla de la división ha crecido un 67% en el último año, hasta 820 empleados

SGP da visibilidad a la transformación tecnológica y ayuda a medir el retorno de las inversiones

incluye cuentas, pagos, depósitos, hipotecas, financiación al consumo, gestión de inversiones y seguros. Reflejo de ello es el grado de vinculación de sus clientes, con una media de 4,4 productos contratados.

Desde España, Openbank ya dio el pasado año el salto a Alemania, Países Bajos y Portugal y el objetivo de Santander es elevar su presencia a 10 mercados en Europa y América a medio plazo.

La segunda plataforma para particulares es Superdigital, que se está exportando al grupo desde Brasil. Es una plataforma móvil para hacer depósitos, retiradas de efectivo y pagos que no requiere que los usuarios tengan una cuenta bancaria. Además de en la filial carioca, ya está en marcha en México y Chile y el objetivo es desarrollarla en toda Latinoamérica. Sus clientes han crecido un 59% en 2019 hasta 640.000 usuarios. Santander

De la 'federación de bancos' al 'One Santander'

"Está extendida la idea de que Santander es una federación de bancos, pero es una percepción errónea. Somos una estructura única y estamos potenciando el modelo *One Santander*", remarcó Ana Botín, presidenta de Santander, en la presentación de resultados de 2019. Aprovechar el tamaño del banco e imprimir mayor transversalidad a todo el grupo es una gran aspiración de Santander desde hace años, si bien se ha acentuado durante la presidencia de Ana Botín con vistas a lograr eficiencias que permitan elevar la rentabilidad. Dentro de esa filosofía se encuadra Global Platform, pensada para ofrecer sus servicios a todos los bancos del grupo, pero también a terceros. "Podemos construir una única vez nuestros activos digitales y soluciones *fintech* para después escalarlos al resto grupo. Así, reduciremos de modo significativo los costes de desarrollo y el *time to market* (periodo hasta su lanzamiento al mercado)", indica Santander.

se ha marcado como objetivo llegar a siete mercados y alcanzar los cinco millones de clientes.

En el segmento de pymes, la oferta se canaliza a través de Merchant Services y Trade Services. La primera está enfocada en los pagos. Se está desarrollando sobre la brasileña Getnet, que ha duplicado su cuota de mercado en el país carioca en cinco años, hasta el 13%. Trade Services, por su parte, es la plataforma de negocio internacional para empresas. Santander quiere desarrollarla para dar servicio a más de 20 mercados. Con este objetivo, acaba de comprar el 50,1% de la plataforma de pagos y divisas Ebury por 400 millones.

El banco ficha a una ejecutiva de Apple para el área global de Pagos

Expansión, Madrid

Santander ha nombrado nueva responsable global del negocio de pagos entre iguales (*Peer to Peer*) a Trish Burgess, quien liderará desde Londres la estrategia y el desarrollo de este área en todo el mundo para ofrecer a los clientes nuevos servicios rápidos, sencillos y seguros.

Burgess, participó en la estrategia del lanzamiento de la Apple Card e impulsó el lanzamiento global de Apple Pay en Europa y Asia.

Previamente fue responsable de desarrollo de negocio en PayNearMe, un servicio de pagos por Internet para usuarios con poco acceso a servicios bancarios. También ha ocupado puestos directivos en Visa, BNP Paribas y Santander.

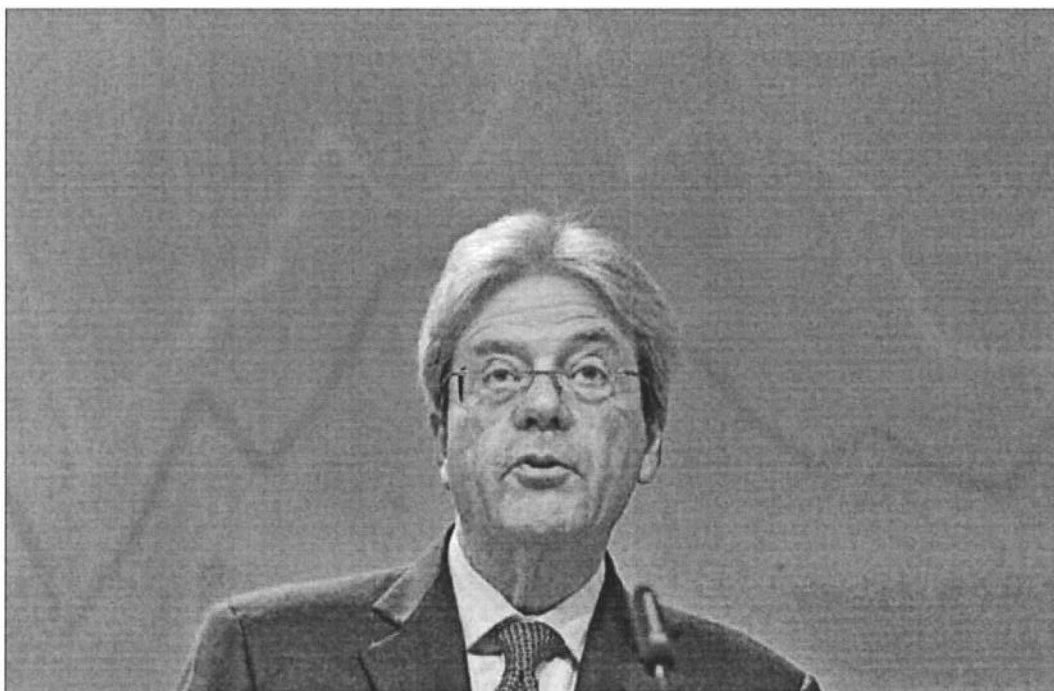
Su función en Santander consistirá en mejorar la experiencia de cliente e incrementar el uso de los pagos entre iguales en todos los mercados de Santander para impulsar una red de pagos internacional.

Burgess reportará al responsable global de Santander Digital Payments, Chirag Patel. Se unirá a un equipo digital y de pagos globales integrado por ejecutivos del sector bancario y tecnológico procedentes de Google, Amazon, PayPal, Facebook y Netflix.

"Sabemos que la innovación proviene de las personas con más talento y por eso aprovecharemos la gran experiencia de Trish en el ámbito de los pagos. Su capacidad de innovación será muy valiosa para el equipo en nuestro objetivo de satisfacer de forma responsable las necesidades financieras de 1.000 millones de potenciales clientes particulares y empresas en nuestros mercados de Europa y América", señala Patel en una nota distribuida por Santander.

Plataforma abierta

El fichaje se enmarca dentro del esfuerzo del banco por convertirse en la mejor plataforma abierta de servicios financieros, cuya piedra angular serán los pagos. La entidad anunció la primavera pasada que prevé destinar 20.000 millones de euros a transformación digital y tecnología en cuatro años.



El comisario europeo de Economía, Paolo Gentiloni, ayer en Bruselas. / JOHN THYS (AFP)

Bruselas advierte del riesgo del coronavirus para la economía si dura más tiempo

LLUÍS PELLICER, Bruselas

El brote del Covid-19 ha dado ya un primer gran golpe a la economía europea con la suspensión del Mobile World Congress. Y podría no ser el único: todo dependerá del tiempo que dure y el alcance de las medidas que se adopten. Bruselas consideró ayer

la epidemia como “un riesgo a la baja clave” para la eurozona, si bien mantuvo sus previsiones de crecimiento en el 1,2% para este año y el próximo. En cambio, subió en una décima las de España, hasta el 1,6% y el 1,5%, respectivamente, en línea con las proyecciones del Gobierno de Pedro Sánchez.

La economía europea sigue anclada en un territorio de incertidumbre. La tregua comercial entre Estados Unidos y China y la culminación del Brexit infundió optimismo en Bruselas. Pero incluso esas incógnitas siguen sin estar despejadas. El titular europeo de Economía, Paolo Gentiloni, señaló que “el alto grado de incertidumbre en torno a la política comercial de EE UU sigue siendo una barrera para una recuperación generalizada del sentimiento empresarial”. Y la UE afronta, además, la posibilidad de un Brexit salvaje en caso de llegar a diciembre sin un acuerdo con el Reino Unido.

A esos dos interrogantes se añaden renovados temores: el conflicto en Irán o las tensiones

sociales en América Latina y Asia. Pero la amenaza al crecimiento también toma forma de epidemia de Covid-19. La Comisión Europea asume por ahora que los efectos del brote sobre la economía china alcanzarán su “pico” en este trimestre y que su extensión al resto del mundo debería ser “relativamente limitada”. “Es una hipótesis, no una previsión”, matizó Gentiloni.

No está claro, pues, hasta qué punto el virus puede mutar y convertirse en un catalizador que lleve a una mayor desaceleración. “Cuanto más dure, mayor será la probabilidad de efectos negativos sobre el sentimiento económico y las condiciones financieras globales”, señala el informe

que presentó ayer Gentiloni. Las consecuencias, además, podrían ir más allá de la industria —en particular, el documento señala a Alemania— y afectar al transporte, el turismo y el comercio.

De entre las grandes economías del bloque, la española será la que más crecerá este año. El Ejecutivo comunitario elevó las previsiones y, en línea con el Gobierno de Sánchez, espera que el PIB crezca el 1,6% en 2020 y el 1,5% en 2021. Tras haber cerrado 2019 mejor de lo previsto, la Comisión Europea cree que este año su tasa de crecimiento se estabilizará alrededor del 0,4% trimestral gracias al consumo, la inversión privada y las exportaciones.

Financiar las nuevas prioridades de la UE recortará la cohesión y la PAC

Unos presupuestos decrecientes de la Unión deberán elegir entre las dos políticas

JAUME MASDEU
Bruselas. Corresponsal

"Todo el mundo va a perder un poco con estos presupuestos", comenta un diplomático sintetizando la idea que se ha instalado en Bruselas después de contabilizar lo que ya se sabía, que con el Reino Unido no sólo se ha ido un socio potente e incómodo, sino también un contribuyente neto. Deja un agujero de más de 10.000 millones de euros anuales. El famoso cheque británico obtenido en su momento por Margaret Thatcher ayudó a reducir los pagos de Londres, pero siguió siendo hasta su salida el segundo contribuyente neto en términos absolutos.

A partir de este contexto, con menos aportaciones totales y nuevas prioridades fijadas, se presenta un dilema en estos presupuestos de la UE para los próximos siete años. Se tratará de elegir entre seguir apoyando las políticas tradicionales, como la agricultura y la cohesión, o traspasar los reducidos fondos a las nuevas prioridades definidas como transformación energética, revolución digital, migración y seguridad.

No es sólo un enfrentamiento entre ricos y pobres, que también, sino entre políticas que potenciar. Por un lado, están las tradicionales, a las que sus detractores suelen calificar de viejas. Ahí se encuentra la agricultura, que no deja de ser la base sobre la que se construyó la Unión Europea, pero que ha ido reduciendo progresivamente su peso proporcional, y también aparece la cohesión, una política incorporada en buena parte por la presión de la España de Felipe González, que buscaba fórmulas para una contribución reforzada de la Unión Europea al desarrollo español.

Son los dos bastiones que defenderá España en estas negociaciones. Ya participó en el encuentro de los Amigos de la Cohesión en Portugal, el 31 de enero, donde una quincena de países del sur y el este de Europa fortalecieron su frente para la dura negociación que se avecina. Cuestión en buena parte tácti-



Pedro Sánchez, la semana pasada, en su encuentro con Charles Michel, presidente del Consejo Europeo

Brexit sin dumping

Los embajadores de la UE están ultimando el mandato negociador para que Michel Barnier se sienta a la mesa con el Reino Unido a pactar la relación con ese país a partir del próximo uno de enero. Quedan detalles técnicos, pero no hay dificultades serias a la vista. Se aprobará formalmente el 25 de febrero y a partir de ese momento empezarán las negociaciones, y contra reloj. El punto más crítico

será la relación económica que se quiera establecer. Bruselas ofrece la máxima ambición, pero con condiciones. Abrirá mercados si hay equivalencia, si se mantienen los mismos estándares sociales, laborales y medioambientales. La UE ofrece eliminar cuotas y aranceles, pero a cambio pide también evitar competencia desleal para sus productos y empresas, impedir cualquier tipo de dumping.

ca, de plantar las reivindicaciones justo antes de que el presidente del Consejo Europeo, Charles Michel, abriera su "confesionario" para que desfilaran uno por uno la mayoría de los jefes de gobierno. No faltó el presidente español, Pedro Sánchez, que marcó sus líneas rojas, la política agrícola común, y en este apartado, muy en particular, las ayudas directas, y la cohesión. Dos partidas que ocupan un 70% del presupuesto pero que esta vez están expuestas a recortes importantes.

La propuesta de la presidencia finlandesa, la última presentada, y por lo tanto, la base de la que parte la negociación hasta el momento, supone un golpe a las aspiraciones españolas y de otros países del sur.

Por un lado, recorta el montante global hasta un 1,07% de la renta nacional bruta de los Veintisiete, y además, conlleva reducciones del 5% en cohesión respecto a la propuesta anterior de la Comisión Europea, que ya incluía una rebaja sobre los fondos actuales.

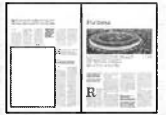
En agricultura, las propuestas presentadas también incluyen recortes de entre el 5 y el 10%. Fuentes españolas indican que "en la PAC no estamos solos, es un elemento fundamental de la UE y que ahora tiene un mensaje renovado, el pacto verde. Nosotros somos partidarios de enverdecer la política agrícola".

A la espera de la nueva propuesta del presidente del Consejo Europeo, Charles Michel, también la Comisión Europea ha tomado posición. Su presidenta, Ursula von der Leyen, dijo ante el Parlamento Europeo que el éxito o fracaso de las negociaciones "dependerá de los

"Todo el mundo va a perder un poco con estos presupuestos", es la idea reinante en esta negociación

medios que nos demos para financiar nuestro pacto verde". Y el aviso lo acompañó de una advertencia: "Yo no aceptaré ningún resultado que no garantice al menos que un 25% del presupuesto esté consagrado a la lucha contra el cambio climático".

El próximo paso en esta negociación será cuando Charles Michel presente su propuesta. Será la tercera después de la inicial de la Comisión Europea, en el 2018, que situó un presupuesto equivalente al 1,11% de la RNB de los Veintisiete, y la finlandesa de diciembre, que redujo el montante global al 1,07%. Los países contribuyentes netos exigen dejar el límite al 1%. El documento que redacta Michel se debatirá en la cumbre de la próxima semana, una discusión que será difícil, larga y no forzosamente concluyente. Podría dejarse para una segunda cumbre o incluso pasarla a la segunda parte del año, bajo la presidencia rotatoria alemana. Esta opción tiene el inconveniente de que se superpondrían dos negociaciones muy complejas, la de los presupuestos, siempre muy divisoria, y la del Brexit, donde la unidad de los Veintisiete es muy recomendable. ●



Fiscalidad internacional

La OCDE estima en 100.000 millones la recaudación de un gravamen digital global

Aboga por gravar a la empresa donde opera y evitar que traslade beneficios

Cree que el alza de ingresos lograda beneficiaría a todo tipo de economías

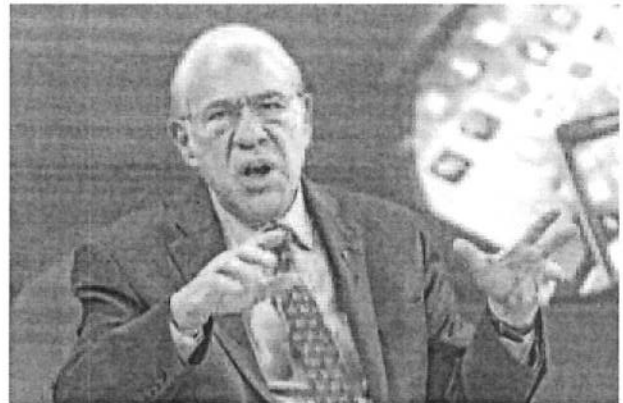
J. PORTILLO
MADRID

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) calcula que la puesta en marcha de un acuerdo fiscal global para gravar los negocios digitales arrojaría una recaudación anual de 100.000 millones de dólares anuales (unos 921.130 millones de euros). Así lo manifestó ayer el organismo que dirige Ángel Gurría en un análisis que estima que los ingresos obtenidos con el acuerdo permitirían obtener el equivalente al 4% de toda la recaudación mundial de los impuestos sobre sociedades.

El análisis de la OCDE llega semanas después de que la comunidad internacional reafirmara su

compromiso por lograr una solución de consenso a largo plazo para afrontar los desafíos fiscales derivados de la digitalización de la economía mundial, con el objetivo de alcanzar un acuerdo a finales de 2020. La negociación impulsada desde la OCDE y el G20 incluye a 137 países y jurisdicciones internacionales comprometidos con la lucha contra la erosión de las bases imponibles y el traslado de beneficios (Beps) que durante una cita celebrada el 29 y 30 de enero de este año pactaron trabajar en el diseño de dos pilares de actuación tributaria en este sentido.

El primer pilar se centra en garantizar que las empresas multinacionales que realizan actividades comerciales significativas en países donde no tienen una presencia física puedan ser gravadas en estos territorios por el beneficio que logran en ellos. El segundo pilar de actuación se centra en endurecer la normativa fiscal para evitar que dichas firmas desplacen beneficios de unos estados a otros sin rendir cuentas al fisco local, asegurando así que las compañías internacionales



Ángel Gurría, secretario general de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE). EFE

España acelera su tasa Google

La OCDE defiende que un pacto fiscal global sobre el gravamen de los negocios digitales sería positivo y asume que, de no alcanzarse, "es probable" que se acaben implantando medidas unilaterales en cada país, aumentando la incertidumbre. Así, si bien Francia acaba de congelar su tasa Google ante las amenazas arancelarias de EE UU, el Gobierno español ha anunciado que acelerará la aprobación de la suya.

pagan un nivel mínimo de impuestos.

El análisis publicado ayer por la OCDE ha tenido en consideración a 27.000 grupos multinacionales que operan en más de 200 jurisdicciones de todo el planeta y su resultado indica que la recaudación que aportaría este acuerdo fiscal global beneficiaría al conjunto de economías, si bien aportaría relativamente más ingresos a los países con ingresos medios y bajos que a los estados más desarrollados. Más allá, la organización estima que más de la mitad de los beneficios gravados corresponderían a solo un centenar de grandes grupos multinacionales.